

No 7

Издательский дом «Крестьянин». www.kr-news.ru

Высокоурожайные сорта и гибриды рапса





ОЗИМЫЙ РАПС

- Джампер %_{F1}
- Финесса % г1
- Мерано [®]F1
- Геркулес [%] F1
- Вектра [®]УГ1





Урожай начинается с семян



www.bayercropscience.ru

<u>Пеловой</u> *технологии*

МЫ ПРЕВОСХОДИМ СТАНДАРТЫ, ЧТОБЫ ДАТЬ ВАМ БОЛЬШЕ



УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ВЫСОКОПРОИЗВОДИТЕЛЬНЫЕ РЕШЕТА НА ВСЕ ТИПЫ ЗЕРНОУБОРОЧНОЙ ТЕХНИКИ РОССИЙСКОГО И ИМПОРТНОГО ПРОИЗВОДСТВА

стр. 8-9



644018, РФ, г. Омск, ул. 5-я Кордная, 65а Тел.: (3812) 580-822, 580-814, 580-874 evrosibagro@gmail.com www.evrosibagro.com



Поставка запасных частей к ПС-10AM ООО «Гатчинсельмаш»

188300, Ленинградская обл., г. Гатчина, пр. 25-го Октября, д. 42. Тел./факс: (81371) 3-57-17, 2-24-20, 3-50-00







Микробиологический препарат

«СТЕРНЯ»

для разложения растительных остатков и оздоровления почвы

НОВЫЕ РАЗРАБОТКИ БИОЛОГИЧЕСКИХ ПРЕПАРАТОВ СЕРИИ «КЭМО и П» (комплекс наиболее эффективных микроорганизмов, отселектированных и паспортизированных)

Микробиологический препарат «СТЕРНЯ» новая разработка отечественных ученых и специалистов научно-внедренческого предприятия «БашИнком» (г. Уфа), которое на протяжении более 20 лет занимается разработкой, внедрением и производством биологических препаратов для защиты растении от возбудителей заболеваний и повышения плодородия почв.



В новом микробиологическом препарате «СТЕРНЯ» действующим веществом является комплекс наиболее эффективных микроорганизмов, отселектированных и паспортизированных, включающий ассоциацию:

- mpu вида почвенных грибов рода Trichoderma
- <u>четыре</u> штамма спорообразующих бактерий вида Bacillus subtilis
- три вида живых молочнокислых лактобактерий
- три вида энтерококков
- целлюлозолитические ферменты и споры

Норма расхода – 1,0-1,5 л/га.

Заключаем договоры на поставку препарата СТЕРНЯ в июле-августе 2015 года.

Официальный дистрибьютор: ООО «Агрокультура». г. Ростов-на-Дону, ул. Портовая, 543, оф. 305, тел.: <u>(863) 298-90-02, 8-919-88-5-000</u>

ХИТ СЕЗОНА

СЕЛЕСТ® ТОП МЕНЯЕТ Ваш взгляд на ЗАЩИТУ СЕМЯН

ЗАЩИТА ПРИБЫЛЬ за счет высокого урожая КОНТРОЛЬ болезней всходов мощной корневой системы

СЕЛЕСТ® ТОП — комплексное решение для защиты всходов озимой пшеницы от вредителей и болезней, одновременно способствующее развитию мощной корневой системы.



syngenta

Филиал ООО «Сингента» в г. Ростове-на-Дону: 344006, г. Ростов-на-Дону, ул. Седова, д. 6/3 тел.: 8 (863) 240 1659, факс: (863) 210 1516

www.syngenta.ru

•

Nº 7 (159)

Колонка редактора

СОДЕРЖАНИЕ

Соль доктрины......12 Заметки с І Всероссийского форума продовольственной безопасности

РАСТЕНИЕВОДСТВО

Высокий урожай без потери плодородия......14

Стенограмма заседания Клуба агрознатоков на международной выставке «Золотая нива»

ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

Работники смогут запустить банкротство работодателя......16

Консультации Николая Кана

животноводство

Вкусный удой для «Молочного дома».....24

Репортаж с семейной фермы

КООПЕРАЦИЯ

Из нескольких ворохов — оптовая партия......28

Ради чего объединяются предприниматели в фермерском селе

АВТОМИР

Лимузин по льготе......30

Программу лизинга со скидкой оценили покупатели

КРЕСТЬЯНОВЕДЕНИЕ

Орловские рысаки — национальное достояние.....32

Исполняется 240 лет с начала племенной работы по выведению легендарных орловцев

ОХОТА И РЫБАЛКА

Как председатель с ручьём боролся

Земля у нас одна

Генассамблея ООН провозгласила 2015 год Международным годом почв. Поводов для беспокойства о состоянии нашего бесценного природного богатства у мирового сообщества предостаточно. Пустыни каждый год отбирают у населения планеты всё большие территории. Там, где вчера колосились хлеба, сегодня раскалённые песочные барханы. И в этом повинны мы сами, нацеленные урвать от земли побольше сегодня, а завтра – хоть трава не расти.

Страшные последствия потребительского отношения к природным ресурсам французский писатель-философ Франсуа Шатобриан два века назад заключил в краткую и ёмкую формулу: «Леса предшествовали человеку, пустыни следовали за ним». Подтверждений тому в истории цивилизаций множество. Пожалуй, одно из самых убедительных - судьба щедрых угодий древней Месопотамии, расположенных в долине между Тигром и Евфратом. За несколько тысячелетий до наступления нашей эры там уже существовало достаточно развитое сельское хозяйство - со своеобразной селекцией злаков, с производством серпов, зернотёрок и прочих орудий земледельца. Но интенсивная эксплуатация богатой долины превратила этот в прошлом земной рай в бесплолную местность.

Всё это – грозные предостережения и нам, россиянам, чьи богатые чернозёмы стремительно теряют свою силу. Как остановить деградацию почв? Существуют ли способы восстановления гумуса? Можно ли заниматься улучшением сельхозземель без потери урожайности и доходности гектара? Об этом шёл обстоятельный и поучительный разговор на выездном заседании Клуба агрознатоков ИД «Крестьянин» на международной агропромышленной выставке «Золотая нива» в Усть-Лабинском районе Краснодарского края (подробный отчёт о мероприятии читайте на с. 14).

Примечательно, что интерес к нему проявили сельхозпроизводители главной житницы страны - Кубани, где намолоты зерна конкурируют с европейскими. Но на этом фоне экономического благополучия аграрии всё чаще фиксируют тревожные явления. Урожайность, достигнув определённого рубежа, словно упирается в потолок. Мочаки выводят из севооборота значительные клинья пашни. Летние ливни уносят с полей верхний плодородный слой... В передовых хозяйствах ищут и находят способы решения этих проблем. Есть надежда, что разнообразный опыт оздоровления почв, которым поделились на заседании Клуба агрознатоков авторитетные спикеры, позволит и их коллегам заняться сбережением сельхозземли. Тем более что значительная часть её сегодня уже в собственности фермеров. А частную собственность, которая способна прокормить и тебя, и твоих детей, внуков, нужно беречь. Тем более что земля у нас одна.

Подчеркнём, что на заседание Клуба агрознатоков приехали аграрии, которые не скрывают своих наработок, а готовы поделиться ими с другими. Это ясный сигнал для тех, кого заинтересовал изложенный опыт и кто захочет поближе познакомиться с ним на полях хозяйства. Некоторые спикеры прямо на заседании приглашали желающих приехать и посмотреть на всё своими глазами.

Словом, доступ к полезным наработкам открыт.

Николай ГРИТЧИН

Внимание! Продолжается подписка на журнал «Деловой крестьянин» на 2-е полугодие 2015 года.

Подписку можно оформить на почте и в редакции с любого месяца. Подписной индекс 79386. Подписная цена 680 руб. на 6 месяцев.

Справки по вопросам подписки по телефону редакции: (863) 282-83-12, Днепровская Наталья Николаевна

Как подать объявление в журнале «Деловой крестьянин»

1. Разборчивым почерком напишите текст объявления. Укажите контактный телефон.

2. Квитанцию почтового перевода об оплате и текст объявления пришлите по почте: ул. Города Волос, 6, г. Ростов н/Д, 344000, ЗАО ИД «Крестьянин».

Реквизиты ЗАО ИД «Крестьянин»: p/c 40702810800000000935 в ОАО КБ «Центр-инвест» г. Ростова-на-Дону, БИК 046015762, к/с 30101810100000000762, ИНН 6162004360 КПП 616501001

Главный редактор н. в. 1 ритчин
Учредитель-издатель: ЗАО «ИД «Крестьянин»
Зарегистрирован в Министерстве РФ по печати. Рег. номер ПП № 77—12227.
Адрес для писем: Ростов-на-Дону, 344000, ул. Города Волос, 6,
тел.: (863) 282-83-13, www.kr-news.ru E-mail: dk@krestianin.ru
Отпечатано в типографии ИП Истратов С. В. (Lucky Pack), г. Ростов-на-Дону, ул. Мечникова, 112

Объём 11 печатных листов. Номер набран и свёрстан в компьютерном центре

«Крестыппы». Номер подписан 26.06.2015 г., в 12.00. Заказ № 834 . Тираж 15 000 экз. Общий тираж ИД «Крестьянин» — 100 080 экз.

В ДонГАУ создают кафедру передовых агротехнологий

Новая кафедра «Инновационные технологии в земледелии» откроется для студентов Донского государственного аграрного университета с 1 сентября. Будущие агрономы начнут изучать такие дисциплины, как биологическое земледелие, адаптивное растениеводство, система удобрений и другие. Как сообщили нам в агроуниверситете, соглашение о создании кафедры подписали ректор ДонГАУ Александр Клименко и директор Донского зонального научно-исследовательского института сельского хозяйства Владимир Зинченко. Именно на базе ДЗНИИСХ будет действовать новая структура.

80 адресов для агротуристов

Первая выставка-ярмарка сельского туризма «АгроТУР-2015» прошла в Краснодаре. На ней, по данным администрации региона, продемонстрировали свои возможности в сфере агротуризма почти полсотни сельхозпредприятий, частных подворий и ферм края. Предприниматели из Анапы продемонстрировали, что их город – не только известный курорт. Туристы здесь могут посетить винодельческие и фруктовые хозяйства, ознакомиться с охотничьерыболовецким промыслом. В Сочи организованы туры на чайные плантации, в Темрюке есть этнографический комплекс, где гостям предлагают познакомиться с казачьими обычаями, проехаться на лошадях, отведать блюда кубанской кухни. На ферме Динского района разводят африканских сомов.

– Турист скорее поедет туда, где может попробовать своими руками испечь хлеб, собрать мёд, виноград, сделать вино. Главное – это впечатления. Если человек получит впечатления, то реклама пойдёт быстрее телевизионной, – сказал на открытии выставки врио губернатора края Вениамин Кондратьев.

Развитием сельского туризма на Кубани занимаются свыше 80 предприятий.

Чья колбаса лучше

В рамках работы межведомственной комиссии по продовольственной безопасности на территории Ростовской областной ветеринарной лаборатории состоялась первая в этом году дегустация по оценке качества колбасных изделий. Были исследованы 17 образцов продукции от пяти производителей Ростовской области. Среди них продукция торговых марок «Вепоз», «Мясокомбинат Новочеркасский», «Донская мясная компания», «Темп» и колбасные изделия ИП Колесниковой Т.И.

Как сообщили в администрации области, по результатам работы дегустационной комиссии в номинациях «варёные колбасы», «варёно-копчёные колбасы» и «колбасы полукопчёные» лучшими были признаны образцы батайского производителя «Донская мясная компания» — колбаса варёная «Докторская», колбаса варёно-копчёная «Салями венская» и колбаса полукопчёная «Старокрестьянская». В номинации «мясные деликатесы» лучшим был

признан образец – карбонат «Боярский» новошахтинского производителя «Темп».

Ростовчане съели на фестивале три тонны индюшатины

В Ростове-на-Дону и ещё 40 городах России 30 мая прошёл всероссийский семейный праздник День индейки, в котором приняли участие сотни тысяч россиян. В донской столице он проводится уже в четвёртый раз при поддержке правительства Ростовской области.

– Ростовская область занимает первое место по производству мяса индейки в России, – отметил во время церемонии открытия фестиваля заместитель губернатора Ростовской области Вячеслав Василенко. – Поэтому это обосновано, что такой новый праздник родился именно у нас на Дону. Подобные мероприятия позволяют ещё раз показать и предложить нашим жителям и гостям то лучшее, что производится в Ростовской области. Ведь то, что сделано на Дону, – сделано на отлично!

На пяти площадках парка им. Горького проходили мастер-классы, флешмобы, дегустации и концерты. По подсчётам организаторов, в дегустациях и самом празднике за весь день приняло участие более 20 тысяч человек. Приготовлено было более 30 тысяч дегустационных блюд. Во время праздника был приготовлен самый длинный шашлык. В целом израсходовано около 3 000 кг мяса.

Выбор начинающих фермеров — от молока до клубники

В министерстве сельского хозяйства Ставропольского края торжественно вручили сертификаты фермерам – победителям конкурса для участия в программе «Поддержка начинающих фермеров в Ставропольском крае на 2015-2017 годы». Всего, по данным минсельхоза региона, на гранты подали документы 176 человек, 152 стали участниками программы, с которыми подписано соглашение на реализацию производственной деятельности не менее пяти лет и вручены сертификаты на получение гранта.

Размеры грантов зафиксированы в диапазоне от 400 тысяч до полутора миллионов рублей. Проекты касаются практически всех сфер сельского хозяйства: молочное и мясное скотоводство, рыбоводство, овощеводство, садоводство, растениеводство, виноградарство, выращивание клубники в защищённом грунте. Среди участников есть молодые люди в возрасте до 30 лет.

Передовиком по количеству конкурсантов-победителей стал Левокумский район – 27 человек. На втором месте – Нефтекумский район – 19 человек, на третьем – Новоалександровский, 15 человек. Чуть меньше участников из Кочубеевского, Степновского, Шпаковского и Георгиевского районов. Три участника программы проживают в Ставрополе, но они обязались переехать в Изобильненский и Шпаковский районы – по месту нахождения крестьянско-фермерских хозяйств.

ВЕСЫ производство, ремонт сервис, поверка весов АВТОВЕСЫ



ДЛЯ ЖИВОТНЫХ ПЛАТФОРМЕННЫЕ ПАЛЛЕТНЫЕ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ

ПРОМЫШЛЕННЫЕ

www.**USTIR**.ru 8·800·700·2638



Манфред Гросс: Решёта от Евросибагро шаг к преуспевающей ферме

- Манфред, расскажите, пожалуйста, нашим читателям о своей компании, чем вы занимаетесь? С чего началась ваша сельскохозяйственная деятельность? Почему выбрали именно эту сферу и как долго в ней работаете?
- Моя компания представляет собой фермерское хозяйство. На ферме работает вся моя семья: я, моя супруга и наш сын. Это дело нашей семьи. Ещё в детстве, будучи маленьким ребёнком, я помогал на ферме своему отцу. И вот уже более 30 лет управляю собственной фермой. Всё, что я действительно хорошо знаю в жизни, это сельское хозяйство, это и определило мой профессиональный выбор. Это дело моей жизни, и мне приятно осознавать себя участником сельскохозяйственной отрасли.

В чём территориальные особенности вашей местности? Она схожа с омской землёй?

– Наша ферма находится в провинции под названием Альберта в Канаде, известной также по названию «Река Мира» (Mira River). Это огромная площадь в Северо-Западной Альберте и части Северо-Восточной Британской Колумбии. Это самая северная (58 гр. северной широты) и самая обрабатываемая земля в Канаде, площадью около 360 000 кв. км. Зимы у нас длинные и суровые, лето короткое.

Какие культуры выращиваете? Помимо растениеводства занимаетесь ли другими отраслями сельского хозяйства?

- Мы занимаемся в основном зерновыми, а что касается другой отрасли - животноводства - у нас есть совсем не большое стадо крупного рогатого скота, но это не в масштабах бизнеса. Среди возделываемых культур на нашей ферме – озимая пшеница, озимый рапс, горох, ячмень и овёс. В 2013 году мы впервые попробовали вырастить лён. Также выращиваем люцерну и другие кормовые культуры. В 2014 году посеяли кукурузу. В нашей местности среднее количество осадков составляет примерно 365 мм в год, включая осадки в виде снега, что позволяет нам вырастить хороший урожай.

Посевная обычно проходит с 8 по 23



мая, хотя её сроки и темпы, конечно, зависят от погоды. Сбор урожая также зависит от природных условий и начинается с 20 августа.

Как долго вы сотрудничаете с Россией, в частности с омской компанией Евросибагро?

– Я работаю с Евросибагро уже три года – это моё первое сотрудничество с российской фирмой. Я приобрёл их продукцию в Северной Америке, где такие решёта не используются и не изготавливаются, за исключением компании Claas, которая производит их для своих комбайнов. Для других производителей сельскохозяйственной техники такие решёта неизвестны.

- Манфред, как вы оцениваете качество продукции Евросибагро? Что можете сказать об их производстве, стратегии управления?

– Не могу ответить на вопрос о стратегии управления и производстве, но абсолютно точно могу сказать, что их решёта – это очень хороший продукт, отлично сконструирован и работает! У меня не было никаких проблем за время работы с продукцией Леонида Клаузера. Качество продукции Евросибагро оцениваю на «отлично». Компания Ев-

росибагро ранее никогда не изготовляла решёта для наших комбайнов, поэтому нам пришлось отправлять размеры для изготовления решёта для нас: место крепления, отверстия, их размер и диаметр. Когда решёта пришли, они подходили идеально. Оценка качества этой продукции - это непосредственно мой собственный опыт применения. Например, стандартные штифтовые решёта я использовал для одного сезона сбора урожая, модель Lexion 480 я использовал два сезона, затем решёта Claas ТМ6. В моих условиях решёта Евросибагро и Claas TM6 гораздо превосходят стандартные штифтовые решёта. Испробованные на моей ферме решёта Eurosibagro по эксплуатационным качествам превосходят и решёта ТМ6 по качеству выборки зерна (зерно более чистое) и количеству потерь.

- Вы работали с продукцией разных ведущих компаний и можете дать объективную оценку решётам Евросибагро, их плюсы, минусы. Как решёта Евросибагро проявили себя в работе в различных погодных условиях? Как проявили себя решёта Евросибагро на полях?
- Качество продукции Евросибагро дей-

ствительно очень хорошее. Подходящая к нашим комбайнам конструкция решёт. После двух сезонов эксплуатации у меня не возникло никаких проблем в использовании. Думаю, что это определено отличными конструкторскими технологиями и использованием хороших материалов.

Я могу рассказать о своём личном опыте использования решёта. Я очень доволен их работой в природных и погодных условиях своей фермы. С помощью этих решёт я собирал урожай различных культур: озимой пшеницы, овса, ячменя, гороха, рапса и льна. Использовал решёта в разных погодных условиях - от очень сухой погоды до очень сырой, слякотной, когда шёл снег (сбор урожая овса во время снега). Несмотря на погодные условия, решёта работали хорошо. В качестве примера послужил сбор урожая осенью 2012 г., когда я со своими соседями помогал убрать урожай одному фермеру, который никак не мог закончить уборку ячменя. Ячмень был 24-25% влажности, а ночью температура падала до -10 градусов. Сложные условия уборки урожая. Я заметил, что решёта Евросибагро не наполнялись снегом, как стандартные штатные решёта. На своём комбайне таких проблем не было. На следующий день мы убирали урожай овса, снег шёл ещё сильней. На поле работали четыре комбайна. По возвращении к элеваторам комбайны были сильно загрязнены, требовалась очистка, чтоб работать дальше. Я же, в свою очередь, при равных погодных условиях продолжал сбор урожая без закупорки и загрязнения решёт. Я установил в свои комбайны решёта Евросибагро, в то время как другие машины работали на стандартных решётах. Это были экстремально суровые условия для сбора урожая. С того момента я всегда покупаю решёта только компании Евросибагро. Принцип работы этих решёт совершенно иной, чем у штатных. Чтобы научиться работать с ними, потребуется некоторое время.

Также в наших погодных условиях выход собранного урожая выше с использованием решёта Евросибагро, чем у фермеров, которые используют стандартные решёта. Они также на 20% эффективнее из-за вентилируемого в них воздуха. Я приведу примеры из собственного опыта использования решета Евросибагро в сравнении со стандартными штифтовыми решётами и решёта ТМ6.

Уборка гороха: относительно потерь все три решёта работали одинаково; однако с решётами Евросибагро и ТМ6 горох в резервуаре был чистым, попадались лишь несколько стручков. Качество выборки гороха было несомненно хорошим.

Пшеница, ячмень, овёс: с решётами Евросибагро и ТМ6 было меньше потерь, чем с использованием стандартных решёт. С решётами Евросибагро я смог получить более чистую выборку зерна с малыми потерями, в сравнении с решётами ТМ6 в сборе урожая этих культур. Рапс, лён: в работе с этими культурами решёта Евросибагро значительно превосходили другие решёта и в количестве потерь, и в качестве зерна. В заключение могу сказать, что в условиях нашей фермы для качества собранного зерна и для снижения потерь решёта Евросибагро – это самый правильный выбор.»

- Манфред, что вы можете сказать о Евросибагро как о компании, с которой сотрудничаете? Каковы ваши планы на будущее, планируете ли вы дальнейшее сотрудничество с Евросибагро?
- Я полностью удовлетворён работой с Евросибагро. Наше сотрудничество с самого начало идёт гладко, и я горжусь, что имею такого бизнес-партнёра. Я начал сотрудничать с Евросибагро в 2010 г., и в моих планах на будущее продолжать работу с этой компанией.

А моё первое знакомство с Леонидом Клаузером произошло через общего знакомого из Германии – Мартина Рейчела (www.power-harvesting.com). Я пригласил в Канаду сотрудников его компании для обучения и оптимизации работы наших комбайнов. Во время нашего обучения Мартин Рейчел рассказал мне о решётах Евросибагро. Я заказал несколько для себя и для других фермеров.

На выставке Agritechnica-2011 я познакомился с Леонидом Клаузером. Будучи фермером, а не торговым представителем, я искал продукцию, которая должна быть выгодна прежде всего для сельхозтоваропроизводителя. Решёта Евросибагро подходили под эти критерии, от них была положительная обратная связь.

Сейчас я лично знаком с Леонидом Клаузером и с его компанией. Я доволен, что все это время имею дело с честным прямым человеком, человеком слова! Все это, естественно, отражается и на Евросибагро. Повторю, я намерен продолжать сотрудничество с этой фирмой!

- Манфред, рекомендуете ли вы продукцию компании Евросибагро своим соотечественникам?
- Да, я рекомендую решёта Eurosibagro своим соседям, которые работают в одинаковых условиях, что и я. Получаю от них положительную обратную связь.
 По моему мнению, в Северной Америке для продукции Евросибагро есть большие возможности.

