

Издательский дом «Крестьянин». www.krestianin.ru

АГРОНАВИГАЦИЯ ДЛЯ СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ



**АГРО
НАВИГАЦИЯ**
www.агронавигация.рф

- ✓ Курсоуказатели GPS
- ✓ Системы параллельного вождения
- ✓ Подруливающие устройства
- ✓ Системы AutoPilot

Установка оборудования | Обучение и выезд к клиенту | Ремонт оборудования



Центральный офис в г. Ростове-на-Дону: 344069, ул. Таганрогская, д. 117, оф. 102
тел.: +7 (863) 275-29-58, тел./факс: +7 (863) 294-79-11, e-mail: agro-navi@mail.ru

www.агронавигация.рф

Наука работает на урожай!



Профессиональная система защиты рапса, разработанная компанией «Август», включает комплекс высокоэффективных препаратов:

инсектицидный протравитель семян **Табу**; гербицид против однолетних и многолетних двудольных сорняков **Галион**; гербициды против однолетних и многолетних злаковых сорняков **Квикстеп**, **Миура**, **Граминион**; противососотый

гербицид **Хакер**; гербицид против однолетних злаковых и двудольных сорняков (на сортах и гибридах рапса, устойчивых к имидазолиномам) **Парадокс***; гербицид для подготовки полей под посев культуры **Торнадо 500**; фунгициды против альтернариоза, фомоза и мучнистой росы **Колосаль**, **Колосаль Про**; инсектициды против комплекса вредителей **Брейк**, **Борей**, **Шарпей**; десикант **Торнадо 500**.

* – на заключительной стадии регистрации

Представительства ЗАО Фирма «Август» в Ростовской области
Ростов-на-Дону тел./факс (863) 255-12-05
сл. Б. Мартыновка тел./факс (86395) 2-12-63
г. Зерноград тел. (86359) 3-43-26
пос. Тарасовский тел. (86386) 3-31-28

С нами расти легче

www.avgust.com

avgust 
crop protection



ЗАВОД «ТЕХМАШ»

ПРОИЗВОДСТВО ТЕХНИКИ
ЕВРОПЕЙСКОГО КАЧЕСТВА



МОДЕЛИ ПРОДУКЦИИ

**ДИСКОВЫЙ
МУПЧИРОВШИК ДМ «НОРС»**



**БОРОНА ДИСКОВАЯ
ДВУХ И ЧЕТЫРЕХРАДНАЯ
БДУ «БАЛЬОР»**



ПЛУГ БИНАРНО-ПЕШЕШНЫЙ БП



**КУЛЬТИВАТОР
КПО «ЯРОВИТ»**



**АВТОМОБИЛЬНЫЕ
ВЕСЫ**



**БОРОНА
МОТЫГА РОТАЦИОННАЯ БМР**



ЗАВОД «ТЕХМАШ»
Ростовская область
г. Шахты, пер. Сокольнический, 7В



Телефон/Факс:
(8636) 235-553, 235-235
www.tehmash-ug.ru

РЕКЛАМА

К НОВЫМ ВЫСОТАМ С ПОДСОЛНЕЧНИКОМ CLEARFIELD

ОТ ЕВРАЛИС СЕМАНС



	Урожай- ность	Устойчивость к зарази- хе	Ранне- спелость	Энергия при всходе	Стрессо- устойчивость	Устойчивость к фомопсису	Устойчивость к склеротиниозу
ЕС ФЛОРИМИС	✓	✓			✓	✓	✓
ЕС БАЛИСТИК	✓					✓	✓
ЕС АРАМИС	✓	✓			✓		
ЕС НОВАМИС СЛ	✓	✓	✓	✓	✓	✓	
ЕС АМИС	✓	✓	✓	✓	✓	✓	



(863) 229-79-20,
(863) 237-89-52

euralis.ru

Широкий ассортимент гибридов подсолнечника системы Clearfield*



МЕГАМИКС

www.megamix52.ru

ЖИДКИЕ МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ

ВСОПІ МІКС ІЗ МІКРО ЕЛЕМЕНТАМИ

 Листовая подкормка МЕГАМИКС является способом быстрой поставки питательных веществ во время наиболее максимальной потребности в них растений.

 Устраняет острый недостаток микро- и макроэлементов.

 Компенсирует повышенную потребность в питании в ключевые фазы развития.

ОФИЦИАЛЬНЫЕ ДИСТРИБЬЮТОРЫ

КРАСНОДАРСКИЙ КРАЙ:

ИП Луценко С.В., г. Краснодар, тел.: 8-918-345-82-11, 8-918-248-28-36,
(861) 244-06-06, (861) 215-89-44; e-mail: s_lucenko@mail.ru

ООО «ГУМАТ», г. Краснодар, тел.: 8-918-474-48-19, 8-988-243-30-16;
e-mail: gumatagro@gambler.ru

ООО «КаневскАгро», ст. Каневская, тел.: 8-918-477-99-39, 8-918-125-33-30,
(861-64) 7-43-03; e-mail: 88616474303@mail.ru

РОСТОВСКАЯ ОБЛАСТЬ:

ООО «Агрокультура», г. Ростов-на-Дону, тел.: 8-919-88-55-000,
(863) 29-89-002; e-mail: avreshetlov@gmail.com

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИКА

Слабеющий рубль на руку трейдерам.....10

Обзор зернового рынка

Вред не доказан. Значит, его нет?.....12

ГМО-посевы: «за» и «против»

РАСТЕНИЕВОДСТВО

Сорт гибриду не конкурент.....14

Опыт выращивания рапса

Под планку клиента.....16

Фирма гарантирует хозяйству заданную урожайность при неукоснительном исполнении её предписаний

ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

Когда и за что назначат пенсию.....20

Консультации Николая Кана

ЖИВОТНОВОДСТВО

Семейные фермы: опыт первопроходцев.....24

Отчёт с заседания Клуба агрознатков ИД «Крестьянин»

Выводок под заказ.....32

Чем привлекательны для фермера Петра Крутых цесарки

ОХОТА И РЫБАЛКА

Кровавая дань степей.....34

Варварские методы добычи ведут к исчезновению сайгаков

Клуб подскажет, что делать

В начале нынешнего года в издательском доме «Крестьянин» создан Клуб агрознатков, призванный аккумулировать и распространять передовой опыт аграриев, стать площадкой для обмена знаниями и практическими навыками среди наших читателей, а также лоббировать интересы сельских предпринимателей «аграрного треугольника России» в региональных и федеральных органах власти.

Клуб родился не спонтанно. Его появлению предшествовала целая серия дискуссий за «круглым столом» в нашем издательском доме, посвящённых самой различной проблематике в сельском хозяйстве. Достаточно сказать, что только в прошлом году мы провели 11 таких встреч. Обсуждали кадровую, земельную проблемы, вопросы становления сельской кооперации, работы аграриев в условиях ВТО, практику производства продукции органик, внедрение технологии прямого посева, переработки отходов животноводства, разумного использования средств защиты растений и другие.

Как правило, после завершения официальной части встречи часть наших гостей оставалась в конференц-зале, чтобы пообщаться с коллегами в неформальной обстановке за чашкой чая. «Круглые столы» собирали раз от разу всё больше участников. Даже сформировался своего рода пул инициативных и любознательных аграриев, регулярно посещающих эти мероприятия.

Стало очевидно, что рамки нашей площадки уже тесны, зал не вмещает всех желающих. Вот тогда-то и созрела идея Клуба агрознатков, который сможет собираться в специально для него подготовленном просторном помещении ИД «Крестьянин» и вести разговор в расширенном временном формате.

Это будет не политическая площадка.

— Мы приняли для себя решение, что не будем здесь в течение ближайшего времени выяснять, кто виноват. Мы хотим здесь говорить о том, что делать, — обозначила концепцию клуба на первом его заседании генеральный директор издательского дома «Крестьянин» Ирина Самохина.

Темой же этого заседания стал первый опыт строительства семейных животноводческих ферм с господдержкой на юге России. Узкая, казалось бы, повестка собрала много гостей. В роли первого спикера выступил кубанский фермер Василий Ляшенко, который сумел построить с использованием средств гранта образцовую молочную ферму, уже приносящую доход. Участники заседания буквально засыпали Василия Григорьевича вопросами. Не обделили вниманием и других докладчиков.

Чувствовалось: приехавшие из разных районов Ростовской области сельские предприниматели расспрашивают знатоков не из праздного любопытства. Многие из них уже сами пишут заявки на грант, составляют бизнес-планы, копят деньги, а то и тянут к будущей ферме коммуникации. То есть это был сугубо практический интерес. А потому и общение получилось заинтересованным, профессиональным, динамичным.

Впрочем, во всём этом вы сможете убедиться и сами, познакомившись в подробном отчётом в этом выпуске журнала («Семейные МТФ: опыт первопроходцев», с. 24).

Задача первого заседания была чисто просветительская. Участники признавались, что разговор был для них полезным. Такой обмен опытом заложен и в повестки будущих собраний клуба. Но наряду с ним предусмотрено и лоббирование прозвучавших предложений аграриев в структурах власти, о чём уже было упомянуто в самом начале. Как это будет выглядеть?

Участники заседания принимают резолюцию по результатам обсуждения той или иной проблемы с конкретными предложениями парламентариям или правительству. Помимо собравшихся в клубе документ смогут одобрить и другие аграрии, поскольку текст резолюции будет размещён на портале Agrobook. А затем это коллективное мнение по имеющимся у клуба каналам будет направлено конкретным представителям власти.

Остаётся заверить в главном: повестки заседаний клуба агрознатков, равно как и содержание резолюций, будут формироваться при вашем непосредственном участии, уважаемые читатели. В этом смысле мы сохраним традицию, сложившуюся при планировании тематики «круглых столов». Так что ждём ваших предложений и пожеланий.

Николай ГРИТЧИН

Как подать объявление в журнале «Деловой крестьянин»

1. Разборчивым почерком напишите текст объявления. Укажите контактный телефон.
2. Квитанцию почтового перевода об оплате и текст объявления пришлите по почте: **ул. Города Волос, 6, г. Ростов н/Д, 344000, ЗАО ИД «Крестьянин».**

Реквизиты ЗАО ИД «Крестьянин»: р/с 40702810800000000935 в ОАО КБ «Центр-инвест» г. Ростова-на-Дону, БИК 046015762, к/с 30101810100000000762, ИНН 6162004360 КПП 616501001

Главный редактор Н.В. Гритчин
 Учредитель-издатель: ЗАО «ИД «Крестьянин»
 Зарегистрирован в Министерстве РФ по печати. Рег. номер ПП № 77–12227.
 Адрес для писем: Ростов-на-Дону, 344000, ул. Города Волос, 6,
 тел.: (863) 282-83-13, www.krestianin.biz E-mail: dk@krestianin.biz
 Отпечатано в типографии ИП Истратов С. В. (Lucky Pack), г. Ростов-на-Дону,
 ул. Мечникова, 112.
 Объем 12 печатных листов. Номер набран и сверстан в компьютерном центре «Крестьянин».
 Номер подписан 07.03.2014 г., в 12.00. Заказ № . Тираж 20 000 экз.
 Общий тираж ИД «Крестьянин» – 159 500 экз.

16+

«ТЕХНОКОМ»: главный по технике

На минувшей неделе в Ростове-на-Дону отшумела агропромышленная выставка «Интерагромаш». В преддверии полевого сезона десятки компаний из самых разных уголков страны представили свою технику и технологии для АПК. Одной из центральных экспозиций мероприятия стала площадка компании «ТЕХНОКОМ», представившей технику Ростсельмаш.

Хорошо известные аграриям юга России и всей страны комбайны, трактора и прочая техника Ростсельмаш расположилась у сценической площадки выставки. Поэтому не удивительно, что сразу после открытия мероприятия во время осмотра экспозиций первую остановку губернатор Ростовской области Василий Голубев сделал именно здесь. Короткая беседа с представителями производителя и его дилерами затронула главную тему – поддержку технического перевооружения АПК.

«В Москве у меня состоялась встреча с главой Росагромаша Константином Бабкиным. Мы ещё раз обсудили тот вклад, который вносят сельхозмашиностроительные предприятия в экономику Дона. По итогам встречи я принял решение о продолжении субсидирования приобретения сельхозтехники местного производства», – подчеркнул он. Губернатор также добавил, что за три года из областного бюджета на эти цели было выделено более 880 млн рублей, что позволило донским крестьянам приобрести 890 комбайнов Ростсельмаш, а также более тысячи единиц другой техники.

«Ещё одна приятная новость для аграриев – это пролонгация программы государственного субсидирования сельхозтехники, – добавил директор по маркетингу Ростсельмаш Алексей Мошненко после визита официальной делегации на стенд компании, – т. е. агропредприятия смогут приобрести наши комбайны и ряд прицепного оборудования с 15% скидкой, как в прошлом году. Это, а также ряд наших собственных финансовых предложений наверняка сделают технику компании ещё доступнее».

Присмотреть технику для обновления можно было прямо на «Интерагромаше» не отходя от стойки компании «ТЕХНОКОМ». Его специалисты консультировали не только по представленным моделям, но и по всей линейке Ростсельмаш. Продуктовый портфель производителя сегодня выглядит весьма внушительно, говорит начальник отдела



продаж компании «ТЕХНОКОМ» Максим Дунаев. Помимо быстро набирающих популярность комбайнов ACROS, VECTOR и TORUM компания к новому агросезону готова предложить трактора, технику для посева и почвообработки, кормозаготовительное и навесное оборудование, жатки, запчасти и многое другое.

Стоит добавить, что «ТЕХНОКОМ» присутствует на рынке сельскохозяйственной техники уже более 10 лет и за эти годы зарекомендовал себя как надёжная, ответственная и серьёзная компания – таково мнение опрошенных на выставке клиентов компании.



г. Ростов-на-Дону,
ул. Страны Советов, 19,
тел.: 8-800-100-25-02
(звонок бесплатный)
www.technocom-ug.ru





Поздравляем!

На XXV съезде фермеров России председателю АККОР Краснодарского края Виктору Сергееву (на снимке) была вручена золотая медаль Министерства сельского хозяйства РФ. Индивидуальному предпринимателю главе КФХ Ейского Сергею Ковалёву района была вручена медаль имени Т.С. Мальцева «За вклад в развитие сельского хозяйства». А первого места в номинации «Лучшая районная АККОР» было удостоено некоммерческое партнёрство «Ейская фермерская АККОР», председателем которого является Вячеслав Легкодух. Об этом сообщил минсельхоз Краснодарского края.

Вместо десяти законов – один

Правительство Воронежской области приступило к разработке регионального закона под названием «О ставках налога на прибыль организаций, налога на имущество организаций для инвесторов, реализующих особо значимые инвестиционные проекты на территории области». По словам руководителя департамента экономического развития региона Анатолия Букреева, в 2013 году по налогу на прибыль предоставлено льгот на сумму 104 млн рублей, по налогу на имущество – 191,8 млн рублей. Эти суммы и дальше будут расти, считает чиновник. В нынешнем году здесь прогнозируют увеличение объёмов льгот в 1,4 раза по налогу на прибыль (145,7 млн рублей) и в 3,8 раза – по налогу на имущество (736,5 млн рублей).

Чтобы поддержать инвестиционную активность, правительство решило упростить механизм предоставления налоговых льгот, сообщили в администрации региона. Дело в том, что порядок предоставления этих льгот сегодня определяется десятью областными законами. Если сосредоточить все правовые нормы льготного налогообложения для инвесторов в одном законодательном акте, а также применить чёткие формулировки понятий и определений, не допускающие разночтений, то это будет способствовать привлечению добросовестных инвесторов в экономику области и повышению эффективности контроля над соблюдением налогового законодательства.

Новоселья под вопросом

В ходе рабочего визита на Ставрополье министра сельского хозяйства РФ Николая Фёдорова врио главы края Владимир Владимиров затронул социальную тему, волнующую многих жителей сельского Ставрополя, – обеспечение жильём сельских специалистов. С начала 2014 года правила госпрограммы изменились: теперь строение, где предоставляется жильё, должно быть не старше пяти лет. Корректива вызвала немало вопросов, поскольку рынок жилья в районах Ставрополя в основном вторичный. Новых домов во многих сёлах давно уже не строят.

В этих условиях местные власти не нахо-

дят ничего лучшего, как предлагать специалистам выставленное на продажу старое жильё. Его в пустующих сёлах предостаточно. Вот только заманишь ли в такую хату толкового агронома или ветврача? Правда, Владимир говорит о «качественных добротных домах, возраст которых составляет 15, 20 и более лет», считая, что они могут быть задействованы в рамках программы. Глава региона предложил вернуться к рассмотрению норматива, чтобы расширить возможности для приобретения жилья сельским специалистам. Он напомнил, что в прошлом году в рамках программы жильё получили более 200 работников АПК края. Министр пообещал рассмотреть это предложение.



Сыр по европейским стандартам

В посёлке Пригородном Калачеевского района Воронежской области пущен сыродельный завод мощностью 8 тыс. тонн в год. Это совместный проект российской компании «Молвест» и датско-шведского концерна «Арла Фудс», сообщили в администрации региона. Предприятие было создано на площадке старого сырзавода, приобретённого в 2010 году холдингом «Молвест». При предыдущем собственнике оно находилось на грани закрытия.

Совместный объём капитальных вложений сторон в новое производство составил более 800 млн рублей. Проведена модернизация производства, поставлено технологическое оборудование для производства сыров в соответствии с европейскими стандартами. Распределение функционала будет осуществляться следующим образом: «Молвест» отвечает за сбор и первоначальную обработку молока, а «Арла Фудс» – за производство сыра Arla Natura®. Реализация конечной продукции будет осуществляться российским представителем компании ООО «Арла Фудс Артис» под брендом Arla Natura®. Кроме того, на заводе будут производиться сыры «Калачеевский» и «Российский». – Спасибо датским коллегам за то, что поверили в нас. Мы можем производить продукцию под всемирно известными брендами, а это залог того, что продукция будет продаваться. Увеличивается производство, и следовательно, развиваются сельские территории. Я уверен, что сегодня Калач становится центром инноваций по переработке молока и созданию новой продукции, – подчеркнул губернатор Алексей Гордеев на церемонии пуска завода, в которой участвовал также чрезвычайный и полномочный посол Королевства Дания в РФ Томас Винклер. Отметим, что молоко для калачеевских сырзаводов поставляют и некоторые хозяйства Ростовской области. Цены привлекательные, но и требования к качеству сырья соответствующие.

Агрохолдинги коров не любят

В 2013 году на развитие животноводства в Ростовской области из федерального и регионального бюджетов было направлено 909 млн рублей, а на реализацию программ по развитию семейных животноводческих ферм и поддержке начинающих фермеров – 217 млн рублей. Сообщивший об этом на заседании областного правительства замминистра сельского хозяйства и продовольствия Анатолий Кольчик подчеркнул, что суммы господдержки по названным направлениям увеличились в разы по сравнению с 2012 годом (было 425 млн и 60 млн соответственно). Впрочем, эффект этих вливаний пока довольно скромный. По данным минсельхозпрода, поголовье КРС в области увеличилось в минувшем году на 2%, в том числе коров на 1,3%. Анатолий Кольчик раскритиковал крупные агрохолдинги, которые не любят возиться с коровами. Количество животных в этих гигантах, по данным замминистра, составляет лишь 2% от всего поголовья в регионе. Больше того, констатировал Кольчик, «ряд руководителей таких агрокомпаний не только не развивают животноводство, но и ищут причины, чтобы его ликвидировать».

А если холдингам это не интересно? Кого обязывают держать коров, тот получает козы надои. Это наглядно продемонстрировал опыт советских колхозов.



Выше урожай – больше погектарка

Суммы погектарной поддержки в Волгоградской области отличаются не только в разных районах, но даже в пределах одного и того же муниципального образования. Специалисты областного минсельхоза рассчитывают погектарные субсидии индивидуально для каждого хозяйства, сообщили в правительстве региона. Принцип такой: чем выше урожайность – тем масштабнее финансирование. Этот порядок действует в области с прошлого года.

– В результате во всех районах области по итогам 2013 года наблюдается положительная динамика доходов в сфере АПК, – оценил первые результаты губернатор Сергей Боженков на аграрном совещании в Михайловском районе.

Кубанский фермер вошёл в Общественную палату РФ

Фермер из Ленинградского района Александр Шипулин стал членом Общественной палаты РФ, как сообщили в минсельхозе Краснодарского края. Его кандидатуру в числе 40 россиян, имеющих особые заслуги перед государством и обществом, внёс президент Владимир Путин. Добавим, что Александр Шипулин является заместителем председателя Кубанской АККОР. И будем надеяться, что голос фермеров юга России теперь в Москве услышат.

Экономим на азотной подкормке

Для улучшения роста и развития растений во время вегетации одним из самых простых приёмов является листовая подкормка комплексными удобрениями.

Компания «Волски Биохим» предлагает экономичное и эффективное решение для листовых подкормок – жидкое комплексное удобрение с микроэлементами СТРАДА® N. Высококонцентрированная суспензия СТРАДА® N содержит 27% азота, а также 4 макро- и 8 микроэлементов в форме хелата ЭДТА. Благодаря высокому содержанию азота СТРАДА® N компенсирует недостаток азота, а высокое содержание микроэлементов повышает эффективность использования азота и улучшает микроэлементное питание. Янтарная кислота и витамин PP повышают устойчивость к стрессам и усиливают рост. Удобрение СТРАДА® N применяется в баковой смеси совместно со средствами защиты растений и хорошо совместимо с ними, поэтому дополнительных затрат на применение не требуется. СТРАДА® N является универсальным удобрением, эффективным на всех культурах, требующих интенсивного азотного питания.

Весенняя реанимация озимых

Удобрение СТРАДА® N является отличным решением для весенней реанимации озимых культур. Листовая подкормка в дозе 3-5 л/га активизирует развитие вегетативной массы, что особенно важно для озимых культур – растения быстро восстанавливаются после перезимовки, в дальнейшем увеличивается количество продуктивных стеблей. Конечным результатом является повышение урожайности зерновых как минимум на 10-15% и увеличение содержания клейковины на

2-4%. За годы применения удобрения СТРАДА® N накоплена большая доказательная база по эффективности во всех основных сельскохозяйственных регионах России.

Высокий урожай кукурузы

Кукуруза отличается высокой отзывчивостью на азотные подкормки. Встречается мнение, что без достаточного применения азотных удобрений возделывать кукурузу нерентабельно. Некорневые подкормки удобрением СТРАДА® N начиная с фазы 3-5 листьев в дозе 3-5 л/га обеспечивают хороший рост растений, быстрое накопление биомассы, увеличение урожайности зерна и накопление белка.

Улучшаем рост сахарной свёклы

Сахарная свёкла отличается высокой потребностью в питании, однако избыток азота вреден для неё – задерживается формирование корнеплодов, ослабляется накопление сахаров, корнеплоды подвергаются кагатной гнили, поэтому основное внесение азотных удобрений должно быть ограниченным. Некорневая подкормка удобрением СТРАДА® N в фазу розетки листьев в дозе 3 л/га способствует равномерному и строго дозированному внесению азота, который хорошо усваивается растением. Благодаря сочетанию азота и микроэлементов растения не только быстро наращивают вегетативную массу, но и формируют крупные корнеплоды с высокой сахаристостью.

Мощные растения подсолнечника

Подсолнечник также отличается высоким выносом элементов питания, в том числе азота. Некорневая подкормка удобрением СТРАДА® N в дозе 3-5 л/га улучшает рост растений, образование корзинок, повышает урожайность, масличность и содержание белка.

