ДОВОИ КРЕСТЬЯНИН

АГРОнавигация для сельхозтехники



Установка оборудования | Обучение и выезд к кпиенту | Ремонт оборудования



г. Ростов-на-Дону, уп. Таганрогская, д. 181, оф. 7 теп.: 8 (863) 275-29-58

сайт: www.агронавигация.рф

© 2005, Компания «АГРОнавигация» входит в Группу Компаний «ГЛОНАСС-Телеком»



модепи продукции



«ШРМИЗТ» DOBRE Ростовская область г. Шахты, пер. Сокольнический, 7В



Телефон/Факс: (8636) 235-553, 235-235 www.tehmash-ug.ru





Участник программы обновления парка техники «РОСАГРОЛИЗИНГ»





























AGROMASTER

423970, РТ, Муслюмовский р-н, пос. Муслюмово, ул. Тукая 33а. Производственная компания «АГРОМАСТЕР». Тел.: **(85556) 2-39-08, 2-43-56, 2-43-59.** E-mail: agromaster@mail.ru www.pk-agromaster.ru

ЕВРОПЕЙСКОЕ КАЧЕСТВО - РОССИЙСКАЯ ЦЕНА!



Техника для Настоящих хозяев поля



Прицепы-вагоны с выдвигающейся стенкой (грузоподъемность от 14 т до 40 т, объем от 20 куб.м до 60 куб.м)



Вакуумные, помповые, центрифужные цистерны (одноосные, Tandem, Tridem, Quattro) от 3.000 л до 30.000 л Культиваторы (рабочая ширина от 3 м до 6 м): равномерное внесение удобрений непосредственно к корневой системе



000 "ФлигльРусь", Орловская область, г. Орел Тел.: +7 (4862) 44-24-28, Email: rus@fliegl.com

000 "ФлигльСибирь", Алтайский край, с. Поспелиха Тел .: +7 (3852) 27-17-91. Email: sibir@fliegl.com

www.fliegl.com

Семеноводческое хозяйство 000 «ГАРАНТ»

производит и реализует

Семена яровых культур

ОВЁС: Скакун РС 1, Конкур ЭС, Дерби ЭС ЯЧМЕНЬ: Вакула РС 1, Прерия ЭС, Мастер РС 2

ГОРОХ: Фокор ЭС, Аксайский-усатый-7 ЭС

НУТ: Приво-1 РС 2 ЛЁН: Небесный РС 1

ГРЕЧИХА: Девятка РС 1, Батыр РС 1, Черемшанка РС 1

КОРИАНДР: Алексеевский-190 РС 2

КУКУРУЗА: Катерина F1, Краснодарский-194 F1,

Машук-350 F1

ЭСПАРЦЕТ: Зерноградский-2 РС 1 ЛЮЦЕРНА: Донская-2 С/Э, ЭС

КОСТРЕЦ: Вегур С/Э; Безостый-2 С/Э

СУДАНСКАЯ ТРАВА: Камышинская-51 РС 2

ПОДСОЛНЕЧНИК: Гарант F1, Сигнал F1, Престиж F1, Бизон F1, Донской-151 F1, Дон-РА F1, Казачий ЭС, Донской 60 ЭС, Бузулук РС 1, Р-453 (Родник) РС 1, Мастер

РС 1, СУР РС 1, Лакомка РС 1

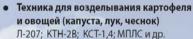
ПРОСО: Харьковское-57 РС1; Золотистое РС 2

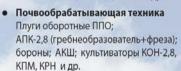
346270, ст. Вёшенская, Ростовская обл., пер. Р. Люксембург, 18 "Б" тел./факс: 8 (86353) 22-3-74, 24-6-16, 8-928-227-10-97, 8-928-176-88-82

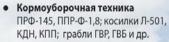


Белорусское качество в России









 Техника для внесения минеральных и органических удобрений РЖТ; МЖТ-Ф; Л-116; МТТ; РУ и др.

Посевная техника Сеялки СПУ, СТВ и др.

 Прицепы и полуприцепы «Боярин» ПУС-15; 2ПТС; ПСТ; ПСТБ; ПТК и др.

Коммунальная техника Пескоразбрасыватели, плужно-щеточное оборуд. и др.

• Запасные части



г. Москва, пр. Мира, 119 ВВЦ, пав. 18, оф. 107-111 тел./факс: (495) 626-59-51 (многоканальный) моб.: (926) 225-45-57 (926) 173-99-29 Nº 1 (129)

Колонка редактора

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИКА
Сигналы сверху8
Чего ждать аграриям в новом году
КАДРЫ
Почему шведский фермер такой умный
В кабину — с пелёнок
РАСТЕНИЕВОДСТВО
Чтобы сэкономить, надо вложить
ТЕХНИКА
Косилки в новом дизайне16
Тест-драйв, подготовленный для «ДК» нашими коллегами из немецкого журнала PROFI
ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО
Увеличены страховые пенсионные взносы для ИП
животноводство
Хавроний — в стотысячники26
Власти Кубани готовят программу возрождения свиноводства, в которой нет места мини-фермам
СЕЛЬХОЗКООПЕРАЦИЯ
Уловить интерес каждого
Субсидии и дотации фермерам Краснодарского края направят через кооперативы
ОХОТА И РЫБАЛКА

Уроки для настоящих мужчин......32 Приобщение детей к охотничьим забавам

Как подать объявление в журнале «Деловой крестьянин»

- 1. Разборчивым почерком напишите текст объявления. Укажите контактный телефон.
- Квитанцию почтового перевода об оплате объявления пришлите по почте: ул. Гор г. Ростов н/Д, 344000, ЗАО ИД «Крестьянин». Города Волос,

Реквизиты ЗАО ИД «Крестьянин»: p/c 40702810800000000935 в ОАО КБ «Центр-инвест» г. Ростова-на-Дону, БИК 046015762, к/с 30101810100000000762, ИНН 6162004360 КПП 616501001

Агроном из Африки

Мой давний знакомый Пётр, живущий в селе, встретив меня, устраивает беглую экскурсию по усадьбе, пребывающей в унылом запустении, и жалуется: «Работать некому». Этот жалкий вывод я слышу уже несколько лет - с тех пор, как Петра сократили на основной работе и он переквалифицировался в сторожа. Новые обязанности он исполнял через пень-колоду, периодически впадая в тяжёлый запой. В такие его «отпуска» на ночную вахту - после дневной - отправлялась его жена Елена. Она же везла тяжёлый воз домашних забот, а также кормила кур и копалась в огороде. Теперь Пётр досрочно оформился на пенсию. Но в его образе жизни ничего не поменялось.

Словом, в себе работника Пётр давно уже не видит. А вот его отец Митрофан Ильич, которого я тоже хорошо знал, проживший без года 90. до самых последних своих дней был нужным человеком на усадьбе. И за птицей ухаживал, и сад в порядке содержал, и огородные грядки полол. После того как Митрофан Ильич четыре года назад ушёл в мир иной, сад стал хиреть и засыхать, а часть огорода заросла бурьяном.

Похожая картина в большинстве других дворов. Сельская окраина, когда-то отправлявшая в общественное стадо до 50 коров, сегодня не обременяет себя скотиной, хотя травы на лугах - в пояс. Единственный, кто держит бурёнку, - мой товарищ Алексей. Он учительствует в школе. Но успевает и за скотиной ухаживать (помимо коровы у него пять бычков на откорме), и три больших огорода обрабатывать, и приличные теплицы в порядке содержать. У Алексея трое взрослых детей, которых он пытался сперва, используя свои связи, пристроить в селе. оставить рядом с собой. Но они стали воротить нос от предложенных мест и подались в город. Теперь он помогает им обустроиться там. Даже молоко для внука с автобусом передаёт.

Соседи тоже выстраиваются в очередь к Алексею за коровьим удоем, который он продаёт по 70 руб. за трёхлитровку. Несмотря на всё это, улица недолюбливает учителя, называет его буржуем, у которого не только своя машина, но и собственный трактор во дворе.

- Буржуй сам не работает, он людей нанимает, серчает Пётр, когда завожу речь об Алексее.
 - А кто же тебе мешает нанимать?
 - Мне не на что, сокрушается Пётр.

Лукавит Петро. Всё село видит, как пашут Алексей вместе с женой Мариной, клубной работницей, на заготовке сена и уборке овощей. Как ежедневно летом мотаются на «Жигулях» в луга доить корову, привязанную на кол вблизи пруда.

Похоже, Петра и других соседей, привыкших жить на пособия по безработице и прочие скудные подачки государства, больше всего раздражает в Алексее его непохожесть на остальных, его умение зарабатывать на достойную жизнь собственными руками и собственной гоповой.

Наше село свыклось с безработицей, приспособилось к ней и уже не воспринимает как благо вакансии. где надо хорощо вкалывать, чтобы затем хорошо получать. В острейшем дефиците сегодня самые что ни на есть традиционные для села специалисты – агрономы, зоотехники, ветврачи. Даже обыкновенного механизатора днём с огнём не сыскать. Как показала дискуссия на кадровую тему за «круглым столом» в редакции «ДК» - «Шесть тысяч не предлагать!» (с. 10), зарплаты специалистов в аграрном секторе доходят нынче до 30 тыс. руб. в месяц, а трактористов – до 50 тыс. И несмотря на это, проблема остаётся.

Некоторые холдинги уже кинулись зазывать кадры из-за границы. На полях юга России замечены агрономы из Африки. Конечно, агроном – он и в Африке агроном. Но растить бананы и возделывать пшеницу – две большие разницы.

Неужели доживём до того, что начнём возить кадры в село из города, как пообещал на «круглом столе» один из участников?

Николай ГРИТЧИН

Главный редактор Н.В. Гритчин

Учредитель-издатель: ЗАО «ИД «Крестьянин» Зарегистрирован в Министерстве РФ по печати. Рег. номер ПП № 77—12227.

Адрес для писем: Ростов-на-Дону, 344000, ул. Города Волос, 6,

тел.: (863) 282-83-13, www.krestianin.biz E-mail: dk@krestianin.biz Отпечатано в типографии ИП Харченко Т. В. (Lucky Pack), г. Ростов-на-Дону,

Объём 10 печатных листов. Номер набран и свёрстан в компьютерном центре

Номер подписан 28.12.2012 г., в 12.00. Заказ № Общий тираж ИД «Крестьянин» - 159 500 экз.

. Тираж 20 000 экз.



Комфортабельные места для 330 тыс. хохлаток

В ЗАО «Птицефабрика "Новороссийск"» в станице Натухаевской открыт новый высокотехнологичный корпус для содержания 160 тысяч кур-несушек, сообщает пресс-служба минсельхоза Краснодарского края. Это уже второе автоматизированное помещение для хохлаток, предыдущее – на 170 тыс. мест – было введено в эксплуатацию немногим более года назад. Общий объём планируемого производства в обновленных корпусах свыше 100 млн яиц в год. В корпусах установлено птицеводческое оборудование фирмы «Зуками». В комплект входит яйцеукладочная машина производительностью 90 тысяч яиц в час, сортировка и упаковка яиц осуществляется без участия оператора.

Ставропольцы не дотянули до 5 млн т

По итогам уборочной кампании 2012 года на Ставрополье собрано без малого 5 млн т зерна. Это на 1,3 млн т меньше, чем собрала Ростовская область. Внушительное отставание от своего вечного соперника, возникшее после уборки колосовых и зернобобовых, ставропольцам удалось несколько сократить за счёт поздних культур, и прежде всего кукурузы, которой они получили в этом сезоне 676,7 тыс. т - на 150 тыс. т больше прошлогоднего. Тем не менее разрыв остаётся существенным. А пальму первенства по результатам сезона вернул себе Краснодарский край, собравший вместе с рисом около 9 млн т зерна. Напомним, после обмолота ранних зерновых Кубань уступала первое место ростовским хлеборобам.

Фермеров заподозрили в нелегальном найме иностранцев

На оперативном совещании в правительстве Воронежской области обсуждены проблемы незаконной миграции. По данным областного прокурора Николая Шишкина, за три квартала 2012 года в регионе поставлено на миграционный учёт более 78,5 тыс. иностранных граждан и лиц без гражданства. Из них имеют разрешение на работу или патент на осуществление трудовой деятельности чуть более 15 тыс., сообщает пресс-служба правительства. При этом, по словам прокурора, более половины иностранцев приезжают имен-

но для осуществления трудовой деятельности, то есть примерно 25-30 тыс. мигрантов работают незаконно. Кстати, эта цифра более чем вдвое превышает количество местных граждан, зарегистрированных в качестве безработных. По сведениям руководителя УФНС по Воронежской области Сергея Дуканова, раньше незаконные мигранты чаше работали в строительном секторе, а сейчас их труд в основном используется в сельском хозяйстве, преимущественно на сезонных работах. При этом, как сказал руководитель налоговой службы, есть ряд примеров, когда фермерские хозяйства заканчивают год с очень высокой прибылью, но при этом официально не имеют никакой наёмной рабочей силы. Этот вопрос решено вынести на рассмотрение областной комиссии по мобилизации доходов.



Краснодарцы везут на «Зелёную неделю» 8 тонн продовольствия

На Международной выставке «Зелёная неделя - 2013» в Берлине свою продукцию продемонстрируют 20 ведущих предприятий АПК Краснодарского края, сообщила прессслужба минсельхоза региона. Они отвезут в Германию 8 т продукции, производимой на Кубани: мясную, молочную, рыбную, консервную, кондитерскую, крупяную, алкогольную, пчеловодческую, чайную и пр. Коллективный стенд края обещает быть самым крупным в павильоне России, он займёт 1 тыс. кв. м. Члены краснодарской делегации рассматривают выставку в Берлине как хороший шанс для расширения деловых связей с иностранными партнёрами, как возможность продвижения кубанских продуктов на зарубежные

Аграрий года доит 10 тонн от коровы

В Ростове-на-Дону в пятнадцатый раз вручили премии «Человек года», учреждённые администрацией Ростовской области и Российским фондом культуры. В номинации «Аграрий года» лучшим назван председатель СПК «Колос» Матвеево-Курганского района Николай Яновский, сообщила пресс-служба регионального минсельхоза. Любопытна судьба этого руководителя, начавшего карьеру от сохи. Специальность агронома он получил, имея за плечами девять лет трудового стажа, в том числе механизаторского. А ещё спустя 10 лет, в 1994-м, Николай Андреевич возглавил СПК «Колос». В этом году удой от коровы в хозяйстве составит 10 т молока высшего со-

рта, сказал Яновский, получая награду. Добавим, что «Колос» является племрепродуктором по чёрно-пёстрой породе.

В Казахстане ждут ростовские комбайны

200 новых зерноуборочных комбайнов VECTOR 410KZ появятся на полях Казахстана к началу уборочной страды 2013 года. Контракт на поставку машинокомплектов был подписан 29 ноября 2012 года, сообщает пресс-слукжба компании «Ростсельмаш».

Бизнес-миссия в Республике Казахстан предприятий-экспортёров из России прошла при поддержке Министерства экономического развития РФ совместно с ОАО «ЭКСАР» и Торговым представительством РФ в Казахстане. Мероприятие направлено на дальнейшее развитие таможенного союза и единого экономического пространства между двумя странами. Наиболее крупное соглашение в рамках данного проекта достигнуто с компанией «Ростсельмаш». Проект по поставке машинокомплектов на сумму 20 млн долларов США будет осуществлён при финансовой поддержке Россельхозбанка.

По словам гендиректора «Ростсельмаша» Валерия Мальцева, сборка машинокомплектов будет выполнена на базе ТОО «Комбайновый завод "Вектор», расположенного в г. Кокшетау Акмолинской области. Остаётся добавить, что за последние 12 лет компания поставила клиентам Казахстана около 6 000 зерноуборочных, кормоуборочных комбайнов и самоходных косилок. В республике открыто представительство «Ростсельмаша», организовано сборочное производство комбайнов, работают дилерская и сервисная сети.



Свекловоды Ставрополья на нуле

Свекловоды Ставрополья получили в 2012 году отменный урожай, сообщила прессслужба минсельхоза края. Валовой сбор составил 1919,6 тыс. т. Урожайность завидная — 523,1 ц/га. Впрочем, хорошее настроение свекловодам явно подпортили переработчики, взвинтившие плату за приёмку корнепло-

– При существующих условиях приёмки сахарной свёклы рентабельность производства культуры сводится к нулю, – доложил замминистра сельского хозяйства края Анатолий Куценко при подведении итогов уборки.

Отметим, что почти две трети собранных корней ставропольцы вывозят за пределы своего региона. Мощности единственного сахарного завода края позволяют переработать чуть больше полумиллиона тонн свёклы.

Пеловой экономика

Сигналы из «высоких кабинетов»

Надежды и перспективы наступившего года. Чего ждать аграриям?

Госпрограммы

2012 год стал ключевым в стратегическом развитии агропромышленной отрасли России. Так, закончила своё действие «Программа развития сельского хозяйства на 2008-2012 гг.» и началась новая, на сей раз – до 2020 г. Кроме того, весной Правительство РФ утвердило «Стратегию развития пищевой и перерабатывающей промышленности Российской Федерации на период до 2020 года». Стратегическая цель, стоящая перед этими отраслями, заключается в «обеспечении гарантированного и устойчивого» снабжения россиян безопасным и качественным продовольствием. говорят авторы документа. Конечно. аграрии понимают, что большинство из обозначенных в документе цифр и показателей являются всего лишь «ориентировочными» или «желательными». И полностью полагаться на эти пожелания, выстраивая собственный бизнес, видимо, всё же не стоит. Однако основные векторы развития здесь внятно обозначены. Эти приоритеты будут закладываться в бюджеты Минсельхоза (и других заинтересованных ведомств) следующих лет. Причём речь сейчас идёт не только о повышенных дотациях из бюджетов разных уровней (по логике вещей, государство, конечно, будет «усиленно» финансировать отстающие отрасли), но и об изменениях в структуре российского спроса на продукты питания и объёмов потребления. Поэтому, несмотря на некую «абстрактность» документа, его изучение может помочь руководителям сельскохозяйственных предприятий. предпринимателям и профильным инвесторам определиться со стратегией развития своего бизнеса.

Отдельное место в документе отводится анализу потенциала российских субъектов федерации, в частности, Юга России. В числе конкурентных преимуществ макрорегиона называются благоприятные природно-климатические условия, выгодное «транзитное» приморское положение, а также «значительные демографические ресурсы». В этой части документа озвучены некоторые крупные проекты, под которые уже сегодня можно «сориентировать» свой бизнес. Например, значительный рост валового производства свёклы непременно потребует в Ставропольском крае строительства нового сахарного завода. Увеличение производства сои в Краснодарском крае приведёт к созданию заводов по её переработке с выпуском растительного масла и соевых шротов для производства комбикормов на нужды животноводства. В приморских и горных регионах, обладающих высоким природнорекреационным потенциалом (Республика Дагестан, Кабардино-Балкарская Республика, Карачаево-Черкесская Республика, Краснодарский край и Ставропольский край), усилия будут сконцентрированы на приоритетном развитии сельскохозяйственного туризма, ви-



ноделия и плодово-ягодного подкомплекса. В регионах, обладающих потенциалом развития перерабатывающих отраслей промышленности (Астраханская, Волгоградская и Ростовская области), развитие будет направлено на внедрение в этих отраслях новой техники и технологий для производства продукции с высокой добавленной стоимостью.