- Расскажите нашим читателям о своих впечатлениях о выставке Agritechnica-2013, в которой, как нам известно, вы принимали участие вместе с компанией Евросибагро. Как вы оцениваете масштабы мероприятия, в чём видите пользу от посещения этой выставки?
- Agritechnica-2013 это третья выставка, которую я предпочёл посетить. Моё знакомство с Agritechnica началось в 2009 г. Первое, о чём я подумал, это насколько большая и одновременно маленькая была эта выставка. Большая потому, что посмотреть всё, что на ней представлено, было просто невозможно. Впечатляло разнообразие машин, среди которых можно найти всё для любого направления в сельском хозяйстве. Это демонстрация новейших и в то же время доступных технологий.

Очевидным было отставание во времени новых идей и технологий, которые появляются и успешно используются в Европе, и лишь только потом приходят в Канаду. Например, самовращающиеся управляемые осевые поливочные устройства изготавливаются европейскими производителями, а в Северной Америке такое не производится. Такие установки в Европе делают уже несколько лет, а в Северную Америку они пришли только сейчас.

Маленькая Agritechnica в том смысле, что собирает множество стран в одном месте. Я имею в виду количество экспонентов из разных стран мира, а также посетителей, приехавших со всех частей света.

Эта выставка – прекрасная возможность пообщаться с фермерами из других регионов и стран, узнать, как они справляются со сложностями, как выращивают различные культуры. Это отличное место встреч для обмена информацией, новыми идеями в сельском хозяйстве. О некоторых из них, которые сейчас я использую в работе на своей ферме, я узнал на Agritechnic. Это именно та выставка, которую я обязательно буду посещать. Евросибагро – это действительно достойный экспонент в таком событии, как Agritechnica.

Решёта от Евросибагро трудно переоценить, это ещё один шаг к преуспевающей ферме!

Интервью и перевод Ларисы ЯРЦЕВОЙ

ВИЗИТКА КОМПАНИИ

ООО «ТПК Евросибагро» 644018, РФ, г. Омск, ул. 5-я Кордная, 65а 8 (3812) 518-858, 580-814, 580-822 evrosibagro@gmail.com http://www.evrosibagro.com **ЛЕЛОВОЙ** ЭКОНОМИКА

Коридор пока не тесен

В России началась уборка зерновых и резко увеличился экспорт

а юге России началась уборка зерновых. Традиционно она стартовала с Кубани, а в конце июня на поля вышли первые трактора донских, ставропольских и волгоградских аграриев. По данным Минсельхоза РФ, на 23 июня зерновые и зернобобвые культуры обмолочены с площади 63,9 тыс. га (в 2014 г. – 202,9 тыс. га), намолочено 295,5 тыс. тонн (в 2014-м – 835,3 тыс.) зерна при урожайности 46,2 ц/га (в 2014 г. – 41,2). Однако, согласно опросу «ДК», ситуация в южных регионах крайне неоднородна.

Кому погода подгадала

На Кубани собираются побить собственный рекорд прошлого года, когда было собрано около 13 млн тонн зерна. На начало третьей декады июня аграрии края обмолотили более 17 тыс. га, средняя урожайность озимых составляет более 59 ц/га, это на 5,2 центнера больше, чем было на аналогичную дату прошлого года. При этом в Новокубанском и Кореновском районах урожайность превысила 63 ц/га. Помогла погода, говорят местные фермеры и агрономы крупных агрохолдингов: вовремя прошли дожди, сейчас самое время убирать.

Довольны и крестьяне Адыгеи. Как сообщил министр сельского хозяйства Адыгеи Юрий Петров, урожай должен составить около 600 тыс. тонн против 551,4 тыс. тонн в прошлом году. «Последние дожди обнадёжили, они были необходимы для развития растений», отмечает он.

А вот донским аграриям погода уж слишком «подмочила» настроение. Как раз накануне начала полевых работ во многих районах Ростовской области прошли мощные дожди, которые сдвинули сроки уборки. Метеорологи предсказали дождливую погоду ещё как минимум на две недели. Если прогнозы оправдаются, это может серьёзно испортить качество зерна.

На Дону пока не озвучивают прогнозы, но, как сообщил источник в минсельхозе, планируется собрать 7,7 млн тонн. Это меньше прошлогоднего (9,521 млн). Потери озимых, которые были весной, удалось компенсировать весенним севом. Тем не менее регион находится в зоне рискованного земледелия, поэтому угроза засухи постоянна. Наиболее сложная ситуация традиционно в восточных районах Ростовской области.

Жаркая погода царит в соседней Калмыкии и на большей части Астраханской области, там валовой сбор ожидается на уровне прошлого года. Правда, это небольшие объёмы, которые мало повлияют на общую ситуацию. Наиболее сложная ситуация на Ставрополье и в Волгоградской области, отмечают опрошенные эксперты. Как сообщают синоптики, в Апанасенковском и Арзгирском районах Ставрополья с 11 июня стояла жаркая погода с суховеями, которые достигли критической отметки по состоянию на 15 июня: максимальная температура составила +35 °C,



максимальная скорость ветра – 17 м/с, а минимальная относительная влажность воздуха – 13%

Сразу в семи районах Волгоградской области могут ввести режим чрезвычайной ситуации. Это Котельниковский, Октябрьский, Светлоярский, Ленинский, Среднеахтубинский, Дубовский и Городищенский. В зоне поражения оказалось около 300 тыс. га посевов.

– Почвенная засуха в течение ближайших 15 дней может перерасти в настоящую катастрофу, – говорит первый вице-губернатор Волгоградской области Александр Беляев. – В сегодняшней фазе вегетации засуха опасна и для озимых, и для яровых, и для масличных культур. Озимые и технические культуры сохранятся. А вот яровая пшеница и ячмень могут погибнуть совсем.

Качество и количество

- Солнечная погода будет способствовать качеству пшеницы, но вот какой будет объём большой вопрос. - считает глава АККОР Волгоградской области Сергей Бельский. Эксперты не берутся предсказывать цены на сезон, поскольку очень много факторов, которые могут сыграть как в сторону повышения. так и понижения. Один из главных факторов – внутреннее регулирование рынка. Напомним, что с 1 июля Россия вводит новую пошлину на экспорт пшеницы (постановление правительства подписано 28 мая). Прежняя экспортная пошлина на экспорт пшеницы составляла 15% плюс 7,5 евро, но не менее 35 евро за тонну. Она действовала с 1 февраля по 15 мая этого года. Сейчас ставка пошлины составит 50 процентов минус 5,5 тыс. рублей за 1 тонну, но не менее 50 рублей за

«Помимо фискальной функции ставка будет оказывать регулирующее воздействие в за-

висимости от изменения мировых цен. При цене зерна в диапазоне от 11 тыс. рублей до 13 тыс. рублей за тонну ставка экспортной пошлины будет носить фискальный характер. При превышении цены выше 13 тыс. рублей ставка будет оказывать регулирующее воздействие», – говорится в пояснительном документе правительства РФ.

Очевидно, что пошлины не окажут существенного воздействия на экспорт, так как цена будет в пределах обозначенных значений, считает аналитик Южного аграрного агентства Артём Фёдоров. По данным агентства, сегодня средняя стоимость пшеницы третьего класса в ЮФО – 9 375 рублей за тонну («четвёрка» – 8 244, пятый класс – 7 411 рублей). Словом, очерченный коридор пока не тесен.

Федеральные эксперты и аналитики говорят о грядущем росте экспорта. Так, замдиректора департамента стратегического маркетинга ЗАО «Русагротранс» Игорь Павенский считает, что Россия в этом сельхозгоду может экспортировать рекордные 31,9 млн тонн.

С учётом экспорта муки и бобовых (в пересчёте на зерно), а также вывоза зерна в Казахстан общий экспорт может составить 31,9 миллиона тонн, — в частности, говорит эксперт.

Уже в июне экспорт резко вырос, отмечает он, и при сохранении высоких темпов поставки в этом месяце они могут достичь 1,6 млн тонн.

По данным Минсельхоза России, из страны с 1 июля 2014 года по 10 июня 2015 года вывезено 29,4 млн тонн зерна, что на 17,8% больше, чем за аналогичный период прошлого сельхозгода (24 млн 983 тыс. т).

Александр ГАВРИЛЕНКО, специально для «Делового крестьянина»





















Группа компаний "БИНАКА" зарекомендовала себя на рынке, как надежный и ответственный поставщик. Научно-производственные предприятия холдинга выпускают кормовые продукты и продукты питания высшего качества.

Сегодня результатом разработок компании является выход на рынок новых уникальных продуктов - ЭКОПРОБИН, ЭКОПРОБИН-П и СОПРОДЕКСХЕЖ.

Индивидуально для каждого вида сельскохозяйственных животных разработана рецептура, сочетающая в себе легкоусвояемые белки, незаменимые жирные кислоты, витамины и микроэлементы, что позволяет максимально реализовать генетический потенциал животного и сэкономить на дорогостоящих белковых добавках.

Продукция выпускается в гранулах, что обеспечивает удобство дозировки корма и сокращение механических потерь и потерь при скармливании.

Для КРС разработан особый состав, повышающий молокоотдачу, увеличивающий содержание белка и жира в молоке и способствущий набору веса животных на откорме. Диаметр гранулы - 8 мм.

ЭКОПРОБИН-П - протейновая добавка для сельскохозяйственной птицы, которая представляет собой комплекс из ценных протейнов и липидов сои, богатой белком и каратиноидами вытяжки из клевера, травяной муки из крапивы, зерновых злаковых компонентов, микроэлементов и витаминов, повышающих мясную продуктивность и яйценоскость птицы. Диаметр гранулы - 3 мм.

При использовании сбалансированных по всем питательным веществам гранулированных комбикормов, продуктивность животных

При использовании сбалансированных по всем питательным веществам гранулированных комбикормов, продуктивность животных возрастает на 14-16%, а при обогащении их витаминами, микроэлементами и другими стимулирующими веществами - на 30-35% по сравнению с тем, когда животным скармливают отдельные виды зернофуража.

Эффективность добавок проверена в собственном экспериментальном хозяйстве, продукция сертифицирована и имеет документы, подтверждающие качество и безопасность. Вся продукция упакована в полипропиленовые мешки, ежемесячный объем поставки - 3000 тонн. В компании развита логистическая сеть, что позволит осуществить доставку товара любым удобным для Вас способом.













Мы готовы ответить на все интересующие Вас вопросы!

2 +7 (3852) 49-19-78, 49-02-29

tkbinaka@mail.ru



СИБЭКСТРУДМАШ









ООО "Сибэкструдмаш" предлагает оборудование для хранения сельскохозяйственной продукции. Силосы, выполненные по технологии спирального соединения, строятся из листов металла в виде непрерывной спирали, и отличаются долговечностью (срок службы составляет более 30 лет), хорошей герметичностью и водонепроницаемостью; они не требуют какого-либо техобслуживания и могут выдержать землетрясение до 7 баллов и ветер силой до 12 баллов.

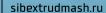
Диаметр корпуса силоса может составлять от 3,5 до 25 метров по выбору, высота до 30 метров; возможно множество конфигураций строительства, что позволяет получить хранилища вместительностью от 75 до 10000 кубических метров, а особая технология возведения позволяет значительно сократить сроки строительства.

Силосы ООО "Сибэкструдмаш" подходят для хранения сыпучих продуктов и жидкостей, таких как пшеница, соя, подсолнечное масло и пр. Силосы могут быть дополнительно оборудованы специальными устройствами для контроля и поддержания качества хранимой продукции (температура, влажность и т.д.).



Более подробную информацию Вы сможете найти на нашем сайте и по телефону.





+7 (3852) 49-02-29

sibextrudmash@mail.ru



Отчего молочник весел

На I Всероссийском форуме продовольственной безопасности обсудили пути увеличения производства продуктов питания

росторный выставочный павильон КВЦ «ВертолЭкспо» 4-5 июня ломился от обилия разнообразной провизии. доставленной из десятков регионов России. Тут и мясное изобилие белгородцев, и натуральные плодоовощные соки волгоградцев, и растительные масла ростовчан, и виноградные вина крымчан, и татарские продукты из конины, и рыбные деликатесы, и богатый выбор молочки, в том числе твёрдых сыров. Глядя на представленную роскошь, хотелось воскликнуть: «Заполните этим ассортиментом наши магазины, и мы забудем слово "импорт"».

Но всё не так просто. Располагая третьей в мире (после США и Индии) площадью пашни, мы пока не можем обеспечить себя в полной мере теми продуктами, которые способна давать наша земля. Как переломить ситуацию и раскрыть потенциал отече-

ственной аграрной отрасли? Об этом в течение двух дней дискутировали на площадках форума политики и бизнесмены, учёные и практики, прибывшие в Ростов-на-Дону из разных уголков страны.

Соль доктрины

Выступая на открытии пленарного заседания форума, российский премьер Дмитрий Медведев подвёл некоторые итоги пятилетия Доктрины продовольственной безопасности РФ, утверждённой им (в бытность президента России) 30 января 2010 года. В том указе, напомним, перечислены отечественные продукты, обеспеченность которыми служит критерием продовольственной самодостаточности нашей страны. В перечень попали лишь восемь наименований: зерно, мясо и мясопродукты, молоко и молокопродукты, рыбная продукция, картофель, растительное За пятилетку мы заметно продвинулись вперёд в самообеспечении, считает председатель правительства. Он перечислил четыре из названных позиций, которые сегодня закрыты, а именно: зерно, растительное масло, картофель и сахар. Этими продуктами мы обеспечены «в объёмах не меньше рациональных норм потребления пищевых продуктов». Чего пока не скажешь о молоке, мясе, рыбе и, как ни странно, о соли. Последний продукт, кстати, не упоминал на форуме никто,

масло, сахар и соль.

о соли. Последний продукт, кстати, не упоминал на форуме никто, кроме Медведева: непрофильная для аграриев тема.
Зато немало внимания уделили мясу и молоку. Темпы подъё-

ли мясу и молоку. Темпы подъема мясной подотрасли в России сегодня довольно хорошие, отмечали практически все ораторы. Глава исполнительного комитета Национальной мясной ассоциации Сергей Юшин, например, привёл статданные, согласно которым прирост мясного производства в России в последние годы в 6,5 раза опережает мировые показатели. Ещё выше прибавки в птицеводческом и свиноводческом секторах. Причём с курятиной у нас уже сегодня всё неплохо. А дефицит отечественной свинины, по заверению аграрного министра РФ Александра Ткачёва, будет ликвидирован при нынешних темпах развития в ближайшие два-три года. — С 1999-го по 2014 год потре-

— С 1999-го по 2014 год потребление мяса в России на одного человека выросло с 42 до 75 кг в год и приблизилось к показателям богатых стран, — заявил Сергей Юшин.

Ценник как барометр дефицита

В молочном животноводстве успехи куда скромнее. В лидерах бренды «Домик в деревне», «Простоквашино», «Весёлый мо-

лочник». На их долю, обратил внимание гендиректор фирмы «Просто молоко» из Татарстана Марат Муратов, приходится до 60% российского рынка молпродуктов. Но мало кто обращает внимание на то, что у этих заводов с милыми русскому сердцу названиями хозяева находятся в Европе и Америке – это транснациональные компании «Данон», «Пепсико». Конкурировать с ними российским молочникам не с руки: на Западе у фирм пищевой индустрии дешёвые длинные кредиты. Значит, и наше государство должно искать эффективные варианты поддержки своих молочников. Особенно с учётом санкционной специфики момента.

Минсельхоз занимается этой темой, заверил Александр Ткачёв и пообещал 30% компенсации затрат на строительство МТФ. По прогнозам министра, меры господдержки позволят напоить россиян отечественным молоком через пять-семь лет.

Впрочем, многим отечественным молочникам требуется не столько поддержка, сколько защита от столоначальников.

– Предлагаю объявить мораторий на разрешительные меры. Оставьте нас в покое, – заявил на пленарке председатель правления национального союза производителей молока «Союзмолоко» Андрей Даниленко.

Овощи и фрукты почему-то не вошли в восьмёрку отечественных приоритетов. Но без них, как и без соли, наш стол — не стол. Резкий скачок прейскурантов на плодоовощной ассортимент после запора импортной калитки наглядней всего показал, насколько уязвимы мы в этих сегментах. И хотя Дмитрий Медведев предлага-

ет не соотносить ценник с дефицитом, согласиться с премьером крайне сложно. Товар, продаваемый втридорога, и есть дефицит. Не случайно в Доктрине продовольственной безопасности РФ сказано о гарантиях «экономической доступности для каждого гражданина страны пищевых продуктов».

Александр Ткачёв отводит на достижение

отечественного овощного достатка совсем немного времени: два-три года. Задача будет решена главным образом за счёт форсированного строительства овощехранилищ, логистических центров по всей стране, подчеркнул директор департамента растениеводства, химизации и защиты растений Минсельхоза РФ Пётр Чекмарёв. Министерство исходит из того, что овощей уже сейчас мы способны выращивать вволю, но сберечь урожай не умеем.

У зоны держи дистанцию

Беда с современными хранилищами и у садоводов. Но у них и вал урожая пока слишком скромен. А поскольку яблоня до плодоношения растёт намного дольше помидорного куста, фруктового рая нам придётся ждать, по прогнозам Ткачёва, ещё лет десять.

О продовольственной безопасности сложно говорить без подъёма отечественного селекционного дела. Наша зависимость от импортных поставок семян по разным культурам неоднородна. Известно, что зарубежные сорта пшеницы в подмётки не годятся сортам российских селекционеров. Благодаря достижениям кубанских учёных-аграриев, например, урожаи хлебной нивы Крас-

нодарского края уже не уступают европейским.

Совсем другая картина по овощам, сахарной свёкле, кукурузе и подсолнечнику, где мы свой рынок семян практически уступили иностранцам. Президент Национальной ассоциации производителей семян кукурузы и подсолнечника Игорь Лобач уверен, что вернуть утраченные позиции в семеноводстве початков и солнечных корзинок вполне реально, серьёзные наработки уже имеются. Что же нужно кукурузоводам и масличникам? Лобач изложил предложения, «90% которых не требуют дополнительных вложений бюджета». В их числе создание специальных семеноводческих зон, в непосредственной близости от которых нельзя сеять товарный подсолнечник и товарную кукурузу. Сегодня селекционеры вынуждены умолять соседей-фермеров соблюдать дистанцию. причём без какихлибо гарантий на согласие последних. А это должно быть закреплено законодательно, как в других странах. В противном случае, заметил Лобач, мы так и будем завозить родительские формы из Турции.

На чём пахать и сеять

Наконец, продовольственная безопасность — это и отрасли промышленности, работающие для сельского хозяйства. В том числе сельхозмашиностроение. Без современных тракторов и комбайнов хороших урожаев не получишь. А наше село получает отечественных тракторов сегодня лишь на 28% от потребности, отмечалось на форуме. На чём будем пахать и сеять, если импортные агрегаты под-

падут под санкции? Такая угроза была, сообщил президент ассоциации «Росагромаш» Константин Бабкин, ссылаясь на переговоры западных политиков о возможном запрете на поставки в Россию продукции сельхозмашиностроения. На этом фоне довольно странными, с точки зрения президента «Росагромаша», выглядят нынешние предложения лоббистов субсидировать не только отечественную, но и импортную технику.

– Тогда дайте и нам кредиты не под 18%, а под 0,18%, которые получают сельхозмашиностроители западных стран, – предложил Бабкин.

Не менее странна, полагает Константин Бабкин, практика закупки зарубежной сельхозтехники компанией «Росагролизинг», которая финансируется из госбюджета. Так наши трактора и комбайны вряд ли сумеют когда-либо выйти на уровень справедливой конкуренции с импортными аналогами. Впрочем, Александр Ткачёв заверил, что и отечественное сельхозмашиностроение не будет обойдено вниманием правительства. Он сообщил о практически принятом решении субсидировать до 30% затрат нашим производителям сельхозтехники. Кроме того, по сведениям министра, со второго полугодия нынешнего года ожидаются дополнительные субсидии аграриям на покупку тракторов и комбайнов.

Девять из десяти проектов – аграрные

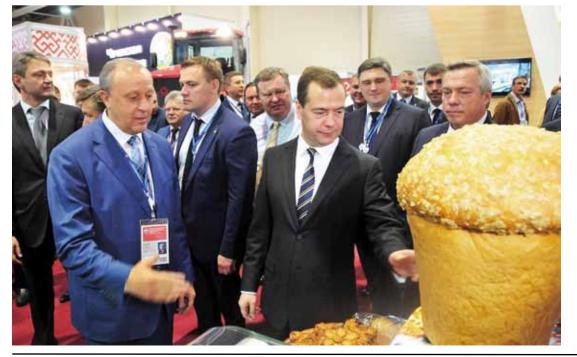
Столь щедрые посулы в условиях кризиса и дефицита бюджета вызывали некоторое недоверие. Кое-что прояснил Дмитрий Медведев, сообщивший, что из десятка реализуемых сегодня в стране проектов девять — аграрные.

– Потому что деньги нужно давать туда, где эти деньги могут принять, и туда, где от этого будет отдача, - пояснил премьер. Стоит отметить, что нарисованную столичными чиновниками оптимистическую картину несколько подпортил свердловский фермер Василий Мельниченко, неожиданно ворвавшийся на трибуну и сообщивший о недоступности кредитов на полевые работы для уральских и сибирских крестьян, из-за чего многие из них этой весной не отсеялись. - Где купить такого хорошего качества розовые очки, через которые вы видите большие перспективы? – обратился фермер к ораторам.

Ответа не последовало.

Михаил ЗАЗДРАВНЫХ

г. Ростов-на-Дону



Высокий урожай без потери плодородия

Опыт биологизации земледелия в передовых хозяйствах юга России

рамках деловой программы XV Международной агропромышленной выставки «Золотая нива» прошло заседание Клуба агрознатоков ИД «Крестьянин» по теме «Высокий урожай без потери плодородия. Опыт биологизации земледелия в передовых хозяйствах Кубани». Мероприятие, подготовленное нами совместно с Агропромышленным союзом Кубани, собрало в конференц-зале выставки аграриев, заинтересованных получать достойные урожаи, не обедняя бесценных местных чернозёмов. Опыт бережного использования сельхозугодий, причём довольно разнообразный. накоплен в целом ряде хозяйств региона. Им и поделились с коллегами авторитетные спикеры. Модераторами встречи были главный редактор журнала «Деловой крестьянин» Николай Гритчин и специальный корреспондент газеты «Крестьянин» Тимур Сазонов.

С триходермой через порог

Сергей Косогор, исполнительный директор Агропромышленного союза Кубани: - Мы уже традиционно проводим встречу в рамках международной выставки «Золотая нива» совместно - Агропромышленный союз Кубани и Издательский дом «Крестьянин». Надеюсь, что эта традиция сохранится и в следующем году. Сегодня мы поговорим на тему «Высокий урожай без потери плодородия. Опыт биологизации земледелия в передовых хозяйствах Кубани». Необходимо сказать, что на Кубани привыкли уже получать высокие урожаи. Но какую цену платят за это наши кубанские чернозёмы? Какую землю мы передадим своим детям и внукам? Будет ли экологически чистой продукция, выращенная на наших землях? Многие руководители хозяйств уже предпринимают усилия для сохранения плодородия почв. Сегодня мы познакомимся с их опытом.