- 27% азота в доступной форме
- эффективное комплексное питание



Доказанная эффективность

Эффективность удобрения СТРАДА® N подтверждена многолетними испытаниями, проводимыми компанией «Волски Биохим» совместно с НИИ сельского хозяйства и ведущими агропредприятиями различных регионов России. Так, по результатам полевого эксперимента в Ростовском филиале ФГУ «Госсорткомиссия» в 2012 году урожайность озимой пшеницы при некорневой подкормке СТРАДА® N повысилась на 25,4% по сравнению с необработанным участком. Аналогичный результат был получен в 2011 году в Ставропольском крае в компании «Агро-Ресурс» – там прибавка достигла 26%. Высокие результаты были получены и в других регионах. Например, в Краснодарском филиале ФГБУ «Россельхозцентр» и ряде компаний Воронежской области, Краснодарского и Ставропольского краёв прибавка составляла около 10%, в Кубанском ГАУ – 14%.

Экономим макроудобрения

Листовая подкормка удобрением СТРАДА® N позволяет снизить дозы традиционных азотных удобрений, что даёт существенную экономию затрат. Многочисленные эксперименты показали, что урожайность на полях, где доза аммиачной селитры снижалась наполовину при листовой подкормке удобрением СТРАДА® N, была не ниже, а во многих случаях выше по сравнению с применением полной дозы традиционных азотных удобрений без применения удобрения СТРАДА® N. Объём суспензии СТРАДА® N, необходимый на один гектар, в два с лишним раза дешевле количества аммиачной селитры, необходимой на ту же площадь. Учитывая ещё и затраты на внесение аммиачной селитры, экономические выгоды применения удобрения СТРАДА® N существенны.

Листовые подкормки жидким удобрением СТРАДА® N позволяют с минимальными затратами скорректировать азотное и микроэлементное питание и получить существенную прибавку с высокой окупаемостью затрат.

*Сергей МУРАЛЕВ,
к. с.-х. н., менеджер проекта по растениеводству ООО
«Волски Биохим»*

По вопросам приобретения обращайтесь, пожалуйста, в отдел продаж:
г. Нижний Новгород, ул. Куйбышева, 30
тел.: (831) 220-07-41, 200-31-30
www.volskybiochem.ru

*Мы порекомендуем, как приобрести
наши препараты
на территории вашего региона.*





В поле — с умеренным ОПТИМИЗМОМ

Слабеющий рубль выгоден экспортёрам зерна

Россия приступила к весенним полевым работам. В новом сезоне ведущие зерновые мировые аналитики не ждут сколько-нибудь резких изменений на рынках. Если не случится форс-мажоров в отдельных регионах планеты, то паритет производства и потребления удастся сохранить. Это позволит поддерживать цены на приемлемых уровнях. Причём конъюнктура рынка и погодные условия в мире пока благоволят российским производителям.

В морозы выстояли

В конце февраля Краснодарский край первым из российских регионов приступил к весенним полевым работам. Как сообщает пресс-служба министерства сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности региона, работы начались с подкормки озимых — на начало марта азотные удобрения уже внесены на площади более 40 тыс. га, что составляет примерно 3%

от площади озимого клина (1,5 млн га). В аграрном ведомстве сообщили, что площадь ярового сева в Краснодарском крае в 2014 г. составит 2 млн га. Уже в конце февраля аграрии приступили к севу гороха, овса, ячменя, яровой пшеницы и многолетних трав. Обеспеченность семенами и удобрениями для припосевного внесения составляет 100%, говорится в сообщении ведомства. Другие регионы также включаются в работу, однако пока идет «подготовительный этап». Так, в Ростовской области аграрии намерены выйти во второй декаде марта — «если погода не подкачает», говорят опрошенные донские производители. Гидрометцентр не ожидает больших холодов на европейской территории России, а это значит, что сев начнется несколько раньше среднегодовых значений. Это, помимо всего прочего, позволит частично посеять те участки, где вымерзли посевы. В целом озимые культуры в Рос-

сии хорошо перенесли холодные месяцы, констатируют эксперты. Так, например, в Ставропольском крае 94,6% озимых (без рапса) находятся в хорошем и удовлетворительном состоянии, а 5,4% — в ослабленном, что соответствует уровню 2013 г., сообщает региональный минсельхоз. Такие данные в целом соответствуют опросам по другим ключевым субъектам юга России (Ростовская область, Краснодарский край). Это весьма хорошие результаты, — особенно с учётом сильных морозов, которые отмечались на территории большей части аграрной России.

Европа тонет

На руку российским производителям неожиданным образом оказались сразу несколько мировых тенденций, которые позволяют весьма оптимистично смотреть на новый агросезон. Как ни цинично это звучит, но непогода в ЕС может укрепить позиции России на мировых рын-

ках. Европейская пресса сегодня много пишет том, что в некоторых частях континента в январе и феврале было столько дождей, сколько не было в эти месяцы за последние 40 лет. В первую очередь речь идёт о Британии, Италии, северной Испании и западной Франции, другие регионы также страдают. Ситуация неоднородна, однако в целом сезон ожидается весьма непростой. Особенно пострадали от осадков запад и юг Британских островов, а также северная Италия. Там большие площади земли сегодня в прямом смысле находятся под водой и последствия для озимых аналитики пока даже не берутся предсказать. В некоторых регионах за несколько недель выпало более 200 мм осадков. Но и другие части Европы также борются с ливневыми дождями, наводнениями и паводками. Так, агент мониторинга зерновых в Комиссии ЕС (MARS — мониторинг сельскохозяйственных ресурсов) сообщает о чрезмерных

осадках на северо-западе Пиренейского полуострова в Испании. Пострадали также некоторые регионы на западе Франции, в центральной Италии и Хорватии. В продолжительно подтапливаемых районах MARS ожидает негативные последствия для озимых культур.

Озимые испытывают недостаток кислорода, а питательные вещества вымываются проливными дождями и наводнениями; есть опасность появления целого ряда заболеваний. Поэтому после оценки MARS не исключено перепахивание или подсев зерновых на приличных площадях. В некоторых частях Германии, Чехии, Австрии, Венгрии, а также Украины и на севере Скандинавии, однако, осадков в январе и в феврале выпало, напротив, всего от 30 до 50% от многолетнего среднего показателя. Несколько сгладить эти минусы способны результаты перезимовки: вымерзания в Европе в этом году почти не было.

Украинский фактор

В тенденции развития мирового рынка зерна в текущем сезоне вносит свою лепту Украина. Этот рынок уже отреагировал на обострение конфликта между Россией и Украиной чрезвычайным ростом цен. В Чикаго 3 марта цены на пшеницу сделали скачок на 4,6%. Это самый большой рост за последние 17 месяцев. В Европе и Канаде цены на пшеницу спешат вверх не только на фьючерсных рынках, но и на рынках кассовых сделок.

За ростом цен стоят опасения, что экспорт пшеницы (а также кукурузы и масличных) Украины и России может быть нестабилен. Минсельхоз России уверяет, что не готовится никаких ограничений на экспорт зерна, хотя некоторые западные эксперты уже не исключают такого варианта развития событий.

Согласно прежним оценкам, Украина должна была экспортировать в этом году около 10 миллионов тонн пшеницы. Это шестое место после России среди мировых экспортеров пшеницы (торговая доля около 6%). Но что будет по факту – никто сегодня предсказать не берётся («фактор Крыма»). Очевидно, что в случае проблем с экспортом из Украины как минимум значительную часть этого рынка возьмёт на себя Российская Федерация.

По данным Украины, с июля 2013 года по 3 марта 2014 года уже экспортировано 7,4 млн. тонн. От 2,5 до 3 млн. тонн пшеницы ожидаются на экспорт. При этом только 10% экспорта украинского зерна проходит через Крым, основные же потоки идут через порты Одессы и Николаева.

Тем не менее, политический конфликт, вероятно, окажет существенное влияние на транспортные и складские возможности. Резкая девальвация украинской и российской валют сегодня ведёт к тому, что трейдеры неактивно продают пшеницу (и другие зерновые) из наших стран, а придерживают её в резерве. Но всё же девальвация рубля окажет поддержку экспорту. Зерно, продающееся за доллары США, становится дороже в рублёвом выражении. Впрочем, на среднесрочную перспективу этот фактор мы будем оценивать как негативный, поскольку за ним последует удорожание иностранных семян, пестицидов, сельхозтехники и т.д. Естественным образом, отечественные производители товаров снабжения также будут поднимать ценники.

Внутренние дела

19 февраля Минсельхоз РФ прекратил зерновые закупочные интервенции 2013-2014 годов. По словам главы ведомства Николая Фёдорова, интервенции себя оправдали, всех намеченных целей государство достигло – необходимости больше нет. И то правда – в последние пару месяцев объёмы торгов постоянно снижались. На торгах 12 февраля, скажем, уже не было продано ни одной партии пшеницы (W3, W4, W5). Фуражного ячменя было продано в госфонды всего 270 тонн. При том, что лимит покупки в день был установлен в размере 29,97 тыс. т. Снижение объёмов продаж на интервенциях связано с тем, что

стоимость зерна на внутреннем рынке существенно выросла, и аграриям стали неинтересны весьма низкие закупочные цены, установленные государством, констатировал и сам Фёдоров. Причины роста цен вполне понятны: сезон. Массовая посевная кампания начнётся уже скоро, больших объёмов предложения не осталось, констатируют участники рынка. «Сегодня пшеницу четвертого класса мы практически не покупаем, так как её нет», – отмечает, например, представитель ГК «Пудофф» (Таганрог) Владимир Куропатка.

Эксперты признают, что пшеница четвертого класса ещё продается, однако преимущественно небольшими партиями. По общей оценке, пшеница высоких классов закончится примерно через полтора месяца. Но приведёт ли это к росту цен на торгуемые классы, сказать трудно. «В некоторые годы дефицит становится стимулом для дальнейшего роста цен. Однако если остаются только маленькие партии, торговым компаниям становится невыгодно работать: такие партии на экспорт не продашь, а, скажем, собирать это всё по крохам и везти в Ростов нерентабельно. Им проще вообще не вести закупки, чем поднимать цены выше текущих уровней», – говорит один из участников рынка. «Тройка» в Новороссийске уже торгуется по 9500 руб./т, да и в Ростовской области за качественные партии уже дают более 9000 руб./т. Компании готовы покупать, поэтому, считаю, что дальнейший рост цен до начала нового сезона вполне воз-

можен», – считает, впрочем, другой эксперт.

На конец февраля в районе Ростова и Таганрога «тройка» в среднем продаётся по 8800-9000 руб./т. Самый низкий уровень закупочных цен отмечается на периферии Ростовской области – скажем, в Шолоховском районе, где фиксируются сделки по 7400 руб./т. В Георгиевском районе Ставропольского края средние закупочные цены держатся на уровне 7200-7300 руб./т (в среднем по краю 7390 руб.), однако даже это заметно выше уровня цен, предложенных государством. Средневзвешенная цена за тонну пшеницы третьего класса урожая 2013 года составила на интервенциях (за период с 15 октября 2013 г. по 12 февраля 2014 году) 6219 руб.

Резюмируя наш обзор, отметим, что пока настроения большинства аналитиков, скорее, оптимистичны. По прогнозу Международного совета по зерну (МСЗ), мировой сбор пшеницы в 2014/15 году составит 697 млн т, что на 11,4 млн т ниже рекордного сбора в текущем сезоне. Конечно, вызывает некоторые опасения разговоры западных аналитиков на возможное зерновое эмбарго со стороны России. Однако сегодня этот вариант развития событий кажется маловероятным – в стране большие переходящие запасы зерновых, а урожай-2014 хоть и ожидается меньше, чем в 2013 году, однако тоже будет немаленьким.

Александр ГАВРИЛЕНКО
специально для «Делового крестьянина»



ТЕХНОЛОГИИ ПОБЕДИТЕЛЕЙ

ПРОДАЖА ТЕХНИКИ
ЗАПЧАСТИ
ТЕХНИЧЕСКОЕ
ОБСЛУЖИВАНИЕ
РЕМОНТ



KAMAZ-65115

ООО «КамАЗ-Дон»

kamazdon@mail.ru, www.kamazdon.ru

(86386) 3-11-42, 3-25-27





Страсти по ГМО

В чём выиграем и в чём проиграем

Российское экспертное сообщество будоражит проблема легализации ГМО-посевов. Как ранее сообщал «Деловой крестьянин», согласно подписанному премьером Дмитрием Медведевым постановлению правительства, с 1 июня 2014 года российские поля можно будет засеивать генетически модифицированными семенами. Противники технологии говорят о «непоправимых последствиях» этого шага; сторонники же отмечают безопасность генной инженерии и заявляют о том, что ситуацию вспять уже «всё равно не повернуть».

Вред не доказан. Значит, его нет?

Пока в России разрешается выращивать такую продукцию исключительно на опытных участках, а также разрешён ввоз некоторых сортов сои, кукурузы, картофеля, риса и сахарной свёклы.

Впрочем, по уверению экспертов, практика нелегального сева ГМО-семян уже имела место. «Впервые стали засеивать украинцы, и пару лет назад ГМО-зерновые пришли на юг России, — сообщил нашему изданию один из аналитиков зернового рынка. — Скрывать этот факт долго нельзя бы было. Если ты засеиваешь поле, выполняешь все технологии и получаешь при этом, условно говоря, 30 ц/га, а сосед — 60 ц/га, то поневоле задумаешься».

Считается, что вред ГМО не доказан. Различные американские, европейские, международные исследования говорят об этом. Однако противники «генетических новинок» считают, что, во-первых, исследования фальсифицируются, негативные результаты замалчиваются, а во-вторых, слишком мало времени изучается это явление, чтобы делать какие-то «обоснованные выводы».

Уже примерно через две недели после выхода постановления Медведева депутаты Заксобраний Краснодарского края попросили президента России Владимира Путина временно отменить постановление о регистрации ГМО и производстве генно-модифицированной продукции. В конце января 2014 года со сходным обращением к президенту выступила Общественная палата России.

«Указанная проблема затрагивает жизнь и здоровье большинства граждан нашей страны, а последствия принятого решения могут иметь малопредсказуемые и необратимые последствия для многих поколений россиян, — говорится в обращении к президенту. — Учитывая историческую важность принимаемого решения, мы считаем необходимым инициировать общенациональную дискуссию на эту тему... Российское сельское хозяйство окажется в полной зависимости от компаний-монополистов, производящих семена ГМ-культуры».

«Преступление против человечности»

«Разговоры о безвредности ГМО — это всё закулисные игры, — говорит старший научный сотрудник Института биологии развития им. Кольцова РАН Александр Баранов. — Нас принуждают к ГМО, чтобы мы потеряли свой продовольственный суверенитет».

В первой декаде февраля на совещании по вопросам развития сельского хозяйства губернатор Ростовской области Василий Голубев также сообщил Дмитрию Медведеву, что, по его мнению, необходимо принять меры по запрету ввоза продовольствия, сельхозсырья и семенного материала с ГМО и запретить посевы с использованием ГМО в сельхозпереработке, в том числе при производстве продуктов питания.

Надо сказать, что россияне в целом и сами достаточно негативно относятся к ГМО. Согласно различным опросам общественного мнения, от 75% до 93% соотечественников являются противниками этих технологий. По опросу Южного аграрного агентства, проведённому в декабре 2013-го — январе 2014 года среди участников рынка, не боятся ГМО только 15% опрошенных. Большинство (43%) отмечают, что «это может привести к вырождению людей». Ровно четверть опрошенных уверена, что «это совершенно точно вредно», а ещё 16% выбрали вариант ответа «вроде бояться нечего, но я остерегаюсь».

В декабре 2013 года глава агентства «Стратег» Владимир Решетняк, выступая в посёлке Рассвет Аксайского района Ростовской области на конференции, посвящённой вопросам биотехнологий в растениеводстве, выразил позицию многих своих коллег. Отвечая на вопрос из зала, как он относится к выращиванию ГМО-пшеницы, Владимир Решетняк приравнял этот вопрос к такому: «Как вы относитесь к геноциду нашего народа?». «Я знаю, что это преступление всех времён и народов (так в ответе), – сказал Владимир Решетняк. – Информацию надо проверить, но пока я вижу, что существует опасность геноцида населения посредством ГМО. И я отношусь ко всем таким «телодвижениям» как к преступлению против человечности, и в частности против населения Российской Федерации».

«Процесс уже необратим»

Но есть и другая сторона. Например, президент Российского зернового союза (РЗС) Аркадий Злочевский полностью поддерживает постановление о легализации ГМО-посевов на территории РФ. Ранее Злочевский уже отмечал, что в России более 400 тысяч гектаров ГМО-посевов, и процесс их внедрения уже необратим. Россельхознадзор в своих отчётах говорил при этом, что полей с ГМО в России не выявлено. «Мониторинг Россельхознадзора этого не выявил», – сообщал глава надзорного ведомства Сергей Данкверт. По его словам, мониторинг осуществлялся, в первую очередь, в отношении кукурузы. «Я не могу прогнозировать, какие будут условия, но думаю, что они

будут непростые для того, чтобы заниматься выращиванием генно-модифицированной продукции», – заявил глава Россельхознадзора.

Злочевский считает, что запрещать сев ГМО-зерна бессмысленно. По его словам, закрытие предприятий по производству таких семян и ограничение экспорта продукции приведёт к падению экономики животноводства и растениеводства. «Почему российскому крестьянину нельзя улучшить экономику своего производства, а западному конкуренту – можно?» – задаёт риторический вопрос Злочевский.

Судя по реакции первых лиц (точнее, по отсутствию более-менее внятной реакции), отмена постановления под вопросом. Процесс регистрации семян, согласно опросам экспертов, займёт примерно два года, так что первый урожай генно-модифицированной сои может быть собран уже в 2016 г.

Не попасть в кабалу

Для сельхозпроизводителей, казалось бы, разрешение ГМО – это хорошая новость. По некоторым данным, генно-модифицированная соя, например, даёт снижение себестоимости производства на 20% и более. Увеличение производительности в 2-3 раза может коренным образом изменить рынок. Однако в среднесрочной и, тем более, в долгосрочной перспективе это может сыграть с российским АПК злую шутку, опасаются некоторые опрошенные эксперты. Если мировые лидеры по производству семян будут вести агрессивную политику, то вполне ожидаемо и закономерно, что они поднимут цены на

свою продукцию. Опасения у аграриев вызывает и тот факт, что семена пригодны только для одного сезона: полученный урожай уже сеять нельзя, нужно покупать семенной материал каждый год по новой.

Импортерами ГМО-семян в Россию могут стать Pioneer, Monsanto, Syngenta, KWS, сообщают «Ведомости» со ссылкой на генерального директора компании «Прозерно» Владимира Петриченко. Наиболее перспективные ГМО – это соя, кукуруза и сахарная свёкла, считает он.

Проблема двусторонняя. Она лежит как в экономической, так и этической плоскости. Опыт передовых стран, применяющих ГМО, говорит о том, что пока это не панацея. Экономическая эффективность генной инженерии доказана, однако нет долгосрочных исследований, которые бы убедили людей в абсолютно точной их безопасности. Споры о вреде и пользе ГМО идут регулярно.

В США, например, имеется разрешение на выращивание ГМО-культур, а в Евросоюзе генно-модифицированная продукция запрещена к производству. Однако дебаты по данному вопросу разделяют страны. Например, в начале 2014 года в Европе разгорелся настоящий скандал, когда суд ЕС ввёл запрет на генно-модифицированный картофель «Амфлора» в Люксембурге. Готовность попробовать ввести на рынок ГМО-картофель выразили Германия, Швеция, Нидерланды. Франция потребовала дополнительных экспертиз. А Австрия и Италия наотрез отказались выпустить этот картофель на рынок.

*Александр ГАВРИЛЕНКО,
специально для «Делового крестьянина»*

Решаем ваши проблемы

• препарат комплексного действия «МиГиМ» для листовых подкормок

1. Увеличивает урожайность и качество

оз. пшеницы	от 5,4 ц/га
ячменя	от 3,9 ц/га
подсолнечника	от 2,5 ц/га
кукурузы	от 4,0 ц/га
риса	от 4,5 ц/га и др. культур.

2. Экономит затраты на мин. удобрения:

Озимая пшеница (обработка в ф. кущения)

1 литр МиГиМ на 1 га 150 руб./га	прибавка 5,4 ц/га 4611 руб./га	ДОХОД 4461 руб./га
3 литра Удача Гумисол-М для зерновых + N 20 150 руб. + 783 руб. = 933 руб./га	прибавка 6,1 цга 5209 руб./га	ДОХОД 4276 руб./га
N-40 1566 руб./га	прибавка 6,9 ц/га 5892 ц/га	ДОХОД 4326 руб./га

3. Повышает плодородие почв.

Возможна доставка ПКД МиГиМ.

ООО Компания "Двадцать первый век" г. Новочеркасск, ул. Михайловская 164 "А", оф. 323,
тел./факс: (86352) 2-77-28, тел: 8-928-77-66-430. E-mail: com21vek@mail.ru

ООО «Альфа» Краснодарский край, Крыловской р-н, ст. Новосергиевская, тел.: 8-918-345-82-11

Длиннее ротация — выше урожай

Некоторые итоги возделывания рапса в 2013 году в ООО «Победа»

Наше хозяйство является крупнейшим производителем озимого рапса на юге России. Ежегодно возделываем его на 5-6 тыс. га. Средняя урожайность за последние пять лет (исключая 2012 год, когда он вымерз) составила 25 ц/га. В 2013 году с площади 5 768 га собрано по 21,8 ц/га маслосемян рапса.

Средняя урожайность по гибридам, как следует из таблицы № 1, составила 25 ц/га. Единственный сорт Мохикан дал на 5,6 ц/га меньше. Гибрид ДК Секюр, который позиционируют как высокостойкий, в условиях мягкой зимы минувшего года не проявил себя. В хозяйстве ежегодно испытывается около 20 сортов и гибридов рапса. За последние четыре года испытаний разница в урожайности лучшего гибрида и сорта Мохикан составила 4 ц/га (табл. № 2).

Кроме того, в испытаниях использовались фирменные семена Мохикана первой репродукции. Высев же семян собственного производства второго поколения, как показали испытания в 2011 году, снизил урожайность на 3,6 ц/га.

Аргументом в пользу использования дешёвых семян часто выступает риск гибели посевов при перезимовке. Статистика прошлых лет свидетельствовала о том, что рапс на Ставрополье вымерзает раз в 10 лет. Практика нашего хозяйства практически совпала со среднестатистическими данными. До 2012

года рапс вымерзал в 2003 году, т. е. промежуток составил девять лет.

Средняя цена реализации рапса в «Победе» за последние три года составила 13,8 руб./кг. При оценке стоимости собственных семян по рыночной цене товарного рапса и норме высева 4 кг/га гектарная стоимость семян составит около 50 рублей без учёта затрат на их подготовку. Стоимость гибридных семян около 1 700 руб./га. Разница = 1 650 руб. Даже при минимальной разнице в урожайности = 2 ц/га дополнительная прибыль за счёт гибридных семян составит свыше 1100 руб./га в год. За девять лет дополнительно на семена гибридов будет затрачено $1650 * 9 = 14\ 850$ рублей. За тот же срок минимальная дополнительная выручка составит $1380 * 2 * 8 = 22\ 080$ рублей в расчёте на 1 га. Т. е. даже с учётом гибели посевов сеять гибридными семенами выгоднее.

Рапс высевался в основном по двум предшественникам: гороху и пшенице. Два поля посеяны после смеси на сено и два — после льна. Разница в пользу гороха составила 2,4 ц/га. Пшеница дала в этом году прибавку по этому предшественнику в 2,9 ц/га. Поскольку, за исключением экстремальных лет, рапс прибыльнее пшеницы, то не без основания можно заключить, что по гороху лучше размещать рапс. Хотя это требует дополнительной проверки.

