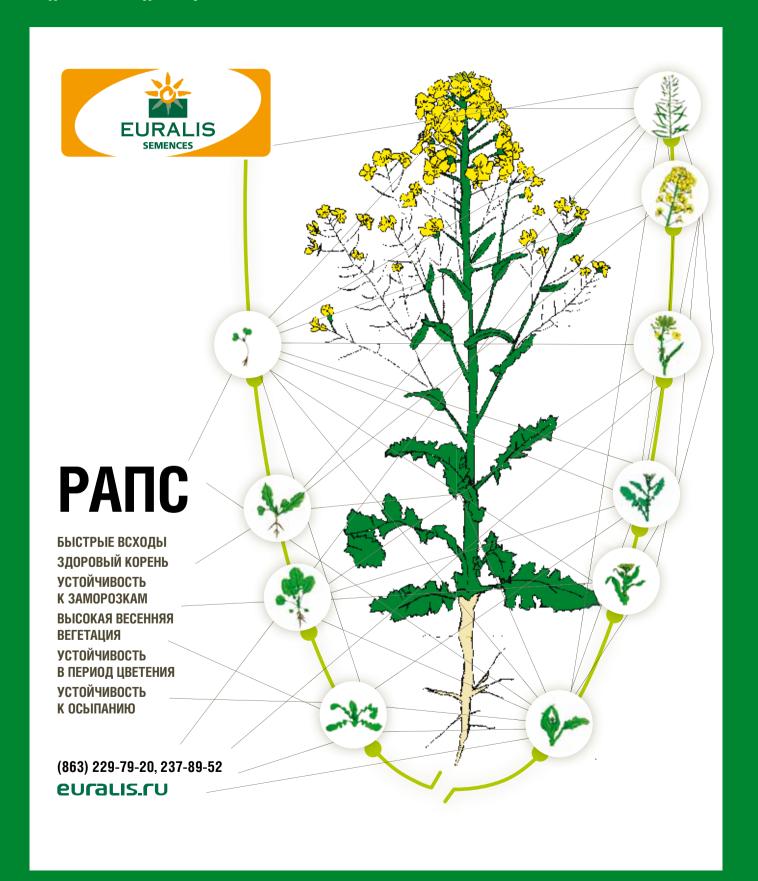
No 7

Издательский дом «Крестьянин». www.krestianin.ru





Посев с минимальными издержками по любому агрофону? - Pronto NT

Широкозахватный дисковый посевной комплекс рабочей шириной 12 м и с бункером объемом 12000 л для семян и удобрений с приоритетным использованием для прямого посева. Рабочие органы машины включают разрезные диски, (опциональные) туковые сошники и двухдисковые высевающие сошники с шириной междурядий 20 см и прикатывающими роликами.

Качественный посев с высокой производительностью? - Pronto SW

Широкозахватный дисковый посевной комплекс рабочей шириной 8, 9 и 12 м и с бункером объемом 12000 л или 17000л для семян и удобрений для универсального применения. Рабочие органы машины включают 2-рядную дисковую борону, (опциональные) туковые сошники и двухдисковые высевающие сошники с шириной междурядий 15 см и прикатывающими роликами.

ООО "ХОРШ Русь"

Липецкая обл., Чаплыгинский район, п.Рощинский 399921 Тел.: + 7 474 75 2 53 40 - Факс: + 7 474 75 2 53 41 E-mail: horsch.rus@horsch.com

www.horsch.com



профессиональная сеть для фермеров и людей агробизнеса AGROBOOK Александр, 44 года, глава КФХ. Произвожу высококачественное шлифованное зерно уже более 🖊 Олег, 51 год, агроном. В сельском лет. Интересуюсь новейхозяйстве уже более 30 лет. Выращивал подсолнечник, ячмень, рапс, шими технологиями. кукурузу. Занимался и плодово-Недавно перешел на ягодными культурами. технологию no-till. Хочу услышать Теперь решил поделиться ваше мнение! опытом и знаниями. Организовал группу по органическому земледелию www.agrobook.ru. Присоеди-Екатерина, 32 года, фермер. няйся! Получила высшее образование и вернулась в село работать в семейной ферме. www.agrobook.ru Планируем с мужем на будущий год купить бычков Регистрируйся разводить на племя. Нужен совет бывалых заводчиков! на www.agrobook.ru будь с теми, кто ценит время!



Качество проверенное временем



Tandem прицеп-самосвал Мульда



- Общий вес от 14 до 33 тонн
- Длина от 4,65 м до 7,15 м
- Гидравлический задний борт
- Усиленные борта

Прицеп-самосвал с трёхсторонним опрокидыванием



- ✓ Грузоподъемность от 3 т до 32 т
- ✓ Большой угол подъема кузова до 55°
- Конусовидная платформа для эффективной разгрузки
- Широко расставленные колёса гарантируют устоичивость прицепа

Прицеп - платформа для транспортировки рулонов



- ✓ Платформы двух-, трехосные и Tandem
- ✓ Общий вес от 8 до 24 тонн
- Длина платформы от 5400 мм до 12000 мм
- Удлинение платформы на 1200 мм



000 "ФлиглРусь" Орловская область, г. Орел Тел.: +7 (4862) 44-24-28 Email: rus@fliegl.com

000 "ФлигльСибирь" Алтайский край, с. Поспелиха Тел.: +7 (3852) <u>27-17-91</u> Email: sibir@fliegl.com

www.fliegl.com



Белорусское качество в России



 Техника для возделывания картофел и овощей (капуста, лук, чеснок) Л-207; КТН-2В; КСТ-1,4; МПЛС и др.

Почвообрабатывающая техника Плуги оборотные ППО: АПК-2,8 (гребнеобразователь+фреза): бороны; АКШ; культиваторы КОН-2,8, КПМ, КРН и др.

Кормоуборочная техника ПРФ-145, ППР-Ф-1,8; косилки Л-501, КДН, КПП; грабли ГВР, ГВБ и др.

Техника для внесения минеральных и органических удобрений РЖТ; МЖТ-Ф; Л-116; МТТ; РУ и др.

Посевная техника Сеялки СПУ, СТВ и др.

Прицепы и полуприцепы «Боярин» ПСС-15; 2ПТС; ПСТ; ПСТБ; ПТК и др.

- Коммунальная техника
- Запасные части

г. Москва, пр. Мира, 119 ВВЦ, пав. 18, оф. 107-111 тел./факс: (495) 626-59-51 (многоканальный) моб.: (926) 225-45-57, 173-99-29

ФИЛИАЛ: Краснодарский край, ст. Старомышастовская, тел.: (861) 211-87-54 моб.: (918) 698-85-02 (988) 332-23-33



5 Демонстрационный показ сельскохозяйственной техники в полевых условиях

В ПРОГРАММЕ ДНЯ ПОЛЯ:

- Пемонстрация техники, изготовленной и модернизированной силами фермерских х
 Презентация новейших разработок в област минеральных удобрений и средств защиты
 Круглые столы по самым актуальным темам

МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ:

Волгоградская область

ОРГАНИЗАТОРЫ:



Волгоградская областная общественная организация «Волгоградский фермер» им. В.И. Штепо

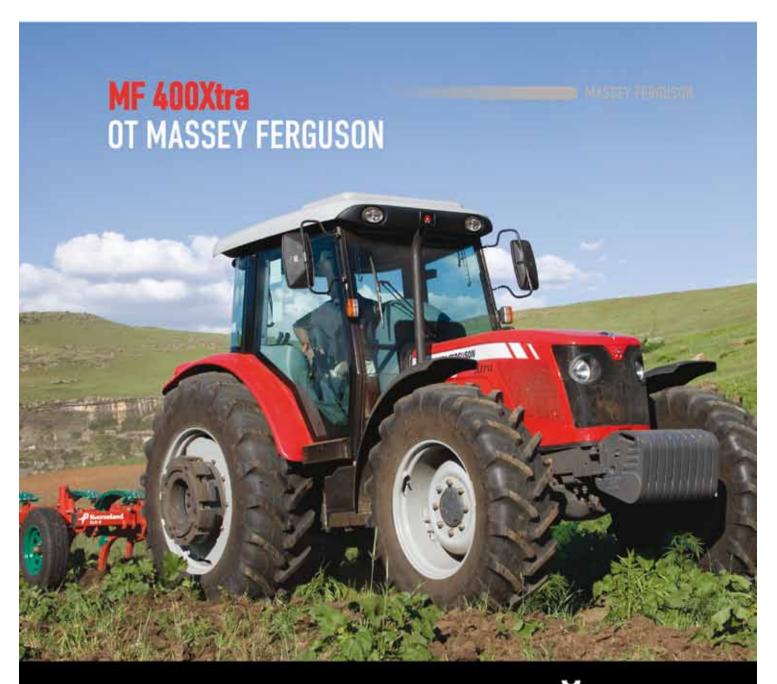


(8442) 55-13-15

1 июля -**АВГУСТА** ВОЛГОГРАДСКАЯ

ОБЛАСТЬ

www.lida-region.ru



ВРЕМЯ ИННОВАЦИЙ ПРИШЛО

ПРОЧНОСТЬ, НАДЕЖНОСТЬ, ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ. Новый трактор MF 400Xtra от Massey Ferguson – это ультрасовременное пополнение в секторе машин средней мощности.



Выгодный лизниг от АГКО ФИНАНС. Узнайте подробивсти у вашего дилера

Присылайте ваши вопросы по адресу: russialBaccofinance.com 000 «АГКО МАШИНЕРИ» – официальный представитель в России России, 127015, г. Москва, ул. Большая Новедмитровская, д. 23, стр. 3, Тел./факс: +7 495 660 92 99, +7 495 662 39 40

WWW.MASSEYFERGOSON.COM



MASSEY FERDI

MASSEY FERGUSON is a worldwide brand of AGCO.

AAGCO

ких технологий

Nº 7 (147)

Колонка редактора

СОЛЕРЖАНИЕ

	ЭКОНОМИКА
Война бьёт по ценам Обзор зернового рынка	10
лидерь	І АГРОБИЗНЕСА
Непаханое поле Виктора Татарки Хозяйство стало самым эффективным в рай благодаря No-till	
PACT	ГЕНИЕВОДСТВО
С точностью до сантиметра На заседании Клуба агрознатоков кубанские	

ТЕХНИКА

Рекламный проспект, интернет или МИС?	2(
Какой вариант проверки надёжности	
сельхозмашин выбрать	

меры рассказали о практике использования высо-

ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

Тонкости сдельной зарплаты	22
Консультации Николая Кана	

животноводство

Марьин двор20
Бывший офицер милиции стала успешным кроли-
ководом

ОХОТА И РЫБАЛКА

Конфуз вместо триумфа	30
Чем обернулась покупка подводного ружья	

Вложить, чтобы получить больше

Сельское хозяйство юга России переходит на интенсивные рельсы. Процесс закономерный. Брошенных угодий на территории «аграрного треугольника» страны практически не осталось. Возможности развития за счёт присоединения пустующих земель исчерпаны. А это значит, что больше шансов выжить в конкурентной борьбе теперь у прагматиков, до рубля считающих затраты на урожай, умеющих эти затраты сокращать, не сокращая валовых сбо-

Задача архисложная. Банальное урезание расходных статей на удобрения, средства защиты, высококлассные семена и прочие составляющие себестоимости, к чему часто прибегают безденежные хозяйства, тут «не катит». Бедные в результате становятся ещё беднее: угодья превращаются в питомники для сорняков, в прибежища для вредителей, урожаи не радуют ни объёмами, ни качеством.

Парадоксальная закономерность: чтобы сэкономить, чтобы получить больше, нужно сперва раскошелиться. На технику, на технологии, на кадры. Это правило прослеживается в историях успеха большинства крепких хозяйств. В том числе хозяйств новой волны. Тому подтверждение – публикации предлагаемого вам, уважаемый читатель, номера «Делового крестьянина».

Прежде всего советую обратить ваше внимание на репортаж «С точностью до сантиметра» (с. 16) из Усть-Лабинского района Краснодарского края, где на площадке популярной агропромышленной выставки «Золотая нива» прошло выездное заседание Клуба агрознатоков ИД «Крестьянин». На нём вели разговор о вещах, для многих пока фантастических. Судите сами. Механизатор смотрит телевизор в кабине трактора, когда тот самостоятельно движется по ночному полю с сеялкой и закладывает в почву семена. Сканер, смонтированный впереди агрегата, изучает биомассу озимых на каждом квадратном метре поля и передаёт информацию на компьютер в кабине, а оттуда поступает команда на компьютер разбрасывателя удобрений с указанием, сколько где сыпать, строго по потребности – и всё это за один проход. Трактор, оснащённый навигатором, точечно кормит растения пропашных культур, не расходуя дорогой продукт на междурядья.

Это не диковинки, не далёкое будущее, а уже повседневная нынешняя практика лучших КФХ Краснодарского края. О ней и рассказали фермеры своим коллегам с Кубани, Ставрополья, Дона и других регионов. Да, переход на высокие технологии стоит денег. Скажем, КФХ «Оскар» потратило 5 млн рублей на покупку станции РТК и автопилотов на трактора. Но только за счёт устранения перекрытий при культивации и при севе озимых хозяйство вернуло эти деньги в два года. А сканер стоимостью 1 млн рублей в ООО СП «Коломейцево» окупился даже за один сезон. То есть дальше оборудование фермеров сопоставимыми темпами работает на

Разумеется, вкладываться нужно с умом. Тут важны и площади хозяйства, и нагрузка на технику, оборудование, и конкретные почвенно-климатические особенности, и, разумеется, финансовые возможности. Не случайно даже сильные сельхозпредприятия исповедуют принцип постепенности в освоении нетрадиционных технологий. О чём свидетельствует опыт применения прямого посева в ЗАО «Рассвет» (читайте о нём публикацию «Непаханое поле Виктора Татаркина» - с. 12). Пошаговое внедрение новшества с закреплением полученных результатов по каждой культуре помогло этому хозяйству стать самым эффективным в Песчанокопском районе Ростовской области.

Настало время считать, экономить, делать гектар доходнее.

Николай ГРИТЧИН

Как подать объявление в журнале «Деловой крестьянин»

1. Разборчивым почерком напишите текст объявления. Укажите контактный телефон.

Квитанцию почтового перевода об оплате и текст явления пришлите по почте: ул. Города Волос, 6, объявления пришлите по почте: ул. Гор г. Ростов н/Д, 344000, ЗАО ИД «Крестьянин».

Реквизиты ЗАО ИД «Крестьянин»: p/c 40702810800000000935 в ОАО КБ «Центр-инвест» г. Ростова-на-Дону, БИК 046015762, к/с 30101810100000000762, ИНН 6162004360 КПП 616501001 Главный редактор Н.В. Гритчин

Учредитель-издатель: ЗАО «ИД «Крестьянин» Зарегистрирован в Министерстве РФ по печати. Рег. номер ПП № 77—12227.

Адрес для писем: Ростов-на-Дону, 344000, ул. Города Волос, 6,

тел.: (863) 282-83-13, www.krestianin.biz E-mail: dk@krestianin.biz Отпечатано в типографии ИП Истратов С. В. (Lucky Pack), г. Ростов-на-Дону,

ул. Мечникова, 112 Объём 9 печатных листов. Номер набран и свёрстан в компьютерном центре

Номер подписан 04.07.2014 г., в 12.00. Заказ № . Тираж 15 000 экз.

Общий тираж ИД «Крестьянин» - 159 500 экз.

8(8634)32-32-13, 38-74-87, 38-80-74 Ростовская область, г. Таганрог



8(928)212-22-19 www.agro-teh.su mail@agro-teh.su









Производство сельскохозяйственной техники

Пеловой новости



Цена на зерно: повторение прошлогоднего сценария?

На предуборочном собрании Зернового союза сельхозпроизводителей Ростовской области, которое прошло в июне в Пролетарском районе, аграрии Дона составили прогноз цен на зерно нового урожая. По их сведениям, в период массовой уборки, в июле и августе, трейдеры будут закупать пшеницу традиционно по дешёвке, предлагая крестьянам «южного пула» не более 7500 рублей за тонну. Как заявил директор Зернового союза Юрий Паршуков, тренд на понижение обозначился ещё до начала жатвы и продемонстрировал именно такой ориентир.

