

Быстровозводимые ангары и навесы Срочное строительство и ремонт



от 2850 тыс. руб.

от 2550 тыс. руб.



Ангар 20x50x7 м

Навес 18x50x7 м

ремонт

от 1000 р./м²

строительство

от 2100 р./м²



- **Зернохранилища**
- **Овощехранилища**
- **Навесы для техники**

- **Крытые токи**
- **Коровники**
- **Свинарники**

УЛУЧШАЕМ УРОЖАЙ В ГАРМОНИИ С ПРИРОДОЙ

ИННОВАЦИОННЫЙ СТИМУЛЯТОР РОСТА
РАСТЕНИЙ ИЗ ПРИРОДНОГО СЫРЬЯ



**ЛИГНО
ГУМАТ**

КОНЦЕНТРИРОВАННЫЙ
ГУМИНОВЫЙ ПРЕПАРАТ

ООО «ЛИГНОГУМАТ»
Санкт-Петербург, Малоохтинский пр. 61А, оф. 308

Региональные дилеры:

Краснодарский край

ИП Луценко С.В. (861) 244-34-99, (918) 345-82-11
ИП Кононов Н.П. (861) 252-70-88, (988) 243-30-16

Ставропольский край

ООО «Компания РосАгроСервис» (929) 814-37-71
ИП Мирошников А.А. (962) 448-37-33
ООО «Агро-Н Консалтинг» (865) 256-17-78, (962) 413-72-72

Ростовская область

ООО «Компания РосАгроСервис» (929) 814-37-71
ООО «УралДонАгроСервис» (8632) 40-78-69, 99-95-09, 67-47-04
ИП Решетилов А.В. (863) 298-90-02, (919) 885-50-00

Бесплатный звонок по России

8 800 555 75 72

КАК ЛИГНОГУМАТ® ПОВЫШАЕТ УРОЖАЙ

Лигногумат это уникальный комплекс гуминовых веществ с повышенным содержанием фульвокислот. Эффективен при обработках посевного и посадочного материала, внекорневых обработках, системах капельного полива и орошения. 100% растворим, содержание д.в. до 900 г/кг.

- Повышает урожайность до 30% и товарное качество продукции
- Улучшает энергию прорастания и полевую всхожесть семян
- Способствует развитию мощной корневой системы
- Повышает эффективность усвоения питательных элементов из внесенных удобрений
- Снимает стресс с растений при обработке пестицидами, засухе и заморозках

Узнайте больше на



lignohumate.ru



«СТЕРНЯ-12» –

комплексный микробиологический препарат, для оздоровления почвы и разложения растительных остатков.

Ассоциация микроорганизмов в препарате «СТЕРНЯ» подобрана для выполнения нескольких функций:

- разложения и разрушения целлюлозы растительных остатков;
- микробиологического обеззараживания растительных остатков от фитопатогенных и условно патогенных микроорганизмов – бактерий грибов, противонематодная активность.

Штаммы микроорганизмов, находящихся в препарате, являются пробиотиками, т.е. интенсифицируют микробное самоочищение почвы и воды, естественным образом подавляя размножение и ускоряя отмирание патогенных микроорганизмов за счет прямого антагонизма и конкуренции за источник питания и в то же время стимулируя рост и развитие сапрофитных непатогенных бактерий и грибов.



ЛИГНОГУМАТ® –

многофункциональный гуминовый стимулятор роста с повышенной биологической активностью. Содержит комплекс микроэлементов в хелатной форме. Активно транспортирует питательные вещества и микроэлементы в растение.

Мобилизует силы растения к росту и развитию, снижает пестицидный и природный стресс, позволяет получить ощутимую прибавку урожая и качества продукции.

Применение Лигногумата® совместно с биопрепаратами значительно усиливает действие последних. Также возможно совмещение Лигногумата® с биопрепаратами, обладающими фунгицидными свойствами. При этом действие таких препаратов заметно усиливается.

В Германии препарат рекомендован для применения в качестве удобрения для экологического сельского хозяйства.



БИОЛИПОСТИМ –

прилипатель, пленкообразователь, смачиватель, антидот, антитранспират. Многофункциональный комплексный препарат на основе природных полимеров.

Для значительного повышения эффективности применяемых СЗР, регуляторов роста и водорастворимых удобрений при предпосевной обработке и в период вегетации сельскохозяйственной культур.

Норма расхода: 0,25-0,3 л/га – на 150 - 300 л воды.

Официальный дилер по Краснодарскому и Ставропольскому краю, Калмыкии
Группа компаний ГУМАТ / ИП КОНОНОВ

Краснодарский край
Ставропольский край
Ростовская область
Воронежская область

(861) 992-45-56; (988) 24-33-016; (918) 474-48-19
(8652) 455-069; (918) 474-48-19; (928) 268-06-94
(863) 226-32-28; (988) 24-33-016; (918) 474-48-19
(919) 187-11-62; (920) 225-44-97; (918) 474-48-19

www.rushumat.ru

АТОМИК

Технологии будущего в каждой капле!

Уверенно, быстро, надежно!

- стабилен в рабочих растворах при любом РН длительное время
- совместим со всеми пестицидами агрохимикатами
- не теряет свойств при низких и высоких температурах
- обеспечивает сверхбыстрое распределение по поверхности растения и сверхбыстрое проникновение действующих веществ
- обеспечивает устойчивость к смыванию осадками
- применяется при любых способах обработки
- не имеет аналогов по действию и составу

Активатор пестицидов и агрохимикатов

БЫСТРОЕ ДЕЙСТВИЕ - МАКСИМАЛЬНЫЙ РЕЗУЛЬТАТ!



По вопросам применения и приобретения звоните:

- Краснодар: +7(918) 320-0457
 +7(918) 412-9159
 Ростов-на-Дону: +7(863) 201-8018
 Саратов: +7(927) 224-6243
 Самара: +7(903) 302-9361
 Новосибирск: +7(913) 910-71-75
 Нижний Новгород: +7(831) 433-3642
 Киров: +7(922) 668-2764
 Белгород: +7(910) 366-7649
 Волгоград: +7(937) 720-5911
 Московская область: +7(926) 225-8590

ООО "Аквалар" (926) 225-85-90
 E-mail: ultraflus@yandex.ru
 Зарегистрированный товарный знак ООО "Аквалар"

Разрешен к применению:
 Минсельхоз России №19/2303 от 18.07.2012
 Россельхознадзор №ФС-АС-3/5898 от 31.07.2012
 Роспотребнадзор №01/9368-12-31 от 20.08.12
 Сертифицирован

ТЯЖЕЛОВЕСЫ В БОРЬБЕ ЗА УРОЖАЙ

ПОЧВООБРАБАТЫВАЮЩАЯ
ТЕХНИКА РОСТСЕЛЬМАШ



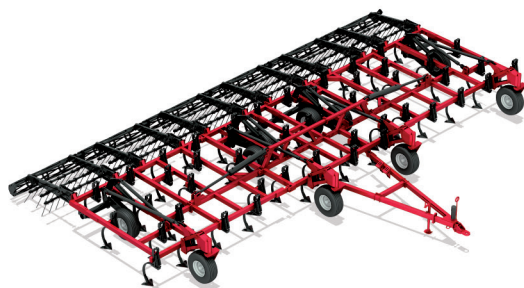
*техника выпускается АО «Клевер» под брендом Ростсельмаш



**Дисковые бороны
офсетные серия DV**
производительность до 6,0 г/ч
глубина обработки от 7 до 25 см



**Бороны дисковые
тандемные серия DX**
рабочая ширина захвата 8,8/9,7/10,8 м
глубина обработки от 7 до 18 см



**Культиваторы
для сплошной обработки серия R**
рабочая ширина захвата до 18,3 м
глубина обработки от 6 до 15 см



**Посевные комплексы
серия SH/SC**
рабочая ширина захвата до 18,3 м
глубина обработки до 18,3 м г/час

ООО «Югагромаш» –
официальный дилер в Ростовской области
г. Батайск, 60 лет Победы, 42
тел. 8 (863) 210-02-05
rostov-ugagromash.rostselmash.com

РОСТСЕЛЬМАШ
Агротехника Профессионалов

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИКА

Цены волнуются раз,
цены волнуются два.....8
Минсельхоз США заставил пшеницу дешеветь,
Минсельхоз России вернул котировки на место

РАСТЕНИЕВОДСТВО

«Недоберу 35-40% урожая».....10
Уроки экстремального агросезона

Коктейль и защитит, и накормит.....12
Покровные культуры как инструмент оздоровления почвы и роста рентабельности

ЖИВОТНОВОДСТВО

Неприхотливый бычок.....18
При каких условиях выращивание телят – важная статья дохода молочной фермы

ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

Минфин допускает использование
скан-образов первичных документов
для целей бухучёта.....20
Консультации Николая Кана

ОХОТА И РЫБАЛКА

Дельфин, предлагающий дружбу.....26
Встречи с добрым морским обитателем

Оптимальный урожай

После одного из прошлогодних заседаний Клуба агрознатоков директор крупного хозяйства поделился тревогой. Вот получает он больше 6 т/га пшеницы, числится в районе передовиком, а радости мало. Потому что даже этот урожай не всегда покрывает затраты на ГСМ, семена, удобрения, СЗР. «Вот бы познакомиться с теми, что собирают 4 т/га и счастливы», – высказал он идею.

Проблема не новая. Для чиновников приоритет – валовой сбор. За максимальные намолоты – награды и почести. А что у тебя в кассе – дело десятое. Для крестьянина всё наоборот. Хотя идеальный вариант – когда урожайность бьёт рекорды, а затраты на минимуме. Но такое везение редкость, особенно при стремительном росте всех затрат агрария.

Поэтому всё больше земледельцев стремятся оптимизировать бюджет урожая. Конечно, самый простой путь – урезать дозу селитры, отказаться от химобработок и будь что будет. Путь к обнищанию и банкротству. Другое дело, если оптимизация – процесс продуманный, взвешенный.

В этом номере «Делового крестьянина» сразу три примера такого подхода к агробизнесу. Известный донской фермер Юрий Перетятко («Недоберу 35-40% урожая» – с. 10) анализирует последствия нынешней аномальной весны: жестокие возвратные заморозки, сушь, нашествие вредителей и болезней. Некоторые коллеги Юрия Альбертовича, увидев поникшую озимую пшеницу, кинулись к культиваторам в надежде пересеять яровыми и заработать хоть что-то. Добро, если в почве осталась влага. Но на огромной территории юга этих запасов нынче нет. Значит, высока вероятность, что понесёшь двойные затраты и всё равно ничего не уберёшь. Об этом предостерегали известные аграрные учёные. Но, как говорится, мы сами с усами.

Юрий Перетятко занялся трудной работой – спасением, лечением, восстановлением пшеницы, которая приносит главный доход его фермерскому хозяйству. Конечно, в нынешнем году этот доход у него будет значительно меньше, потому что и урожайность просядет от расчётной, и затраты выросли. Но катастрофы он наверняка сумеет избежать.

Крымский фермер Алексей Перепелица («Коктейль и защитит, и накормит» – с. 12) получает со своей земли вдвое меньше, чем 4 т/га. И говорит, что даже такие намолоты выгодны, когда ты обогащаешь почву с помощью покровных культур, умело используешь севооборот, накапливаешь в земле влагу. Вопреки расхожему мнению о том, что при нулевой технологии неизбежно применение огромных доз химии, Алексей Сергеевич научился получать урожаи без применения инсектицидов и фунгицидов. А это даже для многих приверженцев классики – фантастика. Со временем, уверен фермер, стремление работать в гармонии с природой позволит ему при низкой себестоимости наращивать урожайность.

Кстати, Перепелица в своей ставке на покровные культуры не одинок. В одном из ближайших номеров мы расскажем о Дне поля no-till, который прошёл в третьей декаде мая в ООО «Олимп» Матвеево-Курганского района Ростовской области. Там урожаи с использованием покровных коктейлей повыше. В среднем пшеница даёт по 30 ц/га. Но затратная часть на её выращивание — позавидуешь. Меньше 10 тыс. рублей на гектар. Следите за нашими публикациями.

А в этом номере обратим внимание ещё на один опыт из вариантов оптимизации. Фермер Виктор Санников («Неприхотливый бычок», с. 18) откармливает на своей молочной ферме бычков. Непрофильное, с точки зрения молочника, направление стало существенной прибавкой к основному доходу хозяйства. Затраты на постройку навесов для быков оказались минимальны в сравнении с помещением для дойного стада, расходов на ветпрепараты практически нет, а на корм уходят даже объедья с коровьего стола. И привесы у этих бычков молочной породы практически не уступают мясным сороричам. Почему не использовать такой источник для пополнения кошелка!

Примеры разные. А объединяет всех этих хозяев одно — здоровое стремление получить оптимальный результат.

Николай ГРИТЧИН

ВНИМАНИЕ!

Подписаться на журнал
«Деловой крестьянин»
можно через редакцию.
Справки по вопросам подписки
по телефону: (863) 282-83-12,
Днепровская Наталья Николаевна

Деловой

крестьянин

Учредитель: ЗАО «Издательский дом «Крестьянин»
Главный редактор Гритчин Николай Васильевич
Выпуск № 6. Номер подписан по графику
28.05.2020 г. в 16.00, фактически 28.05.2020 г. в
16.00. Выход в свет 8 июня 2020 г.
Индекс 79386. Тираж 10 000 экз. Заказ № 383.
Цена свободная.
Адрес редакции и издателя: 344018, г. Ростов-на-Дону,
пр. Буденновский, 80, оф. 901,
тел.: 8 (863) 282-83-13, e-mail: dk@krestianin.ru

Журнал отпечатан в типографии ИП Истратов С. В. (Lucky Pack), г. Ростов-на-Дону, ул. Мечникова, 112. Объём 8 печатных листов. Номер набран и сверстан в компьютерном центре «Крестьянин». Журнал зарегистрирован Федеральной службой по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия. Рег. номер ПИ № ФС77-27283 от 22 февраля 2007 г.

16+

Как подать объявление в журнале «Деловой крестьянин»

1. Разборчивым почерком напишите текст объявления. Укажите контактный телефон.
2. Квитанцию почтового перевода об оплате и текст объявления пришлите по почте: **ул. Города Волос, 6, г. Ростов н/Д, 344000, ЗАО ИД «Крестьянин».**
Реквизиты ЗАО ИД «Крестьянин»:
р/с 4070281080000000935 в ОАО КБ «Центр-инвест» г. Ростова-на-Дону, БИК 046015762, к/с 3010181010000000762, ИНН 6162004360 КПП 616501001



Грантовая поддержка приносит плоды

По данным статистики, количество глав КФХ в Волгоградской области выросло на 3,3% по сравнению с 2019 годом. И сегодня в регионе порядка 3,7 тыс. фермеров. Как считают в администрации региона, стимулом к увеличению желающих заняться фермерством служит грантовая поддержка отрасли. За последние шесть лет на эти цели в области направлено свыше 1,5 млрд рублей – сельчанам предоставлено 510 грантов. На эти средства фермерами и кооператорами приобретено 640 единиц техники, более 20 тыс. голов КРС и МРС, создано более 50 производственных объектов, порядка 800 рабочих мест. В 2019 году волгоградскими КФХ произведено продукции на 33,7 млрд рублей – в 2014 году этот показатель составлял 16,3 млрд. Особенно заметен вклад малых форм в развитие молочного животноводства. В 2019 году производство молока в КФХ и кооперативах увеличилось на 5,8%, а всего с 2014 года – на 15%.

В нынешнем году меры поддержки продолжены. 86 жителей региона получают гранты на развитие хозяйства – облкомсельхоз рассмотрел все заявки и определил победителей конкурса для начинающих фермеров. По информации профильного комитета администрации области, начинающие фермеры смогут направить на развитие своих хозяйств без малого 198 млн рублей – почти на 16 млн больше уровня прошлого года. Практически все бизнес-проекты нацелены на развитие животноводства как мясного, так и молочного направлений.

Наибольшее количество участников представило Заволжье: в Палласовском районе решили создать своё КФХ и продолжить его развитие с грантовой поддержкой 16 человек, в Николаевском районе – 14. Также в число победителей вошли фермеры Кумылженского, Среднеахтубинского, Быковского, Городищенского, Светлоярского, Ленинского и других районов.

Дождь по заказу

Ослабить последствия сильной засухи на Ставрополье решили искусственными дождями. Как сообщили в МСХ края, в регионе выполняются авиационные работы для искусственного увеличения осадков. Воздействия оказывает самолёт метеолаборатории Як-42Д «Росгидромет». Эффективность при наличии пригодных условий для засева облаков должна составить до 30%.

По оценке властей, регион находится в сложнейших погодно-климатических условиях. Отсутствие влаги в метровом слое и сильные заморозки привели к крайне негативным последствиям для отрасли.

– Из резервного фонда правительства края выделено 40 млн рублей, на которые заключён контракт по искусственному увеличению осадков. Вызванный авиаборт позволит улучшить ситуацию с посевами в крае, – от-

метил первый зампреда правительства Ставрополья Николай Великданы.

Самолёт оборудован вычислительно-измерительной аппаратурой для определения всех параметров облаков, которые необходимо измерять для воздействия на них.

– Работы проводятся для улучшения ситуации в районах, находящихся в зоне ЧС – Арзгирском, Левокумском, Новоселицком, Туркменском муниципальных районах и Благодарненском, Нефтекумском, Петровском городских округах Ставропольского края. Нам необходимо изучить опыт, который уже применялся в регионе, и выстроить систему, которая позволит накапливать осадки в течение всего года, – добавил глава МСХ края Владимир Ситников.

Студенты получили доступ к современным технологиям

На биотехнологическом факультете Ставропольского государственного аграрного университета создан Центр управления высокопродуктивными генетическими ресурсами животноводства. В его составе эксперт-бонитерская служба, контроль-ассистентская служба, референс-лаборатория оценки качества молока, лаборатория генетического контроля. Как сообщили в МСХ края, сотрудники Центра дважды в неделю выезжают в лучшие племенные хозяйства Ставрополья, где выполняются работы по линейной оценке экстерьера коров, учёту молочной продуктивности, отбору и транспортировке проб сырого молока для проведения анализов в референс-лаборатории, которая укомплектована современным лабораторным оборудованием в соответствии с требованиями Международного комитета регистрации животных (ICAR).

В числе других хозяйств студенты посетили ООО «Хлебороб» Петровского городского округа, ведущего племенного предприятия по разведению КРС ярославской породы, что позволило ознакомиться с технологией и получить практические навыки заготовки и хранения сенажа в полимерных рукавах.

Кроме того, будущие специалисты освоили раннюю УЗИ-диагностику беременности у коров, ознакомились с технологическим оборудованием для производства молока, схемами и приёмами доения коров на установке «Ёлочка», участвовали в контрольном доении на молочно-товарных фермах, произвели отбор проб молока для исследований в лаборатории селекционного контроля качества молока.