Как и в прошлые годы, проявилась чёткая за-

висимость урожайности от удалённости в севообороте от подсолнечника и рапса (табл. № 4). При нынешней структуре посевных площадей средний интервал между подсолнечником и рапсом у нас составляет два года. Их доля в севооборотах занимает 1/3. При размещении в десятипольном севообороте по одному полю этих культур представительство их сократится на 13%, но урожайность возрастёт на 25-30%. Подсолнечник реагирует на близость рапса аналогичным образом (табл. № 5). В итоге будет получено больше продукции с меньшей площади. Освободившуюся площадь можно будет занять другими культурами и таким образом также увеличить выход продукции с гектара севооборотной площади.

Из изложенного следует, что в короткоротационных севооборотах нежелательно совмещать подсолнечник и рапс. При этом по экономическим соображениям предпочтение следует отдать подсолнечнику. За последние три года (исключая 2012 год, когда рапс вымерз) среднегодовая прибыль с 1 га от подсолнечника оказалась больше на 4 600 рублей. Урожайность пшеницы после рапса в среднем за 5 последних лет была выше на 4,4 ц/га. Таким образом, равный итог по прибыли звенья можно подсолнечник-пшеница и рапс-пшеница обеспечат при цене на пшеницу равной почти 1 050 руб./ц, на что рассчитывать рискованно.

Таблица № 1. Урожайность гибридов рапса в производственных посевах 2013 года, ц/га

Гибриды и сорт	Площадь га	Урожайность ц/га
ПР46В31	2095	25,1
Гиколор 2	54	29,5
ДК Секюр	1847	20,3
Мохикан	1242	19,4
Сортосмесь	520	21,7
Всего	5768	21,8

Таблица № 2. Урожайность лучших гибридов и сорта Мохикан

Год	Лучший гибрид	Урожайность	Урожайность Сорта Мохикан	Разность
2009	Кронос	33,8	31,6	2,2
2010	ПР46В31	32,7	28,7	4,0
2011	ПР46В31	39,8	36,9	2,9
2013	Дануб	25,7	19,0	6,7
Среднее		33,0	29,0	4,0

Таблица № 3. Урожайность рапса по предшественникам в 2013 году

Предшественник	Число полей	Площадь, га	Урожайность, ц/га
Пшеница	52	4705	21,7
Горох	7	677	24,1

Таблица № 4. Урожайность рапса в зависимости от интервала в севообороте с предыдущими посевами подсолнечника и рапса, ц/га

Интервал между посевами рапса, лет		Интервал между рапсом и подсолнечником, лет			
2	3	1	2	3	4
23,4	26,8	19,5	22,4	26,3	32,0
87%	100%	60%	70%	80%	100%

Таблица № 5. Взаимовлияние рапса и подсолнечника на урожайность в производственных посевах ООО «Победа» в 2010-2011 гг.

Урожайность рапса (%) в зависимости от времени размещения после подсолнечника		
через год	через 2 года	3 и более лет
83	91	100
Урожайность подсолнечника (%) в зависимости от времени размещения после рапса		
83	89	100

Таблица № 8. Эффективность карбамида, внесённого осенью под рапс на сравнимых фонах

Площ., га	Гибрид	Основная обработ. почвы	Карбамид, кг/га	Урожай, ц/га	+ -
64	Пион.	Вспаш.	0	27,5	+1,9
346	Пион.	Вспаш.	58	25,6	-1,9
206	Секюр	Луцен.	0	17,4	-1,0
121	Секюр	Луцен.	60	18,4	+1,0

Целесообразность включения рапса в севообороты с длинной ротацией наряду с подсолнечником может быть оправдана необходимостью обогатить биоразнообразие севооборотов и стабилизировать получение прибыли, поскольку бывают годы, как, например, 2011-й, когда рапс оказался прибыльнее подсолнечника более чем на 5 тыс./га. Осенью 2012 года на 3 593 га был внесён аммофос со средней нормой 120 кг/га. Средний урожай с удобренной площади по производственным участкам составил 24,3 ц/га, без аммофоса = 22,3.

Таким образом, можно считать, что средняя прибавка урожая от внесения аммофоса составила 2,8 ц/га стоимостью по фактически реализованной цене 1 050 руб./ц = 2 940 руб./га. Стоимость внесённого аммофоса при средней цене приобретения в 2012 году = 22,27 руб./кг = 2670 руб./га. С учётом затрат на внесение, транспортировку и хранение можно заключить, что эффект от внесения аммофоса был минимальным.

А внесение осенью по 63 кг/га карбамида на площади 2 037 га оказалось лишним (табл. 5, 6). При раннем августовском посеве, как это указано во многих рекомендациях, рапс не нуждается в осенних азотных подкормках. Точно также как при поздних сроках (сентябрьских) нет необходимости в применении регуляторов роста.

При сравнении эффективности различных фунгицидов наиболее экономичным оказался Колосаль (табл. № 9). К сожалению, при обработке не было оставлено необработанных контрольных полей, и дать оценку целесообразности и окупаемости этого приёма в условиях года невозможно.

Весной использовалось четыре вида микроудобрений. По 1-2 поля обработано препаратами Терра сорб фоллар, Интермаг олеистый, Омекс и основная площадь обработана микроудобрениями марки Вуксал-Вуксал комби + Вуксал борон.

Корректными в достаточной степени можно считать только два сравнения микроудобрений Вуксал и Интермаг олеистый (табл. № 10).

Из приведённых таблиц следует, что интермаг олеистый в 2013 году оказался более эффективным микроудобрением, чем Вуксалы. А насколько эффективен и необходим этот приём вообще, оценить невозможно по указанной выше причине.

По эффективности способов основной обработки в 2013 году трудно сделать обоснованный вывод, поскольку имеется только одна пара корректного сравнения: на поле № 67, где проведено лушение, сорт Мохикан дал 23 ц/га, а этот же сорт при равных фоновых условиях на поле № 97 по вспашке дал 24 ц/га. В прошлые годы по вспашке рапс давал на 3 ц/га больше по сравнению с лушением на 10-12 см.

На основании итогов возделывания рапса в 2013 году были сделаны следующие выводы:

1. Наиболее урожайным в сезоне оказался гибрид ПР46В31, рекомендованный для посева согласно данным, полученным в предыдущие годы в производственных испытаниях.

2. Гибрид ДК Секюр в производственных посевах 2013 года не показал хороших результатов, как и в производственных испытаниях предшествующих лет.

3. Горох оказался наилучшим предшественником рапса, в связи с чем следует испытать далее размещение рапса по гороху.

4. Целесообразно сократить общую долю рапса и подсолнечника в структуре посевов с 30% до 20%, что даст возможность существенно повысить их урожайность и увеличить валовой сбор.

5. Необходимо продолжить мониторинг эффективности фосфорных удобрений с учётом прибавок и складывающейся на них цены. В связи с более низкой ценой на аммофос, внесённый под урожай 2014 года, можно ожидать повышения их эффективности.

6. Осеннее внесение азота целесообразно проводить,

исходя из состояния растений рапса на тот или иной период, а не превентивно. Это же можно отнести и к применению осенью регуляторов роста.

7. При весенних подкормках микроудобрениями следует шире испытать микроудобрение Интермаг.

Валентин ОРЛОВ, агроном-консультант ООО «Победа»
с. Ладовская Балка, Красногвардейский р-н, Ставропольский край

Таблица № 7. Анализ эффективности осеннего применения карбамида

Агрофоны	Кол-во полей	Площадь, га	Урожайность, ц/га
Без карбамида	26	2304	23,7
С карбамидом	20	2037	22,7

Таблица № 9. Анализ эффективности осеннего применения фунгицидов в производственных участках

Фунгициды	Кол-во полей	Площадь, га	Урожайность, ц/га	Стоимость урожая при цене 1050 руб./ц, руб./га	Стоимость фунгицида, руб./га	Условный доход, руб./га
Карамба	19	1811	22,6	23730	950	22780
Модус	15	1222	21,8	22890	840	22050
Колосаль	11	1161	26,8	28140	520	27620

Таблица № 11. Экономика применения микроудобрений

Варианты микроудобрений	Урожай, ц/га	Стоимость продукции, руб./га	Стоимость микроудобр., руб./га	Условный доход, руб./га
Вуксал комби+Вуксал борон	25,5	26775	1228	25547
Интермаг олеистый 2 раза	28,2	29610	800	28810

Таблица № 6. Эффективность аммофоса, внесённого под рапс на полях с сравнимыми фонами

Площ., га	Интервал, лет		Сорт, гибрид	Марка сеялки	Фунгицид	Аммофос, кг/га	Урож., ц/га	+	-
	рапс	подс.							
29	3		Пионер	Амаз.	Карамба	0	18,0		
105	3		Пионер	Амаз.	Карамба	120	22,7	+4,7	
321		2	Секюр	Рапид	Модус	0	17,7		
121		2	Секюр	Рапид	Модус	124	24,8	+6,9	
49	2		Секюр	Гр.пл.пн	Колосаль	0	16,6		
168	2		Секюр	Гр.пл.пн	Колосаль	120	14,6	-2,0	
131		4	Мохикан	Бур+Гр.пл	Колосаль	0	16,6		
286		4	Мохикан	Бур+Гр.пл	Колосаль	120	18,4	+1,8	
									+2,8

Таблица № 10. Анализ эффективности весеннего применения микроудобрений в производственных участках

Площ., га	Интервал, лет		Гибрид	Предш.	Фунгицид	Карбамид	Микроудоб.	Урож., ц/га	+	-
	рапс	подс.								
74	>5	2	Пионер	Пшен.	Колосаль	0	ВуксалК+ ВуксалБ	26,4	-3,3	
72	>5	2	Пионер	Пшен.	Колосаль	0	Интермаг + Интермаг	29,7	+3,3	
129	>5	3	Пионер	Пшен.	Карамба	58	ВуксалК+ Омекс	24,6	-2,2	
121	>5	3	Пионер	Пшен.	Карамба	56	Интермаг + Интермаг	26,7	+2,2	



В журнале у Александры Скоробогатовой задокументирована вся переписка с заказчиком

Урожай с гарантией

Фирма отвечает рублём за высокий результат при условии полного ей подчинения

Когда поставщики сельхозтехники, удобрений, семян или препаратов, а также приверженцы модных технологий расхваливают крестьянам свои продукты, последние всегда задают один и тот же вопрос: «А где гарантия, что такие результаты будут на самом деле?» Продавцы в таких случаях либо ссылаются на чей-то удачный опыт, либо приглашают посетить свои демонстрационные делянки.

Беда в том, что повторить этот показательный результат агрария, как правило, не удаётся. А от предложения вырастить гарантированный урожай на большом поле фермера на условиях обоюдной финансовой ответственности фирмы отказываются. Мол, мы тогда не сможем проконтролировать, как ты выполнил инструкции. Вот и получается: в рекламных проспектах – одно, а на поле – совсем другое. И виноват в этом «совсем другом» всегда крестьянин: одно, скорее всего, просрочил,

другое упустил, третье не так сделал. Какие могут быть к фирме претензии?

Планка клиента

ООО «Агроанализ-Дон» попыталось убрать этот замшелый валун взаимных претензий. И предложило нашим селянам необычную услугу под названием «полное агрономическое сопровождение с гарантией».

Суть её такова. Фирма пошагово расписывает весь процесс возделывания конкретной сельхозкультуры с детальным графиком подкормок, обработок, поливов и жёстко контролирует исполнение. Если заказчик безоговорочно следует её инструкциям, фирма гарантирует получение урожая не ниже зафиксированного в договоре и отвечает за это рублём.

– Сельское хозяйство России сейчас довольно привлекательно для инвесторов, – характеризует текущий момент директор

«Агроанализ-Дона» Александра Скоробогатова. – Сюда стремятся вкладывать деньги люди, которые имеют опыт ведения бизнеса в других отраслях. У них есть идеи, есть средства, но нет практики сельхозпроизводства. И при этом они хотят довольно быстро стать успешными аграриями. С одним из таких клиентов – ООО «Станица» – мы и решили в прошлом году реализовать свой пилотный проект. Заказчик изложил Скоробогатовой свою заявку – хочу получить по 80 т/га ранних томатов на 6,7 га арендованной земли – и спросил, что для этого потребуется. Фирма, располагающая собственной лабораторией агрохимического анализа, обследовала предложенное поле, взяла пробы грунта и пришла к выводу, что участок достаточно ровный, а земля вполне пригодна для выращивания помидоров на поливе и достижения планки клиента. Потребовались и другие исхо-

дные данные, продолжает Александра Александровна. Какова цена электроэнергии будет у заказчика, сколько ему придётся платить за кубометр воды, какую зарплату он положит работникам, какой техникой «Станица» уже располагает и прочее.

На основании всех этих данных фирма вместе с заказчиком определила затратную часть на сезон. «Станицу» расклад вполне устроил. После чего стороны подписали «договор о консультационном агрономическом, научном и технологическом сопровождении выращивания» томатов на указанной площади, оценив услуги фирмы в 322,4 тысячи рублей. Но при этом особо были прописаны условия, при которых цена вопроса может быть либо выше, либо ниже этой суммы. Повышалась она в случае получения оговорённых 80 т/га и составляла 3% от стоимости всего фактического урожая, реализованного заказчиком, но не

ниже 322,4 тысячи. А понижалась, если рекомендации фирмы не позволили вырастить 80 т/га. Тогда фирме полагались те же 3% от стоимости вала, что, согласно расчётам, не дотягивало до 322,4 тысячи.

По очерченной тропе

— Договор вступил в силу в январе, — показывает документ Александра Александровна. — По нашей рекомендации остановились на сорте Солероссо, который относится к суперранним и дружно созревающим. Это овальные плоды весом 50-60 граммов. Сразу после подписания договора на сайте фирмы был открыт электронный журнал с графиком работ, результатами фитомониторинга, с перепиской между заказчиком и фирмой. Доступ в этот журнал имели только «Станица» и «Агроанализ-Дон». По пухлому документу, теперь распечатанному на 197 страницах, можно проследить весь непростой процесс осуществления аграрного проекта.

Полистав журнал, убеждаешься: диалог партнёров вёлся практически в ежедневном режиме. «Станица» буквально засыпала фирму вопросами. Какой длины каркасная теплица предпочтительней? Сколько надо покупать прессованного торфа? Сколько ячеек должно быть в кассетах для рассады? На каком расстоянии друг от друга размещать отопительные трубки в теплице? Нужно ли дополнительное освещение рассады? Как бороться с высокой температурой под плёнкой?

Нельзя не заметить, что между сторонами были нестыковки, случались даже ожесточённые споры. Тем не менее принцип «Ни шагу в сторону от очерченной тропы» соблюдался. Точнее, с тропы в некоторых случаях всё же позволялось отклониться, но с разрешения ООО «Агроанализ-Дон».

И ещё особенность: фирма не требовала покупать продукцию у одного конкретного производителя или поставщика, отстёгивающего ей проценты. Она предлагала заказчику самому найти нужное или находила ему несколько различных вариантов, а он уже выбирал предпринимателя, договаривался с ним о цене, сроках поставки и прочем.

Огород под неусыпным оком

Как же фирма проверяла исполнение своих инструкций заказчи-

ком? Ведь огород «Станицы» находился в Неклиновском районе — в 120 км от г. Азова, где дислоцируется «Агроанализ-Дон». При таком плече каждый день с ревизией не наездишься. Оказывается, всё очень просто: перед высадкой рассады из теплицы в открытый грунт фирма направила туда своего агронома Ирину Высоцкую, которая вместе с семьёй поселилась на четыре месяца в хуторе Лисички, рядом с огородом, и в ежедневном режиме отслеживала состояние растений, своевременность подкормок, поливов, обработки. Раз в неделю, а иногда и чаще фирма присылала ей на подмогу специалиста, который брал пробы растений для последующего анализа в своей лаборатории. На основе этих анализов затем вносились поправки в процесс ухода за помидорными кустами. Заказчик попросил Ирину Высоцкую одновременно выполнять и роль организатора огородных работ в «Станице». Словом, она была и надзирателем, и исполнителем в одном лице, за что от «Станицы» получала доплату. Откровенно говоря, мне такое сиденье на двух стульях показало некорректным. Где гарантия, что заказчик не принудит таким образом прикормленного

специалиста закрывать глаза на нарушения технологии?

— Мы пошли на этот вариант, потому что сам заказчик не смог найти себе управляющего, — отвечает Александра Александровна. — А без знающего организатора проект был бы провален. Скоробогатова подтверждает, что Высоцкая после выполнения обязательств по договору получила приглашение на постоянную работу в хозяйстве, но отказалась. По мнению директора, она чётко исполнила возложенные на неё фирмой задачи. Причём несколько раз её своевременное вмешательство в прямом смысле спасало будущий урожай.

— Защищать растения от хлопковой совки руководители «Станицы» намеревались с помощью ручного опрыскивателя, что обходится дешевле, — приводит пример Александра Скоробогатова. — Но лёт вредителя был настолько массовым, что Высоцкая отвергла такой способ: обработка всей площади займёт 5-6 дней, а бабочка за это время нанесёт урожаю огромный урон. Ирина сама договорилась с соседним хозяйством об аренде на один день трактора с опрыскивателем и остановила совку.

Отклонения от схемы

Как хорошо ни планируй, а всего на полный период вегетации не предусмотреть. Некоторые возможные отклонения от схемы участники проекта обговорили заранее. Скажем, подкормка растений в открытом грунте ведётся через систему капельного орошения по графику и в размерах, позволяющих обеспечить нужный валовой сбор. А если вдруг зарядили дожди и «каплю» отключили? На этот случай есть своя инструкция, обращает внимание Скоробогатова. После просыхания почвы и возобновления полива дозу подкормки увеличивают на 5-10% и в течение нескольких дней ликвидируют отставание. Сразу ударную норму заливать в шланги нельзя: это принесёт больше вреда, чем пользы.

Но по ходу дела возникало и множество непредвиденных ситуаций. Скажем, поверхностный полив рассады в теплицах с помощью подвесной системы привёл к образованию луж и гибели замочивших растений. От него пришлось отказаться в пользу ручных распылителей. К неравномерному развитию рассады в кассетах привела ошибка в установке труб отопления. Дефицит солнечных дней обернулся задержкой сроков созревания и т. д.

Несмотря на всё это, урожай оказался выше запланированного. Два акта замера плодов, составленных 5 и 26 июля, подтверждают это. Если в первом случае урожай немного не дотягивал до плановых 80 т/га, то во втором с лихвой их перекрывал — 121 т/га. Кстати, руководители «Станицы» в переписке берут за основу урожай именно в 120 т/га. А Скоробогатова более корректным считает 100 т/га.

— Тем не менее мы получили от «Станицы» лишь 322,4 тысячи рублей. То есть проценты за превышение достигнутого урожая заказчик не стал нам платить. И мы с этим в итоге согласились, — вздыхает Александра Александровна.

Директор «Агроанализ-Дона» рассказывает, почему дала согласие. Перечисляет аргументы заказчика. Помидоры стали поспевать на две недели позже обещанных сроков, а это потеря цены. Созревание оказалось менее дружным, чем запланировано, и затянулось на целый месяц, что потребовало дополнительных затрат на полив, подкормки и прочее. В результате этих и других нестыковок расхо-



В лаборатории фирмы начинают с анализа почвы

ды «Станицы» существенно выросли, а доходы оказались меньше ожидаемых. Заказчик возложил ответственность за это на «Агроанализ-Дон».

– Мы не стали долго спорить, хотя понимали, что затраты хозяйства существенно выросли, а выручка уменьшилась не только поэтому, – анализирует Александра Скоробогатова. – «Станица» вложила серьёзные дополнительные инвестиции в этот проект, когда арендовала помещения складов и организовала фасовку помидоров в фирменные ящики со своим логотипом. А урожай оказался настолько большим для наших партнёров, что они элементарно не смогли его убрать, и много плодов просто запахали. Были у них и другие отклонения, которые они сами признали.

Несмотря на некоторые шероховатости, Александра Александровна считает, что в целом пилотный проект оказался удачным. Гарантированный урожай получен, затраты ООО «Агроанализ-Дон» окупились.

Пул покупателей – заявка на будущее

Интересно, что и заказчик в целом положительно оценивает результаты совместной работы, о чём можно судить из письменных отзывов руководителей «Станицы» по завершении проекта. Да, затраты подскочили, много урожая пропало, признают они, но хозяйство и не надеялось сразу окупить вложения. Плюсов, считают в «Станице», было больше, чем минусов.

Хозяйство получило самый большой вал томатов в Неклиновском районе. Предложенные на рынок значительные объёмы расфасованных овощей привлекли в Лисички серьёзных партнёров, которые записывались в очередь на две недели вперёд, обеспечивая сбытовой конвейер. В результате «Станица» в первый же сезон сформировала надёжный пул покупателей и обеспечила узнаваемость своего бренда. А это, сделали вывод в хозяйстве, хорошая заявка на завтра.

– Кстати, «Станица» хочет и в этом сезоне тесно сотрудничать с нами, – говорит Александра Скоробогатова. – Правда, их нынешнее намерение выращивать помидоры на шпалере нас несколько смущает. Ведь шпалера – это обилие ручного труда. А дефицит работников сказывался в хозяйстве даже в прошлом



Рассада в кассете



В каркасной теплице



Вот такой урожай

году, когда помидоры выращивали по обычной технологии. Словом, пока переговоры продолжают.

Кукурузный пояс

А вот с ООО «Рассвет» Куйбышевского района договор на нынешний сезон уже подписан и выполняется.

манного специалистам фирмы помогло внимательное знакомство с хозяйством. В «Рассвете» им предложили на выбор 10 полей, продемонстрировали современную импортную технику, общении с агрономом и инженером оставило благоприятное впечатление об их компетентности. Фирма выбрала поле, которое лучше всего подходит для кукурузы и близко располагается к источнику.

– Нынешний договор несколько отличается от прошлогоднего не только названием культуры, цифрами площадей, затрат и урожая, – продолжает Александра Александровна. – Наша заинтересованность в конечном результате теперь выше. Помимо оговорённой суммы за агрономическое сопровождение мы получим 2% от стоимости работ за каждый 1% превышения плановой урожайности. Но и ответственность наша теперь другая. Если плановые 17 т/га не получены по нашей вине (давали не те рекомендации), хозяйство вправе не оплачивать нашу работу. Это очень серьёзно.

Слушая директора, я не мог отделаться от навязчивого вопроса: не пахивают ли авантюрой столь амбициозные гарантии? Ведь в фирме «Агроанализ-Дон» всего-то несколько человек штата, и они не могут быть семи пядей во лбу: сегодня обеспечили хороший урожай томатов, завтра – кукурузы, послезавтра – лука.

– Да, нас мало, – соглашается Скоробогатова. – Но мы являемся одним из филиалов украинской фирмы «АгроАнализ» в России. У фирмы этой богатая практика агрономического сопровождения с гарантией. По многим вопросам мы консультируемся с нашими опытными коллегами. Проекты, которые внедряем, уже прошли обкатку в сельхозпредприятиях Украины. Как уже, наверное, заметил читатель, фирма предоставляет сопровождение с гарантией только на орошаемых полях, что «позволяет контролировать больше факторов». Другая особенность: маленькая площадь фирме не интересна. Точнее, услуга с гарантией на небольшом участке выльется в крупные расходы на 1 га. А это невыгодно как исполнителю, так и заказчику. Когда мы с директором сравнили затраты сопровождения на 1 га томатов и на 1 га кукурузы, то второй показатель оказался в восемь раз меньше. Впрочем, сравнивать овощи и зерновые вряд ли корректно. Овощной гектар в любом

– Это хозяйство решило выращивать кукурузу на капельном поливе и получить урожай не ниже 17 т/га, – рассказывает Александра Скоробогатова.

– Откровенно говоря, мы сперва даже усомнились: возможно ли такое? Ведь и площадь маленькая – 85 га.

Убедиться в реальности задум

случае гораздо затратней.

