



БОГАТ КАЛИЕМ*

ПОЛЕЗНЫЕ СВОЙСТВА КАЛИЯ ДЛЯ РАСТЕНИЙ:

- **Укрепляет жизнестойкость**
Калий повышает сопротивляемость растений заболеваниям и устойчивость к засухе и заморозкам
- **Продлевает срок хранения**
Калий увеличивает срок хранения плодов и способствует сохранению полезных веществ
- **Улучшает вкус**
Калий улучшает вкусовые качества и увеличивает содержание крахмала в кормовых культурах
- **Увеличивает урожай**
Калий повышает урожайность и снижает полегание посевов, укрепляя структуру стебля.

* Арбуз богат калием, который способствует здоровью сердечно-сосудистой системы. Применение калийных удобрений ускоряет созревание арбузов, повышает их сахаристость, пригодность к транспортировке и устойчивость при длительном хранении.



По вопросам приобретения хлористого калия Вы можете обращаться в управление продаж:
+7 (34253) 6-24-00
sales.manager@uralkali.com
www.uralkali.com



Техника для **НАСТОЯЩИХ** хозяев поля



Прицепы – вагоны с выдвигающейся стенкой:
грузоподъемность от 14 т до 40 т, объем от 20 куб.м до 60 куб.м,
до 60% увеличения загрузки за счет оптимального прессования

ООО „ФлиглРусь“, Орловская область, г. Орел
Тел. : +7 (4862) 44-24-28, Email: rus@fliegl.com



Вакуумные, помповые, центрифужные
цистерны (одноосные, Tandem, Tridem,
Quattro) от 3.000 л до 30.000 л



Навозоразбрасыватели с шириной
разброса около 21 метра

ООО „ФлиглСибирь“, Алтайский край, с. Поспелиха
Тел. : +7 (3852) 27-17-91, Email: sibir@fliegl.com

www.fliegl.com

ВСЁ ДЛЯ ЛИСТОВЫХ ПОДКОРМОК

• препарат комплексного действия «**МиГиМ**»

(комплексное удобрение с микроэлементами + стимулятор роста+микробная биомасса вермикомпоста)

увеличение урожайности: **подсолнечника от 2,5 ц/га**
кукурузы от 4 ц/га
озимой пшеницы от 5 ц/га
ячменя от 3,9 ц/га
и других культур.

повышение плодородия почвы.
снижение прямых затрат.

за 140 рублей

а так же:

- жидкие минеральные полимерные удобрения «Зеленит»
- водорастворимые комплексные удобрения с микроэлементами
- торфогуминовый стимулятор роста, адаптаген «Гумимакс»

ООО Компания "Двадцать первый век" г. Новочеркасск, ул. Михайловская 164 "А", оф. 323,
тел./факс: (86352) 2-77-28, тел: 8-928-77-66-430. E-mail: com21vek@mail.ru

ДК СЕКЮР — инновационная урожайность и зимостойкость



Спрос на масличное сырье растет не только в России, но и во всем мире. На сегодняшний день его основным источником является подсолнечник, однако из-за широкого распространения растения-паразита заразихи эта культура имеет серьезные ограничения в севообороте.

В сложившейся ситуации возрастает роль рапса, являющегося источником полезного масла и обладающего рядом ценных качеств. При этом наибольшей популярностью у аграриев Южного федерального округа пользуются гибриды озимого рапса, ведь его урожайность выше, чем у ярового.

Компания Monsanto предлагает сельхозтоваропроизводителям инновационный гибрид ДК СЕКЮР, который позволит минимизировать риски и получать стабильную прибыль.

Гибрид, которому не страшны морозы

Рапс — культура, о которой можно говорить долго и только в положительном ключе. Это хороший предшественник для зерновых и кукурузы; отличный сидерат, улучшающий структуру и плодородие почвы; источник высококачественного растительного белка, необходимого для развития животноводства и птицеводства. Рапс хорошо переносит заморозки и засуху, поэтому его рентабельность год от года растет.

Мировой лидер в семеноводстве компания Monsanto учла особенности меняющегося климата и создала гибрид ДК СЕКЮР (бренд «DEKALB»), который продемонстрировал высокие показатели зимостойкости во всех европейских регионах выращивания рапса. Особенно ярко гибрид проявил себя в жестком 2011 году в России. Это объясняется тем, что его гипокотиль (подземляное колено) осенью не удлиняется, а значит, может дольше, чем у других гибридов, находиться в защитной стадии. В результате зимостойкий гибрид ДК СЕКЮР может выдерживать понижение температур от -26 градусов на уровне почвы при отсутствии снежного покрова.

Еще один плюс гибрида озимого рапса ДК СЕКЮР — его сильная, короткая корневая шейка, которая менее всего располагает к полеганию. Также он отличается высокой устойчивостью к растрескиванию стручков, что, в свою очередь, приводит к снижению потерь при уборке урожая и повышает рентабельность производства.

Кубань выбирает ДК СЕКЮР

Гибрид рапса ДК СЕКЮР хорошо известен кубанским земледельцам. В условиях региона он демонстрирует достойную урожайность в совокупности с высоким содержанием масла.

ООО «Кубанские консервы» (Тимашевский район) — одно из крупнейших хозяйств Краснодарского края. Выращиванием рапса здесь занимаются на протяжении последних шести лет, а в прошлом году в центре внимания руководства сельхозпредприятия оказался гибрид ДК СЕКЮР.

— Первые впечатления от этого гибрида мы получили на опытной площадке площадью 6,5 гектара, — вспоминает главный агроном хозяйства Алексей Иванович Сосидка. — Несмотря на то, что условия перезимовки 2011-2012 года были очень суровыми, ДК СЕКЮР оказался на высоте. Мы собрали около 36 центнеров с гектара — отличный результат, учитывая, что рапс рентабелен при 25 центнерах с гектара. При этом мы отметили для себя ряд важных плюсов: во-первых, он морозостойкий; во-вторых, биомасса растений нарастает медленно, и они не перерастают; в-третьих, даже визуально ДК Секюр выглядит намного лучше других гибридов.

В нынешнем году в хозяйстве под ДК СЕКЮР

было отведено уже 100 из 280 гектаров рапсового клина. И, по словам Алексея Сосидки, урожайность ожидается не меньшая, чем в прошлом сельскохозяйственном сезоне.

— Всходы ДК СЕКЮР появились первыми, перезимовка прошла хорошо. Мы вовремя провели все агротехнические мероприятия, и в настоящее время посевы рапса здоровые и крепкие. В таких условиях средняя урожайность ДК СЕКЮР не может опуститься ниже 40 центнеров с гектара. Так что гибрид, который нам предложила компания Monsanto, очень хорош. Надеюсь, что так же успешно будем работать с ним и в дальнейшем, — добавил главный агроном сельхозпредприятия.

Большие надежды на гибрид ДК СЕКЮР возлагают и в ООО «Краснодаргаоальянс» (Динской район), где его посеяли впервые.

— То, что было в прошлом году, и вспоминать не хочется, — сетует главный агроном Вадим Владимирович Пятковский. — С осени 2011 года дождей не было, в зиму розетка ушла не сформированной, и гибриды других компаний, которые мы выращиваем в нашем хозяйстве, практически полностью вымерзли. Разумеется, мы испугались повторения подобной ситуации, поэтому на 176 гектарах пашни посеяли зимостойкий гибрид ДК СЕКЮР. На оставшихся 370 гектарах пока мы возделываем другие гибриды, но, если ДК СЕКЮР будет показывать лучшие результаты, то мы увеличим отведенные под него площади.

«Краснодаргаоальянс» планирует расширять сотрудничество с компанией Monsanto. По словам Вадима Пятковского, в следующем году в хозяйстве планируется заложить опытные участки, где будут протестированы три новых гибрида рапса этой компании.

— Рентабельность рапса растет, и нам интересно заниматься этой культурой, — говорит наш собеседник. — Единственное, чего хотелось бы, — это свести возможность потери урожая к минимуму. И, если Monsanto может предложить нам такие высокоурожайные и стрессоустойчивые гибриды, как ДК СЕКЮР, то мы с удовольствием будем с ними работать.

... А Иван Викторович Лысенко, заместитель директора по растениеводству одного из крупнейших агрохолдингов края ГК «Степь» (Каневской район), познакомился с гибридом рапса ДК СЕКЮР еще в прошлом году.

— Я частенько посещал другие хозяйства, присматривался к различным гибридам, прислушивался к мнениям людей. И на основе полученной информации сделал вывод, что ДК Секюр — гибрид, который нам нужен, — рассказывает он. — Причин, которые сыграли в его пользу, несколько. В первую очередь, это хорошая урожайность — свыше 35 центнеров с гектара. Кроме того, зимостойкость данного гибрида. И, помимо прочего, его низкорослость, что позволяет проводить уборку в короткие сроки и практически без потерь.

В настоящее время под ДК СЕКЮР в хозяйстве отведено 150 из 1200 гектаров. Но Иван Лысенко не исключает, что посевные площади под эту культуру будут расти.

— В настоящее время мы выращиваем гибриды и другой известной компании, но, честно говоря, по ряду показателей они проигрывают ДК СЕКЮР. Весной он быстрее тронулся в рост; мы наблюдаем более дружное цветение; стручков у ДК СЕКЮР больше и они крупнее, чем у других гибридов... В общем, по большому числу показателей гибрид от Monsanto превосходит своих конкурентов. Думаю, и урожай будет на высоте. Уверен, что такими темпами площади под ДК СЕКЮР в нашем хозяйстве будут увеличиваться, — добавил он.

Ставропольцы надеются на лучшее

Высокое мнение о гибриде рапса ДК Секюр сложилось и у земледельцев Ставропольского края. В ООО «Победа» (Красногвардейский район) тоже вспоминает тяжелую перезимовку 2011-2012 годов. Рапс сильно пострадал тогда из-за экстремальных для этой культуры морозов, и в хозяйстве решили сделать ставку на зимостойкий гибрид от компании Monsanto.

— Земли, отведенные под рапс, в этом году поделены на три равные части. Одну из них, площадью около двух тысяч гектаров, занимает ДК СЕКЮР, — делится главный агроном Дмитрий Владимирович Дубинин. — В настоящее время посевы этого гибрида находятся в хорошем состоянии, и мы рассчитываем получить достойный урожай. Разумеется, сказались и теплые условия минувшей зимы, и проведенные подкормки. Но нельзя отрицать и то, что генотип ДК Секюр — один из лучших в своем роде.

Никто не знает, какой будет следующая зима, и не ударят ли еще большие морозы. Но и в таких условиях у гибрида ДК СЕКЮР, полагаю, конкурентов не будет, — отметил Дубинин.

Опытом возделывания гибрида ДК СЕКЮР поделился с нами и заместитель председателя СПК «Колхоз «Родина» (Новоалександровский район) Николай Александрович Маковкин. Здесь ДК СЕКЮР выращивают второй год и считают одним из самых перспективных гибридов рапса нашего времени.

— Наше хозяйство расположено в северо-западной части края, зоне неустойчивого увлажнения. Это затрудняет производство рапса и снижает его урожайность, — признается Николай Маковкин. — Но у гибрида ДК СЕКЮР есть ряд преимуществ, которые позволяют его выращивать и получать прибыль даже в наших условиях. Во-первых, в августе-сентябре в нашей зоне, как правило, бывает сильнейшая засуха, что препятствует нормальному развитию рапса. Но гибрид ДК СЕКЮР можно посеять чуть раньше, не опасаясь при этом, что он перерастет к наступлению холодов. Во-вторых, его высочайшая зимостойкость позволяет выстоять в самые холодные времена. В-третьих, в условиях высокой влажности другие гибриды рапса имеют склонность к перерастанию, что затрудняет их уборку и увеличивает потери. ДК СЕКЮР, напротив, обладает низким уровнем биомассы, а высота его растений примерно на 20 сантиметров ниже, чем у других гибридов. Из-за этого уборка проходит высокими темпами, а урожайность даже в самый непростой сельскохозяйственный сезон превышает показатели других гибридов.

Всего под рапс в хозяйстве отведено 800 гектаров пашни; в нынешнем году ДК СЕКЮР возделывается на половине из них. По словам Николая Александровича, посевы гибрида радуют глаз: сильные, здоровые, неизреженные.

— Осталось дожидаться уборки, чтобы подвести итоги работы. Загадывать заранее, конечно, не буду — мы, земледельцы, народ суеверный. Но то, состояние посевов, которое мы имеем сейчас, позволяет рассчитывать на высокие результаты, — улыбается Николай Маковкин.

Как и все сельскохозяйственные культуры, озимый рапс требует интенсивной технологии возделывания. Сюда входит и научно обоснованный оборот, и обработка посевов средствами защиты растений, и внесение удобрений, и использование современной техники, и многое другое. Все эти составляющие будущего успеха являются достаточно затратными, поэтому аграрий должен не прогадать и выбрать для работы те гибриды, которые не оставят его без урожая даже при самых сложных погодных условиях.

Высокотехнологичный ДК СЕКЮР от компании Monsanto — это инновационная урожайность и зимостойкость в одном гибриде!

Торговые представители по Краснодарскому краю:

Кукоба Андрей: (988) 243-34-74, Жуков Николай: (988) 243-58-62, Ушаков Алексей: (988) 243-58-61

Торговый представитель по Ставропольскому краю Герасименко Геннадий: (988) 700-70-85

Торговый представитель по Ростовской области Козлов Роман: (918) 896-05-88

Торговый представитель по Центрально-Черноземному региону Крылов Павел: (910) 343-22-20

МЕСМАР: ЛИДЕР «В ЖЕЛТОЙ МАЙКЕ»

НАДЕЖНЫЕ МОБИЛЬНЫЕ ЗЕРНОСУШИЛКИ ДЛЯ РОССИЙСКОГО РЫНКА.



Компания МЕСМАР, основанная в 1936 году, родилась из семейной компании и десятилетиями работает в отрасли обработки и сушки зерновых. Сегодня МЕСМАР предлагает широкий ассортимент продукции, удовлетворяющей потребности в зернообработке как небольших, так и крупных сельскохозяйственных предприятий.

Постоянное развитие компании МЕСМАР обусловлено тесными связями с сельскохозяйственными предприятиями. Компания находится в постоянном диалоге со своими клиентами, учитывая и реализовывая их запросы. Это позволяет продукции МЕСМАР занимать лидирующие позиции на рынке мобильных зерносушилок как в странах Западной Европы (Италия, Англия), так и в России, Беларуси, Украине, Казахстане, странах Балтии. Хорошие технические характеристики и долговечность сушилок МЕСМАР обеспечиваются постоянным контролем качества, который осуществляется на всех этапах производства - от проектирования до запуска в эксплуатацию, включая сборку.



Компания спроектировала, разработала и ввела в эксплуатацию самый широкий ассортимент мобильных зерносушилок от 9м³ до 102м³.

С учетом большого опыта работы с сельхозпроизводителями компания МЕСМАР внедрила ряд конструктивных преимуществ:

- в сушилках МЕСМАР установлены перфорированные сетки из нержавеющей стали и крепятся они на элементах рамы, обработанных горячим цинкованием, что в несколько раз увеличивает надежность конструкции и увеличивает срок службы сушилки;

- система силовой передачи от источника энергии (электродвигателя или ВОМ) у МЕСМАР реализована посредством конической зубчатой передачи редуктора на шнек и червячной зубчатой редукторной передачи на ворошилку. Остановка этих энергонагруженных элементов сушилки при включенной горелке может сказаться на пожаробезопасности, поэтому использование редукторного привода объективно необходимо, в отличие, например, от ременного;

- шнек из высокопрочной стали с переменным шагом расположен внутри зерносушилки. Данное решение, реализованное в каждой модели зерносушилок, обеспечивает равномерную нагрузку на зерно и защищает его от травмирования, что особенно актуально для семенного материала;

- наличие шнека внутри самой сушилки дает возможность установить аспирационную систему, которая очищает зерно в процессе сушки, а также крышу. Крыша увеличивает эффективность системы аспирации и защищает зерно от дождя;

- для обеспечения безопасности процесса сушки на каждой зерносушилке установлен комплект лепестковой защиты камеры нагрева, а камера сгорания топливного блока МЕСМАР имеет длину, достаточную для безопасной работы без теплообменника. Она рассчитана таким образом, чтобы языки пламени горелки, заворачиваясь в обратную сторону, не попадали во внутреннюю камеру сушки;

- зерносушилки МЕСМАР безопасны для сушки любых видов культур. В исключительных случаях, когда необходимо полностью исключить попадание продуктов горения в высушиваемый продукт, компания предлагает установить теплообменник. Теплообменник имеет полностью внешнюю конструкцию, и ни одна нагреваемая часть не заходит внутрь камеры в нагрева. Это сделано для того, чтобы избежать риска возгорания высушиваемого материала. Если теплообменник расположен внутри сушилки, то на нагретые элементы теплообменника попадает пыль и возрастает вероятность возгорания;



- для оптимизации процесса загрузки зерносушилки МЕСМАР устанавливает загрузочный лоток с площадью в 4 раза превосходящей аналоги, в силу чего загрузку зерна можно производить из обычных самосвалов и с помощью ковшевых погрузчиков.

ных самосвалов и с помощью ковшевых погрузчиков.

Ни что так не говорит о качестве оборудования, как повторная покупка. Вот что говорит о зерносушилках МЕСМАР индивидуальный предприниматель Жигалов Анатолий Васильевич (Свердловская область, Богдановичский район): «Первую сушилку я приобрел в 2011 году. Она отлично зарекомендовала себя в работе. Надежная техника. На следующий год приобрел зерносушильный комплекс, в состав которого входит зерносушилка, машина очистки, а также система шнеков и накопительный бункер. И тоже остался доволен. Сушили рапс и зерновые культуры.»

Компания Мекмар Россия всерьез и надолго на российском рынке. Уже 3 года как сборка производится в России. У клиентов есть возможность приобрести оборудование как итальянской, так и отечественной сборки. Оборудование, собираемое в России, сертифицировано и имеет всю необходимую разрешительную документацию. Все специалисты сервисной службы МЕСМАР прошли обучение в Италии.



По всем вопросам обращайтесь к официальному представителю МЕСМАР в России ООО «Мекмар Россия»:

+ 7 (4812) 63 21 28

+7 967 988 66 45

e-mail: info@mecmargroup.ru

www.mecmar.ru



ЗАВОД «ТЕХМАШ»

ПРОИЗВОДСТВО ТЕХНИКИ
ЕВРОПЕЙСКОГО КАЧЕСТВА



МОДЕЛИ ПРОДУКЦИИ

ДИСКОВЫЙ
МУЛЬЧИРОВЩИК ДМ «НОРС»



БОРОНА ДИСКОВАЯ
ДВУХ И ЧЕТЫРЕХРЯДНАЯ
БДУ «БАЛЬД»



ПЛУГ БИНАРНО-ПЕШЕВНЫЙ БПП



КУЛЬТИВАТОР
КПО «ЯРОВИТ»



АВТОМОБИЛЬНЫЕ
ВЕСЫ



БОРОНА
МОТЫГА РОТАЦИОННАЯ БМР



ЗАВОД «ТЕХМАШ»
Ростовская область
г. Шахты, пер. Сокольнический, 7В



Телефон/Факс:
(8636) 235-553, 235-235
www.tehmash-ug.ru

РЕКЛАМА

СОДЕРЖАНИЕ

ЧЕМПИОНАТ

Штрафная межа.....10
Почему малолюдны всероссийские соревнования пахарей

ЭКОНОМИКА

Выше урожай — цена ниже.....13
Как аукнется нам мировой рост намолотов зерна

РАСТЕНИЕВОДСТВО

МТЗ для ноутила.....14
Декан агрофака ДонГАУ Николай Зеленский о первых шагах последователя нулевой технологии

Убрал и снова посадил.....16
Опыт выращивания двух урожаев за сезон в картофельной столице Кубани

ТЕХНИКА

Новые вариации 500-го.....20
Драйв-репортаж о тракторе Fendt 500 Vario, подготовленный для «ДК» нашими коллегами из немецкого журнала PROFI

ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

За долги главы КФХ отвечать будет фермерское хозяйство.....24
Консультации Николая Кана

ЖИВОТНОВОДСТВО

Когда цена жеребца — миллион.....26
Кубанские конезаводчики объединились в скаковое общество

КООПЕРАЦИЯ

Миллиард народных инвестиций.....30
Заметки с первого съезда сельских кооперативов Дона

Окно в другой мир

В советские годы председатель одного из передовых колхозов на Ставрополье так объяснял успехи своего хозяйства:

— Сам много езжу по стране и специалистов гоняю. Прослышали что-то новое — давай туда. Иногда и в соседнем селе клад найдёшь. Передовое тут же стремимся применить у себя.

С исчезновением железного занавеса возможности поиска кладов умножились. За последние четверть века отечественное сельское хозяйство стало органической частью мировой экономики. Достаточно пролистать любой номер нашего журнала, чтобы убедиться в этом. Вот и в нынешнем массе тому подтверждений. Наши коллеги из немецкого аграрного издания PROFI подготовили для читателей «Делового крестьянина» публикацию о тракторных новинках, которые не замедлят оказаться и на российском рынке (с. 20). Даже банальная картошка на наших огородах теперь всё больше привязана к Западу. Свидетельство тому — репортаж из картофельной столицы Кубани хутора Джумайловка, где популярен голландский сорт Ред Скарлетт (с.). Используют хуторяне и семена отечественной селекции. Но импортным всё же отдают предпочтение: устойчивы к болезням, отзывчивы на удобрения, урожайны. Крестьяне пользуются своим правом выбора, который сегодня сильно расширился.

Впрочем, импорт из стран «загнивающего капитализма» и во времена СССР перебивал наш патристический настрой. Вспомним хотя бы ажиотаж вокруг завозных шмоток. Когда открылась «калитка», мы принялись перенимать в продвинутых странах всё подряд, без разбору. И наперенимали в первую очередь того, что перенимать вовсе не следовало. А затем и перещеголяли своих зарубежных наставников. Пожалуй, наглядней всего это проявилось в сельхозпереработке. Колбаса без мяса и сыр без молока стали жуткой реальностью.

Тем приятнее, что сегодня многие наши аграрии стремятся разглядеть в окружающем нас мире действительно передовое, способное поднять отечественную отрасль на ступеньку выше. Отец и сын Сигиденко из Каменска-Шахтинского Ростовской области много лет занимаются производством натуральных мясных полуфабрикатов. Когда они отправились за опытом в Германию, некоторые их друзья огорчённо вздохнули: «Вот и они туда же. Загубят доброе имя фирмы «Джива-С». Но Сигиденко отправились вовсе не «туда же», а в хозяйства успешных немецких фермеров, чтобы научиться у них грамотно готовить корма и получать хорошие привесы бычков. Это позволит создать надёжный и недорогой источник сырья для фирмы. Словом, ни о какой смене натуральной линейки речи не идёт (с. 32).

Ещё интереснее затея кубанских конезаводчиков, объединившихся в Скаковое общество, призванное интегрировать отечественную отрасль в глобальный мировой рынок, что позволит превратить нынешнее хобби россиян в прибыльный бизнес (с. 26)

Даже конкурсы пахарей у нас проходят теперь по международным правилам под контролем представителей Всемирной пахотной организации (с. 10). Что, мы пахать разучились? Да нет же. Просто и в этом исконно крестьянском деле не грех перенимать чужой опыт. В данном случае — опыт соседней планеты.

