No 2

Деловой крестьянин

ХОРОШЕМУ ХОЗЯИНУ-ХОРОШИЕ ВЕСЫ









тензо<mark>|</mark>м

производитель весоизмерительной техники в России

8 800 555 65 30, www.tenso-m.ru

Леловой реклама



25-28 февраля 2014г. Приглашаем Вас на Международную Агропромышленную выставку «АГРОВЕСНА-2014»

«АГРОВЕСНА-2014»— это:

- 11 га постоянно действующей выставки сельскохозяйственной техники ведущих отечественных и мировых производителей;
- более 50 крупнейших отечественных поставщиков;
- новинки крупнейших мировых производителей техники;
- сельскохозяйственная техника (посевная, почвообрабатывающая, кормоуборочная), запчасти и комплектующие;
- инновационные агротехнологии, средства защиты растений, агрохимия;
- услуги для предприятий АПК;
- демонстрационные показы техники в динамике с 25-28 февраля с 10.00 до 17.00 ежедневно;
- розыгрыш призов;
- доступный подъезд без пробок в городе, связанных с закрытием Ворошиловского моста на въезде в г.Ростов-на-Дону;
- парковка на 500 автомобилей:

Наши Партнеры и участники выставки: «Grégoire Besson» - почвообрабатывающая техника; «Gaspardo» - почвообрабатвающая техника; «BERTHOUD» - опрыскиватели; «Quivogne» - почвообрабатывающая техника; «FARMET» - почвообрабатывающая техника; ООО "Торговый дом ХТЗ-Белгород" - трактора; ЗАО «Петербургский Тракторный Завод»- трактора; ЗАО«Аротехмаш» - трактора; ОАО «Агромашхолдинг»; Ликвилайзер DUPORT OOO «Новые Технологии» - прицепная техника для точечного внесения КАС в почву; ООО "Агротрейд", ООО "Донтехнополь", ООО " Укрсельхозмаш", ООО "Интенсивные Технологии" - техника для животноводства и растениеводства "ХОЗЯИН", ООО ТД "Агро-МашТрейд", ООО «Новатор-Плюс»; ООО "ШахтыАгроТехмаш", ООО «СветлоградАгромаш», ООО «Клевер».

Ждем Вас по адресу:

Ростовская область, Аксайский район, 1084 км Автомагистрали М-4 «Дон-2».

Внимание — Компенсация ГСМ!

Гостям компании — представителям сельскохозяйственных предприятий Ростовской области, Краснодарского и Ставропольского края по прибытии на презентацию компании – компенсация ГСМ.

тел.: (861) 211-87-54

моб.: (918) 698-85-02

(988) 332-23-33

Подробности по телефону: +7(928) 161 69 29; +7 (928) 103 22 22, email: reklama@tvk-ug.ru



ООО «Вторая пятилетка» реализует HY1Приво (РС-1, РС-2), Краснокутский (РС-1) Цена договорная.

353761, Краснодарский край, Ленинградский р-н, пос. Октябрьский, ул. Мира, 12 Тел./факс: 8-861-45-45-495, 8-861-45-45-295, моб.: 8-918-478-39-05, агроном Коваленко Вадим Анатольевич

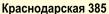
Элитопроизводящее хозяйство «Скиф»

принимает заявки и заключает договоры на реализацию семян высокоперспективных сортов, выращенных под наблюдением учёных Краснодарского НИИСХ им. П. П. Лукьяненко:



Волгоградский-10 РС, Краснокутский-36 РС

СЕМЕНА ГИБРИДОВ КУКУРУЗЫ







Сортовые, семенные и карантинные сертификаты предоставляются

Краснодарский край, ст. Староминская, ул. Рабочая, 26, тел.: 8 (86153) 5-59-35; тел.: 8-928-422-47-07, 8-928-432-21-15. e-mail: skif55935@mail.ru

www.lida-region.ru





«Август» – крупнейшая российская компания по производству и продаже химических средств защиты растений. В течение многих лет она сохраняет лидерские позиции на отечественном рынке пестицидов. В компании созданы самая современная производственная

Ассортимент выпускаемой **«Августом»** продукции насчитывает свыше 60 наименований препаратов. Они поставляются сельхозпроизводителям 76 регионов России через собственную сбытовую сеть, состоящую из 48 представительств в важнейших аграрных регионах, а также через дистрибьюторов. Компания также широко

представлена в Беларуси, Украине, Казахстане и осуществляет контрактные поставки в другие страны СНГ.
«Август» – первая российская компания по производству пестицидов, вышедшая на международные рынки.
Создана дочерняя компания в Бразилии, регистрируются препараты в Бразилии, Эквадоре, Колумбии, Аргентине, Боливии, Марокко, Алжире, Сербии.
Продукция компании «Август» позволяет земледельцам проводить комплексную защиту посевов практически всех сельскохозяйственных культур в любых почвенно-климатических условиях.

Представительства ЗАО Фирма «Август» в Ростовской области

г. Ростов-на-Дону: тел./факс (863) 255-12-05 **сл. Б. Мартыновка:** тел./факс (86395) 2-12-63 **г. Зерноград: тел.** (86359) 3-43-26

база, мощный научный центр.

С нами расти легче



- ✓ Курсоуказатели GPS
- Системы параллельного вождения
- Подруливающие устройства
- ✓ Системы Avtopilot





Центральный офис:

г. Ростове-на-Дону, ул. Таганрогская, д. 117, оф. 102 тел.: +7 (863) 275-29-58, тел./факс: +7 (863) 294-79-11, e-mail: agro-navi@mail.ru, сайт: www.arpонавигация.pф

© 2005, Компания «АГРОнавигация» входит в Группу Компаний «ГЛОНАСС-Телеком»

Nº 2 (142)

Колонка редактора

СОДЕРЖАНИЕ

ПАМЯТЬ
Прощай, Владимир Кузьмич!
ЭКОНОМИКА
Если озимые не подкачают
ЛИДЕРЫ АГРОБИЗНЕСА
Очередь за достоинством
ТЕХНИКА
На что способен «умный» комбайн
ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО
Выплаты работникам, с которых не нужно платить НДФЛ20 Консультации Николая Кана
животноводство
Хорошие кони — прихоть богатых
САД И ОГОРОД
Кусочки лета на столе

Жить по совести

Людей самостоятельных, независимых не любит власть даже самых свободолюбивых стран. Пример тому — судьба Эдварда Сноудена, рискнувшего сказать неприятную для Америки правду. Что уж говорить о нас. с нашим вековым опытом диктатуры, вынуждавшей думать одно, с трибун вещать другое, а делать третье.

Эти традиции сильны у нас и сегодня. Стоит человеку средних способностей и узкой известности пробиться в главы администрации, как его дни рождения затмевают прежние юбилеи, очереди почитателей с дорогими подарками не вмещает приёмная, а на банкетах в честь именинника слепит царский размах. Первых лиц опять у нас встречают вставанием, хорошо, что до заочного «почётного президиума во главе с выдающимся и любимым» пока не дошло. Во всех госструктурах появились телефоны доверия для борьбы с коррупцией, но стоит наивному правдолюбу набрать этот номер, как его предупреждают об ответственности за клевету.

Руководители, вписавшиеся в эту систему, хорошо сознают свою унизительную зависимость от вышестоящих и обычно отыгрываются на подчинённых, чтобы и им вольно не дышалось. Так вертикаль чинопочитания опускается до самых низов.

Реально ли в атмосфере лжи, мздоимства, показного благополучия сохранить своё достоинство, поступать по совести, занимая при этом активную жизненную позицию? Вполне реально, подтверждает крепкий фермер Николай Юзефов из Семикаракорского района Ростовской области, которому посвящена публикация «Очередь за достоинством» (с. 14). Он создал передовое хозяйство, в котором современная импортная техника и новые технологии — далеко не главное. Главное - трудолюбивые, мастеровые, дисциплинированные работники, об отсутствии которых в нынешнем селе криком кричат многие коллеги Николая Николаевича. Секреты кадрового достатка у Юзефова – достойная оплата, комфортные условия труда и, что особенно важно, - уважительное отношение к людям.

Сможете ли вы, уважаемый читатель, назвать хозяйство, в котором за нецензурное слово в адрес тракториста выгоняют специалиста с работы? Николай Юзефов, сам в прошлом тракторист, выгоняет. Механизаторы здесь выбриты и пострижены, на работу их доставляют автобусами фермера, они переодеваются в «фирменную» рабочую спецовку в бытовке с индивидуальными шкафчиками на базе КФХ. Что тоже подчёркивает достоинство рядовых тружеников. Как показала практика, это много значит.

Уважение к подчинённым идёт у Николая Юзефова от уважения к самому себе. Не прогибается перед начальством, не ездит с подношениями к чиновникам, не приемлет взяток. И этим своим поведением выбивается из системы. Система, в свою очередь, старается при любом удобном случае подставить ему подножку — в назидание другим. Но «поставить на место» Юзефова чиновникам трудно. Он уже достаточно прочно стоит на ногах, на его поучительный опыт обратили внимание в области.

О том, чтобы таких сельских предпринимателей в нашей России было больше и благодаря им наш крестьянин поднялся с колен, мечтал основатель газеты «Крестьянин» и нашего одноимённого издательского дома Владимир Фомин, так преждевременно и неожиданно ушедший с мир иной. Не просто мечтал, а многое сделал, поддерживая ростки самостоятельности, независимости, достоинства в формирующейся фермерской среде, пропагандируя опыт лучших сельских предпринимателей. Важную роль в этой пропаганде Владимир Кузьмич отводил журналу «Деловой крестьянин», называя его одним из самых любимых своих проектов.

Мы будем помнить об этом и постараемся выполнить намеченное нашим наставником.

Никопай ГРИТЧИН

Как подать объявление в журнале «Деловой крестьянин»

Побеждённая река......32

Продажи уходят в минус......30

АВТОМИР

ОХОТА И РЫБАЛКА

- 1. Разборчивым почерком напишите текст объявления. Укажите контактный телефон.
- Квитанцию почтового перевода об оплате и текст явления пришлите по почте: ул. Города Волос, 6, объявления пришлите по почте: ул. Гор г. Ростов н/Д, 344000, ЗАО ИД «Крестьянин».

Реквизиты ЗАО ИД «Крестьянин»: p/c 40702810800000000935 в ОАО КБ «Центр-инвест» г. Ростова-на-Дону, БИК 046015762, к/с 30101810100000000762, ИНН 6162004360 КПП 616501001

Главный редактор Н.В. Гритчин

Учредитель-издатель: ЗАО «ИД «Крестьянин» Зарегистрирован в Министерстве РФ по печати. Рег. номер ПП № 77—12227.

Адрес для писем: Ростов-на-Дону, 344000, ул. Города Волос, 6,

тел.: (863) 282-83-13, www.krestianin.biz E-mail: dk@krestianin.biz Отпечатано в типографии ИП Истратов С. В. (Lucky Pack), г. Ростов-на-Дону,

Объём 12 печатных листов. Номер набран и свёрстан в компьютерном центре

Номер подписан 07.02.2014 г., в 12.00. Заказ № . Тираж 20 000 экз. Общий тираж ИД «Крестьянин» - 159 500 экз.

В России стали меньше покупать машин

Наши водоёмы гибнут под прессом пластика

Прощай, Владимир Кузьмич

Мы продолжим твоё крестьянское дело

шёл из жизни основатель независимой российской газеты «Крестьянин» и крупнейшего одноимённого издательского дома на юге России Владимир Кузьмич Фомин. Ушёл внезапно, на вдохе, как сражённый в атаке солдат. Он и был солдатом, всю жизнь воевавшим за свободу сельского труженика.

Парнишка из села Куликовка Воронежской области, он окончил Киевский государственный университет и стал одним из знаковых журналистов в период перестройки. Его знаменитая статья «Как они хоронили нас», опубликованная в «Литературной газете», буквально взорвала страну. Сращение партийных функционеров с криминалом, тотальная коррупция, открытая демонстрация уголовно-партийной мафией своей безнаказанности потрясли читателей. Статья породила широкий резонанс.

Владимир Кузьмич был опытным журналистом, он работал собственным корреспондентом в престижных изданиях, в том числе и за границей. В 1991 г. он осуществил свою мечту, организовал газету «Крестьянин», стал её главным редактором и вывел еженедельник на орбиту устойчивого читательского интереса. «Крестьянин» возник в информационном поле как первое реальное демократическое издание. Не заумные рассуждения политологов. Не поединки политиков. Не пересказы околовластных тусовок. Газета предоставила трибуну народу. Начала регулярно публиковать подборки самых разных писем читателей, заговорила их языком. Вот как сам Владимир Кузьмич написал об этом в колонке редактора в 13-м номере «Крестьянина» за 1996 г.: «Наконец-то после многих десятилетий немоты и «инояза» наши люди заговорили раскованно и открыто – без страха за критику, за высказанную боль. Нет безразличия – это хорошо. Но нет и единомыслия – вот что многих сегодня пугает. Но это тоже великое благо, о котором совсем недавно мы не смели и мечтать!»

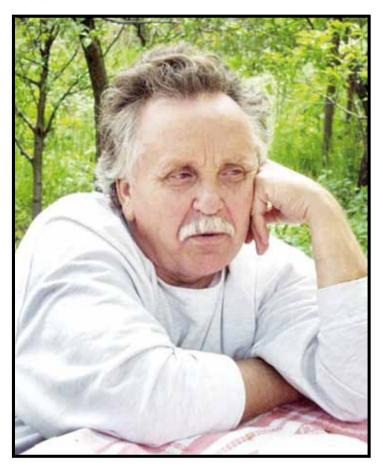
Острыми и компетентными публикациями Кузьмич активно поддерживал аграрные преобразования, упорно продвигал земельную реформу, смело выступал против её влиятельных противников. А когда они направили преобразования в другую сторону, создатель «Крестьянина» не принял олигархизацию сельского хозяйства. Владимир Кузьмич всё больше укреплялся во мнении, что будущего у крупных производств типа агрохолдингов нет. Что большой агробизнес, разоряющий миллионы мелких производителей, это всё что угодно, только не прогресс.

Его тревожили социальные и демографические последствия, к которым может привести наступающий агробизнес, если его не смогут уравновесить семейные и фермерские хозяйства. Если крестьянство будет обречено на роль наёмного, а в худшем случае ненужного класса.

Владимир Кузьмич верил: если возродится село, возродится Россия. И черпал эту веру в идеях выдающегося экономиста-аграрника Александра Чаянова, погибшего в годы репрессий. Стремясь постичь глубинный смысл происходящих на селе событий, он общался с современными властителями дум. В частности, с великим крестьяноведом, доктором социологии Манчестерского университета и ректором Московской высшей школы социальных и экономических наук Теодором Шаниным, широко известным в мире своими исследованиями о крестьянстве.

Кузьмич определялся к новому укладу жизни сложно, с оговорками, особенно по отношению к неизбежным последствиям и гримасам свободного рынка. Его крестьянская натура не могла смириться с тем, что: «В моду входит жизнь праздная, построенная на обмане. Зачем «вкалывать» с утра до ночи, если можно, как Мавроди, играясь в новую рыночную экономику, найти олухов...

Такие «номера» позволяют себе даже высокопоставленные чиновники. И Генеральная прокуратура не находит в их действиях ничего предосудительного... – урон для общества не только экономический, но и нравственный. Надламывается характер нации».



Эти слова появились в колонке редактора в 1997 г. в 19-м выпуске «Крестьянина». Но как актуальны они сегодня. Особенно по отношению к событиям и лицам, связанным со скандалом вокруг «Оборонсервиса».

Кто знает, что было бы с фермерами, если бы не газета «Крестьянин». Почти 14 лет назад как гром среди ясного неба прозвучало заявление министра сельского хозяйства Алексея Гордеева, что фермерство — это ошибка, откат на 100 лет назад. Судьба фермеров повисла на волоске. Тогда «Крестьянин» под руководством главного редактора выступил против концепции авантюристов, засевших в правительстве России. Было понятно, чьи интересы они обслуживают. Из номера в номер газета Кузьмича отстаивала интересы фермеров, а значит, и судьбу российского села.

Не так давно президент Путин сказал: фермерство в России состоялось. Да, состоялось, но в эти дни фермеры лишились своего защитника, а точка невозврата ещё не пройдена. Ещё ждут своего часа теневые фигуры, скупившие огромное количество сельхозземель. Значит, завершающий акт многовековой борьбы за землю, за российское село ещё впереди. И на последнем этапе надо помнить о заветах Кузьмича всем, кому небезразлична судьба народа.

Как народный депутат РСФСР он активно продвигал законы о социальном развитии села, становлении новых форм хозяйствования. Его заслуги отмечены самыми престижными наградами: премией правительства России, премией Союза журналистов России «Золотое перо», национальной премией имени Столыпина «Аграрная элита России».

Мы, работники Издательского дома «Крестьянин», потеряли кропотливого учителя, требовательного наставника, близкого друга. нашего бесстрашного зашитника.

Прощай, Владимир Кузьмич. Мы продолжим твоё крестьянское дело.

Коллектив ИД «Крестьянин»

ПЕЛОВОЙ *НОВОСМИ*



С сертификатом из Баден-Вюртемберга

В Лабинском аграрном техникуме состоялась конференция, на которой подвели итоги международной стажировки учащихся в Германии, сообщили в минсельхозе Краснодарского края. Результаты впечатляют: Артём Усиков занял первое место среди студентов из России, проходивших сельскохозяйственную практику в фермерских хозяйствах земли Баден-Вюртемберг, а все одинадцать стажёров были приглашены на работу в передовые хозяйства Лабинского и других районов края.

Например, Сергей Дугашвили, Дмитрий Зинковский, Владимир Мишхожев, Илья Бенда, Николай Нагайников, Олег Карсонов направлены в агрофирму «Прогресс», Вячеслава Лустина пригласили на Васюринский МПК, а Даниила Коренчука — в фирму «Агрокомплекс».

Лабинский аграрный техникум — единственное учебное заведение Краснодарского края, которое работает по программе международного сотрудничества в области сельского хозяйства. Стажировки студентов третьегочетвёртого курсов в фермерских хозяйствах земли Баден-Вюртемберг проходят уже пятый год. Сельскохозяйственная практика длится восемь месяцев. За это время ребята получают навыки в области агрономии, зоотехнии, ветеринарии, механизации, виноградарства и плодоводства. Но сначала они должны пройти углублённый курс немецкого языка, завершает который собеседование.

Студент живёт в немецкой семье, которая ведёт частное фермерское хозяйство, и принимает участие в ежедневных работах. А по окончании стажировки получает соответствующий сертификат с подписью министра продовольствия и сельской местности земли Баден-Вюртемберг. Такие сертификаты позволяют студентам быть востребованными на современном рынке труда, а навыки работы за рубежом помогают организовать собственное фермерское хозяйство. К тому же сертификат даёт преимущество при дальнейшем поступлении в высшее учебное заведение.

Стажировки за границей стали возможными благодаря победе техникума в конкурсе инновационных образовательных программ Краснодарского края в 2011 году, где была представлена программа «Подготовка специалистов и рабочих кадров по современным технологиям в животноводстве».

– На её финансирование из краевого бюджета в 2012 году было выделено 40 миллионов рублей. По рекомендации министерства сельского хозяйства мы закупили самое новейшее оборудование немецких, голландских и швейцарских фирм, а в июне 2012-го открыли ресурсный Центр обучения специалистов современным технологиям в животноводстве, – рассказал директор техникума Николай Гречанный

Пекарям добавили работы

Крепкие морозы и обильные снегопады конца января привели к перебоям в поставках хлеба во многие торговые точки Ростовской области. Хлебовозки просто застревали в сугробах. В результате продукт номер один попал в разряд дефицитных. Где он появлялся, за ним тотчас выстраивались очереди, люди брали сразу по несколько буханок впрок.

Но после того как дорожные, коммунальные службы при поддержке сельхозпредприятий расчистили дороги, хлебный ажиотаж сразу исчез. Произошло это благодаря значительному увеличению отгрузки хлебобулочной продукции заводами и пекарнями области, сообщили в донском минсельхозпроде. Сделать это было несложно, поскольку нынешние мощности хлебопереработки региона (14 хлебокомбинатов, 23 хлебозавода потребкооперации и более 300 мини-хлебопекарен) обычно используются лишь на 48%.



Субсидии привязали к зарплате

В 2014 году на развитие рыбохозяйственного комплекса Ростовской области в региональном бюджете предусмотрено 45,276 млн рублей, сообщили в донском минсельхозпроде. Но получить субсидии теперь смогут только «социальноответственные предприятия отрасли», обеспечивающие должный уровень заработной платы. Решение об этом принято на заседании правительства Ростовской области.

Правительство приняло поправки в порядки предоставления субсидий, утверждённые постановлениями правительства РО от 27.01.2014 № 75 «О финансовой поддержке рыболовства и рыбопереработки» и от 27.01.2014 № 76 «О финансовой поддержке аквакультуры», согласно которым субсидии предоставляются при условии, что средняя зарплата на предприятии получателя будет не ниже 1,5 минимального размера оплаты труда (МРОТ) для юридических лиц, 1,2 МРОТ — для индивидуальных предпринимателей.

В нынешнем году практически весь объём средств поддержки будет направлен на субсидирование рыбохозяйственных предприятий.

На узле кущения – минус 13

Специалисты минсельхоза Волгоградской области готовят рекомендации аграриям по уходу за озимыми, которые могли пострадать от сильных морозов. Январская волна низких температур, по данным метеорологов, может повториться в области и в феврале. После этого на полях будут взяты пробы, по результатам изучения которых можно будет установить, насколько успешно

растения перенесли зиму.

Пока опасения специалистов вызывают всходы на полях Котельниковского района. Там температура почвы на глубине узла кущения опускалась до — 13 °С. Это может представлять опасность для слаборазвитых растений, если высота снежного покрова не более двух сантиметров. Низкая температура почвы была отмечена также в Камышинском, Ольховском, Палласовском районах.

На рынок – через бойню

К 103 действующим пунктам для забоя скота в районах Волгоградской области в нынешнем году добавятся ещё 29, сообщили в региональном минсельхозе. Это связано с тем, что вся мясная продукция, согласно федеральному техническому регламенту, должна проходить ветеринарную экспертизу и сертификацию. В домашних условиях и «стихийных» убойных точках этого добиться невозможно. Цеха открывают частные структуры, при этом часть стоимости технологического оборудования им компенсирует региональный бюджет.

При создании и развитии сети областное министерство сельского хозяйства учитывает такие факторы, как количество скота в частных подворьях и удалённость боен от населённых пунктов.

Содействовать в реализации мяса владельцам ЛПХ призваны выделенные торговые места на территории 16 рынков в городе Волгограде, четырёх розничных рынков и четырёх торговых комплексов в Волжском.



Не пашешь? Отнимем!

В Воронежской области обнаружили 4 тыс. га невостребованных сельхозземель, сообщили в администрации региона. По данным заместителя председателя правительства области — руководителя департамента имущественных и земельных отношений области Максима Увайдова, это стало возможным благодаря проведённой в последние годы инвентаризации земельных участков сельхозназначения каждого муниципального района и автоматизированной информационной системе учёта и мониторинга этих земель.