Рынок

На зерновом рынке в минувшем году также было много событий, но «основным вектором» можно назвать удорожание зерновых в самый разгар уборки. Неурожай во многих странах – крупных производителях зерна – спровоцировал рост цен на него. В сентябре, когда обычно прейскуранты на минимальных в году уровнях, в этот раз фиксировались на рекордных значениях.

Это позволило аграриям «восстановить силы», считает глава Российского зернового Союза Аркадий Злочевский. Однако многие аграрии отмечают возросшую стоимость удобрений, ГСМ, прочих необходимых трат – так что больших дивидендов многие не получили. Резкий рост цен вынудил государство проводить масштабные зерновые интервенции. Изначально планировалось, что глобального влияния на рынки эта мера не должна оказывать - интервенции нужны для «ювелирно тонкой» подстройки рынка. Но проводимые этой осенью, интервенции никак не повлияли на цены - те продолжали расти. В итоге государство разрешило покупать относительно недорогое интервенционное зерно переработчикам всех без исключения российских регионов (изначально к торгам допускались только субъекты неевропейской части России). Был пересмотрен в сторону увеличения и планируемый объём продаж. Изначально это был один миллион тонн; сегодня лимит повышен и очевидно, что до начала весенней посевной будет продано больше.

Цены на зерно вырастут в первой половине 2013 года, а затем немного снизятся, считают эксперты Rabobank. Снижению цен будет способствовать прогнозируемый хороший урожай во втором полугодии по основным культурам. Международный Совет по Зерну (IGC) также ожидает существенного роста производства зерна, на 8,1% по сравнению с текущим сезоном (при условии, что погода не преподнесёт сюрпризов). Но, несмотря на рост производства зерна в следующем сезоне, его запасы уменьшатся, поскольку мировой спрос будет расти более быстрыми темпами, отмечают эксперты.

Позволит ли сохраняющийся дефицит зерна в мире поддерживать стабильно высокие закупочные цены в России? Как пишут блогеры портала Agrobook.ru, государство сегодня активно продает интервенционное зерно. И сколько его останется в «запасниках» после интервенций, не знают, кажется, и в самом нашем Минсельхозе. «Переходящие запасы сократятся серьёзно – это точно. А если Владимир Владимирович посчитает, что осталось мало, и, защищаясь от вероломного Запада, прикроет продажи за рубеж, «потенциальным врагам»? Какая будет внутри России цена на зерно при урожае даже 95 млн тонн?» – спрашивает один из авторов Agrobook.

Какая цена сложится к началу нового сезона — сказать пока никто не берётся. Аркадий Злочевский считает, что в России в 2013году будет собрано порядка 95-100 млн тонн зерна или даже больше. Как отмечают некоторые эксперты, таким образом рынку посылается сигнал о том, что рекордных цен в следующем сезоне ждать не приходится. Что ж, надо следить за тем, как поведёт себя государство. Потому что приходится констатировать: многое сегодня в жизни агрария зависит от решений «высоких кабинетов».

Сергей НЕЖЕВИЦКИЙ, экономический обозреватель «ДК»



ВЕСОМЫЕ ДОХОДЫ.

Вы хотите, чтобы Ваш сахарный бизнес был эффективным? Выбирайте гибриды Бетасид - благодаря высоким урожаям корнеплодов и сахара наши семена увеличат уровень Ваших доходов. Это наша задача, ведь успешность Вашего бизнеса, это и наш успех!

BETASEED. SIMPLY DIFFERENT.



www.betaseed.com



Эксклюзивный дистрибьютор в РФ agro@almos-agroliga.ru www.agroliga.ru

Москва, тел.: 8 (495) 937-32-75 Белгород, тел.: 8 (4722) 32-34-26 Воронеж, тел.: 8 (4732) 60-40-09 Краснодар, тел.: 8 (861) 237-38-85 Курск, тел.: 8 (4712) 52-07-87 Липецк, тел.: 8 (4742) 72-41-56 Ростов-на-Дону тел.: 8 (863) 264-30-34 Ставрополь, тел.: 8 (8652) 37-19-62 Тамбов, тел.: 8 (4752) 45-59-15



Алексей Емельянов



Оксана Поцелуева



Юрий Перетятько



Наталья Маринченко

Шесть тысяч не предлагать!

Специалист готов работать в селе лишь за приличные деньги

ремена, когда механизатора можно было найти в каждом втором сельском дворе и нанять за гроши, закончились. Теперь в поисках перспективного тракториста нужно отмотать сотни вёрст. Ничуть не проще поиски специалистов с высшим образованием — агрономов, зоотехников, ветврачей. Где же выход? Ответ искали участники встречи за «круглым столом» в редакции «ДК». Вёл дискуссию главный редактор журнала Николай Гритчин.

Выучил за свой счёт, а права отобрали

Ведущий: Начну с личных впечатлений. Практически каждая командировка в село в 2012 году, а выезжаем мы практически еженедельно, выводила на тему кадрового голода в аграрном секторе. Когда приглашал фермера Алексея Емельянова на нынешний «круглый стол», то застал его за 300 километров от родного хозяйства — в Боковском районе. Оказалось, там он искал механизаторов. Ближе нет, Алексей Петрович?

Алексей Емельянов, замглавы КФХ (пос. Каяльский, Азовский район, Ростовская область): В посёлке Каяльском знаю всех людей. Кадров не хватает во всех соседних хозяйствах. Из-за этого нарушается технология и возникают все

наши беды. А в нашем КФХ кадровый голод обострился после увеличения площадей. Год назад было 330 га, теперь стало 750. И добавилось новой техники - «Беларусь», Т-150, комбайн «Акрос». Требуются два механизатора. Почему подался в Боковский район? Потому что я родом оттуда. Там у меня много родственников. Встретился с двумя ребятами, пригласил к себе. Они побывали в нашем хозяйстве буквально неделю назад вместе с родителями. Посмотрели, какие у нас условия. Мы покупаем жильё для них – на выбор. То ли это будут служебные квартиры. То ли ипотека на 10-15 лет (беспроцентная). То ли найм. Посмотрели, уехали, глубоко думают. Если засомневаются, то приглашу через журнал «ДК» двух механизаторов. Жильё благоустроенное, все удобства.

Владимир Зайцев, главный специалист отдела профессионального образования министерства общего и профессионального образования Ростовской области: Парни, которых вы пригласили, выпускники училища?

Емельянов: Да, выпускники. Но уже успели поработать.

Вопрос: А какое жалование?

Емельянов: Достойное. Сейчас у нас заканчивают ремонт тракторист и подсобник. Декабрь, январь и февраль платим им, делают что-то, не делают, по 10 тыс. Летом зарабатывают в 2,5 раза

больше. Осенью выделяем им зерно для личного подсобного хозяйства, муку, масло – всё, что у нас есть. Работает нормально – премия 50 тыс. в конце года. Если суммировать, получается неплохо.

Реплика: А говорят, село трудоизбыточно. Почему же тракториста не найти?

Емельянов: Пыль глотать не каждый желает 6 месяцев в году. Нормальные ребята, которые работали прежде в сельхозпредприятии, сейчас поустраивались в охрану, в полицию, в торговлю. Ростов рядом, 20 маршруток каждый день туда людей увозит. В охране он отработал сутки, а двое — дома.

Реплика: А дома подсобным хозяйством занимается.

Емельянов: Какое там подсобное. Я приехал в Каяльский в 1993 году директором в сельхозпредприятие, в посёлке было 168 голов КРС. Сегодня если десяток наберётся, то хорошо. Родственники в посёлок переехали, предложил им половину своего огорода: берите, занимайтесь. Нет, отвечают, мы лучше в магазине купим. Психология поменялась. Особенно у молодёжи.

Зайцев: Не пробовали обращаться за кадрами в училище?

Емельянов: Даже выучили за свой счёт механизатора. Но он через полгода напился – права отобрали. Сейчас он у нас подсобник – на ремонте.

Как пастух стал бригадиром

Юрий Перетятько, директор ООО «Перетятько Ю.А.»: В посёлке, куда я попал по распределению после агроинженерной академии, осталось примерно 35% населения. Посёлок газифицированный, есть школа, есть садик, есть всё. А дома пустые, их разбирают, разграбляют. Люди не хотят работать в сельском хозяйстве. Стремятся в город, чтобы получать там 6-7 тыс., пить кофе в офисе и ничего не делать. В нашей стране люди воспитаны на сказках про Ивана-дурачка. Сидит на печке и ни палец о палец. При этом хочет жить нормально.

Считаю, что сегодня можно решить проблему механизаторов одним только путём - модернизировать своё хозяйство и переходить на новые технологии. Людям, которых я беру, вернее которые ко мне сами приходят, предлагаю работать не на меня, а со мной. Я живу от поля. Они точно так же живут от поля. То есть получают проценты от того. что вырастет. На 1 150 га работают у меня три механизатора. Считаю, что это даже много. Я никогда не езжу – не смотрю, сколько сделано на поле. Никогда не заглядываю в бак трактора. Никогда не меряю глубину. Принимает на работу коллектив. Я им говорю: нам нужен один человек. Если этот человек не бу-



Анатолий Бондаренко

дет работать, его работу будешь выполнять ты или ты. То есть если коллектив берёт человека, потом за него и отвечает. И наказывает тоже коллектив. А я с коллектива спрашиваю. На уборке монитор комбайна показывает, сколько намолочено. Электронная весовая. Механизатор – он же водитель. Вечером, уборка у нас до 10 вечера, собираемся. Бригадир объявляет: сегодня намолотили столько-то. Все сидят с блокнотиками. Каждый знает, сколько в натуре он заработал за день. Он может со своим зерном потом делать всё что угодно. Хранить бесплатно в моём ангаре, продать, себе оста-

Ведущий: Наш журнал сообщал, что механизатор у вас зарабатывает в среднем по 1 тыс. евро в месяц.

Перетятько: Каждый год поразному. В прошедшем вышло 1 300. Цена ведь на зерно скачет. Но как у нас можно организовать дело только там, где работают в белую. Мы показываем всё.

Вопрос: Механизаторов берёте только опытных?

Перетятько: Всяких. Не отказываюсь и от таких, у кого нет прав ни на трактор, ни на машину. Потому что когда я делал им права, они спокойненько уходили в дорожное строительство, в «Юг Руси» водителями. То есть я понял, что занимаюсь воспитанием для кого-то. И сегодня мне легче взять здорового нормального человека. Пусть он в этом деле ничего не шарит. Но я из него сделаю, если он захочет, нормального специалиста. Вот был в посёлке пастух. В нём видели только

пастуха. А я разглядел организатора. Говорю: Лёш, приходи, научу. Сейчас он у меня бригадир, получает больше всех.

За трактористами – на конкурс пахарей

Емельянов: У меня пессимистическое настроение. Кажется, что



Владимир Зайцев

через пять лет механизатора в Красную книгу занесут. Как и корову.

Зайцев: Для таких прогнозов нет оснований. Региональный заказ на трактористов сегодня в пределах 400-450 человек. И наши профессиональные училища его выполняют. Правда, 15 лет назад выпускали 1 200. Но тогда и численность системы начального профессионального образования была 50 тыс. А сейчас обший наш контингент 21 тыс. Словом, с тем, что нам заявляют, мы справляемся. Там, где нет образовательных учреждений, могут быть сложности. Но училища сегодня охотно берут ребят из соседних районов, если там учебных заведений нет. Так что, уважаемые работодатели, подавайте свои заявки в училища.

Вопрос: Куда же ваши выпускники деваются, если такой дефицит?

Зайцев: Сразу после экзаменов парни получают повестки военкомата и уходят на службу в армию. Там наши кадры очень востребованы. А после службы, по нашим данным, две трети возвращаются в село.

Реплика: Ждать долго.

Зайцев: Ничего не поделаешь. Кадрами надо заниматься планово. Мы требуем: в составе экзаменационной комиссии училища должен быть работодатель. То есть чтобы итоговый экзамен будущего тракториста оценивал фермер. По итогам аттестации можно выбрать себе механизатора. Ещё больше возможностей для подбора кадров даёт социальное партнёрство хозяйств и училища. В качестве примера хочу привести Октябрьский сельский район. До недавнего времени там был сельскохозяйственный лицей в посёлке Качкан. Сейчас это техникум аграрный. С 2007 года благодаря Луганцеву - главе администрации – техникум имеет договоры практически со всеми сельхозтоваропроизводителями района. 32 договора заключено социального партнёрства. Хозяйства инвестируют около 1 млн руб. в год в развитие учебно-материальной базы. Там есть именные стипендии, премии педагогам. Там работодатели выбирают себе кадры. Очень многие выпускники работают у фермеров, вернувшись из армии.

Каждый год мы проводим конкурс пахарей. Туда многие приезжают посмотреть на ребят. Кроме того, училища у себя каждый год обязаны проводить конкурс пахарей. Там работодатель сразу увидит, на что пацан способен.

Реплика: Но ведь техника в училищах – это вчерашний день. Как можно на ней готовить современного механизатора?

Зайцев: Да, у нас самая тяжёлая позиция сегодня - это комбайны. 6 млн отдать за него училищу не по карману. Последний комбайн куплен в 2008 году – в упомянутый техникум аграрнотехнологический. И то он купил благодаря участию в национальном проекте. То есть техникуму дали грант в 60 млн. На них купили два «Джон Дира», полный набор сельхозорудий для них, «Дон-1500». А в основном у нас комбайны ещё советского производства. Проблема реальная. Купить в лизинг мы не можем, потому что бюджетники.

Зачем хозяйству инженер?

Перетятько: Не угонятся училища за новой техникой. Как бы они ни старались, молодой механизатор в хозяйстве всё равно начнёт с нуля. Огромное спасибо училищам, что они хоть детей этих не бросают на произвол сульбы. А контингент илёт к ним не самый лучший, прямо скажем. От этих ребят вообще все отказываются. И прямая им дорога в полицию, потому что в селе для молодёжи ни дискотек, ни баров. Чем ещё заниматься, как ни зелёным змием. А в училище с ними возятся.

Зайцев: У нас для них кружки работают, даже к бальным танцам приобщаем.

Перетятько: А мы их уже сами потом переучим на ту технику, какую нужно. Проблема не в механизаторах. Если проедете по полям сейчас, то увидите, в каком ужасном состоянии посевы озимой пшеницы. На сегодняшний день вообще нет знающих энтомологов. Нормальный энтомолог – один на несколько районов. Агрономы – невероятная проблема. С дипломами их валом. А знающих – нет.

Анатолий Бондаренко, проректор Азово-Черноморской агроинженерной академии: По-

звольте не согласиться насчёт механизаторов. Не всё так радужно. По моим данным, у нас бешеная их нехватка. Что выручает – возобновилась у нас работа студенческих отрядов, со второго курса. Сосед наш Владимир Косьяненко приезжает к ректору Михаилу Таранову: «Мне нужно 30 механизаторов на уборку». Договариваются, сколько он заплатит. Студенты зимой получают удостоверения водителей, комбайнёров, слесарей. И летом эти отряды успешно работают. В минувшее лето было порядка 40 студотрядов. Работали в разных регионах – на Кубани, на Дону. Мы подвели итоги: наши студенты за это лето заработали около 10 млн руб. – себе на зарплату. Не хватает инженеров, не хватает агрономов. Вот есть у нас специальность - агрономселекционер. Нарасхват идут. В НИИ им. Калиненко жалуются: почему нам только двоих выпускников дали? А мы выпускаем лишь 22-23. В Краснодарский край идут на опытные станции и в науку. На втором-третьем курсе они у нас уже определены. Давний заказчик наших кадров -«Ростсельмаш». С третьего курса присматривает ребят, платит им именные стипендии. Студенты проходят на заводе практику 2-3 раза. И по окончании около десятка специалистов устраиваются на предприятие с соцпакетом – оплатой квартиры, зарплаты и прочего. Но такая форма не по всем специальностям. Илёт реорганизация высшей школы. Наши вузы попали в неэффективные. Не нужны инженеры на юге России. Хотят свести зоотехника и инженера. Будет ни то, ни другое. 82 года у нас создавалась база материальная. Детей учим на современном оборудовании. У нас всё для этого есть. «АКРОС» в разрезе стоит. Всё крутится, работает. Студенты подходят, делают регулировки и т. д. Но эта база в результате реорганизации может быть потеряна.

Реплика: Что-то похожее на распродажи в Минобороны.

Бондаренко: В 1930 году селу тоже не хватало ни техники, ни специалистов, ни сортов. Создали зерносовхоз № 2. Построили город специально. Как сейчас бы назвали, наукоград. Всё сделали. Теперь успешно валим. Говорят, что закупим из-за рубежа специалистов. А может, и хлеб там закупим?

Перетятько: А давайте такую ситуацию рассмотрим. Я работаю на территории хозяйства, в котором было 15 тыс. га земли. Сейчас там несколько десятков собственников. Мелкие хозяйства. Раньше какую функцию выполнял инженер? Был достава-

лой. Ездил за запчастями, техникой. Сейчас этих инженеров полностью заменила компания «Альтаир». У меня техника «Кейс». Мне нужен инженер? Не нужен. Я в компанию: «Алло!» Через 30 минут они у меня. Сделают всё, что нужно. Денежку заплатил — и всё. Точно так делают все. Доставать ничего не надо. Лишь бы деньги были.

Реплика: Потребность в кадрах сократилась.

Бондаренко: Кадры перетекли в тот же «Альтаир».

Прислали агронома из ЮАР

Оксана Поцелуева, начальник службы содействия трудоустройству выпускников Донского государственного аграрного университета: Почему аграрные вузы попали в категорию неэффективных? Какие были критерии? Первый критерий: нет иностранных студентов. Конечно, нет, потому что мы в первую очередь готовим кадры для своих регионов. Наш агроном должен знать в первую очередь наши, местные условия. Студенты проходят практику в своём регионе, научные работы выполняют с привязкой к региону. К нам же не приедут из Африки. Мы же ананасы не вырашиваем. Как можно сельскохозяйственный вуз оценивать по таким критериям?

Перетятько: Мои соседи - крупный холдинг – не доверяли нашим специалистам и пригласили иностранцев - из ЮАР, из Франции. Я разговаривал с их главным агрономом, он из ЮАР. Почему, спрашиваю, ваши поля в таком скверном состоянии. Понимаешь, отвечает, вообще ничего не получается. Если, говорит, какая-то наша технология и подходит, то упирается в противодействие ваших агрономов. Они же не могут всех поголовно здесь заменить, привезти полный штат из ЮАР. Коса на камень. По его сведениям, они «классно» сработали в прошедшем году: всего 18 млн долларов

Поцелуева: Сказали ещё, что низкие показатели по ЕГЭ у нас. Проблемы школ перекинули на вузы. Разве городские ребята с их высокими баллами поедут работать в село? Уже селяне не хотят туда возвращаться. Из Чертковского, Дубовского районов приезжают к нам работодатели, зовут выпускников к себе. Но даже студенты из этих районов, а их не так много, не хотят домой возвращаться. Кто поедет в село, где нет газа, где зарплата специалиста 7 тыс.?