Николай ГРИТЧИН

Как подать объявление в журнале «Деловой крестьянин»

1. Разборчивым почерком напишите текст объявления. Укажите контактный телефон.
2. Квитанцию почтового перевода об оплате и текст объявления пришлите по почте: **ул. Города Волос, 6, г. Ростов н/Д, 344000, ЗАО ИД «Крестьянин».**

Реквизиты ЗАО ИД «Крестьянин»: р/с 40702810800000000935 в ОАО КБ «Центр-инвест» г. Ростова-на-Дону, БИК 046015762, к/с 30101810100000000762, ИНН 6162004360 КПП 616501001

Главный редактор Н.В. Гритчин
Учредитель-издатель: ЗАО «ИД «Крестьянин»
Зарегистрирован в Министерстве РФ по печати. Рег. номер ПП № 77–12227.
Адрес для писем: Ростов-на-Дону, 344000, ул. Города Волос, 6,
тел.: (863) 282-83-13, www.krestianin.biz E-mail: dk@krestianin.biz
Отпечатано в типографии ИП Харченко Т. В. (Lucky Pack), г. Ростов-на-Дону, ул. Мечникова, 112.
Объём 11 печатных листов. Номер набран и сверстан в компьютерном центре «Крестьянин».
Номер подписан 31.05.2013 г., в 12.00. Заказ № . Тираж 20 000 экз.
Общий тираж ИД «Крестьянин» — 159 500 экз.

16+

Смерч сорнякам!



Торнадо® 500

изопропиламинная соль глифосата
кислоты, 500 г/л к-ты



Универсальный гербицид сплошного действия с увеличенным содержанием глифосата. Уничтожает практически все виды однолетних и многолетних сорняков, а также нежелательную древесно-кустарниковую растительность. Является наиболее эффективным средством для очищения полей под посев различных культур, в том числе при минимальной и нулевой технологиях выращивания, а также на парах. Также используется в качестве десиканта сельскохозяйственных культур.

Представительства ЗАО Фирма «Август» в Ростовской области
г. Ростов-на-Дону: тел./факс (863) 255-12-05
сл. Б. Мартыновка: тел./факс (86395) 2-12-63
г. Зерноград: тел. (86359) 3-43-26

С нами расти легче

www.avgust.com

avgust 
crop protection



Лучшие овцы — в республиках

Прошедшая в столице Калмыкии — Элисте — 12-17 мая 15-я Всероссийская выставка племенных овец собрала 413 овец и коз из 16 регионов РФ. Больше всего были представлены породы советский меринос, грозненская, дагестанская горная, эдильбаевская. Чемпионами и рекордистами признаны без малого полторы сотни животных.

Победителем стал племязавод «Первомайский» Черноземельского района Республики Калмыкия. Ему вручены диплом I степени, кубок, лента победителя и приз — автомобиль «Нива ВАЗ-2141». Второе место выставочный комитет присудил агрофирме «Согратль» Гунибского района Республики Дагестан и племенному заводу «Махар» Карачаево-Черкесской Республики. Им наряду с дипломами и кубками вручены ноутбуки и принтеры. Третье место поделили ООО «Эльбрус Агро-Инвест» Черекского района Кабардино-Балкарской Республики, ООО «Волгоград-Эдильбай» Быковского района Волгоградской области, СПК «Табун-Арал» Енатаевского района Астраханской области, ООО «Колхоз «Губерлинский» Гайского района Оренбургской области. Вместе с документальным подтверждением заслуг они получили ноутбуки.

Земельная «упрощёнка» для инвесторов

На Дону упростили процедуру перевода земельных участков из одной категории в другую. В соответствии с постановлением правительства Ростовской области от 25.06.2012 № 527 ходатайство заинтересованного лица без предварительного обращения главы муниципального района, как было ранее, направляется непосредственно в региональное правительство. При этом с заинтересованного лица — правообладателя земельного участка — снято бремя необходимости получения заключений уполномоченных органов власти о возможности перевода земельного участка для запрашиваемых целей.

При отсутствии оснований для отказа в рассмотрении ходатайства как физических, так и юридических лиц минимумом областного правительства о переводе земельного участка из одной категории в другую, после принятия распоряжения правительства направляет копии распоряжения заявителю и в управление Росреестра по Ростовской области.

— Чаще всего владельцы земельных участков переводят их из категории «земли сельскохозяйственного назначения» в категорию «земли промышленности и иного специального назначения». Если ранее, до принятия

постановления правительства области, правообладателю земельного участка требовалось обратиться в 11 уполномоченных органов власти для перевода земельного участка из одной категории в другую, то сейчас он обращается только в два уполномоченных органа, что способствует более быстрому воплощению бизнес-проектов в реальность, — отметил министр имущественных и земельных отношений Ростовской области Юрий Молодченко.

Вот только не приведёт ли это к необоснованному сокращению площадей сельхозугодий?



Комбайны для вологодцев стали доступней

Благодаря региональной программе развития растениеводства аграрии Вологодской области получили возможность покупать с 50-процентной компенсацией современную технику, в том числе комбайны, кормозаготовительное оборудование завода «Ростсельмаш». Первая партия продукции компании уже поступила на площадку региональных дилеров, сообщили на предприятии. Объём инвестиций, которые Вологодская область намерена направить на развитие сельскохозяйственной отрасли до 2020 г., составляет 19 млрд руб., в том числе 1 млрд — в 2013 году. Это беспрецедентная сумма для региона. Существенная часть этих средств пойдёт на компенсацию расходов, связанных с покупкой новой сельхозтехники.

— Программа развития села Вологодской области — яркий пример грамотной политики регионов по выработке собственных механизмов поддержки АПК, что особенно важно в условиях диктата ВТО, — подчеркивает директор по маркетингу «Ростсельмаша» Алексей Мошненко. — Помимо этого наша компания также предлагает аграриям пакет финансовых инструментов под общим названием «Ростсельмаш-финанс», предполагающих лизинг, льготное кредитование и др. Кроме того, в 2013 г. компания дала старт программе Trade in. Благодаря этому модернизация машинного парка для вологодских хозяйств должна стать ещё доступней.

Колхозных инженеров научат беречь ресурсы

Ставропольский государственный аграрный университет примет участие в реализации президентской программы повышения квалификации инженерных кадров. Такое решение принято конкурсной комиссией Министерства образования и науки Российской Федерации. Она завершила рассмотрение заявок, представленных высшими учебными заведениями страны.

В соответствии с этой программой за 2013

год 22 инженерно-технических работника совхоза имени Кирова, колхозов «Россия» и «Казьминский» пройдут повышение квалификации в Ставропольском государственном аграрном университете. Они изучат современные технологии ресурсосбережения, применяемые в сельском хозяйстве, особенности оборудования и техники, используемых для повышения энергоэффективности производства.

Инженерам этих хозяйств, сообщили в вузе, предстоит пройти также стажировки на самых современных предприятиях, производящих оборудование для аграрной сферы. В том числе и зарубежных. Об этом тоже позаботились вузовские разработчики программы дополнительного профессионального образования «Инженерное и техническое обеспечение энергоэффективности и ресурсосбережения в агропромышленном производстве».



Корова для губернатора

В агрофирме «Калитва» Россошанского района воронежскому губернатору Алексею Гордееву подарили корову. Глава региона, как сообщила его пресс-служба, приехал в это хозяйство на открытие крупного молочного комплекса.

— Предприятие, которое мы открываем, относится к числу единичных даже в масштабах страны — в сутки здесь будет производиться 50 тонн молока. К сожалению, далеко не все районы Воронежской области могут похвастать такими объёмами, не говоря уже об отдельных фермах. При этом инвестору Николаю Михайловичу Ольшанскому ровно год понадобился на возведение этого объекта стоимостью 1,3 миллиарда рублей, — сказал Алексей Гордеев на открытии комплекса.

Николай Ольшанский сообщил губернатору, что в перспективе планируется возвести жилой комплекс с развитой социальной инфраструктурой для сотрудников предприятия.

— Хочу вспомнить, с чего началось моё увлечение животноводством. Алексей Васильевич Гордеев, ещё будучи министром сельского хозяйства, подарил мне корову. Мы её назвали Гордеевна. Сейчас уже её потомство даёт хорошие надои. И сегодня, Алексей Васильевич, мы вам тоже дарим корову, — произнес Николай Ольшанский под аплодисменты собравшихся.

Сейчас на территории предприятия содержатся 625 племенных дойных коров голштино-фризской породы, поголовье которых постоянно пополняется за счёт нетелей (1 082 головы). Вскоре планируется завезти ещё 493 нетели. Производственный процесс в молочном комплексе обеспечивают 100 человек.

Особый интерес у гостей молочного комплекса вызвала самая крупная в регионе доильная установка «Карусель». Одновременно она способна обслуживать 60 голов.



Участник программы обновления парка техники «РОСАГРОЛИЗИНГ»



Широкозахватные посевные комплексы «**AGRATOR**»



Комбинированный дискокультиватор «**COMBIMASTER**»



Механические посевные комплексы «**AGRATOR M**»



Чизельный плуг «**CHIZELMASTER**»



Средние посевные комплексы «**AGRATOR**»



Дисковый глубокорыхлитель «**TERRAMASTER**»



Автомобильные посевные комплексы «**AGRATOR Авто**»



Культиваторы стерневые «**LANDMASTER**»



Дискокультиваторные посевные комплексы «**AGRATOR DK**»



Прицепы самосвальные «**ISON**»



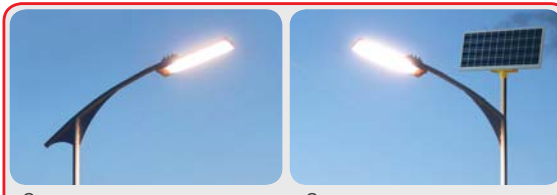
Дисковый посевной комплекс «**AGRATOR DISK**»



Комбайн кормоуборочный прицепной «**МАК - 300 Автоном**»



Дисковый агрегат «**DISKOMASTER**»



Светодиодные светильники «**GELIOMASTER**»

Светодиодные светильники на солнечной батарее

AGROMASTER

423970, РТ, Муслюмовский р-н, пос. Муслюмово, ул. Тукая 33а.
Производственная компания «АГРОМАСТЕР». Тел.: (85556) 2-39-08, 2-43-56,
2-43-59. E-mail: agromaster@mail.ru www.pk-agromaster.ru

ЕВРОПЕЙСКОЕ КАЧЕСТВО - РОССИЙСКАЯ ЦЕНА!



Последним проходом Евгений Низовских не мог захватить такую широкую полосу

Командировочные для чемпиона

Чемпионат России по пахоте показал как возросшее мастерство трактористов, так и безразличие региональных властей к крестьянскому труду

В предпоследнюю неделю мая в Аксайском районе Ростовской области прошёл II Всероссийский чемпионат по пахоте, организованный ОАО «Росагролизинг» совместно с правительством Ростовской области, Национальной пахотной организацией, ООО «Агромашхолдинг», ООО «Квернеланд Групп СНГ» при содействии Минсельхоза РФ и других структур. Он собрал лучших механизаторов из 18 регионов страны, которые в течение нескольких дней боролись за главный приз – трактор «Агромаш-85ТК» и множество других наград. Принципиальное судейство в соответствии с критериями всемирного первенства придало соревнованиям особенные накал и интригу. А имя чемпиона прозвучало неожиданно для многих, в том числе и для него самого.

Замгубернатора против замминистра: борьба без поддавок

Ключевыми днями чемпионата стали 24 и 25 мая, когда прошли соревнования по мастер-

ству управления трактором – «Трактор-шоу» и финальные пахотные заезды. Перед началом официальных выступлений рискнули показать свои умения высокие гости чемпионата – замминистра сельского хозяйства РФ Александр Черногоров и замгубернатора Ростовской области – глава аграрного ведомства региона Вячеслав Василенко. Им предложили порулить экспериментальными отечественными колёсными тракторами концерна «Тракторные заводы», работающими на дешёвом метановом топливе, что, по сведениям тракторостроителей, позволяет получать тройную экономию на топливе. Чиновники скинули пиджаки и забрались в кабины – каждый в свою. При этом Василенко нахлобучил шлем, а Черногоров отказался страховаться, видимо, предчувствуя, что голове будет жарко.

Перед участниками заезда стояла задача: подхватив гидравлической навеской металлический баллон, проехать с ним по узкому лабиринту, помеченному вёшками и лентами, а по возвращении к исходной точке опустить груз в очерченный круг на бетонной площадке.

В этом негласном соревновании многие, в том числе автор этих строк, сделали ставку на Александра Черногорова, который вот уже много лет свой день рождения 13 июля встречает за штурвалом комбайна на хлебном поле. То есть в отличие от донского коллеги периодически шлифует навыки. Тем более что и стартанул он чуть раньше, отправившись по лабиринту сперва порожняком – в разведку. Ростовский же министр сразу взял быка за рога: дал задний ход и довольно быстро поддел штырём кольцо баллона. И уже с грузом завилал по лабиринту. Баллона в этих скитаниях он не потерял, а, возвратившись, без долгих заминок опустил его на бетонный пьедестал. Дно баллона при этом, правда, несколько вылезло за рамки очерченного круга, за что судья пригрозил умеренным штрафом. Но в целом это была хорошая работа. Настолько хорошая, что не удерживаюсь от вопроса:

– *Тренировались, наверное, накануне?*

– Какие там тренировки! Ночью только в Ростов вернулся. А утром – сюда. Тем временем Черногоров пытался поддеть



С Александра Черногорова сто потов сошло



Вячеслав Василенко справился с заданием

навеской непослушный баллон. В коробке передач громко трещало, когда он врубал заднюю. Наконец, груз поднялся вверх. Езда по разведанному маршруту без задержек. А на финише снова заминка. Проклятая задняя не слушается нарядного тракториста, которому к тому же явно тесновато в кабине. Белая рубашка взмокла. Специалисты концерна, включая замгендиректора Александра Гудкова, с обеих сторон консультируют ездока. Открыли заднее окно, чтобы он лучше видел заветный круг. Вперёд-назад, вперёд-назад. Влево-вправо, влево-вправо. Лицо, прикованное к бетонному кругу, в каплях пота. И вот баллон опускается. Результат – примерно как у Василенко, с небольшой погрешностью. Но по времени явный провал.

– Что ж так долго, Александр Леонидович?

– Экипировка не та, – досадует замминистра, глядя на свою парадную обувь. – Жму на педаль, а туфель скользит.

Чуть позже на этой же площадке стартовали заезды «Трактор-шоу», где механизаторы из регионов европейской части России показали своё мастерство. Чемпионом этих соревнований стал Анатолий Ленц из ООО «Алиса» Куйбышевского района Ростовской области. Второе и третье места достались Александру Лунюшкину из СПК «Авангард» Ивановской области и Алексею Штыхно из ЗАО АФ «Рыльская» Курской области.

С точностью до сантиметра

А главное событие состоялось на следующий день. На десяти делянках размером 20 соток каждая 10 финалистов чемпионата соревновались в умении грамотно пахать землю. По отзывам участников, почва досталась им тяжёлая, несколько лет не знавшая плуга. Тем не менее она засеивалась, судя по всему, с использованием технологии минимальной обработки. Даже в нынешнем сезоне здесь росли зерновые, которыми незадолго до чемпионата решено было пожертвовать ради удобной площадки для соревнующихся. Скошенные колосья высушили и запрессовали в тюки, которые приспособили под кресла для болельщиков.

Пахать предстояло на отечественных тракторах «Агромаш-85ТК» с норвежскими двухкорпусными поворотными плугами «Квернеланд». Эти машины и орудия были уже знакомы участникам по предварительным заездам. Единственное, что стало неожиданным, это перераспределение тракторов. Например, донской тракторист Анатолий Ленц,



Такой непослушный баллон

выступавший под № 10 (тот самый, что обошёл всех на «Трактор-шоу» и оказался вторым по предварительным результатам соревнований пахарей), в день финала узнал, что будет пахать не на том агрегате, к которому в первые дни успел приспособиться. Но так вы уж правила.

Основное внимание болельщиков было приковано именно к Ленцу, поддержать которого приехала представительная делегация Куйбышевского района во главе с руководителями муниципалитета. Возле его делянки толпились люди других районов донского региона и журналисты. Именно Анатолий Ленц был вторым на прошедшем в прошлом году в Краснодарском крае I чемпионате России по пахоте. Тогда победил кубанский механизатор Иван Зиненко, получивший в награду автомобиль «Нива», а уступивший ему Ленц стал обладателем квадроцикла. На нынешние состязания Зиненко не приехал. Так что шансы донского механизатора, по общему мнению болельщиков, выросли. К тому же так совпало, что именно 25 мая – дата рождения Анатолия, о чём извещал публику трафарет над десятой делянкой. Словом, мало кто сомневался, что именно донской пахарь в день своего 37-летия уедет домой на собственном тракторе.

Участок для запашки необычной формы. Трактор движется по делянке туда-сюда, а не по кругу, как многие привыкли. На конце делянки тракторист из кабины переворачивает плуг и движется обратно, выстраивая пласты чернозёма в ровные линейки. Сперва надо вспахать клинообразную делянку, постепенно укорачивая дистанцию. А затем взметнуть оставшийся участок, причём сделать это ровно за 10 проходов.

За каждым агрегатом внимательно наблюдает судья, иногда не один, а двое и трое. Лезут с рулеткой в борозду, фиксируют различные показания в блоках.

– Глубина вспашки должна быть в пределах 20-24 см, – поясняет нашему изданию директор Национальной пахотной ассоциации Роман Иванов. – А борозды – прямолинейные, равномерные по горизонту, слитные и прочные, без ям, провалов, без колёсных следов и без остатков стерни на поверхности.

На выполнение задания отводятся 3 часа. Успеешь раньше – дополнительными очками не поощрят. Зато если перевалишь за отведённое время, накажут. При идеальном выполнении всех параметров тракторист может получить 120 очков.

– Вообще-то, по международным правилам должно быть 140 очков, – уточнил один из судей. – Но здесь мы два показателя решили не учитывать.

Штрафная межа

Соревнования в разгаре. Ленц пашет уверенно. Но даже непосвящённому видно, что допустил промах: борозда пошла зигзагом. Правда, затем он её выровнял, осталось убрать лишь небольшую дугу. В итоге и она, кажется, ликвидирована. Анатолий завершает работу на полчаса раньше отведённого срока и предстаёт перед объективами. Земляки и землячки спешат к нему с букетом цветов и поцелуями, поздравляют – пока с днём рождения. Но все намекают на главную награду.

Земляки Ленца, с тревогой наблюдавшие за шестым участком, возвращаются успокоенные: главный соперник Анатолия сошёл с дистанции. Действительно, 50-летний механизатор ООО «Агростандарт» Калининградской области Евгений Низовских, опередивший Ленца на предварительном этапе и аккуратно начавший нынешнюю финальную пахоту, в концовке явно сплеховал. После 10 заключительных проходов у него осталась межа шириной в позорные полметра. Явный брак, которого не допустил больше ни один из финалистов.

– Не сумел удержать плуг, тяну его, а он сваливается в сторону, – объяснил Низовских неудачу. Он настолько разволновался, что не реагировал на приглашения коллег отправиться в душевую и взять талоны на обед. Тем неожиданнее для него и многих присутствующих прозвучала позднее со сцены при оглашении результатов фамилия Низовских. Калининградец всё-таки стал чемпионом.

– На протяжении большей части соревнований Евгений Низовских уверенно шёл впереди всех, – пояснил нашему журналу Роман Иванов, работавший в судейской бригаде. – Если бы не две ошибки в конце, он победил бы с внушительным отрывом. За оставленную полосу с него сняли 20 баллов – максимально возможный штраф. Наказан он и за последнюю борозду. Но вначале он набрал столько плюсов, что их оказалось достаточно, чтобы даже при таких минусах обойти Анатолия Ленца на несколько очков. Донской пахарь в итоге оказался вторым, что его не на шутку расстроило. Подарки он принимал с кислой миной, слова министра Василенко о том, что всё ещё впереди, его не тронули. А группа поддержки, скандировавшая: «Толя лучше всех!», только подливала масла в огонь. Что поделаешь. Когда на трактор садятся министры, и то результат непредсказуем. А когда пашут мастера, то неожиданности в порядке вещей. Кстати, участвовавший в чемпионате в качестве одного из судей президент Всемирной пахотной организации Тугомир Майдак отметил возросшее качество пахоты по сравнению с прошлогодними состязаниями.

Третье место на чемпионате досталось трактористу-машинисту ПЗК им. Ленина Суrowsикинского района Волгоградской области Леониду Сыцевичу. Ближайшие соседи ростовчан по аграрному треугольнику – ставропольец и кубанец в лидеры не пробивались. На победителей обрушился такой град подарков от организаторов и спонсоров чемпионата (плазменные телевизоры, ноутбуки и прочее), что трактористы вынуждены были раскладывать их рядами на сцене. – Как я это всё повезу? Меня в самолёт не пустят, – разводил руки счастливый Евгений Низовских. С главным призом его туда точно не пустят. Остаётся надеяться, что «Росагролизинг» найдёт возможность доставить ему трактор через своё представительство в Калининграде. Евгений Евгеньевич признался, что агрегат ему как нельзя кстати. Вместе с сыном-агрономом они работают в сельхозпредприятии. Но у них есть 12 га собственной земли, где отец и сын выращивают корма для своей животноводческой мини-фермы. Там-то и пригодится трактор.

Кто приедет через год?

Общаясь с журналистами на торжественном открытии финальной части чемпионата, Александр Черногоров предрёк большое будущее этим соревнованиям, которые призваны поднять престиж главной профессии на селе. – Уверен, что будет и третий, и пятый, и десятый чемпионаты по пахоте, – продемонстрировал оптимизм Черногоров.



Чемпион Низовских едва не пустился в пляс

– А будет ли десятый, если число участников сокращается? – усомнился я, напомнив, что год назад на Кубани состязались пахары из 23 регионов, а на Дон, как уже упоминалось, приехали лишь 18. Замминистра переадресовал было вопрос представителю главного организатора чемпионата – «Росагролизинга». Но на следующий день Черногоров сам вернулся к теме и пообещал: «Разбор полётов будет». Разобраться в причинах равнодушия региональных властей к крестьянскому труду действительно необходимо. Некоторые из наших аграрных чиновников привыкли лишь разглагольствовать на тему кадрового голода в селе. Но ничего ровным счётом не делают для его утоления. Региональные соревнования пахарей проводятся не везде, а если и проводятся, то формально. Училища готовят будущих трактористов на допотопной технике, которой в самых захудалых колхозах не сыщешь. Примечательную в этом смысле историю поведал мне чемпион нынешних соревнований Евгений Низовских, который прилетел из Калининграда в Ростов за собственные деньги. Власти российского анклава не наскребли для него средств даже на командировочные. – В прошлом году с финансированием поездки на чемпионат не было никаких проблем, – сравнил Евгений Евгеньевич. – На Кубани я занял третье место. А в этот раз не дали ни копейки. Пришлось брать билет на свои. Честь и хвала организаторам нынешнего чемпионата. Узнав, что калининградские вла-

сти зажилили командировочные одному из лучших пахарей России, директор Национальной пахотной организации Роман Иванов оплатил ему дорогу. Так что на финальную делянку Евгений Низовских выезжал в отличном настроении, хотя и в полном одиночестве: за него никто не приехал болеть. Теперь, когда пахарь возвращается домой с титулом лучшего в России и с ворохом наград, о нём наверняка вспомнят. Наши чиновники любят пожинать плоды, к которым они непричастны. Остаётся надеяться, что на предстоящий в июле Чемпионат мира по пахоте в Канаде посланец России Евгений Низовских отправится не за свои деньги. И последнее. Нынешний чемпионат стал испытательным полигоном для новых колёсных российских тракторов, разрекламированных как наш ответ белорусам. И по стоимости эти машины уже сопоставимы с продукцией МТЗ. Отзывы участников состязаний о новинках оказались далеки от восторгов. Основные претензии: неэффективная тормозная система и большой радиус разворота.

