

Издательский дом «Крестьянин». www.kr-news.ru

*Кругом творятся чудеса,
Их просто надо вовремя увидеть!*

Статья о бороне Агролюкс «Поверьте в чудо!»
стр. 24-25

ЧУДО-БОРОНА



8-928-900-77-88

т./ф.: **8 (86345) 91-9-39**

borona-info@yandex.ru

Ростовская область, ст. Кировская ИП Попов Ю.В.
www.borona-rotacionnaya.ru



стр. 8-9



ЗАВОД «ТЕХМАШ»

ПРОИЗВОДСТВО ТЕХНИКИ ЕВРОПЕЙСКОГО КАЧЕСТВА



FKLO

BELLOTA

Your best help

OFAS

МОДЕЛИ ПРОДУКЦИИ

ДИСКОВЫЙ
МУЛЬЧИРОВЩИК ДМ «НОРС»



БОРОНА ДИСКОВАЯ
ДВУХ И ЧЕТЫРЕХРАДНАЯ
БДУ «БАЛЬОР»



ПЛУГ БИНАРНО-ПЕШЕШНЫЙ БПП



КУЛЬТИВАТОР
КПО «ЯРОВИТ»



АВТОМОБИЛЬНЫЕ
ВЕСЫ



БОРОНА
МОТЫГА РОТАЦИОННАЯ БМР



ЗАВОД «ТЕХМАШ»
Ростовская область
г. Шахты, пер. Сокольнический, 7В



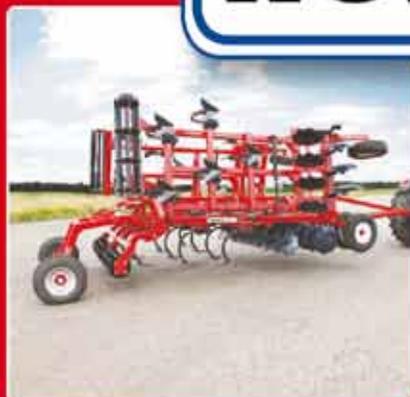
Телефон/Факс:
(8636) 235-553, 235-235
www.tehmash-ug.ru

РЕКЛАМА

ЕВРОПЕЙСКОЕ КАЧЕСТВО - РОССИЙСКАЯ ЦЕНА!



AGROMASTER



WWW.PK-AGROMASTER.RU



СЕМЕНА САХАРНОЙ СВЁКЛЫ

БЕЛЬГИЙСКОЙ ФИРМЫ «СЕСВАНДЕРХАВЕ»

+7 (86153) 5-77-92



ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИСТРИБЬЮТОР



20 ЛЕТ
НА РЫНКЕ!

СТ. СТАРОМИНСКАЯ,
УЛ. ТОЛСТОГО, 2

СЕМЕНА

- сахарная свёкла
- озимая пшеница
- подсолнечник
- овощные культуры
- кукуруза
- рапс

СРЕДСТВА
ЗАЩИТЫ
РАСТЕНИЙ



20 ЛЕТ

(86153) 5-77-92

353600, Краснодарский край, ст. Староминская, ул. Толстого, 2

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИКА

Не до эйфории.....10

Как отразится сворачивание экспорта на сельхозпроизводителях

РАСТЕНИЕВОДСТВО

Меньше обработок – меньше заразики.....12

Стенограмма заседания Клуба агрознакоков на выставке «Юагро»

ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

Новая декларация по ЕСХН.....20

Консультации Николая Кана

ЖИВОТНОВОДСТВО

Как подашь, так и продашь.....26

Обладатели гранта учатся продавать продукцию заранее

ГРИБОВОДСТВО

На топливе из отходов.....28

Хуторянин наладил малозатратное производство блоков для выращивания вёшенки

ОХОТА И РЫБАЛКА

Поели и стол вылизали.....32

Кому досталась ночная добыча

Хорошая новость

Уважаемые читатели! Если вы заметили, наш журнал постоянно совершенствуется. В этом номере мы открываем новую рубрику – «крестьяноведение». В рамках этой рубрики мы будем рассказывать вам о людях, посвятивших себя разностороннему исследованию крестьянской жизни и сельского хозяйства. Среди этих имён — и известные учёные, и полузабытые энтузиасты, и личности, «вычеркнутые» из науки тоталитарной системой. Надеемся, вас заинтересует и их биографии, и их теории, и конечно же, их практические советы.

В этом номере поговорим о выдающемся учёном Александре Чаянове, международно признанном основателе крестьяноведения, практике «крестьянского дела» и кооперации, светлом мечтателе и писателе.

стр. 30

Проверено практикой

В январе исполняется год Клубу агрознакоков нашего Издательского дома «Крестьянин». Создавая его, мы предположить не могли, что эта площадка обмена опытом в считанные месяцы приобретёт популярность у аграриев. Таковую, что каждое второе заседание клуба мы начнём проводить за пределами нашего конференц-зала, причём на самых авторитетных аграрных выставках Дона и Кубани: «Интерагромаш», «Золотая нива», «Кубанская ярмарка», «Ростов гостеприимный», «Юагро». Даже ключевое, пленарное мероприятие многолюдного форума «Донской фермер», состоявшегося в минувшем ноябре, по предложению организатора - минсельхозпрода Ростовской области - прошло в форме расширенного заседания Клуба агрознакоков.

Сельхозники, побывавшие на встречах в нашем клубе, считают, что он стал для них удобным местом делового общения с коллегами. Общения, которого большинству пытливых аграриев сегодня катастрофически недостаёт. Здесь успешные фермеры и директора делятся своей практикой использования современной техники, передовых технологий, эффективного ведения агробизнеса, общаются за чашкой кофе в перерывах.

Разумеется, в заседаниях клуба участвуют и сельхозчиновники, представители надзорных органов, учёные, поставщики сельхозтехники, удобрений. Но в отличие от формальных совещаний в аграрных ведомствах, где эти люди, как правило, читают нотации крестьянам, «учат их жить», здесь роль «надстройки» совершенно иная: уловить тенденции в предпринимательской среде, ответить на вопросы и пожелания фермеров, поддержать хорошие начинания. То есть сельхозпроизводитель и есть главный знаток.

Каждое заседание клуба посвящено конкретной теме: семейная ферма, кооператив у якорного предприятия, точное земледелие, экспорт без посредников, собственная переработка... Под неё и подбираем авторитетных спикеров из аграрного треугольника – Краснодарский край, Ростовская область, Ставрополье. Но чаще всего непринуждённый обмен мнениями (в нашем конференц-зале, откуда никто не торопит, он затягивается на три-четыре часа) затрагивает и другие крестьянские вопросы. Уже достоверно известно, что площадка Клуба агрознакоков помогла многим его участникам найти новых деловых партнёров, стала местом зарождения совместных проектов, способствовала дальнейшему обмену опытом – уже со взаимными визитами друг к другу.

Как показали наши заседания на крупных выставках, интерес к обсуждаемым темам проявляют не только южане. Задают вопросы спикерам фермеры с Урала, Алтая, Оренбуржья, Белгородчины. Богатый опыт современного ведения сельского хозяйства аграриями юга поучителен для многих. Другой вопрос, что по разным причинам не все могут приехать на заседание. Для таких наш портал «Агробук» организовал интернет-трансляцию «круглых столов», которые сотни селян смотрят как в режиме «он-лайн», так и затем в записи.

В наступившем году Клуб агрознакоков продолжит обсуждение передовой практики ведения сельского хозяйства на юге России. Для сельхозпроизводителей участие в заседаниях бесплатное. Присоединяйтесь.

Николай ГРИТЧИН, ведущий Клуба агрознакоков

Как подать объявление в журнале «Деловой крестьянин»

1. Разборчивым почерком напишите текст объявления. Укажите контактный телефон.
2. Квитанцию почтового перевода об оплате и текст объявления пришлите по почте: ул. Города Волос, 6, г. Ростов н/Д, 344000, ЗАО ИД «Крестьянин».

Реквизиты ЗАО ИД «Крестьянин»: р/с 40702810800000000935 в ОАО КБ «Центр-инвест» г. Ростова-на-Дону, БИК 046015762, к/с 30101810100000000762, ИНН 6162004360 КПП 616501001

Главный редактор Н.В. Гритчин
 Учредитель-издатель: ЗАО «ИД «Крестьянин»
 Зарегистрирован в Министерстве РФ по печати. Рег. номер ПП № 77–12227.
 Адрес для писем: Ростов-на-Дону, 344000, ул. Города Волос, 6,
 тел.: (863) 282-83-13, www.kr-news.ru E-mail: dk@krestianin.ru
 Отпечатано в типографии ИП Истратов С. В. (Lucky Pack), г. Ростов-на-Дону,
 ул. Мечникова, 112.
 Объем 10 печатных листов. Номер набран и сверстан в компьютерном центре «Крестьянин».
 Номер подписан 29.12.2014 г., в 12.00. Заказ № 1915. Тираж 15 000 экз.
 Общий тираж ИД «Крестьянин» – 100 080 экз.

16+



Плавленные сыры из Семикаракорска

На Семикаракорском сырзаводе завершено строительство цеха плавленных сыров мощностью 1500 тонн в год и холодильной камеры на 500 тонн хранения. Стоимость проекта – 32 млн рублей, сообщила пресс-служба главы донского региона.

Ещё до запуска новой линии Семикаракорский сырзавод был лидером по молочной переработке и производству сыра в Ростовской области. Ежегодно здесь перерабатывается до 70 тысяч тонн молока. Завод обеспечивает работой около полутысячи человек.

– Волшебной палочки у нас нет – за один день импортозамещение не будет реализовано. Но предпосылки и возможности у Ростовской области очевидно есть, – подчеркнул губернатор Василий Голубев на церемонии пуска цеха. – Не так давно было открыто рыбоперерабатывающее производство в Азовском районе, теперь Семикаракорский сырзавод нарастил производственную мощь.

Расширили производство и на другом семикаракорском предприятии – Донском осетровом заводе, который занимается производством ценных пород рыбы для восполнения биоресурсов.

Кубань – лидер по предпринимательской активности

Краснодарский край стал лидером рейтинга регионов России по предпринимательской активности, составленного агентством деловой информации Top-RF.ru. Как сообщила пресс-служба администрации региона, количество индивидуальных предпринимателей, прошедших государственную регистрацию или перерегистрацию, на 1 октября минувшего года составило на Кубани более 225 тыс. человек. Это почти 9% экономически активного населения региона – больше, чем в каком-либо субъекте РФ.

Для сравнения, в Санкт-Петербурге этот показатель составил 3,68%, а в Москве – чуть больше 3%, что является наименьшим в России. На второй строчке рейтинга предпринимательской активности регионов РФ – Республика Адыгея, «бронзу» взяла Республика Алтай. В топ-5 вошли также Республика Саха и Магаданская область. При составлении рейтинга использовались официальные данные Росстата.

Сэкономии на «Зелёной неделе»

Ставропольской экспозиции не будет на ежегодной международной выставке «Зелёная неделя», которая с 17 по 21 января 2015 года пройдёт в Берлине. Не поедет в столицу Германии в этот раз и официальная делегация Ставрополя. Об этом заявил на совещании в региональном правительстве губернатор Владимир Владимиров, обосновав отказ напряжённостью регионального бюджета, мировой экономической и политической ситуацией. Как сообщили в пресс-службе гла-

вы края, экономия бюджетных средств в результате составит более 10 млн рублей. Эти деньги власть обещает направить на развитие малого и среднего бизнеса.

Одновременно глава Ставрополя поручил министерству финансов края подготовить резервный «стресс-сценарий» бюджета региона на 2015 год, учитывающий вероятность сокращения расходов казны на 20-30%. Этот документ сможет быть оперативно использован в случае резкого ухудшения макроэкономической ситуации.

Малому бизнесу кредиты недоступны

Ход выполнения краевой программы «Создание условий для обеспечения доступности финансовых услуг» обсудили на совещании в Краснодаре. Согласно документу, в 2014 году банки должны направить в экономику региона более 1 трлн 250 млрд рублей кредитных ресурсов, в том числе 260 млрд рублей – малому и среднему бизнесу, сообщила пресс-служба региона. Эти планы в основном выполняются, отметили на совещании. Так, объём кредитования отраслей экономики края, по данным Минфина, за 11 месяцев составил около 1,2 трлн рублей.

Однако почти половина кредитных ресурсов направляется в торговлю, а на такие жизненно важные для региона отрасли экономики, как сельское хозяйство, промышленность, строительный комплекс, транспорт, приходится менее 11%.

Значительно снизились объёмы кредитования малого бизнеса – предприниматели получили лишь 178 млрд рублей кредитов, а это на 12% меньше, чем в прошлом году.

– Сегодня в крае в первую очередь необходимы кредиты на модернизацию производства, на поддержку предприятий агропромышленного комплекса, крестьянско-фермерских хозяйств. Именно в эти отрасли сегодня направляется адресная государственная поддержка. Банкам необходимо вести точечную работу с предприятиями этих отраслей, более внимательно относиться к каждому клиенту, – подчеркнул вице-губернатор, министр финансов Краснодарского края Иван Перонко.



ДонГАУ обрёл ректора

На декабрьской конференции научно-педагогических и других категорий работников, а также обучающихся Донского государственного аграрного университета (ДонГАУ) выбрали ректора. Как сообщили в вузе, на должность руководителя претендовали два кандидата – исполняющий обязанности ректора ДонГАУ Александр Клименко и директор института переподготовки кадров агробизнеса (входит в состав ДонГАУ) Алексей Тарасов, которые представили делегатам свои программы развития университета. По результатам тайного голосования уверенную победу одержал Александр Клименко – за него отдали голоса 102 из 110 зарегистрированных делегатов конференции.

Вновь избранный ректор отметил необходимость развития практико-ориентированного обучения и формирования базовых кафедр совместно с крупнейшими предприятиями АПК, обозначил механизмы развития научного потенциала вуза, рассказал о планах реформирования структуры управления и модернизации имущественного комплекса.

Александр Иванович Клименко – доктор сельскохозяйственных наук, профессор, член-корреспондент РАН, заслуженный деятель науки РФ. Родился 30 октября 1957 года. В 1980 году окончил Донской сельскохозяйственный институт (в настоящее время – ДонГАУ). В 1982-2003 гг. работал в ДСХИ в должностях старшего научного сотрудника, заведующего кафедрой, декана факультета. С 2003 г. – директор Северо-Кавказского зонального научно-исследовательского ветеринарного института (ГНУ СКЗНИВИ). В сентябре 2013 года приказом Минсельхоза РФ был назначен исполняющим обязанности ректора ДонГАУ, возглавив также комиссию по реорганизации аграрных вузов Ростовской области.

В марте 2014 года завершилось присоединение к ДонГАУ Новочеркасской государственной мелиоративной академии (НИМИ) и Азово-Черноморской государственной агроинженерной академии (АЧИИ). На базе ДонГАУ создан объединённый вуз, который ежегодно будет выпускать более 1,5 тыс. специалистов для агропромышленного комплекса. ДонГАУ сегодня – это 21 факультет, свыше 800 преподавателей и около 14 тыс. студентов и слушателей.



Господдержка переработке

Волгоградская область рассчитывает получить в 2015 году 2,4 млрд рублей из выделенных правительством РФ 92 млрд рублей на развитие агропромышленного комплекса страны. Ещё столько же поступит в село из областного бюджета, сообщили в минсельхозе со ссылкой на аграрного министра региона Василия Иванова. Таким образом, совокупная поддержка волгоградского АПК станет рекордной за последние годы и возрастёт многократно.

«В нашем регионе большая часть средств пойдёт на реализацию программ по импортозамещению», – пояснил министр. «Прежде всего, речь идёт о развитии перерабатывающей отрасли, – заметил он, – поскольку важно не только вырастить урожай, но и произвести из него готовую продукцию».

Бюджетные средства будут направлены на поддержку строительства перерабатывающих комплексов в Ленинском, Среднеахтубинском районах и посёлке Максима Горького (Волгоград). Вторая часть средств поможет модернизировать устаревшее оборудование молочных, мясоперерабатывающих и мукомольных предприятий, а также хлебокомбинатов. «Без замены оборудования невозможно выполнить ключевую задачу по импортозамещению, – подчеркнул Василий Иванов. – Мы будем субсидировать процентные ставки по кредитам и стимулировать предприятия к активной замене основных фондов».

ЕВРОСИБАГРО: время перемен



На исходе года принято подводить итоги сделанным за этот период делам, ставить задачи на перспективу. Мы решили не нарушать традиции и рассказать нашим читателям о том, с какими результатами завершает 2014-й омская компания ООО «ТПК Евросибagro». На вопросы нашего корреспондента ответил генеральный директор предприятия **Леонид КЛАУЗЕР**.

– **Леонид Александрович, каковы самые значимые события уходящего года для компании Евросибagro?**

– Самое первое и самое главное – наше успешное участие в конкурсе «100 лучших товаров России», получение звания золотого лауреата.

Второе – открытие собственного производства. Настало время значительных перемен. Мы уходим от подрядчиков, однако в связи с этим на повестке дня остро встал вопрос с оборудованием. По технологии производства нам требуются ещё два станка – листогибочный и лазерный. Без них, с использованием услуг других предприятий, себестоимость решет будет очень высокой. Плюс по непонятным причинам дорожает металл, по вполне обоснованным – импортные комплектующие на оборудова-

– **Как вы намерены решить эту проблему?**

– Надеемся, что будет оказа-

на поддержка со стороны государства. Мы подготовили бизнес-план и передали его для рассмотрения в министерство сельского хозяйства и продовольствия Омской области. Официального отказа пока не получили, хотя специалисты ведомства уже дали понять, что в области деньги на эти цели не заложены, рекомендовали обратиться в ОАО «Корпорация развития Омской области». Помощь от корпорации может выражаться в снижении кредитной ставки на 8%.

А между тем бизнес-план реальный и конкретный, окупится за четыре года. Да и фирма наша положительно зарекомендовала себя не только в Омской области, но и в других регионах России, ближнем и дальнем зарубежье. Мы начинаем не с нуля: прежде чем дойти до собственного производства, «раскрутили» продукцию – универсальные высокопроизводительные решета (УВР), участвуем во всех выставках от запада до востока, постоянно размещаем информацию в средствах массовой информации.

Решета стали популярными. Попробовав УВР в начале уборки, аграрии укомплектовывают ими весь имеющийся комбайновый парк. Удивительно, но в этом году практически исчезла сезонность продаж: на дворе декабрь, а у нас небывалый спрос на решета. Отгрузки идут каждый день. К примеру, наш представитель в Ставропольском крае, компания «Агромир», за две недели поставил в свой регион УВР на два миллиона рублей. И сегодня ещё ждём заявки. Совсем недавно появился ещё один клиент – крупный агропромышленный комплекс Нижегородской области заказал 30 комплектов решет на импортные комбайны (это около 4 млн руб.). Причём до этого Нижегородская область не была нами охвачена, клиент сам провёл мониторинг, узнал мнения наших потребителей. В итоге даже не стал слушать мои пояснения по поводу продукции – мол, мы всё уже знаем, в надёжности и стабильности Евросибagro уверены, смело заказываем решета. Как видите, молва о нас идёт хорошая. УВР отмечены государственной наградой и не имеют аналогов ни по качеству, ни по функциональным возможностям.

– **Думаю, Евросибagro как никакая другая российская компания достойна преференций со стороны государства. Тем более в свете так актуального сегодня процесса импортозамещения. Слова Владимира Путина в недавнем послании словно о вашем предприятии: «программы импортозамещения должны работать на создание в России массового слоя производственных компаний, способных быть конкурентными не только внутри страны, но и на международных рынках. В России уже есть такие компании. Они демонстрируют высокую эффективность, имеют экспортный потенциал, причём очень хороший потенциал. Но при этом сталкиваются с нехваткой капитала, технологий, кадров, оборудования. Нужно максимально снять все эти ограничения. Создать для таких компаний настоящий инвестиционный лифт, чтобы они пошли в рост, в разы повысили свою капитализацию и объёмы производства, закрепились на внешних рынках».**

– Да, действительно, верхние эшелоны власти обещают всяческую поддержку, однако на местах ситуация складывается неоднозначная. Как бы парадоксально ни звучало, но на сегодняшний день мы поставляем больше решет в близлежащие области Казахстана, чем в Омскую область. Наша продукция широко распространена также в таких регионах России, как Алтайский, Краснодарский, Ставропольский края, Саратовская, Воронежская, Волгоградская, Тюменская, Новосибирская области, вплоть до Благовещенска. А всё потому, что в ряде регионов до 35 процентов субсидируется приобретение оборудования и запчастей. И омских сельхозтоваропроизводителей тоже необходимо поддержать, дать субсидии на УВР. Если бы в этом году все хозяйства оснастили свою уборочную технику нашими решетами – зерно не ушло бы под снег. Максималь-

ная производительность и скорость комбайнов позволили в считанные погожие дни убрать хлеб с полей.

Мы неоднократно предлагали заводам – производителям комбайнов при сборке укомплектовывать машины нашими решетами. Однако слышали в ответ: это приведёт к удорожанию техники. Но ведь аграрии, которые умеют считать и видят экономический эффект от применения УВР, покупают комбайны, выкидывают штатные решета и покупают наши. Потраченные на УВР средства они с лихвой окупают, получая чистое качественное зерно, увеличивая производительность комбайнов, снижая до минимума потери урожая.