Реплика: Ценить кадры многие так и не научились.

Поцелуева: Этот год, надо признать, заметно отличался от предыдущих двух-трёх. Раньше от нас требовали то менеджеров, то ещё кого-то в этом роде. В минувшем году появился спрос на агрономов-семеноводов, на агрономов, зоотехников, ветеринарных врачей. Отличался минувший год и тем, что зарплата ниже 10 тыс. была только в 20% предложений. Хотя были и такие заявки: «зарплата 6 тыс. с возможной премией». На 6 тыс. выпускник не пойдёт.

Из-за низкого спроса на профильное сельское хозяйство у нас уже произошли серьёзные перемены. Скажем, в последние годы на ветеринарные специальности больше поступает женщин. А раньше ветфак традиционно был мужской. Девчат было не больше 10%. Сегодня наоборот: не больше 10% – мужчины.

Вопрос: С чем связано?

Поцелуева: Если ветеринария раньше по государственным стандартам ориентировалась на КРС, свиноводство, то теперь крупного поголовья нет, и престижней, выгодней ухаживать за собачками, кошечками, экзотическими животными. Чем с удовольствием и занимаются наши девушки. Желающих работать в ветаптеках, ухаживать за декоративной живностью и получать образование с учётом этой специфики всё больше.

Кстати, многие наши агрономы уходят работать механизаторами, потому что механизаторам платят больше. Специалист получает меньше.

Почему шведский фермер такой умный

Наталья Маринченко, консультант на рынке АПК рекрутинговой компании «АНКОР»: Конкурентные зарплаты уже сегодня предлагают отечественным специалистам иностранные компании, работающие в сельском хозяйстве. Мы с ними тесно со-

трудничаем. Конечно, пастуха они не возьмутся переучивать. Требования к кадрам у них высокие. И один из главных критериев – знание английского.

Перетятько: Сейчас очень модно стало вкладывать деньги в сельское хозяйство. Сколько банкир сегодня имеет от того, что купил деньги у государства и вам отдал? Да фигня ему остаётся. Но попробуй банкиром устройся. А теперь посмотрим рентабельность сельского хозяйства в прошедшем году. На зерновых 360%. Вы представляете эту цифру?

Вопрос: Это по вашему хозяйству?

Перетятько: По моему, конечно. Год назад было 180%. Это очень хорошие показатели. Толстосуму надо быть круглым идиотом, чтобы не купить тысячи и тысячи га. Но что с ними делать, толстосумы не знают. Потому что нет у них специалистов. Они иссякли. Те, что есть в сельском хозяйстве, заняты. Я, он и другие. Мы на себя работаем. А чтобы у них работать на десятках тысяч га, нужны особые специалисты.

Реплика: Наталья переманит этих специалистов у вас.

Перетятько: Не переманит. Не хвалясь скажу. Четыре огромных холдинга переманивали к себе меня. Говорили: напиши на бумажке цифру зарплаты, которую хочешь получать, и переходи к нам. Я им сказал: ребята, вы не сможете мне платить столько, сколько я зарабатываю. К тому же я у вас кота буду называть на «вы». А я за 24 года фермерства уже отвык это делать.

Бондаренко: Наша область — около 6 тыс. га пашни. Плюс около 2 тыс. га солонцов. Это те земли, с которыми должны работать специалисты. А их не хватает. Мы угробили почвы. Плодородие упало до

почвы. Плодородие упало до предела. В Зерноградском районе на 40% за 25 лет, по данным наших агрохимслужб. Не выдерживаются научнообоснованные севообороты, и органики нет.

Перетятько: Приведу пример.

Начали желтеть поля в этом году. Обратился к одному, второму, третьему, не буду называть фамилии и научные учреждения. Никто не смог дать нормального ответа. И в результате вынужден был отослать образцы в фитопатологию в Москву. Жду оттуда ответа.

Бондаренко: К нам почему не обратились? Есть специалист, который знает причину, к нему многие едут.

Перетятько: 25% урожая у нас съедают болезни и вредители. А мы не можем найти ответы на элементарные вопросы. Вот я был у шведа на поле, спрашиваю, какая у него урожайность пшеницы. Оказывается, 150 ц/ га. А сахарная свёкла? Отвечает: хорошо, если 1 600 ц/га, плохо, если 1400 ц/га. А у нас лучшие получают 800 ц/га. Говорю ему: чтобы получать такие высокие урожаи, нужно быть чрезвычайно умным специалистом. И спрашиваю: что закончил? Ему 32 года. Отвечает: закончил лицей в Англии. Но лицей не даст таких знаний. Он говорит: а они мне и не нужны, я тот человек, который работает в поле. Тогда откуда всё знаешь? «У меня есть сотовый телефон». СМС ему приходит: в этот день нужно обработать тем-то и тем-то и в таком-то количестве. Этот порядок и по сахарной свёкле, и по рапсу, и по пшенице. Я к чему это? Каждый специалист должен заниматься своим делом. А я для того, чтобы получать высокие урожаи, должен знать всё то, что знают все остальные специалисты. Когда же мне заниматься делом?

Ведущий: Кадровый голод при обилии обладателей вузовских дипломов характерен для различных отраслей. В селе он сегодня проявляется острее из-за низких зарплат и неустроенности быта. Скорых решений вряд ли стоит ждать. Один из проверенных вариантов: направлять свою молодёжь в учебные заведения. оплачивая им учёбу и заключая договоры об обязательном возвращении в хозяйство. При юридически грамотном оформлении документов это неплохо срабатывает. Другой вариант: присматривать талантливых ребят уже на первых курсах и затем вести их, приглашая на практику в свои коллективы, чтобы к моменту выпуска это был уже готовый активно включиться в работу специалист.

Перетятько: А уж если будет слишком большой кадровый голод, начнём возить из города работников. Платить и возить.

Фото Владимира Карпова

ождаемся мы вместе с ленью. Пословица говорит, что лень даже раньше нас появляется. Такова уж природа человека. До недавнего времени воспитывать потребность в труде, в овладении профессией нужда заставляла. Немного полежишь, немного подремлешь — «и придёт, как прохожий, бедность твоя, и нужда твоя, как разбойник» (притчи Соломоновы).

Сейчас же если родители обеспечены, можно есть, пить и веселиться, совсем не трудясь. Яркий пример — так называемая «золотая молодёжь». Подражать ей уже и сельские ровесники стараются. Часто с потаканием родителей, примерно так рассуждающих: мы всю свою жизнь трудились, разные бедствия перенесли, так пусть хоть дети поживут в удовольствии. А удовольствий и соблазнов всё больше и больше появляется. Вот и пришло время, когда хорошего механизатора днём с огнём не сыщешь даже за большую зарплату.

В кабину - с пелёнок

Успешные трактористы, которых я знаю, рассказывают, что чуть ли не с пелёнок лезли в кабины отцовских тракторов и пытались все рычаги трогать. Ещё и ручки непослушные, и ножки неустойчивые, а уж очень хочется во всём взрослым подражать. Если эту охоту не отбивать, то обязательно вырастет мастер, отцу не уступающий, а часто его превосходящий.

К сожалению, желание подражать родителям уже в детстве начинает пропадать. И родители отговаривают, и в школе забыт опыт воспитания любви к сельским профессиям. Если ученические бригады и существуют, то только на бумаге. А ведь учебная ферма в каждой сельской школе не была бы лишней. Конечно, нужны для этого земля, техника, небольшой штат постоянных работников.

В старших классах я учился в школеинтернате г. Будённовска. Интернат имел своё подсобное хозяйство, которому и сельские школы завидовали. Сад, виноградник, огород, участок земли с полевым севооборотом, мастерские, где дети конструированием занимались. За доходы от подсобного хозяйства приобретали инструменты для духового оркестра, спортивный инвентарь, организовывали туристические поездки.

В начале 60-х вводился одиннадцатилетний срок обучения. «Лишний» год – для овладения рабочими профессиями. Мальчики школы-интерната раз в неделю вместо интерната ходили работать на ремонтный завод. Под руководством опытных мастеров осваивали ремесло слесаря. У проходной завода находилась «Доска почёта», на которой красовались и фотографии лучших учениковпрактикантов. По окончании школы нам вместе с аттестатами зрелости выдали удостоверения слесарей. Понравившимся заводу ребятам давали направление на инженерный факультет сельхозинститута с повышенной стипендией от завода.

Сейчас школы перестали обучать рабочим профессиям. Считаю это полной нелепицей. Вот и стало всё трудней и трудней найти работника с золотыми руками, и всё больше и больше встречаешь таких, которые гвоздя забить не умеют.

Когда механизатор соработник

От чего зависит престиж массовых профессий

Не от колеса, а от колоса

Случается, конечно, что выпускник школы из любви к своей малой родине и желания стать хорошим профессионалом начинает карьеру в сельском коллективе. В хозяйствах, где дело организовано по принципу «Я – начальник, ты – дурак», благие намерения быстро улетучиваются. Как будто и не было в нашей истории периода, когда в сельхозпредприятиях успешно осваивали подрядные, арендные формы организации труда, основанные на оплате по конечному результату. В таких звеньях механизаторы не просто пахали, культивировали, боронили или сеяли, а выращивали хлеб и гордились званием хлебороба. Слава богу, не все руководители забыли о прошлом опыте. Они понимают, что заинтересованность работников в конечном результате принципам рыночной экономики вовсе не противоречит. Работа не от колеса, а от колоса наиболее полно выражается в крепких фермерских хозяйствах. Такие есть и в нашем Будённовском районе. С работой КФХ, возглавляемого Г. Шипулиным, я хорошо знаком. Усадьба хозяйства – как оазис в сухой степи. Окружена фруктовым садом, рядом с красивой столовой и несколькими уютными домиками - клумбы с цветами, грядки с овощами. Здесь всё продумано, рационально: склады, зерноочистительная установка, мастерская, навес для хранения техники. ветряк, который и воду качает, и электричество вырабатывает.

Живут в КФХ и работают одной семьёй. Постоянно что-то мастерят. И отдыхают вместе, даже свадьбы на «фазенде» играют. Посмотрел я на их работу и житьё и подумал: хорошо, если бы и руководители больших сельхозпредприятий через фермерство прошли. Кстати, у нас два таких хозяина есть. Это С. Бондарев, возглавляющий лучшее в Будённовском районе виноградарское хозяйство, и А. Анпилогов - генеральный директор крупнейшего зернового предприятия района -ЗАО СХП «Калининское». Когда земляки из села Покойного попросили Анпилогова стать директором оказавшегося на грани банкротства хозяйства, он возглавлял АККОР Ставрополья и был одним из лучших в крае фермеров. Через несколько лет СХП «Калининское» уже фигурировало в числе передовых. Не последнюю роль в этом сыграло умение Александра Николаевича объединять людей, заражать их своим энтузиазмом, заинтересовывать, причём не только материально. Его и сейчас постоянно видят в окружении механизаторов. Засучив рукава что-то регулирует, подгоняет, оживлённо обсуждает варианты усовершенствования агрегатов.

В мастерских хозяйства капитально ремонтируют комбайны, экономя при этом миллионы рублей. Культиваторы, сеялки, пройдя через руки покойненских умельцев, становятся более эффективными и удобными в эксплуатации.

Приём с ломом

Огромную роль в формировании профессионала играют наставники. Моими наставниками были не только опытные руководители и специалисты, но и механизаторы. Помню, начав агрономом отделения, я не мог правильно настраивать сельхозмашины на разные режимы работы. Чтобы разобраться в тонкостях, я по вечерам отправлялся с учебником на площадку их хранения, где изучал устройство не совсем понятных мне регулировок. Как-то заметил меня за этим занятием один из механизаторов. На следующий день, когда я подъехал его пахоту осмотреть, он долго показывал мне все хитрости, за счёт которых бракоделы добивались большей производительности и экономии солярки. В заключение он продемонстрировал простейший приём проверки качества работы пахаря: со всей силы ткнул лом на уже вспаханном участке. Лом вошёл в землю только на глубину пахоты. С тех пор я всегда показывал этот фокус бракоделам, и они не знали куда девать гла-

Увеличивает заинтересованность механизаторов в качественной работе и зимняя агроучёба. Если проводить занятия в активной форме, то трактористы много вопросов задают по сути того или иного агроприёма, спорят, предлагают. Словом, учатся не только они, но и ведущий занятия.

При нехватке кадров приходится ориентироваться на так называемых трудоголиков, готовых вкалывать целыми сутками. Но полноценная жизнь включает в себя не только работу, хоть и любимую. Семья, увлечения, отдых не меньше важны. И требуют времени. Если руководитель знает людей и потребности их учитывает, то у работников не возникает желания сменить коллектив.

Владимир ЕНИН с. Орловка, Будённовский р-н, Ставропольский край

од назад мы рассказали о практике применения технологии ноутил в ООО «Донская нива» («Без плугов и культиваторов», «ДК» № 12, 2011 г.). Напомним, это хозяйство первым на Дону стало применять прямой посев на всех 5,5 тыс. га своих сельхозугодий. В результате расход ГСМ в хозяйстве уменьшился в пять раз, прекратились водная и ветровая эрозии, а урожаи стали радовать стабильностью. Приверженцы традиционных технологий скептически смотрят на старания директора «Донской нивы» Василия Мокрикова и предрекают ему неминуемое возвращение к плугу. Дескать, без вспашки земля уплотнится в камень и никакие турбоножи аргентинских сеялок её не возьмут. А некоторые известные учёные предрекли «Донской ниве» крупный провал уже по итогам засушливого 2012 года. Но ничего полобного не случилось. В этом мы убедились, побывав на полях хозяйства в декабре.

Идеальный предшественник – подсолнечник

На этот раз мы смогли пообщаться не только с отцом, но и с сыном Мокриковым. У них здесь некий научно-производственный тандем. Агроном хозяйства Григорий Васильевич имеет учёную степень кандидата сельскохозяйственных наук, работает помимо родной «Донской нивы» доцентом в Донском государственном аграрном университете. Именно он обеспечивает научную составляющую в хозяйстве отца. Это Григорий Васильевич пять лет назад заразил Василия Ивановича, прежде убеждённого сторонника плуга, идеей восстановления естественного плодородия почвы через ноутил. А затем сагитировал на поездку в Аргентину, где нулевые технологии чрезвычайно популярны.

– Я внимательно присматривался к ноутилу и понял, что за ним большое будущее, – говорит Григорий Мокриков.

Вполне оправдал себя ноутил в родном хозяйстве и в 2012 году, считает учёный. Вместе с отцом он демонстрирует нам показатели урожая. Озимая пшеница, посеянная в хозяйстве на 1 тыс. га, дала минувшим летом на круг по 37 ц/га. При этом самыми низкоурожайными оказались поля после льна и гречихи — 28 ц/га. А наивысший намолот был на участках, где до этого росла кукуруза, — 60 ц/га.

– Тут надо подчеркнуть, что эту кукурузу мы сеяли по многолетникам – доннику, эспарцету, люцерне, – обращает внимание



Сын и отец – наука и практика

Сюрпризы прямого посева

Чтобы сэкономить за счёт ноутила, надо сперва вложить

Григорий Васильевич. – Наверняка сказалось последействие этих бобовых культур.

Не менее любопытны в 2012 году намолоты кукурузы, которая размещалась в хозяйстве тоже почти на 1 тыс. га. Посеянная по стерневым предшественникам – пшенице, кориандру, льну, – она дала жалкие 10 ц/га зерна. Сказался острый дефицит влаги: с 28 мая до сентября без дождей. А вот посев по подсолнечнику при том же дефиците влаги оказался 35 ц/га.

– Если работать по традиционной технологии, то подсолнечник, согласно научной литературе, – один из худших предшественников, – замечает Григорий Васильевич. – А у нас он наряду с кукурузой – предшественник идеальный.

му ноутил опровергает привычные представления, Мокриковы приглашают нас в

Что по пару, то пропало

По дороге присматриваемся к зеленям разных хозяев. Большинство озимей отдают желтизной. Остановившись, видим отмирающие нижние листья всходов. Это они придают посевам болезненный окрас. А вот на поле «Донской нивы», где среди высоких кукурузных бодылок и полёглых пожнивных остатков «королевы полей» пробивали себе дорогу к свету строчки озимой пшеницы, зелень ростков оказалась изумрудная, словно излучающая силу и здоровье. Но главное отличие пряталось в глубине. Григорий Васильевич достаёт из багажника лопату и выкапывает несколько растений. Наверху у каждого ростка от трёх до четырёх стеблей - оптимальное для начала зимы развитие. А ещё интереснее выглядят корни – до того густые, сильные, что их даже от земли очистить неЧерез лесополосу у соседафермера тоже озимая пшеничка зеленеет, правда, со знакомым жёлтым налётом. Выкапываем пару ростков там — чтобы сопоставить. Земля тотчас осыпается. Ей не за что держаться: корешки, отходящие от самого зерна, практически атрофировались. Росток выживает за счёт вторичной корневой системы, которая довольно слабо развита.

– Аргументировано назвать причины разного состояния озимей на этих двух полях я не могу, – признаётся Григорий Васильевич. – Нужны лабораторные исследования. Поэтому можно только предположить.

– А предполагаем мы следующее, – включается Василий Иванович. – В посевах кукурузы лучше сохранилась влага от дождей, что выпали в сентябре. Пожнивные остатки лежали на поверхности и уменьшили испарение.

Мокриковы считают, что их поля, засеянные озимыми по кукуру-

зе и подсолнечнику, и в наступившем году порадуют высокими урожаями.

- Стебли кукурузы и подсолнечника стоят на высоте 50-60 см,
- показывает Василий Иванович.
- Когда здесь выпадет снег, они превратятся в природные кулисы и будут его удерживать. Если с голых полей ветер сдувает снежный покров в овраги и балки, то тут он лежит на две трети высоты стеблей. А с приходом тепла тает и весь уходит в почву, потому что пожнивные остатки не дают влаге убегать в окрестные балки. Благодаря вот таким кулисам мы получаем дополнительную влагу на каждом гектаре. В прошедшем засушливом сезоне это стало решающим преимуществом.

Кстати, в 2012 году в «Донской ниве» в порядке эксперимента сеяли кукурузу по чёрному пару. Делянка была небольшая, всего 5 га, говорит Василий Мокриков. Но початки на стеблях так и не сформировались.

Дело техники

Сравнивая озимые, посеянные по кукурузе в «Донской ниве» и у соседа-фермера, мы прикинули, сколько раз сосед заезжал на свой участок после уборки. Закультивировал, дважды задисковал, прикатал тяжёлыми катками. Мокриковы ничего этого не делали. А значит, не только сэкономили солярку, они обошлись минимумом техники и оборудования. Впрочем, наши предположения о том, что ноутил – это сплошная экономия, не оправдались.

Набор машин и орудий в «Донской ниве» действительно невелик: 3 комбайна, 2 трактора, 3 сеялки, 2 опрыскивателя, разбрасыватель удобрений. Но стоит это добро ни много ни мало 70 млн руб.