Анатолий Гуцманюк, замдиректора ООО Племзавод «Наша Родина» (Гулькевич-



Анатолий Гуцманюк победил фузариозы

ский р-н, Краснодарский край):

- Нашему хозяйству 60 лет. Оно стабильно развивается. К биологическим методам ведения хозяйства мы обратились ровно 10 лет назад. Хозяйство раньше было одним из трёх в крае, где массово применялись минеральные удобрения. На моей памяти целые кагаты минеральных удобрений. Тогда был резкий скачок урожайности. Но в 2004-2005 годах мы обратили внимание на то, что несмотря на внесение этих удобрений, вроде сбалансированное, научно обоснованное, наступил порог, на котором мы остановились. Уровень урожайности 51-53 ц/га в зависимости от погодных условий. И дальше ни шагу. Удобрения вносим, а уровень остаётся один. Вот тогда мы и обратили внимание на наши почвы. Связались

ние на наши почвы. Связались с Кубанским аграрным университетом. Взяли с 34 полей образцы почвенные. И отправили их на анализы на кафедру защиты растений. Там проанализировали наши образцы. Приехали к нам и сказали: а чего вы, собственно, ждёте? В почве полное преобладание фузариозных грибов всех шести видов. Полное отсутствие их антагонистов, таких как триходерма. Её нашли только в одном образце, и то отдельные следы.

С этого момента по рекомендации учёных мы начали заниматься с биоцентром «Краснодарский», который тогда ещё работал. Там выделили в чистом виде наш аборигенный гриб триходерму. Размножили его и на его основе начали делать препарат глиокладин. По рекомендациям центра и кафедры мы вносили недостающие грибы в почву. И постоянно проводили мониторинг, брали образцы.

явился практически на всех полях. Ежегодно мы вносили препарат на площади 4,5 тыс. га, т. е. обрабатывали до 50% угодий. Первая норма препарата была от 5 до 10 литров на 1 га. Особенность внесения: гриб не переносит прямых солнечных лучей, поэтому вносили после заката и с немедленной заделкой.

На третий год мы стали замечать снижение вредоносности фузариозных грибов. В чём оно выражалось? Обычно мы наблюдали фузариозы, когда уже заканчивался весь технологический процесс по уходу за озимой пшеницей. Вот тогда появлялись эти пятна фузариозные. И были сильные потери урожая. На третий год их стало меньше. И по анализам микробиологическим содержание фузариозных грибов в почве сократилось в шесть раз.

Мы продолжаем эту работу до сих пор. Хотя не так уже массово. И систематически проводим анализы почвы. Гриб присутствует. Примерно на половине плошади проводим внесение. Как правило, на полях под озимую пшеницу и под кукурузу как под основные носители. Хотя анализы показали, что все культуры, которые вырашиваются на Кубани, не являются изоляторами фузариозных грибов. Они есть везде. Но наиболее вредоносны на озимой пшенице и других озимых колосовых. Это что касается почвенного внесения.

Помимо этого мы используем биопрепарат алирин, синоним бактофита, который способствует уменьшению поражения листового аппарата различными пятнистостями.

Кроме того, в последние пять лет на производственных посевах мы не применяем химических препаратов для протравливания семян. Обрабатываем их биопрепаратами, которые готовят нам индивидуально по результатам анализа семян.

По урожайности. Пик у нас был в 2010 году: 70,1 ц/га пшеницы. Но это был благоприятный год, вы помните. В дальнейшем уровень 67 ц/га, 61 ц/га, 59 ц/га – в различные годы.

Внёс микроорганизмы – корми их

Александр Петенко, заведующий кафедрой биотехнологий КубГАУ: – Надо ли кроме внесения микроорганизмов ещё и подкармливать их? Каково ваше мнение?

Гуцманюк: - Ещё до освоения биотехнопогии мы стали заниматься поверхностной обработкой почвы. Это была попытка сохранить влагу, пожнивные остатки. Микроорганизмам нужно что-то есть. Они в основном и развиваются на пожнивных остатках. Поэтому роль пожнивных остатков, однозначно, велика. Тем более что и разложение. минерализация этих пожнивных остатков, которых при поверхностной технологии много, без микроорганизмов практически невозможны. Тут получается полный симбиоз, одно без другого существовать не может.

Василий Ляшенко, глава КФХ (Павловский р-н, Краснодарский край): — Азот надо вносить.

Гуцманюк: — Азот, как обычно для пожнивных остатков. Только не переборщить. Лишний он там не нужен.

Модератор: – Есть ли серьёзные изменения в структуре себестоимости после перехода на биометод?

Гуцманюк: — Мы не ставили перед собой цель выращивать экологически чистые продукты. Основная цель — вернуть былое плодородие почвы. То есть мы не исключали из технологии химические средства защиты растений. Что касается структуры себестоимости, то она не изменилась. Но хочу сказать, что общие затраты на биологические средства, которые сегодня используются в хозяйстве, составляют всего-навсего около 4 млн рублей.

Александр Коробкин, директор ООО «Агроцентр-Групп» (Ставрополь): — То есть при внесении биопрепаратов вы ещё и азот на растительные остатки вносите?

Гуцманюк: — Вносим семь килограммов в действующем веществе.

Коробкин: – А сколько всего минеральных удобрений вносите под пшеницу?

Гуцманюк: – Хозяйство наше входит в холдинг «Продимекс», основное направление которого – производство сахара. В структуре посевов нашего хозяйства 25% занимает сахарная свёкла. Основные удобрения идут, естественно, под неё. Под основную обработку – порядка 150 кг действующего вещества каждого

элемента. Поэтому под основную обработку на озимой пшенице, как правило, ничего не вносим. Достаточно последействия. Кроме того, мы ежегодно вносим 50 тыс. тонн навоза. У нас животноводство большое. Считаем, что нет необходимости пока вносить минеральные удобрения под озимую пшеницу. Эти затраты вряд ли окупятся и вряд ли дадут прибавку урожая.

А сеем озимую пшеницу мы обязательно с удобрениями и делаем подкормки.

Модератор: – Какова себестоимость пшеницы в хозяйстве?

Гуцманюк: – Сейчас 3,40 с

Модератор: – Применение биопрепаратов не сделало зерно дороже?

Гуцманюк: — Главное для нас, повторяю, не это: мы насытили почву теми элементами, которые в результате неправильной эксплуатации были потеряны. Поэтому навоз, биопрепараты, пожнивные остатки. За минувшие 10 лет содержание гумуса в почве увеличилось на 0,17% и составляет сейчас 4,41%.

Косогор: – Где вы приобретаете биопрепараты?

Гуцманюк: – Сначала это была Краснодарская биофабрика, потом «Биотехагро», теперь экспериментальная биофабрика при Кубанском аграрном университете.

Валентин Орлов, агрономконсультант ООО «Победа» (Красногвардейский р-н, Ставропольский край): - Мы постоянно проводим исследования, производственные испытания. Пришли к такому же выводу, что и вы. На протяжении четырёх лет использовали при протравливании семян и химпрепараты, и биопрепараты. Биопрепараты давали даже небольшую прибавочку. Но на мне как агрономе большая ответственность: не дай бог полыхнёт головня, которую биопрепараты не берут. Но я рисковал. А как у вас обстояло дело с головнёй? И второе. Вы говорите о трихо-

и второе. Вы говорите о триходерме – известном микроорганизме. Но вы говорите, что нужно добавлять азот. А сейчас есть биопрепараты на основе консорциума микроорганизмов, которые сами закачивают дармовой азот.

Гуцманюк: – Азотофиксаторы? **Орлов**: – Не только. Они и по

Орлов: – Не только. Они и по растительным остаткам, они и фосфаты переводят в усвояемую форму. Мы испытывали четыре года препарат «Биовита-агро», есть и другие препараты. А вы, кроме триходермы, ничего больше не испытывали?

Гуцманюк: – В этом плане нет.

Орлов: – Ну, ответьте мне с головнёй. А ещё: как в этом году у вас с корневыми гнилями?

Гуцманюк: – Никаких отклонений от предыдущих лет мы не видим. На моей памяти проблемы с головнёй были довольно давно, где-то в молодости, как и пыльные бури.

Орлов: – Я её тоже лет 10 не вилел.

Гуцманюк: – По азотофиксаторам. Мы их пробовали на зерновых колосовых.

Орлов: – Они вносятся как триходерма – после уборки по растительным остаткам.

Гуцманюк: – Но серьёзно мы этим не занимались.

Мало удобрений? Вноси точечно

Олег Подколзин, директор ФГБУ ЦАС «Краснодарский»: -Наша служба занимается государственным мониторингом земель сельхозназначения на Кубани. Вторая залача - мониторинг использования удобрений. И третья - диагностика минерального питания. В прошлом году в нашей лаборатории сделано более 85 тыс. анализов почв, растений, удобрений. Более 200 показателей мы определяем в почве, растениях, удобрениях, водных источниках. В крае помимо нашего центра три станции - Северо-Кубанская в Ленинградской, Кавказская в Гулькевичах и Сочинская. Используем гостированные методики. Почвенный потенциал Кубани огромнейший. В крае 3,7 млн га пашни. Это 3,5% от площади пашни России. Но в прошлом году Кубань произвела 12,9 млн тонн зерновых. Это 12,3% от производства зерна в России. Надо сохранить этот потенциал. Если проанализировать, то с 1990 года мы содержание органического вещества теряем (на 0.2 единицы). Снижается содержание фосфора. Калий более стабилен. Но это не значит, что мы

не должны применять калийные удобрения. Это и качество урожая, и фито-санитарное состояние наших культур. Наши почвы подкисляются. Наши почвы давно не получали в должном объёме органических удобрений, мелиоративных средств. А это позволит сохранить и приумножить урожай, стабилизировать плодородие.

Что же нужно делать? Самое главное - научно обоснованное применение органических и минеральных удобрений. Их не так много вносится. Но мы можем использовать их более эффективно. Не массово, а точечно, там, где они нужны. И корректировать дозу удобрений, время внесения. Конечно, без vвеличения плошади посева кормовых культур и многолетних трав сложно говорить о восстановлении богатого кубанского чернозёма. Необходимо и известкование почвы.

Стабильная работа с плодородием на Кубани – заслуга минсельхоза края. Здесь существует система, которая позволяет сохранять плодородие. Она включает регулярный мониторинг, информирование землепользователя и органов госвласти о состоянии чернозёмов.

Вносить большие дозы удобрений, как в советское время, сегодня затратно. Поэтому важна диагностика. Мы развиваем и дистанционный мониторинг. За 15 лет земледельцы Кубани увеличили внесение минеральных удобрений со 150 тыс. тонн действующего вещества до 267 тыс. тонн.

Орлов: – Вы раньше работали в Ставропольском крае. Теперь работаете на Кубани. Ваше мнение: почему на Кубани подкисляются почвы, а на Ставрополье, наоборот, обратный процесс идёт. Средняя РН на Ставрополье более восьми. В чём здесь разница коренная? Для меня это загадка.

Подколзин: – Основная причина – на Кубани выщелоченные



Валентин Орлов: «А как у вас с головнёй?»

чернозёмы. А на Ставрополье обыкновенные южные. На Кубани большее количество осадков, больше используется минеральных удобрений. Органические удобрения, мелиоранты смогут стабилизировать состояние почв. Но этим надо заниматься.

Пётр Мануйлов, директор ООО «Марка» (Крыловский р-н, Краснодарский край): – Вы работаете на хоздоговорной основе?

Подколзин: – Предоставляем услуги и для сельхозтоваропроизводителей.

Модератор: – На Кубани слабо развивается технология no-till. Есть ли, на ваш взгляд, перспективы прямого посева в крае?

Подколзин: — Нужно закладывать многолетний опыт. Если опыт той же Аргентины перенести на наши поля, то можно получить огромный обратный эффект. Наши почвы совершенно другие. Там лёгкие почвы, 800 мм осадков. Применять на нашем суглинистом кубанском чернозёме эту технологию без испытания в течение нескольких лет не стоит.

Модератор: — Насколько угрожающ процесс деградации кубанских чернозёмов? Защитники почв предостерегают, что уже через 30 лет на Кубани будет всё очень плохо.

Подколзин: — За последние 10 лет содержание органического вещества в крае находится на стабильном уровне. Увеличение применения минеральных удобрений почти в два раза позволило, конечно, дать какую-то стабильность. Но это всё равно в два раза ниже научно обоснованной нормы. Без чего мы не обойдёмся — так это без применения органических удобрений. Если удастся развить животноводство, то сможем лучше заботиться о плодородии.

Сергей Бабенко, главный агроном компании «Биотехагро»:

– Может, я неправильно вас понял. Вы связываете увеличение применения минеральных удобрений с увеличением плодородия, что ли?

Подколзин: – Со стабилизацией количества питательных веществ.

Бабенко: – Другое дело. Это не плодородие.

Подколзин: – Мы говорим об элементах плодородия.

Зри в корень

Орлов: - На примере нашего хозяйства хочу прокомментировать проблему с гумусом. Я взял историю. В 1936 году было 5,2%. В 50-х было четыре с небольшим. В 1971 году – 3,2%. В 2012 - 3,1%. Как это прокомментировать? Правильно сказали: стабилизировалось. Но гумус есть деятельный и гумус есть консервативный. Деятельный гумус минерализуется. Он являлся дармовым источником питания на определённом этапе. Сейчас его в почве не осталось. Остался только консервативный гумус. И темпы минерализации сейчас в десятки раз уменьшились. Консервативный гумус можно рассматривать как стабилизатор агрофизического, теплового, воздушного режимов. Но никак не элемент питания.

Что касается плодородия, то оно тоже есть эффективное, а есть потенциальное. Эффективное плодородие поднимается.

Бабенко: – Консервативный гумус – это торф, уголь. Где вы его взяли на наших чернозёмах?

Коробкин: — 1878 году у станицы Преградной Энгельгард проводил исследование. Было 21% гумуса. Сейчас там 2%. Минеральные удобрения плодородия не повышают. Плодородие можно повысить только увеличени-

ем корневой системы. А все современные сорта пшеницы нацелены на уменьшение корневой системы. Только биопрепараты увеличивают корневую систему в два-пять раз. Соответственно, за три года мы можем получить 0,5% прироста гумуса.

Подколзин: — Если говорить о плодородии, то нужно начинать с севооборотов, с многолетних трав. Тогда можно говорить о стабилизации плодородия. Одними минеральными удобрениями мы обеспечим только питание растений.

Петенко: – Что мы вносим в почву? Азот, фосфор, калий. Не вносим углерод, который в дефиците в почве, и чем дальше, тем больше дефицит. Углерод – это прямая энергетика. Соломистые остатки, уголь нужен. К чему я веду? Вот говорят, что нужно животноводство развивать, будет органика. Допустим, разовьётся птицеводство. И что получим? 2% клетчатки в комбикорме, куча азота дополнительного, витамины, микроэлементы войдут в почву. А углерода как не было, так и не будет. Нужно искать все пути по обогащению за счёт органики углеродом и азотом. Вовлечение растворимого почвенного углерода. И углерода за счёт фотосинтетических реакций. Тогда мы перестанем спорить, что важнее: гумус. гуминовые кислоты и т. д. Нужен углерод, энергия для освоения минералов.

Подколзин: – Абсолютно верно. Определение гумуса – это фактически определение органического углерода.

Александр Богданов, главный инженер-технолог ООО «Кубанский агробиокомплекс»: -От руководителя агрохимслужбы я сейчас услышал страшную цифру: в два раза увеличилось применение минеральных удобрений. Мы продолжаем убивать биоту почвы. Вы сказали, что минсельхозом Кубани налажена система мониторинга. Система анализа того, как восстанавливается плодородие почвы, налажена? Какие цифры вы могли бы привести? Сколько органических удобрений надо вносить и сколько вносится? В любом виде, в том числе углеродистых.

Подколзин: — В прошлом году, с учётом соломы, 1,6 тонны. А надо как минимум 6 тонн. Что касается минеральных удобрений, то мы вносим одну десятую от того, что вносят страны Евросоюза, Канада, США, Аргентина. Наши земледельцы выращивают экологически чистый продукт.

Гумус не убывает, а прибывает

Владимир Гавриленко, глава

КФХ (Тихорецкий р-н, Краснодарский край): — Основные эрозионные факторы почв на Кубани — это ветровая, водная эрозии, классическая обработка почвы. И я бы туда отнёс химическую эрозию — от всего того, что мы туда вносим.

Наше хозяйство занимается прямым посевом с 2011 года, а третий год полностью, 100%, прямой посев на всех полях. Это позволяет разместить на поверхности почвы слой растительных остатков, который в значительной степени нивелирует первые три фактора эрозии. Слой растительных остатков зашищает от ветра, от вредного воздействия обильных осадков и от заиливания почвы. Формируется теплоизолирующий слой. И кроме этого мы имеем очень серьёзный потенциал кормов для микроорганизмов в почве.

Минимально нарушая почвенный покров, размещая слой растительных остатков на поверхности, мы обеспечиваем начало пищевой цепочки для преобразования питательных веществ органического происхождения в конечном счёте в доступную форму для питания высших растений. Ничто не может быть более ценным кормом для растения, чем остатки предыдущего растения. Там есть всё.

Вокруг нас чёрные поля, пыль. Рискну сказать, что цельной программы сохранения природных богатств Краснодарского края в виде огромного потенциала плодородной земли, к сожалению, не существует. Есть попытки выдать желаемое за действительное. Но мы теряем гумус, теряем органику.

Чего нам удалось добиться в плане сохранения плодородия? С 2006 года мы работали по технологии поверхностной обработки. Растительные остатки заделывали на глубину не более 5 см. В результате почвенный анализ 2010 года показал рост гумуса на 0,6%, хотя в эту цифру сложно поверить. В абсолютных показателях это 3,2-3,3%, а средний показатель гумуса 2010 года 3,98%, притом что содержание фосфора повышенное и высокое. И все остальные показатели свидетельствуют, что процесс идёт в нужном направлении. Закон убывающего плодородия неверен. Можно работать, получать урожаи и не терять плодородия. Нынешней осенью будет очередной почвенный анализ по результатам пятилетия. О результатах я проинформирую издательский дом «Крестьянин».

Петенко: – Что вам удалось сэкономить? Каков урожай? Какова себестоимость?

Гавриленко: – Получено три урожая колосовых. В 2012 году мы



Владимир Гавриленко остановился на «нуле»

получили 37 ц/га. У соседа через дорогу по классике было 8 ц/га. Это то, что попало под жуткие заморозки. Слой растительных остатков позволил уберечь наши посевы от мороза. Последующие урожаи были 51 ц/га и 53 ц/га. Причём колебания по полям минимальные. Предшественник – кукуруза на зерно. Что касается себестоимости, то в прошлом году себестоимость килограмма озимой пшеницы была 3,1 рубля, килограмма кукурузы – 3,17 рубля.

Добавлю, что мы сегодня ищем сорта кукурузы, которые наиболее пригодны для выращивания в условиях прямого посева. Результаты часто не совпадают с данными производителей («рекомендован для по-till», «рекомендован для интенсивной технологии»). Взял тот и другой. Получил разницу в 30 ц/га в пользу сорта, рекомендованного для интенсивки.

Что удалось сэкономить? Существенно снижено применение азотных удобрений. При предшественнике кукуруза на зерно обычно бывают проблемы с азотом. Но они возникают, когда заделываешь растительные остатки кукурузы в слой почвы. Если они лежат сверху, вся процедура почвообразования идёт естественным образом. Главное — туда не вмешиваться.

Здесь упомянули баланс углерода, азота и других элементов. При технологии прямого посева этот момент приобретает ещё большее значение, чем при классической обработке. Поэтому баланс азота и углерода мы считаем. В идеале он должен быть равен нулю в процессе ротации севооборота.

Для себя мы определили такую ротацию: пшеница, кукуруза и соя. Одна соя нивелирует по балансу азота и углерода две соломистых культуры. Обращаю внимание, что пшеница и кукуруза в этом случае дают огромное количество высокоценного сырья для почвенных бактерий. Растительные остатки ведь разные. В кукурузе и пшенице много лигнина. А лигнин — сырьё для самой ценной части гумуса гумина. Это основа нашего плодородия.

Одним приёмом всех проблем не решить

Гавриленко: – Что касается работы с азотными удобрениями. Мы стараемся азотные удобрения и почвенные бактерии развести – чтобы бактерии работали в почве, а азот, который применяем, чтобы работал по листу. Без предпосевного внесения удобрений мы пока не обходимся. В минимальных дозах это суль-



Олег Подколзин: «Без органики нам не обойтись»

фааммофос, фосфор растворимый, сера и небольшое количество азота.

На защите семян, на протравителях не экономим. «Сценик комби», «Селест топ» или что-то из этого класса. Тут, как говорится, шутки неуместны. Нужно головлёвые, почвенных вредителей и прочих держать.

Остальные питательные вещества растение получит из почвы. И немножко мы поможем ему листовыми подкормками. После многочисленных экспериментов для листовых подкормок я сделал выбор в пользу комплексного удобрения «Поли-фид». За сезон его уходит около четырёх килограммов в три приёма. И 5-6 кг в физическом веществе карбамида — опять же на лист. Это технология применения по озимой пшенице.

О водной эрозии. У многих на полях, наверное, есть вымочки. У нас корни делают своё дело, почва дренируется. Остаток корней оставляет интересную структуру. С одной стороны, почва имеет хорошую несущую способность, по ней техника идёт без особых проблем. С другой стороны, выпавшие осадки неизвестно куда деваются. Многолетние вымочки, которые у нас были, в этом году техника уже проходила без проблем даже ранней весной.

Орлов: - Часто вот с этим встречаешься: понимание закона убывающего плодородия почв. Это не столько закон земледелия, сколько экономический закон. Этот закон гласит: каждое последующее вложение средств в землю даёт не пропорциональную, а уменьшающуюся отдачу. Практики это хорошо знают. Если нужно поднять урожайность с 20 ц/га до 30 ц/ га, достаточно вложить, скажем, 2 000 рублей. А чтобы поднять с 30 ц/га до 40 ц/га, требуются гораздо большие вложения. Поэтому не надо путать закон абсолютного убывающего плодородия с экономическими понятиями.

Владимир Дмитриевич (Гавриленко) вполне обоснованно говорил о том, что повышается гумус при его технологии. За счёт чего? Тоже часто путают. Говорят, что сохраняются растительные остатки на земле и за счёт этого повышается гумус. Не знаю, прав я или нет, но Павел Андреевич Костычев полтора века назад говорил, что гумус создаётся исключительно из корневых систем. То, что на поверхности почвы, это продукты разложения, минерализации Н.О. СО, и частично аммиака. То есть они могут быть источниками элементов питания, но никак не могут быть продуктами для образования гумуса.

