

Деловой

КРЕСТЬЯНИН

Издательский дом «Крестьянин». www.krestianin.ru

№ 5
2 0 1 3



СЕРВИСНЫЙ ЦЕНТР

www.oooelteh.ru

**УСТАНОВКА
СИСТЕМ
КОНДИЦИОНИРОВАНИЯ
НА АВТО-
И СЕЛЬХОЗТЕХНИКУ**

**АВТОРИЗОВАННЫЙ
СЕРВИСНЫЙ ЦЕНТР
TERRION**

8-928-606-91-91
(86359) 4-04-63, 4-04-62

ООО «Электротехника»
РО, г. Зерноград,
пер. Западный, 15 д.
electexn@mail.ru



37 золотых медалей и 140 дипломов международных и всероссийских выставок

Эффективность удобрений серии Бионекс-Кеми

Результаты многолетних исследований по применению удобрений в разных регионах России показывают, что получать стабильные прибавки урожайности с/х культур можно только при обеспечении условий для поступления питательных веществ в растение непрерывно в течение всего периода вегетации. Это и легло в основу системы применения биоудобрений в сочетании с регуляторами роста, биофунгицидами и разработанной технологии Антистрессового Высокоурожайного Земледелия (АВЗ-технология), куда входят биопрепараты серии Бионекс-Кеми, Гуми, Фитоспорин, Борогум, выпускаемые НВП «БашИнком».

Серия препаратов Бионекс-Кеми содержит небольшие дозы NPK и в сочетании с остальными компонентами (микроэлементы, гуминовые вещества, Фитоспорин) даёт быстрое и мощное ускорение роста растений. Кроме того, небольшие дозы NPK, в отличие от больших доз минеральных удобрений, не угнетают микроорганизмы почвы, а наоборот, стимулируют их рост и активность. Всё это вместе способствует использованию элементов питания как из препарата, так и минеральных удобрений с большой отдачей. Кроме того, препараты серии Бионекс-Кеми Растворимый позволяют скорректировать условия питания в любую фазу онтогенеза растений и служат мощным средством управления ростом и развитием растения с целью формирования высоких урожаев хорошего качества.

Таблица 1. Внедрение инновационной АВЗ-технологии на яровой пшенице в Башкортостане. ГУСП совхоз «Роцинский», 2012 г.

Варианты	Урожайность ц/га	Прибавка	
		ц/га	%
Контроль	18,9	-	-
Бионекс-Кеми(N4O) 3кг/га+ Фитоспорин-М 0,8 л/л+Гуми(богатый) 5:6:9 0,8л/л	32,4	13,5	71

Таблица 2. Влияние некорневой подкормки на урожайность яровой пшеницы, Курганский НИИСХ, 2010 г.

Варианты	Урожайность ц/га	Прибавка	
		ц/га	%
Контроль	12,8	-	-
Бионекс-Кеми (N4O) 3кг/га куш.	15,8	3	23,4

Достоинство удобрений серии Бионекс-Кеми в том, что кроме макро- и микроэлементов в полимерно-хелатной форме они насыщены биофунгицидом Фитоспорин-М на основе спорообразующих бактерий *Bacillus Subtilis* 26D, которые уничтожают возбудителей болезней в почве и в растениях. Кроме того, Фитоспорин-М обладает сильными иммунно- и ростостимулирующими свойствами.

Бионекс-Кеми содержит в своём составе биоктивированные по молекулярному весу и по составу БМВ-гуматы, обладающие ростоускоряющими, антистрессовыми свойствами.

Многокомпонентность препарата обуславливает многофункциональность действия удобрений серии Бионекс-Кеми, что обеспечивает их высокую эффективность.

В 2012 году во Всероссийском НИИ биологической защиты растений провели опыты по изучению эффективности применения водорастворимых удобрений серии Бионекс-Кеми производства НВП «БашИнком».

Внекорневую обработку посевов озимой пшеницы провели в фазу весеннего кущения в дозе 2 кг/га и в фазу трубкования в дозе 3 кг/га в сочетании с биофунгицидом Фитоспорин МЖ.

Результаты показали, что внекорневая обработка посевов удобрением Бионекс-Кеми обеспечило прибавку урожая озимой пшеницы на 11 ц/га, или 27,1%, по сравнению с контролем.

Как показали опыты, проведённые д. с.-х. наук, чл.-корр. АН РБ Сафиним Х.М. в ГУСП совхозе «Роцинский» РБ, применение водорастворимых удобрений серии Бионекс-Кеми, содержащих в своём составе макро- и микроэлементы в полимерно-хелатной форме совместно с Фитоспорином и Гуми, обеспечило прибавку урожайности зерна яровой пшеницы на 71%. Тогда как при внесении препаратов известных зарубежных фирм, которые также имеют в составе макро- и микроэлементы, – всего 33-54% от уровня контроля (см. табл. 1).

В опытах, проведенных д. с.-х. н. профессором Немченко В.В. (Курганский НИИСХ) в 2010-м, 2012 годах, внесение препарата Бионекс-Кеми (N4O) в баковой смеси с гербицидами обеспечило прибавку урожайности зерна яровой пшеницы от 19% до 23,4% относительно контроля (см. табл. 2).

Увеличение урожайности зерновых культур от применения подкормки подтверждено и в опытах передовых хозяйств соседних областей, так, в ООО «Эвика Агро» Исетского района Тюменской области от внесения 2,2 кг/га Бионекс-Кеми (N4O) на ячмене в фазу кущения получена прибавка 12,1%, в ООО «СиЛаЧ» Троицкого района Челябинской области от внесения Бионекс-Кеми (N4O) 3,2 кг/га на яровой пшенице получен прирост урожайности 14,7%.

Таким образом, применение водорастворимых биоактивированных удобрений серии Бионекс-Кеми Растворимый, содержащих гуминовые вещества и Фитоспорин, макро- и микроэлементы в полимерно-хелатной форме, – один из путей решения проблемы повышения эффективности минеральных удобрений и урожайности с/х культур, тем более стоимость Бионекс-Кеми (N4O) невелика, на 1 га обходится от 150 до 250 рублей.

За консультациями и по вопросам приобретения препаратов производства НВП «БашИнком» обращаться в ООО «Торговый дом «Аверс»:
353600, Краснодарский край, ст. Староминская, ул. Толстого, 2
Тел./факс: (86153) 5-77-92, 5-72-43.
E-mail: avers95@mail.ru
Разработчик и производитель – ООО «НВП «БашИнком»: г. Уфа, тел.: (347) 2920967, 2920993, 2920994.



ООО "ТД "АВЕРС"



- САХАРНАЯ СВЁКЛА
- подсолнечник
- кукуруза
- овощные культуры

ИМПОРТНЫЕ ВЫСОКОУРОЖАЙНЫЕ СЕМЕНА



Новейшие разработки
крупнейших фирм!

СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ



353600
Краснодарский край,
станция Староминская,
ул. Толстого, 2

Тел.: (86153) 5-77-92
Тел./Факс: (86153) 5-72-43
avers95@mail.ru

МЕСМАР: ЛИДЕР «В ЖЕЛТОЙ МАЙКЕ»

НАДЕЖНЫЕ МОБИЛЬНЫЕ ЗЕРНОСУШИЛКИ ДЛЯ РОССИЙСКОГО РЫНКА.



Компания МЕСМАР, основанная в 1936 году, родилась из семейной компании и десятилетиями работает в отрасли обработки и сушки зерновых. Сегодня МЕСМАР предлагает широкий ассортимент продукции, удовлетворяющей потребности в зернообработке как небольших, так и крупных сельскохозяйственных предприятий.

Постоянное развитие компании МЕСМАР обусловлено тесными связями с сельскохозяйственными предприятиями. Компания находится в постоянном диалоге со своими клиентами, учитывая и реализовывая их запросы. Это позволяет продукции МЕСМАР занимать лидирующие позиции на рынке мобильных зерносушилок как в странах Западной Европы (Италия, Англия), так и в России, Беларуси, Украине, Казахстане, странах Балтии. Хорошие технические характеристики и долговечность сушилок МЕСМАР обеспечиваются постоянным контролем качества, который осуществляется на всех этапах производства - от проектирования до запуска в эксплуатацию, включая сборку.



Компания спроектировала, разработала и ввела в эксплуатацию самый широкий ассортимент мобильных зерносушилок от 9м³ до 102м³.

С учетом большого опыта работы с сельхозпроизводителями компания МЕСМАР внедрила ряд конструктивных преимуществ:

- в сушилках МЕСМАР установлены перфорированные сетки из нержавеющей стали и крепятся они на элементах рамы, обработанных горячим цинкованием, что в несколько раз увеличивает надежность конструкции и увеличивает срок службы сушилки;

- система силовой передачи от источника энергии (электродвигателя или ВОМ) у МЕСМАР реализована посредством конической зубчатой передачи редуктора на шнек и червячной зубчатой редукторной передачи на ворошилку. Остановка этих энергонагруженных элементов сушилки при включенной горелке может сказаться на пожаробезопасности, поэтому использование редукторного привода объективно необходимо, в отличие, например, от ременного;

- шнек из высокопрочной стали с переменным шагом расположен внутри зерносушилки. Данное решение, реализованное в каждой модели зерносушилок, обеспечивает равномерную нагрузку на зерно и защищает его от травмирования, что особенно актуально для семенного материала;

- наличие шнека внутри самой сушилки дает возможность установить аспирационную систему, которая очищает зерно в процессе сушки, а также крышу. Крыша увеличивает эффективность системы аспирации и защищает зерно от дождя;

- для обеспечения безопасности процесса сушки на каждой зерносушилке установлен комплект лепестковой защиты камеры нагрева, а камера сгорания топливного блока МЕСМАР имеет длину, достаточную для безопасной работы без теплообменника. Она рассчитана таким образом, чтобы языки пламени горелки, заворачиваясь в обратную сторону, не попадали во внутреннюю камеру сушки;

- зерносушилки МЕСМАР безопасны для сушки любых видов культур. В исключительных случаях, когда необходимо полностью исключить попадание продуктов горения в высушиваемый продукт, компания предлагает установить теплообменник. Теплообменник имеет полностью внешнюю конструкцию, и ни одна нагреваемая часть не заходит внутрь камеры в нагрева. Это сделано для того, чтобы избежать риска возгорания высушиваемого материала. Если теплообменник расположен внутри сушилки, то на нагретые элементы теплообменника попадает пыль и возрастает вероятность возгорания;



- для оптимизации процесса загрузки зерносушилки МЕСМАР устанавливает загрузочный лоток с площадью в 4 раза превосходящей аналоги, в силу чего загрузку зерна можно производить из обычных самосвалов и с помощью ковшевых погрузчиков.

ных самосвалов и с помощью ковшевых погрузчиков.

Ни что так не говорит о качестве оборудования, как повторная покупка. Вот что говорит о зерносушилках МЕСМАР индивидуальный предприниматель Жигалов Анатолий Васильевич (Свердловская область, Богдановичский район): «Первую сушилку я приобрел в 2011 году. Она отлично зарекомендовала себя в работе. Надежная техника. На следующий год приобрел зерносушильный комплекс, в состав которого входит зерносушилка, машина очистки, а также система шнеков и накопительный бункер. И тоже остался доволен. Сушили рапс и зерновые культуры.»

Компания Мекмар Россия всерьез и надолго на российском рынке. Уже 3 года как сборка производится в России. У клиентов есть возможность приобрести оборудование как итальянской, так и отечественной сборки. Оборудование, собираемое в России, сертифицировано и имеет всю необходимую разрешительную документацию. Все специалисты сервисной службы МЕСМАР прошли обучение в Италии.



По всем вопросам обращайтесь к официальному представителю МЕСМАР в России ООО «Мекмар Россия»:
 + 7 (4812) 63 21 28
 +7 967 988 66 45
 e-mail: info@mecmargroup.ru
 www.mecmar.ru



ЗАВОД «ТЕХМАШ»

ПРОИЗВОДСТВО ТЕХНИКИ
ЕВРОПЕЙСКОГО КАЧЕСТВА



FKLO

BELLOTA
Your best help

OFAS

МОДЕЛИ ПРОДУКЦИИ

ДИСКОВЫЙ
МУЛЬЧИРОВЩИК ДМ «НОРС»



БОРОНА ДИСКОВАЯ
ДВУХ И ЧЕТЫРЕХРЯДНАЯ
БДУ «БАЛЬДР»



ПЛУГ БИНАРНО-ПЕШЕШНЫЙ БПП



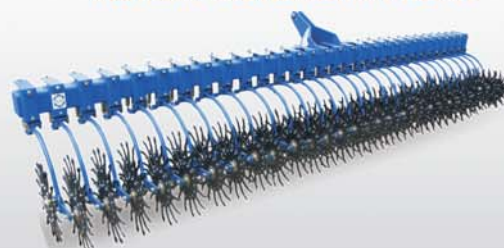
КУЛЬТИВАТОР
КПО «ЯРОВИТ»



АВТОМОБИЛЬНЫЕ
ВЕСЫ



БОРОНА
МОТЫГА РОТАЦИОННАЯ БМР



ЗАВОД «ТЕХМАШ»
Ростовская область
г. Шахты, пер. Сокольнический, 7В



Телефон/Факс:
(8636) 235-553, 235-235
www.tehmash-ug.ru

РЕКЛАМА

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИКА

Новый разворот.....10

Цены на зерно устремляются вниз

Мука вместо пшеницы.....12

Донской союз сельхозпроизводителей зерна хочет потеснить турецких переработчиков

РАСТЕНИЕВОДСТВО

Пальма первенства — у кукурузы.....14

Почему «королева полей» занимает 40% сельхозугодий кубанской агрофирмы

Поля, не знающие плуга.....15

Тандем двух фермеров позволяет получать хорошие урожаи, не забывая об отдыхе

ТЕХНИКА

Шикарная шестёрка.....16

Драйв-репортаж о шестой серии трактора Deutz-Fahr Agrotion, подготовленный для «ДК» нашими коллегами из немецкого журнала PROFIL

ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

Как помочь суду быть объективным.....18

Консультации Николая Кана

ЖИВОТНОВОДСТВО

Статья дохода или уголовная статья?.....22

За «круглым столом» «Делового крестьянина» обсудили проблемы использования отходов ферм

САД И ОГОРОД

Грабли выбираю по зубам.....26

Самый удобный инструмент для работы на усадьбе тот, что сделан своими руками

ОХОТА И РЫБАЛКА

Стол на всю компанию.....30

Насколько обоснованы тревоги наших жён

Игра в догонялки для избранных

Апрельский визит министра сельского хозяйства РФ Николая Фёдорова в Ростовскую область завершился в Зернограде, которому московский гость предрёк будущее «столицы инновационной политики в АПК». На совещание по вопросам модернизации отрасли здесь собрался цвет аграрной науки региона. В ожидании припозднившегося министра директора НИИ и ректоры вузов говорили о наболевшем. Пожалуй, чаще других всплывала тема роста цен на ГСМ, электроэнергию, сельхозтехнику, за которыми продукция крестьян не поспевает угнаться. О каких иновациях при таком раскладе может идти речь?

Когда совещание началось, первым «забил гвоздь» о ценах директор Донского зонального НИИ сельского хозяйства Владимир Зинченко. Поскольку его выступление касалось истощения почв, заговорил он о заморозке цен на удобрения, подсластив свою речь дифирамбом: «Только вы можете повлиять на эту проблему». Прочие ораторы, вероятно, намеревались назвать преискурранты на иной товар. Но Зинченко оказался первым и последним. Потому что министр Фёдоров, отвергнув приписанное ему всемогущество, в довольно жёсткой форме прокомментировал саму ценовую но-стальгию по СССР.

— Сразу хочу поставить точку, — осадил выступающего Фёдоров. — По вашей формулировке, «надо остановить рост цен на минеральные удобрения». Это будет делаться не административно. Бессмысленно даже дискутировать. Не тратьте время впустую на поиски таких направлений решения проблемы.

Действительно, заморозка цен в условиях рынка — это банальная маниловщина. Но раз государство активно использует различные механизмы сдерживания цен на продукцию полей и ферм, а прочие цены отпускает на волю, то вопрос выживания крестьянина становится вполне закономерным. Что на это предлагает Фёдоров?

— Надо увеличивать в разы погектарную поддержку, что позволит крестьянам по-своему планировать, — выдал рецепт министр. — И здесь только нужна наша просветительская и разъяснительная работа, учёба нужна, чтобы они тратили приоритетно деньги на обеспечение качественными семенами, на минеральные удобрения, на обновление техники.

Как видим, министр говорит лишь о намерении нарастить субсидии. Неизвестно ещё, как к этой его затее отнесутся правительство и президент. А крестьянин вынужден уже сегодня конкурировать с западными фермерами, которые, как известно, получают господдержку в десятки раз большую. При этом нынешние наши субсидии аграриям оказались, словно в насмешку, ниже даже прошлогодних. Так что игра в догонялки может сильно затянуться.

Важно учесть и другое. Пока у нас субсидиями пользовались меньшинство аграриев. В Ростовской области, как уже сообщал наш журнал, господдержку получали в минувшем году лишь 15% фермеров. Большинство из глав КФХ просто не имеют возможности выполнить условия, которыми обставлена выдача субсидий. А это значит, что мы говорим об игре в догонялки для избранных.

Правда, замминистра сельского хозяйства Ростовской области Анатолий Кольчик пообещал нашему изданию, что в этом году субсидии дойдут до абсолютного большинства аграриев региона. Поживём — увидим.

Николай ГРИТЧИН

Как подать объявление в журнале «Деловой крестьянин»

1. Разборчивым почерком напишите текст объявления. Укажите контактный телефон.
2. Квитанцию почтового перевода об оплате и текст объявления пришлите по почте: ул. Города Волос, 6, г. Ростов н/Д, 344000, ЗАО ИД «Крестьянин».

Реквизиты ЗАО ИД «Крестьянин»: р/с 40702810800000000935 в ОАО КБ «Центр-инвест» г. Ростова-на-Дону, БИК 046015762, к/с 3010181010000000762, ИНН 6162004360 КПП 616501001

Главный редактор Н.В. Гритчин
 Учредитель-издатель: ЗАО «ИД «Крестьянин»
 Зарегистрирован в Министерстве РФ по печати. Рег. номер ПП № 77-12227.
 Адрес для писем: Ростов-на-Дону, 344000, ул. Города Волос, 6,
 тел.: (863) 282-83-13, www.krestianin.biz E-mail: dk@krestianin.biz
 Отпечатано в типографии ИП Харченко Т. В. (Lucky Pack), г. Ростов-на-Дону,
 ул. Мечникова, 112.
 Объем 13 печатных листов. Номер набран и сверстан в компьютерном центре
 «Крестьянин».
 Номер подписан 29.04.2013 г., в 12.00. Заказ № . Тираж 20 000 экз.
 Общий тираж ИД «Крестьянин» — 159 500 экз.

16+

Вредителей как ветром сдуло!



Борей®

имидаклоприд, 150 г/л +
+ лямбда-цигалотрин, 50 г/л

Двухкомпонентный высокоэффективный инсектицид для борьбы с широким спектром вредителей на зерновых, овощных, плодовых культурах, рапсе, сахарной свекле, горохе, картофеле, а также для уничтожения саранчовых. Содержит оригинальную комбинацию двух действующих веществ из разных химических классов. Сочетает быстроту действия с длительным периодом защиты. Благодаря системной активности уничтожает скрытоживущих вредителей и питающихся на нижней стороне листьев. Устойчив к длительному воздействию солнечных лучей и жаре. Разрешен для авиационного применения.

Представительства ЗАО Фирма «Август» в Ростовской области
Ростов-на-Дону тел./факс (863) 255-12-05
сл. Б. Мартыновка тел./факс (86395) 2-12-63
г. Зерноград тел. (86359) 3-43-26
пос. Тарасовский тел. (86386) 3-31-28

С нами расти легче

www.avgust.com

avgust 
crop protection





ЛПХ догружают переработчиков

В нынешнем году 48 предприятий Краснодарского края, занимающиеся переработкой плодовоовощной продукции, планируют выпустить 920 млн условных банок консервов. Для этого им необходимо 282 тыс. т плодовоовощного сырья, из них 222 тыс. т – овощей. Собственное производство овощных культур консервными предприятиями запланировано на уровне 140 тыс. т. Кроме того, крупными сельхозтоваропроизводителями ежегодно осуществляются поставки порядка 50 тыс. т овощей. Таким образом, недостающая потребность консервных предприятий края в овощном сырье составляет 32,4 тыс. т. Кто дозагрузит комбинаты?

На совещании по вопросам взаимодействия производителей и переработчиков плодовоовощной продукции под руководством вице-губернатора Сергея Гаркуши было предложено активнее привлекать к сотрудничеству с консервными заводами КФХ и ЛПХ региона. Для этого будет использоваться уже оправдавшая себя практика заключения долгосрочных договоров между заводами и владельцами огородов. Как сообщили в минсельхозе края, на долю подсобных хозяйств сегодня приходится производство 84% плодовоовощной продукции региона. При этом ЛПХ активно строят теплицы, пользуясь господдержкой (300 руб. за 1 кв. метр построенной теплицы). За последние 3 года около 3 тыс. ЛПХ края получили бюджетные деньги на эти цели. В результате общая площадь огорода под плёнкой в ЛПХ региона достигла 314 га.

Система социального питания: пилотный проект

Как известно, с 2015 года в России начнёт действовать система социального питания, предусматривающая круглогодичное обеспечение качественной сельхозпродукцией детских садов, школ, больниц, воинских частей, Домов ветеранов и других социальных учреждений. Объём закупок продовольствия на эти цели ожидается внушительный – на 640 млрд руб. в текущих ценах. Разумеется, воспользоваться столь надёжным каналом сбыта выращенного мечтают многие аграрии. Во время апрельского визита в Ростовскую область министр сельского хозяйства РФ Николай Фёдоров предложил регионам не дожидаться 2015 года, а участвовать в пилотной обкатке системы уже сейчас.

– Мы приглашаем до 10 регионов принять участие в пилотном проекте этой системы, – сказал министр.

По словам Фёдорова, важно создать инфраструктуру этой системы. Опробовать разные формы объединения сельхозпроизводителей, проработать логистику. При этом придётся преодолеть множество нынешних проблем и представлений.

– Мы не можем сказать: давайте в течение недели, месяца или сезона только будем обеспечивать. А в другое время кто обеспечит? То есть мы должны скооперироваться в том числе, может быть, и с иностранными партнёрами, если сами не сможем производить вне сезона, – подсказал возможный вариант министр.

«Ростсельмаш» начал выпускать крупнопакующие пресс-подборщики

Тюковый пресс-подборщик TUKAN Max компании «Ростсельмаш» способен за один раз упаковывать 550 кг травы. А при использовании дополнительного оборудования (стаера-накопителя) вес одного тюка сена может достигать более 1 т. Такие машины не выпускает в России ни один производитель, сообщили в компании. TUKAN Max пригоден для сбора соломы и сена. Обвязка тюков выполняется в автоматическом режиме. Для перевозки крупногабаритных тюков и рулонов компания также начинает выпускать технику «спутник»: тележку для транспортировки тюков ТПТ-20, которая может перевозить от 6 до 11,34 т груза

TUKAN Max пополнил серию уже выпускающихся заводом пресс-подборщиков – тюкового TUKAN и рулонного PELIKAN.



Аэросев повышает урожай

Несколько тысяч гектаров пашни в Саратовской области в этом сезоне будут засеяны семенами горчицы, рыжика, рапса, сурепицы с помощью малой авиации. Первыми, как сообщили в правительстве региона, приступили к весеннему аэросеву горчицы хозяйства Краснокутского района. Летательные аппараты поднялись над полями гораздо раньше, чем туда сможет пробраться наземная техника. Аэросев применяется, когда на пашне ещё грязь по колено. Но именно в этом важное преимущество крылатой технологии. Растения полнее используют запасы влаги, развивают мощную корневую систему, демонстрируют повышенную устойчивость к болезням и вредителям. Всё это повышает урожай.

На востоке края пустили тепличный комплекс

Тепличный комплекс «Элит» площадью 6 га введён в эксплуатацию на подъезде к селу Бургун-Маджары Левокумского района Ставрополя, сообщили в минсельхозе края. Здесь круглый год будут выращивать овощи по прогрессивной технологии. По данным директора комплекса Дмитрия Шишина, уже в нынешнем году

предприятие поставит жителям региона 1,5 тыс. т огурцов.

1 тыс. руб. на 1 га дадут немногим

Громкое заявление губернатора Александра Ткачёва о тысячной погоектарной поддержке аграриев, сделанное на мартовском съезде фермеров Кубани, вынужден был позднее скорректировать министр сельхоз региона. Как сказано в официальном сообщении ведомства, по 1 тыс. руб. субсидий на 1 га посевных площадей получают лишь те хозяйства, которые вносят на поля органические удобрения, а также сеют рис и многолетние травы. А таковых в крае явное меньшинство. Большинство же будет довольствоваться субсидией 600 руб. на 1 га.

Мраморное мясо из подворий

Министр сельского хозяйства РФ Николай Фёдоров при посещении донского региона пообещал приоритетную поддержку опыта производства мраморного мяса в Воронежской области с привлечением ЛПХ. По словам Николая Васильевича, на воронежских землях реализуется крупный индустриальный проект по выращиванию КРС мясного направления. Такое масштабное дело, конечно, предусматривает максимальную автоматизацию и механизацию всех процессов. Но воронежский губернатор Алексей Гордеев, как узнал министр, убедил инвестора внести изменения в проект, с тем чтобы в крупный комплекс были интегрированы 2 тыс. личных подсобных хозяйств. В результате такое количество сельских семей получили возможность откармливать бычков на своих подворьях и получать с этого доход. При этом предприятие обеспечивает ЛПХ кормами и гарантирует ветеринарное сопровождение.

– Когда крупный комплекс интегрирует в себя малые формы хозяйствования и сохраняет жизнь в сельской местности, это то, что надо, – отметил Николай Фёдоров.