– Приобретаем лучшую зарубежную технику, поэтому так дорого, – комментирует Григорий Васильевич и приводит пример: – У нас были комбайны импортного производства. Но затем забраковали их. Оказалось, что измельчённую солому они разбрасывают на поле не по всей ширине жатки, а зауженной полосой. А технология требует, чтобы пожнивные остатки распределялись равномерно.

Словом, теперь в «Донской Ниве» другие импортные комбайны, ценой 12 млн каждый, которые распределяют солому равномерно.

С сеялками прямого посева тоже не сразу получилось. Североамериканские, на которые положили глаз Мокриковы, имели широкие турбодиски. В результате при закладке семян во влажную почву



Пожнивные остатки озими помощники



Ростки с соседних полей



Грибы на каждом шагу

получался явный брак: земля выворачивалась, налипала. Выход подсказали аргентинцы, которые применяют узкие диски. После замены деталей дело пошло на лад. А в 2010 году Мокриковы и вовсе приобрели настоящую ар-

гентинскую сеялку. Говорят, она лучше приспособлена к условиям Лона.

А в ближайшее время отец и сын планируют обзавестись самоходным импортным опрыскивателем, который заменит ны-

нешние два отечественных при-

- Самоходный обойдётся нам в 11 млн, - говорит Григорий Васильевич. - Но он стоит того: производительность высокая, качество обработок точное, перерасход раствора исключён

Неужели каждый, кто нацелился на прямой посев, должен иметь крупный стартовый капитал для покупки импортной техники?
— Вовсе не обязательно, — возражает Василий Мокриков. — Что касается сеялок — зерновой и пропашной — то они зарубежные, но и у нас их делают. А трактора, к примеру, на первых порах могут быть белорусские. Для небольшого фермерского хозяйства они даже удобнее. Опрыскиватели наши тоже годятся.

Что происходит с почвой?

Побывав на полях «Донской нивы», мы увидели немало любопытного. Забывшая плуг и культиватор земля была укрыта где пожнивными остатками, где – порослью самосева яровых злаковых, где - сорняками. Возмутительные для приверженцев традиционных технологий, но типичные для ноутила картины. После весенней азотной подкормки пожнивные остатки и погибшие сорняки начнут здесь перегнивать, обогащая почву. А сохранившиеся в глубине отмершие корни растений будут служить каналами доставки питательных веществ и влаги из нижних слоёв.

Косвенными признаками улучшения здоровья непаханой земли Григорий Васильевич назвал наличие грибов, которые встречались нам едва ли не на каждом шагу, а также мхов. Впрочем, обстоятельный ответ на вопрос о самочувствии сельхозугодий могут дать лишь исследования в специальных лабораториях. Для Мокриковых это дорогое удовольствие. А научно-исследовательские учреждения региона пока что не заинтересовались уникальным опытом применения ноутила в «Донской ниве».

Между тем прямой посев обретает всё больше приверженцев. И всестороннее изучение последствий применения этой технологии в наших условиях с выдачей научно обоснованных рекомендаций было бы весьма кстати.

Михаил ЗАЗДРАВНЫХ

пос. Верхнегрушевский, Октябрьский р-н, Ростовская область

Фото Владимира Карпова



Krone EasyCut F 320 CV и R 320 CV:

Косилки в новом дизайне

Фирма Krone модернизировала косилки EasyCut, дополнив их многими новыми деталями, которые улучшают качество работы и облегчают обслуживание. Мы познакомились с комбинацией косилок с плющилкой EC F 320 CV и EC R 320 CV.

амые заметные изменения коснулись дизайна косилок. Поверхность косилок стала более гладкой, что предотвращает скопление материала и придает им лучший внешний вид. Колпаки и фартуки косилок – теперь бежевого цвета, а верхняя поверхность зеленая. В глаза сразу же бросается защита от наезда на препятствия черного цвета, которая имеет зону деформации в 5 см.

У фронтальной косилки EC F 320 CV сохранилось много известных и проверенных деталей. Разгрузка осуществляется посредством навесного устройства Float, телескопическая верхняя тяга имеет соответствующее пространство для копирования почвенных складок. Новшеством на на-

Krone внесла изменения в конструкцию косилок EasyCut. Какие же детали были изменены, вы узнаете из данного драйв-репортажа. Фотографии: К. Брюзе. весном устройстве являются крючки для крепления удерживающих цепей, которые инженеры Krone расположили на верхней тяге со стороны, ведущей к трактору. Новыми также являются крепежные пальцы разгрузочных пружин двух различных категорий, а вот проверенные временем пружины не изменились. Кроме серийной регулировки шпинделем, можно опционально заказать коленчатый рычаг и гидравлический цилиндр, который регулирует натяжение пружины. Манометр при этом расположен справа и поэтому хорошо виден с сиденья водителя.

Косилочный брус с предохранителем дисков от перегрузки SafeCut и рабочая ширина захвата в 3,14 м также не изменились. Привод обеспечивают карданный вал от Walterscheid с муфтой свободного хода и фрикционной муфтой. Он передает

силовой поток на распределяющий редуктор, от которого приводятся в действие косилочный брус и плющилка. Редуктор плющилки не изменился: как и прежде, частота вращения здесь может меняться между 900 и 600 оборотами (при 1000-м ВОМе). А вот плющилку инженеры полностью изменили. Она, как и прежде, имеет V-образные стальные зубья, но форма, подвеска и качество материала изменились. В общей сложности 46 пар зубьев стали длиннее и теперь немного согнуты вперед. Они могут отклоняться в определенном диапазоне, но во время работы установлены под тупым углом. В случае столкновения с инородным телом они отклоняются назад.

В качестве органа, работающего в противоположном зубьям направлении, как и прежде, имеется рифленая пластина, регулировки которой инженеры Krone изменили. Теперь на-



стройка осуществляется не бесступенчато, а семиступенчато – с помощью регулировочных отверстий. Рычаг управления расположен с правой стороны машины, понятная шкала и дополнительная наклейка предоставляют пояснения к настройкам.

Рабочая ширина захвата плющилки составляет 2,50 м. В серийном оснащении монтированы регулируемые валкообразующие щитки, а опционально поставляются щитки для укладки травы по ширине захвата косилки. Также опционально устанавливается механизм гидравлического складывания обоих внешних фартуков (необходимо еще одно двухстороннее устройство управления), и наконец-то предлагается переносной ящик для хранения косилочных ножей.

У задненавесной косилки EasyCut R 320 CV в глаза бросается новое навесное устройство и несущая рама. Навесное устройство стало больше и массивнее, в основном из-за того, что Кгопе сейчас использует крепежные пальцы для нижних тяг задней наве-



Новый дизайн косилок обеспечивает больше гладкой поверхности и меньше возможностей для скопления травы. Защита от наезда на препятствия выполнена из резины.

ски двух различных категорий. Это – реакция на использование больших тракторов и высоких рабочих скоростей. Навесное устройство привинчено на раме, кроме того, инженеры предусмотрели 3 регулировочных отверстия для настройки ширины двойного среза по отношению к фронтальной косилке, например, под ширину трактора.

Расстояние между двумя отверстиями составляет 17 см. Мы работали с фронтальной косилкой F 320 CV с шириной захвата 3,14 м, установленной в среднем положении, что было в полном порядке. Правая консоль удерживает косилку в центре тяжести



Устройства навески Float изменения коснулись лишь слегка. Здесь опционально устанавливается предварительное гидравлическое натяжение разгрузочных пружин гидравлическим цилиндром, расположенным под обшивкой.

посредством шарового шарнира. Здесь также находится механический предохранитель в форме натянутой защелки, которая вместе с ведущей тягой позволяет производить отклонение назад и вверх. Данная система с двумя точками вращения является новой. Ход отклонения, по данным Кгопе, составляет 40 см вверх и 100 см — назад. Возврат в исходное положение происходит автоматически под действием силы тяжести.

Принцип навески по центру тяжести и управление с тягами уже зарекомендовали себя и знакомы по

предшественникам как система DuoGrip. Две разгрузочные пружины уменьшают опорное давление. В серийном оснащении регулировку обеспечивают 5 регулировочных отверстий. Опционально устанавливаемый гидравлический цилиндр натягивает пружину, в результате чего достигается минимальное остаточное опорное давление в 50 кг. Большой манометр способствует хорошему ориентиру водителя.

В новой платформе для навески Krone изменила парковочную позицию. Косилка устанавливается на четыре массивных опоры (опция, в серийном оснащении – только одна опора), которые также позволяют установку в транспортное положение и одновременно гарантируют одинаковую высоту точек соединения нижних тяг, что облегчает монтаж и демонтаж. Кроме навесного устройства и верхней тяги, при монтаже косилки необходимо соединить одно устройство управления двустороннего действия (для транспортировки) и одно одностороннего (для разворота на



Наконец-то даже у задненавесной косилки появился мобильный ящик для запасных ножей. Редуктор плющилки уже показал себя на деле.

Технические данные					
Krone EasyCut	F 320 CV	R 320 CV			
Рабочая ширина (впереди/сзади)	3,	,14 м			
Транспортная ширина	3 м 2,01 м				
Косилочные диски 5 шт					
Косилочные барабаны	2 шт				
Плющилка	V-зубья				
Частота вращения плющилка	600 или 900 мин ⁻¹				
Ширина плющилки	2,50 м 2,50 м				
Потребная мощность	60 кВт/82 л.с.	74 кВт/100 л.с.			
Частота вращения ВОМа	1 000 мин ⁻¹	540/1 000 мин ⁻¹			
Macca	1 090 кг	1 170 кг			
Данные производителя					



Новые плющилки регулируются семиступенчато. При износе зубьев противорежущую пластину можно дополнительно отрегулировать.



Косилка держится на шаровом шарнире, рукоятка защищает от перегрузки.



Для движения по дороге косилка складывается назад, гарантируя надежную транспортировку.

разворотной полосе). При гидравлической разгрузке (опция) необходимо еще одно двустороннее устройство управления.

Привод осуществляется посредством карданного вала от Walterscheid: в серийном варианте — при 540 об/мин и опционально — при 1000 об/мин. Силовой поток идет от ВОМа по угловой передаче через карданный вал с фрикционной муфтой и муфтой свободного хода к механизму переключения косилки, а от него при-

водятся в действие плющилка и косилочный брус. Косилочные брусья – такие же, как и у фронтальной косилки, как например, на модели EasyCut. Плющилка (600-900 об/мин) по своей конструкции похожа на фронтальную косилку.

Валкообразующие щитки и регулируемый чехол для распределения по рабочей ширине относятся к серийному оснащению EasyCut R 320 CV. Опционально Krone поставляет регулируе-



Новое навесное устройство стало больше, что является реакцией Кгопе на всю большую популярность больших тракторов и высокие скорости передвижения. Ширина перекрытия настраивается с помощью трех регулировочных отверстий.



Зубья у плющилки инженеры Krone изменили. При наезде на препятствия они отклоняются назад.

мые щитки для распределения травы по всей ширине захвата.

Мы эксплуатировали косилку на лугу во время позднего первого укоса. "Впряженный" между косилками трактор Fendt Vario 718 мощностью 132 кВт/180 л.с. при таком густом стеблестое и на мягкой болотистой почве при скорости от 14 км/ч достигал своих пределов мощности. Но при почти 5,95 м эффективной рабочей ширины и плющилке, установленной в среднее положение с 900 об/мин, это отвечает норме. Высота среза, по данным Krone, может изменяться посредством верхней тяги от 3 до 9 см. Для работы на высокой стерне дополнительно можно установить полозки для высокого среза. Настройка основных позиций у фронтальной косилки осуществляется автоматически через нижние тяги. На задней косилке рычаг управления служит ориентиром: если косилка расположена горизонтально, то все в порядке.

Нам понравилось поведение косилок на дороге: фронтальная косилка хорошо видна и располагается близко к трактору, задняя поворачивается дальше мертвой зоны зеркал и, таким образом, находится в пределах бокового зрения тракториста. И даже при высоких нижних тягах транспортная высота не превышает четырех метров.

Дальнейшие подробности вкратце:

- Фирма Krone свела до минимума количество необходимых точек смазки на косилке. Впереди необходимо снабжать маслом только 2 ниппеля, а сзади 10.
- Рифленая пластина в плющилках при износе зубьев регулируется.
- И на задней косилке, которая также отличается новым дизайном, установлен мобильный ящик для ножей.

Итог. Несмотря на то, что Krone изменила не все детали косилки (например, без изменений остался косилочный брус), тем не менее, было произведено много улучшений, которые способствуют повышению качества работы, облегчают регулировки и адаптируют косилки под сегодняшнее поколение тракторов.

Первое впечатление от работы косилок в практических условиях – у нас хорошее, и мы с нетерпением ждем возможности проведения обширных испытаний.

К. Б.

Эффективная отечественная биотехнология для зернобобовых культур

Биотехнология позволяет существенно снизить себестоимость продукции и повысить её качество, заменив дорогостоящие минеральные удобрения на альтернативный источник снабжения растений всеми необходимыми элементами питания за счёт активизации почвенной микрофлоры.

Мы предлагаем РИЗОБАКТ СП различных модификаций как элемент экологически безопасной биотехнологии возделывания сельскохозяйственных культур — зерновых, технических, кормовых, картофеля, овощных, зернобобовых, в т. ч. сои, нута, гороха.

Применение РИЗОБАКТА СП на зернобобовых культурах позволяет создать эффективный симбиотический аппарат, в результате которого бобовые культуры в полном объёме снабжаются азотом, фиксированным из воздуха. Его использование содействует также размножению в ризосфере корней растений ми-

крофлоры, способной переводить из валовых форм в доступные фосфор, калий, и другие макро- и микроэлементы.

Применение биотехнологии при выращивании зернобобовых культур обеспечивает, в среднем, прибавку зерна сои на уровне 4...5 ц/га по сравнению с естественным плодородием, гороха – на 5...10 ц/га, нута и чечевицы – на 2...3 ц/га. Содержание белка в зерне сои при этом повышается на 5...10, жира на 3...5 единиц.

Опыт использования РИЗОБАКТА СП на зернобобовых культурах в ЮФО, СКФ, ЦЧЗ в 2005-2011 г. г. показал, что различия с типовой технологией существенны как в оптимальных для растений условиях, так и в условиях недостатка влаги. В этой ситуации минеральные удобрения не растворяются в почве и не действуют, а ризосферная микрофлора продолжает питать растения азотом, фосфором и калием.

Некоторые примеры: в условиях аномальной засухи 2010 г. в Шпаковском районе Ставропольского края на горохе и нуте получили прибавку 2,0 ц/га; в Урюпинском районе Волгоградской области на горохе — 6,2 ц/га. В Прохладненском районе Кабардино-Балкарии в этом же году применение РИЗОБАКТА СП на горохе позволило увеличить урожайность этой культуры на 6,0 ц/га (с 24,0 до 30,0 ц/га); в 2011 г. на всей площади получили уже 40 ц/га.

В 2011 году в Тбилисском районе Краснодарского края урожайность сои после обработки семян РИЗОБАКТОМ СП составила 25 ц/га с содержанием протеина 40,5%; в Кировском районе Ставропольского края — 43,3 ц/га с прибавкой по сравнению с типовой технологией 7,5 ц/га; в ВолжНИИГиМ Саратовской области — 25,0 ц/га с прибавкой 2,0 ц/га.

РИЗОБАКТ СП при выращивании зернобобовых культур результативно используют хозяйства в Тульской, Воронежской, Белгородской, Ростовской, Московской, Пензенской, Омской, Амурской и других областях.

Опыт последних лет показал, что использование РИЗОБАКТА СП при выращивании однолетних и многолетних кормовых культур в смесях с бобовым компонентом позволяет повысить урожайность зелёной массы, содержание белка и углеводов, снизить содержание нитратов.

Внимание! В период с 1 декабря 2012 г. по 1 февраля 2013 г. действует специальная акция по снижению цен на продукцию нашего производства.

По вопросам использования и приобретения РИЗОБАКТА СП обращайтесь в офис компании.

ООО «Петербургские Биотехнологии», г. Санкт-Петербург, г. Пушкин тел./факс: 8 (812) 327-47-84, моб. тел.: (921) 639-82-70; эл. почта: info@spb-bio.ru

сайт: www.spb-bio.ru





Mapm

H F

Апрель

₽ B

H H

Январь

H F

Февраль

3 10 17	4 11 18	5 12 19	C6 6 13 20 27	7 14 21
	٦			
13 20	7 14 21	8 15 22	2 9 16 23 30	10 17 24
Cb	나	E	00	Bc
13 20	4	8 15	2 9 16 23	10 17
Sp	누	L	00	Bc
2 9 16 23	3 10 17	4 11 18	C6 5 12 19 26	6 13 20

	26	27	28	29	30	31	
ycm	5 12 19	13 20					
ABE	2	9	7	1		3 10	
	Ξ	Вт	Cb	片	L	90	Bc
		30					
9		6 23					
Июль	8	9 16	10 1	11	12 1	13 2	14 2
		7					
	Ė	Вт	Ö	占		Ö	B
		3 25					
45	10 1	11 18					
Z		4				∞	6
	프	_	d,	_	⊢		c 2
		В	O	5		O	В
		28					
,=		4 21					
Mai	6 13	7	00	6	10 1	11	121
	_	_	1			4	
	Ē	ВТ	Ö	5		Ö	B

, size#3	Сентябрь	Октябрь	Ноябрь	Декабрь
Ξ	16	7 14 21	4 11 18	2 9 16 23
Вт	17	1 8 15	5 12 19	3 10 17
S	4	2 9 16 23	6 13 20	4 11 18
누	12 19	3 10 17 24	7 14 21	5 12 19
L	13 20	4 11 18	1 8 15 22	6 13 20
90	7 14 21 28	C6 5 12 19 26	C6 2 9 16 23 30	C6 7 14 21 28
	22	6 13 20	3 10 17 24	1 8 15 22

Агронавигационное оборудование для сельхозтехники

344016, г. Ростов-на-Дону, ул. Таганрогская, д.181, оф.7 тел.: 8 (863) 275-29-58, тел.факс: 8 (863) 276-99-03

e-mail: agro-navi@mail.ru, сайт: www.arpoнавигация.pф



Консультант

Ведёт Николай Алексеевич Кан, kan@krestianin.biz



Увеличен размер МРОТ

С 1 января 2013 года минимальный размер оплаты труда установлен в сумме 5 205 рублей в месяц вместо прежних 4 611 рублей.

Увеличены суммы пособий

В 2013 году материнские пособия будут такими:

- единовременное пособие при рождении ребёнка 13 087 руб. 61 коп.:
- пособие за постановку на учёт в ранние сроки беременности 490 руб. 79 коп.;
- минимальный размер ежемесячного пособия по уходу за ребёнком до полутора лет: за первым ребёнком 2 453 руб. 93 коп., за вторым и последующими детьми 4 907 руб. 85 коп.

Сумма материнского капитала составит 408 960 руб. 50 коп. вместо 387 640 руб. 30 коп., установленных на 2012 г.