Сегодня в Омской области два предприятия осуществляют сборку белорусских комбайнов «Полесье» и «Лида». Зачем ввозить из другой страны штатные решета, если мы способны произвести, а аграрии получат продукт совершенно иного уровня. Ведь не только уникальная модификация УВР, но и сталь, из которой они изготавливаются, покраска (дорогостоящая долговечная полимеризация) отвечают за качество уборки, зерно «не залипает».



Если уж говорить об импортозамещении, то этим мы занимаемся давно, поставляя УВР на импортные комбайны 100 модификаций. И в цех решили приобрести российские оборудование. За Уралом есть завод, выпускающий листогибочные станки на отечественном ЧПУ. К сожалению, качественные лазерные установки не обходятся без импортных комплектующих. В Омской области вообще сложно приобрести оборудование – своих производителей практически нет, в итоге перекупщики на 30-40% повышают стоимость станков и деталей. Два новых станка, необходимых для технологического процесса, обойдутся нам в 20 миллионов рублей. Для вновь образованного производства это огромная сумма, но, как я говорил, это нужно для снижения себестоимости и повышения качества продукта. Приобретём в любом случае, но при этом приоритетным остаётся вопрос сохранения коллектива и уровня заработной платы.

– Новое производство – это ведь и новые рабочие места. Насколько увеличился ваш коллектив?

– Мы уже создали порядка тридцати рабочих мест: сварщики, токари, прессовщики, конструкторы... Как «завяжем» всю технологию – штат, думаю, увеличится до 50 человек.

– В каких выставках принимали участие в текущем году?

– В этом году по выставкам практически не ездили – приняли участие лишь в Алтайском дне поля и в выставке «Агро-Омск».

Но много провели выездных семинаров – от южных областей России до Дальнего Востока. Считаю, такие мероприятия гораздо эффективнее: наши клиенты делятся опытом, потенциальные – задают вопросы и получают компетентную консультацию.

В прошлые годы старались не пропускать отраслевых выставок. Так, в Ганновере выставаемся рядом с мировыми лидерами, получили признание зарубежных коллег. Вот уже приглашение пришло на следующую выставку Агритехника-2015.

– Какие планы наметили на 2015 год?

– В будущем году, а точнее к следующему сезону, планируем запустить производство на полную мощность, завершить технологический цикл, снизить себестоимость и еще на голову повысить качество продукции. В настоящее время прирост производства отмечается на 15-20%, в ближайшие месяцы ещё вырастет, даже если будем рассчитывать только на собственные силы. Соответственно, при государственных дотациях и вовсе сможем совершить более значительный скачок.

Продолжим осваивать новые регионы, расширим ассортимент выпускаемой продукции: будем производить запчасти к комбайнам, транспортёры, подбарабаны, соломотрясы. Качество сохраним на уровне Европы и даже лучше – мы постоянно изучаем зарубежный опыт. Посмотрим и сделаем ещё лучше.

– Спасибо за беседу! Удачи в новом году!



P.S.

Прежде чем поставить точку в рассказе о компании Евросибagro, мы решили узнать настроение внутри коллектива.

Константин Буреви, сварщик 4-го разряда:

– На предприятии работаю с августа нынешнего года. Устраивает и зарплата, и условия труда, и оборудование супер – всё новое. Коллектив подобрался замечательный. Качество выпускаемого продукта на высоком уровне. Все точно вымеряем, делаем практически «в ноль». Сборка рам – моя основная обязанность. В день изготавливаю штук пять, будет необходимость – смогу и больше.

Николай Бакулин, фрезеровщик 4-го разряда:

– В Евросибagro я пришёл совсем недавно, 26 ноября, причём случайно – узнать, кто обосновался на территории моего прежнего места работы. И, как оказалось, попал в нужное место в нужное время. Очень нравится, зарплата хорошая. На данный момент ещё не вышли на полную мощность, настраиваем станки, «обкатываем». Будем стараться выпускать качественные изделия.

Юрий Корневский, токарь 6-го разряда:

– Я ранее работал на шинном заводе, после сокращения, 13 октября, устроился в Евросибagro. О конечном продукте предприятия пока не могу ничего сказать – в настоящее время изучаю производство, вхожу в курс дела. Зато уже убедился в том, что здесь прекрасный коллектив – особенно сварщики.

ООО «ТПК Евросибagro»

644018, РФ, г. Омск, ул. 5-я Кордная, 65а

8 (3812) 518-858, 580-814, 580-822

evrosibagro@gmail.com http://www.evrosibagro.com

Зерно остановилось «на взлёте»

Каких последствий ждать от сокращения экспорта

События последнего месяца внесли сумятицу в российский аграрный рынок. Цены на зерно резко остановились «на взлёте» – на фоне того, что экспортёры сворачивают закупки. Подскакившие в полтора раза доллар и евро делают практически недоступной покупку зарубежных семян и пестицидов. А экспорт закрывается, не сумев реализовать как минимум треть от запланированных объёмов. Владимир Путин при этом предупредил аграриев «не впадать в эйфорию от рекордного урожая».

Найдутся ли ресурсы?

Пожалуй, ресурсы — это сегодня самый главный вопрос. За последние пару месяцев курс доллара и евро выросли примерно на треть или даже больше. Это значит, что как минимум на столько же подорожают импортные товары для сельского хозяйства. Пестициды, некоторые удобрения, запчасти – всё будет стоить как минимум на 30-50% дороже, страшат аграриев эксперты потребительского рынка.

Причём по некоторым позициям ситуация может быть ещё хуже. Как мы писали в одном из прошлых номеров, с 2015 года ожидается рост налога на добычу полезных ископаемых и повышение акцизов, а ещё в РФ вводится стандарт Евро-4 (а стандарт Евро-5 введут в 2016-м). А ещё с 2015 года регионы смогут вводить у себя налог с продаж на отдельные товары, в том числе на дизель и бензин. Вероятно, производители ГСМ заложат эти убытки в стоимость товара.

– Понятия не имею, как проводить весенние полевые работы. Говорят, весной солярка будет дороже 40 рублей. Раньше был у меня хороший продавец – он тоже грозил, что к весне перебьёт ценники, – жалуется ростовский фермер Роман Алейников.

Отдельная проблема для многих хозяйств – семена. Что касается озимой пшеницы, ячменя, нута – здесь проблем быть не должно. Южнороссийские семенные хозяйства готовы обеспечить необходимый объём посевного материала. Есть много хороших районированных сортов, выведенных в Ростовской области, Краснодарском крае, которые приспособлены к нашему климату и которые успешно применяются в большинстве хозяйств. Но проблемная ситуация складывается с подсолнечником и кукурузой.

– Практически все крупные производители работают с импортным семенным фондом. И винить тут некого – это прокол российской науки. Если в начале 1990-х годов мы были примерно на одном уровне с европейскими селекционерами, то за минувшие годы отстали от них на порядок, – говорит гендиректор ОАО «Учхоз Зерновое» Ростовской области Владимир Абрамов. – Мы в нашем хозяйстве уже закупили семена для 2015 года – сумели приобрести те остатки, которые были ещё



в торговых компаниях. И купили по приемлемым ценам. Сколько они будут стоить к следующему севу, страшно представить.

Кроме того, пугает фермеров ситуация с кредитованием. Накануне Центробанк поднял ставку рефинансирования до 17%. Это значит, что дешевле он продавать деньги другим банкам не будет. И хотя Сбербанк, скажем, объявил, что готов продавать ипотеку себе в убыток, по 15%, до аграриев такая благотворительность вряд ли дойдёт. Опрошенные фермеры готовятся брать деньги на весеннюю посевную под 30-40%. Если дадут, конечно. Требования к заёмщикам тоже растут, и многие закредитованные хозяйства просто опасаются не достать оборотных денег. Смогут ли при этом аграрии заработать на экспорте пшеницы? Ведь стоимость зерна в рублях на мировом рынке тоже должна была вырасти как минимум на треть! Но и здесь, похоже, рынок столкнулся с патовой ситуацией.

В конце декабря РЖД ограничила отправку зерна, следующего на экспорт, в адрес всех грузополучателей. Как писали «Ведомости», у которых оказалась копия письма госмонополии, РЖД ссылается на «необеспечение выгрузки и приёма вагонов с зерном» адресатами перевозок, а также невозможность выгрузки «от движения поездов». Ограничение введено на неопределенный срок со ссылкой на обстоятельство непреодолимой силы. Также накануне стало известно, что Россельхознадзор перестал выдавать сельхозпроизводителям фитосанитарные сертификаты на экспорт зерна по большинству направлений — об этом сообщила уже Нацио-

нальная ассоциация экспортёров сельскохозяйственной продукции (НАЭСП). Некоторые участники рынка увидели в этом некую намеренную государственную политику по ограничению экспорта.

«Гибридный» мораторий

Правда, сертификаты ещё выписываются в такие страны, как Египет, Турция, Индия и Армения, сообщила НАЭСП. Это ровно треть всего экспорта зерна. Но большая часть рынка всё равно оказалась отсечённой. Как сообщал ранее гендиректор «Прозерна» Владимир Петриченко, в 2014 сельхозгоду из России вывезено 19 млн тонн зерна, общий экспортный потенциал страны — 32 млн тонн. По последнему прогнозу министерства сельского хозяйства США Россия к концу декабря 2014 г. должна была вывезти 7,41 млн тонн фуражного зерна и 22,5 млн тонн пшеницы — 5 и 13,9% всего их мирового экспорта соответственно.

Экспортные отгрузки зерна, уже отправленного производителями или находящегося в порту, будут продолжаться ещё некоторое время, а в январе прекратятся, говорит сотрудник компании, работающей в порту. Торговые компании сворачивают активность. Отказ железнодорожников грузить зерно не может считаться форс-мажором. Соответственно, выплачивать штрафы грузополучателям должны будут сами отправители, то есть производители зерна и трейдеры, считают некоторые эксперты. Большие убытки могут понести непосредственно экспортёры, так как для них проволочки в портах сулят многомиллионные штрафы.

Предсказать вектор цен сложно, так как российские власти официально не заявляли об ограничении экспорта, и мировой рынок ещё не вполне «осознал» происходящее, говорит Андрей Сизов из «Совэкона».

Министр сельского хозяйства Николай Фёдоров уверял, что вариант эмбарго не рассматривается. Однако сейчас складывается ситуация, когда при формальной возможности продавать фактически продать зерно не удастся. К чему это приведёт? Вполне вероятно, что основные продажи в начале 2015 года пойдут в государственные фонды.

— В декабре Минсельхоз РФ поднял закупочные цены на зерно практически в два раза. Минимальная цена на пшеницу третьего класса в европейской части страны составит 10 100 рублей за тонну, в азиатской — 10 000 рублей. Ранее это было 6 750 и 6 400 соответственно, — говорит редактор Южного аграрного агентства Артём Фёдоров. — Пшеница четвёртого класса выросла с 6 450 до 9 300 рублей за тонну для европейских и с 6 100 до 9 200 рублей для азиатских регионов. Наконец, цены на пшеницу пятого класса составят 9 000 рублей в европейской и 9 100 рублей — в азиатской части России. Вероятно, рынок, по замыслу регуляторов, должен будет прийти к этим значениям. Изменится также срок проведения торгов — теперь они будут проходить два дня в неделю вместо одного. Вероятно, что государство ожидает рост объёмов продаж.

При этом в 2014 году Объединённая зерновая компания, проводящая интервенции, приобрела у сельхозпроизводителей вдвое меньше зерна, чем год назад: на 17 декабря 2014 г. в госфонд было закуплено только 1,5 млн тонн зерна, тогда как годом ранее — 3 млн тонн.

Впервые механизм зерновых интервенций был введён в 2001 году, впоследствии интервенции проводили в 2005, 2008, 2009 и 2013 годах. Закупки осуществлялись при таких состояниях аграрного рынка, как различие цен, объёмов финансирования, валового сбора и других факторов, добавляет Фёдоров.

Ситуация напоминает 1998-й

Государство включает репрессивный аппарат для регулирования рынка, считают его участники. Это касается не только цен на продукты питания и зерно, но и так называемых «товаров снабжения» (удобрения, пестициды, ГСМ), о которых говорилось выше.

Опрошенные фермеры отмечают, что в некоторых зонах на юге России (например, большая часть Ростовской области, Калмыкия, север Краснодарского края, некоторые северокавказские республики) сев озимых проводился в сухую землю. Из-за чего на территории ЮФО и СКФО отмечаются худшие за последние годы всходы озимых. О потерях говорит ещё рано, хотя до урожая вряд ли доживут более 50% посевов, говорят многие фермеры.

— Если будут сложности с финансированием посевной, то весной аграрии не смогут пережить значительную часть потерянных площадей, — отмечает Алейников. — Качество зерна будет не очень хорошим, под вопросом и его количество. Надеемся, что хотя бы цены будут на приемлемом уровне. Хотя если в 2015 году в стране высокая инфляция, производители зерновых, как обычно, первыми попадут под ограничения цен. Хотя в стоимости булки хлеба зерно занимает не главную роль, борьбу с продовольственной инфляци-

ей всё равно начинают с зерновых.

Как написал в декабре глава «РосАгроМа-ша» Константин Бабкин в своём блоге, ситуация напоминает ему 1998 год. «Тогда рубль упал в три раза, правительство отказалось выполнять обязательства, страна испытала экономический шок... Деиндустриализация, «сельское хозяйство — чёрная дыра», борьба с инфляцией как главный идол, борьба за членство в ВТО, пирамида ГКО, отсасывающая деньги из реального сектора. Всё, как и сейчас», — пишет Бабкин.

При этом оптимистично настроенные участники рынка считают, что «дно нащупано» и дальше поддержка аграриев будет расти. Впрочем, не всех.

— Вводя мораторий на импорт западных продуктов, Россия взяла на себя обязательство оказать дополнительную поддержку фермерам, — говорит Артём Фёдоров. — Прави-

тельство России в 2015 году выделит более 92 млрд рублей на развитие сельского хозяйства, из которых на развитие животноводства пойдёт 50 млрд, на растениеводство — 20 млрд. Оставшиеся 20 млрд рублей пойдут на несвязанную поддержку аграриев (погектарные субсидии). Деньги в целом по трём направлениям ощутимые, но под вопросом остаётся механизм распределения. Чиновники минсельхоза уже отмечали, что необходимо оказывать поддержку эффективным предприятиям. На фоне сокращения доходов казны и необходимости увеличивать реальное производство сельхозпродукции, я думаю, мы придём в 2015 году к серьёзным структурным изменениям мер государственной поддержки.

*Александр ГАВРИЛЕНКО,
специально для «Делового крестьянина»*

**НА СТАРТ,
ВНИМАНИЕ...
ВЗЛЕТ!**

БИЗОН-ТРЕК-ШОУ
2015
единственные в России
гонки на тракторах

Информация для спонсоров:
8-988-891-12-94, www.bizonagro.ru

Кубанский подсолнечник: переход в «высшую весовую категорию»

Заседание Клуба агрознаатоков на выставке «Югагро»

В рамках деловой программы международной сельскохозяйственной выставки «Югагро», что прошла в конце минувшего ноября в Краснодаре, Клуб агрознаатоков ИД «Крестьянин» совместно с Агропромышленным союзом Кубани и Национальной ассоциацией производителей семян кукурузы и подсолнечника провели встречу за «круглым столом».

Вынесенная на обсуждение тема роста урожайности подсолнечника актуальна для всей России. Дело в том, что одна из самых прибыльных сельхозкультур сегодня всё чаще огорчает аграриев: урожаи падают, понесённые затраты на возделывание солнечных шляпок не всегда удаётся вернуть. Несмотря на повсеместное использование импортных гибридов, передовых западных технологий, Россия не может до сих пор даже достичь урожайности подсолнечника советских времён.

По данным Всероссийского НИИ масличных культур, Краснодарский край стал первым регионом страны, которому в 2013 и 2014 годах покорилась эта планка. Об опыте перевода масличной культуры в «высшую весовую категорию» и состоялся разговор за «круглым столом».

Модераторами заседания были Игорь Лобач — председатель совета Агропромышленного союза Кубани, депутат Законодательного собрания Краснодарского края, Николай Гритчин — главный редактор журнала «Деловой крестьянин», Тимур Сазонов — специальный корреспондент газеты «Крестьянин».

К урожаю — через севооборот

Игорь Лобач, председатель Агропромышленного союза Кубани, депутат Законодательного собрания Краснодарского края:

— Для меня такие «круглые столы» — что-то вроде мозгового штурма. Мы выбираем тему и стараемся обсудить её таким образом, чтобы из этого разговора вынесли рациональное зерно все его участники. Мне нравится, что здесь находятся селекционеры по подсолнечнику, производители, которые имеют такой опыт, что могут подсказать и учёным, как правильно можно сделать, производители семян, те, кто с этими семенами работает. Тема нашей встречи говорит о том, что при уменьшении посевных площадей как минимум не падает объём производства подсолнечника в Краснодарском крае. При этом у соседей площади растут, а урожайность падает.

Владимир Хотнянский, заместитель директора Всероссийского НИИ масличных культур (Краснодар):

— За последние три года урожайность подсолнечника в РФ составляет 11,4 ц/га. А в Краснодарском крае мы преодолели планку 1990 года, когда урожайность на Кубани составляла 23,8 ц/га. Достичь таких результатов по другим регионам РФ было бы замечательно. Хотя бы до полутора тонн с 1 га поднять урожайность в целом по стране.

Наш институт передал в госреестр 67 сортов и гибридов подсолнечника, который занимает сегодня порядка 2,5 млн га из 7,7 млн га в РФ. И показывают достойный урожай. Например, отдельные хозяйства Ростовской об-

ласти в этом году на наших сортах и гибридах получили 24-28 ц/га при уровне урожайности в области 17,5-19 ц/га. Такая же картина в Ставропольском крае.

А в таких регионах, как Саратовская область, где в целом очень низкий урожай, наши сорта и гибриды показывают очень достойные результаты. Скажем, КФХ Волкова, которое выращивает подсолнечник на 7 тыс. га, в среднем получило 17,8 ц/га, это вдвое выше, чем в среднем по области.

Очень хорошие результаты в крае и в целом в России показывают крупноплодные сорта. Площадь под такими сортами сегодня составляет в целом почти 1 млн га. Из них основные площади занимают сорта селекции ВНИИМК. В Ростовской области КФХ Волюшина получило в нынешнем году 27,7 ц/га при выходе крупной фракции порядка 70%. По импортозамещению. Мы можем произвести 35 тыс. тонн семян отечественных сортов и гибридов и закрыть потребности по стране.

Лобач: — Всё-таки есть ли такая тенденция — сокращения площадей и увеличения вала? Почему это в Краснодарском крае происходит, а в других — нет? Понимаю, что у нас есть хорошие гибриды и сорта.

Хотнянский: — Условия выращивания всех сельскохозяйственных культур в Краснодарском крае замечательные. Поэтому мы и получаем такие результаты. Плюс к этому агротехника, материально-техническая база, семеноводство.

Лобач: — Оглоблю воткни — телега будет, это избитое. Кроме перечисленного мы не превышаем долю подсолнечника выше 13% и тем самым повышаем отдачу нашего гекта-



В дискуссии приняли участие представители обеих ветвей власти Краснодарского края

ра. Насколько соблюдение севооборота скажется на урожайности?

Хотнянский: – Что касается агротехники, то можно констатировать, что произошло в Ростовской области в последние три-четыре года. Посевные площади увеличились до 1,2-1,4 млн га. А сегодня они вернулись к 640 тыс. га. Урожай 19 ц/га они не могли преодолеть из-за нарушения севооборота и распространения болезней, в том числе самой главной – заразики. В нашем крае замечательно. Конечно, это характерно не для всех районов. В северных доля подсолнечника доходит до 30-35%. Но и урожай там несколько ниже.

Пролонгированная семечка

Николай Бенко, директор ООО «Агроплазма»: – Подсолнечник – может быть, единственная культура, которая требует такого тщательного соблюдения севооборота. Сейчас недостаточно создавать новые сорта, чтобы повышать урожайность. Сейчас необходимы сорта для новых технологий и новых условий. Нужны сорта, устойчивые к новым расам заразики. Сорта, устойчивые к гербициду Евролайтинг. Такие отечественные гибриды уже выходят на рынок. И третья проблема – это получение качественного масла, увеличение посевов высокоолеинового подсолнечника. Считаю, что российские селекционные учреждения должны уделять этому внимание. Работать не просто на увеличение количества районированных гибридов и сортов, а предлагать качественно новый продукт, который позволит ещё выше поднять продуктивность и кубанского поля, и подтянуть другие регионы к урожайности выше среднероссийской.

Лобач: – Многие продавцы как отечественных, так и импортных гибридов в аннотациях пишут: «гибрид заразикустойчивый». А кто это проверял? Как это проверялось? И где это проверить?

Бенко: – У нас есть проблема с госсортоиспытанием. Нет ответа на устойчивость к новым расам заразики – седьмой, восьмой. Никто не даёт такой оценки. То же самое касается и устойчивости к гербицидам. Заявляют, что гибрид устойчив к системе Клеарфилд. Но ни на одном сортоучастке не делается оценка на устойчивость к стрессу от гербицида и вообще на устойчивость к гербициду. Многие сейчас возделывают подсолнечник по нутилу-технологии. Это популярно, эконо-

мично. Но никто не изучает сортовое разнообразие гибридов по приемлемости к этой нутилу-технологии.