Сельхозтехника под урожай

Более 450 единиц сельскохозяйственной техники на общую сумму более 1,6 млрд рублей приобрели аграрии волгоградского региона с начала 2020 года, в том числе парк пополнили 138 тракторов и 60 комбайнов. По информации администрации области, всё больше аграриев пользуются возможностью приобрести оборудование в лизинг – этот механизм обеспечивает максимальную доступность дорогостоящей техники

без внесения аванса. Так, с начала года АО «Росагролизинг» поставило в хозяйства региона 58 единиц сельхозтехники на общую сумму около 300 млн рублей. Также сельхозпроизводители могут выбрать сезонный график платежей, что даёт возможность расплатиться после реализации урожая.

В 2019 году сельхозтоваропроизводители области приобрели 2000 единиц новой высокоэффективной техники на сумму порядка 6 млрд рублей, 900 из них – с господдержкой.

Благодаря участию в льготных программах за последние пять лет в хозяйствах прибавилось свыше 2,5 тыс. новых тракторов и около 1,7 тыс. комбайнов. Значительно сократилось количество техники старше десяти лет, используемой в АПК области. В частности, доля тракторов возрастом до десяти лет увеличилась с 35% до 41%. Доля новых комбайнов выросла до 55%.

Поддержка на старте

КФХ Зулкарная Кормазова из Андроповского муниципального района Ставрополья успешно реализовало проект по развитию семейной животноводческой фермы. В 2018 году, сообщили в МСХ края, фермер получил грант в сумме 9,8 млн руб. На эти средства произведена реконструкция МТФ – заменены крыша, окна, сделан специальный световой конёк, установлен новый транспортёр для удаления навоза, смонтировано молочное оборудование – молокопровод, вакуум, охладитель, очиститель, танкер для хранения молока, приобретено племенное поголовье – 50 нетелей симментальской породы молочного направления.

На сегодня КФХ Кормазова полностью выполнило показатели бизнес-плана. Трудоустроено четыре человека. Ежедневно ферма реализует более 600 литров молока на молзавод.



Саженцы для садов и виноградников

Этой весной на Ставрополье заложены плодотомники на 205 га. Этим бизнесом в регионе, по данным МСХ, занимаются как большие сельхозпредприятия, так и малоземельные фермеры. Самым крупным питомником на юге России считается центр плодового питомниководства «Сады Ставрополья». Выращиванием посадочного материала для виноградников занимаются КФХ Мазарчук из Предгорного муниципального района и КФХ Калашников из Петровского городского округа. Всего же в крае насчитывается 10 питомников, которые выращивают посадочный материал для виноградарских, садоводческих и ягодоводческих отраслей Ставрополья и других регионов РФ. Из них три крупных и несколько малых форм занимаются выращиванием посадочного материала для садов. Они выращивают до 3 млн насаждений разных культур и сортов в год. Выращиванием посадочного материала земляники по современным технологиям занимается единственное крупное хозяйство – СПК «Советский» Кировского городского округа.

Цены волнуются раз, цены волнуются два...

Минсельхоз США заставил пшеницу дешеветь,
Минсельхоз России вернул котировки на место

В мае на юге России начались долгожданные дожди. Где-то они смогли поправить состояние озимых, где-то оказались что мёртвому припарки. Подсчитать урон от весенней непогоды (морозов, суховея, засухи) затрудняются и фермеры, и мировые аналитики. Оттого цена на пшеницу нового урожая еженедельно скачет – под властью то одного, то другого прогноза.

В апреле эксперты зернового рынка сходились во мнении, что на старте нового сезона российская пшеница будет продаваться за рубеж примерно по \$ 200 за тонну. Но в первых числах мая форвардные контракты (с поставкой в июле-июне) стали дешеветь. Синоптики обещали обильные осадки – и биржи рассчитывали на улучшение состояния озимых.

Накануне Дня Победы, выступая на онлайн-конференции, глава «СовЭкона» Андрей Сизов сказал, что коридор будущих цен видится ему широким: от \$ 180 за тонну (если урожай окажется большим) до \$ 200 за тонну (если во второй половине мая начнётся жара). Температура в мае была даже ниже средне-многолетних значений, однако «коридор» всё равно сузился и сдвинулся к верхней границе цен. Мировой рынок осознал, что ущерб от морозов был недооценён, а осадки запоздали.

Состояние посевов – «не гневить бога»

Самым пострадавшим из аграрного треугольника оказался Ставропольский край. Четверть из посеянных на 2 млн га озимых оказалась в плохом состоянии, 10% – в критическом. В Арзгирском, Левокумском, Новоселицком и Туркменском муниципальных районах, а также в Благодарненском, Нефтекумском и Петровском городских округах из-за засухи ввели режим ЧС.

Правительство края бросило клич среди аграриев – профинансировать искусственные осадки (то есть оплатить вылеты специального авиаборта Росгидромета, который бы распылил в облаках реагенты, вызывающие дождь). Неизвестно, откликнулся ли кто-нибудь на это предложение. В середине мая минсельхоз Ставрополя сообщил, что 40 миллионов рублей на рукотворные дожди выделены из резервного фонда правительства края. Об эффективности этой меры судить пока рано: первые вылеты были сделаны только 26 мая.

Пока северо-восток края с тревогой смотрел в небо, на юге поливало как из ведра. У фермера Дмитрия Жендубаева из Предгорного района Ставрополя в зоне непрошено сильных осадков оказалось сразу два поля: с одного рекой текла вода с посеянной кукурузой, другое накрыло градом величиной с де-



сятирублёвую монету.

– Ущерб нанесён, но небольшой. В целом поля восстанавливаются, погибло около 5% посевов пропашных культур, – говорит Дмитрий Жендубаев. – А вот состояние пшеницы беспокоит. Если оценивать визуально, из-за засухи процентов 25 урожая пшеницы мы потеряли.

Прикидывают возможный недобор урожая и в Краснодарском крае. Здесь ситуация лучше. Из 1,7 млн га озимого клина растения погибли на 52,8 тыс. га, частично повреждены на 850 тыс. га.

– От заморозков больше всего пострадал северо-восток Кубани: Белоглинский, Новопокровский... Но и нас морозы коснулись, – говорит глава КФХ Виктор Коломейцев из Кавказского района. – То, что урожай сократится, могу сказать однозначно, а вот насколько – покажет уборка. Заходишь с одного конца поля – видишь, что только 5% колосов помёрзло, пройдёшь двести метров – уже 15-20%.

– После дождей посевы стали поправляться: и горох поднялся, и ячмень повыше стал. Но всё равно... У ячменя мороз убил основной стебель, остались только на подгоне. Урожай плачевный будет, – рассказывает о ситуации в Белоглинском районе фермер Сергей Литвинов. – Если центнеров 30 получим, уже хорошо. Вообще, у нас средняя урожайность озимого ячменя – 50-60 центнеров. В хорошие года и до 80 ц/га доходила. Сколько даст пшеница, судить не берусь. Знакомые ребята сеяли по гороху – и даже по такому хорошему предшественнику ожидают в районе 30 ц/га при обычной урожайности 60 ц/га.

На некоторых полях после заморозков пшеница осталась без колоса – «всадники без головы», как выразилась академик РАН зав. отделом селекции пшеницы и тритикале НЦЗ Людмила Беспалова. Растения живы, но зерна не будет. Такую «траву» хозяйствам пришлось косить на корм скоту или задисковать.

Погибшие озимые заменяли кукурузой, подсолнечником, нутом.

Сев пропашных культур, впрочем, тоже не всегда проходил гладко.

– Следом за морозом у нас случилась засуха, а потом – свирепый ветер. Сильно повредило свёклу – позаметало, повыврывало. То же самое с подсолнухом, кукурузой. Люди сеют – а всё ветром выдувает, – поделился наблюдением Сергей Литвинов. – Представляете, у нас только сейчас кукуруза стала показываться – столько времени пролежала в сухой земле! Выйдет ли из неё что-то хорошее? Не знаю...

Ростовской области, пожалуй, повезло больше всего. Наиболее сильные повреждения от заморозков получили посевы на юге региона – там, где озимые были более развиты. В центральной и северной частям области ситуация лучше.

– Ячмени пересеяли, рапс пересеяли, озимые в удовлетворительном состоянии, – делится фермер Сергей Лобов из Константиновского района. – Грандиозного урожая не увидим, но, по крайней мере, всё живое. С яровыми мы в этом году не спешили. У тех, кто лён рано сеял, он вымерз, а наш остался жить. Беспокоит аграриев, что увеличились затраты: многим пришлось «вытягивать» посевы

микроэлементами, стимуляторами. Все надеются, что ухаживали за пашней не зря и доходы покроют расходы.

– Потрапились, конечно. Сыпали из расчёта получить 50 центнеров с гектара. Получим, может быть, 35-40 ц/га – будем и этому рады, – говорит фермер Пётр Галабурдо из Песчанокского района.

– Мы клали удобрения из расчёта получить с гектара 80 центнеров пшеницы, 100 центнеров кукурузы. А там – что бог даст, – замечает Виктор Коломейцев.

На вопрос, какого ждать урожая, земледельцы в один голос отвечают: «Скажем в середине июня». Все надеются на лучшее, но помнят, что ведут «бизнес под открытым небом», от которого чего угодно можно ожидать: и суховея, и града.

– Поле чечевицы вымерзло. Полполя пшеницы погибло, полполя – уцелело волнами, – перечисляет фермер Алексей Емельянов из Азовского района Ростовской области. – Культивировать не захотел – посмотрим, что даст. Может быть, после дождей немного поднимется. У ячменя первый стебель полностью погиб, но потом пошла вторая волна стеблей... И осадков выпало неплохо. На 40% посевов влаги достаточно, на 60% – маловато. Но бога гневить не будем – пока всё хорошо.

Сила прогноза – плюс-минус \$ 5

Сложности с оценкой нового урожая есть не только у фермеров, но и у аналитиков.

Прогнозы начинаются со 120 млн тонн (Минсельхоз России) и заканчиваются 126,3 млн тонн («СовЭкон»).

В начале мая рынок ошарашил излишне оптимистичный подсчёт иностранной сельскохозяйственной службы Минсельхоза США. Она заявила, что Россия в этом году соберёт 77 млн тонн пшеницы (без учёта Крыма). Это на 5% больше, чем в 2019-м, и на 6% выше среднего валового сбора за пять лет. Среднюю урожайность американский Минсельхоз оценил на уровне 28 ц/га – это второй после рекордного 2017 года результат.

Довольно высокие сборы США предсказали и другим зернопроизводящим странам. Биржи отреагировали на это немедленно – пшеница стала дешеветь. По данным Института конъюнктуры аграрного рынка, тонна российской пшеницы нового урожая с протеином 12,5% после отчёта Минсельхоза США подешевела на \$ 4, до \$ 195 (FOB). В «СовЭконе» отметили, что за неделю цены контрактов на новый урожай пшеницы этого класса снизились со \$ 198-200 до \$ 195-197 за тонну (FOB).

Но уже через несколько дней свой прогноз сделал Минсельхоз России. В беседе с президентом глава ведомства Дмитрий Патрушев заявил, что урожайность может снизиться на 30% в Краснодарском и Ставропольском краях, а также в Ростовской области.

– В 2020 году урожай зерновых может составить порядка 120 млн тонн, масличных – до 22,5 млн тонн, а овощей и бахчевых – около 16 млн тонн, картофеля – более 22 млн тонн, – сказал министр. – Все эти показатели на уровне прошлого года.

Интересно, что в начале весны, когда посевы озимых выходили из зимы хорошо раскустившимися, Минсельхоз РФ ожидал валовый сбор на уровне 125,3 млн тонн.

Резкое понижение прогноза со стороны российского аграрного ведомства заставило мировые цены качнуться в обратную сторону.

По данным ИКАР, цена нового урожая с 12,5-процентным содержанием протеина в Новороссийске с поставкой в июле подскочила за неделю на \$ 4, до \$ 199 за тонну (FOB), «СовЭкон» зафиксировал рост до \$ 202 (FOB) с поставкой в июле.

Цены на пшеницу сейчас поддерживаются опасениями, что мировой сбор зерна снизится. Этот год будет не самым лучшим для Франции, главного европейского экспортёра пшеницы. Как сообщило агентство FranceAgriMer, к 18 мая в хорошем и отличном состоянии находилось 57% посевов пшеницы (годом ранее – 70%) и 55% ячменя (против 80% в прошлом году).

Из-за продолжительной засухи пострадали посевы в Румынии.

– Это двойной удар. Мы наблюдаем очень плохой год для пшеницы, ситуация напоминает 2002 год, когда растения замерзли зимой в отсутствие снежного покрова, а затем весной вообще не было дождей, – сообщил Reuters министр сельского хозяйства Румынии Петре Дза. – В 10 из 41 административного округа гибель урожая доходит до 100%. Если в прошлом году Румыния собрала рекордные 10 млн тонн, в этот раз ожидания существенно ниже – от 5 до 7,4 миллиона тонн. Проблемы есть и на Украине. Максим Куций, губернатор Одесской области (крупнейшего зернового региона страны), сообщил, что сбор зерна может упасть на 70% – с 3,7 до 1,2 млн тонн. Причина – в почвенной засухе, которая охватила 500 тыс. га.

Продолжится ли на фоне этих новостей рост экспортной цены на российскую пшеницу? Аналитики пока не берутся прогнозировать.

Где будет маржа?

Внутренние цены на юге России даже после исчерпания экспортной квоты остаются довольно высокими. Национальный союз зернопроизводителей даёт для ЮФО и СКФО следующие котировки:

пшеница 3-го класса – 11 400-16 800 руб./т;
пшеница 4-го класса – 11 000-16 150 руб./т;
пшеница 5-го класса – 10 800-15 700 руб./т;
ячмень – 11100-12000 руб./т;
кукуруза – 10650-12550 руб./т.

– Мы думаем, через некоторое время возникнет ситуация так называемых «двухуровневых» цен: будет весьма высокая цена на пшеницу старого урожая и относительно низкая на пшеницу нового урожая, – рассказал «ДК» генеральный директор ИКАР Дмитрий Рылько. – И они будут так сосуществовать в течение нескольких недель. Запасов у многих мукомолов и комбикормщиков мало, им нужно покупать – причём так, чтобы сырьё медленно шло в дело. А пшеница нового урожая сразу в производство не пойдёт – по технологическим причинам. Так что старый урожай будет потихоньку опускаться, но всё равно стоить достаточно дорого. А новый будет жить отдельной жизнью.

Рынок кукурузы, по мнению Дмитрия Рылько, выглядит не очень благополучно. В США ожидается рекордный сев, хороший урожай будет и в южном полушарии.

Цены на кукурузу будут сильно зависеть от рынка биоэтанола, который сейчас страдает от отсутствия спроса.

– Зачем американские фермеры сеют культуру, на которую упал спрос? Во-первых, американцы надеются, что страна снова вернётся к транспорту и цены на биоэтанол будут стабилизироваться, расти понемногу. Во-вторых, в США действует очень хорошая

система страхования, она позволяет аграриям получать доходность независимо от уровня цен. К тому же мы понимаем, что осенью в США будут президентские выборы. Они как раз придутся на ноябрь, в разгар уборки. Фермеры надеются, что Трамп не оставит их в беде – и либо через программы страховки, либо как-то ещё они свою доходность получат.

Минсельхоз США, кстати, уже объявил, что фермеры получают «антикоронавирусные» субсидии. На каждый второй произведённый в 2019 г. бушель сельхозпродукции растениеводы получают от 18 до 45 центов (в зависимости от культуры). Если перевести бушели в тонны, выходит, что американцы получают примерно 6,6 доллара за тонну яровой пшеницы, 16,5 доллара за тонну соевых зернобобов, 12,6 доллара за тонну кукурузы. Субсидии получают также производители ячменя, рапса, хлопка и овса.

– Так что если не будет никакого природного коллапса, можно ожидать достаточно низких цен на кукурузу, – сказал Дмитрий Рылько. – Плюс Украина поддавливает за счёт своих низких издержек. Мы традиционно находимся в тени нашего великого кукурузного соседа в течение многих лет.

Семечка до сентября будет торговаться примерно на том же уровне, что и сейчас, предпосылок для изменения котировок нет, считает глава «СовЭкона» Андрей Сизов. По его мнению, даже продление запрета на экспорт маслосемян сейчас не будет иметь смысла – к 1 июля вывозить за рубеж будет просто нечего. Между переработчиками идёт серьёзная конкуренция за сырьё, кроме того, мировые цены на подсолнечное масло остаются стабильными.

По данным портала OilWorld, цены на внутреннем рынке достигли 50,4 тыс. рублей за тонну (максимум за последние два года) или \$ 710,6 за тонну.

По словам главы аналитической компании «ПроЗерно» Владимира Петриченко, тонна масла (FOB Новороссийск) сейчас стоит \$ 730-740. Цены за последнюю неделю мая повышались на все жидкие масла, в том числе рапсовое и соевое. Этому способствовало увеличение цены на нефть. Дорожающее масло позволяет, в свою очередь, поддерживать цены на сырьё.

– По свёкле, я думаю, нас ожидает некая нормализация ситуации, – рассказал «ДК» Дмитрий Рылько. – Мы видим, что и посеют поменьше, и урожайность будет ниже, чем в прошлом году. Но это пока бабушка надвое сказала. Плюс ко всему постепенно пробируются каналы экспорта: в этом сезоне сахара выгрузили уже свыше миллиона тонн. Это рекорд. Растущий экспорт, мы надеемся, сыграет свою роль, и очередного провала по ценам и доходности в этом сезоне не будет.

– Сейчас, по данным ИКАР, сахар стоит 28,52 рубля за килограмм с НДС, – говорит Виктор Коломейцев. – В этом году площадь под сахарной свёклой мы сократили вдвое, потому что цена на сахар в течение года падала до 18-19 рублей при себестоимости 21-22 рубля. «Освободившиеся» гектары раскидали: немного отдали под кукурузу, немного под подсолнечник, немного под сою. Угадать одной культурой, я считаю, невозможно. Поэтому придерживаемся стратегии «ставить на всё понемногу». Что-то угадаем, что-то – нет, а в общем получится нормально.

Александра КОПЕНЕВА



Фермер Юрий Перетяцько: «Недоберу 35-40% урожая»

Уроки экстремального агросезона

Комплекс неблагоприятных погодных факторов этого сезона загнал в тупик даже многоопытных аграриев юга России. Какие уроки следует извлечь из аномальной нынешней весны? С этим вопросом мы обратились к известному донскому фермеру Юрию Перетяцько (Зерноградский район). Вот что он рассказал.

И Алексеич не выручил

— Этот год очень показателен. Он многим, и мне в том числе, дал по рукам. Он показал: ребята, слишком увлекаться не нужно. Нужно придерживаться правила: сеять сорта, предназначенные для вашей почвенно-климатической зоны. Краснодарские сорта пострадали в этом году больше всего. Рядом с моими полями посеяны сорта зерноградской селекции. А я любитель краснодарских сортов. У меня их три — Гром, Алексеич и Юка. И даже они по-разному отреагировали на возвратные заморозки. Посеянные в поздние сроки сорта меньше пострадали. Этот год необычен совокупностью факторов. Факторы, влияющие на урожай: влага, температуры (как минусовые, так и высокие плюсовые), сильные ветра, яркое солнце и фак-

тор, который я называю защитой растений (от насекомых, болезней и сорняков). Обычно мы боремся с одним из факторов. Можно, скажем, противостоять засухе в течение малого промежутка времени. Сохранять влагу. Можно разрушить у растения в этот период гормон старости и на время — на 7-10 дней — вывести из стресса, и оно не будет понимать, что находится в стрессе и будет продолжать вегетацию. Но и это делать бесконечно нельзя.