– На «Беларуси» я разворачиваюсь на месте, а на этом надо сделать круг, время теряешь, – жалуется Анатолий Ленц. – Давишь на тормоз, а трактор продолжает двигаться, – недоумевает Евгений Низовских.

Что касается коробки передач, что трещала у Черногорова, то она мастеров волнует меньше: притрётся в работе. Замечания трактористов в адрес новой техники – дело обычное. Где, как не на таких соревнованиях, от асов-трактористов ловить отзывы о машинах и дорабатывать их с учётом пожеланий. Но представители концерна «Тракторные заводы», как мне показалось, были мало расположены слушать на чемпионате критику в свой адрес. Они пытались убедить присутствующих, что предложенные экземпляры – верх совершенства в своём классе. Может, по возвращении домой они всё же учтут пожелания передовых пахарей России. Ведь эти универсальные трактора предназначены в том числе для них.

Владимир ПОНОМАРЁВ

Аксацкий р-н, Ростовская область

Фото автора



Концерн «Тракторные заводы» предоставил пахарям свою новую продукцию

Между рынком и неурожаем

Фундаментальные предпосылки снижения прејскурантов на зерно

Тревожная ситуация складывается на рынке южнороссийского зерна. Погода не сильно благоволит аграриям, а товарные биржи готовятся к снижению закупочных цен в предстоящем сезоне. Судя по всему, высоких цен действительно не будет – в других основных странах-производителях мира ожидается достаток пшеницы, риса и кукурузы.

Региональные диспропорции

В середине мая Минсельхоз РФ в режиме видеоконференции провёл совещание, посвящённое весенним полевым работам текущего года. На встрече были озвучены промежуточные итоги весеннего сева. Как сообщил на этом мероприятии директор департамента растениеводства, химизации и защиты растений аграрного ведомства Пётр Чекмарёв, на вторую декаду мая весенние полевые работы «находятся на пике». Он отметил, что в 2013 г. во всех категориях хозяйств страны общая площадь ярового сева прогнозируется на уровне 51 млн га. Это менее чем на 1% больше прошлого года. Яровых зерновых и зернобобовых культур планируется посеять 30,3 млн га. При этом что характерно для текущего года – из-за быстрого повышения температуры весенние полевые работы в регионах Южного и Северо-Кавказского федеральных округов начались на две недели раньше, в других регионах России, наоборот – позже из-за поздней весны.

В отдельных регионах Южного, Северо-Кавказского и Центрального федеральных округов сев яровых, соответственно, уже завершён или близок к завершению, однако другие регионы из-за неблагоприятных погодных условий отстают от прошлогодних сроков. Как отмечают аналитики компании «СовЭкон», такой разрыв в темпах сева – дело вполне ожидаемое.

Выраженные региональные диспропорции в темпах сева обуславливают заметные диспропорции в разрезе темпов сева тех или иных зерновых культур, отмечают в «СовЭконе». То есть если сев кукурузы на юге и в регионах ЦЧР существенно опережает показатели последних лет и близится к завершению, то сев яровой пшеницы, основной зерновой культуры в восточных регионах, отстаёт от прошлогодних показателей более чем на 1 200 тыс. га.

По состоянию на 14 мая сев яровых культур в России выполнен на 22,4 млн га, что составляет 44% от запланированных площадей.

Юг сеет тоже по-разному

Как сообщил 15 мая вице-губернатор, министр сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края

Сергей Гаркуша, в регионе уже полностью завершён сев яровых культур. Общая площадь ярового сева на Кубани составила 1,9 млн га, в т. ч. ячменя и пшеницы – 65 тыс. га, сахарной свёклы – 135 тыс. га, подсолнечника – 440 тыс. га. «После длительного периода сухой жаркой погоды практически на всей территории края прошли дожди, которые пополнили запасы влаги в почве и улучшили влагообеспеченность посевов. Озимые находятся в хорошем состоянии. Повсеместно отмечается массовое цветение, и в этом году начало уборки мы ожидаем с 15-20 июня», – говорит чиновник.

В Ростовской области яровой сев продолжается. На момент подготовки обзора зерновыми и зернобобовыми было засеяно порядка 900 тыс. га из запланированных 1 млн 43 тыс. Донские хозяйства также продолжают посев овощей, кормовых и технических культур.

Работы близки к завершению в районах Южной и Приазовской природно-климатических зон области. В целом, площадь посевов яровых зерновых составила 900 тыс. га. Из них около 500 тыс. га посевов ярового ячменя, более 200 тыс. га – кукурузы, зернобобовыми культурами засеяно около 150 тыс. га. Пролетарский, Волгодонской, Мартыновский и Багаевский районы посеяли рис на площади более 6,2 тыс. га.

Кроме того, хозяйствами Ростовской области засеяно около 468 тыс. га технических культур, значительную часть из которых составляют лён (200 тыс. га) и подсолнечник (196 тыс. га), а также горчица (30 тыс. га), рапс (12 тыс. га) и сахарная свёкла (11 тыс. га). Несмотря на то что в донском регионе озимые культуры взошли в целом очень даже неплохо, урожай может быть значительно меньше запланированного. С марта, когда сошёл снег, до середины мая в некоторых восточных и северо-восточных районах области не было ни одного дождя. Сев проводился в сухую, выветренную землю, жалуются аграрии. В середине мая в области прошли дожди, но они, говорят агрономы, хоть и нужны, но уже немножко запоздали.

Что будет с ценами

В 2013 году эксперты Продовольственной и сельскохозяйственной организации ООН (ФАО) ожидают резкий рост мирового производства пшеницы, фуражного зерна и риса. По меньшей мере, об этом свидетельствуют предварительные прогнозы, опубликованные в ежемесячной сводке этой организации. При условии стабилизации погодных условий мировое производство пшеницы может вырасти на 5,4% по сравнению с урожаем прошлого, тоже рекордного года.

Сразу на 16 млн т вырастет производство риса, на несколько миллионов – кукурузы, прогнозируют эксперты. Потребление при



этом останется примерно на уровне прошлого года, а это значит, что нас ждёт снижение мировых цен на зерно – по меньшей мере, все фундаментальные предпосылки для этого есть.

Сегодня цены «стагнируют», а временами даже растут. Так, вторая декада мая прошла под знаком роста цен на все зерновые и масличные культуры. Это, прежде всего, связано с обострением конкуренции за истощившиеся остатки зерна и маслосемян, сообщает региональный представитель «СовЭкон».

Цена на продовольственную пшеницу подросла и у мельников («Мелькомбинат Усть-Лабинский», «Хлеб Кубани» и др.). При этом оживился экспортный спрос и также несколько подрос «ценник» в портах. Более того, из-за скудных остатков в крае экспортёрам приходится искать зерно и в других регионах, включая Волгоград. Однако с поступлением зерна нового урожая ситуация станет менее предсказуемой.

Как было сказано выше, фундаментальный анализ не предвещает высоких цен на мировом рынке. При этом, по самым консервативным оценкам, в России будет собрано-таки более 70 млн тонн зерна. С большой долей вероятности, следующий сельхозгод не сулит таких уровней цен, как это было в завершающемся сезоне.

Вероятно, здесь в рынок с закупочными интервенциями может войти государство. Госфонды сегодня почти опустели. По данным Объединённой зерновой компании, на 15 мая всего с начала проведения текущих государственных товарных интервенций 2012-2013 годов из государственного интервенционного фонда на биржевых торгах было продано 3,189 млн т зерна. Теоретически это может оказать поддержку рынку. Но здесь уже всё будет зависеть от объёмов закупок и «географии» торгов.

Сергей НЕЖЕВИЦКИЙ,
экономический обозреватель «ДК»



Технология ноутил – важная составляющая бинарных посевов

Начните с люцерны

К бинарным посевам — через семенники

Публикация «Бобовые кормильцы» («ДК» № 3) заинтересовала многих наших читателей. Некоторые из них обращались напрямую к герою статьи — декану агрономического факультета ДонГАУ Николаю Зеленскому. Другие звонили в редакцию. Пожалуй, чаще всего звучали вопросы: с чего начать переход к бинарным посевам? Можно ли применять эту технологию небольшим фермерским хозяйствам, располагающим площадями в 100-150 га? В частности, это беспокоит главу КФХ из Константиновского района Ростовской области Юрия Алентьева. За комментарием мы обратились к Николаю Зеленскому.

Перво-наперво, считает Николай Андреевич, надо стать убеждённым сторонником нулевой технологии и основанных на ней бинарных посевов. В противном случае любая неудача породит сомнения и разочарования, и на перспективной технологии будет поставлен крест. Причём поставлен для экспериментатора навсегда. Учёный предлагает всем интересующимся не только почитать публикации, но и своими глазами посмотреть, как всё это работает. Благо в Ростовской области, по его сведениям, сегодня более 70 хозяйств применяют ноутил — то ли на отдельных культурах, то ли на всём севообороте.

— А ещё я бы рекомендовал побродить по уцелевшим кое-где участкам целины и посмотреть на фитоценозу, там представленному, — говорит Николай Зеленский. — Вы убедитесь, как различные растения помогают друг другу. Вы убедитесь, что в дикой природе нет ни осота, ни вьюнка, ни других сорняков, с которыми мы столько десятилетий безуспешно боремся с помощью плуга. Как нет там и злаков или бобовых культур, растущих в тепличных условиях.

Ноутил и бинарные посевы — это как раз и есть возвращение к естественным природным процессам — вспашки червями и корнями растений, удобрения отмирающими растительными остатками, сохранения влаги под слоем мульчи и листовым покровом. Когда вы твёрдо настроились заниматься би-



Николай Зеленский предлагает учиться у дикой природы

нарными посевами, можно начинать. Начинать при ограниченных финансовых возможностях фермера профессор Зеленский рекомендует с создания семенников бобовых культур — люцерны, эспарцета, донника, вики, выделив под них по 5 га.

— Конечно, можно и купить семена этих трав для производственных посевов, — делает оговорку Николай Андреевич. — Но они довольно дороги. А хорошей всхожестью радуют не всегда. Поэтому лучше иметь достаточный запас своих.

Следующий вопрос — техника. Небогатому фермеру нет острой нужды гнаться за тракторами знаменитых мировых брендов, полагает Зеленский. Достаточно иметь минские агрегаты, лучше всего МТЗ-82, но годится, на худой конец, и МТЗ-80. Но надо иметь в виду, что одного трактора, даже на площадь 150 га мало. Особенно остра такая необходимость при химической обработке полей, ссылается на свой опыт Николай Зеленский: один агрегат колесит с опрыскивателем по плантации,

а второй подвозит воду.

А вот на хорошую трёхметровую американскую сеялку прямого посева малоземельному фермеру придётся раскошелиться, признаёт Зеленский. По той простой причине, что у нас и у наших соседей таких агрегатов пока не производят.

— В Латинской Америке сейчас делают сеялки, выполняющие за один проход три операции — внесение минеральных удобрений, высева семян основной культуры и высева мелкозерной культуры, для которой предусмотрен отдельный ящик, — рассказывает Николай Андреевич. — Рекомендую покупать именно такую модель, что позволит провести сев оперативно, при минимальном расходе ГСМ и без лишней утрямки почвы.

Рекомендовать какую-либо конкретную марку сеялки Николай Зеленский не решает. Говорит, что у каждой есть достоинства и недостатки. На своих полях, напомним, он использует аргентинскую зерновую и бразильскую универсальную. Выбор, считает собеседник, должен делать сам фермер, наблюдая за работой в конкретном хозяйстве.

В технологии бинарных посевов, как и в классической, важен севооборот, отмечает Николай Андреевич, признавая актуальность поговорки «Хлеб по хлебу сеять — ни молотить, ни веять». Скажем, на 150 га можно разместить поля под пшеницей, ячменём, кукурузой и подсолнечником, выделив под них по 35-40 га. Помимо плодосмена и связанной с ним профилактики болезней растений это позволяет проводить посевные, уходные и уборочные работы без напряга, в оптимальные сроки.

— А кроме того, вы при этом уходите от рисков, связанных с привязкой к одной-единственной культуре, — заключает Николай Зеленский.

Владимир ПОНОМАРЁВ

пос. Персиановский, Октябрьский р-н, Ростовская область

Фото Владимира Карпова и из архива Николая Зеленского

Agrobook.ru.

Все фермеры тут

В России появилась первая онлайн сеть для фермеров

Посмотреть фото соседского подсобного хозяйства, пообщаться с аграриями из других регионов, найти партнёров по бизнесу, дать объявление, представить свою компанию, рассказать всем о важном мероприятии. Agrobook.ru – первая профессиональная онлайн-сеть для фермеров и людей агробизнеса – позволяет делать всё это и многое другое в любое удобное время и совершенно бесплатно. Авторы проекта Александр Краснокутский и Гала Аль-Амри рассказывают о возможностях и перспективах развития соцсети.

Гала: Agrobook.ru – это проект, который был создан специально для фермеров и людей агробизнеса. То есть это профессиональная социальная сеть, в которой есть инструменты как для личного, так и для делового общения. Есть личные страницы, возможность ведения своего блога, создания фотогалереи, а также есть форумы, группы, каталог предприятий и календарь событий. По сути Agrobook.ru – это Facebook для фермеров, обладающий при этом даже, пожалуй, большими возможностями.

Александр: В какой-то степени это действительно так. С технической точки зрения на Agrobook.ru есть все основные способы общения онлайн. Другие сайты обычно предоставляют своим пользователям что-то одно. Соответственно, готового программного обеспечения для реализации нашего проекта не существовало. И специально для Agrobook.ru была разработана уникальная система управления сайтом: мы совместили элементы социальных сетей, блоги, форумы, каталог фирм и объявления. Таким образом, у пользователей появилась возможность вести свой блог, развивать личную страничку, обсуждать что-либо в группах по интересам и выносить свои вопросы на всеобщее обсуждение в форумах. Не говоря уже о бизнес-возможностях. Так нам удалось соответствовать всем требованиям, какие только могут быть у наших пользователей.

– А как появилась идея создания такого необычного проекта?

Александр: Идея родилась, когда мы вместе с журналистами и руководством издательского дома «Крестьянин», проанализировав рынок, поняли, что возможности общаться у фермеров не так уж и много. И мы решили сделать для них специальный профессионально направленный сайт. Мы его постоянно дорабатываем и стараемся сделать так, чтобы пользователям было удобно общаться в любом режиме: и в виде постов, выносимых на общее обсуждение, и в виде личных сообщений.

– Сегодня существует большое количество различных сайтов для фермеров. В чём принципиальное отличие Agrobook.ru?

Гала: Аграрных площадок действительно

но много, но в основном все они направлены на что-то одно. Либо это новостные сайты, где материалы создают профессиональные журналисты. Либо агробиржи и торговые площадки, где основной упор сделан на рынок сбыта и реализацию товара. У нас же содержание создаётся не только и не столько журналистами, сколько самими пользователями, которые лучше знают, что им интересно и что им хотелось бы обсудить. Есть у нас и элементы бизнес-портала: разделы «Каталог», «Объявления», «Календарь» – это всё вспомогательные сервисы на сайте, которые могут быть полезны фермерам и аграриям. Помимо этого Agrobook.ru выполняет весь функционал социальной сети, площадки для высказывания своего мнения. На иных фермерских порталах эта возможность развита мало. Мы же считаем, что фермерам важно общаться друг с другом, обмениваться опытом, спрашивать совета, налаживать деловые контакты. На сайте работают специалисты по земельному праву, налогообложению, агрономии и ветеринарии, по саду и огороду. Они являются нашими экспертами и отвечают на любые вопросы, которые зарегистрированные пользователи могут задавать в специальном разделе «Вопрос – ответ». Кроме того, на всех существующих сайтах можно хорошо представить свою компанию, но не себя лично.

У нас же любой фермер может представить себя самого в аграрном мире, поделиться именно своим опытом. Если человеку нужен портал, где можно общаться и лично, и по делу, искать рынки сбыта, клиентов, вести бизнес, добро пожаловать на Agrobook.ru!

Александр: Кстати, приглашаем министер-

ства сельского хозяйства различных регионов, а также все районные АККОРЫ присоединяться к нашему проекту, размещать свои новости, чтобы людям было легче ориентироваться в реальном информационном поле. Мы призываем минсельхозы и АККОРЫ рассказывать о своих мероприятиях, выкладывать в нашей сети перечень существующих сельскохозяйственных правительственных программ, особенно по субсидированию и поддержке, список документов и пошаговый алгоритм действий, необходимых, чтобы получить эту поддержку. То есть добавлять любую информацию, которая, с их точки зрения, была бы полезна пользователю.

– Каковы ваши ожидания и перспективы?

Александр: Мы ожидаем, что у нас будут пользователи не только из России, но и из других стран. Уже сегодня у нас есть пользователи из Белоруссии, Украины, Казахстана, Китая, которые также общаются, размещают свои объявления, рассказывают о происходящих у них событиях.

Гала: Мы ожидаем, что Agrobook.ru станет крупным сайтом федерального значения. Даже если сейчас в каких-то регионах России не всё гладко с интернетом, то это лишь временное явление, и в любом случае вскоре все наши аграрии выйдут в онлайн-пространство. В преддверии этого мы и создали площадку, которая удовлетворяет всем существующим сейчас и будущим потребностям людей агробизнеса, как в общении, так и в обмене опытом, получении важной информации, личных и деловых контактов.

Виктория САПУНОВА



Посидели — посадили

В картофельной столице Кубани урожай снимают дважды в год

Второй хлеб и самая популярная культура в поселении, запечатленная и на гербе Джумайловки

Хутор Джумайловка считается картофелевой столицей Краснодарского края. Ежегодно здесь выращивают до 40 тыс. т «второго хлеба», что составляет примерно четверть общекраевого урожая. А в последние годы здесь научились сажать и убирать картошку дважды в год. Причём второй урожай поспевает уже в октябре и ничуть не уступает по весу урожаю первому.

1 тыс. паёв — 1 тыс. огородов

Хуторянин Алексей Гришко до недавнего времени работал главой Джумайловского сельского поселения. Но и при должности свои картофельные грядки не забывал, возделывал. А теперь они и вовсе для него и его семьи главные кормильцы. Рассказ о собственном подсобном хозяйстве он подкрепляет огородной статистикой всего поселения, что позволяет лучше увидеть всю картофельную столицу.

— Картошкой хутор занимается давно, — говорит Алексей Анатольевич. — И земля, и климат для неё здесь подходящие. До 1990 года в основном растили её для себя. А затем стали расширять делянки для продажи. Переломным же моментом стала реорганизация колхоза в 2000 году, когда на месте единого хозяйства образовалось 60 КФХ и около 1 тыс. ЛПХ. С тех пор товарным производством картофеля занимаются больше 350 наших семей, включая и мою. Картошка для многих из нас стала основным источником дохода.

Хуторяне сделали по-умному. Когда зашла речь о передаче земельных паёв в аренду, они выделили из своих долей по 1 га себе под огороды, а оставшиеся 3,5 га передали фермерам (размер пая здесь 4,5 га). Выделение 1 га, разумеется, условное, но оно,

как пояснил Гришко, прописано в договорах аренды.

— Арендатор, кроме того, обязался через каждые три года менять нам поля под огороды, — добавляет Алексей Гришко. — То есть больше трёх сезонов подряд на одном участке мы картошку не сажаем. Севооборот помогает сохранить высокие урожаи, уменьшить потери из-за болезней и вредителей.

— Такой порядок выгоден и фермерам, — скажет нам позднее другой местный владелец ЛПХ — Анатолий Безгласный. — После нашей картошки пшеница на его поле даёт громадные урожаи. Потому что мы всегда удобряем свои клубни.

Ещё одно неперемное условие, с которым тоже согласились арендаторы, — выделение огородных полей вблизи речки или в районах близкого залегания грунтовых вод. Без трёх-четырёхкратного полива картошку в жарких кубанских степях не вырастить.

— Как же арендатор узнаёт, где вода залегает? — спрашиваю.

— Мы ему сами это подсказываем, — говорит Гришко. — Потому что давно вручную перебурили все окрестные поля и уяснили, где вода ближе восьми метров находится. Если глубже, то доставать её накладно.

Законодателям края, которые знакомились с опытом личных подсобных хозяйств джумайловцев, настолько понравились их взаимоотношения с арендаторами, что эту практику решено рекомендовать другим поселениям региона. Ведь она открывает дополнительные шансы для самозанятости и самообеспечения сельского населения.

Две недели форы

Много лет джумайловцы специализировались на ранней картошке. Сажали её в марте, убирали в конце мая — июне. Это самая первая российская картошка открытого грун-

та. Она высоко ценится на рынке. Чтобы её получить, надо соблюсти два важных условия: привезти семена из северных областей и прорастить их перед посадкой.

— Посадка своими семенами приводит к большой потере урожая, — делится наблюдениями Гришко. — Брак видишь уже при проращивании. Часть глазков местной картошки не образует ростков. Связано это с экстремальными условиями созревания картофеля в наших местах. Высокие температуры губят семенной материал.

Поэтому отправляются за картофельными семенами на север джумайловцы осенью, кооперируясь с соседями, друзьями. В складчину трое-пятеро огородников загружают где-нибудь в Подмоскovie или на Рязанщине «Камаз» с прицепом и доставляют на родину. — Успеть выкупить семена надо до начала зимы, иначе хранилища закроют и в них не попадёшь, — подчёркивает Гришко. — А открывают их весной поздно, когда у нас уже идёт посадка.

Продавца выбирают по критериям цены и качества. Суперэлиту сорта Ред Скарлетт в семеноводческом хозяйстве Ленинградской области Гришко вместе с приятелями брал один-единственный раз — три года назад. И пришёл к выводу: 42 руб. за 1 кг — это слишком дорого. Посеянная в позапрошлом году, эта картошка, впрочем, себя вполне оправдала: дала 40 т с 1 га, к тому же закупочные цены в тот год сложились высокие. Но впредь так рисковать картофелевод не намерен.

— Цена семян на месте должна быть 5-8 руб./кг, а с доставкой в Джумайловку 12 руб./кг. Если дороже, то можно прогореть, — сделал вывод Гришко.