Молокоматы пришли в село

Пилотный проект по установке автоматов, продающих свежее коровье молоко, реализуется на Ставрополье. Как сообщил на совещании зампред краевого правительства Николай Великдань, первые восемь молокоматов по инициативе совхоза им. Кирова Труновского района уже установлены и «вызвали большой интерес у покупателей». Поэтому число молокоматов в крае будет увеличено. Любопытно, что, по данным пресс-службы губернатора края, первые автоматы появились не только в городах Ставрополе и Изобильном, но и в селе Дивном. Корова в сельском подворье встречается всё реже.

XI международные гонки на тракторах «Бизон-Трек-Шоу-2013» стартуют 2 июня

Оргкомитет «Бизон-Трек-Шоу» определил дату проведения XI международных гонок на тракторах. Единственное в России спортивное соревнование сельских механизаторов состоится 2 июня 2013 года.

«Бизон-Трек-Шоу-2013» пройдет в международном формате. В турнире наряду с отечественными трактористами примут участие представители ближнего и дальнего зарубежья.

К гонкам будут допущены тракторы с объемом двигателя 4 литра. Как ожидается, большинство машин сельские конструкторы выполнят на базе «Беларусов», хорошо зарекомендовавших себя в предыдущих состязаниях. Технику оборудуют каркасами и ремнями безопасности. Пригодность тракторов к тяжёлым испытаниям проверят инспекторы Ростехнадзора.

Традиционно главными призами «Бизон-Трек-Шоу-2013» станут современные сельскохозяйственные тракторы.



Дама бросает вызов

Впервые в мире в гонках на тракторах примет участие женщина

Участникам гонок на тракторах «Бизон-Трек-Шоу-2013» впервые бросит вызов женщина. Единственная в мире тракторная гонщица будет представлять на соревнованиях сельхозпредприятие из Псковской области.

Оргкомитет «Бизон-Трек-Шоу» принял решение разрешить женщинам участвовать в гонках на тракторах в 2013 году. В десяти предыдущих турнирах управляли сельхозмашинами исключительно представители сильного пола. Согласно регламенту, мужчины и женщины будут находиться в равных условиях. Отдельные заезды и номинации не предусмотрены.

Первой заявкой на участие в соревнованиях подала Ольга Стебихова из Псковской области. Претендентка на победу с детства увлекается техникой и транспортными средствами, давно мечтает принять участие в тракторном состязании. Сегодня Ольга тщательно готовит спортивную машину и усиленно тренируется, преодолевая на тракторе местные пустыри и овраги.

XI международные гонки на тракторах «Бизон-Трек-Шоу» пройдут в Ростове-на-Дону 2 июня 2013 года.



Ольга Стебихова

Рынок готовится к развороту

Налицо предпосылки для серьёзного снижения цен на зерно

Сев яровых на юге России проходит самыми активными темпами. Дожди, которые прошли в начале апреля во многих регионах ЮФО и СКФО, несколько задержали весенние полевые работы, однако аграрии планируют завершить весь запланированный объём в научно обоснованные сроки. Урожай в стране ожидается немаленький, говорят опрошенные эксперты, но это может сыграть с аграриями злую шутку. Рынок готовится к серьёзному снижению цен на зерно, все предпосылки для этого есть.

Немного сухой статистики

На момент подготовки данного обзора наибольшие площади были заняты яровыми в Краснодарском, Ставропольском краях и Ростовской области. Сев проходит весьма оперативно. В Ростовской области при этом картина не совсем однородна. Яровой сев (по всем культурам) планируется провести здесь на площади 2,2 млн га, из них на 20 апреля зерновыми и зернобобовыми было занято 500 тыс. га (под зерно запланирован 1 млн га). Структура посевов не претерпела серьёзных изменений по сравнению, скажем, с последними двумя-тремя годами, однако очевидно, что аграрии начали расширять перечень культивируемых растений. По данным минсельхозпрода области, овсом было засеяно 13 тыс. га, кукурузой – порядка 6 тыс. га. Кроме того,

под технические культуры отвели уже почти 200 тыс. га, в том числе примерно 120 тыс. га засеяли льном, 13 тыс. га – рапсом, 9 тыс. га – сахарной свёклой.

Озимые зерновые, напомним, были размещены на Дону на площади 2,1 млн га. Около 1,8 млн га из них сегодня находятся в хорошем и удовлетворительном состоянии, из них более 1,5 млн га получили подкормку.

– Я буквально на днях проезжал юго-восточную зону области – Целинский, Зерноградский, Песчанокопский, Сальский районы – кустистость хорошая, нормальные всходы. Так что виды на урожай оптимистические, – сообщил в интервью «Деловому крестьянину» советник президента Торгово-промышленной палаты Ростовской области по вопросам АПК Юрий Корнюш. – На востоке области ситуация похуже – сказывается невысокий уровень влаги в почве. Зато явных морозов без снега в этом году не было. По данным из районов, на востоке запас влаги в метровом слое составляет от 60 до 80 мм. Этого, конечно, недостаточно. Но в целом ситуация не критична.

По состоянию на середину апреля аграрии Краснодарского края засеяли ранними яровыми культурами порядка 500 тыс. га. В целом, погода благоволит кубанским фермерам. К севу удалось приступить относительно рано, ожидания по температурному режиму вселяют в них оптимизм. Однако это «дополнительное» тепло может привести к сни-

жению влаги в почве, поэтому сев проходит по возможности быстро. По данным опросов «АПК-Информ», в Краснодарском крае намерены увеличивать посевные площади под кукурузой – «на 20-30%, ввиду рентабельности данной зерновой и высокого спроса со стороны покупателей».

По состоянию на 15 апреля аграрии Волгоградской области засеяли ранними яровыми зерновыми 70,8 тыс. га. Об этом сообщает пресс-служба регионального минсельхоза. Всего яровыми зерновыми культурами (в т. ч. кукурузой) планируется засеять 620 тыс. га, техническими – 700 тыс. га, кормовыми – 65 тыс. га. В северокавказских республиках объёмы сева значительно меньше, однако его темпы также находятся в пределах среднегодовых значений или даже опережают их. Многие южные регионы уже завершают сев кукурузы и подсолнечника.

Большой караван

Министерство сельского хозяйства России, несмотря на хорошую сохранность озимых и вполне удачный старт весеннего сева, сохраняет свой осторожный прогноз по урожаю зерновых. В середине апреля главное аграрное ведомство страны подтвердило ранее озвученный прогноз в 90-92 млн т. При этом чиновники оговариваются: речь идёт об официально декларируемом объёме. Но в этом году, ожидают чиновники, большой разни-



цы между отчётностью и реальным урожаем не будет. По мнению министра сельского хозяйства России Николая Фёдорова, переход на так называемую несвязанную поддержку («погектарные субсидии»), которая вводится с текущего года, должна «обелить» статистические данные, сделать их приближенными к данным реальным.

«Для того чтобы получить больше денег в следующем сезоне на погектарную поддержку, крестьянам нужно по максимуму показать урожай», – сказал Николай Фёдоров. Это и понятно. Аграрию, претендующему на деньги госсубсидий, нужно будет отразить всю свою пашню в документах. При этом остаётся некоторая погрешность, поскольку уже сегодня ясно, что многие аграрии этой поддержкой не сумеют пользоваться. По меньшей мере, в нынешнем сезоне.

Оценки независимых экспертов по урожаю-2013 разнятся, и весьма значительно. Директор ВНИИ экономики сельского хозяйства вице-президент Россельхозакадемии Иван Ушачев в середине апреля отметил, например, что даже при самых благоприятных погодных условиях урожай составит не более 87 млн т зерновых (производство сахарной свёклы, по его мнению, должно составить 35,6 млн т, подсолнечника – 7,4 млн т). Другие эксперты говорят о более серьёзных ожиданиях. Генеральный директор ООО «ПроЗерно» Владимир Петриченко, например, считает, что Россия может собрать 98 млн т. «Урожай мне видится в объёме 98 млн т, из них будет 58,5 млн т пшеницы», – уточняет он. А глава Российского зернового союза Аркадий Злочевский не исключал резуль-

тат в 100 млн т или даже выше. При этом Аркадий Леонидович отмечает, что такие большие объёмы практически неизбежно приведут к обвалу цен на зерновом рынке в текущем сезоне.

На переломе

Прошлый календарный год был весьма странным с точки зрения логики рынка. Несмотря на неплохие мировые запасы зерна, уровень цен был достаточно высок. В России при этом преysкуранты в некоторые моменты были даже выше мировых. Как писал «Деловой крестьянин» в одном из прошлых номеров, трейдеры жаловались, что в начале осени прошлого года они были вынуждены продавать зерно за рубеж с убытком. Контракты на поставки были заключены заранее, и даже профессиональные игроки рынка не были готовы к такому повороту событий. Отгрузки совершались только в рамках ранее заключённых контрактов. Сегодня рынок разворачивается, говорят аналитики.

Пока и мировые торговые площадки, и локальные российские рынки находятся, как говорится у биржевиков, в «боковом» тренде. Снижение средних закупочных цен в России имеет место, это отчётливо видно с учётом сезонного фактора (весной обычно максимальные цены на сырьё), однако вряд ли это было для кого-то непредсказуемым.

Очевидно, что Минсельхоз ожидает отскока цен. Как сообщает портал Agrobook.ru, ведомство в середине апреля предложило снизить объёмы предложения зерна в рамках текущих товарных интервенций. По мнению чи-

новников, с марта «проходит стабильное снижение закупочных цен на зерно на российском рынке и на бирже».

«9 и 10 апреля средневзвешенные цены на пшеницу 3-го и 4-го класса составили 7937,4 руб./т и 8357,83 руб./т, снизившись соответственно на 17,6% и 13,2%, причём показатель по пшенице 3-го класса приблизился к стартовой цене (7600 руб./т)», – сказал во время рабочего совещания по вопросу интервенций заместитель министра Илья Шестаков.

Вероятно, предложение ведомства будет принято. Напомним, изначально планировалось продать всего 1 млн т и только регионам неевропейской части России. Но когда стало ясно, что этот миллион не остановит рост цен, было принято решение продавать почти всё, порядка 3,8-4 млн т. В таком случае в фонде осталось бы не более 500 тыс. т. По данным Объединённой зерновой компании (является уполномоченным агентом по проведению интервенций), всего с начала проведения текущих государственных товарных интервенций 2012-2013 годов (на 10 апреля) из государственного интервенционного фонда на биржевых торгах было продано порядка 2,88 млн т зерна. Отчасти эти объёмы всё-таки смогли остудить цены внутри страны, но вряд ли остановка продаж сможет сколько-нибудь серьёзно повлиять на сегодняшнюю конъюнктуру.

*Сергей НЕЖЕВИЦКИЙ,
экономический обозреватель «ДК»*

МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ

АгроАльянс

Вместе к будущему урожаю!

ООО «АгроАльянс» – ведущий трейдер отечественных производителей минеральных удобрений, предлагает весь ассортимент удобрений по низким ценам для сельхозпроизводителей.

АЗОТНЫЕ
СЛОЖНЫЕ
ФОСФОРНЫЕ
КАЛИЙНЫЕ

613040, Кировская область,
г. Кирово-Чепецк, ул. Революции, 12.
Тел./факс: 8 (83361) 4-45-74
4-29-85, 3-55-19, 3-74-41
E-mail: agroaljans@rambler.ru www.agroaljans.ru

На корабль без посредников

Наличие портов даёт дополнительные шансы зернопроизводителям Дона

Зерновой союз сельхозпроизводителей Ростовской области объединяет 70 ведущих хозяйств региона с общей площадью земельных угодий в 600 тыс. га. Они выращивают около 1 млн т зерна, принимают консолидированные решения по стартовым ценам на урожай, в диалоге с властями определяют стратегические пути развития отрасли. В интервью «Деловому крестьянину» директор Зернового союза Юрий Паршуков рассказал о конкурентных возможностях донского региона в условиях ВТО.

Выигрыш – 20 долларов на тонне

«ДК»: В минувшем году через порты Ростовской области за границу, по данным Зернового союза, отгружено около 5 млн т зерна. Ростовчане стали лидерами в стране по экспорту хлеба. Это случайность или закономерность?

Паршуков: Закономерность. Точек отгрузки у нас значительно больше, чем в любом другом регионе, в том числе в Краснодарском крае. В нашей области сегодня действуют 14 портовых терминалов с общей ёмкостью единовременного хранения более 1 млн т. Причём они расположены по акватории Дона от Азова, Таганрога и Ростова на юге до Цимлянска и Константиновска на севере и Волгодонска на каспийском направлении. Поскольку терминалы находятся в разных местах и обеспечены подъездными путями и прочей инфраструктурой, мы можем ставить под погрузку больше кораблей одновременно.

«ДК»: Ростовская область намолотила в минувшем году немногим больше 6 млн т зерна. Если 5 млн из них ушло за границу, то себе почти не осталось. А ведь надо и своё население хлебом накормить, и семена заложить, и живность вырастить.

Паршуков: В экспортных поставках наших терминалов ростовское зерно не превышает 70-80%. Дело в том, что через донские порты отправляют за границу урожай ещё воронежские, волгоградские хозяйства. Нужно учитывать и следующее. В отгрузке российского зерна из Ростовской области наибольшие доли принадлежат Международной зерновой компании, «Югу Руси», «Астону», «Бунге», «Луис Дрейфусу», «Валинору». Эти крупные трейдеры базируются в основном в нашем регионе, но выращивают зерно или закупают его не только у донских аграриев, но и у волгоградцев, саратовцев, самарцев. То есть на масштабы экспорта влияют как терминалы, так и закупочные компании.

«ДК»: Донские хозяйства получили сегодня возможность экспортировать зерно, минуя трейдеров. Насколько это выгодно?

Паршуков: Мы договорились о прямом экспорте с элеватором «Промэкспедиция», рас-



Юрий Паршуков: «Цена пшеницы – не ниже 7 тыс.»

положенном в Азове, имеющем ёмкости на 100 тыс. т и способным загружать одновременно три корабля. Через этот терминал, который не принадлежит ни одному из крупных холдингов, уже экспортируют зерно ряд хозяйств Азовского и Весёловского районов. Порядок таков. Хозяйство формирует на своём току судовую партию в 3-5 тыс. т пшеницы, скажем, третьего класса. Делает лабораторный анализ. А затем машины идут потоком на элеватор, который перегружает с них зерно напрямую на судно. Это позволяет сельхозпроизводителю получить выигрыш до 20 долларов на каждой тонне. Возможен и другой вариант. Элеватор выделяет хозяйству ёмкость на неделю-две для постепенного заполнения. Затем зерно очищают и отгружают на судно. Тут уж получается двойная перевалка, за что хозяйство должно дополнительно заплатить. Важно отметить, что элеватор занимается поиском наиболее выгодных контрактов и берёт на себя услуги по оформлению груза. Сейчас мы с членами нашего Зернового союза прорабатываем ещё один вариант прямого экспорта. Он предусматривает формирование партии в 40 тыс. т для загрузки большого корабля. Тогда морским перевозчиком не надо катать туда-сюда трёхтысячник. Поэтому при таком приличном объёме нам обещают эксклюзивную цену. Предварительные договорённости таковы. Несколько наших крупных хозяйств скинутся по 8-10 тыс. т пшеницы и получат в результате ощутимый выигрыш в цене. В этом году хотим осуществить эту идею.

А в планах нашего Зернового союза на будущее – выход на мировой рынок с объёмом в несколько сот тысяч тонн и заключение эксклюзивного договора с крупной экспортной компанией напрямую. Это может быть, скажем, контракт с Египтом или с Турцией по госзакупкам.

Ценовой ориентир – не ниже 7000 за тонну

«ДК»: Экспортная ориентация по-разному сказывается на экономике хозяйств. Те, что ближе к портам, в выигрыше. А дальние степные районы обречены на отставание из-за дополнительных затрат на транспортировку зерна. Как уравнивать их шансы?

Паршуков: Проблема серьёзная. По нашим данным, расходы на доставку зерна автомобилями из удалённых хозяйств до терминалов достигают 500 руб. на 1 тонну. Если взять урожайность в 30 ц/га, то дополнительные затраты в таких хозяйствах выливаются в 1,5 тыс. руб. на каждом гектаре. Разница же в погектарной поддержке, как известно, колеблется в пределах 30-50 руб./га и не позволяет компенсировать эти потери. Поэтому наш Зерновой союз будет настаивать на дополнительных преференциях удалённым хозяйствам.

«ДК»: Минсельхоз РФ объявил минимальную цену на зерно нового урожая при проведении государственных закупочных ин-

тервенций. Мягкая продовольственная пшеница третьего класса оценена в 6 550 руб./т. Заинтересуют ли такие преysкурранты донских аграриев?

Паршуков: Вряд ли. Это в полтора раза ниже нынешней цены на наших элеваторах и на мировых рынках (разговор состоялся в начале апреля. – *Ред.*) И лишь немного превышает расходы крестьянина на выращивание урожая. По нашим сведениям, себестоимость 1 т. пшеницы в нынешнем году в Ростовской области составит около 6 тыс. руб. за 1 т.

«ДК»: Не многовато?

Паршуков: Нет, это сводный показатель, основанный на данных передовых хозяйств, где сеют семенами высоких репродукций, покупают в достатке удобрений, обновляют технику, получают достойные урожаи, вовремя рассчитываются за аренду земли, ведут открытую бухгалтерию и исправно платят налоги. Чтобы такие хозяйства и дальше успешно развивались, они должны продать пшеницу в нынешнем году не дешевле чем по 7 тыс. руб./т. Впрочем, конкретнее с ценой мы поделимся коллегиально в последней декаде мая, когда соберёмся на ежегодную конференцию нашего Зернового союза в хозяйстве одного из наших учредителей – «Урал-Дон», где посмотрим технологию, затратную часть, урожайность.

«ДК»: Утверждённой на конференции ценовой планки придерживаются затем члены союза?

Паршуков: Напомню: Зерновой союз сельхозпроизводителей Ростовской области создан три года назад. До этого было как? Экспортёры работали персонально с каждым хозяйством: заинтересовывали, демпинговали. Разрозненные продавцы не могли придерживаться определённой цены. Когда мы объединились, то стали говорить: наша себестоимость такова. Три года назад, к примеру, она была 3 200-3 500 руб. И мы тогда впервые определились: чтобы получить прибыль и модернизироваться, стартовая цена должна быть не ниже 4500 руб. – с НДС, франко-хозяйство. Это, посчитали мы, будет достаточно и для трейдеров, если они уберут аппетиты на 15-20 долларов. Соглашение сработало. На следующий год договорились по цене 5 500. Третий год – уже 6 500. Случаев,

«Жизнь заставит – скорректируем»

Во время пребывания на Дону в начале апреля федеральный министр сельского хозяйства Николай Фёдоров откликнулся на обеспокоенность местных аграриев по поводу установленных министерством низких, по их мнению, цен на пшеницу нового урожая при проведении закупочных интервенций.

– Мы за всем этим следим в ежедневном режиме. На всех фьючерсных сделках цены падают – еженедельно на 10-20 долларов, – высказался министр в обоснование принятого решения. Впрочем, тут же он дал понять, что утверждённая цена не догма:

– Нет таких решений, которые бы были как священная корова – раз и навсегда. Если жизнь заставит скорректировать, мы скорректируем.

А вот доходы экспортёров российского зерна в скором времени могут снизиться.

– Мне не очень хочется субсидировать экспорт зерна, – заявил в Зернограде Николай Фёдоров. – Поэтому мы найдём цивилизованные, понятные правила, по которым будем поддерживать переработку. Пусть экспортируют продукцию глубокой переработки зерна.

когда наши учредители отступали бы от договорённостей, я не знаю.

Кстати, коллективная позиция позволяет сегодня устанавливать и справедливую экспортную цену. Об этом мы говорим в июне в Геленджике на Зерновом раунде, где собираются около 300 предприятий-экспортёров. Анализируем прогнозы сбора зерна, внутренние потребности, определяем экспортный потенциал, сопоставляем себестоимость с мировыми ценами и называем реальные преysкурранты. Это удобно всем, поскольку позволяет работать с новым зерном, не затягивая начало экспорта.

Мука вместо зерна

«ДК»: Статус донского региона как ведущего экспортёра сырья сегодня уже не так радует. Хочется отправлять за границу наши муку, крупы, каши.

Паршуков: Для этого надо отказаться от нынешней практики распределения господдержки по принципу «всем сёстрам по серьгам» и сконцентрироваться на болевых точках. Создание высокотехнологичной переработки и есть одна из таких болевых точек. Сегодня за счёт нашего качественного зерна – с высокими клейковиной и протеином – созданы тысячи рабочих мест в соседней Турции. Мы с коллегами недавно побывали в этой стране, познакомились с работой ассоциации турецких мукомолов, которая объеди-

няет 1 200 предприятий. Практически все они работают на нашем зерне. И затем поставляют в Европу муку высокого качества. Турецкие импортёры получают госсубсидию в размере 30% приобретённого зерна, которое идёт в переработку. На мельницах у них стоит оборудование фирмы «Бюлер» – наиболее производительное, качественное. Выход муки 82%, тогда как у нас – только 64-66%. Прежде чем пустить в помол, они три раза моют зерно. Применяют тройной помол. И в отрубях практически ничего не остаётся. Затраты на поддержку импортёров сырья турецкие власти возмещают с лихвой: созданием рабочих мест, налоговыми сборами.

В ближайшее время у нас может появиться шанс поставлять на европейский рынок свои муку и крупы. Для этого надо реализовать регионально значимые проекты по модернизации собственной переработки. Это хорошо вписывается в рамки «зелёной корзины», предусмотренной условиями ВТО. Наш Зерновой союз будет предлагать программу создания высокотехнологичных рабочих мест в переработке для Ростовской области с условием компенсации части затрат на это из федерального и регионального бюджетов.

«ДК»: Насколько влиятелен союз, чтобы продвигать подобные проекты?

Паршуков: В начале нынешнего года наш Зерновой союз заключил соглашение с минсельхозпродом области о взаимодействии. В нём как раз предусмотрено наше участие в разработке региональных программ, обмен опытом, возможность инициировать принятие важных документов, касающихся отрасли. Это закономерно: отраслевые союзы приобретают сегодня статус основных участников развития территорий.

«ДК»: Вы как-то высказали прогноз: в условиях ВТО сельхозпроизводители, жившие за счёт госсубсидий, начнут разоряться, а их земли перейдут крепким хозяйствам. Подтверждается ли предсказание?

Паршуков: Пока ещё рано об этом говорить. Но последствия жёсткой конкуренции уже очевидны. В системе «Росагролизинга», с которой хорошо знаком, наблюдается резкий рост задолженности по платежам: отставание от графика увеличилось по сравнению с прошлым годом примерно вдвое. Общая задолженность хозяйств по России, как мы знаем, перевалила за 1,2 трлн руб. И банки к переаккредитации относятся сегодня отрицательно. Раньше взял новый кредит – и погасил старый. Теперь нет. Придётся или продавать активы, или банкротиться. А крестьянам с их земельными участками прибавиться к сильному. В зоне риска – хозяйства, получающие урожай вдвое ниже, чем передовики. Я знакомился со статданными за прошлый год: такие контрасты есть практически во всех районах области. А значит, неизбежно расширение площадей крепких хозяйств. Этот процесс, к слову, происходил и раньше. Теперь он пойдёт интенсивнее.

**Российская Компания
производитель микробиологических удобрений
«Азотовит» и «Фосфатовит»**

**приглашает в сферу продаж
РЕГИОНАЛЬНЫХ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ
по развитию региона:**

Мужчина от 35 лет, образование высшее агрономическое, опыт работы в продажах от 5 лет.

Обязанности: активные продажи продукции Компании, расширение клиентской базы, анализ и мониторинг рынка, ведение переговоров, заключение контрактов, контроль доставки продукции клиентам, закладка демо-опытов.

З/п от 30 000руб. + GCM + а/м + сот. связь, полный соц. пакет.

**Резюме направлять на e-mail:
svetlana_voronkova@industrial-innovations.ru
или по факсу: (48762) 2-11-90, 2-11-91
телефон: 8-905-628-69-94, контактное лицо Светлана**



Кукуруза — не обуза

В агрофирме «Прогресс» под «королеву полей» отводят 40% сельхозугодий

Генеральный директор агрофирмы «Прогресс» Александр Неженец называет кукурузу самой рентабельной культурой в своём хозяйстве. В прошлом году её себестоимость обошлась бизнесмену в 3 500 руб./т. А реализовал он полученный урожай в среднем по 7 500 руб./т. Конечно, бывают сезоны менее прибыльные, соглашается Александр Владимирович. Но ниже 50% рентабельности кукуруза в любом случае не даёт. В этом смысле она выгоднее сои и озимой пшеницы, которыми тоже основательно занимаются в «Прогрессе», отдавая под них соответственно 40% и 20% своих земель. Причём пшеница по рентабельности плетётся в хвосте: 18-20%.

Путёвка на поле — через опытный участок

Кукуруза в здешних предгорьях Кавказа чувствует себя вполне комфортно. Тут для неё тепло и достаточно осадков (700 мм в год). Но хорошо известно, что одни лишь климатические условия не делают погоды на кукурузном поле. Без передовых технологий, без современной техники, без перспективных семян в лидеры не выбьешься. Кстати, ключевую роль Неженец отводит как раз семенному материалу, ориентируясь на гибриды известных западных фирм «Монсанто», «Сингента», «Майсадур», «РЖТ» и других. Путёвку на производственные поля хозяйства товар этих компаний получает после проверки на демонстрационном участке «Прогресса».

— Фирмы бесплатно предлагают нам свои гибриды, — рассказывает Александр Неженец. — Под каждый из них мы отводим по 1 га. В прошедшем году, например, мы испытывали таким образом 40 гибридов. Сбор урожая с демонстрационных делянок — событие не только для Неженца. О дне жатвы он оповещает представителя хозяйства компаний-партнёров неде-

ли за три. А они, в свою очередь, приглашают в «Прогресс» на этот день своих клиентов из числа аграриев Кубани, Ставрополя, Дона. Для них механизаторы «Прогресса» оборудуют специальную стояночную площадку с расчётом на сотню машин. Общее число гостей достигает полтора сотен. Каждому интересно узнать, чья возьмёт на этот раз, и взять результаты на заметку. Для фирм, уверенных в себе, это шанс громко заявить о своей продукции.