А в этом году эти факторы были все вместе. Не в отдельности. Заморозки минус 3-5 градусов не страшны для пшеницы. А если это минус 8-12 градусов, то начинаются большие проблемы. Потому что клетка наполнена жидкостью. Влага эта замерзает, превращается в лёд и разрушает клетку. Как стеклянная бутылка с водой на морозе. Можно с этим бороться? Да. Стенку клетки с помощью веществ нужно сделать эластичной. Но бесконечно нельзя.

Когда наступили эти заморозки (минус 10 градусов), то те вещества, которые я давал, помогли, но лишь на время. На третьи сутки заморозков вегетативная масса отмерла. Встал вопрос: можно реанимировать растение? Да, можно. Я реанимировал. Пшеница

отросла. Потому что в узле кушения за осень и зиму она не расходовала накопленное питание. Это сахара. Их было много, и это позволило отрастить вегетативную массу. Я сделал выдох: уф-ф, пронесло. А не пронесло. Накатила вторая волна. Опять минус 12. И снова отморозило вегетативную массу. Не на всех полях. Как-то полосами, в низинах. Поэтому часть полей выглядит к середине мая не очень хорошо. Часть на трещинку, а часть на четверочку.

Ценен колос, а не солома

А тут ещё засуха. Думаю: надо же — первый раз за 30 лет моё хозяйство останется без семян. Вопрос об урожае уже не стоит. Он закрылся. И так во многих хозяйствах: и Краснодарский край, и Ставропольский, и Ростовская, Волгоградская области. Представляет: юг России, который выдаёт 30% зерна стране, вошёл в пике.

В прошлом году многие семеноводческие хозяйства продавали семена, заражённые вирусами. В погоне за деньгами. В результате фермеры, их купившие, уходили в минуса. Поэтому и сегодня лучше своих семян найти мала вероятность. Они выращены на твоей

земле, они приспособлены к твоим условиям, к твоему климату, температурам, уходу твоему, твоим методам защиты и т. д. От своих семян ты знаешь чего ждать. А про чужие ты вообще ничего не знаешь.

Моё хозяйство обычно получает расчётную урожайность с учётом количества влаги, питания, защиты. Но когда у вас раз отморозило, второй отморозило... У меня низкие нормы высева семян. Я рассчитывал на то, что пшеница раскустится. А когда это уничтожено... О том, что на момент уборки я получу 6 млн равноценных колосьев, теперь уже нет и речи. А ещё и засуха. До середины мая без дождей.

Хозяйства, у которых накоплен жировой запас, переживут нынешний неурожай. Но только при условии получения хороших собственных семян. Они этими семенами отсеются и через год получат нормальный урожай. Нынче же недобор урожая для меня очевиден. В разных хозяйствах он будет разным. В своём я прогнозирую недобор от 35 до 40%.

Сегодня многих тревожит низкая пшеница. Зачем об этом беспокоиться? Нам же нужен урожай зерна, а не соломы. В прежние годы мы специально работали ретардантами, чтобы укоротить стебель пшеницы. А сегодня сами экстремальные погодные условия укоротили этот стебель. И бог с ней, с соломой. А когда же нам биться за урожай? На флаговом листе за урожай биться. К сожалению, часто крестьяне стремятся накормить пшеницу в феврале, когда она ещё спит. А на флаговом листе, когда закладывается количество зёрен, такие крестьяне уже выдохлись, деньги у них закончились.

В этом году у меня просели все краснодарские сорта. У кубанской селекции несколько отрицательных моментов. Она не выдержи-

вает возвратных заморозков. Получить сильную пшеницу из этих сортов довольно сложно. А при одинаковых условиях ставропольская селекция, зерноградская выше по классу, чем краснодарская. Краснодарская – это больше экспортный вариант. Мы экспортируем больше четвёртого класса. Потому что в Турции стоят мукомольные предприятия, которые наладили из четвёртого класса производство муки с добавками, разрыхлителями, отправляя её затем на экспорт.

Пересев хорош, когда есть влага

Неважное состояние пшеницы побудило некоторых крестьян закультивировать озимые поля и посеять яровые культуры. Но какой в этом смысл, если в почве нет влаги? Даже академика Людмилу Беспалову, которая рекомендует бороться за урожай озимой пшеницы, не слушают. Она говорит: зачем вы дискуете? Получите хотя бы 25-30 ц/га и соберите. Центральные стебли погибли. Получать урожай будем на вторичных, третичных стеблях. Я с ней согласен. Надо и всем прислушиваться к мнению авторитетных учёных.

Зимы в этом году не было. А это сохранило множество вредителей растений. Если зайти сейчас на большинство полей, то можно услышать жужжание. Это значит, что и вирусы прошлого года проявятся. Разрешённых антибиотиков против вирусов у нас выпускается всего два вида и в малом количестве. То есть их нет. Лучше всего бороться с вирусами, предупреждая их. А это значит, уничтожать разносчиков этих вирусов, насекомых. Систематически уничтожая их в посевах. Как уже сказал, лучше у меня выдержали поздние посевы озимой. Сеял в первые сро-

ки с 10 сентября. Это была великолепная пшеница, и она пострадала больше всего. То есть это был второй год подряд, который помог лентяям, которые живут на естественном плодородии. А те хозяйства, которые занимались питанием растений, сверялись с наукой, больше пострадали. Потому что питание при поступлении в лист вызывает деление клетки. А для этого нужно много влаги. При возвратных заморозках клетка замерзала. И это приводило к большой гибели в лучших хозяйствах. А у слабых хозяйств в клетке влаги было меньше, и там растения меньше пострадали.

Последний посев в нашем хозяйстве был 15-20 октября. Эти поля выглядят сейчас стабильно. Меньше пострадали. Я уже предупредил краснодарских селекционеров: агробизнес пересмотрит своё отношение к кубанским сортам. Фермеры скажут: второй такой удар ниже пояса я не переживу. Пускай я буду чуть меньше получать, но стабильно. Во всяком случае, я таких ошибок постараюсь больше не повторять. Хотя и мне не получится поменять всё сразу. Я не могу купить все чужие семена. Очень осторожно к этому отношусь. Куплю небольшое количество семян, у себя их размножу. И тогда засею всю площадь. Для этого мне потребуется как минимум год. То есть через пару лет на моих участках будет около 75% сортов зерноградской и ставропольской селекции, которые дадут мне стабильность. А примерно 25% оставлю под краснодарскими сортами. Я стремлюсь не к максимальной урожайности, а к дешёвому урожаю. От 7 до 8 тонн с гектара мне достаточно. Сорта зерноградской и ставропольской селекции способны дать такую урожайность.

**ДЕНЬ
ВОРОНЕЖСКОГО
ПОЛЯ
2020**

XIV МЕЖРЕГИОНАЛЬНАЯ ВЫСТАВКА-ДЕМОНСТРАЦИЯ

**13-14 АВГУСТА
2020**

www.dvp36.ru

ЦЕНТР
ВЫСТАВОЧНАЯ ФИРМА

Тел./факс:
(473) **233-09-60**
E-mail: agro@vfcenter.ru

ОРГАНИЗАТОРЫ:
Департамент
аграрной политики
Воронежской области
Выставочная фирма
«Центр»

ВОРОНЕЖСКАЯ ОБЛАСТЬ,
ЛИСКИНСКИЙ РАЙОН, ООО «ЭКОНИВА-АГРО»

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ СПОНСОР: **РОСТСЕЛЬМАШ**

ОФИЦИАЛЬНЫЙ СПОНСОР: **ВОРОНЕЖКОМПЛЕКТ**

СПОНСОР РЕГИСТРАЦИИ: **ГАНЗА**

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПОСТАВЩИК УДОБРЕНИЙ: **ФОСАГРО РЕГИОН**

ПАРТНЕРЫ ВЫСТАВКИ: **АГРО-Лидер**, **ЭКОНИВА ЭКОНИВА ЧЕРНОЗЕМЬЕ**, **БМ Техника**, **AGRO-ЦЕНТР**, **АПК ЮГ**

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ПАРТНЕРЫ: **Мировая Техника**, **Зерно Он-Лайн**

Коктейль и защитит, и накормит

Покровные культуры как инструмент оздоровления почвы и роста рентабельности

В рамках организованного издательским домом «Крестьянин» Дня поля no-till в Матвеево-Курганском районе Ростовской области должен был выступить известный сторонник прямого посева Алексей Перепелица – директор ООО «Сезам-Агро» (Черноморский р-н, Республика Крым). К сожалению, из-за вызванных коронавирусом ограничений от массового мероприятия пришлось отказаться. День поля прошёл в формате онлайн, без гостей-фермеров. О нём мы расскажем в одном из ближайших номеров журнала. А пока предоставим слово Алексею Сергеевичу Перепелице, который прислал нам своё выступление, посвящённое опыту работы с покровными культурами в засушливых условиях Крыма и с ответами на собранные нами вопросы от фермеров юга России.



Алексей Перепелица предпочитает коктейль

Как создать «большое ведро»

– Покровные культуры – это те же сидеральные культуры, которые высеваются между основными товарными и заполняют промежутки полупара, когда ничего на поле не растёт. Почвопокровные сидеральные культуры не обрабатываются и не заделываются в почву. Вообще, большая часть покровных культур сеется не в системе no-till. Их в основном высевают в традиционной обработке. И их преимущества известны давно. Чем они хороши? Покровные культуры способствуют росту урожайности, рентабельности. Мы три года их сеём. И скажу честно: кто в первый же год хочет получить от них отдачу, тот может разочароваться. Покровные культуры – это как долгосрочные инвестиции. Как инвестиции в технику, которые окупаются через несколько лет. Покровные культуры – это игра вдолгую. Они постепенно повышают плодородие почвы, рентабельность, улучшают условия для произрастания товарных культур. Повышение урожайности – не первая их задача.

Благодаря своей корневой системе растения могут формировать и структурировать почву. Покровные культуры – это смесь из разных культур. Там есть и стержневые, и мочковатые корни. Корни, глубоко уходящие в почву, способны доставать оттуда влагу и питательные элементы. Разнообразная смесь на поверхности – это и разнообразные корни под землёй, разные типы корней. Считается, что при переходе на no-till надо ждать 3-5 лет, чтобы сформировалась структура почвы. Благодаря покровным культурам этот процесс можно ускорить. Буквально за 2-3 года с помощью разнообразной корневой системы мы её можем сформировать. С помощью эффективной корневой системы растений покровных культур мы можем решить проблему плужной подошвы. С улучшением структуры почвы улучшается и её инфильтрация – способность впитывать влагу. Формируется она как раз за счёт корневой системы растений. В почву попадают корневые выделения, которые стимулируют биоту. И эта биота тоже создаёт ми-

кроагрегаты, микропоры, в которых удерживается гораздо больше влаги, чем в бесструктурной почве. С помощью покровных культур мы можем закрыть поверхность почвы от солнечных лучей, от прямых попаданий проливного дождя, корнями сдержать эту почву. То есть мы сразу сокращаем эрозию – как водную, так и ветровую. Влагоёмкость почвы увеличивается не только за счёт структуры, но и за счёт того, что мы наращиваем органическое вещество в почве. Мы постоянно высеваем какие-то культуры. Они за счёт своих растительных остатков, своих корней, за счёт биоты, которую они стимулируют, накапливают органику. Чем больше органического вещества, тем выше влагоудерживающая способность почвы. Все покровные культуры забирают влагу в почве, но затем она в почву возвращается. Американцы говорят, что с помощью покровных культур формируется большое ведро. Когда идут осадки, мы можем удержать в этом ведре больше влаги. Покровные культуры чаще высевают в тех регионах, где много

осадков. Там, где лишние осадки, такие посева идеально вписываются. Мы же находимся в засушливом регионе. Бывает и 100 мм, среднее за год 250-300 мм. В таких засушливых регионах очень мало исследований по покровным культурам. Результаты этих исследований показывают: в тот период, когда у нас на поле обычно ничего не растёт, количество влаги на участке с покровными культурами снижается по сравнению с участком, где ничего не растёт. Но когда покровные культуры прекратили свою вегетацию и весной мы сеём на этом месте товарную культуру, то количество влаги уже равно контролю или выше его. Это происходит потому, что лучше фильтрация, мы больше уловили осадков, накрыли почву, снизили испарение. Структурированная почва смогла удержать больше влаги. То есть даже в засушливых регионах покровные культуры дают нам больше влаги именно в тот момент, когда она больше всего нужна товарной культуре.

Сорняки под контроль

Некоторые покровные культуры своими мощными корнями глубоко проникают в почву. Посеянная после них товарная культура идёт своими корнями по каналу, проложенным покровной, тратя меньше энергии, легче проникая в глубокие слои. Это делает нашу товарную культуру более устойчивой к засухе и другим критическим испытаниям. Когда мы структурируем почву (за счёт всей системы минимального её разрушения), в эти каналы поступает и воздушная влага. Лучшее режим аэрации почвы. Это такая воздушная ирригация. С помощью покровной культуры мы можем накрыть почву как за счёт растительных остатков этой культуры, так и зелёного покрова. Они защищают почву от солнца, ливней, сильных ветров. Там остаётся стерня, которая может зимой дополнительно задержать снег и добавить влаги. В этом году зимой у нас не было

снега. Но в предыдущие зимы мы видели, что снега по стерне, на охёсе оставалось в поле больше, чем на голых полях, где ничего не росло.

Высевая такие товарные культуры, как лён, чечевица, горох, которые быстро теряют свои растительные остатки, быстро разлагаются, мы потом не имеем покрова почвы. А за счёт покровных культур можно решить этот вопрос.

Ещё одна функция, которую решают покровные культуры, это качество сева. В первые годы работы по технологии no-till мы испытывали сложности с посевом. После таких культур, как лён, кориандр, горох, в условиях засушливого лета земля сильно пересыхала, становилась как асфальт, и сеялка не могла влезть в эту почву. Мы думали, что проблема в сеялке, ещё в чём-то.

На самом деле, почва не была структурирована. Со временем, через 4-5 лет, эта проблема ушла сама собой. Благодаря покровным культурам мы быстрее структурируем почву, диск гораздо легче заходит в такую почву. И мы можем качественнее посеять.

Покровные культуры помогают разнообразить севооборот. Зачастую мы сеем ограниченное количество товарных культур. Тех, что пользуются сейчас спросом, рентабельны. Они могут быть не самыми лучшими для наших почв. С помощью покровных культур мы можем сделать наш севооборот более разнообразным. Можем сделать разрыв между товарными культурами. Разрыв в болезнях, вредителях, разрыв в выносе питания – он будет разным. С помощью покровных культур мы можем контролировать сорняки. Когда сеем покровную культуру после товарной, то можем обойтись без гербицидной обработки и за счёт конкуренции сконтролировать сорняки.

В прошлом году нам это удалось – на участке, где мы посеяли покровные культуры после гороха под озимую пшеницу. На том участке поля, где мы не посеяли, было вдвое больше сорняков. Хотя на первом участке были лён, чечевица и горчица небольшой биомассой, но они смогли конкурировать какую-то часть сорняков. Да, это не было 100%. Если бы там у нас была большая засорённость сорняками, мы, может быть, и не стали бы там сеять покровные культуры. Сейчас мы делаем так. Если после уборки есть возможность убить сорняк, мы его убиваем, потом сеем покровные. И уже до осени не имеем никаких вопросов с сорняками.

С помощью покровных культур можно улучшать питание товар-



Сидераты питают почву

ных культур. Покровная, высеянная после товарной, может удерживать питательные вещества, не дать им промыться через почву и уйти в воды или, наоборот, испариться. Азотные, фосфорные удобрения покровные культуры могут забрать. А потом, когда они будут разлагаться, то высвободят эти питательные вещества для товарной культуры.

В смеси больше 20 компонентов

Кроме того, покровные культуры и сами могут выработать или доставить питание. Некоторые культуры способны своими корневыми выделениями из недоступной формы сделать питательные вещества доступными для товарной культуры. Допустим, гречиха или горчица могут взять фосфор из почвы. Если это бобовые культуры, то они могут накопить азот из воздуха – за счёт азотфиксации.

Накопление питательных веществ. Такие культуры, как дайкон или редька, способны накопить в себе элементы питания, тот же азот. Когда они растут совместно с бобовыми, они накапливают в своём корне питательные вещества от бобовой культуры. И потом, разлагаясь, высвобождают эти питательные вещества вместе с накопленной влагой. После дайкона в этом ряду гораздо лучше растёт пшеница, даже в засушливый год. Это функция задержания в себе питательных веществ. Это к тому же способствует очистке воды от загрязнения нитратным азотом. Он не промывается, а задерживается в покровной культуре. Это глобальная тема очистки водоёмов.

Покровные культуры способны эффективно удерживать пита-

ние, которое даётся на товарную культуру. Скажем, можно удерживать минеральное питание от промывания – то питание, которое давалось под пшеницу. Когда вносят органическое удобрение – навоз или навозную жижу – тоже. Исследования показывают, что навоз и навозную жижу эффективно применять по растущей покровной культуре. Когда высота этой культуры 10 см, она способна удержать и уловить нитратный азот.

Конечно, тут есть много нюансов. Покровная культура забирает на себя какое-то питание. Вот мы у себя сеем покровную, и после неё можем получить просадку на следующий год в товарной культуре. И тут уместно повторить: тот, кто сеет покровные культуры, играет вдолгую. Мы видим, что покровные культуры могут решить огромное количество задач. Каждая такая культура выполняет свою задачу. То ли покров почвы, то ли структурирование, то ли удаление плужной подошвы, удержание питания, то ли эффективное использование удобрения на основе навоза. Но кроме того мы сеем покровные культуры, чтобы сделать нашу почву более сбалансированной. План максимум – сделать такую сбалансированную систему, которая способна сама питать нашу товарную культуру.

За счёт чего это возможно? За счёт достижения баланса в биоте, повышения биологической активности почвы. Когда мы обрабатываем почву, то разрушаем этот баланс, разрушаем условия для жизни и процветания микроорганизмов. Когда же мы не трогаем почву, как на целине, где оставляют залежное поле, то оно постепенно начинает восстанавливать своё плодородие. Это естественный процесс. Его мы

пытаемся смоделировать с помощью покровных культур.

Мы сеем разнообразную смесь. Начинали с шести компонентов. Потом пробовали восемь. В прошлом году у нас было 12 и 17 компонентов в смеси. В этом году больше 20. С точки зрения природного разнообразия, это очень мало. Но с точки зрения нашей сельскохозяйственной системы это уже достаточно разнообразно, чтобы стимулировать различную биоту – как грибковую, так и бактериальную. И когда мы её разгоняем, она способна мобилизовать как доступные питательные вещества, так улавливать азотные вещества из воздуха.