В феврале хуторяне начинают протапливать хранилища с семенным картофелем, чтобы спровоцировать образование ростков. Счи-

тается, что посаженные в почву с ростками клубни опережают непророщенных собратьев на две недели. Эти полмесяца всегда давали ощутимые преимущества местным картофелеводам перед конкурентами. Во-первых, картошка поспевает до наступления на юге испепеляющей летней жары, неблагоприятной как для огородников, так и для овощей. Во-вторых, выигрыш по ранним срокам – это реальный выигрыш в цене огородного товара.

«Себе сделал – сделай нам»

Посадка пророщенного картофеля – дело деликатное. В ведро клубни не высыпешь – ростки обобьются. Надо брать из ящика и аккуратно укладывать в грядку или в индивидуальную ямку. Но одно дело, когда у тебя 2-3 сотки под этой картошкой. А мыслимо ли засадить клубнями с ростками целый гектар? Проблемой озаботился местный умелец Валерий Вовк, по специальности электрик, но мастер на все руки.

– Сперва я смастерил для своего огорода самодельный тракторишко, – рассказывает Валерий Николаевич, которого мы разыскали в его ухоженной мастерской. – Затем изготовил картофелесажалку для клубней с ростками. А после сделал косилку ботвы и копалку своей конструкции. Ни о каком бизнесе я тогда не помышлял. Задача была одна – облегчить себе работу на огороде. Но когда соседи увидели, что у меня получилось, затараторили: «Сделал себе – сделай и нам».

Словом, теперь Валерий Вовк – индивидуальный предприниматель, к которому хуторяне тянутся с заказами на починку техники и на изготовление оборудования. Мы попали к нему, когда сезон заказов на новые приспособления уже завершался. На площадке перед мастерской стояла, по прогнозам мастера, последняя для нынешней весны четырёхрядная картофелесажалка. Она была в высокой степени готовности. Во всяком случае, принцип её работы можно было увидеть.

На верхней площадке сажалки укреплена панель для размещения ящиков с пророщенной картошкой. А чуть ниже ещё четыре панели – под один ящик каждая. Они расположены рядом с четырьмя цепями, по которым, как по конвейерам, передвигаются полиэтиленовые ячейки, каждая из которых готова принять и



Алексей Гришко – потомственный огородник

аккуратно доставить прямо в борозду пророщенный клубенёк. Укладывают семена в ячейки четверо сажальщиков, которые сидят на широкой деревянной скамейке напротив нижних ящиков и конвейеров с ячейками.

– Одновременно на сеялку можно загрузить полторы тонны семян картофеля, – поясняет Вовк. – Расстояние между клубнями в борозде регулируется, можно установить любое – от 15 до 45 см. Агрегат работает независимо от влажности почвы. Даже если его колёса забились грязью, клубни продолжают равномерно ложиться в борозду, потому что звёздочки посадочного механизма крутятся от вала отбора мощности. Короче говоря, если трактор тянет по полю сажалку, то посадка идёт без сбоев.

Ещё одно достоинство самодельной сажалки – её способность копировать рельеф почвы. Благодаря этому картофелеводам нет нужды с осени формировать будущие грядки. Можно весной вспахать, задисковать землю – и пускай трактор с сажалкой. За один проход она проделает борозду, бережно разместит в

ней пророщенные клубни, подкормит их удобрениями и укроет землёй.

– Словом, с этой сажалкой мы получили серьёзное облегчение, – не скрывает удовольствия и гордости за земляка-умельца Алексей Гришко. – Стоит она не так дорого – 170 тыс. За смену на ней мы засаживаем до двух гектаров огорода. Причём сажальщики делают это, сидя на скамейке.

Любопытно, что умелец Вовк за объёмами заказов не гонится и свою мастерскую не собирается расширять. Говорит, что ему заказов хуторян по горло хватает. Поэтому отказывается участвовать в краевых выставках, куда его периодически приглашают популяризировать оригинальные самodelки. Тем не менее к мастеру нашли дорогу сельхозмашиностроители.

– Белорусские инженеры приехали как-то, – вспоминает Валерий Николаевич. – Сделали чертежи картофелесажалки, сфотографировали её. А затем наладили в Белоруссии производство аналогичных агрегатов, правда, без внесения удобрений и по цене в полтора раза дороже, чем мои.

200 т за день

Алексей Гришко называет Джумайловское сельское поселение самым энергонасыщенным. На 2 100 местных жителей приходится 150 тракторов. Большинство из этой техники, конечно, старенькие МТЗ и Т-25. Два таких ветерана работают на огороде Гришко.

– Они пашут, засевают и окучивают не только мой гектар картошки, – уточняет Алексей Анатольевич. – Огороды моего отца и моей сестры тоже обслуживают эти трактора. У нас многие родственники вот так кооперируются.

Помимо трактора в ЛПХ обычно есть сажалка, копалка, косилка, мотопомпа для полива и непременно навесной опрыскиватель.

– Объединённые усилия особенно важны во время уборки раннего урожая, – считает картофелевод. – Дни уже довольно жаркие. Поэтому сбор урожая ведём лишь в утренние часы, максимум до полудня. Позже нежелательно и для людей, и для картофеля, кото-



Картошка здесь цветёт уже в середине мая



Валерий Вовк обеспечил техническую поддержку землякам

Та самая сажалка

рый на солнцепёке быстро теряет товарный вид.

Мы ожидали услышать привычные стоны по поводу сбыта. Оказалось, он здесь отлажен как часы.

– Самую первую картошку мы везём на своей «Газели» в Аксай Ростовской области на оптовый рынок и продаём там мешками, – говорит Гришко. – Оптовики нас за 12 лет уже хорошо узнали. И если кто-то из молодых торговцев пытается сбить нам цену, старшие сами его осаживают: «Не чеши им мозги. Это не те велосипедисты!». Но за большей частью урожая закупщики приезжают в Джумайловку на рефрижераторах сами. Пристраиваются на обочине у картофельных полей и выставляют весы.

– Цена у них рубля на два меньше, чем на оптовом рынке, – сравнивает Алексей Анатольевич. – Но до рынка ты должен доехать и там постоять. А времени у тебя нет. Поэтому закупщики с их преискурантами нас вполне устраивают. До 80% урожая сбываем им. В пик июньской уборки из хутора вывозят в разные концы России по 200 т раннего картофеля.

Октябрьские припасы

Ещё несколько лет назад огороды Джумайловки после июньской уборки раннего картофеля отдыхали до новой весны. Теперь этот срок отдыха большинство хуторян сократили на три месяца. Они научились получать второй урожай второго хлеба.

– Посадку делаем в июле, – говорит Алексей Гришко. – В самое пекло. И тут же начинаем поливать. Протягиваем по грядке шланг с пистолетом на конце, включаем мотопомпу на базе жигулёвского двигателя и разбрызгиваем до 1 тыс. кубов на 1 га. Через пять дней повторяем полив. Жара в 30-35 градусов в сочетании с обилием влаги ускоряют вегетацию раза в два. Затем культивация в междурядьях, окучивание и опять поливы по необходимости. В результате осенний урожай не уступает весеннему.

И всё же отличие октябрьской картошки от июньской есть, и оно существенное. Если ранний урожай обычно раскалён до +30 гра-



Посадка клубней по снегу

дусов, то поздний дышит предзимней прохладой: всего +4. Убирать его можно весь световой день. Цена октябрьской картошки, конечно, ниже, чем майской. Зато с продажей её можно не торопиться.

– Особенность второго урожая – великолепная лёжка, – подчёркивает Алексей Гришко, демонстрируя нам принесённые из подвала крупные клубни Ред Скарлетт, на которых только теперь, в середине мая, начинают проклёвываться ростки. – Обратите внимание: за полгода она ничуть не помягчела. Если у тебя есть вместительное хранилище, то такую картошку лучше ссыпать туда, а весной продать. Как правило, после Нового года цена на картофель на ближайших рынках начинает заметно расти. Скажем, в октябре мы продавали урожай по 12 руб. за 1 кг, а в марте – уже по 20 руб. Именно осеннюю картошку хуторяне запасают теперь на зиму и для собственного пропитания.

Ещё одно достоинство второго урожая: практически весь он идёт в дело.

– Когда убираем раннюю картошку, то мелочь даже не подбираем, – говорит Алексей Гришко. – Закупщики её не берут. Свиной во дворах не осталось, перерезали их из-за АЧС. На семена она не годится. А вот позднюю собираем до единого клубенька. Мелочь пускаем весной на семена.

Словом, у второго урожая оказалась масса достоинств.

Денежноёмкий гектар

Выращивание картофеля на юге – занятие затратное. Одни покупные семена да многократный полив чего стоят. Поэтому картофельная столица Кубани постоянно соотносит расходы с доходами. Владелец ЛПХ Алексей Гришко тоже не лезет в карман за составляющими себестоимости. Они у него как таблица умножения – всегда в уме. Вот его расклад по расходам на картофельный гектар. Обработка почвы (пахота и дискование) – 5 тыс. руб. Семена (требуется 3,5 т) – 35 тыс. руб. Минеральные удобрения – 15 тыс. руб. Посадка (ГСМ, оплата труда помощников) – 5 тыс. руб. Химическая защита от жука и гусеницы – 10 тыс. руб. Четырёхразовый полив (расход ГСМ) – 20 тыс. руб. Прочие расходы в процессе выращивания, в том числе ремонт техники и оборудования – 15 тыс. руб. Уборка вручную после прохода трактора с копалкой – 30 тыс. руб. Итого выходит 135 тыс. руб.

– Реализовать урожай в самый удачный сезон можно на 300 тыс. руб., – подводит черту Гришко. – То есть прибыль составит в пределах 165 тыс. руб. Но такая удача случается крайне редко. Хорошо, если разница между расходами и доходом составляет 100 тыс. руб. А бывают сезоны провальные по цене.

К примеру, прошлогодний ранний урожай мы начали продавать по 15 руб./кг, а закончили – по 8 руб./кг. Это при себестоимости 10,26 руб./кг. Выручка от продажи весенней картошки составила 150 тыс. руб. То есть едва свели концы с концами. Кто-то может усмехнуться: 15 тыс. прибыли с 1 га – это мечта многих аграриев. Но одно дело, когда у тебя такая прибыль с каждого из 200 га, и совсем другое – когда у тебя один-единственный гектар. Тут даже 100 тыс. руб. прибыли не спасают. Хорошо ещё, что джумайловцев выручает теперь второй урожай. 200 тыс. в год – это уже нормальный заработок для хуторянина.

Илья ИВАНЕНКО

х. Джумайловка, Калининский р-н, Краснодарский край
Фото Владимира Карпова

Калийные удобрения – гарантия качества почвы и урожая

Внесение удобрений является составной частью любой полноценной агротехнологической цепочки. Изменение одного из её звеньев неизменно ведёт и к корректировке применения удобрений, поэтому нет единых правил, как, когда и в каком количестве вносить удобрения в почву. Конечно, если бы в растениеводстве существовал единственно верный способ применения удобрений, все аграрии бы им и пользовались, в реальности всё, конечно, сложнее, необходимо помнить о свойствах удобрений и знать их специфику. Как некогда говорил основоположник отечественной агрохимии Дмитрий Прянишников, «избыток минеральных удобрений не может компенсировать недостатка знаний об их применении».

Общее поступление необходимого растениям набора элементов питания лишь частично восполняется прямым внесением минеральных удобрений. При несбалансированном минеральном питании сельскохозяйственные культуры не могут полностью реализовать свой генетический потенциал, поэтому в таких условиях сложно повысить продуктивность пашни и невозможно говорить об эффективном земледелии. «Недооценка роли калия в питании растений и, как следствие, недостаточное внесение калийных удобрений – достаточно серьёзная проблема при ведении земледелия в России», – подчёркивает Владимир Носов, региональный директор по югу и востоку России Международного института питания растений. Многочисленные научные исследования доказали, что такой подход означает абсолютно неэффективное использование как азотных, так и фосфорных удобрений.

Простые и известные истины

Важно помнить, что разные сорта одной и той же культуры могут сильно различаться по требовательности к пищевому режиму и отзывчивости на внесение. Для скороспелых сортов характерен более короткий период поглощения питательных веществ, они более требовательны к условиям питания, чем позднеспелые сорта. При применении удобрений главное – баланс вносимых минеральных веществ. Так, избыточное одностороннее питание, например, азотом может вызвать усиленный продолжительный рост ботвы у корне- и клубнеплодов, задержать формирование товарной части урожая и снизить его качество, а у зерновых культур и льна – привести к полеганию.

Система удобрения должна обеспечивать не только высокие и устойчивые урожаи культур, но и сохранение, а в идеале и повышение качества получаемой продукции. «Казалось бы, это простые и известные истины. Но если вести хозяйство так, что на сахарной свёкле много лет подряд не обеспечивается оптимальное калийное питание, то это неизбежно приведёт к недостатку доступного почвенного калия, что, в свою очередь, снизит сахаристость (при достаточном азотном питании), повысит потери при хранении и при наличии засухливого периода во время вегета-



ции растения пострадают сильнее», – говорит Владимир Романенков, заведующий лабораторией географических закономерностей действия удобрений и информационного обеспечения Геосети. Таким образом, если вы хотите меньше зависеть от климатических капризов, необходимо вносить достаточное количество калийных удобрений.

Угроза дефицита

Дефицит калия ведёт к ухудшению качественных характеристик культур, в частности: ухудшается засухоустойчивость растений, снижается зимостойкость озимых и многолетних культур, а также устойчивость злаковых к полеганию. Растения становятся менее устойчивыми к болезням и вредителям. Наконец, недостаток калия также ведёт к снижению качества растениеводческой продукции, что немаловажно для конечного потребителя – снижается содержание сахара в сахарной свёкле, ухудшается товарность и сохранность продукции овощеводства и т. д.

Дефицит калия вреден и для плодородия почвы. «Отказ фермеров от агрономического обследования почвы – основная ошибка при использовании удобрений», – настаивает Геннадий Песковский, кандидат сельскохозяйственных наук. – Отсутствие точной информации о кислотности почвы и содержания в ней макро- и микроэлементов приводит не только к снижению урожайности, но и ухудшению качества продукции. Анализ почвы позволяет в зависимости от обеспеченности почвы элементами питания точно понять необходимое количество удобрений, а значит, получать максимальный урожай при экономии средств».

Трансформационные изменения глинистых минералов, которые протекают при длительном истощении почвы по калию, могут приводить к увеличению калийфиксирующей способности почв. Таким образом, при внесении небольших доз калия в истощённую почву этот калий может фиксироваться (необменно по-

глощаться) почвой, что снижает доступность калия растениям.

Прежде всего необходимо отрегулировать кислотность почвы. Низкий уровень pH почвы способствует ухудшению режима питания растений и нерациональному использованию практически всех элементов питания. Сельхозпроизводители зачастую недооценивают роль калия для растений. Часто фермеры используют только азотные удобрения, забывая, что несбалансированность ведёт к значительному снижению эффективности использования элементов питания, особенно азота, а в перспективе – к истощению почвенного плодородия.

В последние годы аномальные погодные условия оказывают существенное влияние на будущий урожай и качество продукции. Обеспечение растений необходимым количеством калия позволит повысить устойчивость растений к стрессовым факторам (засухе, низким температурам, вредителям, болезням), что будет способствовать получению высоких и стабильных урожаев хорошего качества. Правда, в последнее время очень часто калийные удобрения на озимых культурах вносят по вегетации весной. Применение калия в подкормку менее эффективно, чем внесение под плуг до посева, так как в условиях ещё низких весенних температур и подсыхания почвы растения значительно хуже усваивают калий, а именно: развитие корневой системы задерживается, поглощение калия происходит в основном в верхнем быстро пересыхающем слое почвы.

Итак, подводя итог, проговорим ещё раз: фермерам нужно обязательно проводить диагностику почвы и, о чём многие подчас забывают, учитывать её результаты, знать, как меняется обеспеченность питательными элементами поля. Также важно рассчитывать баланс элементов питания в применяемом севообороте, корректировать дозы и сроки внесения в зависимости от складывающихся погодных условий, технических и экономических возможностей.

Новые вариации комплектации 500-го

Ассортимент новой 500-й серии от Fendt включает модели тракторов с номинальной мощностью от 81 до 110 кВт (от 110 до 150 л.с.). Эта новая серия машин выпускается на абсолютно новом заводе Agco-Fendt в Марктобердорфе.

Тот факт, что название модели „500“ ассоциируется с почти легендарной серией 500 Favorit, на фирме Fendt вполне осознают. Однако на судьбу обеих серий законы о нормах токсичности ОГ повлияли по-разному: 10 лет назад старая серия 500 была снята с производства, потому что двигатель не отвечал допустимым нормам ОГ того времени. Новая серия 500 Vario выходит на рынок, так как она благодаря катализатору SCR соответствует нормам токсичности ОГ „Евро 36“ или Tier 4 interim.

Но кроме этого новый трактор 500 Vario не имеет ничего общего со своим предшественником. Даже различий с 400 Vario (который будет еще продаваться до конца 2013 года) у него больше, чем мы думали.

Fendt 500 Vario из-за новой кабины и катализатора SCR имеет больше сходств с 700-й серией, чем с 400-й.

Новая серия 500 Vario заменяет 400 Vario четырьмя моделями в трех вариантах оснащения. При этом, выбирая себе трактор, обратите внимание на пакет оснащения.

Так как новая серия просто наполнена техникой, она больше похожа на новую 700-ю серию.

Отличительной особенностью трактора 500 Vario является его кабина, которая с панорамными окнами, двумя вариантами подвески и названием Visio Plus идентична кабине тракторов 700 Vario. „Честно говоря, я отдал бы предпочтение 500-му или 700-му трактору, а не большей модели, потому что в их кабине есть все, что мне необходимо!“, – так отзывался о кабине водитель фирмы Fendt.

Под капотом всех четырех моделей располагается 4-цилиндровый двигатель Deutz TCD 4.1 с рабочим объемом 4,04 л, 4-мя клапанами на цилиндр, техникой впрыска CommonRail и системой нейтрализации отработавших газов SCR, катализатор которой расположен с правой стороны кабины внизу в выхлопной трубе. Дизельный бак вмещает 298 л, и в него встроены бак для

AdBlue объемом 31 л. Бесступенчатая коробка передач ML 90 идентична коробке передач серии 400 Vario и предлагает два диапазона изменения передаточного числа и скорость передвижения до 50 км/ч. Однако у 500-го система управления трактором TMS входит в серийное оснащение и теперь также имеется автоматическое регулирование нагрузки.

На этом сходства основных четырех моделей в новой 500-й серии заканчиваются, так теперь фирма Fendt предлагает варианты оснащения внутри серии, которые в дальнейшем не могут быть переоборудованы. Базисная версия „Power“ – самая дешевая, но зато не может быть переоснащена до варианта „Profi“ или „Profi Plus“.

В серийном оснащении в кабине 500-го нет правой двери, и лобовое стекло не открывается (но обе функции доступны по желанию). Версия „Power“ оборудована маленьким терминалом Vario с диагональю в 7 дюймов и сенсорным экраном.

Тип	Номин. мощность по ECE R 24	Макс. мощность по ECE R 24
512 Vario	81 кВт/110 л.с.	92 кВт/125 л.с.
513 Vario	88 кВт/120 л.с.	99 кВт/135 л.с.
514 Vario	99 кВт/135 л.с.	107 кВт/145 л.с.
516 Vario	110 кВт/150 л.с.	121 кВт/165 л.с.





В базисной версии Power придется обойтись маленьким 7-дюймовым монитором и отказаться от управления посредством шины ISO.



Панель приборов была перенята от моделей 700-й серии и модернизирована.



Общий вид новой кабины VisioPlus. В данном случае также с 10,4-дюймовым терминалом с сенсорным управлением (серийное оснащение в версии „ProfiPlus“) и, конечно, управлением ISO-Bus.



Аксиально-поршневой насос имеет производительность 75 л (опционально – 110 л, как и у 400-й серии). Электрооборудование предлагает 25 ячеек памяти для орудий, но без системы управления ISO-Bus, и без возможности дооснащения системой Vario-Guide или электроуправляемым фронтальным погрузчиком Cargo Profi с функциями запоминания позиции и автоматической функцией выгрузки липкого материала, которые есть в двух других версиях. Фронтальный погрузчик Cargo 4X может применяться и с тракторами версии 500 Power.

Мощности CLAAS в Краснодаре вырастут в 2,5 раза

Компания CLAAS в ближайшие 3 года построит в Краснодаре вторую очередь своего завода, в результате чего мощности предприятия вырастут с нынешних 1 000 до 2 500 единиц выпускаемой техники в год. Как сообщили нашему изданию в концерне, помимо уже освоенных этапов производственного цикла – сборки и контроля качества – в новых корпусах разместятся цех по окрашиванию и сварочный цех, оснащенные самым современным оборудованием. Заводу немецкого концерна в Краснодаре исполняется 10 лет. Инвестиции компании CLAAS в расширение действующего производства должны составить около 115 млн евро, при этом будет создано дополнительно около 600 рабочих мест.

– Это самая крупная инвестиция за 100-летнюю историю существования CLAAS, – отметила председатель совета учредителей предприятия Катрина Клаас, общаясь с губернатором Александром Ткачевым. – Мы идём на это, потому что верим в успех проекта. Предприятие будет базовым филиалом концерна на территории России.

А член правления группы компаний CLAAS, руководитель направления в области комбайнового производства Генри Пуль сообщил на встрече с журналистами в Краснодаре:

– Последние 10 лет доказали, что мы доверяем друг другу, и это даёт уверенность в будущем. Хочу подчеркнуть, что в Краснодар мы пришли с серьёзными намерениями и планируем и дальше здесь эффективно работать с применением наших технологий, выпускать высококачественную продукцию. В свою очередь, глава региона не скрывал удовлетворения от сотрудничества с немецким концерном.

– По зерноуборочным комбайнам иностранных марок доля CLAAS на Кубани уже почти 40 процентов, – сказал Ткачев, пообещав ключевому инвестору всяческую поддержку краевых властей. Сегодня ООО «CLAAS» выпускает в Краснодаре комбайны TUCANO, которые неплохо зарекомендовали себя. Модель TUCANO 450, например, стала победителем всероссийского конкурса «100 лучших товаров России» и регионального этапа конкурса «Высококачественные товары Кубани». Комбайны TUCANO 400-й линии оснащены молотильным устройством APS, обеспечивающим ускорение перед обмолотом, что позволяет увеличить производительность комбайна на 20%.

Помимо выпуска комбайнов ООО «CLAAS» производит сборку тракторов AXION 850, 920, 930, 940, 950 и XERION 3300/3800, 3300 Trac, 3800 Trac, 4500/5000.

Введение в строй новой производственной линии даст возможность расширить ассортимент завода. Также концерн намерен работать над созданием сети сервисных центров, отметил генеральный директор ООО «CLAAS» Ральф Бендиш.

ТЕХНИЧЕСКИЕ ДАННЫЕ

Fendt Vario 500

Двигатель

Deutz TCD 4.1, 4-цилиндровый двигатель объемом 4 038 см³, 4 клапана на цилиндр, CommonRail, катализатор SCR, „Евро 36“, водяное охлаждение, номинальное число оборотов: 2 100 мин⁻¹, топливный бак: 298 л, бак AdBlue: 31 л.