Но это вовсе не означает, что такие прейскуранты продержатся долго. Уже в сентябреоктябре ценники пойдут вверх и преодолеют планку в 8500 руб./т, а к Новому году приблизятся к 10000 руб./т, повторяя динамику прошлого зернового сезона. На чём основаны такие прогнозы? Выступившие на собрании эксперты назвали несколько причин повторения прошлогоднего сценария.

Среди этих причин — изменившиеся виды на урожай в нынешнем сезоне. Первоначальный замах на сбор 97-100 млн тонн валового зерна в России, скорее всего, не подкрепится реальным намолотом. Аналитики считают, что засуха в Поволжье и регионах центра европейской части страны снизят итоговый вес каравая до 93-88 млн тонн. То есть зерновых мы соберём в лучшем случае на уровне прошлого года, а то и меньше. В то же время мировые цены на зерно держатся примерно на одном уровне, колебания плавны. А внутреннее потребление в России не растёт.

Словом, есть веские основания для повторения пройденного. Поэтому донские аграрии призвали своих коллег на юге страны не спешить расставаться с урожаем, а придержать его до твёрдых цен.

Поддержка ЛПХ сохранена

Уникальная учебная и демонстрационная площадка на базе ГБУ КК «Учебнометодический центр развития ЛПХ» в хуторе Красная Нива Брюховецкого района собрала заместителей глав по АПК и специалистов по работе с малыми формами хозяйствования управлений сельского хозяйства городов и районов Краснодарского края.

Специалисты центра познакомили гостей с производственной базой: мини-фермами по выращиванию кроликов, кур-несушек, бройлеров напольного и клеточного содержания; теплицами с томатами, опытными участками по выращиванию лука и картофеля; садами интенсивного типа.

О вкладе малых форм хозяйствования в обеспечение населения продовольствием — овощами и картофелем, фруктами, мясом и молоком рассказал министр сельского хозяй-

ства и перерабатывающей промышленности региона Сергей Гаркуша. «Обладая знаниями, при существующей финансовой государственной поддержке мы обеспечим занятость населения на селе и рост производства продукции», – подчеркнул министр.

Главное, что хотели услышать районные управленцы, – финансирование АПК и малых форм хозяйствования в этом году останется на прежнем уровне, секвестирования не предусматривается.

Поля под коноплёй будут изымать

ВРИО губернатора Ставрополья Владимир Владимиров в ходе совещания руководителей органов краевой исполнительной власти обратил внимание на случаи использования сельхозземель для выращивания конопли. Сигналы об этом поступают к главе Ставрополья из ряда районов края, отмечает пресс-служба губернатора.

– Сложно представить, чтобы хозяин не знал, что выращивается на его огороде. Если на чьей-то земле возделываются незаконные культуры, необходимо ставить вопрос об изъятии таких участков, – заявил Владимир Владимиров.



Лекарство от депрессии

На заседании президиума правительства Воронежской области обсуждены меры господдержки районов с низким уровнем социально-экономического развития. Как сообщили в администрации региона, в 2012 году впервые был юридически закреплён особый статус семи районов: Богучарского, Бутурлиновского, Верхнемамонского, Кантемировского, Петропавловского, Репьёвского и Терновского. Была предпринята система мер, направленных на снижение диспропорций в развитии муниципалитетов, что позволило исполнительным органам госвласти области уделить особое внимание развитию этих районов. В результате за два года на развитие «депрессивной семёрки» направлено более трёх миллиардов рублей. За этот период там построено 19 социальных объектов. Четыре района улучшили рейтинговые позиции по уровню экономического развития, в пяти – существенно вырос объём инвестиций. А Бутурлиновский район уже может быть выведен из группы «депрессивных».

Действенными мерами в правительстве региона называют прежде всего налоговые льготы для всех предприятий, реализующих на территории районов инвестпроекты. Теперь линейку мер господдержки предложено дополнить, в частности увеличением размера субсидий (грантов) начинающим субъектам малого и среднего предпринимательства, снижением уровня софинансирования местного бюджета и другими.

Сёла Урюпинского района паспортизируют

Четверть населения Волгоградской области — 600 тысяч человек — селяне. Но комфортными условия их проживания вряд ли назовёшь. Уровень газификации в сельской местности региона составляет лишь 63%, многие просёлочные дороги разбиты. Закономерный результат: молодые специалисты отказываются ехать в село.

Обо всём этом шёл разговор на совещании в Урюпинске под председательством первого вице-премьера правительства Волгоградской области Александра Беляева, сообщили в администрации региона. Созданию благоприятных условий для жизни и работы в сельской местности должна способствовать реализация пилотного проекта по реформированию муниципальной власти и расширению полномочий сельских поселений Волгоградской области.

На примере Урюпинского района будет разработана первая «дорожная карта» по комплексному развитию территорий. Первым шагом станет формирование паспортов сельских поселений.



Фестиваль вареников в «Атамани» собрал больше 10 тысяч гостей

В течение всего дня 14 июня на главной площади этнографической станицы «Атамань» все 44 района Краснодарского края представляли свои кулинарные шедевры.

«У казаков даже вареники с усами!» – шутили участники фестиваля, и, кроме шуток, коронное блюдо дня было с такими начинками, что любое можно взять на карандаш: вареники с ревенем, печеным картофелем, шкварками, капустой и грибами, адыгейским сыром, сладким творогом и творогом с зеленью и чесноком, со свежей черешней, клубникой...

Фестиваль собрал больше 10 тысяч гостей и участников, что говорит об одном — в знаменитой казачьей станице умеют фестивалить со вкусом и с размахом.

А победителями всекубанского конкурса на лучшую презентацию вареников в «Атамани» были признаны команды кулинаров из трёх муниципалитетов: Успенского, Ленинградского, Кореновского, а также из Новороссийска.

Приз зрительских симпатий завоевали кулинары из Калининского района. Дипломы за самый большой вклад в кубанскую книгу рецептов вареников получили краснодарцы и курганинцы.

Спецприз жюри фестиваля вручило делегации Щербиновского района, которая представила на конкурс 500 рецептов этого замечательного «блюда дня».



Фермер Фоменко испытывает самоходный опрыскиватель

Глава крестьянско-фермерского хозяйства из Родионово-Несветайского района Ростовской области Михаил Фоменко второй год тестирует бразильский опрыскиватель Stara Imperador. Машина задействована в химической обработке посевов зерновых культур.

– Долго искали самоходный опрыскиватель для своего хозяйства, внимательно рассматривали машины разных производителей, – рассказал Михаил Фоменко. – Выбор в пользу «Императора» сделали осознанно. Нам при-

шлись по душе его высокая производительность, точность и экономичность. Убедились в правильности решения, когда посетили завод компании Stara в Бразилии. Были просто поражены высокотехнологичным производством на предприятии. Не меньше были удивлены, увидев работу машины на полях местных фермеров. Опрыскиватель поставила компания «Бизон», она же обеспечивает сервисное обслуживание. Техника работает в поле второй год. Разницу заметили сразу — до этого использовали

прицепные опрыскиватели. Преимущество машины в высокой скорости обработки посевов (свыше 25 км в час) и отсутствии перекрытий. На поле ведет себя стабильно благодаря уникальной центральной раме. Неровности рельефа совершенно не сказываются на качестве обработки посевов. Все процессы под контролем компьютера. Обеспечены комфортные условия для работы механизатора. Кроме того, мы значительно экономим на топливе и средствах для защиты растений.







Конфликты подогревают цены

Обзор зернового рынка

а юге России началась уборка зерновых. Традиционно первой культурой стал ячмень, к уборке пшеницы аграрии юга приступают примерно с 1 июля, отмечают опрошенные сельхозтоваропроизводители. Правда, дождливая погода, которая держалась во многих регионах ЮФО и СКФО в третьей декаде июня, может несколько сдвинуть сроки полевых работ.

Оптимистичное начало

Как сообщили нашему изданию в Минсельхозе РФ, на вторую декаду июня зерновые культуры в целом были обмолочены на 41 тыс. га, намолот составил 122 тыс. тонн зерна при урожайности 29,9 ц/га.

Как сообщил заместитель губернатора Ростовской области Вячеслав Василенко, в регионе к этому сроку обмолочено около 500 гекта-

ров озимого ячменя, намолот составил около 2000 тонн, средняя урожайность по культуре - 38,8 ц/га. Уборочные работы начаты в Азовском, Сальском, Песчанокопском, Егорлыкском районах. «По всем прогнозам, у нас в Ростовской области результаты уборки будут заметно выше прошлого года, - «осторожно» сообщил замгубернатора. - Сегодня главное - без потерь провести уборку урожая, мероприятия по защите посевов и уходные работы на пропашных культурах». Василенко добавил, что в этом году погода способствовала развитию посевов. «Конечно, не везде погода была столь благоприятной. Например, который год подряд отмечается засуха на востоке области. Однако подчеркну, что в целом сегодня ситуация заметно лучше 2013 года», - сказал он.

В Краснодарском крае также, несмотря на

некоторый ущерб от ливневых дождей, ожидается хороший урожай. Аграрии уже вышли на поля, в регионе обмолочено более 6 тыс. га, намолочено 32,7 тыс. тонн зерна при урожайности 54,5 ц/га. Глава АККОР Краснодарского края Виктор Сергеев сообщил нашему изданию, что на сегодняшний день фермеры региона полны оптимизма – по его словам, урожайность в отдельных территориях достигает 70 ц/га. Накануне губернатор края Александр Ткачев отмечал, что в регионе могут быть собраны рекордные 12 млн тонн, и Виктор Сергеев согласился с такой оценкойпрогнозом.

В Ставропольском крае обмолочено 2 тыс. га, намолочено 7,4 тыс. тонн зерна при урожайности 37 ц/га. ВРИО губернатора Ставрополья Владимир Владимиров отметил, что в регионе зерновые в этом году занимают бо-

лее 2 млн га, виды на урожай хорошие. По прогнозам, в регионе будет собрано больше запланированных 6,7 млн тонн, тогда как в прошлом году было 6 млн тонн. В Республике Адыгее обмолочено 0,6 тыс. га, намолочено 2,8 тыс. тонн зерна, урожайность составляет 46,7 ц/га.

В автономной Республике Крым обмолочено 32,1 тыс. га посевов ранних зерновых культур, намолочено 78,8 тыс. тонн зерна при урожайности 24,5 ц/га. В Крыму в третьей декаде июня установилась благоприятная погода - правда, проведение полевых работ осложняется экономическими причинами. У аграриев региона банально нет средств на покупку ГСМ, имеются проблемы с техническим парком. На момент подготовки материала не было точно известно о мерах дополнительной государственной поддержки именно по данному аспекту, однако аграрии других регионов сообщили, что неформально чиновники просят сельхозпроизводителей помочь своим крымским коллегам в покупке ГСМ для уборки. Например, министр сельского хозяйства Ростовской области Константин Рачаловский на предуборочном совещании попросил оказать финансовую поддержку на покупку ГСМ, отметив, что «все собранные средства будут перечислены уполномоченной топливной компании, и до аграриев дойдёт каждый рубль».

Прогнозы «валовки» снижаются

В целом по России ожидается весьма высокий урожай зерновых, хотя за последний месяц Минсельхоз РФ и снизил оценку со 100 до 96-97 млн тонн. В первую очередь пересмотр связан с засухой в центральных регионах, отмечают участники рынка. «По оценкам экспертов, прогнозируется хороший урожай — планируется собрать около 97 млн тонн зерна», — сообщил президент России Владимир Путин на совещании по проблемам сельского хозяйства, которое прошло 18 июня в Ставрополе.

Он отметил, что рост объёмов производства связан в том числе с увеличением посевных площадей в стране. А самые свежие данные говорят о том, что ближе к началу массовой уборки зерна прогноз урожая может быть ещё скорректирован в сторону снижения — в первую очередь из-за ЦФО, УФО и других неюжных регионов.

Как писал «Деловой крестьянин» в прошлом номере, прогнозируемый большой урожай на зерно в России может не оказать сильного негативного влияния на внутренний рынок – за счёт снижения объёмов «валовки» в мире глобальные цены на зерно должны быть не ниже уровней прошлого года. Впрочем, ситуация в мире крайне неоднозначная, события могут развернуться самым непредсказуемым образом, считают сами участники рынка.

Удачная внешняя конъюнктура позволит сформировать экспортный потенциал России на уровне 22 млн тонн. Об этом 18 июня в Ставрополе в ходе совещания по вопросам развития АПК заявил министр

сельского хозяйства РФ Николай Фёдоров. «Этот прогнозируемый уровень производства позволит полностью обеспечить страну зерном и увеличить экспортный потенциал. По календарному году мы ожидаем до 22 млн тонн зерна на экспорт; в 2013 г. было 19 млн тонн», — в частности, сказал министр.

Сегодня трейдеры сообщают о снижении цен. связанных с ожиданием на рынке появления зерна нового урожая. При этом государство намерено застраховать участников рынка от слишком сильного падения интервенциями. По меньшей мере, как сообщил глава Минсельхоза Николай Фёдоров, в 2014 году государство продолжит проведение зерновых интервенций. О необходимости такой господдержки хлеборобам заявил в своем выступлении ВРИО губернатора Ставрополья Владимир Владимиров. Он сказал, что в период уборки урожая цена на зерно заметно падает. В результате аграриям не хватает денег на проведение сева озимых, который следует сразу за уборочной страдой. «Просим сохранить зерновые интервенции, - сказал Владимиров. – В мае зерно продавалось по 10 рублей за килограмм, если осенью просядет до 6 рублей, это будет очень ощутимо». Заместитель губернатора Ростовской области Вячеслав Василенко считает, что в текущем сезоне цена на зерно должна быть не ниже 7-7,5 рубля за килограмм.

Война бьёт по торговле

Обострение военно-политической ситуации на евразийском континенте может всерьёз разогреть рынок. Мы уже обсуждали так называемый крымский фактор, который всколыхнул мировой рынок. Сегодня ситуация на юго-востоке Украины ещё более напряжён-

ная, поэтому трейдеры совсем не готовы комментировать торговые перспективы. С одной стороны, войны и локальные конфликты могут повысить спрос на зерно. С другой... Экономист FAO Наталья Меркушева считает, что начавшийся конфликт в Ираке может оказать ещё большее влияние на рынок зерна, чем ситуация в Причерноморском регионе. Об этом она заявила 17 июня в ходе своего выступления на международной конференции в Одессе.

«В настоящее время существует три сценария дальнейшего развития событий. Оптимистичный: ситуация наладится и рынок зерна не пострадает. Менее оптимистичный: конфликт будет локализован в границах Ирака. Это будет влиять на рынок зерна, поскольку страна сегодня является одним из основных мировых импортёров зерна, спрос на которое вследствие конфликта может снизиться», — считает эксперт. Пессимистичный же сценарий, по мнению эксперта, возможен в случае вовлечения в конфликт близлежащих к Ираку государств. Подобное развитие ситуации повлияет не только на снижение мирового спроса на зерновые культуры, но и отразится на ценах на нефть, которые напрямую завязаны с формированием цен на зерно, считает она.

Иными словами, предсказывать поведение рынка сегодня просто невозможно — это гадание на кофейной гуще. Гораздо важнее для аграриев провести уборку вовремя, в научно обоснованные сроки и с минимальными потерями в количестве и качестве зерна.

Александр ГАВРИЛЕНКО, специально для «Делового крестьянина» Фото Владимира Карпова





Виктор Татаркин: работать по «нулю» – значит работать прибыльно

Непаханое поле Виктора Татаркина

Переход на прямой посев помог хозяйству стать самым эффективным в районе

есть лет назад директор ЗАО «Рассвет» Виктор Татаркин первый раз посеял несколько сот гектаров озимой пшеницы с помощью бразильской зерновой сеялки прямого посева в почву, заваленную стеблями, листьями и обмолоченными корзинками, с торчавшими над землёй вкривь и вкось бодылками. Тогда многим эта затея казалась верхом безрассудства. А сегодня уже свыше 8 000 га в «Рассвете» засевают по технологии No-till. По ней выращивают восемь из девяти сельхозкультур, заложенных в севообороте ЗАО. Исключение составляет лишь сахарная свёкла, под которую здесь отводят чуть больше сотни гектаров, причём сеют не по пахоте, а по дисковке. За опытом в «Рассвет» едут приверженцы прямого посева из разных регионов. Здесь действительно есть чему поучиться.