После прохождения каждой гектарной делянки комбайн выгружает урожай в машину, и она на глазах у публики въезжает на весы, установленные здесь же, на поле. С помощью влагомера вес зерна пересчитывают на базисные 14% влажности и выявляют победителей.

— Да, для нас это дополнительные хлопоты, — признаёт Александр Владимирович. — Но они с лихвой окупаются. Из числа победителей мы выбираем несколько претендентов для производственных посевов на своих полях. Ставку делаем на гибриды, показавшие урожайность свыше 100 ц/га.

В минувшем году кукуруза, посеянная в «Прогрессе» на 7,5 тыс. га, дала по 85 ц/га. Но природно-климатический потенциал в сочетании с лучшими мировыми технологиями позволяет получать здесь примерно при тех же затратах вкруговую 100 ц/га. Годы с такой урожайностью в хозяйстве уже были, отмечает собеседник. Задача — сделать такие намолоты делом привычным. Это позволит сравняться с показателями европейских фермеров.

Дороже всего — удобрения

О затратной части мы говорили с генеральным директором особо. Вложения в кукурузный гектар, сказал он, по предыдущему году составили около 30 тыс. руб. Это примерно на 3 тыс. руб. больше, чем получил гектар пшеничный. Главная статья расходов на куку-



У Александра Неженца копейка рубль бережёт

рузном поле — удобрения. На них приходится почти треть затрат — 9 тыс. руб. на 1 га. Далее следует арендная плата за землю — 5 тыс. руб. с 1 га. Затем по убывающей идут амортизационные отчисления (3,2 тыс. руб. с 1 га), зарплата (3 тыс.), ГСМ (2,7 тыс.), средства защиты растений (2,3 тыс.), семена (1,2 тыс.) и другие. Разумеется, подчёркивает Неженец, структура затрат год от года меняется. Скажем, в нынешнем сезоне выросли расходы на семена, ГСМ, запчасти, на банковские кредиты, что отчасти связано с урезанием господдержки аграрному сектору. Поэтому прогнозная себестоимость 1 т кукурузы вырастет в «Прогрессе» до 3 700 руб.

Тем не менее, считает Александр Владимирович, «королева полей» и при нынешнем ценовом раскладе останется наиболее рентабельной. Ибо себестоимость той же озимой пшеницы в минувшем сезоне уже приближалась в «Прогрессе» к 6 тыс. руб. за 1 т. И хотя за неё покупатели платили несколько дороже, чем за кукурузу, но не настолько, чтобы поменять приоритеты. А преимущество в урожайности початка в сравнении с колосом в 30 ц/га и вовсе исключило любые сомнения.

На склад — через сушилку

Неизбежный рост себестоимости кукурузы Александр Неженец

пытается компенсировать выгодной ценой реализации. Сейчас в «Прогрессе» завершаются подготовительные работы к пуску зерносушилки стоимостью 40 млн руб. Её мощность рассчитана на сушку 600 т зерна в сутки. Генеральный директор называет такое вложение денег хорошими инвестициями и обещает окупить понесённые затраты в 2-3 года. Каким же образом?

— Мы начинаем убирать кукурузу в середине сентября и заканчиваем в ноябре, — поясняет Неженец. — Первые обмолоты обычно показывают влажность больше 20%. Но и в конце уборки кукуруза далека от стандарта. Раньше мы продавали её как есть. И покупатели платили нам за зерно в пересчёте на стандартную влажность. То есть уменьшали цену, что вполне логично. Меня заинтересовало следующее. Если ты продаёшь кукурузу базисной влажности 14%, то за неё дают на 50 коп. дороже за 1 кг. При нашем валовом урожае в 70-75 тыс. т этот полтинник означает 35 млн руб. Зачем же терять такие деньги?

Кроме всего прочего, кукуруза стандартной влажности лучше хранится. Александр Владимирович реализует её не сразу, а, как и многие, придерживает зерно на складе, выжидая цену.

Илья Иваненко

Лабинский р-н, Краснодарский край
Фото Александра Корсунского

Удобный тандем

Александр Прокопенко попробовал себя в роли и председателя колхоза, и фермера. И пришёл к выводу: фермерствовать всё же проще.

Общаясь с корреспондентом «Делового крестьянина», Александр Алексеевич привёл такие аргументы в пользу своего вывода. В нынешнем статусе фермера (фермерствует 9 лет) он может позволить себе два раза в год съездить в санаторий, а за летний период несколько раз отдохнуть на Черноморском побережье – в Геленджике. Кроме того, Прокопенко теперь регулярно знакомится с опытом зарубежных коллег-фермеров, выезжая пару раз в год за границу — Франция, Израиль, Дания...

Поля, не знающие плуга

Фермерское хозяйство у Прокопенко небольшое — около 1 тыс. га. Александр Алексеевич не скрывает, что приобретал земельные паи у собственников, ещё будучи председателем колхоза. О чём теперь не жалеет. Во-первых, цена гектара с тех пор заметно выросла. Особенно она скакнула, по наблюдениям фермера, в последние 2-3 года. И сегодня за 1 га здешних угодий уже предлагают 30-35 тыс. руб. Во-вторых, выросла и арендная плата за землю. За 7-гектарный пай надо сегодня отдать крестьянину 3,5 т зерна и 300 кг подсолнечника.

— Поскольку сельские не держат теперь скота на подворьях, большинство предпочитает брать арендную плату деньгами, — отмечает особенность Александр Алексеевич. — В прошлом году цена на зерно была хорошая. Поэтому на пай вышло по 30 тыс. руб. В структуре затрат это, как нетрудно подсчитать, больше 4 тыс. руб. на 1 га. Приличная финансовая нагрузка. Но поскольку Прокопенко арендует лишь 130 га пашенной земли, а остальная у него своя, это совсем не обременительно.

Профиль у КФХ — растениеводческий. Культур в севообороте немного, но они востребованные: озимая пшеница, кукуруза, подсолнечник. Фермер даёт отдых полям — пускает их под пар. По урожаям Прокопенко в лидерах. В минувшем году получил по 39,6 ц/га зерновых — почти на 10 ц/га больше, чем в среднем по району. Александр Алексеевич считает, что удерживать позиции в верхних строчках районного рейтинга ему помогают передовые технологии и дружба с учёными. — Мои поля не знают плуга, — говорит фермер. — Много лет применяю только поверхностную обработку. Оборот пласта полностью исключён. Это способствует накоплению влаги в почве. А ещё эта технология хороша своей экономичностью — сокращаешь затраты примерно на треть.

Элеватор надёжнее

Экономить старается фермер на всём, если это не вредит конечному результату. Скажем, в последние годы разница в цене пшеницы третьего и четвёртого классов стала настолько мизерна, говорит он, что дополнительный расход селитры, мочевины, фосфора на доведение зерна до лучшей кондиции оказался бессмысленной тратой денег. И Прокопен-



Александру Прокопенко в кресле не сидится

ко эти траты исключил, практически не почувствовав сокращения доходов от продаж хлеба.

Зато на лабораторных анализах почвы, на листовой диагностике фермер старается не экономить. Это, считает он, позволяет держать руку на пульсе земли и посевов и своевременно помогать им удобрениями и подкормками в оптимальной дозе, что всегда хорошо сказывается на урожае.

Что касается собранного зерна, то половину его Александр Алексеевич продаёт сразу после уборки, чтобы рассчитаться с кредитами и сделать необходимые покупки. А вторую половину везёт на расположенный рядом элеватор.

— Я не разделяю нынешнего увлечения коллег хранением зерна в собственных складах, — поясняет Прокопенко. — Дело это слишком хлопотное. А при наших масштабах воровства и просто убыточное. Сторожа ключ к замку подберут и стянут. А если не подберут, то дырку просверлят и пылесосом высосут. Словом, элеватор надёжнее.

В минувшем сезоне дешевле всего Александр Прокопенко реализовал пшеницу из-под комбайна — по 7,5 тыс./т. Дороже всего продавал с элеватора в январе — 11 тыс./т. В среднем вышло по 9 тыс./т. при себестоимости около 5 тыс./т. Впрочем, и в апреле, когда мы с ним общались, у фермера ещё лежало на элеваторе 250 т пшеницы.

— Цену жду, — с лукавой улыбкой отреагировал Прокопенко на мой вопрос. Пшеница в тот момент продолжала падать и уже опустилась ниже планки среднесезонной цены фермера. Но он, похоже, не унывал и утверждал, что в убытке всё равно не останется.

За кредитом на биржу

Мне показалось, что в нём сидел азарт игрока, так присущий русскому человеку. Если уж проиграть, то проиграть.

Кстати, в ходе нашего общения выяснилось, что Александр Алексеевич действительно азартный человек. Нанял брокера на бирже и по его подсказкам приобретает ценные бумаги различных компаний. Иногда эти акции падают в цене и он проигрывает, иногда же растут, и тогда время считать барыши. Поскольку Прокопенко делает ставку сразу на несколько компаний, то проигрыш обычно компенсируется выигрышем, и убытка фермер не несёт.

— Биржа для меня ещё и палочка-выручалочка, — добавил Прокопенко. — Вот понадобились мне весной деньги — 300-500 тыс. руб. до урожая. Банки отказывают под разными предлогами: то кредитной истории у меня нет, то мой пенсионный возраст их смущает. А биржа всегда готова выдать мне кредит на сумму до 70% стоимости моих акций. Причём кредит этот совсем не разорительный — под 14% годовых.

И напоследок про самое удивительное. На своей 1 тыс. га фермер работает, не имея ни одной единицы собственной техники.

— Она мне ни к чему, — говорит Прокопенко. — Полный набор сельхозмашин и инвентаря есть у моего напарника Александра Рябошапка, с которым мы и работаем вместе вот уже пятый год. Он предложил технику, я — землю. Так образовался тандем. Все затраты делим пополам, урожай — тоже. Когда я уезжаю из хозяйства, мне есть на кого положиться.

Владимир ПОНОМАРЁВ

с. Покровское, Неклиновский р-н, Ростовская область

Фото Владимира Карпова

profi
Журнал «ПРОФИ»

Драйв-репортаж о 6-й серии Deutz-Fahr Agrottron:

Шикарная шестерка

После презентации новой 7-й серии (читайте также „7-я серия на старте“), фирма Deutz-Fahr представила и новую 6-ю серию тракторов. Все 6 моделей данной серии мощностью от 137 до 184 л.с. (номинальная мощность по ECR 120) указаны в таблице „Обзор моделей 6-й серии“. Первое, что в новых тракторах бросается в глаза, кроме теперь темно-серых дисков, – это новое исполнение капота.

Под капотом работает двигатель Deutz TCD с четырьмя или шестью цилиндрами, а также новый пакет охлаждения, который теперь еще проще открывается. Благодаря катализатору SCR, расположенному снизу в выхлопной трубе, агрегат может отказаться от системы рециркуляции отработавших газов. Необходимый раствор AdBlue поступает из 35-литрового бака, находящегося с правой стороны кабины (28 л при 4-цилиндровом двигателе), где также расположена дополнительная заливная горловина для 300-литрового дизельного бака (при 4-цилиндровом двигателе – 230 л).

Вследствие этого подъем в кабину с обеих сторон был изменен, в результате чего лестница теперь имеет четыре ступени вместо прежних трех. В ка-

Особенностью новой 6-й серии от Deutz-Fahr является не только ее шикарный вид, но и катализатор SCR, благодаря которому эти тракторы отвечают нормам ОГ „Евро 3б“ (Tier 4i). Какие еще новшества имеются в этих машинах, вы узнаете из данного репортажа редактора журнала profi.

бине же концепт управления почти не изменился. Новым является сиденье пассажира с мягкой обивкой, а также материал, используемый для внутренней отделки кабины, что в совокупности делает ее более высококачественной.

Все типы машин 6-й серии можно заказать с бесступенчатой коробкой передач ZF-Ecom. В серийном оснащении с известной механической коробкой передач от ZF в глаза бросается новый рычаг переключения передач. Под его кнопками скрывается новое переключение SenseShift. Теперь специальное программное обеспечение позволяет (кроме уже известной



Пакет охлаждения благодаря газовым амортизаторам очень легко поднимается.

Новую 6-ю серию, представленную 6-ю моделями, можно сразу узнать по новому капоту и темно-серым колесным дискам! По сравнению с предшественниками они стали на 6-8% дороже. Фотографии автора.





35-литровый бак для AdBlue может наполняться только с правой стороны, 300-литровый дизельный бак – с обеих сторон. Катализатор SCR располагается внизу в утолщенной выхлопной трубе.

функции Speedmatching при смене скоростей) модулированную смену переключаемых под нагрузкой скоростей. В зависимости от нагрузки, частоты вращения и скорости движения ступени переключения включаются без рывков и перегрузки дискового сцепления.

То же касается и времени переключения на задний ход, которое регулируется заслонкой в рычаге под рулевым колесом – отличная идея! Мы с нетерпением ожидаем отзывов водителей о расположенной под наклоном кулисе переключения передач. Пути переключения, особенно для пятой скорости, довольно длинные.

В любом случае хорошие отзывы получают новые задние грязезащитные крылья. В зависимости от используемых шин, для увеличения ширины крыльев на них можно устанавливать два варианта насадок и встроенное управление для навесного устройства, ВОМа, а также одного распределительного клапана на выбор. И при этом как слева, так и справа. По сравнению с предшественником почти без изменений осталась



Новая лестница имеет теперь вместо трех – четыре ступени. Обшивка внутри кабины – высококачественная, а сиденье пассажира – мягкое.



Новые грязезащитные крылья предлагаются с различными насадками для расширения и встроенным управлением для навесного устройства, гидравлической системы и ВОМа.



Переключение по схеме „двойная Н“ (с новым рычагом) расположено по диагонали к направлению движения. Кроме функции Speedmatching, для смены переключаемых под нагрузкой ступеней теперь имеется функция SenseShift.

7-я серия на старте

Начинается серийное производство уже представленной на выставке „Агритехника-2011“ 7-й серии. По желанию клиента тракторы выпускаются с конечной скоростью 60 км/ч, а в сенсорном экране размером 12 дюймов они имеют встроенную систему рулевого управления Agrosky.



Подлокотник управления и multifunctionальный рычаг для 7-й серии были полностью изменены. Большой экран, к сожалению, отсвечивает.

навесная и гидравлическая система. По данным Deutz-Fahr, грузоподъемность составляет, как и прежде, 9,2 т. Кроме шестеренного насоса производительностью 83 л/мин, предлагается на выбор аксиально-поршневой насос с 120 л/мин. Последний может обеспечивать маслом до 7 (!) клапанов, которые имеют регулирование количества и времени подачи. Благодаря новой тормозной системе (по желанию с тормозящей передней осью) инженеры Deutz-Fahr смогли увеличить допустимый общий вес тракторов 6-й серии по сравнению с предшествующими моделями на 1 т. Так как тракторы стали на 300 кг тяжелее, то, соответственно, увеличился и полезный вес.

Х. В.

Обзор моделей 6-й серии

Тип	6150.4	6150	6160.4	6160	6180	6190
Предшествующая модель	M 410	M 615	M 420	M 625	M 640	M 650
Номинальная мощность (ECE-R 120) кВт/137 л.с.	101 кВт/137 л.с.	101 кВт/137 л.с.	115 кВт/156 л.с.	115 кВт/156 л.с.	123 кВт/167 л.с.	135 кВт/184 л.с.
Макс. мощность (ECE-R 120)	110 кВт/149 л.с.	110 кВт/149 л.с.	122 кВт/166 л.с.	122 кВт/166 л.с.	129 кВт/175 л.с.	142 кВт/193 л.с.
Цилиндр/рабочий объем	4/4,0 л	6/6,0 л	4/4,0 л	6/6,0 л	6/6,0 л	6/6,0 л
Дизельное топливо/AdBlue	230/28 л	300/35 л	230/28 л	300/35 л	300/35 л	300/35 л
Дорожный просвет	2,42 м	2,65 м	2,42 м	2,65 м	2,77 м	2,77 м
Порожний вес	5 500 кг	5 740 кг	5 670 кг	5 870 кг	6 360 кг	6 660 кг
Допустимый общий вес	9 500 кг	9 500 кг	10 000 кг	10 000 кг	11 000 кг	12 000 кг

Консультант

Ведёт Николай Алексеевич Кан, kan@krestianin.biz



Нет налички – нет проблем, и наоборот

Помогите разобраться с наличными деньгами. Я индивидуальный предприниматель на 6-процентной упрощёнке, о расходах отчитываться не обязан. По закону после уплаты налогов оставшиеся деньги – моя личная собственность. Почему тогда налоговики требуют от меня оформлять кассовые документы?

Евгений, dimposark0981@list.ru

Налоговиков тоже можно пожалеть. С января 2012 года Банк России положением от 12.10.2011 № 373-П внёс изменения в порядок ведения кассовых операций. Применительно к юридическим лицам этот порядок выглядит вполне разумно. Но механически распространив его на индивидуальных предпринимателей, Банк России создал для них ряд непростых ситуаций и дополнительные хлопоты.

Как прожить без кассы

Прежде всего разберёмся, может ли ИП обойтись вообще без кассовых операций? Да, если он не работает с наличными деньгами. Например, ИП получает выручку от своей деятельности только на расчётный счёт в банке и с него же перечислением оплачивает предпринимательские расходы. Деньги для личного потребления он перечисляет на собственную банковскую карту физического лица. Дальнейшее движение этих денег уже не требует никаких документов. Однако снятыми в банкомате деньгами не надо оплачивать предпринимательские расходы, чтобы не создать факта наличных расчётов, который сразу обяжет оформить весь ассортимент кассовых документов.

Существует мнение, что расчёты пластиковыми картами, в частности момент, когда ИП снимает с банковской карты (например, в банкомате) перечисленные на неё ранее денежные средства, тоже приравниваются к наличным расчётам ИП и должны быть отражены в кассовых документах. Однако это не так.

Любая пластиковая карта не существует сама по себе. Она привязана к определённому счёту, то есть расчёты пластиковыми картами – это расчёты по счёту, к которому она привязана. В соответствии с Правилами бухгалтерского учёта в банках счета пластиковых карт, выдаваемых физическим лицам (карточные счета) – это счета, открываемые на балансовом счёте 40817 (40820), название которого звучит буквально «Физические лица». По этим же Правилам на данных счетах учитываются денежные средства физических лиц, не связанные с осуществлением ими предпринимательской деятельности.

Таким образом, если, например, ИП перечисляет со своего расчётного счёта 40802 (счёт, предназначенный для учёта средств ИП) денежные средства себе же на пластиковую карту (счёт физического лица 40817), и далее снимает с карты деньги через банкомат, то с учётом нормативов Банка России это выглядит следующим образом:

1) ИП делает перечисление денежных средств на счёт физического лица – безналичная операция;

2) далее физическое лицо снимает наличные денежные средства со своего текущего счёта физического лица посредством банковской карты – стандартная операция физического лица, к кассе ИП не имеющая никакого отношения.

Но нужно иметь в виду следующее. Помимо банковской карты физического лица ИП может также открыть себе корпоративную банковскую карту для нужд предпринимательской деятельности. В данном случае корпоративная карта будет привязана к счёту 40802 для учёта средств ИП. Об открытии такого счёта следует сообщить в налоговый орган, ПФР и ФСС. Соответственно, перечисленные на корпоративную карту денежные средства и снятые впоследствии через банкомат или терминал будут являться кассовой операцией ИП, требующей соответствующего оформления.

Если без налички не обойтись

Что необходимо делать с 01.01.2012 года индивидуальному предпринимателю, совершающему кассовые операции:

1. Издать распорядительный документ, определяющий:

- лимит остатка кассы;
- место для проведения кассовых операций и, соответственно, для хранения лимита остатка кассы (п.1.2 Положения 373-П);
- лицо, уполномоченное вести кассовые операции. В случае, если работников у ИП нет, то эти обязанности он возлагает на себя (требования п.1.6 Положения 373-П). Назначенному кассовому работнику необходимо сделать соответствующую должностную инструкцию, с которой кассир должен быть ознакомлен под подпись.

Конечно, ИП-одиночке по меньшей мере странно издавать распоряжение самому себе. Но с другой стороны, законом это не запрещено, а наличие этого несложного документа подстрахует индивидуального предпринимателя от претензий контролирующих органов.

Например, ИП, может составить такой документ:

*Индивидуальный предприниматель
Пыжиков Иван Михайлович
ИНН 111222333444*

РАСПОРЯЖЕНИЕ № 1 от 01 января 2012 года
В целях исполнения требований Положения Банка России от 12.10.2011 № 373-П «О порядке ведения кассовых операций с банкнотами и монетой Банка России на территории Российской Федерации» (далее - Положение 373-П)

СЧИТАЮ НЕОБХОДИМЫМ:

- 1. Определить местом совершения кассовых операций - место осуществления предпринимательской деятельности: г. Пыжиски, ул. Веселых космонавтов, д. 325 (наиболее реальным представляется указание адреса в соответствии с договором аренды или просто места жительства ИП).*
- 2. Установить лимит остатка кассы в сумме 25000 рублей, рассчитанный в соответствии с Приложением 1 к данному распоряжению*
- 3. Ведение кассовых операций в соответствии с требованиями Положения 373-П возлагаю на себя.*

Индивидуальный предприниматель _____ Пыжиков И.М.

2. Оформлять кассовые ордера

Любой приход наличных денег в кассу должен быть оформлен приходным кассовым орденом:

– наличные денежные средства, вносимые ИП для осуществления текущей деятельности. В основании приходного ордера можно указать «Пополнение кассы ИП для текущей деятельности».

– наличные денежные средства, полученные ИП в банке со своего расчётного (40802) счёта. Основание: «Приход с расчётного счёта в банке».

– ежедневная выручка, поступившая в кассу наличными денежными средствами за день. Если ИП работает с применением контрольно-кассовой техники, то приходный кассовый ордер делается на основании контрольной ленты. Если ККТ не используется (например, если ИП на ЕНВД), то приходный кассовый ордер просто оформляется на общую сумму выручки за день;

– возврат денежных средств, которые ранее были выданы работнику под отчёт.

Любой расход наличных денег должен быть оформлен расходным кассовым орденом. Указание Банка России № 1843-У обязывает, в том числе и ИП, поступившую наличную выручку (обратите внимание: выручку от реализации товаров/работ/услуг, а не любой другой приход в кассу) расходовать из кассы на строго определённые цели:

- на заработную плату, иные выплаты работникам (в том числе социального характера);
- на стипендии;
- на командировочные расходы;
- на оплату товаров (кроме ценных бумаг), работ, услуг;
- на выплату за оплаченные ранее за наличный расчёт и возвращённые товары, невыполненные работы, неоказанные услуги;
- на выплату страховых возмещений (страховых сумм) по договорам страхования физических лиц.

Данный список фактически не даёт разрешения индивидуальному

предпринимателю забирать наличную выручку на свои нужды. Здесь указание БР противоречит Гражданскому законодательству, согласно которому индивидуальный предприниматель имеет право как собственник изымать денежные средства, в том числе и выручку, на свои личные нужды. Однако это ограничение несложно преодолеть: ведь любое другое поступление в кассу, кроме выручки (например, приход из банка), забирать на личные нужды можно.

Оформляется расходными кассовыми ордерами:

– наличная денежная выручка, вывезенная в банк для сдачи на расчётный счёт;

– выдача наличных денежных средств под отчёт на расходы, связанные с осуществлением предпринимательской деятельности работникам ИП;

– выдача денежных средств самому индивидуальному предпринимателю для личного пользования;

– выдача денежных средств индивидуальному предпринимателю на нужды предпринимательской деятельности.

В основании расходного кассового ордера, в данном случае лучше указывать конкретные цели из перечисленных в Указании 1843-У: например, если наличные нужны для закупки товара, то «Выдача средств на оплату товара», или если ИП наличными оплачивает электроэнергию, воду и т. д., то «Выдача средств на оплату услуг». Подробно порядок оформления приходных и расходных кассовых ордеров описан в главах 3 и 4 положения 373-П.

Если индивидуальный предприниматель работает один, без наёмных работников, то он также выписывает расходные и приходные ордера самому себе, проставляя свою подпись за всех. В связи с тем, что в соответствии с действующим законодательством индивидуальные предприниматели не обязаны вести бухгалтерский учёт поля в расходном и приходном кассовом ордере, предназначенные для счетов бухучёта можно не заполнять.

3. Вести кассовую книгу

В кассовую книгу должен быть записан каждый выписанный за день приходный и расходный кассовый ордер. В конце дня (по завершении всех операций и закрытии кассы) выводится остаток наличных денежных средств. Он не должен превышать установленного лимита остатка кассы. Накопление наличных денежных средств в кассе сверх установленного лимита возможно лишь в дни выплат заработной платы сотрудникам или в выходные для банка дни, при условии, что эти выходные дни для ИП являются рабочими.

4. Ежедневно следить за остатком, выведенным в конце рабочего дня в кассовой книге

Если в какой-то день сумма остатка кассы оказалась выше лимита, то сверхлимитные наличные денежные средства должны быть обязательно сданы в банк. Значит ли это, что все ИП, не имеющие расчётных счетов в банке, обязаны в соответствии с Положением 373-П этот счёт открыть? Нет, ИП обязан открыть расчётный счёт в банке, только если он планирует рассчитываться с поставщиками в суммах, превышающих 100 000 рублей в рамках одного договора (Указание Банка России 1843-У). Положение 373-П лишь обязывает ИП сдавать в банк сверхлимитную выручку. Соответственно, чтобы выполнить это требование, в день, когда в кассовой книге «вырисовывается» сверхлимитный остаток, ИП просто может выписать себе расходный ордер на сумму превышения с основанием «Выдача средств предпринимателю на личные нужды» или «Выдача средств на оплату товара» и т. д. Таким образом получается: нет превышения лимита – нет необходимости сдавать на счёт сверхлимитный остаток.

О проверках и ответственности

В соответствии со статьёй 15.1 Кодекса об административных правонарушениях на индивидуального предпринимателя, который в целях данного кодекса приравнен к должностному лицу, налагается штраф в размере от 4 000 до 5 000 рублей, за:

– осуществление расчётов наличными деньгами с организациями сверх установленных размеров (свыше 100 000 рублей);

– неоприходование в кассу денежной наличности (то есть несоставление кассовых ордеров и неведение кассовой книги);

– несоблюдение порядка хранения свободных денежных средств и накопление в кассе наличных денег сверх установленных лимитов.