КПП и ВОМ

Fendt Vario ML 90, бесступенчатая с двумя диапазонами изменения передаточного числа, вперед – до 50 км/ч при пониженном числе оборотов, назад – до 33 км/ч, 3 скорости вращения заднего ВОМа: 540, 540 E и 1 000, передний ВОМ (опция): 540 или 1 000.

Навесная и гидравлическая системы

EHR с гасителем колебаний и компенсацией нагрузки (серия), подъемная сила сзади: 7 780 даН, передний подъемник (опция) с 3 420 даН; аксиально-поршневой насос с 75 л (опционально: 110 или 156 л), 200 бар, макс. 4/0 (или 3/1) до 5/2 клапанов сзади/спереди.

Шасси и тормоза

Полный привод, шины 540/65 R 28, 600/65 R 38 или 650/65 R 38 у модели Vario 516; колесная база: 2 560 мм, ширина колеи: 188/186 см спереди/сзади; сзади мокрые многодисковые тормоза.

Вес и габариты

Порожний вес: 6 050 кг (512/513) или 6 400 кг, дополнительный общий вес: 10 500 кг, полезный вес: 4 450 кг (512/513) или 4 100 кг; длина: 445 см (512/513) или 449 см, ширина: 245 см, высота: 293 см (512/513) или 297 см.

Кабина и оснащение

Кабина Fendt „VisioPlus“; „Power“ и „Profi“ с экраном размером 7 дюймов, „Profi Plus“ – 10,4 дюймов; варианты „Profi“ и „Profi Plus“ с управлением ISO-Bus, по желанию с рулевым управлением „VarioGuide“ и „VarioDoc“ (серийно у „Profi Plus“).

Данные производителя

Грузоподъемность задней навесной системы составляет 7 780 даН – на 1,2 т больше, чем у 400-й. Также здесь имеется функция опускания независимо от нагрузки, но фронтальный подъемник (опция) в варианте оснащения „Power“ не имеет функции управления разгрузкой. В версии „Profi“/„Profi Plus“ машины оборудованы не только хромированными кольцами фар на переднем капоте и дополнительными местами для хра-



К вытянутой вверх крыше нужно привыкнуть. Катализатор SCR, необходимый для нейтрализации O₃, находится с левой стороны, через радиаторы рука проходит насквозь, поэтому их чистка упрощена.

нения бумаг в крыше кабины, но и складным пассажирским креслом с функцией столика.

Здесь также находится большой терминал Vario с диагональю 10,4 дюймов (опция – у варианта „Profi“ и серия – у „Profi Plus“) и управлением ISO-Bus. Только у варианта „Plus“ предусмотрено дооснащение системой ведения по колее VarioGuide и системой документирования VarioDoc – впервые у четырехцилиндрового трактора Fendt.



Впервые в тракторах 500 Vario система управления на разворотной полосе включается автоматически благодаря GPS.



Навесная система нового 500-го поднимает, по данным производителя, почти 7,8 т, новая функция „опускание независимо от нагрузки“ входит в серийное оснащение. Фотографии: автора, производителя.

Производительность насоса гидравлической системы составляет 110 л (по желанию – 156 л), и возможно дооборудование 7 клапанами (5 сзади и 2 спереди). Задний подъемник по желанию двухсторонний, а дополнительно к кондиционеру опционально может поставляться автоматическое регулирование температуры в кабине.

То, что техника даже в классе мощности от 110 до 150 л.с. продолжает совершенствоваться, заметно на примере функции разворота на разворотной полосе у тракторов 500 Vario: если вы в системе ведения по колее VarioGuide задали границы поля и обозначили разворотную полосу, то на маркированной линии система автоматически включает управление на разворотной полосе, а после осуществления разворота отключает его. На первый взгляд сложная, но на больших участках очень полезная функция.

Компактный и полностью укомплектованный новый 500 Vario не только на 200 кг тяжелее 400-го, но и имеет на 14 см увеличенную колесную базу.

Осталось подвести итог: новая серия тракторов Fendt 500 Vario отвечает будущим нормам токсичности отработавших газов благодаря их нейтрализации при помощи катализатора SCR. Что касается техники и оснащения, то здесь она ближе к серии 700, чем к серии 400, которая будет выпускаться только до конца 2013 года.

Базисная версия тракторов „Power“ имеет более простую технику, зато версии „Profi“ и „Profi Plus“ можно дооснастить, а некоторое оборудование, известное по 700-й серии, даже входит в серийное оснащение.

М. Н.



Tiger MT

специалист для обработки стерни
кукурузы и подсолнечника

- / два ряда дисков (Ø 68 см), два ряда стоек с лапами Mulch Mix
- / максимальная глубина обработки до 35 см
- / блоки Terra Grip с гидравлической защитой (сила срабатывания 800 кг)
- / высокая рама и большие расстояния между рабочими органами в ряду для предотвращения забиваний машины

ООО „ХОРШ Русь“

Липецкая обл., Чаплыгинский район, п.Рощинский 399921

Тел.: + 7 474 75 2 53 40 - Факс: + 7 474 75 2 53 41

E-mail: horsch.rus@horsch.com

www.horsch.com

HORSCH

С любовью к земле



ВЫСТАВКА РОСТОВ гостеприимный 23-25 октября 2013

- ❖ Мясо и мясopодукты. Птица. Яйцо
- ❖ Рыба и морепродукты
- ❖ Молочная продукция. Сыры
- ❖ Хлеб, хлебобулочные и кондитерские изделия. Снэки. Сухофрукты
- ❖ Бакалея. Зернопродукты. Макаpонные изделия. Приправы и специи
- ❖ Растительные и животные масла и жиры
- ❖ Фрукты, овощи свежие и переработанные

Профессиональный конкурс «Продукт года»

- ❖ Безалкогольные напитки
- ❖ Здоровое питание, натуральные, диетические продукты. Детское питание
- ❖ Оборудование для производства продуктов питания
- ❖ Пищевое перерабатывающее оборудование
- ❖ Дозировка, фасовка, упаковка, тара
- ❖ Автоматизированные системы управления

Народный конкурс-дегустация «Хит-парад вкуса»

ВЕРТОЛ
ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР **EXPO**

Генеральный
информационный
спонсор:

Пищепром 27
ЭКСПЕРТ

Генеральный
информационный
партнер:

КРЕСТЬЯНИН

Информационные
партнеры:

RETAIL.RU
Рабочий инструмент ритейлера

ФЕДЕРАЛЬНОЕ
ПИСЦЕВАЯ
ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Ростов-на-Дону, пр. М. Нагибина, 30. Тел. (863) 268-77-68, www.vertolexpo.ru

Консультант

Ведёт Николай Алексеевич Кан, kan@krestianin.biz



Субсидии без налогов

В соответствии с постановлением правительства Ростовской области от 15.03.2013 № 149 нами получена субсидия из областного и федерального бюджетов «на проведение комплекса агротехнологических работ, повышение уровня экологической безопасности сельскохозяйственного производства, повышение плодородия и качества почв в расчёте на 1 гектар посевной площади сельскохозяйственных культур». Какие налоги на

данную субсидию (НДС, прибыль) следует уплатить сельскохозяйственным товаропроизводителям, применяющим ОСНО (не перешедшим на ЕСХН)? Письмо Минфина от 06.04.2011 г. № 03-03-06/1/217 применить можно к данной субсидии?

С уважением, Л.В. ПАВЛОВА, бухгалтер ООО «Бок-Дон» oobok-don@yandex.ru

По мнению Минфина, высказанном в письме 03-03-06/1/217, полученная субси-

дия должна быть учтена в налоговой базе, но, как связанная с реализацией сельхозпродукции, попадает под налогообложение по ставке 0 процентов. Такова же позиция Минфина в письме № 03-03-06/1/313 от 27.05.2011, где подтверждено освобождение субсидий также и от НДС. Однако если за счёт субсидии оплачены товары и услуги с НДС, то выставлять входящий НДС к вычету нельзя.

Фиксированные страховые взносы уменьшат

На рассмотрении Госдумы находится проект федерального закона, в соответствии с которым размер страховых взносов по обязательному пенсионному страхованию для индивидуальных предпринимателей, не производящих выплат физлицам, будет дифференцирован. Он будет зависеть от получаемых предпринимателем доходов. Предполагается, что размер и порядок исчисления взносов для иных категорий самозанятых граждан (например, адвокатов и нотариусов, занимающихся частной практикой) останется без изменений.

Напомним, что с 1 января 2013 г. размер страховых взносов самозанятых граждан увеличился более чем в два раза. Сейчас взносы в ПФР и ФОМС уплачиваются в размере 35 664,66 руб. независимо от получаемого предпринимателем дохода. Согласно законопроекту при сохранении общего принципа исчисления страховых взносов предлагается дифференцировать их размер в зависимости от получаемых предпринимателями доходов. Так, если годовой доход предпринимателя составит не более 300 000 руб., то взносы будут рассчитываться как увеличенное в 12 раз произведение установленного на начало финансового года МРОТ и тарифа страховых взносов в ПФР. Для таких ИП размер взносов в ПФР за 2013 г. для предпринимателей мог бы составить 16 239,6 руб., а общая величина обязательных страховых взносов – 19 425,06 руб.

Для предпринимателей с доходом более 300 000 руб. к указанному размеру взносов в ПФР предлагается прибавлять сумму в 1 процент от суммы, на которую фактически полученный доход превысил 300 000 руб. Максимальный размер таких взносов не ограничен.

Предполагается, что изменения затронут только порядок исчисления взносов по обязательному пенсионному страхованию. Размер и порядок исчисления взносов в ФОМС в случае принятия законопроекта останутся прежними.

Страховые взносы уменьшают единый налог

Минфин России в письме от 03.04.2013 № 03-11-11/130 разъяснил порядок учёта страховых взносов при исчислении налогов в рамках ЕНВД и УСН, указав на следующее. Предприниматели, перешедшие по отдельным видам деятельности на уплату ЕНВД, вправе в отношении иной деятельности применять УСН при условии ведения раздельного учёта (п. 4 ст. 346.12 НК РФ). Согласно п. 2 ст. 346.32 НК РФ сумма ЕНВД за налоговый период может быть уменьшена, в частности, на сумму взносов на обязательное пенсионное, социальное и медицинское страхование, перечисленных в течение данного периода при выплате работникам вознаграждений. При этом сумму указанного налога можно уменьшить не более чем на 50 процентов. В том случае,

если предприниматель не производит выплат наёмным работникам, он вправе без ограничений уменьшить данный налог на сумму страховых взносов, уплаченных за себя в фиксированном размере (п. 2.1 ст. 346.32 НК РФ). Аналогичные положения для индивидуальных предпринимателей, применяющих УСН с объектом «доходы», установлены п. 3.1 ст. 346.21 НК РФ.

Таким образом, если предприниматель, совмещающий применение ЕНВД и УСН, использует труд наёмных работников только в деятельности, облагаемой ЕНВД, то он вправе уменьшить сумму данного налога на сумму страховых взносов за работников с учётом 50-процентного ограничения, а сумму налога, уплачиваемого в рамках УСН, – на полную сумму взносов, перечисленных за себя.

Книга продаж нужна и при освобождении от НДС

ФНС в письме от 29.04.2013 г. № ЕД-4-3/7895@ напомнила, что налогоплательщики, применяющие освобождение от НДС (при объёме выручки за три месяца не более 2 млн рублей в соответствии со ст. 145 НК), выставляют счета-фактуры с надписью «Без НДС» и регистрируют их в журнале учёта полученных и выставленных счетов-фактур, а также в книге продаж в общеустановленном порядке.

Поскольку они при этом не имеют права на вычеты сумм НДС, то указанные лица вправе книгу покупок не вести. Не представляют они и декларацию по налогу на добавленную стоимость.

За долги главы КФХ отвечать будет фермерское хозяйство

Глава КФХ не уплатил фиксированные страховые взносы за 2010 год. Поэтому ПФР выставил требование на имя хозяйства об уплате соответствующей суммы недоимки. Так как указанное требование выполнено не было, ПФР решил взыскать страховые взносы за счёт денежных средств, находящихся на расчётном счёте КФХ. Что и послужило поводом для обращения хозяйства в суд.

Пройдя несколько арбитражных инстанций, дело дошло до Высшего арбитражного суда. Президиум ВАС 14 мая 2013 года отметил, что в силу п. 3 ст. 6 федерального закона от 11.06.2003 г. № 74-ФЗ «О крестьянском (фермерском) хозяйстве» имущество крестьянского (фермерского) хозяйства принадлежит его членам на праве совместной собственности, если соглашением между ними не установлено иное. Из этого следует, что хотя плательщиком страховых взносов в виде фиксированного платежа является глава крестьянского хозяйства, но источником для их выплат является имущество крестьянского хозяйства.

Порядок учёта профессионального вычета при договоре подряда

Минфин в письме от 29.04.2013 г. № 03-04-07/15155 рассмотрел вопрос обложения НДФЛ сумм оплаты проезда физлица, с которыми заключены договоры гражданско-правового характера.

В случаях, если расходы на проезд и проживание в целях оказания услуг по договору гражданско-правового характера были понесены самим налогоплательщиком, то он имеет право на получение профессионального налогового вычета по НДФЛ, рассказал Минфин России. Размер налогового вычета в данном случае будет соответствовать сумме понесённых расходов.

Также финансовое ведомство пояснило, что если оплата организа-

цией расходов физических лиц по их проезду и проживанию осуществляется в интересах этих физических лиц, то такая оплата признаётся доходом гражданина. Сумма оплаты подлежит обложению НДФЛ.

Сдача в аренду сельхозпроизводителя не портит

Если сдача имущества в субаренду не является основной деятельностью организации, то при исчислении общего дохода от реализации товаров (работ, услуг) для признания данной компании сельскохозяйственным товаропроизводителем в соответствии с п. 2 ст. 346.2 НК РФ доходы, получаемые по договору субаренды, не учитываются. Это ещё раз подтвердил Минфин РФ в письме от 18.04.2013 № 03-11-06/1/13282.

Автомобиль около водоёма

С наступлением лета любители отдыха у воды столкнулись с новой проблемой. У автомобиля (мотоцикла), находящегося на берегу водоёма, могут появиться сотрудники Росводресурсов (Федеральное агентство охраны водных ресурсов), сфотографировать его и составить протокол об административном правонарушении. Нередко в таких рейдах для солидности участвуют и полицейские. На основании протокола суд без долгих разбирательств вынесет постановление о наложении административного наказания в виде штрафа на сумму от 3 до 4,5 тысячи рублей. Страна в недоумении: объясните, за что?! Вот и объясняем.

Закон подкрался незаметно

Принятый в 2006 году Водный кодекс в статье 65 уже сразу содержал подпункт 1 пункта 15, гласивший, что в границах водоохранных зон запрещаются «движение и стоянка транспортных средств (кроме специальных транспортных средств), за исключением их движения по дорогам и стоянки на дорогах и в специально оборудованных местах, имеющих твёрдое покрытие». Кодекс разъяснил, что такое водоохранная зона: это территория, непосредственно примыкающая к воде. Её размер зависит от статуса водоёма. Для рек или ручьёв протяжённостью:

- до десяти километров — пятьдесят метров;
- от десяти до пятидесяти километров — сто метров;
- от пятидесяти километров и более — двести метров.

Для озера, водохранилища (за исключением озера, расположенного внутри болота, или озера, водохранилища с акваторией менее 0,5 квадратного километра) — пятьдесят метров.

Для моря — пятьсот метров от линии максимального прилива. Водоохранные зоны магистральных или межхозяйственных каналов совпадают по ширине с полосами отводов таких каналов.

После таких разъяснений оказалось, что нельзя не только стоять у воды, но и подъехать на берег для погрузки-разгрузки в отсутствие проложенной туда дороги с твёрдым покрытием (то есть по грунтовке или бездорожью). Догадываюсь, что авторы кодекса имели благое намерение бороться с загрязнением прибрежных территорий. Однако они тоже могли бы догадаться, что количество мусора в прибрежных местах отдыха зависит не от того, сколь далеко от воды оставила свои авто прибывшая на пикник компания, а

от наличия у неё совести, подсказывающей, что гадить вокруг себя нехорошо.

Сколько это стоит

Стоит ли говорить, что вся наша страна оказалась сплошным нарушением Водного кодекса! Однако этот факт оставался без последствий, поскольку до недавнего времени в законодательстве не была установлена ответственность за такие нарушения. Появилась она лишь в декабре 2009 года в виде статьи 8.42 Кодекса об административных правонарушениях, где пункт 1 гласил: «Использование прибрежной защитной полосы водного объекта, водоохранной зоны водного объекта с нарушением ограничений хозяйственной и иной деятельности влечёт наложение административного штрафа на граждан в размере от трёх тысяч до четырёх тысяч пятисот рублей; на должностных лиц — от восьми тысяч до двенадцати тысяч рублей; на юридических лиц — от двухсот тысяч до четырёхсот тысяч рублей». Поразмыслив три года, водо- и правоохранительные органы решили, что подъезд и стоянка авто в водоохранной зоне — это как раз и есть та самая «иная деятельность».

Смягчающие обстоятельства

Мне совсем не жалко тех, кому новые запреты помешают замусоривать берега наших водоёмов. Хотя подозреваю: тот, кто и раньше не вывозил свой мусор с берега, теперь и подавно не станет тащить его к машине, оставленной за положенные 200 метров. Однако субъектами природоохранных правонарушений могут оказаться и вполне нормальные люди, с бережным отношением к окружающей среде. Нетрудно также догадаться, что на благодатной почве новых запретов «кое-где у нас порой» со стороны охранителей можно ожидать необоснованных претензий и «неуставного» поведения. Поэтому полезно знать некоторые юридические тонкости отношений с водоохранными органами.

1. Водный кодекс наряду с описанными выше запретами устанавливает сопутствующие им требования к органам власти (пункт 18 статьи 65). Установление на местности границ водоохранных зон и границ прибрежных защитных полос водных объектов, в том числе посредством специальных информационных знаков, осуществляется в порядке, установленном правительством Российской Федерации. Порядок установления таких границ ре-

гламентирован в постановлении правительства РФ от 10.01.2009 г. № 17 «Об утверждении Правил установления на местности границ водоохранных зон и границ прибрежных защитных полос водных объектов».

Здесь сказано, что ответственными за исполнение указанного порядка являются органы власти субъектов РФ. Они обязаны определить не только ширину водоохранных зон и ширину прибрежной защитной полосы, но и отобразить границы их в картографических материалах.

2. Региональные же власти обязаны размещать на местности специальные информационные знаки. Региональные чиновники на конкретный водный объект должны не только опечатать границы, но и координаты и опорные точки. Кроме всего, сведения об установлении каждой водоохранной зоны заносятся в государственный водный реестр. Именно власти регионов обеспечивают размещение специальных информационных знаков на всём протяжении границ в характерных точках рельефа, а также в местах пересечения водных объектов дорогами, в зонах отдыха и других местах массового пребывания граждан и поддержание этих знаков в надлежащем состоянии.

Причём информационные знаки должны соответствовать утверждённому приказом Минприроды РФ от 13.09.2009 г. № 249 (таблички размером 0,5 x 1 м). Именно обращение к пункту 18 статьи 65 ВК РФ и позволяет рыболовам и гражданам, отдыхающим у водоёма, избежать обвинения в административном правонарушении. У реки, на водоёме не установлены границы, в том числе и специальными информационными знаками, — не может быть административного правонарушения. Отсутствие таких знаков стоит подтвердить фотографиями.

3. Гражданин не обязан знать, какова протяжённость реки или ручья, у которого он оказался. Поэтому он не имеет возможности рассчитать допустимое расстояние от воды.

4. Если ненормативная близость авто к воде не является очевидной, то инспектору придётся её измерить. Но ведь не шагами же! По закону любая метрологическая экспертиза должна производиться техническими средствами, имеющими сертификат поверки. Для рулетки такой сертификат также необходим, раз уж её используют как аргумент в правоотношениях.

5. А на чём и по какой дороге приехал инспектор для составления протокола и не слишком ли близко он сам подъехал к берегу? В этом случае фотография его транспорта тоже может украсить протокол.



Кубанские конезаводчики объединились в Скаковое общество, призванное приблизить российскую отрасль к глобальному мировому рынку чистокровного коневодства

В этой скачке Глория Лес (она с белой полосой на лбу) возьмёт дерби

У этого общества амбициозные задачи – создать в Краснодаре первый в России аукционный дом по продаже чистокровных скакунов, построить ветеринарную клинику для лошадей, организовать цивилизованное страхование поголовья конеферм. Ничего подобного сегодня в нашей стране нет, и это обрекает российское коневодство на отставание. Корреспондент «Делового крестьянина» побывал на ферме известного в крае конезаводчика – гендиректора агрофирмы «Прогресс» Александра Неженца, который избран членом правления Скакового общества. Разговор, впрочем, коснулся не только непосредственно объединения, но и условий развития отрасли на Кубани, душевной привязанности станичников к быстророгим животным и многого другого.

Купанье резвого коня

Александра Неженца я знаю как сильного агрария, который из всего умеет выжать копейку. Рассказывая о любой культуре на своих обширных полях, он без подсказки специалистов назовет вам не только её себестоимость и рентабельность. Разложит по полочкам всю структуру затрат – от семян и горючки до банковских процентов и аренды земли. С цифрами в руках объяснит причины удаления из севооборота свёклы или сокращения плантаций под озимой пшеницей. Поэтому принятое им 12 лет назад решение открыть заведомо убыточную ферму чистокровных английских верховых лошадей было для меня загадкой. Отвечая теперь на мои расспросы, Александр Владимирович поделился сокровенным. По его наблюдениям, человек делает с особым удовольствием то, что было заложено в нём в детстве в виде ощущений, желаний, мечты. Это дело, как и любое хобби, не обязательно сулит дивиденды, но непременно даёт душевную усладу, что порой ценнее любых барышей.

– Я с раннего детства привязался к лошадям, – рассказывает Неженец. – Школьные каникулы, а позднее и студенческие проводил в станице Новопластуновской Павловского района у бабушки. Там нам, пацанам, поручали верхом на лошадях месить саман. Но привлекала нас не сама эта работа, а награда за неё. Вечером мы со сверстниками ехали на речку купать коней. А на обратном пути была даже возможность проскакать галлопом, посоревноваться, чей конь резвей. Я обожал и эти скачки, и даже сам запах лошади. И затем долгие годы жил мечтой завести собственную конюшню. Такая возможность появилась в 2001 году, когда агрофирме «Прогресс» исполнилось девять лет и у неё нашлись средства на по-

купку первых полуторагодовалых жеребца и кобылы английской верховой породы на соседнем конезаводе.

А скакунам – каша с мёдом

Сегодня Александр Неженец строит современный конезавод, как говорится, со всеми лошадиными удобствами. Уже пущена его первая очередь – просторный корпус с помещениями для животных и обслуживающего персонала. Рядом с корпусом – огороженные левады с бархатистой травой, где пасутся стройные кобылицы в окружении забавных жеребят – потомство от элитных жеребцов из верхушки мирового рейтинга. Александр Владимирович называет кубанские земли, особенно предгорья, идеальными для раз-



Александр Неженец гордится этими призами

ведения английских скакунов. Долгая осень, мягкая зима, богатое видовое разнообразие растительности, пригодная по своему составу колодезная вода – всё благоприятствует нормальному развитию верховой породы. Мы ухватились за предложение побывать в денниках, которые владелец фермы сравнил с однокомнатными квартирами жилого дома. Сразу скажу: до квартир эти лошадиные жилища, конечно, не дотягивают. Но подивиться есть чему. Прежде всего – простору, чистоте, порядку.