Отвёрткой просверлил и пяткой придавил

- Что вас подтолкнуло к нулевой технологии?

- спрашиваю Виктора Татаркина.
- Собственная лень, смеётся он в ответ и аргументирует: Жена заставила копать огород, а мне не хотелось. Взял отвёртку, просверлил в земле лунки на глубину пять сантиметров. Бросил туда зёрна подсолнуха и кукурузы. Пяткой придавил. Траву вокруг оборвал. И выросли на некопанном огороде шляпки и кочаны ничуть не хуже, чем на колхозном поле. А я ведь не только не копал, не рыхлил, я и удобрений не сыпал. Разумеется, эта огородная история не получила бы масштабного продолжения, случись она в чьей-либо другой усадьбе. Как и упавшее яблоко не всякого способно подвигнуть

Разумеется, эта огородная история не получила бы масштабного продолжения, случись она в чьей-либо другой усадьбе. Как и упавшее яблоко не всякого способно подвигнуть на изобретение закона всемирного тяготения. Спелые плоды с деревьев и раньше градом сыпались на землю, как и случайно оброненные семена у дороги часто превращались в урожайные растения, но переворота в мозгах не вызывали. Вызвали у тех, кто к таким событиям оказался хорошо подготовлен.

— В течение многих лет до этого мы применяли в «Рассвете» минимальную обработку

- земли, обходились без паров, сеяли пшеницу по подсолнечнику, что тогда считалось чуть ли не преступлением, - рассказывает Виктор Иванович. – Нас крепко ругали за это, но наши хорошие урожаи гасили пыл критиков. Так что прямой посев стал логичным развитием практики минимальной обработки. Внедрять нулевую технологию Татаркин начал после того, как проштудировал труды её основателя Овсинского, его продолжателя Мальцева, после знакомства с зарубежным опытом. Всё это сделало директора убеждённым сторонником метода. Тем не менее перевод «на ноль» всех культур севооборота растянулся в ЗАО на несколько лет. Основательный Виктор Татаркин двигался дальше лишь после того, как удавалось закрепить положительный результат.
- Первый «нулевой» производственный эксперимент мы заложили осенью 2008 года. На 470 га посеяли озимую пшеницу по подсолнечнику, а весной ещё на 120 га разместили ячмень по кукурузе. Результат меня обрадовал: пшеница на необработанном поле

дала на 6,5 ц/га больше, а ячмень на 5 ц/га больше, чем на обработанных полях. А ещё больше обрадовал затратный расклад: прямой посев позволил нам сэкономить 2,5 тысячи рублей на каждом гектаре по сравнению с «минималкой».

Директор взял эту цифру на карандаш, перемножил на все угодья хозяйства и получил впечатляющую сумму: 20 млн рублей. Столько можно сэкономить, если «Рассвет» полностью пустить «под ноль».

Осот сдался без боя

Минувшие шесть лет позволили Виктору Татаркину выявить определённые закономерности. Главная: прямой посев максимально эффективен в засушливые годы, которые у нас случаются всё чаще. Пожнивные остатки помогают зимой удержать снег на поле, а летом служат защитным одеялом, закрывающим землю от испепеляющего солнца. Всё это способствует накоплению и сохранению влаги в почве, что особенно важно как раз в жаркий сезон.

В качестве примера директор приводит прошлый год, когда многие аграрии на Дону пострадали от засухи. А вот в «Рассвете» главная культура — озимая пшеница — дала на круг достойные 49,4 ц/га, это на 17 ц/га больше, чем в среднем по району. Впечатляющий разрыв в пользу ЗАО был и по другим зерновым культурам. Вот что значит влагосбережение.

– Если сезон благоприятный по осадкам, разница в урожайности не так заметна, – соглашается Виктор Иванович. – Тем не менее и тогда мы получали «по нулю» прибавку в 1-3 ц/га. То есть намолот в любом случае выше. Что касается себестоимости урожая, то она снизилась после перехода на No-till сразу по нескольким статьям, определил Татаркин. По его сведениям, больше всего удаётся сэкономить на солярке. Даже по сравнению с минимальной обработкой расход ГСМ уменьшился в разы. Если раньше на 1 га уходило в сезон 70-80 кг ГСМ, то в прошлом году, например, этот показатель составил по хозяйству всего 29,1 кг.



Пшеница, посеянная по «нулю»



Подсолнечнику нравится соседство с донником

В минус ушли расходы на почвообрабатывающую технику. Поскольку в «Рассвете» сегодня не пашут, не культивируют, не проводят междурядных обработок и прочего, хозяйство отказалось от плугов, дискаторов, глубокорыхлителей, культиваторов, борон и других орудий, а следовательно, не тратится на их приобретение и ремонт. В арсенале местных механизаторов теперь лишь четыре наименования техники: трактор, сеялка, опрыскиватель и комбайн.

 Исключения – свекловичная плантация и края полей, где мы вынуждены применять противопожарное дискование, – делает оговорку Татаркин.

Забегая вперёд, скажу, что мы побывали на этих полях и увидели более развитые растения как раз по краям. Но директор уверил, что это — явление временное, уже скоро придорожные злаки исчерпают запасы влаги из потревоженной почвы и остановятся в развитии, тогда как основной массив продолжит набирать силу и обойдёт «выскочек». И это будет наглядным подтверждением преимущества «нуля».

В статьи экономии попали также удобрения, расход которых постепенно сокращается. Скажем, в минувшем году затраты на удобрения в ЗАО уменьшились на 15% по сравнению с 2011 годом.

– Запасы азота, фосфора, калия в почве теперь ежегодно пополняются за счёт растительных остатков, – объясняет Виктор Иванович. – Больше всего их остаётся после кукурузы. Когда сеем по ней пшеницу, получаем урожай в диапазоне 53-63 ц/га, что очень хорошо для нашей зоны.

Наконец, сокращаются расходы даже на гербициды. По данным директора, в минувшем году хозяйство сэкономило на средствах защиты растений около 7% по сравнению с годом предыдущим.

- Сорняки после многолетней глифосатной обработки мы почти уничтожили. Те их семена, что лежат на глубине, не могут прорасти, так как мы не рыхлим, не переворачиваем пласт почвы. Осеннюю обработку глифосатом стараемся проводить до образова-

ния семян сорной растительности, – комментирует Татаркин. – Результаты радуют. В нынешнем году, например, специалисты фирмы «Август» обследовали наши угодья на предмет экспериментального применения своих гербицидов и совсем не нашли осота, который прежде мы не могли изгнать с пашни на протяжении десятилетий.

Страховка от морозов, ливней и засухи

Было бы ошибкой думать, что технология No-till – это банальный отказ от выполнения части работ на поле, то есть сплошное упрощение и удешевление, предупреждает Виктор Татаркин. На самом деле это высший пилотаж, требующий не только досконального знания особенностей прямого посева, продуманных агроприёмов с учётом специфики конкретных почв и местного климата. Помимо прочего это и приличные расходы на современную технику. В «Рассвете», например, сегодня пять зерновых сеялок прямого посева и три пропашные от американских производителей. На поле их используют с энергонасыщенными тракторами мощностью от 170 л/с до 305 л/с («Джон Дир», «Кейс», МТЗ-2022, Т-150), которых в хозяйстве семь единиц. Плюс четыре опрыскивателя и 14 ростсельмашевских комбайнов.

– Комбайны мы используем только с измельчителями и половоразбрасывателями, – уточняет Виктор Иванович. – Это позволяет равномерно распределить растительные остатки по всему полю.

Татаркин заметил, что поля его хозяйства после перехода на No-till стали менее уязвимы для различных природных бедствий. Ливни теперь не пугают директора, а радуют: вода не вымывает растения, не провоцирует эрозию, а легко впитывается в почву на всей площади выпадания. При этом сама структура верхнего слоя почвы стала более рыхлой. Обилие дождевых червей и вымерших корней растений придают непаханой земле повышенную водопроницаемость. В летний зной, когда оголённая почва накаляется



Этот донник пойдёт на семена

<u>леловой</u>

лидеры агробизнеса

до +60 градусов, на полях «Рассвета» под покрывалом растительных остатков сохраняются комфортные +26-27. Такие температуры полезны в том числе и для почвенных микроорганизмов, которые «трудятся» только до +40. Именно благодаря их непрерывным стараниям растительные остатки быстро перепревают и становятся ценным удобрением. А ещё мы установили, что озимые под прикрытием пожнивных остатков меньше страдают от морозов. - продолжает собеседник. - К примеру, в 2012 году у наших соседей часть полей пшеницы вымерзла. А нашу холода не повредили. Словом, поводов обращаться в страховые компании у нас стало меньше.

С одного поля – два урожая

Хорошо известно: чтобы вырастить семена донника или люцерны, надо потратить два сезона. В прошлом году на полях, засеянных этими травами, Виктор Татаркин ухитрился одновременно получить и хороший урожай подсолнечника. То есть весной, в один день с кормовыми культурами, высеял на двух участках по 50 га семена пропашной масличной. А осенью убрал урожай подсолнечника, оставив некошеными донник и люцерну. Вместе с директором мы заглянули на одно из полей, где прошлым летом уживались две культуры. Было начало третьей декады мая. Рослый донник на 25 га стоял стеной и уже начинал привлекать пчелу своими желтеющими ароматными макушками. По прогнозам Татаркина, здесь будет неплохой урожай семян бобовой. То есть с этого участка поля он получит два урожая вместо одного. А вот вторая половинка поля (25 га) имела отвратительный вид: засыхающие стебли донника и среди этого ржавого бурьяна - слабые ростки «королевы полей». Директор пояснил, что нынешней весной обработал эти гектары глифосатом, пустив таким образом донник на сидерат, а затем засеял участок кукурузой. Так что здесь тоже хорошие перспективы.

Ещё интересней картина на 50 га люцерны. После уборки подсолнечника здесь прямо в траву посеяли осенью озимую пшеницу. И теперь посевы радуют глаз сочными растениями главной колосовой, которая, судя по всему, успешно уживается с люцерной.

В нынешнем сезоне это поле мы будем обмолачивать дважды, – отмечает Татаркин. –
 Сначала уберём пшеницу. А осенью получим семена люцерны.

То есть на этих 50 га за два года получат три урожая вместо одного!

– Ценность бинарных посевов не только в дополнительных урожаях, – обращает внимание Виктор Иванович. – Главное – увеличение азотной подкормки в почве за счёт клубеньков бобовых растений. Они стимулируют развитие основной культуры в бинарном посеве. Я в этом убедился уже в прошлом году, когда подсолнечник местной селекции показал достойный результат.

Тут требуется пояснение. До сих пор в «Рассвете» сеяли гибриды подсолнечника, покупая их у известных западных фирм. И прошлой весной отдали под такие гибриды основной массив – 1 100 га. А на упомянутой экспериментальной сотне гектаров в качестве бинарного компонента разместили местный сорт Донской-60. К немалому удивлению комбайнёров, на бинарных участках урожай семечки оказался не ниже, чем на главном массиве, — около 19 ц/га.

– Фишка тут в следующем, – рассказывает Татаркин. – Отечественные сорта традиционно считаются менее урожайными. И по цене наши семена существенно дешевле гибридов. Скажем, в прошлом году мы потратили на закупку гибридов 1 820 рублей в расчёте на 1 га. А семена обошлись нам всего в 450 руб/га. То есть в бинарном посеве мы получили дополнительную экономию затрат при том же валовом результате. Вот как важна подсолнечнику поддержка бобового соседа.

– А вдруг Донской-60 смог бы «выстрелить» и без донника?

- Не смог. Рядом с экспериментальными у

нас был участок в 10 га, где мы для сравнения посеяли Донской-60 без трав. Там урожай оказался на треть меньше.

В нынешнем сезоне бинарные посевы в «Рассвете» расширились ещё на 114 га. Нам удалось увидеть растения подсолнечника в окружении крохотных всходов донника, а на другом поле – и в окружении люцерны. Позже травы эти заполнят междурядья, создавая дополнительное укрытие почве, а основная поддержка солнечным шляпкам пойдёт от корней, обогащённых азотом.

Озимым селитра не потребовалась

Кстати, об азоте.

– Из зимы пшеница в бинарном посеве вышла в таком хорошем состоянии, что на этом поле по рекомендации завкафедрой растениеводства ДонГАУ профессора Николая Зеленского мы впервые за много лет отказались от азотной подкормки зерновой культуры – азота в почве вполне достаточно, – не скрывает радости Владимир Татаркин. – В результате сэкономили на селитре по 2,2 тысячи рублей на каждом гектаре.

Возвращаясь к подсолнечнику, директор обозначил такую перспективу: если в нынешнем году отечественные семена в бинарных посевах подтвердят высокую урожайность, то откроется возможность применять местную селекцию на больших площадях.

А это уже не только экономия на семенном материале, – аргументирует Татаркин. – Дело в том, что западные гибриды предусматривают применение евролайтинга при прямом посеве. А он угнетает некоторые культуры, посеянные после подсолнечника, такие как рапс, нут, свёкла, которые присутствуют в нашем севообороте. Поэтому отказ от гибридов в пользу семян откроет нам больше манёвра в чередовании культур.

Директор полагает, что бинарные посевы по технологии No-till открывают хорошие возможности и для оздоровления экологии.

- Заметил, что на бинарных полях у нас чаще встречаются зайцы, куропатки, фазаны, - говорит Виктор Татаркин. - Живности здесь достаточно питания и мест для укрытия. Но всё же бизнес больше привлекают экономические выгоды. В минувшем году ЗАО «Рассвет» получило 24 млн рублей чистой прибыли – больше, чем любое другое хозяйство в районе. Приблизиться по эффективности к «Рассвету» смогло лишь сельхозпредприятие им. Кирова (21 млн руб. прибыли), где, кстати, тоже широко применяют нулевую технологию. У остальных крупных хозяйств прибыли, можно сказать, символические. - Думаю, и наш «Рассвет» имел бы тощий кошелёк, не перейди мы в своё время на прямой посев, - подытоживает Виктор Иванович. - А сегодня у нас самая низкая кредиторская задолженность в пересчёте на 1 га среди хозяйств района, мы совсем не пользуемся краткосрочными кредитами - денег на депозите хватает до осени, у наших работников одна из самых высоких зарплат среди коллег.

Выходит, расчёт на экономию 20 млн рублей, сделанный директором Татаркиным шесть лет назад после первых экспериментов с Notill, оказался верным.