А почему образуется гумус при нулевой обработке? Мы знаем, что происходят два преобладающих почвообразовательных процесса. Это гумификация и минерализация органики. Я считаю, что кислород является мощнейшим окислителем. Аэробные бактерии при этом минерализуют органическое вещество. А когда мы ограничиваем доступ воздуха, что происходит при прямом посеве, там преобладают процессы гумификации. Именно за счёт этого и увеличивается содержание гумуса.

Одни говорят, что сидераты могут увеличить гумус, навоз может увеличить гумус, растительные остатки могут увеличить гумус. Другие отрицают это. Но нет споров о том, что многолетние травы обогащают почву органическим веществом и оструктуривают почву. Потому что мы лет пять не лезем в эту почву, не обрабатываем её. За счёт этого, за счёт отсутствия доступа кислорода и повышается содержание гумуса.

А если говорить о растительных остатках, то возьмём ту же люцерну. 5-6 укосов на орошении, 2-3 укоса на богаре. Ну какие там растительные остатки? Да гораздо больше их остаётся на поле после той же кукурузы или подсолнечника. Но после них

гумус не образуется, потому что там мы обрабатываем.

Бабенко: - Почему убыва-

ет плодородие, гумус? Да потому, что мы не выполняем с самого начала простейшие классические приёмы. Тот же севооборот, те же многолетние травы, то же внесение органических удобрений, тот же посев сидератов. Вместо этого стараемся одним каким-то приёмом решить все проблемы. Так не бывает. А триходерма вносится почему? Проблема возникла: у нас исчезло животноводство. Органики и раньше вносили немного, а сейчас и того меньше. Применение минеральных удобрений и гербицидов отрицательно повлияло на биоту почвы. Мы выбили там сапротрофы, полезное. У нас появились болезни, вредители в большей степени. Каждый агроном знает: если мы нарушаем баланс внесения минеральных удобрений – азот, фосфор, калий, - то мы выращиваем сорняки, болезни, вредителей. То есть это комплексный вопрос. Перед внесением триходермы надо сделать анализ почвы: сколько там полезных грибов, сколько вредных. Надо вносить или нет? Если хозяйство вывозит навоз, сеет сидераты, может, там и не надо этого делать. Но у нас снижается плодородие, снижается урожай.

«Пинок» аборигенной микрофлоре

Светлана Мороз, начальник управления кредитования малого и среднего бизнеса банка «Кубань Кредит»: - Для решения проблем, которые здесь обсуждаются, может потребоваться поддержка банка. И наш банк готов её оказать. У нас широкая продуктовая линейка для сельхозтоваропроизводителей. Новинка нынешнего сезона - кредитный продукт «Урожай». Даём краткосрочные кредиты предприятиям сельского хозяйства по двум направлениям. На финансирование текущих потребностей с погашением кредита после уборки урожая. И когда кредит может быть получен после сбора урожая с целью его придержки, что даст возможность реализовать урожай по более выгодным ценам. Особенность крелита «Урожай» – сниженная процентная ставка на один процентный пункт от базовой. А для КФХ, которые являются членами АККОР, ставка снижается на полтора процентных пункта.

Ляшенко: – Сегодня большинство моих коллег не задумываются о сохранении плодородия. Поехал в «Сельхозхимию», купил аммофос, насыпал – всё,

ПЕЛОВОЙ растениеводство

урожай есть. Что дальше – их не касается. Я по образованию агроном и понимаю, насколько опасно применение одной только химии. Нам надо хотя бы потихоньку переходить на биологические методы. Их сегодня очень много. Но есть основа всего, то, на чём всё держится, – повышение плодородия, содержание гумуса и прочее. Это, конечно, система земледелия.

Беда наша, российская, в том, что мы многое знаем, но не делаем. Надо, чтобы каждый гектар хотя бы раз в пять лет получал как минимум 50 тонн органики. В севообороте должно быть 18% многолетних трав. Тоже все знают. Я вот начал свою деятельность с этих вещей. Животноводство и растениеводство должны друг друга дополнять. Для плодородия почвы это основное.

Ферму мы запустили два года назад. Технология современная: применение жидкого навоза, что сокращает затраты на его удаление, последующую работу с ним и внесение. Легко загрузить, внести. У нас 1 000 га земли. В прошлом году внесли 3 000 тонн органики. Сегодня в двух лагунах зреет уже 7 000 тонн навоза. А к августу планируем накопить 10 000 тонн. И будем вносить на наши поля.

Схема у нас отработана. Органическое удобрение из наших лагун отличается от навоза: совершенно нет запаха, питательные элементы в доступной форме. И кормовых культур у нас 40% в севообороте. За то, что мы сегодня недовносим минеральных удобрений по сравнению с европейскими странами, нам за это дети и внуки ещё спасибо скажут. Ведь сегодня хорошей свинины уже нет. Я езжу за ней в Крыловскую, у них ещё есть. Курицу магазинную не захочешь есть. Только у бабушки можно купить нормальную птицу по блату.

Вопрос из зала: — Сколько у вас скота?

Ляшенко: - Сейчас 400 голов. Будем увеличивать. Наша задача - на один гектар иметь одну условную голову. Животноводством надо заниматься серьёзно. Некоторые сейчас специализируются на откорме бычков. И жалуются: нигде не купишь молодняк. А я давно говорю: бычками можно заниматься до тех пор. пока мясо никому не нужно. Если мясо в цене, никто бычков вам не продаст. Мы тоже раньше продавали населению своих бычков. А теперь решили откармливать сами.

Богданов: – Как запустить органическое земледелие, чтобы получать органические продукты

питания? Из навоза и растительных остатков мы научились получать биогуматы с содержанием гуминовых действующих веществ 20 граммов в литре и аминокислот до 40 граммов в литре, не говоря о микроорганизмах, которые стараемся там сохранить. Так получен препарат «три в одном».

Фермеры, которые начали его применять с марта нынешнего года, немножко в шоке. В три с половиной раза луковица больше, чем на контроле, масса редиса в 2,5 раза больше, чем на контроле. Препарат взят из навоза, а это самый лучший источник гуминовых и гумусовых веществ. Просто нам техническими средствами удалось реализовать то, что в природе происходит за сотни, а порой и тысячи лет. Когда был заморозок с 23 на 24 апреля вблизи Краснодарского моря, люди, применившие этот препарат по листу, остались с картофелем, все остальные со слезами. Картофель в их подворьях вымерз.

У гуминовых веществ в природе целый комплекс функций. Одна из них – увеличение КПД минеральных удобрений. У растений в 2-3 раза мощнее корневая система. Гуминовые кислоты дружат со всеми химическими средствами защиты растений и со всеми минеральными удобрениями. Это давно доказано наукой. Нам удалось выйти на 1 млн литров в год этого препарата. Его хватит на 25% кубанской пашни.

Гуминовые вещества позволяют перевести азот, фосфор, калий из недоступной формы в доступную для растений.

Наш препарат «даёт пинка» аборигенной микрофлоре в почве, и она начинает активно размножаться и делать своё природное дело. Это механизм запуска природных процессов, которые либо спят, либо их сильно придушили остатки минеральных удобрений. Задача биологизации — возродить почвенную микробиоту, которая делает гумус, используя растительные остатки — корневые и прочие.

Главное – убедиться в выгоде

Мануйлов: - Сегодня я услышал почти гимн химизации почв. А я точно знаю, что в Голландии, Дании и других странах внесение органики на поля максимальное, даже в избытке. Мне досталось почти бесплатно после свиноводства три лагуны примерно по гектару в четыре метра высотой. Там органики накопилось ой-ой-ой сколько. Экологи считают, что от неё сильный вред, и наказывают нас. И соседи считают, что органика не нужна, что можно химичить до бесконечности. А у нас в лагунах всё прибывает. Что с этим делать? Слетал я в Америку, посмотрел, как там. 300 000 хозяйств занимаются разведением калифорнийских червей. Законодательство поддерживает тех, кто выпускает органическое питание. Когда мы начали производить сами калифорнийских червей, получать биогумус, убедить когото применить его оказалось непросто. Органическая продукция у нас, в отличие от стран Европы, стоит столько же. сколько выращенная с химпрепаратами. Поэтому мы сейчас говорим о тактике, не имея стратегии. Призывы увеличить в разы применение минеральных удобрений равносильно геноциду собственного народа. Между тем производить хорошие продукты питания, особенно в нынешнем году, когда доллар дорогой и минеральные удобрения дорогие, это ещё и выгодно. Но мы не популяризируем эти продукты. Доказать, что это выгодно, я в одиночку не могу. Это должна быть государственная задача. Внесение органики должно стимулироваться бюджетом. Тогда сможем добиться чего-то серьёзного. Биогумус мы выпускаем первый год, тоже в жидком виде, продали уже тонн 60. Живём надеждой, что люди убедятся: это полезно, это выгодно. А это - главный мотив в деятельности человека. Рассказы про органическое питание хороши для огорода небольшого, считают многие. А на тысячах гектаров продолжают химичить. Поэтому главное - убедиться в выгоде. К этому надо стремиться с помощью прессы и разумных людей в минсельхозе. Вот тогда дело у нас пойдёт. А то, что дело это государственное, я нисколько не смневаюсь.

Бабенко: — Вы испытывали твёрдую фракцию или только жидкую? Что эффективнее?

Мануйлов: – Почти одно и то же. Но внесение жидких дешевле и технологичнее. А если копролиты внесёшь, то это на 3-5 лет минимум. Но это дорого и нетехнологично. Поэтому у нас есть то и другое.

Коробкин: - Хочется воздать хвалу минсельхозу Ставропольского края, который выпустил методичку под названием «Биологизация агротехнологии – важный резерв повышения эффективности растениеводства». В ней 20 препаратов. На сегодня это единственное министерство на юге России, которое это сделало. То, что мы говорим о биогумусе, это прекрасно. Но люди первый год занимаются. У нас 30 лет опыт применения биогумуса. По постановлению ЦК КПСС и Совмина СССР в Ставропольском крае было создано семь центров вермикультивирования. В 1997 году я купил один из этих центров, обанкротившийся. Наш опыт применения сухого биогумуса: эффективность нулевая. Эффективен жидкий биогумус, на который мы получили патент в 2005 году. 20 литров нашего биопрепарата на соломе заменяет 40 тонн навоза. Четыре года применения на растительных остатках в хозяйствах концерна «Энергомера» дали прибавку 9 ц/га.

Модератор: — В заключение напомню присутствующим слова известного немецкого учёного Юстаса Либиха: «Причина возникновения и падения наций лежит в одном и том же. Расхищение плодородия почвы обусловливает гибель государств и наций, поддержка плодородия почв — их жизнь, богатство и могущество». Давайте беречь наши кубанские чернозёмы, аналогов которым крайне мало на планете.

Фото Владимира Карпова

Видеозапись заседания смотрите на www.agrobook.ru в разделе Клуб агрознатоков



Сергей Бабенко: «Главное – сохранить баланс»

Что важно для области, то важно и для нас

Интервью с исполнительным директором некоммерческой организации «Гарантийный фонд Ростовской области» Алексеем Константиновичем Липявкиным



- Сейчас внимание государства вновь приковано к сельхозкооперации. А насколько Гарантийному фонду интересны сельскохозяйственные потребительские кооперативы?
- Сельхозкооперация выполняет не только экономическую функцию, но и социальную. Закупка сырья и продукции, торговля, услуги общепита, сельхозпроизводство, платные услуги населению и многое другое, осуществляемое в рамках сельхозкооперации, направлено на социальную поддержку сельско-

В то же время, действующие кооперативы и потребительские общества не в полной мере удовлетворяют потребности сельхозпроизводителей в проведении закупок и переработке продукции сельского хозяйства, не везде получили должное развитие бытовые и производственные услуги, народные промыслы, не хватает малых производств, магазинов, и следовательно, рабочих мест. Не в каждом муниципальном районе Ростовской области создан сельскохозяйственный потребительский кредитный кооператив, а созданные развиваются неоднородно.

Для изменения ситуации необходимы серьёзные финансовые вливания, которые сегодня могут предложить банки. Но для этого необходимо, чтобы предприятия сельхозкооперации имели чёткий бизнес-план по освоению и возврату средств, положительную кредитную историю, собственное залоговое обеспечение.

Если бизнес-план и кредитная история – это задача самих предприятий, то в части нехватки залогового обеспечения Фонд может помочь, предоставив поручительство.

Каким условиям должно соответствовать предприятие сельхозкооперации, чтобы получить поручительство фонда?

– Оно должно быть зарегистрировано и осуществлять деятельность на территории Ростовской области, оформить кредит в одном из наших банков-партнёров сроком не менее 1 года и в сумме более 1 млн руб., не иметь задолженности перед бюджетом, не находиться в стадии реорганизации, ликвидации, банкротства.

- У фонда были прецеденты предоставления поручительства таким предприятиям?

 За пять с лишним лет мы предоставили сельскохозяйственным потребительским кооперативам 14 поручительств на сумму 65,5 млн руб., что позволило им привлечь кредитные ресурсы на пополнение оборотных средств в сумме 108,6 млн руб.

Также фондом заключено 48 договоров поручительства с заёмщиками — сельскохозяйственными кредитными потребительскими кооперативами на общую сумму 214 млн руб., что позволило привлечь кредитные ресурсы на пополнение портфеля займов в сумме 318,4 млн руб.

Надо отметить, что многие кооперативы брали поручительство фонда от двух до четырёх раз. Областной СКПК оформил у нас 11 поручительств для финансирования кредитных кооперативов первого уровня.

Но мы понимаем, что эти показатели не самые высокие, и знаем причины, которые их сдерживают. Кредитным кооперативам нужны долгосрочные и дешёвые кредиты, чтобы оперативно удовлетворить потребности своих пайщиков и при этом оптимизировать их затраты на обслуживание займов.

Другие специализированные кооперативы (производственные, заготовительные, снабженческие, сбытовые, перерабатывающие) нуждаются в инвестиционных кредитах, которые больше по суммам и длиннее по срокам, чем те, которые они привлекают на пополнение оборотных средств.

Надо отметить, что для банков сельхозкооперативы часто являются высокорисковыми заёмщиками, особенно если это вновь созданные кооперативы, не имеющие ни кредитной истории, ни залога. Как будет развиваться такой кооператив, трудно спрогнозировать. К тому же банковские издержки на обслуживание таких заёмщиков значительно выше, чем при работе с крупными или постоянными клиентами. Но и это не всё. Ведь сами кооперативы не всегда готовы привлекать кредитные ресурсы банков из-за высоких ставок по кредиту, обусловленных наличием факторов, о которых я уже сказал.

– Как кооперативам решить эти проблемы?

– Совершенствовать своё портфолио потенциального заёмщика. Если нет кредитной истории, то надо начать с положительного опыта обслуживания в банке. Затем на примере небольшого кредита или займа сформировать положительную кредитную историю. Если отсутствует залоговая база, надо постепенно её создавать. Если не хватает залогового обеспечения, то фонд готов прийти на помощь и поручиться за предприятие. Также всегда надо учитывать возможности господдержки, которая предлагается по линии Минсельхоза и Минэкономразвития России.

– А много ли банков в Ростовской области кредитует сельхозкооперативы?

 На примере наших клиентов могу назвать Сбербанк, Россельхозбанк, «Центр-инвест», Московский индустриальный банк.

– Для фонда сельхозкооперация – высокорисковый сегмент?

 Да, как и вся сфера сельского хозяйства. Однако мы не банки, у нас задачи другие. Что важно для Ростовской области, то важно и для нас. Поэтому мы рассматриваем заявки сельхозкооперативов на предмет значимости их деятельности для региона. Для них у нас предусмотрены пьготы по оплате поручительства. Если это будет инвестиционный кредит, то мы сможем поручиться за такого заёмщика до 50 млн руб. Такой же максимальный объём поручительства предоставим, если будет необходимость в нескольких видах обеспечиваемых обязательств, например в совокупности по кредиту на пополнение оборотных средств, по инвесткредиту, по договору банковской гарантии. Если же понадобится кредит в сумме более 100 тыс. руб. и нашего поручительства будет недостаточно, мы сможем такому клиенту предложить другой гарантийный продукт - согарантию, которая предоставляется частично нами, частично Агентством кредитных гарантий. К слову сказать, наше вознаграждение можно субсидировать из средств областного бюджета. Такой вид субсидии предоставляет департамент инвестиций и предпринимательства об-

Подробная информация о порядке и условиях предоставления поручительства, банках-партнёрах и др. размещена на сайте фонда www.dongarant.ru

344006, г. Ростов-на-Дону, ул. Седова, 6/3, оф. 805. Тел./факс: +7 (863) 280-04-06, 280-04-07, info@dongarant.ru



Консультант

Ведёт Николай Алексеевич Кан, kannick@rambler.ru



Вступили в силу поправки о материнском капитале

Опубликован закон от 23.05.2015 № 131-ФЗ, изменивший порядок использования материнского капитала. Мы рассказывали об этом законопроекте в прошлом выпуске «ДК». Теперь средствами материнского капитала можно оплатить первоначальный взнос на покупку (строительство) жилья.

Изменено понятие амортизируемого имущества

С 1 января 2016 года согласно закону от 08.06.2015 № 150-ФЗ амортизируемым будет признаваться имущество, первоначальная сто-имость которого превышает 100 тыс. руб (сегодня 40 тыс. руб.). Это положение будет применяться к объектам, которые введены в эксплуатацию начиная с указанной даты.

Физлица смогут декларировать доходы в любой инспекции

Со следующего года граждане смогут сдать декларацию по доходам и получать налоговые услуги в любой инспекции РФ. Также налоговое уведомление по всем имущественным налогам с 2016 года станет единым. Это позволит осуществить новый Центр обработки данных (ЦОД), открытый 26 мая в подмосковной Дубне.

При помощи новой компьютерной системы также можно контролировать уплату налогов физлиц — пока по налогу на имущество и земельному. ФНС РФ будет автоматически сравнивать собственные данные со сведениями из кадастра недвижимости и таким образом выявлять неплательшиков.

Работники смогут запустить банкротство работодателя

Сотрудники (как штатные, так и бывшие), перед которыми у организации имеется 3-месячная задолженность по заработной плате или выходным пособиям, получают право обратиться в арбитражный суд с заявлением о признании работодателя банкротом. Закон об этом принят Госдумой в третьем чтении и направлен в Совет Федерации.

Такое право будет возникать у работника со дня вступления в силу судебного акта, подтверждающего, что у работодателя имеется задолженность по выплате выходных пособий и (или) зарплаты.

К признакам банкротства должников-граждан по общему правилу относится не только срок неисполнения обязательств (обязанности), но и условие о том, что их сумма превышает стоимость имущества указанных лиц. Согласно позиции ВАС РФ индивидуальный предприниматель может быть признан банкротом, если сумма не исполненных им в течение трёх месяцев обязательств составляет не менее 10 тыс. руб. При этом не имеет значения, превышает ли сумма обязательств стоимость принадлежащего ему имущества. Данные правила планируется применять в случаях, когда ИП является работодателем-должником.



Если задолженность по выплате зарплаты, выходных пособий подтверждена судебным актом и не погашена в течение более трёх месяцев, то инициировать банкротство работодателя смогут, в частности, работники финансовых и кредитных организаций.

Введён запрет на плановые проверки малого бизнеса

Госдума выполняет президентское поручение об облегчении жизни законопослушным предпринимателям. Депутаты приняли в первом чтении законопроект, устанавливающий запрет на плановые проверки малого бизнеса. Запрет будет действовать с 1 января 2016 года по 31 декабря 2018 года.

Он не коснётся тех, кто был наказан за грубое нарушение законов, а также в том случае, если регуляторы в предыдущие три года приостанавливали деятельность самой компании или действие лицензии.

Также проверки не прекратятся для предприятий, работающих в ряде значимых сфер — образования, здравоохранения, в социальной сфере, в теплоснабжении или электроэнергетике, промышленной, экологической и пожарной безопасности и других. «Надзорные каникулы», кроме того, не вводятся для управляющих компаний многоквартирных домов и аудиторских организаций.

За проверяющими присмотрят прокуроры

Генпрокуратура будет вести в интернете реестр всех проверок малого и среднего бизнеса. В ближайшее время в стране заработает единый федеральный портал, где собраны все данные о проверках бизнеса. Отныне все контролёры будут как на ладони. Новый механизм учёта проверок заработает с 1 июля этого года. Открытый доступ к информации, содержащейся в реестре, повысит ответственность контролёров и позволит избавить бизнес от немотивированных визитов проверяющих.

Ещё два года можно нанимать водителей с иностранными правами

Введение запрета водителям-иностранцам работать без российских удостоверений перенесено с 1 июня 2015 г. на 1 июня 2017 г. Это относится к управлению транспортными средствами по иностранным национальным или международным водительским удостоверениям при осуществлении предпринимательской и трудовой деятельности, непосредственно связанной с этим управлением.

В Ростовской области введены налоговые каникулы для ИП

Областной закон вступает в силу 1 июля 2015 г. и будет действовать до 1 января 2021 г. В течение двух лет со дня регистрации индивидуальные предприниматели, работающие в социальной, производственной и научной сферах, освобождаются от уплаты налогов. Каникулы распространятся на ИП на «упрощёнке» и патенте.

Предоставление работникам питания в счёт заработной платы не облагается НДС

В случае когда предприятие выплачивает сотрудникам часть заработной платы в натуральной форме в виде питания, НДС на эту сумму не начисляется. К такому выводу пришел Арбитражный суда Северо-Кавказского округа.

Суд рассмотрел следующую ситуацию. Организация обеспечивала отдельные категории работников питанием в порядке и на условиях,

предусмотренных внутренними распорядительными документами. Передача питания производилась непосредственно на предприятии. На соответствующие суммы НДС не начислялся, но они были учтены в том числе при расчёте базы по страховым взносам и НДФЛ. Инспекция квалифицировала предоставление питания как безвозмездную передачу и доначислила НДС.

Суд счёл позицию инспекции неправомерной и признал: стоимость питания является формой оплаты труда. Они также отметили, что отношения по предоставлению бесплатного питания сотрудникам обусловлены положением об оплате труда, трудовыми договорами и не являются гражданско-правовыми (постановление АС Северо-Кавказского округа от 18.05.2015 по делу № А32-37604/2014).

ФНС перестанет мелочиться

Со 2 июня 2015 года изменён порядок направления гражданам налоговых уведомлений на уплату имущественных налогов. Так, если общая сумма исчисленных налогов за налоговый период составляет менее 100 рублей, налоговое уведомление налогоплательщику не направляется. Уведомление с суммой налога менее 100 рублей в любом случае направят в том году, по окончании которого налоговый орган теряет право его направить (три предшествующих года).