– В области есть немалые участки хорошей земли, которые годами не засеиваются. А по закону существует ответственность: либо эти поля обрабатывают, либо в судебном порядке необходимо их изымать, а не ждать, когда рак на горе свистнет или кому-то эти участки продадут. У нас пока не сложилась судебная практика по этому вопросу, но мы ведём учёт сельхозземель не ради красивой картинки, а чтобы требовать исполнения законодательства, — подчеркнул губернатор Алексей Гордеев на заседании президиума областного правительства.



Усиленные запасные части к сельскохозяйственной технике

СДЕЛАЙТЕ ПРАВИЛЬНЫЙ ВЫБОР

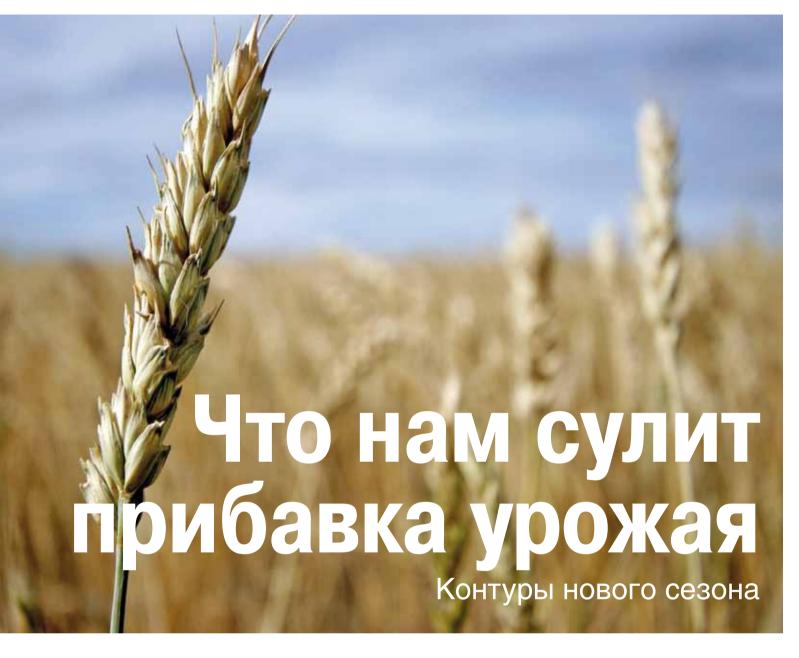


Приобретайте усиленные запасные части производства «Рубцовского завода запасных частей» у официального дилера:



Россия, 344093, Ростов-на-Дону Днепропетровская, 81/1 bizon@bizonagro.ru; www.bizonagro.ru (863) 290-86-86





б итогах минувшего зернового сезона мы говорили в прошлом номере «Делового крестьянина». Давайте сегодня поговорим о ситуации на год текущий. Очевидно, что более-менее серьёзных ценовых колебаний до начала нового сезона не будет. А дальше многое зависит от капризов матушки-погоды, а также от ряда мер государственного регулирования.

Если озимые не подкачают

Многие эксперты говорят о том, что на сегодняшний момент есть все предпосылки для роста производства зерновых в 2014 году – даже относительно удачного по валовке прошлого года.

Урожай зерновых в 2014 году может превысить результаты-2013 и составить 93-95 миллионов тонн, озвучил прогноз вице-президент Российского зернового союза (РЗС) Александр Корбут в середине января. Стоит отметить при этом, что ровно год назад глава Союза Аркадий Злочевский делал прогноз на урожай-2013, и его оценка оказалась не только самой «ранней», но и наиболее точной.

«По моим оценкам, урожай будет где-то 93-95 миллионов тонн, если, конечно, озимые не подкачают и ничего не ухудшится. Никаких проблем для страны, потребителей, населения и экспорта не будет», — сказал Корбут. Напомним, по официальным данным, в России в 2013 году собрано более 91 млн тонн зерновых культур в чистом весе.

Минсельхоз ставит задачу на 2014 год собрать не менее 95 миллионов тонн зерна. Опрошенные аграрии считают, что высокий урожай может негативно сказаться на ценах на зерно в новом сезоне. Председатель СПК «Победа» Целинского района Геннадий Мосинцев ранее отметил, что «впервые за последние 5-6 лет сложились такие благоприятные погодные условия, мы успели засеять всю запланированную площадь в научно обоснованные сроки, получили вовремя всходы». Некоторые из опрошенных фермеров опасаются пришедших в конце января морозов (в некоторых северных зонах Ростовской области, например, ночью температура опускалась до минус 30 градусов), однако если такие «холодные волны» не будут продолжительными, большой гибели можно не опасаться, отмечают агрономы. Поддержку посевам окажет и выпавший практически по всему югу России снег.

«Критическая температура вымерзания растений составляет от минус 13 до минус 18 градусов на глубине залегания 3 сантиметра», – отмечают эксперты Гидрометцентра. Лёгкий мороз даже пойдёт растениям на пользу: из-за тёплой погоды в последние пару месяцев растения тратили больше полезных веществ, чем это обычно происходит зимой, а похолодание способствует переходу к «спокойному режиму».

«Погектарка» не радует

Сезон стартует с весеннего сева. Многие аграрии утверждают, что пока не готовы проводить полноценную работу на полях – у небольших хозяйств на это нет средств. По опросам Южного аграрного агентства, с появлением погектарной поддержки аграрии юга России в рублёвом выражении стали получать средств в 2-3 раза меньше. Уже известно, что и выплаты 2014 года будут на уровне прошлого.

И хотя Минсельхоз РФ обещает рассчитаться с производителями «не позже марта», аграрии настроены скептично: многоразовые «дроблёные» выплаты и задержки выплат в прошлом году не располагают к доверию. Не исключено, что в этом году агрострахование станет обязательным условием получения погектарной поддержки. Однако понятно, что страховать «неблагополучные» территории (например, восток области) страховщики станут только по высоким тарифам. И тогда теряется смысл вообще эту «погектарную выплату» получать - можно ещё и в убытке оказаться. Ситуацию с кредитованием отрасли аграрии и сами прекрасно знают, тут уже ничего нового не скажешь.

В экспертной среде много говорят о необходимости коренных реформ. О пролонгации кредитов, внедрении ряда «реанимирующих» госпрограмм, но дело пока не сдвинулось с мёртвой точки. Весенняя посевная начнётся уже совсем скоро. Какой она будет – покажет время.

При этом стоит подчеркнуть, что цены на торгуемые культуры находятся на непривычно для этого времени года низких уровнях. Да, пшеница третьего и четвёртого классов подорожала в последние пару месяцев, однако запасов ценного зерна у многих хозяйств уже нет. Высокая закредитованность приводит к тому, что аграрии вынуждены продавать значительную часть урожая «с колёс» — ещё в

июле-августе, — чтобы расплатиться по текущим долгам, выдать зарплату за уборку, купить товары снабжения к предстоящей посевной и т. д. Понятно, по какой цене. А лимит цен исчерпан — трейдеры и сами сегодня практически не заключают новых контрактов с зарубежными покупателями. Как сообщает Южное аграрное агентство, сейчас по пшенице в основном исполняются только ранее заключённые контракты.

Не в меньшей степени страдают и держатели масличных. Снижение мировых цен на подсолнечник и экспортных цен на масло оказывают негативное воздействие на российский рынок масличных. Цены на культуры «законсервировались» в ЮФО на уровне 10 500 руб./тонна, что, собственно, ниже ожидаемых значений. Больших объёмов предложения на рынке не осталось, отмечают опрошенные участники рынка, а если и есть, их владельцы ожидают «лучших времён». По данным операторов рынка, маржа по переработке подсолнечника находится фактически на нулевом уровне, поэтому переработчики пытаются снизить закупочные цены на сырьё.

Египет возвращается

В такой достаточно сложной ситуации также сложно давать какие-то рецепты, говорят опрошенные трейдеры и аналитики зернового рынка. По оценкам большинства, самой выгодной культурой продолжит оставать-

ся пшеница. Цены на неё подвержены меньшим колебаниям, чем на другие культуры. Спрос на сырьё высокого класса будет сохраняться, а продать пшеницу гораздо легче, чем что-либо ещё. Однако нужно понимать, что всё большее значение приобретает сезонность продаж.

Многое зависит от экспортной политики, и здесь есть повод для оптимизма. Во-первых, Египет возвращается к нормальной жизни, продажи в эту страну, по всей видимости, возобновятся. Россия также ведёт переговоры о поставках сельскохозяйственной продукции (включая зерно) в Иран. События на Украине приводят многих аналитиков к мысли, что в предстоящем сезоне эта страна выпадет из «топа» мировой торговли зерном, и её место в Причерноморском регионе может занять Россия. Как выбрать оптимальное время для реализации? Как повысить эффективность продаж? Эти вопросы стоят на повестке дня у любого производителя. Успокаивает участников рынка одно: большой или даже «средний» урожай зерновых позволит России продавать зерно на экспорт без ограничений, а это значит, что и обвала цен быть не должно.

> Александр ГАВРИЛЕНКО, специально для «Делового крестьянина»

Нет денег на селитру? Выход есть!

• препарат комплексного действия «МиГиМ»

(комплексное удобрение с микроэлементами + стимулятор роста+микробная биомасса вермикомпоста)

для листовых подкормок

- •совместим с агрохимикатами;
- •питает микроэлементами и макроэлементами;
- •снимает стресс от заморозков и гербицидов;
- •повышает засухоустойчивость;
- •ускоряет обмен веществ, фотосинтез, рост и деление клетки;
- •укрепляет иммунитет;
- •улучшает минеральное питание, водное обеспечение;
- •позволяет получить значительный рост урожайности с/х культур и повышение качества с/х продукции

до 22 рублей прибыли за 1 рубль

ООО Компания "Двадцать первый век" г. Новочеркасск, ул. Михайловская 164 "А", оф. 323, тел./факс: (86352) 2-77-28, тел: 8-928-77-66-430. E-mail: com21vek@mail.ru

ПЕЛОВОЙ растениеводство



Для Алексея Грицаева (в центре) фермерство – дело семейное

Натуральные минусы

Высокий урожай – не единственное условие рентабельности

озяйство «Роман» Алексея Грицаева в минувшем году было признано лучшим растениеводческим КФХ Ростовской области. Так оценил работу фермера донской Минсельхоз. Алексей Георгиевич вместе с тремя сыновьями получил на своих угодьях по 30 ц/га зерновых. Это в полтора раза больше, чем уродил в среднем фермерский гектар Мартыновского района. Впрочем, у КФХ «Роман» есть не менее важное достижение: себестоимость зерна в хозяйстве составила 3,85 руб./кг. О том, как фермер сокращает затраты, и зашёл у нас разговор.

Дорогое - не значит лучшее

Минувшей осенью Алексей Грицаев сеял озимые по двум технологиям. На одном поле применил традиционный метод закладки семян вместе с минеральными удобрениями. А соседнее засеял без удобрений, но после всходов обработал растения по листу биологическим препаратом под названием питательно-защитный стимулирующий комплекс (ПЗСК). В зиму зеленя на обоих полях ушли одинаково развитыми. При этом подкормленные биопрепаратом ростки пшеницы имели более густую вторичную корневую систему.

– Для меня этот эксперимент важен в первую очередь по экономическим соображениям, – говорит Алексей Георгиевич. – Биопрепарат стоит дешевле минеральных удобрений. За счёт его применения я экономлю на подкормке около тысячи рублей на каждом гектаре. А всего под озимыми у нас в этом году 800 га. Применение биопрепарата не означает полный отказ от селитры и других минеральных удобрений, поясняет фермер. Просто расход последних значительно уменьшается. Экспериментирует с биопитанием Грицаев уже третий год, применяя новинку и весной, и осенью. Опыты проходят под руководством агронома Николая Хромова, который сам со-

вершенствует препарат, приспосабливая его к местным почвенно-климатическим условиям. И хотя Николай Александрович пока осторожен в прогнозах и не готов рекомендовать ПЗСК к массовому использованию, Алексей Георгиевич отводит под биотехнологию всё больше полей. И урожаи, и затратная часть на питание зерновых его радуют.

Межфермерская база

Основная часть полей фермера Грицаева расположена в девяти верстах от его хуторской усадьбы. Гонять изо дня в день в такую даль технику накладно. Этот недостаток обернулся достоинством, когда выяснилось, что там, у балки Баглай, сходятся угодья четырёх фермеров. Предприниматели объединились и совместными усилиями создали там сезонную базу для хранения техники. И теперь с марта по ноябрь на базе находятся их трактора, комбайны, сеялки, бороны, ёмкости с соляркой и прочее. За всем этим добром круглосуточно присматривает нанятый фермерами сторож, для которого оборудован вагончик.

База стала отправной точкой для дальнейшей фермерской кооперации. Теперь четыре предпринимателя оптом на всех покупают горючее, удобрения, средства защиты растений, семена. А это, как известно, дешевле.

Сколько весит зёрнышко

Минусует затраты Алексей Грицаев и на семенном материале, причём не за счёт снижения репродукции. Он сеет на гектаре в полтора раза меньше семян, чем рекомендовано по норме. И это только стимулирует рост урожаев.

– В типовых нормативах заложен большой запас на случай гибели семян, – говорит фермер. – Дроблёное, травмированное зерно может даже не взойти. Но если отобрать

только полноценные семена с хорошей натурой, то перестраховка не требуется. Показатель всхожести будет высоким.

Сортирует Грицаев, разумеется, не вручную. У него есть пневмомашина для сортировки зерна. Полову, а также покалеченные, щуплые семена она отбраковывает. Эти отходы годятся на корм скоту. А самые крупные лягут в землю и прорастут колосьями. Полновесными, потому что каждое растение будет иметь достаточную площадь питания, а значит, на одном кусте сформируется 3-4 полновесных колоса.

– Самую минимальную дозу семян применяю при раннем севе, если в почве достаточный запас влаги, – уточняет Алексей Грицаев. – Например, прошлой осенью такой дозой семян пшеницы я засевал поля в начале сентября – за неделю до оптимальных сроков. Земля была влажная, и всходы получились отличные. Агроном Хромов прогнозирует урожай 35-40 ц/га.

Консультации Николая Хромова для фермера Грицаева – повседневная необходимость. Сам он вузов не кончал, но работать на земле стремится по науке. Поэтому и нормы высева, и сроки сева, и дозировка подкормки растений – в соответствии с рекомендациями опытного агронома.

Впрочем, в КФХ «Роман» сегодня уже есть и свой дипломированный специалист. Старший сын фермера Роман год назад окончил Азово-Черноморскую агроинженерную академию, имеет диплом инженера. Средний сын Денис – будущий инженер-эколог (учится на четвёртом курсе строительного университета). А младший Артём пока десятиклассник, но тоже, скорее всего, выберет аграрную специальность. Все дети планируют продолжить дело отца.

Михаил ЗАЗДРАВНЫХ

х. Московский, Мартыновский р-н, Ростовская область Фото Владимира Карпова

ЖИДКИЕ МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ

00 «КаневскАтро», ст. Каневская, тел.: 8-918-477-39-39, 8-918-125-33-30 Устраняет острый недостаток микро- и макроэлементов. ЛП Луценко С.В., г. Краснодар, тел.: 8-918-345-82-11, 8-918-248-28-36, наиболее максимальной потребности в них растений. 300 «FYMAI» r. Kpachogap, Ten.: 8-918-474-48-19, 8-988-243-30-16-Компенсирует повышенную потребность в питании Листовая подкормка МЕГАМИКС является способом ОФИЦИАЛЬНЫЕ ДИСТРИБЬЮТОРЫ быстрой поставки питательных веществ во время 100 «Агрокультура», г. Ростов-на-Дону, тел.: 8-919-88-55-000 861) 244-06-06, (861) 215-89-44; e-mail: s lucenko@mail.ru 863) 29.89-002: e-mail: avreshetilov @gmail.com 861464) 7-43-03; e-mail: 88616474303@mail.ru в ключевые фазы развития. e-mail: gumatagro@rambler.tu краснодарский край: OCTOBCKAN OBJACTE: www.megamix52.ru

Очередь за достоинством

Работники КФХ ездят на служебных автобусах, бреют бороды и не сквернословят

ермерское хозяйство Николая Юзефова относится к крупным, в нём 3 900 га земли. Но главная его отличительная особенность в другом. Здесь наряду с традиционными зерновыми выращивают и овощи. Причём не на десяти сотках для собственных нужд, а на 800 га — для реализации. Кто знаком со спецификой товарного овощеводства, тот поймёт, насколько хлопотно, насколько обременительно такое сочетание. Между тем сам Николай Николаевич видит в этом фактор финансовой устойчивости хозяйства.

Шантаж не прокатит

В фермеры Николай Юзефов подался довольно поздно - в 2003 году. До этого он, выпускник Азово-Черноморского агроинженерного института со специальностью инженер-техник-механик-организатор, проявил себя как умелый организатор. Поэтому ему чаще и доверяли самостоятельный участок: управляющий отделением в совхозе, бригадир полеводческой бригады, начальник подсобного хозяйства «Райсельхозтехники», зампредседателя рыбколхоза по сельскому хозяйству (выращивание зерновых, свиноферма). Везде ему сопутствовал успех: урожаи и привесы получал среди аналогичных подразделений самые высокие. А следом поступали новые предложения служебной лест-

Так он рос в рамках колхозно-совхозной системы, пока она окончательно не рухнула. Тогда и организовал своё маленькое фермерское хозяйство на 30 гектарах арендованных земель (из фонда перераспределения). Купил по дешёвке списанные трактора МТЗ и ДТ, знания инженера помогли довести их до рабочего состояния. Занимался, как и большинство, зерновыми, понемногу расширяя угодья. Но через пару лет по соседству развалился овощесовхоз с его поливными землями и старыми дождевальными машинами. Оставшийся без работы агроном совхоза Сергей Воронов предложил Николаю Юзефову взять 30 га орошения под раннюю картошку.

- Он сказал, что готов применить отлажен-



Николай Юзефов: «Не могу одной рукой креститься, а другой – давать взятку»

ную технологию, гарантирует хороший урожай, но попросил избавить его от сбыта этого урожая, — рассказывает Юзефов. — Я понимал его обеспокоенность: в наших совхозах умели выращивать овощи, но абсолютно не умели их продавать. Поэтому красные поля с запаханными помидорами, зелёные плантации замёрзшей капусты были привычными картинами.

С Вороновым фермер условился так: за выращивание картофеля и оговорённый урожай он достойно заплатит агроному, а реализацией займётся сам.

Картошка уродилась в тот сезон на удивление крупная. Каждый гектар дал по 400 центнеров. Но куда больше удивила агронома Воронова и его товарищей быстрая распродажа всех выращенных клубней, причём по самым выгодным ценам.

– Торговать я научился ещё в детстве, – раскрывает секрет Николай Юзефов. – С 12 лет продавал на рынке молоко, сметану, мясо со своего подворья. Это была не формальная обязанность. Сам водил гусей, сам доил корову, поэтому знал цену своему труду. И научился разбираться в психологии торговли. Это, между прочим, тонкая наука. Если сумел познать – иди торгуй. Если нет – лучше не берись: прогоришь.

Реализацию продукции Юзефов держит в своих крепких крестьянских руках до сих пор. Это несмотря на приличный штат специалистов в КФХ: три агронома, инженер и другие. У Юзефова девиз: «Мы не ждём покупателей, мы их ищем». Следуя ему, руководители КФХ во время уборки картофеля и лука имеет расписанную как минимум на два дня вперёд очередь загрузки фур и продаёт до 400 тонн урожая ежесуточно.

 Такой порядок позволяет нам выдерживать оптимальные сроки уборки и исключает шантаж жуликов-перекупщиков, – аргументирует Николай Николаевич.

Про жуликов я слышал и раньше от многих овощеводов. Скажем, заказал тебе перекупщик 20 тонн картошки, договорились о цене. Клубни убрали, расфасовали в мешки. А он

Таблица № 1. Затраты и доходы при возделывании различных культур в КФХ Юзефова за 2012 год (в тыс. руб.)

Культура	Затраты на 1 га	Выручка с 1 га	Чистый доход с 1 га
пшеница	19,4	35,3	15,9
ячмень	14,1	30,2	16,1
горох	13,8	26,4	12,6
картофель	175	228	53
лук	266	385	119

приезжает и давай сбивать цену. Мол, эта картошка мельче, чем показывали вчера. Обычно ранний картофель убирают в июльскую жару. Держать его выкопанным на поле при высоких температурах – значит погубить. Поэтому картофелеводы часто уступают таким шантажистам, сбывают урожай за полцены.

С Юзефовым такие уловки не проходят. «Забракованный» капризным клиентом товар тут же забирает следующий очередник, иногда даже со скидкой – в назидание проходимцу. - Но это не значит, что я могу совать в сетки что попало и пренебрегать другими интересами клиентов, - делает оговорку фермер. – Если я записал на сегодня под погрузку 20 фур, то наш коллектив будет работать до полуночи, а задание выполнит. Исключение – дождь, тут уж ничего не поделаешь. Ориентируясь на пожелания постоянных клиентов, Николай Юзефов расширил линейку сортов - от ранних до позднеспелых. И теперь у него непрерывный летне-осенний конвейер сбора урожая с овощных грядок. Картошку начинает продавать в конце июня, а заканчивает в ноябре, лук - с июля по ноябрь.

– Да, в пору массового созревания этих культур у других огородников я проигрываю – получаю минимальную прибыль или даже работаю в ноль, – соглашается фермер. – Зато выигрываю в другом: у меня появились солидные клиенты, прочно привязанные к моим объёмам и моему конвейеру. Выгоды обоюдные: у них – надёжный производитель на весь сезон, у меня – гарантированные каналы сбыта.

Лук пшеницу страхует

Соседство зерновых плантаций с овощными Николай Юзефов называет сегодня фактором финансовой устойчивости хозяйства. Ссылается на примеры, когда цены на картошку и лук падали до минимума, а на пшеницу и ячмень при этом держались у максимальных отметок. Но чаще всё же были сезоны, когда зерно продавали почти задаром, зато выручали овощи. Получается, что лук в КФХ страхует пшеницу.

Вместе с финансистами хозяйства мы попытались вникнуть в доходность различных культур, которые здесь выращивают. Пришли к выводу: самым рентабельным в 2012 году (данные за 2013-й на тот момент ещё не подготовили) был ячмень - больше 100%. Высокую рентабельность продемонстрировали и прочие зерновые - пшеница, горох. А картофель и лук плелись в хвосте по этому показателю. Но вот что любопытно: овощной гектар оказался в разы прибыльнее зернового. Об этом можно судить из таблицы № 1. Возник вопрос: почему же фермер не наращивает овощной ассортимент, коль эти продукты приносят такую отдачу? Ведь при богатом выборе будет ещё больше постоянных клиентов, возможности сбыта расширятся. - Поначалу мы выращивали несколько культур, в том числе морковь, капусту, - отвечает Николай Николаевич. - Но затем оставили только картофель и лук. Когда у тебя большие объёмы, то все процессы (посадка, обработки, уборка, сортировка, мойка, фасовка) должны быть по максимуму механизированы. Иначе просто не успеешь. При этом для каждой культуры нужны свои посадочные, уборочные, сортировочные, моечные машины. А каждая такая машина стоит миллионы. Вот я и решил: лучше меньше ассортимент, зато в ногу с прогрессом.