Николай ГРИТЧИН

с. Песчанокопское, Песчанокопский р-н, Ростовская область Фото Владимира Карпова и из архива ЗАО «Рассвет»



Здесь донник пошёл на сидерат, а кукуруза – на зерно

Дочернее предприятие ООО «ТД «Аверс» Семеноводческое хозяйство ООО «Агросоюз» предлагает

BLICOKOKAYECTBEHHLIE CEMEHA OBUMOЙ ПШЕНИЦЫ

ALC: NO.	All the Day of the Control of the Co	March & March 1977	The state of the s		SON ME NO		
Наименование сорта	Репродукция	Потенциал урожайности ц/га	Сроки сева	Возможность сева после кукурузы	Сроки созревания	Высота растений	Уровень морозостойкости
АЙВИНА	Элитные	95-100	Оптимальные для зоны	Допускается	Среднеспелый	Среднерослый до 120 см	Выше средней
BACCA	Элитные	105	Оптимальные для зоны, допускается поздние сроки	Не допускается	Среднеранний	Среднерослый до 120 см	Средний
ВЕРШИНА	Элитные	90	Оптимальные для зоны, допускаются поздние сроки	Допускается	Среднеспелый	Среднерослый до 120 см	Средний
ГРАЦИЯ	Элитные	110	Оптимальные для зоны, допускаются поздние сроки	Не допускается	Среднеранний	Среднерослый до 120 см	Выше средней
ГРОМ	Элитные РС 1	110	Оптимальные для зоны	Не допускается	Среднеспелый	Полукарлик до 90 см	Повышенный
КАЛЫМ	Элитные	101	Оптимальные для зоны	Не допускается	Среднеспелый	Полукарлик до 90 см	Выше среднего
СИЛА	PC 1	90	Оптимальные для зоны	Рекомендуется	Среднеспелый	Короткостебельный до105 см	Средний
ЮКА	Элитные	90	Оптимальные для зоны	Допускается	Среднепоздний	Среднерослый до 120 см	Выше среднего
	11/11/11					A CALLAND	Pe Pe

Краснодарский край, ст. Староминская, ул. Толстого, 2. Тел./факс: (86153) 5-77-92, 5-72-43

☆ 000 "ТД "АВЕРС"







Семена озимого рапса







Семена озимой пшеницы

- → Bacca
- → Айвина
- → Вершина
- → Калым
- → Грация
- → Гром
- → Сила
- → Юка

353600 Краснодарский край, станица Староминская, ул. Толстого, 2

Протравители семян









Тел.: (86153) 5-77-92 Тел./факс: (86153) 5-72-43 E-mail: avers95@mail.ru



Виктор Коломейцев выравнивает урожайность по верхней планке

С точностью до сантиметра

Высокие технологии помогают кубанским фермерам эффективно использовать землю

айское заседание Клуба агрознатоков издательского дома «Крестьянин» прошло близ станицы Воронежской Усть-Лабинского района Краснодарского края в рамках деловой программы агропромышленной выставки «Золотая нива». Оно было организовано совместно с Агропромсоюзом Кубани, Национальной ассоциацией производителей кукурузы и семеноводов кукурузы при поддержке министерства сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края. Вынесенная в повестку тема точного земледелия некоторым посетителям выставки показалась чересчур экзотической. Общаясь перед началом встречи с модераторами заседания, крупный волгоградский фермер, например, утверждал: для поволжских регионов спутниковая навигация, автопилот, сканирование посевов и прочие премудрости – дело неблизкого будущего. Дай бог, мол, традиционными способами вспахать и посеять. Тем не менее конференц-зал выставки, где

проходило заседание, собрал более полусотни гостей, многие из которых приняли заинтересованное участие в обсуждении практики применения высоких технологий на Куба-

Модераторами заседания были главный редактор журнала «Деловой крестьянин» Николай Гритчин и специальный корреспондент газеты «Крестьянин» Тимур Сазонов.

Культивация стык в стык

Артём Застрожников, замглавы КФХ «Оскар» (Ленинградский район, Краснодарский край):

– Расскажу об этапах внедрения системы точного земледелия в нашем хозяйстве. В 2008 году мы начали с того, что приобрели первый курсоуказатель. Но пропадал сигнал, где-то точности не было. И мы подписались на платный сигнал. Он лучше, чем бесплатный. Но всё равно – где-то лесополосы, сигнал теряется. А агрегат с сеялкой движется, и

поймать сигнал затем уже невозможно. Так мы пришли к тому, что сначала брали в аренду, а потом приобрели свою станцию РТК, мощный сигнал и постепенно стали оборудовать технику автопилотами. На данный момент у нас шесть тракторов оборудованы автопилотами.

Затраты составили порядка пяти миллионов на всё оборудование — станцию и автопилоты. Посчитать всю эффективность очень сложно. Но что можно, мы подсчитали. Думаю, каждый согласится, что на перекрытие при сплошной культивации, а культиваторы у нас 12-метровые, механизатор делает перестраховку, чтобы не было огрехов. Перекрытие составляет 2-3 метра.

А теперь благодаря оборудованию перекрытий нет, обработка идёт стык в стык. Мы подсчитали, что на нашу площадь 2 568 га экономия на ГСМ без перекрытий на культивации и на севе озимых составляет от 870 до 1 000 руб./га. Таким образом за два года мы оправдали затраты на автопилоты и систему РТК.

Параллельно мы начали делать агрохимобследования. И в этом году будем вносить основные удобрения осенью: фосфор, калий по отдельности уже непосредственно по результатам космического мониторинга и агрохимобследований.

Все пропашники сегодня сеем, культивируем по автопилоту, днём и ночью. У механизатора задача больше смотреть назад, а не вперёд – чтобы там ничего не попало, не забилось. Нагрузка на механизатора уменьшается, производительность увеличивается.

Модератор: – С какими проблемами вы столкнулись? Насколько сложно было механизаторам переходить на новое оборудование?

Застрожников: – Механизаторам было несложно. Но если теперь вдруг система, не дай бог, перестанет работать, будут проблемы: они разучились управлять процессом в постоянном режиме.

Проблемы были в том, чтобы выбрать оборудование и всё это состыковать. Чтобы оно работало из года в год исправно, запоминало поля, линии. То есть проблема в настройках. Фирмы, которые предлагают это оборудование, а их много, рассказывают хорошо. Но когда затем приезжают по нашему вызову, то начинается: «это первый раз», «это мы не знаем», «об этом будем думать» и всё остальное.

Базовая станция для группы фермеров

Модератор: – Санкции, которыми нам грозит Запад, не оставят вас без спутниковой навигации?

Застрожников: – Тогда с GPS перейдём на ГЛОНАС, надеюсь.

Виктор Пыленок, председатель АККОР Ставропольского края: – Какой всё-таки экономический эффект получается за счёт точного высева?

Застрожников: – Детального анализа по всем статьям мы не проводили.

Виктор Сергеев, председатель АККОР Краснодарского края: – Артём подсчитал только по одной технологической операции. А дальше: при работе трактора с опрыскивателем не нужно сигнальщиков. Минеральные удобрения вносит – не надо сигнальщиков.

Пыленок: – Согласен. Это всё и надо посчитать. Тогда будет интересней.

Сергеев: – Я тоже применяю элементы того, о чём рассказал Артём. Вот пример. Вроде получаем кадастровые паспорта и площади. Но когда поедешь с навигатором, то площадь другая получается. И в этом плюс.

Пыленок: – Дай бог, чтобы площадь была больше.

Вопрос из зала: – Оборудование устанавливают только на импортной технике?

Застрожников: – Сейчас выбор оборудования расширился, и оно дешевле стало. Нам оно дороже обходилось. И устанавливать его можно сейчас в том числе на «Беларусы».

Вопрос из зала: – А комбайны у вас оборудованы?

Застрожников: – Нет. Хотим посчитать экономическую эффективность и тогда примем

Вопрос из зала: – При какой минимальной площади сельхозугодий экономически выгодно приобрести такое оборудование?

Застрожников: – Каждый для себя, конечно, должен считать. Наша база покрывает 35 км радиуса. Если в этом радиусе есть поля других фермеров, можно купить одну базу на всех. Тогда затраты уменьшатся. На междурядной обработке мы одним трактором выполняем работу двух тракторов. Раньше мы бы не успевали, и у нас всё бы заросло. Это тоже экономия. То есть маленьким фермерам надо объединяться вокруг базовой станции.

Модератор: – А к вашей базовой станции может кто-то из фермеров подключиться?

Застрожников: - Никто не просился пока.

Урожай 120 ц/га – убыток

Виктор Коломейцев, директор ООО СП «Коломейцево» (Кавказский район, Краснодарский край): — Тут спрашивали, со скольки гектаров можно начинать. Есть простейшее оборудование, которое можно поставить на МТЗ, и оно убирает ручные работы при обработке, опрыскивании, разведке полей и прочем. Мы начинали несколько лет назад тоже с простейшего. Позже, с приобретением парка «Джон Дир», поняли, что у нас было немножко не то.

Обычно на жатве как? Убрали клетку в 60 га, поделили на гектары. Получилось в среднем, допустим, по 50 ц/га. Но когда комбайн «Джон Дир» показывает урожайность на каждом квадратном метре, то начинаешь думать: почему здесь 20 ц/га, а здесь 80 ц/га? И почему не везде 80 ш/га?

Поэтому мы сделали электронные карты полей и стали пытаться выровнять урожайность. С 2009 года у нас все карты полей в электронном виде. По электронной карте можно взять образцы почвы в десяти точках минимальной урожайности и в десяти точках максимальной урожайности. И после анализа в агрохимлаборатории сравнить, чего там не хватает и как нам это дело выровнять. Удалось с тех пор много сделать. Но идеального не получилось, потому что оказалось: бесконечно много факторов влияют на урожайность. На одном поле, например, когда стали смотреть, то долго не могли понять: логике никакой не поддаётся. Тогда решили че-

рез спутник просветить и узнать глубину чернозёма по всей клетке. Когда наложили эти две карты, стало всё понятно: толщина плодородного слоя очень сильно влияет на урожайность.

Сейчас проблема такая: где и кто сделал бы точные анализы. Мы произвели опыт. На одном поле урожайность колеблется от 5 ц/га до 70 ц/га. Взяли образцы почвы, отвезли в лабораторию. И по карте полей все удобрения, что у нас были, высыпали туда - где меньше, а где – больше. На следующий год получили 120 ц/га кукурузы. Когда подсчитали себестоимость, то она оказалась около 6 руб/кг при цене реализации 5 руб./кг. То есть весь смысл в том, чтобы разумно вкладывать. Потом мы приобрели гринсикер, который автоматически определяет содержание азота в биомассе и через компьютер позволяет вносить столько азота, сколько надо. Это облегчило наши труды. Не надо бегать по лабораториям, искать слабые участки. Оборудование, конечно, дорогое - около миллиона стоит. Но мы посчитали: оно за год оправдало себя. Прибавка урожая окупила затраты. Ещё мы пробовали спутниковый мониторинг. Но там сложностей много. Например, с его помощью можно с точностью до 1 ц/га определить урожайность всех полей. Но это важнее для структур, которые перекупают у нас зерно. А фермеру не всегда надо показывать эти данные, потому что покупатели скажут: раз урожайность такая, значит, цена будет вот такая. И задаром будут скупать. Поэтому мы решили, что это не очень нам инте-

Запоздалый диагноз из космоса

Коломейцев: – Мы думали, что через спутник можно рассмотреть болезни, вредителей на полях. Но надежды не оправдались. Например, у нас долгоносик немножко повредил поле. Но данные со спутника пришли к нам тогда, когда долгоносик уже съел полгектара-гектар. То есть не тогда, когда он пришёл и начал вредить. А когда мы сами это визуально увидели, тут и спутник по биомас-



В конференц-зале аграрии из разных регионов

се определил, что у нас что-то не так. Вся техника у нас оборудована автотраками, в том числе комбайны. Комбайнёр во время уборки даже может смотреть телевизор.

Сергеев: – Он отдыхает и может дольше работать.

Коломейцев: – И не так устаёт. Комбайн работает в автоматическом режиме. Вот он в поле зашёл и до конца поля идёт сам. Высоту среза, ширину – все данные, что заданы, соблюдает. Механизатору только на конце поля подаётся сигнал: проснись, разверни комбайн в другом направлении. Он разворачивает и опять дремлет.

Тут задавали вопрос: что, если американцы отключат GPS? У нас РДК нет, работаем через GPS. Но последние трактора и комбайны уже работают и от системы ГЛОНАС. Точность немножко хуже, но если там отключат, то можно будет работать в нашей системе. Мы также приобрели распределитель удобрений АМАЗОН, который может разбрасывать удобрения от 50 кг на 1 га до 500 кг на

1 га. Всё это по заданной программе: сколько задали ему, столько и автоматически распределяет по электронной карте урожайности. Я думаю, что будущее – за этим.

В прошлом году у нас получился небольшой эксперимент по урожайности. Год был засушливый. И урожай зависел от того, где сколько выпало осадков. А на одном поле, рядом с которым рос камыш, а значит, грунтовые воды залегают близко – полметра-метр – и урожайность пшеницы составила 110 ц/га.

Сергеев: - Качество при этом занижается?

Коломейцев: – Нет. Качество отличное. Что это означает? Когда наши учёные создают сорта и говорят, что вот этот сорт может дать 100-120 ц/га, то имеются в виду идеальные условия. То есть если мы создадим такие условия, то сможем получать эту урожайность – той же пшеницы или кукурузы.

Застрожников: – Вы вносите удобрения дифференцированно. Расход на гектар в результате больше или меньше?

Коломейцев: – Меньше получается. Слабый фон выравниваем до более сильного. Хотя немецкий и голландский специалисты, они приезжали настраивать оборудование, считают, что мы неправильно делаем: надо помогать сильным, а не слабым, «от слабых вы никогда не добъётесь того результата, который дадут сильные». И вот мы несколько лет пытаемся разобраться, какой способ правильный – социалистический или капиталистический.

Спутник видит каждый трактор и каждый огрех

Модератор: – Вы называли колебания урожайности на одном поле от 5 до 70 га. Сейчас сократилась амплитуда?

Коломейцев: – Таких перепадов теперь нет. Но разница в 10, 15 и даже 20 ц/га ещё встречается. Много остаётся факторов, на которые мы пока не можем повлиять. Допустим, дождь прошёл на части клетки, и уже результаты разные. Но всё равно к выравниванию стремимся.

Модератор: – С какими проблемами вы сейчас сталкиваетесь?

Коломейцев: – Проблемы, как уже говорил, с агрохимическими анализами. Но в этом году заключили договор с фирмой Монсанта, которая имеет свою лабораторию и будет делать нам агрохимические обследования и выдавать заключения, где, сколько и чего надо.

Модератор: — А как вы считаете, система рассчитана только на крупные и сильные хозяйства или на неё могут переходить также мелкие фермеры?

Коломейцев: – Всё сразу мелким внедрить будет тяжело. Но постепенно на какие-то эле-

менты системы переходить есть смысл.

Алексей Тенеков, директор ООО «Агро-Софт»: - Много вопросов, которые необходимо решать комплексно. Здесь говорили о том, как их решают небольшие хозяйства. А я хочу рассказать, как крупные предприятия решают их. Необходимо все элементы увязать в единое целое. И техника, и технология, и агрономическая служба, и метеостанция, и космомониторинг. Для крупных сельхозпредприятий всё это инструменты, которыми нужно эффективно пользоваться. Необходима оцифровка, как и в малых хозяйствах. Затем на оцифрованные поля необходимо накладывать тематику. Это севообороты, мероприятия, которые мы проводим по каждому полю. Идея технологии точного земледелия – индивидуальный подход к каждому контуру поля и индивидуальная работа с каждым контуром. Смотреть по потребности поля, чтобы по максимуму использовать его потенциал.

Космомониторинг сейчас очень доступный. Для крупных хозяйств — 2-3 руб./га. У мелких чуть больше, потому что поля разрежены. Этот инструмент позволит контролировать развитие растений. Видим развитие биомассы за какой-то период. Съёмка идёт на конкретную дату по конкретной территории. Через два-три дня поступает информация с анализом этих полей. На основе данных по развитию биомассы сельхозпредприятие может определить, какое поле слабее, и зонально обработать конкретные участки.

С помощью космосъёмки возможен мониторинг за качеством выполнения работ: огрехи, проблемные участки и т. д. И вовремя среагировать.

Мониторинг работы транспорта тоже интегрируется в данную систему. Можно видеть использование техники на полях. Стоит ли она, работает ли, с какой скоростью передвигается. Это контроль бизнес-процесса на сельхозпредприятии.

Экономика такова. Внедрение систем картирования, оцифровки полей, метеостанция, программное обеспечение, троекратное приобретение космоснимков в сезон – это около 500-600 рублей на 1 тыс. га.

Умной технике – круглосуточную нагрузку

Алексей Прокопенко, фермер (Неклиновский район, Ростовская область): – Хотелось бы узнать, какая урожайность у внедривших точное земледелие и какая – у соседа или в районе? Потому что мерило всего – урожай. Вот с этого надо начинать: у нас вот столько, а у соседа меньше, а по району ещё меньше.

Сергеев: — Мы недавно проводили съезд, и я приводил там данные по урожайности у Виктора Леонидовича Коломейцева. Урожайность по Кавказскому району — чуть больше 50 ц/га. А у него — 65 ц/га.

Вопрос из зала (*Тенекову*): — Можете ли вы сделать анализ, сколько вредителей находится на этом участке и соседнем? Сколько процентов болезнями повреждено?