Олег Трояновский, руководитель департамента растениеводства группы компаний «Степь» (Ленинградский р-н, Краснодарский край): – В этом году мы получили урожай масличного подсолнечника 36 ц/га. Продали по 12,50. Затраты 30 тыс. на 1 га. Рентабельность 25%. Это, конечно, неинтересно. Раньше рентабельность его была и 100%, и 200%. Поэтому отдаём предпочтение кондитерскому подсолнечнику, выращиваем его на площади 1 800 га. Получили в этом году по 30 ц/га при выходе фракции тридцать восьмой более 70%. Результат хороший.

Не сказал бы, что используем какие-то особые технологии.

Мы занимаемся и нутилом. Уже лет пять выращиваем подсолнечник по технологии стриптилы. И по классической технологии – по безотвальной вспашке. Но большой разницы в урожайности по этим технологиям мы не отмечаем. Дело всё-таки в другом. Главный показатель – чистота поля от заразики, от болезней, от сорняков и почвенное плодородие.

Норматив 13% доли подсолнечника это главная составляющая успеха, но слишком простая. Если у нас через год после подсолнечника на пожнивном поле падалица успеет завестись и обсемениться, мы всё перечёркиваем: произошла пролонгация подсолнечника ещё на год. Если в кукурузе через два года после подсолнечника во время уборки в бункере попадают среди жёлтой кукурузы чёрные семена, это мы ещё пролонгацию сделали. То есть надо подходить более системно. И ни в коем случае не допускать появления падаличного подсолнечника в пожнивном поле и в других культурах.

У нас на кукурузе разработан специальный метод борьбы с поздней падалицей подсолнечника. Потому что после дождей бывает вторая волна. И страховые гербициды не догоняют эту падалицу. Есть у нас способ бороться с поздней падалицей уже в фазе восьми-десяти листьев. Но я его оглашать не могу – это всё-таки нелегализованная тема. Поэтому кто будет проявлять интерес к этой теме, можем побеседовать в конце.

Меньше обработок – меньше заразики

Трояновский: – Заразика – это бич в послед-

ние годы. Особенно на кондитерском подсолнечнике, который неустойчив сам по себе. Если гибриды есть устойчивые к четырёх-пяти расам заразики, то по сортам этого нет. И вряд ли в ближайшей годы нам их институт предоставит. Здесь единственное спасение – срок сева. Заразика прорастает при температуре около +20 градусов. И ранние сроки сева уходят вегетативно от вредоносности заразики. То есть даже если она и проявляется, то урожая не съедает.

Что ещё важно. Мы все знаем, что заразика прорастает от корневых выделений подсолнечника. А главный фактор, влияющий на этот механизм, это концентрация корневых выделений в почвенном растворе. То есть при понижении влажности почвы мы провоцируем больше семян заразики на прорастание. А более влажная почва, дождливая погода, ранний срок сева меньше способствуют провокации семян заразики на прорастание. И опять же – любая механическая обработка, предпосевная культивация, междурядная культивация – всё это факторы, способствующие подсушиванию почвы и прорастанию заразики. Поэтому использование минимальных технологий, как мы заметили, уменьшает подверженность полей заразики по сравнению с классической технологией с большим количеством обработок.

Поэтому у нас сложилась такая технология. Используем весной посев прямой без предпосевной культивации, с глифосатной обработкой до всходов. И при чистом поле мы чаще всего не делаем междурядной обработки.

Конечно, всё жидется на гербицидной теме. Мы использовали разные схемы. Последние три года применяем сингентовскую, которую считаем самой эффективной. Получаем самое чистое поле, при оптимальном внесении до всходов, при оптимальном количестве осадков получаем максимальный урожай практически без конкуренции с сорняками.

Лобач: – Вы работаете в основном с зарубежными гибридами. Есть ли среди них устойчивые к заразики? Вам такие попадались?

Трояновский: – Каждая новая раса заразики появляется сейчас гораздо быстрее, чем прежде. И создать гибрид, устойчивый ко всем расам заразики, практически невозможно. Есть сингентовские, пионерские гибриды, устойчивые к пяти-шести расам, но это не па-



Олег Трояновский (крайний слева) – «народный академик»



Вопросы из зала

наея. Устойчивость к Клеарфилду – убийству почвы тоже не панацея. К тому же получается очень дорогая схема (большие затраты идут на семена и гербициды), и экономика на этих полях не интересная. Поэтому выход – агротехнология, о чём я уже сказал. И ещё такой немаловажный фактор. Есть культуры, которые провоцируют прорастание семян заразики, но не дают ей развиваться. Самая эффективная в этом плане – кукуруза. Она провоцирует своей ротацией 50% запаса семян заразики. Это просто уничтожает семена.

Лобач: – Хочу, чтобы обратили внимание селекционеры. Это говорит практически народный академик. При социализме ему бы присвоили степень доктора наук – по совокупности работ и практических действий. Николай Иванович (Бенко. – Ред.), а вы как селекционер, у которого есть устойчивые к заразики гибриды, согласны с позицией Трояновского?

Бенко: – Нет. У заразики есть ген устойчивости. Новые расы заразики появились в последние лет 10-15 назад в разных регионах. Разные гены имеют устойчивость к этой заразики. В частности, для той, что наиболее распространена у нас, лучшие гены, получаемые из материалов из Турции. Мы делали программу именно на турецком материале, и наши гибриды реально держат новые расы заразики.

Что касается провокации другими растениями на прорастание семян заразики, то литературные данные противоречивые – от 0 до 50% эффекта. Поэтому, скорее, даже не культура провоцирует на прорастание семян заразики, а сложившиеся погодные условия.

В теории — одно, на практике – другое

Модератор: – Олег Юрьевич, вы, как понимаем, к отечественным семенам не благоволите.

Трояновский: – Мы пришли к этому естественным отбором. Сеяли долго и российские семена, и импортные многие испытывали. И убедились в конкурентных преимуществах импортного посевного материала. Но сейчас мы заинтересовались кондитерским подсолнечником, и борьба с заразики вышла на первый план.

Хотнянский: – Изучая биологию заразики,

мы пришли к выводу, что сроки сева не оказывают никакой роли в поражении тех или иных сортов и гибридов подсолнечника. Самое главное – наличие инфекционного начала – семян. Какие же культуры уничтожают заразику? Прежде всего овощные, кормовые – люцерна, клевер. Бинарные посева, о которых много писали в литературе, особенно по Ростовской области, на прорастание заразики не влияют. Поэтому основная мера борьбы с заразики – это севооборот. Иностранцы гибриды тоже все поражаются сегодня.

Лобач: – Я прошу обратить внимание всех. И селекционеров прежде всего. Я так глубоко, как Трояновский, технологией выращивания подсолнечника не занимался. И как вы, не знаю глубоко селекцию и биологию этой культуры. Но если Трояновский говорит, что у него сложилось такое восприятие, не стоит отменять его просто так и говорить, что я вот прочитал в книжке публикацию. У него сложилось устойчивое мнение, а мы с двух сторон начинаем его убеждать. Не убедим так.

Татьяна Застрожникова, глава КФХ (Ленинградский р-н, Краснодарский край): – Хочу поддержать Олега Юрьевича (Трояновского. – Ред.). То, что он сказал, это практический опыт. Это не прочтение какой-то публикации, которую здесь пытаются изложить. Мы выращиваем 90% отечественных семян. Это семена ВНИИМКа. На одиннадцатый год вернули на поле подсолнечник – получили заразику с меня толщиной. Откуда? Севооборот не нарушен. Это как раз тот случай, когда миллионы микросемей заразики разносятся во все стороны ветром, техникой и т. д. Мы знаем, что заразики – такой паразит, который сам себя селекционирует. Очень быстро адаптируется к современным климатическим условиям и к нашим технологиям. Поэтому мы пытаемся её обогнать, а она пытается обогнать нас. Отечественную селекцию нужно поддерживать. Нужно, чтобы у нас была большая линейка, а не три-четыре сорта, допустим, крупноплодных и очень маленький выбор гибридов. Поэтому предпочтение Олега Юрьевича, а у него такие урожаи, что редко у кого найдёшь, говорит о том, что выбор в пользу иностранных семян мы бы не делали, если бы имели собственные такие же предложения.

Мы работаем с российскими семенами, получаем 28-30 ц/га. При этом мы не нарушаем

агротехнологии. Закон о севообороте соблюдаем. Мы все закончили агроуниверситет. И знаем, как всё должно производиться. Подкормки, удобрения – всё суперсовременное. Минусы, помимо отсутствия выбора, связаны с качеством семенного материала: не всегда семена отвечают качественным требованиям.

40 ц/га – это реально

Лобач: – А что значит «семена не отвечают качественным требованиям»?

Застрожникова: – Мы покупаем основную часть семян во ВНИИМКе, берём и у других российских производителей. Нам эти семена приходится дорабатывать. Семенной материал должен соответствовать качеству, оговоренному в сертификате. Но, к сожалению, мы вынуждены на своём предприятии дорабатывать на петкусах, чтобы убрать сорные примеси. Допустим, колотый подсолнечник, который уже не взойдёт. Получаем таким образом до 10% отходов после доработки.

Лобач: – То есть мы говорим не о качестве генетики или селекции, мы говорим о качестве подготовки семян. Если по подготовке семян кукурузы у нас есть заводы, то по подготовке семян подсолнечника нормальных заводов нет.

Модератор: – Разница в цене отечественных гибридов и импортных насколько существенна? Особенно в связи с нынешним курсом валют.

Застрожникова: – Даже без роста курса валют разница была существенной. Российские семена были всегда гораздо дешевле.

Модератор: – Вы тоже отдаёте предпочтение крупноплодному подсолнечнику?

Застрожникова: – Это связано с экономикой. Спрос на масличный подсолнечник упал, упала цена. Естественно, мы стали искать другие пути, чтобы гектар приносил максимальный доход.

Тигран Овакимян, главный агроном СПК «Конезавод «Восход» (Новокубанский р-н, Краснодарский край): – За последние пять лет средняя урожайность подсолнечника в нашем хозяйстве составила 35 ц/га. В нынешнем получили за 40 ц/га. Возделываем сингентовские гибриды. Они выигрывают и по урожайности, и по масличности и дружно созревают.

В основе максимальных урожаев, по наше-



А как насчёт опыления?



Урожайность подсолнечника – тема актуальная

му мнению, конечно, севооборот. Возвращаем подсолнечник на прежнее поле через 8-10 лет. Удаление от влагозабирающих культур – свёклы, люцерны, кукурузы зерновой, суданской травы – два-три года. Лучше меньше, да лучше. Под подсолнечник отводим 7-8% пашни. Проблем с заразихой у нас нет.

Коротко о технологии. Обработка традиционная: 2-3 дисковки до чизелевания. В сентябре проводим чизелевание. Обязательное выравнивание в зиму – это октябрь, начало ноября. И одно ранне-весеннее выравнивание с уничтожением сорняков – за день-два перед посевом.

Посев проводим в возможно ранние сроки. Это первая декада апреля. Как только со свёклой разделались, сразу приступаем. Температура почвы уже 8-10 градусов. Обязательный приём – боронование по всходам: опять же по погоде, по всходам, по условиям развития подсолнечника в стадии пророста 5-7 мм, чтобы не повредить. Боронование средними боронами, по возможности с гусеничным трактором. И в дальнейшем две междурядных обработки – этого достаточно.

По норме посева. Если это среднеранние гибриды, стараемся к уборке получить порядка 55-60 тысяч на гектар. Это позволяет подавлять сорняки, содержать поля в чистоте. И иметь хороший урожай. К уборке приступаем при восьмипроцентной влажности. Гибриды дружно созревают. Десикация не требуется. Убираем по порядку поля, которые подходят, в течение 6-7 дней.

Прибыль – 50 тысяч с гектара

Модератор: – Можете сказать, сколько прибыли получаете с гектара подсолнечника?

Овакимян: – Затраты составили порядка 4,5 тысячи на 1 тонну. На 1 га – порядка 15-17 тысяч. Подсолнечник у нас самая рентабельная культура. Только иногда его опережает соя.

Модератор: – Так какова же прибыль?

Овакимян: – Мы его ещё не продали.

Бенко: – Если по текущим закупочным ценам, больше 50 тысяч с 1 га получается.

Лобач: – Сегодня я ещё раз убедился, что с генетикой у нас всё в порядке. И с селекцией тоже. А вот с качеством доработки семян... Ещё острее проблема фальсификата. Когда

покупатель берёт семена, он видит, что написано: гибрид такой-то. Он высевает, а ничего не получает. Он не говорит, что производитель плохой. Он говорит, что гибрид ничёшный. И после этого сохраняется устойчивое мнение, что с этим гибридом работать нельзя. Приходится максимум усилий прилагать, чтобы убедить в обратном.

Мы в значительной степени потеряли рынок семян подсолнечника. Мы были в очень тяжёлых условиях. Тот же самый ВНИИМК, который выживал, еле-еле сводил концы с концами. Слава богу, сегодня он на плаву. Сегодня у нас есть частные селекционно-семеноводческие центры по подсолнечнику, по кукурузе. Руководители некоторых из них участвуют в нашей встрече. У Николая Ивановича Бенко из «Агроплазмы» наращивают производство заразиоустойчивых к различным расам гибридов подсолнечника. Причём он проверяет свои гибриды на заразиоустойчивость.

Директор селекционно-семеноводческого центра законченного типа «Кос-маис» Виталий Григорьевич Гаркушка. За последние четыре года его частная фирма нарастила производство семян с 300 тонн до 2,5 тысячи тонн. Продаёт он их дороже всех остальных. Недавно приехали из Ростовской области: познакомь с Гаркушкой, хотим купить у него 500 тонн семян. А у него уже нет. Это говорит о том, что если работают напрямую с производителями и знают, что там нормальные семена, то мы конкурентоспособны. Поэтому нужны прямые контакты.

Как и здесь, недавно я обратил внимание на реплику производителя во время Дня поля в Липецке или Орле. Смотрим гибриды. И тут дедушка, такой тщедушный, задаёт вопрос представителю ВНИИМК: а почему он какой-то не такой, как импортные гибриды? Мне понравился ответ: «Потому что мы не можем обеспечить стопроцентную пространственную изоляцию, как это положено делать и как это делается в Европе».

Мы не в равных условиях с Европой. Если в Турции человек пришёл и сказал, что будет семенной участок, местные власти запрещают кому бы то ни было сеять подсолнечник в зоне пяти километров от этого участка.

Когда мы проанализировали у себя этот вопрос, посмотрели законодательство РФ, то увидели, что правительство с 1997 года не может принять специальное постановление о семеноводческих зонах. А поправки в закон о

семеноводстве в РФ, ставящие нас в более-менее равные условия с конкурентами, не принимаются с 1998 года. Поэтому наши законодатели озаботились и на последней сессии приняли закон «О специальных семеноводческих зонах в Краснодарском крае».

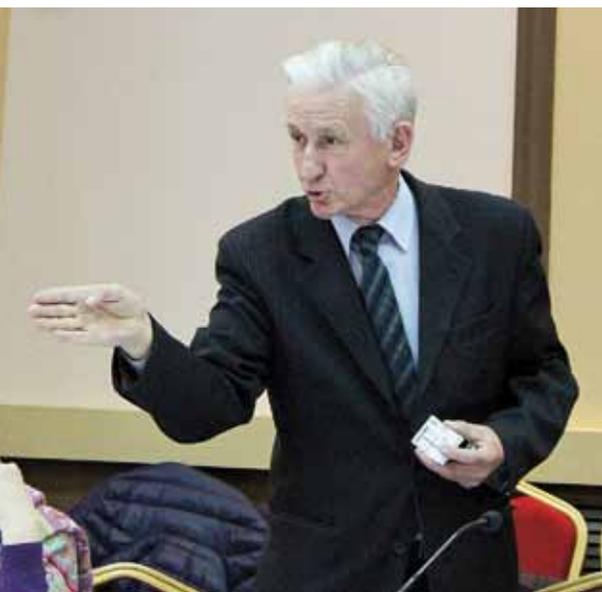
Отмечу два ключевых момента. Это закон, который ставит в приоритетные условия более инновационный вид предпринимательской деятельности – производство семян. Не товарное производство, а семена.

По этому закону в Краснодарском крае теперь будет формироваться специальный реестр семеноводческих хозяйств. А то у нас кто имеет ведро картошки и лопату – тот уже семеновод. И второй момент: в крае будут формироваться семеноводческие зоны. Они будут небольшими. Они будут формироваться вокруг участков гибридизации, которые будут заявлены производителями семян. И на этих площадях в радиусе пяти километров будут ограничения на производство товарного подсолнечника или кукурузы.

Звёзды классности для семян

Лобач: – Есть возражения: вы ограничиваете предпринимательскую деятельность. Ничего не ограничиваем. Производство товарной продукции не является чем-то более предпринимательским, чем производство семян. Надо поставить их в равные условия. Условием соприкосновения производителей товарного подсолнечника и производителей семян будет соблюдение севооборота обеими сторонами. Не когда захочу, тогда и посею подсолнечник. Мы идём на это ужесточение. Стремимся, чтобы наши семена были не хуже импортных.

Мы понимаем, что наше законодательство отстаёт от европейского. Во Франции, где мы недавно были, всё контролирует ассоциация. Федеральных контролёров 11, а от ассоциации 500 контролёров. Они сами себя контролируют. У нас же два контролёра на всю ассоциацию. И чем больше мы высекаем себя – реальных производителей, тем льготней чувствуют себя контрафактики. Сломать государственную нерасторопность очень сложно. Поэтому на последнем совете, буквально позавчера, мы приняли решение, что будем более жёстко подходить к самой системе внутренней сертификации. Мы придумали и



Каков потенциал почвы?

Игорь Лобач (крайний справа) рекомендует присмотреться к отечественным семенам

свою систему классности семян. Скорее всего, уже со следующего года будем присваивать, как в гостиницах, звёзды. У нас получается так: ГОСТ предусматривает в основном только всхожесть, сорность и влажность. А гибридность никто не смотрит. Чтобы у кукурузы была техническая всхожесть, нужно сильно постараться. Фуражное зерно тоже имеет очень хорошую всхожесть. Поэтому мы пойдём таким путём. У нас есть семена, сравнимые по качеству с европейскими. Представители трёх компаний, здесь присутствующих, могут претендовать на получение пяти звёзд. Но только после проведения независимого грунтового контроля.

Очень правильно было сказано, что мы во многом проигрываем. Можем себе представить, чтобы после приобретения европейских семян нам нужно было бы подрабатывать и ещё 12% выкинуть сора? Уверен, что производители семян к этому не стремятся. Они этого не хотят. Просто по своей технологической отсталости, по техническому оснащению они серьёзно уступают иностранным компаниям.

Вопрос из зала (задаёт глава КФХ, Оренбургская область): – Обрабатываем 10 000 га земли. Вопрос по опыляемости кондитерских сортов подсолнечника. Бывает крупный, шикарней, а семечка пустая. Чем можно опылить? Пчёл нанимаем. Но на 200 га мы пчёл не напасём.

Трояновский: – Есть отличие крупноплодного подсолнечника от масличного. Масличный всё-таки склонен к самоопылению. А для крупноплодного подсолнечника нужны культурные пчёлы и другие насекомые. Мы выращиваем кондитерский подсолнечник второй год. На будущий год у нас будут только российские семена. Нагрузка должна быть – две хорошо развитые, полноценные пчелосемьи на 1 га. Это оптимальное количество.

Хотнянский: – Автофертильность у подсолнечника, это при самоопылении способность завязывать семена, у иностранных гибридов 57%. У отечественных – до 74%. А что касается сортов, то это только 3-5%. А дальше – как сказал «народный академик»: только пчелоопыление. На крупноплодный подсолнечник можно и четыре семьи. Тогда пустоцветности не будет.

Пётр Косов: – Я представляю здесь Луганскую народную республику. Не соглашусь

ни с одним выступающим. По очень простой причине: мир ушёл далеко вперёд. А всё, что мы сегодня слышали, – это, в общем-то, вчерашний день. Чего вы добьётесь нынешним севооборотом, если заразики находится в почве и сохраняют свои качества 40 лет? В каждом государстве – Испанию возьмём или Турцию – существует национальная программа по борьбе с заразихой. Потому что это главный паразит, который контролирует урожайность. Тем не менее результаты достигнуты. Вот в Луганской народной республике учёный запатентовал это дело: сеет подсолнечник через год. Заразихи нет, урожайность 22 ц/га.

«Затраты на гибриды сумасшедшие»

Вопрос из зала (задаёт Виталий, фермер, Алтайский край): – Тут есть представители зарубежных компаний. Скажите, за границей – в Турции, Испании – тоже сеют подсолнечник через восемь лет? Насколько я знаю, там нет такого требования. И мой личный опыт подсказывает: восемь лет не сеял подсолнечник, но заразиха никуда не делась.

Юрий Харченко, начальник научно-консультационного отдела фирмы «РосАгроТрейд» (Краснодар): – Когда говорят: севооборот не нужен – это ложь. Пока в Краснодарском крае соблюдался севооборот, мы имели урожаи подсолнечника в советское время 22-24 ц/га. Мы получали его только за счёт генетических способностей сортов. Почему же иностранные гибриды вытеснили наши сорта? Гибриды в технологическом отношении были лучше: дружнее созревали, их лучше убирать. Но как только начали внедрять иностранные гибриды, урожайность сразу же упала. По той простой причине, что иностранные гибриды высокоинтенсивные. Туда надо вносить удобрения. Вспомните: в советское время мы под подсолнечник удобрения не вносили и даже утверждали, что подсолнечник не нуждается в удобрениях. А выращивать иностранные гибриды без удобрений – ничего не получается. Теперь мы достигли урожаев советского времени. Но за счёт чего? Подумайте и вспомните, сколько вы вносите удобрений под гибриды? Вносите, подкормки делаете. Затраты на гибриды сумасшедшие.