Как помочь суду быть объективным

Николай Алексеевич, в арбитражном суде мы попали в неприятную ситуацию. Судились с влиятельной организацией за порчу нашего имущества. Получили решение суда, а там ни слова не сказано о наших главных доказательствах. В протоколе их тоже не оказалось. Сразу пожалели, что не записывали судебное заседание на видео или диктофон. В суде нам потом сказали, что запись

запрещена и сотрудника с видеокамерой на заседание не пустят. А как сделать запись?

А. Воцинников, руководитель предприятия

Вообще-то доказательства лучше представлять в документальной форме с требованием приобщить их к делу. Тогда проигнорировать их и скрыть этот факт судьёй будет труднее. Для судей, склонных забывать о данных в ходе заседания пояснениях сторон, пленум Высшего арбитражного суда РФ выпустил постановление от 8 октября 2012 г. № 61 «Об обеспечении гласности в арбитражном процессе». В нём нормы гласности изложены весьма подробно.

Если судебное заседание проводится в открытой форме, то на заседании вправе присутствовать любой гражданин. Недостаточная вместимость зала – не повод отказывать в допуске в судебное заседание. ВАС предлагает судам в таких случаях организовывать трансляцию за пределы помещения.

Лица, присутствующие в открытом заседании, могут делать текстовые публикации о его ходе в социальных сетях и в электронных СМИ. Для этого, как и для звукозаписи, разрешение председательствующего судьи не требуется. Но оно необходимо для кино-, фотосъёмки, видеозаписи, прямой трансляции по радио или телевидению, а также в интернете.

Отказ в проведении кино-, фотосъёмки, видеозаписи, трансляции должен быть мотивированным. Поводом для него не может быть нежелание широкой огласки обстоятельств дела, разглашения сведений, не засекреченных в установленном законом порядке, о деятельности участников процесса. Основанием для отказа не являются доводы о нарушении условий безопасности, нежелание участников процесса выступать и давать объяснения в условиях кино-, фотосъёмки, видеозаписи, трансляции. Заявление о желании вести запись заседания лучше сделать в письменной форме, приобщив его к делу. Если получен отказ, то потребовать занести его в протокол. Это пригодится для оценки ситуации вышестоящим судом.

В случаях, когда открытость может привести к разглашению государственной тайны, а также если законом предусмотрено закрытие заседания, арбитражный суд закрывает процесс по собственной инициативе.

Если нужно сохранить коммерческую, служебную или иную охраняемую законом тайну (например, медицинскую), то процесс может быть закрыт только по инициативе лица, участвующего в деле, заинтересованного в этом. Иные участники процесса не вправе заявлять такое ходатайство.

Лицо, ходатайствующее о закрытии процесса в связи с коммерческой тайной, должно обосновать, во-первых, что в отношении соответствующей информации приняты меры по охране её конфиденциальности (то есть она действительно является коммерческой тайной, а не доступной любому желающему). Во-вторых, что она не входит в перечень сведений, которые не могут составлять коммерческую тайну. Например, к последней не относится бухгалтерская (финансовая) отчётность.

Арендная плата – по рыночным ценам

Здравствуйте! Мы фермеры из Ставропольского края. Подскажите, пожалуйста, как учитывать натуроплату за аренду земли в доход, по какой цене, и в расход по какой цене, если натуроплата была выдана в натуральном виде. В налоговой инспекции при сдаче отчёта требуют, чтобы доход ставить по цене реализации, а в расход – по себестоимости.

Лена Илюшина, lesik-821006@mail.ru

Наш арендатор ЗАО предложил пайщикам получить арендную плату не зерном, а деньгами. Деньги посчитали по себестоимости зерна 5,60, хотя в этом году продавали его по 9,20. Как правильно? Нет ли здесь экономического преступления?

Типченко В.А.

Налоговики правы. Выплата арендной платы продукцией – это обычная реализация, только арендатор за отгруженную продукцию получает не деньги, а право пользования земельным участком. Поэтому с балансового счёта 43 готовую продукцию списывают по себестоимости, а сумму дохода от этой сделки рассчитывают в ценах продажи (рыночных ценах).

Арендатор, который пересчитал зерно в деньги по себестоимости, на серьёзного преступника не тянет, но налоговые правонарушения допустил. Занизив сумму сделки, он тем самым уменьшил сумму выручки. На базу для расчёта ЕСХН это не повлияет, так как на такую же сумму он уменьшил и расходы. Однако если арендатор работает на общей системе налогообложения, то он утаил от налогообложения часть НДС. Кроме того, сумма НДС с выплаченных денег оказалась меньше, чем должна быть при расчёте по рыночным ценам. Кроме того, нарушив бухгалтерские нормативы, арендатор недоплатил арендодателям.

Налоговая оптимизация через дробление бизнеса признана законной

Президиум ВАС РФ в Определении от 01.02.2013 № 15570/12 решил, что компании могут использовать механизм разделения бизнеса для снижения налогового бремени, не опасаясь претензий ФНС РФ.

Организация разделила бизнес на несколько юридических лиц. Это позволило ей использовать льготный налоговый режим (ЕНВД). По мнению инспекторов (и их в этом поддержали нижестоящие суды), дробление компании было осуществлено исключительно для получения налоговой выгоды, без надлежащей деловой цели. Однако ВАС РФ с позицией нижестоящих судов не согласился.

Страховые тарифы для ИП откатят назад

На рассмотрение в Госдуму поступил законопроект № 258106-6 «О внесении изменения в статью 14 Федерального закона «О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования»».

Как сообщили авторы законопроекта, документ направлен на «смягчение» негативных последствий повышения страховых взносов в государственные внебюджетные фонды для малого предпринимательства (и в особенности для ИП, осуществляющих низкодоходные виды деятельности).

Для этого предлагается перейти к исчислению размера фиксированного страхового взноса по обязательному пенсионному страхованию для самозанятых индивидуальных предпринимателей исходя из величины полу-

ченного ими дохода.

Предложенный порядок определения величины страховых взносов:

1) произведение минимального размера оплаты труда, установленного федеральным законом на начало финансового года, за который уплачиваются страховые взносы, и тарифа страховых взносов в ПФР, увеличенное в 12 раз, – в случае, если величина годового дохода ИП не превышает 300 тыс. руб.;

2) произведение минимального размера оплаты труда, установленного федеральным законом на начало финансового года, за который уплачиваются страховые взносы, и тарифа страховых взносов в ПФР, увеличенное в 12 раз, к которому прибавляется 1 процент от суммы превышения величины фактически полученного предпринимателем годового дохода над величиной годового дохода, – в иных случаях.

Новые требования к бухгалтерам – уже скоро

Минфин России разработал план развития бухгалтерского учёта и отчётности в РФ на 2012-2015 гг. Уже в 2013 году ожидаются изменения в Едином квалификационном справочнике должностей, в частности, связанных с бухгалтерским учётом и аудиторской деятельностью, связанных с применением МСФО. В Институте переподготовки кадров агробизнеса Донского государственного аграрного университета (Новочеркасск, ул. Атаманская, 42; тел.: (8635) 22-25-81) под эти планы организовано обучение по программе профессиональной переподготовки «Бухгалтерский учёт, анализ и аудит».

За время обучения слушатели изучают дисциплины: бухгалтерский учёт, МСФО, аудит, анализ хозяйственной деятельности, право, налоги, финансы, информационные технологии. Специалисты, выполнившие полно-

стью учебный план и защитившие выпускную аттестационную работу, получают диплом о профессиональной переподготовке. Обучение осуществляется по очно-заочной форме с элементами дистанционного обучения по согласованному графику.

Хозяйствам Ростовской области часть затрат на профессиональную подготовку и переподготовку кадров возместит областное правительство в соответствии с постановлением от 20.01.2012 г. № 32.

Слегка притормозили импорт молочной продукции

Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 27.02.2013 № 10 временно увеличивает ставку ввозной таможенной пошлины на 3,3 процента от таможенной стоимости товара на сливочное масло, молочные пасты, прочие жиры и масла, изготовленные из молока, творог и отдельные виды сыров. Действие повышенных ставок ввозных таможенных пошлин на перечисленные товары продлится до 30 июня 2013 г. включительно. Одновременно вступило в силу решение коллегии Евразийской экономической комиссии от 05.02.2013 № 13, которым значительно увеличены ставки ввозных таможенных пошлин на отдельные виды сыров – с 15% до 20%.

Субсидии – это не гранты

Минфин РФ в письме от 04.04.2013 № 03-11-06/1/10980 разъяснил, что средства, полученные плательщиками ЕСХН на создание и развитие крестьянских (фермерских) хозяйств, не являются грантами в целях применения ст. 251 НК РФ. Указанные суммы учитываются для налогообложения в качестве внереализационных доходов в порядке, предусмотренном гл. 26.1 НК РФ.

АГРОБУК Задай вопрос экспертам Агробук!

www.agrobook.ru – первая профессиональная сеть для фермеров и людей агробизнеса.

В разделе "Вопрос-Ответ" наши эксперты бесплатно ответят на ваши вопросы. На Агробук работают специалисты по **земельному праву, налогообложению, агрономии, ветеринарии, садоводству.**

Зарегистрируйтесь на сайте www.agrobook.ru, чтобы получить консультацию эксперта, узнать советы специалистов и пользователей сети или дать рекомендацию из собственного опыта.

Хотите найти собеседников для живого общения? Есть потребность сверить своё мнение с мнениями коллег, поделиться опытом? К нашим услугам разделы "Блоги", "Форум", "Группы".

Присоединяйтесь, найдите друзей, полезную информацию и деловых партнёров на agrobook.ru!

Продаю МТЗ-80, Т-16, ГАЗ-53, вагон-бытовку, картофелекопалку навесную, дождевальную машину «IRTEG-100G» (катушка Италия, 2008 г. в.), «Соболь» (полноприводный), 23000 км. Тел.: 8-903-405-91-29, г. Ростов н/Д.

Продаем после кап. ремонта: «Дон-1500Б»; жатки CASE 1083 (кукурузная) с проставкой для «Дон», «Acros», ПСП-10, пропашная импортная сеялка 12-рядн.; двигатели: Д-65 (ЮМЗ), ЯМЗ-238АК; сеялки СУПН-8А (с инжектором), СПБ-8. Осуществим ремонт ваших комбайнов «Дон». Тел.: 8-928-623-36-62, 8-918-505-12-39. Наш сайт www.don1500.com

Продаю комбайн Джон Дир 9550, 2001 г.в., не дорого. Тел.: 8-918-554-24-00

Продаю: ОВС-25; КШП-6; ЗМ-60: немецкий комбайн морковно-свекольный уборочный (прицепной). Тел.: 8-918-501-60-43

Продажа земельных с/х участков (Красносулинский р-н) 1190; х. Авилон (Родионово-Несветайский р-н) 19,68; ст. Павловская (Краснодарский край) 9,99; (Егорлыкский р-н) 8,3; (Красносулинский р-н) фасад трассы М4 13,54 и 13,42; (Матвеев-Курганский р-н) 13,7; (Азовский р-н) 9,8. Тел.: 8-918-554-24-00.



Страхование животноводства

344006, Россия, г. Ростов-на-Дону, ул. Пушкинская, 108

Тел.: (863) 255 96 11, 255 96 13

E-mail: filial@md.ingos.ru



ИНГОССТРАХ
Ingosstrakh
ПАРТНЕР
ОФИЦИАЛЬНЫЙ СТРАХОВЩИК



ОСАО «Ингосстрах». Лицензия ФССН С №0928 77
*в соответствии с условиями договора страхования

Реклама

www.ingos.ru

ИНГОССТРАХ
Ingosstrakh

ИНГОССТРАХ ПЛАТИТ. ВСЕГДА.*



От фермы до поля – через строй контролёров

Статья дохода или уголовная статья?

Переработка отходов животноводческих ферм – уже прибыльный бизнес, хотя пока не совсем легальный. Таков вывод дискуссии за «круглым столом» «Делового крестьянина»

Очередную попытку состыковать интересы земледельцев, озабоченных дефицитом органики в почве, и животноводов, озабоченных утилизацией скопленного навоза на фермах, предприняли участники встречи за «круглым столом» в редакции журнала «Деловой крестьянин». Вёл дискуссию главный редактор журнала Николай Гритчин.

ГОСТ, породивший абсурд

Ведущий: Тема «Навоз – обуза или статья дохода?» лишь на первый взгляд малозначительна. Сам состав участников нашей встречи говорит об актуальности вопроса. Сошлюсь лишь на один пример, приведённый на недавнем совещании с участием министра сельского хозяйства РФ Николая Фёдорова в зернограде. За последние 20 лет внесение навоза на 1 га пашни в Ростовской области сократилось в 18 раз. При этом содержание гумуса в почве уменьшилось на 0,1%. К чему мы идём?

Ольга Назаренко, директор агрохимцентра «Ростовский» (пос. Рассвет, Аксайский р-н, Ростовская область): Выпаханность всех типов почв в Ростовской области очень высокая. Выпаханность – это когда верхний горизонт теряет элементы питания, теряет органическое вещество за счёт

минерализации. Реальный механизм, который может восстановить и структуру почвы, и запасы элементов питания, наравне с минеральными удобрениями – удобрения органические. Вносим их крайне мало. По нормативам, чтобы обеспечить бездефицитный баланс гумуса, надо 6 т/га органических удобрений ежегодно. В 2012 году у нас на всю Ростовскую область было внесено всего 693 тыс. т. Это около 600 кг на 1 га.

Реплика: Но ведь в предыдущие годы вносили ещё меньше.

Назаренко: Да. Дело в том, что в 2011-2012 годах минсельхоз в нашем регионе поддержал программу комплексного агрохимического окультуривания полей (КАХОП) на основе методики, разработанной ещё в 70-е годы в нашей стране. Она предусматривает внесение навоза в комплексе с минеральными удобрениями, что позволяет достичь максимального эффекта. В зависимости от обеспеченности элементами питания конкретного поля, от содержания гумуса на этом поле, от количества элементов питания в самом навозе рассчитывается доза внесения. Результаты работы по программе КАХОП впечатляют. Урожайность озимой пшеницы в СПК «Победа» Азовского района поднялась в 1,7 раза, в ЗАО «СКВО» Зерноградского района – в 1,3 раза. В 2011 году в области было всего 13 хо-

зяйств, реализующих эту программу. В 2012 году их стало уже 60. Поощрялась даже покупка органики на стороне. Ограничивающим фактором был только объём субсидирования. Мероприятие дорогостоящее. К сожалению, в этом году субсидии на эти цели не предусмотрены.

Роман Каменев, доцент кафедры агрохимии, почвоведения и защиты растений Донского государственного аграрного университета (пос. Персиановский, Октябрьский р-н, Ростовская область):

Беда в том, что навоза нет в наличии: крупного рогатого скота и свиней у нас мало. В то же время Ростовская область – один из лидеров в стране по производству мяса птицы и яйца. Помёт, к сожалению, накапливается в больших количествах на птицефабриках и не вносится. Хотя известно, что это очень ценное органическое удобрение.

Пытаясь разобраться в причинах, мы столкнулись с целым рядом проблем. Одна из них – изъяны нормативной базы. В 2011 году был введён ГОСТ: «Помёт птицы – сырьё для производства органических удобрений. Технические условия». То есть этот стандарт регламентирует применение помёта в качестве удобрения. Согласно документу, в помёте птицы, который производится на подстилке, должно содержаться больше 2,5% азота и не



Ольга Назаренко, директор агроцентра «Ростовский» (Аксацкий р-н, Ростовская область)



Роман Каменев, доцент ДонГАУ (Октябрьский р-н, Ростовская область)



Владимир Лось, фермер (Минераловодский р-н, Ставропольский край)



Олег Шашлов, начальник отдела управления Россельхознадзора



Хачатур Поркшеян, председатель колхоза им. Шаумяна (Мясниковский р-н, Ростовская область)

более 1,2% калия, не более 0,5% фосфора. Анализ индюшиного, куриного, утиного помёта, который выполнен в агрохимцентре «Ростовском», показывает: содержание фосфора в помёте индюшином – 5%, калия – 4,8%; в курином – 2,7% и 4,8% соответственно. То есть явно превосходит эти требования. Если следовать этому ГОСТу, ни один из видов помёта, получаемого в Ростовской области, не может быть использован в качестве удобрения. Но это большое заблуждение, по нашему мнению, даже абсурд.

С агрохимической точки зрения эффективность органических удобрений зависит от содержания основных элементов питания, в том числе азота, фосфора, калия. То есть чем выше содержание этих элементов в помёте, тем меньше дозу мы можем вносить, тем меньше затраты сельхозпроизводителя.

Виталий Семенченко, ростовский межрайонный природоохранный прокурор (г. Таганрог): Если есть нестыковки, направьте свои соображения в наш адрес. Мы можем проинформировать Генпрокуратуру, чтоб она отреагировала на федеральном уровне. В том числе и по ГОСТам. Давайте решать проблемы.

Сыпец – за 10 дней

Ведущий: А вот в крупном животноводческом хозяйстве Ростовской области – колхозе им. Шаумяна – говорят, что научились быстро превращать коровий навоз в эффективное удобрение.

Хачатур Поркшеян, председатель колхоза им. Шаумяна (пос. Чалтырь, Мясниковский р-н, Ростовская область): Из 600 тыс. т навоза, что вносятся в области, от 30 до 40 тыс. т – это наши. Из-за дороговизны ГСМ вносим его обычно в радиусе до 10 км. Тему переработки навоза изучаем давно. С учёными Азово-Черноморской агроинженерной академии остановились на производстве из него концентрированного удобрения. Жидкий навоз в течение 10 дней превращается в сухой сыпец. На второй-третий день можно брать без перчаток – никакого запаха. В следующем году планируем первую стадию переработки прямо в животноводческих помещениях, чтобы исключить неприятный запах на ферме.

Что касается самой переработки, то это, конечно, недешёвое удовольствие. Мы в неё вложили около 7 млн руб. Вначале делали это на открытой площадке на территории фермы, где у нас летом ни одной головы скотины нет. Когда увидели, что получается, построили ангар, бетонные полы с вентиляционными каналами, чтобы поддувался воздух. Хорошо процесс пошёл. Остановили его

из-за низких зимних температур. Теперь планируем возобновить.

Норма внесения – до 1 тыс. кг на 1 га. Осенью успели заложить опыты на 200 га по разным схемам. И с минеральными удобрениями, и без. И разные нормы, и разные предшественники. После уборки результаты опытов будут известны.

Плодородие почв у нас на первом месте. Минеральных удобрений даём в среднем 140-150 кг на 1 га в действующем веществе. Поля в радиусе 10 км, которые получают органику, из года в год показывают лучшие результаты, чем дальние поля. Опыты с сыпучей органикой провели на самых дальних полях – в 30 км от центральной усадьбы.

Вопрос: Почему так дороги затраты – 7 млн?

Поркшеян: Только импортный ворошител навоза на резиновых гусеницах обошёлся нам дороже 3 млн руб.

Вопрос: Жидкую фракцию куда деваете?

Поркшеян: Не бывает её. В течение первых же суток температура в бурте поднимается до +70 градусов. Все семена сорных растений погибают. Применяются альфа-добавки. Не имею права говорить, из чего это состоит. Но никакой химии там нет.

Вопрос: Какой объём навоза будете перерабатывать?

Поркшеян: Половину будем вносить на ближних полях как и раньше, а вторую половину перерабатывать и вывозить на дальние.

Вопрос: Какой ожидаете эффект?

Поркшеян: Учёные говорят, что от минеральных удобрений в дальнейшем можно будет вообще отказаться. Вносим разбрасывателем минеральных удобрений МВУ-8. Когда первый раз попробовали, средняя часть прошла, а по бокам осталось. Сделали приспособления – щиты дополнительные. И всё прекрасно получается.

Анатолий Бондаренко, проректор Азово-Черноморской агроинженерной академии:

Я проблемой органики занимаюсь с 1974 года. Не соглашусь, что навоз – дефицит. У нас в Зерноградском районе его залежи под 1 млн. т. В Целинском то же самое. Видимо, экономические условия в хозяйствах такие, что не по карману вносить органику. А на крупной свиноферме мы увидели, как жидкий навоз насосами по шлангам качают за 3-5 км на поле фермера. Я не знаю, что после этого будет на том поле.

Чем хороша технология, которая внедрена с нашим участием в СПК Шаумяна? Она позволяет на одной площадке переработать 5,8 тыс. т в год.

Вопрос: Насколько уменьшается объём при переработке?

Бондаренко: В два раза от исходного объёма – за счёт испарения. Бурт перемешивается в течение 3-4 суток. Мы рассчитали технологию, когда нужно перемешивать. Затем этот бурт убирают, новый ставят.

Вопрос: Ваша технология может быть распространена на любой навоз и птичий помёт?

Бондаренко: На любой. Поркшеян сделал площадку на базе обычной силосной траншеи: полы великолепные, накрыл её. Требование такое: если вы хотите работать круглогодично, то температура внутри должна быть не ниже +4 градусов.

Откуда на ферме тяжёлые металлы

Назаренко: А вы проверяли качество навоза, который получаете? Как избавляетесь от патогенов? Температура в 70 градусов тут вряд ли поможет.

Бондаренко: Мы занимаемся данной технологией с 1994 года и проверяли этот навоз вдоль и поперёк. Есть паспорт на это удобрение, оно в российском реестре находится.

Назаренко: Каждая партия навоза – разное исходное сырьё. Поэтому вам надо на каждую партию конечного продукта получать сертификат, который должен соответствовать ГОСТам – или по птичьему помёту, или по навозу. Это не только азот, фосфор, калий, а также наличие патогенных микроорганизмов, жизнеспособных яиц, личинок гельминтов, содержание тяжёлых металлов, посторонних включений и т. д. Как правило, проблемой являются именно патогены и яйца личинок гельминтов. При вот таких активных технологиях – быстрых, экспрессных – очень часто эти показатели не проходят.

Валерий Павлов, владелец ЛПХ (ст-ца Кирпильская, Усть-Лабинский р-н, Краснодарский край): Странно получается. Люди переработали навоз, улучшили качество, уменьшили до минимума возможные вредные последствия на почву. Но это уже не проходит – давай сертификаты. А когда просто навоз из-под больных животных на поле вылили – это нормально. Где же логика?

Назаренко: Это другая проблема – контроля, которого у нас совершенно нет. Потому что если сейчас прийти к вам с этими ГОСТами и проверить, вам запретят вносить свежий навоз. Потому что он не будет соответствовать критериям.

Ведущий: Россельхознадзор сегодня штрафует крестьян как за то, что не вносят на поля органику, так и за внесённую некачественную органику. Как избежать этих ножиц?



Василий Ляшенко, фермер (Павловский р-н, Краснодарский край)



Алексей Щеглов, гендиректор ООО «Экран» (Предгорный р-н, Ставропольский край)



Алексей Панкратов, замначальника отдела управления Россельхознадзора



Валерий Павлов, владелец ЛПК (Усть-Лабинский р-н, Краснодарский край)



Виталий Семенченко, ростовский межрайонный природоохранный прокурор

Олег Шашлов, начальник отдела земельного контроля и надзора управления Россельхознадзора по Ростовской и Волгоградской областям и Республике Калмыкия: Давайте сперва определимся, что такое навоз и что такое органическое удобрение. Навоз – это побочная продукция животноводства. А органическое удобрение – это сертифицированный навоз. Поэтому внесение навоза – это автоматически нарушение. Навоз превращается в органическое удобрение после прохождения исследований, о чём здесь уже упоминалось. Откуда, скажем, в навозе могут взяться тяжёлые металлы? В случае кормления животных стимуляторами для активации роста, в которых есть цинк, медь, железо и прочее.

За 2012 году управлением Россельхознадзора было привлечено к административной ответственности за неприменение ни органических, ни минеральных удобрений 520 организаций: ИП и юридических лиц, которые в нарушение постановления № 905 правительства Ростовской области не используют удобрения. Из проверенных в том же году 1 400 юриц и ИП лишь 6% использовали органические удобрения. И то эти удобрения не имели сертификатов, а прошли лишь какие-то первичные исследования в агрохимлабораториях. Мы согласны, что надо всячески поддерживать тех, кто внедряет технологии переработки навоза в полноценное органическое удобрение.

Ведущий: Свирепствовать не будете по отношению к тем, кто применяет новые технологии?

Шашлов: Свирепствовать никто не будет, но законодательство все должны соблюдать. Чтобы избежать наказания за нарушение, достаточно отдать 2-3 тыс. руб. за исследование в агрохимслужбе.

Назаренко: Даже меньше. 1 200 руб. – полный анализ партии того же бурта.

Василий Ляшенко, фермер (х. Новый, Павловский р-н, Краснодарский край): А если проверил в лаборатории и выяснилось: не соответствует? А ты уже купил какую-то добавку, потратился. Что делать?

Шашлов: Вы считаете, что если не соответствует, то можно на поля вносить? Мы привлекали в Миллеровском районе тех, что вносили в поля навоз. А мы взяли анализ почвы и выявили гельминтов, различных возбудителей болезней. Разве это хорошо? Разве это полезно для почвы?

Ляшенко: Фермеры, что занимаются животноводством, каждый день битые. Завёл три коровы – и уже преступник. У тебя лежит навоз. Вносить его нельзя, вывозить запрещено.

Назаренко: Если он пролежал 6-8 месяцев, там уже не остаётся этих гельминтов. Почему я вопрос задала? У них – всего 10 дней.

Ляшенко: А как быть с тяжёлыми металлами? Они никуда не денутся.

Назаренко: В этом случае поможет разбавление. Надо искать партию навоза, где нет такого количества тяжёлых металлов и разбавлять.