Тенеков: — Этим мы не занимаемся. Если нам дадут алгоритм, исходники, то задание для опрыскивателя мы составим, не проблема.

Модератор: – Насколько популярна система точного земледелия у нас на юге? Пионеры у нас есть, а в целом какая картина?



Татьяна Застрожникова: высокие технологии эффективны только при высокой культуре земледелия

Тенеков: – Там, где есть хозяин, эти технологии внедряются достаточно успешно. Сегодня мы видим таких хозяев. Но не все могут купить технику, найти для работы на ней кадры. А некоторые крупные хозяйства хоть и приобретают такую технику, но она работает у них как обычная. Тогда эффективности нет. Умная техника должна демонстрировать весь свой потенциал по максимуму: двусменное использование, РТК, навигация. Она недёшева, но того стоит.

Реплика из зала: — Об оборудовании и технологиях, о которых здесь идёт речь, нет полной информации у аграрных вузов. Надо наладить сотрудничество пионеров точного земледелия с учебными заведениями. Иначе нынешние студенты придут завтра в сельхозпредприятия, не зная ни этой техники, ни этих технологий.

Татьяна Застрожникова, заместитель председателя совета некоммерческой организации «Агропромышленный союз Кубани»: - Ещё 10 лет назал мы обо всём этом не мечтали и не знали, что оно есть. Сегодня заниматься точным земледелием нас заставляет экономика, стремление быть конкурентоспособными, повышать производительность труда. Спутниковый мониторинг за транспортом, например, можно назвать тотальным контролем за всеми операциями в сельском хозяйстве. Если программа сева задана на восьмой скорости, а механизатор решил поспать, а затем сел и поехал на тринадцатой, мы в компьютере можем увидеть, что такой-то трактор в такое-то время двигался с повышенной скоростью и нарушил технологию.

Артём (Застрожников. – *Ред.*) сказал лишь о двух операциях – сев и сплошная культивация. А если сложить все операции, цифры экономии на одном гектаре будут до 2,5-3 тыс. рублей.

Конечно, один спутниковый мониторинг не решит задачу повышения урожайности. Только в комплексе с высокой культурой земледелия.

Сегодня всё это действительно удешевилось. Я это говорю как фермер с многолетним стажем. К нам первые представители фирмы прилетали из Питера, жили у нас на базе. Сегодня они все рядом: если сбой, то можно пригласить. Применение высокой технологии – одно из слагаемых успеха сельхозпредприятия.

Осенью в борозду удобрения, весной – семена

Модератор: – К вопросу о сотрудничестве учебных заведений и аграриев в популяризации и внедрении системы точного земледелия. Что в этом плане делает Агропромсоюз?

Застрожникова: – У Кубанского аграрного университета есть наглядные пособия и предоставленная в пользование современная техника. Но вопрос кадров, их квалификации – государственный. Конечно, и мы – бизнес, общественные организации, АККОР, союзы – все вместе можем что-то делать. Но это не решение вопроса. Это будут отдельно взятые моменты в отдельно взятом регионе. Это должно быть закреплено в законодательстве. Прогресс должен шагать вместе с обучением кадров для села.

Владимир Ганжула, управляющий ООО «Агросоюз» (Каневской район, Красно-



У присутствующих – десятки вопросов к спикерам

дарский край): - Мы установили автопилот в 2009 году. Как это произошло? Мы купили сеялку для нулевого посева озимой пшеницы. И когда стали сеять по предшественнику кукурузе, в поле было две единицы техники – комбайн и трактор с сеялкой. Маркер тоже был. Но маркера не видно, когда солнце в зените и такая большая масса. Пришлось купить автопилот, базовую станцию. И с того времени применяем это оборудование на всех операциях с ранней весны до поздней осени. У нас четыре трактора – два «Джон Дира» и два «Нью Холанда», которые работают с базовой станцией. Озимые мы сеем по кукурузе на зерно, и это для нас самый лучший предшественник. Три осени подряд, за исключением прошлой, на полях была засуха. И самое лучшее развитие мы получили при посеве по кукурузе. И всходы были

раньше, и урожай выше. Когда уже есть оборудование, ты полностью «вооружился», ты хочешь идти дальше в его применении. Имею в виду спутниковую навигацию. Пошли и мы – применили технологию полосового земледелия. Это когда с осени нарезаешь борозды. В нашем случае - по предшественнику озимая пшеница. Вносишь туда одновременно удобрения, а весной всеваешь семена. В нашем случае - кукурузы. Мы в прошлом году внесли удобрения, а в этом году посеяли. Теперь ждём результат. В применении навигации есть много подводных камней. На картинке хорошо: 2-3 см перекрытия. Но это в идеале, когда у тебя орудие навесное, когда нет шлейфа – культиватора, сеялки. То есть 2-3 см - это на уровне трактора, а то, что дальше, немножко будет сдвигаться. С применением базовой станции где-то около 5 см, меньше не будет. Хочу посоветовать: когда будете покупать, а покупают всё больше, когда будут поставлять оборудование, пусть сначала его установят, пусть опробуют в ваших условиях – это рельеф местности, это лесополосы. Наше хозяйство компактное, радиус полей от машинного отделения 5 км. Нам повезло. А есть соседи, у них радиус 35 км. То есть всё нужно оценивать исходя из своих особенностей.

Предложение минсельхозу

Пыленок: – Мы проезжали сегодня вдоль кубанских полей и видели результаты того, что сегодня здесь обсуждаем. Прекрасные поля. У нас на Ставрополье это сейчас в начальной стадии. Оказывает ли помощь фермерам правительство Краснодарского края, министерство сельского хозяйства? Есть ли программа? Или то, что делается, это делается самими хозяйствами?

Застрожникова: — Эта тема пока обсуждается. Всё-таки это пока первые шаги. Не так много у нас предприятий, которые работают в полном объёме по этим технологиям.

Пыленок: – Тогда давайте совместно выносить вопрос господдержки этих технологий на уровень Минсельхоза России.

Застрожникова: — Спасибо за предложение. У нас очень активная АККОР, очень активный Агропромсоюз. Вносим различные предложения для правительства. Мы выступим с этим предложением.

...Остаётся добавить, что кубанская площадка для заседания Клуба агрознатоков по теме точного земледелия была выбрана вполне осознанно. Именно краснодарские аграрии первыми на юге России исчерпали возможности экстенсивного ведения сельского хозяйства. Пустующих земель здесь нет, возможности расширения хозяйств близки к нулю. При таких обстоятельствах остаётся вполне логичный путь развития агробизнеса, основанный на применении высоких технологий. По нему и пошли продвинутые фермеры, доказывая, что те же площади можно использовать более эффективно, наращивая прибыль.

Кстати, задача эта актуальна сегодня не только для Кубани, но и для Ставрополья, Дона – для всего аграрного треугольника страны.

Фото Владимира Карпова

ИД «Крестьянин» выражает благодарность спонсору выездного заседания Клуба агрознатоков – компании Reinke Manufacturing.

Рекламный проспект, интернет или МИС?

Какой вариант проверки надёжности сельхозмашин выбрать

Приход на российский рынок большого количества иностранной техники и расширение номенклатуры отечественных производителей сегодня может сбить с толку любого агрария. Все поставщики говорят об исключительном качестве машин и стараются умолчать или приуменьшить недостатки — попробуй разберись! Как в этом многообразии техники найти верных советчиков, выяснял «Деловой крестьянин».

Красивые глянцевые журналы и буклеты, которыми пестрят сельскохозяйственные выставки, не вызывают большого доверия у крестьян. Как показал небольшой опрос нашего издания, рекламные проспекты могут заинтересовать потенциального покупателя, но не станут причиной покупки. Особенно если речь идёт о дорогих машинах - тракторах, комбайнах или сложных агрегатах. Чтобы не ошибиться при выборе машины, у агрария есть несколько вариантов. Система машиноиспытательных станций, которые так активно работали в советские годы, сегодня, на первый взгляд, несколько подрастеряли былой авторитет. Но это только на первый взгляд. На юге России уже более полувека работает Северо-Кавказская машиноиспытательная станция (МИС). Её руководитель Геннадий Жидков отмечает, что область аккредитации станции распространяется на широкий спектр сельхозтехники. комплексы машин для растениеводства и животноводства: «Основной заказчик у нас -Минсельхоз РФ, именно он финансирует нашу деятельность. Кроме того, на безвозмездной основе мы консультируем аграриев, сельхозтоваропроизводителей, а также работаем с заводами-изготовителями сельхозтехники». Что касается работы с заводами, то здесь аграрии часто выражают скепсис: мол, наверняка такая компания-заказчик доплачивает станции за «более правильные» результаты. Геннадий Жидков такие слухи отвергает: «У нас совсем другая система работы. Производители техники, как правило, обращаются к нам, чтобы выявить дефекты и недочёты своих машин ещё на этапе досерийного производства, - говорит эксперт. - Эта информация вообще, кроме заказчика, никуда не попадает. Да она только заказчику и необходима, так как по ней корректируется работа. Что касается серийной техники, то её мы испытываем в рамках заказа Минсельхоза, и все результаты испытаний есть в открытом доступе, в том числе на нашем сайте skmis.ru».

Как пояснили нашему изданию в компании «Ростсельмаш», крупнейшем российском производителе сельхозтехники, все разрабатываемые у них машины перед выходом в серийное производство действительно проходят обязательные испытания на МИС. Также опрос аграриев показал популярность сарафанного радио, отзывов в интернете. Продвинутые фермеры и руководители сельхозпредприятий активно пользуются форумами, социальными сетями для обсуждения преимуществ и недостатков такой техники. Например, сервис «Обсуждение» на сайте Rostovprodukt.ru специально был создан для обсуждения сельхозтехники «без цензуры». Чтобы отсечь провокационные комментарии, администрация портала публикует только неанонимные сообщения, чтобы в случае чего можно было проверить достоверность источника.

Александр ГАВРИЛЕНКО, специально для «Делового крестьянина»





Через подводные трамплины и грязевые ловушки

Более 30 тысяч зрителей стали свидетелями лихих тракторных заездов под Ростовом-на-Дону

14 июня в XII гонках на тракторах «Бизон-Трек-Шоу 2014» приняли участие 27 сельских механизаторов из Ростовской и Московской областей, Краснодарского и Ставропольского краев. Впервые в турнире под российским флагом выступили трактористы из Республики Крым. Уже на старте соревнований стало понятно, что зрителям предстоит увидеть нечто особенное — парные заезды, предельная скорость, головокружительные прыжки, бескомпромиссная борьба. Все приехали за победой, никто не хотел уступать

На первых минутах турнира с дистанции сошёл трактор — не выдержал передний мост. Ещё двое механизаторов становились на дыбы, но, «увидев небо», возвращались на колёса, чудом избежав опрокидывания назад, и продолжали борьбу. Не обошлось и без переворотов: не справился с управлением — и трактор уже на боку. Наиболее зрелищным стал третий этап «Триал». Гонщики на скорости налетали на серию подводных трамплинов. Движение напоминало американские горки, но только в болоте глубиной свыше полутора метров. Спортсмены назвали этот стиль «тракторным брассом». Однако очевидными были и элементы подводного и синхронного плавания.

«Венский вальс» – искусство маневрирования на тракторе под музыку Иоганна Штрауса. «Гонка с грузом» – проверка на выносливость машин и людей. Постоянная игра на выбывание по олимпийской системе. Напряжение нарастало с каждым этапом. Всё меньше оставалось гонщиков – всё больше было шансов на победу.

В борьбе за 3-е и 4-е места сошлись двое проигравших в заездах с 2,5-тонным грузом – Александр Рязанцев из СПК «Степной» Цимлянского района Ростовской области и Игорь Гайнулин из СООО «Крымтеплица» Симферопольского района Республики Крым. По результатам поединков дважды к финишу первым пришёл крымчанин – заслуженная «бронза».

Полным драматизма стал суперфинал. 1-е и 2-е места разыграли лучшие тракторные гонщики этого года — Али Ахметов из ЗАО им. Ленина Весёловского района Ростовской области и Игорь Носов из СПК-КОЛХОЗ «МИ-УССКИЙ» Неклиновского района Ростовской области. И если первый участник к этому времени успел заявить о себе как о перспективном пилоте, завоевав «серебро» и «бронзу» в гонках 2012 и 2013 годов, то наиболее заметным показателем второго был пятый результат в соревнованиях трёхлетней давности.

Отмашка флагом – и с невероятной скоростью в отрыв ушёл весёловский гонщик. Промчавшись мимо ошеломлённых зрителей и сорвав бурю аплодисментов, он неожиданно прочно засел в грязи. Извлечь его из болота удалось только мощным трактором технической службы. Второй заезд – опять резкий старт, и соперник Ахметова далеко позади. Казалось бы, есть шанс отыграться. Однако гонщик на всей скорости влетел ещё в одну грязевую ловушку. И пока он тщетно пытался из неё выбраться, Игорь Носов спокойно финишировал второй раз. Расчётливость взяла верх над горячностью. Свою первую победу в «Бизон-Трек-Шоу» празднуют вместе с ним СПК-КОЛХОЗ «МИУССКИЙ» и его председатель Анатолий Соболевский. Трое лучших гонщиков по традиции получили в награду сельскохозяйственные тракторы от правительства Ростовской области.

Пресс-служба «Бизон-Трек-Шоу»







Консультант

Ведёт Николай Алексеевич Кан, kan@krestianin.biz



Тонкости сдельной зарплаты

Николай Алексеевич, помогите разобраться с начислением зарплаты. Я работаю на сдельной оплате, но после реорганизации предприятия за одни и те же выполненные работы стал получать разную зарплату. Бухгалтерия говорит, что новый владелец изменил правила. А что это за правила?

игорь СЕМЕНЦОВ, stepnoi_kd1017@inbox.ru

Сдельная система оплаты труда имеет четыре разновидности: прямая сдельная, сдельно-премиальная, сдельно-прогрессивная и косвенно-сдельная. Чем они отличаются?

Прямая сдельная зарплата — это сдельная расценка за единицу продукции (вид работы), умноженная на количество изготовленной продукции (выполненная работа). При сдельно-премиальной оплате дополнительно к зарплате сотруднику начисляют премию. Она может зависеть от личных показателей работы сотрудника (качества, своевременности выполнения работ, экономии ресурсов и др.), поэтому может быть непостоянной. Если выработка сверх нормы оплачивается по повышенным расценкам, то это сдельно-прогрессивная оплата труда. В этих трех системах сдельной оплаты заработок сотрудника зависит только от него.

А вот при сдельно-косвенной оплате труда зарплату сотрудника рассчитывают в зависимости от показателей работы других сотрудников, его подразделения или предприятия в целом. Например, заработок ремонтников машинно-тракторного парка может зависеть от объема работ, выполненных механизаторами. Единого метода расчета зарплаты при этой системе законодательство не устанавливает. Предприятие может разработать его самостоятельно, что, видимо, у вас и произошло. Конечно, такие подробности расчета зарплаты в своем расчетном листке вы не увидите, но если ее стали рассчитывать по новым правилам, это должно быть узаконено в коллективном договоре и трудовых договорах с работниками.

Последний шанс ликвидироваться легко

ФНС вычищает из Единого государственного реестра юридических лиц 800 тыс. организаций-должников с безнадежными долгами. Для этого налоговики расширили основания для списания безнадежной задолженности: это задолженность, которая числится за налогоплательщиком более 5 лет и по ней отсутствует возможность возбуждения дела о несостоятельности и банкротстве в связи с отсутствием имущества, за счет которого могут быть покрыты расходы по делу о банкротстве. При этом организация должна отвечать признакам недействующего юрлица. Это последнее масштабное списание долгов перед бюджетом, больше такого не будет, предупреждает источник, близкий к ФНС.

Оплата стоимости обучения физлица не облагается НДФЛ

Минфин РФ в письме от 15.04.2014 № 03-04-06/17104 разъяснил, что в соответствии с п. 21 ст. 217 Налогового кодекса освобождаются от налогообложения суммы платы организацией за обучение физического лица по основным и дополнительным общеобразовательным и профессиональным образовательным программам, его профессиональную подготовку и переподготовку. При этом обучение возможно в российских образовательных учреждениях, имеющих соответствующую лицензию, либо иностранных образовательных учреждениях, имеющих соответствующий статус. Наличие или отсутствие трудовых отношений между организацией, оплачивающей обучение, и обучающимся лицом не влияет на освобождение от налогообложения сумм такой оплаты.