Мы заглянули в ангары, где хранится техника. Увидели мощные трактора «Джон Дир», импортные картофелесажалки, уборочные комбайны, сортировочную линию ценой 15 млн рублей и многое другое, что позволяет убирать и отгружать те самые 20 фур в день.

С трактористами на одном языке

Впрочем, непрерывный пятимесячный овощной конвейер — понятие настолько ёмкое, что машины в нём — только одно из звеньев. Чтобы вернуть крупные вложения в луковый или картофельный гектар, нужны прежде всего дисциплинированные и знающие кадры. Юзефов любит цитировать наблюдательного агрария, который говорил: 10 трактористов сеют на одинаковых тракторах, одними сеялками, семенами из одного вороха, а урожай у всех получается разный. Вот что значит уровень мастерства, уровень ответственности. В КФХ Юзефова работающих на постоянной основе 90 человек. Большинство из них заня-

ты как раз в трудоёмком овощеводстве. Наведавшись в мастерские, где шёл ремонт техники к весне, мы застали в них десятки людей, возившихся у агрегатов. Никто не шлялся без дела, не «забивал козла» в курилке. Рабочие имели одинаковые спецовки, были пострижены и побриты. Их увлечённость, деловой и одновременно доброжелательный настрой угадывались во всём, в том числе в ответах на наши вопросы.

- Живу в посёлке Вершинном, но на работу и обратно добираюсь автобусом фермера. Это удобно, рассказал водитель бензовоза Александр Федоткин.
- Зарплата даже зимой у нас 20 тысяч, отметил механизатор Александр Денисов. А работать на тракторе «Джон Дир» удовольствие. Кондиционер, компьютер. Юзефов нам даже магнитолы в кабинах дополнительно поставил.
- «Тормозков» с едой сюда никто из нас не возит, признался водитель «Камаза» Виктор Нечитайлов. Здесь, на фермерской фазенде, своя столовая, нас кормят вкусными обедами бесплатно. А во время полевых работ и ужин подают.

В мастерских было тепло от дизельной печки, в отдельной комнате – цивильный туалет, какой не в каждой колхозной конторе сыщешь, в бытовке – индивидуальные шкафчики для переодевания в домашнюю одежду. Словом, всё сделано с уважением к работнику.

– Я сам сын тракториста, – объяснил Николай Юзефов. – С малолетства вместе с отцом пахал и сеял, даже спал в кабине. Знаете, когда мне выдали трудовую книжку в совхозе? Когда мне было 15 лет. В порядке исключения, как награду. Первая запись в ней – тракторист. Поэтому мы с механизаторами говорим на одном языке.

Когда коллеги-предприниматели начинают жаловаться на кадровый голод в селе, Юзефов спрашивает: «А сколько ты платишь трактористу?» Обычно называют ставки в 7-10 тысяч. Мол, таким бездельникам, пьяницам, ворюгам и этого много. Юзефов возражает: «Поставь себя на его место. У него такая же семья, такие же, как у тебя, дети, которых кормить-одевать и учить нужно. Ты по заграницам ездишь, а на зарплате людям экономишь».



Вся техника – под крышей

Картофелесажалку в КФХ оснастили своим сиденьем

10 лет без перегара

Кадры для своего КФХ Николай Николаевич подбирает лично. Заявления на его рабочем столе говорят об очереди соискателей, сформированной самотёком. Но фермер предпочитает всё же другой способ подбора. Едет по окрестным сёлам и хуторам и расспрашивает местных жителей о горячих в работе, как он сам говорит, «хватучих» людях. И затем предлагает условия, от которых трудно отказаться: достойный оклад, не зависящий от времени года, доставка на работу и обратно. бесплатные спецовки и питание. запас овощей семье на зиму... Если всё суммировать, вкруговую выходит 27-28 тысяч ежемесячно.

Иногда я беру из работящей сельской семьи просто крепкого парня без специальности, а затем подсаживаю его к опытному трактористу,
 приводит пример фермер.
 Пока не ошибался.

Порядки в КФХ суровые. Табу на пьянство – все 10 лет. Попался – потерял работу. Воровать крайне накладно. Бухгалтер Галина Жердева провела хронометраж, сделала замеры, расчёты и выдала свои нор-

мативы по расходу горючего, они существенно отличаются от раздутых советских норм, по которым многие у нас до сих пор работают. В результате экономия солярки по хозяйству в сезон полевых работ достигает 15 тонн в месяц. У механизаторов исчез соблазн поехать налево, слить горючее.

Склонность что-то стащить проявляется здесь обычно лишь у новичков. Но, заплатив за украденную отвёртку в троекратном размере, они не зарятся больше на чужое.

– У меня нет механизаторов, которые пререкаются, дискутируют с начальством по поводу той или иной работы, – категоричен Николай Юзефов. – Твоя задача – точно и в срок исполнить указание специалиста. Философствовать дома будешь.

Беспрекословное подчинение комсоставу по армейскому образцу не значит бесправия и унижения рядовых. Специалистам категорически запрещено обзывать подчинён-



Александру Денисову нравится «Джон Дир»

ных, ругать матерными словами. За это следует либо строгое наказание, либо увольнение, чему уже есть пример. Своеобразный дресс-код работника КФХ — спецовка, бритое лицо, стриженые волосы — тоже призван подчёркивать достоинство кадров низового звена. Это только толстокожим начальникам кажется, что работяге всё равно, на каком языке ты с ним разговариваешь.

Недавно к Юзефову обратился с просьбой о трудоустройстве механизатор из хозяйства, где зарплата ничуть не ниже, чем у фермера. Николай Николаевич удивился: «Зачем шило на мыло менять?»

 Когда тебя мразью называют, то деньги не держат, – ответил тракторист.

Детский хлеб

На протяжении четырёх лет Николай Юзефов привлекал на уборку картофеля и лука школьников из соседних сёл. Выделял шко-

лам горючее для заправки автобусов, детей в поле держал не больше четырёх часов – как и предусмотрено законодательством для несовершеннолетних.

— Мы подкармливали ребят пирожками из нашей столовой, а кроме того, по окончании короткой смены я расплачивался с каждым школьником — платил по 400-500 рублей. Только лентяи получали меньше, — вспоминает фермер. — С заработанными деньгами дети спешили в магазин. И что меня всякий раз поражало: покупали они не игрушкибезделушки, а хлеб и колбасу, чтобы отнести домой. О чём это говорит? Заботы у нашей сельской детворы куда приземлённей, чем у городских сверстников. Потому что село живёт белно.

Другое подтверждение крестьянской бедности – звонки фермеру Юзефову сельских завмагов с просьбой хотя бы временно трудоустроить безработных жителей, задолжавших магазинам приличные суммы.

– Во многих сельских торговых точках сегодня есть особые тетради, куда сердобольные продавцы записывают отпущенные в долг товары, – поясняет Николай Николаевич. – Я видел эти списки. В них нет водки. Только продукты первой необходимости: батоны, сосиски, сахар.

Открыть глаза чиновникам на реальное положение малоимущих призваны политические партии, общественные организации. Но, как убедился Юзефов, нередко они обслуживают интересы своего же руководства, а нужд простых людей не знают.

– Каждый год мы раздаём бесплатно овощи через православные храмы и другие структуры, – приводит пример Николай Николаевич. – И вдруг узнаю, что Совет ветеранов продаёт старикам нашу бесплатную картошку. Я возмутился и потребовал адреса членов этой организации: будем сами доставлять овощи к каждому двору. Со скрипом, но получили мы фамилии. Проехали по адресам, раздали сетки. Многие старики плакали от радости. Но вот что оказалось: из 90 ветеранов списка 45



Здесь будут столовая, банкетный зал и гостиница

уже нет в живых. А в Совете об этом даже не знают.

Что касается школьников, то они больше не ездят на поля фермера Юзефова. Районный отдел образования запретил под предлогом борьбы с эксплуатацией детского труда.

— Знаю, что ребята из подшефных школ просятся ко мне, уговаривают учителей проехать полевыми дорогами, чтобы в районо не узнали, — говорит Юзефов. — Но педагоги боятся ослушаться и потерять работу. Я их понимаю.

«Остаюсь с господом»

Николай Юзефов изучал свою родословную и установил, что его предки — из польских дворян, перебрались во времена Екатерины сюда, на южнорусские земли. Здесь они окончательно обрусели, стали жить по казачьим традициям.

– Мои родственники – православные. Сам я крещёный. И детей своих покрестил. Случилось это ещё при советской власти, – рассказывает Николай Николаевич. – Узнали в парторганизации, и давай меня разбирать. Дошло до бюро райкома КПСС. Там даже спор вышел: надо ли меня наказывать по всей строгости, если я ударник коммунистического труда, вишу на доске почёта и прочее. Я им помог – положил партбилет и сказал: «Остаюсь с господом».

При всей нынешней занятости Николай Юзефов посещает храм, присутствует на службе. А весной, перед началом полевых работ, на фермерскую базу приезжает священник отец Дмитрий, чтобы отслужить молебен, благословить коллектив на предстоящий сезон, освятить технику. Для работников это стало важным событием. Они приезжают на своих машинах, чтобы батюшка освятил и их личный транспорт.

- Вера укрепляет меня в стремлении жить по совести, - говорит Николай Николаевич. - Сам не беру взяток и другим не даю. В дни рождения чиновников не стою в приёмной с подарками, на их банкеты не хожу. Даже на совещания стараюсь не ездить, потому что их проводят для галочки, и народ на таких посиделках спит.

Как-то Николаю Юзефову позвонил районный начальник и сообщил новость: принято решение наградить почётными грамотами лучших работников твоего передового КФХ. – Хорошее дело, – согласился Николай Николаевич. – Фамилии мы предоставим.

- Но к грамоте полагается денежный довесок, замялся чиновник. А средств у нас нет. Поэтому давай поступим так: ты передашь нам по десять тысяч на каждого, а мы их вручим вместе с грамотами.
- В таком случае не надо нам ваших грамот, – возмутился фермер. – Мы сами своих людей поощрим.

Аллергия на показуху у Юзефова с юных лет, когда он был свидетелем дутых советских починов и фальшивых рекордов.

– По соседству с нами убирало хлеб передовое звено, из которого лепили образец для всей области, – вспоминает Николай Николаевич. – Мы на старых комбайнах, они — на новых, нам запчастей нет, для них — по первому сигналу. У нас на обед по шмату сала и бутылке молока из дома, у них — пирожки из столовой и даже дефицитное пиво. Иногда они делились с нами излишками с «барского стола». потому что понимали абсурд про-

исходящего. Вроде давно это было. Но с тех пор мало что изменилось. Нами по-прежнему правят извращенцы.

Лучший способ дистанцироваться от таких правителей — стать от них независимым. Николай Юзефов выкупил большую часть сельхозземель, которые обрабатывает. Теперь они — его собственность и определённый гарант независимости. Он не ходит с протянутой рукой за субсидиями и грантами. Разумеется, чиновники платят ему той же монетой. Несмотря на это — фермер последовательно идёт к своей цели.

– А цель у меня такая: создать сельхозпредприятие европейского уровня, – говорит Николай Николаевич. – Я тоже бывал у фермеров за границей. Но не для того, чтобы затем поохать: как там хорошо! А чтобы самому сделать не хуже.

По заявкам трудящихся

Перед отъездом мы побывали в фермерской столовой, расположенной в ветхом помещении базы совхозного отделения, ныне выкупленного Юзефовым. Убедились, что кормят здесь действительно вкусно. Все блюда — из натуральных деревенских продуктов. Даже компот, а точнее — взвар, был приготовлен из сухофруктов собственной сушки.

– Сначала мы готовили обеды только для своих работников, – рассказала заведующая столовой Наталья Прокопенко. – Но вскоре к нам стали проситься покупатели, которые приезжают на нашу базу за овощами. Им мы

предлагали те же обеды, но платные. Сегодня это 150 рублей за три блюда. Желающих пообедать за такие деньги или купить у нас чай, кофе, другие напитки стало так много, что мы вышли на самоокупаемость, к чему несколько лет стремились.

А скоро столовая переместится в новое двухэтажное здание, которое сейчас в стадии отделки. Там, помимо того, будет банкетный зал, где смогут отмечать важные события, играть свадьбы работники КФХ, а также люди со стороны — на условиях аренды (фермерская база недалеко от города, к ней легко проехать). На втором этаже расположилась небольшая частная гостиница с номерным фондом на 26 человек.

– Всё это мы делаем, как бы раньше сказали, по заявкам трудящихся, – комментирует Николай Юзефов. – Например, ко мне много раз обращались водители фур, ожидающих загрузку: «Хочется отдохнуть по-человечески, а не в кабине». Если услуга востребована, она принесёт доход.

Востребованным обещает стать и современное овощехранилище, построить которое фермер Юзефов планирует в нынешнем году. Оно продлит сроки реализации урожая, в чём заинтересованы покупатели. А кроме того, позволит сберечь выращенное в случае природных катаклизмов, продать по выгодным ценам.

Николай Гритчин

Семикаракорский р-н, Ростовская область

Фото Владимира Карпова



Даже на минские трактора фермер поставил кондиционеры

азвитие новейших технологий касается не только производства мобильных телефонов или телевизоров. Как показало исследование «Делового крестьянина», рынок сельскохозяйственной техники переживает в последние годы бум новых технологий, а через 5-7 лет на полях (по меньшей мере, на полях развитых стран) будет работать техника нового поколения. Тенденциям на рынке сельхозтехники и посвящена наша сегодняшняя статья.

Компьютерные помощники

Безусловно, главная тенденция развития рынка сельхозтехники в начале XXI века - это её «компьютеризация». Наличием GPS-навигатора сегодня уже мало кого удивишь, но современные гаджеты и программы, которые пока только тестируются на европейских и американских заводах, поражают воображение. Например, новинка Vaderstad E-services. С её помощью возможно управлять сеялкой дистанционно с использованием приложения для iPad. iPad подключается к агрегату через защищённую Wi-Fi сеть. Причём при использовании новинки в поле вам даже не требуется доступ в интернет.

Система управления позволяет управлять процессом посева (семена, удобрения, микрогранулы), получать информацию о конфигурации машины, отключать отдельные секции, управлять маркерами, сохранять данные и события. При этом система управления совместима с виртуальным магазином запчастей. Приложение обеспечивает лёгкое распознавание частей в 3D-формате, а также позволяет заказывать продукцию прямо из кабины трактора, говорится на сайте разработчика. В приложении всегда содержатся обновпённые данные о запчастях и последние инструкции для машин Vaderstad. Первая страна, где запущено приложение, – Германия, там оно доступно для Tempo F8. Другие страны и семейства на подходе.

Почти все ведущие производители комбайнов и тракторов работают над внедрением систем контроля и управления по методу «тач-скрин». То есть вместо обилия рычагов и кнопочек перед водителем появится экран (наподобие огромного планшетника), на котором и будут совершаться практически все манипуляции. Конечно, в обозримом будущем педали, руль и многие «рычажки» никуда не денутся, но производители всерьёз намерены сократить их до разумного предела.



Управление без рычагов

Не комбайн, а ума палата

Над чем работают конструкторы сельхозмашин

Как научиться работать с новой техникой? Не проблема. Параллельно с появлением новых моделей программисты создают компьютерные программы и приложения, способные научить вас дистанционно.

Многие компании уже сегодня разрабатывают игрушки и онлайн-симуляторы для своей техники. Например, новый онлайн-симулятор для комбайна Claas, представленный на выставке Agritechnika-2014, полностью повторяет технологию уборки на комбайне в различных условиях. Новые или уже полученные ранее навыки можно потренировать на симуляторе до начала сезонных работ, для того

чтобы улучшить производительность на поле или снизить операционные ошибки. Надо отметить, что уже несколько лет подобные программы существуют, и в принципе, они помогают весьма серьёзно, если вы хотите обучить своих сотрудников (хотя бы основам), посмотреть, как работает то или иное оборудование, какими свойствами обладает комбайн и т. д.

Электричество и контроль

Одной из главных технических новинок прошлого года стало появление первого в мире серийного электрокара (автомо-

биль, ездящий на электроэнергии) под торговой маркой Tesla. Несравнимо больший КПД, чем у бензиновых или дизельных конкурентов, экономичность (на 450 км топливо стоит примерно 200 рублей), улучшенные технологические характеристики — всё это говорит о том, что автомобильный рынок стоит на пороге революции. Однако не только он. Производители сельхозтехники также приступили к разработке «электрических маниин»

Один из лидеров рынка, компания Fendt, представила накануне свой новый Fendt X-Concept. 4-цилиндровый дизельный трактор (200 л. с.) имеет встроенный

ратор с уникальными возможностями производительности. Двигатель трактора генерирует 130 киловатт мощности генератора, энергия от которого идёт к навесному и прочему оборудованию. «Электричество даёт свои преимущества, потому что при передаче энергии здесь практически нет потери эффективности», - отмечает Стефан Беа, представитель компании Fendt (модель должна поступить на рынок ориентировочно в 2016 году). Сегодня мы можем наблюдать и переходные формы. Так, компания «Мерло» (Merlo) разработала гибридный погрузчик с телескопической стрелой. Его особенностью является возможность переключения режима работы с электрического на дизель-электрик. В электрическом режиме энергия обеспечивается за счёт 30-киловаттной литийной батареи, сообщается на сайте разработчика. В гибридном режиме, когда дизельный двигатель работает с постоянной, одинаковой скоростью, он одновременно подаёт питание для тягового привода и заряжает батарею.

высокопроизводительный гене-

Повышение стоимости товаров снабжения (удобрения, пестициды, ГСМ и т. д.) заставляет конструкторов работать и над снижением энергозатратности обычной техники. Помимо вышеописанного гибридного погрузчика «Мерло» в мире, сегодня сотни моделей переделываются с тем чтобы увеличить производительность.

Чаще всего производители решают эту проблему внедрением высокоточного измерительного оборудования, которое само может проанализировать потери энергии и перенастроиться наиболее оптимальным образом. Например, в новой системе контроля от компании «Лемкен» (Lemken) действующая нагрузка на опорные колёса культивартора постоянно измеряется и таким образом постоянно контролируется позиция вала. Если нагрузка на опоры уменьшается, ролик поднимается и культиватор входит в землю до уровня, который заранее настроен опорными колёсами, и наоборот.

Сlaas на ганноверской выставке, в свою очередь, презентовал систему контроля трактора (дословно: Implement Controls Tractor – ICT). Это новое программное обеспечение. Оно использует различные параметры работы навесной и прицепной техники, для того чтобы контролировать, как трактор справляется с нагрузкой, и оптимизировать работу. Правда, полноценное взаимодействие есть пока только с клаасовским же пресс-подборщиком.

Наш ответ конкурентам

Стоит отметить, российские разработчики также стараются идти в ногу со временем. Компания «Ростсельмаш», большинство производственных мощностей которой расположено в России (Ростовская область), за последнее десятилетие вывела на рынок пять новых машин, не считая различных модификаций. На подходе ещё несколько новых продуктов, сообщил директор департамента маркетинга «Ростсельмаша» Алексей Мошненко. «Рынок России и других стран меняется очень стремительно. С каждым годом возрастает конкуренция, покупатель становится более требовательным. В таких условиях выигрывает тот, кто постоянно предлагает своим клиентам новые продукты, кто не только соответствует сформированным ожиданиям потребителя, но и предвосхищает их, при этом демонстрируя высокое качество и приемлемый уровень себестоимости. Именно этот вектор характерен для нашей компании в развитии модельного ряда серийной техники и в разработке новой, - отмечает эксперт. - Так, «Ростсельмаш» успешно завершил первый этап проекта по разработке и выпуску новой платформы зерноуборочных комбайнов. Она создаётся

в рамках государственного контракта. Нашим конструкторам доверена разработка целого семейства машин, состоящего из пяти видов зерноуборочных комбайнов. На данный момент две машины из нового семейства уже проходят испытания на полях России.

Производственных секретов компания пока не раскрывает, однако Алексей Сергеевич отметил, что работа ведётся не только по новым машинам, но и по совершенствованию серийной техники. Большое количество проектов связано с ремоторизацией (привязка новых двигателей к серийно выпускаемым машинам), что вызвано ужесточением экологических стандартов.

С 2014 года в Европе будет обязательной норма выхлопов Stage 3A. «Мы уже начали комплектацию комбайнов двигателями, соответствующими этому стандарту, - говорит Мошненко. - Достаточно ёмкое направление - введение новых функций и опций, в основе которых лежит электроника. Одна из таких опций, которая появляется на наших комбайнах. - автоматическое подруливание. Она значительно повышает производительность и эффективность использования уборочной техники. Система запоминает траекторию лвижения комбайна, какой бы она ни была, и при развороте машины самостоятельно ведёт её ровно по той же линии со смещением на ширину жатки. Таким образом, даже неопытный комбайнер может работать с погрешностью 10 см по жатке, что является очень высоким результатом, доступным высококлассным комбайнерам. На комбайнах «Ростсельмаш» система автоматического подруливания устанавливается с прошлого года».

Смогут ли российские производители без раскачки войти в новую эру сельхозтехники? Вероятнее всего, глобализация и вступление России в ВТО будут неплохим стимулом вкладываться в разработку инноваций. Опрошенные эксперты считают, что, вероятно, отечественные производители (в первую очередь речь идёт о небольших и средних производствах) будут вынуждены закупать отдельные «инновационные» узлы и агрегаты за рубежом.

Однако если государство окажет им поддержку, наши конструкторы смогут предложить похожие технологические решения. «Не вижу в этом ничего предосудительного, - считает один из членов Зернового союза сельхозтоваропроизводителей Ростовской области. - Китай в своё время копировал технику, и сегодня вполне успешно выводит на рынок легковые, грузовые автомобили и многое другое. У них получилось наладить современное производство. А с нашими светлыми головами в России – дали бы только возможность».

Александр Гавриленко, специально для «Делового крестьянина»

ПРОИЗВОДСТВО - ПОСТАВКА - СЕРВИС



Культиватор АК-9.7 Производство: ТЕХНОПОЛЬ Стойки и лапы ВЕLLОТА Гидроцилиндры John Deere Ширина захвата: 8 и 10 м. Гарантия - 1 год. Сервис. Осуществляем доставку, монтаж, пусконаладку. http://www.youtube.com/watch?v=nk RdWCff.ck



Опрыскиватель
КRUKOWIAK Goliat plus
Производство: ПОЛЬША
Ширина захвата: 24 м.
Объем бака: 3000 л.
Комплектация: пятипозиционные распылители, датчик
движения, компьютер и др.

арантия - 1 год. Серв

Цена: вне конкуренции.

Бороны ЗПБ - 14 обеспечивает довсходовое бороновение купытур и по ренеим всходам, эффективное уничтожение сорняюв без гербицидов, весениее бороновение сомизи посевов. Вычесывание псходов сорняюв в фазе ниточни поверяет экономить на купьтивировении и ручной прополке, http://www.agroserver.rub/zubos.htm.

заблачувания прополке, http://www.agroserver.rub/zubos.htm.

заблачувания прополке, http://www.agroserver.rub/zubos.htm.