Алексей Панкратов, замначальника отдела ветеринарного контроля и надзора управления Россельхознадзора по Ростовской и Волгоградской областям и Республике Калмыкия: В 2012 году мы наказали по результатам проверок около 20 хозяйств за нарушения при размещении навозохранилищ. Характерное нарушение: площадки располагались на территории ферм, хотя по правилам должны находиться не ближе 60 м от них. Правила подготовки навоза и помёта к использованию в качестве органических удобрений, которыми мы руководствуемся, были утверждены Минсельхозом в 1997 году. В них прописаны требования к площадкам для обеззараживания, методы обеззараживания – биотермический, физический, химический.

Вывоз отходы на поле – и попал под уголовную статью

Ляшенко: У нас комплекс построили на 2,5 тыс. голов с лагунами для навоза. Всё соответствует требованиям, соблюдаются в том числе санитарные зоны. Но некоторые жители жалуются: запах плохой. Выгнали его с работы – завоняло, а раньше не воняло.

Панкратов: Правила ветеринарного надзора предусматривают определённые санитарно-защитные зоны от населённых пунктов. Если нормы соблюдены, то нарушения нет.

Виталий Семенченко: Возвратимся к терминологии. Есть приказ Министерства природных ресурсов РФ об утверждении федерального классификационного каталога отходов. Согласно ему, отходы содержания животных и птиц относятся к опасным. Помёт куриный свежий – 3-й класс опасности. Помёт куриный перепревший – 4-й класс опасности. От КРС навоз свежий – 4-й класс опасности. Что это означает? Навоз – это отход, а не удобрение. Удобрением он станет, когда утратит свои опасные свойства. Когда будет проведено его эффективное обезвреживание, обеззараживание. Если отходы относятся к третьему-четвёртому классам опасности, то начинаем загигать пальцы: необходимо иметь паспорта на опасные отходы, осу-

ществлять производственный контроль, назначить ответственных за обращение с отходами лиц, прошедших специальное обучение, места складирования отходов должны соответствовать установленным нормам.

Если это складирование свыше 6 месяцев, то это уже не хранение, а размещение отходов. Соответственно, и требования совсем другие. То есть на навоз распространяются требования не только ветеринарные, но и требования по обращению с отходами.

Отходы производства и потребления подлежат сбору, использованию, обезвреживанию, хранению, захоронению, условия и способы которых должны быть безопасными для окружающей среды и регулироваться законодательством РФ. Сброс отходов производства и потребления на поверхностные, подземные водные объекты, на водосборные площади, в недра и на почву запрещается. То есть навоз, который загрузили на ферме в тележку и вывезли в поле, – это отход, который размещён на почве. В законе чётко написано: запрещено.

Кроме административной ответственности за нарушения природоохранного законодательства есть и уголовная. Ст. 247 ч. 1 УК РФ предусматривает уголовную ответственность за нарушение правил обращения с отходами производства и потребления, создавшими угрозу существенного вреда жизни и здоровью человека и окружающей среде. Что это означает? Если вы, не обезвредив свой отход либо сделав вид, что его обезвредили, вывезли на поля, а пробы показали, что почва загрязнена, это основание для привлечения к уголовной ответственности. Поэтому те технологии, что рекомендуют, должны быть эффективными. Только после эффективного обезвреживания, получения достоверных результатов исследований, убедившись, что навоз утратил свои опасные свойства, а значит, перестал быть отходом, он может использоваться в качестве удобрения.

Назаренко: Если будет сертификат на соответствие полученного продукта показателем ГОСТа органических удобрений, то к хранению этого продукта не будет тех требований, что вы зачитали?

Семенченко: Конечно. Это перестало быть отходом. Вы можете фасовать его в мешки, продавать.

Александр Кузнецов, начальник отдела координации отраслей животноводства министерства сельского хозяйства и продовольствия Ростовской области: У нас в области ряд птицефабрик года два применяют технологию активного компостирования помёта. Сделали в старых корпусах приточную вентиляцию. Бурты стоят, машины-



Анатолий Бондаренко, проректор Азово-Черноморской агроинженерной академии



Дмитрий Королёв, владелец ЛПХ (Выселковский р-н, Краснодарский край)



Александр Кузнецов, начальник отдела Министерства сельского хозяйства Ростовской области

ворошилки. Это ускоряет процесс. За 23 дня они получают готовый компост. Он затем фасуется и продаётся как удобрение.

Назаренко: Есть ли подтверждение, что это удобрение? Наш центр аккредитован на выдачу сертификатов на органические удобрения. Но к нам никто не обращался от них. Если они продают, то это удобрение должно быть внесено в реестр агрохимикатов и иметь сертификат.

Дмитрий Королёв, владелец ЛПХ (ст-ца Новобейсуговская, Выселковский р-н, Краснодарский край): На пакетах с удобрениями в магазинах написано: не подлежит обязательной сертификации. Мы это утверждаем, потому что покупали биогумус и в Краснодарском крае, и у вас в ростовском гипермаркете.

Назаренко: Это ещё одно нарушение.

Старатели выгодней пшеницы

Ведущий: Кстати, производством биогумуса сегодня занимаются многие. Здесь несколько представителей этого направления.

Валерий Павлов: Я развожу кроликов. Упёрся в проблему: а что делать с навозом? Приобрёл червяка под названием старатель. Надзорные органы меня пока не трогают. Но я хочу быть законопослушным гражданином. От того, что здесь услышал, у меня волосы дыбом встали. Я в жизни всего этого не пройду.

То, что выросло на биогумусе в прошлом году, у меня вызвало шок. До того я шесть лет выращивал овощи просто на кроличьем навозе. Разница в пользу биогумуса сумасшедшая. Со мной сотрудничают тепличники. Раньше они выращивали с применением химии и получали отрицательные анализы: превышение по нитратам и прочим вредным веществам. Стали работать на биогумусе — анализы отличные.

Червяков сейчас жена под себя подмяла. И на них она зарабатывает в разы больше, чем я на кроликах. А трудозатраты в те же разы меньше.

Королёв: Внедряю в своём хозяйстве американские конструкции. Это бурты с механическим нижним подрезом образовавшегося биогумуса. Каждую неделю бурт подкармливается и подрезается.

Вопрос: Почём продаёте биогумус?

Павлов: По 30 руб./литр.

Вопрос: Кто покупатели?

Павлов: Пока мелкие фермеры. Переговоры ведём и с крупной фирмой, которая выращивает зелень.

Вопрос: Какова затратная часть?

Королёв: Бурт вот с этот стол с лебёдкой, подрезами, словом, со всеми механизмами обойдётся в 15 тыс. руб. Это не считая работы по изготовлению конструкции.

Вопрос: А производительность этого бурта?

Королёв: Порядка 20 т/год.

Вопрос: Сколько ждать первого среза биогумуса?

Королёв: 6-7 месяцев. А затем каждую неделю подрез. 5 см насыпал — 2 см отрезал.

Владимир Лось, фермер (пос. Загорский, Минераловодский р-н, Ставропольский край): Я получаю больше 100 т биогумуса за год. У меня площадка бетонированная 1,5 тыс. квадратных метров. Когда-то это был склад, его потом «разбомбили», а я выкупил.

5 лет занимаюсь. Живности никакой сам не держу. Но вокруг есть у людей коровы, свиньи, птица. Покупаю у них отходы, компостирую в течение 3-4 месяцев.

Вопрос: Почём же покупаете навоз?

Лось: По-всякому. Кто-то говорит: ради бога, только заберите. Другой: купи, мне надо выпить за что-то. При компостировании добавляю в навоз полову, гнилое зерно, которое мне привозят с элеватора телегой. Я за неё отдаю 250 руб. Рядом цех, где дрова пилят. Опилки у них беру. Со Ставрополя в Краснодарский край возят фрукты для переработки на соки. Обратные машины везут яблочный, грушевый жом. Тоже его подмешиваем. Черви поедают. Перерабатывают и макулатуру, картон, опавшую листву деревьев. Удобрения бурт в основном магазины «Сад, огород».

Вопрос: Заниматься биогумусом выгодней, чем выращивать зерно?

Лось: Основной доход мне дают черви. На полях моих в прошлом году всё вымокло. Практически никакого урожая не получил. А черви дают стабильную копейку и зимой, и летом.

А метан — на обогрев дома

Ведущий: Ещё одно популярное направление — получение из навоза газа для обогрева теплиц, отопления жилых помещений.

Алексей Щеглов, генеральный директор ООО «Экран» (с. Винсады, Предгорный р-н, Ставропольский край): Наша фирма занимается продвижением проекта по созданию новых сельских микрорайонов, в которых будут необходимые условия не только для жизни людей, но и для успешного ведения ЛПХ. Проект одобрен общероссийским совещанием по малому и среднему бизнесу и предусматривает выделение сертификатов на жильё в таких микрорайонах различным

категориям льготников, решившим обособиться в селе. За счёт собственных средств мы построили экспериментальное крестьянское подворье, из которых в будущем и сложатся микрорайоны. Подворье включает дом на две семьи, миниоромоцех, небольшое овощехранилище, цех по переработке овощей, помещения и выгулы для птицы и КРС. На подворье запущен биореактор, который перерабатывает навоз и поставляет метан для отопления жилого дома.

Для сооружения этой биоустановки мы использовали существующий металлический резервуар ёмкостью 25 кубометров. Внутреннюю поверхность его мы теплоизолировали с применением пенополистирола, тяжёлого бетона и металлической несъёмной опалубки.

Поскольку у нас там высокий уровень грунтовых вод, утеплили резервуар и снаружи. Для загрузки жидкого навоза в биореактор изготовили смеситель объёмом 1,5 кубометра, шнек и короб как гидравлический затвор.

Перемешивание и откачка жидкого удобрения производится вертикальным насосом НШ-50. Выделение метана началось лишь после искусственного подогрева навоза в реакторе до +50 °С. Для этого была изготовлена отдельно стоящая металлическая печь ёмкостью рубашки 0,5 куба. Первоначальный подогрев жидкого навоза в биореакторе производится от печи циркуляционным насосом по змеевику, смонтированному в ёмкость реактора.

В качестве накопителя метана использован «мягкий газольдер» ёмкостью 30 кубов. Суточная производительность биореактора — 1,5 т жидких удобрений и 50-70 кубов газа метана, чего вполне хватает на обогрев двухквартирного жилого дома.

Назаренко: Всё, что было здесь предложено, просто замечательно. Есть технологии для малых объёмов, есть технологии для разных видов навоза. И не нужно гнаться за тем, чтобы это было увеличено в огромных объёмах и охватило все территории. В этом и прелесть, что каждый находит свою нишу. Если, скажем, вносить вермикулит на поля, это будут дозы и затраты внушительные. Но для теплиц, огородов, для решения ландшафтных задач вермикулит вполне реален.

Но что касается нормирования, то здесь у нас пробел серьёзный. И в нормативной документации в том числе. Тот ГОСТ, который мы обсуждали, действительно противоречив. Если мы берём индюшачий или утиный помёт, то характеристики по фосфору, по калию не подойдут. Надо внести изменения. Самое страшное другое. Мы ещё сами не привыкли к тому, что надо соблюдать, как здесь сказали, правила игры. Да, у нас жёсткие нормативы. Но они помогут нам не скатиться к продукции, которая будет наносить нам вред. А это вполне ожидаемо. Потому что те же тяжёлые металлы — это вечное загрязнение.

Ведущий: Сохранение плодородия почв и развитие животноводства тесно взаимосвязаны. Как мы убедились, интересных наработок в эффективном использовании отходов животноводческих ферм у нас достаточно. Есть немало энтузиастов, готовых воплощать эти идеи в жизнь. Важно помогать им превращать отходы в полноценную органику.

Фото Владимира Карпова

Хороший инструмент — половина дела

Удобные тяпки и лопаты для работы на своей усадьбе лучше сделать самому

Покупатели, которые приезжают к нам в плодопитомник, частенько спрашивают, сколько человек у нас работает. И очень удивляются, что нас всего двое — я и мой сын Андрей. Им кажется, что на площади 1 га должна работать целая бригада. Как же мы управляемся вдвоём?

В огороде бузина, черенок на лопате

Помогает продуманный и хорошо отлаженный садово-огородный инструмент. Половина успеха зависит от его высокого качества. Согласитесь, выполнять ту или иную работу играючи, особо не напрягаясь, намного приятнее и быстрее, чем орудовать тяпкой или лопатой, на которых держак едва закреплён и шатается. А ещё хуже, если она точилась лет 10 назад, когда её покупали. В народе не зря говорят: какой хозяин — такой и инструмент. Для своего садово-огородного инвентаря я никогда не покупаю черенки-держак в магазинах. Заготавливаю сам. И непременно в зимнее время. Выбираю ровные, диаметром 5-7 см стволы вишни, акации, кизила, крушины. Но самая подходящая для этих целей — бузина. Зимой я срезаю в лесу свыше 500 черенков этого растения. Благо что бузина — сорное растение и лесники рады, когда я её вырубаяю. Основную массу использую для подвязки молодых саженцев в плодопитомнике, а лучшие — для садово-огородных инструментов. Бузина не подходит разве что только для топорища и отчасти для лопаты. Черенки для них лучше делать из кизила или акации.

Парник, теплица, плодопитомник, огород, сад, виноградник требуют порой самых разных лопат. У меня их несколько типов. Для простого рыхления и перекапывания грунта годится простая остро отточенная лопата с бузиновым черенком. Для выкапывания картофеля, траншей в плодопитомнике нужна более мощная. Подобные работы я выполняю старой армейской лопатой. Ею и так называемой читинской лопатой копаю посадочные ямы для молодых саженцев. Черенок у читинской лопаты на 25 градусов согнут по отношению к корпусу, и ею удобно выгрести взрыхлённый грунт.

Грабли выбираю по зубам

Для выкапывания саженцев никакие лопаты не подходят. Для этих целей я придумал особый инструмент. Меж собой мы называем его заступом. Беру кусок рессоры длиной 50 и шириной 10 см, привариваю к ней дюймовую трубу и четырёхсантиметровый уголок. Длина трубы — 1,5 метра, уголка — 25 см. Уголок нужен, чтобы заглублять приспособление в землю для выкапывания саженцев. Рессору



Рыхлители на все случаи жизни

затачиваю. Удачная конструкция, прекрасный инструмент. Если раньше за сезон я ломал на выкопке 5-6 лопат, то теперь — ни одной. Для простого дачника или огородника всё это вряд ли пригодится. Достаточно одной лопаты. Главное, чтобы она была остра, не гнулась и черенок не болтался.

Тщательно надо подбирать и вспомогательный садово-огородный инструмент. В частности, малые садовые лопатки. У нас их называют сапёрными. Главное требование: удобные и негнувшиеся. Задача, скажу вам, не из лёгких. У нас их делают все кому не лень. Только о качестве забывают. Мой совет такой: ищите, выбирайте, пробуйте согнуть, если гнётся — не берите. Авось повезёт. Я свой малый инструмент подбирал по такому принципу.

С граблями проще. На маленькие ставлю держак из бузины, на большие цыганские — из акации. Делают их разные, но выбрать для своего огорода или дачи надо практичные и удобные. Лучше кованые, с клёпаными зубьями. А штамповка — она и есть штамповка. Металл таких граблей мягкий, зубья даже от лёгкого удара гнутся.

Одни и те же грабли на все случаи жизни приспособить невозможно. Поэтому для сгребания растительных остатков, листьев, разного рода мусора, разравнивания перекопанной поверхности и разбивания кочек я использую большие, с толстыми, приваренными в заводских условиях зубьями. В теплице удобнее работать маленькими грабельками. А ещё у меня целый набор разных приспособлений типа граблей с рыхлительными

и сгребательными функциями. Я их вовсе не коллекционирую, а выбираю то, что удобно для работы и практично.

Хвалебная песня тяпке

Тяпка, или что-то подобное ей, была первым инструментом земледельца. Не одно тысячелетие на нашей планете процветала поверхностная обработка земли. Тяпка — самое приспособленное для этого дела орудие. Выжигали поляны, рыхлили ею землю, сеяли злаки. Это уж потом появились соха, плуг, вилы, грабли. С тяпкой я дружу с самого детства. Уже в десятилетнем возрасте помогал матери полоть и подбивать картофель. В 12-14 лет полон сорняки в длинных рядах лесонасаждений в плодосовхозе, где работал в летнее время. С тех пор разве только во время службы в Советской Армии не брал в руки тяпку.

Третий закон диалектики — переход количества в качество — начал срабатывать более 20 лет назад. Я стал задумываться, как быстрее и качественней выполнить работу. У меня тогда был сельский дом с четвертью гектара огорода за 100 км от моей городской квартиры, и я мог приезжать на свою усадьбу всего лишь на один день в неделю. Нужно было найти такой вариант тяпки, чтобы работать ею целый день и чтобы руки при этом не уставали. Признаться, нужную форму я выбрал не сразу, а годами позже, когда потребовалось не выпускать из рук этот инструмент два, а то и три весенне-летних месяца. Меня никогда не устраивали тяпки, которые

выставляют на рынок наша промышленность и цыгане-кустари. Видимо, те, кто их делает, этими инструментами никогда не работали. Словом, тяпки «для сэбэ» я делаю своими руками. Беру тонкий стальной диск от старой сеялки «СУ-2,4» и болгаркой вырезаю трапецию. Размеры примерно такие. Верхняя грань – 10 см, нижняя – 20 см. Она выпуклая. Боковые грани – по 9 см. Между корпусом тяпки и ручкой, куда вставляется черенок, обязательно петля. Лезвие тяпки по отношению к черенку ставится не прямо перпендикулярно, под 90 градусов, а чуть меньше – на 70 градусов. Таким орудием легко работать. Если сыро, грунт не налипает под держак. Петля пружинит и при сильных ударах не сушит руки. Режущая грань выпуклая и остро заточена. При выполнении различных операций ей легко проникать в грунт на глубину до 5 см всей гранью, так как сначала кромку режет средняя часть, потом края. Её не надо поворачивать боком, чтобы сильнее ударить.

И прорыхлить, и прополоть

Черенок (по нашему – держак) тяпки я делаю из бузины. Лёгкий, практичный, удобный. Для этой цели у меня заготовлено и высушено их несколько. Полломался – не беда. За пять минут можно поставить новый. Непременное условие: держак с тяпкой – единое целое. Тяпка на нём не должна болтаться, держак при работе не должен гнуться. Диаметр его – не более 5 см. Обычно длина тяпки с держак – 150 см. Можно и 170 – кому как удобно. Это, можно сказать, исходный вариант, тяпка на все случаи жизни. Ею можно проводить и лёгкое, и глубокое рыхление, различные виды прополки. А для некоторых операций я держу другие инструменты. Например, плоскорез Фокина. Им удобно делать лёгкое рыхление, и если в кустах полезных растений есть сорняк, срезать его. Но работать этим инструментом целый день тяжело: устают кисти рук. Для удаления травы вдоль дорожек я использую плоскорез Кудасова. Был у нас в селе такой умелец. Кусок косы он закреплял на двух держателях. Этим инструментом удобно подрезать мелкий сорняк вдоль тропинок. В теплице я использую плоскорез «Лепесток» Судогорского завода. Для окуливания картофеля, подготовки траншей для помидоров, лунок под бахчевые применяю большие тяпки. Они на 50% массивнее исходного варианта. Ими лучше работать на тяжёлых грунтах. Во второй половине лета, когда междурядья в моём питомнике после окулировки основательно затоптаны, я использую заводскую мотыгу. Режущая



Держаки с загогулинами

кромка у неё 12 см, высота – 28 см. Для усиления крепления к мотыге привариваю кусок дюймовой трубы длиной 20-25 см. Таким инструментом легко проникать в грунт на 5 см, даже если он плотный или усеян сорняками. Есть у меня и другие инструменты для поверхностной обработки земли. Но их я использую крайне редко. Часто приходится видеть, как тяпают свои участки тупыми, болтающимися на держак инструментами незадачливые огородники. Начнёшь рассказывать, показывать – кочевряжатся. Мол, какая разница. Но при таком раскладе разве может быть труд в радость? Скорее, это повинность. И заранее можно предсказать, какой будет урожай. Под тяпкой у меня 0,7 га земли. Прохожусь я по этой земле со своим любимым инструментом 2-3 раза за сезон. Это по картофелю, кукурузе и овощам. А в плодпитомнике – 7 раз за весенне-летний период. Тяпаю не ради галочки, мол, подошло время, а чтобы ускорить рост и развитие растений. Летом, когда нужно сохранять влагу, обязательно мульчирую междурядья. На помидорах – лузгой, по картофелю – полуперепревшим навозом. Что бы там ни говорили, прополка – важный элемент агротехники. Особенно это заметно на кукурузе. Не прополот вовремя – сразу замедляется рост и развитие растений. Недаром говорят: прополка – это сухой полив. При рыхлении усиливается доступ кислорода к корням растений, и это стимулирует их рост. Пропалывая грядки, я не задаюсь целью на все 100% уничтожить сорняки. Главное, чтобы они не забивали культурные растения и не тормозили их рост.

Если гвозди не пилить, надолго хватит

Не хочу, чтобы у читателей сложилось мнение, будто я убеждённый фанат тяпки и безудержного тяпанья. Нет, что вы! Основные работы по подготовке почвы выполняю мотоблоком с фрезой. В плодпитомнике – ручным культиватором собственной конструкции. Только когда эти инструменты использовать нецелесообразно, беру в руки тяпку.

О садовых инструментах. В моём арсенале ножовки, секаторы, ножи, щётки по металлу, кисти для побелки и другой инвентарь. Садовые ножовки лучше всего немецкие. Они удобные, складные, зубья с трёхгранной заточкой, калёные. Если не пилить гвозди и камни, хватит надолго. Недостаток один: иногда от резких движений лезвие ломается. В ящике с инструментами у меня всегда одна большая ножовка с крупным зубом и 2-3 маленьких – для удаления мелких сучьев. За свою садоводческую практику я перебрал немислимое количество секаторов. И маленьких, и больших, и наших, и зарубежных. Лучше других немецкие, фирмы «Полисад», хотя и у них есть недостатки. Режущий нож крепится одним шурупом, и он часто при работе отпускается, секатор не режет, а передавливает пруттик. Тогда я ставлю более мощный болтик с гаечкой с другой стороны. В остальном это очень удачная конструкция, удобная в работе и практичная. Надо только иногда его чистить и точить. Металл по сравнению со старыми советскими секаторами здесь мягче, но не ржавеет. Нашим антикварным инструментом труднее работать. Часа через два рука устаёт. Свои немецкие секаторы перед началом ответственной работы (обрезка сада, виноградника или весенняя срезка стволов прошлогодних окулянтов) я разбираю, мою, точу, смазываю машинным маслом. Хватает на две недели интенсивной обрезки. Маленькие секаторы и садовые небольшие ножницы я использую для срезы зелёных черенков с посадкой в туманообразующей установке. Летняя окулировка плодовых деревьев для меня – главное мероприятие сезона. Сын поливает и готовит деревья, а я окулирую. За два летних месяца делаю около 7 000 окулировок. Раньше у меня была целая куча окулировочных ножей, которые постоянно нужно было чистить и точить. Теперь – всего один, фирмы «Полисад». Хорошая твёрдая сталь и не ржавеет. Все операции по окулировке выполняю этим ножом, изредка его подтачиваю. Я всегда повторяю: мои садово-огородные причиндалы – не для рекламы, а для работы. Все инструменты и приспособления призваны ускорить выполнение тех или иных операций, а в конечном итоге – получить щедрый и качественный урожай.

Иван ШУЛЬГА

с. Александровское, Александровский р-н, Ставропольский край



Такое в магазине не купишь

Дорожная карта Николая Фёдорова

Побывавший на Дону министр сельского хозяйства РФ назвал главный приоритет ведомства – социалка

Под занавес двухдневного визита в Ростовскую область аграрный министр России Николай Фёдоров провёл в Зернограде совещание по весенним полевым работам и по инновациям в АПК. Впрочем, как это порой бывает, наиболее интересные высказывания федерального чиновника вышли далеко за пределы повестки. Тему сельской социалки неожиданно раскрутил на совещании гендиректор СЗАО «СКВО» Зерноградского района Владимир Касьяненко, представившись пессимистом – в пику предыдущим бодрым ораторам. По его наблюдениям, молодые специалисты, приезжая на работу в хозяйство, нынче первым делом спрашивают про детский садик, школу, интернет, медобслуживание и лишь в самом конце – про жалование и крышу над головой.

– Потому что знают: зарплата и квартира у них и так будут, – объяснил Касьяненко. Молодых агрономов, инженеров, зоотехников трудно заманить в наше село из-за его необустроенности: бездорожье, скверное водоснабжение, отсутствие газа, нормальных современных условий для развития детей. Возможно, Владимир Михайлович намеренно задел конёк Николая Фёдорова, хорошо зная о нём. Но не исключено, что это получилось как-то ненароком. Только министр при подведении итогов встречи главное внимание сконцентрировал как раз на идеях Касьяненко, заявив, что кадры и социальное развитие – «темы святые». При этом в качестве региона, где «кое-что сделано», Николай Васильевич привёл родную Чувашию, где он, по собственным словам, «четыре срока по четыре года отмотал» в роли главы республики. Первым делом президент Фёдоров протянул сетевой газ до каждого населённого пункта. – Программы «Газпрома» тогда в помине не было, – подчеркнул Николай Васильевич. После этого глава республики задался целью проложить дорогу с твёрдым покрытием до каждой деревни. И за следующие четыре года справился с этой задачей. В сёлах Чувашии сегодня работают офисы семейного врача по канадской модели, которые стали долгожданной заменой допотопных участковых больницы и разорённых ФАПов. Так что теперь чувашских крестьян лечат специально обученные семейные врачи, у которых под рукой самое современное оборудование. – У всех офисов есть прямая телемедицинская связь со специализированными клиниками столицы региона, Москвы и с выходом на любую клинику мира, – добавил Николай Фёдоров. В каждом районе республики построен спортивный комплекс с бассейном.



На опытных полях под Зерноградом говорили о новых сортах

Отремонтированы по евростандартам или построены заново более 600 модельных библиотек. В них не только книги, но и компьютеры, интернет.

– А Минкультуры сегодня обещает построить по всей стране 50 или 100 модельных библиотек, – сравнил Фёдоров.

Ещё в тему: в республике нет школ в аварийных зданиях.