Осторожнее с приёмом иностранцев

Наступил сезон приёма на работу «безвизовых» иностранцев. «ДК» уже рассказывал о порядке использования таких работников. Однако со дня на день ожидается окончательное принятие очередных поправок, которые важны для работодателей.

Согласно законопроекту работодателя можно будет оштрафовать, в случае, когда он привлёк иностранца или лицо без гражданства к работе по профессии (специальности, должности, трудовой деятельности определённого вида), не указанной в разрешении на работу или патенте, если в них должны быть эти сведения.

За такое правонарушение, в частности, для юрлиц максимальная

сумма штрафа может составить 800 тыс. руб. В качестве альтернативного наказания ч. 1 ст. 18.15 КоАП РФ предусматривает приостановление деятельности на срок от 14 до 90 суток.

Законопроект устанавливает ответственность и для самого иностранного работника, который осуществляет данную трудовую деятельность. Его могут оштрафовать на сумму до 5 тыс. руб. с выдворением из РФ или без такового.

Больше порядка станет с эвакуацией транспорта

Закон от 08.06.2015 № 143-ФЗ внёс изменения в Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях и статью 21 федерального закона «О безопасности дорожного движения».

В частности:

- предусматривается возможность прекращения эвакуации, если до начала движения эвакуатора водитель успел устранить нарушение правил парковки;
- при несоблюдении требований, предписанных дорожными знаками, запрещающими остановку или стоянку транспортных средств, автомобиль подлежит эвакуации только при применении таких знаков вместе со знаком дополнительной информации (табличкой), указывающим, что в зоне действия данных дорожных знаков осуществляется задержание транспортного средства.

Кроме того:

- вводится административная ответственность граждан, должностных и юридических лиц за незаконную установку на транспортном средстве опознавательного знака «Инвалид», а также ответственность водителей за управление транспортным средством, на котором незаконно установлен такой знак. Одновременно за остановку (стоянку) транспортного средства в местах, отведенных для остановки или стоянки транспортных средств инвалидов, вводится эвакуация транспортного средства;
- вводится административная ответственность за управление мопедом без мотошлема или в незастёгнутом мотошлеме.



Защита посевов по доступной цене

Компания «Сингента» провела День поля в Ростовской области.

Первые на землях одного из ведущих семеноводческих хозяйств СПК «50 лет Октября» Неклиновского района продемонстрировали в комплексе все доступные технологические решения от компании с мировым именем.

Сила в корне

Собрать все препараты на одной площадке и показать, какого результата можно добиться, применяя их в единой технологической цепочке, — идея уникальная. Поэтому в назначенный день на площадке «Сингента», можно сказать, яблоку негде было упасть. Интерес сельхозпроизводителей был непраздным, поскольку организаторы обещали учесть экономический эффект от применения препаратов.

– Мы живём в напряжённое время, но сельское хозяйство — та отрасль, которая может одной из первых вытянуть страну на более высокий экономический уровень, — отметил в своём обращении к гостям директор региона «Юг» компании «Сингента» Сергей Грошев. — Наша компания постаралась максимально адаптировать свою линейку препаратов к климатическим и финансовым условиям региона. Мы заинтересованы в вашем успехе, в доверительных и долгосрочных контрактах.

В этом году в стране действует четыре таких площадки (ещё в Краснодарском и Ставропольском краях и Волгоградской области). Компания стремится к тому, чтобы они работали постоянно. Любой сельхозпроизводитель должен иметь возможность лично осмотреть состояние посевов в различные фазы развития культуры и оценить влияние оригинальных препаратов. Это не опыты, а экономически целесообразные, работающие технологии.

В Ростовской области внимание гостей на этот раз оказалось приковано к посевам пшеницы. Хозяйство, на землях которого проходи-

ло мероприятие, является семеноводческим. В возделывании хлеба оно достигло высокого мастерства, средняя урожайность здесь превышает 50 ц/га. Это результат многолетнего труда коллектива предприятия, работы селекционеров и грамотной организации защиты культуры от комплекса болезней и вредителей.

– Всем известно, что основы урожая закладываются с осени, – рассказал сотрудник компании «Сингента» Дмитрий Кольбин. – Прошедшая осень выдалась достаточно сухой. Этот сезон показывает, что влияние патогенов на получение урожая становится меньше, в то же время влияние абиотических факторов растёт. В связи с этим большое значение имеет, прежде всего, формирование развитой корневой системы у растений.

Гостям показали три ризотрона, позволяющих оценить влияние препарата Селест Топ на рост и развитие корневой системы. Селест Топ — комплексный препарат для защиты семян. Он обеспечивает защиту от вредителей и болезней, оказывает стимулирующее влияние на рост корней. За счёт этого растения, обработанные препаратом Селест Топ, выглядят более развитыми, лучше выдерживают стрессовые условия и дают больше урожайность.

– Перед высевом все семена необходимо протравливать, в том числе инсектицидными препаратами, – говорит Дмитрий Кольбин. – Если речь идёт о пропашных культурах — подсолнечник и кукуруза, хорошо зарекомендовали себя препараты Форс Зеа и Круйзер КС. Пшеницу мы тоже советуем протравливать инсектицидами. Почему? – Известно, что проволочник не повреждает пшеницу, но при этом пшеница привлекает проволочника и способствует его накоплению в почве, что отражается на урожайности последующих культур в севообороте. С этой задачей также



Директор региона «Юг» компании «Сингента» Сергей Грошев рассказал о новых предложениях компании

помогает справиться Селест Топ.

Дмитрий Кольбин рассказал об уникальном сервисе компании Сингента: с помощью портативного устройства менеджеры компании помогут проверить настройки протравочной машины и отрегулировать её для достижения максимального результата.

- Процедура занимает 15-30 минут. Сред-



На площадке «Сингента» в Неклиновском районе Ростовской области собрались сельхозпроизводители и дистрибьюторы со всего региона



Андрей Сотников из компании «Сингента» показывал, как правильно оценивать посевы



Председатель СПК «50 лет Октября» Сергей Сухомлинов приветствовал гостей

нее качество нанесения препаратов без настройки оценивается на уровне 60-80%, после настройки — 94-96%, – рассказал сотрудник компании.

Заведующий лаборатории карантина, фитопатологии и семеноводства Ростовского Референтного Центра Россельхознадзора Николай Гурский подтвердил важность настройки протравочных машин. И рассказал о 14 вариантах опытов, заложенных в прошлом году в КНИИСХе, которые доказали эффективность и экономическую целесообразность применения препарата Селест Топ на пшенице.

Выгодные смеси

Менеджер компании Андрей Сотников поделился с аграриями основными приёмами оценки состояния посевов и показал, как правильно проводить кошение энтомологическим сачком. Для борьбы с вредителями важно правильно оценить их численность, подобрать оптимальную дозировку и фазу применения препаратов.

На посевах пшеницы сорта Юка аграрии увидели действие гербицида Дерби, фунгицида Амистар, а также сочетание препаратов для защиты семян — в одном варианте Максим Плюс и Селест Топ, в другом – Максим Форте и Круйзер. Посевы выглядели чистыми, нижний ярус листьев без пятнистостей. Кошение энтомологическим сачком показало наличие имаго клопа черепашки, пилильщи-



Гибриды рапса компании «Сингента» выгодно отличались от конкурентов



Посевы кукурузы и подсолнечника очень заинтриговали гостей, они выразили желание приехать на эти поля снова в августе

ка, щитника и трипсов.

– Вредоносность трипсов особенно велика, поэтому в фазу колошение – начало цветения эффективно обработать посевы препаратом Эфория КС, – рассказал Андрей Сотников. – 150 граммов этого препарата поможет также решить проблему клопа черепашки и других вредителей.

Он обратил внимание гостей на озеленяющий эффект препарата Максим Форте, который содержит азиксостробин. Сочетание препаратов Максим Плюс и Селест Топ вызвало вопросы у присутствующих, так как это два, можно сказать, идентичных по своим действующим веществам препарата (и тот и другой включают триазолы и фенилпирролы). Андрей Сотников пояснил, что эти смеси представлены здесь в качестве примера того, как можно удешевить стоимость обработки без потери эффективности.

Большое значение при проведении пестицидных обработок имеет правильный выбор распылителей. Компания «Сингента» дарит своим клиентам набор распылителей при покупке средств защиты растений. Гостям мероприятия тут же в полевых условиях продемонстрировали особенности работы распылителей Амистар и Боксёр и рассказали об их принципиальных отличиях.

Распылители Боксёр имеют бОльший угол атаки: 40 градусов, они дают более мелкую каплю и подходят для использования в безветренную и нежаркую погоду. Распылители Амистар инжекторного типа дают каплю покрупнее, за счёт этого рабочая жидкость не испаряется в жаркую погоду и препарат эффективно распределяется по стеблестою. Угол атаки у распылителей Амистар 10 градусов. Оба вида распылителей позволяют обработать растение со всех сторон.

Премьеры сезона

Далее гостей предварительно познакомили с гибридами кукурузы и подсолнечника, в том числе новыми, зарегистрированными компанией «Сингента» только в этом году. Например, гибрид подсолнечника Си Кадикс обещает стать популярным, поскольку обладает высоким потенциалом урожайности. В Болгарии он дал свыше 60 ц/га. Гибриды СИ Ласкала и СИ Купава второй год пользуются широким спросом благодаря своей заразихоустойчивости и устойчивости к болезням. В полной мере оценить достоинства всех гибридов можно будет уже в августе.

Посевы рапса селекции компании «Сингента» выгодно отличались даже визуально от посевов конкурирующих фирм, которые можно было встретить по дороге на поле. Это притом что посев проводили в крайне рискованных условиях. Всходы получились изреженные, и ждали их долго. Тем не менее ветвление оказалось хорошим, и потенциал урожайности здесь оценивается на уровне 45 ц/га.

– Данная культура должна присутствовать в севообороте, так как по экономической отдаче она на втором месте после подсолнечника, – оценил перспективы Иван Афанасьев, технический эксперт по подсолнечнику компании «Сингента».

Вниманию гостей были представлены четыре гибрида. Также участники мероприятия смогли оценить действие фунгицида Амистар Экстра, который получил в этом году регистрацию на подсолнечнике и рапсе.

Сергей Клавдиев, главный агроном ООО «Агровектор» Куйбышевского района отметил высокое качество продкутов «Сингента», с которыми он работает уже пять лет. Среди его фаворитов — гербицид Элюмис на кукурузе и гибрид подсолнечника Неома.

Василий Ложкин из ООО «Лека» Матвеево-Курганского района назвал мероприятие информационно насыщенным и выразил желание посетить демонстрационные поля ещё раз в канун уборки урожая.

– Подобных площадок, где в одном месте можно было бы посмотреть технологию от и до, очень немного, - отметил руководитель маркетинга региона «Юг» компании «Сингента» Олег Александров. – Демонстрационная площадка – это прекрасная возможность для аграриев посмотреть технологию в реальных условиях, убедиться в продуктивности новых гибридов подсолнечника, кукурузы. И, конечно, это прекрасная площадка для общения в формате фермер-дистрибьютор-«Сингента». Мы очень признательны всему коллективу СПК «50 лет Октября» за содействие и помощь в организации такой прекрасной демонстрации, в особенности руководителю хозяйства Сергею Ивановичу Сухомлинову и главному агроному Евгению Бушмину. «Сингента» работает над тем, чтобы давать решения для выращивания любых культур — ценовые и технологические. Мы продолжим работать в этом направлении.

Инга СЫСОЕВА

ООО «Сингента», 344006, г. Ростов-на-Дону, ул. Седова, 6/3, 7-й этаж, тел.: (863) 210-15-16, 240-16-59

У Луганцевых в Залужном

МТФ – звено в цепи замкнутого цикла



Растёт пополнение дойному гурту



Хозяин стада



Оборудование – на деньги гранта, крыша – на деньги фермера

осёлок Залужный расположен на стыке Октябрьского района с Усть-Донецким и Красносулинским районами Ростовской области. Холмы здесь чередуются с протяжёнными балками, склоны и низины которых пестрят разнотравьем. Преодолев десятки вёрст по второстепенным ухабистым дорогам к Залужному, только в одном месте мы увидели трактор с косилкой, укладывавший в валки сено. Большинство же пастбищ и сенокосов в пик июньского цветения выглядели невостребованными: ни животных, ни косарей.

Зато в окрестностях самого Залужного луга не пустовали. На тех из них, что поменьше размером и покруче склоном, мы насчитали три стала пасущихся коров и тёлочек. На тех же, что попросторней и поположе, сбились со счёта, прикидывая количество массивных рулонов прессованного сена. Наконец, были здесь и окультуренные пастбища и сенокосы – засеянные нынешней весной в основном люцерной. Они выделялись сочной молодой зеленью на фоне уже блекнущей степной флоры и обещали первый неплохой укос в нынешнем сезоне. Мы знали, что эти луга стали востребованными, когда их арендовал индивидуальный предприниматель с «луговой» фамилией Денис Луганцев. Две сотни коров и шесть десятков тёлочек в стадах тоже принадлежали ему.

Со студенческого

Землевладельцем Денис Луганцев стал в статусе студента аграрного вуза. Большинство его сокурсников мечтать не смели о бесплатном собственном наделе. А Денису повезло. Когда распределяли земельные паи в мясосовхозе «Шахтинском», восьмигектарным участком наделили и его как посланца хозяйства, обязанного вернуться в родную сельщину.

- Спустя три года я получил диплом ветврача, но совхоз к этому времени уже развалился, - вспоминает Денис Николаевич. - И пришлось нам вместе с женой Алёной на восьми своих гектарах с привлечением арендованных земель создавать собственное фермерское хозяйство. Супруга у Дениса тоже выпускница аграрного университета, только специальность у неё другая - переработка молока и мяса. Оба специалиста ещё в вузе настраивались работать в животноводческой отрасли. Фермерское хозяйство, конечно, вынудило заниматься многим другим. Тем не менее животных Луганцевы держат с первых дней самостоятельной работы на земле. Это были поросята, пока АЧС не поставила крест на свиноводстве. Это был мясной скот калмыцкой породы, пока говядина не рухнула за планку себестоимости. Это было прудовое рыбоводство с предоставлением платных услуг владельцам удочек, которое и ныне существует. Это было и молочное животноводство, которое сегодня выдвинулось на первый план.

– Раньше мы поставляли молоко и мясо в школы и детсады района, – говорит Денис Луганцев. – Но затем правила изменились: поставщика теперь выявляют на конкурсе по принципу «кто дешевле товар предложит». Качество продуктов для детворы ушло на второй план. Разве это правильно?

Потеряв потребителей в лице бюджетных учреждений, Луганцевы сконцентрировались на производстве молока для местных переработчиков, что позволяет получать субсидии. Поголовье собирали «с миру по нитке»: из Воронежской области, Краснодарского края, из Белоруссии... И теперь в стадах фермерского хозяйства можно увидеть чёрно-пёстрых, симментальских, айрширских, голштинских, швицких коров.

Вкусный удой для «Молочного дома»

– Разнопородность скота нас как раз устраивает, - отвергает Алёна Луганцева моё предложение насчёт узкой специализации. -Одни коровы высокоудойны, другие дают вкусное молоко, третьи – жирное, червёртые – богатое белком. А когда собираешь всё это вместе, получается хороший результат.

Супруге фермера сегодня больше нравится даже помесный скот как лучше адаптированный к местным природно-климатическим условиям, а кроме того, менее дорогой в обслуживании.

– Если меня посадить на тот рацион, что требуется чистопородной импортной корове, я сама доиться начну, - делает шутливое замечание Луганцева. Между тем, белок, жир, вкусовые качества молока сегодня не приносят никакого дополнительного дохода фермерскому хозяйству. Денис Луганцев говорит, что заготовитель забирает на его ферме молоко по одной цене как первосортное базисной жирности (летом это 15 рублей за литр). А уже сам затем зарабатывает на дополнительном жире и белке при доставке на завод. Зачем же в таком случае фермеру заботиться о качественных характеристиках продукта? - Наше хозяйство вошло в кооператив «Молочный дом», который организует собственную переработку молочного сырья,

поясняет Денис Николаевич.

вится к пуску. Завод будет выпу-

скать широкую линейку молоч-

ный продуктов, включая сыры.

вкусное молоко. Директор заво-

его устраивает и он намерен за-

купать его по достойной цене.

да заверил меня, что наше сырьё

Для него и потребуется наше

Предприятие это сейчас гото-



Денис Луганцев засевает луга травами

Словом, в районе создаётся замкнутый молочный цикл, в котором все звенья будут взаимозаинтересованы. Эта перспектива и стимулирует фермера Луганцева расширять молочное стадо, одновременно модернизируя процессы в животноводческом секторе.

– Сейчас в дойном стаде у нас 200 коров, и мы планируем нарастить поголовье до 400, - говорит фермер. – Но покупать скот на стороне больше не будем. Ставка – на своё пополнение. Своё - это 60 прошлогодних тёлочек и ещё 70 - нынешнего отёла. Откормом бычков Луганцевы не занимаются, несмотря на обилие кормов, считают мясо непрофильным направлением, отвлекающим силы и средства. Распродают телят после недельной выпойки по 7-10 тыс. за голову, благо покупателей – очередь, в списке есть даже воронежские фермеры.

«Хозяин» кормит без отходов

Денис Луганцев считает, что государство сегодня хорошо поддерживает отечественных животноводов. Сам он осенью минувшего года получил грант размером 10 млн рублей на развитие семейной фермы. И хотя девальвация отечественной валюты внесла коррективы в бизнесплан, исключив из него подорожавшие импортные покупки, фермер заметно укрепил материальную базу своего животноводческого профиля.

 В некотором смысле от этой рокировки мы даже выиграли, полагает Луганцев. – Приобрели летний лагерь с доильным оборудованием для обслуживания 200 коров, а также танк-охладитель. Так что теперь у меня не болит голова по поводу качества молока. Взяли пресс-подборщик ПРФ-180, благодаря которому храним в рулонах отменное сено. Вместо одной импортной взяли три отечественные сеялки, способные высевать как обычные зерновые, так и мелкосемянные суданку, эспарцет, люцерну. С их помощью на 500 га балок в этом году разместили сеяные травы. Наконец, продолжает перечислять фермер, купили на деньги гранта раздатчик-измельчитель «Хозяин», который оказался палочкой-выручалочкой для фермы в прошедшую зиму. Суть в том, что минувшим летом травы у Залужного уродились хилые. Запасы сена на ферме были скудные. К тому же луговое сено, в отличие, скажем, от люцернового, плохо поедается коровами. Луганцевы приспособились делать с помощью «Хозяина» смесь из люцернового, лугового сена и соломы. Измельчённая масса так понравилась коровам, что в кормушках не оставалось ничего, вспоминает Денис Николаевич.

Между тем, освоение средств гранта, к которому, по закону, добавлены и свои деньги фермера, продолжается. Впереди реконструкция зимнего корпуса фермы, покупка ещё одного танка-охладителя, дизельной электростанции... Молочная ферма всё больше интересует обеих взрослых дочерей фермера Луганцева. Не ровен час сагитируют они маму Алёну организовать собственную переработку. Не пропадать же её знаниям. Михаил ЗАЗДРАВНЫХ

пос. Залужный, Октябрьский р-н, Ростовская

Фото автора



Пресс-подборщик весь день в работе



Сена для бурёнок вдоволь

Пробиотическое средство «Биомастим» для профилактики мастита лактирующих коров

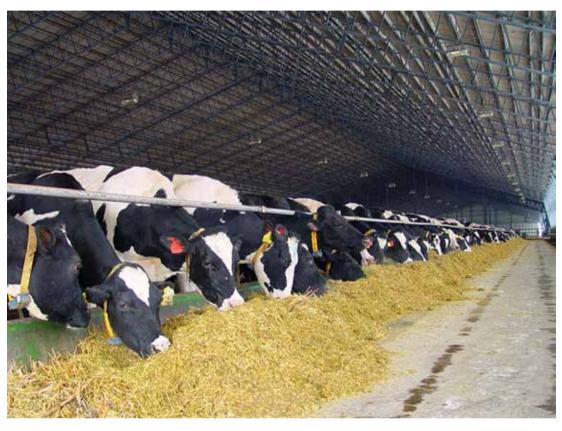
азвитие молочного скотоводства и рост его продуктивности в значительной степени сдерживаются из-за различных болезней животных, в том числе и мастита.

Мастит является одним из наиболее распространённых заболеваний. Инфицирование молочной железы происходит, как правило, галактогенно - через сосковый канал, особенно после доения, когда он в течение 1-2 часов остается открытым, а местная противомикробная защита оказывается сниженной. Для профилактики маститов у лактирующих коров разработано значительное количество противомаститных программ с использованием различных дезинфицирующих средств. Многие дезинфицирующие средства оказывают неблагоприятный эффект на кожу как животного, так и человека, кроме того, они не являются экологически чистыми препаратами. В свою очередь, применение пробиотических препаратов восстанавливает естественный микробиологический баланс, благотворно действует на иммунную систему человека и животных, снижает

Справка от производителя средства «Биомастим»

«Биомастим» фасуется в пластиковые бутылки емкостью 0,5 литра. Одна бутыль предназначена для 100 обработок вымени.

Стоимость «Биомастима» – 50 рублей за 1 литр, или 25 копеек за 5 мл (расход на одну обработку).



риск инфекционных заболеваний. Поэтому одним из приоритетных направлений является разработка и внедрение пробиотических средств с целью профилактики и лечения заболеваний животных.

000 Специалистами «Биотехагро» совместно с vчёными Краснодарского НИВИ было разработано новое пробиотическое средство для обработки сосков вымени коров после доения с целью профилактики мастита. (Основу действующего вещества «Биомастима» составили живые полезные микроорганизмы рода Bacillus subtilis и Enteroccocus faecium. Решение о выдаче патента на изобретение от 27.05.2015 г. Роспатент).

Сотрудниками лаборатории акушерства и гинекологии с. х. животных Краснодарского НИВИ были проведены производственные испытания

средства «Биомастим» на лактирующих коровах в ООО ХКА Агрофирма «Россия». В испытании было задействовано 104 животных. На всех животных до начала эксперимента применялось средство для обработки вымени после доения Dipal, основу действующего вещества которого составляет йод. Животных разделили на две группы: опытную и контрольную (по 52 дойных коровы в каждой группе). Каждому животному опытной группы на соски вымени сразу после доения наносили по 5 мл пробиотического средства «Биомастим» при помощи распрыскивателя типа «Росинка». Животным контрольной группы соски вымени обрабатывали средством после доении «Dipal» методом погружения соска в пластиковый стаканчик с препаратом. За животными вели постоянное наблюдение в течение пяти недель и проводили контрольные дойки на скрытый мастит с использованием экспрессдиагностикума - KerbaTEST через каждые 14 дней. Также при каждой контрольной дойке отмечали наличие трещин на сосках вымени. Во время проведения контрольных доек отбиралось молоко у коров опытной и контрольной групп для проведения лабораторного анализа, который включал в себя определение количества соматических клеток в молоке после использования препаратов, а также определения жира, белка, плотности и СОМО.