Увеличены страховые пенсионные взносы для индивидуальных предпринимателей

В 2013 году фиксированный размер взносов в ПФР будет определяться исходя из двукратного размера МРОТ, установленного на начало финансового года. Налоговая база для взносов в ФФОМС удвоена не будет. При этом применяются тарифы для общей системы налогообложения независимо от вида деятельности ИП.

Приведём пример сравнения страховых взносов для фермерского хозяйства с пятью членами при разных формах организации деятельности. Примем, что месячный заработок каждого – два МРОТ, то есть 5205 x 2 x 12 = 124 920 рублей в год (см. таблицу).

Из этого примера видно, что статус наёмных работников для членов КФХ позволяет сэкономить на страховых взносах. Если реальная оплата труда будет уменьшаться, то второй и третий варианты станут ещё более дешёвыми. Наоборот, при росте заработков самым выгодным окажется первый вариант. Однако оценивая выгоду, нужно помнить, что во втором и третьем вариантах наёмным работникам гарантирована оплата больничных за счёт средств ФСС в полном размере, а в первом – только в пределах МРОТ.

Изменения в расчёте страховых взносов

Федеральный закон от 03.12.2012 № 243-ФЗ внёс изменения в ряд нормативов по страховым взносам. Тарифы, установленные на 2012-2013 гг., будут применяться также в 2014-2015 гг.

Для отдельных категорий плательщиков, имеющих право на досрочную пенсию, введены дополнительные тарифы страховых взносов. С 1 января 2013 г. работодатели таких лиц обязаны будут перечислять в ПФР на финансирование страховой части трудовой пенсии дополнительные страховые взносы по следующим тарифам:

- в отношении выплат в пользу физлиц, которые заняты на подземных работах, на работах с вредными условиями труда и в горячих цехах: 4 процента (2013 г.), 6 процентов (2014 г.), 9 процентов (2015 г. и далее);
- в отношении выплат в пользу физлиц, которые заняты на работах, перечисленных в подп. 2-18 п. 1 ст. 27 федерального закона от 17.12.2001 № 173-ФЗ (например, работа с тяжёлыми условиями труда, работа в текстильной промышленности с повышенной интенсивностью и тяжестью): 2 процента (2013 г.), 4 процента (2014 г.), 6 процентов (2015 г. и далее).

Дополнительные страховые взносы уплачиваются без учёта предельной величины базы для начисления страховых взносов, которая установлена ч. 4 ст. 8 федерального закона от 24.07.2009 № 212-ФЗ (новая ч. 3 ст. 58.3 федерального закона от 24.07.2009 № 212-ФЗ). Другими словами, их необходимо перечислять по указанным тарифам независимо от того, превысила ли база по страховым взносам предельную величину, установленную на соответствующий год.

Следует отметить, что новой ч. 4 ст. 58.3 федерального закона от 24.07.2009 № 212-ФЗ установлена возможность освобождения плательщиков от уплаты указанных дополнительных страховых взносов. Такое освобождение может быть предоставлено по результатам специальной оценки условий труда, проводимой в порядке, который будет установлен отдельным федеральным законом.

Установлены периоды, за которые предприниматели с 1 января 2013 г. вправе не уплачивать страховые взносы в фиксированном размере, если они не вели в этом периоде профессиональную деятельность, в частности:

- период прохождения военной службы по призыву;
- период ухода за ребёнком до достижения им возраста полутора лет;
- период ухода за инвалидом I группы, ребёнком-инвалидом или за лицом, достигшим возраста 80 лет.

Если в расчётном периоде были месяцы, в течение которых указанные лица вели свою профессиональную деятельность, то им необходимо будет уплатить взносы пропорционально количеству календарных месяцев, в течение которых такая деятельность осуществлялась. Отсутствие деятельности должно быть документально подтверждено.

Увеличена предельная величина базы для страховых взносов

С 1 января 2013 года предельная величина базы для начисления страховых взносов во внебюджетные фонды составит 568 000 рублей. Напомним, что с выплат в пределах указанной величины, начисленных работнику нарастающим итогом с начала года, уплачиваются взносы в бюджеты ПФР, ФФОМС и ФСС РФ, с сумм превышения уплачивается только страховая часть взносов на обязательное пенсионное страхование.

Показатель	1. Все пятеро члены КФХ	2. Глава и 4 наёмных работника	3. Организация с пятью работниками
Тариф в ПФР, %	26	26 для главы, 21 для работников	21 для всех
Сумма в ПФР, руб.	32479.2 * 5 = 162396	32479.2 + 104932.8 = 137412	131166
Тариф в ФФОМС, %	5.1	5.1 для главы, 3.7 для работников	3.7 для всех
Сумма в ФФОМС, руб.	3185.46 * 5 = 15927.3	3185.46 + 18488.16 = 21673.62	23110.2
Тариф в ФСС, %	-	2.4 для работников	2.4 для всех
Сумма в ФСС, руб.	-	11992.32	14990.4
Сумма итого	178323.3	171077.94	169266.6

Можно регистрироваться в личном кабинете налогоплательщика

Федеральная налоговая служба напоминает, что подключившись к «Личному кабинету», пользователь сможет:

 получать актуальные сведения об объектах налогообложения (недвижимом имуществе, земельных участках и транспортных средствах), информация о которых содержится в базе данных налоговых органов;

- отслеживать уплаченные суммы налогов, суммы переплат и задолженностей перед бюджетом;
- просматривать суммы начислений по налогам, в том числе сформированные налоговые уведомления:
- оплачивать задолженность и текущие начисления в режиме online, а при необходимости формировать и распечатывать квитанции для оплаты в отделениях банков;
- обращаться в режиме on-line в налоговые органы по всем возникающим вопросам;
- отслеживать статус камеральной проверки налоговой декларации по форме № 3-НДФЛ на предоставление имущественного или социального налогового вычета.

Чтобы начать пользоваться данным сервисом, необходимо получить регистрационную карту. Для получения такой карты и доступа к сервису «Личный кабинет налогоплательщика для физических лиц» надо лично обратиться в любую инспекцию ФНС России, независимо от места постановки на учёт с документом, удостоверяющим личность, и свидетельством о постановке на учёт физического лица.

В сервисе предусмотрена возможность подачи онлайн-заявления на подключение к услуге для последующей регистрации в сервисе при личной явке.

Срок подачи уведомления о переходе на ЕСХН продлён

Срок подачи уведомлений о переходе на ЕСХН продлён до 31 декабря (вместо прежнего периода с 20 октября по 20 ноября) календарного года, предшествующего календарному году, начиная с которого организации и ИП переходят на уплату ЕСХН.

Для вновь созданных организаций и вновь зарегистрированных ИП срок подачи уведомлений для перехода на ECXH с 1 января 2013 года будет увеличен с 5 до 30 календарных дней.

Срок представления налоговой декларации в случае прекращения предпринимательской деятельности в качестве сельскохозяйственного товаропроизводителя — не позднее 25-го числа месяца, следующего за месяцем, в котором прекращена деятельность.

Новости для жуликов и полицейских

Федеральным законом от 29.11.2012 № 207-ФЗ введена уголовная ответственность за мошенничество в сфере кредитования, страхования, компьютерной информации, в предпринимательской деятельности, при использовании платёжных карт и при получении пособий.

При этом крупным размером при мошенничестве в сфере кредитования, мошенничестве с использованием платёжных карт, в сфере предпринимательской деятельности, страхования и компьютерной информации будет считаться стоимость имущества, превышающая один миллион пятьсот тысяч рублей, а особо крупным — шесть миллионов рублей.

Статья 159 Уголовного кодекса РФ, устанавливающая в настоящее время ответственность за мошенничество, дополнена новым квалифицирующим признаком — совершение мошенничества, повлекшего лишение права гражданина на жилое помещение.

Также введена уголовная ответственность за фальсификацию результатов оперативно-разыскной деятельности лицом, уполномоченным на проведение оперативно-разыскных мероприятий, в целях уголовного преследования лица, заведомо непричастного к совершению преступления, либо в целях причинения вреда чести, достоинству и деловой репутации.

Бизнес-класс

12. Юридические лица с разным выражением

Задумав пересчитать все возможные формы юридических лиц (организаций), редкий читатель доберётся до середины их перечня. Да и нам незачем разбираться во всех этих формах, поскольку лишь немногие из них закрепились в деловом обороте. Они различаются по целям и особенностям создания, способам управления и отношениям с их собственниками.

Полный ассортимент юридических лиц устанавливает Гражданский колекс РФ в главе 4. Статья 48 гласит: «Юридическим лицом признаётся организация, которая имеет в собственности, хозяйственном ведении или оперативном управлении обособленное имущество и отвечает по своим обязательствам этим имуществом, может от своего имени приобретать и осуществлять имущественные и личные неимущественные права, нести обязанности, быть истцом и ответчиком в суде». Обособленное имущество - значит отдельное от имущества собственников организации. В такой обособленности и состоит коренное отличие организации от индивидуального предпринимательства, при котором используемое в бизнесе имущество и личная собственность едины.

Классификация организаций по их целям

Прежде всего, организации делятся на

коммерческие и некоммерческие. Некоммерческие – такие, целью которых не является извлечение прибыли из какого-то дела. Их создают для удовлетворения каких-то потребностей учредителей (например, потребительские коперативы, ассоциации), для выполнения управленческих, социально-культурных задач (фонды, учреждения здравоохранения, образования и т. п.). Основная их задача не зарабатывание, а расходование кем-то (бюджетом, членами, спонсорами) выделенных денег на различные уставные цели. Зарабатывать тоже не запрещено, однако всё заработанное достанется не учредителям, а должно быть израсходовано на выполнение уставных задач организации.

Коммерческие организации — это и есть собственно бизнес. Учредители (собственники) создают такую организацию с целью получения прибыли, хотя никто не запрещает им тратить оставшиеся после налогообложения заработанные средства и на социальные цели.

Наиболее популярные в малом и среднем бизнесе организационно-правовые формы юридических лиц — общество с ограниченной ответственностью (ООО), производственный кооператив (ПК) и закрытое акционерное общество (ЗАО). Последней из них осталось жить недолго, в 2013 году законодатели намерены исключить её из состава воз-

можных юридических лиц. Разберём вначале все подробности жизни организации на примере OOO.

Общество с ограниченной ответственностью

Основы деятельности ООО установлены законом 14-ФЗ от 08.02.1998 «Об обществах с ограниченной ответственностью». Что же это за ответственность и чем она ограничена? Учредители создают организацию с некоторым уставным капиталом. Для ООО он должен быть не менее 10 тысяч рублей. С этого момента организация начинает жить своей жизнью: может заключать и выполнять сделки, участвовать в разных формах деловой жизни, процветая и богатея. Однако может оказаться и в безнадёжных долгах. Кто должен за них расплатиться?

Тут-то и проявляется упомянутая выше обособленность имущества организации от имущества учредителей. По своим обязательствам организация отвечает сама. Однако если дело дойдёт до её банкротства, а имущества организации недостаточно для погашения долгов, то при ликвидации фирмы за долги уйдёт и уставный капитал. Таким образом, учредители свои взносы в уставный капитал потеряют. Но не более! Потому такая ответственность и называется ограниченной,

что даже за миллионные долги лично учредители лишатся только принадлежащих им взносов, которые в подавляющем большинстве фирм составляют минимальные 10 тысяч рублей. Конечно, при этом потеряют они и саму организацию, но при таких долгах она всё равно уже ничего стоить не будет.

Индивидуальный предприниматель в таких обстоятельствах поплатился бы сильнее. Неудовлетворённые кредиторы вправе потребовать погашения долгов за счёт его личного имущества, оставив ему лишь предусмотренный законодательством прожиточный минимум.

Учредители ООО

Учредитель может быть и единственным, если это физическое лицо или некоммерческая организация. Возможно участие в качестве учредителей до 50 юридических и физических лиц. Учредители сами без каких-либо законодательных ограничений решают, какими будут их доли в уставном капитале, и, следовательно, число голосов в принятии решений по создаваемой организации. Однако есть особенности, которые полезно иметь в виду при распределении долей.

Если среди учредителей есть юридические лица и суммарная доля их участия в ООО превышает 25%, то ООО не может применять упрощённую систему налогообложения (статья 346.12 Налогового кодекса).

Если доля участия учредителя превышает 20%, то он считается аффилированным лицом, то есть имеющим возможность существенно влиять на деятельность организации. Тогда в случае какой-либо коммерческой сделки между таким учредителем и организацией налоговые органы имеют право контролировать соответствие применяемых в этой сделке цен рыночным. Например, учредитель и организация не могут продать друг другу что-нибудь по заведомо заниженной или завышенной цене.

Иногда бывают ситуации, когда организации требуется финансовая помощь, а учредители готовы её оказать. К примеру, в нынешние кризисные времена дать своей бедствующей фирме денег на выплату зарплаты, приобретение материалов и т. п. Тогда полезно иметь учредителя с долей участия более 50%. Полученные от него деньги не будут включены в доход фирмы, следовательно, не увеличат налог на прибыль или другие подобные налоги при специальных налоговых режимах.

Как создать 000

Денег нужно немного: 4 000 рублей госпошлины за регистрацию да взнос в уставный капитал. Процесс создания начинают с подготовки учредительных документов. Это решение собрания учредителей о создании организации, устав и соглашение о заключении договора аренды или гарантийное письмо от собственника помещения, где будет располагаться исполнительный орган регистрируемой организации. Несложно заполнить и заявление на регистрацию. Берёшь в налоговой инспекции или скачиваешь с сайта www.nalog.ru специальную программу, после чего нужно лишь ответить на её вполне понятные вопросы, заполнив на экране соответствующие поля. За это программа и листы заявления распечатает, и электронное заявление в виде файла сформирует. Всё это вместе с квитанцией об уплате госпошлины слают в ИФНС, которая заносит новую организацию в общегосударственный реестр юридических лиц, ставит на налоговый учёт, а также сама регистрирует в фондах пенсионного, социального и медицинского страхования.

В одном из пунктов заявления нужно указать адрес (место нахождения) создаваемого юридического лица. Впоследствии он будет называться юридическим адресом. Законодательство не запрещает регистрировать организацию по месту жительства её руководителя. Учредитель такого права не имеет, однако может зарегистрировать фирму по своему домашнему адресу, если он является и её руководителем. Раньше налоговые органы против этого возражали, но сегодня такой порядок признан Минфином РФ. Для регистрации по адресу жилого помещения нужно согласие на это всех его собственников. И, конечно же, деятельность организации не должна создавать помех проживающим там людям и соседям по дому.

Собственность организации и учредителей

Поначалу имущество организации — только уставный капитал. Это могут быть не только деньги, но и материальные ценности (оборудование, материалы). Начав зарабатывать, фирма будет увеличивать свои активы (стоимость имущества, деньги на счетах). Тем самым растёт собственность учредителей. Например, двое вложили в уставный капитариримы по 5 тысяч рублей, а она за год работы нажила имущества на миллион. Значит, теперь каждый из учредителей в виде своей доли имеет полмиллиона.

Однако такая собственность - это не живые деньги: душу греют, но карман не оттягивают. А откуда могут живые взяться? Вопервых, если организация прибыльная, то по решению учредителей прибыль (или часть её) можно распределить между учредителями. Это называется доход от участия в организации (в акционерных обществах - дивиденды). При его получении учредители заплатят НДФЛ по ставке 9%, но налоги социального пакета на такой доход не начисляют. Бывает, что фирма работает успешно, но без выплат учредителям: они сами всю прибыль пускают на развитие бизнеса. Обычно в таких фирмах учредители являются одновременно и наёмными работниками, получая доход в виде заработной платы.

Во-вторых, лицо, выходящее из состава учредителей ООО, получит свою долю от всего имущества организации. В каком виде – это уж как договорятся. Выходящий может получить свою долю как деньгами, так и имуществом.

А как организация может безвозмездно получить что-то от учредителей? Всегда можно просто дать организации денег на пополнение оборотных средств. Но если это сделает учредитель с долей 50% и менее, то организация должна включить полученную сумму во внереализационный доход с уплатой соответствующих налогов. Как обойтись без налогов? Можно пополнить уставный капитал деньгами или материальными ценностями. Однако это повлечёт необходимость внесения изменений в учредительные документы, где прописан размер уставного капитала.

Партнёры и работники организации

В отличие от индивидуального предпринимательства, вопросы объединения материальных и трудовых ресурсов решаются в ор-

ганизации очень гибко. Если учредителей несколько, то их права пропорциональны долям в уставном капитале. При этом каждый из них является полноправным собственником организации на основе юридически понятных учредительных документов. Сравните эту прозрачность отношений с тем, что придумано для КФХ — индивидуального предпринимателя, когда члены семьи находятся в правовой тени главы КФХ-ИП. Ведь ИП — по определению — это один человек. При этом имущественные отношения членов КФХ прописаны в нигде не регламентированном соглашении, для которого даже не предусмотрено место в регистрационных документах ИП.

Каждый учредитель может быть ещё и работником фирмы. Понятно, что руководителем всегда будет кто-то один, но и учредитель даже с небольшой долей будет не просто наёмным работником у родственника, а наёмным работником в собственной организации. А для полного удовлетворения амбиций учредители могут ввести в фирме сколько угодно руководящих должностей – от простого директора до генерального секретаря.

Доходы, получаемые от организации, также имеют понятный правовой статус. Это либо доходы, выплаченные учредителям из прибыли, либо зарплата им же как наёмным работникам. В отличие от вольного толкования сведений, которые представляют КФХ-ИП о распределении доходов своим членам, доходы от организации имеют законодательно установленные коды и правила налогового учёта. Благодаря этому у работников организации существует полное взаимопонимание с ИФНС и пенсионным фондом.

Управление организацией

Закон об ООО предоставляет разные варианты схем управления организацией. Высшим органом управления является общее собрание участников (учредителей). Собираясь не реже раза в год, они решают стратегические вопросы: какие полномочия дать исполнительному руководству, какие решения принять по особо крупным сделкам, как распорядиться прибылью и т. п.

Структуру исполнительного руководства учредители должны прописать в уставе. Мало для управления простого директора с заместителями - можно создать дирекцию во главе с генеральным директором, правление, совет директоров.

Производственный кооператив

Производственный кооператив - особая форма среди организаций. Если в ООО хозяева и работники могут быть разными лицами, то ПК придуман для объединения совместно работающих людей. Закон 41-ФЗ от 08.05.1996 «О производственных кооперативах» гласит: «Производственным кооперативом (артелью) признаётся добровольное объединение граждан на основе членства для совместной производственной и иной хозяйственной деятельности, основанной на их личном трудовом и ином участии и объединении его членами (участниками) имущественных паевых взносов». В идеале член ПК и сам в нём работает, и внёс в него свой пай деньгами или другим имуществом. Тех, кто не работает, может быть не более 25%. Членом ПК может быть и юридическое лицо. В кооперативе должно быть не менее пяти членов, верхний предел для их численности не установлен.

Создание и функционирование ПК происходят по таким же принципам, что и ООО, разве что некоторые вещи называют другими словами (например, пайщики вместо учредителей). Однако в отношении имущества ПК есть особенности. Имущество ООО является собственностью организации. Им распоряжается единолично руководитель организации в той мере, в которой учредители предоставили ему такое право.