Если бы мы выращивали сорта по такой технологии, которую сейчас используем, мы с сортами имели бы те же 30-35 ц/га. В подтверждение могу сказать, что мы выращиваем крупноплодный подсолнечник и регулируем урожай за 30 ц/га при высоком выходе кондиционных семян. Потому что мы вносим и удобрения, и подкормки. Только ничего нельзя делать по шаблону. Если внести подкормку чистой, то она скатится и толку не будет. Нужен прилипатель.

Биологический потенциал наших гибридов не хуже иностранных. Возьмём Кубанский 930, Кубанский 931. Они тоже при правильной технологии давали 30-35 ц/га. Но недостаток наших гибридов был в том, что они осыпались. В первый день уборки урожай 37 ц/га, через три дня уже 27 ц/га, а на десятый день убираем уже несчастных 5-7 ц/га.

Сейчас Юпитер, Альтаир, Меркурий не уступают по осыпаемости основной массе гибридов. У Бенко большинство гибридов на уровне лучших иностранных. Я езжу по всей России. Везде о его гибридах очень хорошее мнение. Но я, откровенно говоря, везде пропагандирую сорта селекции ВНИИМКа. Потому что их потенциал определяет урожайность не потенциалом гибрида, а потенциалом почвы. Мы об этом давно забыли. Потенциал почвы Самарской, Саратовской, Оренбургской областей в пределах 10-15 ц/га. Поэтому чтобы иметь стабильную урожайность, нужно частично вернуться к сортам селекции ВНИИМК. Вот здесь говорили, что крупноплодные дают стабильную урожайность 30 ц/га.

Для выращивания гибридов нужны запасы питательных веществ и влаги в почве. Если у вас в полутораметровом слое запасы продуктивной влаги 180 мм, берите хоть сингентовский гибрид, хоть гибрид «Агроплазмы» – будет один и тот же результат. Но если только в метровом или полутораметровом слое запасы продуктивной влаги 70 мм, забудьте про эти гибриды. Берите вот сорта – и вы получите свои законные 12-15 ц/га.

Генетика наших семян хорошая, но качество подготовки никуда не годное.

«Как не соблюли – так развод»

Лобач: – Чтобы не сложилось впечатление: как только какое инакомыслие, так сразу



Для Тиграна Овакимяна (крайний слева) 40 ц/га – не предел



Алтайский фермер не признаёт длинный севооборот

агрессивные нападки. Виталий (обращается к алтайскому фермеру. – *Ред.*), меня радует то, что ты думаешь, ставишь под сомнение: можно? не нужно? У нас не так много думающих людей, которые осмеливаются теорию и практику оспаривать. Это нормально. Не пугайся, что тебя начали забивать. Когда дочку замуж выдаёшь, то сразу начинаешь вспоминать: а почему есть такие традиции, что надо ехать к сватам, там всё соблюдать и прочее? Вот как не соблюли – так развод. Поэтому тебе ещё рано, но к этому придёшь. Надо обращать внимание на то, что до тебя было наработано.

Виталий: – И всё-таки как с севооборотом во Франции, Испании, Трании?

Анна Колаковская, представитель Французской федерации производителей семян кукурузы и сорго: – К сожалению, по подсолнечнику у меня нет информации. А кукуруза уже в течение 30 лет является монокультурой во Франции.

Бенко: – Давайте я отвечу. По странам, о которых вы спрашиваете. В Испании севооборот подсолнечника через год, урожайность порядка 10 ц/га. Их это устраивает, потому что подсолнечник ценится. В Турции 80% посевов расположены в европейской части, рядом с Болгарией. Там севооборот 3-4 года без подсолнечника. Во Франции, насколько я знаю, возможно выращивание подсолнечника через 4-5 лет.

Лобач: – Создаваемое единое экономическое пространство на территории трёх или четырёх государств всё больше поощряет нас работать с нашими партнёрами в Белоруссии, Казахстане, Армении. Там тоже озачены семенами. В Белоруссии построили четыре хороших завода по подготовке семян кукурузы. Батяка там считает, что всё должно быть своё. Но хорошую кукурузу там вырастить не могут – климат не позволяет. Мы сейчас ищем пути, при которых на нашей территории можно было бы производить эти семена. А затем направлять их в Белоруссию. Это позволит нам увеличить объёмы производства семян.

Савва Шевель, начальник управления растениеводства министерства сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края: – В прошлом году средняя урожайность подсолнеч-

ника по краю составила 25 ц/га, а в этом немножко меньше – 24,8 ц/га из-за жёстких условий во время цветения, налива. Если сравнить с 1990 годом, то тогда была у нас урожайность 23,8 ц/га.

Огромный рывок сделан в совершенствовании технологии возделывания этой культуры. Да и в целом выросла общая культура земледелия за счёт технологической модернизации. Серьёзно пополнился в последние годы машинно-тракторный парк, что позволяет своевременно выполнять необходимые агротехнические мероприятия. Кроме того на рынке появились современные технологии типа Клеарфилд. Появилось большое разнообразие сортов, гибридов на рынке. Конкуренция в этом сегменте заставляет всех производителей совершенствоваться, работать над качеством не только семенного материала, потенциалом гибридов и сортов. Это тоже сказалось положительно на росте урожайности.

Может быть, определённую лепту внесли и законодательные ограничения, которые были введены по севообороту подсолнечника.

Превысил 13% – господдержки не жди

Шевель: – То, что наработано десятками лет научных исследований, что касается рекомендаций по соблюдению севооборотов, не стоит опровергать каким-то личным трёхлетним опытом на небольших площадях. Есть биология культуры подсолнечника, которая, в принципе, одинакова что во Франции, что в Турции, что в России. И есть определённые почвенно-климатические условия той или иной территории. Есть определённое распространение вредных патогенов, которые и предъявляют требования к севообороту. Словом, есть чёткие рекомендации, которые необходимо соблюдать.

В первую очередь даже не касаясь заразики. Скорее всего, большим лимитирующим фактором для нас является влага. Если подсолнечник сеется через год, то он отрицательно влияет на урожайность не только самого подсолнечника, а в ещё большей мере – на последующие за ним культуры в севообороте. Это тоже надо учитывать.

Поэтому мы ограничили законодательно площадь посева подсолнечника: не более 13%, увязав это с мерами господдержки. То есть

те, кто не хочет это требование выполнять, вправе действовать по-своему. Но средства на поддержание почвенного плодородия они не получают. Это сыграло определённую роль. И может быть даже, поменяло менталитет. Люди увидели, что можно получать такой же урожай на гораздо меньшей площади. И за счёт этого расти и развиваться. Во многом благодаря в том числе подсолнечнику как самой высокорентабельной культуре у нас проводится технологическая модернизация, приобретается современная техника. Все факторы взаимосвязаны.

Что касается отечественных семян, то наша задача – чтобы они стали конкурентоспособны не только по цене, но и по всем качественным характеристикам. Без государственной поддержки отечественной селекции семеноводства нам не обойтись. Федеральный закон о семеноводстве давно нуждается в модернизации. Нужно продумать систему стимулирования спроса на отечественные семена. Мы направили предложения в Минсельхоз России о необходимости продолжить субсидирование приобретения хозяйствами элитных семян.

Подсолнечник никогда не значился в списке субсидируемых культур. По нормам ВТО не должны предоставляться преференции отечественным производителям семян. То есть все на равных условиях. Но наше предложение – оказывать преференции не производителям, а выбирать наиболее перспективные отечественные разработки, в том числе разработки в виде сортов и гибридов. Утверждать какой-то перечень. И субсидировать затраты хозяйствующих субъектов на приобретение данных гибридов. Это позволит привлечь дополнительные средства в отрасль семеноводства, направить их на модернизацию, на увеличение фонда оплаты научных сотрудников, занятых в этом процессе.

Лобач: – Великий стимул будет, если мы откажемся оказывать господдержку тем предприятиям, которые покупают иностранные семена. Раз академик Лукомец (директор ВНИИМК. – *Ред.*) доказал, что с приходом импортных гибридов урожайность подсолнечника не поднялась, то какой смысл оказывать государственную поддержку тем, у кого денег хватает и так. Это не потребует дополнительных госвложений, будет только их экономия.

Фото Виктории Сапуновой



Позиции теоретиков и практиков разошлись

www.megamix52.ru



МЕГАМИКС

ЖИДКИЕ МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ



*Теперь АЗОТА стало
в 2 раза больше !*

***Держим цены 2014 года
до 1 марта 2015 года !***

Официальные дистрибьюторы:

Ростовская область:

ООО «Агрокультура»,

г. Ростов-на-Дону, тел.: 8 (863) 298-90-02,
8-919-88-55-000

ЗАО «БиоАгроСервис»,

г. Ростов-на-Дону, тел.: 8 (863) 200-77-33

Краснодарский край:

ИП Луценко С.В.,

г. Краснодар, тел.: 8-918-345-82-11,
8-918-248-28-36, 8 (861) 244-06-06

ООО «ГУМАТ»,

г. Краснодар, тел.: 8-918-474-48-19,
8-988-243-30-16

NoctinA



сделано в Аргентине

ИНОКУЛЯНТЫ ДЛЯ СОИ И ЗЕРНОБОБОВЫХ КУЛЬТУР НОКТИН А

- жидкие инокулянты для обработки семян сои и зернобобовых культур на основе штаммов специализированных азотфиксирующих бактерий;
- использование инокулянтов позволяет растениям эффективно усваивать атмосферный азот;
- увеличивают урожайность и содержание белка.

NoctinA
инокулянт для сои

NoctinAMo
инокулянт для сои
с повышенным
содержанием молибдена

NoctinA
инокулянт
для гороха, бобов,
вики, чечевицы

NoctinA
инокулянт для нута



Рекомендуется использовать с Пронек Мульти!
(стабилизатор-консервант, прилипатель, обеспечивающий сохранность жизнеспособных бактерий на поверхности семени до 21 дня)

ОБРАЗОВАНИЕ КЛУБЕНЬКОВ

▼
АЗОТ

▼
ВЫСОКАЯ УРОЖАЙНОСТЬ + КАЧЕСТВО

Эксклюзивный дистрибьютор в Российской Федерации

Москва: (495) 937-32-75, 937-32-96
Белгород: (4722) 32-34-26, 35-37-45
Великий Новгород: (8162) 68-03-65
Волгоград: (8442) 56-00-62
Воронеж: (473) 226-56-39, 260-40-09
Калуга: (48439) 44-292
Краснодар: (861) 203-35-50, 203-35-30
Курган: (912) 835-88-84
Курск: (4712) 52-07-87, 54-92-05
Липецк: (4742) 72-41-56, 27-30-42

Орел: (915) 514-00-54
Оренбург: (3532) 64-66-65, 64-78-98
Пенза: (8412) 53-53-37
Ростов-на-Дону: (863) 264-30-34, 264-36-72
Рязань: (915) 610-01-54
Самара: (846) 247-92-16, 241-18-98
Симферополь: (978) 741-76-62
Ставрополь: (8652) 37-19-62, 37-19-53
Тамбов: (4752) 45-59-15, 56-20-36
Ульяновск: (902) 352-53-37

**АГРОЛИГА
РОССИИ**

УСПЕХ ВЫРАСТИМ ВМЕСТЕ

ООО «ДальАгролига»
Уссурийск: (4234) 333-631, 33-36-27
Благовещенск: (4162) 51-88-65

ООО «БелАгролига»
Минск: +375 (17) 254-75-08, 254-75-58

Консультант

Ведёт Николай Алексеевич Кан, kannick@rambler.ru



Увеличена защищённость банковских вкладов

Госдума окончательно приняла закон об увеличении с 2015 года суммы страхования вкладов до 1,4 млн рублей. В настоящее время предельный размер страхового покрытия по вкладам населения составляет 700 тысяч рублей.

Новая декларация по ЕСХН

ФНС России приказом от 28.07.2014 № ММВ-7-3/384@ утвердила новую форму налоговой декларации по единому сельскохозяйственному налогу, которая действует начиная с отчётности за 2014 год. Обновление формы налоговой декларации связано с изменениями в налоговом и бюджетном законодательстве РФ (это в том числе переход на применение кодов ОКТМО, уточнение порядка определения и признания доходов и расходов при исчислении ЕСХН).

Декларация дополнена новым разделом 3 «Отчёт о целевом использовании имущества (в том числе денежных средств), работ, услуг, полученных в рамках благотворительной деятельности, целевых поступлений, целевого финансирования», а также таблицей, содержащей перечень полученного имущества (работ, услуг) и соответствующие коды, необходимые для заполнения данного раздела.

Новая декларация по НДС

В декларацию добавлены разделы, включающие сведения из книг покупок и книг продаж плательщиков НДС, из журналов учёта полученных и выставленных счетов-фактур.

Налоговики отмечают, что изменённая декларация позволит автоматически сопоставлять сведения об операциях контрагентов, контролировать и выявлять организации, занижившие свои налоговые обязательства. Для заполнения налоговой декларации вводятся новые коды: форм реорганизации и ликвидации организации, места представления декларации в налоговый орган.

О своих налогах помни сам

С 1 января 2015 года вводится новая обязанность для физических лиц – сообщать в налоговую инспекцию об объектах обложения транспортным налогом, земельным налогом и налогом на имущество. Делать это следует в случае, если за весь период владения недвижимостью или транспортным средством гражданин не получал уведомлений и не платил налоги.

Сведения необходимо будет направить однократно до 31 декабря года, следующего за истекшим налоговым периодом. Данная норма закреплена федеральным законом от 02.04.2014 г. № 52-ФЗ.

За несообщение или несвоевременное сообщение указанных сведений будет установлена ответственность в виде штрафа в размере 20% от неуплаченной суммы налога по соответствующему объекту. Ответственность будет применяться только с 1 января 2017 года.

Ещё одно новшество: начиная с 2015 года будут изменены сроки уплаты имущественных налогов. Если раньше срок уплаты транспортного, земельного налога и налога на имущество физических лиц был у каждого свой, то все имущественные налоги за 2014 год граждане должны будут уплатить не позднее 1 октября 2015 г.

МРОТ повышен

Федеральным законом от 01.12.2014 № 408-ФЗ МРОТ с 1 января 2015 года установлен в размере 5 965 рублей в месяц.

Изменения в налогообложении дивидендов и имущества организаций

Закон от 24.11.2014 № 366-ФЗ изменил порядок налогообложения имущества организаций и дивидендов. С 9 до 13 процентов повышена ставка налога на прибыль и НДФЛ в отношении доходов в виде дивидендов. При этом установлено, что к данным доходам физического лица не применяются налоговые вычеты.

Ограничена льгота по налогу на имущество с движимых объектов, принятых на баланс с 01.01.2013. Освобождение их от налога на имущество организаций не применяется, если указанные активы были приняты на учёт в результате реорганизации и ликвидации фирм, а также передачи (приобретения) имущества между взаимозависимыми лицами. Это ограничение закрыло лазейку в пп. 8 п. 4 ст. 374 кодекса. Ранее, чтобы дорогостоящее имущество, введенное до 01.01.2013, попадало под указанную льготу, его переводили с одного юрлица на другое. С введением этой поправки такая «переброска» становится бессмысленной.

К перечню имущества, не облагаемого налогом, отнесены основные средства, включённые в первую и вторую амортизационные группы. Это машины, оборудование, инструменты со сроком полезного использования 1-2 и 2-3 года.

Детский вычет – до конца года

Минфин РФ в письме от 22.10.2014 № 03-04-05/53291 напомнил, что стандартный вычет по НДФЛ на ребёнка можно предоставлять не до конца месяца, а до конца года, в котором ребёнку исполнилось 18 лет (учаще-

муся очной формы обучения – 24 года). Эта норма указана в абзаце девятнадцатом подпункта 4 пункта 1 статьи 218 Налогового кодекса.

Новые нормативы платы за загрязнение

Росприроднадзор в письме от 19.11.2014 № АА-03-03-36/18510 сообщил, что с 1 января 2015 года к нормативам платы, утверждённым в 2003 году постановлением правительства РФ от 12.06.2003 № 344 «О нормативах платы за выбросы в атмосферный воздух загрязняющих веществ стационарными и передвижными источниками, сбросы загрязняющих веществ в поверхностные и подземные водные объекты, в том числе через централизованные системы водоотведения, размещение отходов производства и потребления», применяются коэффициенты: 2,45 – в 2015 году, 2,56 – в 2016 году и 2,67 – в 2017 году.

Новые правила трудоустройства иностранцев

С 2015 года законом от 24.11.2014 № 357-ФЗ для иностранных трудовых мигрантов, прибывших в Россию в безвизовом порядке, взамен квот введены патенты. Патент – это документ, подтверждающий право иностранного гражданина, прибывшего в Россию в порядке, не требующем получения визы (за исключением отдельных категорий иностранных граждан), на временное осуществление на территории субъекта РФ трудовой деятельности. Разрешение на работу необходимо только тем иностранным гражданам, которые прибыли в нашу страну в визовом порядке, а также другим категориям иностранцев в предусмотренных законом случаях.

Заявление и другие необходимые документы для получения патента иностранцу нужно подать в территориальный орган ФМС РФ в течение 30 календарных дней со дня въезда в Россию. Установлена обязательная государственная дактилоскопическая регистрация иностранных граждан, обратившихся в территориальные органы ФМС России с заявлением о получении патента.

В числе необходимых документов:

- договор (полис) добровольного медицинского страхования либо договор о предоставлении платных медицинских услуг;
- об отсутствии наркомании и инфекционных заболеваний;
- о постановке на учёт по месту пребывания;
- о владении русским языком.

За нарушение срока подачи документов предусмотрен штраф – от 10 до 15 тыс. рублей (новая ст. 18.20 КоАП РФ). За приём иностранного гражданина на работу без патен-

та работодателю грозит такой же штраф, как и за приём на работу иностранца без разрешения на работу, то есть от 250 до 800 тыс. рублей (ст. 18.15 КоАП РФ).

Патент выдаётся на срок от 1 до 12 месяцев. При этом если патент выдан на максимальный срок, то он может продлеваться, но только на период, за который уплачен НДФЛ в виде фиксированного авансового платежа. Если этот платёж не уплачен, срок действия патента прекращается.

Для контроля за реализацией патента предусмотрено следующее:

- иностранец обязан в течение двух месяцев со дня выдачи патента представить в миграционную службу (лично либо почтой) копию трудового (гражданско-правового) договора;

- работодатель (заказчик работ, услуг) должен уведомить подразделение ФМС о заключении и расторжении трудового договора (гражданско-правового) с иностранным работником в течение трёх рабочих дней. Уведомление направляется в виде бумажного или электронного документа.

При поступлении указанных документов будет проверена регистрация работодателя или заказчика работ (услуг), являющихся юрлицами или ИП в ЕГРЮЛ или ЕГРИП.

В свою очередь, миграционная служба обязана уведомлять работодателей (заказчиков работ, услуг) об аннулировании патентов в течение трёх рабочих дней со дня принятия соответствующего решения (случаи, когда патент не выдаётся и не переоформляется, а выданный патент аннулируется, также установленные данным законом).

Осуществлять трудовую деятельность вне пределов субъекта РФ, на территории которого выдан патент, иностранец не вправе. В свою очередь, работодатель или заказчик не могут привлекать гражданина к трудовой деятельности по патенту вне пределов региона, на территории которого он выдан.

Главы регионов могут запрещать хозяйствующим субъектам, осуществляющим отдельные виды экономической деятельности, принимать на работу мигрантов. Такой запрет может устанавливаться ежегодно с учётом региональных особенностей рынка труда и необходимости в приоритетном порядке трудоустройства граждан России. Что касается разрешений на работу и патентов, выданных до 1 января 2015 года, то они продолжают действовать в течение срока, на который они были выданы, либо до их аннулирования.

Для иностранцев, въезжающих в Россию по визе, сохранён порядок получения разрешений на работу. При этом они не выдаются и аннулируются, если иностранец осуждён за совершение любого преступления. Ранее выданное разрешение аннулируется и в случае непредставления в территориальный орган ФМС (в течение 30 календарных дней со дня выдачи разрешения) документа, подтверждающего владение русским языком, знание истории России и основ законодательства РФ.

Порядок уплаты НДФЛ в виде фиксированного авансового платежа распространён на иностранцев, трудящихся по найму у организаций и ИП, а также занимающихся частной практикой, законом от 24.11.2014 № 368-ФЗ. Аналогичный порядок уже действует для иностранных граждан, осуществляющих трудовую деятельность на основе патента у физических лиц.

Фиксированные авансовые платежи по налогу должны уплачиваться за период действия патента в размере 1 200 рублей в месяц. При этом платёж подлежит ежегодной индексации на коэффициент-дефлятор, установленный на соответствующий календарный год, а теперь ещё и на коэффициент, отражающий региональные особенности рынка труда, устанавливаемый на соответствующий календарный год законом субъекта РФ.

Фиксированный авансовый платёж уплачивается до дня начала срока, на который выдаётся патент. После его уплаты работодатель должен уменьшить размер НДФЛ с доходов иностранца на суммы аванса. Для этого потребуются:

- письменное заявление иностранного гражданина;
- документы, подтверждающие уплату авансовых платежей;
- уведомление от налогового органа о подтверждении права на такое уменьшение.