Какие это бактерии и грибы? Все уже слышали, наверное, про микоризу, про ризобии. Корни, заселённые микоризой, способны на 150% больше получать влаги из почвы и в несколько раз больше получать питания за счёт обмена между грибами и растениями. Они дают грибам питание, углеводы. В свою очередь грибы питают растение. Могут доставать из недоступной формы, транспортировать и отдавать корням растений то питание, которое растению нужно. Это такой симбиоз, взаимовыгодное сотрудничество. Но только в том случае, когда оно налажено, когда есть соответствующие условия. Вот к этому мы стремимся.

Рост урожайности последним, рост рентабельности – первым

Как определить, насколько активна почва? В прошлом году мы сделали опыт с Михаилом Драганчуком (крымский фермер),

заложили тряпичные полотна в землю. И посмотрели, что с ними происходит на покровных культурах и там, где ничего не росло. В год первого посева покровных культур мы разницы не увидели. К тому же не было достаточно влаги, сухо. А в другом месте, километрах в двух, где были покровные культуры в предыдущий год, то увидели огромную разницу с тем, где ничего в прошлом году не росло. Полотно было сильнее раздёрнуто. Это свидетельствует о том, что почва стала более активной, более живой. Хотя мы, когда ходим по поверхности, этого не наблюдаем. Эксперимент с полотнами мы закладывали в нескольких местах, и получили аналогичные результаты. Почва после покровных культур стала более биоактивной. И это способно повлиять на наш урожай. Как следующей культуры, так и через год.

Интересуясь покровными культурами, некоторые сразу спрашивают: какова урожайность, рентабельность? Многие, попробовав и не получив быстрой отдачи, особенно с завышенными ожиданиями, надеясь на скачок урожайности в 2-3 раза, отказываются их высевать.

Нужно быть реалистами и понимать: покровная культура решает какую-то конкретную задачу. Это не манна небесная. Нужно изучать, исследовать, закладывать опыты на своих полях, пробовать. Никто не даст вам готовый рецепт: что, когда сеять, какую смесь, какие культуры сеять, какие не сеять, в каком соотношении. У вас свои почвы, свои осадки, свои температуры. Мы тоже часто рискуем.

Что мы заметили у себя. В первый год посеяли покровные культуры (у нас вот эти последние три года как раз засушливые). И они выжили, пережили 40-градусную жару, которая иногда достигала 46 градусов. На следующий год, где были покровные культуры, у нас была просадка. И по льну, и по нуту. Немножко заперезивали. В то же время улучшение структуры мы увидели сразу. Растительные остатки на поверхности почвы увидели сразу. Биологическую активность увидели через пару лет.

На следующий год на этом поле рос озимый ячмень. Не сложились условия. Урожайность составила всего 15 ц/га. Засуха, два месяца, в критические фазы роста без влаги, очень пострадало это поле. Визуально мы уже не различали, где там были покровные культуры, а где не были. Но когда пришло время уборки, обратили внимание, что тут вроде чуть лучше сыпет. Сделали замеры, определили, где были покровные культуры, а где нет.

Увидели прибавку от 1 ц/га до 5 ц/га. Визуально это не замечалось, а по бункеру почувствовали. То есть там, где не было покровных, получили 12-13 ц/га, а где были – 17-18 ц/га.

В этом году мы впервые увидим результат от покровных культур на большей площади. Те, кто долго занимается покровными культурами, говорят, что повышение урожайности приходит последним. Тем не менее уже в первые годы мы можем увидеть повышение рентабельности производства. Если урожайность останется на прежнем уровне, мы можем снизить затраты на фунгициды, инсектициды и даже на гербициды. За счёт чего это происходит? Мы сеём покровные культуры. В них создаются условия для большего количества вредных насекомых. То есть там появляются вредители, которые начинают всё это разнообразие есть. А через какое-то время туда приходят хищники, которые хотят поедать этих насекомых. И возникает баланс.

Начинайте с малого

В товарных посевах у нас как? Чистое поле, растёт одна культура. Туда приходит вредитель и начинает гиперразмножаться. И мы имеем проблему с вредителем. Здесь же происходит обратный процесс: мы создаём искусственно разнообразие, привлекаем разных вредителей, которые сами себя балансируют. А кроме того, на них со временем приходят хищники, которые дополнительно балансируют нашу систему.

Стоит ли сразу же отказываться от инсектицидов? Посеяли покровные и не нужно прыскать? К сожалению, так не происходит. Это процесс постепенный, процесс перехода к производству экологичных продуктов питания. Если же есть проблема на поле, её, конечно, нужно решить. Если

у вас 50% поля начинают съедать, то не стоит надеяться, что проблема решится сама собой. Нужно создавать условия для жизни тех же хищников, для разнообразия. Когда проблемы уже не будет, и необходимости в инсектицидах не будет тоже.

Ещё более это справедливо для фунгицидов. Когда мы фунгицидами боремся с болезнями, то мы боремся с болезнью на монокультуре. А благодаря покровным культурам мы создаём баланс. В почве и патогены, и полезные грибы, которые друг друга уравнивают. Соответственно, меньше ниши для патогенов, подавляющих наши культуры. Двигаясь этим путём, мы можем шаг за шагом отказываться от фунгицидов. Отказаться от них можно даже быстрее, чем от инсектицидов. Есть ещё один неочевидный фактор: те грибы, которые мы травим фунгицидами, поедают и насекомых. То есть и какие-то грибы паразитируют на вредных насекомых. И это помогает сбалансировать систему.

Насчёт гербицидов тоже есть масса примеров, когда выращивают покровную культуру, особенно там, где достаточно осадков, затем её прикапывают или скашивают, и это помогает контролировать сорняки. Например, прикапывают рожь и сеют кукурузу. Словом, даже от гербицидов мы можем отказаться. И это шаг к органическому земледелию.

Почему покровная культура может хорошо контролировать сорняк? Потому что природа всегда хочет что-то вырастить. Она хочет занять нишу. Хочет быть живой. Растит. Получать солнечную энергию и питать биоту почвы. Почва и сформировалась за счёт растений. Мы это и даём почве. Когда на почве ничего нет, на ней растут какие-то сорняки. Потому что почва хочет быть живой. Когда мы что-то

сеём, то удовлетворяем её потребности в корневых выделениях, в солнечной энергии.

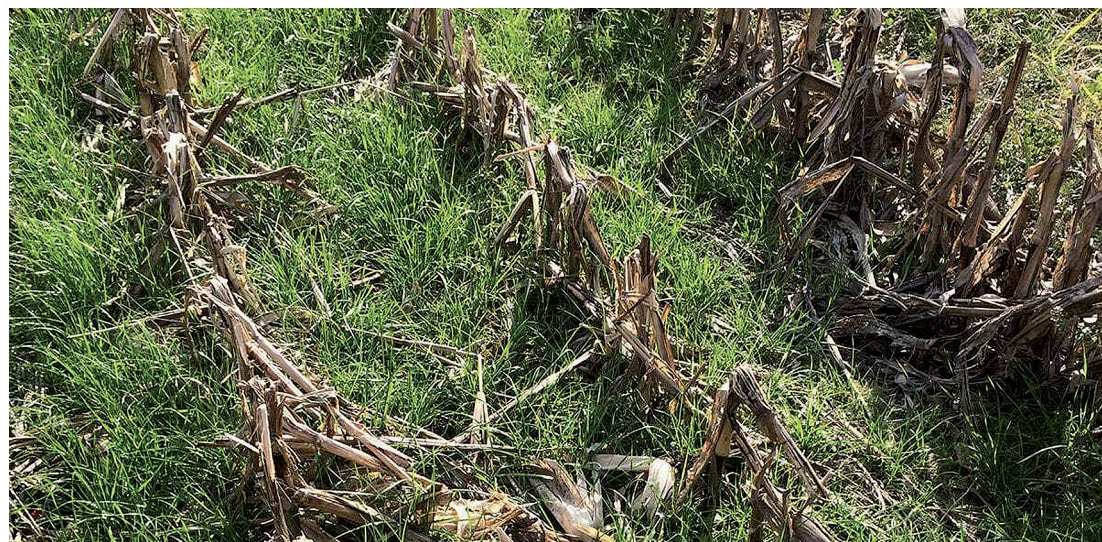
В наших условиях длительное время ничего не произрастает на почве. В июне начинаем уборку озимого ячменя. И потом посевная не раньше февраля, а обычно в марте. Практически девять месяцев в году у нас ничего не произрастает. За это время идёт и минерализация плодородия, и разрушение почвенной структуры. Сами же создаём себе проблемы. Благодаря покровным культурам мы разнообразим севооборот, делаем перерыв в цикле роста растений, болезней и вредителей. В итоге получаем снижение затрат, повышение рентабельности и в самом конце повышение урожайности.

Кроме того, на покровных культурах мы можем выпастать животных или заготавливать корм для животноводства. Даже если не считать все остальные плюсы, то рентабельность от покровных культур, скормленных скоту, будет превышать все затраты на их выращивание.

В наших условиях засушливой степи элементы питания, задержанные в покровных культурах, не так быстро высвобождаются. Но когда начинают высвобождаться, мы видим от них отдачу.

В первый год она забрала питание, держит его в себе. На второй год видим, что растительные остатки начинают разлагаться, становятся доступны культуре. У кого-то может быть большая прибавка в первый год. Особенно если это культуры, способные накопить азот (бобовые культуры) или структурировать почву. Тут в каждой зоне будет свой опыт.

Начинать нужно с малого участка. Приноровиться, когда есть окно для посева покровной культуры. Мы изначально не верили, что можем получить покровные в наших условиях. Потом нашли окно, когда есть влага. Посея-



Почва укрыта круглый год

ли – и получилось. Подсолнечник был высотой всего 20 см и уже цвёл. Вплоть до зимы покровные культуры вегетировали. Смесь покровных немного иначе растёт, чем монопосев. Любой монопосев в таких условиях бы выгорел.

Как не навредить товарному посеву

Ответы Алексея Перепелицы на вопросы фермеров юга России, собранные издательским домом «Крестьянин»

Для каких почв актуальны покровные культуры? – Для любых. Есть опыт их выращивания во всех климатических зонах мира. Только для каждого региона это будет своя покровная культура.

Что не стоит включать в покровный коктейль и почему?

– Как раз сейчас мы озадачены решением данной темы. В первый год мы посеяли шесть культур – всё, что смогли у себя найти: горох, лён, горчица, рапс и др. Намешали и высевали. На следующий год высевали чуть больше – злаки туда добавили. В прошлом году целенаправленно расширили количество – добавили просо, кукурузу... Не могу сказать, что это идеальное решение. Можно делать разное соотношение в смеси. Больше злаковых добавить или больше широколистных.

Если разнообразная смесь, то каждой культуре будет по чуть-чуть. Просо может быть, например, 50 г/га. Если это монокультура, она может дать аллелопатию – некоторые культуры имеют корневые выделения, способные понизить урожайность следующей культуры. Например, сорго или просо в стрессе может выделить алкалоиды, подавляющие затем рост культур. Но когда на 10 квадратных метров одно растение, я не думаю, что его не стоит включать в коктейль.

В первый год я бы рекомендовал сделать простую смесь, возможно, из широколистных культур, если у вас много злаковых товарных культур. Это позволит сбалансировать систему, не сделать сразу большой вынос. Но попробуйте и многообразную смесь. Вообще, нужно посеять хоть что-нибудь, чтоб понять, как это растёт. Чем больше смесь, тем лучше она будет расти. То есть не нужно заморачиваться и искать сразу какие-то идеальные составы. А посеять хотя бы то, что доступно, дёшево. И это уже будет хороший шаг. Потом вы узнаете, какие культуры больше нужны. Какие культуры нужны под конкретный севооборот. Что стоит высевать, а что нет.

В этом году мы хотим заложить пять опытов. Широколистную смесь в конкретном звене севооборота. После ячменя под яро-

вой горох что хотим посеять?

Или мы хотим накопить покров из растительных остатков – сделать в большей мере злаковую смесь? Заложим опыт только широколиственными культурами. И вот такие разные смеси, в том числе максимально разнообразная. Тут есть что изучать.

Каковы риски работы с покровными культурами? – Первое – это просадка следующей товарной культуры. Очень вероятно. Это ещё зависит от плодородия. На каких-то почвах вы не заметите просадку, особенно при работе с удобрениями. Мы в первый год получили просадку, хотя и незначительную. Но мы идём на это сознательно. В первый год получаем просадку. На следующий ожидаем прибавку. Самое главное – мы вдолгую улучшаем структуру почвы, её плодородие и идём к повышению рентабельности производства. Снижаем затраты – отказываемся от фунгицидов, инсектицидов и уменьшаем гербицидную нагрузку. Это позволило нам получать больше прибыли.

Есть риск в том, что покровная культура может забрать питание из почвы, забрать излишек влаги. Многие говорят: высевая покровную культуру, смотрите, сколько у вас влаги в почве. Если покровная культура высевается летом и до осени закончит свою вегетацию, то это один вариант. Аж следующей весной вы начнёте после неё сеять товарную культуру. За зиму влага, скорее всего, восстановится для товарной культуры, и тогда всё нормально. Если же вы сеете покровную культуру, которая зимует, дойдёт до весны, заберёт слишком много влаги и эта влага не достанется вашей товарной культуре, вот тут может быть проблема. Её просто раньше надо будет остановить – на неделю, месяц, а может быть, ещё с осени.

Есть ещё риск зарости сорняками. Покровная культура отчасти контролирует сорняк. Но не решает проблему полностью. На первых этапах не нужно игнорировать борьбу с сорняками. У нас был опыт: посеяли в сухую почву, и покровная взшла вместе с сорняками. Где-то покровная смогла контролировать и ситуация была нормальная, а где-то заросло сорняками. И там мы выжигали вместе с покровной культурой. Это проблема в нашем поле: где-то в севообороте мы недоглядели, недоборолись.

Риск есть в том, что покровная культура вообще не взойдёт. Или засохнет, если будет сухо. В наших условиях это очень вероятно. Но каждый знает свои условия, когда у него могут быть осадки или есть ли влага на момент посева.

Какие покровные культуры отрицательно влияют на после-

дующую коммерческую культуру? – Если это разнообразная смесь, где каждой культуре по чуть-чуть, то она вряд ли коренным образом повлияет на последующую культуру. Но есть культуры с большим выносом питания или влаги. Допустим, кукуруза, суданка, подсолнечник могут нарастить биомассу достаточно быстро. Они обеспечат хороший покров, но и свяжут питание. Есть места, где специально сеют суданку и корм с неё получают. У нас она как монокультура высосет всю влагу.

Есть культуры, которые потом сложно контролировать. Мы посеём вику, донник или эспарцет, и с ними потом сложно бороться в следующей культуре. Их плохо берут гербициды. Мы сейчас не добавляем в смеси кориандр, потому что он имеет свойство потом всходить несколько лет на том же поле. У нас в ячмене попался кориандр. Хотя мы с ним боролись гербицидом, подавили первую, вторую волну. А третья взшла и была зелёной в колосении. И потом нам этот ячмень с кориандром забраковали. Вику и донник двухлетний мы всё же добавляем в смеси из 25 покровных культур, но по минимуму. Получается примерно одно растение на гектар. Особых проблем это не создаёт.

Разводите ли вы хищных насекомых, отказываясь от инсектицидов? – Мы этим ещё не занимались. Мы пока используем инсектициды и фунгициды, но в крайних случаях. Если есть проблема, которая может сильно повредить нашу урожайность, мы их применяем. Но это крайне нежелательно.

Нужно ли применять биофунгициды? – Что химический, что биологический фунгицид мы применяем, когда есть проблема с болезнью. Нужно сделать так, чтобы не было проблемы. Оздоровить систему, сбалансировать её. Когда баланс есть, то нет необходимости применять ни фунгицид, ни инсектицид. Замена на био, возможно, лучше, если выбирать из двух зол. Но опыта с биофунгицидами у нас пока нет.

Чем заменить отсутствие минеральных удобрений? – Мы практически не применяли удобрения на протяжении 10 лет. Потому что сколько ни пробовали применять раньше, каждый год получали просадку по урожайности. Если хороший по осадкам год, то можно получить существенную прибавку урожайности. Когда мы достигнем оптимальных показателей здоровья почвы, когда поднимется её биологическая активность, будет баланс между бактериями и грибами, то можно и при лучшем климате отказаться от минеральных удобрений. Иначе можно сильно просесть. Отказываться от мине-

ральных удобрений нужно постепенно, снижать их количество. В наших условиях, где мало осадков, применение минеральных удобрений не всегда приносит результат, способный перекрыть затраты на их применение. А иногда можно получить даже ниже урожайности по сравнению с не применявшими удобрения.

Стремитесь ли вы к урожайности 40 ц/га или 20 ц/га достаточно? При какой урожайности лучше экономика? – Конечно, стремимся к 30-40 ц/га. Но не за счёт удобрений. А за счёт севооборота, за счёт покровных культур. Средняя урожайность по нашему району долгие годы была около 20 ц/га. В отдельные годы мы получали и 5 ц/га, в отдельные на некоторых полях – по 50 ц/га. В последнем случае просто было больше осадков. Если мы не тратимся на фунгициды, инсектициды, на удобрения, то 20 ц/га – это шикарный урожай. Он покроет все наши затраты и позволит заработать что-то. Нас в основном лимитируют осадки. К ним иногда добавляются другие факторы. В прошлом году град, в нынешнем – возвратные заморозки.

Каковы ваши затраты на покровные культуры на 1 га?

– Это от 800 до 1 000 рублей. Всё зависит от того, какие семена. Свои или покупные, дорогие культуры или подешевле. Плюс затраты на посев, на зарплату, амортизацию. Даже в наших условиях это дешевле, чем применение удобрений. И если мы откажемся хотя бы от одной фунгицидной и одной инсектицидной обработки, то уже покроем эти затраты.

Покровные культуры забирают питание из почвы? – Да. Как уже говорил, мы можем получить просадку. Но эти питательные вещества остались на почве или в почве. Потом они разложатся и будут доступны следующей культуре. Таким образом мы можем сделать так, чтобы основное питание досталось той культуре, которую мы хотим вырастить. Каковы результаты работы вашего хозяйства по сравнению с соседями (урожайность, прибыль с гектара)? – Соседи не дают данных о своей урожайности, затратах, рентабельности. Можем только на глаз определять. Урожайность у нас не ниже, чем у соседей, работающих по традиционной технологии. Особенно в засушливые годы. По технологии ноутил в такие годы всегда больше влаги. Мы не иссушаем почву и эффективно улавливаем осадки.

Понятно, что ни технология ноутил, ни покровные культуры не являются волшебной палочкой. Но, применив эти инструменты, можно получить конкретный результат.

НАСТАЛО ВРЕМЯ КИРОВЕЦ®

Более 7 лет ТВК ЮЖНЫЙ является эксклюзивным дилером Петербургского тракторного завода в Ростовской области. Сельхозпредприятиям мы предлагаем комплексный подход в работе: консультирование, поставка техники, доставка непосредственно в хозяйство, оперативное и качественное сервисное обслуживание в гарантийный период, программы технической поддержки в постгарантийный период, оригинальные запасные части, точное земледелие Trimble.

По результатам работы ТВК ЮЖНЫЙ присвоена высшая награда Петербургского тракторного завода – «ЛУЧШИЙ ПО ПРОДАЖАМ в 2019 г.»