– Наше скаковое отделение числом 28 голов с начала апреля по ноябрь находится на Краснодарском ипподроме, – пояснила главный зоотехник по коневодству агрофирмы Татьяна Ионина, взявшаяся нас проводить. – Поэтому здесь сейчас только жеребье кобылы и кобылы с уже родившимся потомством. Словом, здесь наша главная надежда на престижные призы через 2-3 года.

Корпус благодаря шестиметровой высоте потолкам, подшитым досками, производит впечатление большого шатра, по краям которого тянутся комнатки-денники. В них на опилочных подстилках стоят рослые кобылы рядом с жеребятами. У каждой мамы с дитятей – отдельное жилище.

– Здесь по-настоящему хорошие условия для лошадей, – не скрывает удовлетворения Татьяна Владимировна. – Наши питомцы не любят жару. Поэтому в стенах сделана изоляция, благодаря которой даже в летний зной кирпич не нагревается. Высокие потолки тоже способствуют активной циркуляции воздуха. Но если всё это не помогает и температура в корпусе переваливает за +25, то автоматически включаются вон те вентиляторы на потолке и возвращают помещению оптимальные для лета +20-25.

Зимой отопление не требуется. Лошади сами создают в конюшне приемлемый микроклимат с плюсовыми показателями в 3-5 градусов. Это, говорит Ионина, благоприятно для животных: исключаются резкие перепады температур при выгуле.

А вот электрические лампочки загораются еженежно независимо от времени года.

– Лошадь плохо чувствует себя в полной темноте, – делится наблюдениями зоотехник. – Она должна видеть, что вокруг неё. Поэтому ночью в корпусе всегда поддерживаем лёгкие сумерки. Исключение – когда лошадь жеребится или нуждается в ветеринарной помощи. Тогда включаем персональную яркую лампочку над её денником.

Уборка в деннике – как в палате хорошего санатория – дважды в день. Удаляют навоз и мокрые опилки. А ещё не реже раза в две недели освежают поделку жилого помещения. Всё это – тоже забота о здоровье элитного поголовья.

Что касается меню мамаш будущих рекордсменов, то оно, к моему удивлению, не поражает изысками. На завтрак кобылицы получают банальный овёс, на обед и ужин – кашу из запаренных дроблёных овса, ячменя, кукурузы и отрубей с различными полезными добавками. И, разумеется, сено, которое постоянно присутствует в кормушке.

– Зерно используем со своих полей, а сено самого высокого качества покупаем, – пояснил Александр Неженец.

Что касается кобыл и жеребцов скакового отделения, откомандированного на полгода в Краснодар, то их стол куда слаще. Выданные «командировочные» позволяют им разнообразить сено и кашу мюсли и даже ежедневной дозой натурального мёда в 40 г.



Конезавод наполовину построен

– У скаковых лошадей меню более калорийное, – объясняет Ионина. – Ежедневный тренинг изматывает их. Им надо быстро восстановиться.

Без паспорта – каурка мохноногая

Конезаводчик Александр Неженец рекомендовал нам Татьяну Ионину как большого знатока лошадей, с малых лет посвятившую себя чистокровному коневодству. Именно после её прихода на ферму пять лет назад скакуны стали демонстрировать громкие достижения. Самые престижные из этих побед – три приза ОКС и приз дерби на Краснодарском ипподроме. Последний особенно дорог, поскольку скачку среди всех трёхлеток, в числе которых были и жеребцы, выиграла в 2010 году кобыла агрофирмы «Прогресс» Глория Лес. Подобного не было на кубанских скачках 10 лет. Обычно приз дерби достаётся жеребцу, который по природе сильнее. Не выходят же на один забег с мужчинами женщины.

Татьяну Владимировну мы расспрашивали о разном. Поинтересовались в том числе и характерными признаками английской верховой породы. Ответ Иониной обескуражил. Оказывается, таких признаков нет. Единственное, что твёрдо назвала зоотехник, – это сухие и крепкие ноги. Но как и при выборе девушки-красавицы, стройные ноги – лишь один из критериев.

– По поводу экстерьера ничего характерного назвать нельзя, – утверждает Ионина. – Падаются лошади абсолютно разной конституции: растянутые, короткие, сбитые, плоские. И всё это чистокровные верховые. Словом, по внешним признакам никто не угадывает породу.

Объективный критерий один – данные ДНК. Чип с этой информацией живлён каждой чистокровной лошади. Именно он интересует знатоков. Равно как и паспорт животного с подробной родословной, описанием заслуг родителей, дедушек и бабушек и даже прабабушек.

– Если у вас чистокровная без документов, она уже чистокровной не является, – ссылается на строгие правила Татьяна Ионина. Пока конеферма агрофирмы «Прогресс» не имеет статуса племенного конезавода. Но здесь уже нет ни одной лошади без чипа и без паспорта. Больше того – две трети поголовья (а это свыше 40 животных) рождено от лучших европейских жеребцов кобылами с высокими скаковыми качествами.

– Да, я начинал с покупки молодняка на отечественных конезаводах, – говорит Александр Неженец. – Но сегодня они переживают не лучшие времена. Денег на дороге приобретения за границей у них нет. А я на-

целен сейчас на получение потомства от жеребцов из лучшей мировой двадчатки. Поэтому обращаюсь к конезаводчикам других стран.

Кстати, кобылицы с юным потомством, которых мы наблюдали в денниках, это и есть один из плодов таких обращений. Они были покрыты в Европе знаменитыми жеребцами и затем, жеребаные, привезены в агрофирму. Их жеребята, когда подрастут, смогут побороться на Краснодарском ипподроме в том числе за специальный приз – среди лошадей, рождённых на Кубани.

Когда цена жеребца – миллион

Увлечение увлечением, а жилка бизнесмена даёт о себе знать. Александр Неженец признался, что через шесть лет планирует вывести свою ферму из нынешнего глубоко убыточно-го состояния на ноль. На чём собираются зарабатывать? Главным образом на продажах молодняка.

– Наш конезавод рассчитан на 80 голов – на 20 больше, чем сегодня содержится на ферме, – говорит Александр Владимирович. – От 30 до 34 голов составят конематки. Они принесут каждый год 26-28 жеребят, половина которых пойдёт на пополнение собственного скакового отделения, а вторая половина будет предложена покупателям. Но это будут жеребцы стоимостью 1 млн руб.

Такая цена на молодняк в России сегодня редкость. Но Неженец считает её реальной для своих элитных скакунов, которых, как известно, выбирают по трём основным критериям: 1) высокое происхождение (родители должны быть победителями); 2) подтверждение скакового класса (выигранные скачки первой группы); 3) способность жеребца передавать свои положительные качества потомству. Первому пункту скакуны Неженца уже сегодня соответствуют. Со вторым куда сложнее. Выигранные ОКСы и дерби на Краснодарском ипподроме – это и есть победы в скачках первой группы. Но в странах развитого коневодства наши призы и призы наших ближайших соседей не котируются. Поэтому побеждать желательно на ипподромах Англии, Ирландии, Франции или Германии. Тогда спрос на победителей и, соответственно, цена будут выше.

– Словом, я изучаю возможность открытия тренотделения в Германии, – говорит Александр Владимирович. – В надежде на победы в скачках и будущие продажи своих жеребцов на европейском рынке.

Третий пункт, как нетрудно догадаться, связан со вторым. Короче говоря, речь об интеграции в глобальный мировой рынок чистокровного коневодства.

Слушая историю доставки жеребьих кобыл

из Ирландии на Кубань, я спросил, а не проще ли взять в аренду именитого европейского жеребца, поселив его на конюшне «Прогресса»?

– Конечно, проще, – живо отозвался Неженец. – Только хозяин жеребца прежде придет посмотреть условия содержания и потребует страховку. И что я ему отвечу? Конюшней, вполне вероятно, европейский конезаводчик останется доволен. А со страховой лошадей у нас тупик.

– В Англии страховой взнос составляет 2,3% от страховой суммы, – приводит пример Александр Неженец. – В России же одна из крупных страховых компаний заломила мне 9,8%, то есть очень дорого. И тогда я обратился в английскую страховую компанию с вопросом: может ли она застраховать лошадей в России? Меня там, в свою очередь, спросили: «А где у вас ближайшая клиника для лошадей?» Ответил честно: не знаю такой. «А где будете лечить лошадей в случае травмы? У вас что: лошади либо живут, либо умирают?» Там поставлено дело так: лошадей вылечат, спасут. Поэтому и страховой взнос небольшой.

18 спасателей Галилео

Александр Неженец хорошо знаком с практикой работы западных клиник для лошадей. В них, говорит он, всё, как у людей, если не лучше. Приёмное отделение, операционная, отделение интенсивной терапии, реабилитационное, служба скорой помощи. Русского конезаводчика поразила картотека одной из таких клиник. В ней ему показали карточки даже на тех жеребят из зоны обслуживания клиники, которые на приёме у здешних врачей ни разу не были.

– Мне объяснили, что в карточки молодых лошадей занесена информация о болезнях их родителей, – говорит Неженец. – Если в клинику привезут жеребёнка с приступом, врачи уже будут знать, как его лучше лечить. Особо ценные скакуны находятся под усиленным вниманием целой бригады ветеринаров. Александр Владимирович привёл при-



Татьяна Ионина с лошадьми с детства



В лошадином общежитии полный порядок

мер с лучшим на сегодня жеребцом в мире по кличке Галилео, который находится на одном из известных заводов в Ирландии. Страховая оценка Галилео фантастическая: 150 млн евро. Случка с ним стоит 300 тыс. евро. Разумеется, жеребец застрахован. Причём страховая компания наняла 18 ветеринаров с мировым именем для оказания экстренной помощи Галилео, если таковая потребуется. Условия найма на работу содержали жёсткое требование: каждый ветеринар должен был проживать в близкой доступности к аэропорту, с тем чтобы через два часа после звонка уже быть в воздухе и лететь спасать жеребца.

– Когда однажды у Галилео вдруг случились колики, все 18 именитых ветеринаров прилетели к нему на помощь, – резюмирует Неженец. – Это в дополнение к ветеринарам, которые постоянно работают на конезаводе. И вылечили жеребца. А вот брату Галилео в покоем случае такой помощи не оказали, и он пал. Поскольку страховая сумма была тоже немалая, страховая компания очень жалела, что не потратилась на такую же бригаду ветеринаров, что обошлось бы ей гораздо дешевле. До всего этого нам пока слишком далеко. Но менять положение надо, решили конезаводчики Кубани и объединились в Скаковое общество, которое наметило пути решения глобальных проблем.

– Прежде всего речь идёт о создании аукционного дома по продаже лошадей в нашей стране, – говорит Александр Владимирович. – Мы считаем, что такой дом должен находиться именно на Кубани, где высок интерес к развитию скакового коневодства как у бизнесменов, так и у краевой администрации, которая выделяет приличные суммы для призового фонда на Краснодарском ипподроме. И хотя по количеству разыгрываемых денег на скачках наш ипподром сегодня третий – после Гудермеса и Казани, но по наполнению скачек, по количеству участников он безусловный лидер. Если у нас заявлены на скачку 12 лошадей, то все 12 и скажут. Тому, кто снялся, есть замена, и не одна, а три. Такого в других местах я не встречал.

Другая задача общества – строительство госпиталя для лошадей. Когда он появится, можно будет перейти к страхованию поголовья на приемлемых условиях.

– Помимо этих стратегических задач есть необходимость в простом клубном общении, – добавляет Александр Неженец. – Ведь конезаводчики – это фанаты, которые знают весь мир лошадей по кличкам, нам есть о чём поговорить друг с другом.

Ничто нас не вышибет из седла

На стене рабочего кабинета Александра Неженца висят несколько фотографий его любимцев из конюшни. Но есть среди них одна, которая особенно дорога хозяину. На ней запечатлён предфинальный момент скачки на приз дерби. С десятка лошадей, в числе которых две – из конюшни «Прогресса», вздымая копытами пыль, выходит с последнего поворота на финишную прямую Краснодарского ипподрома. Лидирующая группа так плотна, что по крайней мере у пятерых остаётся реальный шанс прийти к заветной черте первой. Широко раскрытые ноздри жадно хватают воздух, в глазах сумасшедший азарт, мышцы настолько напряжены, что кажутся стальными. Жокеев в разноцветных камзолах встали на стремена. Впереди – решающий рывок. Лошадь, сохранившая для него силы, победит. И имя этой лошади – Глория Лес, дочь знаменитого Галилео. Она добудет агрофирме «Прогресс» самую престижную награду в многочисленной коллекции.

– Весной у меня, как и у любого агрария, тяжёлый сезон, – произносит Александр Владимирович. – Заканчивается продажа зерна. Заканчиваются деньги. Чтобы дотянуть до нового урожая, нужно брать кредиты, что всегда непросто. И вот когда мне особенно трудно, я смотрю на эту фотографию и говорю себе: «Вот эта кобыла придёт первой. Та, что позади неё, – второй. Вот и ты тоже – держись в кучке, не пасуй. А на финишной прямой уходи вперёд, выигрывай!» И она меня поддерживает.

Илья ИВАНЕНКО

Лабинский р-н, Краснодарский край
Фото Александра Корсунского
и из архива Татьяны Иониной

С урожаем и при деньгах

В 2013 году для овощеводов как никогда актуальны экономные решения.

Низкие закупочные цены на овощи в прошлом году приведут к сокращению посевных площадей. Овощеводы считают, что многие вынуждены будут уйти из этого сектора: слишком сильно ценовое давление со стороны торговых сетей, ориентированных на импортную продукцию. Те, кто останется, смогут заработать больше, но вынуждены будут искать пути сокращения издержек.

Заработать на овощах смогут те, кто успел создать материально-техническую базу для этого бизнеса. К такому выводу приходят опрошенные нами аграрии. Многие видят основу успеха в строительстве собственного овощехранилища. Один из овощеводов Семикаракорского района Ростовской области рассказывает, что построил хранилище в 2009 году и уже через два года полностью его окупил.

— Люди не хотят хранить овощи дома, — соглашаются в ООО «Нива-авангард» Саратовской области. — Они уже привыкли покупать всё, что нужно, круглый год маленькими партиями. Так что здесь получается: кто сохранил урожай, тот и при деньгах.

По наблюдениям фермера из Семикаракорского района, цены на овощи обычно растут до тех пор, пока не начинается массовый сбор урожая. То есть торговые сети успевают заработать на импортной продукции.

Когда подходит урожай, происходит обвал цен. И тогда смогут заработать только те, кто сохранит свою продукцию до нового года. Остальные вынуждены отдавать овощи едва ли не по себестоимости. В 2012 году в тяжёлую ситуацию попали производители лука. Закупочные цены на эту культуру после сбора урожая держались на уровне пяти рублей за килограмм. Это при том, что у многих овощеводов себестоимость превышает эту отметку и составляет 6-7 рублей за килограмм. В таком случае важную роль играет разумное использование ресурсов: экономичная технология и уровень технической оснащённости предприятия.

Овощеводы отмечают, что важно правильно подобрать оборудование, и в частности сеялки. Выбор сеялок очень большой, и разброс цен на них велик. Загвоздка в том, что слишком дорогая сеялка при неблагоприятной ценовой конъюнктуре будет окупаться годами. Покупка самой дешёвой техники зачастую приводит к постоянному росту производственных издержек (затраты на ремонт, простои, повышенный расход топлива и т. п.). Нужно искать золотую середину.

— На многие сеялки иностранного производства цена сильно завышена, — считают в СПК «Агроком» Краснодарского края. — В прошлом году мы стояли перед выбором: взять пневматическую или механическую, в



конце концов остановились на сеялке «Клён 1.8». Отработали один сезон, посеяли лук и чеснок. Считаю, что для посева чеснока альтернативы сеялке «Клён» нет: в пневматической мелкий севок забивает отверстия, у сеялки «Клён» так не бывает.

СПК «Агроком», озабоченный низкой ценой на лук, с прошлого года только приступил к выращиванию чеснока. Однако рентабельность и этой культуры по результатам прошлого года оставляет желать лучшего. Поэтому важный момент — универсальность сеялки. Рыночная конъюнктура постоянно меняется, и никто сейчас точно не скажет, какая культура даст максимальную рентабельность через 2-3 года. За четыре года закупочные цены на чеснок упали с 240 рублей до 50 рублей за килограмм.

— В 2012 году неплохо заработали те, кто сделал ставку на капусту, и возможно, что в 2013 году капуста будет набирать популярность у овощеводов, — считает производитель из Семикаракорского района Ростовской области. — Так что и корректировка закупочных цен на неё неизбежна. Вероятно, в цене будет морковь. Это очень трудоёмкая культура, и пока мало кто берётся за её выращивание.

— Именно из-за того, что в овощеводстве невозможно предсказать, какая культура будет более востребованной в новом сезоне, мы взяли сеялку «Клён», — объясняют в СПК «Агроком». — Она универсальная, подходит для всех культур. Возможно, в будущем сезоне мы попробуем выращивать морковь или капусту ранних сортов. Где, как не на юге выращивать ранние овощи?

Александр Степанович Савин из СПК «Колхоз «Большевик» Краснодарского края тоже считает сеялку «Клён» оптимальным решением. Он использовал её уже в течение трёх лет на всех культурах: лук, морковь, сто-

ловая свёкла, капуста, томаты, огурцы и бакчевые. Это СПК занимается овощеводством в небольших объёмах (15 га), для собственных нужд, поэтому в сеялке особенно ценят разумное сочетание цены и качества.

— Мы заказали к сеялке дисковый сошник в дополнение к тому, что идёт в стандартной комплектации (полосовидный) и очень довольны, — говорит Александр Степанович. — Он отлично подходит для работы по влажной почве.

Важные требования, которые предъявляют овощеводы к сеялкам: она должна быть недорогой и при этом надёжной. По мнению многих из них, в условиях снизившейся рентабельности овощеводства в целом и растущих цен на удобрения актуальны становятся туковые сеялки, которые дают возможность вносить удобрения непосредственно во время посева.

— Туковые сеялки снижают затраты по меньшей мере, на 10%, — подсчитали в СПК «Агроком». — За счёт того что техника меньше проходит по полю и удобрения меньше расходуются, так как вносятся непосредственно под семя. Значит, мы не кормим техническую колею и междурядья. А с учётом того, что с нового года калийные удобрения, которые наиболее широко применяются в овощеводстве, подорожали в два раза, экономия может быть ещё выше.

Овощная, а также зернотуковая сеялка «Клён» для технологий минимальной и нулевой обработки почвы будет представлена на выставке «Агропромышленный комплекс», которая пройдёт с 12 по 14 февраля в Волгограде. А на выставке «Интерагромаш» в городе Ростов-на-Дону с 26 февраля по 1 марта будет представлена овощная сеялка. Представители компании готовы ответить на все интересующие агропроизводителей вопросы.



ООО «РекордТехно»
(официальный дилер МСНПП «Клён» в России)
Россия, 346130, Ростовская обл., г. Миллерово, ул. Фрунзе, 10
Тел./факс: (86385) 2-41-98, 2-99-31, 2-80-62, 8-988-561-70-04
E-mail: rekordtehno@gmail.com, rekordtehno@mail.ru www.rekordtehno.ru



В фойе съезда демонстрировали кооперативное разнообразие Дона

Сбережения селян — на сбережение населения

Заметки с первого съезда сельских кооперативов Дона

Первый съезд сельских кооперативов Ростовской области собрался в Ростове-на-Дону месяц спустя после первого Всероссийского съезда. Такое «послесловие» наряду с недостатками имело и несомненное достоинство: наметить пути развития в фарватере уже очерченных федеральных перспектив, но с учётом собственной региональной специфики.

Миллиард народных инвестиций

Участие в съезде руководителей общероссийского движения сельских кооперативов и представителей соседних регионов позволило яснее очертить нынешнюю ступень становления донской кооперации. Озвученная с трибуны российской статистика определённо выдвигает ростовчан в число лидеров. Судите сами. Три четверти ныне действующих сельскохозяйственных потребительских кооперативов сконцентрированы в 15 регионах РФ, к каковому относится и Ростовская область. Здесь сохранилась созданная ещё в советский период разветвлённая сеть потребительских обществ, которая объединя-

ет ныне 44 организации в 37 районах, то есть в подавляющем большинстве сельских муниципальных образований области. Они занимаются производством, закупкой и оказанием услуг, имеют розничную и оптовую торговлю. Потребкооператоры Дона обслуживают 1 200 населённых пунктов, что выглядит довольно внушительно.

Наряду с ними в регионе сегодня действуют около сотни производственных, кредитных и снабженческо-бытовых сельских кооперативов. Это представители молодого направления, появившегося на свет в постсоветский период, но уже довольно громко заявившего о себе. Особенно впечатляют поступательные шаги кредитных кооперативов.

— Кредитные кооперативы на Дону — это 20 тыс. членов и более 1 млрд выданных кредитов. Это растущий новый экономический сектор взаимопомощи, — подчеркнул председатель кредитного кооператива Цимлянского района Анатолий Фисунов. — Государство должно видеть ростки этого сектора и поддерживать. Причём речь должна идти о партнёрстве государства в целях обеспечения самозанятости сельского населения. Нужно дать возможность людям хозяйствовать на земле.

— Мы используем сбережения населения как инвестиции в экономику региона, — развил мысль председатель кредитного кооператива из Багаевского района Владимир Рыльщikov. — Это способствует решению острой на селе проблемы безработицы.

Действительно, эти финансовые организации поощряют селян доставать купюры из-под матрасов и пускать их в оборот под привлекательные проценты. Настолько привлекательные, что банки отдыхают. Займами этими пользуются другие селяне, которым по разным причинам недоступны или неудобны банковские заимствования, но которые не хотят сидеть на печи, а пытаются развивать своё дело.

Конечно, 1 млрд руб. кому-то может показаться мелочью в сравнении с сотнями миллиардов бюджетных вложений в село. Но ценность скромных народных инвестиций ничуть не ниже огромных казённых вливаний, значительная часть которых, как известно, банально разворовывается: всё вокруг казённое, всё вокруг моё.

Снабженческо-бытовые кооперативы тоже вышли на новый уровень, признаки которого — созданные в регионе первые три оптово-

распределительных центра по закупке, хранению и сбыту сельхозпродукции общей мощностью более 5 тыс. т, а также некоммерческое партнёрство «Аграрный рынок», которое наращивает объёмы заготовок мяса и овощей с помощью сельхозкооперативов региона и реализует продукцию через сеть своих павильонов в Ростове-на-Дону.

У двух няnek

Впрочем, всё вышеперечисленное не устраивает сегодня ни низы, ни верхи.

Упомянутый Анатолий Фисунов из Цимлянска признал, что сегодня Ростовская область утратила позиции лидера кооперативного движения, уступая то в одном, то в другом соседям. И если не придать этому движению новый импульс, отставание региона будет только нарастать.

