

Деловой

КРЕСТЬЯНИН

Издательский дом «Крестьянин». www.krestianin.ru

№ 7
4 июля
2016



УСЛУГИ ПО УБОРКЕ УРОЖАЯ:
комбайны John Deere S690
зерновые культуры • лен • соя •
рапс • кукуруза • подсолнечник и др.

УСЛУГИ ПО ОБРАБОТКЕ ПОЧВЫ:
пахота, глубокорыхление,
дискование, культивация,
опрыскивание, сев.

АГРО-РИТМ
группа компаний
www.agroritm.ru

Ростовская область,
Егорлыкский район
E-mail: agroritm@mail.ru
www.agroritm.ru

Отдел продаж 8-929-815-5-000
Директор 8-928-140-6-000
Гл.бухгалтер 8-928-194-5-888
Факс 8 (863) 70-45-119



Решёта УВР – лучший выбор лучших аграриев

Оригинал только у нас!

стр. 8-9

- ✓ Разработка, производство и реализация Универсальных Высокопроизводительных Решёт для зерноуборочной техники российского и импортного производства.
- ✓ Оказание услуг по установке и оптимизации настроек зерноуборочных комбайнов на более эффективную работу с использованием решёт УВР по методике, разработанной компанией «Евросибагро».

Цель работы компании – донести информацию до каждого сельхозпроизводителя об инновационных товарах и технологиях, при использовании которых зерноуборочная техника должна работать высокоэффективно, получая при уборке урожая максимальную прибыль.

ПРЕИМУЩЕСТВА РЕШЁТ УВР:

- | | |
|---|--|
| <ul style="list-style-type: none"> - увеличение производительности комбайна - сокращение потерь зерна - улучшение качества зерна - улучшение качества семян | <ul style="list-style-type: none"> - подходят для всех комбайнов - отечественного и импортного производства - используются для уборки всех сельскохозяйственных культур |
|---|--|



ООО «ТПК «Евросибагро». РФ, 644018, г. Омск, ул. 5-я Кордная, 65а
тел.: +7 (3812) 51-88-58, 58-08-14, 58-08-22; e-mail: evrosibagro@gmail.com



ИСКУССТВО БЫТЬ УНИКАЛЬНЫМ...

ООО «АЛМАЗСЕЛЬМАШ». Ростовская обл., г. Миллерово,
 тел./факс: 8 (86385) 3-90-51,
 тел.: 8-961-439-10-40, 8-905-428-92-55
 e-mail: info@almazselmash.ru



- высококачественный посевной материал;
- повышение урожайности до 30-35%;
- очистка всех с/х культур;
- простота конструкции;
- экономичность в эксплуатации;
- 100% очистка пшеницы, ячменя и других с/х культур от овсюга;
- широкий модельный ряд (производительность 2, 4, 5, 10, 20, 30, 40, 50, 70, 100 т/ч.);
- универсальность использования – от складского помещения – до элеватора;
- сепарация по всхожести и энергии прорастания семян зерновых, от мелкосемянных (рапс, мак) до крупнобобовых (горох, соя, кукуруза), а также несколько видов многолетних трав.



www.almazselmash.ru

Основные технические характеристики сепарирующих машин «Алмаз»

Модель	МС-4/2	МС-10/5	МС-20/10	МС-40/20	МС-50/30	МС-70/50
Производительность при подготовке товарного зерна	4 т/ч	10 т/ч	20 т/ч	40 т/ч	50 т/ч	100 т/ч
Производительность на посевном материале	2 т/ч	5 т/ч	10 т/ч	20 т/ч	30 т/ч	70 т/ч
Потребление электроэнергии	2,2 кВт/час	4,25 кВт/час	7,75 кВт/час	11,25 кВт/час	15,25 кВт/час	37,25 кВт/час
Масса	150 кг	350 кг	570 кг	800 кг	1100 кг	1450 кг



Дисковые бороны на выгодных условиях



данная техника выпускается под брендом Ростсельмаш

Тандемные дисковые бороны серия DX



ширина захвата



производительность



глубина обработки



диаметр дисков



толщина дисков

- Рабочая ширина захвата 8,8/9,7/10,8
- Производительность за 1 час основного времени (при рабочей скорости 10 км/ч) до 10,8 га/ч
- Глубина обработки от 7 до 18 см
- Масса на 1 м захвата 850 кг

Офсетные дисковые бороны серия DV



ширина захвата



производительность



глубина обработки



диаметр дисков



толщина дисков

- Рабочая ширина захвата 4,3/6 м
- Производительность за 1 час основного времени (при рабочей скорости 10 км/ч) от 4,3 до 6 га/ч
- Масса на 1 метр захвата до 1561 кг
- Глубина отработки до 20 см



Субсидия 25%
Постановление Правительства РФ
от 27 декабря 2012 г. №1432



открытое акционерное общество
РОСАГРОЛИЗИНГ



РоссельхозБанк

ООО "Группа ТЕХНОКОМ" -
официальный партнер в ЮФО
8-800-100-25-02 (звонок по России бесплатный)
www.technocom-ug.ru

ROSTSELMASH

Наша работа - ваш успех!



ПОСТАВКА МИНЕРАЛЬНЫХ УДОБРЕНИЙ

ГАРАНТИРОВАННОЕ КАЧЕСТВО ПО ОПТИМАЛЬНЫМ ЦЕНАМ

Бесплатный звонок в ООО «Балтийская АгроХимия» из любой точки России 8-800-775-10-57

Тел./факс: (812) 292-69-62, 292-69-61

моб. тел. для связи с генеральным директором ООО «Балтийская АгроХимия»

Федюшкиной Натальей Сергеевной

сайт www.baltiyskaya-agrohimiya.tiu.ru e-mail: baltagrohim@mail.ru

«ВЫСОЧАЙШАЯ ТОЧНОСТЬ В ЗАЩИТЕ

РАСТЕНИЙ – ЭТО ВЕЛЕНИЕ МОЕГО СЕРДЦА.»

ТЕО ЛЕЕБ



www.horsch.com

Leeb PT 280 ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ, ЭФФЕКТИВНОСТЬ, ТОЧНОСТЬ

- Рабочая скорость до 30 км/ч
- Рабочий бак 8000 л
- Ширина захвата до 36 м
- Автоматическая система ведения штанги BoomControl

ООО «ХОРШ Русь»

399921 Липецкая обл.

Чаплыгинский район п.Рощинский

Тел.: + 7 474 75 2 53 40 · Факс: + 7 474 75 2 53 41

E-mail: horsch.rus@horsch.com

HORSCH

С любовью к земле

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИКА

Драйвер роста — экспортный спрос.....10
Кукуруза становится соперницей пшеницы

ФЕРМЕРСКОЕ СООБЩЕСТВО

Писк вместо голоса14
Затянувшийся кризис в Ростовской АККОР оставил без рупора тысячи фермеров

РАСТЕНИЕВОДСТВО

Охота за влагой.....16
Как получать достойные урожаи в засушливых условиях

ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

Облегчён доступ к «упрощёнке».....22
Консультации Николая Кана

ЖИВОТНОВОДСТВО

Пол зависит от веса.....26
Опыт выращивания чистопородных кроликов

КРЕСТЬЯНОВЕДЕНИЕ

«Я стал убеждённым почвоведом».....32
Очерк о «птенце из гнезда Докучаева» Сергея Захарове

ОХОТА И РЫБАЛКА

Характер у Бормана нордический.....34
У ставропольских охотников популярными становятся немецкие легавые — курцхаары

Рекорд уже не бедствие

В нынешнем сезоне производство пшеницы в России может достигнуть рекордного показателя — 64 млн тонн. Таков прогноз генерального директора Института конъюнктуры аграрного рынка Дмитрия Рылько, недавно побывавшего в Ростове-на-Дону. При этом, сообщил журналистам Дмитрий Николаевич, Ростовская область, Ставрополье, а, возможно, и Кубань побьют свои прошлогодние рекорды по валовому намоту зерна. К сказанному стоит добавить, что по экспорту пшеницы Россия уже вышла на первое место в мире. Одна наша страна сегодня поставляет на внешний рынок лишь немногим меньше, чем Евросоюз, объединяющий 28 стран (24 млн тонн и 30 млн тонн соответственно).

Похоже, рекорды в растениеводстве становятся для отечественного агробизнеса едва ли не нормой. Но в отличие от прежних времён они в последние два года уже не воспринимаются как стихийное бедствие. Высокий намот больше не связывают с неизбежным обрушением цен на зерно. Напротив, аграрный сектор, в отличие от большинства секторов российской экономики, придавленных кризисом, чувствует себя уверенно и активно инвестирует заработанное в развитие. Это показали результаты опроса, проведённого в апреле-мае нынешнего года ВЦИОМ по заказу компании «Сингента».

Для телефонного интервью были выбраны руководители 100 ведущих сельхозпредприятий, имеющих площади сельхозугодий от 2,5 тыс. га до 70 тыс. га и расположенных в 32 регионах России. «Сингента» решила с помощью этого опроса вывести индекс развития российских сельхозкомпаний. Аграриев, занятых в среднем и крупном бизнесе, спрашивали о степени уверенности и оптимистичности. О полученных результатах зашла речь на встрече за «круглым столом» в Ростове с участием ведущих аграрных экспертов и журналистов.

Выяснилось, что прошедший, 2015 год опрошенные аграрии считают самым удачным за пятилетие. Большинство сельхозпроизводителей стремятся использовать благоприятные тенденции на рынке для расширения посевных площадей, наращивания объёмов производства через покупку элитных семян, эффективных средств защиты растений, через обновление парка сельхозмашин, освоение передовых технологий.