– Тем не менее мы уже определили для себя примерные ориентиры в овощеводстве, – разъясняет Александр Скоробогатова. – Поле салата должно быть не меньше 10 га, помидоров – от 30 га, лука – от 60 га. Тогда и нам будет выгодно, и заказчику не обременительно.

Впрочем, сказанное вовсе не означает, что агрономическое сопровождение с гарантией по карману лишь крупным сельхозпредприятиям, считает директор.

– Если овощеводы станицы скоперировались, то они могут без особого напряжения воспользоваться этой услугой, – говорит Скоробогатова. – В этом случае расходы каждого хозяина окажутся даже меньше, чем обычно. Экономятся затраты нашего сотрудника на дорогу, на гостиницу. За одну поездку он посетит всех. Как ни крути, а и тут малому сельхозбизнесу надо объединяться.

Владимир ПОНОМАРЁВ

г. Азов, Ростовская область

Фото Владимира Карпова
и из архива ООО «Агроанализ-Дон»

<p>вт, 2011-01-08 11:23 #0</p> <p>korolev ● Не в сети Регистрация: 03.01.2013</p>	<p>Пленка будет не пузырьковая, а прозрачная. Вопрос о верхней проветривании я уже задал, жду ответа.</p> <p>Прошу ответа на мой вопрос об удобстве работы человека по краям такой низкой теплицы.</p> <p>Новые вопросы.</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Достаточно ли мощность котла для обеспечения +25 в теплице при -15 на улице? Или это под агроволокном? 2. Как осуществляется полив рассады? Какой инвентарь для этого нужен? 3. Полиэтиленовые трубы отопления располагаются в грунте? А кассеты ставятся непосредственно на грунт?
<p>Вверх</p>	<p>ответить</p>
<p>вт, 2011-01-08 13:15 #7</p> <p>admin ● Не в сети Регистрация: 04.02.2011</p>	<p>Неудобно работать человеку по краям столь низкой теплицы.</p> <p>Речь идет конечно же о температуре под агроволокном.</p> <p>Система полива подвесная стационарная - из полиэтиленовых трубок, насоса 4 атм, емкости для приготовления поливных растворов, распылителей (грибков). Схему и спецификацию вам отправит андрей когда окончательно определитесь с конструкцией.</p>

Диалог был ежедневным



Посев с минимальными издержками по любому агрофону? - Pronto NT

Широкозахватный дисковый посевной комплекс рабочей шириной 12 м и с бункером объемом 12000 л для семян и удобрений с приоритетным использованием для прямого посева. Рабочие органы машины включают разрезные диски, туковые сошники (опциональные) и двухдисковые высевальные сошники с шириной междурядий 20 см и прикатывающими роликами.

Качественный посев с высокой производительностью? - Pronto SW

Широкозахватный дисковый посевной комплекс рабочей шириной 8, 9 и 12 м и с бункером объемом 12000 л или 17000 л для семян и удобрений для универсального применения. Рабочие органы машины включают 2-рядную дисковую борону, туковые сошники (опциональные) и двухдисковые высевальные сошники с шириной междурядий 15 см и прикатывающими роликами.

ООО „ХОРШ Русь“

Липецкая обл., Чаплыгинский район, п.Рошинский 399921

Тел.: + 7 474 75 2 53 40 - Факс: + 7 474 75 2 53 41

E-mail: horsch.rus@horsch.com

www.horsch.com

HORSCH

С любовью к земле

Консультант

Ведёт Николай Алексеевич Кан, kan@krestianin.biz



Новое о залоге движимого имущества

1 июля 2014 г. вступают в силу ряд изменений в Гражданский кодекс РФ о залоге (федеральный закон от 21.12.2013 № 367-ФЗ) и поправки в Основы законодательства о нотариате (федеральный закон от 21.12.2013 г. № 379-ФЗ).

С 1 июля 2014 г. предусмотрено введение реестра уведомлений о залоге движимого имущества. Реестр уведомлений будет вестись нотариусами в рамках Единой информационной системы нотариата на основании информации, представляемой залогодателем и (или) залогодержателем. Федеральная нотариальная палата должна будет обеспечить с использованием интернета свободный доступ неограниченного круга лиц к сведениям, содержащимся в реестре.

До настоящего времени законодательство не предусматривало введение подобного реестра. Из-за этого добросовестный покупатель мог приобрести движимое имущество, не зная о том, что оно находится в залоге. Отобразить у него законно купленную вещь было невозможно. Для залогодержателя (тоже вполне добросовестного) это означало потерю залога. А вот непорядочный залогодатель выигрывал дважды.

Важно отметить, что уведомление нотариуса о возникновении залога является правом, а не обязанностью сторон договора залога. Вместе с тем, от внесения или не внесения в реестр указанных сведений также будет зависеть возможность удовлетворения требования залогодержателя за счёт предмета залога.

Правила заполнения ОКТМО

С 2014 года как в заполнении налоговых деклараций, так и в платёжных документах произошли изменения в части проставления кодов ОКТМО (общероссийский классификатор территорий муниципальных образований). Эти коды введены вместо кодов ОКАТО (общероссийский классификатор административно-территориального деления).

ФНС рассказала, как применять новые коды. Все налоговые декларации предусматривают 11 знаков для кода ОКТМО (или ОКАТО). Но коды в своём большинстве содержат только 8 знаков. Как следует указывать такой код в налоговой декларации?

При заполнении показателя «Код по ОКТМО», под который отводится одиннадцать знакомест, свободные знакоместа справа от значения кода, в случае если код ОКТМО имеет восемь знаков, не подлежат

заполнению дополнительными символами (заполняются прочерками). Например, для восьмизначного кода ОКТМО 12445698 в поле «Код по ОКТМО» указывается одиннадцатизначное значение 12445698---.

При заполнении платёжных документов также необходимо указывать только 8 знаков без прочерков и нулей.

Долги по зарплате сделают директоров невыездыми

В первом чтении Госдума приняла законопроект, ужесточающий ответственность работодателей за невыплату и задержку зарплаты своим сотрудникам. Помимо увеличения штрафов до 100 тыс. рублей и введения дифференцированного размера пеней (чем дольше срок невыплаты денег – тем больше процент) добавлена ещё одна мера воздействия. Провинившимся работодателям (а именно, собственникам и руководителям таких компаний) предложено запретить выезд за границу.

Взаимозависимые лица при продаже

Минфин рассмотрел вопрос предоставления вычета в случае заключения договора продажи квартиры между членами семьи. Отец налогоплательщика и его супруга, между которыми заключена сделка купли-продажи, не являются по отношению друг к другу взаимозависимыми лицами.

Напомним, что имущественный вычет не применяется в случаях, если сделка купли-продажи жилого дома, квартиры, комнаты или доли (долей) в них совершается между физическими лицами, являющимися взаимозависимыми (подп. 2 п. 1 ст. 220 НК РФ).

Налоговая льгота инвалидам

Минфин РФ в письме от 16.01.2014 № 03-05-06-02/979 напомнил, что инвалид I группы, у которого в собственности, постоянном (бессрочном) пользовании или пожизненном наследуемом владении находится земельный участок, имеет право при исчислении земельного налога уменьшить налоговую базу на 10 тыс. руб. в рамках одного муниципального образования (города федерального значения).

ПАРТНЕР ПРОИЗВОДИТ

Катки водоналивные
Гладкие водоналивные катки КГВП-6М и КГВП-10М шириной захвата 6 и 10 метров. Для уплотнения почвы после посева. Агрегируются с тракторами 1,4-2 т.с.

«Партнер-4» «Партнер-6»
Культиватор нового поколения, аналогичный европейским. Для сплошной и предпосевной обработки почвы. Комплектуется импортными рабочими органами.

Водораздатчик ВУ-4М
Прицепной водораздатчик объемом 4 м³, кратный опрыскивателям. Позволяет экономить средства при полевых работах. Емкость выполнена из толстостеновой стали.

КПС-5
Классический культиватор усиленной конструкции, со всеми возможными исправлениями и доработками.

Борона БМР-7
Борона-мотыга ротационная шириной 7 м. Улучшает аэрацию почвы. Экономит удобрения. Позволяет отказаться от гербицидов. Разрушает монолитную (дождевую) корку.

Половораспределитель РП-6
Для комбайнов ДОН 1500. Полова разбрасывается равномерно на ширину жатки, 6-7 м. Отсутствует валок. Совершенно не виден след комбайна после покоса. Качество распределения соответствует импортным аналогам.

Ростовская обл., п. Орловский
(86375) 31-6-43, 33-6-60, 33-9-83 www.partnergk.ru

Журнал «Деловой крестьянин» – с любого месяца

Чтобы гарантированно получать журнал «Деловой крестьянин», нужно оформить подписку с любого месяца через редакцию или в любом отделении «Почты России». Подписной индекс 79386, каталожная цена в редакции на 6 мес. – 498,00 руб. без НДС. Подписная цена на почте на 6 мес. – 544,74 руб.

Справки по вопросам подписки по телефону редакции (863) 282-83-12, Днепроvская Наталья Николаевна

Время собирать коэффициенты

Без преувеличения можно утверждать, что пенсионная реформа касается всего населения нашей страны. От неё зависит будущий уровень благосостояния каждого работоспособного гражданина и его детей. Не удивительно, что новые правила назначения пенсий, установленные законом 400-ФЗ «О страховых пенсиях» от 28.12.2013, стали предметом повышенного внимания пишущих и читающих людей.

Закон вызвал широкий спектр мнений. Разработчики считают, что он является значительным усовершенствованием пенсионной системы и делает её более удобной для понимания и применения. Их оппоненты же (в основном представители СМИ), встретившись с обилием формул и условных обозначений, заявляют, что закон невероятно запутанный и вообще «народ этого не поймёт, проще надо писать».

Как водится, истина лежит между этими крайними оценками, причём, на мой взгляд, ближе к оптимистической. Понятно, что в системе назначения страховых пенсий одной формулой не обойтись, и совсем уж простой эта система в принципе быть не может. Ведь единой логикой надо объединить пенсии разных типов (по старости, инвалидности, потере кормильца), учесть огромное разнообразие условий формирования пенсионных прав граждан, инфляцию пенсионных капиталов, защитить права вынужденно не работающего населения. Однако любой, кто внимательно прочтёт закон, не обнаружит в нем никакой хитрой математики, выходящей за пределы знаний ученика начальной школы. Всего четыре арифметических действия, к сведению критиков!

С позиций такого даже не слишком успевающего четвероклассника разберём основные положения нового закона применительно к назначению пенсии по старости, вызывающей наибольший интерес у читателей.

Когда и за что назначат пенсию

Вопреки пессимистическим ожиданиям, возраст назначения пенсии не изменён: 60 лет для мужчин, 55 – для женщин. Сохранены также пределы возраста для досрочного выхода на пенсию. Вместо прежнего понятия «трудовой стаж» будет применяться новое – «страховой стаж». Основной страховой стаж – это период, в течение которого за будущего пенсионера (застрахованное лицо) его работодатель или он сам платит страховые взносы в пенсионный фонд. Помимо основного в страховой стаж добавляются социально значимые периоды жизни:

1) период прохождения военной или приравненной к ней службы;

2) период получения пособия по обязательному социальному страхованию в период временной нетрудоспособности;

3) период ухода одного из родителей за каждым ребёнком до достижения им возраста полутора лет, но не более шести лет в общей сложности;

4) период получения пособия по безработице, период участия в оплачиваемых общественных работах и период переезда или переселения по направлению государственной службы занятости в другую местность для трудоустройства;

5) период содержания под стражей лиц, необоснованно привлечённых к уголовной ответственности, необоснованно репрессированных и впоследствии реабилитированных, и период отбывания наказания этими лицами в местах лишения свободы и ссылке;

6) период ухода, осуществляемого трудоспособным лицом за инвалидом I группы, ребёнком-инвалидом или за лицом, достигшим возраста 80 лет;

7) период проживания супругов военнослужащих, проходящих военную службу по контракту, вместе с супругами в местностях, где они не могли трудиться в связи с отсутствием возможности трудоустройства, но не более пяти лет в общей сложности;

8) период проживания за границей супругов работников, направленных в зарубежные государственные органы, но не более пяти лет в общей сложности.

Эти периоды засчитываются в страховой стаж в том случае, если им предшествовали и (или) за ними следовали периоды основного страхового стажа.

В 2015 году минимально необходимый для назначения пенсии страховой стаж будет равен 6 годам, а затем будет увеличиваться ежегодно на 1 год, дойдя в 2025 году до 15 лет.

Другое условие назначения пенсии – накопление необходимого значения индивидуального пенсионного коэффициента. С 1 января 2015 года оно составит 6.6, а затем будет ежегодно увеличиваться на 2.4 до достижения 30.

Фиксированная выплата

Каждому, кто приобрёл право на пенсию (достиг необходимого возраста, заработал положенные страховой стаж и пенсионный коэффициент), автоматически причитается фиксированная выплата. На начало действия закона она установлена в сумме 3 935 рублей в месяц, а далее подлежит ежегодной индексации. Она не зависит от страховой компоненты пенсии.

Особая льгота предусмотрена для лиц, проработавших не менее 30 календарных лет в сельском хозяйстве в те времена, когда за них не уплачивали страховые взносы (списки соответствующих работ, производств, профессий, должностей, специальностей утверждает правительство). На период их проживания в сельской местности фиксированная выплата им будет увеличена на 25%.

«ФОРМУЛА 1»

К фиксированной выплате добавляется собственно страховая пенсия по старости СПст, которая определяется по формуле:

$$\text{СПст} = \text{ИПК} * \text{СПК},$$

где ИПК – индивидуальный пенсионный коэффициент, накопленный за всю трудовую жизнь;

СПК – стоимость одного пенсионного коэффициента по состоянию на день, с которого назначается страховая пенсия по старости.

Это и есть та самая «страшная формула», напугавшая не в меру впечатлительных комментаторов.

На 1 января 2015 года СПК будет равен 64 рублям 10 копейкам, а затем подлежит индексации два раза в год:

1) на 1 февраля – исходя из роста потребительских цен за прошедший год;

2) на 1 апреля – в соответствии с бюджетом ПФР по формуле

$$\text{СПК} = (\text{годовая сумма взносов в ПФР} + \text{годовой приход из федерального бюджета}) / \text{сумма ИПК всех пенсионеров страны}.$$

При этом ежегодное увеличение стоимости пенсионного коэффициента не может быть менее индекса роста потребительских цен за прошедший год. Не хватит для этого поступающих страховых взносов – правительство должно будет добавить из бюджета.

Как заработать коэффициенты

Общая идея такая же, как и всегда: получать «белую» зарплату, на которую работодатель платит страховые взносы, да побольше. На каждый год правительство устанавливает предел дохода, до которого положено начислять страховые взносы. В 2013 году он был равен 568 тыс. рублей в год, в 2014-м – 624 тыс. рублей. При тарифе 22% с предельной суммы дохода получается предельная сумма страховых взносов:

$$624000 * 0.22 = 137280 \text{ рублей}.$$

Эта та сумма взносов, на которую максимум может быть за год пополнен лицевой счёт застрахованного лица в ПФР, то есть ваш пенсионный капитал. Заработаете больше – страховые взносы с этого превышения тоже нужно уплатить (правда, уже по ставке 10%), но они уйдут просто в бюджет ПФР, минуя ваш лицевой счёт.

Предположим, ваша зарплата составляет 20 тыс. рублей в месяц, или 240 тыс. в год. Тогда конкретно за вас работодатель заплатит в ПФР реальную сумму взносов

$$240000 * 0.22 = 52880 \text{ рублей}.$$

Годовой пенсионный коэффициент – это реальная сумма, деленная на предельную и умноженная на 10. В нашем примере это

$$52880 / 137280 * 10 = 3.85.$$

А что будет, если заработать за год предел дохода – 624 тыс. рублей? Расчётный коэффициент окажется равным 10, однако зачтено вам будет в 2015 году всего 4.62, в 2016-м – 4.89 и так далее, с 2021-го – 6.25. Такое ограничение установлено законом.

Закон стимулирует «серые» зарплаты

Получается, что гнаться за предельным заработком для увеличения будущей пенсии бессмысленно. Рост вашего дохода, конечно же, увеличит доходы ПФР, но ваш личный годовой ИПК не превысит установленного законом ограничения.

Сколько же нужно зарабатывать, чтобы получить максимальный коэффициент? Можем прикинуть лишь приблизительно, поскольку на начало 2015 года (момент вступления закона в действие) предел дохода с 624 тыс. рублей наверняка увеличится. Но если условно предположить, что нынешний предел сохранится, то арифметика такова:

– предельная сумма страховых взносов 137280 рублей;

– при ограничении коэффициента 4.62 реальные взносы должны составить 63 423 рубля;

– годовой доход при реальных взносах 288 288 рублей;

– месячная зарплата 24 024 рубля.

Именно при такой зарплате вы получите максимум пенсионного коэффициента. Представители «серой» экономики должны сразу сообразить, что платить работнику «белую» зарплату выше этой суммы нет смысла: взносы возрастут пропорционально, а работнику всё равно пользы не будет.

Несомненно, переход в 2021 году к предельному коэффициенту 6.25 даже при росте предельного дохода принципиально не изменит ситуацию: механизм, стимулирующий «серые» зарплаты, сохранится. Вряд ли он был заложен законодателями сознательно. Похоже, что при рассмотрении закона 400-ФЗ простейшая арифметика начальной школы оказалась не по силам депутатам Госдумы.

А все ли граждане равны перед законом? Разумеется, но есть такие, которые «равнее». Это прокуроры и следователи, а также судьи федеральных и мировых судов. Для этих трудящихся, по которым согласно закону 212-ФЗ не формируются пенсионные отчисления, установлены более высокие значения предельного годового пенсионного коэффициента: от 7.39 в 2015 году до 10 с 2021 года. Они будут получать самые высокие пенсии.

Коэффициент с фиксированных взносов ИП

Пенсионные перспективы индивидуальных

Число полных месяцев, истекших со дня возникновения права на страховую пенсию по старости	Повышающий коэффициент	Повышающий коэффициент для досрочной пенсии
1	2	3
менее 12	1	1
12	1,07	1,046
24	1,15	1,1
36	1,24	1,16
48	1,34	1,22
60	1,45	1,29
72	1,59	1,37
84	1,74	1,45
96	1,9	1,52
108	2,09	1,6
120	2,32	1,68

За отказ повышается также размер фиксированной выплаты:

Число полных месяцев, истекших со дня возникновения права на страховую пенсию по старости	Повышающий коэффициент	Повышающий коэффициент для досрочной пенсии
1	2	3
12	1,056	1,036
24	1,12	1,07
36	1,19	1,12
48	1,27	1,16
60	1,36	1,21
72	1,46	1,26
84	1,58	1,32
96	1,73	1,38
108	1,9	1,45
120	2,11	1,53

предпринимателей, уплачивающих за себя только фиксированные взносы, выглядят неэтично. Если при годовых страховых взносах из нашего примера в 52 880 рублей получается коэффициент 3.85, то при действующих сегодня фиксированных взносах 17 328 рублей (не учитывая 1% с доходов свыше 300 тыс. рублей) ИП заработает коэффициент лишь 1.26. Таким образом, ИП с доходом 300 тысяч рублей заработает страховую пенсию в три раза меньше, чем наемный работник с годовой зарплатой 240 тысяч рублей!

Максимально ИП с годовым доходом более 300 тыс. рублей может заплатить в ПФР 129 917 рублей, но из этой суммы на накопление его пенсионного коэффициента все равно пойдут только 63 423 рубля.

Как учтут коэффициент за прошлые труды

Такой расчет пенсии, как показан выше, годится для случая, когда формирование пенсионного коэффициента начинается с 2015 года. Для того же, кто будет выходить на пенсию в ближайшие годы, необходимо пересчитать уже накопленный им пенсионный капитал в коэффициент. Затем результат нужно сложить с заработанным с 2015 года. В этом случае величина индивидуального пенсион-

ного коэффициента ИПК определяется по формуле:

$$ИПК = ИПКс + ИПКн$$

где **ИПКс** – индивидуальный пенсионный коэффициент за периоды до 1 января 2015 года;

ИПКн – индивидуальный пенсионный коэффициент за периоды, имевшие место с 1 января 2015 года, по состоянию на день, с которого назначается страховая пенсия.

Как же выглядит пересчет прошлой трудовой деятельности в ИПКс? Для начала человеку рассчитают пенсию так, как будто он выходит на неё 1 января 2015 года (то есть по нормативам прошлых лет). Напомним, что для этого расчета работник выбирает несколько наиболее выгодных для себя лет. Рассчитанную годовую сумму пенсии разделим на стоимость пенсионного коэффициента на эту же дату (64 рубля 10 копеек). К полученному результату прибавим значения пенсионных коэффициентов за все годы ранее 2015-го (по описанным выше формулам) за исключением тех, которые были выбраны для расчета пенсии. Это и будет величина ИПКс. Сложив его с ИПКн, умножим полученный ИПК на стоимость коэффициента и получим размер пенсии.

Коэффициент за социально значимые периоды жизни

К накопленным от страховых взносов коэффициентам будут добавлены еще следующие значения (за полный год):

- 1.8 – при уходе одного из родителей за первым ребенком до достижения им возраста полутора лет;
- 3.6 – при уходе одного из родителей за вторым ребенком до достижения им возраста полутора лет;
- 5.4 – при уходе одного из родителей за третьим или четвертым ребенком до достижения каждым из них возраста полутора лет.

В случае, если эти периоды ухода совпадают по времени, коэффициент за полный календарный год указанных периодов определяется как сумма соответствующих коэффициентов.

Повышение за отказ от пенсии

Если, имея право на пенсию, человек откажется от её получения на некоторое время, то в зависимости от продолжительности такого отказа он получит увеличение размера пенсии.

Для страховой части пенсии цена отказа приведена в следующей таблице.

Из таблиц видно, что задержавшись с получением пенсии на 5 лет, можно потом получить сумму в полтора раза больше. За 10 лет задержки увеличение будет более чем в два раза.

Для оценивания новой системы начисления пенсий требуется ещё немало времени. Однако уже сейчас можно сказать, что наряду с обнаруженными недостатками у нее есть существенное преимущество перед прежним порядком: она прозрачна. Нехитрые расчеты по её правилам может выполнить человек, обладающий минимальной грамотностью и легко доступной информацией о своих пенсионных начислениях. Исключение составляет лишь расчёт части пенсии за период до 2015 года, но со временем эта компонента исчезнет.

ЕВРОПЕЙСКОЕ КАЧЕСТВО - РОССИЙСКАЯ ЦЕНА!



Широкозахватные посевные комплексы «**AGRATOR**»



Дисковый агрегат «**DISKOMASTER**»



Механические посевные комплексы «**AGRATOR M**»



Комбинированный дискокultyватор «**COMBIMASTER**»



Пневматические посевные комплексы «**AGRATOR**»



Чизельный плуг «**CHIZELMASTER**»



Тракторно-технологическое средство «**AUTOTRAC U-260**»



Дисковый глубокорыхлитель «**TERRAMASTER**»



Дискокultyваторные посевные комплексы «**AGRATOR DK**»



Широкозахватный дисковый агрегат «**MEGADISK**»



Дисковый посевной комплекс «**AGRATOR DISK**»



Прицеп «**ISON - 8520**»

Автосамосвал «**AGROMASTER-65112**»



Комбинированный посевной агрегат «**COMBIDISK**»



Светодиодные светильники «**GELIOMASTER**»

Солнечная электростанция «**GM-150/75**»

AGROMASTER

www.pk-agromaster.ru

423970, РТ, Муслюмовский р-н,
пос. Муслюмово, ул.Тукая, 33 а.
ООО «ПК Агромастер»
E-mail: agromaster@mail.ru



Поставщик ОАО «РОСАГРОЛИЗИНГ»

8 (85556) 2-39-08

8 (85556) 2-43-59

8 (85556) 2-43-56

УЗНАЙТЕ БОЛЬШЕ





Василий Ляшенко: «Мы начинали с нуля»

Получить грант несложно, сложно его освоить

Семейные МТФ: опыт первопроходцев

Темой первого заседания Клуба агрозна-токов при издательском доме «Крестьянин» стал опыт первопроходцев, участвующих в государственном проекте развития семейных животноводческих ферм. С чего начинали наши фермеры, получившие гранты на создание МТФ? С какими проблемами столкнулись? На чём можно экономить при строительстве и на чём экономить категорически нельзя? Куда и по каким ценам сбывать молоко? Круг вопросов был весьма широк.