Результаты исследований. Проведённый анализ полученных результатов по микробной обсеменённости кожи сосков вымени указывает на то, что в контрольной группе до обмывания вымени общая бактериаль-

обсеменённость кожи сосков вымени составляет $3,4 \pm 3,4x10^{14}$ на 1 см², а после обмывания вымени - $2.0 \pm 0.8 \times 10^{6}$. В опытной группе до обмывания вымени обшая бактериальная обсемененность кожи сосков вымени составила $1.5 \pm 1.5 \times 10^{15}$, а после $-1,3 \pm 1,1 \times 10^7$, что в 10 раз больше, чем в контрольной группе. Следует отметить, что до начала опыта общая бактериальная обсеменённость кожи сосков вымени была примерно одинакова с контрольной группой, но после обработки пробиотическим средством она выросла в 10 раз.

Возникает логичный вопрос: с чем же связано повышение общей бактериальной обсеменённости кожи сосков вымени у коров, которых обработали препаратом «Биомастим»? Микробиологическими исследованиями было установлено, что возрастание общей бактериальной обсеменённости кожи сосков вымени в опытной группе происходило за счёт преобладания бактерий рода Bacillus и Enterococcus, которые входят в состав «Биомастима». Также отмечено, что в опытной группе уменьшалось количество условно-патогенной микрофлоры по сравнению с контролем.

Проведённый анализ бактериологической обсеменённости молока у здоровых коров показал, что в опытной группе общая микробная обсеменённость молока снижалась по сравнению с контролем. Так, количество стафилококков в молоке опытной группы составило 5,6 ± 4,9 х 10³, а в контрольной группе они составляли 2,6 ± 1,2 x 10⁵, что примерно в 100 раз выше, чем в опытной группе. Количество лактобактерий в опытной группе составило 9,0 \pm 4,4 x 10 2 , а в контрольной группе их было значительно больше и составляло 1,7 ± 0,7 х 10³. Такая же тенденция наблюдалась и в отношении общей обсемененности молока, которая в опытной группе составляла $6.8 \pm 4.7 \times 10^4$, а в контроле была существенно выше и составляла 2,6 ± 1,6 х 10⁵. Следует отметить, что

Таблица 1. Профилактическая эффективность средства «Биомастим» и средства Dipal.

Группы	Время исследования	Клинический мастит		Скрытый мастит		Трещины сосков вымени	
		жив.	%	жив.	%	жив.	%
Опытная (n = 52)	1-я неделя	3	5,7	4	7,7	14	26,9
	3-я неделя	1	1,9	3	5,7	8	15,4
	5-я неделя	0	0	8	15,4	8	15,4
	Среннее на одну проверку	1,33	2,5	5	9,6	10	19,2
Контрольная (n = 52)	1-я неделя	2	3,8	9	17,3	18	34,6
	3-я неделя	3	5,7	4	7,7	12	23,0
	5-я неделя	0	0	8	15,4	14	26,9
	Среннее на одну проверку	1,67	3,2	7	13,4	14,7	28,1

Таблица 2. Показатели качества молока и количество соматических клеток в молоке коров

Показатели	Опытная	группа	Контрольная группа		
Показатели	Начало опыта Конец опыта		Начало опыта	Конец опыта	
Массовая доля жира, %	3,118 ± 0,195	3,323 ± 0,108	2,992 ± 0,205	3,235 ± 0,101	
Массовая доля белка, %	3,245 ± 0,07	3,457 ± 0,094	3,075 ± 0,055	3,31 ± 0,087	
Плотность, кг/м ³	29,413 ± 0,494	30,443 ± 0,523	28,888 ± 0,497	30,002 ± 0,265	
COMO	8,362 ± 0,108	8,517 ± 0,177	8,365 ± 0,101	8,39 ± 0,074	
Соматические клетки, тыс./мл	105 ± 6,583	97,5 ± 5,59	112,5 ± 6,801	104,167 ± 5,974	

бактерии группы кишечной палочки в молоке обеих групп отсутствовали.

При сравнении профилактической эффективности пробиотического средства «Биомастим» и средства Dipal были получены следующие результаты (таблица 1).

По результатам наблюдения за животными установлено, что в среднем за три проверки за период испытания клинический мастит обнаружен у 2,5% коров опытной группы и 3,2% у коров контрольной группы, скрытый мастит отмечался у 9,6% опытных коров и 13,4% у контрольных.

Проведённые исследования состояния сосков вымени на наличие трещин показали, что на протяжении всего опыта у коров опытной группы данное заболевание сократилось и в среднем составило 19,2%, в то время как в группе, где применяли Dipal, трещины сосков вымени встречались у 28,1% коров.

В ходе проверки профилактической эффективности пробиотического средства была проведена проверка по-

казателей качества молока и подсчёт соматических клеток в молоке (таблица 2).

На всём протяжении опыта показатели качества молока не изменялись и находились на относительно одном и том же уровне, каких-либо отклонений от физиологической нормы не установлено.

выводы:

- 1. При использовании пробиотического средства «Биомастим» увеличивается бактериальная обсеменённость сосков вымени, но при этом отмечается преобладание не патогенных бактерий рода Bacillus и Enterococcus.и уменьшение количества условно-патогенной микрофлоры у опытных животных в сравнении с контрольными.
- 2. Тестируемое пробиотическое средство снижает количество общей бактериальной обсемененности молока в четыре раза по сравнению с контролем.
- 3. Использование пробиотического средства «Биомастим» в течение пяти недель позволяет профилактировать

клинический мастит в 97,5%, скрытый мастит в 90,4% и трещины сосков вымени в 80,8% случаев. Средство Dipal профилактирует клинический мастит в 96,8%, скрытый мастит в 86,8% и трещины сосков вымени в 71,9% случаев.

4. Средство «Биомастим» не ухудшает качества молока: количество соматических клеток, жира, белка, плотности и СОМО в молоке находятся на физиологическом уровне, и каких-либо достоверных отклонений относительно контроля не наблюдается.

> И.С. КОБА, доктор ветеринарных наук, заведующий лабораторией акушерства и гинекологии сельскохозяйственных животных

Е.Н. НОВИКОВА, к.в.н., научный сотрудник лаборатории акушерства и гинекологии сельскохозяйственных животных

М.Б. РЕШЕТКА, к.в.н., научный сотрудник лаборатории акушерства и гинекологии сельскохозяйственных животных

А.В. ЛУНЕВА, к.б.н., старший сотрудник лаборатории акушерства и гинекологии сельскохозяйственных животных, ГНУ «Краснодарского НИВИ» РАСХН



ООО «Биотехагро», 352700, Краснодарский кр., г. Тимашевск, ул. Выборная, 68, тел.: 8-918-389-93-01

«Продаём вместе, а покупаем врозь»

В фермерском селе кооперация носит избирательный характер

селе Шевченковском нет сельхозпредприятия. После того как 20 лет назад расформировался местный колхоз, здесь появилось множество фермерских хозяйств. За прошедшее время одни из них окрепли и выросли, другие обнищали и разорились. Тем не менее и сегодня в Шевченковском работают десятки самостоятельных хозяев. Такое обилие КФХ несёт в себе больше плюсов или минусов? Удаётся ли аграриям находить общий язык, строить бизнес совместно? С этими вопросами корреспондент «Делового крестьянина» отправился к одному из крепких здешних хозяев - директору ООО «Заря» Игорю Лысенко.

Гуртове цо чертове?

К идее кооперации Игорь Алексеевич относится скептически. - Гуртове цо чертове, - произносит он популярное в этой местности изречение и приводит примеры развала фермерских хозяйств, в которых состояли исключительно близкие родственники. Что уж тогда говорить о союзе не состоящих в родстве сельчан. Тем не менее затем выясняется, что Игорь Лысенко не прочь объединяться с земляками для решения конкретных задач. В первые годы фермерства чаще всего складывали капиталы для совместного приобретения техники и оборудования, вспоминает он. Но не со всеми подряд, а только с надёжными и покладистыми коллегами. Подталкивало к таким союзам безденежье. - Мне, например, понравилось делать покупки вскладчину со своим кумом Володей Некрасовым, тоже фермером, - говорит Игорь Лысенко. - Брали с ним на паях то. что не требовалось каждому ежедневно, а стоило по тем временам недёшево. Обговаривали порядок совместного использования покупки, хранения, ремонта в случае поломки и про-Первым приобретением кумо-

Первым приобретением кумовьёв был немецкий профессиональный «Кёрхер», только что появившийся в продаже. Его



Игорь Лысенко нацелен на совместный сбыт

фермеры купили для ухода за личными автомобилями. «Кёр-хер» требовался каждому из них не чаще одного-двух раз в неделю. Тот, кто попользовался им, клал прибор в свой сервант. Когда другому нужно помыть свою машину, он приезжал к партнёру и забирал «Кёрхер» себе. Мелкие поломки чинил тот, у кого прибор поломался. На крупные скидывались.

Этот же принцип перенесли затем и на другие вещи совместного использования. Скажем, немецкая мотокосилка стала удобным инструментом при наведении порядка не только в усадьбах обоих фермеров, но и на производственных базах. А как выручал их легковой отечественный автоприцеп! Грузоподъёмность его по паспор-

ту килограммов 350, а грузили в него иногда и до тонны, вспоминает Лысенко. У обоих фермеров неприхотливые автомобили «Нивы». К внедорожникам и цепляли автоприцеп, когда нужно доставить в поле малый груз — то ли запчасть, то ли семена или гербициды. Не будешь же из-за центнера-двух гонять «газон»-четырёхтонник.

– Чаще пользовался автоприцепом я, потому что у меня земли больше, – признаётся Лысенко. – Но Володя не ставил это мне в упрёк.

Окреп - купил своё

Обычно кумовья покупали в складчину новое оборудование. А вот на свежий автогрейдер денег наскрести не сумели. Взяли

списанный, закупили запчасти, резину и восстановили. И стали использовать для прокладки полевых дорог к своим угодьям. Автогрейдер используем обычно весной, и то не больше двух недель, - говорит Игорь Алексеевич. - При таких нагрузках сойдёт и «старичок». Без него по колдобинам бы ездили. Или нанимали бы грейдер в ДРСУ по баснословным расценкам. Проложенными Лысенко и Некрасовым гладкими полевыми маршрутами пользуются и другие фермеры Шевченковского. Но кооперироваться для совместной эксплуатации техники не хотят. Поэтому Игорь Алексеевич иногда делает объезд дворов с протянутой шапкой – собирает деньги на солярку для грейдирования общих дорог. Говорит, что отказов не бывает. И всё же совместную собственность Игорь Лысенко называет пережитком бедности. Он вывел закономерность: чем твёрже становится хозяин на ноги, тем выше его стремление быть единоличным владельцем техники, оборудования, недвижимых объектов. «Гуртове цо чертове». В подтверждение ссылается на судьбу купленных в складчину с кумом вещей. Все они в итоге обрели одного собственника, потому что второй со временем приобрёл свою косилку, свой «Кёрхер», свой прицеп, получив от партнёра денежный эквивалент имущественного пая. Общим пока остаётся автогрейдер. Но и его кумовья не прочь передать на баланс администрации поселения, чтобы машина обслуживала всех землевлалельнев их села за определённый взнос. - Как ни крути, а совместная эксплуатация техники связана с неудобствами, - объясняет Игорь Алексеевич. - Скажем, выдался сырой день. На поле работать нельзя. Зато траву постричь у двора самое время. А мотокосилка одна. Значит, кто-то наводит порядок, а другой ждёт. Мы же под одним солнцем живём.

Из нескольких ворохов – большая партия

Если по мере становления фермерских хозяйств совместных покупок всё меньше, то число совместных продаж, наоборот, всё больше. Речь о сбыте выращенного урожая.

- Начинали мы продавать зерно каждый сам по себе, - рассказывает Лысенко. - Доставляли на элеваторы, в порты. И часто обжигались. Покупатель то качество нашей пшеницы занизит, то пришлёт обратно под видом нашего зерна чужое, да ещё заражённое головнёй. Словом, стали мы объединяться для формирования судовых партий товара в 3 000 тонн и больше. В этом случае экспортёр уже сам к нам в село приезжает, здесь же берёт пробы, оценивает качество и расплачивается по повышенным расценкам. Такой порядок выгоден ещё и потому, что вывезли груз за наши ворота - он уже не наш. Дальше за него отвечает покупатель.

Совместная продажа не предусматривает устойчивой кооперации. Каждый фермер ищет покупателя сам по себе. Всё село пребывает в поиске выгодных предложений. Кто узнал адрес с достойной ценой, начинает формировать нужную партию, привлекая ресурсы соседей. Тут тоже не всё так просто. Во-первых, соседа должна заин-

тересовать предложенная цена. Во-вторых, он должен обеспечить достойное качество товара: соответствующий класс, показатели протеина, не испорченное, не заражённое, не сорное.

— На ошибках учимся, — комментирует Игорь Лысенко. — Однажды отправляли партию пшеницы на Тихорецкий мелькомбинат. Мой механизатор при погрузке прихватил ковшом землю в складе. В результате комбинат вернул обратно две машины. Хорошо, что не все. Конечно, механизатора наказал. А затем забетонировал складской пол — во избежание таких «проколов» в будущем.

Понятно, что финансовое положение у фермеров села разное. А значит, и разная материальная обеспеченность работающих по соседству КФХ. Одни, как Игорь Лысенко, имеют полный набор собственной техники и грузового автотранспорта, хранилиш и оборудования, другие пашут и убирают на стареньких тракторах и комбайнах, сбывая урожай с колёс. Совместные продажи зерна подтолкнули богатых и бедных к сотрудничеству. Игорь Алексеевич рассказывает, что в его ангар с зерновой кукурузой завозят свой урожай мелкие фермеры, собственных хранилищ не имеющие. Завозят через влагомер и контроль на сорность. При необходимости Лысенко пускает груз на подработку и в сушилку. Лишь после этого зерно попадает в общий ворох. Из ангара его отгрузят покупателю в подходящий момент в составе крупной партии. И коллега получит выручку за вычетом услуг по подработке, сушке и хранению. Пожалуй, самая популярная сбытовая кооперация в селе – на догрузке машин. Это когда фермер уже выскреб у себя всё по сусекам, а десятка тонн для нужного объёма не хватает. Тут уж без надёжного соседа не обойтись. В нынешнем феврале я отгружал подсолнечник напрямую переработчику, - приводит пример собеседник. - Партия несколько сот тонн. Цена очень привлекательная: 23 руб./кг. В последний «Камаз» нужно засыпать 22 тонны. А у меня нашлось только 10 тонн. Догрузил машину у фермера Володи Баршадского. Он и мне помог, и сам не в накладе остался.

Нашли замену сторожу

Обилие фермеров в одном месте — это и разнообразие техники, технологий, интересного опыта, поучительных для других экспериментов. Как правило, соседи не прячут свои наблюдения и наработки от других. Поэтому успешная практика быстро ста-

новится общим достоянием. Игорь Лысенко вспоминает, как два года назад фермер Владимир Некрасов посеял устойчивый к мучнистой росе сорт подсолнечника в начале апреля, хотя обычно эту пропашную культуру в Шевченковском сеют в конце апреля – начале мая. Эксперимент принёс великолепный результат: болезнь не тронула растения, и урожай был выше обычного. Теперь и другие КФХ переходят на ранний сев.

 – Å по моему примеру наши фермеры наладили надёжную работу стареньких опрыскивателей, - хвастается Игорь Алексеевич. – Я придумал эффективную систему фильтрации воды. Суть в следующем. Воду для опрыскивания местные фермеры доставляют в металлических ёмкостях. Частицы ржавчины быстро забивают распылители. Чтобы не пропустить в опрыскиватель этот мусор, Игорь Лысенко создал простецкую, но эффективную систему фильтрации на основе женских колготок. Он же первым в селе шесть лет назад взамен сторожа приобрёл камеры видеонаблюдения для охраны своей базы.

– Они обошлись мне в 100 тысяч рублей, – говорит Лысенко. – И за год окупились. Сторожу за год надо больше заплатить. За территорией своей базы фермер теперь наблюдает и из своего кабинета, и с домашнего компьютера, получая в реальном времени картинки сразу из нескольких точек: зернохранилище, гараж, стоянка сельхозтехники, склад, административное здание и др. Впрочем, сидеть всё время у экрана нет никакой нужды. При необходимости можно на досуге прокрутить видеозапись. За все эти шесть лет были только две попытки хищения имущества, констатирует Игорь Лысенко. И оба раза видеокамера помогла идентифицировать и призвать к ответу воришек.

– Сегодня уже несколько наших фермеров охраняют свои базы с помощью видеокамер, – подводит итог Игорь Алексеевич. – А после серии ограблений фермерских домов камеры наблюдения появились и на усадьбах предпринимателей.

Словом, взаимодействие фермеров в Шевченковском ведётся по разным направлениям. И в каждом просматриваются признаки кооперации. Пока лишь признаки.

Илья ИВАНЕНКО

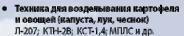
с. Шевченковское, Крыловский р-н, Краснодарский край

Фото Владимира Карпова



Белорусское качество в России





 Почвообрабатывающая техника Плуги оборотные ППО; АПК-2,8 (гребнеобразователь+фреза); бороны; АКШ; культиваторы КОН-2,8, КПМ, КРН и др.

 Кормоуборочная техника ПРФ-145, ППР-Ф-1,8; косилки Л-501, КДН, КПП; грабли ГВР, ГВБ и др.

 Техника для внесения минеральных и органических удобрений РЖТ; МЖТ-Ф; Л-116; МТТ; РУ и др.

 Посевная техника Сеялки СПУ, СТВ и др.

 Прицепы и полуприцепы «Боярин» ПСС-15; 2ПТС; ПСТ; ПСТБ; ПТК и др.

• Коммунальная техника

• Запасные части



г. Москва, пр. Мира, 119 ВДНХ, пав. № 18, оф. 107-111 тел./факс: (495) 626-59-51 (многоканальный) моб.: (968) 552-06-61

ФИЛИАЛ: Краснодарский край, ст. Старомышастовская, тел.: (861) 211-87-54 моб.: (918) 415-31-33 (988) 33-22-333 <u>П</u>еловой автомир

Лимузин по льготе

Программу лизинга со скидкой оценили покупатели

ак известно, с 8.05.2015 в нашей стране запущена очередная мера поддержки падающего авторынка (снижение в мае по сравнению с аналогичным периодом прошлого года составило 37.6%). Речь о программе льготного лизинга. Как сообщает официальный сайт российской автолизинговой компании Carcade (ООО «Каркаде»), с момента запуска программы компания передала в лизинг индивидуальным предпринимателям и организациям различных форм собственности автомобили общей стоимостью более 1 млрд рублей. Автолизинговая компания, согласно условиям госпрограммы, обеспечивает клиентам 10% скидку от стоимости транспорта в счёт первого платежа. Программа явно пришлась по вкусу организациям, ипэшникам и физическим лицам.

Тольяттинские переадресации

Приобрести по льготному лизингу можно ряд популярных автомобилей.

Так, например, у компании Renault программа распространяется на модели Logan, Sandero, Duster, Fluence, Megane Hatchback. У KIA участвуют все модели, кроме Picanto. Производитель отечественных внедорожников УАЗ по программе предлагает купить модели «Патриот», «Пикап» и «Хантер» и коммерческую технику. Компания Ford через фирмы ОАО «ВЭБ-лизинг», ЗАО «Европлан», ОАО «ВТБ Лизинг», ООО «Каркаде», ООО «Соллерс-Финанс» предлагает приобрести по программе льготного лизинга модели Focus, Mondeo, Ecosport, Kuga и коммерческий автомобиль Transit. Японский Nissan. по льготному лизингу предлагает модели: Almera, Sentra, Teana, Tiida, Terrano, Murano, X-Trail, Pathfinder.

Участвует в программе и «АвтоВАЗ». Снижение цены на 10% рассчитано для всех его моделей. Однако меня удивило, что на официальном сайте российского гиганта о программе льготного лизинга ничего не сказано. Клиентская линия LADA по этому вопросу отправляет за консультацией к дилеру. В аксайском дилерском центре LADA OOO «Кристалл» менеджер сообщил, что вазовские автомобили участвуют в программе, но необходимо за подробностями обратиться в лизинговые компании. А это ведь потенциальные продажи «АвтоВАЗа»! И он, как никто другой, как лидер рынка должен быть заинтересован и осведомлён о таких программах. Получается, что сотрудники клиентских линий и дилерских центров «АвтоВАЗа» не обладают исчерпывающей информацией о программе, чтобы передать её любопытному клиенту и убедить его в преимуществах покупки именно волжского автомобиля. На деле же складывается впечатление, что «АвтоВАЗу» льготная лизинговая программа не очень-то и интересна. И это в условиях, когда продажи тольяттинского гиганта продолжают стремительно падать (по итогам мая реализация снизилась на 33% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года).



А как у иностранцев?

Я на месте ипэшника после таких переадресаций обратился бы к другому бренду, например, Renault, где на сайте указан расчёт с учётом скидки по госпрограмме по трём категориям: минимальное удорожание, минимальный платёж, минимальный аванс. Не правда ли, удобно?

Сотрудники клиентской службы ГАЗ, как и их тольяттинские коллеги, дать информацию по программе льготного лизинга не смогли и отправили за разъяснениями к официальным дилерам. В краснодарском «Темп авто» мне сказали, что участвуют в программе льготного лизинга все модели ГАЗа. Как сообщает сайт дилера «Темп авто», с 15.06.15 стартовала акция «покупка авто в лизинг со скидкой до 12,5%»: помимо «государственной» скидки в 10% компания предоставляет дополнительную скидку на:

- все модели УАЗа (скидка от стоимости автомобиля 2.5%):
- все модели ГАЗа (скидка от стоимости автомобиля 2,5%);
- все модели Fiat коммерч. (скидка от стоимости автомобиля 2%);
- модели Lada Largus, Niva, Chevrolet Niva (скидка от стоимости автомобиля 2%).

Странно, что только единицы дилеров и дистрибьюторов активно используют и рекламируют потенциальным клиентам всевозможные госпрограммы. Остальным, видимо, проще сетовать на падающий рынок и выпрашивать у государства льготы.

Летние стимулы

Китайские бренды продолжают верить в российский рынок и предлагают покупателям ряд интересных новинок. Компания Brilliance (продажи которой с начала года выросли на 175%) 25 мая 2015 года дала старт продажам модели В-класса Brilliance H230 в кузовах хэтчбек (от

514 900 рублей) и седан (от 459 900 рублей). Компания Lifan, чьи продажи сократились с начала года на 55%, в июне начинает продажи компактного внедорожника X50 (от 499 900 до 589 900 рублей). Плюс с 10.06.2015 по 31.07.2015 года Lifan запускает акцию «Цены назад!». Размер снижения рекомендованной розничной цены для конечного покупателя составляет от 35 000 рублей до 70 000 рублей.