Дмитрий Рылько, комментируя эти результаты, назвал их схожими с наблюдениями аналитиков ИКАР. Он спрогнозировал в нынешнем году темп роста аграрного производства в стране на уровне 3%, то есть повторение прошлогоднего впечатляющего показателя. Доля сельхозпродукции в ВВП страны достигла 4,4%, что Рылько считает отличным значением, ибо такую же долю занимает Рособоронэкспорт, пользующийся более существенной поддержкой государства. Если взглянуть на регионы, то самое выгодное положение у крестьян юга России, где, по словам эксперта, сейчас фиксируется рекордная маржа.

Агробизнес в России, в отличие от Франции, Германии, США, стал сегодня высокорентабельным. Произошло это по ряду причин, в числе которых Дмитрий Рылько назвал девальвацию рубля. Участвовавший во встрече председатель СПК-колхоза «50 лет Октября» Неклиновского района Ростовской области Сергей Сухомлинов подтвердил тенденцию роста рентабельности на примере своего хозяйства, которое хорошими темпами развивается и даже держит на депозите в банке по 50 млн рублей про запас.

Результаты опроса — недвусмысленный сигнал для «Сингенты» к дальнейшему освоению российского рынка. Как сказал директор компании по странам СНГ Александр Берковский, в этом году «Сингента» выделила на научные исследования в России 1 млрд рублей. Для наших аграриев это тоже сигнал: наступил благоприятный момент для повышения конкурентоспособности и устойчивости сельхозбизнеса. Этим шансом грех не воспользоваться.

Николай ГРИТЧИН

Деловой

крестьянин

Учредитель: ЗАО «Издательский дом «Крестьянин»
Главный редактор Гритчин Николай Васильевич
Выпуск № 7. Номер подписан по графику
30.06.2016 г. в 16.00, фактически 30.06.2016 г. в 16.00. Выход в свет 4 июля 2016 г.
Индекс 79386. Тираж 10 000 экз. Заказ №
Цена свободная.
Адрес редакции и издателя: 344018, г. Ростов-на-Дону, пр. Буденновский, 80, оф. 901,
тел.: 8 (863) 282-83-13, e-mail: dk@krestianin.ru

Журнал отпечатан в типографии ИП Истратов С. В. (Lucky Pack), г. Ростов-на-Дону, ул. Мечникова, 112. Объём 12 печатных листов. Номер набран и сверстан в компьютерном центре «Крестьянин». Журнал зарегистрирован Федеральной службой по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия. Рег. номер ПИ № ФС77-27283 от 22 февраля 2007 г.

16+

Как подать объявление в журнале «Деловой крестьянин»

1. Разборчивым почерком напишите текст объявления. Укажите контактный телефон.
2. Квитанцию почтового перевода об оплате и текст объявления пришлите по почте: **ул. Города Волос, 6, г. Ростов н/Д, 344000, ЗАО ИД «Крестьянин».**

Реквизиты ЗАО ИД «Крестьянин»:
р/с 40702810800000000935 в ОАО КБ «Центр-инвест» г. Ростова-на-Дону, БИК 046015762, к/с 30101810100000000762, ИНН 6162004360 КПП 616501001



Безвирусные яблони Ставрополя

Первый в России питомник безвирусного посадочного материала, расположенный в Минераловодском районе Ставрополя, предстоящей осенью предложит покупателям 360 тыс. безвирусных деревьев яблонь карликового подвоя М 9. Как сообщили в минсельхозе края, покупателями этой продукции будут предприятия, занимающиеся интенсивным садоводством. Раньше они покупали посадочный материал за границей, но из-за санкций этот канал оказался ограничен. И поскольку в России крупных питомников по выращиванию саженцев высокого качества пока нет, отечественные садоводческие предприятия оказались в затруднительном положении. С появлением два года назад на территории Ставрополя промышленного питомника ситуация должна измениться в лучшую сторону.

Всего в питомнике сегодня насчитывается 1,5 млн саженцев.

— 400 тысяч саженцев яблони среднерослого подвоя М 106 к реализации для простого населения будут готовы лишь в следующем году. Это будет абсолютно здоровый и сильный посадочный материал, который даст высокий урожай, — рассказал заместитель гендиректора по питомниководству ООО «Плодообъединение «Сады Ставрополя»» (на базе которого создан питомник) Дмитрий Шепелев.

В ближайшие годы компания планирует расширить питомник для безвирусного посадочного материала с нынешних 70 га до 300 га.

На Кубани хотят создать туроператора по агротуризму

Для дальнейшего развития агротуризма краю необходим единый туроператор, который бы занимался продвижением именно услуг сельского туризма. Такую идею высказал губернатор Вениамин Кондратьев при посещении выставки-ярмарки «Агротур-2016» в Краснодаре, где свои возможности представили рыболовецкие и охотничьи базы, частные винодельни и крупные центры винного туризма, а также фермерские хозяйства — всего более 60 объектов сельского туризма. По словам главы региона, на которые ссылается его пресс-служба, один из вариантов решения вопроса — объединить всех представителей агротуризма в крае в ассоциацию и на основе мнения самих сельхозпредпринимателей создать специализированного туроператора.

— Все участники агротуризма должны почувствовать, что на этом направлении можно

зарабатывать, тогда и уговаривать их заниматься сельским туризмом не придется, — уверен губернатор.

В рамках мероприятия руководители края вручили почётные дипломы победителям регионального конкурса «Лучший объект сельского (аграрного) туризма в Краснодарском крае в 2015 году». Кстати, в минувшем году объекты агротуризма Краснодарского края посетило полмиллиона человек.



Плодородие упало — землю изъять

В ходе предуборочного совещания в Краснодарском крае особое внимание уделили вопросам севооборота, сообщили в администрации региона. Проблему обозначил губернатор Вениамин Кондратьев. Он отметил, из-за того, что некоторые хозяйства не соблюдают севооборот, плодородие почв падает из года в год.

— Ежегодно теряется гумус — 3,2 килограмма с гектара. А именно он контролирует водный, воздушный и питательный режим растений. Без него почва превращается в бетон. Минеральными удобрениями гумус восстановить невозможно, можно только приостановить его потерю. Необходимы органические удобрения, для этого нужно соблюдать севооборот, — прокомментировала Валентина Василько, профессор кафедры общего и орошаемого земледелия КубГАУ.

В ходе совещания было объявлено, что краевой минсельхоз вышел с законодательной инициативой о включении в региональный закон о плодородии земель нормы о наличии в структуре посевных площадей хозяйств не менее 10% многолетних бобовых культур.

— Одной из проблем края является бездумное наращивание посевов зерновой кукурузы. С 2012 года площадь, занятая под эту однолетнюю культуру, увеличилась на 200 тыс. га, а под многолетними травами, наоборот, уменьшилась. Земля не успевает отдохнуть и истощается. В результате площадь под многолетними травами составляет не более 4%, — объяснил необходимость поправок в закон вице-губернатор по АПК Андрей Коробка.

Он отметил, что Госдумой во втором чтении рассматривается законопроект, предусматривающий расторжение договоров аренды и изъятие из собственности сельхозземли при несоответствующем её содержанию.

Вениамин Кондратьев предложил, в свою очередь, принять соответствующую норму на краевом уровне.

— Если земля в ненадлежащем качестве и почвенное плодородие падает, будем изымать её у аграриев, а договор аренды расторгать. Пусть землёй занимается тот, кто сможет сохранить её для последующего поколе-

ния, а не пустыней оставить, — подчеркнул губернатор.

Также глава региона поручил включить в проект закона норму о внесении не менее 5 тонн органических удобрений на гектар, чтобы земля была максимально защищена.



К покупателю — без посредников

За год работы реконструированный Центральный рынок города Воронежа заметно расширил ассортимент товаров местных сельхозпроизводителей. На это обратил внимание губернатор Алексей Гордеев при посещении объекта. Например, «Народный магазин рынка», как сообщили в администрации области, увеличил не только торговые площади, но и перечень реализуемой продукции. Сегодня здесь можно приобрести крупу, муку, сахар, растительное масло, овощи, фрукты, консервы и другие товары от воронежских производителей — всего более 550 наименований! По словам председателя СПОК «Сельскохозяйственный региональный кооперативный рынок «Центральный»» Александра Светланова, за счёт минимальной наценки цены в «Народном магазине» на 25-30% ниже цен в популярных в Воронеже торговых сетях. Ежедневно магазин посещают около 900 покупателей.

В здании рынка расположены молочный цех и небольшая пекарня — собственное производство кооператива. В ближайших планах кооператива — наладить здесь производство колбасных изделий и копчение рыбы, а также открыть детскую молочную кухню.

Известный в области производитель говядины — ГК «Заречное» — открыл на рынке мясной бутик, а также небольшое уличное кафе, где поначалу готовили бургеры и жарили стейки из мраморной говядины. Кафе настолько понравилось воронежцам, что недавно «Заречное» открыло здесь уже ресторан, призванный сделать качественную говядину действительно доступной и познакомить с ней как можно больше горожан и гостей Воронежа.

— Сейчас рынок современный, но его смысл не в том, что здесь хорошие стены и работает эскалатор, а в том, что мы сделали цепочку «производитель — переработчик — покупатель» как можно короче, и рынок находится в руках кооператива местных производителей продукции, — подчеркнул Алексей Гордеев. — Рынок развивается, у администрации есть планы создания отдельных, как сейчас модно говорить, бутиков наших известных производителей, например компании «Молвест», которая производит одну из самых качественных продукции в стране, или производителей колбас.