В роли спикеров на заседании клуба выступили: Николай Ляшенко – фермер из Павловского района Краснодарского края, построивший высокотехнологичную семейную ферму с использованием гранта; Андрей Барсуков – представитель фирмы «Вестфалия» на юге России; Татьяна Снитко – начальник управления развития

малых форм хозяйствования министерства сельского хозяйства и продовольствия Ростовской области, а также представители создаваемой при донском минсельхозпродре творческой группы по оказанию консультационной помощи обладателям грантов на создание и развитие семейных ферм.

Пообщаться с ними, расспросить о важном, поделиться своими сомнениями и сверить позиции приехали фермеры из многих районов Ростовской области. В зале заседаний ИД «Крестьянин», где подготовили 50 мест, был аншлаг. Пришлось даже заносить дополнительно стулья. Предлагаем вниманию читателей выступления трёх спикеров, вызвавшие максимальный интерес фермеров, а также их ответы на прозвучавшие вопросы.

Василий Ляшенко: «Чтобы запустить дойку, достаточно нажать одну кнопку»

Первое, что нужно иметь, когда строишь ферму с нуля, – огромное желание. Желание у меня появилось давно – ещё когда агрономом работал в колхозе. Видел, что такое органика. Понимал, что такое севообороты. На сколько всё это важно.

Фермерствую 22 года. Долго занимались только растениеводством. Вроде неплохо получалось, прибыль была.

Взявшись за строительство фермы, я прекрасно понимал: это очень сложно. Начали с нуля. В чистом поле разбили колышки. Все смеялись: что это ты затеял? Семь лет мы

бились – строили. При поддержке властей удалось разрешить многие проблемы, которые казались неразрешимыми. И в прошлом году мы запустили ферму.

Если б я сегодня по новой начал строить, были бы немного другие подходы. Не только потому, что время поменялось. Я понимаю, что много было сделано ошибок. Мне казалось, что очень много знаю. Пытался сам конструировать, делать. Оказалось, это не совсем правильно.

Хорошо, что присутствующий здесь Андрей Барсуков появился на нашей ферме, когда мы ещё не так много наломали дров. Когда мы с ним стали говорить, я понял, что он предлагает верное, обкатанное, поэтому не надо самому изобретать велосипед. Когда мы репродуктор строили затем, это были уже все личные разработки Андрея. Сегодня коллеги приезжают и говорят: «А как ты это придумал? Как хорошо!» Отвечаю: это не я, это люди, которые где-то видели, аккумулировали знания, опыт.

Когда человек возмущается, занимаясь животноводством, он не говорит: «Я устал документы составлять». Он говорит: «Я устал навоз тягать». Когда фирма предложила мне своё оборудование, я сперва скептически отнёсся: сильно уж красиво. Думал: это не будет работать. Но уже три месяца мы на ферме скот содержим. Убедился: нет никаких проблем. Когда система навозоудаления работает, её просто не замечаешь. Это вам не скреперами и ковшами чистить.

Мы поставили на ферме современное доильное оборудование. Чтобы запустить дойку, достаточно нажать всего лишь одну кнопку. Всё автоматизировано.

Или возьмите промывку оборудования. Помню, как это было в колхозе. Бедной доярке, у которой руки уже непонятно на что похожи, пеняли: «Что ты аппарат не помыла?» Открывают, а там всё закисло. Сегодня, чтобы помыть оборудование, нужно нажать другую кнопку. Всё это гарантирует качество молока. А высокое качество молока – это субсидии. В Краснодарском крае они составили в прошедшем году за высший сорт три рубля за литр. А за первый сорт – 80 копеек. В Ростовской области, я слышал, ещё больше платят за высший сорт. Поэтому это очень важно. Мне говорили: «У тебя ферма маленькая, каждую корову будешь знать в лицо, не траться на систему управления стадом». Но мы её приобрели. И мне сегодня каждый день хочется видеть, сколько молока дала каждая корова. Их всего пока 25. Можно пройти и записать? Да кто там будет писать? Некогда. А ты пришёл, кнопку нажал – и тебе всё выдало. Компьютер миллион всяких сведений показывает и подсказывает, что нельзя упустить.

У меня были представители «Делаваль» и других фирм. Может, у них ещё лучше. Но я остановился на «Вестфалии». Сегодня к нам приезжают их специалисты, показывают, как правильно использовать оборудование. Какая ошибка – сразу звоним им.

Наконец-то появилась программа развития семейных ферм. Она действительно продуктивная, грамотная. Если человек хочет заниматься животноводством, в ней есть всё для того, чтобы реализовать задуманное. Денег, которые выделяются сегодня, вполне хватит для создания фермы на 100 голов. Это если по максимуму получить грант. Если получить меньше, то хватит для фермы на 20-25 голов. Надо определиться с фирмой, которая будет руководить процессом, и найти хорошую

строительную организацию, которая быстро всё это сделает.

Цена на молоко сегодня достойная.

Пока строил, я называл свою ферму деньго-насосом, который меня скоро разорит. Что получал с земли – всё туда. А сейчас молочко пошло, бычков начали продавать. Уже веселее.

Вопрос: Каковы параметры фермы? С чего вы начинали? Земля ваша или муниципалитета?

Ляшенко: Земля в собственности – 2 га под строительство фермы.

Вопрос: Ферма на сколько голов?

Ляшенко: Начинал на 180 коров. Под шлейф мы используем репродуктор. Но стойловые места в репродукторе в течение недели можем переоборудовать под дойное стадо. А для молодняка сделаем навесы с глубокой подстилкой. Это разработки Андрея.

Сегодня у нас 130 голов. Из них отелились 25. Но наши люди уже поехали ещё отбирать скот – будет 160. А в перспективе выйдем на 350 коров. Для такого поголовья есть и помещения, и системы навозоудаления, кормления, водопоя.

Вопрос: Во сколько обошлось строительство?

Ляшенко: У меня 1 тыс. га земли. С них мы получали доходы и вкладывали в развитие. И кредиты брали.

Реплика: Не хочет называть затраты.

Вопрос: Сколько пастбищ?

Ляшенко: У нас вся земля – пашня.

Вопрос: В собственности?

Ляшенко: Половина в собственности, а вторая половина – паевая.

Вопрос: Стойловое содержание или беспривязное?

Ляшенко: Беспривязное.

Вопрос: Выпасов у вас нет?

Ляшенко: Не предусмотрено.

Вопрос: Кормление какое?

Ляшенко: Однотипное.

Вопрос: Какая порода коров?

Ляшенко: Мы отказались от импортного ско-

та. Хотя нам звонили и прямо навязывали голштинов. Но мы завезли скот из Вологодской области – чёрно-пёстрых нетелей, голштинизированных до 70%. Вологодцы рассказали: доводим прилив крови до 70% и возвращаемся назад. Как только выше – начинаются те же проблемы: копытные болезни, воспроизводство вниз идёт и прочие.

Вопрос: А надои какие?

Ляшенко: Вот из этих 25 голов, которые у нас уже растелились, отдельные начали давать по 35-36 литров молока. И нас предупредили: ребята, не балуйтесь. Пожалейте скот. Потому что вы им посадите печень и другие органы. Нам сказали: ваша планка сейчас – 18-22 литра. А на следующий год они дадут больше, тогда выжимайте. Поэтому мы сегодня сдерживаем надой. Начали вводить в рацион солому. Уменьшили дозу комбикормов. Когда я сюда уезжал, средний надой снизился до 22 литров.

Вопрос: Сколько комбикорма даёте на голову?

Ляшенко: Мало, в пределах трёх килограммов.

Вопрос: Сколько всё же такая ферма стоит?

Ляшенко: Очень дорого. Не могу назвать точно. Потому что она семь лет строилась. Что-то мы строили хозспособом.

Реплика: Так удешевить можно на 10%, не больше.

Ляшенко: Давайте посчитаем. Шторы в коровнике фирма предложила мне за 3 600 тысяч. А мы сами заказали, пошили, механизм разработал я сам. И нам обошлось эти шторы в 150 тыс. Дальше – стойловое оборудование: заплатили только за трубы. Шахты нам предложили за 1 800 тысяч. А мы взяли поликарбонат, установили механизм для открывания-закрывания, погнули железо. И уложились в 120 тысяч.

На чём мы не сэкономили? Постелили деревянные потолки, 20% – утеплитель, потом шифер, конёк, всё это проветривается. Коровам в таком корпусе не бывает холодно зимой и не бывает жарко летом.

Реплика: А как вы сдавали корпус без лицензии на эти работы? Задаю вопросы, которые и мне будут задавать. Я сделаю полно-



Было задано больше 60 вопросов

стью сам, ни одну фирму звать не буду, дайте только деньги. Сделаю даже лучше по качеству. Но, извините, 48 лицензий надо, чтобы потом сдать. А деньги дают подотчётные: найми ту фирму, она вон там за углом, а это дорого. Но только тогда у меня примут это строение. Вы этот путь прошли, низкий вам поклон. Вы очень стойкий человек.

Ляшенко: Сегодня с этими делами связываться не надо. Но если вы стойла поставите, то я не думаю, что к вам возникнут вопросы.

Вопрос: Какая подстилка?

Ляшенко: Вариантов предлагали нам много – и коврики, и матрацы, и прочее. И всё это такие деньги! А самое простое – это солома. Мы её и используем.

Вопрос: Как часто чистите?

Ляшенко: Два раза в день. Скреперы проходят – и всё чисто. Когда морозы сильные были и всё остановилось, мы скреперы сняли и начали чистить ковшем. Солома вся пришла в негодность. Полностью выкидывали и новую завозили. Растениеводов вызывал из отпусков на подмогу. Даже вилы в ход пошли.

Когда всё восстановили после морозов и скреперы заработали, все облегчённо вздохнули. Поставил таймер – и два раза в сутки чистит само. Скотник пришёл, поилки помыл – и нет никаких проблем.

Вопрос: Полы какие?

Ляшенко: Бетон, на нём нарезаны полоски.

Вопрос: Сколько работников на ферме?

Ляшенко: Пока одна доярка и один скотник.

Вопрос: Механизаторы есть?

Ляшенко: Когда вьюга была, привлекали.

Вопрос: Мы говорим о семейных фермах. А что на такой большой ферме может сделать одна семья?

Ляшенко: Почему у нас одна семья? У нас три семьи: моя и дочерей с мужьями. А ещё внуки, вон видите на снимке – стоит внучка. Она говорит: «Если б мама мне разрешала, я б каждый день на ферме была». Бабушку спрашивает: «Когда мы там будем ночевать?»

У нас на ферме есть жилая комната, отопление, душевые, туалеты, диваны. А вы говорите – не семейная ферма.

Вопрос: Кто вас поддерживал?

Ляшенко: Меня чаще спрашивают: кто тебя спонсирует? Кто крышует? Да никто. Сами взялись и делаем. Хорошо, что глава района помогал. Помогал губернатор. Я не был обделён вниманием. Если собрать всех, кто помогал, они не влезут в корпус.

Вопрос: Вы грант в каком году получили?

Ляшенко: В прошлом.

Вопрос: А пять лет строили на свои? Потом получили грант и начали достраивать?

Ляшенко: На грант 20 млн и 16 млн своих мы только купили оборудование и скот. Всё остальное было уже готово.

Вопрос: Ферма с переработкой?

Ляшенко: Без переработки и не планируем.

Вопрос: А куда сбываете молоко?

Ляшенко: По сбыту сегодня проблемы нет. Уже борьба среди переработчиков за молоко. Все едут, хотят взять.

Вопрос: И почём берут?

Ляшенко: Сейчас дешёво – 21 рубль. Но мы льём пока во фляги, мало молока. Большая часть коров не растелилась.

Вопрос: 21 – это вместе с субсидией?

Ляшенко: Без субсидии.

Вопрос: А большие объёмы будете дороже продавать?

Ляшенко: Представителям фирмы, которая у нас сегодня забирает удой, я сказал: ребята, мы вам сдавать не будем молоко. Нас не устраивает ваша цена. Они берут в ЛПХ, собирают всё подряд. Им разницы нет – первый сорт, высший сорт. А завод не приедет к нам за одной флягой. Есть объём, есть качество – тогда есть цена. Сейчас у нас уже 500 литров надоя. И мы договорились с серьёзными переработчиками: когда выйдем на два куба, они будут приезжать и забирать.

Вопрос: Какая цена для вас приемлемая?

Ляшенко: Люди, которые давно занимаются молоком, говорят мне: им платят 26 рублей за литр с учётом жирности, белка и т. д. А почему я должен меньше получать?

Вопрос: Какая себестоимость молока?

Ляшенко: Да мы только начали, коровы только растелились. Через год назову себестоимость.

Вопрос: Свою переработку вы сразу исключали или всё же планировали?

Ляшенко: Сразу исключал. Переработку, если мне захочется, я сделаю в течение полугода. Это мелочи. Но куда потом деть продукцию?

Вопрос: Какова зарплата наёмных работников – скотника и доярки?

Ляшенко: Там ещё некого доить. Какая зарплата? Мы сегодня платим доярке 750 рублей в день. Но она там полчаса находится. Пришла, надела аппараты и помыла место, где были коровы, – моется автоматически.

Я вам скажу так: средняя зарплата механизатора у нас по году чистыми – то, что он домой в кармане принёс, – 33 тысячи. Круглый год, зимой и летом. В животноводстве будет выше. Сегодня женщина на раздое. Это благодаря ей коровы раздоены хорошо. И мылом, и мазиами трёт это вымя. Надо ж пустить корову на дойку подготовленную. Я сказал: Света, сколько тебе надо? Она: «А я не знаю». Сколько скажешь, говорю, столько и будешь получать. Но учти: если потеряешь корову – это две зарплаты.

Вот фирма поставила нам ведра с сосками для выпойки телят. А на ферме люди их не приняли: не такие, тугие, телёнок не может сосать, а тут ещё шарик – его вообще надо выкинуть. Андрей Барсуков приехал и показал нам диаграмму, где чётко видно: когда телёнок выпивается соской, заболевающий 13%, из ведра – 50%. Я собрал коллектив свой и сказал: давайте только сосками. Стала выполнять. Оказывается, все телята пьют как по команде, никто не балуется.

Ещё пример. У нас был ветврач, но мы его выгнали. Мы ставили катетер заливать молоко, как рекомендует фирма. Он: «Что вы делаете? Он же сохнет!» Но мы вставили и залили. И телёнок, который родился слабым, не шевелился, наутро уже бегаёт, уже весёлый.

Я не животновод, слушаю, что говорят люди, у которых есть результаты. А не тех, которые только языком чешут – как тот ветврач, который «подвиги» в Подмоскowie совершал, а на деле ничего не знает.

Реплика: Для себя я сделал вывод такой: построй ферму, всё сделай. А потом можно просить грант. Мы-то собрались узнать, как на новом месте, взявши грант, поднять ферму.

Андрей Васильев, Зерноградский район, Ростовская область: Начинать надо, как минимум, с проекта, чтобы получить землю, если её нет. Как я пошёл? Подготавливаю инвестиционную площадку. Провожу туда газ, электричество, воду. Насыпали дорогу, чтобы был подъезд.

Грант надо освоить в течение 18 месяцев. Поэтому сначала нужно приготовить всё, чтобы комиссия, когда рассматривает, видела, что у вас высокой степени готовности площадка. Что, получив деньги, вы их сможете вложить. А никаких проблем, чтобы построить, сейчас нет. Сегодня технологии такие, что за месяц можно построить.



В зал пришлось заносить стулья



Андрей Барсуков сам доил коров

Реплика: За этими строителями ещё побегать надо.

Ляшенко: За мной тоже не бегали – я за ними бегал.

Васильев: Я пойду по такому варианту: построю сначала – на заёмные средства, на свои. А потом на средства гранта куплю оборудование и поголовье. Почему ещё я так делаю? Это немножко проще. Составить отчётность по расходам на капитальное строительство несколько сложнее. Процедура длиннее, нежели отчитаться за приобретение оборудования.

Ляшенко: Совершенно верно.

Васильев: Да, построить тоже непросто. Но и денег никто не даёт просто так.

Андрей Барсуков: «Это проект для сильных фермеров»

Я почти год провёл на фермах Германии, сам на них работал и представляю уклад их семейной фермы. В России немножко не так. У нас по сравнению с ними нормативы на таких производствах настолько строже, что мы выходим на необходимость расширения штата. Сам хозяин просто не успевает всё это сделать.

Проект семейных ферм идёт с большим трудом. Связано это с тем, что это проект для сильных фермеров. Но сейчас один из лучших моментов в истории, когда и небольшое предприятие может прорваться. Такой цены за молоко в последние 10 лет не было. Есть реальная госпрограмма. Словом, несмотря на все преграды, создать ферму реально. Огромная ошибка: хочу 100 коров, есть 5 млн рублей, как всё это впахнуть? В животноводстве слабых мест нет. Есть зима, которая всё проверяет, есть жара, есть качество молока...

Планируя затраты, помните, что они складываются не только из строительства одного сарая. Вы строите на площадке, соответствующей нормам. Надо понимать, что в вашей ферме

будет кормозаготовка, будет комплекс производства, будет комплекс воспроизводства. Это всё нужно учитывать.

100 коров – считайте 100 коров шлейфа. Их кормить нужно. Надо, чтобы у вас было развито растениеводство. Рассчитайте свои площади. Посчитайте, сколько вы сможете выделить из вашего зернового клина под корма, сколько это для вас стоит. И только после этого принимайте решение, на сколько коров. Потому что неверное решение из-за неверного желания вызывает цепочку проблем, а потом приходят и говорят: «А у меня не получается».

Советские нормы, которыми у нас руководствуются, предусматривают кучу инфраструктуры, без которой вы, как минимум в проектном режиме, не обойдётесь, потому что проект в любом случае должен пройти экспертизу. Если брать Европу, то я там жил над своим коровником, сверху спускался и доил коров. У нас это не допускается. Надо учитывать и эти затраты.

Ещё немаловажный вопрос: корова помимо 30 литров молока даст до 50 кг навоза. Важно понять, что это не обуза, это органическое удобрение, его нужно правильно использовать. Чем ферма больше, тем вам это выгодно.

Вам придётся многие решения применять из промышленных производств. Не обойтись одними семейными решениями. Банальный пример: покупаете любое доильное оборудование. Ставите один вакуумный насос. А вы живёте в 300 километрах от областного центра, где находится ваш сервисный центр. Если насос сломался – ваша дойка встала. Поэтому важно дублировать основные функции, связанные с доением, навозоудалением. Казалось бы, дизельная подстанция нужна или нет? Да необходима! Если вы не подоите коров одни сутки или не напоите их, то своё производство завтра можете сворачивать или новых коров заводить.

Сколько ездить по ферме, куда ездить, где ваши корма, где ваши поля. Выбрать площадку, чтобы она была максимально удобна для завоза кормов и вывоза навоза.

Вариант сэкономить приличные деньги при стройке – воспользоваться существующи-

ми помещениями фермы. Большинство советских корпусов, если они проходят по высоте, способны в той или иной степени создать комфорт.

Запланировать возможность расширения. Как только вы освоите 20 коров, вы поймёте, что 50 коров – это то же самое. 90% моих клиентов, которые занимаются животноводством не ради, по-русски говоря, распилов, а ради дела, ищут возможности расширения. Поэтому площадка сразу должна быть с расширением. И планировать её надо в том месте, где и кормовой ваш клин можно расширить.

Статистическая структура производства. В себестоимости молока 50%, а в некоторых хозяйствах 60% – корма, основные и грубые. Немцы, у которых я работал, внушили мне: 50% кормов по энергии – это основные корма, 50% по энергии – концентрированные. И не больше концентрированных. Потому что молока может быть больше, а проблем будет ещё больше. Главный упор – на основные корма.

Чтобы удешевить затраты, нужно экономично производить корма. У кого хорошее растениеводство, тот быстро разберётся, как ему больше получить, чем он получает сейчас. У кого нет, ему придётся пройти все этапы нормального растениеводства, на своей шкуре почувствовать.

Почему Василий Григорьевич (Ляшенко. – *Ред.*) сначала построил, а потом купил оборудование? И фермер из Зернограда так делает. Если вы спланировали своё производство, спланировали свои финансы, построили хозяйство или подвели коммуникации, так как с вас не требуют отчётности за каждую копейку, это намного проще. Вы покупаете штучные вещи: оборудование, коров.

А если вы привлекаете строительную контору с лицензией СРО, то она отчитается по грант-смете. Это значит, что кирпич стоит положить 5 рублей, и ни рубля больше или меньше.

Если вы даже договорились где-то, то вам в любом случае отчитываться по этим бумагам за эти деньги.

Ремонт стада – немаловажная статья в структуре себестоимости. Она перекликается с кормами. Хорошо кормите, нормальный

надой, низкий процент заболеваний – низкий процент выбраковки. То есть основной упор – корма.

Если взять все факторы успеха молочного предприятия, генетический потенциал животных определяет на 40% то, что вы можете получить. 30% – это правильность кормления. 20% – комфортное содержание. И 10% – организация труда. Но если у вас первые три фактора сложились, это означает, что у вас организация труда уже нормальная.

Выберите правильно породу коров. 90% в мире – это голштинская. Но важно задать себе вопрос: насколько я готов к приёму высокопродуктивного скота? Один мой товарищ, опытный животновод, говорит: «Голштино-фризская порода очень хорошая, но это как девушка на каблуках. Красиво, грациозно, утончённо. Но толкнул – упала с серьёзными последствиями». Если вы хорошо кормите, хорошо с управлением, тогда у вас с этой породой будет отличный надой и хорошие финансовые результаты.

Не агитирую за конкретную породу. Но по экономике швицы превосходят голштинов, несмотря на то что голштины дают больше молока. Сейчас смотрят не только на надой. Очень важным становится белок. Жир в переработке можно заменить растительным жиром. А белок ниоткуда не возьмёшь. Несмотря на то что многие наши молзаводы до сих пор принимают по жиру, этот показатель скоро отпадёт.

Импортный или отечественный скот? Выбор среди импортного намного разнообразней. В отечественном поголовье надо хорошо разбираться. У Василия Григорьевича скот отечественный. Но он лично принимал участие в его отборе. Это приемлемо как раз для небольших хозяйств. Большие много поголовья не отберут. А 30-50 голов найти можно.

Вид содержания. Все ломают копыта: привязь или беспривязь? Преимущество привязного содержания – оно проще для человека не-

опытного. Все остальные аргументы говорят о преимуществе беспривязного содержания: перспективность, эффективность труда, нагрузка на персонал. Когда я работал в хозяйстве, у меня было 30 голов на привязи, дойка на простом ведре. Я и двое старших членов семьи доили симментальских коров два часа. Во втором хозяйстве я работал на ферме с простым доильным залом, у меня было порядка 60 коров, из них 50 дойных. Я в нём работал два часа и успевал один.

Допускаю привязное содержание для небольших фермерских хозяйств. Если стадо до 100 голов и вы можете управляться с ними только членами семьи. Когда нагрузка 50 голов на человека – это допустимо. Когда будет выше, вы хватнёте все неудобства, которые проходят промышленные предприятия. Где гарантия, что наёмный работник сделает так же, как и вы?