Гидрофицированая борона БГ-14
Производство: ТЕХНОПОЛЬ Ширина захвата: 14 м. В транспортном положении 2.8 метра что очень удобно когда поля имеют ужие проезды. Гарантия: 1 год. Сервис. http://www.youtube.com/watch?v=tfo



Опрыскиватель ОП-2000

Производство: ТЕХНОПОЛЬ Ширина захвата: 18 м. Насос (КОМЕТ), шланги, распылители и распределитель итальянского и польского производства. Сервис.

ДОНТЕХНОПОЛЬ производственная компания

8-909-420-07-01 www.dontehnopol.ru

Консультант

Ведёт Николай Алексеевич Кан, kan@krestianin.biz



Старые разрешения переделывать не надо

С 1 января 2014 года законом от 28.12.2013 № 446-ФЗ уточнён порядок получения земельных участков для ведения крестьянского (фермерского) хозяйства.

В правоустанавливающих документах на земельные участки крестьянских (фермерских) хозяйств иногда бывают указаны наименования видов разрешённого использования, отличающиеся от наименований, предусмотренных Земельным кодексом РФ, законом о крестьянском (фермерском) хозяйстве и законом об обороте земель сельскохозяйственного назначения. Теперь переоформление правоустанавливающих документов на такие земельные участки не требуется.

Установлены особенности банкротства сельскохозяйственных организаций

Закон от 28.12.2013 № 419-ФЗ уточнил, что для возбуждения производства по делу о банкротстве сельскохозяйственной организации принимаются во внимание требования, составляющие в совокупности не менее чем пятьсот тысяч рублей, если они не исполнены в течение трех месяцев с даты, когда они должны были быть исполнены.

Продажа имущества должника – сельскохозяйственной организации (предприятия) должна осуществляться путём проведения торгов. Одновременно вводится правило, согласно которому если предприятие не было продано на торгах, то имущество, которое используется в целях производства сельскохозяйственной продукции, её хранения, переработки и реализации, выставляется на продажу единым лотом.

Преимущественное право приобретения указанного имущества предоставляется лицам, занимающимся производством и переработкой сельскохозяйственной продукции.

Увеличена продолжительность отпуска по уходу за ребёнком

Законом от 28.12.2013 № 427-ФЗ максимальная продолжительность отпуска по уходу за ребёнком увеличена до четырёх с половиной лет. Указанный период наравне с периодами работы или иной деятельности будет включаться в страховой стаж при определении права на пенсию.

Если для кого-то это изменение задним числом способно повлиять на размер ранее установленной трудовой пенсии, то с 1 января 2014 года он подлежит пересчёту без истребования от гражданина какихлибо дополнительных документов. Если же ПФР не имеет информации для такого пересчёта, то нужно обратиться туда с заявлением.

Новая форма отчётности по страховым взносам

В состав новой РСВ-1 будут включены индивидуальные сведения на каждого работника, ранее представляемые по форме C3B-6-4. В расчёте нужно будет отражать дополнительные тарифы взносов, рассчитываемые в зависимости от результатов специальной оценки условий труда и класса (подкласса) условий труда. Новая форма будет действовать начиная со сдачи отчётности за I квартал 2014 года.

Регистрировать недвижимость стало легче

Росреестр сообщил, что с 1 октября 2013 года копии учредительных документов юридического лица, представляемые на государствен-

ную регистрацию прав на недвижимость, могут быть заверены лицом, имеющим право действовать без доверенности от имени юридического лица (руководителем), и печатью юридического лица. Возможность подачи нотариально заверенных копий учредительных документов не отменяется. Если же местный орган Росреестра всё же требует нотариального заверения документов, то это является нарушением, о котором нужно сообщить по электронному адресу: 00_uddfrs1@rosreestr.ru.

Пустые счета-фактуры наконец отменены

Документооборот предприятий, осуществляющих операции, освобожденные от НДС по ст. 149 НК РФ, значительно уменьшится. Согласно поправкам в п. 5 ст. 168 и п. 3, 4 ст. 169 кодекса при совершении таких операций с 1 января 2014 года не нужно составлять счета-фактуры, вести журналы учёта полученных и выставленных счетов-фактур, книги покупок и продаж.

Данные изменения вступили в силу.

Налоги без копеек

Налоги с 1 января нынешнего года необходимо будет считать в полных рублях, применяя правила арифметики: суммы менее 50 копеек отбрасывать, а 50 копеек и более округлять до полного рубля.

Увеличены пределы патентованного дохода

Минимальный размер потенциально возможного к получению годового дохода, устанавливаемый законом субъекта РФ для целей применения патентной системы налогообложения в 2014 г., с учётом коэффициента-дефлятора не может быть меньше 106 700 руб., а максимальный размер такого дохода не может превышать 1 067 000 руб.

Высший арбитраж разрешил сторонам писать тексты решений

Пленум ВАС РФ на последнем заседании 2013 года принял инструкцию по делопроизводству в арбитражных судах. Самая яркая её новинка – предоставление сторонам спора представлять суду проекты решений по делу. Такое самообслуживание, несомненно, ускорит оформление документов: суд при изготовлении мотивированного решения сможет пользоваться заготовками, подготовленными сторонами. А ужони-то свои аргументы постараются изложить наиболее полно.

Налоговые платёжки с января нужно заполнять по новым правилам

Минфин РФ утвердил новые правила заполнения основных полей платёжных поручений (приказ от 12 ноября 2013 г. № 107н).

Стало больше значений для поля 101. Там указывают статус того, кто платит налог или страховой взнос. Заполняя платёжку, вам предстоит выбрать из 26 значений (раньше их было 20). По-прежнему, перечисляя налоги, бухгалтеру компании надо указывать статус 01 или 02 (если компания является налоговым агентом). Но появились и новые значения. Например, 21 и 22 (для участников консолидированной группы). С 1 января, перечисляя любые страховые взносы, надо указывать статус 08. До 2014 года была неясность: в ФСС советовали в поле 101 указывать 08, а в ПФР — 01 или 14.

В поле 105 вместо кодов ОКАТО теперь надо ставить ОКТМО.

Стало меньше типов платежа (поле 110). До 2014 года их было 10. Сейчас осталось всего два — «ПЕ» (пени по налогам), «ПЦ» (процен-

ты по налогам). При уплате других сумм (например, налога, страховых взносов или штрафа) указывайте 0.

С 31 марта 2014 года в платёжке появится новый реквизит — уникальный идентификатор начисления в поле 22. Его значение можно будет узнать в ИФНС и фондах.

ФНС запустила сервис «Личный кабинет для юридических лиц»

Федеральная налоговая служба России 17 января 2014 г. открыла на www.nalog.ru сервис «Личный кабинет для юридических лиц». Все налогоплательщики, которые сдают отчётность по телекоммуникационным каналам связи, могут с использованием полученной для этого электронной подписи зайти в сервис, зарегистрироваться в нём, заполнить соглашение и стать пользователями личного кабинета. При этом, в отличие от физлиц, которым для регистрации личного кабинета налогоплательщика один раз нужно посетить налоговую инспекцию, для юрлиц такой особенности нет, всё проходит на удалённом доступе.

Пользуясь сервисом, налогоплательщик сможет получить последнюю актуальную информацию о себе и о состоянии расчётов с государством. Также доступны возможности формирования заявок, заявлений, сообщений в электронном виде и отправка их по каналам связи в налоговую инспекцию.

Выплаты работникам, с которых не нужно платить НДФЛ

Не все доходы сотрудников облагаются НДФЛ. Есть целый список пьготных выплат.

Стоимость проездных билетов

Если компания оплачивает своим работникам проездные билеты, НДФЛ с их стоимости удерживать не придётся. Правда, при условии, что соблюдены два условия:

- в трудовом договоре прописано, что работа сотрудника носит разъездной характер. При разъездной работе суточные не облагаются НДФЛ независимо от размера;
- условие об оплате проездных билетов сотрудникам с разъездной работой включено в коллективный договор и локальные акты (например, Положение об оплате труда).

Выходное пособие при увольнении

Не нужно удерживать НДФЛ с любых выходных пособий увольняющемуся работнику, если их общая сумма укладывается в три средних месячных заработка. Такой вывод можно сделать на основании пункта 3 статьи 217 Налогового кодекса. Сюда входят и средний заработок на период трудоустройства, и компенсация при увольнении по соглашению сторон, и компенсации директору и главному бухгалтеру.

Выплата при увольнении пенсионера

Некоторые компании при увольнении работников в связи с выходом на пенсию платят им единовременную компенсацию. Минфин России указывает, что такая выплата, как любое другое выходное пособие, которое сотрудник получает при увольнении, освобождена от налога (письмо от 13.08.2012 № 03-04-06/6–236). Однако нужно помнить, что льгота действует лишь в пределах трёх средних заработков сотрудника. Причём в лимит должна укладываться сумма всех выплачиваемых выходных пособий (п. 3 ст. 217 НК РФ).

Расходы при однодневной командировке

То, что суточные за однодневную командировку освобождены от НДФЛ, признал Президиум ВАС РФ в постановлении от 11.09.2012 № 4357/12. Правда, судьи указали, что такие выплаты, по сути, не являются суточными. Но их можно приравнять к иным возмещаемым командировочным расходам (ст. 168 ТК РФ). А такие выплаты, как известно, освобождены от налога в силу пункта 3 статьи 217 Налогового кодекса. ФНС России в письме от 26.03.2013 № ЕД-4-3/5200 @ подтвердила, что разделяет такую точку зрения.

Оплата дней ухода за детьми-инвалидами

Ещё в 2010 году Президиум ВАС РФ в постановлении от 08.06.2010 № 1798/10 указал на то, что оплата дней ухода за ребёнком-инвалидом, по сути, является государственным пособием. По этой причине данная выплата освобождена от НДФЛ. И это несмотря на то, что прямо в перечне льготных доходов она не поименована (п. 1 ст. 217 НК РФ). С такой позицией высшей судебной инстанции согласился и Минфин России (письмо от 15.11.2012 № 03-04-06/6–324).

Смягчена ответственность страхователей

С 1 января 2014 г. вступила в силу новая редакция ч. 3 ст. 17 федерального закона от 01.04.1996 № 27-ФЗ «Об индивидуальном (персонифицированном) учёте в системе обязательного пенсионного страхования». Согласно внесённым изменениям смягчена ответственность страхователя за непредставление либо представление неполных и (или) недостоверных сведений персонифицированного учёта. Теперь размер санкции составляет 5 процентов от суммы (!) страховых взносов, начисленных к уплате в ПФР за последние три месяца отчётного периода, за который не представлены (представлены неполные или недостоверные) сведения. Напомним, что ранее со страхователя взыскивали 10 процентов от суммы платежей в ПФР, причитающихся соответственно за отчётный период и за истекший календарный год.

Особенности «арендного» патента

Близится к концу первый год действия патентной системы налогообложения (ПСН) для предпринимателей, которая обрела немало поклонников. Одним из самых популярных видов деятельности, по которым ИП приобретают патенты, является сдача в аренду собственной недвижимости. За прошедший год им приходилось разбираться с рядом вопросов, о которых полезно знать будущим арендодателям.

Обязательно ли быть единоличным владельцем недвижимости, сдаваемой в аренду, чтобы применять ПСН? Вовсе нет. Предприниматель может применять патентный режим по сдаче в аренду недвижимого объекта, который принадлежит ему на праве общей долевой собственности или общей совместной собственности (и то, и другое встречается, когда недвижимость зарегистрирована на супругов).

В первом случае у него на руках должно быть простое письменное согласие других собственников на сдачу части объекта в аренду, а во втором случае – нотариально заверенное согласие супругасовладельца. Если предприниматель является не собственником, а арендатором недвижимости и хочет сдавать её в субаренду, то применять ПСН он не вправе.

Как посчитать количество сдаваемых в аренду объектов недвижимости, чтобы понять, во сколько обойдётся патент? Позиция Минфина такова: объекты надо считать по количеству арендаторов, с которыми у вас заключены договоры аренды.

Допустим, вы являетесь собственником одного нежилого помещения, которое сдаётся по частям трем арендаторам. Значит, у вас три объекта недвижимости, сдаваемых в аренду. Если вы хотите применять ПСН по всем этим объектам, то в заявлении на получение патента должны указать площадь каждого из трёх переданных в аренду объектов, прописанную в договорах. В патенте, выданном вам инспекцией, будет стоять общая сумма налога по всем сдаваемым в аренду объектам.

Как быть, если в период действия патента количество сданных в аренду объектов изменится? Предприниматели вправе применять ПСН лишь по тому количеству сдаваемых в аренду объектов, что указано в патенте. Если в течение срока патента число ваших арендаторов увеличилось, то на добавленные объекты вы можете получить отдельный патент либо применять по ним иной режим налогообложения. А вот если в «патентный» период какие-то договоры аренды были расторгнуты (и потому число арендаторов сократилось), уплаченный ранее налог вам никто пересчитывать не будет. Если поменялся арендатор объекта недвижимости, то получать новый патент не нужно.

Алименты с предпринимателей

Приказом Минтруда России № 703н, Минфина России № 112н, Минобрнауки России № 1294 от 29.11.2013 утверждены разъяснения о порядке удержания алиментов с индивидуальных предпринимателей. Удержание алиментов производится с доходов индивидуального предпринимателя от занятий предпринимательской деятельностью, определяемых за вычетом сумм понесённых расходов, связанных с её осуществлением.

Документами, подтверждающими доходы ИП в зависимости от применяемого им режима налогообложения, могут являться, в частности, представленная в налоговый орган налоговая декларация, а также книги учёта доходов и расходов, ведение которых предусматривается соответствующими положениями Налогового кодекса РФ.

ПЕЛОВОЙ консультации

Завершён очередной этап пенсионной реформы

С 1 января 2015 года в России заработает новый порядок формирования пенсионных прав граждан и расчёта размеров страховых пенсий, введённый законом «О страховых пенсиях» от 28.12.2013 N 400- Φ 3. К страховым пенсиям относятся: пенсия по старости, пенсия по инвалидности и пенсия по случаю потери кормильца.

Предусматривается, в частности, постепенное повышение минимально требуемого стажа с 6 лет в 2015 году до 15 лет к 2025 году. В страховой стаж будут включаться социально значимые периоды жизни (служба в армии по призыву, уход за ребёнком и т. д.).

По новой пенсионной формуле размер будущей пенсии будет рассчитан исходя из индивидуальных пенсионных коэффициентов (баллов), отражающих в относительных единицах пенсионные права застрахованного лица.

Пенсионные баллы будут рассчитываться с учётом суммы уплаченных страховых взносов, продолжительности страхового стажа и возраста выхода на пенсию. За год можно получить 10 баллов, если заработок человека достиг предела, до которого на него начисляются страховые взносы (например, в 2014 году это 624 тыс. рублей), и взносы на этот заработок были начислены по основному тарифу (сегодня это 22%). Если страховых взносов будет заплачено меньше, количество баллов уменьшится пропорционально.

Страховая пенсия по старости будет назначаться при наличии минимально требуемого количества баллов – 6,6 в 2015 году с последующим увеличением до 30 к 2025 году. Россияне смогут в личном кабинете на

сайте Пенсионного фонда России узнать, сколько пенсионных баллов они смогли заработать на текуший момент.

Законом от 28.12.2013 № 424-ФЗ «О накопительной пенсии» с 1 января 2015 года накопительная часть трудовой пенсии будет выделена в самостоятельный вид пенсии.

Накопительная пенсия будет выплачиваться независимо от получения иной пенсии и ежемесячного пожизненного содержания при наличии оснований для назначения страховой пенсии по старости, по инвалидности и страховой пенсии по случаю потери кормильца.

Размер накопительной пенсии будет определяться исходя из средств пенсионных накоплений, учтённых в специальной части индивидуального лицевого счёта застрахованного лица или на пенсионном счёте накопительной пенсии, а также ожидаемого периода выплаты пенсии.

До 2016 года ожидаемый период выплаты накопительной пенсии устанавливается продолжительностью 19 лет (228 месяцев). После указанной даты этот период будет ежегодно определяться федеральным законом на основании статистических данных о продолжительности жизни получателя накопительной пенсии в соответствии с методикой, определяемой правительством РФ.

Ежегодно размер накопительной пенсии будет корректироваться исходя из суммы поступивших страховых взносов, а также результатов их инвестирования.

Накопительные части трудовых пенсий по старости, установленные гражданам до 1 января 2015 года в соответствии с законодательством РФ, действовавшим до дня вступления в силу данного федерального закона, с указанной даты считаются накопительными пенсиями.



Agrobook.ru дарит планшет Prestigio MultiPad 7170B 3G



Первая профессиональная сеть фермеров и людей агробизнеса www.agrobook.ru объявляет розыгрыш!

- 1. Зарегистрируйся на www.agrobook.ru с 10 февраля по 1 апреля.
- 2. Активируй свою личную страницу на www.agrobook.ru: перейди по ссылке, которая придёт на указанную электронную почту.
- **3.** Получи при регистрации **уникальный код** (код будет отправлен на вашу электронную почту).
- **4.** Читай результаты розыгрыша **4 апреля 2014 года** на www.agrobook.ru
- 5. Возникли вопросы? Пишите на почту: support@agrobook.ru

Участвуй в обсуждениях, комментируй, создавай новые темы! Добавь фото и информацию о себе, чтобы найти больше друзей! Будь активным! Побеждай с www.agrobook.ru!







Сеялка «Клён-5,6КП»: самый точный высев для пропашных культур



ак известно, сев и междурядная обработка, являющиеся основными операциями в технологии возделывания пропашных культур, должны проводиться строго в оптимальные агротехнические сроки. При этом получение дружных и прямолинейных всходов главным образом зависит от расположения семян по глубине и ширине бороздки, их ориентации по отношению к поверхности поля. Неравномерная по глубине заделка семян приводит к большой пестроте развития и созревания растений, и следовательно, к растягиванию сроков уборки. Большая полоса разброса семян вызывает увеличение ширины защитной зоны при междурядной обработке, в результате чего увеличиваются затраты труда на ручную прополку. Повысить урожайность пропашных культур возможно, согласуя операции сева и междурядной обработки, то есть обеспечив прямолинейность и точность высева и уменьшив защитную зону при междурядной обработке.

При таких условиях трудно переоценить значимость использования в хозяйствах сеялок точного высева. Как говорят опытные практики, специализирующиеся на таких пропашных культурах, как подсолнечник и кукуруза, невозможно добиться экономически обоснованного сева без сеялки точного высева. С агротехнической точки зрения, наиболее важным является обеспечение необходимой (оптимальной) густоты растений на единице площади. Норма высева агрономически обоснована особенностями сорта, гибрида, его корневой системой, структурой растения. Разные гибриды выдерживают разную густоту. Эта норма зависит также от вегетации растений, сроков сева, технологии возделывания (механизированная/немеханизированная). точнее высев, тем выше качество зерна. Точность высева также важна и с точки зрения экономии средств. Семена пропашных культур импортного производства, пользующиеся сейчас популярностью, недёшевы. Их перерасход нежелателен. Таким образом, точность высева для аграриев всегда будет актуальной проблемой.

ООО «РекордТехно» предлагает аграриям новую навесную пневматическую сеялку «Клён-5,6КП», предназначеннную для однозернового (точного) высева семян пропашных культур с внесением удобрения.

ООО «РекордТехно» – компания, занимающаяся поставками Украинской, Белорусской и Российской сельскохозяйственной техники и сельскохозяйственного оборудования.

С 2008 года компания выступает на российском рынке в качестве официального дилера малого совместного научнопроизводственного предприятия «Клён», которое является известным производителем различных по назначению высокоэффективных компьютеризированных сеялок, основывающихся на электромеханическом способе дозирования семян.

Новая сеялка «Клён-5,6КП» предназначена для высева кукурузы, подсолнечника. Норма высева одним аппаратом — 3-60 шт./пог. м Междурядье — 70 см. Глубина посева составляет от 20 до100 мм. Неустойчивость общего высева — не более 3%. Сеялка имеет восемь высевающих секций.

Ёмкость бункеров для зерна сеялки «Клён-5,6КП» — 430 дм³; для удобрений — 580 дм³. Производительность составляет 5 га/ч. Ширина захвата — 5,6 м.

Сеялка агрегатируется с тракторами (с установкой дополнительных грузов на передний мост трактора) мощностью 75 кВт и более.

Сеялка «Клён-5,6КП» оборудована пневматическими вакуумными высевающими аппаратами vSet (производитель — Precision planting, USA) с электроприводом и контролем высева. Главное отличие этих высеваю-

щих аппаратов - отсутствие регулировок, очистка отверстий высевающих дисков в процессе высева. Они обеспечивают точность посевов кукурузы, подсолнечника и других пропашных культур. При этом надёжны и просты в обслуживании. На сеялке установлена высевающая система «Клён», которая осуществляет управление высевающими аппаратами в соответствии с заданной нормой высева и производит контроль за работой дозаторов. На дисплее оператора в кабине трактора выводится информация о качестве распределения семян в рядке: указывается их количество на погонном метре, количество двойников и пропусков, отображается засеянная площадь поля, скорость движения сеялки. При нарушении процесса высева оператор получает сиг-

Сошники для семян могут устанавливаться полозовидные или двухдисковые. Выравнивание рельефа почвы производится загортачами перед прикатным колесом. Двухдисковые сошники оборудуются полозовидным успокоителем семян в рядке.

Для высева удобрений в сеялке «Клён-5,6КП» используются катушечные аппараты с электроприводом, установленные на пластиковые бункера. Удобрения вносятся отдельным сошником параллелограммного типа с регулировкой усилия заглубления и плавным регулятором усилия прижима секции к почве.

Глубина заделки удобрений глубже на 2-3 см от глубины заделки семян и на 3 см в стороне от оси рядка семян.

Предприятие-изготовитель отправляет сеялку в собранном виде. Сеялки оборудованы прицепным и транспортным устройствами, позволяющими передвигаться по дорогам общего пользования.



ООО «РекордТехно»

(официальный дилер МСНПП «Клён» в России) Россия, 346130, Ростовская обл., г. Миллерово, ул. Фрунзе, 10 Тел./факс: (86385) 2-41-98, 2-99-31, 2-80-62, 8-988-561-70-04 E-mail: rekordtehno@gmail.com,

РекордТехно rekordtehno@mail.ru www.rekordtehno.ru



«Сингента» учит побеждать

В новом агросезоне специалисты предвещают конец эры сорняков и выгодные цены на семена и пестициды

Аксайском районе Ростовской области состоялась зимняя конференция компании «Сингента», которая была посвящена защите озимых и яровых культур. Самыми обсуждаемыми темами среди аграриев здесь были погода и растущие курсы валют. А неожиданной и приятной новостью сталот о, что в краткосрочной перспективе компания не планирует менять цены на свою продукцию. Таким образом, на рынке средств защиты растений впервые сложилась такая ситуация, когда цены на дженерики (а они полностью зависят от курса валют) приблизились и почти сравнялись с ценами на оригинальные препараты.

Менеджеры компании «Сингента» представили ряд новинок, достойных внимания агропроизводителей в текущем году. Прежде всего, это инсектицид Круйзер, который не просто борется с вредителями, но и является проверенным способом сохранить и увели-

чить урожайность культур.