А вот в производственном кооперативе имущество (за исключением неделимого фонда) находится в паевой собственности, то есть остаётся в собственности членов ПК. Это значит, к примеру, что для его залога под банковский кредит требуется письменное согласие всех членов кооператива. Некоторые банки побаиваются кредитовать кооперативы: ведь если кредит не вернут и придётся забирать заложенное имущество, то банк вынужден будет вступить в непростые отношения не с одним юридическим лицом, а с сотнями пайшиков.

С такой структурой собственности связана и форма имущественной ответственности членов ПК. Если фирма окажется в долгах, то совладелец ООО рискует только тем, что обесценятся его акции или доля в имуществе ООО. Личное имущество при этом останется неприкосновенным.

. Для членов производственного кооператива законодательство предусматривает обязательную субсидиарную ответственность. Это значит, что для погашения обязательств кооператива придётся отдать личное добро. Логика простая: раз не отдаёшь своё имущество полностью в собственность организации, то сам и отвечай в случае чего. Размер этой ответственности должен быть прописан в уставе. Обычно она составляет часть пая, не включённую в неделимое имущество кооператива. То есть это находящаяся в собственности пайщика часть имущества предприятия. В уставе кооперативе раздел о субсидиарной ответственности нужно формулировать очень аккуратно: как бы из-за пропущенной запятой пайщику не пришлось отдавать за долги предприятия домашние тапочки. Такая сложность имущественных отношений в ПК делает эту форму малопривлекательной.

Помимо описанной здесь сути устройства различных юридических лиц есть ещё множество подробностей, которые можно найти в упомянутых выше законах. Мы специально не будем рассматривать здесь процедуру ликвидации организаций, чтобы не расстраивать читателя.

Что будет дальше

Теперь вы знаете, как создать отдельный бизнес в наиболее удобной форме и выбрать для него оптимальную систему налогообложения. Но иногда бывает полезно объединить усилия, организовав совместную работу нескольких организаций и ИП. Как это сделать – расскажем в следующем выпуске.

Продаем: Камаз 5511 — 1988 г. в., цвет зеленый (самосвал); прицеп ГКБ 8350 — 1990 г. в., цвет стальной (состояние рабочее); Камаз 5320 — 1982 г. в., цвет белый (бортовой, зерновоз); КУН на базе трактора МТЗ 80.1.22 1998 г. в. (состояние хорошее); К 701 — 1997 г. в. (состояние хорошее); трактор Беларус 82.1-57 - 2004 г. в. (состояние хорошее). Тел.: 8-918-414-91-01.

Продаем трактора МТЗ-82, 80 с прицепом от 100 тыс. руб.; Т-25 с кабиной; культиваторы КРН-5,6,4,2 от 30 тыс. руб.; жатка прямоточка 5 м; пресс «Киргизстан»; катки кольчатые.

Тел.: 8-928-126-54-24, 8-952-589-72-57

Реализую МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ с доставкой (селетра, азофоска).

Тел.: 8-928-185-19-51.



ооо «донтехнополь»

РО, СТ. КАГАЛЬНИЦКАЯ, СТО, ТЕЛ.: 8-909-420-07-01

предлагает к реализации

Культиватор «АК-9,7» предпосевной - 10 м

Опрыскиватель ОП 2000 л, 18 м

Опрыскиватель садовый «KRUKOWIAK» «TAIFUN» - 2000 л

Опрыскиватели прицепные «KRUKOWIAK» «Goliat plus»,

выпуск ноябрь 2012 г. в., 3000 л, 24 м, компьютер, пневмоподвеска и т. д.

Ботвоудалитель «KRUKOWIAK», 1,5 м

Копалка луковая «KRUKOWIAK», 5 м Гидравлическая сцепка с боронами БГ-14, 14 м

Вся техника фирмы «KRUKOWIAK» новая, изготовлена для выставки «ЮгАгро» 2012 г.



Копалка луковая

Ботвоудалитель

Опрыскиватель «Goliat plus»

Опрыскиватель «TAIFUN»



Сцепка с боронами БГ-14

Культиватор «АК-9,7»

ВСЕ ДЛЯ СЕНОУБОРКИ

ПРЕСС-ПОДБОРЩИКИ ТЮКОВЫЕ И РУЛОННЫЕ,

ЗАПЧАСТИ К ПРЕСС-ПОДБОРЩИКАМ КОСИЛКИ РОТОРНЫЕ, 1,85 м

ГРАБЛИ-ВОРОШИЛКИ СОЛНЕЧНЫЕ, 5 колёсные (Польша) и запчасти к ним

ОПРЫСКИВАТЕЛИ: запасные части к различным импортным опрыскивателям (насосы, форсунки, шланги, распылители и т. д. и запасные части к ним)

ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ К СЕЯЛКАМ СЗ, СУПН, КРН



Опрыскиватель ОП 2000



«Пятачков» в стотысячники

За три года на Кубани планируют вернуть на фермы 1 млн поросят

2012 году Краснодарский край окончательно утратил статус одного из лидеров свиноводства в России. В результате масштабной вспышки АЧС регион сжёг на кострах столько поросят, сколько содержат некоторые области РФ. Но власти региона обещают уже через три года восстановить былую численность хавроний, то есть 1 млн голов. Каким образом? Об этом состоялся подробный разговор в Краснодаре на конференции «Комплексный подход к эффективному развитию животноводства и меры государственной поддержки отрасли». За ходом дискуссии наблюдал корреспондент «ДК».

Отчуждение и принуждение

Руководитель государственного управления ветеринарии Краснодарского края Георгий Джаилиди назвал 2012 год «страшным для свиноводства Кубани». АЧС, лютующая в регионе вот уже пять лет, на этот раз охватила едва ли не полкрая. Причём в отличие от

первых вспышек, которые регистрировались в 2008 году в ЛПХ и в лесах у диких кабанов, нынешний пожар полыхал в основном на крупных специализированных свинофермах. - С июля по сентябрь вспышки следовали одна за другой, возникло даже ощущение, что кто-то этим специально занимается. – поделился ощущениями Джаилиди. Теперь, когда ажиотаж поостыл, главный ветеринар края склоняется к другой, более реалистичной версии: - Вряд ли есть другой регион в стране, за исключением Московской области, где идёт такое же перемещение людей, как летом на Кубани. Наверное, чума была разнесена на ногах, колёсах и всём остальном. Он продемонстрировал участникам конференции жуткие «сэндвичи» из отчуждённых свиней. предназначенных для сожжения. В 2012-м на Кубани были таким вот образом осуждены на костёр 174 тыс. хавроний - больше, чем за четыре предыдущих года, вместе взятых. «В некоторых регионах страны нет столько свиней, сколько было

уничтожено на Кубани в этом году», - заметил ветеринарный начальник. По его мнению, не предприми край столь решительных мер, «сейчас полыхали бы Ставрополье и Дон». Впрочем, одними лишь кострами дело не ограничилось. Власти края предприняли и другие непопулярные меры. Владельцам ЛПХ велели снизить поголовье. А фермам ниже третьего компартмента запретили заниматься свининоводством. Речь о хозяйствах, где биологическая защита либо вовсе отсутствовала, либо была довольно низкой, пояснил Георгий Джаилиди. Им предложили два варианта на выбор: либо вложить средства и перевести фермы в третий, четвёртый компартменты, либо отказаться от хрюшек и «не заражать территорию». Большинство слабозащищённых пошли по второму пути. Да и выбора у них, по сути, не было. Банки, напуганные ликвидацией ферм, отказались выдавать свиноводам кредиты, а страховые компании перестали страховать животных. И сегодня на таких фермах, по данным Джаилиди, осталось

ничтожно малое поголовье – всего 11 тыс. Напуганные надвигающейся катастрофой, избавлялись от свиней даже хозяйства третьего и четвёртого компартмента. Там за этот год убыль поросят составила 50 тыс. голов. Многократно, с 84 тыс. до 11 тыс, уменьшилось стадо в ЛПХ края. В итоге, констатировал на конференции начальник управления развития животноводства и рыбохозяйственного комплекса министерства сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности края Юрий Клименченко, на Кубани сегодня осталось 305 тыс. свиней.

Разумеется, все эти сокращения шли под жёстким накатом репрессий. Георгий Джаилиди признал, что число штрафов после серии вспышек выросло втрое. Что и говорить: в крае умеют при необходимости запускать репрессивный аппарат на полную катушку.

Испанский опыт самый горький

Была ли альтернатива масштабным истребительным мерам? Главный ветеринарный врач края убеждён: не было. Больше того, он дал понять, что меры эти надо и дальше ужесточать. Обосновывая свою позицию, Джаилиди сослался на успешный мировой опыт борьбы с АЧС. Первой в списке примеров оказалась Одесская область, где в 1977 году после вспышки чумы ликвидировали подчистую всех хрюшек. «Через два года там возобновилось свиноводство. До сих пор все здоровы и счастливы». Примерно тогда же заполыхала АЧС на Кубе. Причём разведка Острова Свободы утверждала, что заразу к ним занесли американские спецслужбы. После каждой вспышки, а их было две, кубинцы полностью истребляли свиней. «Теперь свиноводство на Кубе развивается без всяких про-

А вот в Испании срок оздоровления после первых вспышек растянулся на долгие 37 лет. Там пошли по пути локальных мер. А наряду с этим пытались изобрести вакцину, принялись поголовно обследовать поросят. Ничто не принесло положительного результата.

– В Испании количество вспышек в 1967-1969 годах немногим не дотягивало до 3,5 тыс. 30 вспышек на Кубани в этом году – и уже страшно. А представьте, что творилось в тот момент в Испании, – привёл сравнение Джаилиди. – Испанская эпопея закончилась только после того, как все свиньи оказались в предприятиях закрытого типа.

Вывод главного ветврача: если медленно где-то что-то ликвидировать, то и мы на десятилетия застрянем в чуме. За пять лет эпизоотии вспышки АЧС зарегистрированы уже в 27 регионах России. И пока признаков обуздания вируса не наблюдается.

– Прогноз неблагоприятный, – считает Георгий Джаилиди. – По большому счёту, ситуация в России развивается сейчас хуже, чем в Африке. Потому что в Африке уже хуже некуда. А мы можем потерять всё свиноводство в стране и, кроме того, потерять возможность экспортировать нашу продукцию – зерно, мясо птицы, говядину.

Кто заменит хавронью в подворье?

Между тем власти Кубани уже строят планы возрождения свиноводческой отрасли.

Губернатор поставил задачу: в каждом муниципальном образовании должен быть как минимум один стотысячник, – обозначил перспективу замминистра сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности края Олег Шутов.

Это сообщение могло показаться маниловщиной на фоне мрачных прогнозов фермерасвиновода, который поделился впечатлениями от недавней поездки в Прибалтику, где знакомился с работой коллег.

– У них больше доступ к кредитным ресурсам, чем у нас. Но сегодня там нет животноводства, – констатировал фермер. Он обозначил признаки грядущего кризиса в отечественном свиноводстве: «Цены на продукцию после присоединения к ВТО упали на 35%. Это ниже себестоимости, как отмечает Национальный союз свиноводов». Впрочем, хозяев крупных ферм такие новости, похоже, не пугают. Георгий Джаилиди сослался на пози-

цию ряда руководителей свиноводческих хозяйств края, которые горят желанием строить современные свинарники и наращивать поголовье «пятачков». Любопытно, что в их числе оказались даже те, кто недавно уничтожил стадо из-за АЧС.

Итак, стотысячники. Согласно данным регионального минсельхоза, к цели будут двигаться поэтапно. Согласно проекту программы развития свиноводства на территория края, на первом этапе будут предусмотрены строительство и господдержка пяти стотысячных комплексов.

- В результате в ближайшие три года удастся довести численность свиней на Кубани до 1 млн голов, - обещает Юрий Клименченко. Иными словами, ставка на крупные высокотехнологичные фермы, куда требуется минимум рабочих рук. А как добывать теперь себе хлеб тысячам владельцев ЛПХ и мелким фермерам, которые жили за счёт свиноводства? Именно они сегодня - главные подозреваемые в распространении АЧС. Не зря же Джаилиди сослался на научные исследования, проведённые в Португалии в период борьбы с чумой. Тамошние учёные назвали несколько причин распространения смертельной инфекции. Главная - плотность свиноферм.

– Если брать один комплекс на 50 тыс., то это одна ситуация. А если в 10 тыс. дворов содержится 50 тыс. свиней, то получаем зону сплошного поражения. Что и произошло на Кубани, – делает вывод главный ветврач края.

По завершении конференции корреспондент «ДК» решил уточнить у Георгия Джаилиди, действительно ли обречены оставшиеся в подворьях Кубани хавроньи.

– Моё мнение – да, – ответил Георгий Анастасович. – Мнение руководства (края. – Авт.): их можно сохранить, если будут соблюдаться ветсанправила. Но как соблюсти? Прежде чем зайти в свинарник, надо переодеться, надо искупаться, надо пройти санитарную обработку. Так же надо занести корма, всё остальное. Представляете, как это будет в рамках ЛПХ?

Руководитель ветуправления полагает, кроме того, что ЛПХ после присоединения России к ВТО не смогут тягаться с западными сельхозпроизводителями. «Борьба идёт в Европе, в Штатах за каждую сотую единицу конверсии корма. За каждую сотую процента сохранности. За каждую сотую сэкономленного электричества. Реально ли в ЛПХ выдержать конкуренцию?»

Крупные свинокомплексы, на которые делают ставку кубанские власти, будут иметь серьёзные последствия для села. Джаилиди с этим согласен.

– Чем выше технология, тем меньше потребность в людях, – говорит он. – В Израиле всю страну кормят 3% населения. При этом от коровы получают 12-13 тыс. л молока. В России 40-50% по разным регионам – сельское население. Поэтому сейчас надо продумывать политику создания рабочих мест. Перерабатывающие предприятия, кооперативы, ещё что-то. Создавать конкурентоспособную систему. Если сейчас не создадим, то будем обманывать, а через 3-5 лет это всё прорвётся и получим социальный взрыв.

Илья ИВАНЕНКО

г. Краснодар

На Дону ликвидировали 23 свинотоварные фермы

В Ростовской области осталось 57 свиноферм — на 23 СТФ меньше, чем было год назад. Такие сведения сообщил начальник управления ветеринарии региона Сергей Карташов на заседании областной межведомственной комиссии по профилактике АЧС.

– В 2012 году на территории Ростовской области зарегистрирован 1 случай заболевания африканской чумой свиней на домашних свиньях в фермерском хозяйстве на территории Целинского района. Умерщвлено и изъято всё поголовье свиней в количестве 920 голов. По факту вспышки африканской чумы свиней и сокрытия падежа на СТФ ИП главы К(Ф)Х Казарян С.К. вынесено постановление о возбуждении уголовного дела. – рассказал Карташов.

Чиновники управления ветеринарии полагают, что минимизировать последствия АЧС на Дону удалось благодаря комплексу упредительных мер, в числе которых обследования ЛПХ, многочисленные штрафы за нарушения ветеринарных требований, отстрел диких кабанов в лесах.

У соседей положение заметно сложнее, отмечают в министерстве внутренней и информационной политики правительства области со сслылкой на региональный департамент по предупреждению и ликвидации ЧС. По его данным, на Кубани выявлено 32 очага, в Волгоградской области 13 очагов, в начале декабря зафиксированы две вспышки в Ставропольском крае.



Главным героем на конференции стал Евгений Посаженников

Женитьба с росписью

Господдержка фермерам пойдёт через сельхозкооперативы

рошедшая в рамках выставки «Югагро» конференция «Состояние и перспективы развития сельскохозяйственной кооперации в Краснодарском крае» собрала большую аудиторию участников. Некоторые фермеры и руководители сельхозпредприятий признавались, что приехали в столицу региона главным образом затем, чтобы поучаствовать в этой дискуссии. Редкий случай, когда бизнес и власть демонстрировали заинтересованность делать общее дело.

Уловить интерес каждого

Пожалуй, главным героем на конференции оказался руководитель сельскохозяйственного потребительского кооператива «Селянин» из Успенского района Евгений Посаженников. Тот самый, о котором «ДК» подробно рассказывал в № 10 за 2012 год. Причём Евгений Викторович выглядел на трибуне кем-то вроде свадебного генерала. Модератор дискуссии — председатель совета Агропромсоюза Кубани Игорь Лобач то и дело по-свойски перебивал несколько академического «Женю» и растолковывал сказанное им «простым колхозным языком».

- С одним из кооперативов Кавказского района мы объединили наши интеллектуальные, финансовые возможности. Вместе занимаемся переработкой, округло объяснял Посаженников.
- Простым колхозным языком, встрял Лобач. Собрались два кооператива. Чтобы делать сметану, не хватает сепаратора. Приходит кавказский кооператив: вот тебе деньги на сепаратор, но только он будет мой, а поставим у тебя. Сегодня они вместе делают

сметану – из молока двух кооперативов. Так?

- Так, - соглашается Посаженников.

– Это первая ласточка. Без участия администрации кооперативы начинают объединяться, – не скрывает радости Лобач. – Вот что я называю духом кооперации.

Тут, пожалуй, не лишне будет напомнить: Агропромсоюз Кубани объединяет отраслевые союзы, ассоциации, кооперативы региона и служит для них своеобразным мостиком в контактах с краевой властью.

Прониклись ли упомянутым духом рядовые члены кооператива «Селянин», в данном случае сдатчики молока из числа владельцев ЛПХ, фермеров? В зале на этот счёт нашлись скептики.

- В чём интерес членов кооператива? прозвучал вопрос.
- Расценки на молоко для них выше, ответил Посаженников.
- Пока всё держится на одном Посаженникове, вынужден снова встрять Лобач. Пока люди, которые сдают ему молоко, не интересуются жизнью кооператива. Их задача чтобы завтра купили на 30 коп. дороже, и слава богу.

Если кооператив замыкается на одну, пусть и сильную личность, его стабильность на долгую перспективу под вопросом.

– Мы восемь лет создавали кооперативы либо по обслуживанию небольшой группы активистов, либо одного человека, либо одного предприятия, – прокомментировал Игорь Лобач. – Проблема, о которую сегодня спотыкаемся. Как только якорное предприятие пошатнулось, сразу валится вся цепь.

Впрочем, даже для создания якорного предприятия нынче требуются не только средства,

но и изрядная доля мужества. Наглядный пример — всё тот же «Селянин», который создавался четыре года назад вокруг молочного модуля, полученного на льготных условиях от властей края. А затем рядом с модулем, как заметил Лобач, раз в 80 наросли мощности переработки. От себя добавим, что такие инвестиции пришли в хутор Державный благодаря Евгению Посаженникову. Он же продавил пуск усовершенствованного молзавода, несмотря на препоны надзорных органов, грозившие похоронить всю затею.

Некоторым его коллегам выдюжить такое оказалось и не по карману и не по силам. Подтверждением можно считать информацию агропромсоюза о грядущем банкротстве в крае пяти молочных кооперативов на базе модулей — таких же, как у «Селянина». Выходит, для кого-то стартовая площадка оказалась не местом взлёта, а точкой падения.