Сам иностранец освобождается от обязанности представлять налоговую декларацию. Исключением будут являться случаи, когда сумма налога превышает сумму уплаченных фиксированных авансовых платежей или когда патент аннулирован.

В отношении ранее выданных патентов до истечения срока их действия будет действовать прежний порядок уплаты НДФЛ.

Страховые взносы в 2015 году

Закон от 01.12.2014 № 406-ФЗ устано-

вил, что для большинства плательщиков тарифы страховых взносов до 2017 года включительно останутся на прежнем уровне (в ПФР – 22%, в ФСС – 2,9%, в ФОМС – 5,1%) в пределах установленной величины базы для начисления взносов, и в ПФР – 10% сверх установленной предельной величины базы. При этом для взносов в ФОМС предельная база не предусмотрена, уплата взносов будет осуществляться со всей суммы оплаты труда.

Изменены сроки сдачи отчётности:

- в ПФР на бумажном носителе РСВ-1 будет представляться не позднее 15-го числа второго календарного месяца, следующего за отчётным периодом, а в форме электронного документа – не позднее 20-го числа;

- в ФСС (от несчастных случаев на производстве и профзаболеваний, временной нетрудоспособности и в связи с материнством): на бумажном носителе – не позднее 20-го числа месяца, следующего за истекшим кварталом, а в форме электронного документа – не позднее 25-го (сейчас все перечисленные сроки выпадают на 15-е число).

Закон от 01.12.2014 № 407-ФЗ устанавливает, что с 2015 года обязательному страхованию на случаи временной нетрудоспособности и материнства подлежат теперь и временно пребывающие в РФ иностранцы, в том числе трудовые мигранты; они имеют право на получение больничных пособий при условии, что взносы за них уплачивались не менее полугодом. Тариф страховых взносов, уплачиваемых за мигрантов в ФСС РФ, – 1,8%.

Предельные базы для начисления страховых взносов в 2014–2015 гг.

Фонды	Установленная предельная величина базы (тыс. рублей)	
	2014 год	2015 год
ПФР	624	711 – согласно постановлению правительства РФ от 04.12.14 № 1316
ФОМС		Не предусмотрена, уплата взносов будет осуществляться со всей суммы оплаты труда
ФСС		670 – согласно постановлению правительства РФ от 04.12.14 № 1316

Тарифы страховых взносов на 2014–2015 гг.

Категории страхователей	Тарифы страховых взносов	
	2014 год	2015 год
Большинство страхователей (для них тарифы не изменятся по 2017 год включительно)	30% с выплат в рамках установленной предельной величины базы* (22% – в ПФР, 2,9 – в ФСС, 5,1 – в ФОМС), 10% в ПФР – с выплат сверх данного лимита	
Компании на УСН производственной и социальной сферы, аптеки на ЕНВД, НКО на «упрощёнке» и т. д.	20% в ПФР – в пределах упомянутой базы	
Сельхозпроизводители, предприятия и предприниматели, применяющие ЕСХН; компании, использующие труд инвалидов; общественные организации инвалидов	27,1% – с выплат в пределах базы (21% – в ПФР, 2,4% – в ФСС, 3,7% – в ФОМС)	30% – с выплат в пределах лимита (22% – в ПФР, 2,9% – в ФСС, 5,1% – в ФОМС), 10% в ПФР – сверх предельной величины базы
Средства массовой информации	30% – в пределах лимита (23,2% – в ПФР, 2,9% – в ФСС, 3,9% – в ФОМС)	

* С 2015 года взносы в медстрах будут уплачиваться со всей суммы оплаты труда

Вступили в силу ПДД с новыми обязанностями для водителей и пешеходов

Вступила в силу новая редакция правил дорожного движения (ПДД), налагающая новые обязанности не только на водителей. Пешеходы с 2015 года обязаны носить вне населённых пунктов одежду со световозвращающими элементами, делающую людей более заметными на трассах. А водителям придется освоить новые правила проезда пешеходных переходов.

Согласно новым правилам если перед нерегулируемым пешеходным переходом оста-

новился или притормаживает автомобиль, водители машин, едущих следом, тоже должны остановиться или снизить скорость, независимо от того, есть на зебре пешеход или нет. Старые ПДД разрешали продолжать движение, если водитель «убедился», что на переходе нет людей. При этом на пешеходном переходе обгон теперь будет запрещён независимо от того, идёт ли по зебре пешеход.

Кроме того, уточнена формулировка самого термина «пешеходный переход»: теперь соответствующая область распространена не только на проезжую часть, но и на трамвайные пути.

Также теперь велосипедистам и водите-

лям мопедов запрещено пересекать дорогу по пешеходным переходам на своих транспортных средствах: нужно слезть с велосипеда/мопеда и перейти дорогу пешком.

Рекомендация пешеходам носить одежду со световозвращающими элементами в тёмное время суток становится обязательной нормой. Вне населённого пункта пешеход обязан быть экипирован соответствующим образом, выбирая маршрут вдоль трассы. Эта обязанность вступает в силу 1 июля 2015 года.

Также введены новые правила восстановления изъятых прав – с декабря наказанным таким образом нарушителям придется сдать теоретический экзамен в ГИБДД.

«ЕВРОДВИГАТЕЛЬ»

Продажа станков и оборудования для ремонта двигателей:

- Плоскошлифовальные станки
- Станок для расточки седла клапана
- Станок для шлифовки клапана
- Прибор для проверки герметичности головок
- Ультразвуковые мойки

Оснащение МТС оборудованием и технологиями ремонта двигателей внутреннего сгорания.



www.eurodvigatel.com г. Зерноград, ул. Садовая, 38
тел.: (86359) 41-6-05; 8-928-193-46-30



ООО 'ДАР'

АНГАРЫ

• ИЗГОТОВЛЕНИЕ • МОНТАЖ
• ПРОЕКТИРОВАНИЕ

Тел.: 8-952-877-1777, 8-918-633-35-95,
(86195) 3-65-68. www.dar23.ru

РЕАЛИЗУЕМ СЕМЕНА на сезон 2015 г.

ПОДСОЛНЕЧНИК: Авангард, Меркурий, СПК крупноплодный РС1
КУКУРУЗА F1: Каскад 166, Каскад 195, Воронежский 158.
САФЛОР: Ершовский-4 РС1; Астраханский 747РС1
ЛЁН: Небесный РС1.
Тел.: 8-928-611-36-07, факс: 8 (863) 206-18-56

УСПЕЙТЕ КУПИТЬ!

ТЕХНИКУ ПО ЦЕНАМ 2014 ГОДА!

ТОЛЬКО ДО 30 ЯНВАРЯ!

- Сеялка зерновая механическая Amazone D9-120, захват 12 м, 2005 г.в., после кап. ремонта, в отл. сост. – 2 195 т.р.
- Дон-1500Б после полного капитально-восстановительного ремонта – 2 150 т. р.
 - МТЗ-1523, 2002 г. в., после кап. ремонта – 850 т. р.
 - МТЗ-1221, 2006 г. в., в отл. сост. – 789 т. р.
 - МТЗ-82, 2003 г. в. в отл. сост. – 395 т. р.
 - МТЗ-82, 1994 г. в. после кап. ремонта – 295 т. р.

- Жатка кукурузная КМС-8, после кап. ремонта – 595 т. р.
- Сеялки СЗ-5,4, цена договорная

8-918-505-12-39

8-928-623-36-62

Звоните прямо сейчас!

8(8634)32-32-13, 38-74-87, 38-80-74
Ростовская область, г. Таганрог



8(928)212-22-19
www.agro-teh.su
mail@agro-teh.su

Опрыскиватели

от 246 600 руб.

2000, 2500 л
ОП-18
Гидравлическая / механическая штанга 18 м.

135 000 руб.
Bufer Agri 600 л

от 59 000 руб.
Bufer Agri 600-800 л ширина 12 м

1600 руб.

16 000 руб.

ОП-22
штанга 22-24м., емкость 2000, 2500 л.
от 265 100 руб.

ОН -12 (15м)
66 015 руб.

Центробежный насос от ВОМ трактора

АНГАРЫ - от 2000 руб./м² с системой GSM охраны зерносклада, коровники, свинарники, овощехранилища под ключ, утепление, гидроизоляция, ремонт токов, ЗАВов.
НАВЕСЫ тентовые - от 1500руб/м²
НАВЕСЫ металлические - от 1900руб/м²



Лизинг - www.rosagroleasing.ru Субсидирование на всю продукцию

от 96 300 руб.
МВУ-900, МВУ-1200

55 000 руб.
AMAZON-MINI-600 грузоподъемность 600кг.

82 000 руб.
AMAZON-MINI-800 грузоподъемность 800кг.

293 100 руб.
МВУ-2500 Грузоподъемность 2500 кг.

142 600 руб.
Кассета двухъемостная в раме (2 емкости по 4500л.)

35 000 руб.
Система параллельного вождения (Маша)

181 900 руб.
БЛП-9 борона пружинная 9 м.

324 200 руб.
Сеялка зерновая SK-НМ 3,4 - 4 м.

199 900 руб.
S-1500 Грузоподъемность 1500 кг.,

342 200 руб.
ОПВ-2000 опрыскиватель вентиляторный для опрыскив. садов

Производство сельскохозяйственной техники

Поверьте в чудо!

Станичник наладил выпуск ротационных борон собственной модификации

На бороны предпринимателя Попова из станицы Кировской Кагальницкого района обратил наше внимание зерноградский фермер Юрий Перетяко. В минувшем году, когда многие донские земледельцы подсчитывали убытки от засухи, Юрий Альбертович получил отменный урожай зерновых – по 52 ц/га. И благодарил за этот успех прежде всего эффективную борону кировского умельца. – Она не уходит с моих полей весной и летом, и всё время в работе, – отметил Перетяко. – Она помогает сберечь влагу в почве. И вот мы на окраине Кировской, где в бывших мастерских сельхозпредприятия сегодня собирают те самые бороны под маркой «Агролюкс» – 6.0.

Зубастая находка

Впрочем, возле сборочного цеха мы увидели не только бороны. Здесь были зерновая сеялка, подготовки для культиваторов и прочего сельхозоборудования. Как оказалось, всё это отличается от заводских аналогов, усовершенствовано под особенности местных почв и под запросы крестьянина. Но мы решили не распы-

ляться и рассказать только о бороне.

– Сам я тоже из фермеров, – начал Юрий Владимирович. – Стал самостоятельно хозяйствовать ещё в 1991-м. А когда пять лет назад увлекся изготовлением сельхозоборудования, передал своё ООО «Союз» наследнику – сыну Артёму. Так что он теперь директор хозяйства. А я индивидуальный предприниматель. Но дело у нас с ним по-прежнему общее. На его полях проводим производственные испытания сельхозмашин, что вышли из этого цеха.

Завершить фермерскую карьеру и начать карьеру машиностроителя Юрия Попова заставила неожиданная находка в г. Зернограде, куда он приехал по производственной надобности. Под забором НИИ электрификации и механизации сельского хозяйства фермер увидел, как он говорит, «ёжика» – ротационную борону, которой прежде ни разу не встречал. Поскольку к техническим новинкам Юрий Владимирович питает слабость с детства, завернул в институт разузнать про чудо-машину. Там её расхвалили, назвав отечественным аналогом ротационной бороны, выпускаемой

Джон Диром. Причём в России её изобрели якобы раньше – ещё в 30-х годах прошлого века. А в постсоветские годы российский вариант даже начали было делать на одном из заводов Ростовской области, но завод этот обанкротился. Попов упрямил институтское начальство продать ему оригинальную борону. Препятствий не возникло: она была поломана, восстанавливать никто не собирался.

– Где надо, детали поменял, где надо, подварил, и борона у меня приобрела рабочий вид, – продолжает Попов. – Решил испытывать её на подсолнечнике. Норму высева увеличил на 15%: думаю, своими зубьями она по-выдёргивает проростки. Но оказалось, что она намного бережее, чем наши обычные зубовая или штрепельная бороны. В результате нескольких обработок новой машиной погибло не больше 1% культурных растений. Загущенный посев наверняка оставил бы меня без урожая. Но спасла погода: на моё счастье, зарядили дожди, и я взял с того поля по 30 ц/га подсолнечника.

Запчасти от автопрома

Применение новинки вызвало у фермера Попова не только восторги. В процессе эксплуатации вылезли конструктивные изъяны машины: обилие узлов, трущихся деталей, что вело к неизбежным поломкам и долгим простоям, поскольку оригинальные запчасти днём с огнём не сыскать.

– Стал приспосабливать агрегат под себя. Втулки заменил на жигулёвские роликовые подшипники – у них ресурс выше, – говорит Юрий Владимирович. – Поставил сайлентблоки – тоже от «Жигулей». Так что теперь, даже если случилась поломка, метаться в поисках деталей не придётся. Они всегда на прилавке ближайшего магазина автозапчастей.

Сложнее оказалось найти зубья. Они – ключевое звено ротационной бороны. Трёхгранные самозатачивающиеся зубья входят в землю на глубину 5 см под углом 90 градусов, а выходят из неё под углом 45. Нагрузка на них большая. К тому же в почве могут оказаться камни. Только очень прочная сталь марки 65 Г, пружинистая, эластичная, способна справиться с такой работой. Подходящий металл По-

пов нашёл на оборонном заводе Ижевска. Там ему теперь катают полосу. А затем на предприятиях Ростовской области формуют, подвергают термообработке и алмазной резке. Из такой же качественной стали делают пружины, которые амортизируют удар, если зуб бороны натолкнулся на камень или другое прочное препятствие.

– В общей сложности на меня работают пять заводов, – перечисляет Юрий Владимирович. – А в этом цехе уже окончательная сборка из доставленных узлов и деталей.

Секции крепятся на брус бороны таким образом, чтобы при необходимости часть из этих секций можно было демонтировать. Такая необходимость возникает, например, когда пропашные культуры поднялись над землёй на высоту больше 30 см. Боронование в эту пору проводят уже не сплошным порядком, а только по междурядьям.

Помимо прочего нынешняя модификация бороны Попова имеет большую по сравнению с первоначальным образцом ширину захвата – 6 метров. Это отражено теперь в названии агрегата.

Сорняки капитулируют

Юрий Попов утверждает, что его техника не даёт никаких шансов однолетним сорнякам. Ротационная борона истребляет их подчистую за 3-4 прохода. Умелец иллюстрирует это на примере подсолнечника, который в хозяйстве Артёма сеют поздно: в конце мая – начале июня, используя раннеспелые гибриды. Это, считают отец и сын, позволяет отодвинуть период налива семечки на вторую половину августа – начало сентября, когда отступает испепеляющая летняя жара и появляются росы, то есть возникают более благоприятные условия для формирования полноценного урожая.

За пару недель до сева Поповы уничтожают многолетние сорняки гербицидом сплошного действия.

– А против однолетних пускаем борону уже через 3-4 дня после сева – слепое боронование, – перечисляет Юрий Попов. – Затем ждём появления нитевидных сорняков и снова бороуем. Прошедший дождь – тоже сигнал



К технике Юрий Попов питает слабость с детства

к боронованию – надо удалить корку, чтобы сохранить влагу. Пока подсолнечник ниже 30 см, ведётся сплошное боронование, затем – в междурядьях. Зубья бороны настолько ювелирно работают, что слабые корешки однолетних сорняков получают убийственные повреждения. При этом пожнивные остатки, выдернутые из почвы былинки щерицы или амброзии не волокутся вслед за зубьями, как у обычных борон, и не губят культурные растения. Всё это делает «Агролюкс-6.0» особенно полезной в условиях минимальной обработки почвы.

– Благодаря ротационной бороне нам удалось полностью отказаться от применения гербицидов против однолетних сорняков и от использования пропашных культиваторов, – подчёркивает достоинства орудия Юрий Попов. Изделие предпринимателя успешно применяют при выращивании самых разных культур, учитывая их особенности. А набирающий сегодня популярность нут вырастить без «Агролюкс-6.0» и вовсе проблематично. Культура эта, как известно, не приемлет гербицидов. Признат лишь механические способы удаления сорняков. Конечно, можно купить импортные механизмы, но это совсем другие деньги.



Таким зубьям и камень не страшен

Экономия по четырём статьям

Ротационная борона практически не повреждает культурные растения, говорит собеседник. Погибает в результате боронования лишь 0,8 процента посевов. Это объясняется тем, что они по сравнению с однолетними сорняками имеют более сильную корневую систему. Столь высокая сохранность позволяет Юрию Попову снижать норму семян по сравнению с рекомендуемой на 25-30%.

– В итоге получается экономия по нескольким статьям: гербициды, солярка, семена, удобрение,

– подсчитывает предприниматель. – И составляет она, как я прикинул, до 5 тыс. руб. на одном гектаре.

Мы усомнились в возможности вдвое сэкономить на солярке, на чём настаивал Попов. Но он показал выкладки из своей практики. На один проход трактора «МТЗ-80» с боронной «Агролюкс-6.0» требуется менее 1 литра горючего на 1 га. Даже при шести боронованиях подсолнечника за сезон расход составит около 5 л/га. Затраты же горючего на три культивации как раз выльются в 10 л/га. К тому же боронование исключает необхо-

димость окучивания. И ещё такой плюс называет мастер: скорость движения трактора с ротационной боронной по полю во время обработки составляет около 20 км/ч, тогда как культиватор движется в четыре раза медленнее. Столь внушительная разница связана с минимальным сопротивлением, которое встречает «Агролюкс-6.0».

В начале февраля, когда мы побывали в сборочном цехе предпринимателя, свои бороны он продавал по 250 тыс. руб. Модификация с гидравликой, удобная для транспортировки по автотрассам, стоила дороже. Судя по количеству звонков-заявок, свидетелями которых мы оказались, селян эти расценки не смущали. – Приличные объёмы продаж? – спрашиваю.

– Я бы так сказал: даже неприглядная, – ответил Попов. – В очередь вынужден клиентов ставить.

По сведениям предпринимателя, его борона окупает себя уже в первый год на 100 га пашни. Но Юрий Владимирович на собственном опыте убедился, что оптимальная сезонная нагрузка для «Агролюкс-6.0» – 600 га. пашни. Это если использовать борону в одну смену, подчёркивает мастер. Если в две, то хозяйство, имеющее 1 тыс. га посевов, смело обойдётся одной боронной.

Владимир ПОНОМАРЁВ
ст-ца Кировская, Кагальницкий р-н, Ростовская область

Выставка 16-19 апреля 2015 г.
г. Ростов-на-Дону

ОХОТА РЫБОЛОВСТВО.

Разделы выставки:

- рыболовный и охотничий инвентарь
- одежда для охоты и рыбалки
- прикормки
- лодки и катера

СПОРТ ОТДЫХ. ЭКСТРИМ.

Разделы выставки:

- оборудование и снаряжение
- водные, вело-, авто-, мото-, авиатранспортные средства для спорта и экстремального отдыха
- одежда и обувь для спорта и отдыха
- активный и экстремальный отдых

ВСЕ ДЛЯ ЛЮБИМОГО ХОББИ

г. Ростов-на-Дону, пр. М. Нагибина, 30.
Тел. (863) 280-08-07

Выставочный центр **EXPO** | Генеральный информационный партнер **Рыбачье счастье**

По благословению митрополита ростовского и новохопского диоцеза

14-19 января ПРАВОСЛАВНЫЙ

В РОЖДЕСТВЕНСКАЯ ВЫСТАВКА-ЯРМАРКА ВОЗРОЖДЕНИЕ КУЛЬТУРНЫХ ТРАДИЦИЙ ПРАВОСЛАВИЯ

- Служение, миссионерская и культурная деятельность Русской православной церкви
- Восстановление и реставрация православных храмов и монастырей
- Православный образ жизни, храмовое убранство, церковная атрибутика, одежда, головные уборы религиозного назначения
- Духовное образование и просвещение
- Православная литература, церковная полиграфия, издательское дело
- Православные центры, пламенничество. Иконопись
- Ювелирные, декоративно-прикладное искусство, народные промыслы
- Социальные проекты и благотворительность светских организаций, некоммерческие фонды

В ПРОГРАММЕ:

БОЛЕЕ 30 000 верующих | **ОКОЛО 300** экспонентов

Выступления фольклорных ансамблей | Презентации книг и музыкальных произведений | Показ фильмов православной тематики | Мастер-классы для посетителей

«Живой» Вертеп | Сцена рождества Христова

г. Ростов-на-Дону, пр. М. Нагибина, 30
Тел. (863) 268-77-68, www.vertolexpo.ru



Геррефорды охотно едят смесь зерна, соломы и сена

Как подашь, так и продашь

Получив грант от государства, фермеры поняли, что научиться выращивать скот – это полдела, нужно ещё уметь донести продукцию до покупателя

Фермеры Колесниковы, глава хозяйства Александр Петрович и его сыновья Сергей и Дмитрий, два года назад получили один из самых больших на Ставрополье грантов на развитие животноводческой фермы – 21 миллион рублей. Это не только собственная ферма, где будут выращивать на мясо скот породы геррефорд, но и строительство убойного пункта и цеха первичной переработки мяса. Вся стоимость проекта – 36 миллионов. Недостающие деньги фермеры должны будут внести за счёт собственных и заёмных средств. Первый этап пройден. Колесниковы построили и корпус для животных, и склады, и здание бойни. Уже даже реализовали первую партию животных – 43 головы. Но чтобы запустить производство на поток, нужно ещё много времени, сил и денег.