– КРУЙЗЕР® — это системный препарат, который защищает семя и всходы до четырёх недель от широкого спектра вредителей, в том числе от проволочника, который представляет опасность для многих культур, - рассказал руководитель направления защиты семян в странах СНГ Сильвейн Новаковски. - Обработка семян Круйзером заменяет одну наземную обработку инсектицидом, предвосхищает атаки вредителей и помогает растению раскрыть заложенный в нём генетический потенциал (эффект жизненной силы или Vigorэффект). По результатам многочисленных испытаний растения, обработанные КРУЙЗЕР®, давали всходы на 1-2 дня раньше, были крепче, выше и сильнее, раньше начиналиицвести и показывали большую продуктивность. Сильвейн особо отметил высокую эф-

Сильвейн особо отметил высокую эффективность заводской обработки семян КРУЙЗЕР®: это экономит ресурсы и время сельхозпроизводителей, даёт гарантию качества и максимальной эффективности. В этом аспекте лозунг «Сингенты» «Одно семя — одно растение» звучит весьма актуально. Подробно он рассказал о расчётах экономического эффекта от применения КРУЙЗЕР®, которые оказались очень убедительны и проверенны в производстве.

Не принять друга за врага

Компания «Сингента» всегда заботится о том, чтобы её клиенты получили как можно больше полезной для себя информации на таких встречах. Эта конференция не оказалась исключением. Доктор сельскохояйственных наук профессор ЮФУ Константин Сертеевич Артохин рассказал про обитающих в почве вредителей, стратегию и способы борьбы с ними.

С насекомыми необходимо бороться вовремя: они не только уничтожают посевы, но и являются разносчиками вирусных заболеваний. Задача сельхозпроизводителя — провести диагностику, правильно оценить численность вредителя и принять решение об обработке.

При этом «важно не принять друга за врага», то есть не перепутать вредителя сельскохозяйственных культур с насекомыми-энтомофагами, что подчас становится весьма не простой задачей. Разобраться в этом сельхозпроизводителю помогут специалисты, а также научная литература, атласы вредителей сельскохозяйственных культур. Константин Сергеевич предостерёг аграриев о возможности распространения на территории Ростовской области такого нового вредителя, как западный кукурузный жук Diabrotica virgifera

Присутствовавший на конференции Николай Григорьевич Гурский, начальник сектора фитосанитарных и карантинных испытаний ФГБУ «Ростовский референтный центр Россельхознадзхора», рассказал о фитосанитарной обстановке на полях: в Ростовской области выявлено 12 карантинных объектов. Также он отметил высокую открытость компании «Сингента», её ответственный подход к проверке качества семян и соблюдению регламента применения средств защиты растений.

Подсолнечник под защитой

Технический эксперт компании «Сингента» Андрей Сотников рассказал о ассортименте семян гибридов подсолнечника. На сегодняшний день компания предлагает около 30 гибридов подсолнечника различного

направления, а также линейку гибридов, возделываемых по производственной системе Clearfield®. Эта технология включает высокоурожайные гибриды, устойчивые к гербицидам имидазолиноновой группы, такие как НК Неома, Тристан, Санай, а также новинка среднеранний гибрид НК Фортими. Теперь компания «Сингента» при покупке гибридов по технологии Clearfield готова предложить своим клиентам и гербицид ЕВРО-ЛАЙТНИНГ™ по выгодным ценам. Помимо этого, если проблема - заразиха, в арсенале компании «Сингента» имеется пять гибридов с генетической устойчивостью к новым расам заразихи: это полюбившиеся агрономам среднеранние засухоустойчивые гибриды Босфора и Трансол, а также новинки в этом сегменте среднеранний гибрид СИ Кадикс и среднеспелые с высоким потенциалом урожайности гибриды СИ Ласкала и СИ Купава.

Внимание южных регионов привлёк гибрид СИ Эденис, среднепоздний, устойчивый к болезням и пяти расам заразихи. Он обладает непревзойдённым потенциалом урожайности (свыше 30 ц/га). Рекордсмен по масличности — гибрид СИ Субтил (до 51%). Он толерантен к болезням и устойчив к почвенному последействию сульфонилмочевин.

В защите подсолнечника важную роль играют гербициды. С октября прошлого года «Сингента» прекратила производство препарата ТРОФИ™ 90 (д. в. ацетохлор). В качестве альтернативы аграриям предложен ДУАЛ® ГОЛД (д. в. с-метолахлор). Он эффективен против однолетних злаковых и некоторых двудольных сорняков для защиты кукурузы, свёклы, подсолнечника, капусты, сои и рапса.

Для защиты подсолнечника очень эффективен двухкомпонентный гербицид ГАРДО® ГОЛД (д. в. с-метолахлор и тербутилазин). Он обладает селективным действием на однолетние злаковые и двудольные сорнями. Он является лучшим почвенным гербицидом в мире с применением до или после посева, с заделкой и нет.

Из новинок «Сингенты» — десикант РЕГЛОН® ЭЙР, специально разработанный для авиаприменения. Он подходит для обработки не только подсолнечника, но и озимого и ярового рапса.



Сорняки уходят с поля

Преимущество работы с «Сингентой» в том, что эта компания предлагает сельхозпроизводителям не единичный продукт, а технологию возделывания культур. Так, система защиты кукурузы «Сингента» включает в себя полный набор препаратов от момента обработки семян до уборки урожая. Здесь из предложенных новинок названы двухкомпонентный протравитель инсектицидного действия ФОРС® ЗЕА. Он защищает культуру от проволочника и других ранних вредителей всходов, а также обладает отпугивающим действием на птиц, которые в поисках насекомых часто выдёргивают всходы и вредят посевам.

Применение гербицида ЭЛЮМИС® предвещает конец эволюции сорняков. Он безопасен для культуры даже при позднем применении, имеет широкое окно применения от 3 до 8-10 листьев, обладает длительным эффектом, контролируя последующие волны двудольных сорняков. По итогам испытания в ДЗНИИСХ в 2012 году посевы кукурузы, обработанные ЭЛЮМИС®, показали наибольшую урожайность — 46,1 ц/га и превзошёл другие гербициды на 6 ш/га.

Для защиты посевов рапса от двудольных сорняков аграриям предложен послевсходовый гербицид ГАЛЕРА™ 334. Он не имеет ограничений для культур севооборота, хорошо контролирует осоты, ромашки, марь и другие сорняки, а также подмаренник, который доставляет особые хлопоты при возделывании рапса.

Хозяйства поделились опытом применения препарата КРУЙЗЕР® РАПС для защиты посевов льна масличного от болезней, а также о его высокой эффективности в первой половине вегетации против крестоцветнных блошек и тлей.

Фейс-контроль для пшеницы

Особый интерес среди аграриев вызвали препараты для защиты озимой пшеницы. Однако, учитывая то, что условия для перезимовки озимых не везде сложились благоприятно, представители «Сингенты» напомнили о необходимости дифференцированного подхода к защите посевов. По оперативным оценствям, в Ростовской области до 15% полей в настоящее время находятся в неудовлетворительном состоянии. В зависимости от состояния культуры и задач «Сингента» предлагает

различные препараты для защиты: гербициды ПРИМА™, ДЕРБИ™ (для интенсивных посевов, с минимальным стрессом для культуры), ЛАНЦЕЛОТ™ 450, АКСИАЛ®. Из новинок этого года — гербицид ПАЛЛАС®, эффективный против двудольных и злаковых сорняков, против различных видов костров и особенно против сорняка костёр кровельный.

В числе фунгицидов названы АЛЬТО® СУ-ПЕР (против мучнистой росы, ржавчины, пиренофороза, септориоза и других заболеваний), АМИСТАР® ТРИО и АМИСТАР® ЭКСТРА, СЕРТИКОР®.

Широкий спектр культур, в том числе озимую пшеницу от комплекса почвенных и наземных вредителей и грибных болезней защищает СЕЛЕСТ® ТОП. Он предотвращает снежную плесень и фузариозы, снижает риск накопления микотоксинов.

На конференции также рассказали о настройках и контроле качества опрыскивающей техники. Представили сопутствующие товары, которые предлагает компания: высококачественные распылители и водочувствительную бумагу. Завершилась программа торжественным ужином и шоу-программой.

С «Сингентой» – надёжно и выгодно



Сергей Кошелев, главный агроном ООО «Энергия», Пролетарский район:

– С «Сингентой» работаем много лет. Успешно и продуктивно применяем многие их препараты, в том числе ЛАНЦЕЛОТ™ 450. Внимательно следим за всеми новинками, но подходим осторожно. Сначала испытываем их на опытных делянках, потом уже внедряем в производство. С «Сингентой» очень удобно: грамотный персонал, полная информация, максимальный эффект и агротехническое сопровождение.



Игорь Коротя, главный агроном ООО Агросоюз «Юг Руси», филиал «Восток», Песчанокопский район:

– Сотрудничаем с этой компанией уже больше 10 лет. Покупаем у них семена и средства защиты растений. Успешно применяем протравитель МАКСИМ® ЭКСТРИМ для защиты зерновых колосовых. Перед внедрением препаратов обязательно просчитываем их экономическую эффективность, закладываем опыты.



Егор Михайличенко, агроном КХ «Станичник», Каменский район:

 Интересный семинар. Понравилось предложение по гербицидам. С компанией работаем давно и лично я в этой должности — пять лет. Из своей практики считаю лучшим инсектицидом, эталоном среди препаратов — ЭФОРИЯ®. Я его на протяжении нескольких лет использую, эффективность очень высока.



Сергей Сухомлинов, председатель СПК «50 лет Октября», Неклиновский район:

С «Сингентой» мы постоянно учимся, эта компания помогает продвигаться вперёд. Применяем новинки — опережаем конкурентов и получаем наибольшие прибавки к урожаю. Не надо бояться больших расходов, а надо бояться малых доходов. Препараты «Сингенты» стоят недёшево, но на выходе всегда получается хороший экономический эффект.



ФХ Елены Богуцкой из Староминского района Краснодарского края специализируется на разведении чистопородных лошадей. В её хозяйстве две сотни этих животных, относящихся к десяти разным породам – от миниатюрной пони, которую человек может запросто поднять на руки, до гигантских тяжеловозов массой за тонну. Такое разнообразие редко где увидишь. Фермер считает, что в этом кроется важное премущество хозяйства. Хотя сегодня ни в подводу, ни под воеводу чистопородные лошади уже не требуются, покупателей на них всё равно достаточно.

Хорошие кони – прихоть богатых

Конеферма расположилась в окрестностях Староминской. Предложив мне короткую экскурсию по своему хозяйству, Елена Богуцкая первым делом направилась к стройным рослым кобылам светло-рыжей масти с белыми отметинами на лбу и на ногах, словно обутых в светлые сапожки. Игра рыжего и белого цветов придавала грациозным спокойным животным особую прелесть.

 Это лошади донской породы, с которых восемь лет назад и началась наша конеферма, – представляет красавиц Елена Павлов-

на. – Они довольно выносливы и прекрасно приспособлены к нашей летней жаре. Обратите внимание, какой короткий у них шерстяной покров.

Лошади этой породы были выведены на

Дону. Так у местных казаков появились быстроногие надёжные друзья. Они впечатляют своей универсальностью - годятся и под верх, и в упряжке хороши. Вот только осталось в России их довольно мало. Поэтому Елена с мужем Олегом и решили пополнить поголовье известной породы. Обзавелись чистопородными кобылами и жеребцом, стали получать потомство. А когда дошло до реализации молодняка, столкнулись с проблемой. К нам приезжали поклонники разных спортивных пород и предлагали наряду с дончаками завести арабов, ахалтекинцев, тракенов, - вспоминает Богуцкая. - Чтобы на ферме были лошади для любого клиента. И мы подумали: «А почему бы нет?»

Теперь конеферма чем-то напоминает выставку известных пород, среди которых спортивные арабская, ахалтекинская, тракенинская, чистокровная верховая и донская - уже не единственные. Помимо них здесь есть лошади для работы на земле, для бизнеса развлечений, для услады состоятельных семей. Содержать такой многочисленный и разноликий табун немыслимо без компетентного зоотехника по коневодству. На эту должность приглашена опытный специалист Екатерина Князева, прежде работавшая на конезаводе в Нижегородской области. В фермерском хозяйстве она выполняет обязанности ветврача и зоотехника по племенной работе. С ней мы и продолжили разговор о питомцах коне-

 Породистая лошадь – прихоть богатых, – считает Екатерина Авенировна. Она приводит расценки, согласно которым молодняк фермы продаётся от 100 тыс. рублей до 1 млн рублей за голову. Если учесть, что обычную, беспородную лошадь можно купить за 35-50 тыс. рублей, плата за чистопородность впечатляющая. Продавать поголовье дёшево фермер не может, поскольку сама несёт приличные затраты.

 Мы подсчитали: содержание одной лошади на ферме обходится в среднем от 30 до 35 тыс. рублей в год, – аргументирует Князева.

– Продавать молодняк начинаем с шестимесячного возраста. Но большая часть расходится в возрасте двух-трёх лет, когда, к примеру, спортивная лошадь уже заезжена и показала себя на скачках. Кстати, именно спортивные породы самые дорогие из-за затрат на ипподромных испытаниях.

В структуре затрат фермы корма составляют не более 50%. Остальное приходится на зарплату конюхов, тренеров, ветврача, коваля, на оформление документов во ВНИИ коневодства и прочее. У скаковых лошадей, кроме того, приличная доля затрат уходит на аренду денников, тренинг и испытания на ипподромах Ростова-на-Дону, Краснодара и Пятигорска, где потенциальные покупатели наблюдают их спортивные качества.

Из всех спортивных пород Екатерина Князева выделяет свою любимую ахалтекинскую с её оленьим поставом шеи и характерными надбровными складками, делающими особенным, «неземным» взгляд животного. Ещё одна изюминка этой древнейшей, прирученной ещё за несколько тысячелетий до нашей

эры породы – разнообразие мастей: наряду с традиционными гнедыми, рыжими, вороными и серыми есть ахалтекинцы буланые, изабелловые, а также с разнообразными оттенками и отливами всех этих мастей.

– И самое главное – их высокий интеллект, – восторгается Екатерина Авенировна. – Это лошади с характером. Если ахалтекинец не хочет что-то делать, ты его не заставишь. С ними нужно только договариваться. Зоотехник рассказывает, как жеребец по кличке Арафат отказался подчиняться ветврачам, приехавшим на ферму для забора крови у животных. Хорошо, что Екатерина Авенировна пришла на выручку. Глядя в глаза ахалтекинцу, пообщалась с ним «как с человеком», и жеребец согласился: надо так надо.

Отдают предпочтение ахалтекинцам, которые используются для скачек, пробегов, конкура, и многие клиенты фермера Богуцкой. Не случайно среди маточного поголовья конефермы кобылы и жеребцы этой породы составляют 60%.

Выведены в штольне

Но основной доход фермерскому хозяйству дают всё же не быстроногие скакуны, а их карликовые сородичи пони. По цене они, как правило, уступают резвым ахалтекинцам и верховым (стоят 80-150 тыс. рублей за голову), но покупательский спрос на них выше. И продают их больше.

Карликовые лошади – пони, напоминает Князева, впервые были выведены в XVI веке в Шотландии и Ирландии для замены детского труда бедных крестьян в угольных шахтах и рудниках. В низких штольнях толкать вагонетку заставляли подростков, потому что взрослый человек там выпрямиться не мог. Родители из жалости к своим ребятам попытались вырастить низкорослых лошадей. Для этого родившихся жеребят держали в специальном сарае с низким потолком, затем эти лошади взрослели и их между собой скрещивали, тем самым закрепили этот признак – карликовость. Так и появилась замена детским рукам – маленькая лошадка пони.

В последующем селекционеры совершенствовали карликов, наделяя их всё новыми особенностями. И сегодня на земле насчитывают уже около 370 пород пони.

– Мы держим три породы – шетландскую, фалабелу и мини-пони, – демонстрирует забавных лошадок зоотехник. – Первая покрупнее: высота в холке до 120 сантиметров, а вес до 200 килограммов. А последнюю можно назвать комнатной: высота – до 50 сантиметров, вес – до 50 килограммов. На ней даже ребёнку ездить нельзя.

Разумеется, сегодня в угольных забоях пони не требуются. Но потребность в них из года в год нарастает. Миниатюрных лошадок широко используют в индустрии развлечений. Заменив в своё время детей под землёй, пони теперь стали детской усладой на земле.

 Поняшек у нас покупают работники парков, представители сферы услуг курортных городов и посёлков, тренеры спортивных школ, перечисляет Екатерина Авенировна.
 Есть уже семьи, которые берут маленькую лошадку для прогулок верхом своих детей, содержат её в собственной усадьбе. Пони – не только развлечение малышам. При некоторых заболеваниях опорно-двигательной системы и ДЦП ребёнка лошадка – лекарь. Поскольку карликовые животные возят детвору, требования к ним во многом другие, чем к большим лошадям. Ключевое значение имеет масть пони. Просто однотонная вороная, гнедая или серая лошадка меньше привлекает взор малышей.

 Если поняшка нарядного окраса – пегая, чубарая (в горошек), её покупают в первую очередь, и цена на неё выше, – говорит Князева.

Тяжеловоз? Тяжеловес!

Больше всего у меня возникло вопросов у выгульного двора, где кормились самые массивные и крупные лошади, относящиеся к так называемым тяжёлоупряжным породам. Вообще-то, о существовании таких коней я знаю с раннего детства, когда через дорогу от нашего дома в деревне находилась конюшня сельпо. В той конюшне была крупная

лошадка, которую называли владимирским тяжеловозом. Из оврага, где бил родник, она легко поднимала в горку телегу с бочкой воды для местной столовой.

Но теперь гужевой транспорт у нас практически не используется. Кому нужны эти полусонные гиганты, советские тяжеловозы весом 1 200 кило или их сородичи русские, владимирские тяжеловозы, а также першероны, которых содержат в фермерском хозяйстве? Судя по аппетиту этих силачей, они способны заглотить сена и овса ничуть не меньше, чем породистый бык на откорме.

– Тяжеловозов тоже теперь разводят в основном для укрупнения мясных пород лошадей, которые идут для производства конины, – говорит зоотехник. – Это мы уже забыли про конскую колбасу, а в некоторых странах она и другие продукты из диетического конского мяса весьма популярны. Россия сегодня экспортирует мясных коней в Казахстан и Китай. На этом специализируются в основном алтайские коневоды, которые занимаются табунным коневодством. Это уменьшает затраты на их содержание и кормление и делает производство конины дешёвым, то есть выгодным бизнесом.

Именно алтайские коневоды и покупают чистопородных тяжеловозов в КФХ Елены Богуцкой для последующего разведения. По наблюдениям работников хозяйства, жеребята советских тяжеловозов в первый год дают прибавку в весе до 900 граммов в сутки. В возрасте шести-восьми месяцев достигают живой массы 350-400 килограммов.

Молодняк тяжеловозного поголовья КФХ отправляет на Алтай как на продажу, так и в порядке обмена на забайкальских лошадей. У забайкальской породы есть ген курчавости, поясняет Князева, благодаря которому шёрстный покров кучерявый (как каракуль), лошади разной масти, даже пегие, выглядят экзотическими и неплохо раскупаются в нише хобби-класса

Из имеющихся на конеферме тяжеловозов самыми активными считаются владимирские, которых зоотехник называет «весёлыми ребятами». У них высокие конечности и, соответственно, высота в холке до 2 м. Вороные, гнедые, рыжие, с облохмаченными ногами, с белыми отметинами на морде, эти горячие красавцы пользуются спросом у состоятельных клиентов. Их берут для прогулок верхом, для парадных выездов в упряжку кареты.

Напиток кочевых племён

Кобылы советской и русской тяжеловозной пород имеют высокую молочную продуктивность. С этим связано ещё одно перспективное направление их использования – для получения квашеного кобыльего молокакумыса, который в толковом словаре Владимира Даля названо «любимым напитком кочевых племён».

– Сейчас мы наращиваем поголовье кобыл советской и русской тяжеловозной пород, с тем чтобы в ближайшей перспективе открыть свою кумысную ферму, – посвящает в перспективу Екатерина Авенировна. – Помещение уже есть в станице, приступили к подготовке бизнес-плана.

В том, что напиток кочевых племён будет востребован, Екатерина Князева нисколько не сомневается. У неё уже есть опыт: участвовала в создании кумысной фермы в Нижегородской области, причём их продукция



Елена Богуцкая тоже любит ахалтекинцев

<u>Пеловой</u> животноводство



Владимирские тяжеловозы – сила и стать

шесть лет назад была признана лучшей в России.

- В кобыльем молоке содержится всего лишь один процент жира, зато много белка и лактозы (молочного сахара), - подчёркивает Князева. - Приготовленный на этом молоке кисломолочный продукт кумыс является гипоаллергенным и диетическим, обладает антибиотическими свойствами. Состав кобыльего молока очень близок к женскому материнскому, поэтому его используют для кормления грудных детей, у которых аллергия на коровье молоко. У нас покупали ящиками свежеприготовленный кумыс для лечения безнадёжно больных людей. И спасали их.

С виду – два года, а по зубам – семь лет

От работников конефермы я узнал немало как трогательных, так и забавных наблюдений за их четвероногими питомцами и покупателями. Больше всего историй было связано с лошадиной дружбой и любовью. Накануне моего приезда в одном из корпусов фермы расчищали копыта у кобылы, которая была привязана и не могла двигаться. А сочувствующий подруге жеребец набирал в рот сено и передавал ей, просовывая морду через решётку. Благодарная кобылица охотно поедала подношения.

– Летом в табуне мы обычно содержим около

20 кобыл с жеребцом, – поделилась Екатерина Князева. – Тогда меньше травматизма и больше порядка. За порядком зорко следит жеребец. Если кобыла вздумала перейти в другой табун, он её непременно вернёт, убыли в своём гареме не допустит. Но при этом в гареме у него есть одна-две самые любимые подруги. Он их встречает всегда как-то особенно торжественно и ярко.

Самыми трудными покупателями на конеферме считают людей, которые ничего не смыслят в лошадях, но хотят показать себя знатоками. Ковыряются у лошади во рту, под хвост заглядывают, характерные особенности породы называют недостатками в стремлении сбить цену. Сложно таким угодить. Приходится терпеливо проводить ликбез. Иногда это помогает.

– А «знатоки лошадей» – цыгане – предпочитают с нами не связываться, - говорит Екатерина Авенировна и приводит пример: - Однажды цыгане предложили нам породистую якобы тяжеловозную лошадь-двухлетку. Из любопытства я решила посмотреть на товар. Характерные признаки породы налицо. И возраст по внешнему виду соответствует. Но мне известна методика проверки возраста по зубам. Она-то и помогла установить истину: кобыла оказалась уже взрослой – семи лет. Как они смогли её «омолодить» – загадка. Племенных лошадей для улучшения поголовья и обновления крови частная конеферма приобретает на племенных конезаводах. Это гарантирует сохранение породной чистоты и беспроблемное получение паспорта в институте коневодства. Такой паспорт важен не только для покупателя. За каждую племенную конематку в возрасте свыше трёх лет хозяйка фермы получает госдотацию в размере 7 000 рублей.