– Вот мы говорим: Женя, Женя. Не Женя, а великомученик Евгений, наверное, надо сказать, – бросил по поводу Посаженникова реплику зампредседателя Законодательного собрания Краснодарского края Евгений Громыко. – Потому что полгода житья-бытья в санэпидстанции и в прокуратуре до того, как выпустил продукцию (молзавод кооператива. – Авт.), это чего-то стоит.

Самим вложиться. Хоть по чуть-чуть

Печальный опыт неудачников настораживает соседей. К этому примешиваются амбиции каждого хозяина. Созревшая, вроде бы, идея объединения в кооперативы глохнет в разногласиях и сомнениях аграриев. Скинуться на

совместное дело мало кто рискует. А без этого в кооператив жизни не вдохнуть.

Вот хорошо размышлял на конференции о преимуществах объединения скотозаводчик из Мостовского района, где при участии агрокомплекса «Губский» пытаются создать кооператив по производству высококачественной говядины. С собственными бойней, разделкой, фасовкой, реализацией. Этот кооператив обещает стать первым на Кубани, куда объединятся не только мелкие и средние фермеры, а в первую очередь крупные сельхозпредприятия. Все, кого не устраивают нынешние бросовые цены перекупщиков на мраморную говядину.

– Если сейчас крайпотребсоюз мучится с основными фондами, которые у них были в советское время созданы, и сдаёт их в аренду, то мы сейчас мучимся и думаем, как их создать заново, - констатировал скотозаводчик и предложил властям раскошелиться. - Сотни миллионов рублей надо, конечно. сконцентрировать на создание инфраструктуры. И привлечь туда нормальных людей, которым мы доверяем, которые будут закупать, консолидировать. Есть сейчас скотозаводчики мелкоземельные, которые готовы вырастить телят. Значит, нужна откормочная площадка, на которой скот доводится до убойной кондиции. А ещё нужны бойня, разделка, кооперативный рынок, сеть магазинов. Словом, полная цепочка. Этой инфраструктуре надо все силы отдать, федеральные деньги, краевые - любые, инвестора турецкого притянуть. Без инфрастуруктуры мы всегда будем зависеть от перекупщиков. Напористого скотозаводчика несколько охладил прозвучавший в его адрес вопрос: «На какой стадии у вас объединение?» Оказалось, на стадии обсуждений.

- Кооператив будет работать только в том случае, если первоначально вложатся сами его члены, заметил замминистра сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности края Иван Дорошев.
- Хоть чуть-чуть, встрял Игорь Лобач. – А потом уже будет государственная поддержка, – продолжил Дорошев и сослался на горький опыт: – Говорят: не хотим вкладывать, постройте нам бесплатно. Когда бес-

платно, мы знаем, чем это заканчивается: банкротство и т. д.

Тем не менее на конференции достигнуто понимание, куда теперь следует направлять денежные потоки Гарантийного фонда, предназначенные на поддержку сельхозкооперации. Они пойдут не на пополнение оборотки, как часто было до сих пор, а на создание инфраструктуры.

– Давайте изменим положение о краевом Гарантийном фонде, расширим возможности и позволим кооперативам второго уровня на эти деньги строить объекты инфраструктуры, – предложил Игорь Лобач. – Это позволит решать вопросы с объёмами. Кроме того, мы уйдём от проблем районных кооперативов в случае некорректного управления ими или рейдерских нападок на них. Потому что это будет собственность краевая и общая всех нас, сидящих в этом зале. Если кооператив второго уровня построил, то в управление это зернохранилище, овощехранилище он отдаёт кооперативам районным.

Кто платит, тот диктует правила

Кооперативная вертикаль, которую выстраивают на Кубани, обязывает районные объединения вроде знакомого нам «Селянина» поступиться частью нынешних свобод.

На собрании кооперативов второго уровня мы объявили 2012-2013 годы периодом восстановления духа кооперации, - сказал по этому поводу Игорь Лобач. – То есть соблюдения корпоративных нормативов, которые прописаны в законе о сельскохозяйственной кооперации. Знаю, что воспринято не всеми с одобрением присутствие на каждом собрании представителя ревизионного союза или головного краевого кооператива. Я слышал такое: мол, слишком далеко вы лезете, есть вопросы, которые мы обсуждаем в своём кругу. Но если мы с вами кооперативы и открыты, то тогда открытость должна быть полной. Особенно когда мы берём денежку от государственных структур.

Потребность в такой денежке внушительна. Председатель АККОР края Виктор Сергеев озвучил предложение Минсельхозу РФ – создать ведомственную целевую программу по развитию сельскохозяйственной потребкооперации и выделить на её реализацию 54 млрд руб, до 2020 года. По мнению главы краевой фермерской ассоциации, необходимы гранты на господдержку уже действующих кооперативов - на приобретение оборудования, скота, сельхозмашин, автотранспорта. Принцип выдачи грантов предложен такой: 20% - собственные средства кооператива, 50% - средства федерального бюджета, 30% - средства регионального бюджета. Выдавать следует не более 50 млн руб. на один кооператив. Благодаря такой поддержке, считает Сергеев, у кооперативов появятся цеха переработки, лаборатории, весовое хозяйство и многое другое, без чего развиваться немыслимо. Более обстоятельно обо всём этом кубанцы намерены поговорить на первом съезде сельскохозяйственной потребительской кооперации России, на который они сформировали представительную делегацию.

А пока руководители оперяющихся кооперативов потребовали от власти навести порядок на ярмарках в городах и районах края, что не потребует особых денежных вливаний. — Что это за ярмарки, если 90-95% торгующих — перекупщики? — возмутился представитель Темрюкского района. — Конечно, они мобильнее, шустрее. Новый класс, у которого даже потомство выросло, как у мышей на полях. Они забили буквально все рынки. А теперь и ярмарки.

Динамичный Игорь Лобач тотчас пообещал устроить рейды по названным адресам. Ведь сельскохозяйственные ярмарки изначально задумывались как самый короткий путь от фермера к покупателю. Но тут вдруг поднялся представитель администрации Армавира и пояснил, что прогнать перекупщика с ярмарки не позволяет краевой закон о рынках, строго следовать которому чиновников обязывает прокуратура. Что ещё раз подтвердило всю сложность становления сельхозкооперативов.

Тем не менее эти объединения сегодня всё более востребованы среди представителей малого и среднего бизнеса края. Сегодня на Кубани действует 171 сельскохозяйственный потребительский кооператив, они объединяют более 4 тыс. членов. Власти региона рассматривают их как ключевые структуры в аграрном секторе. И строят далеко идущие планы.

– Начиная с 2013 года потребительская кооперация получит новый импульс развития. Мы должны постепенно переходить к тому, что основные наши виды поддержки – субсидии, дотации – будут поступать только через кооперативы, – обозначил перспективу Иван Дорошев и обосновал: – Во многих странах мира так делают.

Напрашивается вывод, что власть попытается рублём простимулировать ускоренное объединение фермеров в кооперативы, подтолкнуть их к «женитьбе с росписью», как обозначил нынешний этап Игорь Лобач. Не перегнуть бы при этом палку.

– Сделать насильственно, как загоняли в колхозы когда-то, вряд ли получится, – высказался в ходе дискуссии на конференции по этому поводу один из аграриев. – Должны быть стимулы, должно быть понятие: вот там мне выгодно, а здесь невыгодно. Если человека припирает – не может продать продукцию, а видит, что кооператив продаёт и готов и ему оказать услуги, он туда пойдёт.

Николай ГРИТЧИН

г. Краснодар

Фото Владимира КАРПОВА



ПЕЛОВОЙ *техника*

Овощеводство: в поиске верных решений

Одни банкротятся, другие – живут. Что и как определяет судьбу российских аграриев?

- Сезон-2012 может оказаться сложным и даже убыточным для многих овощеводческих хозяйств, - считает заместитель директора ООО «Варламовское» (Волгоградская обл.) Роман Скрипка. - Вопреки прогнозам аналитиков о вероятном росте цен на овощи во второй половине 2012 года, закупочные цены, например, на лук упали ниже себестоимости.

В этой ситуации, по мнению Романа Анатольевича, тем более актуален вопрос эффективного планирования деятельности овощеводческого предприятия, включая подбор культур, надёжных семян, систем полива и сельхозтехники

ООО «Варламовское» Городищенского района - одно из немногих сельхозпредприятий, которое продолжает свою работу вопреки обстоятельствам. Дефицит кадров, сложные природные условия земледелия, постоянное удорожание коммунальных услуг и энергоносителей, а также непредсказуемые закупочные цены на продукцию – всё это делает невозможным стабильную работу и развитие овощеводческих хозяйств. Многие не выдерживают давления обстоятельств и становятся банкротами. Но в ООО «Варламовское» сдаваться пока не собираются.

– Прежде у нас было животноводство – держали до ста дойных коров, была своя кормовая база, зерновые выращивали, но от всего этого со временем пришлось отказаться: невыгодно стало. Овощеводство – теперь главное, чем живёт предприятие, – рассказывает Роман Анатольевич.

К делу подошли с умом, просчитывая каждый шаг и с осторожностью внедряя новинки. Выращивание овощей – та отрасль, которая требует от крестьянина постоянного лавирования и поиска новых «течений».

– Это касается прежде всего подбора культур, – говорит Роман Анатольевич. ООО «Варламовское» постоянно выращивает три основные культуры: лук, морковь и столовую свёклу. – Жизнь показывает, что сосредотачиваться на одной бессмысленно и даже опасно, потому что в условиях отсутствия государственного планирования потребностей и посевных площадей угадать, на какую культуру будет спрос и хорошая цена невозможно.

В качестве примера Роман Анатольевич приводит высокий спрос на редьку в 2011 году: «В этом году решили поэкспериментировать и посеять эту новую для себя культуру. Так она в этом году никому не нужна. Или взять тот же лук. В прошлом году все хозяйства были им затоварены, лук портился, его выбрасывали. И в этом году ситуация, похоже, повторится. Причиной тому дешёвый импортный лук, который заполонил рынки». Самая рентабельная культура в этом году, по мнению Романа Анатольевича, столовая свёкла. Закупочная цена на неё нынче в два с половиной раза превышает себестоимость.

В 2008 году в ООО «Варламовское» опробовали систему капельного орошения. Результат порадовал, средняя урожайность повысилась на 30-50 т/га, значительная экономия воды (за сезон ДКШ-64 расходует 6500 тыс. л/га; капельное орошение — всего 4500 тыч. л/га), возможность фертигации (внесения удобрений непосредственно при поливе). Ленты предпочитают индийского производства (Jain Turbo Slim 6mils 20sm 1,6 l/h) как более дешёвые. Из минусов капельного орошения называют повышенные расходы, связанные с трудоёмкостью их сборки после завершения сельскохозяйственных работ.

– Поэтому капельное орошение используем не на всех площадях, а только на луке и моркови. На свёкле и редьке продолжаем пользоваться дождевальной установкой ДКШ-64, – рассказывает Роман Анатольевич. – Она обходится дешевле, да и служит дольше: если капельные ленты приходится каждый год новые покупать, то «дождевалки» служат до 30 лет.

Из минусов дождевания называют большой расход воды и громоздкость: от неё остаётся технологическая колея, кроме того, тяжёлые дождевальные машины уплотняют почву.

Проблеме уплотнения и засоления почв в ООО «Варламовское» уделяют особое внимание. Земли, на которых работает хозяйство, характеризуются как тяжёлые: глина и солончак.

– В советское время для таких почв использовали специальный плуг, который позволял пахать на глубину до 1,5 метра. Это способствовало рассолению почв, – рассказывает Роман Анатольевич. – В наше время таких орудий нет. Но в прошлом году нам удалось



испытать плуг, разработанный Волгоградской сельхозакадемией. Говорят, им пашут сегодня и в Америке. Плуг хороший: позволяет пахать на глубину до 42 см, а главное — им можно выполнять сразу несколько технологических операций: щелевание, рыхление почвы на нижних слоях и оборот пласта. Это сокращает наши расходы на проход техники.

Из копалок и культиваторов предпочитают польские. Трактор – проверенный временем «Беларус». На все культуры используют одну схему посева: гряда 90 см, колея 60 см.

В гряду с посевом укладывается две капельные трубки, расстояние между трубками — 45 см. В гряде получается 8 строчек.

В гряде получается 8 строчек. Особое значение прид придают подбору качественных Экономить на лабораторных исследованиях здесь считают убытком для себя: все семена обязательно проверяют на всхожесть. По словам Романа Анатольевича, на их полях хорошо зарекомендовали себя семена иностранных фирм Seminis. Beio и Satimex. Столовая свёкла Капитан в этом году показала максимальный результат – до 70 тонн с гектара. Из моркови хорошо отзываются о Рекс и Каскад. Лук Падишах оказался очень урожайным в 2011 г., собирали до 110 т/га, не подвели и Манас, Бургос и Уневёрса. Средняя урожайность лука в этом году составила 62-90 т/га, морко-50 т/га, свёклы – 55 т/га.

Однако качественные семена могут не реализовать свой потенциал без соблюдения агротехники выращивания и проведения качественного посева, уверены в ООО «Варламовское». Этому в хозяйстве уделяют большое

внимание: иначе в современных условиях не выжить.

– Ещё с 2004 года мы пользовались овощной сеялкой «Клён-5,6», которую купили на Украине. Сеялка вполне устраивала, и когда к 2010 году она свой ресурс выработала и встал вопрос о покупке новой сеялки, сомневаться не стали: решили купить такую же новую у представителя от завода на территории РФ ООО «РекордТехно», – рассказывает Роман Анатольевич. – Приятно удивило соотношение

— Приятно удивило соотношение цены и качества. Эта сеялка оказалась на порядок дешевле аналогов. Вот уже два года она работает на наших полях без поломок и сбоев. Да и ломаться здесь особо нечему: управление и контроль обеспечивается электроникой, а как известно, электроника не имеет механического износа. Запчасти всегда в наличии на складе представителя. Важно то, что с помощью сеялки можно раскладывать ленты для капельного полива или использовать оборудование для внесения удобрений, а электроника позволяет контролировать высев и семян, и улобрений.

сев и семян, и удобрений.
Работу российских овощеводов сегодня можно сравнить разве что с работой сапёра на минном поле из-за экстремальных экономических условий. Тем более ценным представляется опыт вот таких успешных хозяйств. Каждое из них по-своему решает задачу выживания. Если природные условия и рыночная конъюнктура — факторы объективные, влиять на которые мы не можем, то всё остальное, как говорится, в наших руках. От удачного подбора всех элементов технологического процесса зависит будущее предприятия.





ООО «РекордТехно» (официальный дилер МСНПП «Клён» в России) Россия, 346130, Ростовская обл.,

г. Миллерово, ул. Фрунзе, 10

Тел./факс: (86385) 2-41-98, 2-99-31, 2-80-62, 8-988-561-70-04

E-mail: rekordtehno@gmail.com, rekordtehno@mail.ru www.rekordtehno.ru

1 ГНОГУМАТ КОНЦЕНТРИРОВАННОЕ, ПОЛНОСТЬЮ РАСТВОРИМОЕ ГУМИНОВОЕ УДОБРЕНИЕ

Применение Лигногумата® позволяет:

- ✓ повысить урожайность и качество продукции;
- ✓ увеличить полевую всхожесть и энергию прорастания семян;
- ✓ снять стресс при обработке пестицидами, заморозках, засухе;
- ✓ усилить рост и развитие растений, сократить сроки вегетации.

Массовая доля компонентов, являющимися макро и микроэлементами, в %:

S-3, Fe-0,04; Cu-0,04; Mn-0,02; Mo-0,01; Zn-0,01; Ce-0,005; B-0,15; Co-0,12.



УНИВЕРСАЛЬНЫЙ РЕГУЛЯТОР РОСТА РАСТЕНИЙ СО СВОЙСТВАМИ ФУНГИЦИДА И КОМПЛЕКСНОГО УДОБРЕНИЯ

- √ Повыша<mark>ет</mark> урожайнос<mark>ть</mark> в среднем на 5-20%. О<mark>беспечива</mark>ет приба<mark>вку ур</mark>ожая зерновых на 2.9-10,7 ц/га, с<mark>ах</mark>арной свё<mark>клы</mark> 48,1 ц/га, подсолнечн<mark>ика 3,4 ц/га, картофеля 34,3 ц/га, сои 3,2 ц/га.</mark> Прибавка урожая в среднем в 2,25 раза выше, чем у аналогичных препаратов
- Усиливает засухоустойчивость растений на 10-60%
- ✓ Снимает гербицидный стресс.
- <mark>√ Повышает качество урож</mark>ая (клейковина у пш<mark>е</mark>ницы <mark>на 0,5–</mark>5,1%)
- ✓ Защищает растения от широкого круга основных болезней.
- <mark>√ Низкая цена (сто</mark>имость <mark>ге</mark>ктар<mark>но</mark>й нормы для большин<mark>ства</mark> культур менее 100 руб.) Препарат Альбит содержи<mark>т:</mark> поли-бета-гидроксимасляную кислоту (ПГБ) – 6,2 г/кг; магний <mark>сернок</mark>ислый- 29,8 г/кг; кал<mark>ий</mark> фосф<mark>ор</mark>нокислый д<mark>в</mark>узамещенный - 91,1 г/кг; калий азотнокислый - 91,2 г/кг; карбамид – 181,5 г/кг

ФИТОСПОРИН-М УНИВЕРСАЛЬНЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ МИКРОБИОЛОГИЧЕСКИЙ ФУНГИЦИД

Живая споровая бактериальная культура Ba<mark>cillus subtilis 26Д, которая подавляет</mark> продуктами <mark>своей жизнедеятельности размножение многих грибных и бак</mark>тери<mark>альных патоген</mark>ов растений, <mark>обладает свойством повы</mark>шения иммунитета и стимуляции <mark>ро</mark>ста у растений, <mark>что важно</mark> для повышения их продуктивности и уменьшения повторных заражений.

Фитоспорин-М отличается высокой биологической эффективностью против корневых гнилей, листовых грибных болезней на зерновых, зернобобовых культурах (65–75%), фитофтороза и ризоктониоза на картофеле (60%), парши и гнили на плодовых культурах (85-97%), гомоза на хлопчатнике (90%) и обеспечивает повышение урожайности всех с/х культур от 10 до 100%.



МЕГАМИКС высокоэффективное жидкое удобрение

- ✓ Восполняет недостаток биогенных микроэлементов в период вегетации.
- Повышается эффективность фотосинтеза, дыхания и ростовых процессов.
- ✓ Увеличиваются корневые выделения, которые стимулируют полезные почвенные микроорганизмы в зоне ризосферы.
- ✓ Позволяет существенно снижать стрессовое воздействие от неблагоприятной погоды и применения пестицидов, обеспечивая культурное растение конкурентным преимуществом перед сорняками в борьбе за питательные вещества и жизненное пространство.

Содержит в своем составе (в г/л): N-6; S-29; Mg-15; Cu-7; Zn-14; B-1,7; Mn-3,5; Fe-3; Mo-4,6; Co-1; Cr-0,3; Se-0,1; Ni-0,1.