— Кооперация Дона не выполняет возлагаемые на неё задачи, — вынужден был констатировать и замгубернатора — министр сельского хозяйства и продовольствия области Вячеслав Василенко. По его сведениям, объёмы закупок сельхозпродукции сельхозкооперативами на порядок ниже оборота ушлых перекупщиков, хотя последние не гарантируют крестьянину ни стабильного сбыта выращенного, ни справедливой цены. К тому же сельхозкооперативы региона, обратил внимание министр, сконцентрированы лишь в определённых территориях. А в ряде районов их нет совершенно. В числе свободных от кооператоров Василенко назвал Дубовский, Родионово-Несветайский, Пролетарский, Советский и «ещё несколько районов», видимо, не располагая достоверной картиной развала. При этом он констатировал сокращение числа сельских кооперативов области за последние шесть лет со 134 до 100.

Кстати, о достоверности. Сельскими кооперативами занимаются на Дону сегодня сразу два министерства — сельского хозяйства и экономического развития. Но удвоенного внимания нет. Скорее, наоборот: у двух няnek дитя без глаза. Безразличие к предмету «разделённой» любви отчётливо проявилась и на самом съезде. Вот поднялась на трибуну начальник управления развития предпринимательства департамента инвестиций и предпринимательства Ростовской области Светлана Камбулова и поставила в пример другим руководителей Целинского района, которые «в полной мере поддерживают кредитные кооперативы». А вскоре на той же трибуне оказался председатель кредитного кооператива Целинского района Михаил Бражников, поставивший и Камбулову, и её информаторов в неловкое положение. Да, Бражников подтвердил: программу поддержки муниципалитет действительно сверстал и даже заложил под неё деньги на субсидирование процентной ставки, возмещение затрат по ревизионным проверкам, возмещение арендных платежей.

— Но реально мне, например, сегодня оставили только арендные платежи, — подвёл итог Бражников.

Обвинил правительственных чиновников в некомпетентности и въедливый Анатолий Фисунов.

— Сегодня ни минэко, ни минсельхоз не знают точно, сколько нас, — сказал председатель кооператива Цимлянского района и аргументировал: — Сегодня нам раздали перечень кооперативов. Это данные трёхлетней, даже пятилетней давности. Они стоят на сайте минэкономки. Они неверные. Несколько лет не собирается статистика.



Василий Голубев пообещал придать движению динамику

Не располагая достоверными сведениями, большинство ораторов, сообразуясь с потребностью, оперировали понятиями то «живой», то «неживой». Получалось, что реально действующих сельских кооперативов в области примерно вдвое меньше, чем фигурирует в отчётах правительства. Если не проводить своевременно инвентаризацию, не направлять участников движения в правовое русло, то, по словам одного из выступающих, «будут крахи, поражения и финансовые пирамиды в том числе, чего не хотят нормально работающие кооперативы». Возникает и другой вопрос: «живым» ли кооперативам поступили в последние два года 100 млн бюджетной поддержки, которые поставил в заслугу региональной власти на съезде губернатор Василий Голубев?

Что касается самого механизма финансовой помощи, то председатели кооперативов признали его никудышным. После передачи функций поддержки с областного уровня на муниципальный, считают кооператоры, «дело было загублено».

— Два года подряд в большинстве районов эта работа просто свёрнута, — прозвучал с трибуны съезда приговор нынешней практики. — Когда в районном бюджете нет денег на зарплату сотрудникам, не будет никаких мер поддержки, и их нет.

От проедания к развитию

Выступление председателя сельскохозяйственного кредитного кооператива второго уровня «Гарант Кубань» Владимира Кузнецова позволило делегатам съезда как бы заглянуть в завтра. Многие из того, о чём донские кооператоры пока мечтают, краснодарцы уже реализовали. К примеру, там создан кооперативный гарантийный фонд, аналогов которому пока, похоже, нет ни в одном другом регионе РФ.

— Фонд создан благодаря поддержке администрации края, — пояснил Кузнецов. — Мы получили финансирование из краевого бюджета. Оно началось с 2007 года. Сегодня в фонде 191 млн руб. Это позволило предоставить поручительство по кредитам членам нашего кооператива на 531 млн руб.

Ростовчан настолько увлék этот опыт соседей, что они тут же, на съезде, попытались

выстроить прогнозы развития донского кооперативного движения при создании аналогичного фонда здесь. Исполнительный директор Южно-Российской ассоциации кредитных союзов Анатолий Кадров при этом нарисовал впечатляющие перспективы дончаков даже при 100-миллионном портфеле.

Теперь кубанцы готовы сделать новый шаг. В Законодательном собрании региона сейчас находится проект краевого закона о поддержке сельхозкооперации. В нём предусмотрена, среди прочего, возможность снабженческо-сбытового кооператива второго уровня строить объекты инфраструктуры, передавая их затем в пользование кооперативам районным на 10-15 лет с правом выкупа. Речь о хранилищах, объектах переработки, машинно-тракторных станциях. То есть о том, чего сегодня больше всего не хватает районным кооперативам. Словом, и в формировании инфраструктуры кубанцы выбрали свой путь, отличный от донского. Чей окажется более продуктивным?

В принятой резолюции первого съезда есть, как мне кажется, поворотный момент, позволяющий говорить о качественном росте движения. Взамен действующей господдержки по субсидированию фактически понесённых затрат делегаты предложили правительству региона уже с нынешнего года предоставлять гранты на создание, реконструкцию и модернизацию материально-технической базы сельскохозяйственных потребительских кооперативов. То есть отказаться от нынешней практики проедания в пользу развития. Этот же принцип предложено положить в основу областной целевой программы развития сельской кооперации на 2014-2020 годы, разработкой которой займётся правительство региона.

Что касается губернатора Василия Голубева, то он солидарен с такой постановкой вопроса.

— Деньги должны направляться только на то, что даёт отдачу, — изложил он свою позицию и пообещал поддержать перечень предложений, «способных придать кооперативному движению динамику».

Михаил ЗАДРАВНЫХ

г. Ростов-на-Дону

Фото автора

Собственная ферма — шаг на пути к счастью

ВТО вынуждает переработчиков искать дешёвое сырьё

Созданное в конце 90-х ООО «Джива-С» из Каменска-Шахтинского специализируется на производстве мясных полуфабрикатов. Здесь делают пельмени, котлеты, голубцы, биточки, зразы, купаты, хинкали, шашлыки и много других продуктов. Если на первом этапе становления предприятия ассортимент уходил влёт и главной заботой фирмы было наращивание объёмов, то сегодня на повестке другой вопрос: как удешевить сырьё и уйти от сезонности его поставок.



Отец и сын Сигиденко решили сохранить традиции



Своё мясо дороже

— В последние годы конкуренция на рынке полуфабрикатов заметно обострилась, — признаёт коммерческий директор ООО «Джива-С» Игорь Сигиденко. — А сейчас, после присоединения России к ВТО, она ещё жёстче. Мы столкнулись с дилеммой: либо перейти в сектор продукции эконом-класса, либо остаться в премиум-классе, но сократить издержки.

На продуктах эконом-класса специализируются сегодня большинство отечественных переработчиков. При производстве мясных полуфабрикатов они обычно используют импортное замороженное мясо, сою, ароматизаторы и прочие химпрепараты. В результате с хорошей выгодой для себя они попадают в дешёвый сегмент, который с удовольствием берут торговые сети.

С продуктами премиум-класса, которые выпускает «Джива-С», всё куда сложнее.

— Мы имеем дело практически с парным мясом. Берём на пере-

работку туши скота у перекупщиков, местных фермеров, владельцев ЛПХ, — говорит гендиректор ООО «Джива-С» Виталий Сигиденко (сын Игоря Сигиденко). — А это, как понимаете, совсем другое качество конечного продукта. Но и цена его совершенно иная. Сетям такой продукт не нужен. Да и владельцы магазинов шаговой доступности теперь всё чаще носом крутят: дороговато.

На семейном совете владельцы фирмы определились в главном: ООО «Джива-С» останется производителем натуральных полуфабрикатов.

— Усилители вкуса и ароматизаторы, конечно, больше денег сулят, но такие деньги не принесут счастья, — так мы решили, — комментирует Игорь Александрович.

Жители голосуют за качество

К сохранению «натуральной» специализации подтолкнули и

жители Каменска-Шахтинского, среди которых фирма провела соцопрос.

— Согласно полученным сведениям, 80% наших земляков покупают продукцию ООО «Джива-С» и ценят её качество, — говорит главбух фирмы Наталья Панкратова.

Рецепт выживания, тем не менее, потребовал сокращения затрат. Важным шагом на этом пути стал запуск собственного перерабатывающего цеха, что позволило отказаться от аренды чужих площадей. Пересмотрели ассортимент продукции, исключив из него некоторые наименования. Под сокращение попали, в частности, популярные с советских ещё времён пирожки, что жарятся в растительном масле.

— Спрос на пирожки упал из-за алчности торговцев, — поясняет Виталий Игоревич. — В ларьках стали выставлять их втрое дороже нашей цены, полагая, что пирожками можно закрыть и аренду, и налоги. В результате объёмы продаж упали. Причём упали настолько, что запускать в работу автомат по производству пирожков теперь для нас накладно. Ещё один вариант снижения затрат связан с изменением рецептуры. Это когда наряду с говядиной или свиной в фарш добавляют дешёвую курятину, а также картофель, капусту. В результате полуфабрикаты попадают в линейку эконом-класса, но принцип «без химии» соблюдается. Впрочем, такая линейка не оказалась для ООО «Джива-С» слишком популярной. В нынешних объёмах фирмы продукты эконом-класса составляют лишь 30%. Премиум-класс, несмо-

тря на более высокие цены, всё же предпочтителен для покупателей.

Сами вырастили, сами переработали

Следующим важным шагом на пути снижения затрат станет создание собственной сырьевой базы, — говорит Игорь Сигиденко. — Будем сами выращивать крупный рогатый скот и обеспечивать потребности цеха в мясе круглый год. Скорее всего, остановимся на калмыцкой породе. По нашим сведениям, себестоимость 1 кг живого веса КРС составит немногим более 40 руб. Во всяком случае, таковы показатели у тех, кто этот скот выращивает. Для нас это реальный вариант получить дешёвое сырьё и отладить стабильную цепочку производства.

Основа сырьевой составляющей уже заложена. ООО «Джива-С» взяло в долгосрочную аренду 1,5 тыс. га сельхозземель в Каменском районе. На части из них сейчас растут многолетние травы, семена которых пойдут на расширение кормовых площадей. Фирма ведёт переговоры о приобретении пустующих животноводческих помещений.

— Реконструировать ферму мы будем с учётом предложений Общественного учебного сельскохозяйственного центра из германского города Клеве, — делится планами Игорь Александрович. — Мы с сыном побывали в нём, а также познакомились в ФРГ с работой нескольких фермерских хозяйств, которые выращивают КРС. Хотим внедрить у себя их опыт содержания мясного скота и рационального использования кормов. Ведь в Германии не только высокий урожай получают. Расходуют его с умом. В кормушках у животных мы не увидели отходов. Скот съедает силос подчистую, потому что кукурузные стебли и листья перед закладкой в траншею измельчены до полусантиметровой фракции, а зёрна расплющены. Почему бы и нам этого не делать?

Что будет затем? Вероятно, организация собственной фирменной торговли, полагает Игорь Сигиденко. Надо же завершить цикл.

Михаил ЗАДРАВНЫХ

Каменский р-н, Ростовская область
Фото автора



Натуральные продукты из натурального сырья

ЛУЧШЕЕ ИЗ ФРАНЦУЗСКОЙ СЕЛЕКЦИИ ОТ ЕВРАЛИС СЕМАНС

Гамма гибридов озимого рапса

ЕС ГИДРОМЕЛ

Раннеспелый гибрид рапса, отличающийся высокой урожайностью

ЕС НЕПТУН

Гибрид с отличной продуктивностью и превосходными агрономическими характеристиками

ЭЛВИС ЕВРАЛИС

Сочетание высокого потенциала урожайности и стабильность результатов - эталон озимого рапса

ЕС ДОМИНО

Новый гибрид с превосходным развитием в осенний период

ЕС АРТИСТ

Новый гибрид, обеспечивающий высокую продуктивность благодаря превосходной способности к ветвлению

ЕС ДАНУБ

Новый высокоурожайный гибрид с превосходным развитием в осенний период и устойчивостью к Rhoma.

ЕС МЕРКЮР

Стабильность, зимостойкость, отличная ветвистость и устойчивость к заболеваниям.



На правах рекламы

Сила гибридов озимого рапса ЕВРАЛИС СЕМАНС:

- Активное развитие на начальном этапе осенью;
- Уверенная холодоустойчивость;
- Развитая ветвистость, компенсирующая возможные потери урожая при вымерзании;
- Хорошая стрессоустойчивость (засуха);
- Отличный профиль резистентности к заболеваниям.

ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ ИНФОРМАЦИИ
ОБРАЩАЙТЕСЬ В ЕВРАЛИС СЕМАНС Россия

тел.: (863) 229-79-20, (863) 237-89-52

e-mail: euralis-russia@aaanet.ru

euralis.ru



Охота и рыбалка

Ведёт Николай Александрович Чачуа, nikolai.chachua@mail.ru
тел.: 8-962-448-44-91



Пришёл к родному порогу — готовься в дорогу

Одежда, обувь и снаряжение не должны напоминать о себе

Многие охотники за занятостью готовятся в поле накануне выезда, а то и не готовятся вовсе. Я тоже раньше бросал всё в машину и разбирался уже на месте. Но со временем понял, что теряю слишком много драгоценных минут и нервов по глупости и лени. Ведь дома за неделю-две между охотами несложно выкроить пару часов, чтобы разложить всё по полочкам.

Любимое ружьё

Сейчас начинаю готовиться к следующему выезду сразу после возвращения. Утром обязательно чищу ружьё. Если это сделать сразу, процесс займёт не больше десяти минут. Зато ствол будет в полном порядке и никогда не подведёт.

Выбрав вечерок, я ухожу в свою охотничью комнату. Там у меня стол, кресло, вокруг стеллажи, фотографии. Великое множество всего: отдельно — для охоты, отдельно — для рыбалки. Наборы для чистки оружия, инструменты, всякие запчасти и многое ещё, что может сгодиться. Работать в этой обстановке для меня огромное наслаждение. В комнате тихо. Яркое освещён только стол. Окружающие меня вещи напоминают о многом, будто оживают. Из полумрака на меня смотрят друзья. Уже ушедшие и живущие. На фото они всегда весёлые, с добычей. Сижку долго. Здесь хорошо думается и вспоминается. Здесь мой мир. Выхожу из него просветлённым, как после молитвы.

Долгое время я пользовался только покупными патронами. Сейчас заряжаю сам. Нашёл в этом особое удовольствие. Тщательно взвешиваю каждую порцию пороха, дробы. Нарезаю пыжи. Собираю патрон. Чувствую упругость, с какой уплотняется obturatorами весь за-



ряд. Патроны получаются надёжными и по-своему красивыми. Люблю раздаривать их на охоте. Главное на охоте — ружьё. Их у меня было много, доходило до восьми единиц, пока я не понял, что для охоты достаточно одного, а для коллекции и десяти мало. Настоящие охотники редко бывают коллекционерами. Коллекционеры — особый народ. Оружие для них значит совсем не то же, что для охотника. Сейчас у меня одно — ИЖ 58 МА. Штучное, работы мастера Шаповалова. Ружью лет сорок. Лёгкое, абсолютно надёжное и любимое мною. Я предпочёл его всем иностранным и отечественным многозарядкам. Не потому что они хуже. Просто я люблю это.

Костюм пехотинца

В зависимости от цели охоты выбираю патроны. Если это утка, то не меньше трёх, четырёх десятков

четвёрки, пятёрки, шестёрки. Если гусь, то столько же нулей, двух нулей, трёх. И обязательно в отдельном, легкодоступном месте (у меня в кармане на груди) пара четырёх нулей и пара картечи на любой охоте. Это на всякий случай. Если произойдёт встреча, например, с волком, ты должен быть готов.

Одежда — обязательно крепкая, лёгкая. Сейчас в любом магазине можно выбрать и по размеру, и по качеству. Часто охотники ходят в обносках, которые ни на что более не годятся, экономят. Считаю, что это глупая экономия. Однажды я купил костюм американского морского пехотинца, это было дорого, мои друзья надо мной подшучивали, что на охоту являюсь как жених. Но какой это костюм! Удобный, прочный. Его можно подогнать к любой точке тела. В нём я как во второй шкуре. Вот уже пятнадцать лет он безупречно служит

мне и на охоте, и на рыбалке. Он даже не вылинял полностью. За это время я его и латал, и штопал. Сейчас вижу: настала пора нам расставаться, но очень не хочется.

Также я слежу за другим снаряжением. Обязательно нож и фонарик. Нож должен быть небольшим, лезвие длиной 12-14 см, складной или в ножнах. Обязательно остро отточен. Он крепится к одежде или поясу, достаётся свободно и быстро.

Фонарик маленький, легко помещающийся в любом кармане и в руке. С простой лампочкой накаливания, на 2-3 качественных батареек. Один комплект батареек в запасе.

Обувь выбираю по действующей погоде и на случай её перемены. Но обязательно хорошо разношенную, никаких экспериментов. Зимой особые требования к одежде: как можно удобней и легче. И обязательно запасной

комплект: носки, бельё, свитер, шапка, обувь. Одежда, обувь и снаряжение подобраны так, чтобы не напоминали о себе, создавая неудобства. Иначе охота может из удовольствия превратиться в мучение, а ты сам – в обузу для товарищей. Мой, увы, уже покойный друг Анатолий Черепков говорил мне: «Запас на себе не носить. Бросил в машину – привезёт. Но если понадобится, будешь плакать от радости, а не от холода». Сколько у меня было поводов убедиться в этом!

Бумажная гильза

Лет 25 назад я ещё не был настоящим охотником. Позвали – поехал. Выехали ещё ночью. Добирались долго. Старенький «Уазик». Нас в нём пятеро. Тесно. Зима. Температура – ноль. Машина часа два ёрзает по бездорожью и по траектории, вычерченной «Кировцами», размытой и заполненной грязью колее. Я сижу на заднем сиденье, нас постоянно бросает друг на друга. Едем молча. Наконец остановились. Ещё ночь, но на небе ни звёздочки. Стоим на берегу. Камыша нет. Покрытый травой берег в инее. Совсем рядом в темноте пере-



крикивается гусь. Сначала редко. Потом всё чаще, чаще. И вот уже всё огромное стадо орёт так, что, кажется, каждая из птиц пытается перекричать всех. Чем громче гогочут невидимые ещё гуси, тем сильнее нарастают в нас тревога и возбуждение. Разбредаемся вдоль берега невдалеке друг от друга. У меня в руках чужое ИЖ-57, полный карман патронов с бумажной гильзой. Заряжаю двумя нулями, жду. Светает. Начинаю ощущать странное, ранее не испытанное возбуждение.

До боли сжимаю ружьё. Скован. До слёз, не мигая, всматриваюсь в отступающую темноту. Чувствую: сейчас пойдёт. И вдруг повалил снег. Да какой – снежище! Огромные снежинки сплошной волной, будто атмосфера раскрылась и прорвало небесный склад. И сразу полетел гусь. Серый. Он вывалился из этого белого облака прямо над головой. Вот он – крупный, досягаемый. Вскидываю ружьё. Выстрел – мимо. Нажимаю ещё. Выстрел – мимо. Разламываю ружьё и вижу: оторва-

ло бумажную гильзу и перекосило. Пытаюсь вырвать пальцами, чуть не срываю ногти. Пробую зубами – не получается. Понимаю, что нужно вытолкнуть её через ствол. Но чем? Пoblзости ни дерева, ни камыша. Вокруг канонада, а я бегаю по берегу как идиот. Даже ножа с собой не взял. Потом просто встал и принялся любоваться прекрасной стрельбой своих товарищей. А посмотреть было на что. Как в замедленной съёмке, из белого, словно живого облака появляется громадная, красивая птица и тут же в нём исчезает. А ребята постреляли славно. Я же по своей наивности ничуть не расстроился. Я тогда думал, что всякая гусиная охота всегда такая удачная и я ещё настреляюсь. Четверть века потом я ходил на гуся. Случалось разное. Охота на водоплавающих всегда уникальна и разнообразна. Но такой удачной охоты больше не случилось. Чтобы в одном месте сразу и гусь, и снегопад, и лёт прямо туда, где ждут. Редкая удача. Но и неудача тоже. Вот такая история. Это я к вопросу о подготовке.



Завод-изготовитель сельскохозяйственной техники ОАО «Миллеровосельмаш»

основанный в 1951 году был специализирован на выпуск компонентов к зерноуборочным комбайнам и запасным частям к ним. Завод произвел 98% подборщиков к комбайнам: «НИВА», «Дон», «Полесье», «Vector», «ACROS», «Енисей», реализованных в России и странах СНГ. За 60 лет работы предприятия ОАО «Миллеровосельмаш» технология производства подборщиков доведена до высокого уровня. Оригинальные полотна изготавливаются из высококачественной белорусской резины.

Спецпредложение!!! СУПЕРЦЕНА 55 000 руб. на ПОДБОРЩИКИ ПРТ и РСМ

к комбайнам семейства «Нива», «Енисей», «Дон», «Полесье», «Аcross», «Вектор» и др.

ОРИГИНАЛЬНЫЕ ПОЛОТНА И ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ К КОМБАЙНАМ (шкивы)!

Гарантия до 36 месяцев!!! При покупке от 5 шт. СКИДКИ!!!

СУПЕРПРЕДЛОЖЕНИЕ!!! СПЕЦЦЕНА!!!

на ГРАБЛИ КОЛЕСНО-ПАЛЬЦЕВЫЕ ГКП-8, ширина 5,6 м **89 000 руб.**

Зерновой посевной комплекс СЗБ-9, ширина захвата 9 м, по цене 1 920 000 руб.

Комплекс одновременно осуществляет:

- предпосевное культивирование,
- высев и заделка семян в почву на заданную глубину,
- внесение минеральных удобрений,
- прикатывание посевов,
- выравнивание поверхности почвы.

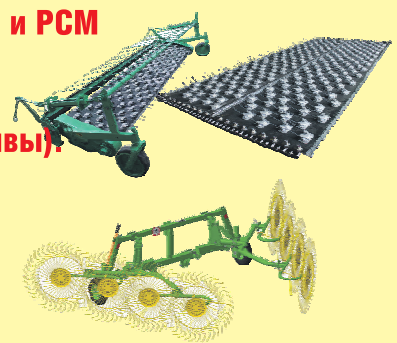
Наше предприятие является официальным поставщиком ОАО «Росагролизинг», что дает вам возможность приобретения техники в лизинг.

Приобретение техники в кредит через банк «Россельхозбанк».

Сельхозтехника ОАО «Миллеровосельмаш» подлежит субсидированию из средств областного и федерального бюджета.

Гарантия 12 месяцев.

Качественное сервисное обслуживание техники.