Второй вариант, когда это допустимо. Нашли вы существующий коровник. Стройка уже экономична. Поставьте туда привязь. Но помните: это временное ваше решение, чтобы пощупать, что такое коровник. Если у вас всё нормально получится, следующий ваш шаг – однозначно беспривязь. В этом убеждает опыт многих фермеров Краснодарского края.

Хранение основных кормов. Для фермерских хозяйств из всего богатства выбора больше подойдут силосные траншеи, либо силосные тюки, либо силосные рукава. Первый способ выполняет обычная техника. А для второго и третьего требуется спецтехника – либо наёмная, либо приобретённая собственная.

Если вы рассчитываете, что вам кто-то заготовит корма (соседи, у которых площадей больше), никогда не будет успеха. Не будет постоянства компонентов. Не будет никакой юридической гарантии. Если человек создаёт ферму, корма он должен делать сам.

Вопрос: Какие ошибки были на ферме Ляшенко и как вы их исправляли?

Барсуков: Это не ошибка, но... Вот на фотографии вы видите три помещения. К ним есть дорога, отсыпки и всё остальное. Если б я планировал это сразу, то всё влезло бы в одно, максимум два помещения. Да, по площади оно было бы больше. Но тогда меньше инфраструктуры – подводов, коммуникаций. Важно только правильно спланировать это одно помещение. Чтобы в нём были возможности разделить дойных коров по группам, разные группы молодняка содержать. Европейские фермеры не понимают вопроса: где вы делаете ветобработку? С ветврачами они встречаются два раза в жизни по причине ветобработки коров. Наше законодательство – это до 30 различных встреч в год ветврача с коровой по разным поводам. К этому надо быть готовыми. И это место тоже надо предусмотреть в коровнике.

Вопрос: Какое образование должно быть у тех, кто вступает на этот путь? Достаточно ли жизненного опыта, если когда-то с родителями держал коров?

Барсуков: Образование, безусловно, важно. Я ветврач, хотя не практикую вот уже 12 лет. Но ещё важнее быть хозяином, организатором. Есть у нас примеры, когда бухгалтер в роли фермера получает супернадой.

Вопрос: У меня земля есть. Сколько надо заплатить вам денег, чтобы построить ферму на 100 коров?

Барсуков: Мы не строим ферм, мы их только планируем.

Вопрос: Сегодня могут строить только организации СПО?

Барсуков: Если грант, то однозначно СПО. Те, кто отчитывается по грантсмете.

Вопрос: А экспертизу проекта надо проходить?

Барсуков: Проект в любом случае проходит экспертизу. Например, вы выбрали площадку в селе. Это не соответствует нормам. То есть экспертиза всего проекта – по-любому. Но есть нюансы. Например, здание до полутора тысяч квадратных метров не подлежит экспертизе.

Ляшенко: Тут задал вопрос фермер: сколько вам денег надо заплатить, чтобы вы мне построили ферму? Не надо начинать, если кто-то построит, а ты приедешь потом и пришьешь. Надо эту ферму выстрадать.

Татьяна Снитко: «Мы всё время будем возвращаться к грамотному бизнес-плану»

Полностью согласна с тем, что фермер должен быть подготовлен. И что это проект для сильного фермера.

Федерация позволяет субъектам выдавать гранты до 21 млн рублей. Но сам субъект федерации для себя определяет максимальный размер этого гранта. Мы в области ориентируемся на небольшие фермы, которые больше подходят для хуторов, посёлков. Большая ферма требует большой кормовой базы, серьёзных земельных участков.

Поэтому мы, посоветовавшись с учёными, решили, что будем поддерживать фермы на 25, максимум на 50 голов. И сумма гранта – не более 10 млн. У кого есть желание расши-



Татьяна Снитко: «На грант – с готовым проектом»

ряться, будем давать им такую возможность. Получить грант несложно. Процедура сегодня упрощена. Требуется документы, которые не составляет труда собрать и представить. Проблема в том, как этот грант потом освоить за отведённое время.

Как происходит на практике? Получили деньги, а теперь куда бы побежать, чтобы сделать проект, купить оборудование и вообще – чего мы хотим? И возникают предложения: давайте продлевать срок гранта, не 18 месяцев, а больше. Поэтому мы с вами должны идти на грант с готовым проектным решением. К сожалению, мы утратили институты проектные, поставки оборудования, поставки скота. Сегодня как только поставщики оборудования (это не в ваш адрес – Барсукову) узнают, что есть получатели гранта, всем им начинаются звонки: я поставлю вам это, я построю вам то. И многие наши фермеры на это попались. Обожглись со ставропольскими застройщиками-поставщиками, с воронежскими обожглись, с краснодарской фирмой были проблемы.

Кроме проектного решения и поставки оборудования есть ещё беда, с которой сталкиваются фермеры: где брать деньги, которые нужно вложить помимо гранта за счёт собственных средств? Чтобы получить грант в 10 млн рублей, вы должны иметь 6-7 млн либо собственных, либо частично кредитных рублей.

Словом, следующий шаг, который вы должны продумать, когда принимаете решение о строительстве фермы, о вступлении в программу грантов: где вы будете брать недостающие заёмные средства? Банк будет обещать: дам. Но когда вы придёте в него после получения гранта, он скажет: дай залог, этот залог мне не подходит, – а залога у многих из вас нет. И выходит: грант получили, но опять все кругом плохие, потому что не могу освоить.

Ферма не будет стоить 16-18 млн рублей – давайте не фантазировать. Хорошую ферму на 25 голов мы не построим на эти деньги. Мы уже слышали от тех людей, которые на своём опыте в этом убедились. Поэтому опять возвращаемся в начало: помимо проектирования технологии, оборудования и прочего надо проектировать и финансирование. В нашей области, как и по всей стране, есть и другие формы поддержки. Грамотные консультанты должны подсказать, что вот эту часть можно получить за счёт гранта, а остальные деньги можно взять в виде субсидий. И всё это должно быть расписано в бизнес-плане. Мы всё время будем возвращаться к грамотному бизнес-плану. Это залог не только получения гранта, но и освоения его. Ведь ваша цель – построить ферму. Мы хотим сделать в области пилотный проект – на базе Азово-Черноморской агроинженерной академии создать творческую или проектную группу, в которой будут и технологи в лице учёных и практиков, и проектировщики, которые предложат недорогой материал, и строительные организации, и поставщики скота, которые помогут выбрать животных под конкретную технологию. Они должны работать вместе. Иначе мы будем строить долго и нудно.

Да, затраты творческой группы будут чего-то стоить. Но нам надо идти по цивилизованному пути. Часть ваших затрат на эту консультационную группу можно будет профинансировать за счёт того же гранта. За счёт гранта можно оплатить проектно-сметную документацию. Кроме того, мы начали переговоры с



У фермеров живой интерес

Европейским банком реконструкции и развития о предоставлении субсидии для оказания консультационных услуг.

Вопрос: А сколько стоит построить ферму, если, вы говорите, 16-17 млн – мало?

Снитко: От 30 до 50 млн рублей. Это ферма на 25 и более голов. Да, это большие деньги. А кто говорит, что хорошие вещи стоят дешёво? Вам краснодарский фермер говорит: стоит один раз вложиться, чтобы потом всю жизнь получать дивиденды.

Вопрос: Нужно ли иметь свои деньги на счёте при подаче заявки на грант?

Снитко: На счёте у вас должно лежать 10% при подаче заявки. А ещё 30% вы можете затем привлечь в процессе освоения, строительства – кредитные средства банка или заёмные. Но это то, на чём споткнулись все наши фермеры. Поэтому процедуру получения этих 30% начинайте сегодня, если хотите быстро освоить грант и построить ферму. На конкурс вы, в принципе, должны идти уже с готовым решением кредитного комитета.

Иван Ангелов, бухгалтер (Целинский район, Ростовская область): Я технический помощник у фермера Александра Бондаренко, который выиграл грант в 10 млн на развитие молочной фермы. Когда мы пишем план расходов и предоставляем на конкурсную комиссию в минсельхоз, то часто берём сведения с потолка. Ага, вот нужен рулонный подборщик или косилка и цены приблизительно. Это не прокатывает. Списание средств гранта происходит согласно регламенту. Название должно быть конкретным. Если нет, то надо приехать и переделать. То есть изменить план расходов. А чтобы план расходов изменить, надо изменить бизнес-план, написать письма, согласовать с главой района... Это тягомотина. А фермеру надо заниматься коровами, заготовкой корма. Чтобы взять кредит в банке, надо иметь обороты по расчётному счёту. Не работать в чёрную, надо показывать деньги. Банкиры не только на залого смотрят. Смотрят, работаешь ты или числишься ИП КФХ.

Вопрос: Кто уже получил грант, как получить ещё на развитие? Хотим увеличить поголовье, поставить оборудование.

Снитко: Есть куда поставить? У нас в области от 50 до 70% затрат на приобретение животноводческого оборудования компенсируется. Вы уже не пойдёте как грантополучатель. Вы уже на ноги стали. То есть вы теперь должны идти в банк, показывать свои

обороты. У вас уже есть залог – купленная ферма, животные. И получать компенсации уже по другой программе.

Вопрос: Моя ферма отдалена от газовой магистрали на 2 км. Что, если поставить биогазовую установку и производить газ из навоза для отопления?

Анатолий Бондаренко, доктор технических наук, профессор, проректор по научной работе Азово-Черноморской государственной агроинженерной академии: Это не экономично. Себестоимость киловатт-часа элетроэнергии, полученной с помощью биогазовой установки, – 8-9 рублей, мы считали.

Андрей Барсуков: В Европе биогаз – дотируемая статья. Заморачиваться с ним при отсутствии дотаций невыгодно бы было ни в Европе, ни во всём мире. Дотации приличные. Поэтому немцы уже начали хитрить. Поскольку выхлоп биогаза из чистого навоза не слишком большой, они стали туда добавлять кукурузный силос. В итоге начали поля засеивать только для того, чтобы продавать электричество из биогаза по повышенным ценам, при этом ни одной коровы не имеют. И дотации начали уменьшать. Ситуация по биогазовым установкам резко ухудшилась.

У вас на ферме потребление газа на отопление минимальное. И дизельный котёл подойдёт, и электрический котёл годится. Биогаз ради того, чтобы снабжать себя теплом, не будет выгоден.

Вопрос: Есть ли типовые проекты семейной фермы?

Барсуков: Сколько мы делали проектов в животноводстве – ни один из них не был типовым. У одного фермера построили коровник, а второй фермер: можно, я твой проект возьму? Да без проблем. Но у него грунт другой, фундамент другой, коммуникации пошли по другому. И из того, что он получил, в реальности ему подойдёт проект КМ – конструкции металлические, может быть КЖ – конструкции железобетонные. Всё остальное – переделывать.

Если брать начинку и внутренки, то тут у каждого фермера свой исходник. Особенно это касается малых хозяйств. Большие всё-таки работают с большими допусками по деньгам. В маленьком хозяйстве бывает такое. Человек говорит: «У меня есть старый привязный коровник. Можно что-нибудь из него сделать?» С точки зрения размещения животных, пожалуй, можно. Техника заходит – уже полдела. Как сказать этому человеку: приме-



Андрей Васильев начал с коммуникаций

ни типовой проект? У нас в Краснодарском крае эта затея не пошла. Губернатор сказал: построим 100 ферм, разработайте типовые проекты. А вылилось в то, что Василий Григорьевич с большим трудом сделал свой проект – нетиповой. И, может быть, парочка ещё была – ну совершенно нетиповых.

Важно посчитать, сколько это стоит сейчас и сколько будет стоить завтра. Простой вопрос: работать с твёрдым или с жидким навозом? Понятно, что исполнение может быть разным и там, и там. Но представьте себе цикл твёрдого навоза. Из коровника вытолкнули. Повезли на площадку временного или постоянного хранения, сгрузили. Многие просто везут в поле, потому что построить площадку постоянного хранения стоит денег – это железобетонное сооружение. В советское время их делали. Слава богу, у кого-то сохранились. Из этого хранилища мы потом опять грузим погрузчиком – в телегу. Везём в поле. Кучку вывалили, трактор приехал – кучку разровнял. Заехал – запахал, задисковал. Почему весь мир работает на жидком навозе? Потому что дешевле его качать и разбрызгивать. Задельвать не надо.

Но если фермерское хозяйство небольшое, скажем 50 коров, оно приобретает один трактор, может быть, по тому же гранту. И почему такого фермера нужно заставлять делать жидкий навоз, если он одним этим трактором сможет и вытолкнуть, и вывезти, и задисковать. Хотя надо считать на годы вперёд.

Вопрос: Какой должна быть площадка для типовой семейной фермы? Два гектара надо? Три гектара надо?

Барсуков: Если компактно размещаться, то можно и в площадку 100 на 100 влезть. Но лучше, если будет запас.

Вопрос: Нужны сочные корма. Но нечем заготавливать. Если ферма на 50 голов, то купить тот же комбайн «Палесе» – это очень дорогое удовольствие. Даже бзушная отечественная техника – СК-100, Е-300 – стоит от 500 тысяч до 1 млн. Купить ростсельмашев-

скую в лизинг – это 10 лет нужно отработать.

Барсуков: Либо вы договариваетесь с серьёзным хозяйством, которое рядом работает. Для вашего хозяйства комбайну на денёк заехать покосить. Либо вы кооперируетесь с несколькими фермерами. Если не то и не другое, остаётся заготавливать сено.

Вопрос: Кооперироваться у нас не с кем. Любой хозяин пока своё не сделает, ни к кому не поедет. То же с кооперацией. Говорят: мне овощи важнее, чем твоё.

Барсуков: Но есть же техника для малых фермерских хозяйств.

Снитко: Мы возвращаемся всё же к типовому проекту. Это не значит, что его можно будет взять и перенести в любую точку. В нём минимальный набор должен быть.

Почему важен такой типовой проект? Допустим, к нам фермер приходит и говорит: хочу построить ферму. А мы ему говорим: в среднем, если ты с нуля начинаешь, она обойдётся тебе во столько-то. А теперь давай садиться и что-то вычёркивать, а что-то добавлять. У него, по крайней мере, будет от чего оттолкнуться.

Вопрос: А для разведения овец гранты есть?

Снитко: В принципе гранты предоставляются для развития животноводства независимо от направления деятельности. Но грант предоставляется на конкурсной основе. Конкурс предполагает определённые требования и приоритеты. Овцеводство у нас неплохо развивается и без господдержки. Приоритет в нашей области – молочное животноводство. Поэтому по системе баллов вы наберёте меньшее количество.

Вопрос: У нас до декабря семикаракорский завод закупал молоко по 12 рублей. Слава богу, наладились – стабильно деньги отдаёт. Но чтобы молоковозка заехала в хутор, надо 200 литров молока им сдать. Нет – не заедут. Переработчиков нужно приглашать, с ними разговаривать.

Снитко: Вы интересные люди. Ферма – это ваш бизнес. Точно так же все заводы – это частные предприятия. У них есть свои издержки, свои расходы, своя себестоимость. И влиять на цену, кроме как дотациями, государство не имеет права.

Надо конкурировать. Сегодня кооператив в Целине закупает по 14 рублей, а у краснодарского фермера, как мы слышали, по 21 забирают. Разница в том, что у него объём, стабильная поставка. А если к вам надо ехать один раз в неделю, условно говоря, за десятью литрами молока, это ж какие издержки производитель понесёт?

Поэтому нужно кооперироваться, создавать себе рынок сбыта и бороться на этом рынке.

Барсуков: Мы сейчас очень плотно общаемся с разными молочниками. Такого у них никогда не было: сырья не хватает катастрофически. В Ростовской области пять лет назад переработанное молоко стоило 20 рублей за самый простой пакет – полиэтилен, сейчас – 25. А ценник закупочный на молоко вырос с 8-10 рублей до тех же 25.

Сейчас в каждом регионе есть молзавод, который купил себе хозяйство, строит себе ферму. Переработчики идут на сумасшедшие затраты.

Если такие бои идут за сырьём и если вы хотите с животноводством оставаться, может быть, в вашем случае целесообразно сделать свою переработку, дабы не бегать за этим молзаводом. Если у вас 25 коров, то реально пытаться сбывать продукцию на местном рынке. Иначе вы всегда будете стоять в очереди за теми, у кого 500 литров.

...Остаётся добавить, что в ходе четырёхчасовой встречи спикеры ответили на 60 с лишним вопросов. И это только в рамках непосредственно заседания. А было ещё общение во время кофе-паузы и после официального завершения дискуссии.

Фото Владимира Карпова

ЛИГНОГУМАТ КОНЦЕНТРИРОВАННОЕ, ПОЛНОСТЬЮ РАСТВОРИМОЕ ГУМИНОВОЕ УДОБРЕНИЕ

Применение Лигногумата® позволяет:

- ✓ повысить урожайность и качество продукции;
- ✓ увеличить полевую всхожесть и энергию прорастания семян;
- ✓ снять стресс при обработке пестицидами, заморозках, засухе;
- ✓ усилить рост и развитие растений, сократить сроки вегетации.

Массовая доля компонентов, являющимися макро и микроэлементами, в %:

S-3, Fe-0,04; Cu-0,04; Mn-0,02; Mo-0,01; Zn-0,01; Ce-0,005; B-0,15; Co-0,12.

АЛЬБИТ УНИВЕРСАЛЬНЫЙ РЕГУЛЯТОР РОСТА РАСТЕНИЙ СО СВОЙСТВАМИ ФУНГИЦИДА И КОМПЛЕКСНОГО УДОБРЕНИЯ

- ✓ Повышает урожайность в среднем на 5-20%. Обеспечивает прибавку урожая зерновых на 2,9-10,7 ц/га, сахарной свёклы 48,1 ц/га, подсолнечника 3,4 ц/га, картофеля 34,3 ц/га, сои 3,2 ц/га. Прибавка урожая в среднем в 2,25 раза выше, чем у аналогичных препаратов

✓ Усиливает засухоустойчивость растений на 10-60%

- ✓ Снимает гербицидный стресс.
- ✓ Повышает качество урожая (клейковина у пшеницы на 0,5-5,1%)
- ✓ Защищает растения от широкого круга основных болезней.
- ✓ Низкая цена (стоимость гектарной нормы для большинства культур – менее 100 руб.)

Препарат Альбит содержит: поли-бета-гидроксимасляную кислоту (ПГБ) – 6,2 г/кг; магний сернокислый- 29,8 г/кг; калий фосфорнокислый двузамещенный - 91,1 г/кг; калий азотнокислый - 91,2 г/кг; карбамид – 181,5 г/кг

ФИТОСПОРИН-М УНИВЕРСАЛЬНЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ МИКРОБИОЛОГИЧЕСКИЙ ФУНГИЦИД

Живая споровая бактериальная культура *Vacillus subtilis* 26Д, которая подавляет продуктами своей жизнедеятельности размножение многих грибных и бактериальных патогенов растений, обладает свойством повышения иммунитета и стимуляции роста у растений, что важно для повышения их продуктивности и уменьшения повторных заражений.

Фитоспорин-М отличается высокой биологической эффективностью против корневых гнилей, листовых грибных болезней на зерновых, зернобобовых культурах (65-75%), фитофтороза и ризоктониоза на картофеле (60%), парши и гнили на плодовых культурах (85-97%), гомоза на хлопчатнике (90%) и обеспечивает повышение урожайности всех с/х культур от 10 до 100%.

МЕГАМИКС ВЫСОКОЭФФЕКТИВНОЕ ЖИДКОЕ УДОБРЕНИЕ

- ✓ Восполняет недостаток биогенных микроэлементов в период вегетации.
- ✓ Повышается эффективность фотосинтеза, дыхания и ростовых процессов.
- ✓ Увеличиваются корневые выделения, которые стимулируют полезные почвенные микроорганизмы в зоне ризосферы.
- ✓ Позволяет существенно снижать стрессовое воздействие от неблагоприятной погоды и применения пестицидов, обеспечивая культурное растение конкурентным преимуществом перед сорняками в борьбе за питательные вещества и жизненное пространство.

Содержит в своем составе (в г/л): N-6; S-29; Mg-15; Cu-7; Zn-14; B-1,7; Mn-3,5; Fe-3; Mo-4,6; Co-1; Cr-0,3; Se-0,1; Ni-0,1.

ООО «Лигногумат-Ростов» г. Ростов-на-Дону
(863) 226-32-28, (928) 140-60-19, (988) 243-30-16, (928) 226-32-28

ООО «ГУМАТ» г. Краснодар
(861) 257-76-00, (988) 243-30-16

ООО «АгроХимМаг» г. Ставрополь
(8652) 455-069, (928) 268-06-94, (928) 014-36-70, (988) 243-30-16

ООО «АгроГумат» г. Воронеж
(919) 187-11-62, (920) 225-44-97



С курами полное взаимопонимание

Бил-бил — не разбил

Цесарки несут крепкие и полезные яйца и заботятся сами о своём пропитании

Фермер Пётр Крутых занимается разведением птицы. Основной доход получает от гусей крупной холмогорской породы, о чём наш журнал рассказывал в прошлом году. Но кроме них есть в его хозяйстве куры, голуби, а также редкие сегодня цесарки. Этим нарядных потомков африканских сородичей с их вкусным мясом дичи и полезными яйцами фермер выращивает для ресторанов и кафе, для любителей-птицеводов, а прежде всего — для собственных внуков.

Управа на шкодливого

О существовании цесарок Пётр Крутых узнал лет в 11-12. Нашёл на улице удивительно красивое перо — чёрное с белыми точками. Ни у кого в их хуторе не было птицы с таким нарядом. Это подтвердили сверстники хлопца, которым он гордо показывал свою находку. Должно быть, какая-то диковинная птица пролетала над хутором и обронила, решила ребятня. Но родители, которым Петя продемонстрировал реликвию, оказались иного мнения:

«Это ж от цесарки!» Они сказали, что в хуторе эту живность никто не водит из-за её «шкодливости».

— Я заинтересовался этой птицей вдвойне, потому что меня самого в хуторе называли шкодливым пацаном, — вспоминает Пётр Васильевич. — Лазил с друзьями по чужим садам-огородам, воровал груши, арбузы, огурцы, из-за чего получал нагоняи.

Родители съездили в соседнее селение и привезли оттуда сыну молодую семью цесарок — пару курочек и петушка: разводил. Радости хлопца не было предела. — Теперь-то я понимаю, насколько мудрыми были мои отец и мать, когда доставали для меня разнообразную живность, которая мне нравилась, — размышляет Пётр Васильевич. — Они загружали меня интересными и полезными занятиями и тем самым отвлекали от скверных затей. Так я стал ухаживать за голубями, кроликами, цесарками, сам строил им голубятни, клетки, вольеры. На улице, на шалости и шкоду времени уже не оставалось.

Между тем домашняя мини-ферма стала приносить неболь-

шой доход и разнообразить семейный стол.

— Мать моя была свекловичницей. Целыми днями пропадала то на прополке, то на уборке. Готовить каждый день новые блюда не могла. Когда я возвращался из школы, то любимой едой для меня были сырые цесариньи яйца, кисляк и сахар. Этого у нас всегда было вволю. Я тогда ещё не знал, насколько полезны яйца цесарок.

Необыкновенная прочность скорлупы позволяла хлопцу выходить победителем в «яичных боях»: куриное яйцо всегда разбивалось первым в столкновении с цесариньим. Позже Пётр Васильевич узнал, что крепкий панцирь надёжно защищает эти яйца от сальмонеллы, поэтому их можно безбоязненно пить сырыми. Кроме того, они хранятся значительно дольше куриных.

Капризные наседки

Пётр Крутых не доверяет высиживание птенцов их «биологическим матерям». Свежие яйца цесарок (до 7 дней) подкладывает наседкам других пернатых, обитающих на его усадьбе: курам, индюшкам, мускусным уткам.