Дополнены нормы расхода ГСМ для служебных машин

Минтранс РФ распоряжением от 14.05.2014 № НА-50-р внес изменения в методические рекомендации «Нормы расхода топлива и смазочных материалов на автомобильном транспорте», утвержденные Распоряжением Минтранса РФ от 14.04.2008 № АМ-23-р. В них добавлены два раздела: «Легковые автомобили отечественные и стран СНГ выпуска с 2008 года» и «Легковые автомобили зарубежные выпуска с 2008 года». Первый содержит нормы расхода ГСМ для 91 модели (модификации) автомобилей, второй – для 837.

ИНН верующим не вредит

Обязаны ли граждане, которые не ведут деятельность в качестве индивидуального предпринимателя, указывать при заполнении декларации 3-НДФЛ свой ИНН? Минфин РФ в письме от 07.04.2014 № 03-01-11/15580 ответил, что физические лица, не являющиеся предпринимателями, вправе не указывать ИНН в представляемых в налоговых декларациях, заявлениях или иных документах, указывая при этом свои паспортные данные.

Но следует помнить, что проводимая налоговыми органами работа по учету налогоплательщиков с применением ИНН не нарушает прав человека и гражданина и религиозных чувств верующих. Она осуществляется в рамках Конституции Российской Федерации.

Присвоение гражданину ИНН по своей сути не является вторжением в частную жизнь гражданина. Идентификационный номер налогоплательщика не содержит в себе информацию личного характера, касающуюся семейного положения, родственных и дружеских связей, а также других личных отношений конкретного физического лица.

Специальная оценка условий труда

С 1 января 2014 г. вместо аттестации рабочих мест работодатели обязаны проводить новую процедуру — специальную оценку условий труда. Для этого им необходимо заключить договор с соответствующей организацией, которая должна отвечать определенным требованиям, приведенным в статье 19 Федерального закона от 28.12.2013 № 426-ФЗ. На основании этой оценки работодатель должен платить страховые пенсионные взносы по дополнительным тарифам для работников вредных и опасных производств.

Если до 1 января 2014 года в отношении рабочих мест была проведена аттестация, оценка условий труда может не проводиться в течение пяти лет с даты окончания аттестации, за исключением случаев назначения внеплановой оценки (часть 4 статьи 27 Федерального закона от 28.12.2013 № 426-ФЗ).

В отношении рабочих мест, на которых вредные и (или) опасные производственные факторы не выявлены, работодатель подает в территориальный орган Роструда декларацию соответствия условий труда государственным нормативным требованиям охраны труда. Эта декларация действительна в течение пяти лет.

По результатам проведения специальной оценки условий труда устанавливаются классы (подклассы) условий труда на рабочих местах (условия труда по степени вредности и (или) опасности подразделяются на четыре класса – оптимальные, допустимые, вредные и опасные условия труда).

Спецоценку стоит провести даже до окончания действия аттестации. Дело в том, что вредные условия делятся на четыре подкласса. Если документально не подтвердить, что ваши рабочие места относятся, например, к подклассу 3.2, то придется платить дополнительные страховые взносы по максимальному тарифу для третьего класса – 7%. Это впервые пояснил Минтруд России в письме от 26.03.2014 № 17-3/10/В-1579.

Мигранты будут обходиться дороже своим работодателям

Госдума рассмотрела во втором чтении законопроект, согласно которому планируется ввести изменения в порядок начисления страховых взносов. А именно: в отношении иностранных работников, временно пребывающих на территории нашей страны, страховые взносы будут начисляться с первого дня их официального приема на работу. Напомним, что сейчас начислять взносы следует только после того, как мигрант проработает у работодателя не менее шести месяцев.

Госдума поднимает размеры госпошлин в полтора раза

В первом чтении принят правительственный законопроект об увеличении с 1 января 2015 года в полтора раза размеров государственных пошлин, собираемых с компаний и граждан при совершении юридически значимых действий.

Всего увеличивается более 300 ставок госпошлины. Так, госпошлина за регистрацию юрлица и физлица в качестве индивидуального предпринимателя составит 6,5 тыс. руб. вместо нынешних 4 тыс. и 1,3 тыс. руб. вместо 800 руб. соответственно.

Госрегистрация автомобиля с выдачей номеров будет стоить 2 тыс. руб. вместо нынешних 1,5 тыс. руб., выдача пластиковых водительских прав — 2 тыс. руб. вместо 800 руб. За выдачу обычного загранпаспорта размер госпошлины увеличивается с 1 тыс. до 2 тыс. руб., биометрического — с 2,5 тыс. до 3,5 тыс. руб.

На счетах-фактурах подпись не только ип

С 1 июля 2014 года у предпринимателей появится возможность возложить обязанности подписания счетов-фактур на иное лицо. При этом полномочия представителя ИП должны быть заверены нотариально удостоверенной доверенностью. Обязанность указывать этим уполномоченным лицом реквизиты свидетельства индивидуального предпринимателя сохранена.

Новый порядок ведения кассовых операций

С 1 июня 2014 года вступили в силу новые правила, утвержденные указанием Банка России от 11.03.2014 № 3210-У «О порядке ведения кассовых операций юридическими лицами и упрощенном порядке ведения кассовых операций индивидуальными предпринимателями и субъектами малого предпринимательства». Они заменили действовавшее до этого положение Банка России от 12.10.2011 № 373-П.

Новый порядок ведения кассовых операций подразделяется на обычный и упрощенный. Обычный порядок будут должны соблюдать юридические лица (за исключением банков), а упрощенный – индивидуальные предприниматели и субъекты малого предпринимательства (малые предприятия и микропредприятия).

Субъекты малого предпринимательства

Это юридические лица, которые соответствуют следующим критериям:

- 1) доля участия Российской Федерации, субъектов Российской Федерации, муниципальных образований, иностранных юридических лиц, общественных и религиозных организаций, благотворительных и иных фондов в уставном капитале не превышает 25%;
- 2) средняя численность работников за предшествующий календарный год не превышает:
- ста человек включительно для малых предприятий;
- до пятнадцати человек для микропредприятий:
- 3) выручка от реализации (без учета НДС) или балансовая стоимость активов за предшествующий календарный год не превышает предельные значения:
- для малых предприятий 400 миллионов рублей;
- для микропредприятий 60 миллионов рублей.

Лимит остатка наличных денег теперь нужен не всем

Как и сейчас, юридические лица продолжат самостоятельно определять лимит остатка кассы. Однако у обособленного подразделения будет свой лимит кассы, отдельный от лимита по организации. Сдавать сверхлимитные деньги можно будет либо в банк, либо в организацию, входящую в систему Банка России. Формула расчета лимита остатка наличных осталась прежней.

Индивидуальным предпринимателям и субъектам малого предпринимательства дано право не устанавливать лимит остатка наличных денег.

Кассовые документы

Все формы кассовых документов обновлены и приведены в приложениях к новому порядку. Индивидуальные предприниматели могут не оформлять кассовую книгу. Приходные и расходные кассовые ордера нужно составлять только те, которые являются первичными документами для книги учета доходов и расходов.

Также освобождены от обязанности вести кассовую книгу субъекты малого предпринимательства, если они ведут налоговый учет доходов и расходов в книге учета доходов и расходов.

Кассовые документы разрешено оформлять физическим лицам, с которыми заключены договоры об оказании услуг по ведению бухгалтерского учета. А вот вести кассовые операции по-прежнему смогут лишь работники фирмы.

Подписи в кассовых документах перестали быть строго регламентированы. Их может подписывать главный бухгалтер или бухгалтер (при их отсутствии – руководитель), а также кассир.

В бумажные кассовые документы разрешено вносить исправления. Их нужно будет оформить следующим образом: указать дату исправления, проставить фамилии, инициалы и подписи лиц, которыми были оформлены исправленные документы.

Приходные кассовые ордера придется составлять в двух экземплярах. Это связано с

тем, что из формы ПКО удалена квитанция. Подтверждением внесенных средств (для лица, внесшего средства) теперь будет служить второй экземпляр приходного ордера с печатью организации. На экземпляре кассового ордера, остающемся у получателя денег, печать не нужна.

Небольшие изменения есть в расчетноплатежной ведомости (платежной ведомости). Если работник не получил деньги, то вместо слова «депонировано» нужно будет указать «не выдано». Также из нового порядка исключено упоминание о составлении реестра депонированных сумм.

Выдача денег под отчет

В целом процедура выдачи наличных денег под отчет на расходы, связанные с осуществлением деятельности, осталась прежней. Как и раньше, основанием для такой выдачи служит заявление подотчетного лица с резолюцией руководителя.

Однако раньше сумму наличных и срок, на который они выдаются, должен был собственноручно писать руководитель в своей распорядительной надписи. Теперь же и сумма, и срок указываются в тексте заявления, а руководитель пишет только «выдать». Такой подход явно ближе к жизни, чем предыдущий. Форма заявления о выдаче денег под отчет так и осталась свободной.

Требования к выдаче денег под отчет распространяются не только на организации, но и на индивидуальных предпринимателей, которые выдают деньги своему работнику. Поэтому если ИП сам берет деньги в кассе – хоть на личные нужды, хоть на осуществление деятельности – он никакого заявления не пишет. Если же ИП выдает сумму под отчет своему работнику, надо сначала взять у работника соответствующее заявление. Кстати, можно для этого создать универсальный первичный учетный документ, совместив заявление на выдачу денег под отчет с местом для распорядительной надписи предпринимателя с распиской о получении денег.

<u>Пеловой</u> консультации

Другие изменения приведены в таблице:

Положение № 373-П (старое)	Указание № 3210-У (новое)
Листы кассовой книги должны быть прошиты, пронумерованы, заверены подписью руководителя и главного бухгалтера и скреплены печатью.	Данное требование исключено из текста.
Требовалось хранить кассовые документы и кассовую книгу в течение сроков, установленных законодательством об архивном деле.	Данное требование исключено из текста. Порядок хранения кассовых документов определяет руководитель организации.
При использовании ККТ выручка вносится в кассу одним приходным ордером на всю сумму выручки, полученной через кассовый аппарат.	Данный порядок распространен также на применение вместо ККТ бланков строгой отчетности (БСО) при оказании услуг населению, а также товарных чеков и иных аналогичных документов, подтверждающих оплату при ЕНВД или ПСН.
Расчет лимита остатка наличных по формуле № 2 можно было применять только при отсутствии поступлений наличных денег за проданные товары, выполненные работы и оказанные услуги.	Данное требование исключено из текста, следовательно, организация теперь может самостоятельно выбирать, на основе какой формулы ей осуществлять расчет лимита.





000 «Соль-Илецкий машиностроительный завод» www.simz.ru

- Грабли поперечные гидравлические ГПГ-4М, ГПГ-6М, ГПГ-2
- Полуприцеп самосвальный герметичный ПСГ-6,5
- **Грабли поперечные гидравлические ГПГ-12с ГПГ-14с**
- **■** Грабли-ворошилки ГВК-6м
- Грабли поперечные гидравлические складные ГПГ-4с, ГПГ-6с
- Грабли колесные пальцевые ГКП-6,0

Индивидуальный подход к клиенту

Оренбургская обл., г. Соль-Илецк, ул. Гонтаренко, 1, тел.: 8 (35336) 2-39-39, 2-75-98, 2-53-42; т./ф/: 8 (35336) 2-60-77 (сбыт), market@simz.ru, simz@simz.ru



ЕВРОПЕЙСКОЕ КАЧЕСТВО - РОССИЙСКАЯ ЦЕНА!



























8 (85556) 2-39-08 8 (85556) 2-43-56 8 (85556) 2-43-59 8 (85556) 2-35-40

Производственная компания «ПК Агромастер»

423970, РТ. Муслюмовский р-н, пос. Муслюмово, ул.Тукая, ЗЗ в. E-mail: agromaster@mail.ru Поставщик ОАО «РОСАГРОЛИЗИНГ»

WWW.PK-AGROMASTER.RU

Ферма капитана

Бывший офицер милиции стала успешным кролиководом

тобы преуспеть в сельхозбизнесе, не обязательно родиться в деревне и с детских лет заниматься крестьянским трудом. Об этом свидетельствует пример индивидуального предпринимателя Валентины Марьиной, хозяйки кроликофермы «Марьин двор» в Красносулинском районе. Валентина Петровна жила в городской квартире, служила в милиции, носила капитанские погоны. Но когда дочери Марьиных выросли, стало ясно: на милицейскую зарплату (которая была тогда) дать им высшее образование в Ростове нереально.

С этажа на землю

– Поэтому 20 лет назад мы с мужем приняли кардинальное решение – продать свою квартиру в Шахтах и перебраться в частный дом в пригороде, где можно выращивать животных на мясо и подкармливать наших студенток, – вспоминает Валентина Петровна. – Купили на рынке пару кур с петушком и двух крольчат. С этого всё и началось.

Приоритетное направление сформировалось довольно скоро – кролики. Они быстро размножились. У них, судя по габаритам, была хорошая генетика. Во двор к Марьиным стали заглядывать соседи с просьбой арендовать им весовитого крола, чтобы повязать со своей самочкой. В свою очередь, и Валентина Петровна искала достойных патрнёров своим длинноухим мамашам для обновления крови.

Однажды эти поиски привели её в предместье посёлка Аюта, где на землях Красносулинского района в помещениях бывшей зверофермы обосновалась большая ферма кролиководческая. Здесь обитали чистопородные белые и серые великаны, калифорнийские, бабочки и даже редкие в ту пору рексы. Правда, всё в малом количестве, всех вместе около полусотни голов. Тогда как сами Марьины держали на своём приусадебном участке уже 200 голов.

– Когда я оказалась на этой ферме, то увидела объявление: «Продаётся», – продолжает Марьина. – Такой шанс упустить было нельзя.

С хозяйкой фермы у Валентины Петровны состоялся доверительный разговор. Та призналась, что попала в тяжёлое финансовое положение, единственный выход из которого – продажа заложенного имущества и живности.

– Пообщавшись с хозяйкой, я убедилась, что ей удалось организовать грамотную работу фермы, наладить сбыт крольчатины. Но затем произошёл сбой, от которого никто из предпринимателей не застрахован. Ферму пришлось выкупать не у самой хозяйки, а у банка, который продавал объект за долги заёмщицы. Банк согласился на рассрочку, войдя в положение покупательницы, которой предстояло ещё выложить круглую сумму и за электрические долги фермы.

По старым учебникам

Конечно, многое начинающий кроликовод



У Валентины Марьиной чистопородное стадо

Марьина на первых порах узнавала от таких же, как и сама, любителей. Но затем села за учебники.

– В современных заумных книжках по кролиководству ничего не поняла, – признаётся Валентина Петровна. – Стала спрашивать старые справочники у дачников, селян. Из них почерпнула доходчивые сведения по содержанию, разведению, откорму зверьков. Кролиководство настолько увлекло Валентину и Михаила Марьиных, что супруги проводили на ферме сутки напролёт. Зимой, случалось, застревали здесь на целую неделю. Это когда запуржит и по дороге не проехать. В бытовке при ферме сложили печку, которая стоит по сей день, согревая хозяев в холода.

На этой базе встретили два Новых года, отмечали с друзьями дни рождения «без галстуков» – кепки, купальники, шлёпки. Купаться есть где – неподалёку от фермы два пруда с чистой проточной волой.

– На территории фермы была пробурена артезианская скважина глубиной больше сотни метров с отличным дебитом – семь кубометров в час. Начитавшись книжек, повезла воду в лабораторию на обследование. Ведь кроликам нужно только чистое питьё. Оказалось, вода идеальная по составу. Такую и людям лучше пить, чем водопроводную. С тех пор всю купорку на зиму мы здесь делаем. От дома до фермы было 35 км, и супруги это расстояние преодолевали по два раза на

день. В конце концов надоело мотаться, продали свой дом и купили рядом, в Аюте.