Решёта УВР — лучший выбор лучших аграриев

Необходимо делать то, что ещё никто не делал. Только так можно добиться успеха, только так можно сохранить лидерство.

Потери зерна на полях — это колоссальные финансовые убытки, которые неизбежно несут все сельхозпроизводители (хлеборобы). Это так называемые постоянные издержки производства, с которыми все давно смирились. Даже при использовании модернизированной техники потери достигают от 240 до 350 кг/га в зависимости от модели комбайна и уровня подготовки комбайнера. А это убытки на миллионы и миллионы рублей.

Понимая существующие в сельском хозяйстве проблемы и непременно стараясь решить их, инженеры компании «Евросибagro» во главе с Леонидом Александровичем Клаузером начали исследовательскую работу с единственной целью — сократить потери зерна при уборке урожая. Изыскания специалистов показали, что главная причина этого кроется в конструктивной особенности строения решётных станов, создающих турбулентность и затухание потока воздуха, и в их настройке. Обе проблемы оказались решаемы.

Для улучшения аэродинамических свойств решёт инженеры разработали новый тип конструкции гребёнки. На юбках гребёнки были сделаны особые просечки, образующие воздушные каналы, а также соломоотбойные пальцы. В результате если раньше поток воздуха на входе в решётах составлял 17-18 м/с, а на выходе — 2-3 м/с, то теперь все изменилось — на входе в решётах поток воздуха стал двигаться со скоростью 22 м/сек, на выходе 12-15 м/сек. В результате соломенная масса стала удаляться из отсека быстрее, зерно без лишнего повреждения и потерь уходит в бункер, а сам процесс уборки практически перестал зависеть от погоды. Решёта, изготовленные с новыми гребёнками позволили сепарировать зерна в 2-2,5 раза больше за единицу времени, чем штатные решёта. Так появились универсальные высокопроизводительные решёта (УВР).

Создание решёт УВР — это создание инновационного продукта. Решёта УВР — это оптимальное на сегодня техническое решение проблемы качественной уборки урожая, обеспечивающее превосходство над штатными решётами по всем показателям. Решёта УВР позволяют убирать все сорта зерновых, травянистых, мелкосемянных, масличных культур.

Решёта УВР полностью адаптированы для всех видов российской и зарубежной зерноуборочной техники. Они сконструированы таким образом, чтобы ими легко можно было заменить аналогичное штатное оборудование на любом



комбайне. Сегодня компания «Евросибagro» серийно выпускает решёта для всех российских комбайнов, таких как «Вектор», «Енисей», «Нива», «Акрос», белорусской линейки комбайнов КЗС. Это основные модели, которые продаются на российском рынке. Успешно показали себя решёта УВР при установке на зарубежную технику: Class, Case, John Deere, New Holland и многие другие комбайны. Обладатели импортных комбайнов должны быть приятно удивлены, что стоимость решёт УВР от «Евросибagro» ниже штатных импортных решёт. Так что компания «Евросибagro» ещё до введённых санкций в отношении нашей страны работает по программе импортозамещения. На сегодняшний день разработано более ста модификаций решёт. И это не предел.

Решёта УВР позволяют убирать все сорта зерновых, травянистых, мелкосемянных, масличных культур.

Однако вторым очень важным фактором, влияющим на получение максимально высокого результата во время уборки урожая, является правильная и точная настройка всех узлов и механизмов комбайна с учётом функциональных возможностей решёт. Для этой цели компанией «Евросибagro» разработана уникальная технология настройки комбайнов. Обучение этой технологии проходит под руководством специалистов компании в режиме онлайн-консультаций и занимает не больше одного дня, после чего механизатор может самостоятельно настраивать комбайн.

Омская разработка очень быстро освоила отечественный и зарубежные рынки. Эффективные решения инжене-

ров «Евросибagro» удачно дополнила большая просветительская работа, которую проводит Леонид Клаузер. Он организовал большое количество выездных семинаров в самых разных уголках нашей страны. Рассказывал о новом оборудовании сам и приглашал в качестве выступающих тех, кто успел поработать с УВР и может без обиняков ответить на все вопросы, развеять сомнения. Руководители хозяйств и главные инженеры не просто получали информацию, но и детально разбирались в том, как работают решёта УВР, почему они лучше и что необходимо делать, чтобы получить от этого оборудования максимальную отдачу.

Главное преимущество решёт УВР — это результативность. Потери зерна при уборке сокращаются в разы. В среднем экономится более двух центнеров с одного гектара. Даже при экстремальных погодных условиях потери будут минимальными. Кроме того, производительность комбайна увеличивается на 25-50% за счёт использования технологии настройки комбайна, решёт УВР и вспомогательного устройства — соломотряса (ВУС). Значительно, на 20-30% уменьшается расход горюче-смазочных материалов.

Зерно на выходе получается чистое, не травмированное и не требующее дополнительной обработки на зернооткаках, что существенно снижает его себестоимость.

Одним из важнейших преимуществ решёт УВР является высокая сепарация. Скорость комбайнов со стандартными решётами в зависимости от урожайности, марки и модели составляет 1,5-5

км/ч максимально. Техника же, оснащённая УВР, может достигать невиданной скорости 8-10 км/ч, сокращая при этом сроки уборки урожая в два раза. Причем прогрессия увеличения потерь от увеличения скорости комбайна незначительна.

Конструкция решёт, прочный материал, из которого они изготовлены, а также полимерно-порошковое покрытие способствуют прочности и надёжности решёт, увеличивая срок эксплуатации. Решёта УВР не требуют специального ухода.

Так уж повелось на Руси, что всё новое воспринимается настороженно и вызывает сомнения. И нужно какое-то время, чтобы все на практике убедились в эффективности продукта и поверили в то, что да, это уникальное изобретение, которое действительно эффективно работает.

Конечно, не многие решаются на покупку, прочитав наши статьи, но для многих людей мнения их коллег, их односельчан очень важно, что в конечном счёте является решающим в принятии решения, ведь «народное радио», а точнее опыт и реальные результаты, звучит убедительнее всего.

Виктор Антипов, директор ИП КФХ «Антипова Н.Н.», Пензенская обл., Кузнецкий р-н, с. Анненково:

— Прекрасные решёта, работаем на них уже почти пять лет, замечательная производительность, нареканий нет. Сейчас решёта стоят на четырёх зерноуборочных машинах. Планируется закупка и оснащение пятого комбайна в этом году.

Семён Забелин, руководитель ИП, Краснодарский край, Тбилисский р-н, ст-ца Тбилисская:

— У нас в обработке 500 га земли. Третий сезон наше хозяйство использует УВР производства «Евросибагро» на четырёх «Нивах», соотношение цена-качество экономически эффективно, решёта удобны в эксплуатации. Главное

— удобно в любое время можно выставить правильные параметры и перейти к уборке с зерновых на подсолнечник.

Александр Полиенко, директор птицефабрики «Каргатская», Новосибирская область, Каргатский р-н, с. Набережное:

— Мы купили четыре решёта УВР в 2015 году. Отказов в работе решёт от «Евросибагро» не было. Качество обмолота зерновых повысилось. Решёта установлены на три комбайна «Дон» и один «Енисей».

Александр Пивоваров, главный инженер птицефабрики «Каргатская», Новосибирская область, Каргатский р-н, с. Набережное:

— В обработке у нашего хозяйства 2 тыс. га. Решёта «Евросибагро», моё мнение как профессионала — хорошие, качество ближе к немецкому. В прошлом сезоне установили на четыре комбайна, отказов в работе не было. Сэкономили до двух центнеров зерновых с гектара. Никаких поломок не было, сервис дополнительный не нужен, эти решёта просто не ломались.

Алексей Грицаев, КФХ «Роман», Ростовская область, Мартыновский р-н, х. Московский:

— Мы приобрели и установили решёта производства «Евросибагро» на два комбайна «Вектор» и один «Полесье». Если честно — подсмотрели у соседей, они с этими решётами уже четыре года работают. Проработали с этими решётами пока один сезон — в прошлом году. Очень быстро убрали урожай зерновых и льна с 1,5 тыс. га. И в продукции компании не разочаровались. УВР решёта на комбайны производства «Евросибагро» очень хорошо себя зарекомендовали: хорошая скорость, повышенная производительность, чёткая регулировка, замечательная прочность конструкции, хороший металл, экономия топлива.

Результат такой, что с прошлыми сезонами не сравнить. От себя отмечу —



нужен грамотный комбайнер или специальный регулировщик решёт, чтобы добиться максимального экономического эффекта.

Василий Брилев, заместитель директора Опытной станции «Донская» НИИ масличных культур, Ростовская область, Азовский р-н:

— Замечательные решёта. Наше хозяйство обрабатывает 2,5 тыс. га. И наши комбайны с применением этих решёт отлично регулируются на любые культуры. Мы опробовали на льне, пшеница, ржи. И в сравнении оснащённые этими решётами комбайны показали себя значительно лучше — увеличилась производительность, снизились потери.