Фото из архива КФХ



Этот пони через год сможет катать детей

Кусочки лета на столе

Почему я предпочитаю сушёные фрукты

е знаю, занимался ли этим мой прадед Матвей Шульга, который умер давно – в январе 1917 года. Дед мой Леон Матвеевич ничего об этом не рассказывал, но сам он делал это всю жизнь, сколько я его знал

Взвар вместо чая

Дело это, на первый взгляд, простое, незамысловатое, но хлопотное — не у каждого хватит терпения. Я имею в виду сушку летних фруктов: яблок, груш, абрикосов. Всё, что вырастало у него в саду, если не продавалось сразу, превращалось в сухофрукты. В доме у деда вместо чая всегда был свежий взвар из сухофруктов, по-нашему, по-падински, узвар.

Дед умер на 95-м году жизни, бабушка - на 99-м. Редко я видел их сидящими на лавочке возле дома. Всё больше возились во дворе. Излишки сухофруктов дед возил продавать в райцентр – село Новоселицкое или в ближайший город Благодарный. У деда был маленький шестискладный ножичек, которым он резал яблоки. Груши сначала запекали в печи, потом резали на дольки и сушили. Абрикосы, по-нашему курагу, перед сушкой раскалывали пополам. Черносливы, как и груши, запекали в русской печи, потом целыми выкладывали на крышу.

О том, что сухофрукты намного полезнее компотов и варений, в то время я не знал. Ла и кто в молодые годы задумывается над такими пустяками... Век химии ещё не наступил, и в нашей молодости было ещё много натуральных продуктов. Мы даже чай грузинский и краснодарский не пили, а делали свой узвар. Отец перехватил инициативу деда, когда вышел на пенсию. Он усовершенствовал дедовскую технологию сушения фруктов. Если дед раскладывал их на глиняные черепицы, то отец использовал для этого листы жести. На них сохло быстрее. При сушке объём и вес яблока уменьшается в 5-6 раз. Обычно к концу лета у родителей стояло в чуланчике 4-5 мешков сухофруктов. Можно представить объём урожая всего с трёх яблонь старинных сортов. Сухофрукты родители продавали оптом или меняли на зерно. Сейчас отцу 86, матери 84. Они по-прежнему сушат фрукты, но уже в малых объёмах, «тико для сэбэ» - мешок-полтора...



По собственной технологии

Этот фамильный бизнес заразил и меня, когда я из города переехал в село. Сначала делал всё по интуиции, что-то мне подсказывало, что высушенные фрукты полезнее переваренных с сахаром. Потом нашёл этому документальное подтверждение. В летних яблоках содержится больше полезных веществ, чем в зимних, а если последние ещё и неправильно хранили, то через четыре месяца там остаётся совсем мало полезного. Так что рано считать сухофрукты пережитком прошлого.

Не один год ушёл у меня на изучение и совершенствование технологии сушки и хранения летних фруктов. Мне не нравилось, как это делали отцы и деды. Меня всегда раздражали тучи насекомых, которые кружились над нарезанными яблоками. Не вызывала восторга необходимость ежедневно собирать или укрывать их на ночь, чтобы не отсыревали. Высушенные яблочки, чтобы их не съела моль, родители опускали на несколько минут в соляной раствор, потом досушивали. Это тоже своего рода неудобства. Перед использованием сухофрукты надо было отмачивать в холодной воде. Для себя я сделал выводы: сушить яблоки на солнце - не вариант. На открытом воздухе, чтобы напитались солнечной энергией, их можно только досушивать. Мухи на подсушенные фрукты не падки, а вот от яблоневой моли, которая откладывает сюда свои яйца, их надо снова прогревать в сушилке до 60 градусов и хранить затем в герметичной посуде. В промышленной переработке фруктов так не делают. Там оставляют в продукции какой-то процент влаги и от моли обрабатывают химпрепаратами. Я же высушиваю яблочки на сухарь. Они легче промышленных, но по себестоимости намного дороже — из-за использования электроэнергии. Зато это экологически чистый продукт, в котором нет ни соли, ни химикатов.

Минуя морозилку

Сушилки у меня две. Одна большая, самодельная, объёмом на три ведра резаных яблок, другая - промышленного изготовления, объёмом на ведро. Если яблок много, заправляю большую, если немного - включаю маленькую. Так что лишних летних яблок у меня не бывает. Часть уходит в свежем виде, часть на сушку, а все некондиционные - корове и поросятам. Проблем с сушкой у меня нет, есть проблемы с реализацией. Например, предлагаю знакомой заведующей столовой сухие яблоки по цене 100 рублей за килограмм, а она: «Зачем они мне? Я возьму на базе по 50 рублей промышленного изготовления». Поэтому с некоторых пор сушу яблоки только для себя и на презенты друзьям.

Сушка груш требует большего терпения. Это продукт особый. В зелёных мало сахару, переспелые плохо сохнут. И чтобы сухие груши стали завидным лакомством, надо постараться. Режу я их на тонкие дольки, на солнце никогда не досушиваю сиз-за вездесущих ос. Храню в стеклянной таре. Мелкие лесные можно запекать в духовке, потом досушивать.

Сейчас пошла мода на морозильные камеры. Есть она и у

меня. Но всё, что можно высушить, я туда не кладу. От замороженных фруктов терпкий, неповторимый дух лета никогда не будет исходить.

Созревшие на солнце

Сушка абрикосов тоже имеет свои особенности. Я никогда не сушу плоды с деревьев, которые растут у нас в низине по садам и огородам. Они водянисты, в них недостаточно сахара, других полезных веществ, которые образуются, когда на растение целый день падают солнечные лучи, а поблизости нет сырых заболоченных мест. За абрикосами я езжу в дикую степь подальше от полей с интенсивной технологией ведения земледелия. Такие места (слава богам!) у нас пока есть.

Вот уже 20 лет в долине Калауса, недалеко от села Сергиевского, я собираю за сезон до 40 вёдер абрикосов-дичек, высушиваю и храню во флягах. Одну расходую за первую зиму, вторую оставляю на следующий год, когда абрикосов нет. В минувшем сезоне в старом заброшенном колхозном саду села Сергиевского впервые за последние пять лет дал урожай знаменитый абрикос Краснощекий. Какие это были знатные ягоды! Сочные, ароматные, сахаристые, без прожилок. Я не мог пройти мимо такого великолепия. Заготовил абрикосы впрок.

Черносливы мы тоже сушим, но не дичку, а сортовые Стенли. Они в два раза крупнее обычных и «колятся», то есть косточка отстаёт от мякоти. Но особой популярностью в нашей семье пользуется сушка из белого тёрна, который мы называем марабель. Она насыщена сахаром, имеет приятный вкус и не пересыхает, как другие фрукты. Сушка из марабели у нас никогда не доживает до Нового года.

Осенью сушильные агрегаты снова в деле. Заготавливаем шиповник, боярышник, барбарис, имбирь, иногда, если их много, грибы.

Сушка фруктов, ягод и других даров природы — занятие несложное, его может освоить любой. Потрудитесь немного, и в зимнее ненастье, в стужу и холода с вами будут настоящие, не рафинированные кусочки лета.

Иван ШУЛЬГА, садовод

с. Александровское, Александровский р-н,



На «Мерседесы» спрос не снижается

Продажи уходят в минус

Россияне стали меньше покупать машин

нварь – традиционный месяц для подведения итогов минувшего года во всех сферах экономики. Автомобильная отрасль не исключение. В 2013 году автомобильные компании сумели реализовать в России почти 2 778 000 машин, что меньше показателей 2012 года на 5,5%. Введённая во втором полугодии льготная система автокредитования лишь снизила темпы падения продаж. И только в декабре клиенты, подогретые скидками и информацией о досрочном прекращении льготного автокредитования (31.12.13 вместо 1.04.2014), кинулись скупать автомобили, в итоге - рост 4%.

Российские бренды опять просели

Больше всего в 2013 году просели российские бренды. Если

снижение продаж LADA прогнозировалось из-за значительного обновления портфеля моделей (-15%), то отрицательные значения GAZ (-9%), UAZ (-15%) стали сюрпризом. Нижегородский и ульяновский бренды находятся практически в монопольных сегментах: ценовых конкурентов у «Газелей» нет и в помине, а рамные «уазики» дешевле ближайших конкурентов на 3-5 тыс. долларов. Однако имидж российской техники в глазах клиентов уж слишком слаб, чтобы ценовые разрывы могли его нивелировать. В цифровом выражении итоги 2013 года у наших автостроителей выглядят гораздо тревожнее. чем в относительных величинах. LADA за 2013 год реализовала 456 309 автомобилей, что стало худшим показателем за последние три года, когда продажи волжского гиганта всё же переваливали за полмиллиона. Слабее тольяттинцы выглядели лишь в кризисном 2009 году (около 350 000 авто). UAZ с результатом 51 624 авто приблизился к значениям трёхлетней давности, когда (в 2010 году) реализовал 49 043 единицы. GAZ нашёл 82 395 клиентов в минувшем периоде, показав цифры, превышающие показатели 2010 года (76 647 ед.), но недотягивающие до 2011-го (89 773 ед.).

В период с 2010 года по 2013-й доля отечественных автомобилей трёх наших основных производителей в структуре общих продаж неуклонно уменьшается. Так, в 2010 году было реализовано 642 836 российских авто, что составляло 33,64% от общих продаж, в 2011-м – 725 308 штук при доле рынка в 27,33%, в 2012-м – 688 525 единиц, что составило 23,46%. В 2013 году про-

дано 590 328 штук, доля рынка 21,25%.

«Провал года» – у «узбеков»

Среди иномарок в минувшем году наиболее востребованными оказались «французы» из Renault с результатом 210 099 штук (+11%). Прежние лидеры Chevrolet не смогли зацепиться даже за «бронзу» и финишировали только четвёртыми - 174 649 автомобилей (-15%). Чем воспользовались два корейских бренда-близнеца – КІА и Hyundai с показателями 198018 (+6%) и 181 153 (+4%) машины, расположившись на втором и третьем местах соответственно. Замкнули пятёрку лучших из иностранных брендов «народные» немецкие лимузины VW 156 247 (-5%).

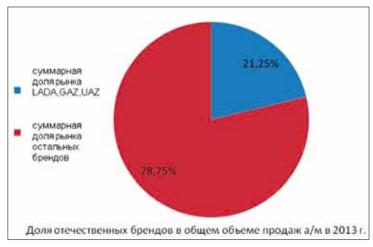
С шестого по десятое места заняли: Toyota, Nissan, Ford, Skoda, Opel. Причём только Toyota отметилась ростом (+1%). Opel завершил год на уровне предыдущего, а остальные компании растеряли клиентов. Продажи ухудшились: y Nissan на 5%, y Skoda на 12%, y Ford на 18%.

Номинацию «Провал года» я бы присудил узбекским DAEWOO с результатом 60 829 автомобилей, что на 31% ниже показателей 2012 года. Не спасло «узбеков» и ценовое позиционирование. Самый дешёвый новый автомобиль на рынке - DAEWOO MATIZ - в январе 2014 года стоил 247 000 рублей, а ближайший бюджетник от «Автоваза» LADA GRANTA - 279 000 рублей. Потребители стали более требовательны к комфорту, безопасности, дизайну. DAEWOO не спешит порадовать обновлением своих легенларных молелей клиентов, а системы безопасности в «матизах» и «нексиях» и вовсе отсутствуют. Спрос на эти машины, как мне кажется, и в наступившем году будет низким, если, конечно, производитель не возьмётся за продуманную ценовую и маркетинговую политику.

Вы, уважаемый читатель, помните какой-нибудь рекламный ролик DAEWOO? Мне на ум приходит лишь «Я узбеков люблю, они зимой заводятся хорошо». Так это было сколько лет назад? Надежду «азиаты» возлагают на новую модель GENTRA, созданную на базе Lacetti, поступившую в продажу в сентябре 2013 года. Но найти автомобиль в наличии осенью минувшего года в доступных комплектациях было большой удачей. Да и в начале нынешнего года ситуация кардинально не изменилась. A GENTRA с автоматической коробкой передач такая же редкость, как и вода в пустыне. Не удивлюсь, если перебои в поставках подорвут ещё не окрепшую репутацию модели.

А у премиальных марок – рост

Традиционно хорошие продажи зафиксированы у премиальных марок. Немецкая тройка выглядела в 2013 году следующим образом: Мегсеdes-Вепz обрёл на 19% больше покупателей (продал 44 376 шт.), ВМW — на 12% (42 071 шт.), AUDI — на 8% (36 150 шт.). Успешно реализовывались транспортные средства от Land Rover — плюс 10% (21 030 шт.), Jeep — плюс 12% (5 250 шт.), Porsche — плюс 5% (3 790 шт.), MINI — плюс 7% (2 800 шт.), Jaguar — плюс 14% (1 710 шт.).



Впрочем, рост сумели показать не все дорогие марки. Потеряли покупателей Volvo — минус 26% (15 017 шт.), Infiniti — минус 6% (8 677 шт.), Cadillac — минус 25% (1 513 шт.), Dodge — минус 7% (192 шт.), Chrysler — минус 18% (159 шт.).

Продолжили в минувшем году удивлять «китайцы». Большинство марок из Поднебесной, играя в бюджетном сегменте, увеличили объёмы продаж. Хотя именно сегмент бюджетных автомобилей сократился в 2013 году больше всего. Лидером среди брендов социалистической страны оказался Lifan - плюс 34% (27 467 шт.), лишь пары сотен машин не хватило Geely до «золота» - плюс 55% (27 263 шт.), «бронзу» заполучил Great Wall — плюс 39% (19 954 шт.), опередив Chery на 99 автомобилей (+4%).

FAW, чьи продажи в очеред-

ной раз стартовали на российском рынке в конце 2012 года, реализовал 4 838 автомобилей (+764%). Появилась надежда не исчезнуть с рынка китайским Haima (-32%) и ВҮД (-96). У Наіта с июля 2013 года открылось собственное представительство в России, ответственное за реализацию и сервис молелей бренла, а интересы BYD в России в 2014 году будет представлять компания «МАвто», и я уверен, что новая фирма окажется гораздо эффективнее дистрибьюторских способностей «тонущего» ТагАза, ранее представлявшего интересы бренда BYD.

Каждому по возможностям

В 2014-м российский рынок ждёт наполнение новыми моделями и брендами в разных ценовых категориях. Любителей китайской техники наверняка порадуют кроссовер и седаны от доселе неизвестной Changan, a мало- и среднетоннажные грузовики от «ДжиБиСи Рус» (JBC) привлекут внимание «ипэшников». Японский Nissan в России организует сборку на «АвтоВАЗе» моделей возрождённого бюджетного бренда Datsun. Выправить ситуацию с отрицательной динамикой продаж чешской Skoda должен помочь бюджетный автомобиль Rapid, появление которого в России должно состояться ближе к середине этого гола. Вниманию любителей активного отдыха в 2014 году представят «недорогие» кроссоверы Ford EcoSport и Nissan Terrano. Для тех, кто хочет быть непохожим на других и «выделяться в потоке», будут организованы продажи премиальных, но весьма специфичных брендов: Acura и Alfa Romeo. Мне кажется, что все эти новинки будут способствовать удержанию рынка на уровне 2013 года. Борьба за покупателя станет ещё напряжённей, а значит, нахлынет волна специальных (льготных) условий покупки скидки, сниженные процентные ставки по кредиту, расширенные гарантии на автомобили, подарки и т. д. Что для покупателя несёт только плюсы.

Василий ГАВРИЛЕЦ, специально для «Делового крестьянина»

P.S. Данные по объёмам продаж автомобилей – по информации Ассоциации европейского бизнеса.



Охота и рыбалка

Ведёт Николай Александрович Чачуа, nikolai.chachya@mail.ru тел.: 8-962-448-44-91





Калаус ещё можно спасти

А на том берегу...

Наши водоёмы гибнут под прессом пластика

ород Ипатово расположился на берегу Калауса. Тысячи лет эта маленькая грязная речка несёт свои воды через горячие степи Ставрополья к озеру Маныч-Гудило. Запертая в тесном каньоне извилистая полоска. Проходя по глинистым и песчаным почвам, вода насыщается твёрдыми частицами. Это самая мутная река в Ставропольском крае – на один кубометр воды приходится до восьми килограммов твёрдых частиц.

Побеждённая река

Идут годы, века, а река упорно живёт своей жизнью. Здесь остановилась Золотая Орда, по правому берегу проходила её граница. Вдоль Калауса шли бесконечные караваны Великого шёлкового пути. Река спасала от жажды и пекла животных и людей.

Люди строили на ней хутора, сёла, города. Всех принимала река. Кормила, поила. На её берегах пасли скот. В мутных водах ловили рыбу, раков. Сазан, карась, сом, лещ – всё водилось.

Мой город прилепился к левому берегу и разрастался, не переходя водную границу. Люди, жившие ближе к реке, гордо именовали себя «калаусянами». Они — народ особый. Пацаны проводили всё лето на реке. Все рыбаки, загорелые, крепкие, драчливые.

Потом пришло то, что называли интенсификацией сельскохозяйственного производства. Воду стали поднимать на орошаемые участки. Колхозы и совхозы, часто без проектов, городили водоёмы—отстойники, не думая о последствиях. Река сопротивлялась. Солоноватой водой, насыщенной песком и глиной, съедала крыльчатки насосов. Засоляла по-

чвы, превращая их в бесплодные солончаки. Но люди не сдавались. Партия требовала выполнения плана сегодня, сейчас.

Настроили животноводческих комплексов. Пасли в пойме непомерно разросшееся поголовье, вытаптывая её. Многие виды трав исчезли навсегда. По реке поплыли отходы производства, навоз. Но настоящая беда пришла, когда человечество изобрело пластиковую бутылку. Это обернулось трагедией для водной артерии.

Как и любая река, Калаус извилист. На крутых поворотах образует мощные водовороты. Поздней осенью на охоте спускаюсь к небольшому мосту. Там как раз такое место. Смотрю и прихожу в ужас. В небольшом пространстве собралось огромное количество бутылок. Водоворот сбил их в одну гигантскую кучу. Река медленно, с трудом провора-

чивает плотно придавленные друг к другу тысячи разнокалиберных ёмкостей.

Они вращаются каждая вокруг своей оси, а вся плотно сбитая куча идёт по общему кругу. Как живое иноземное чудовище — грязное, мерзкое. Картина сопровождается зловещими шорохами. Река, вращая эту массу, не отпускает вниз по течению ни одной бутылки. Так и крутит, крутит, будто не знает, что делать дальше с этой гадостью. А сверху прибывают и прибывают партии отходов. Скоро сил удерживать их не хватит, тонны пластика победят реку и рванут к разливам. Там, в районе села Воздвиженского, они пополнят армию «собутыльников», уничтожающую реку и всё живое. Разливы, где в мелкой тёплой воде, богатой полезной растительностью, должна размножаться рыба, забиты полиэтиленовой тарой. Ею выложено дно, полностью перекрыта поверхность, дающая кислород. Пластик покрывается скользкой зелёной слизью. Какое уж тут размножение...

Судя по всему, дальше будет только хуже. Изо дня в день река вынуждена нести на своих плечах новые партии мусора. Не в состоянии очиститься без помощи человека, она будет гибнуть. Но скорой помощи не предвидится. Людям не до неё. Спасение будет стоить гигантских денег. А кто готов их выделить? У государства другие интересы. К тому же не только Калаус в таком состоянии.

Птичьи стаи над Дундой

Лет сорок назад на границе Ипатовского и Апанасенковского районов было создано Дундинское водохранилище. Питается оно из левой ветки Правоегорлыкского канала. Прекрасное место – глубокое, наполненное чистой водой. Почти две тысячи гектаров зеркальной глади. И от райцентра недалеко, до-

ступно. В наших краях пригодных для рыбалки водоёмов поблизости нет. Поэтому на Дунду едут все.

Раньше я любил здесь рыбачить, а осенью после работы прибегал на вечернюю зорьку поохотиться на водоплавающих. В густом камыше были длинные проходы. По ним в болотных сапогах проходил к воде. Впереди открывалась чудная картина: огромные стаи уток взлетали и садились на тихую воду. Стаи мгновенно распадались и одиночками мелькали в вечернем воздухе. Они были везде. Появлялись, исчезали. В сумраке иногда так крякнет прямо над головой, что от неожиданности ружье можно из рук выпустить. А с полей утки всё прибывают и прибывают. Мечутся вдоль берегов, попадают под выстрелы. Резко взмывают и опять летят вниз. Темнеет. К воде потянулся гусь. В хорошую погоду он идёт высоко, громко вскрикивая, делает большой круг. Осматривается. Ему сверху виден Маныч, он рядом. Гусь выбирает место. Наконец, стая резко снижается и, выставив вперёд растопыренные лапы, садится на воду. Шумно хлопает по воде крыльями. Птицы долго ещё перекликаются в наступившей темноте.

Особенно я любил здесь стрелять шустрого чирка. Маленькая уточка настолько быстра, что не каждый охотник способен среагировать в полутьме на её манёвры.

Но вот и ночь. Дунда укрывает своих обитателей. Затихает. Лишь изредка тёплый воздух разрывает пронзительный испуганный крик. Чего кричат? Не знаю. Может, селезню лиса приснилась?

Без пламенных речей

Сейчас той Дунды нет. Есть только вода, далеко отступившая от прежних границ. От прежних камышовых зарослей, где гнездилась водоплавающая птица, охотилась лиса, метал икру огромный дундинский сазан, не осталось и следа. Вместо них – голые, вытоптанные скотом и забросанные мусором берега. Зрелище тоскливое, безрадостное. Но здесь всегда была и есть рыба. На Дунде часто проводят чемпионаты по ловле хищников: судака и окуня. А вот заботиться о ней некому.

Дмитрий Федорович Яроцкий – председатель клуба ипатовских рыбаков «Элит» и Николай Андреевич Трегуб – один из организаторов клуба, просто обратились к рыбакам города с просьбой помочь водохранилищу. Они не клянчили, как сейчас принято, денег, а пригласили неравнодушных людей в один из дней после работы на уборку берегов.

Собралось человек тридцать. Соседнее хозяйство выделило транспорт, развели костёр, включили музыку, и закипела работа. За три часа собрали почти два грузовика того, что сюда привезли и бросили другие «любители природы». Затем все собрались у костра.

Я мусор не убирал. Занимался «более ответственным» делом – варил уху в огромном котле. Сварил не очень удачно, переборщил с пшеном, не рассчитал. Уха оказалась густой, как каша. Ребята смеялись, но ели. Даже хвалили. Но главное: в этот день собрались малознакомые и даже совсем не знакомые люди и вместе навели порядок в прибрежной полосе. Никто не произносил пламенных речей о защите природы. Мы просто смотрели на очищенный берег, на изумрудную траву.

Думалось: как же мало надо, чтобы вокруг нас было чисто и светло. Всего-то – увези с собой мусор и наслаждайся природой, а не ищи виноватых. Мы все виноваты.

Журнал «Деловой крестьянин» – с любого месяца

Чтобы гарантированно получать журнал «Деловой крестьянин», нужно оформить подписку с любого месяца через редакцию или в любом отделении «Почты России». Подписной индекс 79386, каталожная цена в редакции на 6 мес. — 498,00 руб. без НДС. Подписная цена на почте на 6 мес. — 544, 74 руб.

Справки по вопросам подписки по телефону редакции (863) 282-83-12, Днепровская Наталья Николаевна



Агроэкспансия России

Отечественная технология покоряет поля разных стран мира

отенциал отечественного АПК признают многие. При этом никого не удивляет, что за передовым опытом ведения сельского хозяйства приходится ехать за границу. Но это не всегда так: есть и обратный процесс. Какую российскую агротехнологию охотно покупает мир? - корреспондент «Делового крестьянина» поехал выяснять в Санкт-Петербург.