С опережением графика

Договор с государством предполагает, что Колесниковы обязаны в течение пяти лет запустить производство и довести поголовье до 180. На данный момент они должны иметь 80 голов, но у них уже 160. Так что идут с опережением графика. – Мы ещё летом продали 43 бычка живым весом в Осетию, – рассказывает Сергей Колесников, – цену нам дали хорошую, на десять рублей больше, чем сложилась по Ставропольскому краю. Но это не может быть предметом гордости. Продажа живым весом нам не выгодна, она еле-еле покрывает себестоимость. Мы реализовали животных только потому, что бойня пока не запущена и нужны оборотные средства для погашения кредитов. Тех 36 миллионов средств, которые нам

нужны для завершения проекта, у нас на счёте нет. Берём под проценты в банках. Мы понимали, что легко не будет. Государство бросило нам крючок с наживкой в виде 21 миллиона, и мы его заглотили. Это нормально. Теперь от нас зависит, будем ли мы метаться на этом крючке бездумно, обдирая себя в кровь, или спокойно, разумно, без паники наживочку эту объедем и, плавно соскочив с крючка, отправимся в свободное плавание. Судя по результатам двух лет, пока смертельных ран не получено. Ферму построила выбранная Колесниковыми краснодарская фирма в срок и качественно, что уже хороший результат. Многие грантополучатели уже на начальной стадии попали в трудную ситуацию, так как стали искать, где дешевле, или строить хозспособом и, мягко говоря, влетели. Животных приобрели каче-

ственных в племязаводе «Родина» Красногвардейского района, который вывел даже собственный подвид геррефорда, назвав его дмитриевским. Он наиболее приспособлен к природно-климатическим условиям Ставрополья.

Борьба за эффективность

Сергей Колесников по образованию экономист, кандидат наук. Тема его диссертации – многоукладность фермерского хозяйства. В ней он обосновывал, что эффективным, а главное, стабильным на многие годы может быть только многоукладное фермерское хозяйство, в котором есть как растениеводство, так и животноводство. Правильность этого постулата Колесниковы сейчас как раз и проверяют на собственном хозяйстве.

– Мы достигли хороших успехов в растениеводстве, – говорит Сергей, – по итогам этого года заняли второе место в районе по урожайности – 65 центнеров с гектара. А на десяти гектарах семенного поля получили 100 центнеров на круг. Добиваемся статуса семеноводческого хозяйства. Получаем неплохую урожай сахарной свёклы. Спрашивается, зачем нам эта головная боль – животноводство?

Далее Сергей пояснил, зачем. По его подсчётам, работники фермерского хозяйства заняты всего лишь около 200 дней в году. Получают при этом неплохую зарплату, за 20 тысяч. Это расточительство. Поэтому он скептически относится к стенам наших аграриев по поводу своей тяжёлой доли.

– Мы хотим работать три дня в году, и есть сытно, и чтоб соларка была по десять рублей. Никогда такой халявы не будет. Даже нынешняя высокая цена на зерно не должна нас успокаивать, надо ежедневно бороться за эффективность производства, снижать его издержки. Если хотим, чтоб люди нас не проклинали за то, что повыгоняли всех, заменив народ эффективной техникой, надо заниматься животноводством, которое даёт и занятость, и ежедневную копейку. А чтоб животноводство было выгодным, его тоже надо вести с умом, по-новому.

Колесниковы ведут меня на экскурсию по ферме. На зерноскладе показывают зерносмеситель для приготовления комбикормов. Называется «Доза-Агро» и производится в Нижегородской области. Фермеры приобрели смеситель на средства гранта, очень хвалят агрегат. С помощью всасывающего шланга из двух куч зерна, которые находятся рядом, подаются в дробилку ячмень или

кукуруза. В бункере смесителя зерно тщательно перемешивается в необходимых пропорциях, которые можно задать на дисплее. В корма можно добавлять витамины через специальное отверстие в бункере или соль. Готовую смесь агрегат высыпает в кормораздатчик. Эта машина тоже приобретена на средства гранта. Производят в Смоленске, но все запчасти итальянские, что отражено и в названии – «Сеньор». Главная ценность раздатчика – ножи, которые способны перетирать в мелкую фракцию солому или сено, которые добавляют к комбикорму. Благодаря тщательному измельчению коровы такую добавку из соломы носом не отшвыривают, едят хорошо, на сто процентов. Таким образом, увеличивается количество корма за счёт более дешёвых компонентов. Туда же добавляют и свекловичный жом, который Колесниковым достаётся почти даром. Это к слову об эффективности.

– Трактор тянет раздатчик по бетонной площадке, которая сделана вдоль всего жёлоба. Максимум полчаса, и животные накормлены. А с приготовлением корма вся процедура занимает не более двух часов. Ещё два часа на уборку. Итого четыре наших скотника заняты не более четырёх часов в день. Мы им платим пока по 10 тысяч, что явно мало. Вывод, чтоб они получили хорошо и чтоб мы не сокращали людей, а сокращать просто уже бессмысленно, два человека в смену – это оптимально, мы должны наращивать поголовье, чтобы добиться эффективности производства. Оптимально – это не 180, как по бизнес-плану, а 400, – говорит Сергей.

– **Выходит бизнес-план не совсем реальный?**

– Выходит, так. Практика – критерий истины. Сейчас все наши усилия направлены на увеличение поголовья. Уже 33 тёлочки беременные, и ещё есть резерв, не все покрыты. Так что реализовывать скот на мясо пока не имеет смысла, только отбраковку. Мы и ветеринара на постоянную работу пока не берём. На хорошего нет денег, а плохой и даром не нужен. Пока обходимся районной ветслужбой. По этой причине не вкладываемся и в бойню. Помещения готовы полностью, а оборудование пока не покупаем, ещё можем с полгода подождать.

О премиум-сегменте

Выходит, фермеры Колесниковы работают отчасти втёмную? А вдруг, когда будет поставлено на конвейер столь долгожданное и трудоёмкое мясо, оно окажется невостребованным? Что тогда, крах всей идеи?

Риск, конечно, имеется, фермеры этого не скрывают. Но то, что они идут к цели вслепую, неверно. У Колесниковых в станице есть магазин, где они изучают и формируют спрос на говядину. Берут её в племколхозе «Россия», где есть своя бойня и цех первичной переработки. Мясо оттуда поступает фасованным в вакуумную упаковку. Именно такую продукцию Колесниковы собираются производить у себя. Только, в отличие от «России», у них будет мраморное мясо с жировой прослойкой, которое как раз дают геррефорды. Именно на такую говядину хороший спрос у ресторанов и взыскательных покупателей.

– Продать говядину сложнее, чем свинину. Менталитет у народа такой – свинину предпочитает. Пока. Он настоящей качественной говядины просто не

ел. Говядина на прилавках – это отходы молочного производства, а специальных мясных пород до недавнего времени фактически не было, – поясняет Сергей. – Но даже в станице, где запросы менее взыскательны, чем в городе, люди уже стали понимать толк в хорошей говядине. У нас уже есть постоянные клиенты на такое мясо. А когда поставим на поток, будем открывать свой фирменный магазин в Новоалександровске, надеемся сотрудничать с городской торговлей. Нам большие торговые сети не нужны. Даже Ставрополь вряд ли понадобится. Мощности нашей фермы как раз хватит на наш район. Но очевидно, что мы должны делать упор на так называемый премиум-сегмент. Это хорошо разделанная, упакованная в вакуум продукция. Она не усыхает, не заветривается и с точки зрения санитарии гораздо предпочтительней. Она будет дороже обычной, что торгуют на рынках. И хорошо. Не надо нам на рынок. Вообще, торговля полутушами для нас не желательна. Можем рассматривать её только как крайний случай, когда нужны быстрые деньги.

Но и наличие 400 голов не обеспечат полную загрузку бойни. Колесниковы это давно просчитали. Поэтому будут оказывать услуги населению по убою скота. Тема сейчас очень актуальная, так как подворный забой запрещён, а боен в селах, да и в целых районах практически нет. К Колесниковым даже приезжали представители крепкого мясоперерабатывающего предприятия из соседнего района с предложением забивать для них скот и разделывать до полутуши, так как своя бойня не справляется с объёмом.

– **А народу-то есть что сдавать? Одну голову и тихаря забьют, а по многу сегодня держат ли?**

– Да, был момент, когда у нас в станице почти перевёлся скот на мясо. А сейчас его всё больше и больше. Цена на свинину выросла, и несмотря на проблемы с африканской чумой, люди начинают возвращаться к свиноводству. Тем более что так называемого комплексного мяса наелись, невкусное оно. Ни нормального шашлыка, ни шулюма из него не приготовишь, – включается в разговор Дмитрий, – овец многие стали держать на мясо. Кстати, и у нас своя отаря есть. Так что давальческое сырьё должно быть.

Сергей ИВАЩЕНКО

ст-ца Расшеватская, Новоалександровский р-н, Ставропольский край

Фото автора



Фермеры Колесниковы, Сергей справа

Грибной питомник Василия Крутых

Хуторянин организовал малозатратное производство блоков для выращивания вёшенки



Василий Крутых научился делать доходные блоки



С каждого блока 2-3 кг грибов

Грибами житель хутора Восточный Сосык Василий Крутых занимается восемь лет. А в последнее время он специализируется на обеспечении других грибководов готовым материалом для выращивания неприхотливой вёшенки. Считается, что это значительно сложнее, чем просто получать урожай. Зато интересней и выгодней, полагают Василий Петрович.

Товар дешевле доставки

Как известно, наиболее распространённые виды субстрата для выращивания вёшенки – солома и шелуха подсолнечника. Доступнее и дешевле, разумеется, солома. Но Василий Крутых, считающий каждую копейку затрат, предпочитает лузгу, которую вынужден возить из станции Ленинградской, из Азова или даже

из Краснодара.

– Сама лузга стоит на перерабатывающих заводах недорого и примерно одинаково – около 2 000 рублей за «КамАЗ» с прицепом, – рассказывает Крутых. – А вот стоимость доставки различается. От Ленинградского маслозавода до моей усадьбы ближе всего – 15 км, нанять «КамАЗ» на это расстояние стоит 3000 рублей. Доставка лузги из Азова обходится мне уже в 10 000 рублей, а из Краснодара – в 15 000. Получается, что сам товар дешевле его доставки. В отдалённые Азов и Краснодар Василий Крутых ездит в основном с февраля по май, а с сентября по декабрь пользуется лузгой Ленинградского маслозавода. Ездил бы весь год в Ленинградскую, говорит собеседник, но период переработки урожая на этом заводе короток: к Новому году вся семечка заканчивается.

Свою приверженность лузге Крутых обосновывает удобствами фасовки и транспортировки сырья. В отличие от соломы шелуху легче грузить в мешки – не надо трамбовать, перед запариванием её не требуется измельчать, ею проще набивать полиэтиленовые пакеты, именуемые блоками. Все эти плюсы компенсируют затратность доставки лузги, уверен грибковод. Мицелий (грибницы) для субстрата Василий Крутых привозит тоже из разных мест. Но предпочитает аксайский адрес. Говорит, что там мицелии самые сильные, дают наибольший урожай.

Топливо из отходов

Перед тем как смешать мицелий с субстратом, в нём необходимо уничтожить бактерии. Самый доступный способ – поддержать лузгу в кипящей воде. При нынешней стоимости электроэнергии пользоваться для этой цели ТЭ-Ном или парогенератором – непозволительная роскошь, считает Крутых. Поэтому Василий Петрович вместе с приятелем придумали малозатратный способ получения кипятка – приспособили нагревательный котёл для ра-

боты на отходах моторного масла.

– Отработку со станции техобслуживания автомобилей, из АТП получаю практически даром, – говорит Василий Петрович, предлагая мне взглянуть на работу установки. – Автомобилисты рады отдать эти отходы, я фактически избавляю их от заморочек с утилизацией. Наша забота — своевременно поставлять им пустые канистры и забирать заполненные.

Самодельная печь работает снаружи помещения, поставляя в трёхкубовую металлическую ёмкость внутри кипятик. Здесь парующая вода дезинфицирует сразу 28 мешков с шелухой, при давленых сверху во избежание всплытия.

После пропарки горячие мешки перемещают в так называемую остывочную, где, уложенные на поддоны, они в течение суток должны потерять большую часть жара, остыв примерно до +30. В холодную погоду добиться этого не составляет затрат, говорит Крутых. Достаточно открыть форточки помещения. Летом сложнее: приходится включать сплит-систему, а это дополнительные затраты.

Когда шелуха поостыла, самый раз смешать её с мицелиями. Василий Крутых выполняет эту операцию в специальном корыте, куда помещается семь мешков субстрата. Затем полученную смесь фасуют в полиэтиленовые мешки. Эти упаковки весом по 10 кг и есть грибные блоки, из отверстий в которых появятся гроздьи грибов.

Если блок «температурит»

– В приготовлении блоков много тонкостей. Если их не учитывать, то можно испортить всё дело, – обращает внимание Крутых. – Не случайно считается, что только 30% предлагаемых на рынке грибных блоков соответствуют критериям качества. То есть они дают урожай в 20-30% от своего веса.

Испортить блок может чрезвычайный самонагрев в так называемой детской комнате, куда набитые полиэтиленовые мешки помещают на 10-12 дней. Здесь они способны разогреться до 70-80 градусов, говорит Крутых. Такая температура смертельна для мицелий. Чтобы этого не случилось, Василий Петрович ежедневно контролирует «самочувствие» блоков с помощью инкубаторного градусника, просовывая его внутрь мешка. Как и в остывочной, температуру снижает с помощью форточки зимой и сплит-системы летом. Оптимальный режим для развития мицелий в детской — от +8 до +27.



Жаркая печь работает на отходах

Повредить блоку может также излишняя влага внутри. Чтобы этого не случилось, Крутых делает в каждом мешке по 5-6 иглочных дырочек для вентиляции. Это помимо специальных отверстий сбоку для выхода грибов.

– На качество блока даже вода влияет, – продолжает делиться опытом Василий Крутых. – Сначала я пробовал использовать обычную нашу из водопровода. Не подошла. После пропарки она не стекает из лузги, и мицелиям не за что зацепиться. А вот вода из неглубокой скважины оказалась идеальной для блоков. К тому же и по температуре (+12) она лучше подходит. В сыром помещении, куда переселяем блоки из детской комнаты, требуется высокая влажность воздуха (90-95%) и прохладная температура (+17). Воду из скважины распыляю в помещении «кёрхером» и получаю нужные параметры.

На пятнадцатый день в перфорированных отверстиях полиэтиленовых мешков появляются приморгии (крошечные молодые грибы). Это значит, что блоки готовы к реализации. Через 5-6 дней с них можно будет снимать первый урожай. Затем будет второй, третий. Обычно для собственных нужд люди держат блоки до пятой волны урожая, ссылаются на практику Крутых. Те же, кто выращивает грибы на продажу и заинтересован в большом обороте, ограничиваются двумя волнами.

– Я тоже собираю не больше двух урожаев, а затем выбра-

сываю субстрат, – признаётся Василий Крутых. – Дело в том, что каждый следующий урожай вдвое меньше предыдущего. То есть третья волна — это всего лишь 25% по сравнению с первой и дальше по убывающей.

Из чего формируется выгода

Продаёт свои блоки Василий Петрович по 65 рублей за штуку. Говорит, что в интернете не найдёшь дешевле чем за 80 рублей. То есть важное конкурентное преимущество его товара, наряду с качеством, – доступная цена. Готовит свои блоки он строго под заказ. И заказов – на две недели вперёд. В хутор едут грибоводы из Ростова-на-Дону, Волгограда, Пятигорска, Майкопа. Некоторые заказывают сразу по 2 000 блоков.

– Покупают даже те, кто выращивает грибы и сами умеют делать эти блоки, – рассказывает о клиентах Крутых. – Говорят, что себестоимость у них выходит никак не меньше 60 рублей. Нет смысла заморачиваться. А мне смысл есть.

Тут мы снова возвращаемся к составляющим себестоимости блока. О дешёвом топливе уже сказано. К нему стоит прибавить энергосберегающие лампы в помещении, двенадцативольтовые двигатели и вентиляторы. Самый мощный прибор в хозяйстве хуторянина — насос, который перекачивает воду из скважины. Так вот, насос этот потребляет все-

го 1 кВт. Как результат — затраты на электроэнергию у Василия Крутых не превышают 1,5 тысячи рублей в месяц. Всё это позволяет умельцу сбывать товар с выгодой для покупателей и для себя.

– Занимаюсь блоками не круглогодично, – отмечает Василий Петрович. – Производство закрываю на весь январь, а также на июнь, июль, август.

Первый месяц года простой из-за отсутствия спроса на грибы у потратившихся граждан, аргументирует собеседник. Летом тоже покупателей немного, люди отдают предпочтение свежим огурцам, помидорам и иным огородным дарам. Но в июне-августе добавляется ещё одна причина — затратная. В жару сплит-системы должны работать с повышенной нагрузкой, чтобы поддерживать оптимальный режим в грибных помещениях.

– Мне дешевле нагреть, чем остудить, – подчёркивает особенность своего промысла Крутых.

Зажатый энтузиазм

Что же касается весны, осени, а особенно предновогодней поры, то спрос хороший. Причём не только среди тех, для кого выращивание вёшенки — бизнес. Около 3 000 блоков в год Василий Крутых продаёт населению для личных потребностей. Цена за единицу товара при крупной партии заказа и партии малой — одинаковые. Возможно, кто-то из этих «малышей» со временем набьёт руку и тоже откроет свой грибной бизнес.

– Сейчас я делаю вместе с родственниками по 250 блоков в день. Клиентов столько, что сбывать могу вдвое больше. Но помещения не позволяют нарастить мощности, – сетует Василий Петрович и продолжает: – В нашем хуторе есть пустующие корпуса бывших колхозных молочной и свинофермы, мехотряда. Они разрушаются, разворываются. Обращался к инвестору: отдайте мне любой из них в аренду с последующим выкупом. Не дают. А я готов не только за аренду платить, но и ИП создать, принять на работу 10 человек, налоги в казну перечислять. То есть всем будет выгодно. Странно как-то получается. вроде полезное дело хуторянин делает, сам производит и помогает наладить в разных регионах производство востребованного отечественного продукта взамен импортному. Где же она, предекларированная властями поддержка таким энтузиастам из малого бизнеса?

Илья ИВАНЕНКО

х. Восточный Сосык, Староминский р-н, Краснодарский край

Фото автора

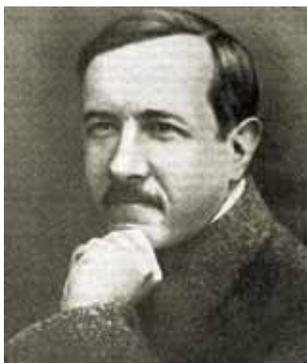
Крестьяноведение

Ведёт Виталий Яковлевич Набоженко, nabojenko@krestianin.ru



Операция «Кооперация»

Александр Чаянов: человек, учёный, гражданин



Российский и советский учёный-энциклопедист, экономист-аграрник, социолог, международно признанный основатель крестьяноведения. Автор термина «моральная экономика». Писатель-фантаст, историк, топограф, искусствовед. Вызывает восхищение один лишь перечень интересов Александра Васильевича Чаянова, человека огромных многосторонних дарований.

Он родился 17 (29) января 1888 года в обеспеченной и культурной семье предпринимателя. В 1906 году стал студентом Московского сельскохозяйственного института.

И до, и после революции он изучает за рубежом европейский опыт кооперативного движения, берётся за разработку своей теории. Главный свой труд по этой проблеме выпускает в Берлине в 1923 году. На родине он выйдет в 1925-м под названием «Организация крестьянского хозяйства».

Кстати, своим предшественником на родине он считал монаха Сильвестра, написавшего во времена Грозного свой знаменитый «Домострой».

В России уже в начале XX века кооперативное движение было, между прочим, самым мощным в Европе. Так что идеи учёного, казалось бы, должны были лечь на благодатную почву. Родная почва оказалась жестковатой, а после Октября — и вовсе неплодородной...

Забегая вперёд, скажем: трагичность этого великого человека была в том, что он, ещё до революции придерживавшийся социалистических взглядов, искренне принял большевистскую идеологию, хотя никогда не состоял ни в одной из партий. Но, как известно, революции пожирают своих детей. Не избежал этой злой

участи и Чаянов, возглавлявший в 20-е годы НИИ сельскохозяйственной экономики.

С развёртыванием сталинской «революции сверху» стала нарастать травля Чаянова. В 1929-м в советском политическом лексиконе появилось ругательное слово — «чаяновщина», запущенное в оборот на Первой Всесоюзной конференции аграрников-марксистов. Сталин тогда сказал: «Непонятно только, почему антинаучные теории советских экономистов типа Чаяновых должны иметь свободное хождение в нашей печати...» Чаяновщина немедленно была объявлена «агентурой империализма в правом уклоне ВКПб». Пройдут считанные годы, и ни одну из научных работ А.В. Чаянова в советских библиотеках невозможно будет найти. «Вредоносные» писания «врага народа» ревнители идеологической чистоты изымут и уничтожат. Имя великого учёного-экономиста в СССР предадут анафеме, а труды его — полному забвению. Обидный, но такой российский парадокс: первое собрание сочинений выдающегося соотечественника увидело свет за границей, и крохи достоверной информации о сделанных им открытиях приходили к нам оттуда, из-за «железного занавеса»... Чаяновские труды (их более 200) печатали уже почти на всех континентах, а мы узнали о них едва ли не последними!