Но такие отзывы можно получить от покупателей, которые приобрели решёта УВР только непосредственно у самого разработчика и производителя, обладателя патента на изобретение компании «ТПК Евросибагро». Так как сейчас появилась контрафактная продукция, которая не соответствует стандартам. Показатели такой продукции существенно ниже. Поддельные решёта продают, а сопровождать не могут, так как не владеют полной информацией об устройстве и функциональных особенностях УВР. Компания «Евросибагро» делает серьёзную ставку на повышение качества решёт УВР. Этому способствует и постоянная связь с хозяйствами-покупателями, хорошее оборудование, на котором производятся решёта, а также умелая работа высококвалифицированных специалистов. Компания «Евросибагро» дорожит своей репутацией, ручается за качество решёт УВР и предупреждает, что не имеет дилеров и работает напрямую с покупателем. Для того чтобы получить качественный товар, а также необходимые консультации по настройке комбайнов и решёт, компания «Евросибагро» приглашает к сотрудничеству.

ВИЗИТКА КОМПАНИИ

ООО «ТПК Евросибагро»
644018, РФ, г. Омск,
ул. 5-я Кордная, 65а
8 (3812) 518-858, 580-814, 580-822
evrosibagro@gmail.com
<http://www.evrosibagro.com>





Кукурузный взлёт

Цены на «королеву полей» заставляют аграриев вносить коррективы в севооборот

К концу июня уборку зерновых начали во всех регионах юга России. Полевые работы идут с опережением прошлогодних темпов. Аграрии говорят о возможном снижении качества зерна и о том, что готовы переориентироваться с пшеницы на другие культуры. Впрочем, больших изменений севооборота в ближайшие годы ждать всё равно не стоит.

В целом по России зерновые на исходе первого летнего месяца были обмолочены с площади более 500 тыс. га (в 2015 г. в эти сроки было всего 200 тыс.). Намолочено 2,1 млн тонн зерна при средней урожайности 43,6 ц/га (в 2015 г. – 700 тыс. тонн, а урожайность была 39,8 ц/га).

В разрезе регионов ситуация выглядит следующим образом. В Адыгее обмолочено 14,5 тыс. га зерновых культур, намолочено 73,2 тыс. тонн зерна (в 2015 г. – 22,2 тыс. тонн), урожайность составляет 50,5 ц/га (в 2015 г. – 54,3 ц/га).

В Ставропольском крае обмолочено 235,2 тыс. га, намолочено более 1 млн тонн зерна, урожайность составляет 43,1 ц/га

(в 2015 г. – 37 ц/га).

В Краснодарском крае обмолочено 139 тыс. га, намолочено 779,8 тыс. тонн зерна (в 2015 г. – 250,2 тыс. тонн), урожайность составляет 56,1 ц/га (в 2015 г. – 58,6 ц/га).

В Крыму обмолочено 94 тыс. га, намолочено 243,3 тыс. тонн зерна (в 2015 г. – 80,7 тыс. тонн), урожайность составляет 25,9 ц/га (в 2015 г. – 27,6 ц/га).

В Калмыкии обмолочено 3,3 тыс. га (в 2015 г. – 0,2 тыс. га), намолочено 10 тыс. тонн зерна (в 2015 г. – 0,5 тыс. тонн), урожайность составляет 30,6 ц/га (в 2015 г. – 25 ц/га).

Избыток влаги: плюсы и минусы

Уборка набирает обороты очень быстро, учитывая, что начало сезона было отложено на юге из-за аномального количества осадков в мае и начале июня.

По словам экспертов, это отставание уже нивелировано, сейчас работы идут с опережением графика, и если не подведёт погода, нет никаких сомнений, что уборка завершит-

ся в научно обоснованные сроки.

Обильные осадки оказали двоякий эффект на посевы: с одной стороны, влага сильно помогла росту зелёной массы, формированию колосьев. С другой – частично вымыла питательные вещества из почвы, привела к локальному появлению таких опасных заболеваний, как фузариоз. Впрочем, по словам экспертов, плюсов от такой погоды всё же было больше.

– Возможно, качество зерновых от избытка влаги и пострадает, но не критично – например, на одну единицу упадёт уровень протеина по сравнению с прошлым годом, – отмечает глава холдинга «Урал-Дон» Александр Ярошенко.

– Прекрасно помню, как в сентябре волгоградские и некоторые ростовские фермеры звонили и жаловались, что нет влаги в почве. Многие сеяли на свой страх и риск в совершенно сухую землю. Риски оправдались, поздней осенью пошли осадки, озимка пережила сложный период очень даже хорошо. Весной – просто аномальные осадки. Были даже опасения, что из-за фузариоза могут

закрыть Ростовскую область на карантин, но нужно признать, что аграрии часто любят сгущать краски. Поэтому я думаю, что год будет неплохой, — отмечает редактор Южного аграрного агентства Станислав Смагин.

Как предсказывал «Деловой крестьянин» ещё в начале 2016 года, обострятся проблема саранчи. В конце июня в Сочи было выявлено несколько экземпляров марокканской саранчи второго возраста. Опасными зонами оказались посёлок Вишнёвка, а также микро-районы Магри (Лазаревский район) и Фабрициус (Хостинский район). Информацию нашему изданию официально подтвердили в городской мэрии.

В эти же дни на Ставрополье прошло совещание по вопросам борьбы с азиатской и марокканской саранчой и другими саранчовыми, в том числе по технической стратегии ликвидации вредителей. Как сообщил замруководителя «Россельхозцентра» Дмитрий Говоров, в крае на границе с Калмыкией было обнаружено 50 новых экземпляров марокканской саранчи в стадии имаго. И хотя регионы проводят активную работу по обработке посевов, потерь не удастся избежать, это уже очевидно.

В том же Ставрополье повреждения нанесены посевам кукурузы, пшеницы и ячменя. Как говорят опрошенные агрономы, жаркая погода способствует успешному отрождению личинок вредителя и быстрому переселению его на большие расстояния. В Минсельхозе РФ предложили регионам проводить мероприятия по ликвидации саранчовых исключи-

тельно за счёт средств федерального бюджета на территориях любых форм собственности и подчинённости.

Драйвер роста — экспортный спрос

По словам директора «Совэкона» Андрея Сизова, мировые цены, от которых пляшут и российские котировки, находятся на минимальных уровнях. В середине июля Минсельхоз США повысил прогноз мирового производства пшеницы с 727 до 731 млн тонн, и участники биржи до сих пор отыгрывают эти данные.

Впрочем, сельхозпроизводителям не стоит целиком полагаться на спекулянтов — исполнение этих контрактов под большим вопросом.

Американские фермеры хотя и собирают больше запланированного, всё же посеяли пшеницы относительно немного. Мы сегодня и так находимся на минимальных значениях мировых цен, и им просто невыгодно выращивать пшеницу с такой конъюнктурой. А ещё некоторые эксперты предсказывают в 2017 году мировой неурожай (из-за эффекта Эль-Ниньо), так что у большинства участников рынка есть мнение, что цены в новом сезоне, который начинается с 1 июля, всё же будут расти.

Кукуруза уже бьёт рекорды. С апреля 2016 года на мировых рынках обозначился тренд на повышение, и не исключено, что в ближайшие недели цена побьёт максимальные значения июля прошлого года.

Так называемый «СовЭкон Индекс», отражающий средние рыночные цены на европейской части России, увеличился в середине июня до 12 350 рублей, что является абсолютным рекордом за всю историю существования российского зернового рынка. Всего с середины апреля цены выросли уже более чем на 30%, притом что рост на другие зерновые за этот же период составил от нуля до максимум десяти процентов.

Продавцы активно продолжают повышать цены, а потребители (животноводы, производители спирта и крахмало-паточные предприятия) жалуются на невозможность купить сырьё. Основной драйвер роста — активнейший экспортный спрос, говорит Сизов. Трейдеры в последние недели активно и в некоторых случаях фактически по любым ценам покупали культуру для оперативного выполнения заключённых ранее экспортных контрактов. По сообщениям участников рынка, в отдельных случаях потери экспортёров доходили до 40 долларов на тонне.

— Последние пять лет урожайность культуры кукурузы растёт, в этом году ожидается новый рекорд по валу и по экспорту, — отмечает Сизов. — Мы перейдём за отметку экспорта в пять миллионов тонн, что на 25% превышает предыдущий рекорд сезона 2013-2014. Кукуруза — более рентабельная и высокоурожайная культура, чем пшеница, поэтому, скорее всего, интерес к пшенице в ближайшие годы может ослабеть.

Александр ГОРДИЕНКО,
специально для «Делового крестьянина»

Широкозахватный стерневой культиватор LANDMASTER

Культиватор на века.



Широкозахватные
посевные комплексы
AGATOR



Средние
посевные комплексы
AGATOR



Механические
посевные комплексы
AGATOR M



Комбинированные
посевные комплексы
AGATOR COMBIDISK



Автомобильные
посевные комплексы
AGATOR AUTO



Дискокультиваторные
посевные комплексы
AGATOR DK



Дисковые
посевные комплексы
AGATOR DISK



Широкозахватный
дисковый агрегат
MEGADISK



ЕВРОПЕЙСКОЕ КАЧЕСТВО -
РОССИЙСКАЯ ЦЕНА!



Участник программы
обновления парка техники
«РОСАГРОЛИЗИНГ»

- ✓ Аккредитован в ОАО «Россельхозбанк»
- ✓ Аккредитован в ОАО «Росагролизинг»
- ✓ Аккредитован в ОАО «Татагролизинг»

423970, РФ, Республика Татарстан
Муслюмовский район,
р.п. Муслюмово, ул. Тукая, 33а,
ООО «ПК Агромастер»
Тел./факс: 8 (85556) 2-39-08,
8 (85556) 2-43-56, 2-43-59.

E-mail: agromaster@mail.ru
www.pk-agromaster.ru

Что нужно дать семенам, чтобы всходы были сильные и дружные ?