С 28 по 31 января в Санкт-Петербурге состоялась IV Международная конференция «Теория и практика применения Лигногумата». Да, того самого Лигногумата, о результатах применения которого в условиях Краснодарского края мы уже рассказывали на страницах нашего журнала («От науки к практике» ДК №2, 2013 г. и «В поиске верных решений» ДК № 11, 2013 г.). Эти статьи неизменно вызывали интерес среди наших читателей. Поэтому мы решили посетить очередное мероприятие, посвящённое этому продукту. В конференции участвовали учёные. производители агрохимикатов и сельхозпроизводители из Москвы, центральных регионов России, Сибири, Южного Федерального округа, Южного Федерального округа, а также представители различных компаний из Германии, Чехии, Украины, Казахстана, Индии, Италии, Канады, Молдовы, Кипра, Саудовской Аравии, Бразилии, Намибии и ЮАР. В большинстве из этих стран уже ряд лет успешно применяют Лигногумат в сельскохозяйственном производстве. В других - только начинают его применять и хотели узнать как. Об этом на конференции рассказывали подробно в цифрах и фактах. Мы приведём лишь короткие эссе некоторых выступлений.



Совещание минсельхоза в ЮАР



Олег Гладков и Родион Полоскин на IV Международной конференции «Теория и практика применения Лигногумата»

Прорубили окно в мир

Открыл конференцию президент группы компаний «РЭТ» Родион Полоскин. Он приветствовал участников и пожелал всем успеха. Генеральный директор ООО «НПО РЭТ» Олег Гладков рассказал, что выбор города не случаен: «В Санкт-Петербурге находится высокотехнологичный завод по производству Лигногумата, технология производства которого родилась в Ленинграде и до сих не имеет мировых аналогов. Ну, а если вспомнить историю, именно отсюда, из Санкт-Петербурга Пётр I «прорубил окно в Европу». Можно сказать, что и мы прорубили здесь окно в мир, с каждым годом расширяя географию и объёмы поставок российского гумата в разные страны».

Известный предприниматель, учёный и автор нескольких монографий по влиянию промышленных гуматов на экологию, эффективность растениеводства и животноводства, д.т.н., академик РАКЦ Владимир Богословский считает, что результат применения гуминовых веществ на 80 % зависит от качества препарата, а Лигногумат, действительно, по многим показателям уникален, что позволяет ему успешно завоёвывать позиции на рынках России и за рубежом.

Доцент факультета почвоведения МГУ, к.б.н. Ольга Якименко уже много лет специализируется в области исследований состава и особенностей промышленных гуматов. По

приглашению правительства США она участвовала в совместной программе таких исследований и представила участникам данные об особенностях физико-химического состава гуматов известных российских и мировых производителей, в том числе Лигногумата. По своим показателям последний наиболее близок к «молодым» гуминовым веществам торфов. Его повышенная биологическая эффективность связана с наличием более широкого спектра биоактивных компонентов

Король шагает по планете

Компания «Амагро», Чехия. Гуминовые вещества в Чешской республике хорошо известны благодаря собственному производству гуматов на заводе «Humatex». Но с появлением на рынке Лигногумата, произошла революция в сознании сельхозпроизводителей. Судите сами: благодаря высокой эффективности Лигногумата привычные дозы препарата были снижены в 10-20 раз, а эффект, который раньше чувствовали, но не всегда замечали, теперь сразу виден на полях. 50% хмеля и 30% винограда, которые выращиваются для производства потрясающего чешского пива и вина, сегодня возделывают с применением Лигногумата. Отличные результаты получают фермеры Чехии при использовании Лигногумата в садах, на рапсе, пшенице, кукурузе и других культурах.

Фермы по выращиванию картофеля, Республика Кипр. Интересные результаты были получены с использованием Лигногумата при выращивании раннего картофеля на Кипре в условиях капельного орошения. Кроме повышения урожайности, фермеры, применившие продукт, начинали поставки картофеля в Европу на 7-10 дней раньше конкурентов. А это совсем иная прибыль.

Retrievall Inc, Канада и США. В этих странах применять Лигногумат начали ещё с 2008 года. Научные центры США и Канады провели десятки опытов, продукт активно используют в ряде штатов этих стран. Поставки компании Retrievall Inc на 2014 год запланированы в объёме, достаточном для обработки почти миллиона гектар. Лигногумат из России высоко ценится и стоит здесь гораздо дороже, нежели местные угольные гуматы.

Swati Natural Resourses Ltd., Индия. Интересен опыт индийских учёных: в 2012 году Лигногумат был применён в композиции с комплексными NPK удобрениями на пшенице. Урожай получили почти на 30% больше контроля. Доказано: за счёт улучшения усвоения NPK, растёт эффективность использования удобрения, отмечено увеличение остаточного азота и серы в почве после урожая. Подтверждена возможность сокращения доз внесения таких удобрений до 30-35%. В 2013 начаты коммерческие поставки Лигногумата в Инпико

Компания «LifeSoilSupplier», Республика Намибия, ЮАР. Доказано положительное влияние Лингонумата в птицеводстве. Его используют в качестве биологически активной добавки в корма. Птицы, которые выбраковывались фабриками по старости и из-за слабого состояния здоровья, после получения Лигногумата в кормах вновь начинали нести яйца, резко снижалась смертность. Лигногумат не только повышает яйценоскость кур, но и заметно увеличивается размер снесённых яиц.

Компания «Sagros», Бразилия. Очень интересным и эмоциональным был доклад директора бразильской компании «SAGROS» Andre del Giudice Santos. Он рассказал о своём опыте применения агрохимикатов (в том числе российских) – в Бразилии, о возможностях этого рынка и больших перспективах применения на нём Лигногумата. Компания планирует уже в июле 2014 года завершить регистрацию Лигногумата в Бразилии и начать его коммерческие

«Родонит», Украина. «Мы называем Лигногумат королём среди гуматов», — сказала генеральный директор компании «Родонит» (Украина) Надежда Шаровская. Лигногумат в Украине широко используют уже на нескольких миллионах гектаров при обработке и посеве семян, внекорневой подкормке растений, капельном орошении, в качестве антистрессанта — добавляют при применении средств защиты растений. Получают прибавки от 14 до 40 %. Лигногумат снижает содержание микотоксинов в зерне, благодаря чему зерно продаётся дороже.

«Агроперспектива», Казахстан. Особенностью этого края является засушливый климат, в результате чего вносить минеральные удобрения нецелесообразно. В таких условиях действенным способом повышения урожайности являются внекорневые обработки.



Andre del Giudice Santos, Бразилия

Лигногумат на протяжении ряда лет применяется во многих хозяйствах и позволяет получать прибавку до 51% при минимальных затратах.

Республика Молдова. Лигногумат широко применяется в садах и виноградниках, на многих полевых культурах. Так, обработка Лигногуматом посевов озимого рапса в Молдове в 2009 году резко повысила процент выживаемости растений. На необработанных полях гибель посевов составила 18 %, а на обработанных — всего 1%. Прибавка урожайности составила 16,2 %, что позволило хозяйству получить дополнительную прибыль 6100 рублей с гектара при расходах всего 200 рублей на гектар.

Всё вышесказанное, наряду с выступлениями представителей Кирово-Чепецкой химической компании, компаний «Агробиотехнология» и «АгроСил», тоже сотрудничающих с НПО РЭТ, заставило соотечественников почувствовать гордость за высокое качество российского продукта.

Путёвка в жизнь

Производители и исследователи Лигногумата не стоят на месте, расширяя свой ассортимент за счёт создания новых модификаций. Так, в 2011-2012 годах на полях Кубанского аграрного университета под руководством доцента, к.с/х.н. Барчуковой А.Я. прошли испытания новые модификации Лигногумата «Супер С», Супер Л и Супер-Био. Опыты показали их больший эффект на всех испытанных культурах по сравнению со стандартными марками Лигногумата. В 2014 году эти марки будут представлены российским потребителям.

Краснодарский край — лидер в применении Лигногумата среди регионов России. Олег Луценко, главный агроном ООО «Альфа» и один из первых дилеров компании привёл на конференции факты полевых испытаний новых марок Лигногумата серии «Сутор»

Олег Луценко рассказал, что данные испытаний приятно поразили потребителей, и на 2014 год на них появились заказы. Его супруга Светлана, сокурсница по Краснодарскому ГАУ и партнёр по бизнесу, назвала Лигногу-



Картофель в Канаде выращивают с применением Линогумата

мат «путёвкой в жизнь». Ведь во многом, наряду с современным агрономическим подходом, именно применение Лигногумата позволило компании и многим её партнёрам достичь заметного достатка и стабильности.

Другой дилер по продажам Лигногумата - краснодарская компания ООО «Гумат» специализируется, в основном, на применении жидких марок Лигногумата. За десять лет работы накоплен огромный опыт. В качестве примера директор компании Андрей Кононов показал, что применение жидкого 20% Лигногумата на озимой пшенице сорта Батько в условиях Краснодарского края дало прибавку 3.7 ц/га. В ЗАО «Шербиновское» серией опытов доказано заметное воздействие препарата на степень разложения пожнивных остатков. В Ростовской области в ООО «Цимлянское» прибавка урожайности при однократной обработке на сорте озимой пшеницы «Августа» по отношению к контролю составила 2,5 ц/га (всего 42,3 ц/га), а содержание клейковины выросло на 3,1 % (всего 28%). Затраты же на препарат не превысили 96 рублей на гектар. Вот только некоторые из множества убедительных примеров, приводимых участниками конференции

Не надо спорить, пора применять

Какой вывод можно сделать после всего, сказанного на конференции? – Успешный опыт применения Лигногумата в различных странах и климатических зонах свидетельствует о высоком качестве этого гуминового препарата. Участники конференции убедительно доказали на конкретных примерах, что применение этого препарата является недорогим и надёжным способом увеличения урожайности. Поэтому спорить о его полезности нет нужды. Надо развивать его активное использование!

Инга СЫСОЕВА

Справки о поставках препарата и консультации по его применению: г. Санкт-Петербург, 8 (812) 600-46-01, 8 (812) 655-00-89 www.lignohumate.com

реклама **Л**еловой

ЛИГНОГУМАТ

КОНЦЕНТРИРОВАННОЕ, ПОЛНОСТЬЮ РАСТВОРИМОЕ ГУМИНОВОЕ УДОБРЕНИЕ Более подробную информацию можно получить на выставке «Интерагромаш» в Ростове-на-Дону 25-28 февраля 2014, стенд № Д-20

АЛЬБИТ

УНИВЕРСАЛЬНЫЙ РЕГУЛЯТОР РОСТА РАСТЕНИЙ СО СВОЙСТВАМИ ФУНГИЦИДА И КОМПЛЕКСНОГО УДОБРЕНИЯ

ФИТОСПОРИН-М

УНИВЕРСАЛЬНЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ МИКРОБИОЛОГИЧЕСКИЙ ФУНГИЦИД

МЕГАМИКС

ВЫСОКОЭФФЕКТИВНОЕ ЖИДКОЕ УДОБРЕНИЕ

ООО «Лигногумат-Ростов» г. Ростов-на-Дону (863) 226-32-28, (928) 140-60-19, (988) 243-30-16, (928) 226-32-28 ООО «ГУМАТ» г. Краснодар (861) 257-76-00, (988) 243-30-16 ООО«АгроХимМаг» г. Ставрополь (8652) 455-069, (928) 268-06-94, (928) 014-36-70, (988) 243-30-16

ООО«АгроГумат» г. Воронеж (919) 187-11-62, (920) 225-44-97



Создайте сад Вашей мечты!

Весна - лучшее время для обустройства загородных домов и создания уникальных ландшафтов в ваших садах. Со всем вдохновением окунитесь в мир флоры и станьте волшебником, создающим неповторимую атмосферу уюта и гармонии.

HHIU CE30H BUCTABRA-

ЯРМАРКА



3-6

- 🤊 ЛАНДШАФТНЫЙ ДИЗАЙН
- Элитные деревья и растения
- 🕈 ЦВЕТЫ: СЕМЕНА, АУКОВИЦЫ, РАССАДА
- **₹ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ТЕХНИКА И** САДОВЫЙ ИНВЕНТАРЬ
- ₱ ДАЧНАЯ И САДОВО-ПАРКОВАЯ МЕБЕЛЬ

ЖДЕМ ВАС НА ВЫСТАВКЕ-ЯРМАРКЕ «ДАЧНЫЙ СЕЗОН»!



Пр. М. Нагибина, 30 Тел. (863) 268-77-68 www.vertolexpo.ru





- СЕЛЬХОЗТЕХНИКА
- МЕЛЬНИЧНЫЕ И ЭЛЕВАТОРНЫЕ КОМПЛЕКСЫ
- СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ, УДОБРЕНИЯ
- животноводство, птице водство
- ВЕТЕРИНАРНЫЕ ПРЕПАРАТЫ И ОБОРУДОВАНИЕ
- КОРИЛЬ, КОМБИКОРИЛЬ
- СТАНДАРТИЗАЦИЯ И МЕТРОПОГИЯ
- УСЛУГИ ДЛЯ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК
- КОМПЛЕКСИМИЙ СПУТИИКОВЫЙ КОНТРОЛЬ

Bыставочный центр с С О Ф И Т - 9 К С П О тел: [8452] 205-470, 206-926 http://wxpo.aofil.ru http://wx.com/sofil.expo

DOTAINS TO RANGE OF MALE AND M

Стабильные прибавки и повышение качества

Сельхозпроизводители отметили эффективность препаратов ООО «Гумат»

ООО «Заря. Мартыновский филиал», Мартыновский район, Ростовкая область, Олег Александрович Карабедьян:

– Лигногумат применяем на протяжении двух лет на всех культурах: озимая пшеница, яровой ячмень, кукуруза, подсолнечник, лён, горчица. На озимой пшенице делаем две обработки с Лигногуматом: гербицидную и против клопа вредная черепашка. Нормы внесения - согласно рекомендациям производителя – по одному литру. Препарат снимает стресс от гербицидов и положительно влияет на качество урожая. Вся пшеница у нас получается продовольственная: третий-четвёртый класс, фуража нет. При этом цены на препарат умеренные. В прошлом году была тяжёлая ситуация: всходов озимой пшеницы с осени практически не было. Если бы не работали Лигногуматом, могли вообще ничего не получить. Весной земля была чёрная, виды на урожай нулевые, но после всех обработок мы собрали на этих полях от 15 до 20 ц/га. Соседнее хозяйство, которое применяло те же препараты, что и мы, в тех же дозировках, но без Лигногумата, собрало урожай значительно хуже: у них и 10 ц/га не было. Поэтому в плане прибавки урожая и его качества, а также повышения устойчивости растений к засухе считаю препарат незаменимым.

ООО «Псарев и сын», Сальский район, Ростовкая область, Сергей Сергеевич Псарев:

- Мы применяем несколько препаратов этой фирмы: Альбит, Фитоспорин М и Лигногумат. Альбит — это универсальный препарат, его применяем на протяжении четырёх-пяти лет при гербицидной обработке по зерновым, а также при протравливании семян. Эффект налицо: посевы чистые, повышается качество урожая. У нас всегда продовольственное зерно, третийчетвёртый класс, фуража нет.

Фитоспорин М попробовали в прошлом году. Препарат эффективный и экономически выгодный: достойная альтернатива дорогим фунгицидам. Если обработка раскрученными фунгицидами обходится в среднем 800 рублей на гектар, то Фитоспорин М — всего 160 рублей на гектар. С учётом двух обработок — 320 рублей. Как видите, это значительно дешевле, а эффект вполне достойный. У нас на полях болезней не отмечалось.

Лигногумат также попробовали впервые в прошлом году, до этого не применяли. Но прошлый год не вполне показательный — были сложные условия для формирования урожая. Сильная сухость воздуха в период цветения. Тем не менее посевы, обработанные этим препаратом, выглядели относительно неплохо, болезней не отмечали.

ООО «Возрождение», Багаевский район, Ростовская область, Николай Николаевич Гаголин:

- Лигногумат и Альбит применяем третий год на всех культурах: пшеница, ячмень, подсолнечник, кукуруза. Используем эти препараты совместно - согласно рекомендациям производителей, это даёт максимальный эффект. Прежде урожай пшеницы у нас не превышал 30 ц/га, но в первый же год применения мы увидели стабильную прибавку на всех культурах 15-20%. Хорошо влияют препараты и на качество. Подсолнечник по масличности оказывается даже выше критериев, установленных при приёмке закупщиками. Поэтому в цене мы не теряем. Пшеница третий-четвёртый класс, хотя прежде, до применения препаратов, мы с трудом до четвёртого дотягивали. Сейчас стабильно 30-40% оказывается третьего класса, и 60-70% – четвёртого. В технологии мы ничего, кроме этих препаратов, не меняли, дозировки внесения удобрений остались теми же. В прошлом году озимка у нас поздно взошла. Условия выращивания были ужасными. По прогнозам должны были получить не больше 15 ц/га. Но в итоге получили 25-27 ц/га. Я считаю, что во многом вытянули благодаря этим препаратам.

Лигногумат хорошо себя показал и на овощах. Мы выращиваем капусту, свёклу, картофель. Реализуем на оптовом рынке. Качество товара у нас всегда хорошее: овощи сладкие, вкусные. И по урожаю прибавки есть. Если картофель раньше не более 20 тонн давал, то последние три года мы получаем и 25, и 30 тонн. Понятно, что на это влияет множество факторов, но для себя я отметил эффект от применения препаратов.

ЗАО САФ «Русь», Тимашевский район, Краснодарский край, Александр Васильевич Тадеев:

– Наше хозяйство сотрудничает с ООО «Гумат» уже более 10 лет. У нас 9 800 га пашни, сеем практически все культуры, выращиваемые на Кубани. Наибольшие посевные площади среди них занимают зерновые — 52-54%, кормовые травы – 20%, сахарная свёкла – 10%, подсолнечник – 10% и соя – 3-5%. Применяем Лигногумат на всей посевной площади в дозировках 0,3-0,5 л/га, совмещая их во всех обработках в баковых смесях со средствами защиты растений, а также добавляем Лигногумат во время протравливания семян зерновых колосовых культур.

Почему эти препараты получили такое широкое применение на наших полях? Вопервых, Лигногумат хорошо снимает стресс культуры, связанный с применением гербицидов. Во-вторых, в нём содержится множество микроэлементов, необходимых растениям. Поскольку в наших почвах содержа-

ние некоторых микроэлементов низкое, это свойство делает для нас Лигногумат ещё более ценным.

Мы сравнивали технологии возделывания культур без применения и с применением Лигногумата и выявили, что использование этих препаратов позволяет получать прибавку урожайности 15-20%. Если учесть, что стоимость обработки одного гектара этим препаратом составляет всего 150-200 рублей, становится очевидно: он себя полностью окупает и приносит дополнительный доход.

ООО «Вторая Пятилетка», Ленинградский район, Краснодарский край, Вадим Анатольевич Коваленко:

– На площади 7 309 га мы выращиваем озимую пшеницу, сахарную свёклу, кукурузу, подсолнечник и нут. На пшенице применяем Лигногумат двукратно: с гербицидной обработкой и с обработкой против болезней или вредителей. На сахарной свёкле применяем три раза (совместно с гербицидами), на подсолнечнике, кукурузе и нуте – один раз.

Впервые мы применили Лигногумат в 2004 году на озимой пшенице во время проведения весенней подкормки. В то время мы не располагали необходимым количеством минеральных удобрений, поэтому для повышения эффективности вносимых удобрений (в неполной дозе) добавили в обработку Лигногумат. В результате получили значительную прибавку урожайности, которая окупила затраты и принесла прибыль.

Помимо этого заметили, что Лигногумат хорошо снимает стресс у культур, поэтому стали применять их совместно с гербицидами. Положительный результат был получен также при обработке семян колосовых культур.

Повышение урожайности достигается за счёт высокого содержания и сбалансированности в препаратах различных элементов питания, которые хорошо подходят для наших условий возделывания. Это особенно ценно, когда растения не могут в полной мере обеспечить себя элементами питания во время всевозможных абиотических стрессов.

ООО «Лигногумат-Ростов» г. Ростов-на-Дону (863) 226-32-28, (928) 140-60-19, (988) 243-30-16, (928) 226-32-28 ООО «ГУМАТ» г. Краснодар (861) 257-76-00, (988) 243-30-16 ООО «АгроХимМаг» г. Ставрополь (8652) 455-069, (928) 268-06-94, (928) 014-36-70, (988) 243-30-16 ООО «АгроГумат» г. Воронеж (919) 187-11-62, (920) 225-44-97

<u> Деловой</u>

ЕВРОПЕЙСКОЕ КАЧЕСТВО - РОССИЙСКАЯ ЦЕНА!



















423970, РТ. Мусломовский р-н, пос. Мусломова, ул. Тукая, 33 а. ООО «ПК Агромастер»

E-mail: agromaster@mail.ru















8 (85556) 2-39-08 8 (85556) 2-43-59 8 (85556) 2-43-56



ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ УРОЖАЙНОСТИ И КАЧЕСТВА

(пшеницы, подсолнечника, кукурузы, рапса, ячменя, льня и др. с/х культур



ЖИДКИЕ МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ

- Листовая подкормка МЕГАМИКС является способом быстрой поставки питательных веществ во время наиболее максимальной потребности в них растений.
- Устраняет острый недостаток микро- и макроэлементов.
- **Е** Компенсирует повышенную потребность в питании в ключевые фазы развития.



Эффективно борется против болезней: бактериозы, плесневение и гниль семян, гельминтоспориозные и фузариозные корневые гнили, снежная плесень, мучнистая роса, бурая ржавчина и др. Период защитного действия: от посева до созревания и хранения урожая.

АБСОЛЮТНО БЕЗОПАСЕН ДЛЯ ЧЕЛОВЕКА. Норма расхода – 0,8-1,5 л/га



ГУМАТ КАЛИЯ

жидкий торфяной

(содержание гуминовых кислот – не менее 80 % (OB), норма расхода – 0,4 л/га)



ООО «Агрокультура»

Ростов-на-Дону, ул. Портовая, 543, оф. 305,

тел.: 8-919-88-55-000, (863) 29-89-002 e-mail: avreshetilov@gmail.com

техника <u> Леловой</u>

Конструктивные особенности опрыскивателей и их влияние на эффективность работы

Одним из важнейших факторов, которые могут отрицательно повлиять на эффективность применения химикатов при опрыскивании, является качество и надёжность работы самого оборудования опрыскивателя. В этой статье мы хотим обсудить, как конструктивные особенности различных опрыскивателей влияют на качество обработки растений и из чего складываются затраты на их эксплуатацию.

Результат влияния химикатов (пестицидов, удобрений и т. д.) на качество урожая зависит от правильного и равномерного распыления их по обрабатываемой поверхности.

Рассмотрим, как зависит качество распыла химикатов от конструктивных особенностей опрыскивателей, оборудованных щелевыми распылителями высокого давления, и электрических вращающихся распылителей аппаратуры малообъёмного распыления.

Влияние высоты расположения распылителей над обрабатываемой поверхностью.