Последние, по наблюдениям фермера, самые примерные сиделки — выводят по три-четыре партии цесарок. Под индюшку можно подложить больше яиц, но эти грузные птицы способны раздавить птенцов после проклёвывания.

— У родившегося птенца на кончике клюва расположена своего рода пилочка, или стеклорез, — рассказывает фермер. — Когда птенец дышит, то этим «инструментом» начинает подпиливать скорлупу изнутри. Даже прочный панцирь в результате даёт трещину. Если яйца под индюшкой, я за пару дней до проклёвывания переносу их в инкубатор.

Цесарок как наседок Крутых не признаёт по причине их пугливости. В отличие от индюшек, намертво присосавших к гнезду, они убегают с кладки при приближении человека. Пару раз струхнули — и уже не возвращаются, бросают яйца.

Зато где-нибудь в гуще камышей, где их никто не видит, они спокойно мастерят гнездо и выводят всё, что нанесли. И затем вместе с потомством возвращаются во двор. Это возвращение «блудной дочери» всегда проис-

ходит почему-то не вовремя, заметил фермер. То перед холодами, то в отсутствие заказов. – Показатель вывода из цесаринных яиц очень высокий – до 100%, – говорит Пётр Крутых. – Для сравнения: у гусей хорошими результатами считаются 65-75%, у кур – 80-85%. Когда у меня заказ на 100 птенцов цесарки и больше, я закладываю яйца в инкубаторы. Их у меня два – на 150 и на 500 яиц. Фермер продаёт молодняк, как правило, подращенным до 10 дней по цене 50 рублей за голову. Рассказывает, что выведенные птенцы уже через полдня начинают бегать – не догонишь. И этим отличаются от птенцов курицы, а тем более индюшки. Сказываются дикие корни. Сказываются они и в смысле выносливости: цесарята редко болеют. Их даже не надо учить пить, курная носом в блюдце. Сами пьют. Тем не менее профилактика нужна и им, считает птицевод. В день рождения он капает цыплёнку в рот пилеткой витамин. В поилку добавляет антибиотик. И все 10 дней кормит комбикормом для кур-несушек. В это время цыплята находятся в помещении. – Затем молодняк можно переселять в вольер на улицу и понемногу приучать к дешёвым кормам собственного производства, – называет следующий этап Пётр Васильевич. – Это могут быть измельчённые пшеница, кукуруза, ячмень, семена подсолнечника, овёс, горох. Чем больше злаков в меню, тем лучше. Чтобы исключить проблемы с пищеварением, я замещаю комбикорм дроблёными злаками по 5% каждые три дня с нарастающей. За месяц полностью приучаю молодняк к своим «харчам».

Меню из блошек-вошек

В месяц цесарки уже оперились. Их излюбленным кормом, по выражению Крутых, становятся «блошки-вошки, жучки-червячки, бабочки-стрекозы», в поисках которых они готовы умчаться далеко от дома. Выросшие крылья позволяют им преодолевать заборы и «шкодить» на соседних огородах, выклёвывая молодой лук, огурцы, помидоры, другие плоды. – Я устал оправдываться перед соседями и начал ограничивать лётные способности своей стаи с помощью ножниц, – объясняет Пётр Васильевич. – Получилось не сразу. Если подрезать оба крыла, то цесарка не так легко, но всё равно летает и перемахивает забор. А вот если подрезать только одно крыло и хвост, как я теперь и делаю, то летать она уже не сможет. Замახала кры-

льями, подпрыгнула и тут же перевернулась. Пристрастие цесарок к самостоятельному поиску пропитания вполне устраивает фермера. Он говорит, что не готовит никаких специальных «блюд» для взрослых дикарок. Нагулявшись по улице, набегавшись по зарослям и камышам, цесарки возвращаются во двор, где стоят корыта с дроблёным зерном для гусей. Гусь – птица гордая. Поднять крошки, упавшие во время еды за пределы корыта, ниже его достоинства. Зато неприхотливые цесарки с удовольствием подбирают эту мелочь. Гусиный загон интересен им и по другой причине. Фермер подстилает птице солому, которая затем превращается в навоз, а он кишит червяками. А для цесарок они, как уже говорилось, любимое лакомство. – Говорят, что цесарки питаются и колорадским жуком, – продолжает фермер. – Но я такого корма им ни разу не предлагал. За полгода цесарка достигает у фермера Крутых веса 1,7-2 кг. Большинство петушков этого возраста Пётр Васильевич пускает под нож и отправляет заказчиком мяса или везёт на рынок. А курочек оставляет на завод. Самых лучших – себе для обновления стада. Остальных – на птичий рынок или заказчикам-птицеводам на развод. – Самок себе оставляю своих, а петушков беру каждый год у других любителей. Это требуется для обновления крови, – подчёркивает Крутых. – На 50 самок у меня 8-9 петушков. Убедился, что это оптимальное соотношение.



Пётр Крутых с цесарками с детства

«МЕЖРЕГИОНАГРОХИМ»
реализует
СЕМЕНА ПОДСОЛНЕЧНИКА И КУКУРУЗЫ
ведущих мировых производителей

PIONEER HANSA DOOR HONKANTO КОДИСЕМ АГРОПЛАЗМА CAUSSADE

**Химические средства защиты растений
минеральные удобрения и агрохимикаты**
400050, г. Волгоград, ул. Рокоссовского, 62.
Тел. +7(8442)99-87-00, 99-84-00, 99-86-00
www.mragrochim.ru
Ростовское подразделение:
344002, г. Ростов-на-Дону, ул. 1-ая Луговая, 12
Тел./факс (863) 200-35-93 моб. +7(919)88-00-779
e-mail: mragrochim-rostov@mail.ru

Поиски клада

Несколько десятков цесарок Пётр Васильевич держит в своём хозяйстве в качестве несушек. В основном это самочки в возрасте до года. – Именно в первый год жизни эта птица показывает максимальную яйценоскость и этим отличается от гусей, – комментирует фермер. – Дальше продуктивность несушек идёт на спад. И я стараюсь заменять их молодыми. Неслись дикарки предпочитают, как уже говорилось, вдали от посторонних глаз, в местах укромных и потаённых. Даже выстраиваются в очередь к укромному гнезду и заполняют его десятками яиц. Но отследить эти места «посиделок» хозяину птичника было сложно. Не будешь же ходить весь день следом за каждой птицей. В результате – те самые внеплановые выводки, раз-

грабление камышовых гнёзд лисами, собаками, хищными птицами. Фермер нёс реальные потери, ведь каждое яичко цесарки, вскормленной натуральной традиционной пищей, на рынке стоит 10 рублей.

– Понаблюдая за повадками этих хитрецов и придумав, как их перехитрить, – продолжает Пётр Крутых. – Несутся они в своих гнёздах в первой половине дня. Думаю: дай-ка я подержу их заперти до обеда. В середине дня открыл курятник и сразу узнал, где искать яйца. Переждавшие цесарки уже не думали об осторожности, не пытались «замечать следы», а опрометью помчались кто в камыши, кто в траву под старой техникой. Каждая к привычному для неё гнезду. Поскольку цесарки любят нестись там, где уже лежат яйца, фермер подкладывает в пригоровенные для них гнёзда деревянные муляжи. А кроме того, оставляет пару-тройку свежих яичек, которые распознаёт по перламутровому блеску (у полежавших яиц такого блеска уже нет, они тускнеют). Пётр Васильевич обожает своих конопатых питомцев, может рассказывать часами о полезных свойствах их мяса и яиц. Но предупреждает, что людям нервным эту «говорливую» птицу лучше не водить: слишком уж пронзительно кричит. Мы в этом убедились сами, когда подошли к вольеру. Птицы подняли оглушительный крик. – Я к нему привык, меня он ни сколько не раздражает, – сказал на прощанье Пётр Крутых. – Да и кричат они только при появлении чужих людей или другой какой опасности. Своего рода сторожа. Крысы настолько боятся цесариного крика, что убегают со двора. У нас раньше встречались эти мерзкие твари. Цесарки всех их выжили.

Илья ИВАНЕНКО

х. Восточный Сосык, Староминский р-н, Краснодарский край

Фото автора

Охота и рыбалка

Ведёт Николай Александрович Чачуа, nikolai.chachua@mail.ru
тел.: 8-962-448-44-91



Нас подлость гонит убивать

Добыча как развлечение ведёт к исчезновению сайгаков

Замёрзший зверь

Далёкое детство. Пятидесятые. Мне 6-7 лет. На дворе суровая, жёсткая зима с ветрами и метелями. Я просыпаюсь на русской печке. К утру она остывает, но среди старых фуфаек и другой одежды тепло и уютно. Тётя Настя возится у печи, вычищает её от золы, приносит кизяки, солому. Скоро она затопит печь, и я буду наслаждаться поступающим теплом, запахами дыма и еды.

Из своего укрытия слежу за всеми утренними хлопотами домашних. Сегодня воскресенье, в детсад идти не надо. Меня никто не беспокоит. Строю планы на день. У меня много задач. Надо уговорить брата привязать верёвку к стареньким деревянным санкам. Потом тащить их на улицу, где мы, уличная ребятня, накатали горку. Надо будет подниматься с санями по скользкому склону. Спускаться как можно быстрее и опять подниматься.

И так почти целый день, пока голод, холод или тётя не погонят домой. Там картошка, молоко, мочёные яблоки. Иногда тушёная на сале квашеная капуста. Вкуснота необыкновенная. В красных, от мороза негнущихся руках деревянная ложка и огромный кусок хлеба.

А пока из своего укрытия наблюдаю. В комнату входит мой дядя Сёма. Он что-то несёт. Большое. Ставит, прислонив к стенке печи. Возится. Я сгораю от любопытства. Наконец он отходит. Свисая вниз головой и застывая от ужаса. Снизу на меня широко открытыми глазами смотрит рогатая морда зверя. Забываюсь в дальний угол. Мне страшно. Долго ещё мне объясняли, что



это сайгак, что он неживой, не опасен. Прошло немало времени пока меня спустили с печки, и я, гонимый нуждой, преодолевая страх, протиснулся вдоль стены мимо страшного монстра, выскочил на улицу.

Ловушки на водопойной тропе

Село Левокумское расположено на самом востоке Ставропольского края, на границе с Калмыкией. Сразу за селом – пустынная бескрайняя степь. Там жили сайгаки. Увидеть этих замечательных животных было несложно. Летом достаточно отойти пару километров – и любуй-

ся. Стайки по пять, десять грациозных антилоп паслись на всём, сколько видно глазу, пространстве.

Зимой наиболее ослабленных и голодных из них стужа и волки гнали ближе к человеку. Ночами они заходили в село, бродили по улицам, останавливались у стожков сена во дворах. Заготовленный для домашней скотины корм как магнитом манил изголодавшихся сайгаков. Здесь они находили питание, а иногда и смерть. Их подкарауливали хозяева, защищая своё, били чем попало, ловили, застигая врасплох. Тут они и просто замерзали в поисках затишка и еды. Не хватало сил бороться. Тако-

го вот бедолагу и обнаружил мой дядя и принёс к печке, чтобы оттаял и сгодился на хоть и тощее, но мясо.

Сейчас трудно представить, но сайгаки были настоящим украшением наших степей. Ещё недавно на просторах Астраханской области, Калмыкии, Казахстана паслись более миллиона голов антилоп. Небольшие, лёгкие, пугливые, они стремительно перемещались в пространстве, не принося природе никакого вреда. Сайгак способен выживать в самых суровых условиях – от невероятной жары до самых низких морозов, практически без воды. Всё может пережить сайгак,

только не соседство с человеком. С незапамятных времён люди истребляли беззащитное животное, используя все достижения прогресса. Киргизы-охотники, например, нагоняли стада сайгаков на пучки заострённого камыша на водопойных тропах, на лёд, в огромные ловчие ямы. И это были мелкие проделки, оправдываемые добычей пропитания, шкур для одежды, рогов для сувениров или продажи китайцам для изготовления лекарств. Это можно понять. Охота ради пропитания дело благородное.

Кровавая дань саванны

В 1920-х годах в результате поголовного истребления сайгаки были поставлены на грань исчезновения. Государство приняло меры, которые привели к восстановлению поголовья. К 1950 году популяция на территории СССР возросла до двух миллионов особей. Но потребности человека опять вошли в противоречие с природой. Людям нужна вода. Наличие воды – главное условие выживания человека в крайне засушливых районах Калмыкии и Ставропольского края, ведения земледелия. Вода есть, рядом Волга. Много воды. Её только нужно подать в эти районы. Дело полезное.

К сожалению, мы знаем только самый неэффективный, дорогой и самый вредный способ доставки воды – каналы. Под громкими лозунгами мы роём их по кратчайшему пути. Нашей точности нет пределов. Теряем драгоценную влагу за счёт фильтрации, испарения, протечек на сотнях километров. Носим воду в решете, абсолютно не замечая гигантский вред, наносимый природе.

В случае с волжским каналом получилось и того хуже: его проложили на части трассы, а затем бросили за нецелесообразностью, оставив изуродованный пейзаж.

Сайгак не участвует в наших проектах, мы не учитываем его мнение. Эта антилопа не знает других путей миграции, чем те, что эволюция заложила в гены. Гигантские стада не выбирают дорог. Они передвигаются маршрутами своих предков, бегают со скоростью до 70-80 км в час. Если на пути возникает глубокий бетонный лоток, передние не поворачивают назад или в сторону. Не могут. На них напирают сзади. Тысячи их остаются в железобетонной могиле, вымощивая остальным путь своими телами.

Недавно ушедший от нас великий Чингиз Айтматов в романе «Плаха» описал так назы-

ваемую охоту на сайгаков: «... вертолёты-облашки, идя с двух краёв поголовья, сообщались по ради, координировали, следили, чтобы оно (стадо) не разбежалось по сторонам, чтобы не пришлось снова гоняться по саванне за стадами, и всё больше нагнетали страху, принуждая сайгаков бежать тем сильнее, чем они бежали... Им, вертолётчикам, сверху было прекрасно видно, как по степи, по белоснежной пороше катилась сплошная чёрная река дикого ужаса...»

«И когда гонимые антилопы хлынули на большую равнину, их встретили те, для которых старались с утра вертолёты. Их поджидали охотники, а вернее расстрельщики. На вездеходах «уазиках» с открытым верхом расстрельщики погнали сайгаков дальше, расстреливая их на ходу из автоматов, в упор, без прицела, косили, будто сено в огороде. А за ними двинулись грузовые прицепы – бросали трофеи один за другим в кузова, и люди собирали дармовой урожай. Дюжие парни не мешкая, быстро освоили новое дело, прикалывали недобитых сайгаков, гонялись за ранеными и тоже прикалывали... Саванна платила богам кровавую дань за то, что смела оставаться саванной...»

Расстрел под рёв мотоциклов

Мне тоже приходилось принимать участие в такой охоте. Лет двадцать назад позвали в Калмыкию. Народ собрался сплошь блатной, солидный. Нас встретили на рассвете. Угостили завтраком. Не спеша собираемся. Солнце, только появившись на горизонте, быстро стало взбираться вверх, мгновенно разогнало остатки утренней прохлады и обрушило на землю безжалостные лучи.

Через час пути по выгоревшей степи остановились. Справа небольшие холмы, поросшие мелким кустарником с жёсткими, будто железными ветками, на них крохотные листочки. Как тут можно жить? Подъехали ребята на старых, истерзанных гоночных мотоциклах. Старший буднично объяснил, что сайгаки пойдут в нашем направлении, что стрелять лучше из ружья картечью, из карабина опасно и много далёких подранков. Затем они уехали. Мы разошлись вдоль холмов. Стали ждать. Звуки мотоциклов без глушителей затихли вдаль. Сидю. На душе как-то неспокойно. Нет обычного в таких случаях волнения в ожидании встречи с диким зверем. Наоборот, теплится надежда, что эта встреча не состоится.

Что-то там у них не получится. Чем дальше сиду, тем сильнее крепнет уверенность – не получится. Но вот в горячем воздухе появился и стал быстро нарастать мотоциклетный рёв. К нему прибавился сплошной гул. Показалась туча пыли – это большая стая сайгаков. Они быстро бегут прямо на нас. Из сплошной массы то и дело выпрыгивают отдельные антилопы. Почему они вдруг выпрыгивают вверх над другими, внятных объяснений нет. Но зачем-то прыгают, значит, так надо.

Чем ближе сайгаки, тем острее предчувствие непоправимости надвигающейся трагедии. Встаю для удобства на колени. И вот, зажатые с трёх сторон бездушными ревущими машинами, гонящими на смерть, животные поравнялись с нами. Справа грохнул первый выстрел. Остальные слились в сплошную канонаду. Мимо скакали ошалевшие сайгаки. Я стоял перед ними на коленях, не стреляя, с ружьём в руках. Они чудом успевали обогнуть меня. Со стороны казалось, что я перед ними молился. Может, так оно и было.

Но самое ужасное началось потом. Мотоциклисты быстро спешили и разбежались по полю. Первым делом вспарывали животов и добивали подранков. Из-за особенностей пищеварения сайгаков необходимо сразу избавиться от внутренностей. Если этого не сделать быстро, то на жаре живот быстро вздувается и может просто взорваться. Метрах в десяти от меня на ноги попытался встать рогаль. Поднялся на передние ноги, постоял, глядя на меня огромными глазами – в них боль миллионов загубленных соплеменников. Весь дрожа, опустился на колени, медленно повалился на бок и затих.

Скоро на залитом кровью поле валялись только вырванные целиком внутренности. Ночью придут волки. Не мы, те, другие. А мы поедем домой, в прохладу кондиционеров, где холодные напитки, тишина и покой. Тем мы от тех и отличаемся, что не голод нас гонит убивать, а подлость и безнаказанность. Вечером, отдохнув после трудов тяжких, кто-то из нас сядет за стол. Жена подаст маленькие розовые котлетки, сделанные по подробной инструкции, сдобренные свиным салом и чесночком. Сама откажется: запах дичи не привлекает. Семейный кормилец выпьет рюмочку, попробует котлетку, прислушается к вкусу, протянет неопределённое: «Да-а» – и пойдёт звонить друзьям. Надо же сообщить народу об удачной охоте. Пусть завидуют.

Тем временем тушки стащили в

одно место и приступили к делу. Меня всегда удивляло, как проявляют себя небедные, благополучные люди, сражаясь за свою долю. Всего в этот день настреляли тридцать шесть голов. На всех приглашённых участников поделили поровну. Но случился небольшой скандал. Я от своей доли отказался, и на неё объявилось сразу несколько претендентов. Среди солидного люда возник спор за наследство, за рогалий. Дело в том, что носителями ценного трофея, рогов, бывают только самцы. Но народ культурный, как-то мирно уладили. Кому-то удалось подавить приступ жадности, а кто-то оторвал-таки себе кусок.

Кто мы без них?

Если подумать: а зачем они нам – эти сайгаки? Существа для человека абсолютно бесполезные. Бежали себе туда-сюда. Ну, не будут бегать, что из того?

А мы кто без них? Самые главные звери? Друг на друга бросаемся, войны затеваем. И всё делим, делим, делим. Может, нам для того и нужны все эти зайцы, лисы, волки, тигры, фазаны, чтобы напоминать нам, что мы люди. ЛЮДИ!

В этом уже году по телевизору я увидел сюжет, который и побудил меня написать эту статью. Весёлые люди под камеры выпускали в дикую природу двух (!) самцов сайгаков. Перепуганные животные, высвободившись из ласковых объятий, мгновенно ускакали в степную неизвестность. А люди стали радостно докладывать о своем важном вкладе в восстановление популяции. Смешно и грустно. На территорию в 121900 гектаров заповедника «Чёрные земли» выпустили целых двух самцов.

Впрочем, есть и в этом событии хорошее: не убили и съели, а выпустили. И то, что телевидение заинтересовалось. Всё остальное очень плохо. Хотя есть призрачная надежда, связанная со многими «если».

Если этих одиночек не съедят волки, если они быстро научатся сами добывать пищу, если доберутся до самок, если их не убьют соперники во время брачных боёв, если они обзаведутся гаремом в десять-тридцать самок, смогут защитить его, покормить самок и, упав в холодную ноябрьскую землю с раздувшимися рыхлыми носами, похожими на хобот, тихо уйдут в иной мир. Как после спаривания уходили все их предки.

Будем надеяться. А пока я смотрю вслед убегающим благородным животным и думаю о человеческой жестокости и глупости.

8(8634)32-32-13, 38-74-87, 38-80-74
Ростовская область, г. Таганрог



8(928)212-22-19
www.agro-teh.su
mail@agro-teh.su

Опрыскиватели

от 246 600 руб.

2000, 2500 л
ОП-18
Гидравлическая / механическая штанга 18 м.

135 000 руб.
Bufer Agri 600 л

от 265 100 руб.
ОП-22
штанга 22-24м., емкость 2000, 2500 л.

66 015 руб.
ОН -12 (15м)

от 59 000 руб.
Bufer Agri 600-800 л
ширина 12 м

1600 руб.

16 000 руб.

Центробежный насос от ВОМ трактора

АНГАРЫ - от 2000 руб./м² с системой GSM охраны зерносклада, коровники, свинарники, овощехранилища под ключ, утепление, гидроизоляция, ремонт токов, ЗАВов.

НАВЕСЫ тентовые - от 1500руб/м²

НАВЕСЫ металлические - от 1900руб/м²



Лизинг - www.rosagroleasing.ru
Субсидирование на всю продукцию

от 96 300 руб.
МВУ-900, МВУ-1200

55 000 руб.
AMAZON-MINI-600
грузоподъемность 600кг.

82 000 руб.
AMAZON-MINI-800
грузоподъемность 800кг.

293 100 руб.
МВУ-2500
Грузоподъемность 2500 кг.

199 900 руб.
S-1500
Грузоподъемность 1500 кг.,

53 800 руб.

324 200 руб.
Сеялка зерновая SK-HM 3,4 - 4 м.

142 600 руб.
Кассета двухъемкостная в раме (2 емкости по 4500л.)

35 000 руб.
Система параллельного вождения (Маша)

181 900 руб.
БЛП-9
борона пружинная 9 м.

342 200 руб.
ОПВ-2000
опрыскиватель вентиляторный для опрыскив. садов

Производство сельскохозяйственной техники

Сеялка «Клён-5,6КП»: самый точный высев для пропашных культур



«Клён-5,6КП»



К-5,6КП

Как известно, сев и междурядная обработка, являющиеся основными операциями в технологии возделывания пропашных культур, должны проводиться строго в оптимальные агротехнические сроки. При этом получение дружных и прямолинейных всходов главным образом зависит от расположения семян по глубине и ширине бороздки, их ориентации по отношению к поверхности поля. Неравномерная по глубине заделка семян приводит к большой пестроте развития и созревания растений, и следовательно, к растягиванию сроков уборки. Большая полоса разброса семян вызывает увеличение ширины защитной зоны при междурядной обработке, в результате чего увеличиваются затраты труда на ручную прополку. Повысить урожайность пропашных культур возможно, согласуя операции сева и междурядной обработки, то есть обеспечив прямолинейность и точность высева и уменьшив защитную зону при междурядной обработке.

При таких условиях трудно переоценить значимость использования в хозяйствах сеялок точного высева. Как говорят опытные практики, специализирующиеся на таких пропашных культурах, как подсолнечник и кукуруза, невозможно добиться экономически обоснованного сева без сеялки точного высева. С агро-технической точки зрения, наиболее важным является обеспечение необходимой (оптимальной) густоты растений на единице площади. Норма высева агрономически обоснована особенностями сорта, гибрида, его корневой системой, структурой растения. Разные гибриды выдерживают разную густоту. Эта норма зависит также от вегетации растений, сроков сева, технологии возделывания (механизированная/немеханизированная). Чем точнее высев, тем выше качество зерна. Точность высева также важна и с точки зрения экономии средств. Семена пропашных культур импортного производства, пользующиеся сейчас популярностью, недешевы. Их перерасход нежелателен. Таким образом, точность высева для аграриев всегда будет актуальной проблемой.