ПИТАНИЕ

МЕГАМИКС-Семена – жидкое удобрение.

Имеет сильный полифункциональный состав, включающий в себя:

N, P, K – питательный резерв на первые три недели развития растений;
Mg, Cu, Zn, B, Mn, Fe, Mo, Co – комплекс, оптимизирующий процессы азотификации и фотосинтеза;

S, Se, Cr, Ni - репродуктивно-защитный комплекс.

МЕГАМИКС способствует **повышению зимостойкости** растений, **максимальному накоплению сахаров, аминокислот, водорастворимых белков, гормонов, ненасыщенных жирных кислот**. Это приводит к тому, что понижается температура кристаллизации воды в клетках, помогая растению переносить заморозки, сокращая гибель посевов в условиях неустойчивого снежного покрова или малоснежной зимы.

ЗАЩИТА

ФИТОСПОРИН-М – биофунгицид, бактерицид.

Подавляет болезни как внутри растений, так и в прикорневой зоне и надземной части. Этими свойствами и определяется длительность и **высокая эффективность** воздействия препарата на патогены. Действует сразу после обработки семян, имеет длительное время защитного действия. (*Вредные объекты: плесневение и гниль семян, гельминтоспориозные и фузариозные корневые гнили, снежная плесень, мучнистая роса, бурая ржавчина и др.*)

ПОМОЩЬ в развитии

МЕЛАФЕН - регулятор роста растений нового поколения, представляющий собой меламинамовую соль бис(оксиметил) фосфиновой кислоты.

Регулирует энергетический обмен при прорастании семян, создавая благоприятный энергетический баланс, повышает биологическую полноценность семян, способствует более раннему началу метаболизма в прорастающих семенах и повышает энергию прорастания и полевую всхожесть на 4-5 %. Ускоряет корнеобразование.

ЭФФЕКТИВНО и НЕДОРОГО.



ООО «Агрокультура»
Ростов-на-Дону, ул. Портовая, 543, оф. 305,
тел.: 8-919-88-55-000, (863) 29-89-002
e-mail: avreshetilov@gmail.com

КОМПАНИЯ КС САРМАТ

- ✓ Производство почвообрабатывающей техники
- ✓ Запасные части



Мотыга ротационная МРН-6,3С

Подвеска КШУ 17.000
(стойка S-образная)



Культиватор
комбинированный
прицепной КПК-4СУ;
КПК-8С для сплошной
обработки почвы



Культиватор
растениепитатель УСМК 5.4В



Борона зубовая
средняя БЗС-1СУ



Культиватор навесной
для высокостебельных
культур КРН-2,8С; -4,2С;
5,6В; КРН-8,4С; КРН-11,2С

г. Ростов-на-Дону, ул. Орская, 17, тел./факс: (863) 242-42-31, 242-42-61
e-mail: skmk@sarmat-komp.ru www.sarmat-komp.ru

Идеальный тандем с любым комбайном



ARGUS

Жатки для уборки кукурузы
ширина захвата то 2,4м до 8,4 м
количество рядков 4/6/8/12
70 см междурядье



Субсидия 25%

Постановление Правительства РФ
от 27 декабря 2012 г. №1432

FALCON

Жатки для уборки подсолнечника
ширина захвата то 4,2м до 8,4 м
количество рядков 4/6/8/12
70 см междурядье



Argus 1270



Argus 670



Argus 470



Falcon 470



Falcon 670



Falcon 1270

Техника выпускается АО «Клавер» под брендом Ростсельмаш

ООО «ТВК «ЮЖНЫЙ»
официальный партнер в Ростовской области
Аксайский район, х. Ленина,
1084 км автомагистрали М-4 «Дон-2»,
тел.: 8 (863) 210-06-90/91...96

ROSTSELMASH



Общение с министром напрямую

Писк вместо голоса

Затянувшийся кризис в Ростовской АККОР оставил без рупора тысячи фермеров

В рамках форума «Малый агробизнес Дона» в Ростове-на-Дону состоялась встреча фермерского актива Ростовской области с министром сельского хозяйства и продовольствия региона Константином Рачаловским. За подчёркнуто нейтральной формулировкой заявленной темы «О перспективе развития общественных организаций фермерского сообщества в Ростовской области» скрывался острый смысл.

Пересчёт по пальцам

Ни для кого не секрет, что донскую АККОР уже давно и сильно лихорадит. Когда я на правах ведущего этой встречи спросил президента Ростовской АККОР Александра Родина, сколько действующих районных ассоциаций осталось в области, то услышал удручающий ответ.

— Тех, которые оказывают услуги фермерским хозяйствам, как это должно быть, можно по пальцам пересчитать: Чертовская,

Матвеево-Курганская, Тацинская, Мартыновская, Родионово-Несветайская. Практически и всё, — признался Александр Максимович, добавив чуть погодя в список «живых» ещё одну — Октябрьскую.

Для региона, имеющего в своём составе 43 сельских района, показатель убогий. А если учесть, что шесть названных АККОР объединяют лишь несколько сот фермеров из 7,5 тыс., работающих в области, то картина выглядит совсем уж плачевно.

Причины затянувшегося кризиса руководители ассоциации и минсельхоза видят противоположные. Первые возлагают вину на аграрных чиновников региона, якобы заточенных на поддержку крупного и среднего агробизнеса в ущерб «малышам». Вторые считают позицию аккоровской элиты первой волны иждивенческой и упрекают в неспособности решать насущные задачи современного фермерства.

При таких обстоятельствах правомерны вопросы: а нужна ли вообще АККОР? И если нужна,

то для чего? Кто должен поддерживать её финансово? Возможен ли продуктивный диалог фермеров с властью? Об этом и зашёл разговор.

Чем интересно НП

Благодаря участию в дискуссии руководителей действующих ассоциаций удалось получить вполне убедительные ответы не только на перечисленные вопросы. Как рассказал Виктор Потупа, председатель некоммерческого партнёрства «Чертовский фермер», из 106 КФХ района 84 состоят в НП, то есть абсолютное большинство. Партнёрство существует за счёт взносов и оплаты своих услуг. И спектр этих услуг довольно широк: помощь в составлении бизнес-планов, формировании пакета документов для получения субсидий, выезды в КФХ с консультациями, координация работы мелких фермеров по приобретению удобрений, ГСМ... Степень доверия глав КФХ к партнёрству настолько высока, что они дают специалистам НП доверенности на представление

своих интересов в различных инстанциях. Пару-тройку раз в год «Чертовский фермер» собирает своих членов, чтобы пообщаться, обменяться опытом, послушать рекомендации учёных-аграриев. — Всегда на эти встречи приглашаем представителей районной администрации, — подчеркнул Виктор Потупа. — Она каждый год предоставляет нам субсидии на аренду помещения. Словом, в Чертовском районе вопрос о целесообразности объединения КФХ абсолютно не актуален. НП уже много лет является надёжным помощником местных фермеров. Для них партнёрство, кроме того, рупор, позволяющий отстаивать свои интересы в органах власти. Встречу с министром Виктор Потупа тоже не преминул использовать для продвижения накопившихся в фермерской среде идей. В частности, он предложил на деле наладить диалог малого агробизнеса с властью, которая, в свою очередь, должна видеть в фермерстве «важный, перспективный сектор». Потупа счёл аб-

сурдным нынешний порядок предоставления субсидий мелким фермерам несколькими траншами, поскольку при такой практике банк всякий раз забирает у КФХ приличные средства на оплату счёта, и в итоге глава крестьянского хозяйства вместо поддержки считает убытки. Абсурдна, по мнению главы Чертковской АККОР, перегруженная отчётность НП. Причём порой одни и те же отчёты приходится делать дважды, поскольку запрашивают их разные инстанции, например статистическая служба и администрация. Виктор Потупа, кроме того, настаивал на проведении проверок КФХ в зимнее время.

Критикуешь – предлагай

Признаться, меня приятно удивило, что лидер чертковских фермеров, в отличие от большинства своих коллег, не задавал вопросов министру (причём вопросов зачастую частных, требующих специального разбирательства), а излагал коллективную позицию коллег по злободневным темам с вариантами решения. Если вникнуть, в этом и заключается одна из ключевых задач фермерского объединения. Как заметил на встрече исполнительный директор другой успешной АККОР, Матвеево-Курганского района, Николай Попивненко, «когда фермеры думают, что изменения в законы принимаются сами собой, они заблуждаются. Это происходит в первую очередь по инициативе с мест». Конечно, инициативы может двигать и каждый сам по себе. Но услышат ли его? Как говаривал пролетарский поэт, «голос единицы тоньше писка».

— Когда отстаивает свою позицию один человек – это одно. Когда организация отстаивает свою позицию – совсем другое, – согласен лидер фермеров Азовского района Пётр Ратушный. К сожалению, сегодня Пётр Григорьевич уже полководец без войска. Как сообщил Александр Родин, Азовская АККОР недавно прекратила своё существование из-за финансовых проблем. Некоторые участники встречи с ностальгией вспоминали зарю российского фермерства, когда АККОР состояли на содержании государства и через них шли финансовые потоки господдержки КФХ. Но большой вопрос, вернутся ли те щедрые времена? Признаков тому никаких. Аграрные чиновники подчеркнуто именуют АККОР общественной организацией, не допуская мысли встраивать её в минсельхозовскую вертикаль. А что такое общественная организация? Это взносы, пожертвования, лич-

ные средства её членов. Именно так работает, например, ассоциация сторонников прямого посева, собирающая на свои семинары и конференции сотни аграриев из разных регионов страны. Об этом рассказал на встрече глава ассоциации Вадим Бандурин, призвавший лидеров АККОР тоже объединять фермеров на основе обмена передовым опытом.