Трактор КИРОВЕЦ безотказно работает на полях свыше 12 500 сельхозпредприятий России. Более 800 тракторов приобретены хозяйствами Донского края за последние семь лет.

Благодаря высокой степени локализации производства Кировцев в России, колебания курса валют не оказывают негативного влияния на цену машин, и, что особенно значимо для аграриев, на себестоимость сельхозпродукции.

2020 год начался в сложных экономических условиях нестабильного курса иностранной валюты и мировой пандемии. В кризисный период сельхозпредприятия чаще всего отдают предпочтение отечественной технике, и это обусловлено не только более низкой ценой приобретения, но и стоимостью эксплуатации, качеством сервисного обслуживания и доступностью запасных частей. Всё больше хозяйств голосуют своим рублём за КИРОВЦЫ, которые сочетают в себе высокое качество и производительность с доступной ценой и стоимостью владения. Аграрии могут быть уверены, что стоимость технического обслуживания КИРОВЦА внезапно не вырастет вдвое, а сроки поставки запчастей не растянутся на месяцы.

Сегодня мы расскажем о новых моделях Петербургского тракторного завода 2020 года КИРОВЕЦ К-7М и КИРОВЕЦ К-5 и о первых результатах работы в поле.

Новое поколение сельскохозяйственных тракторов выпускается серийно с января 2020 года. Сегодня в Ростовской области работают уже 25 единиц машин улучшенного качества. Новые тракторы принципиально отличаются от техники прежних поколений:

КИРОВЕЦ К-7М

- в линейке полноприводные тракторы шарнирно-сочленённой компоновки;
- мощный ряд от 300 до 428 л. с.;
- двигатели ЯМЗ, ТМЗ и Mercedes;
- тракторы построены на новой трансмиссионной платформе: КПП Т7 с системой управления КОМАНДПОСТ-3, новые ведущие мосты Т400, компоновка без РПН;
- принципиально новая ходовая часть с ко-

КИРОВЕЦ К-7М



- лёсами увеличенного диаметра;
- усиленная сельхознавеска и тяговый брус в базовой комплектации;
- кабина улучшенной комфортности;
- новый дизайн и цветовые решения.

Новая форма капота улучшила обзорность водителя и позволила оптимально скомпоновать 12 фар рабочего и транспортного освещения.

Кабина КОМФОРТ ПЛЮС* с увеличенным внутренним пространством стала тише и удобнее, а новая компоновка улучшила технологичность сборки кабины, повысила удобство обслуживания трансмиссии и блока коммутации электрооборудования трактора.

За счёт улучшенной шумоизоляции нижней и верхней частей кабины значительно повышен комфорт работы механизатора, параметры шумовой нагрузки на рабочем месте теперь на уровне лучших образцов мирового тракторостроения – в пределах 72 дБ.

Ключевые отличия новой трансмиссионной группы:

- передача крутящего момента с вала двигателя к трансмиссии без РПН (редуктора привода насосов);
- автоматизированная коробка 16/8 передач, 4/2 диапазонов, переключение передач без разрыва потока мощности и усиленной раздаточной коробкой (редукторной частью). Новая конфигурация пневматического привода с автоматизированным переключением передач. Для снижения шума и вибраций из конструкции трактора

исключается РПН (редуктор привода насосов), а привод насосов рулевого управления и рабочего оборудования производится от вала КПП.

- новая автоматизированная система управления КОМАНДПОСТ-3 («пневма-3») – удобное и простое управление всей трансмиссией фактически одним многофункциональным джойстиком. Все операции производятся под контролем автоматики;
- новые усиленные ведущие мосты Т400 – повышенная надёжность стыка «водило – ступица»: стык находится практически в одной плоскости с колёсным диском. На 27% выше передаваемая мощность: через каждый мост может быть передана мощность до 245 л. с. (2 x 245 = 490 л. с.). 4 сателлита в каждом бортовом редукторе. Улучшенное охлаждение и смазка. Общий объём масла составляет 54,2 литра. Дисковые тормозные механизмы;
- колёса увеличенного диаметра с шинами ми размерности 710/70R38.

Тутаевский моторный завод внёс в конструкцию дизелей ТМЗ более двадцати изменений для повышения надёжности и продления безотказной работы.

На тракторы КИРОВЕЦ К-7М устанавливается новое трёхточечное навесное устройство. В нём усилены нижние тяги и изменена система их регулировки – вместо стягивающих цепей, расположенных между тягами, теперь установлены винтовые растяжки на внешней плоскости каждой нижней тяги.

Тяговый брус (ТСУ) теперь будет поставляться в составе базовой комплектации трак-

торов с новой сельхознавеской. При этом в комплект ЗИП будет, как и ранее, входить ТСУ для прицепов – гидрофицированный крюк, устанавливаемый на нижние тяги.

КИРОВЕЦ К-5

Для заказа доступны две версии: с двухскоростным MOM и без него. Для небольших и средних хозяйств, испытывающих дефицит оборотных средств, КИРОВЕЦ К-5 – это реальная возможность обновления парка с минимальными финансовыми рисками.

Ключевые особенности модели:

- трактор относится к тяговому классу 5;
- трактор в «дорожном габарите» до 2,55 м по ширине;
- экономичный и надёжный дизель ЯМЗ-536, мощностью 250 л. с., модификация ЯМЗ-53645;
- трансмиссия ПТЗ 16 х 8 с большим запасом прочности и ресурса, КПП «Т5» на 90% унифицирована с трансмиссией К-7М;
- система управления КОМАНДПОСТ-2;
- высокопроизводительная гидравлика с электрогидравлическим управлением;
- усиленная рама с лонжеронами из закрытого профиля и модернизированный шарнирный узел;
- агрегатирование: навеска, мультилифт, тяговый брус, MOM 540/1000 (часть перечисленных позиций – опции);
- просторная комфортабельная кабина, унифицированная с тракторами К-7М;



- принципиально отличная от серии К-7М схема шарнирного сочленения. В ней нет так называемого горизонтального шарнира (трубы), гибкость сочленения обеспечивают пять шаровых шарниров – один в нижней плоскости и четыре в верхней на концах двух соединительных тяг;
- оптимальное распределение веса по осям. КИРОВЕЦ К-5 отличается хорошей маневренностью;

КИРОВЕЦ К-5

- коробка передач 16 х 8 КПП «Т5»;
- на КИРОВЕЦ К-5 установлена чувствительная к нагрузке гидравлическая система рабочего оборудования с аксиально-поршневым насосом максимальной производительностью до 210 л/мин.

Машина оснащена трёхточечным навесным устройством с системой позиционно-силового регулирования. Грузоподъёмность навески на оси нижних тяг составляет не менее 8 100 кг.

ОТЗЫВЫ ПЕРВЫХ ВЛАДЕЛЬЦЕВ:

ИП Глава КФХ Ермоchenko В.Н., Орловский район, РО. Инженер хозяйства Колесников А.Н.: «В нашем хозяйстве работает больше 50 тракторов Кировец. Нам посчастливилось первыми в области испытать новую модель трактора КИРОВЕЦ К-7М, 428 л. с. с двигателем «Мерседес». На сегодняшний день наработка 190 м/ч. Я работал на предыдущей модели, К-742 Пемум, с таким же двигателем, поэтому сравниваю объективно. Трудиться на новом тракторе мне комфортно и легко. В кабине тихо и совсем нет вибрации. С новым капотом значительно увеличилась обзорность. Радиаторный блок откидывается – быстро можно в поле продуть и продолжить работу. Теперь на тракторе 12 фар рабочего освещения – восемь фронтальных и четыре фары сзади, освещают орудие и обработанную полосу. Для меня это очень важно, в ночной смене работаем без проблем. Колёса большие, и подрессоренный мост – выработка за смену увеличилась: тяга стала лучше, отлично работает на скорости. Сразу почувствовал изменения в КПП: очень легко переключаются скорости. Теперь я управляю всеми операциями одним джойстиком. Расход топлива небольшой – на культивации 5,7 л/га. Никаких поломок в тракторе не было. С таким красавцем я на пенсию не спешу, ещё не один десяток лет с удовольствием поработаю».

ФГБНУ АНЦ «Донской», Зерноградский район, РО. Инженер хозяйства Акименко А.М.: «В этом году в хозяйство купили три новых трактора КИРОВЕЦ К-5 Премиум. Выбирали долго. Сравнивали с разными моделями 250 л. с. Остановили свой выбор на КИРОВЦАХ К-5. Объясню, почему! В нашем хозяйстве три года работает трактор КИРОВЕЦ К-744 с двигателем «Мерседес». За три года эксплуатации проблем с ним не было. Трактор отличный, очень производительный. Поэтому и купили «Кирюши». Ими заменили трактора МТЗ 1221. КИРОВЕЦ К-5 очень маневренный. Радиус разворота 6,5 м. Просторная комфортная кабина, кондиционер, отличный обзор. Удобное управление трансмиссией с помощью джойстика. Подвеска кабины на гидроопорах. Работает трактор очень мягко, тихо, без вибрации. В тракторе новая коробка передач: 16 передач переднего и 8 передач заднего хода. Переключение без разрыва потока мощности в пределах каждого диапазона. Очень важно, что сама коробка разработана и производится на Петербургском тракторном заводе».

Уверенность в завтрашнем дне – это установившаяся традиция при покупке трактора КИРОВЕЦ в компании ТВК ЮЖНЫЙ. Владельцы КИРОВЦЕВ убеждены в безупречной работе своих тракторов в любое время года и в самых экстремальных условиях.



ТВК
ЮЖНЫЙ

8 800 444 06 99
WWW.TVK-YUG.RF

Любая МТФ получает доход от трёх видов продукции – молока, мяса и реализации бычков. При этом молоко в приоритете, основные деньги от него. А мясо выбракованных коров и новорождённые бычки – это вроде побочного продукта. Причём бычки – нежелательное потомство. Чтобы их появлялось на свет меньше, а телочек больше, продвинутые хозяйства ферм используют сексированное семя, которое стоит значительно дороже.

Успешный донской фермер Виктор Санников по поводу преобладания бычков над телочками в родилке не кручинится. Они – тоже важная статья дохода, считает он.

Группа по габариту

– На моей ферме содержится скот голштинской породы, завезённый из Германии, – рассказывает Виктор Николаевич. – В дойном стаде сейчас 193 коровы. Выход телят около 85%. Обычно бычков рождается на 15-20% больше, чем телочек. Меня это не огорчает. На бычках сегодня тоже можно неплохо заработать, если не продавать их сразу после отёла, а откормить до хорошей кондиции и сдать на мясокомбинат. В ноябре я отправил переработчикам очередные партии, которые у меня приняли по 260-270 рублей за килограмм убойного веса. Считаю, что цена вполне приемлемая.

Обычно молочники говорят, что выпаживать бычков – себе дороже. Гораздо выгоднее отправлять удой на молзавод. Санников этого не отрицает. Меню своих бычков он оптимизировал, ограничив выпойку цельным коровьим молоком сроком в один месяц. Затем ещё два месяца поит их ЗЦМ. Такого рациона, как он убедился, достаточно для хорошего старта.

– В месячном возрасте мы кастрируем бычков, – отмечает Виктор Санников. – На рост привесов, по моим наблюдениям, это не влияет. А вот уход за таким молодняком заметно упрощается. Кастрированные бычки не «дуреют», с ними безопасно обращаться.

Тем не менее группы молодняка для откорма фермер формирует из животных примерно одного возраста, а главное – по габариту. Делает это для того, чтобы старшие и сильные не обижали, не притесняли младших и слабых. В течение года на ферме таким образом формируется три группы бычков, из которых в дальнейшем создаются две для финального откорма со сроками сдачи партий весной и осенью.

Из родилки под навес

Как и телочки, как и коровы дойного стада, бычки на ферме Сан-



Виктор Санников зарабатывает и на молоке, и на мясе

Неприхотливый бычок

При каких условиях выращивание телят – важная статья дохода молочной фермы

никова содержатся в помещениях или под навесами на однотипном круглогодичном рационе. При этом «стол» даже у годовалых бычков значительно беднее, чем у коров. К примеру, комбикорма они получают примерно по 4 кг на голову в сутки – раза в два меньше, чем дойная бурёнка. И комбикорм этот обязательно смешан с силосом и сеном. То есть животные получают сбалансированное питание. В этом существенное отличие методики откорма Виктора Санникова от многих его коллег, которые полгода пасут своих бычков вместе с коровами на подсосе, затем ещё полгода держат на пастбище, а на заключительной стадии отправляют в загон, где дают комбикорма вволю. Правда, у них это мясной скот. У Санникова же молочный.

– Несмотря на нормированный рацион ежесуточные привесы получаются неплохие, – говорит Виктор Николаевич. – Начиная с восьмимесячного возраста бычки прибавляют примерно по 1400 граммов. Откорм длится 15-17 месяцев. За это время быки набирают вес 500-600 кг. Минувшей осенью некоторые экземпляры достигли 700 кг. Сейчас фермер достраивает второй навес для бычков. Дойное

стадо МТФ растёт, и откормочный молодняк желательно выводить из корпусов. Пока в телятнике остаются лишь бычки четырёхмесячного возраста. Но скоро и их отправят на свежий воздух. А в перспективе Виктор Санников планирует сократить срок пребывания бычков в корпусах 10 днями после отёла. Затем – под навес. В том числе и зимой.

Сбыт по предоплате

Реализует откормленное поголовье фермер по предоплате ближайшему переработчику, который имеет современную бойню и хорошее оборудование. Оттуда присылают скотовоз и сами занимаются доставкой.

– Когда подходит у меня партия, я звоню им и спрашиваю: ребята, будете брать? «Будем». Тогда платите деньги и забирайте. Называю им количество голов в партии, примерный вес. Обычно они расплачиваются за 10-20 голов и вывозят. Затем собирают деньги, расплачиваются и приезжают за новой партией. Так мне надёжней. У бычков со средним весом 550 кг выход чистого мяса больше 50%. Поэтому за него и хорошую цену дают, – объясняет Виктор Николаевич. Фермер признаёт, что на моло-

ке он больше зарабатывает. Молоко в мае у него принимали по 24 рубля (базис). С учётом жира и белка добавка 2-3 рубля на литре. Себестоимость 18-19 рублей в зависимости от сезона. Мясо менее выгодно. Но оно помогает и по кредитам рассчитываться, и строить. Дополнительный финансовый источник, который не требует больших затрат и времени. У бычков и по здоровью всё лучше. На них идёт минимум ветпрепаратов, в отличие от коров. – С быками нет вообще проблем. Они растут и растут. Объёмки от коров подбирают. То мы бы их выбрасывали, а тут подмешали дерти, рассыпали кормораздатчиком, и они съели. Отходов кормов нет. И цена на телятину пока неплохая.

Подытоживая, Виктор Санников сводит вопрос о выгоде откорма бычков на молочной ферме к следующему: достаточно ли у тебя кормов, не кормишь ли ты одним только сеном? Если достаточно для сбалансированного питания, если у тебя есть земля для выращивания кукурузы на силос, эспарцета, люцерны, суданки, пшеницы и ячменя, то мясом на МТФ заниматься стоит.

Михаил ЗАЗДРАВНЫХ

Красносулинский р-н, Ростовская область

Антистрессовое Высокоурожайное Земледелие



60 золотых медалей и 200 дипломов международных и всероссийских выставок



НАУЧНО-ВНЕДРЕНЧЕСКОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

БАШИНКОМ

Стерня-12

МИКРОБИОЛОГИЧЕСКИЙ ПРЕПАРАТ ДЛЯ ОЗДОРОВЛЕНИЯ ПОЧВЫ И РАЗЛОЖЕНИЯ РАСТИТЕЛЬНЫХ ОСТАТКОВ

Предназначен для оздоровления почвы и ускорения разложения растительных остатков зерновых, кукурузы, подсолнечника, сои других культур.
Конечная цель - повышение плодородия почвы.

Действующее вещество биопрепарата СТЕРНЯ-12:
4 штамма спорообразующих бактерий *Bacillus subtilis*, 3 штамма гриба *Trichoderma*, фосфатомобилизующие, азотфиксирующие бактерии и комплекс целлюлозолитических ферментов.



Действие препарата СТЕРНЯ-12

- развивает полезную микрофлору;
- оздоравливает почву;
- ускоряет разложение растительных остатков;
- повышает плодородие почвы;
- улучшает минеральное питание растений;
- очищает почву от микробных токсинов;
- нейтрализует остатки химических пестицидов;
- повышает продуктивность с/х культур на 10-20%.



Регламент применения:

Применяется после уборки урожая сельскохозяйственных культур. Вносится путем опрыскивания.

Норма расхода: 1,5 - 2 литра препарата СТЕРНЯ-12 на 1 га. Расход рабочего раствора 100 - 300 л/га.

Для усиления действия препарата желательно добавлять в рабочий раствор гуминовый препарат ГУМИ-20 из расчета 1 л/га. Можно применять в баковой смеси с азотными удобрениями.

Совместим с микробиологическими средствами защиты растений, регуляторами роста, удобрениями, химическими гербицидами и инсектицидами.

Запрещается одновременное внесение препарата СТЕРНЯ-12 с химическими фунгицидами.

Технология применения:

- обработку растительных остатков проводить после уборки культуры;
- проводить обработку в вечернее или ночное время (в пасмурную погоду ограничений нет) при температуре не ниже +5°;
- после внесения препарата провести поверхностную обработку почвы (дисковыми боронами или лузильниками на глубину 4-5 см).

Биопрепарат Стерня-12 это препарат нового поколения серии КЭМОиП (комплекс наиболее эффективных микроорганизмов отселектированных и паспортизированных), соответствующий санитарно-эпидемиологическим нормам, полностью безвреден для человека и животных, безопасен для растений.

Срок хранения 12 месяцев при температуре от 0 до +35°.

Препарат СТЕРНЯ-12 полностью безопасен, не вызывает резистентности.

НАУЧНО-ВНЕДРЕНЧЕСКОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ
БАШИНКОМ
www.bashinkom.ru

г. Ростов-на-Дону
ООО «Агрокультура»,
(863) 298-90-02, 8-919-88-55-000

Ростовская обл., ст. Казанская,
ИП Гуров М.А.
8-928-611-36-07, 8-928-954-49-44

Ростовская обл., п. Орловский
ООО «Партнер-Химсервис»
8-928-773-15-85

Ростовская обл., ст. Тагинская
ИП Беланова
8-928-198-50-09

Ростовская обл., г. Семикаракорск
ООО «Агросегмент»,
тел.: 8 (86356) 4-09-91, 8-929-818-93-08

Регистрант и производитель: "НВП "БашИнком"
Россия, РБ, 450015, г. Уфа, ул. К.Маркса, 37, корп. 1
тел./факс: +7(347) 292-09-93, 292-09-85,
e-mail: nauka-bnk@mail.ru

Консультант

Ведёт Николай Алексеевич Кан, kannick@rambler.ru



Онлайн-сервис о мерах поддержки граждан и бизнеса

Правительство РФ запустило специальный сервис http://government.ru/support_measures/, который информирует граждан и представителей бизнеса обо всех действующих в настоящий момент мерах поддержки в условиях распространения коронавируса. Новый сервис содержит сведения о 80 различных мерах, сгруппированных как по категориям получателей – граждане, бизнес, общие меры, так и по типам отраслей и сфер деятельности. Каждый раздел включает не только подробное описание меры, сроки предоставления, инструкцию о том, как её получить, но и ссылки на документы и электронные сервисы профильных госведомств, в случае если услугу можно оформить онлайн.