Корейский Hyundai в июне начал продажи обновлённой модели і40. Модель получила изменённый дизайн ряда элементов экстерьера, новые опции. Бренд KIA также начал продажи обновлённого пятидверного хэтчбека КІА Rio (от 569 900 до 809 900 рублей), и кроссовера KIA Sorento Prime, который создан на новой платформе и имеет увеличенную колёсную базу (+80 мм), а кузов спроектирован «с чистого листа» и имеет оригинальную силовую структуру. Новый кроссовер получил наиболее современные вспомогательные системы: ATCC (Advanced Traction Cornering Control – управление тягой в поворотах), контроль «слепых» зон (BSC) и пространства позади автомобиля (RCTA), выбор режимов движения Drive Mode Select. Компания Ford Sollers объявила цены на новый Ford Fiesta, производство которого стартовало в июне. Стоимость седана начинается от 525 тысяч рублей, хэтчбека - от 599 тысяч рублей. Марка Volkswagen в июне провела официальную презентацию нового Polo. Новый дизайн экстерьера и интерьера, а также инновационные технологии, предлагаемые впервые в классе, - всё это воплощено в бестселлере марки. В рамках премьерного показа были объявлены комплектации и цены. Стартовая цена начинается от 554 900 рублей. Комплектации нового Polo стали богаче, а срок гарантии увеличен до трёх лет. Производители машин не планируют останавливаться и в июле готовы порадовать покупателей ещё несколькими новинками, о которых мы расскажем в следующих выпусках. Василий ГОРБАНЕЦ,

Василий ГОРБАНЕЦ, специально для «Делового крестьянина»

P.S. Статистические данные по продажам автомобилей – по данным Ассоциации европейского бизнеса.



Читайте и обсуждайте на www.agrobook.ru!

Россия изменила список запрещенных продуктов

Правительство РФ опубликовало полный перечень товаров, попавших под эмбарго. Список остался практически без изменений, но Россия всё-таки запретила ввоз безлактозной молочной продукции, кроме специализированной и диетической. Согласно документу, из обновленного списка санкционных продуктов были исключены



биоматериалы для акваультуры - молодь мидий, устриц и форели.

На сельские клубы потратят до 3 миллионов рублей

Министерство сельского хозяйства РФ планирует выделить порядка 2,7 миллиардов рублей на создание объектов культуры в селах. Ведомство выступает координатором реализации мероприятий, а финансирование будет по линии министерства культуры. Стоимость объектов культуры будет определять проектная организация с последующим проведением госэкспертизы.



«Свалю зерно перед мэрией»

Ставропольский фермер о том, как ущемляются права малого бизнеса и отечественного сельхозпроизводителя. «Самое страшное для нас – это чиновничьи «санкции». На время сева и



уборки урожая грузовому автотранспорту моего предприятия по городу до своей базы нужно проехать 8 км, и в середине этой дороги на участке протяжённостью 2 км поставили запрещающие знаки, проехать нельзя и надо возвращаться и делать круг в 80 км»

Для южных регионов разработают особую программу развития АПК

Министр сельского хозяйства РФ Александр Ткачев поручил разработать отдельную программу развития АПК южных регионов, включая Крым. Документ, в частности, будет учитывать преимущества и специализацию южных субъектов в таких направлениях агропромышленного комплекса как садоводство, виноградарство и тепличное растениеводство.



Минсельхоз РФ получил новые полномочия

Правительство Российской Федерации расширило полномочия Минсельхоза России в части определения функциональных характеристик и эффективности сельскохозяйственной техники и оборудования, результаты которых учитываются при оказании государственной поддержки. Согласно постановлению Минсельхоз будет собирать и размещать



информацию о сельхозтехнике в открытом доступе.





Крестьяноведение

Ведёт Виталий Яковлевич Набоженко, nabojenko@krestianin.ru



Орловские рысаки — национальное достояние

В 2015 году исполняется 240 лет с начала племенной работы по выведению легендарных орловцев

оневодство — подотрасль животноводства, занимающаяся разведением и использованием лошадей. В процессе развития коневодства созданы три основных типа лошадей: верховой, упряжной и тяжеловозный. Внутри типов создано свыше 200 пород и породных групп лошадей.

Появлением знаменитой орловской породы мы обязаны графу Алексею Григорьевичу Орлову-Чесменскому – воину, флотоводцу, сподвижнику императрицы Екатерины Великой. Он же стал крупнейшим коннозаводчиком своего времени...

Увы, со временем его имя в нашей истории незаслуженно потускнело. Воздадим же должное выдающемуся сыну России.

На службе у императрицы

Семья дворян Орловых оставила яркий след в истории государства Российского. Без братьев Ивана, Григория, Алексея, Фёдора и Владимира Орловых судьба нашей страны могла бы сложиться иначе. В ней могло не оказаться лет правления Екатерины II - золотого века Российской империи, когда страна наша сделалась ведущей мировой державой. Самым энергичным среди пяти братьев был Алексей. Он появился на свет в 1737 году в родовой усадьбе Орловых в Тверской губернии. Семья в те годы не могла похвастаться ни богатством, ни положением при дворе. Алексей пошёл служить. Начинал он простым солдатом лейб-гвардии Преображенского полка, затем стал сержантом. Неизвестно, до какого чина дослужился бы наш герой, если бы судьба не свела его с супругой Петра III, Екатериной Алексеевной. Братья Орловы (в особенности Алексей) сыграли решающую роль в дворцовом перевороте 1762 года. Они заставили Петра III подписать акт об отречении. Долгое время считалось, что убийцей императора был именно Алексей. Точных сведений на сей счёт нет. однако Павел І. затеявший после кончины матери перезахоронение отца, настоял на том, чтобы на траурной церемонии корону покойного императора нёс именно граф Алексей Орлов, что было расценено как месть главному заговорщику и «обидчику» Петра III. Говорят, граф заплакал, но скрепя сердце повеление выполнил. Екатерина, конечно, отблагодарила Алексея



за услугу – он получил и деньги, и земли, и влияние, и чин генерал-майора. Спустя годы он станет кавалером всех имевшихся тогда русских орленов

Однако главный приз – сердце государыни – достался старшему брату Григорию. С императрицей не поспоришь...

Но сама Екатерина не раз признавалась своим близким, что Алексей Орлов – самый страшный человек, и боялась его: как бы он не убил... Императрица помнила, что в кулачной борьбе против Алёши Орлова устоять никто не мог. Лишь однажды он опростоволосился: в пьяной драке получил удар саблей по голове. Шрам от сабельного удара остался на всю жизнь. Интересно, что обидчику он не отомстил, памятуя, что сам стал зачинщиком свары.

Алексей полностью погрузился в дела военные и государственные. Именно он разрабатывал планы военных операций против Турции во время русско-турецкой войны 1768-1774 годов. Именно он командовал российской эскадрой, летом 1770 года полностью уничтожившей турецкий флот в Чесменской бухте. Это сражение было самым круп-

ным за всю историю парусного флота. Величайшая победа русского флота в Средиземном море! Алексею Григорьевичу было присвоено звание генерал-аншеф, а к фамилии прибавили «Чесменский». К нему пришла мировая слава. В честь него слагались песни, стихи, легенды. Европа была изумлена... Отличился граф и по части всевозможных дипломатических дел, в особенности тайных миссий. Наиболее известная из полобных операций – доставка в Россию Елизаветы Таракановой. Как известно, эта авантюристка выдавала себя за дочь императрицы Елизаветы Петровны, что не могло не вызывать беспокойства Екатерины Алексеевны, занимавшей трон, так скажем, не совсем ле-

Алексей по приказу Екатерины II отправился за Таракановой в Италию. В Ливорно красавец богатырского телосложения смог найти подход к той, что вскружила немало голов. Не устояла коварная обольстительница перед нашим героем. Алексей доставил княжну в Россию, где та была арестована. Точку в каких бы то ни было государственных радениях Алексея Григорьевича поставила кончина Екатерины. Далее последовало вынужденное участие в упомянутом перезахоронении Петра III, а затем — полный отход от дел.

Сметанка, Барс и другие

Алексей не запил, не растерялся, не тронулся умом, как брат Григорий, а задался целью вывести породу лошадей впечатляющего экстерьера. Лошади, пригодные для службы в армии в любых погодных условиях, имеющие красивый резвый ход – вот мечта графа. И у него это получилось. Хотя следует отметить, что подобное занятие было несвойственным для дворянина, а уж тем более – высокопоставленного государственного деятеля. Начиналась жизнь гениального зоотехника...

Лошади всегда интересовали Алексея Орлова. Их разведением он начал заниматься ещё в 60-е годы XVIII века. По велению императрицы нашему герою доставили лучших жеребцов и кобыл со всех дворцовых конных заводов.

Он также использовал трофейных коней, привезённых в Россию после Русскотурецкой войны. Из Турции, Египта и Аравии Орлов получил 30 племенных жеребцов. Вдобавок купил у турецкого султана роскошного арабского скакуна Сметанку. За жеребца он заплатил огромную цену - 60 тысяч рублей серебром! Для сравнения: годовой бюджет государственного коннозаводства в те времена составлял около 25 тысяч рублей. В 1777 году, прожив в России год, Сметанка пал (не выдержал суровой русской зимы), оставив четырёх сыновей и одну дочь. Своё «конно-мужское» дело он сделал... Потомки этого жеребца вошли в историю породы. Вначале граф занимался разведением коней у себя в имении в Воронежской губернии. На Хреновский конный завод они были перевезены в 1776 году. Там и развернулась основная работа по созданию новой породы. Там же и появился орловский рысак, или орловская рысистая, - порода легкоупряжных лошадей с наследственно закреплённой способностью к резвой рыси, не имеющая аналогов в мире. Выведена методом сложного воспроизводительного скрещивания с использованием лучших по тем временам лошадей. Предками орловских рысаков помимо стремительных арабских скакунов были и европейские породы – голландские, датские, английские. От них рысаки графа получили

Родоначальником породы считается Барс I, внук Сметанки, сын голландской кобылы фризской породы. Это был конь серого цвета, большого роста, очень сильный, с пропорциональными частями тела, резво бегавший рысью. Он оказался наиболее близок к задуманному Орловым стандарту. Граф лично ездил на нём — испытывал.

При создании новой породы Орлов больше всего думал о том, чтобы вывести лошадь, способную преодолевать большие расстояния, что в условиях Российской империи было задачей, конечно, первоочередной. Алексей Григорьевич добился цели. Больше двух веков срочную государственную почту в России доставляли на орловских рысаках. В коренники (лошадь в центре тройки) любители быстрой езды всегда старались заполучить орловского рысака. Он бежал рысью, то есть искусственным аллюром, одновременно работая диагонально противоположными ногами. Выведенная графом порода прочно обосновалась в императорских конюшнях. Получилась красивая, спокойная, резвая и сильная лошадь, универсальная. «И в подводу, и под воеводу» - так говорили об орловцах в позапрошлом столетии. Его «романы с лошадьми» продолжались более 30 лет – до конца жизни.

А какие имена он давал своим скакунамлюбимцам! Жеребцов звали: Авиатор, Залетай, Барс, Бис, Богатырь, Кагор, Лебедь, Мужик, Рислинг, Спрут, Танцмейстер, Горностай, Изменщик, Умница.

Мало кто знает, что Орлов прославился не только своими рысаками, но и голубями. Он создал породу почтовых голубей, которые летали из Москвы за 85 км с записками, на которых было указано время вылета. Значит, Орлов вёл отбор птиц по скорости полёта. Он также вывел породу бойцовых гусей, канареек с особым напевом и занимался улучшением овец на просторах Хренового, сам проводил племенной отбор собак и вёл их подробные родословные книги — «студбуки». Удивительно, как в одном человеке совмещались дарования государственного деяте-



Художник Николай Егорович Сверчков (1817—1898). Орлов-Чесменский в санках на Барсе. Орловские рысаки. 1871 г.

ля с выдающимися способностями селекционера, но именно это обусловило его талант в области коневодства. Граф Орлов был новатором, своего рода Петром I российского коневодства.

Гордость России

Первый российский рекорд рысистого бега был зафиксирован в Москве в 1836 году. Его установил орловский рысак Бычок на дистанции три версты, которую преодолел за 5 минут 45 секунд. Международное признание пришло к орловским рысакам в 1900 году, когда на бегах на Венсенском ипподроме во Франции орловцы Питомец и Хвалёный с поразительной лёгкостью обошли представителей доселе непобедимой нормандской породы.

Национальной гордостью России считался рысак Крепыш, «лошадь столетия», как его называли. Беговая карьера Крепыша пришлась на 1907-1913 годы. Публика на него ходила, как на Шаляпина! Он установил рекорды в забегах на милю 3,4 и 4,5 версты. Специалисты считают, что, живи Крепыш в наше время, при современном тренинге он стал бы одним из сильнейших рысаков в мире. Любопытно, что эта лошадь ела только антоновские яблоки и симиренку, только без кожуры и без косточек. Что скажешь – элита! Самый известный орловский рысак советского времени – непобедимый жеребец Пион. Феноменальная лошадь. Сейчас линия Пиона - ведущая в породе. В отличие от Крепыша Пион стал прекрасным производителем. Оставили свой след и другие чемпионы орловской породы - Бокал, Улов, Бравый и, конечно же. гнедой Квадрат. Ему ещё при жизни поставили два бронзовых памятника - один на ВДНХ, другой на территории Московского конного завода. Прожил он более 30 лет, оставив около 600 потомков, проданных в 14 стран мира.

Алексею Григорьевичу мы обязаны и появлением в России ипподромов. Целью их создания было вовсе не устройство игр на скачках, а постоянные тренировки для улучшения беговых качеств лошадей. Орловских рысаков испытывали на резвость и выносливость начиная с трёх лет. Во время соревнований лошади обязаны были продемонстрировать

не только скорость, но и правильность хода. Рысь – непростое дело.

После смерти Алексея Орлова завод унаследовала его дочь Анна, дело графа было продолжено в лице верного помощника Василия Шишкина.

Что было, что есть, что будет

В начале XX века орловские рысаки были чрезвычайно популярны не только в России, но и в Европе. Беда на рысаков свалилась, как нетрудно догадаться, в 1917 году. Породой никто не занимался — существующих лошадей нещадно использовали на полях сражений Гражданской войны, где большая их часть и погибла. По счастью, советская власть довольно быстро вспомнила о замечательной породе — снова началось её системное разведение.

Потом – ещё одна война, потом – Хрущёв, который (кстати, как и Ленин) ненавидел лошадей и едва не уничтожил и племенное, и массовое коневодство.

Потом – 1990-е со своими проблемами. Но в России всегда находились влюблённые в лошадей энтузиасты, которые не позволяли истории прерваться.

В настоящее время в породе существует восемь линий. Хреновский конный завод крупнейший по разведению орловских рысаков – работает до сих пор, так что дело графа Алексея Григорьевича не умерло. И всё же пока рано говорить о том, что орловские рысаки вновь заняли своё место в отечественном коневодстве. Для этого нужно приложить ещё немало усилий. Будем надеяться, что в скором времени лошади орловской породы обретут былую славу. Потому что орловский рысак - это наша жемчужина! Ничего лучшего в коневодстве - да что там, во всём животноводстве! - мы не сделали за всю историю. Вдумайтесь: первый в мире рысак был создан у нас, в России! «Спина лошади – основа государства» – так говорили в Древнем Китае. Пусть спина нашей лошади никогда уже не будет основой государства Российского, но стать орловскому рысаку, если хотите, талисманом возрождения новой России вполне по силам. А талисман надо хранить как зеницу ока.

ПЕЛОВОЙ выставка

«Золотая Нива» — визитная карточка аграрной Кубани!

Крупнейшая в России международная агропромышленная выставка «Золотая Нива» успешно прошла с 26 по 29 мая 2015 г. на территории вытавочного центра возле

г. Усть-Лабинск (Краснодарский край). Этот год стал для выставки юбилейным: лидеры агропромышленной отрасли собрались вместе, чтобы продемонстрировать свои лучшие достижения, в 15-й раз.

Официальное открытие

Юбилей выставки был отмечен на церемонии официального открытия форума, тон которому задало яркое и колоритное выступление Кубанского казачьего хора.

В приветственном адресе, направленном участникам и гостям выставки, министр сельского хозяйства РФ Александр Ткачёв отметил, что «благодаря неравнодушию и чувству ответственности за судьбу родного края, энтузиазму и творческому подходу небольшая выставка сельскохозяйственной техники за 15 лет превратилась в масштабный аграрный форум». То, что «Золотая Нива» заслуженно является визитной карточкой аграрной Кубани, отмечали в своих выступлениях все почётные гости форума: заместитель главы администрации (губернатора) Краснодарского края, министр сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края Андрей Коробка, первый заместитель председателя Законодательного собрания Краснодарского края Иван Петренко, генеральный директор фонда поддержки социальных инициатив «Вольное Дело» Тамара Румянцева, исполняющий обязанности главы муниципального образования Усть-Лабинский район Сергей Батурин, генеральный директор «Управляющей компании Агро-Холдинг Кубань» Антон Уланов.

Участники выставки

В этом году на выставочной площади 60 000 кв. м продемонстрировали свои достижения и успехи 290 компании из 30 регионов России и 15 стран мира. К крупнейшей выставке региона проявили интерес многие мировые производители и их дилеры, среди которых были: ООО «Маскио-Гаспардо-Руссия» ООО «Бизон-Трейд», ООО «Коммерческие автомобили-Группа ГАЗ», ООО ТД «МТЗ-Краснодар», ООО «Агромашхолдинг», ПАО «Червона Зирка», ООО МЗ «Тонар», ЗАО «Агриматко», ООО «Югпром» и мн. др. Владимир Гапон, региональный представитель по ЮФО ООО «Маскио-Гаспардо-

Руссия»: «Мы ни минуты не сомневались, участвовать в этой выставке или не участвовать. Каждый год она приносит положительный эффект. Достаточно техники продаётся прямо с плошадки».

Особо отметим рост технического потенциала российских компаний. На объединённом стенде ассоциации отечественных производителей сельхозтехники «Росагромаш» свою технику представили 18 российских компаний

Мария Ламзина, российская ассоциация производителей сельскохозяйственной техники «Росагромаш»: «Считаю, что представить на одной большой площадке крупнейших российских произволителей сельхозтехники в период такой сложной экономической ситуации для потребителя очень важно. Важно видеть, что российская техника есть, что она качественная, и любые задачи и интересы российских потребителей можно решить за счёт отечественных производителей».

Действительно, техника российских производителей, входящих в ассоциацию «Росагромаш», пользовалась на выставке повышенным вниманием у потребителей

Дмитрий Рябов, заместитель директора по продажам ООО «Краснокамский РМЗ»: «Всё, что мы сюда привезли, мы продали, а также заключили несколько дилерских договоров. Считаю, что наш приезд не напрасен, и в будущем мы намерены развивать присутствие в регионе, в том числе за счёт участия в выставке».

Как отмечали многие участники, снижение количества экспонентов форума не сказалось на его посещаемости. Игорь Камарчев, ЗАО «Техника-Сервис»: «За последние четыре года это самая посещаемая и самая продуктивная выставка на этой плошалке».

Посетители выставки

Выставка вызвала традиционно большой интерес в профессиональной среде. Общее количество зарегистрированных посетителей составило 16 782 человека, 90% этого числа — специалисты различных направлений аграрной отрасли.

Все они ехали со своими задачами и целями, но общий настрой, несмотря на кризис, был положительный.

Владимир Довженко (Ленин-



градский р-н, агроном): «Цели всегда одни – что-то новое увидеть и приобрести то, что необходимо. Я всегда приезжаю на выставку «Золотая Нива» и цели всегда оправдываются!»

Индивидуальные показы и День поля

Большой интерес у посетителей мероприятия вызывали ежедневные индивидуальные показы сельхозтехники, которые проводились на открытой площадке все дни работы выставки. «Человеку, который работает на земле, достаточно один раз увидеть технику в действии, чем много раз полистать красивый буклет, описывающий преимущества этой техники, - комментирует участие в индивидуальных показах региональный представитель компании ООО «Лемкен-Рус» Владимир Бугаев. - Поэтому считаю, что за индивидуальными показами будущее!»

Особое внимание специалистов привлёк демонстрационный по-каз сельхозтехники в действии — День поля «Золотая Нива», организуемый министерством сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края, на котором были продемонстрированы 30 единиц почвообрабатывающей, посевной, уборочной и др. с/х техники от 22 компаний.

Растениеводство

Четвёртый год на выставке демонстрируется не только техника и её возможности, но и растениеводческие продукты (сорта и гибриды зерновых и пропашных культур, а также СЗР и удобрения) и их возможности. Растениеводческие компании показывают всё это на опытных участках. Большие перспективы такого рода показов на выставке видит Олег Ширинян, президент компа-

нии «Соевый комплекс»: «Считаю, что растениеводческий показ является неотъемлемой частью выставки «Золотая Нива», его дополнительным преимуществом. Достаточно посмотреть на известные выставки, которые проводятся в странах Европы и Южной Америки, где обязательно кроме показа техники присутствуют показы семян и СЗР, на которых фирмы-производители демонстрируют свои достижения».

Итоги и перспективы

Экспоненты отметили высокий уровень организации выставки и качественный состав посетителей.

Владимир Степаненко, гене-

ральный директор ООО «Леньковский СельМашЗавод»:
«Мы участвуем во многих выставках России, до восьми в год, есть с чем сравнить, и скажу честно, что это самая масштабная выставка, в которой мы участвовали за последние шесть лет».

Сергей Выпов, заместитель директора ООО «Инагротех»: «Результаты выставки превзошли наши ожидания. Много посетителей из Воронежской, Саратовской областей, ЮФО. Радует, что клиенты начали покупать именно со стенда. В этом году мы продали три единицы техники». Словом, XV международная агропромышленная выставка «Золотая Нива» прошла успешно! Об эффективности работы 290 участников выставки может свидетельствовать тот факт, что по итогам мероприятия было подписано более 500 контрактов и протоколов о намерениях на общую сумму около 1 млрд рублей. Следующая «Золотая Нива» пройдёт на будущий год, в мае 2016 года. Но уже сегодня планируется расширение её тематики, увеличение количества представляемых инноваций и более интенсивное использование полевых возможностей.

000 "АГРО-ТЕХ" производит сельхозтехнику с 2000 года. Уникальные инженерные разработки. Учет передовых технологий. Запчасти и комплектующие. Гарантия и лизинг. Доступные цены.





ОП-22, 2000/2500/4500 л., 22/24 м.

ОП-18, 2000/2500 л., 18 м.

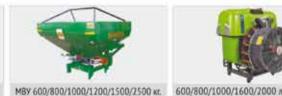




BUFER AGRI, 600/800 л., 10/12 м.

ОН-12, 800 л., 12/15/18 м.