Поиск грантополучателей

Похоже, постепенно избавляясь от иллюзий и сами председатели фермерских объединений. На этот раз, например, участники диалога уже не настаивали на «полном пансионе», акцентируя внимание на господдержке лишь конкретных направлений. — Никто не требует стопроцентного финансирования. Сегодня речь идёт об общезначимых консультациях. Вот там доля финансирования должна составлять 10-20%, а остальное мы зарабатываем сами, – предложил компромиссный вариант руководитель Родионово-Несветайской АККОР Евгений Мрыхин. По его словам, особенно важна доступная консультационная поддержка начинающим фермерам, которым «нечем платить за услуги. Бросишь его – завтра умрёт». Кстати, в некоторых районах области, в том числе в упомянутом Чертковском, власти помогают фермерским ассоциациям материально. Но это сегодня исключение, а не правило. Что же касается руководства областной

АККОР, то ему остаётся только завидовать своим коллегам в Краснодаре (где краевой ассоциации выделено помещение в здании минсельхоза региона) и Ставрополе (где помимо помещения минсельхоз предоставил краевой ассоциации оплаченную связь и автомобиль).

При всём при этом в ростовском аграрном ведомстве утверждают, что кровно заинтересованы в полноценной работе как областной АККОР, так и ассоциаций во всех без исключения сельских районах. На этом акцентировал внимание, обращаясь к собравшимся фермерам, министр Константин Рачаловский.

— Даже при распределении грантовых средств мы хотели бы более широкой поддержки АККОР, – аргументировал он. — Надо, чтобы в районах формировались группы претендентов на грантовую поддержку. Я считаю, что уже сейчас мы должны сформировать состав претендентов на грантовую поддержку в 2017 году. Без помощи районных АККОР сделать это очень сложно. В подтверждение сказанному Константин Николаевич посетовал: «К сожалению, у нас даже существует проблема – найти претендентов на получение гранта начинающему фермеру, на развитие семейной животноводческой фермы». А вот в Пролетарском районе, где, как рассказывал руководитель АККОР Алексей Жданов, «ассоциация непосредственно выдвигает кандидатов на начинающего фермера и на семейную ферму, участвует в заседании комиссии, где ха-

рактеризует каждую кандидатуру: достойна – не достойна», проблем с претендентами нет. Больше того, министр подчеркнул, что именно этот район сегодня – «лидер по грантовой поддержке».

Звонок к действию

Добавлю, что минсельхозу гораздо удобней и полезней для дела получать обратную связь не от каждого из 7,5 тыс. фермеров в апокалиптической формулировке «всё плохо», а от их объединений в виде конкретных предложений, как это продемонстрировал лидер чертковских КФХ Виктор Потупа. Тогда, глядишь, и до начальника управления развития малых форм хозяйствования минсельхоза области Татьяны Снитко, чью компетентность особенно ценят фермеры, легче будет дозвониться (сегодня, упрекали на встрече, сделать это практически невозможно). В ходе дискуссии Пётр Ратушный предложил краткую и ёмкую формулу: «Надо идти на сближение с двух сторон – минсельхоза и фермерства». Пожалуй, её можно считать и итогом встречи.

Николай ГРИТЧИН
Фото Людмилы Воробьёвой

Видеозапись
заседания
смотрите
на www.agrobook.ru
в разделе
Клуб агрознатоков



Стульев на всех желающих не хватило



Бинарные посеы требуют особого мастерства

Охота за влагой

Как получать достойные урожаи в засушливых условиях

«Деловой крестьянин» продолжает публикацию обмена опытом аграриев на заседании Клуба агрознатоков, посвященном применению технологии ноутил на юге России. Напомним, дискуссия проходила в течение трёх дней на площадках Ростова-на-Дону, Ростовской области и Волгограда и была организована издательским домом «Крестьянин» совместно с Ассоциацией сторонников прямого посева. Сегодня — стенограмма дискуссии, состоявшейся в рамках выставки «Агропромышленный комплекс» в Волгограде. На наш взгляд, она представляет интерес не только для ноутильщиков. Модераторами встречи были главный редактор журнала «Деловой крестьянин» Николай Гритчин и специальный корреспондент газеты «Крестьянин» Тимур Сазонов.

«Назад не хочется»
Александр Пименов, директор

ОАО «Усть-Медведицкое» (Серафимовичский р-н): — Наше хозяйство самое южное в Серафимовичском районе, граничит с Советским районом Ростовской области. Нулевой технологией мы занимаемся восемь лет. Долго к этому шли. Сначала отказались от отвальной вспашки, потом — от безотвальной. Потом перешли на дискаторы, культиваторы — полностью на минимальную технологию. Пары сокращались. Сам я не учёный агроном, а инженер-механик, поэтому мне было легче принимать решение. И вот уже восемь лет наше хозяйство не имеет ни 1 га паров и не применяет никаких обработок, кроме сева, опрыскивания и комбайнирования. Первое время мы работали по двуполке: сеяли озимую пшеницу, а на другой год сеяли нут. То есть 10 тыс. га делились примерно пополам. Эта технология нам понравилась. Но когда на нут упали цены, мы начали вводить в севооборот другие культуры. По-

стоянного севооборота у нас нет. В этом году, например, планируем сеять семь культур: рыжик (1 200 га), кориандр (955 га), яровая пшеница (1 200 га), нут (2 000 га), сафлор (1 600 га), лён (2 500 га), озимая (400 га). Все названные культуры рентабельны. Минимальные затраты и хорошие цены позволяют нам нормально жить. Мягко говоря, назад не хочется. Нас вполне устраивает то, что сейчас делаем. Сейчас мы полностью отказались от кредитов. Работаем на свои деньги. В этом году заменили комбайновый парк — купили шесть «Акрсов». Выплатили зарплату, расплатились по паевым взносам (у нас в основном паевая земля). Нулевая технология позволяет вот это делать. Из десяти комбайнов (помимо «Акрсов» есть «Ньюхолланды») восемь — с девятиметровыми жатками. Нулевая технология предполагает, что урожайность по сравнению с традиционной будет ниже. Канадцы сказа-

ли, что рассчитывают на 70-75% от традиционной обработки. Требуется серьёзный парк опрыскивателей. Мы купили 36-метровый самоходный опрыскиватель. Затем купили второй. Кроме того, имеем ещё два российских 24-метровых. А всего шесть опрыскивателей. И бывают такие моменты, когда они все работают. В этом году, например, перед посевом всех культур обязательно придётся работать глифосатом. Тяжело было с коллективом. Люди жаловались: мы не сеём, не пашем, сидим без дела от посева до уборки. Я таким предлагал идти на работу к традиционщикам, у которых механизаторы постоянно заняты. Не хотят: «Там зарплату не платят». Что сеять, решаем по погоде. Есть запас высококачественных семян нута, сафлора, льна. Набор культур у нас — засухоустойчивые, для нашей зоны. От подсолнечника отказались лет семь назад, заменили сафлором. Без

пшеницы работать плохо, потому что позже начинаем уборку. Получается, что ближе к осени надо и сеять, и убирать – тот же сафлор. Поэтому сейчас вводим в севооборот яровую твердую пшеницу и рыжик. Сеяли рыжик в декабре, закончили 31 декабря.

Как за 100 дней заработать миллион

Модератор: – У вас действительно снизилась урожайность по ноутилу?

Пименов: – Да, естественно. Хотя по яровым культурам – нуту, сафлору, рыжику – урожайность такая же, как у соседей-традиционщиков. Единственная проблема – с озимой пшеницей. И связана эта проблема с отсутствием влаги. На парах в нашем районе передовые хозяйства получают по 40 ц/га озимой пшеницы. А мы в 2014 году получили 18 ц/га. Пары – это 40 ц/га надо делить на два. Плюс шесть-восемь паровых обработок. Про структуру почвы, про водную и ветровую эрозию я пока не говорю. Скажу об экономике. Расход ГСМ на 1 га у нас такой за три года: 2012 год – 26 литров, 2014 год – 19,2 литра, 2015 год – 19,1 литра. Это весь расход горячего, включая работу «Камазов» поле-ток, командировки за обслуживанием и прочее. А непосредственно в поле расход 12-13 литров/га.

Затраты возрастают на химию. Если в 2013 году израсходовали 13,9 млн, в 2014 году – 10 млн, то в 2015 году – 15 млн. Химия дорожает. Это примерно тот расход ГСМ, который мы сэкономили. И второй момент. Когда применяют почвообработку по полной программе, обычно считают только солярку. Но это всё равно что сказать таксисту: отвези меня в другой конец Волгограда, а я тебе за бензин заплачу. То есть расходные материалы на пахоту, ремонт техники, поломку плугов – это всё тоже надо считать. И эти расходы в три-четыре раза превышают расходы на ГСМ.

У нас работают три «Бюлера» с посевными комплексами, четыре «Кировца» с отечественными сеялками. Они успевают. Специфика нашей зоны – наличие только весенней влаги. Причём в последние годы эта влага очень неплохая. Осенью влаги нет. Задача – ухватить весеннюю влагу, быстро всё посеять. Поэтому мы сеем по 1 тыс. га в сутки. За восемь дней весны успеваем посеять 8,5 тыс. га. Потом техника стоит – до осеннего сева. Работают опрыскиватели и комбайны. Поэтому технику практически не ремонтируем. Она даже не вырабатывает ресурс для обслуживания. То есть

это тоже огромная экономия.