Для более адресного информирования на сайте <https://service.nalog.ru/covid19/> налоговики открыли новый сервис о мерах поддержки бизнеса. С его помощью можно получить всю информацию о доступных мерах поддержки для конкретного налогоплательщика. Чтобы получить сведения, нужно ввести только ИНН.

Система автоматически проверяет возможность получения отсрочки или рассрочки по налогам и взносам, субсидий, а также моратория на банкротство. Если специальные меры для налогоплательщика не предусмотрены, сервис покажет общие меры, которые действуют для всех (например, перенос сроков сдачи отчётности, приостановление проверок и мер взыскания).

Минфин допускает использование скан-образов первичных документов для целей бухучёта

В исключительных случаях организации могут использовать в бухгалтерском учёте скан-образы первичных учётных документов. Такое мнение высказали специалисты Минфина в письме от 22.04.20 № 03-01-10/32570.

Разъяснения следующие. В пункте 1 статьи 9 Закона о бухучёте (от 06.12.11 № 402-ФЗ) установлено, что каждый факт хозяйственной жизни должен быть оформлен первичным учётным документом. Такой документ составляется на бумаге и (или) в виде электронного документа, подписанного электронной подписью. При этом первичку следует хранить не менее пяти лет после соответствующего учётного года.

По общему правилу ведение бухучёта и хранение документов бухгалтерского учёта организуются руководителем экономического субъекта (ст. 7 Закона № 402-ФЗ). При этом экономический субъект самостоятельно формирует свою учётную политику, руководствуясь законодательством о бухгалтерском учёте, федеральными и отраслевыми стандартами.

По мнению Минфина, приведённые нормы законодательства не препятствуют использованию скан-образов первичных документов в бухучёте. Но, как полагают в министерстве, делать это можно только в исключительных случаях. В каких именно — авторы письма умалчивают. С большой долей вероятности можно утверждать, что к числу таких случаев относится нынешняя ситуация, связанная с распространением коронавируса и введением ограничений на коммуникации.

Упрощено получение детских выплат

Минтруда России сообщил, что семьям, получающим выплаты за первого или второго ребёнка, не нужно до 1 октября 2020 года подавать заявление о назначении таких выплат на новый срок

Семьям с детьми, в которых размер среднедушевого дохода не превышает 2-кратную величину прожиточного минимума трудоспособного населения, установленную в субъекте РФ, полагаются дополнительные меры господдержки в виде ежемесячных выплат.

Выплата назначается на срок до достижения ребёнком возраста одного года. По прежним правилам было необходимо подать новое заявление о назначении выплаты сначала на срок до достижения ребёнком возраста двух лет, а потом на срок до трёх лет и представить подтверждающие доход документы. Действие данных требований приостанавливается на период с 1 апреля по 1 октября 2020 года.

Также проще стало оформить выплаты в размере 5 000 рублей на детей до трёх лет. Эта выплата положена всем семьям, у которых право на материнский капитал появилось или появится до 1 июля текущего года. Средства выплачиваются дополнительно к материнскому капиталу, не уменьшая его размер. Теперь родители могут обратиться за средствами, даже если у ребёнка ещё нет СНИЛСа, — страховой номер будет оформлен автоматически.

При подаче заявления через личный кабинет на портале es.pfrf.ru достаточно указать имя и дату рождения ребенка, после чего СНИЛС будет найден в базе данных и добавлен к заявлению.

Кроме того, стало удобнее указывать в заявлении реквизиты, по которым перечисляются средства, — при заполнении электронной формы теперь достаточно указать только БИК банка и номер счёта, на который необходимо перечислить средства, остальные реквизиты будут заполнены автоматически.

Кроме того по адресу posobie16.gosuslugi.ru россияне могут подать заявку на оформление единовременной выплаты в размере 10 тыс. рублей на детей в возрасте от 3 до 16 лет.

Единовременная выплата будет производиться с 1 июня 2020 года. Денежные средства можно получить на каждого ребенка в возрасте от 3 до 16 лет, имеющего гражданство РФ (при условии достижения ребенком шестнадцатилетнего возраста до 1 июля 2020 года).

Обратиться за назначением единовременной выплаты можно до 1 октября 2020 года.

МВД России разъяснил порядок продления срока документов

Сообщается, в частности, что паспорта граждан РФ, удостоверяющие личность гражданина РФ на территории РФ, подлежащие замене в связи с достижением возраста 20 либо 45 лет в период с 1 февраля по 15 июля текущего года, а также российские национальные водительские удостоверения, срок действия которых истёк или истекает в указанный период, признаются действительными до их замены. Порядок и сроки замены этих документов будут определены ведомственным нормативным правовым актом.

Продление срока действия паспортов и водительских удостоверений не подразумевает прекращения предоставления госуслуги по их выдаче и замене.

Отсрочка для владельцев автобусов и грузовых транспортных средств

Минтранс России сообщил, что установленная с 31 мая 2020 года обязанность оснащать автобусы и грузовые ТС аппаратурой спутниковой навигации перенесена на один год.

Это сделано для снижения административной нагрузки и затрат перевозчиков в условиях режима повышенной готовности. Кроме того, до 30 июня 2021 года отложен срок вступления в силу требования, обязывающего перевозчиков использовать автобусы, осуществляющие

организованные перевозки групп детей, с года выпуска которых прошло не более 10 лет.

О применении ККТ при получении денег

Налоговики в письме от 24.04.2020 № АБ-4-20/6934@ разграничили две ситуации в зависимости от того, за что организация получает деньги:

– если средства предназначены для оплаты товаров, работ или услуг, которые ранее были предоставлены должнику, нужно применять ККТ. Значит, организация – получатель денег должна пробить чек;

– если должник платит компенсацию или возмещает убытки, то нет обязанности применять кассу.

Разъяснения ФНС касаются и добровольного, и принудительного перечисления средств.

Вводятся новые правила расчётов наличными

Новое указание ЦБ от 9 декабря 2019 г. № 5348-У «О правилах наличных расчётов» вступил в силу 27 апреля 2020 г. Предыдущее аналогичное указание от 7 октября 2013 г. № 3083-У утрачивает силу. Кредитным потребительским и сельскохозяйственным кооперативам разрешено рассчитываться по займам, процентам и неустойкам через кассу в пределах 100 000 рублей. Ограничение расчётов наличными в размере 100 000 рублей по одному договору между «обычными» компаниями и индивидуальными предпринимателями также сохранено. Как и прежде, для них действует разрешение выплачивать зарплату, социальные выплаты, стипендии, подотчетные деньги и деньги на личные нужды предпринимателя из кассы без ограничений. Разрешено рассчитываться с контрагентами за товары (кроме ценных бумаг), работы и услуги, а также возвращать деньги покупателям за ранее оплаченный наличными товар, невыполненную работу или не оказанную услугу.

Переводы денег по номеру телефона

С 1 мая переводы денег друг другу по номеру телефона из одного банка в другой стали бесплатными почти во всех банках. Перевод должен был совершен через систему быстрых платежей в России. Такие меры Центробанк ввел для поддержки граждан в условиях эпидемии. С 1 мая появились ограничения для банковских комиссий в системе быстрых платежей для физлиц. Банки не будут взимать комиссию с переводов до 100 000 рублей в месяц. При превышении суммы банковская комиссия не может превышать 0,5 процентов от суммы или 1 500 рублей. С помощью системы быстрых платежей граждане могут переводить деньги друг другу просто по номеру телефона без привязки к банку, в котором открыты счета отправителя и получателя средств, а также оплачивать товары и услуги через QR-код. Исключение составил Сбербанк, который ранее совсем не взимал комиссию с переводов между физлицами внутри Сбербанка. Его «помощь» населению выразилась в том, что он с переводов свыше 50 000 рублей в месяц теперь берет комиссию вдвое больше, чем другие банки, – 1%.

Минтруд разъяснил порядок заполнения СЗВ-ТД

При первой подаче СЗВ-ТД на работника отчет нужно дополнить сведениями о его трудовой деятельности в организации по состоянию на 1 января 2020 года (Письмо Минтруда России от 05.02.2020 № 14-2/В-111). При этом информация представляется только о последнем кадровом мероприятии сотрудника. Все записи из трудовой книжки переносить в электронный вид не нужно. Также ведомство напомнило: если в этом году повода подать на сотрудника отчет СЗВ-ТД не будет, сведения о его трудовой деятельности в организации по состоянию на 1 января 2020 года надо передать не позднее 15 февраля 2021 года.

Поверка счётчиков коммунальных ресурсов отложена

Росстандарт сообщил, что плановая поверка всех бытовых приборов учета – счётчиков электроэнергии, газа и воды – начиная с 6 апреля 2020 года переносится на начало 2021 года. Перерасчётов показаний

временно не поверенных счётчиков не будет.

Ресурсоснабжающие организации и управляющие компании начиная с 6 апреля 2020 года вплоть до 1 января 2021 года обязаны принимать показания всех бытовых приборов учёта, в том числе с любым истекшим сроком поверки на момент вступления в силу Постановления Правительства РФ от 2 апреля 2020 года № 424.

Владельцы таких приборов учёта начиная с 6 апреля 2020 года вплоть до 1 января 2021 года могут продолжать сдавать индивидуальные показания, и именно эти данные должны приниматься для расчёта.

Оплата должна производиться согласно действующим тарифам.

Кроме того, сообщается, что в конце сентября 2020 года регистрация результатов поверки станет электронной. Единственным юридически значимым результатом поверки бытовых счётчиков и других средств измерений станет запись в реестре Росстандарта – ФГИС «АРШИН». Бумажные свидетельства о поверке будут носить дополнительный информационный характер и оформляться по желанию владельца прибора.

Большие штрафы за нарушение карантина грозят не всем

В последнее время сложилась практика привлечения к ответственности по ч. 2 ст. 6.3 КоАП РФ граждан, нарушивших режим самоизоляции. Эта статья предусматривает серьёзные штрафы за нарушение правил в период ограничительных мер (карантина) и при угрозе распространения заболеваний:

для граждан – от 15 000 до 150 000 рублей,

для ИП – от 50 000 до 150 000 рублей,

для организаций – от 200 000 до 500 000 рублей.

Однако, по мнению Верховного суда, применение этой нормы оправдано далеко не всегда. Дело в том, что наказание по этой статье должно применяться при нарушении только тех требований, которые закреплены в санитарных правилах и нормах. Как правило, это документы, утвержденные Роспотребнадзором, главным государственным санитарным врачом РФ и т. д. Например, к тем, кто уклоняется от лечения опасного инфекционного заболевания (включая коронавирус), нарушает противоэпидемиологический режим, а также не выполняет требования Госсанэпиднадзора (например, граждане, прибывшие из-за границы и нарушающие требования об изоляции в домашних условиях, как это предписано постановлением главного государственного санитарного врача РФ от 18.03.2020 № 7).

При нарушении требований федеральных законов, законов субъектов РФ, распоряжений и указов губернаторов, властей субъектов РФ и т. д. о мерах против коронавируса следует применять более мягкое наказание по ч. 1 ст. 20.6.1 КоАП РФ:

для граждан – предупреждение или штраф от 1 000 до 30 000 рублей,

на должностных лиц – от 10 000 до 50 000 рублей,

на ИП – от 30 000 до 50 000 рублей,

на организации – от 100 000 до 300 000 рублей.

С учетом этих разъяснений ранее привлеченные к ответственности по ст. 6.3 КоАП РФ вправе обжаловать примененное к ним наказание, потребовав переквалификации правонарушения на ч. 1 ст. 20.6.1 КоАП РФ и снижения штрафа либо замены штрафа на предупреждение.

Кто и когда привлечёт к ответственности за нарушение карантина? Срок давности привлечения к ответственности за нарушения, предусмотренные ст. 6.3 КоАП РФ, составляет три месяца, в то время как за нарушение по ст. 20.6.1 оштрафовать могут в течение года со дня совершения правонарушения. Составлять протоколы по ст. 6.3 КоАП РФ вправе только полицейские и сотрудники госсанэпиднадзора.

Перечень лиц, которые вправе составить протокол по ст. 20.6.1 гораздо шире. В частности, это могут сделать лица, включённые в перечень должностных лиц органов управления и сил единой Государственной системы предупреждения и ликвидации ЧС, утв. распоряжением правительства РФ от 12.04.2020 № 975-р и распоряжениями региональных властей. Однако на практике чаще всего такие материалы составляются сотрудниками патрульно-постовой службы или служащими Росгвардии.

Испытание на прочность: южнороссийский рынок сельхозтехники во время валютных колебаний

Генеральный партнёр проекта



Партнёр проекта



Ситуация с коронавирусом, а также изменения курса рубля влияют на все сферы, связанные с сельским хозяйством. Рушатся торговые цепочки, растут цены, происходят задержки поставок. Рынок сельхозтехники – один из важнейших для АПК. От того, насколько доступна техника и запчасти, зависит не только уборочная кампания 2020 года, но и посевная нового сезона. Какие изменения происходят на рынке сельхозтехники? Какие проблемы испытывают производители, дилеры и как это отразится на стратегиях продаж техники? Что будет с запчастями? На эти и другие вопросы отвечают спикеры нашего проекта.

Развёрнутые комментарии экспертов, а также видео и аудио можно посмотреть на сайте Agrobook.ru.

«Ситуация на рынке сельхозтехники не прогнозируема»

Галина Кудрявцева, гендиректор

ООО «Торгово-выставочный комплекс «Южный»»:

– В кризисный период сельхозпредприятия чаще всего отдают предпочтение отечественной технике. Это обусловлено не только более низкой ценой приобретения, но и стоимостью эксплуатации, качеством сервисного обслуживания и доступностью запасных частей. В связи с карантином наша работа изменилась незначительно: большая часть офисных сотрудников была переведена на дистанционную работу. Рабочий график технического персонала остался ненормированным, так как весенне-полевые работы невоз-

можно приостановить, и техническое сопровождение, соответственно, тоже.

Сервисный центр работает в штатном режиме, на гарантийном обслуживании находится свыше 300 тракторов и более 200 прицепных агрегатов. Простой техники недопустим, срок устранения отказов по тракторам «Кировец», к примеру, составляет 48 часов. С момента начала ограничительных мер наши специалисты по закупкам проработали серьёзную работу, изучили статистику отказов и аналитику по гарантийным работам. И сейчас на складах компании находится запас расходных материалов и запчастей на несколько месяцев вперёд. По крупней-

шим отраслевым предприятиям сроки приостановки производства или были минимальны (до двух недель), или их не было вообще. Так что перебоев с поставками запчастей на технику российского производства точно не предвидится.

В целом же ситуация на рынке отечественной сельхозтехники не прогнозируема. Помимо рыночных факторов и погодных условий этот сегмент рынка очень отзывчив на экономические рычаги в форме различных видов господдержки – от субсидирования приобретения техники до финансирования крупных инвестпроектов в АПК, а также госрегулирования экспорта сельхозпродукции. Однако по нашему

опыту знаем, что в периоды экономических кризисов дальновидные руководители и собственники агробизнеса корректируют свои инвестпрограммы в сторону импортозамещения. Кроме того, вторая половина года близка, а основные приобретения сельхозпредприятия планируют «с урожая». Мы надеемся, что конъюнктура рынка позволит им провести техническое обновление, а нам вернуть объёмы продаж на уровень прошлого года. Стоит ли ждать повышения цен на продукцию в связи с валютными колебаниями? Однозначно, да. Многие заводы уже несколько раз с начала апреля поднимали цены.

Продажи импортных сельхозмашин упали

Павел Репников, президент ассоциации дилеров сельхозтехники АСХОД:

– Как рынок реагирует на ситуацию с коронавирусом и валютными колебаниями? Цены поднялись, и многие клиенты теперь берут паузу в приобретении техники. Покупают только самое необходимое, а долгосрочные инвестиции откладывают, пока не уляжется курс. Покупки отложены на конец мая, июнь. В первую очередь это касается импортных машин. Рынок замер, каждый месяц это потери 8% продаж.

Те же дилеры, кто продаёт отечественную сельхозтехнику, настроены позитивно, поскольку спрос на их продукцию повышается. Но тут тоже не всё однозначно, поскольку и в российской технике применяется большое количество комплектующих из-за рубежа: в первую очередь, Китая и стран Европы. Цена может вырасти и на них. Коронавирус повлиял и на логистические це-

почки. Минимум две недели в Европе многие заводы не работали, а значит, примерно на этот же срок будет разрыв в поставке комплектующих. А вот к Китаю, насколько мне известно, не было никаких претензий ни от одного российского производителя даже в разгар эпидемии. Сейчас производство в этой стране полностью восстановлено.

Что касается запчастей, то наполняемость складов до 95% от номенклатуры соблюдается практически у всех крупных дилеров. Запчасти всегда востребованы. Но есть позиции необычные, есть модели старых образцов, которые уже не поддерживаются дилерами. С такими запчастями могут быть проблемы, их придётся ждать.

С отправкой сервисных бригад больших трудностей быть не должно. Да, есть регионы, где перемещение свободно, а есть те, что перекрыты. Но это всё не фатально – оформля-

ются документы, и люди едут. Просто стало больше бумажной работы. Начало действия программы 1432 глобального влияния на рынок не окажет. Это скорее маркетинговый ход со стороны российских машиностроителей, чтобы увеличить продажи. У них и так достаточно инструментов, чтобы продавать, тот же «Росагролизинг». Будет ли долгосрочной переориентация на отечественную технику? Вряд ли. Импортные машины покупают потому, что они надёжнее. Когда гектары исчисляются десятками тысяч, а выход из строя той или иной техники может привести к фатальным потерям. Бесперебойность процессов важна. Можно работать и российской технике, но шанс, что где-то случится прокол, что не хватит запчастей или потребуются больше времени для ремонта, он выше. И поэтому, когда валютная ситуация исправится, спрос на импортную технику, скорее всего, восстановится в полном объёме.