– Мы каждый год сдавали по 10-15 школ. Они у нас самые современные, ресурсные центры, – обратил внимание Фёдоров.

В это трудно поверить, но Николай Васильевич утверждает, что всё перечисленное было создано на республиканские финансы.

– Небогатой Чувашии никаких федеральных денег на социальное развитие села не выделялось, – уверяет он.

По мнению министра, если берутся за дело энтузиасты, особенно если берётся губернатор, то не так всё безнадежно, как кажется. А теперь – в особенности. В качестве иллюстрации потенциальных возможностей региона он привёл внушительные суммы господдержки донского села из федеральной казны в минувшем году – 4,4 млрд руб., значительная часть из которых предназначалась на социальное развитие.

– За счёт того, что правильно определены приоритеты, ты же выигрываешь, – резюмировал Фёдоров. И опять сослался на чувашский опыт. После того как в республике решили проблемы газификации, водоснабжения, построили сеть сельских дорог, Чувашия стала «получать очень много ресурсов

из федерального бюджета на развитие малых форм хозяйствования». Сегодня там 40% хозяев сельских домовладений, сказал Фёдоров, представители малого и среднего бизнеса. Крестьяне смелее берут кредиты, потому что у них, например, есть все возможности как выращивать овощи в теплицах, так и возить их.

По мнению Николая Фёдорова, именно социальные перемены в чувашском селе стали главным аргументом при его назначении на должность министра сельского хозяйства РФ. – Мне Путин и Медведев говорят: надо так же сделать по всей стране. Поэтому даём вам поручение заниматься сельским хозяйством, – признался министр. – То есть социальное развитие села для меня как федерального министра – это пункт номер один.

В заключение разговора столичный гость то ли в шутку, то ли всерьёз посетовал, что у него сейчас нет вакансии замминистра, иначе предложил бы этот пост директору Владимиру Касьяненко, назвав его не пессимистом, а прагматиком, с которым есть о чём поспорить. На что последний отмахнулся: «Что я там забыл?» А вот от предложенного места советника министра Владимир Михайлович не отказался («С удовольствием!»). Так что теперь к его хозяйственным заботам добавятся поездки по приглашению Фёдорова на «дискуссии в Москву и другие регионы».

Николай ГРИТЧИН

Зерноградский р-н, Ростовская область

Фото автора

КАЛИЙ для качественного урожая

За последние десятилетия потребление калийных удобрений в РФ резко сократилось. Это произошло в том числе и по экономическим причинам. Агропроизводителям необходимо как можно быстрее осознать важность внесения калия в почву и ту роль, которую он играет на всех этапах жизненного цикла растения. Применяя калийные удобрения, можно не столько увеличить урожайность в её простом исчислении, но получить реальные выгоды по качеству продукции и другим важнейшим показателям.

Сейчас и в России, и на Кубани в частности, наблюдается опасная тенденция – из почв выносятся значительно больше калия, чем вносятся. Это может привести к необратимым последствиям.

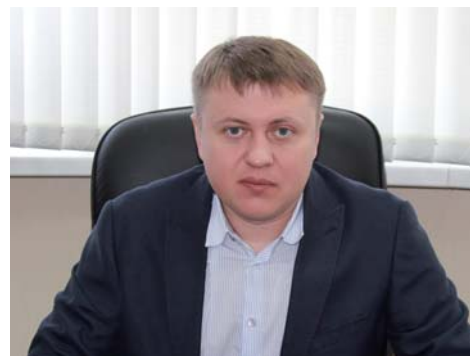


Михаил Осипов, к.с.-х.н., доцент кафедры агрохимии, заместитель декана факультета агрохимии, почвоведения и защиты растений КубГАУ

– это содержание сахара, на зерновых – качество зерна и минимизация потерь из-за полегаемости, болезней и вредителей.



Главный агроном ЗАО «Фирма «Агрокомплекс»» по рисоводству Александр Зеленский



Директор ООО «Петрохлеб-Кубань» Максим Фисик (оператор по продаже хлористого калия в Краснодарском крае)

Наука

Калий по значимости является одним из трёх основных удобрений. Но всё-таки, в плане прямого влияния на урожайность, он находится на последнем месте. Поэтому сельхозпроизводители, имея очень ограниченные экономические ресурсы, сначала стараются внести азот, потом фосфор и только потом калий. В этом я вижу основную причину дисбаланса почвенного питания.

Во времена Советского Союза на один гектар посевов суммарно вносились в среднем 330 килограммов удобрений всех видов. Сегодня количество удобрений сократилось почти в два раза, а калийные не используются вовсе. И это повод для тревоги, так как содержание калия в почве неуклонно снижается. За 20 лет такой практики появился дефицит этого элемента в почве, даже несмотря на природное плодородие кубанского чернозёма.

В настоящее время мы закладываем серию опытов по установлению эффективности калийных удобрений на посевах риса. Они необходимы, чтобы показать сельхозпроизводителям, какие плюсы они получают при правильном использовании калийных удобрений.

Хлористый калий не даёт сумасшедшую прибавку урожайности. Мы говорим прежде всего об улучшении качественных показателей продукции. На свёкле

Производство

Калий в виде основного удобрения на рисе мы вообще не применяли уже 10-12 лет, а отдельные хозяйства и 15-20 лет. Почвы у нас считаются богатыми по содержанию калия, но никто не говорит, насколько этот калий усваивается растениями. Сегодня крупные лаборатории проводят исследования, учёные дают рекомендации, но делается это, в основном чтобы получить информацию для предоставления различных субсидий. И часто случается так, что руководство, которое часто далеко от производства, посмотрев эти данные, уверено, что калия у нас вполне достаточно. Но дисбаланс очевиден, и это сказывается на качестве продукции рисоводства. В этом году мы договорились о проведении полевых опытов по установлению эффективности калийных удобрений на посевах риса. Цель – заложить опытные участки и в реальных условиях посмотреть результаты как по экономическим показателям, так и по качественным, то есть попытаться ещё раз разобраться в этом вопросе. Надеемся, что результаты помогут нам правильно сориентироваться и понять процессы, которые сейчас происходят.

Бизнес

До 2013 года калийные удобрения продавались по дотационной цене, при этом их было трудно купить. Сейчас ситуация поменялась: по условиям вступления РФ в ВТО производители перешли на рыночные механизмы ценообразования – рыночные цены на хлористый калий будут рассчитываться от минимальной экспортной цены, которая формируется ежеквартально. При этом в первом полугодии 2013 года для аграриев предусмотрена 30% скидка.

Изменяется и система продаж. Сейчас сформулированы чёткие критерии выбора операторов, основной из которых – надёжность компании-оператора и его деловая репутация. Наша компания «Петрохлеб-Кубань» полностью соответствует данным требованиям, и с этого года мы начинаем продавать калийные удобрения кубанским аграриям. Сейчас мы ведем переговоры с банками об использовании факторинга при продажах удобрений, чтобы сельхозпроизводители могли покупать нашу продукцию не только по предоплате, но и с отсрочкой платежа. При этом надо отметить, что новая политика продаж «Уралкалия» предполагает, что цена у региональных операторов и у производителя будет одинаковой.

Галина ШИШКИНА

Охота и рыбалка

Ведёт Николай Александрович Чачуа, nikolai.chachua@mail.ru
тел.: 8-962-448-44-91



Алкоголику удочка ни к чему

О застольях у казана на берегу

Позвонила женщина из Ростовской области. Представилась Ниной. Рассказала, что любит своего мужа, уважает его увлечение охотой. Но её беспокоит, что на природе он и его друзья могут спиться. Поэтому она пытается препятствовать его походам в поля, а это порождает скандалы. Я сказал Нине, что думаю по этому поводу. Но по телефону здорово не разговоришься. Поэтому пообещал ей поделиться своими мыслями на страницах журнала. Раз тема волнует её, наверняка волнует и других.

Наказание за тщеславие

Один из рукавов Дона. Вечер. Мы подъезжаем к берегу. Нас трое. Кроме меня, Виктор и Владимир. На небольшом выступе уже расположились с десяток таких же коллективов. Маленький рыбацкий посёлок. Огромные джипы и разноцветные трёхкомнатные палатки соседствуют с «Жигулями» и брезентушками. Народ разный. Выбираем место. Темнеет. Быстро разбираем имущество. Ставим палатку, столик, разводим костёр. Устанавливаем казан и варим мясо с картошкой. Пока в котле булькает, садимся за стол. На нём обычные рыбацкие закуски: свежая зелень, солёные огурчики, помидоры, чеснок, лук, жареная курица и, конечно, величайшее изобретение человечества – сало. Только после того, как люди научились его консервировать простым способом засолки, стали возможными дальние плавания, путешествия, великие открытия, успехи в войнах. Русские солдаты пешком дошли до Парижа, имея в ранце по куску солонины. Им не понадоби-

лись изготовленные по приказу Наполеона консервы.

У нас на столе сала три сорта. По числу участников. Мы вроде как постоянно состязаемся: у кого оно лучше? Ребята его варят, жарят в духовке, солят в жидком рассоле. Шпигуют острыми приправами, выдерживают в душистых травках, коптят. Берут друг у друга рецепты. За столом каждый хвалит своё.

Уже много лет я участвую в этом соревновании по созданию главного продукта. Однако, купив на рынке свежей корейки, разрезал её на небольшие кусочки и до глубокой ночи шпиговал каждый в отдельности чесноком, перцем, укладывал слоями в кастрюлю, перестилал травами и мечтал удивить друзей запахами и вкусом. На ближайшей охоте, предвкушая триумф, торжественно, но скромно выложил на стол своё творение, предварительно порезанное тончайшими листочками, и стал ждать восторгов и благодарностей.

Ребята же, проголодавшись, под водочку смели со стола всё, что там было, даже не заметив уникальности моего блюда. Словом, никакого вознаграждения. И поделом. Тщеславие – грех. Я посмеялся над собой, но попыток удивлять друзей вкусами не оставил. Иногда мне это очень даже удавалось. Главным секретом хорошего сала является умение выбрать его свежее на рынке. Я люблю ходить между мясными рядами с видом знатока. Присматриваюсь и принимаюсь долго и тщательно.



Старички-оптимисты

Но вернёмся на Дон. Стемнело. В нашем лагере началось движение. За столиками всё шумнее. Смех громче. Рассказы всё невероятней. Потом от каждого коллектива стали отделяться фигуры. Сначала бродили вокруг собственных стоянок, потом стали обмениваться делегатами с соседями. И вот уже исчезает деление на богатых и бедных, начальников и простых работяг. Ведь у всех у нас есть нечто общее: мы – рыбаки. И это увлечение всех быстро уравнивает. Тут всем наплевать на чины и ранги. Это ты в той жизни особа, а здесь ещё покажи, на что способен. Ты ведь и приехал сюда не командовать, а почувствовать себя свободным от своих чинов, в детство вернуться захотел – хоть на пару дней. Вот и побудь ребёнком. Сиди с открытым ртом и слушай байки. Если сможешь, сам расскажи, совет дай. Дель-

ное выслушают, глупости высмеют. Но в основном народ собирается деликатный. Не прощают здесь только спеси. Хочешь уважения – оставь её дома. Демократичность этого сообщества в том и состоит, что спорить с тобой тут никто не будет. Если ты не интересен – сам почувствуешь это.

Мы быстро объединились с нашими соседями. Два замечательных старичка из города Георгиевска: Василий и Михаил. Оба давно на пенсии, дружат всю жизнь. Живут трудно. А как ещё можно жить на жалкое пособие. У них старенький «Москвич», новая, купленная в складчину резиновая лодка и замечательное чувство юмора. С момента их присоединения к нашей компании мы хохотали непрерывно. Мужики шуточно рассказали нам весь свой жизненный путь. Средства позволяют им поехать на большую рыбалку не более двух раз в год. А в перерывах их будни наполне-

ны сборами средств на поездку. Истории о том, на какие ухищрения они идут, чтобы эти средства аккумулировать в записках, и о борьбе с жёнами, которые эти записки постоянно разоряют, доводили нас до колик в животе. А ещё в перерывах между рыбалками они гонят самогон. Запасаются на рыбалку и другие случаи жизни.

С огромным удовольствием я наблюдал, как два пожилых человека умудряются смеяться, не смотря ни на что. Унизительное материальное положение не смогло их сломить. Как замечательно, что есть такие люди.

На патриотической волне

На наш шум и смех к нам стали подтягиваться другие. Стол всё наполнился. На нём появились виски, дорогая водка. Загорелся спор, что лучше – шотландский или георгиевский напиток? Старики с жаром доказывали: виски – тот же самогон, только хуже. Крупный солидный мужик вяло сопротивлялся. Георгиевцы потребовали немедленной сравнительной дегустации. Отказать было невозможно. Из ува-

жения солидный мужик выпил. Потом другие, меняя виски с самогом, пробовали. Потому как запасы заморского напитка ограничены, а нашего – хоть залейся, выиграл первач. Сравнить было уже не с чем, и все перешли на употребление георгиевского напитка. Чувство патриотизма в нас росло на глазах. Оно в конце концов овладело и солидным мужиком – хозяином виски. Кстати, он оказался добродушным балагуром. Хохотал, когда анекдот ещё не закончился.

Но когда-то надо расходиться. Потихоньку расплзаемся по палаткам. Особенно пьяных нет. Да и что им тут делать. Здесь другой интерес.

На рассвете встаём, умываемся, перебираем снасти. Встают остальные. Приветливо здороваемся. Шутим. Мы теперь уже большой коллектив. Мы друзья. Вечером, после рыбалки, вместе варим уху. У нас уже три совместных стола. На них сносят всё, у кого что есть.

Кто-то собирается домой, выпиваем на дорожку. Обмениваемся снастями. Опять долго сидим у костра. На следующий день уже провожают и нас. Приезжают другие.

Теперь ответу на вопрос Нины. Я, как, наверное, и вы, встречал много людей, круто злоупотребляющих. Но их страсть никак не связана ни с рыбалкой, ни с охотой. Зато я редко встречал охотников, стремившихся в поле только ради того, чтобы вдоволь напиться. Хлопотно это и бессмысленно. А вот людей, спасающихся от гипертонии, видел на охотничьих тропах и у рыбных заводов часто. Ходьба в

удовольствие на свежем воздухе, хорошие эмоции, общение с увлечёнными людьми очень полезны. Да и вам, милые жёны, не вредно поскучать сутки-две. А ещё лучше – поезжайте вместе с мужьями. Сами увидите и поймёте, как относиться к охотничьему застолью.

ООО «АВТОТРЕЙЛЕР-СТ» Т./Ф.: (8652) 36-02-31, 35-42-47

ПРИЦЕПНАЯ ТЕХНИКА РОССИИ

В СТАВРОПОЛЕ

АВТОПОЕЗДА

зерновоз



самосвал



ПРИЦЕПЫ, ПОЛУПРИЦЕПЫ, ЦИСТЕРНЫ, МУКОВОЗЫ, ОПРЫСКИВАТЕЛИ

боковой свал



зерновоз



НОВИНКА! г. п. 16 т



реклама

WWW.AUTOTRAILER-ST.RU autotrailer@mail.ru

ПРОИЗВОДСТВО ■ ПОСТАВКА ■ СЕРВИС



Культиватор АК-9.7

Производство: ТЕХНОПОЛЬ
Стойки и лапы **BELLOTA**
Гидроцилиндры **John Deere**
Ширина захвата: 8 и 10 м.
Гарантия - 1 год
Осуществляем доставку, монтаж, пусконаладку.
Сервис.



Гидрофицированная борона БГ-14

Производство: ТЕХНОПОЛЬ
Ширина захвата: 14 м.
В транспортном положении 2,8 метра, что очень удобно когда поля имеют узкие проезды.
Гарантия: 1 год. Сервис.



Опрыскиватель KRUKOWIAK Goliat plus

Производство: ПОЛЬША
Ширина захвата: 24 м.
Объем бака: 3000 л.
Комплектация: пятипозиционные распылители, датчик движения, компьютер и др.
Гарантия - 1 год. Сервис.
Цена: вне конкуренции.



Опрыскиватель ОП-2000

Производство: ТЕХНОПОЛЬ
Ширина захвата: 18 м.
Насос (**КОМЕТ**), шланги, распылители и распределитель итальянского и польского производства.
Гарантия - 1 год. Сервис.
Цена: 190 000 руб.



Самозагружающийся транспортёр рулонов сена TP-15 оборудован погрузочно-разгрузочным механизмом, приводимым в действие от гидросистемы трактора (MT3-80). В транспортном положении транспортёр имеет габариты, позволяющие передвижение по дорогам (2,5 м) и имеет необходимую светотехнику для безопасного передвижения. Вместимость 10-15 рулонов

ДОНТЕХНОПОЛЬ

производственная компания

8-909-420-07-01

www.dontehnopol.ru



Влияние Лигногумата на эффективность биопрепаратов и препаратов для разложения стерни

В последние годы во многих развитых странах мира, в России в том числе, система интенсивного сельскохозяйственного производства вызывает озабоченность потребителей, учёных-экологов, сельхозпроизводителей, законодателей: значительное применение агрохимикатов ведёт к загрязнению почвы, окружающей среды и производимой продукции, что требует резкого сокращения их использования.

В связи с этим интерес к использованию достижений микробиологии в сельском хозяйстве постоянно растёт. Одним из таких направлений является группа биопрепаратов, рекомендуемых для внесения в почву с целью ускорения разложения пожнивных остатков полевых культур. Кроме этого профилактическая обработка почвы биопрепаратами позволяет блокировать развитие патогенных микроорганизмов в начальных фазах развития растений, что обеспечивает их нормальное физиологическое развитие.

Применение рациональных технологий обработки почвы предполагает формирование мульчирующего слоя, что способствует сохранению почвенной влаги, разложению пожнивных остатков в пахотном слое и обогащению почвы органикой. Дополнительные выгоды мульчирующего слоя: уменьшение испарения, замедление дождевых потоков и предотвращение эрозии почвы, её защита от солнца и ветра, предохранение от образования почвенной корки. Также мульча способствует лучшему просачиванию воды

и увеличивает запасы продуктивной влаги. Но наряду с таким положительным эффектом имеются и трудности. Сельхозтоваропроизводители сталкиваются с проблемой накопления на пожнивных остатках в мульчирующем слое болезнетворных микроорганизмов. Из-за низкой численности специфической микрофлоры процесс разложения растительных остатков растягивается во времени, накапливаются лигнин и фенолы, которые тормозят рост культурных растений и замедляют минерализацию органических веществ, а сохранившиеся на растительных остатках фитопатогены вызывают болезни и снижают урожай. Эти трудности аграрии пытаются устранить путём внесения под основную обработку азотных удобрений (100-150 кг аммиачной селитры), чем активизируют рост анаэробной (бескислородной) почвенной микрофлоры (в т. ч. болезнетворной), что в дальнейшем негативно влияет на семена и всходы.

Для подавления патогенной микрофлоры и разложения растительных остатков в почве многие хозяйства применяют биопрепараты на основе гриба триходермы (БиоДеструктор Стерни; Стернифаг, СП; Глиокладин Ж). Поскольку для микроорганизмов (как и для растений) гуминовые кислоты являются источником полезных веществ (фосфатов, углерода и др.), стимулирующих их развитие, рекомендуется совместно с биопрепаратами применять Лигногумат®.

Лигногумат® (производитель ООО «НПО «РЭТ») – высокоэффективное и техноло-

гичное (безбалластное) гуминовое удобрение с микроэлементами в хелатной форме со свойствами стимулятора роста и антистрессанта, обладающее широким спектром действия.

Среди других гуминовых препаратов Лигногумат отличается наличием в нём фульвовых и других низкомолекулярных кислот. Поэтому в процессе его действия высокомолекулярная часть более активно сорбирует токсические вещества, а соли фульвовых и низших органических кислот обладают более высокой биостимулирующей микрооганализмов. Оценка действия Лигногумата на активацию микробных популяций проводилась по содержанию в ризосфере основных групп микроорганизмов: бактерий, актиномицетов и грибов. Уже на первых стадиях внесения Лигногумата наблюдался активный рост бактерий: до 2150-2700 мл/г почвы при контроле 1600 мл/г почвы; также отмечалось увеличение роста актиномицетов и целлюлозолитических грибов в 1,65-1,8 раза. Под действием Лигногумата значительно изменяется и видовой состав микроскопических грибов в сторону развития тёмно-пигментных целлюлозоразрушающих грибов.

С целью производственной проверки влияния биопрепарата Ризобакт в сочетании с Лигногуматом калия, внесённых в почву с осени до посева озимой пшеницы, на плодородие почвы, её структурно-агрегатный состав, степень разложения пожнивных остатков предшественника, продуктивность озимой пшеницы и качество зерна ГНУ КНИИСХ им. П.П. Лукьяненко провело специальные исследования. Для выполнения данной работы в ЗАО «Приморское» Щербиновского района Краснодарского края на обыкновенном чернозёме был заложен производственный опыт по предшественнику – озимая пшеница.

Схема опыта была следующей:

- 1 – контроль (основной) фон N30P26K0 + весной в подкормку N68);
- 2 – фон + Ризобакт 2 л/га + Лигногумат 1 л/га;
- 3 – фон + Ризобакт 3 л/га + Лигногумат 1 л/га;
- 4 – фон + Ризобакт 4 л/га + Лигногумат 1 л/га;
- 5 – фон + Ризобакт 1 л/га + Лигногумат 2 л/га;
- 6 – фон + Ризобакт 3,5 л/га + Лигногумат 1 л/га.

Площадь каждого экспериментального производственного участка – 6 га. Биопрепараты вносились штанговым опрыскивателем ОП-2000 с нормой рабочего раствора 250 л/га, после чего заделывались в почву дисковым Б-3240 на глубину 12-14 см. Предпосевная культивация почвы проводилась паровым культиватором КПФ-4 на глубину 5-7 см. Посев озимой пшеницы был выполнен в оптимальные для Северной зоны края сроки с нормой высева 5 млн зёрен на 1 га рядовым способом.

Результаты исследований. Погодные условия на период посева озимой пшеницы складывались неблагоприятно из-за отсутствия достаточного количества влаги в верхнем 0-20 см слое почвы (5 мм) и высокой температуры воздуха – до 24 °С. И только к концу октября выпавшие осадки и понижение температуры воздуха способствовали появлению дружных всходов. Густота растений была оптимальной и составила от 398 до 425 шт/м². Перезимовка посевов пшеницы прошла бла-

МНЕНИЯ СПЕЦИАЛИСТОВ

А.Д. Левченко, главный агроном ООО ОПХ «Слава Кубани» Куцёвского района:

– Наше хозяйство выращивает основные сельскохозяйственные культуры: пшеницу, подсолнечник, кукурузу, сахарную свёклу. Под ними занято 14 тыс. га. Из них 6,5 тыс. га занимают озимые. И обязательно под каждый гектар озимых вносим 1 литр Лигногумата вместе с биопрепаратами (Глиокладин).

С этим препаратом познакомились почти десять лет назад. С тех пор сотрудничаем с ООО «Агродар» на постоянной основе. Дорожим нашими партнёрскими отношениями, ведь компания не раз ни подвела нас, чётко и неукоснительно выполняя свои обязательства.

Используем Лигногумат калийный с микроэлементами при любой обработке растений в небольших дозах. Перед посевом вносим Лигногумат для повышения плодородия почвы и предотвращения её заражённости корневыми гнилями. После уборки зерновых колосовых на этой же площади вновь выполняем данный приём: вносим Лигногумат вместе с Глиокладином. Цель – ускорение разложения растительных остатков, соломы. В результате использования такой технологии нам удалось избавиться почти от всех болезней растений, в частности от корневых гнилей, и, соответственно, получаем хорошие урожаи. Подсолнечник в хорошие годы даёт порядка 32 ц/га, сахарная свёкла – 730 ц/га. Урожайность пшеницы за 7 лет применения Лигногумата тоже на высоте. В среднем она даёт более 60 ц/га, в позапрошлом году урожайность составила 70,5 ц/га. В 2012 году, как известно, неблагоприятном для аграриев, получили 55 ц/га – в принципе, это средний показатель по краю.

Применение Лигногумата очень выгодно для хозяйства. Стоит он порядка 130 рублей за литр, что позволяет его добавлять в каждую обработку. Таким образом мы уходим от использования селитры. Если раньше вносили до 150 кг селитры на гектар, то теперь достаточно всего 40 кг. То есть обработка обходится нам в 4 раза дешевле. Кроме того, селитра очень негативно влияет на микрофлору почвы, а следовательно, на её плодородие. Лигногумат же способствует его восстановлению.

Мы в своём хозяйстве комплексно работаем с гуматами: для повышения плодородия почвы, для разложения растительных остатков. Лигногумат смягчает любой вид обработки, уменьшает пестицидную нагрузку на растения, делает их более стрессоустойчивыми, а также является своеобразным катализатором стимулирования развития растений.

В нашем хозяйстве внесение Лигногумата с каждой обработкой – неотъемлемый элемент технологии возделывания сельхозкультур, что называется, обкатанный до мелочей за многие годы.