Модератор: – Какие подкормки вы используете?

Пименов: – Перед тем как перейти на ноутил, мы ездили в Днепрпетровскую область, где есть большой опыт работы по нулю, и спрашивали об удобрениях. У них там своя серьёзная лаборатория. Они берут на полях образцы чуть ли не каждый день. Контролируют то, что есть в почве. Их агроном сказал нам, что происходит накопление в почве гумуса. Мы тоже как-то провели проверку в институте, и нам сказали, что гумус прибавился. При недостатке влаги, как мы давно заметили, значительной прибавки урожайности от внесения удобрений не наблюдается. А в засушливый год ещё снижается и качество урожая. Поэтому сейчас применяем удобрения при севе посевными комплексами. А стерневые сеялки работают без удобрений. И особой разницы не видим, хотя применяем и аммиачную селитру, и сложные удобрения, и КАС. По нуту применение ризоторфина тоже заметного эффекта не даёт.

Алексей Ишкин, глава КФХ (Михайловский р-н): – Сколько рабочих дней у ваших механизаторов в году?

Пименов: – В среднем получается около 100 нормосмен в поле.

Ишкин: – Именно поэтому я такой вопрос и задал. Это ж замечательно: из 365 дней всего 100 проработал, а зарплата выше, чем у тех, кто имеет один выходной в неделю.

Пименов: – Годовая зарплата у наших механизаторов – до миллиона рублей. Обычно декабрь, январь и февраль мы не работаем. Технику успеваем ремонтировать в «окошках». Зимой нет нужды отапливать гараж. Это вроде бы мелочи. Но за год из них набегает очень большие суммы.

Даёшь самоходную сеялку!

Вопрос из зала: – Пробовали уменьшать дозы глифосата?

Пименов: – Мы его применяем 10-12 тонн на 10 тыс. га. Получается около 1 кг/га. То, что будет сеяться весной, надо обработать глифосатом осенью, примерно в октябре, при плюсовых температурах, чтобы зимующие сорняки уничтожить. Если этого не сделать, то весной будет беда, которую ничем не поправишь. Но в последние годы в поле всё жёлтое – глифосатить нечего, то есть мы эту обработку не проводим. Бросаем глифосат перед уборкой нута. В прошлом году впервые попробовали лён. На момент уборки зер-

но сухое (5%), а за комбайном зелёная полоса – со стебля течёт вода. Вот там надо работать до 3 кг/га глифосата. Если видим, что на поле много сорняка, тоже увеличиваем дозу глифосата – до 2 кг/га. Уменьшать дозу в ущерб урожаю, наверно, не надо. Механически мы никакие сорняки не уничтожаем, всё это делает химия.

Вопрос из зала: – Какие затраты на СЗР от вредителей и болезней по культурам?

Пименов: – По нуту в прошлом году мы обошлись двумя обработками, хотя раньше делали до четырёх – против совки. По льну обрабатывали против блошки. А по сафлору ни разу не применяли СЗР за четыре года. То есть основные затраты у нас – гербициды и почвенник. Нут сею с почвенником обязательно, иначе урожая не получишь.

Сергей Кажгалиев, директор ООО «Полевое» (Новоаннинский р-н): – Я начал заниматься ноутилом с 2010 года. Это был год аномальной жары. Это сложная технология. У меня четырёхпольный севооборот: лён, сафлор, кориандр, рыжик. Рыжик я сперва полюбил, а затем выкинул из севооборота, потому что любой ураган или град – все семена выпадают. В прошлом году получил 11 ц/га льна. После него посеял озимую пшеницу Камышанка 5 и получил 30 ц/га. Классикам для получения такого дохода с 1 га (они используют пар) надо вырастить урожай пшеницы 60-70 ц/га, что в наших условиях нереально.

После уборки озимой пшеницы мы обрабатываем поле «Раундапом» и готовим к посеву подсолнечника. После подсолнечника сею кукурузу и сорго.

Эксперименты с дозами питания растений я начал ещё в то время, когда работал по классике. Внёс аммофос от 30 кг до 150 кг. Урожайность получил одинаковую. По ноутилу мы сейчас стали применять по 25 кг, а то и по 20 кг.

С 6 тыс. га в прошлом году мы намолотили 12 тыс. зерновых. Это 8 тыс. тонн кукурузы, 1 тыс. тонн сорго и 3 тыс. тонн зерновых. Мы сею только высокоолеиновый подсолнечник. Он на 3-4 рубля дороже.

Ишкин: – Сегодня можно уже сеять пропашные любой сеялкой. Главное – выдержать норму на гектар. Нам по технологии ноутил трактора совсем не нужны. Трактор приехал, посеял и стоит до следующего сева. Нужны самоходные сеялки. Это ещё на 30% железа будет меньше. Самоходный опрыскиватель сделали – стало лучше. А ещё раньше и комбайн был прицепной. Агитировать за ноутил нет смыс-

ла – это технология будущего. И здесь находятся люди, которые это прекрасно понимают. Нам важно учиться друг у друга, потому что больше учиться сегодня негде. И вникать в тонкости и нюансы. Если наши машиностроители не сделают самоходную сеялку для прямого посева, я через два года сам её сделаю. Ничего там особенного нет. Куплю скрепер, который копает канавы и глину возит, выкину ковш, поставлю бочку и культиватор зацеплю – будет сеять.

После перехода на ноутил мы стали сеять сидераты. Пару лет прекрасно получалось. А затем пошли сухие годы. Перестали получать всходы и в прошлом году даже не посеяли из-за этого ни горчицу, ни масличные. Обычно высевали по озимке, по ячменю и получали второй урожай органики. Это дополнительный углерод, который перерабатывает биота и принесёт пользу.

Обмолот зерна 30% влажности

Ишкин: – Минеральные удобрения стали применять по минимуму. Аммофос дорогой перестали применять. При посеве применяем селитру, сульфат аммония. При этой технологии в начальной фазе не хватает азота. Фосфор уже накапливается. Мы отработали три года. Каждые 10 дней приезжает агрохимлаборатория: берёт почвенный анализ, воду. Всё я ещё не анализировал. Но знаю, что фосфор в верхнем слое увеличивается. Такие же наблюдения и у тех, кто по 8-9 лет работают. Калия у нас достаточно. Надо давать азот. При посеве его много не внесёшь. Надо внести часть при посеве, а затем поработать по листовой диагностике: сколько не хватает, столько и добавлять. И конечно, микроэлементы, стимуляторы.

Пока мы здорово отстаём по биологии. На рынке появилось много всевозможных предложений. Но мы в этом деле достаточно неграмотные. Поэтому трудно выбрать, что правильно, что неправильно, что даст эффект, что не даст. Всё же денег стоит. Нам нужен хороший специалист-химик, может даже на несколько хозяйств его нанять и платить миллион в месяц – он всё отработает. Потому что мы денег порой тратим впустую гораздо больше этого миллиона. Неправильно применяем или вообще не применяем, потому что не знаем, что это надо применить. Специалистов таких наш ВолГАУ не выпускает. Да и по стране найти трудно. Как кто-то чуть соображает, такие фирмы, как «Август», его забирают себе: зарплата хорошая, ездит на новой машине. Зачем ему в поле



Вот такие колосья при уменьшенной норме высева

день и ночь скакать? Специалисты от фирм, конечно, приезжают к нам, консультируют. Но у нас же есть сомнения, что он тебе впарить хочет. Он же продаёт. Чем больше впарил, тем больше его зарплата. А нам надо своего, который скажет: вот это надо, вот этот препарат позволит получить результат с минимальными затратами. Мы сняли измельчители и поставили самодельные разбрасыватели. Это приспособление раскидывает то, что с соломотряса слетает. И получается более равномерно, всю ширину захвата жатки закрываем, даже чуть перекрываем. А все наши измельчители (импортные, может, хорошие есть – на «Джон Дире» или ещё где, но это цена вон какая) обязательно полтора-два метра недокидывают. Получаются голые полосы, надо разгребать.

Я много читал о пользе очёсывающих жаток. В позапрошлом году нашёл одну английскую, вторую «Славянку» украинскую. В Белоруссии стали выпускать десятиметровую английскую. Мне понравилась. Не понравилась механизаторам: потеря, говорят, больше. Но я подумал: если в чём-то выигрываем, то в другом должны проигрывать. Визуально потери действительно, кажутся чуть больше. А если посмотреть по осенним всходам пядицы после обычной жатки и очёсывающей, то разницы нет. В этом году я покупаю ещё два «Палессе», и у меня будет шесть очёсывающих жаток. Для меня теперь не только зерновые колосовые, но и лён убрать не составит труда. То мы ждали, что-

да солома высохнет при готовом уже зерне, как тут говорили, а теперь я убираю лён, а его зелёные стебли продолжают стоять до самой осени. И это в засушливые годы.

А могут появиться дожди во время уборки, о чём мы уже забыли. Вот тут очёсывающие жатки оправдаются в момент, за одну уборку. Зерно высыхает быстро, а стебель, колос, солома, земля сырая, и надо ждать. Только выезжать, а дождь опять брызнул. И дожидаемся, пока зерно не прорастёт. А с этими жатками мы легко убираем зерно до 30% влажности. Лишь бы сильно колею комбайн не делал. Это очень большой выигрыш. Пропустил через сушилку или продол горячим ветром при солнечной погоде – и всё высыхает. Вот эти новшества могут быть только при ноутиле. При классике они не нужны.