Обед для семьи

У купленной фермы была мясная специализация. Поголовье откармливали до стандартных 1,5-1,7 кг и отправляли потребителям в дальние города. По накатанному пути пошла на первых порах и Валентина Петровна. Поскольку разорившаяся ферма не могла удовлетворить запросы крупных заказчиков, продавать мясо решили на рынке в Шахтах, поставив за прилавок свою родственницу. Вкусы местных покупателей заметно отличались от столичных. Худосочные полуторакилограммовые тушки они обходили стороной, отдавая предпочтение упитанным экземплярам весом 2,2-2,5 кг, из которых можно приготовить хороший обед для всей семьи. На такой показатель переключились и Марьины: запросам покупателей надо соответствовать. А позже выяснилось, что и ресторанам интересны именно эти мясистые тушки.

– На рестораны я вышла благодаря своей дочери, которая выучилась на маркетолога и сейчас работает доцентом в санкт-петербургском университете, – поясняет Марьина. – Она подготовила мне визитки и помогла открыть сайт в интернете.

Именно визитки сыграли ключевую роль в расширении пула заказчиков на первом этапе, считает собеседница. Она отправлялась в Ростов и оставляла свои реквизиты во всех подряд заведениях на левом берегу Дона, где сконцентрирована зона отдыха горожан. Старалась не пропускать выставки домашней живности, раздавая визитки и там. И клиенты появились. Особенно много заказов было под Новый год, когда большой город забывал про диеты и объедался на корпоративах.

Под занавес года Марьины старались подготовить самые крупные продажные партии. Обычно для этого скрещивали особей разных пород, что давало хороший привес живой массы.

– Скрещивать следует не всех подряд, а только определённые породы, тогда толк будет, – замечает Валентина Петровна. – Скажем, хороший результат получаем, когда вяжем самку-бабочку с белым великаном. Бабочки плодовитые и заботливые мамы, а белые великаны крупны, устойчивы к болезням.



Престижные награды

Их скрещивание даёт высокий выход мяса. Но потомство от такой пары уже не оставляем на племя. Это нарушит чистоту породы.

Параллельные линии

А чистоту породы Марьины терять не хотели. Больше того, они стали замечать, что покупатели к ним всё чаще приезжают именно за породистыми самочками и самцами для разведения или для обновления уже существующего стада. В кроликах многие селяне увидели замену проблемным свиньям, подпадавшим под карантин по АЧС и обречённым на костёр. При этом цену за живых великанов и калифорнийцев давали заметно большую, чем за их мясо. Даже недавно отнятые от матери крольчата стоили хорошие деньги. Впрочем, так и должно быть при реализации племенной живности.

Спрос в сочетании с выгодами и в данном случае заставил Марьиных поменять ориентиры. Они вплотную занялись улучшением породных линий. В племенном деле есть ряд тонкостей. Оно включает ведение родословной, обновление поголовья, ради чего приходится завозить хороших производителей порой за тысячи километров, и многое другое.

Скажем, Валентина Петровна держит по несколько линий даже одной породы, что позволяет любому начинающему кролиководу прямо здесь, в «Марьином дворе», сформировать для себя готовое племенное стадо, в котором нет родственной крови.

Как раз в день нашего приезда Валентина Петровна с мужем Михаилом Валентиновичем занимались такой заявкой для фермера из Боковского района, который заказал в «Марьином дворе» сразу 45 самок и 10 самцов племенного ядра.

- Кроликам, которые предназначены для разведения, очень важно создать комфортные стартовые условия, ведь всё начинается с детства, - убеждена Валентина Марьина. Ради «комфортного детства» лопоухих малышей Марьины отказались от уплотнённого окрола, который позволяет новорождённым крольчатам находиться с мамой один месяц, после чего крольчихе дают двухнедельный отдых и снова спаривают. А месячные крольчата тем временем отправляются в самостоятельное «плавание». Такой метол широко используют приверженцы мясного направления, заинтересованные в ежегодном получении максимальной численности зверьков для откорма.

Поскольку Марьиным теперь важнее не число, а качество четверолапого потомства, крольчат оставляют с мамой до двухмесячного возраста. То есть наряду с грубыми кормами они продолжают получать всё это время целебное материнское молоко, что позволяет заложить крепкий иммунитет племенного стада.

По примеру кукушки

Директор «Марьиного двора» Валентина Марьина не приветствует чрезмерно плодовитых самок. Если в помёте 12-13 крольчат, это головная боль, признаёт она. Такую ораву самка не выкормит, а если и выкормит, то получатся хиляки, которым в племенном стале не место.

- Занимаюсь «кукушкованием»: оставляю под родной матерью восемь-десять малышей, а «лишних» пересаживаю к другой крольчихе, которая принесла всего двух-трёх крольчат. Процедура эта сложная и не дающая гарантированный результат. Удаляю приёмную мать из маточника, натираю руки полынью, а мордочки «переселенцев» пачкаю



У маточного стада – отдельные картиры



В гнезде всегда тепло

какашками из нового гнезда и подкладываю к «сводным братьям и сёстрам».

«Кукушкование» возможно лишь в том случае, подчёркивает Валентина Петровна, если крольчата в обоих гнёздах появились на свет одновременно или с разницей не более трёх дней. В противном случае «приёмная мать» заметит подвох и изгонит переростков из гнезда. Впрочем, иногда крольчиха способна унюхать и обречь на гибель даже подкинутых ровесников её малышей.

Словом, Марьины сегодня предпочитают малодетные семьи, когда у самки рождается 5-7 крольчат, и им обеспечено полноценное питание. Именно такой теперь средний помёт в родилках фермы «Марьин двор».

Продавать племенной молодняк Валентина Петровна начинает с трёхмесячного возраста. Это провакцинированные от основных болезней кролики, способные жить самостоятельно.

- Первую продажную партию формируем из самых крупных крольчат, с плотным шерстяным покровом, - говорит Валентина Петровна. – А остальных рассаживаем по клеткам - самцов по одному, самочек по двое-трое и даём им ещё месяц, чтобы проявить себя. За этот дополнительный срок снова выделяются лидеры, отвечающие стандартам чистопородного молодняка. Они тоже идут на племпродажу. А оставшихся, обычно это 30% от помёта, отбраковываем и направляем на откорм, чтобы реализовать затем на мясо. Директор «Марьиного двора» не меняет прейскурантов в зависимости от породы кролика. Считает, что её затраты на разведение и юных великанов, и юных бабочек примерно одинаковы. Цена меняется в зависимости

от возраста поголовья. Трёхмесячные кролики расходятся по 1 000 рублей за экземпляр, а половозрелые самцы и самочки (возраст 5,5-6 месяцев) — за 2000-2500 рублей.

В ветаптеку со льдом

Марьины стремятся не лечить кроликов, а предупреждать их болезни. Это особенно важно, если учесть, что некоторые хвори ушастых смертельно опасны и способны буквально за сутки выкосить всё поголовье фермы.

 Поскольку крольчата находятся под маткой два месяца, а молоко крольчихи - лучший защитник от болезней, к вакцинации приступаем, когда малышам исполнилось полтора месяца и они стоят на пороге самостоятельности, - отмечает Михаил Валентинович. - Первая прививка - от мексоматоза, проще говоря – от комара. В результате укусов этого насекомого кролик покрывается шишками и выживает редко. Лечить антибиотиками можно, но дорого. К тому же даже после успешного лечения кролик остаётся носителем инфекции. Поэтому предпочтительнее вакцинирование. Мы испробовали разные вакцины. Остановились на препарате «МК» покровского завода. Вакцины этого производителя эффективны и недороги. Правда, требуют определённого температурного режима. Летом, например, ездим за ними на базу ветснаба в Шахты со льдом в термосе. Высокая температура способна погубить вакцину. Прививку от мексоматоза повторяют в возрасте 4,5 месяца, а взрослым самцам и самкам проводят ревакцинацию ежегодно. Кроме того, в двухмесячном возрасте крольчат прививают от геморрагической лихорадки, от которой, по выражению хозяйки фермы, «нет спасу». А затем тоже ежегодная ревакцинация. Вакцину используют тоже покровскую – «ВГБК».

– Двухмесячные крольчата у нас полностью переходят на грубые корма. А это – риск кишечных заболеваний. Чтобы предупредить вздутия и понос, пропаиваем «подростков» байкоксом, а также периодически пропаиваем бледно-розовым раствором марганцовки, – продолжает Валентина Петровна.

От сильного поноса, который изнуряет кролика, заставляет отказаться от корма, Марьины придумали собственное эффективное средство, создающее в кишечнике животного кислотную среду, которая убивает вредные микробы. Это средство – яблочный уксус, сильно разбавленный водой.

– Используем только натуральный яблочный уксус и только в стеклянных бутылках, – обращает внимание Марьина. – На ведро воды – две столовых ложки уксуса. Это первоначальная доза. Через две недели долю уксуса на ведро увеличиваем до трёх ложек, ещё через две – до четырёх. Это даёт хороший результат.

С ушным клещом, который попадает в клетки вместе с травой и сеном, опытные кролиководы Марьины тоже расправляются по-своему: обрабатывают покрытые хлопьями уши бензилом бензоатом, что продаётся в обычной (людской) аптеке.

Конечно, есть хороший спрей для лечения этой болезни, но он стоит заметно дороже, – обосновал предпочтение Михаил Валентинович.

Словом, девиз супругов Марьиных: болез-

ни кроликов лучше предупреждать, а если уж пришлось лечить, то лекарства подбирать с оглядкой на ценники.

Какой корм лучше

Финансовые соображения приоритетны и при выборе меню для кроликов.

– Мы испробовали комбикорма разных производителей. Остановились на продукции азовского завода, – рассказывает Валентина Петровна. – В нём хорошее сочетание всех необходимых компонентов. Но и от этого корма в итоге отказались: дорого. Если кормить по таким ценам, то себестоимость кроликов и продажная цена возрастут, мы станем неконкурентоспособны на рынке.

Так что теперь супруги готовят пищу для обитателей фермы в своём кормоцехе по рецептам из советских справочников. Закупают у фермеров зерно — ячмень, кукурузу, пшеницу, перемалывают, добавляя отруби, макуху и травяную муку. Травяную муку получают на рушилке, в основном из люцернового сена и топинамбура.

– Топинамбур богат микроэлементами и особенно полезен для лактирующих крольчих, у них вырабатывается больше молока, – аргументирует Михаил Валентинович. – Заготавливаем его осенью и в зимние оттепели на заброшенных дачах. Достоинство земляной груши (так ещё называют топинамбур) – ей не страшны морозы, этим она выгодно отличается от той же картошки.

Некоторые сочные корма Марьины заказывают пенсионерам-селянам, у которых есть пустующие делянки на огородах. Скажем, таким способом владельцы кроликофермы запасают на зиму кормовую свёклу.

Сено Марьины заготавливают сами, обкашивая прилегающие к ферме холмы. Часть уко-

са при этом сразу идёт в кормушки. То есть летом в кроличье меню входит свежая трава. – Конечно, сразу с луга мы её в клетки не суём, – уточняет Михаил Марьин. – Даём провянуть пару часов на солнце, чтобы росу убрать. Это тоже важный приём для профилактики болезней.

Некоторые травы для сенного стога Марьины ищут целенаправленно. Речь, в частности, о той же полыни или о пижме, которым отводится роль профилактических средств в составе травяной муки.

Есть на кроличьем столе и веточный корм, состоящий из молодой поросли вишен, груш, ивы, а также акации, которую зверьки с удовольствием уплетают весной и летом — вместе с листьями и цветками. А вот какой поросли не заготавливают Марьины, так это алычи и сливы, потому что такой веточный корм обладает слабительным действием.

Плед ценой 50 тысяч

Расхожее мнение о невостребованности кроличьих шкурок Валентина Марьина опровергает, основываясь на собственном опыте.

– Важно найти того, кто шкурку выделает, и того, кто затем из шкурок пошьёт полезные вещи, — выдаёт рецепт Валентина Петровна. В тот период, когда Марьины специализировались на продаже крольчатины и имели большое количество шкур, они возили сырьё на выделку и покраску в заданный цвет мастеру под Таганрог. А потом отдавали сельской мастерице для пошива пледов.

Получались красивые, добротные и довольно дорогие вещи, – комментирует директор «Марьина двора».
 Плед на односпальную кровать мы продавали за 25 тысяч, на двуспальную – за 49 тысяч, а на еврокровать – больше 50 тысяч.

По таким ценам в Шахтах и даже Ростове постельные принадлежности реализовать очень сложно. Зато денежные москвичи раскупали их с удовольствием. В столицу супруги и возили свой товар. Обрезки шкурок тоже шли в дело – из них шили лёгкие и тёплые детские варежки, которые даже до Москвы не довозили – разбирали по дороге. Впрочем, теперь у Марьиных другая специализация, и выделка шкур для них не столь актуальна. Нынешний профиль «Марьина двора», к слову, предполагает что-то вроде лекций по начальному кролиководству, которые читают хозяева фермы многим покупателям. – Как же без лекций, если к нам порой приез-

- жают покупатели с вопросами: «Как отличить самца от самки?» или «Нет ли у вас длинно-хвостых кроликов?» говорит Валентина Петровна. Последним сразу отвечаю, что это не ко мне, а к кинологу. А большинству всё же приходится подробно рассказывать и показывать. Иначе мы же можем оказаться виноватыми, если у покупателей что-то не получилось. Конечно, чистопородное кролиководство, которым занимаются Марьины, это «высший пилотаж». Мясное кролиководство значительно проще. Тем не менее даже оно очень выгодно, считают супруги. Причём выгоднее, чем 10-15 лет назад.
- Когда мы начинали их выращивать, килограмм зерна стоил 2,5-3 рубля, а килограмм крольчатины продавали за 80 рублей, сравнивает директор фермы. А сегодня зерно можно купить за 6-7 рублей, зато крольчатина поднялась в цене ещё больше 300 руб./кг. Конечно, остров Баунти на такие доходы не купишь, но семью содержать можно вполне.

Михаил ЗАЗДРАВНЫХ

Красносулинский р-н, Ростовская область

Фото Владимира Карпова

Проверено на практике

Полезные советы от кролиководов Марьиных

- Если погибла самка, крохотные крольчата остались сиротами, их можно выкормить детской смесью «Малютка» с помощью шприца.
- В июле и августе на юге РФ желательно исключить получение кроличьего потомства. Крольчихи не делают поправок на высокую температуру воздуха и щедро устилают гнездо своим пухом, как и зимой. Помёт в такой «парилке» может погибнуть.
- Ревакцинацию от мексоматоза кроликов, предназначенных для откорма, проводить в возрасте 4,5 месяца не следует. Это может плохо сказаться на качестве мяса.
- Кроликам «по зубам» любое зерно. Но подробить и смешать его с другими компонентами необходимо для того, чтобы животные не выбирали, что повкуснее, а съедали весь сбалансированный корм.

- Вопреки расхожему мнению, будто главная еда кролика капуста, количество этого сочного корма в меню ушастых зверьков должно быть сведено к минимуму, поскольку он вызывает процессы брожения.
- Куры и прочая домашняя птица любят копаться под кроличыми клетками. Но такое соседство становится причиной опасного заболевания кокцидиоза кроликов. Так что доступ пернатым на ферму должен быть закрыт.
- Кролики, завезённые на развод из Европы, часто становятся головной болью для наших любителей. Они не приучены к нашим грубым кормам. Поэтому для любительского разведения лучше покупать те же породы, но выращенные в местных условиях.



Охота и рыбалка

Ведёт Николай Александрович Чачуа, nikolai.chachya@mail.ru тел.: 8-962-448-44-91



Футляр с блестящими застёжками

На подводную охоту — с голыми руками



Иногда Белявцеву крупно везёт

иктор Алексеевич Белявцов рыбалкой и охотой занимается с детства. Небольшого роста, с лысой головой и светло-голубыми глазами, живенький, непоседливый, азартный и улыбчивый. Готов втянуться в любую авантюру. В молодости увлекался моржеванием и с удовольствием опускался в ледяной водоём доставать сбитую дичь. Надо было видеть, как вылезали глаза из орбит у тепло одетых случайных зрителей, когда после выстрелов бросался в воду голый человек и гонялся за раненой уткой.