Высота расположения шелевого распылителя от места крепления до обрабатываемой поверхности определяется требованиями минимального перекрытия для обеспечения равномерности опрыскивания растений. Обычно распылители устанавливаются по высоте, исходя из отношений расстояния между распылителями к их высоте как 1:1. Например, распылители с углом распыла 110°, располагающиеся на расстоянии 50 см друг от друга, должны находиться на высоте 50 см от обрабатываемой поверхности.

Соблюдение этих требований обеспечивает равномерное распыление химикатов по поверхности. В большинстве случаев эти условия не выполняются, что связано с конструктивными особенностями щелевого опрыскивателя, возможностями регулировки штанги по высоте, колебаниями штанги при движении по поверхности поля.

Это приводит к тому, что при увеличении высоты расположения распылителей увеличивается зона перекрытия каждого распылителя. Например, при поднятии штанги выше рекомендованной на 10 см ширина покрытия поверхности распылителем увеличивается с 143 см до 175 см (*рис. 1 и 2*)

Образуется зона перекрытия в 32 см. Т. о. перекрытие может достигать 25-30% обрабатываемой площади. Если при высоте 50 см вносится норма гербицидов, то при высоте 60 см в зоне перекрытия количество гербицида увеличивается на 40%, а в остальной зоне снижено на 30% от нормы. Это может вызвать как очаговое поражение растений в зоне перекрытия, так и снижение эффекта от гербицида в остальной зоне, что одинаково ведёт к потере урожая.

Даже в условиях хорошо выровненной поверхности поля скорость движения трактора должна быть не более 8 км/ч, так как ампли-.. туда колебаний штанги длиной 12 м может достигать ±20 см. При таких колебаниях увеличивается неравномерность покрытия рабочей поверхности по ширине захвата.

Если ваш оператор не контролирует постоянно положение штанги по высоте, то эти потери у вас существуют, и вам необходимо на это обратить внимание.

Облегчить работу оператора по контролю за высотой расположения штанги позволяет установка гидравлических подъёмников штанг. Проблема контроля высоты расположения штанги полностью решена иностранными производителями опрыскивателей за счёт установки гидравлических подъёмников, контролируемых из кабины трактора. Но это приводит к удорожанию опрыскивателя, уменьшению надёжности его работы увелинению затрат на его обслуживание и ремонт. чению заграт на его обслуживание и ремению обсобенно это касается опрыскивателей зарубежных производителей, цены на запасные части которых растут с ростом курса валют.
У опрыскивателей, оборудованных элек-

ми (аппаратура малообъёмного распыления), равномерность распределения жидкости по ширине захвата в меньшей степени зависит от положения штанги по высоте и её колебаний, т. к. образующийся факел направлен не вниз, а параллельно штанге.

На рис. З приведены траектории полёта капель, сбрасываемых с кромки малообъёмного электрического вращающегося распылите-(JBP).

Ширина захвата одного ЭВР составляет 1.8-2 м и не зависит от изменения положения распылителя по высоте. Эта особенность работы ЭВР позволяет:

- отойти от контроля штанги по высоте;
- упростить работу оператора, связанную с контролем и регулированием положения штанги по высоте:
- исключить возникновение двойных зон покрытия и перерасхода препарата, угрозы очагового поражения;
- уменьшить эксплутационные расходы за счёт отсутствия гидравлических подъёмников и другого оборудования контроля положения штанг по высоте;
- сделать конструкцию штанг простой и долговечной:
- увеличить скорость трактора при обработке до 10-12 км/ч из-за отсутствия влияния колебания штанги на качество распыла.

2. Влияние изменения давления в системе опрыскивателя на качество распыла.

Изменение рабочего давления в системе опрыскивателя оказывает значительное влияние прежде всего на угол распыления жидкости. Как показано на рис. 4 и 5, понижение давления с 2 атм до 1 атм приводит к уменьшению расхода рабочей жидкости с 0,8 л/га до 0,4 л/га и значительному уменьшению (на 30-40%) площади покрытия растений химика-

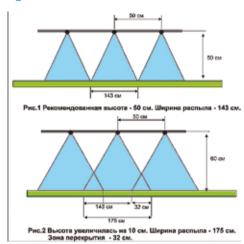
Это создаёт ещё одну проблему, т. к. при изменении давления необходимо учитывать разницу изменения нормы расхода рабочей жидкости. Уменьшение давления ниже рекомендованного приводит к образованию огрехов из-за уменьшения нормы расхода химии меньше рекомендованной. И наоборот, при увеличении давления, соответственно, увеличивается зона перекрытия и нормы расхода выше рекомендованных.

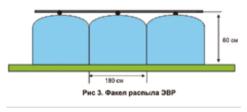
Если вам важна равномерность распыления, то для традиционных опрыскивателей необходимо:

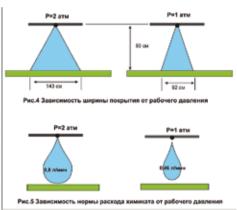
- следить за тем, чтобы распыляющие форсунки работали в правильном диапазоне давлений;
- контролировать исправность работы регулятора давления;
- проверять соответствие рабочего давления типу установленных форсунок и выбранной норме расхода химиката;
- своевременно осуществлять замену фильтров тонкой очистки, их засорённость приводит к потере давления в магистралях и, соответственно, значительному изменению расхода химиката.

Опрыскиватели, оборудованные аппаратурой малообъёмного распыления с электрическими вращающимися распылителями (ЭВР), например малообъёмные опрыскиватели «Виктория», этого недостатка лишены, по-скольку распыл рабочей жидкости в ЭВР создаётся центробежной силой, а не высоким давлением, как в традиционных опрыскива-

- Это позволяет отказаться от использования сложных и дорогих насосов высокого давления. Подачу химиката осуществляет электрический центробежный насос, создающий давление 0,5-0,8 атм и обеспечивающий стабильную подачу рабочей жидкости к распылителям.
- Нет регулятора давления, что упрощает настройку системы опрыскивания







- Изменение нормы расхода рабочей жидкости осуществляется простой сменой жиклеров с нормированными отверстиями от 2 до . 5 мм.
- Такие диаметры жиклеров исключают их засорение от работы суспензиями и использования некачественной воды. Это позволило отказаться от постоянно засоряющихся фильтров тонкой очистки.

Использование метода центробежного распыления жидкости позволило получить следующие эксплутационные преимущества

- замена насоса высокого давления, как правило, импортного производства, работающего от ВОМа, на «электрический центробежный насос», более простой и надёжный; исключение из системы регулятора давле-
- ния, что упрощает регулировку системы;
- замена шлангов высокого давления на обычные.

Применение малообъёмных опрыскивателей с ЭВ-распылителями позволяет получить экономический эффект, выражаемый в виде увеличения производительности за счёт уменьшения простоев, связанных с очисткой фильтров, уменьшение требований к качеству воды и чистоте ёмкостей. Увеличивается эксплутационный ресурс, т. к. нет сложных и дорогих насосов, регулятора давления.

Уменьшение эксплуатационных расходов кратчайший путь к увеличению доходов.



Виктория

г.Ростов-на-Дону, (863) 244-45-12, 8-928-188-34-34 www.распыл.рф

Малообъемные опрыскиватели



Меньше расход - больше доход





реклама **П**еловой

ООО «Дизель РКС»

представитель дилера Ярославского моторного завода

344091, г. Ростов-на-Дону, пр. Стачки, 249, тел.: (863) 219-51-23, 223-00-96, 292-51-00

моб.: (928) 126-71-80

e-mail: Ovcharenko.vitaly@kami.ru

353560, Краснодарский край,

Славянский р-н, г. Славянск-на-Кубани,

ул. Дружбы Народов, 65, тел.: (989) 833-57-97

e-mail: vip.isakovskiy@mail.ru

- двигатели ЯМЗ и оригинальные запасные части к ним

- коробки передач, сцепление и комплектующие к ним
- дизельные электроагрегаты (60-315 кВт)
- топливная аппаратура ЯЗДА
- силовые агрегаты ЯМЗ с турбонаддувом
- гарантия на продукцию до 12 мес.
- двигатели и запасные части МТЗ
- продукция РСМ
- запасные части MT3, K-700, K-701, К-744. Т-150 (всех модификаций)



Подсолнечник: Факел гибрид, Дон РА гибрид,

Альтаир гибрид, Юпитер гибрид,

Меркурий гибрид, Авангард гибрид, Призёр гибрид, Флагман Элита, Мастер 1 РС, Донской 60 1 РС, СУР (сорт) ЭЛ/1 РС, Бузулук (сорт) ЭЛ, Родник (сорт) ЭЛ, Казачий (сорт) 1 PC, Лакомка (сорт конд.) 1 PC

Лён масличный: Небесный 1 РС, ВНИИМК 620 1 PC

Нут: Краснокутский 36 1/2 1 PC Сафлор: Яршовский 4 1 PC, Заволжский 1 1 PC Суданская трава «Землячка». Эспарцет

протравлены. сертифицированы, Семена

возможны скидки

РО, Азовский р-н Тел.: 8-928-148-20-43, 8-961-278-85-91

ПРЕДЛАГАЮ УСЛУГИ

- по ремонту металлорежущих станков;
- по ремонту редукторов отбора мощности на зерноуборочные комбайнов Вектор и Акрос (отеч. и импорт.)
- изготовлению деталей и узлов по чертежам или образцам,
- запчасти для зерноуборочных комбайнов

Тел.: 8-904-342-95-88.

Продаю: МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ. Доставка. Тел.: 8-928-185-19-51.

Производим и реализуем УСИЛЕННЫЕ КУЛЬТИВАТОРЫ КПС 4, КПС-5, КПС 6, КПС 6 раскладной. Тел.: 8-918-234-70-03. kps456.ru

Продаем после кап. ремонта: Комбайны ДОН-1500Б, Жатки к ним: ПСП-10, ЖУ-6, CASE-1083, Клевер ППК-81. Тел.: 8-918-505-12-39, 8-928-623-36-62.

Продаю б/у технику: T-150K; T-40; OBC-25; MC-4; 3M-60; зерносушилка; пресс тюковый.

Тел.: 8-928-170-67-77.



ДГРОРУСЬ









САНКТ-ПЕТЕРБУРГ | ЛЕНЭКСПО



ВСЕРОССИЙСКАЯ ВЫСТАВКА АГРОРУСЬ - РЕГИОНЫ

ВСЕРОССИЙСКИЙ СЪЕЗД СЕЛЬСКИХ КООПЕРАТИВОВ

83 РЕГИОНА | 904 ДЕЛЕГАТА | 150 УЧАСТНИКОВ ВЫСТАВКИ | 3000 СПЕЦИАЛИСТОВ

- ИНТЕГРАЦИЯ И КООПЕРАЦИЯ В АГРОБИЗНЕСЕ
- БИОТЕХНОЛОГИИ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ
- ЭНЕРГО- И РЕСУРСОСБЕРЕГАЮЩИЕ ТЕХНОЛОГИИ
- СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ ТЕХНИКА и технологии
- ЖИВОТНОВОДСТВО. КОРМА
- ВЕТЕРИНАРИЯ
- РАСТЕНИЕВОДСТВО ЗАЩИЩЕННОГО ГРУНТА
- ОРГАНИЧЕСКОЕ ЗЕМЛЕДЕЛИЕ



23 – 31 августа

XXIII МЕЖДУНАРОДНАЯ **АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ** ЯРМАРКА

56 000 кв. м 660 ФЕРМЕРСКИХ (КРЕСТЬЯНСКИХ) ХОЗЯЙСТВ 116 434 ПОСЕТИТЕЛЯ



26 – 29 августа

XXIII международная <u>АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ</u> **ВЫСТАВКА**

727 участников | 56 регионов России | 19 стран | 14 000 специалистов апк

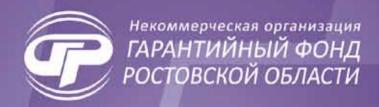


ВК «ЛЕНЭКСПО», СПб, Большой пр. В. О., 103 тел. +7 (812) 240 40 40, доб. 231, 234, 235, 188, 254





Поручаемся за малый и средний бизнес!



Наши двери открыты для различных производств, работ и сферы услуг. Специалисты фонда всегда готовы проконсультировать вас по процедуре получения поручительства, в том числе с использованием электронной почты. Для вашего удобства информация о нас, нашей деятельности, банках-партнёрах размещена на сайте www.dongarant.ru. Своим клиентам мы всегда готовы предоставить полный комплекс услуг: от консультаций по всем формам господдержки до предоставления поручительства и возможности рассказать о своём бизнесе в СМИ на площадках фонда. Региональный малый бизнес мы также поддерживаем путём размещения заказа на выполнение услуг.

344006 г. Ростов-на-Дону, ул. Седова, 6/3, к. 805, тел. +7 (863) 280-04-06, 280-04-07, e-mail: info@dongarant.ru www.dongarant.ru



<u> Леловой выставка</u>

интераграгрямаш

XVII АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ ФОРУМ ЮГА РОССИИ: «ИНТЕРАГРОМАШ», «АГРОТЕХНОЛОГИИ»



«Интерагромаш» старт сезона 2014

25 – 28 февраля 2014

- 223 компании из 30 регионов Российской Федерации и пяти стран ближнего и дальнего зарубежья: Турции, Венгрии, Китая, Украины и Белоруссии;
- 10000 кв.м. сельскохозяйственной техники и оборудования;
- 6411 посетителей-специалистов из Ростовской области,
 Ставропольского и Краснодарского края.



Ростов-на-Дону, пр. М. Нагибина, 30 Тел. (863) 268-77-68, www.vertolexpo.ru



























ЗАРАЗИНОУСТОЙЧИВЫЕ ГИБРИДЫ ПОДСОЛНЕЧНИКА ОТ ЕВРАЛИС СЕМАНС



Я-F EC ПЕТУНИА (среднеспелый)	П-Б EC БАМБИНА (среднеранний)
Я-Б EC ТУНДРА (ранний)	EC БЕСАНА (среднеранний)
Б ЕС БЕЛЛА (ранний)	Б ЕС СТАРБЕЛЛА (среднеранний)
Я-Б EC НОВАМИС СЛ (среднеранний)	Я-Б EC АРТИК (среднеранний)



(863) 229-79-20, (863) 237-89-52 euralis.ru



Пеловой *техника*

8(8634)32-32-13, 38-74-87, 38-80-74 Ростовская область, г. Таганрог



8(928)212-22-19

www.agro-teh.su mail@agro-teh.su



АНГАРЫ - от 2000 руб./М²с системой GSM охраны

зерносклад, коровники, свинарники, овощехранилища под ключ, утепление, гидроизоляция, ремонт токов, ЗАВов.

НАВЕСЫ тентовые - от 1500руб/м² НАВЕСЫ металлические - от 1900руб/м²



(2 емкости по 4500л.)



для опрыскив, садов



Производство сельскохозяйственной техники

Эффективные биотехнологии для агробизнеса от украинской компании «БТУ-Центр»

1999 года в Украине (г. Ладыжин, Винницкая область) успешно работает предприятие "БТУ-Центр" (Биотехнологии Украины). Сфера его деятельности – научно-исследовательские, экспериментальные, промышленные работы в области биотехнологии и микробиологического синтеза новых форм биопрепаратов для нужд сельского хозяйства.

Это современное производство, на котором трудятся высококвалифицированные ученые и специалисты со стажем в отрасли более 35 лет. «БТУ-Центр» создаёт продукцию для животноводства и растениеводства по собственным технологиям. Для сельскохозяйственной птицы и животных - добавку кормовую «Мацераза», «Мультипульти корм», премиксы; для растений - биоинокулянты для сои, гороха, нута, биоактиватор Азотофит, биофунгицид Фитоцид, биоприлипатель Липосам, биоклей Липосам, биодеструктор Стерни, Биокомплексы – БТУ для зерновых, технических, овощных и плодово- ягодных культур. В феврале 2011 года было открыто представительство компании «БТУ-Центр» в России ООО «Органик Лайн» (Москва). В Южном федеральном округе успешного производите-

(г. Ростов-на-Дону).
Об инновационной продукции украинской компании рассказала заместитель директора по науке «БТУ-Центр», лауреат Государственной премии в области науки и техники О. НАГОРНАЯ.

ля биопрепаратов для сельского хозяйства из

Украины представляет ООО «АПМ-Компас»

- Какую продукцию может предложить аграриям «БТУ-Центр», чтобы можно было снизить затраты на пестициды, составляющие значительную статью расходов в бюджете агрария, при этом не потеряв в эффективности их действия?

CANN.

С 2001 года на Украине в ЧП «БТУ-Центр» разработан и производится биоприлипатель ЛИПОСАМ®. Это природный, универсальный, экологически безопасный препарат комплексного действия: носитель-сорбент, антитранспирант, прилипатель и пленкообразователь с клеящими свойствами. Препарат создает сетчатую пленку на поверхности растений, благодаря чему удерживает влагу, при этом не закрывает устьица и не мешает нормальному дыханию и фотосинтезу растений.

Как носитель ЛИПОСАМ® хорошо совместим со всеми биопрепаратами, микроудобрениями и большинством пестицидов. Как прилипатель ЛИПОСАМ® пролонгирует и усиливает действие биопрепаратов, микроэлементов, позволяет уменьшить количество пестицидов на 35-45%, в зависимости от группы, за счет уменьшения уноса воздушными потоками, стекания с растений и смывания осадками.

ЛИПОСАМ®-прилипатель используется как для обработки семян, так и для опрыскивания растений в период вегетации с целью подкормки растений в смеси с биопрепаратами и макро-, микроэлементами, защиты от бактериальных и грибковых заболеваний в смеси с фунгицидами, защиты посевов от сорняков в смеси с гербицидами (-20-30%), защиты посевов от вредителей в смеси с инсектицидами (-20%). ЛИПОСАМ®-биоклей используется для предотвращения растрескивания стручков рапса и зернобобовых культур и снижает потери урожая на 30-40%.

– Какие новые препараты компания «БТУ-Центр» создала для интегрированных технологий земледелия?

Это эффективный микробиологический препарат Биокомплекс-БТУ, имеющий много функций: сбалансированное питание рас-

тений, защита посадочного материала и растений в период вегетации, а также разложение пожнивных растительных остатков всех сельскохозяйственных культур. Этот препарат содержит природные азотфиксирующие бактерии (Azotobacter chroococcum), бактерии (Bacillus subtilis), фоси калиймобилизирующие почвенные бактерии, а также другие полезные микроорганизмы (молочнокислые, симбиотические и др.). В биологически активный комплекс препарата входят следующие вещества: витамины групп А, В, Е, Н, β-каротин, углеводы, фитогормоны (гетероауксины, гибберелины и др.) и аминокислоты.

Использование препарата



Биокомплекс-БТУ увеличивает эффективность выращивания озимых колосовых культур. С помощью ранней обработки всходов Биокомплексом-БТУ для зерновых культур можно обеспечить растения после зимнего стресса всем необходимым, улучшив общий обмен веществ, минеральное питание растений. В результате внекорневой подкормки Биокомплексом-БТУ для зерновых активизируются обменные процессы, процесс фотосинтеза, развитие всех органов растения. В растительных тканях благодаря накоплению протеина, низко- и высокомолекулярных углеводов, витаминов увеличивается концентрация сухих веществ и повышается устойчивость растений к резкому перепаду весенних температур и других стрессов.

Хорошо использовать на весну биопрепарат Липосам с антидепрессантными и криопротекторными свойствами, который способствует защите растений в неблагоприятных условиях за счёт содержания высокомолекулярных полисахаридов некрахмальной природы. Внесение Липосама позволяет увеличить количество связанной воды благодаря повышению концентрации полисахаридов. При этом полисахариды некрахмальной природы являются менее доступным источником питания микроорганизмов, что предотвращает проникновение патогенов, а также ряда вредителей, в ткани растений.

Другие виды препарата Биокомплекс-БТУ, созданные для технических, овощных, зернобобовых и плодово-ягодных культур, также показывают высокую эффективность в разных климатических зонах России.

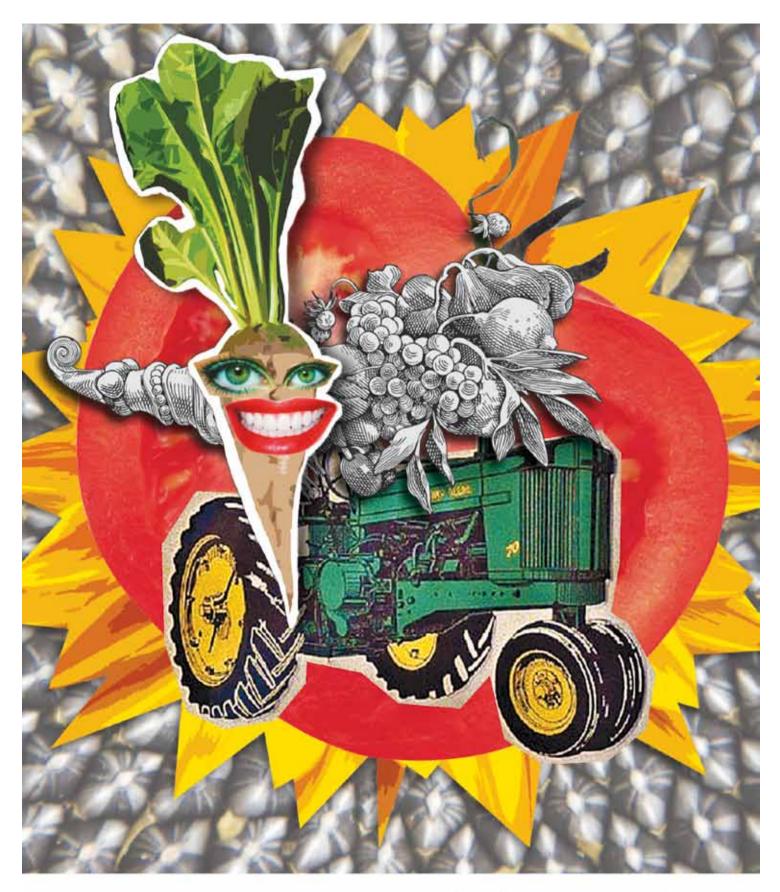
Несмотря на политическую ситуацию, сложившуюся в настоящее время в Украине, предприятие «БТУ-Центр» продолжает стабильно работать; микробиологи готовят к весеннему агросезону препараты, которые уже по достоинству оценили аграрии Украины, Германии, Белоруссии и России.



Производитель – ЧП «БТУ-Центр». Тел./факс: +380 (4343) 6-02-94, 6-44-84. www.btu-center.com Официальный представитель в России — ООО «Органик Лайн». Тел.: +7 (495) 971-98-38. E-mail: info@organik-line.ru. Сайт: organik-line.ru.

Представитель в ЮФО — ООО «АПМ-Компас», г. Ростов-на-Дону, ул. Металлургическая, 102/2. Тел.: (863) 211-10-81. Тел./факс: (863) 252-11-74. E-mail: compasdon@mail.ru. Сайт: www.compasdon.com





CEMEHA

- -сахарная свёкла
- -подсолнечник
- -кукуруза
- -овощные культуры

СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ

Тел.: **(86153) 5-77-92** Факс: **(86153) 5-72-43** avers95@mail.ru

Краснодарский край, ст. Староминская, ул. Толстого, 2. 353600