Чаянов никогда не был оппозиционером советскому режиму. Похоже, он верил, что всякие перегибы — лишь болезнь роста, и у Советской власти — великое будущее. Любопытно, что большевики в своей экономической политике долго опирались на кооператоров. Кстати, Ленин в своей последней работе «О кооперации» тоже использовал чаяновские идеи. Чем же не угодил учёный советской власти? Состоявшийся в декабре 1927 года XV съезд ВКП(б) провозгласил курс на коллективизацию сельского хозяйства. А 1929 год стал поистине годом «великого перелома». Переломили и переломали многое. Сталин пошёл по пути так называемой «горизонтальной» кооперации, т. е. объединения многих одиночных хозяйств в один колхоз. Фактически колхоз стал новой формой закрепощения крестьян — ведь Сталин хорошо понимал силу крестьянской общины! Он её сохранил в искажённом виде, сде-

лав деревню полностью подконтрольной партии и государству. Чаянов же показывал неэффективность таких хозяйств. Он выдвинул оригинальный план разрешения социальных противоречий в деревне через массовое распространение «вертикальной» кооперации. Суть его заключалась в том, что от семейно-трудовых хозяйств постепенно отпочковывается какая-то их часть и переходит в ведение крупных кооперативных товариществ по переработке, хранению, сбыту крестьянской продукции, закупке и обслуживанию техники — т. е. всему, в чём крупное хозяйство имеет явный перевес над мелким. Семейная экономика — это прибыльная экономика, в которой почти нет наёмного труда. Кооперативы находятся под властью крестьян, а не под властью правительства и государства. Учёный признавал принцип одновременного существования всех видов кооперативов (кредитных, закупочных, перерабатывающих и др.) и только при таком условии считал возможным успешное функционирование кооперации как системы. Конечно, воззрения учёного менялись. На разных этапах он высказывал различные, порой противоположные взгляды. Это были поиски пути...

К концу 20-х в стране уже всю царил атмосферу подозрительности, доносов и шпиономании. Чаяновцев обвинили в стремлении увековечить индивидуальное хозяйство и защите интересов кулачества. В 1928 г. последовали «оргвыводы». Покатилась волна публичных покаяний «грешников». Галилеево решение принял и Чаянов: покаялся в своих «ошибках». Более того, он уже «склонялся» к совхозным формам землепользования. Но тучи над учёным сгустились. В 1930 году «чаяновской пошлятины» был положен конец. Летом того же года он был арестован. Ему было предъявлено обвинение в принадлежности к мифической контрреволюционной Трудовой крестьянской партии, о которой он не имел ни малейшего представления. Он был осуждён на 4 года тюрьмы. После отбывания наказания был сослан в Алма-Ату. Жилось несладко. Он оброс бородой, был одет в рваную телогрейку, подошвы его ботинок были обмотаны проволокой. Но не сдавался, продолжал работать: «Я прямо охот от 12-14-часовой работы каждого дня». В течение нескольких лет

«компетентные органы» собирали досье на учёного в виде «признаний» его коллег. Даже ближайшие друзья клеветали на Чаянова. Некоторые из них потом признались, что «не выдержали тяжести следствия». Другие «без причины» попросту сошли с ума. Так что судьба выдающегося русского патриота была уже predetermined: в 37-м ему предъявили очередное совершенно неслепое обвинение. Он был расстрелян по решению суда в тот же день, 3 октября 1937 года. Его жену вынудили развестись с «врагом народа». В 1937 году она тоже была арестована и сослана в Молдавию. Их дети — Никита и Василий — остались на попечении бабушки и дедушки. Старший сын Чаянова погиб на войне. Жена умерла в 1983 году, так и не добившись реабилитации мужа. Чаянова реабилитировали четыре года спустя.

А как же его идеи? Слово — известному современному «крестьяноведу» Теодору Шанину: «Среди учёных-крестьяноведов Александр Чаянов занимает центральное место. Он предлагает альтернативу коллективизации — кооперацию. Этот подход мог стать продуктивным и решить многие вопросы. Проблемы поставлены Чаяновым на удивление резко, но мягким тихим голосом. Он не выступал ни как трибун, ни как оппозиционер. Чаянов вообще был человеком более осторожным, чем героическим в своём внешнем поведении. Но в мыслях он был, несомненно, из героической команды. Сила Чаянова была в том, что он был экспериментатором и гениальным мыслителем. Его величие — в способности моделировать. За два поколения раньше всех нас понял: самое прекрасное — КОМБИНАЦИИ РАЗНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ФОРМ.

Этим в России как раз никто не занимался. Чаянова «не дочитывают», «не допонимают», восхищаясь им и восхваляя как гения, часто не используют его идеи».

Добавим, что универсальные кооперативные идеи А.В. Чаянова давно воплощены в практику во многих странах, в частности во Франции, Мексике, Израиле, Бразилии, Индии. Только Россия остаётся глуха к концепциям своего великого сына. В настоящее время в России, по существу, нет сложившегося кооперативного сектора экономики. А жалуй! У нас как всегда: «жатвы много, а делателей мало».



ОПТОВО-РОЗНИЧНЫЙ СКЛАД «СЕЛЬХОЗЗАПЧАСТИ»



Мы успешно работаем на рынке более 13 лет. Имея большой склад запчастей и быстрые сроки поставки, мы обеспечиваем работоспособность вашей техники и экономим ваше время и деньги. Постоянно пополняющийся ассортимент запчастей, как к отечественной, так и к импортной технике, дает возможность грамотно формировать складской остаток. Это позволяет нам с уверенностью заявить о себе как о надежном, достойном поставщике. На сегодняшний день наш склад насчитывает более 12000 запчастей. Наши высококвалифицированные специалисты, работающие долгое время в сфере обслуживания сельхозтехники, помогут вам сделать правильный выбор в приобретении техники и запчастей, в соответствии с вашими пожеланиями.

Сегодня мы располагаем большой выставочной площадкой для демонстрации и продаж сельскохозяйственной и коммунальной техники.

Офис, склад, выставочная площадка находятся в непосредственной близости от трассы М4 «ДОН». Удобное географическое расположение позволяет нам охватить Ростовскую, Воронежскую и Волгоградскую области, Краснодарский край.

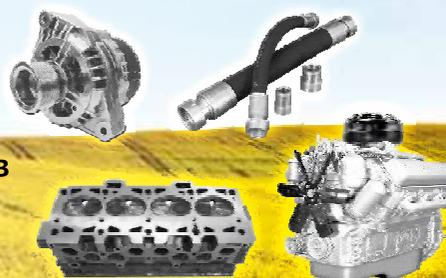
Нашей гордостью является цех по ремонту дизельных двигателей как отечественного, так и импортного производства. Созданы все условия для профессионального, гарантированного ремонта: установлено новое итальянское оборудование, набран штат первоклассных специалистов, но самое главное – это наличие необходимых запчастей на складах компании, что позволяет значительно сократить время ремонта.

С октября 2013 года запущен цех по производству и ремонту рукавов высокого давления (РВД). Качественная сборка и ремонт РВД осуществляется на современном высокоточном оборудовании, что является гарантией стабильности и надежности в работе техники.



ПРЕДОСТАВЛЯЕМ УСЛУГИ

- капитальный ремонт дизельных двигателей (импортного и отечественного производства)
- ремонт и опрессовка ГБЦ, блока цилиндров
- шлифовка и фрезеровка плоскости ГБЦ, блока цилиндров
- ремонт электрооборудования (стартеров и генераторов)
- ремонт и производство РВД



КАЧЕСТВО • СРОКИ • ДОСТАВКА • УСТАНОВКА

ИП Дорошенко М.В.
г. Каменск-Шахтинский, п. Лесной,
ул. Янтарная, 3 (трасса М-4)

Отдел продаж запчастей:
Тел./факс: (86365) 5-00-93,
тел.: 8-928-761-33-69, 8-961-430-10-60

Отдел оптовых продаж:
Тел.: 8-961-430-10-50

www.opt-mk.ru

Охота и рыбалка

Ведёт Николай Александрович Чачуа, nikolai.chachua@mail.ru



Джек и Хруня

На окуня со спаниелями

Выдался редкий выходной. Решили поехать на местную рыбалку. Выбрали водоём поближе. Рядом с посёлком Советское Руно – отстойник на миллион кубометров воды для орошения кормовых культур. Рыбалка — предлог. Едем не за рыбой. Просто давно не бывали в полях. Соскучились. Захотелось отдохнуть.

Ловить решили на «резинку»

В субботу, ближе к вечеру, собрались. Нас четверо: я, мой коллега Николай Головченко и собаки, спаниели Джек и Хруня. Джек, белый с чёрными пятнами, шустрый и непоседливый, работяга. Хруня, милейшее существо, чёрной масти. Она ничего не умеет и не знает. Её главная работа – любить хозяина. С этим она великолепно справляется: ходит за ним следом, наступая на пятки, и смотрит чёрненькими бусинками глаз, даже тогда, когда он в азарте стреляет по уткам. За любовь Коля прощает ей отсутствие интереса к охоте.

Приехали. Выбрали место почище на пологом берегу. Обустроились. Поставили столик, стульчики. Соорудили навес. По старой традиции разобрали только одну сумку с едой, на этот раз выбор пал на сумку Николая. На столе разложили закуски: сало, колбаса, варёная картошка, зелень, запечённая утка, лук (русский ананас). Пошутили, что закуски хватало бы на маленькую свадьбу. Аккуратно нарезали сало и налили по стаканчику водки.

Собаки, обрадовавшись свободе, гонялись друг за другом, валялись на спинах по береговой траве, рыли ямки, разбрасывая песок лапами во все стороны. Ошавев от радости, Джек то и дело бросался в воду, плавал. Молнией выскакивал, отряхивался, обдавая брызгами Хруню.

Пора приступать непосредственно к рыбалке. Ловить будем на «резинку». Простенькая снасть из связки лески с крючками, резинки, груза и большого поплавка. Поплавок нужен, что бы отмечать место заброса груза. Во время поклёвки надо потянуть за леску, а потом просто отпустить, и резинка вернёт её на место.

Поплавок — к ногам хозяина

Размотали снасти и стали забрасывать. Груз я раскрутил на коротком поводке и отпустил. Он взлетел и, увлекая за собой резинку с ле-



ской, плюхнулся метрах в сорока от берега. Отличный заброс. Но тут случилось непредвиденное. Джек, повинувшись инстинкту, немедленно бросился в воду и поплыл к поплавку. Схватил его зубами и потащил обратно на берег. Положил передо мной и завертел остатком хвоста в ожидании награды.

От меня он её не получил. А вот Хруня наградила влюблённым взглядом и закрутилась вокруг него, выражая восхищение. Пришлось забрасывать ещё раз. Он повторил свой трюк. Что же делать? Николай возмутился: «Скажи своему трудоголику, что лучше бы Хруней занимался, чем лезть не в свои дела. Скоро все собаки в районе будут на него похожи. А тут пять лет вместе на охоте и ни одного щенка, бездельник». Я посмеялся. Но в части щенков критика была справедливой.

Выход был найден. Отрезали поплавок и забросили снасть без него. Джек немедленно бросился на всплеск. Поплавок, поплавок в том месте и вернулся. Всё повторялось, пока мы не установили все четыре резинки. Наступил вечер. Солнце закатилось. Мы сели за стол. Над ним немедленно нависли две, на мой взгляд, симпатичные морды. Коля же назвал их наглými, особенно морду Джека. Пришлось щедро делиться уткой и колбасой. От хлеба собаки решительно отка-

зались. Проглотив подачку, они успокоились и, свернувшись, мирно лежали, каждая у ног своего хозяина.

Спустилась ночь. Воздух наполнился ночными звуками. Молчали только колокольчики на резинках. Развели костёр. Подсели к нему. Разговариваем тихими голосами. Старемся не мешать ночной жизни природы и её обитателей. Громкий человеческий голос в темноте противоестественен.

Постель из кабаньей шкуры

Говорим обо всём. Вспоминаем, как познакомились. Были молодыми. Любили, растили детей. Дружили и теряли друзей. Были полны энергии и надежд. Впереди была целая жизнь, полная радостных и печальных событий. Особая тема: охота и рыбалка. Вот где мы повидали замечательных людей. Долго тихо смеялись, вспоминая разные случаи. Вокруг тёплая ночь. Ощущается тепло костра, душевная теплота собеседника. Костёр догорает, пора спать.

Коля достал свою знаменитую кабанью шкуру. Расстелил прямо на земле и стал укладываться. Николай в охотничьем мире человек уважаемый. Жёсткая кабанья шкура досталась ему в качестве трофея. И он решил приспособить её для отдыха на охоте и рыбалке.

Дед Никита, известный в наших местах скорняк, увидев её, взмолился: «Коля, да пожалей ты меня. Мне под восемьдесят. Никаких сил не хватит ободрать её». «Ну пожалуйста, дед. Сколько сможешь. Надо!» Проблема в том, что шкура эта очень плохо выделяется. Сверху на ней длинные жёсткие волосы. Они прикрывают мягкий подшёрсток. Изнутри шкура покрыта слоем твёрдого сала. От него необходимо её очистить. Иначе ничего не получится.

Николай долго уговаривал. Сошлись на том, что дед сделает, как сможет. Целую неделю остро наточенной косой Никита соскребал слой за слоем окаменевший жир. Шкура вышла странная. Упругая, как лист металла. Николай скручивал её в толстую трубу и перевязывал верёвкой. Когда развязывал, она мгновенно расправлялась. Над ним посмеивались.

А зря. Коля подстилал её под себя прямо на снег и мог сидеть часами при любом морозе. Спал прямо на земле. Шкура удивительным образом не пропускала сырость и холод. Много лет она служила ему надёжной подстилкой. А это очень важная часть снаряжения.

...Ах, какое это было утро! Солнце запалило горизонт красным заревом и стало медленно подниматься. Небольшое рваное облачко попыталось заслонить его от земли. Но светило выстреливало в него мощные лучи. Они находили слабые места и прорывались сквозь него. Вонзались в водяную гладь, рассыпались искрами света, разбегались по поверхности, отскакивали и растворялись в свежем

утреннем воздухе.

Весь берег сиял каплями росы. Вода в пруду будто застыла. Никакого движения. Водоем замер, принимая солнечный дар, боясь спугнуть со своей поверхности танец света и тепла. Разнежившись, он отвечал на солнечную ласку: покрывался лёгкой дымкой. Тишина. Вся природа удивлённо притихла. В спальном мешке тепло. Вставать не хочется. Кажется, что можно спугнуть эту красоту.

Поели и стол вылизали

Первым поднялся Николай. Прошёлся по берегу. Посмотрел, глубоко вдохнул свежий, пронизанный солнцем воздух, словно пытаюсь напиться им. И вдруг застыл на месте. На лице его появилась странная гримаса: смесь удивления и возмущения. Он долго не мог подобрать слова. Но, собравшись, выдал такое... Я тоже могу пользоваться русским матом, но эти слова мне не подвластны.

Не понимая причины внезапного гнева товарища, я вскочил на ноги. Обошёл машину и всё понял. Столик, на котором мы аккуратно упаковали еду на ночь, был абсолютно пуст. Чистота его поражала: он был тщательно вылизан собачьими языками. А вокруг валялись обрывки бумаги, пакетов, коробок.

Возмущению Николая нет предела. Сразу решив, что именно Джек был зачинщиком разбоя, весь свой гнев он обрушил именно на него. Собаки, появившись из кустов, старались держаться от него подальше. Даже Хруня опасалась грозного хозяина. Николай начал успокаиваться только после того, как на-

шел на берегу початую бутылку водки. Покрутил её в руках и задумчиво изрёк: «Хорошо, что собаки водку не пьют. Или открыть не сумели?» Я искренне смеялся, когда он препирался с собаками. Подозвал Джека, потрепал за уши, успокоил. «Ты ещё научи его пробки на бутылках отвинчивать, воспитатель. Разбаловал своего любимчика», – негодовал Коля.

Выслушав нотацию, собаки занялись своими делами, мы – своими. К нашему удивлению и радости, на резинки поймались четыре небольших окунька. Мы их выпотрошили. Очистили от мелкой чешуи. Начинили кусочками сала и луком, которые оставались в запахе. Возродили костёр. Разогрели сковородку. Расплавили на ней кусочки сала. Обжарили рыбу, отложили на тарелки. Порезали лучок полукольцами, поджарили до золотого цвета и обложили рыбкой. Сверху посыпали зеленью. Сели за стол.

Ах, какая получилась рыба! Пропитанное салом нежнейшее белое мясо, хрустящая корочка таяли во рту. Собаки стояли в метрах трёх в ожидании амнистии. И она наступила. Раздобривший Коля сказал: «Ладно, прощаю» – и позвал Хруню. Та, как обычно, уселась напротив любимого хозяина и уставилась своими глазками. Джек привалился к моим ногам, не претендуя на дополнительное питание, задремал. Зная его, я понимал: львиную долю ночной добычи он, конечно, сожрал сам, Хруне за ним никак не успеть. А тем временем солнце поднималось всё выше, жизнь продолжалась. Славная получилась рыбалка.

9-я агропромышленная выставка

19-20 марта



АГРОСЕЗОН-2015

СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА И ТЕХНОЛОГИИ В ЗЕМЛЕДЕЛИИ И ЖИВОТНОВОДСТВЕ

ПРИ ПОДДЕРЖКЕ:

ДЕПАРТАМЕНТА АГРАРНОЙ ПОЛИТИКИ ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ

ВОРОНЕЖСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО АГРАРНОГО УНИВЕРСИТЕТА

БУВО «ВОРОНЕЖСКИЙ ОБЛАСТНОЙ ЦЕНТР ИНФОРМАЦИОННОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ АПК»

АССОЦИАЦИИ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ РЕГИОНОВ ЦФО РФ «ЦЕНТРАЛЬНО-ЧЕРНОЗЕМНАЯ»

г. ВОРОНЕЖ



ЭКСПОЦЕНТР ВГАУ

г. Воронеж, ул. Тимирязева, 13А

Тел./ф.: (473) 253-85-50, 253-69-47, 253-87-75

admin@expo.vsau.ru www.expoctr.vrn.ru



AgroFarm

**Выставка №1 для профессионалов
животноводства и птицеводства в России**

3 - 5 февраля 2015 г.

Россия, Москва, Выставочный комплекс «ВДНХ»



www.agrofarm.org



С сеялкой «Клён» в успехе уверен!



Легкоуправляемую и качественную посевную технику от компании ООО «Рекорд-Техно» высоко оценили в России и за её пределами.

Техника производства НПП «Клён» известна на рынке вот уже двадцать лет. Тщательное изучение отзывов и потребностей клиентов, тесное взаимодействие науки и практики помогает предприятию своевременно внедрять в производство самые актуальные разработки. Посевную технику «Клён» отличает от конкурентов высокая надёжность исполнения, широкий спектр возможностей и относительно низкая цена.

Журнал «Деловой крестьянин» уже не раз рассказывал об опыте сельхозпроизводителей из Ростовской области и других регионов России, которые на протяжении многих лет используют сеялки «Клён». Это помогает им снижать затраты на производство, повышать урожайность за счёт качества всходов и оптимизации схем посевов. ООО «РекордТехно» предлагает широкий ассортимент: сеялки зернотуковые и овощные, селекционные, комбинированные, зернотравяные... Сама техника при этом обладает широким спектром возможностей, что предоставляет сельхозпроизводителям максимальную свободу действий: применить нулевую технологию, внести удобрения при посеве, совместить посев с укладкой линий капельного орошения и грядообразованием, изменить схему посева — и многие другие технологические решения становятся доступными. Преимущества техники «Клён» испытал агроном ИП «Глава КФХ Цирулёв Е.П.» Анатолий Соловьёв из Самарской области. Это хозяйство специализируется на выращивании овощных культур: лука, свёклы, капусты.

— При посеве овощных культур мелочей нет, важно всё: глубина заделки и точность высева, качество подачи семян, — поделился своими впечатлениями Анатолий Соловьёв. — Наше хозяйство развивается, с расширением земельной базы нам стало не хватать техники. Перед покупкой изучали опыт соседей, рассматривали разные варианты. Требования к качеству у нас были высокие, мы ориентировались на лучшие мировые бренды как на образец. Сеялки «Клён» видели в действии и остановили свой выбор именно на них. Ну, что могу сказать, не пожалели: по цене она в разы дешевле лидеров рынка, а в работе практически не уступает. Оптимальное соотношение цены и качества сеялки позволило фермерскому хозяйству работать не на выживание, а уже на перспективу: они приобрели овощную сеялку «Клён-1,8» с укладчиком. Капельного орошения в хозяйстве пока нет, воду для дождевого полива берут из оросительного канала. Но приобретение сеялки с укладчиком приблизило их к новой ступени своего развития, ведь внедрение капельного орошения позволяет значительно повысить урожайность. Коллега Анатолия Соловьёва из города Атырау Республики Казахстан Георгий Кан подтвердил это на собственном опыте. Он уже воспользовался преимуществом овощной сеялки «Клён-1,8» с укладчиком. И теперь, как говорится, пожинает плоды своего успеха. — Мне кажется, я живу в интересное время, у меня на глазах вершится история, — рассказал Георгий Кан. — Я помню времена, когда сеял ручной сеялкой — и вот, сделал такой огромный шаг в направлении механизации производства. Сеялка «Клён» открыла передо мной широкие перспективы, я сделал капельное орошение, и урожайность выросла на 50%. Сейчас стабильно получаю 70-80 тонн лука с гектара и планирую довести до

100 тонн. Сделать это вполне возможно, потому что высокое качество всходов, получатся ровные ряды — значит, я могу эффективно проводить все защитные мероприятия, подкормки и за счёт этого увеличивать выход с гектара.