«Мы чувствуем оживление на рынке»

Ральф Бендиш, генеральный директор ООО «Клаас»:

– В последние годы наш завод показывает положительную динамику по объёмам производства. По предварительным данным, в 2020 году рост общего количества выпускаемых машин составит 15%. Мы действительно чувствуем оживление на рынке, которое отмечается дополнительным спросом. Однако данная активность закономерна ввиду сезонности и проведения полевых работ, которые не останавливаются даже в период пандемии. Вообще же, ситуация с развитием коронавирусной инфекции оказала влияние на все сферы экономики, включая сельхозмашиностроение. На заводе «Клаас» также были внесены коррективы в работу. С 30 марта по 12 апреля мы приостановили производство, хотя входим в перечень системообразующих предприятий России и можем продолжать работать даже в условиях пандемии. Однако мы осознанно пошли на этот шаг, чтобы обезопасить наших сотрудников. Пауза в деятельности завода не повлияла на выполнение ранее заявленных объёмов производства машин. Реализация и отгрузка техники с завода не останавливались и проходили в штатном

режиме. Дилеры Claas осуществляют сервисное обслуживание и снабжение запчастями в регионах без задержек. Повлияет ли валютная ситуация на стоимость продукции? С первого дня своей деятельности в Краснодарском крае перед нами стояла задача постепенной локализации производства. Сегодня можно смело говорить о том, что завод «Клаас» – это предприятие с высоким уровнем локализации. Это существенно снизило зависимость нашего производства от импорта компонентов – и таким образом от валютных колебаний. Уже несколько лет стоимость и отпускная цена техники с завода в Краснодаре фиксируется на весь год и формируется в рублях. Эти факторы помогли нам обеспечить прозрачные условия для клиентов, которые могут рассчитывать на стабильные предложения по приобретению техники Claas в России в течение всего года. Изменения цен для фермеров может произойти при условии внесения корректировок в постановление 1432, где определяется уровень субсидирования цены со стороны государства. Конечно, ожидание новых правил программы 1432 создаёт некоторое напряжение среди аграриев. Но мы ещё в начале года приня-

ли решение продолжить практику предоставления скидки нашим клиентам, и у нас нет повода сомневаться в том, что правительство компенсирует их как за прошлый, так и за этот год. Мы ожидаем публикацию обновлённой версии в мае текущего года. На сегодня программа 1432 остаётся основным инструментом поддержки аграриев страны и, по нашему мнению, должна быть продолжена ввиду её эффективности. Какие риски для технического перевооружения аграриев есть в этом сезоне? Основным риском для продолжения технического перевооружения страны лежит в снижении покупательной способности аграриев. Сейчас довольно трудно давать оценку, так как ситуация осложняется пандемией. В течение последнего времени государство активно поддерживало сельское хозяйство. Этот год покажет, какой запас прочности накопили отрасль и наши аграрии. Но уже сегодня можно с уверенностью сказать, что меры государственной поддержки недостаточны. Можно обратить внимание на вопросы, направленные на послабление налоговой нагрузки и усиление контроля цен на ГСМ, а также дальнейшее расширение программ субсидирования приобретения техники.

«От влияния пандемии спасли жёсткие корпоративные правила»

Рустем ТУИШЕВ, директор ООО «Бауэр» – официального дилера CLAAS в девяти регионах России:

– Компания Claas останавливала отдельные заводы в Германии и Франции в связи с ограничительными мерами, принятыми в этих странах, но на нашей компании это никак не сказалось. Товарно-складские запасы ООО «Бауэр» позволяют некоторое время работать автономно. В апреле отгрузки с европейских заводов возобновились, а с завода Claas в Краснодаре – и не останавливались. Сейчас производство работает в нормальном режиме. Никаких перебоев ни с техникой, ни с запчастями мы не ощутили. Я уверен, что проблем не возникнет и дальше. Сервисные склады пополняются каждый сезон перед основными сельхозработами, поэтому запасы зап-

частей не снижаются. Мы живём по своим очень жёстким корпоративным правилам: внешняя среда может вносить коррективы в нашу работу, но сама система – продаж, обслуживания, поставок – была выстроена таким образом, чтобы в любой момент клиенты Claas могли приобрести сельхозтехнику или получить нашу поддержку. Работу сервисных бригад мы не останавливали, хотя, признаюсь, были сложности с их передвижением между регионами. Мы обслуживаем Ростовскую область, Ставропольский край, Калмыкию и республики Северного Кавказа. В каждом субъекте установлены свои ограничительные меры, отличается контрольно-пропускная система. Нам пришлось перестроить деятельность нескольких бригад, но в целом на работе сервисного центра это не отразилось.

Многие беспокоятся, что в результате изменения курса валют техника Claas сильно подорожает. Могу сказать о той номенклатуре, которую мы реализуем: все цены сохранены на докризисном уровне. Техника Claas локализована в России, её стоимость выражена в рублях, и цены с прошлого года не менялись. В апреле мы стали участниками «антивирусной» программы «Росагролизинга», по которой технику Claas можно приобрести с отсрочкой платежей на год. Это выгодное предложение: фактически для покупки хозяйству нужно только желание. Сельхозпроизводители, однако, опасаются сейчас делать капитальные вложения, тратить деньги на техническое перевооружение. Спрос отложен, потому что аграриев беспокоит, каким будет урожай. В Ростов-

ской области ряд территорий страдает от засухи: от полугода до двух месяцев не выпадало осадков. Мягкая зима привела к очень интенсивному развитию злаковых культур, но в тот момент, когда посевы должны были получить питание и стимул к росту, влаги не оказалось. Поэтому состояние озимых вызывает опасения. Думаю, ближе ко второй половине мая виды на урожай прояснятся. Если погода даст основания ожидать хорошего сбора зерна, аграрии начнут приобретать сельхозтехнику и мы увидим всплеск продаж. А пока клиенты «Бауэр» приобретают только самое необходимое – технику для уборки. Активные продажи идут в основном в сегменте зерноуборочных комбайнов. www.bauer-claas.ru
Тел.: +7 863 33 33 515 / 516.

TOP Agrobook: обзор аграрных новостей. Смотрите нас на YouTube!

Если вы смотрите наш YouTube канал, вы наверняка уже оценили наш новый проект - обзоры аграрных новостей TOP Agrobook. А если нет - самое время это сделать. Мы подумали и решили: пора сейчас горячая, читать новости вам просто некогда. Поэтому к концу каждой недели мы соберём для вас главную информацию.

За каких-то 10 минут вы узнаете всё самое важное, что произошло в аграрной сфере за минувшие дни. Коротко и полезно!

Подписывайтесь на наш канал! <https://www.youtube.com/user/Agrobook>



Смарт-технологии — разумный подход в агробизнесе

Армен НАЛБАНДЯН, директор компании «Лилиани»:

— Коронавирус не только серьёзная эпидемиологическая проблема, но и вызов для традиционных концепций ведения дел. Парадигма роста производительности труда, минимизации затрат и инвестиций — необходимое условие развития бизнеса. И агробизнес в этом контексте не исключение.

Профиль деятельности нашей компании базируется на продвижении инновационных смарт-технологий агрологистики. Мы разрабатываем и производим технику для хранения зерна в пластиковых рукавах, а также бункеры-перегрузчики. В последние месяцы наблюдается существенный спрос на нашу технику. Формируется тренд более разумного использования ресурсов, что выражается, в частности, в расширении применения современной трёхзвенной концепции уборки и сева. Например, исключив простой комбайнов и автомашин, которые неизбежны при традиционной 2-звенной уборке (комбайны + автомашины), переходом на 3-звенную систему (комбайны + бункер-перегрузчик с трактором + автомашины), хозяйства ускоряют в среднем на 30-40% скорость выполне-

ния уборочных работ. Следовательно, сокращают продолжительность жатвы от 30-40%, и вместе с этим — риски потерь от погодных катаклизмов, самоосыпания/истекания зерна. В деньгах это — увеличение выручки на 15-20%, а прибыли — 30-40%. А применением той же техники — бункера-перегрузчика, при севе — для «скоростной» загрузки семенами или удобрениями посевного агрегата, хозяйства сокращают простой сеялок и тракторов до 10 раз, увеличив скорость сева на 30-40%. Отдельно отмечу, что при обоих изменениях технологии побочно достигается эффект снижения себестоимости на 30%.

Ещё одни изменения в агробизнесе ожидаются в новой системе организации жатвы — в ранней уборке зерновых. В перспективе ближайших нескольких лет те, кто проигнорирует эту возможность, окажутся аутсайдерами или отстанут от соседей на 30-40% в доходах. Почему? Если вкратце, это перенос сроков начала уборки и его старт при влажности 20-22%. С сохранением влажного зерна прекрасно справляются пластиковые рукава (технология продвигается нашей компанией с 2003 года), а сушка производится путём высокоточного миксования влажного и пере-

сушенного зерна двухсекционным бункером-перегрузчиком «Лилиани». Неочевидный, на первый взгляд, эффект складывается из нескольких составляющих: сокращение потерь зерна от растягивания уборки, её более высокое качество, сохранение влажности в ранее убранном зерне и восстановление влажности в пересушенном зерне, снижение инвестиций, а также затрат на дополнительный персонал.

По части поставок импортных комплектующих проблем не испытываем. Поэтому поставки запасных частей как импортного, так и нашего производства обеспечиваем в полном объёме. Что касается программы 1432, то особо на неё ставок не делаем. Для наших клиентов это не имеет ключевого значения. Более важным инструментом являются субсидированные кредиты и программы Росагролизинга. По лизингу сейчас очень высокая активность в связи с антивирусной программой, с нулевым авансом и отсрочкой платежей на год (действует до конца мая).

Основные продажи у нас происходят путём использования этих систем льготного финансирования.

«На плаву удержится не каждый»

Владимир Болдин, гендиректор ГК «Альтаир»:

— Мы поставляем технику отечественных и зарубежных производителей. Если сравнивать с аналогичным периодом прошлого года, то сейчас наблюдается падение продаж на 15-20%. Снижение курса рубля оказало существенное давление на рынок: понятно, что там, где дело касается импортных машин, мы можем предлагать по выгодной рублёвой цене только технику, выкупленную ранее. Там, где велика валютная составляющая, возникают сложности. Валютные курсы меняются, и это настораживает крестьян. Они откладывают покупку, ожидая стабильности.

Конечно, мы держим связь со своими поставщиками, они идут нам навстречу, делают акции. Это позволяет продавать технику по фиксированному курсу, который ниже, чем у Центробанка. Погрузчики JCB мы вообще получаем в рублях, это не валютная история. Давно работаем так: компания на какой-то период фиксирует курс, и расчёты ведутся в рублях. Мы успешно распродали все погрузчики. Но поскольку завод в Британии пока закрыт из-за карантина, мы принимаем заказы с открытой датой поставки по старой рублёвой

цене. Как только завод откроется, эти заказы будут исполнены в первую очередь.

Ещё большее влияние на продажи оказывает текущая засуха — в преддверии уборки аграрии хотят понимать, каким будет урожай и как будет складываться цена на сельхозпродукцию. В данный момент сложно что-то прогнозировать. Время покажет. Все немного напряглись.

Задержки поставок пока существенно на нашей работе не отражаются. Есть достаточный запас техники и запчастей (95-97% от номенклатуры) и у нас, и на российских складах наших партнёров. Есть бренды, технику которых мы поставляем напрямую из Европы — например, бельгийская компания Joskin, датский производитель Dal-Bo, там с логистикой чуть сложнее. Но особых проблем пока не было. На днях, например, осуществили поставку чешских почвообрабатывающих машин Bednar и немецких жаток Geringhoff.

Конечно, коронавирус повлиял на нашу работу. Строго соблюдаем карантинные мероприятия. Склады, оформление документов, сервис — всё это работает в дежурном режиме, а остальные, по возможности, удалённо. Выезды в другие регионы? Мы постарались

закрыть заявки теми сервисными бригадами, которые территориально расположены в соответствующих регионах. Понятно, это не всегда получается. Тогда оформляем необходимые документы и отправляем сервисный экипаж с основной базы. В любом случае все заявки мы выполняем.

Вообще, в глобальном плане этот кризис повлияет на рынок сельхозтехники в более долгосрочной перспективе, чем кажется. На самом деле в дилерской сети не всё так хорошо. В конце прошлого года ассоциация АСХОД опубликовала любопытный анализ. Рентабельность дилерской сети от былых 4% активно движется к 1,5%, и ряд компаний, не имеющих больших оборотных средств, просто будут вынуждены уйти с рынка. Идёт глобализация, и большое количество земли сосредотачивается в крупных агрохолдингах. Соответственно, весомая часть техники работает именно там. При этом холдинги жёстко диктуют условия — требуют демонстрации машин в работе, хотя иметь возможность сравнивать машины разных производителей. Дилер несёт серьёзные дополнительные затраты, которые никак не компенсируются. К примеру, чтобы показать в работе посевной

комплекс его надо разобрать, привезти (а это негабаритный груз), собрать в поле... Показать в работе, разобрать, увести обратно. А гарантии покупки нет. Плюс холдинги, делая пакетные закупки, ждут скидок, выгодных предложений и т. д. Иногда итогом проведённых демонстрационных мероприятий становится вердикт: «К сожалению, нам сократили финансирование. Пополняем земельный фонд». Акценты в этом случае ставятся на расширение земельного банка. Перевооружение уходит на второй план. Всё это только снижает дилерскую маржу. Не каждый в такой ситуации сможет удержаться на плаву.

Сложности с коронавирусом усугубляют данную ситуацию. Кризис проверяет предприятия на прочность. Кто-то уже обанкротился, кто-то держится на плаву. Когда всё это закончится и какими мы оттуда выйдем... Непонятно. В любом случае, темпы обновления техники будут меньше, чем до кризиса. Нашей компании здесь придаёт устойчивости то, что есть достаточные ресурсы, есть мощное сервисное подразделение и хорошая обеспеченность запчастями. Есть опыт и хорошая команда. Без работы мы точно не останемся.

«Квоты на экспорт зерна – главный риск для рынка сельхозмашиностроения на сегодня»

Константин Бабкин, совладелец завода «Ростсельмаш», президент ассоциации «Росспецмаш»:

– Пока что большого влияния на отечественное сельхозмашиностроение ни текущие цены на нефть, ни курс рубля, ни коронавирус не оказывают. «Ростсельмаш» работает в прежнем режиме, по оценкам маркетологов, по продажам этот год будет на уровне предыдущего – планируем реализовать в России не менее 5 тысяч комбайнов и 600 тракторов. Есть надежды и на увеличение экспорта, но посмотрим. На совете директоров ассоциации «Росспецмаш» коллеги из других предприятий поделились схожими ощущениями.

Некий статистический казус заключается в том, что в первом квартале 2020 года продажи отечественной сельхозтехники оказались на 30% выше, чем за аналогичный период прошлого года. Но это именно казус, поскольку в прошлом году был большой спад в первом квартале, а сейчас мы идём на обычном уровне. Прогноз такой: не будет ни большого роста, ни спада.

Главные риски на сегодня состоят в том, что правительство может ввести ограничения на экспорт зерна и другой продукции сельско-

го хозяйства. Собственно, оно уже это делает, введены квоты на экспорт зерна, и они уже исчерпаны, продажи остановились (с 1 апреля правительство ввело квоту на экспорт пшеницы, ржи, ячменя и кукурузы в размере 7 млн тонн, она будет действовать до 30 июня. – *Прим. ред.*). И мы не знаем, что будет дальше, какие меры примут власти. Если и дальше начнут ограничивать, что это скажется негативно. Это может вызвать обвал цен, падение рентабельности в АПК, уменьшение инвестиций крестьян в развитие своих хозяйств и как следствие – снижение закупок сельхозтехники. Конечно, цена на пшеницу ниже 8 тысяч рублей за тонну обновит рынок сельхозтехники.

Есть ли проблемы с закупкой комплектующих из других стран? Китай уже запустился в полном объёме, российские заводы работают. Ситуация вселяла нервозность в первые недели эпидемии, но сейчас проблем здесь нет. Есть некоторая нервозность относительно итальянских и немецких поставщиков, там половина предприятий до сих пор не работает. Но постепенно заводы запускаются, и мы надеемся, что перебои с поставками из Европы не приведут к перебоям на российских конвейерах. Думаю, просочим и всё будет

нормально.

Колебания курса валют незначительно сказываются на себестоимости российской техники. Особого всплеска не произошло. Доля зарубежных комплектующих есть, но она невелика.

Влияет ли на рынок то, что до сих пор не принята программа 1432 (согласно ей государство компенсирует машиностроителям скидку на технику, которую те предоставляют аграриям. – *Прим. ред.*)? Да, действие программы приостановлено, не выплачены долги за прошлый год... Но есть заявление премьер-министра, он недавно заверил, что программа будет принята в ближайшие дни-недели и всё заработает. Финансирование выделено в размере 10 млрд рублей, хотя нужно 15 млрд. Подобная ситуация бывает ежегодно. Программа действует шесть лет, и стрессовые моменты возникают периодически, а потом правительство их преодолевает. Мы верим властям, что всё будет хорошо, и торгуем по-прежнему со скидкой.

Других существенных рисков для отечественного АПК я не вижу. Людям надо кушать и во время карантина тоже. Причин для падения цен на продовольствие нет.

СМЕРТЕЛЕН ДЛЯ СОВКИ - БЕЗОБИДЕН ДЛЯ ПЧЁЛ

ЕДИНСТВЕННЫЙ БИОИНСЕКТИЦИД ТРЕТЬЕГО ПОКОЛЕНИЯ

B³O

 **Bionovatic**
Designed by nature.
Reproduced by Bionovatic.

BIOSLEEP BW

ЭФФЕКТИВНОСТЬ 95-99% ПРОТИВ ХЛОПКОВОЙ СОВКИ,
БЕЛОКРЫЛКИ, КАПУСТНОЙ МОЛИ, ТЛИ, КУКУРУЗНОГО
МОТЫЛЬКА И ПРОЧИХ ВРЕДИТЕЛЕЙ

АКТИВЕН В ОТНОШЕНИИ ВЗРОСЛЫХ НАСЕКОМЫХ И ЛИЧИНОК,
ОКАЗЫВАЕТ ОВИЦИДНОЕ ДЕЙСТВИЕ.

СОВМЕСТИМ С ОСНОВНЫМИ ХИМИЧЕСКИМИ ГЕРБИЦИДАМИ

ДЕШЕВЛЕ СОПОСТАВИМЫХ ПО ЭФФЕКТИВНОСТИ ХИМИЧЕСКИХ ИНСЕКТИЦИДОВ

ЕДИНСТВЕННЫЙ
БИОИНСЕКТИЦИД ПРОМЫШЛЕННОГО ПРИМЕНЕНИЯ - БОЛЕЕ 200 ТЫС. ГА В 2019 ГОДУ

8(863) 200 77 33 8 800 550 77 00



Краснодар +7 (928) 905-94-76
Миллерово +7 (928) 270-46-13

Зерноград +7 (928) 279-24-37
Константиновск +7 (928) 181-28-07

Таганрог +7 (928) 181-20-72
Азов +7 (928) 107-78-84

Охота и рыбалка

Ведёт Николай Александрович Чачуа, nikolai.chachuya@mail.ru



Дельфин, предлагающий дружбу

Встречи с добрым морским обитателем

Как утверждают космонавты, наша планета маленькая и беззащитная. Как только на ней появился человек, ещё слабый, с палкой в руках, сразу начал Великую войну за выживание. Природа наградила его способностью мыслить, и это оказалось его главной силой. Никакие другие существа не могут организованно противостоять ему. Он научился подчинять своим интересам всё живое и неживое на Земле. Человека боятся все звери и птицы. Только собаки добровольно пришли к нему, стали любить, защищать и служить, непонятно за что. Но ещё более удивительно отношение к людям животных совсем из другой среды обитания – дельфинов.