СЕЯЛКА ЗЕРНОВАЯ SK-HM-24, 3.41 м





САДОВАЯ ТЕЛЕЖКА ДЛЯ СБОРА УРОЖАЯ

ВОРОШИТЕЛЬ СЕНА ВСН-3.7, 3.7 м

6PK-5.6, 5.6 M

5ЛП-9, 9 м

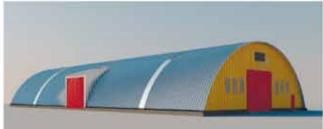
САДОВЫЙ ИЗМЕЛЬЧИТЕЛЬ 2,4 м







Металлические ангары - от 2200 руб/м, навесы - от 1900 руб/м. Тентовые ангары - от 1650 руб/м, навесы - от 1500 руб/м. Овощехранилища с утеплением и монтажом вентиляционной системы.





347939, Россия, Ростовская область, Таганрог, улица Пархоменко, дом 19.

+7 (928) 212-2219, 778-9280 +7 (8634) 32-32-13, 38-80-74

http://agro-teh.su

Охота и рыбалка

Ведёт Николай Александрович Чачуа, nikolai.chachya@mail.ru



Проигранная война

Как председатель с ручьём боролся

ольшой туннель под железной дорогой Элиста -Москва имел для нашего колхоза стратегическое значение. Дело в том, что дорога отделила от основных земель хозяйства шесть овцеводческих точек, оставив только два пути для связи с чабанами: через переезд (дальний путь) и через Большой туннель (ближний). В основном для обеспечения животных кормами и смены чабанов в зимнее слякотное время колхозники пользовались ближним путём. К туннелю вела разбитая, но асфальтированная дорога.

Зловредный источник

Вполне приемлемый путь, если бы не ручей. Прямо под туннелем, между мощными опорами моста, выступала незамерзаюшая зимой ключевая вода. Она поднималась из земной глубины, размывала толстый слой гальки и щебня, превращая их в подвижную, не укатываемую массу, которая легко выносилась колёсами транспорта. В результате на этом месте образовывалась огромная яма, куда «Уазик» председателя колхоза Виктора Васильевича помещался почти полностью. Не говоря уже о гужевых повозках.

Чабаны постоянно жаловались на родник председателю. Тот, человек эмоциональный, нервничал и предпринимал решительные меры. Со временем противостояние источника и председателя стало сродни бесконечной войне. На этом поле битвы один, подрывая колхозное производство. действовал медленно. тихо и, по мнению хозяина колхоза, подло. Другой - нервничая и всегда громко ругаясь. Болельшиками в этом соревновании стали почти все члены колхоза. Специалисты после каждой планёрки, где затрагивался вопрос



о роднике, передавали в народ информацию, как сводку с полей во время уборки. Интересно было наблюдать как Виктор Васильевич, человек неглупый, закусив удила вёл войну со своим невидимым противником. Методы его борьбы не отличались разнообразием. Получив в очередной раз известие о том, что подлый ручей перекрыл дорогу, он бросал все дела и спешил на место происшествия. Долго стоял, скрестив на груди руки, у края глубокой лужи, внутренне раскаляясь, приходя в неис-

После перемирия

Затем срывался с места, мчался в город к друзьям-дорожникам. Выпрашивал дефицитного щебня и лично руководил работами по удушению зловредного источника. Волновался, размахивал

руками, указывал, куда именно трактор лопатой должен подсунуть дозу щебёнки. Убедившись, что ручей надёжно укрыт инертными материалами и укатан колёсами трактора К-700, он ещё долго топтался на том месте, где, по его мнению, было сердце источника, подозрительно посматривая себе под ноги. Потом успокаивался и возврашался к вопросам надоев и настригов. В уверенности в своей полной и окончательной победе над злом, утром он являлся на работу торжественный и спокойный. На планёрке подробно, в красках рассказывал о своём подвиге. Наступало короткое перемирие. Но вскоре всё повторялось. И вновь Виктор Васильевич затевал военные действия. и опять проигрывал свою войну. Первый, кому надоела эта канитель, стал главный агроном колхоза Иван Фёдорович. Еженедельные обсуждения планов по борьбе со зловредным источником вывели его из себя. Он тонко намекнул, что кроме проблемы родника в колхозе есть и другие. Заодно, пытаясь привлечь внимание руководства к подготовке весенне-полевых работ, решительно бросил на стол папку с планами этих самых работ. Демократичный, но измученный бесплодной борьбой и обиженный намёком, председатель немедленно потребовал от агронома изложить свои предложения. Агроном предложил: разрыть источник и выпустить его на свободу. Это позволит воде свободно истекать в прорытое для этой цели русло.

Виктор Васильевич поднял брови и надолго уставился на специалиста. В его взгляде читались печаль, боль и сочувствие само-

му себе: «Господи, с кем приходится работать?» Иван Фёдорович больше предложений не вносил. А война председателя с ручьём продолжалась.

Непобеждённый

...Прошло время. Однажды мы с Джеком решили посетить места моей молодости. Приехали к Большому туннелю. Там обнаружили чудесное явление. Из земли, тихо урча, струилась чистейшая водичка. В струе, сверкая, играли солнечные блики. Сейчас было хорошо вилно, что ключ бил из-под самой опоры, через её камни. Если бы раньше прислушались к умному агроному, выпустили воду на свободу, прорыв русло в сторону от проезда, места хватило бы и для транспорта, и для ручья. Пришлось ему самому пробиваться. Он промыл узенькое русло и по нему устремился вниз, не затрудняя проезд под туннелем. Теперь ручей спускался к небольшому озерцу, раньше бывшему частью речки Орловки. Речка высохла. Осталось только сухое, заросшее колючками русло. А вот здесь ручей сохранил жизнь. Озеро маленькое, но уютное. С камышами по берегам. чистой водой, стайками уток, карасиками, окуньками. На берегу сельские мальчишки с удочками. Посидели с ними. Поговорили. Пацаны с уловом: у каждого на кукане по десятку маленьких карасей. Жаренные на сковородке в муке, они вкусны и полезны. Время от времени над водой пролетали, садились и взлетали кряквы. Их никто не пугал. Лаже постаревший и поумневший Джек, будто чувствуя важность момента, сидел смирно, не вздрагивал, не подскакивал при каждом плеске тихой воды. Вокруг выжженная солнцем степь, горячий ветер. Здесь тихо, прохладно. Только шелест камыша. Давно нет колхоза. Пусты разрушенные кошары. Не достаёт репрессиями ретивый председатель. Только ручей спокойно несёт свою воду, наполняя жизнью маленький оазис в степи, не требуя за свой подвиг ни наград, ни признания. И так сотни, тысячи лет. Подумалось: «Зачем мы стремимся унижать вечную природу ради ежеминутных человеческих потребностей, прихотей? Кто научил нас тому, что, созданную для нас, её надо побеждать? Зачем?» Я смотрел на тихую воду. Мимо, оставляя расширяющийся след из крохотных волн, проплыла по своим делам ондатра. У берега суетился шустрый малёк, спасаясь от таких же мелких полосатых окуньков, застывающих перед каждой атакой.

Узнаю я их по голосам

...Лет пятнадцать назад охотничьи дороги привели меня на озеро Барманцак на границе Калмыкии и Волгоградской области. Одно из цепи Сарпинских озёр. Двадцать пять квадратных километров водной глади. Через него проходят пути миграции водоплавающих птиц. Над озером кружились многотысячные стаи уток. Такого количества живности я не видел нигде за всю охотничью жизнь. А какие дивные охоты здесь случались... Однажды осенью, вдоволь настредявшись на Барманцаке, выбрались на берег к нашей стоянке. Нас много, человек пятнадцать. Но все довольны. Добыча: штук семьдесят жирной утки. Развели костёр. Нагрели воды и принялись обрабатывать живность. Очистили от перьев, выпотрошили, вымыли горячей водой. Половину подвесили на натянутую проволоку, на ветер, остальное – в котёл. В большую коробку от телевизора собрали перья, внутренности. До завтра отнесли коробку метров за сто. Скоро на берег пришла тёплая ночь, и сварилась густая лапша.

Скоро на берег пришла тёплая ночь, и сварилась густая лапша. Сели за стол. Началось то, что я больше всего люблю на охоте: длинные вечерние посиделки под тусклым светом лампочки, с разговорами, байками, анекдотами. Лапша получилась удалая: густая, пахучая, жирная. Горка парующих на подступающем от воды прохладном воздухе утиных тушек постепенно уменьшалась.

Разговоры стихали. Уставшие охотники расползались по палаткам. Влезали в тёплые спальники, засыпали. Вскоре по берегу покатились раскаты храпа. Скрытый в темноте и палатках народ на разные голоса пугал темноту то мощными взрывами, то попискиванием и жалобными всхлипами. Я редко меняю партнёров по охоте, поэтому узнаю всех по голосу. Знаю, что тот, кто громче всех храпит ночью, утром будет больше всех возмущаться, что ему не дали выспаться. В темноте улыбаюсь грядущим утренним разборкам.

Звериный пир

Вдруг в наш многоголосый хор стали вплетаться голоса совсем другой тональности — не человеческие. Джек, сидящий у моих ног, насторожился. Со стороны, куда мы отнесли коробку, всё громче слышались лай, писк, хрюканье, подвывания, звуки

возни, треск рвущегося картона. Взяв фонарь, я посадил на поводок Джека и пошёл на звуки. Метров через сорок остановился. Джек рвался с поводка. Включаю фонарь. Луч выхватил из темноты странную компанию: застывшие в неподвижных позах лисы, енотовидные собаки. Поводил лучом по сторонам. Изумился: «Да сколько же их здесь?» Постояв, звери засуетились: в свете мелькали быстрые рыжие фигурки, обгоняющие семенящих, жирных, коротконогих енотов. Джек поводком чуть не оторвал мне руку. Но пускать его нельзя. К этой компании вполне могли примкнуть и волки. Кстати, вспомнив о волках, я потащил сопротивляющуюся собаку назад, постоянно освещая путь и всю округу длинным лучом фо-

Утром я рассказал, как ночью без оружия ходил на звериный пир. Посмеялись, не поверили. Мы опять пошли к звериной столовой и опять удивились. На месте, где стояла коробка, не было ничего. От неё не осталось ни следа. Даже перьев не было. Пропитанный кровью картон – и тот съели.

За что нам мстит природа?

Сейчас озера Барманцак уже нет. Пустая мёртвая балка. А ведь озеро было местом ожесточённейших боев в раскалённом июле 1942 года. Через безлесную обезвоженную степь немцы рвались к Сталинграду, к Волге, к бакинской нефти. Здесь погибло много советских солдат. Мы любим говорить высокие слова о любви к Родине. А за что положили свои головы те солдаты? Может быть не только за Сталинград, но и за этот кусочек нашей земли, воды. А как мы им распорядились? Википедия сообщает, что озеро образовалось семь-восемь тысяч лет назад. Восемьдесят веков было, а двадцати лет не продержалось. Я обзвонил всех своих знакомых в Малых Дербетах, выясняя причину гибели озера. Звонил и в администрацию села. Никто не смог мне ничего толком объяснить.

Да никого это сильно не волнует: нет и нет. Мелеет Волга, стремительно теряет воду могучий Маньич-Гудило. Что происходит? За что нам мстит природа? Думаю, за то, что мы слишком рьяно вмешивались в регулирование движения природных водных потоков.



Ауыл шаруашылығы көрмелері

KazFarm-2015

Выставки сельского хозяйства **Exhibitions of Agriculture**





ШАКЫРУ • ПРИГЛАШЕНИЕ



27-29 октябрь 2015

Официальная церемония открытия- 27 октября в 11:00 The Official opening ceremony- 27 October 11:00

Көрменің жұмыс уақыты: Время работы выставки: 10:00-18:00 27-казан 10:00-18:00 28-қазан

10:00-16:00

10.00-18.00 27 октября 28 октября 10:00-18:00

29 октября

Opening hours: 27 October 10:00-18:00 28 October 10:00-18:00 10:00-16:00 29 October 10:00-16:00

Company Name

Stand Nº:

Стенд №:



Ұйымдастырушы/ Организатор/ Organizer:



г. Алматы, тел./факс: +7 (727) 391-11-42, 327-24-65

327-24-66

Г. Астана, тел./факс: +7 (7172) 27-84-98 www.expogroup.kz info@expogroup.kz, kazagro@expogroup.kz











EXPOFORUM

XXIV МЕЖДУНАРОДНАЯ АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА-ЯРМАРКА

САНКТ-ПЕТЕРБУРГ • ЛЕНЭКСПО

25-28
ABIYCTA 2015

559 участников

14 150 специалистов апк

49 РЕГИОНОВ

19 CTPAH

ЯРМАРКА 22-30АВГУСТА 2015

52 456 кв. м

117 307 посетителей

535 ФЕРМЕРСКИХ (КРЕСТЬЯНСКИХ)

импортозамещение •

ТЕХНИКА. ТЕХНОЛОГИИ. ОБОРУДОВАНИЕ •

РАЗВИТИЕ СЕЛЕКЦИОННЫХ СТАНЦИЙ • И ПЛЕМЕННЫХ ХОЗЯЙСТВ

новое 2015

- ЖИВОТНОВОДСТВО. КОРМА. ВЕТЕРИНАРИЯ
- РАСТЕНИЕВОДСТВО ЗАЩИЩЕННОГО ГРУНТА
- УДОБРЕНИЯ
- РЫБОВОДСТВО





BK «ЛЕНЭКСПО», СПб, Большой пр. В. О., 103 тел. +7 (812) 240 40 40, доб. 231, 234, 235, 188, 254 farmer@expoforum.ru

www.agrorus.expoforum.ru

0+

24-27 ноября 2015

Россия | Краснодар ВКК «Экспоград Юг» yugagro.org

22-я Международная агропромышленная ВЫСТавка















+7 (861) 200-12-38, 200-12-34 ugagro@krasnodarexpo.ru





















16-19 сентября



Выставка «Ростов Гостеприимный» - это

новинки продуктовой отрасли и отличная возможность приобретения самых качественных продуктов отечественных производителей!



В течение всех дней выставки ВКУСНЫЕ ДЕГУСТАЦИИ!



пр. М. Нагибина, 30. Тел. (863) 268-77-68 WWW.VERTOLEXPO.RU

ОПТ И РОЗНИЦА

Опыт защиты озимой пшеницы инсектицидным протравителем СИДОПРИД, ТС (600 г/л имидаклоприда)

зимая пшеница — основная зерновая продовольственная культура в России. Ежегодно этой культурой в стране засевается более 12 млн га. Перед сельскохозяйственным производством основной задачей остаётся неуклонное повышение её урожайности, что тесно связано с повышением культуры земледелия и в значительной мере обеспечивается внедрением интенсивных специализированных технологий и совершенствованием защитных мероприятий от вредителей.

По расчётам отделения защиты растений РАСХН в России потери урожая от вредных организмов достигают 100-110 млн тонн в пересчете на зерно на сум-

му порядка 12-15 млрд долларов США (В.А.Захаренко, 1997, 2001).

Основные площади озимой пшеницы расположены в Центральном Черноземье (более 2 млн га), Ростовской области (2 млн га), Ставропольском крае (1,7 млн га), Краснодарском крае (1,4 млн га), Волгоградской области (1 млн га).

Большой вред посевам озимой пшеницы на юге страны наносит обыкновенная хлебная жужелица. На территории Российской Федерации хлебная жужелица распространена в Северо-Кавказском и Южном федеральных округах. Очаговый характер распространения - в Центральном федеральном округе. Наибольшее распространение - в Ростовской области, Краснодарском и Ставропольском краях. Хлебная жужелица наиболее сильно вредит в районах интенсивного возделывания озимой пшеницы (особенно при бессменных посевах этой культуры). Основной вред причиняют личинки, на всходах озимых они обгрызают паренхиму листа, поврежденные растения практически всегда погибают.

Кроме того, посевам озимой пшеницы на ранних стадиях её развития вредят

также злаковые мухи. Это большая группа внутристеблевых вредителей, наиболее распространёнными из которых являются гессенская, шведская, черная пшеничная мухи и опомиза пшеничная.

Распространены злаковые мухи практически во всех регионах возделывания озимых и яровых зерновых культур, причём с каждым годом ситуация с ними обостряется. Накопился большой запас злаковых мух, особенно на полях, где используется нулевая и минимальная обработка почвы без оборота пласта, и высеваются зерновые колосовые культуры по зерновым предшественникам. Особенно возросла численность пшеничной и шведской мух.

Пшеничная муха из второстепенного вредителя по численности и вредоносности почти повсеместно превратилась в доминирующий вид среди скрытостеблевых вредителей. Ежегодно пшеничная муха повреждает до 30-70% стеблей озимой и до 90% яровой пшеницы при высоком, особенно в засушливых условиях, коэффициенте гибели повреждённых растений. Особенно вредит в Самарской, Ростовской, Волгоградской, Воронежской областях, Краснодарском и Ставропольском краях, Поволжье и Приуралье.

Так, в ряде районов Ростовской области фиксировалась повреждённость главных стеблей озимой пшеницы пшеничной мухой до 50%, в Саратовской области — заселённость шведскими мухами до 30%, повреждённость продуктивных стеблей до 40%.

Результатом вредоносной деятельности злаковых мух является изреживание посевов и снижение их продуктивности. Наиболее уязвимой фазой для повреждения растений этими вредителями является период всходов-кущения.

В связи с вышесказанным в системах защиты зерновых культур большое значение придаётся мероприятиям, направленным на снижение численности описанных вредителей. Общими, вне зависимости от специфики зерновых культур и вида вредителей, являют-

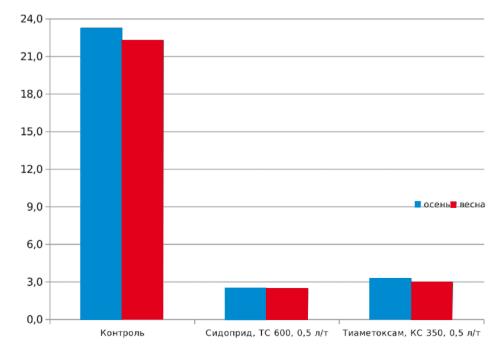


Рис 1. Численность хлебной жужелицы (шт./м²), Ростовская область, Сальский район



ся профилактические, организационно-хозяйственные и агротехнические мероприятия.

Однако самым эффективным методом борьбы на сегодняшний день всётаки остаётся химический, и здесь есть два подхода к защите пшеницы.

Это, во-первых, опрыскивание посевов озимой пшеницы в фазах всходов — кущения при численности, превышающей экономический порог вредоносности, инсектицидами. На российском рынке доступно большое количество препаратов для этих целей на основе действующих веществ из химических классов фосфорорганических соединений, пиретроидов и неоникотиноидов.

Однако нужно помнить, что применение пиретроидов будет менее эффективно из-за их контактного действия, предпочтительны фосфорорганические и неоникотиноидные препараты.

Кроме того, если в случае жужелицы системное действие инсектицида даёт эффект, то своеобразие биологии злаковых мух, связанное с непродолжительным периодом откладки яиц и скрытым образом жизни личинок, ограничивает использование инсектицидов для борьбы с ними. Вредоносна личинка мух, которая живет скрытно. В большинстве случаев обработки препаратами по вегетации на этой стадии развития вредителя малоэффективны.

И здесь есть другой инструмент – применение инсектицидного протравителя. В ассортименте препаратов есть неоникотиноиды на основе тиаметоксама и имидаклоприда, зарегистрированные для обработки семян.

Благодаря наличию системной активности эти препараты позволяют надежно защищать растения от личинок злаковых мух. Как показывают результаты регистрационных испытаний, которые проводились во всех основных регионах, препараты снижают численность личинок шведских и пшеничной мух на 76-100%, а повреждённость продуктив-

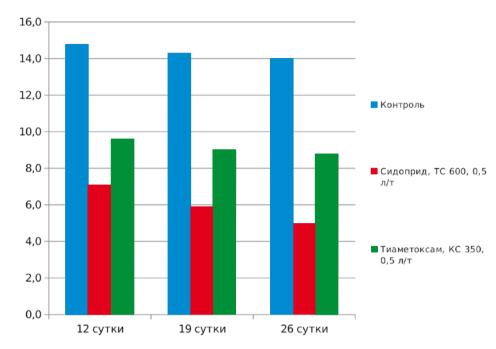


Рис 2. Численность пшеничной мухи (шт./1 м рядка) Ростовская область, Сальский район

ных стеблей — на 79-95,8%.

Установлено также, что одновременно данные протравители на 86-100% снижают численность и хлебной жужелицы. Важно также, что при данном способе внесения (протравливание семян) инсектициды безопасны для энтомофагов злаковых мух и других видов вредителей. Это повышает защитный эффект от проведённых обработок.

В 2015 году к обороту на территории Российской Федерации допущен инсектицидный протравитель СИДОПРИД, ТС (600 г/л имидаклоприда), производящийся и поставляющийся концерном АДАМА АГРИКАЛЧАРАЛ СОЛЮШЕНС Лтд (сменивший название Мактешим Аган Индастриз Лтд).

Результаты исследования ГНУ ВИЗР на биологическую эффективность и безопасность данного препарата показали, что обработка им семян пшеницы и ячменя приводит к снижению численности хлебной жужелицы, злаковых мух и полосатой хлебной блошки ниже экономического порога вредоносности и обеспечивает защиту посевов в течение наиболее уязвимого для развития растений периода — от всходов до кущения.

В борьбе с хлебной жужелицей биологическую эффективность определяли по снижению численности личинок и повреждённости растений относительно контроля.

Средняя численность хлебной жужелицы на 1 M^2 в контроле составляла осенью 23,3 личинок 1-2-го возраста, весной — 22,3 личинки 2-3-го возраста.

Применение инсектицида **СИДОПРИД**, **ТС** (600 г/л) снижало численность ли-

чинок осенью на 89,3%, весной – на 88,8%, (и ниже экономического порога вредоносности), что привело к снижению повреждённости растений на 86,0% и 85,9% соответственно. Эталон (тиаметоксам, 350 г/л) снижал численность личинок осенью на 86,0%, весной – на 86,6%, повреждённость растений – на 79,4% и 83,1% (рис.1).

В борьбе с пшеничной мухой биологическую эффективность определяли по снижению численности личинок и повреждённости центрального стебля относительно контроля. Среднее число вредителя на метр погонный рядка на 12-19-26 сутки после появления повреждений составляло в контроле 14,8-14,3-14,0 личинок, на делянках с Сидоприд, ТС (600 г/л) — 7,1-5,9-5,0 личинок, в эталонном варианте 9,6-9,0-8,8 личинок.



ООО «АДАМА РУС», российское представительство производителя данного препарата,

(ООО «МАРУС» до смены названия концерна) совместно с партнерамидистрибьюторами готово к приему и выполнению заявок на поставку инсектицидного протравителя СИДОПРИД, ТС (600 г/л).