Таблица 1. Влияние Ризобакта в сочетании с Лигногуматом на степень разложения пожнивных остатков озимой пшеницы в посеве озимой пшеницы на обыкновенном чернозёме в ЗАО «Приморское» Щербиновского района Краснодарского края

Вариант опыта	Масса пожнивных остатков до закладки опыта, т/га 12.08.2009 г.	Масса неразложившихся пожнивных остатков, т/га 19.05.2010 г.	Масса разложившихся пожнивных остатков, т/га	Степень разложения пожнивных остатков, %	+ к контролю, %
Контроль - фон N ₉₈ P ₂₆ K ₀	4,0	1,24	2,76	69,0	-
Фон + Ризобакт, 2 л/га + Лигногумат, 1 л/га	4,0	0,66	3,34	83,5	14,5
Фон + Ризобакт, 3 л/га + Лигногумат, 1 л/га	4,1	0,55	3,55	86,5	17,5
Фон + Ризобакт, 4 л/га + Лигногумат, 1 л/га	4,1	0,50	3,60	87,8	18,8
Фон + Ризобакт, 1 л/га + Лигногумат, 2 л/га	4,1	0,83	3,27	79,8	10,8
Фон + Ризобакт, 3,5 л/га + Лигногумат, 1 л/га	4,1	0,56	3,54	86,3	17,3

Таблица 2. Экономическая эффективность применения изучаемых биопрепаратов на посевах озимой пшеницы

Вариант опыта	Прибавка зерна, ц/га	Стоимость прибавки зерна, руб.	Стоимость биопрепаратов, руб.	Условно чистый доход, руб.	Окупаемость биопрепаратов, руб./руб.	Рентабельность, %
Фон + Ризобакт, 2 л/га + Лигногумат, 1 л/га	3,4	1360	520	840	2,62	162
Фон + Ризобакт, 3 л/га + Лигногумат, 1 л/га	4,1	1640	720	920	2,28	128
Фон + Ризобакт, 4 л/га + Лигногумат, 1 л/га	4,5	1800	920	880	1,96	96
Фон + Ризобакт, 1 л/га + Лигногумат, 2 л/га	2,3	920	440	480	2,09	109
Фон + Ризобакт, 3,5 л/га + Лигногумат, 1 л/га	4,2	1680	820	860	2,05	105

гополучно, без вымерзания, благодаря достаточному снежному покрову в период сильных морозов (до -22...24 °С) в конце декабря – начале января.

Ранняя прохладная весна и достаточное количество продуктивной влаги в метровом слое почвы (до 150 мм) способствовали активной вегетации растений.

Проведённые агрохимические исследования почвы в этот период показали следующее: содержание общего гумуса в слое 0-25 см было

среднее – 3,7-3,8%, реакция почвенного раствора слабощелочная – pH 8,3, что характерно для данного типа почв. Обеспеченность почвы подвижным фосфором и обменным калием была достаточной для получения урожайности зерна порядка 50 ц/га и составляла соответственно 15 и 370 мг/кг. В то же время содержание азота в почве было низким – от 3,2 в контроле до 3,5-4,0 мг/кг в опыте. В связи с этим осенью внесли 30 кг/га азота и весной провели азотную подкормку посе-

вов пшеницы с дозой 68 кг/га действующего вещества в два срока: 01.03.2010 г. – 34 кг/га, 03.04.2010 г. – 34 кг/га.

Изучение влияния биопрепаратов на разложение пожнивных остатков озимой пшеницы показало, что применение их способствовало повышению плодородия почвы: увеличению содержания гумуса, подвижных форм фосфора и обменного калия; более активному разложению пожнивных остатков, особенно в вариантах, где вносили Ризобакт, 3 и 4 л/га + Лигногумат, 1 л/га, – на 17,5-18,8% больше, чем в контроле (табл. 1). В этих же вариантах отмечены большее количество продуктивных стеблей озимой пшеницы и в целом прирост корней и надземной биомассы.

Вместе с тем расчёты экономической эффективности биопрепаратов показали, что наибольшие окупаемость (2,62 рубля) и рентабельность (162%) получены в варианте Ризобакт, 2 л/га + Лигногумат, 1 л/га (табл. 2). Отсюда следует предварительный вывод одногодичных данных, что для сохранения высокой продуктивности озимой пшеницы и экономической эффективности доза Ризобакта должна составлять 2,5 л + Лигногумат, 1 л/га.

За более подробной информацией обращайтесь по телефонам:

г. Краснодар
(861) 257-76-00, (988) 24-33-016,
(918) 474-48-19

г. Ростов-на-Дону
(863) 226-32-28, (928) 140-60-13,
(928) 226-32-28

г. Ставрополь
(8652) 455-069, (928) 268-06-94
г. Воронеж
(919) 182-11-62, (919) 187-11-62

МНЕНИЯ СПЕЦИАЛИСТОВ

В. М. Потапенко, главный агроном ООО СК «Север Кубани», Кущёвский район:

– Лигногуматом мы заинтересовались очень давно. Читали о нем в Интернете, в специальной литературе, расспрашивали торговых представителей, предлагавших продукцию для АПК. Применили — понравилось. За многолетнее использование перепробовали его в разных формах: порошкообразный, жидкий... На пшенице обязательно используем его при всех видах обработки: предпосадочная подготовка семенного материала, химворопка против вредителей и болезней, послеуборочный комплекс работ. Добавляем также Лигногумат при обработке кукурузы и сахарной свёклы. Одним словом, применяем на всей посевной площади — более 11 тысяч гектаров.

После уборки мы вносим Лигногумат совместно с препаратом на основе гриба триходермы Глиокладин в пропорции 1:5 л на 1 га. В результате добиваемся лучшего разложения пожнивных остатков и улучшения фитосанитарного состояния почвы. Проводимые мероприятия положительно сказываются на урожайности. Так, озимые колосовые дают в среднем по годам 48-50 ц/га, подсолнечник — 23-25 ц/га, кукуруза — 40-48 ц/га (для нашей Северной зоны это хороший показатель).

Экономическую эффективность применения Лигногумата трудно переоценить. В комбинациях с фунгицидами, пестицидами, удобрениями он помогает снизить нормы их расхода, увеличивает количество и улучшает качество урожая.

Важно также правильно применять препарат: в зависимости от культуры, фазы развития. Мы стараемся строго придерживаться рекомендаций учёных, представителей фирм-производителей. По применению Лигногумата нас консультируют специалисты компании-поставщика – ООО «Агродар».

Joker HD

новая дисковая борона с дисками
большого диаметра

Акция! Новинка!

Joker 6 HD - от 58 000 €

Joker 8 HD - от 70 000 €

Вступительная акция 2013; ограниченное количество.
*ДРР Рощинский



Преимущества и уникальность Joker HD:

- / Тяжелая борона с дисками большого диаметра – Ø 62 см
- / Глубина обработки до 20 см с возможностью интенсивного перемешивания большого количества длинностебельных пожнивных остатков
- / Не забивается
- / Компактная и маневренная благодаря расположению шасси в центре рамной конструкции
- / Стабильная мощная рама соответствует высоким нагрузкам при глубокой обработке почвы
- / Каток RollPack Packer для оптимального прикатывания



ООО „ХОРШ Русь“

Липецкая обл., Чаплыгинский район, п.Рощинский 399921

Тел.: + 7 474 75 2 53 40 - Факс: + 7 474 75 2 53 41

E-mail: horsch.rus@horsch.com

www.horsch.com

HORSCH

С любовью к земле

С урожаем и при деньгах

В 2013 году для овощеводов как никогда актуальны экономные решения.

Низкие закупочные цены на овощи в прошлом году приведут к сокращению посевных площадей. Овощеводы считают, что многие вынуждены будут уйти из этого сектора: слишком сильно ценовое давление со стороны торговых сетей, ориентированных на импортную продукцию. Те, кто останется, смогут заработать больше, но вынуждены будут искать пути сокращения издержек.

Заработать на овощах смогут те, кто успел создать материально-техническую базу для этого бизнеса. К такому выводу приходят опрошенные нами аграрии. Многие видят основу успеха в строительстве собственного овощехранилища. Один из овощеводов Семикаракорского района Ростовской области рассказывает, что построил хранилище в 2009 году и уже через два года полностью его окупил.

— Люди не хотят хранить овощи дома, — соглашаются в ООО «Нива-авангард» Саратовской области. — Они уже привыкли покупать всё, что нужно, круглый год маленькими партиями. Так что здесь получается: кто сохранил урожай, тот и при деньгах.

По наблюдениям фермера из Семикаракорского района, цены на овощи обычно растут до тех пор, пока не начинается массовый сбор урожая. То есть торговые сети успевают заработать на импортной продукции.

Когда подходит урожай, происходит обвал цен. И тогда смогут заработать только те, кто сохранит свою продукцию до нового года. Остальные вынуждены отдавать овощи едва ли не по себестоимости. В 2012 году в тяжёлую ситуацию попали производители лука. Закупочные цены на эту культуру после сбора урожая держались на уровне пяти рублей за килограмм. Это при том, что у многих овощеводов себестоимость превышает эту отметку и составляет 6-7 рублей за килограмм. В таком случае важную роль играет разумное использование ресурсов: экономичная технология и уровень технической оснащённости предприятия.

Овощеводы отмечают, что важно правильно подобрать оборудование, и в частности сеялки. Выбор сеялок очень большой, и разброс цен на них велик. Загвоздка в том, что слишком дорогая сеялка при неблагоприятной ценовой конъюнктуре будет окупаться годами. Покупка самой дешёвой техники зачастую приводит к постоянному росту производственных издержек (затраты на ремонт, простой, повышенный расход топлива и т. п.). Нужно искать золотую середину.

— На многие сеялки иностранного производства цена сильно завышена, — считают в СПК «Агроком» Краснодарского края. — В прошлом году мы стояли перед выбором: взять пневматическую или механическую, в



конце концов остановились на сеялке «Клён 1.8». Отработали один сезон, посеяли лук и чеснок. Считаю, что для посева чеснока альтернативы сеялке «Клён» нет: в пневматической мелкий севок забивает отверстия, у сеялки «Клён» так не бывает.

СПК «Агроком», озабоченный низкой ценой на лук, с прошлого года только приступил к выращиванию чеснока. Однако рентабельность и этой культуры по результатам прошлого года оставляет желать лучшего. Поэтому важный момент — универсальность сеялки. Рыночная конъюнктура постоянно меняется, и никто сейчас точно не скажет, какая культура даст максимальную рентабельность через 2-3 года. За четыре года закупочные цены на чеснок упали с 240 рублей до 50 рублей за килограмм.

— В 2012 году неплохо заработали те, кто сделал ставку на капусту, и возможно, что в 2013 году капуста будет набирать популярность у овощеводов, — считает производитель из Семикаракорского района Ростовской области. — Так что и корректировка закупочных цен на неё неизбежна. Вероятно, в цене будет морковь. Это очень трудоёмкая культура, и пока мало кто берётся за её выращивание.

— Именно из-за того, что в овощеводстве невозможно предсказать, какая культура будет более востребованной в новом сезоне, мы взяли сеялку «Клён», — объясняют в СПК «Агроком». — Она универсальная, подходит для всех культур. Возможно, в будущем сезоне мы попробуем выращивать морковь или капусту ранних сортов. Где, как не на юге выращивать ранние овощи?

Александр Степанович Савин из СПК «Колхоз «Большевик» Краснодарского края тоже считает сеялку «Клён» оптимальным решением. Он использовал её уже в течение трёх лет на всех культурах: лук, морковь, сто-

ловая свёкла, капуста, томаты, огурцы и бахчевые. Это СПК занимается овощеводством в небольших объёмах (15 га), для собственных нужд, поэтому в сеялке особенно ценят разумное сочетание цены и качества.

— Мы заказали к сеялке дисковый сошник в дополнение к тому, что идёт в стандартной комплектации (ползоровидный) и очень довольны, — говорит Александр Степанович. — Он отлично подходит для работы по влажной почве.

Важные требования, которые предъявляют овощеводы к сеялкам: она должна быть недорогой и при этом надёжной. По мнению многих из них, в условиях снизившейся рентабельности овощеводства в целом и растущих цен на удобрения актуальны становятся туковые сеялки, которые дают возможность вносить удобрения непосредственно во время посева.

— Туковые сеялки снижают затраты по меньшей мере, на 10%, — подсчитали в СПК «Агроком». — За счёт того что техника меньше проходит по полю и удобрения меньше расходуются, так как вносятся непосредственно под семя. Значит, мы не кормим техническую колею и междурядья. А с учётом того, что с нового года калийные удобрения, которые наиболее широко применяются в овощеводстве, подорожали в два раза, экономия может быть ещё выше.

Овощная, а также зернотуковая сеялка «Клён» для технологий минимальной и нулевой обработки почвы будет представлена на выставке «Агропромышленный комплекс», которая пройдёт с 12 по 14 февраля в Волгограде. А на выставке «Интерагромаш» в городе Ростов-на-Дону с 26 февраля по 1 марта будет представлена овощная сеялка. Представители компании готовы ответить на все интересующие агропроизводителей вопросы.



ООО «РекордТехно»
(официальный дилер МСНПП «Клён» в России)
Россия, 346130, Ростовская обл., г. Миллерово, ул. Фрунзе, 10
Тел./факс: (86385) 2-41-98, 2-99-31, 2-80-62, 8-988-561-70-04
E-mail: rekordtehno@gmail.com,
rekordtehno@mail.ru www.rekordtehno.ru



Участник программы обновления парка техники «РОСАГРОЛИЗИНГ»



Широкозахватные посевные комплексы «**AGRATOR**»



Комбинированный дискокультиватор «**COMBIMASTER**»



Механические посевные комплексы «**AGRATOR M**»



Чизельный плуг «**CHIZELMASTER**»



Средние посевные комплексы «**AGRATOR**»



Дисковый глубокорыхлитель «**TERRAMASTER**»



Автомобильные посевные комплексы «**AGRATOR Авто**»



Культиваторы стерневые «**LANDMASTER**»



Дискокультиваторные посевные комплексы «**AGRATOR DK**»



Прицепы самосвальные «**ISON**»



Дисковый посевной комплекс «**AGRATOR DISK**»



Комбайн кормоуборочный прицепной «**МАК - 300 Автоном**»



Дисковый агрегат «**DISKOMASTER**»



Светодиодные светильники «**GELIOMASTER**»

Светодиодные светильники на солнечной батарее

AGROMASTER

423970, РТ, Муслимовский р-н, пос. Муслимово, ул. Тукая 33а.
 Производственная компания «АГРОМАСТЕР». Тел.: (85556) 2-39-08, 2-43-56,
 2-43-59. E-mail: agromaster@mail.ru www.pk-agromaster.ru

ЕВРОПЕЙСКОЕ КАЧЕСТВО - РОССИЙСКАЯ ЦЕНА!

ВСЁ ДЛЯ ЛИСТОВЫХ ПОДКОРМОК

• препарат комплексного действия «МиГиМ»

(комплексное удобрение с микроэлементами + стимулятор роста+микробная биомасса вермикомпоста)

увеличение урожайности: озимой пшеницы от 5 ц/га
ячменя от 3,9 ц/га
кукурузы от 4 ц/га
подсолнечника от 2,5 ц/га
и других культур.

повышение плодородия почвы.
снижение прямых затрат.

за 140 рублей

а так же:

- жидкие минеральные полимерные удобрения «Зеленит»
- водорастворимые комплексные удобрения с микроэлементами
- торфогуминовый стимулятор роста, адаптаген «Гумимакс»

ООО Компания "Двадцать первый век" г. Новочеркасск, ул. Михайловская 164 "А", оф. 323,
тел./факс: (86352) 2-77-28, тел: 8-928-77-66-430. E-mail: com21vek@mail.ru

23-24 мая 2013г.

г. Воронеж, пл. Детей, 1
Дворец творчества детей и молодежи

18-я межрегиональная специализированная **ВЫСТАВКА**



АГРОПРОМ

IV межрегиональный конгресс

**"Комплексный подход к развитию
животноводства в регионе"**

тел: (473) 251-20-12
e-mail: apk@veta.ru

оперативная информация на сайте

www.veta.ru

Организаторы:

Торгово-промышленная палата
Воронежской области

ООО "Выставочный Центр ВЕТА"
ТПП ВО

Патронаж:

Торгово-промышленная палата РФ

Поддержка:

Правительство Воронежской области

Ассоциация экономических взаимодействий
субъектов РФ ЦФО "Центрально-Черноземная"

Ассоциация аграрных журналистов

ЮГШИНА

АВТОШИНЫ **ГРУЗОВЫЕ**
ЛЕГКОВЫЕ
СЕЛЬХОЗ

АККУМУЛЯТОРЫ,
АВТОМАСЛА (отечественного
и импортного пр-ва)
ДИСКИ

В ШИРОКОМ АССОРТИМЕНТЕ

Магазин предоставляет
услуги
шиномонтажа, балансировки;
реставрация дисков

*Товар сертифицирован,
гибкая система скидок.*

г. Ростов-на-Дону, ул. Малиновского, 94,
тел.: (863) 220-98-28 многоканальный,
магазин 220-94-25, 247-48-77
ул. Доватора, 150, оф. 109,
т./факс: (863) 222-59-11, 248-50-21.

<http://www.ugshina.ru>, e-mail: ugshina@mail.ru

Установка. Доставка. Выезд бригады к заказчику

ДВИГАТЕЛИ ММЗ (Минский моторный завод) и ЯМЗ (Ярославский моторный завод)



ЭКОНОМИЯ
ТОПЛИВА
15 - 20 %

с комплектами
ПЕРЕОБОРУДОВАНИЯ
для установки на
ТРАКТОРА:

**Т-150К, Т-150,
Т-156, ХТЗ-121,
ХТЗ-161,
ХТЗ-17021 И**

КОМБАЙНЫ ДОН-1500



ПРЕИМУЩЕСТВА ДВИГАТЕЛЕЙ ММЗ:

1. ДОСТУПНАЯ ЦЕНА и ВЫСОКОЕ КАЧЕСТВО.
2. ЭКОНОМИЯ ТОПЛИВА 15-20%
по сравнению с двигателями без турбонаддува.
3. БОЛЬШАЯ МОЩНОСТЬ ДВИГАТЕЛЯ 210 л.с.; 250 л.с.
4. ДВИГАТЕЛЬ РЯДНЫЙ - МЕНЬШЕ ВИБРАЦИЯ и ШУМ.
5. АГРЕГАТИРОВАНИЕ С "ТЯЖЕЛЫМ НАВЕСНЫМ
ОБОРУДОВАНИЕМ"

ООО "ТЕХНИК плюс"

www.agrodvigatel.ru

г. Белгород (4722) 248-557, г. Ростов-на-Дону 8-919-225-03-73

СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА ОТ РОССИЙСКОГО ПРОИЗВОДИТЕЛЯ Трактор 200-10 "Слобожанец"



*) с двигателем Д-260.4, 210 л.с.



ООО "Техник Плюс"

Белгородская обл., г. Шебекино, ул. Докучаева, 2
(47248) 2-71-91, 2-63-08, (495) 609-64-61, +38 (057) 75-75-000
www.traktory.ru; e-mail: info@traktory.ru

ООО «ДОНзерноочистка»

Член СРО НП «Объединение строителей Южного и Северо-Кавказского округов».
Свидетельство № 0363.03-2009-6168038968-С-031
Официальный представитель ЗАО «Техника-Сервис» по Ростовской области



ЗАВ-20. ООО «АГРО-СОЮЗ»
Родионово-Несветайский район, Ростовская область, 2011 г.



ЗАВ-40. Колхоз имени 19 Партсъезда
Чернышковский район, Волгоградская область, 2012 г.



ЗАВ-40. СПК-колхоз «Русь»
Советский район, Ставропольский край, 2011 г.



ЗАВ-20. ООО «Степной»
Зимовниковский район, Ростовская область, 2012 г.



ООО «Эверест»
ст. Гривенская, Краснодарский край, 2010 г.



ООО «Кристалл»
Миллеровский район, Ростовская область, 2008 г.

**Строительство, монтаж, реконструкция зерноочистительных агрегатов
ЗАВ-20, ЗАВ-40, сушилок, крытых токов, мельниц, крупоцехов,
автомобильных и железнодорожных весов**

344012, г. Ростов-на-Дону, ул. Таврическая, 4. Тел./факс: (863) 232-57-39, 232-66-49. e-mail: dzo61@bk.ru, www.dzo61.ru

Конструктивные особенности опрыскивателей и их влияние на эффективность работы

Одним из важнейших факторов, которые могут отрицательно повлиять на эффективность применения химикатов при опрыскивании, является качество и надёжность работы самого оборудования опрыскивателя. В этой статье мы хотим обсудить, как конструктивные особенности различных опрыскивателей влияют на качество обработки растений и из чего складываются затраты на их эксплуатацию.

Результат влияния химикатов (пестицидов, удобрений и т. д.) на качество урожая зависит от правильного и равномерного распыления их по обрабатываемой поверхности.

Рассмотрим, как зависит качество распыла химикатов от конструктивных особенностей опрыскивателей, оборудованных щелевыми распылителями высокого давления, и электрических вращающихся распылителей аппаратуры малообъёмного распыления.

1. Влияние высоты расположения распылителя над обрабатываемой поверхностью.

Высота расположения щелевого распылителя от места крепления до обрабатываемой поверхности определяется требованиями минимального перекрытия для обеспечения равномерности опрыскивания растений. Обычно распылители устанавливаются по высоте, исходя из отношений расстояния между распылителями к их высоте как 1:1. Например, распылители с углом распыла 110°, расположенные на расстоянии 50 см друг от друга, должны находиться на высоте 50 см от обрабатываемой поверхности.

Соблюдение этих требований обеспечивает равномерное распыление химикатов по поверхности. В большинстве случаев эти условия не выполняются, что связано с конструктивными особенностями щелевого опрыскивателя, возможностями регулировки штанги по высоте, колебаниями штанги при движении по поверхности поля.

Это приводит к тому, что при увеличении высоты расположения распылителей увеличивается зона перекрытия каждого распылителя. Например, при поднятии штанги выше рекомендованной на 10 см ширина покрытия поверхности распылителем увеличивается с 143 см до 175 см (рис. 1 и 2).

Образуется зона перекрытия в 32 см. Т. о. перекрытие может достигать 25-30% обрабатываемой площади. Если при высоте 50 см вносится норма гербицидов, то при высоте 60 см в зоне перекрытия количество гербицида увеличивается на 40%, а в остальной зоне снижено на 30% от нормы. Это может вызвать как очаговое поражение растений в зоне перекрытия, так и снижение эффекта от гербицида в остальной зоне, что одинаково ведёт к потере урожая.

Даже в условиях хорошо выровненной поверхности поля скорость движения трактора должна быть не более 8 км/ч, так как амплитуда колебаний штанги длиной 12 м может достигать ±20 см. При таких колебаниях увеличивается неравномерность покрытия рабочей поверхности по ширине захвата.

Если ваш оператор не контролирует постоянно положение штанги по высоте, то эти потери у вас существуют, и вам необходимо на это обратить внимание.

Облегчить работу оператора по контролю за высотой расположения штанги позволяет установка гидравлических подъёмников штанг. Проблема контроля высоты расположения штанги полностью решена иностранными производителями опрыскивателей за счёт установки гидравлических подъёмников, контролируемых из кабины трактора. Но это приводит к удорожанию опрыскивателя, уменьшению надёжности его работы, увеличению затрат на его обслуживание и ремонт. Особенно это касается опрыскивателей зарубежных производителей, цены на запасные части которых растут с ростом курса валют.

У опрыскивателей, оборудованных элек-

трическими вращающимися распылителями (аппаратура малообъёмного распыления), равномерность распределения жидкости по ширине захвата в меньшей степени зависит от положения штанги по высоте и её колебаний, т. к. образующийся факел направлен не вниз, а параллельно штанге.

На рис. 3 приведены траектории полёта капель, сбрасываемых с кромки малообъёмного электрического вращающегося распылителя (ЭВР).

Ширина захвата одного ЭВР составляет 1,8-2 м и не зависит от изменения положения распылителя по высоте. Эта особенность работы ЭВР позволяет:

- отойти от контроля штанги по высоте;
- упростить работу оператора, связанную с контролем и регулированием положения штанги по высоте;
- исключить возникновение двойных зон покрытия и перерасхода препарата, угрозы очагового поражения;
- уменьшить эксплуатационные расходы за счёт отсутствия гидравлических подъёмников и другого оборудования контроля положения штанг по высоте;
- сделать конструкцию штанг простой и долговечной;
- увеличить скорость трактора при обработке до 10-12 км/ч из-за отсутствия влияния колебания штанги на качество распыла.

2. Влияние изменения давления в системе опрыскивателя на качество распыла.

Изменение рабочего давления в системе опрыскивателя оказывает значительное влияние прежде всего на угол распыления жидкости. Как показано на рис. 4 и 5, понижение давления с 2 атм до 1 атм приводит к уменьшению расхода рабочей жидкости с 0,8 л/га до 0,4 л/га и значительному уменьшению (на 30-40%) площади покрытия растений химикатом.

Это создаёт ещё одну проблему, т. к. при изменении давления необходимо учитывать разницу изменения нормы расхода рабочей жидкости. Уменьшение давления ниже рекомендованного приводит к образованию огрехов из-за уменьшения нормы расхода химии меньше рекомендованной. И наоборот, при увеличении давления, соответственно, увеличивается зона перекрытия и нормы расхода выше рекомендованных.

Если вам важна равномерность распыления, то для традиционных опрыскивателей необходимо:

- следить за тем, чтобы распыляющие форсунки работали в правильном диапазоне давлений;
 - контролировать исправность работы регулятора давления;
 - проверять соответствие рабочего давления типу установленных форсунок и выбранной норме расхода химиката;
 - своевременно осуществлять замену фильтров тонкой очистки, их засорённость приводит к потере давления в магистралях и, соответственно, значительному изменению расхода химиката.
- Опрыскиватели, оборудованные аппаратурой малообъёмного распыления с электрическими вращающимися распылителями (ЭВР), например малообъёмные опрыскиватели «Виктория», этого недостатка лишены, поскольку распыл рабочей жидкости в ЭВР создаётся центробежной силой, а не высоким давлением, как в традиционных опрыскивателях.
- Это позволяет отказаться от использования сложных и дорогих насосов высокого давления. Подачу химиката осуществляет электрический центробежный насос, создающий давление 0,5-0,8 атм и обеспечивающий стабильную подачу рабочей жидкости к распылителям.
 - Нет регулятора давления, что упрощает настройку системы опрыскивания.

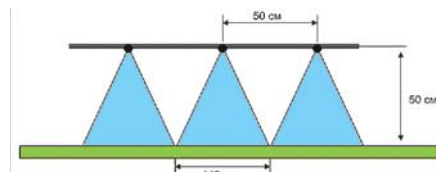


Рис.1 Рекомендованная высота - 50 см. Ширина распыла - 143 см.

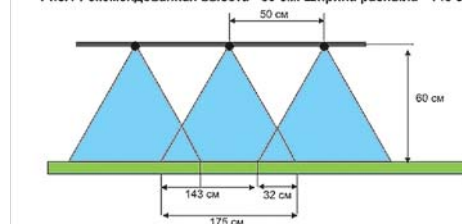


Рис.2 Высота увеличилась на 10 см. Ширина распыла - 175 см. Зона перекрытия - 32 см.