> ООО «Лигногумат-Ростов» г.Ростов-на-Дону (863) 226 32 28, (928) 140 60 19, (988) 243 30 16, (928) 226 3<mark>2 28</mark> ООО«АгроХимМаг» г Ставрополь (8652) 455-069, (928) 268-06-94, (928) 014-36-70, (988) 243 30 16 ООО«АгроГумат»г. Воронеж (919) 187-11-62, (920) 225-44-97

Охота и рыбалка

Ведёт Николай Александрович Чачуа, nikolai.chachya@mail.ru тел.: 8-962-448-44-91



Фанатом можешь и не быть, а вот мужчиной стать обязан

Дети, выросшие в охотничьей среде, самостоятельны и ответственны

аждый охотник и рыбак мечтает о сыновьях. Тот, у кого они есть, хочет, чтобы дети стали рыбаками и охотниками. С ранних лет приучает своих наследников к активному общению с природой.

Моменты особой близости

Мне повезло. У меня два сына – погодки Николай и Константин. Я тоже с раннего детства брал их на охоту и рыбалку. В возрасте 9-10 лет они уже ездили со мной и проходили не один километр по полям и лесам. Детский интерес к охоте бескорыстен. Просто нравится со взрослыми вооружёнными людьми изображать крутых ребят. А если поднимется заяц или лиса, восторгам нет предела. Ни телевизор, ни 3D-технологии не способны передать всю полноту чувств, возникающих при непосредственном общении с природой. Со временем у нормальных людей из этого вырастает чувство ответственности за каждое живое существо. Отношения отцов и детей на охоте обостря-

ются до предела. Наблюдения за маленькими охотниками вызывают целый ураган чувств. Мой друг Дмитрий рассказывал, как ещё десятилетним подростком добыл зайца и его отец, суровый человек, заплакал. Не раз такие же чувства охватывали и меня. Видя счастливым ребёнка в момент его удачи, испытываешь фантастические ощущения. Здесь всё: и любовь, и гордость, и понимание, какое счастье тебе подарил господь в виде маленького человека. Особенно это важно при острой нехватке времени на близкое общение в обычной обстановке. Потом будет всякое в жизни, но те моменты особой близости со своим ребёнком незабываемы. И они не проходят бесследно. Для него очень важно, что его отец занимается таким серьёзным делом. Особенно здорово, если родитель смог лучшим образом проявить себя на охоте. Это сильно поднимает его авторитет и способствует формированию у детей мужского начала. Ни одна нудная нотация не сравнится с реальным занятием по воспитанию мужчины. Отцы с замиранием сердца следят за действиями детей – как они преодолевают реальные трудности, насколько быстро принимают правильные и эффективные решения. Ведь впереди их ждёт не вечный праздник, а многотрудная жизнь



Увлечение охотой оставило добрый след в душах моих детей — Коли (справа) и Кости

со всеми её проблемами и неприятностями. В душе любого отца всегда живёт тревога: кем он вырастет, этот парень? Будет ли стойким, способным на поступок? Сможет ли защитить себя, любимую женщину, семью, взять на себя ответственность за них?

По моему мнению, человек, выросший в среде охотников, имеет больше шансов стать настоящим мужчиной, чем компьютерный мальчик в виртуальном пространстве. И совсем не обязательно, чтобы он стал заядлым охотником. Он может стать кем угодно. Но увлечение охотой оставит хороший след в его жизни.

Старший больше не стреляет

Мои дети не стали фанатами. Старший, Коля, прямо заявил, что больше не будет стрелять животных — жалко. Я был только рад этому решению. Это не проявление слабости с его стороны, а наоборот. Значит, я вырастил хорошего, доброго человека. Младший, Костя, ещё проявляет интерес, но, выйдя из нашего круга взрослых, своей команды пока не

нашёл. И неизвестно, как будет в нём развиваться охотничий вирус. Но ясно одно: общение на природе с замечательными людьми для них не пройдёт даром.

Зима. Крепкий мороз. Перед нами заснеженное огромное поле. Зябь. Сухой осенью «Кировцы», взламывая плотную почву, наворотили «крыги» земли. Сказать, что идти трудно – значит ничего не сказать. Ноги проваливаются в присыпанные снегом ямы. Идти далеко. Мы спускаемся к водохранилищу Дунда. Впереди и сзади поднимаются зайцы. Сомной сыновья: по полю движутся два комна снега, разбегаются в разные стороны, сходятся, затевают борьбу. Возятся в снежной пыли. Хохочут. Им хорошо. Мне тоже. Впереди у них целая жизнь. Хочется научить их всему, что умеешь и знаешь. И, конечно, не только зверей убивать.

Наконец, поле пройдено. Добрались до противоположного края. Охота удалась: штук семь зайцев. За скирдой в затишке разводим костёр. Все промёрзли, тянутся к теплу. Жадно едим сухой паёк. Дети в восторге. Вот оно, отцовское счастье.

Перерождение буки

На границе Ипатовского заказника и Калмыкии затеяли охоту на кабана. Нас — человек двенадцать. С нами сын одного из нас, Саша. Ему четырнадцать. Попытки охотников заговорить принимает настороженно. Насупленный и молчаливый.

Охота сразу не задалась. Едущая впереди нас «Нива» провалилась на льду в протоку. Долго вытаскивали. Кололи лёд. Часа два провозились. Только к обеду прибыли на место. Настроения никакого. Спрятали машины за полосой камыша. Возле них поставили Сашу. На всякий случай объяснили, откуда могут выйти свиньи. Осмотрелись, убедились в ничтожности такого варианта. Вручили ружьё, заряженное картечью, и ушли по гладкому чистому льду через залив к плотной стене камыша напротив.

Дует сильный ветер. Шумит камыш. Собаки мечутся в разных концах массива. Стоим долго. Понимаем: охота провалилась. Всё не так с утра. Но насколько не так, ещё не знаем. Вдруг в этой щемящей тишине раздаются два подряд дальних, приглушённых выстрела. Поворачиваемся в ту сторону. И видим, как на лёд выбегает Саша и, что-то крича, падая и поднимаясь, устремляется к нам. Обращаю внимание: в руках у него нет ружья.

Все срываемся и мчимся ему навстречу. Впереди — отец. Подбегаем, Саша сидит на льду, плачет и кричит: «Папа, я свиней пострелял!» Мы в шоке. Подходим к машинам. Метрах в тридцати от них лежат две тушки диких кабанов. Смотрим на Сашу и не верим своим глазам. Не каждый взрослый, опытный охотник сможет проявить такую выдержку и хладнокровие, не испугаться. А этот парень не только дождался, когда животные выйдут из камыша, но спокойно прицелился, да не один раз, а дважды. Фантастика!

С парнем тоже произошла метаморфоза. Из угрюмого напряжённого буки Саша превратился в сияющего, без умолку тараторящего подростка. Перемежая слёзы со смехом, он вновь и вновь рассказывает подробности. Мы все похлопываем его по плечу, говорим комплименты. Но ему на нас плевать. Все слова обращены к одному человеку – отцу. А на свете в эти минуты нет никого счастливее,

Школа для офицера

Однажды мой друг Александр, крепкий, рыжий, в повседневной жизни ответственный человек и большой руководитель, на охоте остроумный и смешливый, привёз на охоту своего сына. Денису было лет двенадцать.

Серьёзный, спокойный, какой-то очень собранный и аккуратный мальчик. С первого дня он проявил себя как равноправный член нашего сообщества, без поблажек. В основном мы с ним охотились на водоплавающих. А это требует многих способностей. И главное – способности находиться постоянно в экстремальной среде. Надо рано вставать и часами бродить среди болот в сырости и холоде. Мириться с неудачами. Это вам не весёлая и быстрая стрельба с номеров по крупному зверю. Здесь нужны выдержка и терпение. Иногда сама стрельба занимает всего пять, десять минут. А чтобы добраться до места и вернуться домой, требуются дни и даже сутки. Только подготовка к маскировке требует многих трудов и умений. Ребёнку в таких условиях трудно сохранить интерес. Но Денис спокойно переносил все трудности, быстро усвоил, что требуется от охотника, и действовал самостоятельно, без на-

Потом мы часто встречались на полях. И видели, как на наших глазах вырос настоящий мужчина. Выучился. Стал офицером. Женился. Создал семью. Надёжный, спокойный товарищ. С ним можно и в огонь, и в воду. Счастья вам, наши дети!

Фото из архива автора

Одни угодья дважды проданы?

Почему человек с ружьём бродит по фермерским полям как по собственным

Публикации рубрики «Охота и рыбалка» в журнале «Деловой крестьянин» пронизаны симпатией к человеку с ружьём. Он чуть ли не больше всех заботится о сохранении растительного и животного мира. Поэтому, мол, охотников надо всячески поддерживать. А вот у фермеров – членов нашего производственного кооператива мнение об охотниках другое. Мы, сельхозпроизводители, работаем на собственной земле или берём её в аренду, платим за это деньги, выращиваем урожай. А затем приходит бригада охотников, начинает бегать по этой земле и стрелять во все стороны. Зачастую резвятся охотники на неубранных угодьях, где растут наши сельхозкультуры. Мы - к участковому. Но он в лучшем случае журит стрелков: подождите, дескать, пока уберут подсолнечник или кукурузу, потом будете ездить палить.

Что же это такое? Получается, что один товар, в нашем случае — землю, дважды продают? Когда я начинаю с охотником дебатировать, он мне доказывает: мы, мол, платим за путёвки. Показывает: «Вот у меня документы на ружьё, все взносы уплачены, значит, я имею право ходить по полям и стрелять». Но какое отношение имеет всё это к тем природным ресурсам, которыми

они пользуются? Мы, повторюсь, за право пахать и сеять на этой земле платим деньги. А кроме того, несём ответственность за состояние угодий перед сельхознадзором и прочими структурами. Почему на эту же землю приходит человек с ружьём и говорит: я тоже имею право добывать здесь свой «хлеб»?

Конфликты с охотниками у нас вспыхивают каждый год при попытке выгнать их с нашей территории. Сын у меня на комбайне работает. А охотник рядом идёт - смотрит, кто выскочит из-под комбайна, чтобы стрелять. Члены наших семей отказываются убирать овощи в охотничий сезон из-за опасения быть подстреленными. Ну что это такое? Или другая картина. В Вознесенском сельском округе, где работает наш кооператив, Чамлык протекает. Пойма реки извилистая-извилистая. Её, если в ниточку вытянуть, наверное. Миссисипи получится. Разнообразная растительность по берегам. Это излюбленные места отдыха людей. Осенью там собирают боярышник, тёрн приезжие из Лабинска. Сидят рыбаки с удочками. И тут же палят охот-

Существует и такой аспект проблемы. Ко мне на пасеку приезжают внуки. Живописные места, целебный мёд, птицы, зверушки.

Я на ночь рассказываю внукам сказку про лисичку. А на другой день собаки охотничьи раздирают эту лисичку на глазах внуков на моей пасеке. Причём охотники бросают изуродованную добычу – в таком виде она им не нужна. Детворе нанесена непоправимая травма. Другой пример их этой же серии. У нас в лабинской газете была публикация, в которой автор умилялся лисой, что прямо в сарае у хозяина вывела лисят, живёт там, людей не боится. А вскоре другая статья: пришли охотники, расстреляли в сарае весь выводок. Вот тебе и любители природы.

Представители правоохранительных органов утверждают, что не могут запретить все эти безобразия. Нет, дескать, оснований. Как-то мы попытались сами порыться в законодательстве. И убедились, что в региональных документах об открытии охоты указаны лишь те места. где категорически нельзя охотиться, - заповедники и заказники. Получается, что на прочих территориях охотникам зажжён зелёный свет? Тут явное упушение законодателей. Я vбеждён: право убивать то, что богом дано, надо ограничить. Одно дело, когда мы свинью выращиваем, чтобы её убить. И совсем другое, когда фазаны живут в дикой природе. Я хочу ими любоваться. А люди с ружьями пришли, постреляли и всё. «Что у вас не кукарекает никто?» – «А вчера охотники были».

На мой взгляд, давно назревшую проблему пора решить кардинально. Мой вариант такой. Пусть группа охотников, желающих добывать дичь, берёт в аренду кусок земли, огораживает его флажками и разводит на ней какую угодно живность для последующей добычи с помощью ружей. Для этих целей вполне годятся неудобья, которых, к примеру, в нашем Лабинском районе предостаточно. Документы о разрешении охоты должны перечислять места, где можно отстреливать дичь, исключив из этого перечня поля сельхозпредприятий и фермеров. При такой организации дела конфликты охотников с владельцами земли и отдыхающими сойдут на нет, а в природе будет больше гармонии. А редакции наше пожелание такое. Раз журнал называется «Деловой крестьянин», надо в нём интересы крестьян отстаивать. Некогда крестьянину, особенно деловому, бегать с ружьём.

Виталий ЧЕТВЕРИК, председатель сельскохозяйственного производственного кооператива «Инициатива»

Лабинский р-н, Краснодарский край

Пеловой выставка



Международная специализированная выставка животноводства и племенного дела

5 - 7 февраля 2013 г.

Россия, Москва, Всероссийский выставочный центр



Тел.: +7 926 709 91 35

+49 69 247 88 278

E-mail: agrofarm@dlg.org

www.agrofarm.org



ОРГАНИЗАЦИЯ ОБСЛЕДОВАНИЯ И ЛЕЧЕНИЯ В ГЕРМАНИИ



Проект фирмы Galleo по обслуживанию пациентов из России и других стран в клиниках города Кёльн



Прозрачная система оплаты. Вы платите за лечение непосредственно в клинику.

Организация всей программы визита в Германию

- ★визовая поддержка.
- 🛨 подготовка калькуляции стоимости лечения
- ★ перевод необходимых медицинских документов на немецкий язык
- назначение дат медицинских консультаций
- ★заказ гостиницы или апартаментов

Услуги в Германии

- ⋆трансфер: аэропорты Кёльн, Франкфурт, Дюссельдорф
- ★ размещение в гостинице или апартаментах.
- услуги переводчика
- ★ контроль счетов за лечение
- ⋆ организация контроля за лечением пациента в клинике



Дополнительные услуги

- 🖈 продление визы пациента на территории Германии
- 🛨 услуги адвоката
- ★авиабилеты
- ★организация индивидуальных поездок с русскоязычным гидом
- 🖈 организация помощи во всех ситуациях

Тел.: +49 1751 240082

+7-903-406-43-49

E-mail: galleo@list.ru www.galleorostov.ru

Помощь после отъезда

- форганизация доставки медицинских препаратов
- организация связи пациента с лечащим врачом
- ★готовность помочь по всем возникшим вопросам.

Российская Компания производитель бактериальных удобрений «Азотовит» и «Фосфатовит»

приглашает в сферу продаж **РЕГИОНАЛЬНЫХ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ**

по развитию региона:

Мужчина от 35 лет, образование высшее агрономическое, опыт работы в продажах от 5 лет.

Обязанности: активные продажи продукции Компании,

расширение клиентской базы, анализ

и мониторинг рынка, ведение переговоров,

заключение контрактов, контроль доставки

продукции клиентам, закладка демо-опытов.

3/п от 30 000руб. + ГСМ + а/м + сот. связь,

полный соц. пакет.

Резюме направлять

на e-mail: info@biochemical-nmsk.ru

или по факсу: (48762) 2-11-90, 2-11-91

телефон: 8-905-628-69-94, контактное лицо Светлана

Продаю: дождевалка ДДА-100 (в комплекте); ДДН-70. Недорого.

Тел.: 8-928-152-95-04, 8-928-115-92-08 (Аксай, РО).

Продаю: ОВС-25; КШП-6; 3М-60; немецкий комбайн морковно-свекольный уборочный (прицепной).

Тел.: 8-918-501-60-43.

Продаем: «Дон-1500Б» (кап. ремонт в 2012 г.); «Нива» СК-5М-1 2001 г.в. (в работе с 2003 г.); жатки: ПСП-10 (после кап.ремонта), САЅЕ 1083 (кукурузную) б/у, в отл. сост; двигатели после кап. ремонта: СМД-31, Д-240, А-41

Тел.: 8-928-623-36-62, 8-918-505-12-39, 8-918-528-74-96.

Продаются **ТЕЛЯТА** племенные, молочной породы «Голштинская». Тел.: 8-928-775-00-87 (Алексей), 8-928-624-94 02 (Александр).

Журнал «Деловой крестьянин» – с любого месяца

Чтобы гарантированно получать журнал «Деловой крестьянин», нужно оформить подписку с любого месяца через редакцию или в любом отделении «Почты России». Подписной индекс 79386, каталожная цена на 6 мес. – 498,00 руб. Подписная цена на почте на 6 мес. – 544,74 руб.

Начинается мобильная подписка на 1-е полугодие 2013 года для абонентов «БИЛАЙН», «МЕГАФОН» Отправьте СМС с кодовым словом «ДЕЛОВОЙ» на короткий номер 7878 для абонентов «БИЛАЙН», 7522 для абонентов «МЕГАФОН» – и вы подписчик! Со счёта вашего телефона спишется 500 рублей – цена подписки на полгода. После перевода денег с вами свяжется оператор редакции.

Справки по вопросам подписки по телефону редакции (863) 282-83-11





Фирма ООО «Флагман С» реализует

СЕМЕНА МАСЛИЧНЫХ КУЛЬТУР на 2013 год

Семена подсолнечника, льна российской селекции от производителя.

 Гибриды:
 Сорта:
 Семена

 Авангард
 СПК РС-1
 льна:

Меркурий Родник РС-1 ВН Призер РО

ВНИИМК 620 PC-1

Кубанский 930

Сигнал

Импортные семена подсолнечника, фирмы STRUBE

Наименование подсолнечника	Репродукция	Цена 1 п.е., руб.
Ольмедо	F1	4400
Фаро	F 1	4400
Эльвас	F 1	4400

Ростовская область г. Зерноград. Тел.: 8-928-771-24-15, 8-928-666-44-48, 8-928-143-26-70





Пеловой выставка



XVI МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА-АГРОСАЛОН

специализированная выставка «АГРОТЕХНОЛОГИИ»

РЕСУРСОСБЕРЕГАЮЩАЯ СЕЛЬХОЗТЕХНИКА

НОВЕЙШИЕ РАЗРАБОТКИ В ОБЛАСТИ РАСТЕНИЕВОДСТВА

СОВРЕМЕННОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ЖИВОТНОВОДСТВА Организаторы:
Министерство сельского хозяйства Российской Федерации;
Министерство сельского хозяйства и продовольствия РО



РОСТОВ-НА-ДОНУ, ПР. М. НАГИБИНА, 30. ТЕЛ. (863) 268-77-68, WWW.VERTOLEXPO.RU



Вместе к будущему урожаю!

ООО «АгроАльянс» – ведущий трейдер отечественных производителей минеральных удобрений, предлагает весь ассортимент удобрений по низким ценам для сельхозпроизводителей.

-A30THЫE

-CJOXHUE

- OOCOOPHIE

> KAJUÄHBE

E-mail: agroaljans@rambler.ru www.agroaljans.ru

613040, Кировская область, г. Кирово-Чепецк, ул. Революции, д. 12. Тел./факс: 8 (83361) 4-45-74, 4-29-85, 3-55-19, 3-74-41.