ООО «РекордТехно» предлагает аграриям новую навесную пневматическую сеялку «Клён-5,6КП», предназначенную для однозернового (точного) высева семян пропашных культур с внесением удобрения.

ООО «РекордТехно» – компания, занимающаяся поставками Украинской, Белорусской и Российской сельскохозяйственной техники и сельскохозяйственного оборудования.

С 2008 года компания выступает на российском рынке в качестве официального дилера малого совместного научно-производственного предприятия «Клён», которое является известным производителем различных по назначению высокоэффективных компьютеризированных сеялок, основывающихся на электромеханическом способе дозирования семян.

Новая сеялка «Клён-5,6КП» предназначена для высева кукурузы, подсолнечника. Норма высева одним аппаратом – 3-60 шт./пог. м Междурядье – 70 см. Глубина посева составляет от 20 до 100 мм. Неустойчивость общего высева – не более 3%. Сеялка имеет восемь высевающих секций.

Ёмкость бункеров для зерна сеялки «Клён-5,6КП» – 430 дм³; для удобрений – 580 дм³. Производительность составляет 5 га/ч. Ширина захвата – 5,6 м.

Сеялка агрегируется с тракторами (с установкой дополнительных грузов на передний мост трактора) мощностью 75 кВт и более.

Сеялка «Клён-5,6КП» оборудована пневматическими вакуумными высевающими аппаратами vSet (производитель – Precision planting, USA) с электроприводом и контролем высева. Главное отличие этих высеваю-

щих аппаратов – отсутствие регулировок, очистка отверстий высевающих дисков в процессе высева. Они обеспечивают точность посевов кукурузы, подсолнечника и других пропашных культур. При этом надёжны и просты в обслуживании. На сеялке установлена высевающая система «Клён», которая осуществляет управление высевающими аппаратами в соответствии с заданной нормой высева и производит контроль за работой дозаторов. На дисплее оператора в кабине трактора выводится информация о качестве распределения семян в рядке: указывается их количество на погонном метре, количество двойников и пропусков, отображается засеянная площадь поля, скорость движения сеялки. При нарушении процесса высева оператор получает сигнал.

Сошники для семян могут устанавливаться ползовидные или двухдисковые. Выравнивание рельефа почвы производится загортачами перед прикатным колесом. Двухдисковые сошники оборудуются ползовидным успокоителем семян в рядке.

Для высева удобрений в сеялке «Клён-5,6КП» используются катушечные аппараты с электроприводом, установленные на пластиковые бункера. Удобрения вносятся отдельным сошником параллелограммного типа с регулировкой усилия заглубления и плавным регулятором усилия прижима секции к почве.

Глубина заделки удобрений глубже на 2-3 см от глубины заделки семян и на 3 см в стороне от оси рядка семян.

Предприятие-изготовитель отправляет сеялку в собранном виде. Сеялки оборудованы прицепным и транспортным устройствами, позволяющими передвигаться по дорогам общего пользования.



ООО «РекордТехно»

(генеральный дистрибьютор МСНПП «Клён» в России)
Россия, 346130, Ростовская обл., г. Миллерово, ул. Фрунзе, 10
Тел./факс: (86385) 2-41-98, 2-99-31, 2-80-62, 8-988-561-70-04
E-mail: rekordtehno@gmail.com,
rekordtehno@mail.ru www.rekordtehno.ru



СРЕДСТВА
ЗАЩИТЫ
РАСТЕНИЙ

СЕМЕНА

353600, Краснодарский край,
ст. Староминская, ул. Толстого, д.2.
www.avers95.ru
avers95@mail.ru



тел.: (86153) 5-77-92
факс: (86153) 5-72-43

апрель
17 - 20



ВЕСЕННИЙ САД
Парк им. Вити Черевичкина

В РАМКАХ ВЫСТАВКИ:

ЛАНДШАФТНЫЙ ДИЗАЙН, САДОВАЯ МЕБЕЛЬ,
ЦВЕТЫ И ДЕКОР, СЕМЕНА, РАССАДА, САЖЕНЦЫ,
ДЕТАЛИ ИНТЕРЬЕРА И МНОГОЕ ДРУГОЕ.

ОРГКОМИТЕТ:

тел.: (863) 200-81-90, 300-81-27
E-mail: rostovkupec@gmail.com

Agrobook.ru дарит планшет
Prestigio MultiPad 7170B 3G



Первая профессиональная сеть фермеров
и людей агробизнеса www.agrobook.ru
объявляет розыгрыш!

1. Зарегистрируйся на www.agrobook.ru с 10 февраля по 1 апреля.
2. Активируй свою личную страницу на www.agrobook.ru: перейди по ссылке, которая придёт на указанную электронную почту.
3. Получи при регистрации **уникальный код** (код будет отправлен на вашу электронную почту).
4. Читай результаты розыгрыша 4 апреля 2014 года на www.agrobook.ru
5. Возникли вопросы? Пишите на почту: support@agrobook.ru

*Участуй в обсуждениях, комментируй,
создавай новые темы!*

*Добавь фото и информацию о себе,
чтобы найти больше друзей!*

Будь активным! Побеждай с www.agrobook.ru!

ДЛЯ ПОВЫШЕНИЯ УРОЖАЙНОСТИ И КАЧЕСТВА

(пшеницы, подсолнечника, кукурузы, рапса, ячменя, льня и др. с/х культур)



ЖИДКИЕ МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ

-  Листовая подкормка МEGAMИКС является способом быстрой поставки питательных веществ во время наиболее максимальной потребности в них растений.
-  Устраняет острый недостаток микро- и макроэлементов.
-  Компенсирует повышенную потребность в питании в ключевые фазы развития.



Эффективно борется против болезней: бактериозы, плесневение и гниль семян, гельминтоспориозные и фузариозные корневые гнили, снежная плесень, мучнистая роса, бурая ржавчина и др.

Период защитного действия: от посева до созревания и хранения урожая.

АБСОЛЮТНО БЕЗОПАСЕН ДЛЯ ЧЕЛОВЕКА. Норма расхода – **0,8-1,5 л/га**



ГУМАТ КАЛИЯ

ЖИДКИЙ ТОРФЯНОЙ

(содержание гуминовых кислот – не менее 80 % (ОВ), норма расхода – **0,4 л/га**)



ООО «Агрокультура»
Ростов-на-Дону, ул. Портовая, 543, оф. 305,
тел.: 8-919-88-55-000, (863) 29-89-002
e-mail: avreshetilov@gmail.com



БиоАгроСервис

**И ЗАРАЗИХУ
ПОБЕДИМ!**

г. Ростов-на-Дону, ул. Мешкинського, д. 2/1 оф. 214

(863) 200-77-33



БиоАгроСервис

**С Е М Е Н А
Д Е Ш Е В Л Е
Н А 1/3 (ТРЕТЬ)!**

г. Ростов-на-Дону, ул. Мешкинського, д. 2/1 оф. 214

(863) 200-77-33

**В НАЛИЧИИ****ГИБРИДЫ ПОДСОЛНЕЧНИКА,
УСТОЙЧИВЫЕ К ЗАРАЗИХЕ!****ЛГ5580****ТУНКА****ЛГ5550****ГОЛДСАН****ПР64Ф66****ПР64ЛЕ20****ПР64Е71****КУПАВА****БОСФОРА****ЛАСКАЛА****РЕКОМЕНДОВАННАЯ ЦЕНА
НА СЕМЕНА ПОДСОЛНЕЧНИКА****~~5 742=00 руб.~~ 33% =
3 850=00 руб.**

ПРЕДЛОЖЕНИЕ РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ ИСКЛЮЧИТЕЛЬНО НА:

ПР64А15**ПР63А86****ПР64Х45****ПР64Х32**

КОЛИЧЕСТВО ТОВАРА ПО АКЦИИ ОГРАНИЧЕНО!

СОЗДАЙТЕ САД ВАШЕЙ МЕЧТЫ!

Весна – лучшее время для обустройства загородных домов и создания уникальных ландшафтов в ваших садах. Со всем вдохновением окунитесь в мир флоры и станьте волшебником, создающим неповторимую атмосферу уюта и гармонии.

ДАЧНЫЙ СЕЗОНВЫСТАВКА-
ЯРМАРКА**3-6
апреля
2014**

- ЛАНДШАФТНЫЙ ДИЗАЙН
- ЭЛИТНЫЕ ДЕРЕВЬЯ И РАСТЕНИЯ
- ЦВЕТЫ: СЕМЕНА, ЛУКОВИЦЫ, РАССАДА
- ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ТЕХНИКА И САДОВЫЙ ИНВЕНТАРЬ
- ДАЧНАЯ И САДОВО-ПАРКОВАЯ МЕБЕЛЬ

ЖДЕМ ВАС НА ВЫСТАВКЕ-ЯРМАРКЕ «ДАЧНЫЙ СЕЗОН»!

Пр. М. Нагибина, 30
Тел. (863) 268-77-68
www.vertolexpo.ru**XIV СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА****АГРО 26-28
2014 МАРТА**

- Сельскохозяйственная техника;
- Оборудование и инвентарь;
- Оборудование для переработки, фасовки и хранения сельхозпродукции;
- Оборудование для пищевой и перерабатывающей промышленности;
- Растениеводство;
- Средства защиты растений;
- Удобрения;
- Животноводство;
- Ветеринария;
- Сельские и садовые дома;
- Инвентарь и др.

ООО «УРАЛЭКСПО», **г. Оренбург**
www.uralexpo.ru,
UralExpo@yandex.ru
С-КК-ОРЕНБУРЖЬЕ, пр-т Гагарина 21/1
тел.: (3532) 67-11-01, 67-11-02, 560-560

27-30 мая 2014



ЗОЛОТАЯ НИВА

XIV МЕЖДУНАРОДНАЯ АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА

Краснодарский край, Усть-Лабинский район,
выставочное поле возле ст. Воронежская
тел: (86135) 4-09-09 (доб. 410, 228), www.niva-expo.ru

«Золотая Нива»

- крупнейшая в России агропромышленная выставка с полевой демонстрацией техники и технологий.

Статистика 2013г:

общая площадь поля-60 га, 402 компании-участницы, 18 200 посетителей.

«День поля «Золотая Нива» (30 мая)

– крупнейшая в регионе полномасштабная полевая демонстрация техники.

«День поля CASE IH» (28 мая)

- вся техника одного из мировых лидеров сельхозмашиностроения в действии!

«Растениеводство»

- опытные участки с демонстрацией на практике преимуществ сортов и гибридов различных сельскохозяйственных культур.

«Животноводство» - выставка племенных животных и птиц.



Генеральный спонсор



Генеральный Медиа-спонсор



Генеральный Информационный спонсор



Генеральный информационный партнёр



Генеральный информационный партнёр



Новая жизнь МЕГАСАНА — ЛГ 5550!



Селекция Вашей прибыли

Многие сельхозпроизводители Ростовской области уже давно знают продукцию компании «Лимагрэн» – это семена кукурузы и подсолнечника. Стремительные объёмы продаж этих сельскохозяйственных культур под брендом «LG» – оценка фермерами качества семян и получаемой урожайностью, часто в экстремальных погодных условиях региона. И основным партнёром «Лимагрэн» в Ростовской области является компания ЗАО «БиоАгроСервис», продающий широкий ассортимент гибридов международной компании.

В Ростовской области, по данным минсельхоза Ростовской области, в 2013 году было убрано 547 тысяч гектаров подсолнечника, при средней урожайности в регионе 14,1 ц/га. Основными причинами невысокой урожайности подсолнечника в Ростовской области являются: погодные условия, засорённость полей и распространение заразики, причём новых, более агрессивных рас, которые могут уничтожить до 70-100% урожая. Но если на погодные условия сельхозпроизводитель не может повлиять, то способы борьбы с заразой есть, хотя их не так уж и много. Кардинальным решением проблемы заразики на полях области может быть применение гибридов подсолнечника, генетически устойчивых к новым расам заразики, которые есть в «портфеле» компании «Лимагрэн». И на сегодняшний день это самый широкий ассортимент гибридов подсолнечника, устойчивых к семи расам заразики (А-Г) – ЛГ 5550, ТУНКА, ЛГ 5580, ГОЛДСАН, ЛГ 5662, ЛГ 5452 ХО КЛ.

В этой публикации мы расскажем вам о гибриде ЛГ 5550, входящем в группу заразиоустойчивых гибридов компании «Лимагрэн».

Многие сельхозпроизводители Ростовской области на протяжении нескольких лет знали, выращивали и получали экономическую выгоду от гибрида подсолнечника компании «Лимагрэн» – МЕГАСАН. Этот гибрид

фермеры полюбили за его раннеспелость, отличную пластичность к погодным условиям, что, особенно в засушливых условиях, позволяло получать урожайность выше, чем на многих других гибридах подсолнечника различных селекционных компаний. И это хозяйствам помогало буквально выжить в трудных экономических условиях. Но с появлением новых рас заразики на полях площади под выращивание этого гибрида сократились. Поэтому селекционеры компании «Лимагрэн» решили в уже известнейший гибрид «вложить» новую жизнь – добавить устойчивость к новым расам заразики F, G. Получился новый гибрид – ЛГ 5550, который уже в 2013 году занял 12-е место по объёмам продаж среди 160 гибридов подсолнечника, продающихся в России разными компаниями.

Так что же собой представляет гибрид ЛГ 5550?

Селекционерам компании «Лимагрэн» удалось сохранить все лучшие качества, что были у МЕГАСАНА.

1. Гибрид ЛГ 5550 среднеранний, близкий к ранней группе спелости. Среднерослый, с полуопущенной большой выпуклой корзинкой и чёрной семянкой. Раннеспелость позволяет в ранние сроки провести уборку и готовить поле для сева озимых или яровых культур
2. Пластичность ЛГ 5550 к погодным условиям. Гибрид достаточно хорошо переносит засушливые условия, что показала урожайность гибрида в 2010 году.
3. Устойчивость к новым расам заразики. Благодаря устойчивости к заразики расы G, ЛГ 5550 можно выращивать на полях, где гибриды подсолнечника, устойчивые только к пяти расам заразики (А-Е), погибли или будет огромный недобор урожайности.
4. Высокое содержание масла и стабильность урожайности. В нынешних реалиях это не маловажные показатели рентабельности выращивания подсолнечника. Стабильность получения

урожайности в различных погодных условиях позволяет фермерам рассчитывать на ежегодную приемлемую продуктивность, обеспечивающую рентабельность выращивания подсолнечника. А высокая масличность (в среднем 47-51%), даёт сельхозпроизводителям сдавать товарный подсолнечник на переработку без скидок.

В Ростовской области компанией «Лимагрэн» в 2013 году ЛГ 5550 был заложен на 17 демонстрационных площадках для испытаний гибридов подсолнечника. Эти демоучастки были посеяны в разных природно-климатических зонах области, и гибрид ЛГ 5550 давал урожайность от 19 до 34 ц/га. Например, в Неклиновском районе урожайность ЛГ 5550 в ИП Щепетьева Н.А. составила 33 ц/га, ООО «Центр Агро» – 31,8 ц/га, в Егорлыкском районе – 34,6 ц/га, в Зерноградском районе – СЗАО СКВО – 26,4 ц/га, в Матвеево-Курганском районе - ООО «НПП «Гибрид» – 28,5 ц/га, в Мясниковском районе – СПК им. Шаумяна – 30,6 ц/га, в Целинском районе – СПК «Целинский» – 19,5 ц/га, в Шолоховском районе - СПК «ПЗ «Меркуловский»» – 29,2 ц/га, в Чертковском районе – ООО «Никольское» – 24,1 ц/га, а с производственных посевов в этом хозяйстве в среднем собрали 24 центнера с гектара. Многие фермеры Миллеровского района с производственных посевов получили ЛГ 5550 урожайностью от 19 до 25 ц/га. Как видно из полученных результатов в 2013 году, гибрид ЛГ 5550 является хорошим решением для фермеров, чтобы получать ранний и высокий урожай подсолнечника!

Официальный дистрибьютор компании «Лимагрэн» в Ростовской области:
ЗАО «БиоАгроСервис»,
г. Ростов-на-Дону,
ул. Менжинского, 2л
(Бизнес-центр «Форум»),
оф. 214-215;
тел.: (863) 200-77-33,
227-63-10, 227-62-98
e-mail: bas@aanet.ru



Смотрите полный фоторепортаж с VII Агропромышленного форума юга России на WWW.AGROBOOK.RU!

Подробнее о заседании Клуба агрознакоков ИД «Крестьянин» читайте в следующих номерах журнала «Деловой крестьянин»

Agrobook.ru принял участие в VII Агропромышленном форуме юга России

С 25 по 28 февраля 2014 году в Ростове-на-Дону в выставочном центре «ВертолЭкспо» состоялся VII Агропромышленный форум юга России, традиционно объединивший специализированные агропромышленные выставки «Интерагромаш» и «Агротехнологии».

Агропромышленный форум собрал более 200 экспонентов из 30 регионов Российской Федерации и 5 стран ближнего зарубежья. На выставке «Интерагромаш» были представлены прогрессивные виды сельскохозяйственной техники, запчасти и комплектующие, современное элеваторное оборудование и зерносушилки,

точные весоизмерительные механизмы, современные средства защиты растений, корма, а также инновационные технологии и научные разработки в области растениеводства и животноводства. Посмотреть на эти чудеса техники приехало более 6000 посетителей-специалистов сельскохозяйственной отрасли.

В рамках деловой программы выставки было организовано большое количество заседаний, конференций, круглых столов. В рамках форума также прошло Выездное заседание Клуба агрознакоков Издательского дома «Крестьянин», собравшее представителей агропромышленного комплекса для обсуж-

дения вопросов налогообложения малого бизнеса и путей его оптимизации. Во время заседания участники смогли принять участие в дискуссии для обмена опытом, а также задать интересующие их вопросы одному из крупнейших специалистов юга России, кандидату физико-математических наук, доценту Института переподготовки кадров агробизнеса (Филиал ДонГАУ) и обозревателю журнала «Деловой Крестьянин» Николаю Алексеевичу Кану. Форум и специализированная выставка «Интерагромаш-2014» традиционно стали крупнейшими и наиболее важными мероприятиями, открывающими агросезон-2014.

АГРОЛИГА[®] РОССИИ

УСПЕХ ВЫРАСТИМ ВМЕСТЕ

**СЕМЕНА
СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ
АГРОХИМИКАТЫ**

ОТ ВЕДУЩИХ МИРОВЫХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

www.agroliga.ru

agro@almos-agroliga.ru

**ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ
АГРОКОНСУЛЬТАЦИИ**



Эксклюзивный дистрибьютор в России



гибриды сахарной
свеклы (США)



органические
биостимуляторы (Испания)



жидкий инокулянт
для зернобобовых культур
(Аргентина)

Представительства и филиалы группы компаний «Агролига России»

Москва: (495) 937-32-75/96

Белгород: (4722) 32-34-26, 35-37-45

Великий Новгород: (8162) 68-03-65

Волгоград: (995) 401-89-58

Воронеж: (473) 226-56-39, 260-40-09

Калуга: (48439) 44-292

Краснодар: (861) 203-35-50, 203-35-30

Курган: (912) 835-88-84

Курск: (4712) 52-07-87, 54-92-05

Липецк: (4742) 72-41-56, 27-30-42

Орел: (915) 514-00-54

Оренбург: (3532) 64-66-65, 64-78-98

Пенза: (8412) 53-53-37

Ростов-на-Дону: (863) 264-30-34, 264-36-72

Рязань: (915) 610-01-54

Самара: (846) 247-92-16, 241-18-98

Саранск: (937) 419-77-51

Саратов: (927) 733-83-19

Ставрополь: (8652) 37-19-62, 37-19-53

Тамбов: (4752) 45-59-15, 56-20-36

Ульяновск: (902) 352-53-37

ООО «ДальАгролига»

Уссурийск: (4234) 333-631, 33-36-27

Благовещенск: (4162) 51-88-65

ООО «БелАгролига»

Минск: +375 (17) 254-75-08, 254-75-58



**ОРГАНИЗАЦИЯ ОБСЛЕДОВАНИЯ
И ЛЕЧЕНИЯ В ГЕРМАНИИ**

VIP

**Проект фирмы Galleo по обслуживанию пациентов
из России и других стран в клиниках города Кёльн**



**Прозрачная система оплаты.
Вы платите за лечение
непосредственно в клинику.**

**Организация всей программы визита
в Германию**

- ★ визовая поддержка
- ★ предварительные консультации с врачами клиники
- ★ подготовка калькуляции стоимости лечения
- ★ перевод необходимых медицинских документов на немецкий язык
- ★ назначение дат медицинских консультаций
- ★ заказ гостиницы или апартаментов



Услуги в Германии

- ★ трансфер: аэропорты - Кёльн, Франкфурт, Дюссельдорф
- ★ размещение в гостинице или апартаментах
- ★ услуги переводчика
- ★ контроль счетов за лечение
- ★ сопровождение пациента в клинике и за ее пределами
- ★ организация контроля за лечением пациента в клинике



Дополнительные услуги

- ★ продление визы пациента на территории Германии
- ★ услуги адвоката
- ★ авиабилеты
- ★ организация индивидуальных поездок с русскоязычным гидом
- ★ весь спектр необходимых услуг по желанию пациента
- ★ организация помощи во всех ситуациях



**Тел.: +49 1751 240082
+7-903-406-43-49
E-mail: galleo@list.ru
www.galleorostov.ru**

Помощь после отъезда

- ★ организация доставки медицинских препаратов
- ★ организация связи пациента с лечащим врачом
- ★ готовность помочь по всем возникшим вопросам

16-ая СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА

АГРОУНИВЕРСАЛ 2014



26-28 МАРТА

Ставропольский край

г. Ставрополь, www.expo26.ru

тел.: (8652) 94-17-51, 955-175

ООО «ДОНАВТОХОЛОД»

www.selma-rnd.com

УСТАНОВКА, РЕМОНТ И ОБСЛУЖИВАНИЕ
КОНДИЦИОНЕРОВ АВТО И С/Х ТЕХНИКИ.

Установка кондиционеров на технику,
непредусмотренную под штатный
кондиционер заводом-производителем.

ТЕКУЩИЙ И КАПИТАЛЬНЫЙ РЕМОНТ
ТРАКТОРОВ БЮЛЕРИ КОМБАЙНОВ АКРОС,
ДВИГАТЕЛЕЙ CUMMINS

РЕМОНТ СТАРТЕРОВ ГЕНЕРАТОРОВ
ИМПОРТНОГО ПРОИЗВОДСТВА

РЕМОНТ, УСТАНОВКА И ОБСЛУЖИВАНИЕ
АВТОРЕФРИЖЕРАТОРОВ
И ПРОМЫШЛЕННОГО
ХОЛОДИЛЬНОГО ОБОРУДОВАНИЯ



*Работы могут выполняться
по месту нахождения заказчика.*

Центральный офис ООО «ДОНАВТОХОЛОД»:

Ростовская обл., г. Зерноград,
пер. Селекционный, 13 а,
тел./факс: 8 (86359) 4-15-21
Генеральный директор
Кривошапкин Александр Анатольевич,
тел.: 8 (928) 214-40-81
donavtoholod@selma-rnd.com
www.selma-rnd.com

Обособленные подразделения ООО «ДОНАВТОХОЛОД»:

Воронежская обл., г. Павловск,
ул. Строительная, 15, тел.: (47362) 31-5-56
Технический директор
Акованцев Николай Васильевич,
тел.: 8 (928) 757-62-02

Ставропольский кр., г. Новопавловск
Кадычков Максим Владимирович,
тел.: 8 (905) 410-25-84