346130, г. Миллерово, Ростовская обл., ул. Заводская, 1.
Тел./факс: отдел продаж: (86385) 2-30-63, 2-30-75, приёмная: 2-30-61
Сайт: millerovoselmash.ru E-mail: msm161@yandex.ru



ЮГАГРО

20-я МЕЖДУНАРОДНАЯ
АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА

26-29 ноября 2013

г. Краснодар,
ул. Зиповская, 5

ПОЛЕ ДЕЛОВЫХ РЕШЕНИЙ

574 компании из **27** стран мира и **30** регионов России

более **12000** посетителей, из них **85,7%** специалисты отрасли*



КРАСНОДАРЭКСПО
В составе группы компаний ITE

Дирекция выставки:

T +7(861) 200-12-34

E ugagro@krasnodarexpo.ru

Поддержка и содействие:

Министерство сельского хозяйства Российской Федерации
Администрация Краснодарского края
Министерство сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности
Краснодарского края
Администрация муниципального образования город Краснодар

Партнеры:

IFWexpo Heidelberg GmbH (Германия)
Французское национальное агентство по развитию
внешнеэкономической деятельности UBIFRANCE

www.yugagro.org

* Статистика выставки 2012 года

AGROEXPO

3-5 октября 2013 Кировоград

О Р Г А Н И З А Т О Р Ы



МИНИСТЕРСТВО
АГРАРНОЙ ПОЛИТИКИ
И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ УКРАИНЫ



УкрАгроМаш

АССОЦИАЦИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ-ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ
ТЕХНИКИ И ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ
АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА



УКРАИНСКАЯ АССОЦИАЦИЯ
АГРАРНЫХ ИНЖЕНЕРОВ

www.ukragroexpo.com

«АгроЭкспо»: 36 000 квадратных метров для современного агробизнеса

Агропромышленная выставка «Агро-Экспо», которая состоится с 3 по 5 октября 2013 года в городе Кировограде, открывает качественно новые возможности для украинского аграрного бизнеса: посетители смогут увидеть и оценить в работе максимум продукции отечественных и зарубежных производителей на крупнейшей в Украине выставочной площадке.

Отраслевых выставок такого масштаба, ориентированных на непосредственных потребителей, на сегодняшний день в Украине не существует. Именно поэтому давно назрела необходимость в создании именно такого мероприятия – уверены организаторы «АгроЭкспо», в качестве которых выступают Министерство аграрной политики и продовольствия Украины, Ассоциация предприятий-производителей техники и оборудования для агропромышленного комплекса «Украгромаш» и Ассоциация аграрных инженеров Украины.

Теперь обо всем подробнее и по порядку. Во-первых, площадь экспозиции составляет рекордные для национальных отраслевых форумов 36 000 м², и это не считая демонстрационного поля, на котором пройдут

полевые показы техники. Таким образом, посетители смогут получить максимально полную информацию об интересующей их продукции, воочию увидеть ее как на статической экспозиции, так и результат работы в поле, сделать осознанный выбор оптимальных по соотношению цена-качество решений для своего бизнеса.

Во-вторых, на «АгроЭкспо» будет представлена вся продукция, необходимая аграриям: удобрения и средства защиты растений, семена и посадочный материал, оборудование для животноводства, автомобили, экскаваторы. Также в агро-форуме примут участие организации, которые предоставляют услуги, сопутствующие сегодня любому бизнесу: банковский сектор, кредитование, страхование, лизинг.

В-третьих, уже сегодня выставку «АгроЭкспо» с уверенностью можно назвать международной, так как в ней примут участие не только отечественные, но и зарубежные компании.

В-четвертых, место проведения выставки – город Кировоград, расположен в центре Украины, куда удобно добраться любым транспортом из

всех регионов страны. Для посетителей обустроены удобные подъездные пути, широкие проезды, парковочная площадка на 580 мест.

Подводя итог, можно с уверенностью заявить: «АгроЭкспо» открывает принципиально новые перспективы для аграрного бизнеса Украины. Ее уникальность в ряду других национальных выставок составляют: рекордная выставочная площадь 36 000 м², демонстрация работы техники в поле, а также возможность в полной мере оценить широкий ассортимент продукции компаний-участников.

Приглашаем вас посетить крупнейшую украинскую агропромышленную выставку «АгроЭкспо»!

Выставка «АгроЭкспо» пройдет 3-5 октября 2013 года.

Место проведения:

г. Кировоград, ул. Мурманская, 8.

Контактный телефон: (0522) 35-61-45

Сайт выставки: www.ukragroexpo.com

ЛипецкАгро 2013

www.lipagro.ru

МЕЖРЕГИОНАЛЬНАЯ АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА-ДЕМОНСТРАЦИЯ

20-21 ИЮНЯ 2013

ОРГАНИЗАТОРЫ:
 Администрация Липецкой области
 Управление сельского хозяйства Липецкой области

БЕЛЭКСПОЦЕНТР
 БЕЛГОРОДСКАЯ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА

11 - 13 сентября 2013 г.

XVIII межрегиональная специализированная выставка

БелгородАгро

ПРИ ПОДДЕРЖКЕ МИНСЕЛЬХОЗА РОССИИ
 ПОД ПАТРОНАЖЕМ ТПП РФ

Т./ф. (4722) 58-29-52, 58-29-44, 58-29-45, 58-29-63, 58-29-41
 www.belexpocentr.ru; E-mail: belexpo_auto@mail.ru;
 г. Белгород, ул. Победы, 147-а

Выставка сельского хозяйства и пищевой промышленности

KAZ AGRO KazAgro-2013

30 октября 1 ноября 2013

Казахстан, г. Астана, ВЦ «Корме»

Выставка по животноводству и мясо-молочной промышленности

KazFarm-2013

Официальная поддержка:
 Министерство сельского хозяйства Республики Казахстан
 Акимат города Астаны
 АО "Национальный управленческий холдинг «KazAgro»
 Federal Ministry of Food, Agriculture and Consumer Protection
 Немецкое сельскохозяйственное общество
 VDMA
 SOGAПРОМАШ
 Российская ассоциация производителей сельхозтехники
 UBIFRANCE
 Французское агентство по международному развитию бизнеса
 Торговая Палата Северной Дакоты
 NDTO

Генеральный спонсор выставки: РОСТСЕЛЬМАШ
Спонсор регистрации: Expo Group
 www.expogroup.kz

Организатор: ТОО "МВК"ExpoGroup"
 ул. Гайдара, 195, г. Алматы 050009 Республика Казахстан
 Тел./факс: +7 (727) 391-11-42, 268-28-50, 327-24-65, 327-24-66

info@expogroup.kz
 kazagro@expogroup.kz
 www.expogroup.kz

ЛИГНОГУМАТ КОНЦЕНТРИРОВАННОЕ, ПОЛНОСТЬЮ РАСТВОРИМОЕ ГУМИНОВОЕ УДОБРЕНИЕ

Применение Лигногумата® позволяет:

- ✓ повысить урожайность и качество продукции;
- ✓ увеличить полевую всхожесть и энергию прорастания семян;
- ✓ снять стресс при обработке пестицидами, заморозках, засухе;
- ✓ усилить рост и развитие растений, сократить сроки вегетации.

Массовая доля компонентов, являющимися макро и микроэлементами, в %:

S-3, Fe-0,04; Cu-0,04; Mn-0,02; Mo-0,01; Zn-0,01; Ce-0,005; B-0,15; Co-0,12.

АЛЬБИТ УНИВЕРСАЛЬНЫЙ РЕГУЛЯТОР РОСТА РАСТЕНИЙ СО СВОЙСТВАМИ ФУНГИЦИДА И КОМПЛЕКСНОГО УДОБРЕНИЯ

- ✓ Повышает урожайность в среднем на 5-20%. Обеспечивает прибавку урожая зерновых на 2,9-10,7 ц/га, сахарной свёклы 48,1 ц/га, подсолнечника 3,4 ц/га, картофеля 34,3 ц/га, сои 3,2 ц/га.

Прибавка урожая в среднем в 2,25 раза выше, чем у аналогичных препаратов

- ✓ Усиливает засухоустойчивость растений на 10-60%
- ✓ Снимает гербицидный стресс.
- ✓ Повышает качество урожая (клейковина у пшеницы на 0,5–5,1%)
- ✓ Защищает растения от широкого круга основных болезней.

- ✓ Низкая цена (стоимость гектарной нормы для большинства культур – менее 100 руб.)

Препарат Альбит содержит: поли-бета-гидроксимасляную кислоту (ПГБ) – 6,2 г/кг; магний сернокислый- 29,8 г/кг; калий фосфорнокислый двузамещенный - 91,1 г/кг; калий азотнокислый - 91,2 г/кг; карбамид – 181,5 г/кг

ФИТОСПОРИН-М УНИВЕРСАЛЬНЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ МИКРОБИОЛОГИЧЕСКИЙ ФУНГИЦИД

Живая споровая бактериальная культура *Bacillus subtilis* 26Д, которая подавляет продуктами своей жизнедеятельности размножение многих грибных и бактериальных патогенов растений, обладает свойством повышения иммунитета и стимуляции роста у растений, что важно для повышения их продуктивности и уменьшения повторных заражений.

Фитоспорин-М отличается высокой биологической эффективностью против корневых гнилей, листовых грибных болезней на зерновых, зернобобовых культурах (65–75%), фитофтороза и ризоктониоза на картофеле (60%), парши и гнили на плодовых культурах (85-97%), гомоза на хлопчатнике (90%) и обеспечивает повышение урожайности всех с/х культур от 10 до 100%.

МЕГАМИКС ВЫСОКОЭФФЕКТИВНОЕ ЖИДКОЕ УДОБРЕНИЕ

- ✓ Восполняет недостаток биогенных микроэлементов в период вегетации.
- ✓ Повышается эффективность фотосинтеза, дыхания и ростовых процессов.
- ✓ Увеличиваются корневые выделения, которые стимулируют полезные почвенные микроорганизмы в зоне ризосферы.
- ✓ Позволяет существенно снизить стрессовое воздействие от неблагоприятной погоды и применения пестицидов, обеспечивая культурное растение конкурентным преимуществом перед сорняками в борьбе за питательные вещества и жизненное пространство.

Содержит в своем составе (в г/л): N-6; S-29; Mg-15; Cu-7; Zn-14; B-1,7; Mn-3,5; Fe-3; Mo-4,6; Co-1; Cr-0,3; Se-0,1; Ni-0,1.

ООО «Лигногумат-Ростов» г. Ростов-на-Дону
(863) 226-32-28, (928) 140-60-19, (988) 243-30-16, (928) 226-32-28

ООО «ГУМАТ» г. Краснодар
(861) 257-76-00, 243-30-16, (918) 474-48-19

ООО «АгроХимМаг» г. Ставрополь
(8652) 455-069, (928) 268-06-94, (928) 014-36-70, (988) 243-30-16

ООО «АгроГумат» г. Воронеж
(919) 187-11-62, (920) 225-44-97

Российская Компания
производитель бактериальных удобрений
«Азотовит» и «Фосфатовит»

приглашает в сферу продаж
РЕГИОНАЛЬНЫХ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ

по развитию региона:

Мужчина от 40 лет, образование высшее агрономическое, опыт работы от 5 лет в агробизнесе.

Обязанности: активные продажи продукции Компании, расширение клиентской базы, анализ и мониторинг рынка, ведение переговоров, заключение контрактов, контроль доставки продукции клиентам, закладка демо-опытов.

З/п от 30 000руб. + ГСМ + а/м + сот. связь, полный соц. пакет.

Резюме направлять на e-mail:

alyona_slautina@industrial-innovations.ru

или по факсу (48762) 21190, 21191

тел.: 8-906-537-93-85, контактное лицо Алёна



Журнал «Деловой крестьянин» – с любого месяца

Чтобы гарантированно получать журнал «Деловой крестьянин», нужно оформить подписку с любого месяца через редакцию или в любом отделении «Почты России». Подписной индекс 79386, каталожная цена на 6 мес. – 498,00 руб. Подписная цена на почте на 6 мес. – 544, 74 руб.

Начинается мобильная подписка на 2-е полугодие 2013 года для абонентов «БИЛАЙН», «МЕГАФОН» Отправьте СМС с кодовым словом «ДЕЛОВОЙ» на короткий номер 7878 для абонентов «БИЛАЙН», 7522 для абонентов «МЕГАФОН» – и вы подписчик! Со счёта вашего телефона спишется 500 рублей – цена подписки на полгода. После перевода денег с вами свяжется оператор редакции.

Справки по вопросам подписки по телефону редакции (863) 282-83-11

Приспособление для уборки подсолнечника
Приспособление для уборки рапса

ЖВП 4.9 – 245 000 руб.

ЖВН-6у, Нива Енисей, Ешка.
КПН-2.1, ЖРН5, ЖВН 6.4

Ростов-на-Дону, 1500don@mail.ru 8632911430

реклама



ООО «ДАР»

АНГАРЫ

• изготовление • монтаж
• проектирование

Тел.: 8-952-877-1777, 8-918-633-35-95,
(86195) 3-65-68. www.dar23.ru

ООО «АВТОТРЕЙЛЕР-СТ» Т./ф.: (8652) 36-02-31, 35-42-47

ПРИЦЕПНАЯ ТЕХНИКА РОССИИ



АВТОТРЕЙЛЕР-СТ

✓ В СТАВРОПОЛЕ

АВТОПОЕЗДА

зерновоз



самосвал



ПРИЦЕПЫ, ПОЛУПРИЦЕПЫ, ЦИСТЕРНЫ, МУКОВОЗЫ, ОПРЫСКИВАТЕЛИ

боковой свал



зерновоз



НОВИНКА!



г.п. 16 т

платформа 7,2 м

реклама

WWW.AUTOTRAILER-ST.RU

autotrailer@mail.ru

Продаю зернометатели ЗС-90 (новые, пр-во Волгоградагро-маш), цена 215000 руб. (с доставкой).

Тел.: 8-928-226-15-65, 8-988-540-06-89.

Продаю протравители семян (новые) (белорусского пр-ва) ПС-5 135000 руб., ПС-20 т 240000 руб. (цена с доставкой).

Тел.: 8-928-226-15-65, 8-988-540-06-89.

Продаю: ОВС-25; КШП-6; ЗМ-60; немецкий комбайн морковно-свекольный уборочный (прицепной).

Тел.: 8-918-501-60-43.

Продаю протравитель семян (новый) ПС-10-АМ (Гатчина-сельмаш), цена (с доставкой) 250000 руб.

Тел.: 8-928-226-15-65, 8-988-540-06-89.

6-я Выставка товаров и услуг для охоты и рыболовства



Охота
и рыбалка
Краснодар

6 – 8 сентября
2013 года



Организатор:
ООО «КраснодарЭКСПО» (в составе группы компаний ITE)
Россия, Краснодар, ул. Зетовская, 5
тел.: (861) 200-12-83, 200-12-34

Поддержка и содействие:
Администрация Краснодарского края
Администрация муниципального образования город Краснодар
Министерство сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края

Место проведения:
Россия, г. Краснодар, ул. Зетовская, 5, ВЦ «Клуб» ЭКСПОЦЕНТР»

www.fishing-expo.com



**ОРГАНИЗАЦИЯ ОБСЛЕДОВАНИЯ
И ЛЕЧЕНИЯ В ГЕРМАНИИ**

VIP

**Проект фирмы Galleo по обслуживанию пациентов
из России и других стран в клиниках города Кёльн**



**Прозрачная система оплаты.
Вы платите за лечение
непосредственно в клинику.**

**Организация всей программы визита
в Германию**

- ★ визовая поддержка
- ★ предварительные консультации с врачами клиники
- ★ подготовка калькуляции стоимости лечения
- ★ перевод необходимых медицинских документов на немецкий язык
- ★ назначение дат медицинских консультаций
- ★ заказ гостиницы или апартаментов



Услуги в Германии

- ★ трансфер: аэропорты - Кёльн, Франкфурт, Дюссельдорф
- ★ размещение в гостинице или апартаментах
- ★ услуги переводчика
- ★ контроль счетов за лечение
- ★ сопровождение пациента в клинике и за ее пределами
- ★ организация контроля за лечением пациента в клинике



Дополнительные услуги

- ★ продление визы пациента на территории Германии
- ★ услуги адвоката
- ★ авиабилеты
- ★ организация индивидуальных поездок с русскоязычным гидом
- ★ весь спектр необходимых услуг по желанию пациента
- ★ организация помощи во всех ситуациях



**Тел.: +49 1751 240082
+7-903-406-43-49
E-mail: galleo@list.ru
www.galleorostov.ru**

Помощь после отъезда

- ★ организация доставки медицинских препаратов
- ★ организация связи пациента с лечащим врачом
- ★ готовность помочь по всем возникшим вопросам



Торговый дом
Лидя-регион

Белорусское качество
в России





- **Техника для возделывания картофеля и овощей (капуста, лук, чеснок)**
Л-207; КТН-2В; КСТ-1,4; МПЛС и др.
- **Почвообрабатывающая техника**
Плуги оборотные ППО;
АПК-2,8 (гребнеобразователь+фреза);
бороны; АКШ; культиваторы КОН-2,8,
КПМ, КРН и др.
- **Кормоуборочная техника**
ПРФ-145, ППР-Ф-1,8; косилки Л-501,
КДН, КПП; грабли ГВР, ГВБ и др.
- **Техника для внесения минеральных и органических удобрений**
РЖТ; МЖТ-Ф; Л-116; МТТ; РУ и др.
- **Посевная техника**
Сеялки СПУ, СТВ и др.
- **Прицепы и полуприцепы**
«Боярин» ПУС-15; 2ПТС;
ПСТ; ПСТБ; ПТК и др.
- **Коммунальная техника**
Пескоразбрасыватели,
плужно-щеточное оборуд. и др.
- **Запасные части**

г. Москва, пр. Мира, 119
ВВЦ, пав. 18, оф. 107-111
тел./факс: (495) 626-59-51
(многоканальный)
моб.: (926) 225-45-57
(926) 173-99-29

www.lida-region.ru



ДЕНЬ ВОРОНЕЖСКОГО ПОЛЯ

2013

VII МЕЖРЕГИОНАЛЬНАЯ ВЫСТАВКА-ДЕМОНСТРАЦИЯ

4-5 ИЮЛЯ 2013

ВОРОНЕЖСКАЯ ОБЛАСТЬ, РОССОШАНСКИЙ РАЙОН,
ООО «ВОСТОК-АГРО»

ТЕМАТИЧЕСКИЕ РАЗДЕЛЫ:

- Плуги, дисковые бороны, комбинированные агрегаты, культиваторы, глубокорыхлители, уплотняющие катки, загрузчики сеялок, сеялки, опрыскиватели, разбрасыватели удобрений, технологии обработки почвы и сева
 - Косилки, косилки-плющилки, грабли-ворошилки, пресс-подборщики, кормоуборочные комбайны, кормораздатчики-смесители, технологии заготовки кормов
 - Жатки валковые, зерноуборочные комбайны, приспособления для уборки
- Подсолнечника и кукурузы, пресс-подборщики, измельчители-мульчировщики, стокоматеры, технологии возделывания и уборки зерновых культур
 - Свежесухоуборочные комбайны и комплексы, ботвоуборочные и корневыкалывающие машины, очистители головок корнея, подборщики-погрузчики, технологии возделывания и уборки сахарной свеклы
 - Тракторы, автомобили, спецтехника
 - Семена, удобрения, средства защиты

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ СПОНСОР
ВЫСТАВКИ



ОФИЦИАЛЬНЫЙ СПОНСОР
ВЫСТАВКИ



СПОНСОР
РЕГИСТРАЦИИ



ПАРТНЕР ВЫСТАВКИ



ПАРТНЕР ВЫСТАВКИ



ОРГАНИЗАТОРЫ:

Департамент аграрной политики
Воронежской области
ГУ «Воронежский областной центр
информационного обеспечения АПК»
Выставочная фирма «Центр»

КОНТАКТЫ:

тел./факс:
(473) 239-99-60
Email:
agro@vtrcenter.ru
www.vtrcenter.ru





ЧЕРВОНА ЗИРКА

ТЕХНИКА ДЛЯ СОВРЕМЕННЫХ АГРОТЕХНОЛОГИЙ



АСТРА НОВА 5,4 - зернотуковая сеялка, предназначенная для рядового посева семян зерновых, зернобобовых, мелкосемянных культур, сыпучих и среднесыпучих семян трав, с одновременным внесением минеральных удобрений и прикатыванием засеянных рядков.

Модернизации **АСТРА НОВА 5,4:**

- объем бункеров увеличен в 1,5 раза;
- высевальные аппараты выполнены из полимерных материалов;
- высевальные аппараты имеют 2 катушки - для зерновых и зернобобовых;
- вариаторы обеспечивают бесступенчатую регулировку норм высева - отдельно для семян и удобрений.

Публичное акционерное общество «Червона зирка» Украина, г.Кировоград
Отдел продаж по Российской Федерации тел. +38 (0522) 35-61-15, 35-61-17,
35-61-22

Отдел продаж запчастей тел. +38 (0522) 35-61-18



АНТАРЕС 8x4 - борона дисковая модульная прицепная складная предназначена для ресурсосберегающей предпосевной и основной обработки почвы под зерновые, технические и кормовые культуры, уничтожения сорняков и измельчения пожнивных остатков после уборки посевных культур, а также для измельчения, выравнивания и уплотнения почвы после дискования.

Конструкция агрегата обеспечивает плавную регулировку угла атаки каждого ряда дисков в пределах от 0° до 30°, что позволяет оптимально настроить борону для различных типов почвы.

Складывающаяся с помощью гидравлики рама, позволяет уменьшить транспортную ширину до 3,32 м.



ЧЕРВОНА ЗИРКА

Адреса дилерской сети смотрите на сайте
www.chervonazirka.com



АГРОРУСЬ

XXII МЕЖДУНАРОДНАЯ АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА-ЯРМАРКА

АГРОРУСЬ-2013

САНКТ-ПЕТЕРБУРГ, ЛЕНЭКСПО
26 АВГУСТА – 1 СЕНТЯБРЯ



Организаторы: Министерство сельского хозяйства Российской Федерации, Комитет Государственной Думы по аграрным вопросам, Правительство Санкт-Петербурга, Правительство Ленинградской области, Ассоциация крестьянских (фермерских) хозяйств и сельскохозяйственных кооперативов России (АККОР), ЗАО «ЭкспоФорум»

**АГРОРУСЬ – КРУПНЕЙШАЯ ВЫСТАВОЧНАЯ ПЛОЩАДКА
РОССИИ ДЛЯ ДЕМОНСТРАЦИИ ДОСТИЖЕНИЙ МАЛЫХ
ФОРМ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ АПК**

БОЛЕЕ **1700** УЧАСТНИКОВ
БОЛЕЕ **115 000** ПОСЕТИТЕЛЕЙ
ПЛОЩАДЬ ВЫСТАВКИ **55 600** м²

0+

Организатор



тел. +7 (812) 240 40 40, доб. 231, 234, 235, 188, 254
Большой пр. В. О., 103, farmer@expoforum.ru
www.agrorus.expoforum.ru



Группа Компаний
ФЛЕКСОМ



ГУМАТ КАЛИЯ

жидкий торфяной



**Качество,
известное
во вселенной**



г. Ростов-на-Дону: (863) 298-90-02
г. Краснодар: (861) 260-93-07
г. Ставрополь: (8652) 56-27-46

www.gumat.ru