В водах Атлантики

Август 1972 года. Атлантический океан. Вот уже несколько суток подводная лодка не может всплыть на поверхность. Там бушует шторм. Корабль движется самым медленным ходом. В отсеках введён режим строгой экономии электроэнергии. Выключены почти все приборы, потребляющие её, тусклым красным светом горят только аварийные лампы. В проходах выставлены устройства для регенерации воздуха. Обычно запаса хватает на пару суток. Потом лодка всплывает, вентилируются отсеки, и этого достаточно. К устройствам регенерации прибегают только в крайнем случае. Они очень пожароопасны, так как поглощают углекислый газ и выделяют чистый кислород, а в нём горит даже железо. Кроме того, работающие аккумуляторные батареи выделяют водород, который, перемешиваясь кислородом, образует гремучую смесь.

В полутьме лежу в первом отсеке на брезентовой койке. Когда поворачиваюсь с боку на бок, достаю плечом до висящей надо мной торпеды, чувствую исходящий от неё холод окрашенного металла. В подводном положении все вахты работают. Кроме радистов. Мы слоняемся по замкнутому пространству маленького отсека или спим. Все говорят, что у нас «лафа». Но от длительного безделья, когда даже читать невозможно из-за отсутствия нормального света, нам «лафа» лафой не кажется.

Закрываю глаза, стараюсь уснуть. Долго не



удаётся. Наконец погружаюсь во тьму, в тяжёлую, мутную и ненужную дрему. Сон от физической усталости и сон от тоски – это разные сны.

Просыпаюсь от орущего ревуна над головой. Включается переговорное устройство. Голос командира: «Боевая тревога! Боевая тревога! По местам стоять! К всплытию!» Все забежали. Мчусь к себе во второй отсек, в радиорубку. Включается обычный свет. Всё. Началось. Лодка, слегка покачиваясь и ускоряя ход, движется вверх. Слышно, как скрипят рули глубины. Поехали... К свету, солнцу, свежему воздуху... Ура!!!

Вот она закачалась на поверхности и вдруг ухнула носом в какую-то яму. Потом опять задрала нос.

Теперь мой выход. В обязанности радистов входит немедленная установка антенн и приведение их в рабочее состояние. Лезу по трапу вверх, на меня обрушивается поток холодного, свежего, солёного воздуха. Это заработали вентиляционные насосы. Лодка накачивается жизнью. Моряки жадно глотают её – прозрачную, невидимую. И только в эту се-

кунду по-настоящему понимаешь, что значит для человека обыкновенный воздух.

Раннее утро. Шторм уже закончился. Но осталась океанская зыбь. Это когда перед носом корабля образуется огромная яма, в неё лодка падает, погружается по самую боевую рубку. На корме визжат обнажившиеся винты. Потом из воды появляется нос, а корма погружается. Это не страшно. Даже забавно. Не то что шторма в мелких морях. На Балтике небольшой штормик в 4-5 баллов, где волны бьют судно одновременно со всех сторон, выматывает так, что душу выворачивает.

В компании друзей

Быстро налаживаю антенны, ребята начинают работать. Пока не прогоняют, остаюсь на мостике, не могу надыхаться. Смотрю, как при провале лодки волна закрывает восходящее солнце. Вода становится тёмной, почти чёрной. Потом солнце вновь появляется и pokrывает беспокойную поверхность золотом. Так встречаются две великие стихии, разде-

лённые миллионами километров. Так нужны друг другу. Одна несёт тепло, другая впитывает его в себя. А вместе они дают жизнь всему живому на Земле. Между ними суетятся крохотные человечки, бросающие вызов им обоим.

Спускаюсь вниз. Здесь ревут дизельные двигатели, заряжают аккумуляторные батареи. Воздух, нагнетаемый вентиляторами, мечется по отсекам, выметая из всех закоулков остатки старого, побывавшего в лёгких всего экипажа. Кипит работа. Времени мало, а сделать экипажу надо много. В первую очередь – избавиться от мусора. Всегда удивлялся, откуда он там берётся. По два-три раза в день моряки делают приборку, а его меньше не становится.

Включаюсь в эту бесконечную канитель. Наступил полдень. Надышавшись свежего воздуха, с аппетитом едим борщ и макароны по-флотски. Океан успокоился. Солнце пошло к закату. Скоро погружение. Под предлогом осмотра антенн снова иду подышать на мостик. Выглядываю за борт и вижу... чудо. Обгоняя корабль, у самой поверхности мчится что-то большое и живое. Ребята на мостике кричат: «Дельфин, дельфин, дельфин... Второй, третий!...» Я не верил своим глазам. Неужели это возможно? Двигались они так стремительно, что их невозможно было подсчитать. Появлялись откуда-то сбоку. Изящно и весело выпрыгивали из воды. Делали в воздухе немислимые кульбиты. Мчались туда, где лодка форштевень резала воду, образуя две струи. Они купались в этих струях, вились вокруг носа, в миллиметрах, не касаясь его. Их мокрые, блестящие на солнце тёмные тела взлетали легко и свободно.

На мостике появилась банка с галетами. Началась новая забава. Мы бросали им маленькие пресные печеньки, а они ловили их на лету, удивляя ловкостью и точностью движений. Исчезали в воде и вновь взлетали. На мостике скопилось много народу: матросы, офицеры, старпом, командир. Пора было погружаться, но командир тянул время и улыбался, глядя на ликующих моряков.

Наконец прозвучала команда: «Боевая тревога! По местам стоять! К погружению!» Мы посыпались горохом вниз, весёлые и счастливые.

Так впервые в жизни я увидел в дикой природе дельфинов. А потом я их слушал. Пошёл к акустикам, они надели мне наушники, и я погрузился в странный, загадочный мир звуков. Их невозможно повторить или описать. Они пищат, свистят, трещат, хрюкают, щебечут, как птицы, в разной тональности, громкости... Настоящий разговор весёлой компании друзей.

Веточка вишни в подарок

Лодка уходила в глубину, а я думал об этих странных чудачках. Как они нас нашли в огромном океане? Зачем устроили такое представление? Звали куда-то? Предупреждали? Просили о чём-то? У дельфинов нижняя челюсть выдвинута вперёд, поэтому кажется, что они всё время улыбаются. А значит, улыбаются и вы. Они оптимисты. Вторая встреча с этими фантастическими животными произошла, когда мы с маленьким сыном попали в Батумский дельфинарий. Я – убеждённый противник использования животных в цирках. Но вот дельфины... Дельфинарий в городе Батуми небольшой. Пока мы выбирали места, сын куда-то исчез. Я оглянулся и увидел его стоящим возле бортика бассейна. И вдруг прямо перед ним появилась длинноногая улыбающаяся морда и подала ему маленькую веточку с вишенками. При этом малыш не испугался, а придвинулся ещё ближе и взял веточку. А дельфин поплыл за подарками для других детей. Потом эти замечательные животные, к полному восторгу и детей и взрослых, возили на себе дрессировщиков, прыгали в кольца... И всё это казалось ко взаимной радости людей и животных и, надеюсь, без насилия над последними.

Дельфины много чего умеют. Помогают людям восстанавливать психическое здоровье. Могут, как говорят, лечить людей даже изда-

ваемыми звуками и обыкновенным общением. Защищают от акул, спасают утопающих. Недавно видел потрясающе трогательный ролик: дельфин сажает себе на спину выпавшую за борт собаку, на которую собралась напасть акула, догоняет катер и аккуратно возвращает на судно. Постановка, наверно, но собака, дельфин, катер и море настоящие. В общем, очень полезные животные. Но человек всегда исходит от полезности только для себя и нещадно эксплуатирует природу. Некоторые умники, из военных, пытались приспособить их даже к взрывам вражеских судов. На мой взгляд, дикая, сумасшедшая, а главное – совершенно бесполезная идея. Но многие годы дядьки в погонах совершенно серьёзно обсуждали вопросы спасения Родины при помощи безобидных животных. Недавно мне на телефон прислали ролик: вокруг не большого кораблика, скорее всего рыбацкого, дельфины ловят рыбу. Как они это делают, я рассмотрел на Чёрном море. Проворно снуют у самой поверхности и хватают зазевавшихся рыб. Но поразило не это. А реакция моряков. Слышны только их голоса: взрослые суровые мужики превратились в детей. Слышно, как они восторгаются удачными бросками, искренне болеют за успех дельфинов. Голоса восторженные, радостные.

Говорят, ещё несколько лет назад стайки афалины черноморской, вслед за косяками рыб, доходили до Ростова-на-Дону, а ещё раньше были обычными гостями реки Дон. Сейчас уже нет.

Дельфины переживают нелёгкие времена. Запутываются в рыбацких сетях, из-за звуковой какофонии теряют возможность ориентироваться в пространстве, выбрасываются на берег, страдают от болезней. На сегодня черноморской афалины осталось не более семи тысяч особей. Не потерять бы нам этих замечательных морских обитателей, постоянно предлагающих нам дружбу.



ЛАДОЖСКИЕ

СЕМЕНА КУКУРУЗЫ
ПЕРЕДОВАЯ СЕЛЕКЦИЯ

+7 929 816 10 64



ООО «СОДРУЖЕСТВО»

СЕМЕНА sodrug@mail.ru

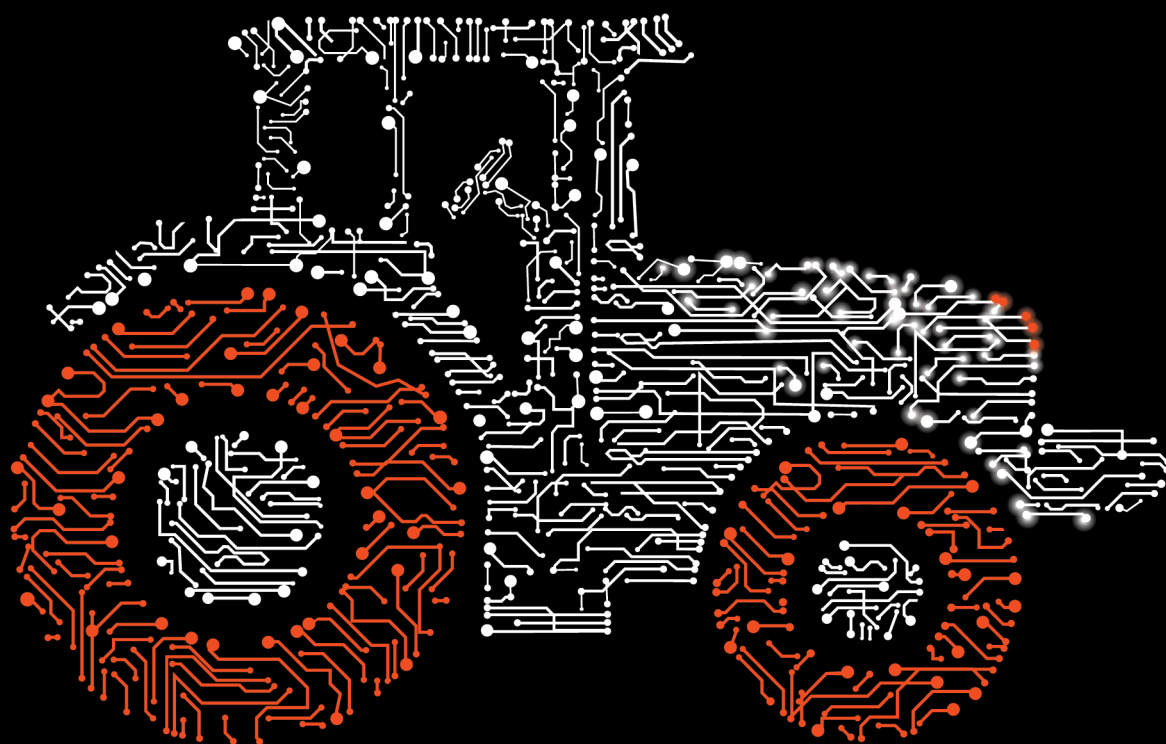
СЗР www.maize-sodrugestvo.ru



AGROSALON

МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ

6-9 OCTOBER
ОКТАБРЯ 2020



WWW.AGROSALON.RU



ЮГАГРО

27-я Международная выставка

сельскохозяйственной техники,
оборудования и материалов
для производства и переработки
растениеводческой
сельхозпродукции

24-27

ноября 2020

Краснодар,
ул. Конгрессная, 1
ВКК «Экспоград Юг»



СЕЛЬСКО-
ХОЗЯЙСТВЕННАЯ
ТЕХНИКА
И ЗАПЧАСТИ



ОБОРУДОВАНИЕ
ДЛЯ ПОЛИВА
И ТЕПЛИЦ



АГРО-
ХИМИЧЕСКАЯ
ПРОДУКЦИЯ
И СЕМЕНА



ХРАНЕНИЕ
И ПЕРЕРАБОТКА
СЕЛЬХОЗ-
ПРОДУКЦИИ

Бесплатный билет
YUGAGRO.ORG



Генеральный партнер



Стратегический спонсор



Генеральный спонсор



Официальный партнер



Официальный спонсор



Спонсор деловой программы



Спонсор информационных стоек



Спонсоры выставки



ПОЛЕВАЯ ВЫСТАВКА-ДЕМОНСТРАЦИЯ

ПРОДЕМОНСТРИРУЙТЕ СВОИ ПРЕИМУЩЕСТВА и новые технологии непосредственно в полевых условиях

20-21 АВГУСТА

ДЕНЬ ДОНСКОГО ПОЛЯ

ДЕМПОКАЗЫ ВСЕГО ЦИКЛА С/Х РАБОТ

170 ЭКСПОНЕНТОВ

200 ЕДИНИЦ С/Х ТЕХНИКИ

Более 6 000 посетителей – руководителей и специалистов сельхозорганизаций! Один из крупнейших проектов на юге России! Станьте участником Дня Донского Поля и заявите о своем продукте!

Демонстрация потенциала сельскохозяйственной техники, достижений агротехнологий непосредственно в полевых условиях!

РЕГИСТРИРУЙТЕСЬ КАК УЧАСТНИК И ПОДАВАЙТЕ ЗАЯВКУ УЖЕ СЕЙЧАС!

DON-POLE.RU

РОСТОВСКАЯ ОБЛАСТЬ, ЗЕРНОГРАДСКИЙ Р-Н ☎ **268-77-14**



Золотая Нива 2020

4-7 августа

XX АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА ЗОЛОТАЯ НИВА

«Золотая Нива» – крупнейшая в России агропромышленная выставка с демонстрацией техники в поле. В рамках выставки впервые проводится «День Поля Юга России», где будут продемонстрированы новейшие сорта и гибриды подсолнечника, сои, кукурузы и сорго.

Статическая экспозиция – общая площадь 100 000 м²

Статистика – свыше 20 000 посетителей, 370 экспонентов (в 2019 году)

При поддержке – Министерства сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края, Администрации Усть-Лабинского района

Краснодарский край, Усть-Лабинский район, ст. Воронежская, ул. Садовая, 325

+7 (86135) 4-09-09
+7 (918) 456-11-12 Юлия
+7 (918) 403-82-28 Елена
+7 (918) 933-46-63 Сергей

www.niva-expo.ru
niva_expo
niva_expo

Генеральный спонсор **РОСТСЕЛМАШ** Агротехника Профессионалов

СОКО семена успеха

ДЕНЬ ПОЛЯ ЮГА РОССИИ 2020

10-13 сентября

ВЫСТАВКА

НОВЫЕ УЧАСТНИКИ

ОХОТА | РЫБОЛОВСТВО

АКТИВНЫЙ ОТДЫХ

ПОЛНАЯ ЭКИПИРОВКА К СЕЗОНУ!

СНАРЯЖЕНИЕ И ПРИНАДЛЕЖНОСТИ ДЛЯ РЫБАЛКИ И ОХОТЫ

АКСЕССУАРЫ, ОДЕЖДА, АМУНИЦИЯ

ТОВАРЫ ДЛЯ АКТИВНОГО ОТДЫХА

КАТЕРА И ЛОДКИ

16+

ПРИХОДИ НА ВЫСТАВКУ И ВЫИГРЫВАЙ ЦЕННЫЕ ПРИЗЫ*

* подробности на сайте **donexpocentre.ru**

Ростов-на-Дону, пр. Нагибина, 30 ☎ **268-77-68**

МИНВОДЫ АГРО

23-25 сентября 2020

Минеральные Воды МВЦ «МинводьЭКСПО»

Международная агропромышленная выставка

НОВЫЕ ВЕРШИНЫ АГРОБИЗНЕСА

Организатор **МВК** Международная Выставочная Компания

+7 (861) 200-12-87, 200-12-18

minvodyagro@mvk.ru

www.minvodyagro.ru

12+

Листовые подкормки

ПОДСОЛНЕЧНИК

Фаза обработки: 4-6 пар листьев

1. БОРОГУМ – 1,0 л/га или МЕГАМИКС-Бор – 1,0 л/га.
2. ФИТОСПОРИН-М, Ж (АС) – 1,0 л/га.
3. БИОЛИПОСТИМ – 0,3 л/га.



КУКУРУЗА

Фаза обработки: 4-6 листьев



1. МЕГАМИКС-Цинк – 0,5 л/га.
2. МЕГАМИКС-Профи – 0,5 л/га.
3. БИОЛИПОСТИМ – 0,3 л/га.

г. Ростов-на-Дону
ООО «Агрокультура»
 (863) 298-90-02, 8-919-88-55-000
ЗАО «БиоАгроСервис»
 8 (863) 200-77-33
 Ростовская обл., г. Зерноград
ЗАО «БиоАгроСервис»
 8 (86359) 4-31-49

Ростовская обл., г. Миллерово
Филиал ЗАО «БиоАгроСервис»
 8 (86385) 2-07-77
 Ростовская обл., ст. Казанская,
ИП Гуров М.А.
 8-928-611-36-07, 8-928-954-49-44

Ростовская обл.,
 п. Орловский
ООО «Партнер-Химсервис»
 8-928-773-15-85
 Ростовская обл.,
 ст. Тацинская
ИП Беланова
 8-928-198-50-09

Ростовская обл.,
 г. Семикаракорск
ООО «Агросегмент»,
 тел.: 8 (86356) 4-09-91,
 8-929-818-93-08

MEGADISK



ШИРОКОЗАХВАТНЫЙ ДИСКОВЫЙ АГРЕГАТ

AGRATOR



СТЕРНЕВЫЙ ШИРОКОЗАХВАТНЫЙ ПОСЕВНОЙ КОМПЛЕКС

TILLERMASTER



СРЕДНИЙ СКОРОСТНОЙ КУЛЬТИВАТОР

TILLERDISK



КОМБИНИРОВАННЫЙ ПОСЕВНОЙ КОМПЛЕКС

COMBIMASTER



КОМБИНИРОВАННЫЙ ДИСКОКУЛЬТИВАТОР

AGRATOR DISK



ДИСКОВЫЙ ПОСЕВНОЙ КОМПЛЕКС

LANDMASTER



КУЛЬТИВАТОР СТЕРНЕВОЙ

ТРАКТОР Т-360



КОЛЕСНЫЙ ТРАКТОР КЛАСС 5 Т. С.

AGROMASTER

www.pk-agromaster.ru

тел.: 8(85556) 2-39-08
тел.: 8-939-396-83-44
e-mail: agromaster@mail.ru

Европейское качество - российская цена!

Республика Татарстан,
с.М у с л ю м о в о
улица Тукая, 33 а