Испытав технику в действии, Георгий Кан приобрёл вторую такую же сеялку. Его непосредственные соседи — ТОО «Агрохолдинг «Зелёное поле»» тоже из города Атырау Республики Казахстан с овощной сеялкой «Клён-1,8» загадывают ещё дальше вперёд: планируют покупку лукоборочного комбайна.

— Мы заинтересованы в приобретении качественной сельхозтехники и хотим обратиться к компании ООО «РекордТехно», у которой мы приобретали сеялки, а также к другим российским компаниям, чтобы они расширили своё сотрудничество с нашими казахстанскими компаниями, — говорит директор предприятия Акмарал Кабулова. — Мы здесь все тесно общаемся между собой, объединяемся, чтобы вместе решать общие вопросы. И обязательно будем покупать новые сеялки и не только — мы заинтересованы в покупке других видов техники, в частности для уборки лука. На капельное орошение урожайность у нас выросла значительно на луке и моркови. В этом есть большая заслуга и сеялки, потому что у нас засушливый климат и почвы суглинистые, плотные. Качественно провести посев бывает героическим подвигом. Но с сеялками «Клён» всё получается отлично! Аграрии на верном пути, ведь модернизация производства — отправной пункт роста экономики любого предприятия. С техникой «Клён» они уверены в успехе: современная и надёжная техника вполне доступна по цене рядовому фермеру.



ООО «РекордТехно»
(главный дистрибьютор МСНПП «Клён» в России).
Россия, 346130, Ростовская обл., г. Миллерово, ул. Фрунзе, 10.
Тел./факс: (86385) 2-41-98, 2-99-31, 2-80-62, 8-988-561-70-04.
E-mail: rekordtehn@gmail.com, rekordtehn@mail.ru
www.rekordtehn.ru

Компания «РекордТехно» реализует сеялки со склада в городе Миллерово, осуществляет сервисное и гарантийное обслуживание любой единицы продукции.



21-я Международная агропромышленная выставка

Выставка «ЮГАГРО» завершила свою работу

С 25 по 28 ноября 2014 года в выставочном центре «Кубань ЭКСПОЦЕНТР» прошла 21-я Международная агропромышленная выставка «ЮГАГРО». Организатор – компания «КраснодарЭКСПО», в составе группы компаний ITE.

В этом году участие в выставке приняли 613 компаний из 31 страны мира: Австрии, Беларуси, Великобритании, Венгрии, Германии, Дании, Израиля, Индии, Италии, Испании, Канады, Китая, Молдовы, Нидерландов, ОАЭ, Польши, Сербии, Сингапура, Словакии, США, Турции, Украины, Финляндии, Франции, Чехии, Швейцарии, Швеции, Шри-Ланки, Южной Кореи, Японии и России. Общая площадь выставки составила 52 000 кв. м. За четыре дня выставку посетили более 10 700 человек.

В церемонии официального открытия выставки приняли участие: заместитель главы администрации Краснодарского края, министр сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности С.В. Гаркуша, исполняющий обязанности директора департамента научно-технологической политики и образования Министерства сельского хозяйства РФ П.И. Бурак, заместитель главы муниципального образования город Краснодар А.В. Михеев, почётный консул Федеративной Республики Германия в г. Краснодаре, генеральный директор компании «Клаас» Ральф Бендиш, генеральный директор компании «Альтаир», депутат Законодательного собрания Ростовской области В.А. Болдин, региональный директор ITE по России А.В. Шталенков.

С приветственной речью к присутствующим обратился заместитель главы администрации Краснодарского края, министр сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности С.В. Гаркуша: «На выставке представлены модели техники и сельскохозяйственных машин, средства, материалы и оборудование, демонстрирующие все достижения агропромышленного комплекса. Мы уверены, что выставка будет способствовать развитию бизнеса в сфере АПК как на территории Краснодарского края, так и на территории Российской Федерации в целом. В 2015 году «ЮГАГРО» пройдёт в новом выставочном центре и, уверен, станет ещё шире и презентабельнее, потому что с каждым годом растёт интерес мирового сообщества к выставке».

Деловая программа

В рамках выставки состоялся Международный аграрный конгресс, представивший ряд деловых мероприятий, посвящённых актуальным вопросам отрасли.

25 ноября состоялось пленарное заседание Международного аграрного конгресса «Аграрная Россия: инновации, инвестиции, стратегические приоритеты». В качестве экспертов выступили: С.В. Гаркуша, заместитель главы администрации Краснодарского края, министр сель-

ского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края, Е.В. Громько, член Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации, Президент Агропромышленного союза Кубани, П.И. Бурак, и.о. директора департамента научно-технологической политики и образования Министерства сельского хозяйства РФ, Н.Д. Боева, генеральный директор АПО «Хозяин», и другие. На первой сессии заседания, которая была посвящена новой стратегии в АПК, участники обсудили задачи российского агропромышленного сектора в сфере продовольственной безопасности и роль бизнеса в реализации новой стратегии. Эксперты коснулись таких вопросов, как кооперация фермеров и агрохолдингов, госзаказ на продукцию в качестве эффективной системы поддержки производителей. Вторая сессия заседания представила для рассмотрения инвестиционные проекты в АПК на юге России. Было отмечено, что сегодня в агропромышленной сфере появились предпосылки для перемен. По мнению экспертов, более эффективным является субсидирование затрат, а не кредитов. В 2014 году краю удалось прийти именно к такому типу кредитования, причем прямые меры господдержки были внедрены во многом благодаря введению продовольственного эмбарго. Также на заседании поднималась тема поиска альтернативных источников энергии, модернизации материально-технической базы и другие вопросы.

Программу конгресса продолжила конференция «Инновационные технологии и актуальные вопросы отрасли животноводства», организованная министерством сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края. Мероприятие посетили руководители и специалисты краевых органов исполнительной власти, главные зоотехники и главные ветеринарные врачи районов, руководители и специалисты животноводческих хозяйств, молоко- и мясоперерабатывающих предприятий, сотрудники СКНИ-ИЖ, КубГАУ и Кубанского СИКЦ. Участники конференции обсудили роль племенной работы в повышении эффективности животноводства; основные показатели развития племенного молочного и мясного скотоводства; практическое применение современных технологий в животноводстве, в частности возможности компьютерных систем генетической оценки, использование генетических маркеров и ДНК-технологий в животноводстве. По словам специалистов, сегодня задача интенсификации молочного скотоводства и увеличения численности поголовья крупного рогатого скота становится одной из приоритетных.

О прогнозах рынка зерна риса в России и крае рассказали участники конференции «Санкции – благо или проблема для рисовой отрасли России». Организатором мероприятия выступило НП «Южный Рисовый Союз». В конференции приняли участие специалисты Ми-

нистерства сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края; представители ФГБНУ «ВНИИ риса», КубГАУ, КубГТУ; заместители глав муниципальных образований по вопросам АПК; руководители и специалисты рисосеющих и перерабатывающих предприятий Кубани. Участники конференции подтвердили высокую эффективность рисовой отрасли, которая сегодня является одним из приоритетных направлений в кубанском агропромышленном комплексе, и обратили особое внимание на меры государственной поддержки, направленные на выращивание и производство риса.

27 ноября губернатор Краснодарского края Александр Ткачёв посетил выставку и провёл круглый стол с участием крупных производителей сельхозтехники и руководителей сельскохозяйственных предприятий. Глава региона обсудил вопросы технической модернизации агропромышленного комплекса Кубани и новые возможности обновления парка сельскохозяйственных машин. Губернатор высоко оценил деятельность российских компаний по повышению конкурентоспособности производимой техники и пообещал предоставить преференции отечественным производителям.

В этот же день состоялся «круглый стол» «Практическое применение инновационных технологий в управлении агропромышленным комплексом на уровне региона. Внедрение спутникового мониторинга, систем точного земледелия в хозяйствующих субъектах для повышения эффективности сельскохозяйственного производства». Организатор мероприятия – министерство сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края. Участниками мероприятия стали руководители и специалисты краевых и муниципальных органов власти, директора и главные менеджеры НПО «Центр земледелия и современных технологий», CNH Industrial, ООО «ЦентрПрограммСистем», ООО «АгроСофт», ООО «Амазоне». Эксперты рассказали о преимуществах использования спутникового мониторинга в агропромышленном комплексе, позволяющих существенно повысить эффективность полевых работ.

Выставка «ЮГАГРО» прошла при поддержке Министерства сельского хозяйства Российской Федерации, администрации Краснодарского края, министерства сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края, администрации муниципального образования город Краснодар, IFWexpro Heidelberg GmbH (Германия), французского национального агентства по развитию внешнеэкономической деятельности UBIFRANCE.

Следующая выставка «ЮГАГРО» состоится 24-27 ноября 2015 г. в новом выставочном комплексе «Экспоград Юг», строительство которого завершится в сентябре 2015 г. (район ТРЦ «Красная площадь»).

XVIII АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ ФОРУМ ЮГА РОССИИ

ИНТЕРАГРОМАШ АГРОТЕХНОЛОГИИ



«Интерагромаш» –
старт сезона – 2015

3–6
марта 2015

- 233 компании из 30 регионов Российской Федерации и 5 стран ближнего и дальнего зарубежья: Турции, Венгрии, Китая, Украины и Белоруссии;
- 10 000 кв. м сельскохозяйственной техники и оборудования;
- 6 411 посетителей-специалистов из Ростовской области, Ставропольского и Краснодарского края.

ВЕРТОЛ
ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР **EXPO**

Ростов-на-Дону, пр. М. Нагибина, 30
Тел. (863) 268-77-68, www.interagromash.net



ГЕНЕРАЛЬНЫЙ
СПОНСОР:

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ
ИНФОРМАЦИОННЫЙ
СПОНСОР:

ПОЧЕТНЫЙ
ИНФОРМАЦИОННЫЙ
ПАРТНЕР:

ОФИЦИАЛЬНЫЙ
ИНФОРМАЦИОННЫЙ
ПАРТНЕР:

ОФИЦИАЛЬНЫЙ
ИНФОРМАЦИОННЫЙ
ПАРТНЕР:

ОФИЦИАЛЬНЫЙ
ОТРАСЛЕВОЙ
ПАРТНЕР:

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ
ИНФОРМАЦИОННЫЙ
ПАРТНЕР:

Альтаир

АПК
ЭКС ПЕРТ

АГРО БИЗНЕС

КРЕСТЬЯНИН

Агроинформационный портал

FruitNews
САМЫЕ СВЕЖИЕ НОВОСТИ

agro 2b

Агробук отдает чудо-сушилку в хорошие руки Суперприбор уедет в Сызрань!

Наш розыгрыш подошел к концу, и наступило время отдать долгожданный приз. Итак, суперполезную и поистине чудесную сушилку для фруктов, овощей, грибов, ягод получает... барабанная дробь... **Староверова Марина Петровна** под ником **subri-pakoza** из города **Сызрань Самарская область!** Марина Петровна является главой КФХ, разводит козочек различных пород. Надеемся, как опытный фермер и хозяйственник, Марина Петровна, Вы оцените нашу чудо-сушилку по достоинству! Для получения приза просим связаться с администрацией сайта по e-mail: info@agrobok.ru или по тел.: **8 (863) 282 83 08.**



**Благодарим всех за участие в конкурсе!
Регистрируйтесь на www.agrobok.ru,
будьте активны, пишите! И помните:
время на agrobok.ru – время с пользой!**



Внимание! Продолжается подписка на журнал «Деловой крестьянин» на 1-е полугодие 2015 года.

Подписку можно оформить на почте и в редакции с любого месяца. Подписной индекс 79386. Подписная цена 596,58 руб. на 6 месяцев.

Справки по вопросам подписки по телефону редакции: (863) 282-83-12, Днепроvская Наталья Николаевна

Группа компаний
Лида-регион

Белорусское качество
в России

- Техника для возделывания картофеля и овощей (капуста, лук, чеснок) Л-207; КТН-2В; КСТ-1,4; МПЛС и др.
- Почвообрабатывающая техника Плуги оборотные ППО; АПК-2,8 (гребнеобразователь+фреза); бороны; АКШ; культиваторы КОН-2,8, КПМ, КРН и др.
- Кормоуборочная техника ПРФ-145, ППР-Ф-1,8; косилки Л-501, КДН, КПП; грабли ГВР, ГВБ и др.
- Техника для внесения минеральных и органических удобрений РЖТ; МЖТ-Ф; Л-116; МТТ; РУ и др.
- Посевная техника Сельки СПУ, СТВ и др.
- Прицепы и полуприцепы «Боярин» ПСС-15; 2ПТС; ПСТ; ПСТБ; ПТК и др.
- Коммунальная техника
- Запасные части

г. Москва, пр. Мира, 119
ВВЦ, пав. 18, оф. 107-111
тел./факс: (495) 626-59-51
(многоканальный)
моб.: (926) 225-45-57, 173-99-29

ФИЛИАЛ: Краснодарский край,
ст. Старомышастовская,
тел.: (861) 211-87-54
моб.: (918) 698-85-02
(988) 332-23-33

www.lida-region.ru

2015 АГРОФОРУМ Волгоградский Фермер

ФОРУМ • ВЫСТАВКА • КОНФЕРЕНЦИЯ



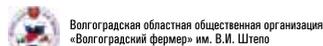
На выставке будет представлено:

- Сельхозтехника
- Запчасти, РТИ, комплектующие
- Оборудование
- Семена
- Удобрения
- Средства защиты растений
- GPS - навигация

В программе:

- Презентация новинок сельскохозяйственной отрасли и агротехнологий от компаний-участников на стендах участников
- Торжественные мероприятия, посвященные 22-й годовщине образования фермерского движения Волгоградской области
- Награждение за высокие показатели в сфере сельскохозяйственного производства

Организаторы:



(8442) 55-13-15
www.volgogradexpo.ru

Информационные партнеры:



Информационная поддержка



Организатор оставляет за собой право вносить изменения в программу работы выставки

5-6
ФЕВРАЛЯ

ВОЛГОГРАД
ЭКСПОЦЕНТР
пр. Ленина, 65 А



EXPOFORUM

АГРОРУСЬ

XXIV МЕЖДУНАРОДНАЯ АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА-ЯРМАКА

САНКТ-ПЕТЕРБУРГ • ЛЕНЭКСПО

ВЫСТАВКА
25-28
АВГУСТА 2015

559 УЧАСТНИКОВ | 49 РЕГИОНОВ
14 150 СПЕЦИАЛИСТОВ АПК | 19 СТРАН

ЯРМАКА
22-30
АВГУСТА 2015

52 456 кв. м | 535 ФЕРМЕРСКИХ
117 307 ПОСЕТИТЕЛЕЙ | (КРЕСТЬЯНСКИХ ХОЗЯЙСТВ)

ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ •
ТЕХНИКА, ТЕХНОЛОГИИ, ОБОРУДОВАНИЕ •
РАЗВИТИЕ СЕЛЕКЦИОННЫХ СТАНЦИЙ •
И ПЛЕМЕННЫХ ХОЗЯЙСТВ

НОВОЕ
2015

• ЖИВОТНОВОДСТВО, КОРМА, ВЕТЕРИНАРИЯ
• РАСТЕНИЕВОДСТВО ЗАЩИЩЕННОГО ГРУНТА
• УДОБРЕНИЯ
• РЫБОВОДСТВО



ВК «ЛЕНЭКСПО», СПб, Большой пр. В. О., 103
тел. +7 (812) 240 40 40, доб. 231, 234, 235, 188, 254
farmer@expoforum.ru
www.agrorus.expoforum.ru

0+

Высокое качество по доступной цене



Предпосевная техника от «Донтехнополь» – аналог лучших мировых образцов, доступный каждому



Компания «Технополь» известна на рынке сельхозтехники с 2000 года. За это время она стала одним из ведущих поставщиков сельхозтехники Украины. В 2012 году открыто подразделение в России под маркой «Донтехнополь». Техника, поставляемая компанией «Донтехнополь», пользуется спросом в хозяйствах Ростовской, Самарской, Саратовской, Оренбургской областей, Краснодарского края. География поставок год от года всё расширяется.

В чём причина такой популярности? При производстве сельхозтехники от компании «Технополь» используются только проверенные комплектующие ведущих мировых марок. Сама конструкция агрегатов разрабатывается исходя из запросов сельхозпроизводителей на основе лучших образцов техники лидеров рынка.

В частности, культиватор АК-9,7 представляет собой аналог американского культиватора John Deere 960. При этом АК-9,7 изготовлен с запасом прочности, что повышает срок его эксплуатации. На АК-9,7 установлены оригинальные гидравлические цилиндры John Deere. Они обеспечивают идеальное копирование крыльями культиватора почвы.

Культиватор предназначен для поверхностной обработки почвы (6-15 см). Агрегат имеет три рабочих инструмента. Первый – расположенные в четыре ряда режущие лапы клиновидной формы марки Bellota. Bellota – признанный мировой лидер по производству рабочих органов почвообрабатывающей техники. По сути, это плоскорезы. Та-

ких лап у культиватора 45 и более (зависит от размера культиватора). Компания «Технополь» выпускает культиваторы шириной 8, 10, 12 метров. Лапы рыхлят верхний слой почвы, подрезают и вычесывают сорняки и оставшиеся после уборки корни. Культиватор имеет удобную и надёжную регулировку глубины обработки почвы, а лапы Bellota имеют оригинальное крепление, обеспечивающее сохранность и долговременную работу.

Второй рабочий инструмент – это борона с пружинящими зубами. Три ряда по 27 штук закреплены позади лап культиватора. Борона рыхлит и выравнивает верхний слой почвы.

Финишная обработка возложена на ряд катков, расположенных на последней штанге. Они собраны из пластин. Такая конструкция позволяет каткам разрушать оставшиеся комья в верхнем слое почвы и выравнивать её, при этом немного уплотняют.

Ширина захвата этого универсального агрегата – 10 метров. Культиватор создан для предпосевной и паровой обработки в климатических зонах с влажностью почвы в пределах 8-27% и твёрдостью в обрабатываемом слое в пределах 0,4-1,6 МПа. На выходе он даёт гребнистость почвы не более 40 мм, и комки не более 25 мм.

По заказу фермеров компания «Технополь» начала производить гидрофицированную сцепку борон БГ-14. Она также предназначена для поверхностной обработки почвы. Широкозахватная гидравлическая борона БГ-14 агрегируется с тракторами мощностью не менее 80 л. с. 14-метровый захват обеспечивают две

раскладные штанги. На них закреплены 14 борон БЗСС или секции с пружинными боронами (штригелями).

Агрегат предназначен прежде всего для рыхления верхнего слоя почвы и крошения комьев. Может быть использована при выравнивании полей, заделке удобрений, вычесывании молодых сорняков.

Борона БГ-14 отличается от конкурентов удобными габаритами. Штанги раскладываются и складываются автоматически, с этим легко справляется один механизатор из кабины трактора. В транспортном положении ширина агрегата составляет 2,4 метра. Это позволяет без проблем перевозить её на самые удалённые поля. Производительность бороны составляет 9 га/час при мощности трактора более 80 л. с.

Достоинства АК-9,7 и БГ-14 в прошлом сезоне уже успел оценить глава КФХ Сергей Бондаренко из Орловского района Ростовской области.

– Что я могу сказать – это полный аналог лучших мировых производителей, но по цене дешевле в несколько раз, – рассказал он о своих впечатлениях. – Я агрегирую АК-9,7 с трёхсотсильным трактором, для БГ-14 подходит 80-сильный – оптимально без потери производительности и излишка мощности. Это очень важно при нынешней стоимости соляры. То, что сцепка легко раскладывается, безусловно, большой плюс. Прежде была проблема: приходилось в помощь механизатору человека посылать, это дополнительные расходы на оплату труда.

Высокое качество металла, надёжность конструкций АК-9,7

подтверждает Игорь Борисович Филиппов, учредитель ООО «Возрождение» Курганского района Краснодарского края.

– Мы отработали сезон, никаких нареканий нет, качество обработки почвы замечательное, – говорит Игорь Филиппов.

Глава КФХ Андрей Сорокин из Пролетарского района использует культиватор АК два сезона.

– Агрегат действительно надёжен, никакого ремонта ещё не потребовалось, ни одной сварочной работы, – рассказал Андрей Сорокин. – Хорошо выдерживает глубину обработки. Настройки лёгкие – механизатор из кабины трактора и потом лёгкой регулировкой винта может выставить глубину с точностью до миллиметра. Я знаю, что у многих культиваторов, даже очень дорогих, шаг бывает от сантиметра и выше. А здесь это точнее. Я взял 8-метровый культиватор, сертифицировал его с трактором Terriot 180 л. с. Что ещё хочу отметить: универсальное прицепное устройство на культиваторе, многие дорогие импортные сделаны под евро, с нашими тракторами уже не соединяются. А этот культиватор можно к любому трактору цеплять. У меня трактор с культиватором идёт по полю 10-11 км/ч, это на пределе мощности трактора, я бы сказал. Культиватор идёт уверенно, к нему даже лучше подошёл бы 200-сильный трактор. Орудие, незаменимое для всех культур и различных технологий обработки почвы.

Производственная компания
ООО «Донтехнополь»
8-909-420-07-01
www.dontehnpol.ru



Компания BASF поздравляет Вас
с Новым годом и Рождеством!

 **BASF**
We create chemistry

agro-service@basf.com • www.agro.basf.ru