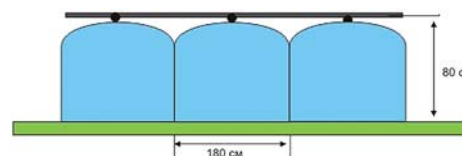


Рис.3 Факел распыла ЭВР

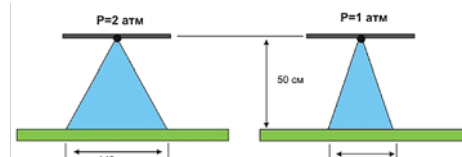


Рис.4 Зависимость ширины покрытия от рабочего давления

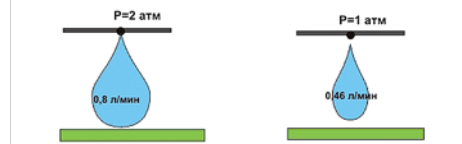


Рис.5 Зависимость нормы расхода химиката от рабочего давления

- Изменение нормы расхода рабочей жидкости осуществляется простой сменой жиклеров с нормированными отверстиями от 2 до 5 мм.
 - Такие диаметры жиклеров исключают их засорение от работы суспензиями и использования некачественной воды. Это позволило отказаться от постоянно засоряющихся фильтров тонкой очистки.
- Использование метода центробежного распыления жидкости позволило получить следующие эксплуатационные преимущества ЭВР:
- замена насоса высокого давления, как правило, импортного производства, работающего от ВОМа, на «электрический центробежный насос», более простой и надёжный;
 - исключение из системы регулятора давления, что упрощает регулировку системы;
 - замена штангов высокого давления на обычные.

Применение малообъёмных опрыскивателей с ЭВР-распылителями позволяет получить экономический эффект, выражаемый в виде увеличения производительности за счёт уменьшения простоев, связанных с очисткой фильтров, уменьшение требований к качеству воды и чистоте ёмкостей. Увеличивается эксплуатационный ресурс, т. к. нет сложных и дорогих насосов, регулятора давления.

Уменьшение эксплуатационных расходов – кратчайший путь к увеличению доходов.



Виктория

г. Ростов-на-Дону

г. Ростов-на-Дону,
(863) 244-45-12, 8-928-188-34-34
www.распыл.рф

Малообъемные опрыскиватели

6 причин, почему малообъемное оборудование выгоднее традиционного:



для поля



Опрыскиватель	"Виктория"	Обычный
Норма расхода рабочей жидкости	30 л/га	200л/га
Кол-во га, обрабатываемых за одну заправку	66 га	10 га
Кол-во заправок водой для обработки 100 га	2	10
Кол-во расходуемой воды на обработку 100 га	3т	20т
Фактическое время для обработки 100 га	5ч	10ч
Простои в ожидании воды	нет	2ч



для сада



для огорода



для виноградника



Меньше расход - больше доход



**УСТАНОВКА, РЕМОНТ И ОБСЛУЖИВАНИЕ
КОНДИЦИОНЕРОВ АВТО И С/Х ТЕХНИКИ.**

Установка кондиционеров на технику,
непредусмотренную под штатный
кондиционер заводом-производителем.

**ТЕКУЩИЙ И КАПИТАЛЬНЫЙ РЕМОНТ
ТРАКТОРОВ БЮЛЕР
И КОМБАЙНОВ АКРОС.**

*Работы могут выполняться
по месту нахождения заказчика.*

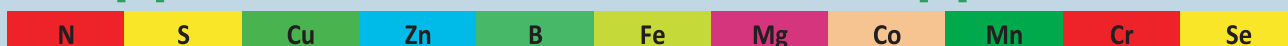


Центральный офис:
Ростовская обл., г. Зерноград,
пер. Селекционный, 13 а.
Тел./факс: 8 (86359) 4-15-21, 8-928-214-40-81
donavtoholod@selma-rnd.com www.selma-rnd.com

НЕОБХОДИМО РАСТЕНИЮ – ВЫГОДНО ЗЕМЛЕДЕЛЬЦУ



ЖИДКИЕ КОМПЛЕКСНЫЕ УДОБРЕНИЯ



МЕГАМИКС является препаратом быстрой поставки питательных веществ во время наиболее максимальной потребности в них различных сельскохозяйственных растений. **МЕГАМИКС** в состав, которого входят микроэлементы, наиболее часто находящиеся в дефиците на различных типах почв, способствует быстрому росту вегетативной массы растений, мощному развитию корневой системы, большей закладке репродуктивных органов.

● **МЕГАМИКС - N (азот)-10**

высокоэффективное жидкое микроудобрение с высоким содержанием АЗОТА.

Особенно рекомендуется для СЛАБЫХ посевов озимой пшеницы.

Обеспечивает азотное и микроэлементное питание в период вегетации. Повышает эффективность фотосинтеза, дыхания и ростовых процессов.

Затраты на 1 га: от 64 до 160 руб.

МЕГАМИКС - некорневая подкормка

● **инновационное комплексное минеральное удобрение для некорневой подкормки.**

Устраняет острый недостаток микро- и макроэлементов. Компенсирует повышенную потребность в питании в ключевые фазы развития.

Затраты на 1 га: от 64 до 128 руб.

МЕГАМИКС - Универсальное

высокоэффективное комплексное минеральное удобрение

● **Применяется для протравливания семян подсолнечника, кукурузы и др. с/х культур.**

Позволяет осуществить строго дифференцированное питание каждому растению, усилить стартовое ускорение в развитии всходов и их устойчивость к неблагоприятным факторам окружающей среды, оптимизировать минеральное питание.

Затраты на 1 га: от 39 до 78 руб.

Все удобрения совместимы с пестицидами и стимуляторами роста.

Отличная растворимость.

Упаковка: канистра 10 л.

МЕГАМИКС повышает урожайность и значительно улучшает качественные показатели сельскохозяйственной продукции.

ЛУЧШЕЕ ИЗ ФРАНЦУЗСКОЙ СЕЛЕКЦИИ ОТ ЕВРАЛИС СЕМАНС

Гамма гибридов озимого рапса

ЕС ГИДРОМЕЛ

Раннеспелый гибрид рапса, отличающийся высокой урожайностью

ЕС НЕПТУН

Гибрид с отличной продуктивностью и превосходными агрономическими характеристиками

ЭЛВИС ЕВРАЛИС

Сочетание высокого потенциала урожайности и стабильность результатов - эталон озимого рапса

ЕС ДОМИНО

Новый гибрид с превосходным развитием в осенний период

ЕС АРТИСТ

Новый гибрид, обеспечивающий высокую продуктивность благодаря превосходной способности к ветвлению

ЕС ДАНУБ

Новый высокоурожайный гибрид с превосходным развитием в осенний период и устойчивостью к Rhoma.

ЕС МЕРКЮР

Стабильность, зимостойкость, отличная ветвистость и устойчивость к заболеваниям.



На правах рекламы

Сила гибридов озимого рапса ЕВРАЛИС СЕМАНС:

- Активное развитие на начальном этапе осенью;
- Уверенная холодоустойчивость;
- Развитая ветвистость, компенсирующая возможные потери урожая при вымерзании;
- Хорошая стрессоустойчивость (засуха);
- Отличный профиль резистентности к заболеваниям.

ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ ИНФОРМАЦИИ
ОБРАЩАЙТЕСЬ В ЕВРАЛИС СЕМАНС Россия

тел.: (863) 229-79-20, (863) 237-89-52

e-mail: euralis-russia@aaanet.ru

euralis.ru





«КЛАСС»

Компания
Лучших
Аэродинамических
Сепараторов
Семян

Зерноочистительные машины

Самопередвижные

Стационарные

Модульный ЗАВ «КЛАСС»



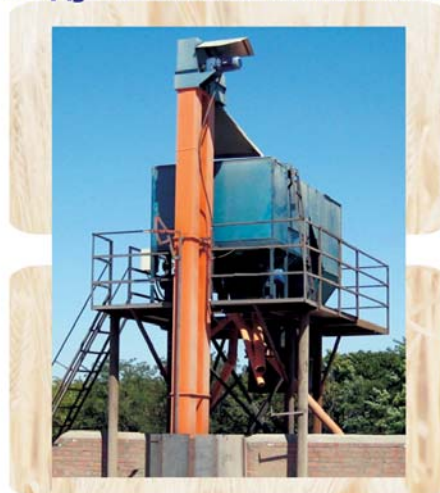
10-15 т/час



25-30 т/час



40-50 т/час



Вам предлагается многофункциональная аэродинамическая зерноочистительная машина «КЛАСС». Исключительной особенностью данной машины является способность разделять исходный материал (пшеницу, горох, ячмень, люцерну, горох и т.д.) по удельному весу с учетом размера и состояния поверхности.

Зерноочистительные машины «КЛАСС» изготавливаются:

- самопередвижными, для работы на току, на складах и ангарах, производительностью от 10 до 50 т/час;
- стационарными, для установки на ЗАВ, производительностью от 25 до 50 т/час.

«КЛАСС», являясь производителем, берет на себя обязательства по гарантийному обслуживанию в течение 3 лет и постгарантийному на весь срок эксплуатации.

Поставка, монтаж и ремонт зерноочистительной техники

г. Ростов-на-Дону, 8 (863) 244-45-12, 8-928-188-34-34



ООО «ДАР»

АНГАРЫ

- ИЗГОТОВЛЕНИЕ • МОНТАЖ
- ПРОЕКТИРОВАНИЕ

Тел.: 8-952-877-1777, 8-918-633-35-95,
(86195) 3-65-68. www.dar23.ru

Приспособление для уборки подсолнечника
Приспособление для уборки рапса

ЖВП 4.9 – 245 000 руб.

ЖВН-6у, Нива Енисей, Ешка.
КПН-2.1, ЖРН5, ЖВН 6.4

Ростов-на-Дону, 1500don@mail.ru 8632911430

реклама

ООО ТОРГОВЫЙ ДОМ ИНСЕМАКС ТРЕЙД

Дилер ОАО «АВТОДИЗЕЛЬ» (ЯМЗ), ОАО «ЯЗДА»

- ДВИГАТЕЛИ ЯМЗ И ОРИГИНАЛЬНЫЕ ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ К НИМ
- КОРОБКИ ПЕРЕДАЧ, СЦЕПЛЕНИЕ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ К НИМ
- ДИЗЕЛЬНЫЕ ЭЛЕКТРОАГРЕГАТЫ (60-315 кВт)
- ТОПЛИВНАЯ АППАРАТУРА ЯЗДА
- СИЛОВЫЕ АГРЕГАТЫ ЯМЗ с турбонаддувом
- ПРОИЗВОДИМ КАПИТАЛЬНЫЙ РЕМОНТ ДВИГАТЕЛЕЙ ЯМЗ, КПП (Т-150, К-700)
- ГАРАНТИЯ НА ПРОДУКЦИЮ до 12 мес.

ЦЕНЫ ДИЛЕРА, КАЧЕСТВО ЗАВОДА

344091, г. Ростов-на-Дону, пр. Стачки, 249,
тел.: (863) 222-70-96, факс: 223-00-96, 292-51-00
моб. 8-903-43-905-96
e-mail: insemax_trade.rostov@kamisever.ru



реклама

Журнал «Деловой крестьянин» – с любого месяца

Чтобы гарантированно получать журнал «Деловой крестьянин», нужно оформить подписку с любого месяца через редакцию или в любом отделении «Почты России». Подписной индекс 79386, каталожная цена на 6 мес. – 498,00 руб. Подписная цена на почте на 6 мес. – 544,74 руб.

Начинается мобильная подписка на 2-е полугодие 2013 года для абонентов «БИЛАЙН», «МЕГАФОН»
Отправьте СМС с кодовым словом «ДЕЛОВОЙ» на короткий номер 7878 для абонентов «БИЛАЙН», 7522 для абонентов «МЕГАФОН» – и вы подписчик! Со счёта вашего телефона спишется 500 рублей – цена подписки на полгода. После перевода денег с вами свяжется оператор редакции.
Справки по вопросам подписки по телефону редакции (863) 282-83-11

ЛИГНОГУМАТ КОНЦЕНТРИРОВАННОЕ, ПОЛНОСТЬЮ РАСТВОРИМОЕ ГУМИНОВОЕ УДОБРЕНИЕ

Применение Лигногумата® позволяет:

- ✓ повысить урожайность и качество продукции;
- ✓ увеличить полевую всхожесть и энергию прорастания семян;
- ✓ снять стресс при обработке пестицидами, заморозках, засухе;
- ✓ усилить рост и развитие растений, сократить сроки вегетации.

Массовая доля компонентов, являющимися макро и микроэлементами, в %:
S-3, Fe-0,04; Cu-0,04; Mn-0,02; Mo-0,01; Zn-0,01; Se-0,005; B-0,15; Co-0,12.

АЛЬБИТ УНИВЕРСАЛЬНЫЙ РЕГУЛЯТОР РОСТА РАСТЕНИЙ СО СВОЙСТВАМИ ФУНГИЦИДА И КОМПЛЕКСНОГО УДОБРЕНИЯ

- ✓ Повышает урожайность в среднем на 5-20%. Обеспечивает прибавку урожая зерновых на 2,9-10,7 ц/га, сахарной свёклы 48,1 ц/га, подсолнечника 3,4 ц/га, картофеля 34,3 ц/га, сои 3,2 ц/га.

Прибавка урожая в среднем в 2,25 раза выше, чем у аналогичных препаратов

- ✓ Усиливает засухоустойчивость растений на 10-60%
- ✓ Снимает гербицидный стресс.
- ✓ Повышает качество урожая (клейковина у пшеницы на 0,5–5,1%)
- ✓ Защищает растения от широкого круга основных болезней.

- ✓ Низкая цена (стоимость гектарной нормы для большинства культур – менее 100 руб.)

Препарат Альбит содержит: поли-бета-гидроксимасляную кислоту (ПГБ) – 6,2 г/кг; магний сернокислый- 29,8 г/кг; калий фосфорнокислый двузамещенный - 91,1 г/кг; калий азотнокислый - 91,2 г/кг; карбамид – 181,5 г/кг

ФИТОСПОРИН-М УНИВЕРСАЛЬНЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ МИКРОБИОЛОГИЧЕСКИЙ ФУНГИЦИД

Живая споровая бактериальная культура *Bacillus subtilis* 26Д, которая подавляет продуктами своей жизнедеятельности размножение многих грибных и бактериальных патогенов растений, обладает свойством повышения иммунитета и стимуляции роста у растений, что важно для повышения их продуктивности и уменьшения повторных заражений.

Фитоспорин-М отличается высокой биологической эффективностью против корневых гнилей, листовых грибных болезней на зерновых, зернобобовых культурах (65–75%), фитофтороза и ризоктониоза на картофеле (60%), парши и гнили на плодовых культурах (85–97%), гомоза на хлопчатнике (90%) и обеспечивает повышение урожайности всех с/х культур от 10 до 100%.

МЕГАМИКС ВЫСОКОЭФФЕКТИВНОЕ ЖИДКОЕ УДОБРЕНИЕ

- ✓ Восполняет недостаток биогенных микроэлементов в период вегетации.
- ✓ Повышается эффективность фотосинтеза, дыхания и ростовых процессов.
- ✓ Увеличиваются корневые выделения, которые стимулируют полезные почвенные микроорганизмы в зоне ризосферы.
- ✓ Позволяет существенно снизить стрессовое воздействие от неблагоприятной погоды и применения пестицидов, обеспечивая культурное растение конкурентным преимуществом перед сорняками в борьбе за питательные вещества и жизненное пространство.

Содержит в своем составе (в г/л): N-6; S-29; Mg-15; Cu-7; Zn-14; B-1,7; Mn-3,5; Fe-3; Mo-4,6; Co-1; Cr-0,3; Se-0,1; Ni-0,1.

ООО «Лигногумат-Ростов» г. Ростов-на-Дону
(863) 226-32-28, (928) 140-60-19, (988) 243-30-16, (928) 226-32-28
ООО «ГУМАТ» г. Краснодар
(861) 257-76-00, 243-30-16, (918) 474-48-19
ООО «АгроХимМаг» г. Ставрополь
(8652) 455-069, (928) 268-06-94, (928) 014-36-70, (988) 243-30-16
ООО «АгроГумат» г. Воронеж
(919) 187-11-62, (920) 225-44-97

ОПРЕДЕЛЯЙ БУДУЩЕЕ



МЕЖДУНАРОДНАЯ АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА **28-31 мая 2013**

Краснодарский край, Усть-Лабинский район, ст. Воронежская, выставочное поле вдоль автодороги "Темрюк-Краснодар-Кропоткин"
 тел. (86135) 4-09-09 (410,228,364)
 e-mail: niva_expo@mail.ru
 www.niva-expo.ru

Генеральный спонсор



Спонсор Регистрации



Официальный спонсор



Энерго-спонсор



Партнёры выставки:



Со-организатор



Генеральный Медиа-спонсор



Генеральный Интернет партнер



Генеральный Инфо. спонсор



Генеральные Информационные партнёры:





**ОРГАНИЗАЦИЯ ОБСЛЕДОВАНИЯ
И ЛЕЧЕНИЯ В ГЕРМАНИИ**

VIP

Проект фирмы Galleo по обслуживанию пациентов из России и других стран в клиниках города Кёльн



**Прозрачная система оплаты.
Вы платите за лечение
непосредственно в клинику.**



Организация всей программы визита в Германию

- ★ визовая поддержка
- ★ предварительные консультации с врачами клиники
- ★ подготовка калькуляции стоимости лечения
- ★ перевод необходимых медицинских документов на немецкий язык
- ★ назначение дат медицинских консультаций
- ★ заказ гостиницы или апартаментов



Услуги в Германии

- ★ трансфер: аэропорты - Кёльн, Франкфурт, Дюссельдорф
- ★ размещение в гостинице или апартаментах
- ★ услуги переводчика
- ★ контроль счетов за лечение
- ★ сопровождение пациента в клинике и за ее пределами
- ★ организация контроля за лечением пациента в клинике



Дополнительные услуги

- ★ продление визы пациента на территории Германии
- ★ услуги адвоката
- ★ авиабилеты
- ★ организация индивидуальных поездок с русскоязычным гидом
- ★ весь спектр необходимых услуг по желанию пациента
- ★ организация помощи во всех ситуациях

**Тел.: +49 1751 240082
+7-903-406-43-49
E-mail: galleo@list.ru
www.galleorostov.ru**

Помощь после отъезда

- ★ организация доставки медицинских препаратов
- ★ организация связи пациента с лечащим врачом
- ★ готовность помочь по всем возникшим вопросам

ДЕНЬ ВОРОНЕЖСКОГО ПОЛЯ

2013

VII МЕЖРЕГИОНАЛЬНАЯ ВЫСТАВКА-ДЕМОНСТРАЦИЯ

4-5 ИЮЛЯ 2013

ВОРОНЕЖСКАЯ ОБЛАСТЬ, РОССОШАНСКИЙ РАЙОН,
ООО «ВОСТОК-АГРО»

ТЕМАТИЧЕСКИЕ РАЗДЕЛЫ:

- Плуги, дисковые бороны, комбинированные агрегаты, культиваторы, глубокорыхлители, уплотняющие катки, загрузчики сеялок, сеялки, опрыскиватели, разбрасыватели удобрений, технологии обработки почвы и сева
- Косилки, косилки-плющилки, грабли-ворошилки, пресс-подборщики, кормоуборочные комбайны, кормораздатчики-смесители, технологии заготовки кормов
- Жатки валковые, зерноуборочные комбайны, приспособления для уборки подсолнечника и кукурузы, пресс-подборщики, измельчители-мульчировщики, стогометатели, технологии возделывания и уборки зерновых культур
- Свеклоуборочные комбайны и комплексы, ботвоуборочные и корневыкапывающие машины, очистители головок корней, подборщики-погрузчики, технологии возделывания и уборки сахарной свеклы
- Тракторы, автомобили, спецтехника
- Семена, удобрения, средства защиты

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ СПОНСОР
ВЫСТАВКИ

РОСТСЕЛЬМАШ

ОФИЦИАЛЬНЫЙ СПОНСОР
ВЫСТАВКИ

белагро
ГРУППА КОМПАНИЙ



СПОНСОР
РЕГИСТРАЦИИ

ПАРТНЕР ВЫСТАВКИ

ЭКОНИВА
ЭКОНИВА
Черноземье

ПАРТНЕР ВЫСТАВКИ

ЛДБ
АГРОМАРКЕТ

ОРГАНИЗАТОРЫ:

Департамент аграрной политики
Воронежской области
ГУ «Воронежский областной центр
информационного обеспечения АПК»
Выставочная фирма «Центр»

КОНТАКТЫ:

тел./факс
(473) 239-99-60
E-mail:
agro@vfcenter.ru
www.vfcenter.ru

ЦЕНТР
ОРГАНИЗАЦИЯ ВЫСТАВОК, ЯРМАРОК,
ПРЕЗЕНТАЦИЙ, КОНФЕРЕНЦИЙ,
РЕКЛАМНЫЕ УСЛУГИ



Мы поможем вам вырастить и сохранить урожай!

Повысить урожайность сельскохозяйственных культур и снизить затраты возможно без использования дорогостоящих агрохимикатов (минеральных удобрений, фунгицидов и стимуляторов роста) – необходимо лишь активизировать полезную ризосферную микрофлору, которая миллионы лет вместе с растениями создавала культурный слой почвы, включая гумус. Для этой цели российскими учёными создан уникальный продукт – РИЗОБАКТ СП различных марок.

Механизм действия РИЗОБАКТ СП заключается в активизации полезной почвенной микрофлоры, главным образом ризосферных бактерий, способных в симбиозе с растением-хозяином фиксировать молекулярный азот воздуха, трансформировать из валовых в доступные формы фосфор, калий, другие макро- и микроэлементы. Размножаясь на поверхности корней и заселяя тонкий слой почвы, прилегающий к корням, – «ризосферу», полезная микрофлора механически вытесняет патогенные грибы и бактерии, выделяет антибиотики, сдерживающие их развитие, т. е. фактически работает лучше и избирательней любого химического протравителя!

Замена минеральных удобрений и пестицидов – это не только резкое снижение себестоимости продукции, но и восстановление природного экобаланса. Себестоимость продукции при БИОТЕХНОЛОГИИ снижается в 1,5-2 раза, а урожайность остаётся прежней или повышается, оставаясь стабильной по годам!

За последние десять лет нами накоплен богатый опыт успешного внедрения биотехнологий, в основе которых использование РИЗОБАКТ СП, при выращивании сельскохозяйственных культур в различных почвенно-климатических условиях: зернобобовых – сои, гороха, нута, чечевицы, люпина и др.; зерновых – пшеницы, ячменя, ржи, овса, тритикале; технических культур – сахарной свёклы, подсолнечника, рапса, сурепицы, льна, хлопка, табака; картофеля, овощных, винограда, кормовых культур и пр.

Основные преимущества биотехнологии:

- Снабжение растений элементами питания и их защита от болезней идёт в динамике весь период вегетации, что позволяет до-

стичь сбалансированного питания растений в каждую фазу развития.

- Повышение урожайности и качества продукции, снижение себестоимости.
- Не требует дополнительных затрат на приобретение техники.
- Экологическая безопасность.

Различия с типовой технологией существенны как в оптимальных для растений условиях, так и в условиях недостатка влаги. В этой ситуации минеральные удобрения не растворяются в почве и не действуют, а ризосферная микрофлора продолжает питать растения **азотом, фосфором и калием**.

Использование РИЗОБАКТА при выращивании зернобобовых культур обеспечивает в среднем прибавку зерна сои на уровне 4-5 ц/га по сравнению с естественным плодородием, гороха – на 5-10 ц/га, нута и чечевицы – на 2-3 ц/га, при этом содержание белка в зерне сои повышается на 5-10, жира на 3-5 единиц.

Особое внимание в биотехнологии обращается на управление растительными остатками. Специалистами ООО «Петербургские Биотехнологии» разработана технология, ускоряющая разложение твёрдых растительных остатков зерновых и технических культур до гумусоподобных веществ без применения минеральных азотных удобрений. ГУМИФИКАТОР позволит сократить переходный к No-till период, восстановить микробиоценоз почвы и повысить их микробиологическую активность. Наилучшего результата позволяет достичь комплексное использование всех элементов биотехнологии.

Наше новое предложение – биотехнология хранения корнеплодных овощей и картофеля, сахарной свёклы в полевых и при заводских кагатах. Полученный опыт доказал более высокую эффективность использования биотехнологии в хранении по сравнению с химическими препаратами.

Приглашаем к сотрудничеству!

ООО «Петербургские Биотехнологии»
Санкт-Петербург, г. Пушкин
тел./ф.: (812) 327-47-84, 8 (921) 639 -82-70
эл. почта: info@spb-bio.ru
сайт: <http://www.spb-bio.ru>



Виноград



Персик



Соя



Клубеньки на корнях сои, выращенной по биотехнологии



Подсолнечник



Так перезимовала пшеница с NPK и фунгицидами в 2010 г.



Так перезимовала пшеница с Ризобакт СП в 2010 г.



Гречиха по биотехнологии

WWW.RUSAGROHIMFORUM.RU

WWW.АГРОХИМФОРУМ.РФ



ВСЕРОССИЙСКИЙ АГРОХИМИЧЕСКИЙ ФОРУМ

ОТЕЛЬ:
«ПРИМОРЬЕ»

29 - 31 МАЯ 2013

ГЕЛЕНДЖИК
РОССИЯ

ОРГАНИЗАТОРЫ



Российская
ассоциация
производителей
удобрений

МАРКЕР



ОРГАНИЗАТОР СПЕЦСЕССИИ



ОФИЦИАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА



МЕДИА ПОДДЕРЖКА

издательский дом
КРЕСТЬЯНИН

Группа Компаний
ФЛЕКСОМ



ГУМАТ КАЛИЯ

жидкий торфяной



**Качество,
известное
во вселенной**



г. Ростов-на-Дону: (863) 298-90-02

г. Краснодар: (861) 260-93-07

г. Ставрополь: (8652) 56-27-46

www.gumat.ru