Ружьё с нагрузкой

Охотимся и рыбачим мы с ним давно. Мне нравится готовность сорваться в любую минуту с места и ехать куда угодно. Но дружить с ним — дело непростое. Мне не раз доводилось проводить с Виктором в одной лодке по несколько часов. И в эти часы я часто вспоминал анекдот: «Тебе с женой развестись хотелось?» «Убить — да, а развестись — никогда».

Так вот и с Виктором. Трудно найти более непоседливого партнёра. Он постоянно что-то ищет, крутится, встаёт, садится, раскачивает лодку, стучит по дну. Бросая как попало после рыбалки снасти, обязательно на следующую забывает захватить какую-то их часть, поэтому всегда изобретает по ходу дела. Возится, возится, возится. Менять его как партнёра не хочется, а вот выпихнуть из лодки - руки чешутся. О чём я ему не раз говорил. Немного успокоившись, он опять принимался за своё. Ну что тут поделаешь? Он такой. Лет десять назад Виктор увлёкся подводной охотой. Сперва только теоретически. Насмотрелся по телевизору, как люди в красивых костюмах среди неземной красоты парят, выслеживая добычу. Как метко стреляют, как трепыхаются на гарпуне огромные рыбы. Таким занятием он, дитя воды, не мог не увлечься. Так появилась мечта. Мечта есть, а денег нет. Пришлось напрячься. Виктор всю жизнь работал пожарным. Выйдя в отставку подполковником, на гражданке организовал небольшой бизнес, тоже противопожарный. Не разбогател, конечно, но людям помощь и себе заработок. Наконец, мечта начала осуществляться. Не посвящая жену Люсю в смету расходов, Вик-

тор стал закупать оборудование. Купил ла-

сты, синий прорезиненный костюм. Потом главную часть – ружьё. В магазине, как только он проявил интерес к подводной охоте, продавец, до этого сонный и вялый, подскочил и устремил на Виктора взгляд, которым тот собирался смотреть на свою добычу под водой.

Ружьё выбрали быстро. Но уйти с ним просто так не удалось. Продавец хотел всучить покупателю ещё и футляр. Виктор отбивался. Но, попав под влияние прилипчивого и говорливого торгаша, вскоре устал от торга и как человек интеллигентный решил, что способ выйти из здания, не повредив свою нервную систему или физиономию торгового партнёра, остаётся только один — откупиться. Пришлось взять и футляр с блестящими застёжками.

Сазанья заводь

Началось томительное, полное надежд ожидание. Сначала – окончания зимы, потом - весны. Но вот и лето. Виктор объехал все ближайшие водоёмы. Ничего не подошло. То вода грязная, то спусков нет, то рыбы. Надо ехать на Волгу. Долго собиралась компания. Наконец, всё утряслось, и тронулись в путь. Последние часы перед триумфом дались особенно тяжело. Неотвязные мысли терзали душу, будили воображение: как это будет? Но вот вышли на двух лодках в Главный банк. Остановились завтракать. Завязался спор: с чего начинать? Можно было или сначала половить обычным способом, а потом испытывать новый, или сразу начать с главного. Мнения были разные. Хотели даже разделиться на две команды. Виктор молча смотрел, как решается его судьба, и обижался сразу на всех. Но выпив и закусив, народ дружно принял мудрое решение — ехать на испытания. Виктор в душе благодарил друзей и горел нетерпением устроить им незабываемое зрелище. И устроил.

Выбрать место для подводной охоты в тех краях непросто. Лучше, когда это неглубокая заводь с чистой водой, окружённая плотной стеной камыша. Камыш защищает воду от ветра, даёт ей отстояться. Необходимо также наличие крупной рыбы: сазана, сома. Долго блуждали по заводям, выбирая место для атаки. Мужики в другой лодке истомились. Но вот вдоль кромки камыша заметили тёмную сазанью спину. Рыба есть! Виктор стал быстро облачаться. Просунул ноги в твёрдые штанины, мужики долго трясли его и дёргали за комбинезон, помогая телу занять в нём всё пространство, рискуя при этом вывалиться из качающейся лодки всей дружной компанией.

Ласты и маску с трубкой Виктор надел сам и осторожно спустился с помощью товарищей за борт. Осваиваясь в водной стихии, похожий на большую синюю рыбу с огромным стеклянным глазом, чувствуя к себе внимание и зависть, сделал пару кругов вокруг лодки и решил: пора начинать. Подошёл к друзьям и потребовал: «Ружье!»

Конфуз вместо триумфа

Напарник долго возился с хитрыми застёж-ками, доведя стрелка до полного нетерпения.

«Дай сюда!» — Виктор, удивляясь бестолковости товарища, выхватил футляр, положил на борт лодки, щёлкнул, ловко открыл его и... застыл от ужаса: футляр был пуст. Не веря своим выпученным глазам, которые под стеклом маски казались вылезшими из орбит, рыбак переворачивал его, крутил в руках, заглядывал в лодку, лелея тайную надежду, что ружьё непостижимым образом вывалилось из герметичной коробки.

Сидящие в лодке ребята тоже оглядывались, не понимая, что происходит. Наконец Виктор пришел в себя и, собрав все силы, с криком: «А-а-а-а!» – мощно метнул драгоценный коробок в сторону залива.

На этом подводная охота закончилась. Начались торжества. Над тихой заводью понеслось: «Га-га-га! Гы-гы-гы! Ха-ха-ха!» Спас Виктора его лёгкий характер. Через минуту он уже хохотал громче всех. Потом ещё и охотно рассказывал о своём конфузе. Дальше всё было просто и обыденно. Порыбачили. Только иногда на кого-нибудь находило, и опять над заливом звучал смех. Удалась рыбалка.

Вернувшись, Виктор обнаружил ружьё в офисе на столе. Вспомнил как, хвастаясь, показывал всем желающим диковину, а на охоту по рассеянности взял пустой футляр. И, что интересно, с тех пор он ни разу не пробовал заниматься подводной охотой. Как отрезало. Дело не в том, что первый раз не получилось. Просто понял, какая это канитель.

Фото из архива автора



Продаю СРОЧНО! НЕДОРОГО! комбайны зерноуборочные: «Полесье» - 2012 года, 400 м/ч; «Fendt» - 2010 года, 1600 м/ч; тр-р «Бюллер» - 2010 г. в., 4000 м/ч. И другую с/х технику. Все в идеальном состоянии. Тел.: 8-909-260-99-97, 8-918-225-04-71. berstnev47@mail.ru.



Внимание! Продолжается подписка на журнал «Деловой крестьянин» на 2-е полугодие 2014 года

Чтобы гарантированно получать журнал «Деловой крестьянин», нужно оформить подписку с июля месяца через редакцию. Подписной индекс 79386, подписная цена на 6 мес. – 582,00 руб.

Справки по вопросам подписки по телефону редакции (863) 282-83-12, Днепровская Наталья Николаевна



21-я МЕЖДУНАРОДНАЯ АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА



25-28 ноября 2014

ПОЛЕ ДЕЛОВЫХ РЕШЕНИЙ





www.yugagro.org

T +7 (861) 200-12-50, 200-12-70, E ugagro@krasnodarexpo.ru

Официальный информационный партнер

Генеральный спонсор





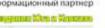
















Генеральный информационный партнер



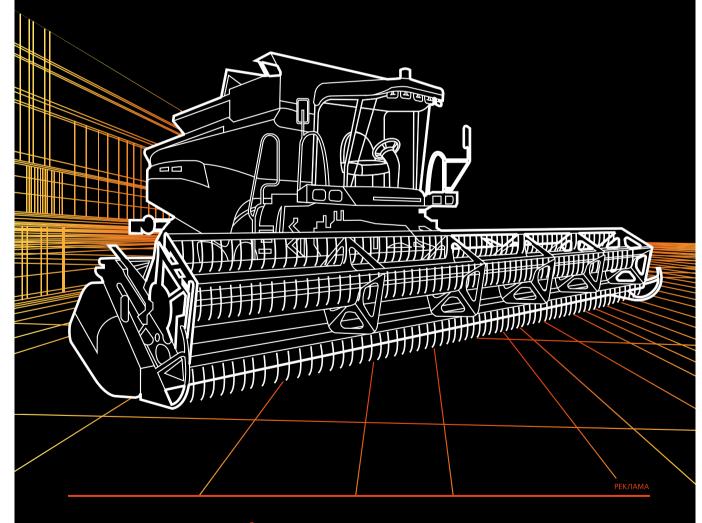




POCTCE/IDM/AIM



МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ



• ОПТИМАЛЬНЫІ ГРАФИК РАЗ В ДВА ГОДА

• КАЧЕСТВЕННАЯ ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ

• ВЕДУЩИЕ производители

МВЦ «КРОКУС ЭКСПО»

МОСКВА, РОССИЯ

WWW.AGROSALON.RU

<u>Пеловой</u> выставка











САНКТ-ПЕТЕРБУРГ

АГРОРУСЬ

НОВЫЙ ФОРМАТ

АГРОПРОМЫШЛЕННОЙ ВЫСТАВКИ



3 – 5 апреля

всероссийская выставка АГРОРУСЬ – РЕГИОНЫ

ВТОРОЙ ВСЕРОССИЙСКИЙ СЪЕЗД СЕЛЬСКИХ КООПЕРАТИВОВ

83 РЕГИОНА | 904 ДЕЛЕГАТА | 150 УЧАСТНИКОВ ВЫСТАВКИ | 3000 СПЕЦИАЛИСТОВ



23 – 31 августа

XXIII МЕЖДУНАРОДНАЯ АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ ЯРМАРКА

56 000 кв. м 660 фермерских (крестьянских) хозяйств 116 434 посетителя



26 – 29 августа

XXIII международная агропромышленная выставка

727 участников | 56 регионов россии | 19 стран | 14 000 специалистов апк

ИНТЕГРАЦИЯ И КООПЕРАЦИЯ В АГРОБИЗНЕСЕ • БИОТЕХНОЛОГИИ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ • ЭНЕРГО- И РЕСУРСОСБЕРЕГАЮЩИЕ ТЕХНОЛОГИИ • СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ ТЕХНИКА И ТЕХНОЛОГИИ •



- ЖИВОТНОВОДСТВО. КОРМА
- ВЕТЕРИНАРИЯ
- РАСТЕНИЕВОДСТВО ЗАЩИЩЕННОГО ГРУНТА
- ОРГАНИЧЕСКОЕ ЗЕМЛЕДЕЛИЕ



www.agrorus.expoforum.ru

ВК «ЛЕНЭКСПО», СПб, Большой пр. В. О., 103 тел. +7 (812) 240 40 40, доб. 231, 234, 235, 188, 254 farmer@expoforum.ru



Лучшее решение для борьбы с сорняками и засухой —

БОРОНА РОТАЦИОННАЯ «АГРОЛЮКС» - 6.0





РИЗОБАКТ СП: Биотехнология производства продовольственного зерна озимой пшеницы от разложения пожнивных остатков до полной замены минеральных удобрений и фунгицидов

Работа в сельском хозяйстве это образ жизни — крестьянские заботы бесконечны. Только закончится весенняя посевная — мысли уже об уборочной, о посеве озимых культур. И снова проблемы: куда девать солому какая цена будет на минеральные удобрения и средства защиты растений, ГСМ и прочее... Реально ли в нынешних условиях сделать производство зерна рентабельным? Как не считай, а при типовых технологиях себестоимость зерна не будет ниже 3,0...3,5 руб./кг, причём половина затрат в них — это стоимость минеральных удобрений и других агрохимикатов, в т. ч. на осень приходится 1,5...2,0 руб./кг.

Можно ли осенью обойтись без этих затрат? Многолетняя практика применения биотехнологии с Ризобакт СП и Гумификатором показывает, что можно, и особенно это эффективно в засушливые или недостаточные по увлажнению годы. Для этого необходимо начать работу с внесения Гумификатора на растительные остатки предшественников озимой пшеницы. Тем самым запускается природный механизм разложения растительных остатков в гумусоподобные вещества, вытесняется патогенная микрофлора, которая обычно зимует на них и способствует поражению озимых зерновых культур корневыми гнилями. Разложение соломы в этом случае идёт постепенно и не требует внесения минерального азота (обычно это 10 кг д.в./т).

Следующий этап биотехнологии – обработка семян озимой пшеницы Ризобакт СП перед посевом. Этот агроприём полностью заменяет основное внесение минеральных удобрений и протравливание семян химическими фунгицидами. Питание растений пшеницы Ризобакт СП начинается одновременно с формированием корневой системы и продолжается до созревания зёрен в колосе. Основным источником этого питания является полезная ризосферная микрофлора, фиксирующая ат-

Действие Гумификатора на соломе (рис. 1)

мосферный азот (азота в воздухе 78%!) и способная переводить недоступные растениям формы фосфора, калия и других макро- и микроэлементов в легкоусвояемые.

За вегетационный период применение Ризобакт СП на зерновых культурах заменяет от 500 до 800 кг/га минеральных удобрений и при этом обеспечивает урожайность зерна на уровне 40...60 ц/га с клейковиной 22...28%.

Особенно биотехнология эффективна в условиях недостатка влаги или засухи, т.к. Ризобакт СП способствует образованию в десятки раз большого числа тонких мелких корневых волосков на корнях (т. н. «опушения»), через которые в растения поступает дополнительная влага и элементы питания, недоступные обычным корням. Ризобакт СП механически и за счёт выделения природных антибиотиков вытесняет возбудителей корневых гнилей, септориоза, ржавчины, мучнистой росы, черни колоса и чёрного зародыша, начиная с прорастания семян и до уборки урожая. Фактически Ризобакт СП работает лучше и избирательней любого химического протравителя, причём весь сезон!

Всем знакома повторяющаяся в регионах ситуация – засушливая осень, мощный снежный покров зимой, приводящий к формированию притёртой ледяной корки, возвратные заморозки весной. Всё это способствует значительным выпадам озимых.

Применение биотехнологии помогает растениям справляться с неблагоприятными факторами среды. Например, в Белгородской области (рис. 3) на полях, для которых семена озимой пшеницы перед посевом обрабатывали Ризобакт СП, сохранили до 90...95% растений по сравнению с 5...10% на площадях, где использовали минеральные удобрения и фунгициды.

Секрет эффективности Ризобакт СП прост:

- во-первых, это образование на корнях



Солома без Гумификатора (рис. 2)

большого числа тонких мелких корневых волосков, которые дополнительно снабжали растения водой и служили зоной размножения полезной ризосферной микрофлоры;

во-вторых, Ризобакт способствовал развитию мощной корневой системы перед уходом растений в зиму, в то время как минеральные удобрения стимулировали в основном рост надземной массы, что и оказало свое негативное влияние при образовании ледяной корки – растениям попросту не хватило кислорода для дыхания;

– в-третьих, применение Ризобакт СП обеспечило большее накопление сахаров и других пластических веществ в растениях. Они, хотя и повреждались весной возвратными заморозками (до -15...-16 °C), сразу отрастали при наступлении положительных температур. В целом, несмотря на столь жесткие погодные условия, на всех полях, где применялся Ризобакт СП, растения озимой пшеницы хорошо раскустились (три и более стеблей) и имели мощный стебель.

Аналогичные результаты наблюдали в Тульской, Тамбовской, Воронежской, Саратовской, Ростовской, Кировской областях; Краснодарском и Ставропольском краях, республиках Башкортостан, Кабардино-Балкарии и других регионах России, выращивающих озимые по биотехнологии.

Затраты по биотехнологии не превышают 650 руб./га – 300 руб./га на внесение Гумификатора для управления растительными остатками и 350 руб./га на обработку семян Ризобакт СП вместо NPK.

Приглашаем к сотрудничеству!

Наши представители в регионах окажут консультационную, а при необходимости и практическую помощь!

OOO «Петербургские Биотехнологии», г. Санкт-Петербург, г. Пушкин, тел./ф.: (812) 327-47-84, моб.: (921) 639-82-70, www.spb-bio.ru, эл.почта: info@spb-bio.ru



Озимая пшеница с РБ без септориоза (рис. 3)