Перелётный гумус

Ишкин: – Когда мы усовершенствовали свои комбайны, то сократили расход горючего ещё на 30% и увеличили производительность. Причём производительность старого комбайна выше, чем у нового, если он с прямой жаткой. Есть и экономия в зарплате, потому что нормы другие. В первый год у меня была прямая семиметровая жатка на «Палессе» и семиметровая очёсывающая жатка на «Дону». В уборку «Дон» у меня обгонял «Палессе». При классике мы всегда говорили, что нужно сеять сидераты и кулисы. Кто-нибудь сеял? Не сеял. Потому что убрали и надо

что-то сделать – лущилкой, дискатором. Высушил верхний слой и ждёшь, когда дождик выпадет, чтобы что-нибудь посеять. А дождь выпал только в сентябре, значит, сидераты, кулисы ты не посеял. Только озимку посеял. А по ноутилу – пожалуйста.

Сейчас вот я уже о новом задумываюсь. А ведь перед уборкой озимки можно горчицу просто с самолёта раскидать. Убрал, а там то роса, то остаточная влага, то, может быть, маленький дождик: горчица ухватилась и к осени поднялась.

Вопрос из зала: – А если с комбайна во время уборки посеять?

Ишкин: – И на комбайн пробовал приспособление установить. Но пока не получилось. С растением питателя культиватора снял бункер и развёл на разбрасыватели. Но они малую норму сделать не могут.

Когда пыльные бури прошлись по нашей зоне, я ехал домой из Волгограда. Пылища, всё летит. Заехал на свои поля, а там тихо. Прошёлся и вижу гроздь пыли на брюках. Посмотрел на листья – на каждом пыль. Прикинул: даже если по 10 граммов на квадратном метре, сколько будет на гектаре тонн? Поэтому тем, кто пашет, я говорю: продолжайте, пусть больше гумуса ко мне от вас прилетает.

Вопрос из зала: – Но и семена сорняков летят?

Ишкин: – Летят до сих пор одуванчики, приходится с ними бороться. Свой осот мы уничтожили глифосатом. Осталась в основном однолеточка, и кое-где выюнок не добились.

Вопрос из зала: – Какая из ваших очёсывающих жаток лучше: английская или «Славянка»?

Ишкин: – «Славянка» тяжелее, нагрузка на неё больше. Но вроде чуть почище она работает, потому что у неё два барабана. А английская однобарабанная. Но на неё мы не нашли инструкцию, как регулировать. Есть обороты, есть наклон жатки, есть крыло, через которое воздух выпускается. Но мы до конца пользоваться ею не научились. Когда первый раз приехали убирать её лён в прошлом году, а лён был низковат, пробовали так и эдак – половину оставляет. Целый день мучались. Механизаторы ругаются, а я говорю: никуда не поеду, пока не научимся. Она вверх и вниз только должна опускаться. А я как-то немного её загнул и крыло приподнял – и стала убирать нормально. Скорость прибавили – нормально. Ещё быстрее – опять нормально. Так механизаторы потом летали по полю. Позже, когда стало известно о моей практике, ко мне приезжали из Белоруссии руководители гомельского завода. У них в республике много льна сеют. Но тамошние крестьяне эту сеялку не приняли. И у нас до сих пор многие не верят в очёсывающую жатку. Поэтому только у меня они и есть.

Без холостых выстрелов

Александр Бойко, главный агроном ООО «Паритет-Агро» (Еланский р-н):

– В каждом регионе и даже в конкретном районе не утилит использовать по-своему. Самый интересный опыт применения этой технологии в постсоветском пространстве, на мой взгляд, накоплен на Украине. Мы туда ездили, смотрели, слушали их специалистов. Это было в 2007 году. А в 2008 году уже сами приобрели первую сеялку прямого посева.

Нам нужно постоянно накапливать мульчу на поверхности почвы за счёт растительных остатков предыдущей культуры и при помощи посева сидеральных культур. Поскольку мы пока не используем очёсывающие жатки, то, открывая почву, теряем накопленную в ней влагу. Влага эта накапливается в период, когда предыдущая культура созрела, но ещё не была убрана, а потребления влаги уже нет. Если мы убрали, то в течение нескольких дней эта влага улетает. Поэтому сеять покровные культуры – в день уборки.

Сеять нужно не монокультуру, а смесь культур. Их ещё называют коктейлями. Что в него включать? В нашей зоне при дефиците влаги могут дать хорошие

всходы и хорошую массу, но недорого лягут на себестоимость горчица (дёшево и сердито: мелкие семена), яровая пшеница (при первых морозах погибнет и не создаст проблем весной) и редька. Это мой вариант. Поскольку семена этих трёх культур разные по размеру, возникает вопрос: на какую глубину сеять? Мы ориентировались на самую мелкую культуру – горчицу. Боялись, что она с большой глубины не взойдёт, и сеяли помельче. В связи с этим возникли проблемы. У американцев я узнал, что сеять нужно на максимальную глубину. Потому что мы сеем, когда стоят ещё повышенные температуры и недостаточно влаги. Если мелко посеять, то верхний слой пересохнет и не получишь всходы. Нужно поглубже, чтобы был запас времени, чтобы растение успело взойти.

Что в таком случае происходит с мелкосемянными? Они всё равно потом всходят. Это уже из моего собственного опыта: горчица тоже всходит. Вопрос: когда она взойдёт? Ведь она должна ещё успеть образовать массу к моменту ухода в зиму. Мы несколько лет получали всходы горчицы, но затем не хватало времени, чтобы растение поднялось. Нормальные сидераты мы получаем раз в три года. Я считаю, что это результат ошибок со временем посева и с глубиной посева.

Коктейль покровных культур – затратная процедура. В Америке фермеры говорят, что в переводе на наши деньги их затраты на сидераты составляют 1,2-3 тыс. рублей на 1 га. Я подсчитал: если сеять горчицу, пшеницу, то мы укладываемся в 1 200 рублей. Но, не получив нормальных сидератов, ты делаешь холостой выстрел.

Долго нас это мучило. Затем пришли к выводу: нужно удорожать схему, чтобы не было холостого выстрела. То есть вместе с посевом сидератов вносить фосфорно-азотные удобрения – аммофос. Если вдруг не получишь всходы, то это будет как осеннее внесение удобрений. По классике известно: внесение удобрений под основную обработку эффективнее, чем весной. Получается, что холостого выстрела уже не будет. Растворённые зимне-весенней влагой удобрения намного эффективнее используют растениями.

При ноутиле очень дорогая глифосатная схема. Обязательно надо работать осенью, бывает, и весной приходится дублировать. Когда есть возможность исключить эти операции, мы от них отказываемся. Но появляются новые сорняки, допустим, та же полынь стала преобладать. Она создаёт дополнительные пробле-

мы. Осенью надо бы убить её, а у меня там сидераты взошли уже. Ждать, пока сидераты разовьются? Но пока они накопят массу, полынь успеет укорениться.

Донник вместо пара

Бойко: – Почему ещё нас интересовал ноутил? Не хватает квалифицированных кадров. Техника должна быть широкозахватная высокопроизводительная. И набор этой техники должен быть минимальный.

Александр Пименов говорил, что урожайность падает. Но сегодня надо мерять не центнерами, а деньгами. До сих пор у нас совковый подход: оценивать руководителя по количеству центнеров. От них зависит, считать его заслуженным или нет. Но сегодня у нас нет голода. Аграрии не знают, куда девать пшеницу. Вывозим и никак не можем вывезти. Нужно считать деньги. Скажу даже больше: нужно смотреть прибыль не по конкретной культуре, а по севообороту. И со всей площади. Почему? Прибыли по яровой пшенице мы не получили. Она у нас идёт после подсолнечника. А подсолнечник идёт под «Евролайтинг» – под гербицид. В прошлом году земля была сухая, «Евролайтинг» литром работали, но он плохо разлагался. Долежал до зимы. А затем ранняя весна, жара, и всё это сказалось на пшенице. Такого последствия «Евролайтинга» я раньше не видел, хотя мы используем его давно. Пшеничка присела.

Но не вся она была у нас по подсолнечнику. По нуту мы использовали бинарный посев пшеницы с донником. Пшеница не понимает, что донник – её друг. Ей наплевать, что написал Зеленский. Идёт борьба за влагу, что у нас лимитирующий фактор. Это сказывается на продуктивности пшеницы. Особого повышения клейковины я не заметил. Донник подсаживает пшеницу. В дождливый год ещё хуже: донник вырывается в верхний ярус к моменту созревания пшеницы и создаёт проблемы с уборкой. На ней мы тоже зерно потеряли.

Модератор: – А если его придавить, как предлагает профессор Зеленский?

Бойко: – Это тоже вопрос. А для чего мы донник там посеяли? Хотим азот халявный накопить. Для клубеньковых бактерий тоже комфорт должен быть. Если их гербицидом стукнуть, они не особо весело себя чувствуют. Тем более что максимальное накопление азота и клубеньковых бактерий происходит ближе к бутонизации. А мы не доводим до этой фазы, бьём раньше, чтобы

не составлял конкуренцию. Словом, показатель по яровой пшенице после подсолнечника не является для нас самым главным результатом. После пшеницы остался донник. Когда мы освободили его из-под гнёта пшеницы, он сразу пошёл развиваться, несмотря на жару. Выхлоп будет на последующей культуре. Дальше использовать донник можем на семена. Сегодня это тоже неплохой бизнес: семена востребованы, дают за них 38 рублей. Люцерна, конечно, дороже, но у неё урожайность ниже. Люцерну, кстати, мы тоже подсеваем в пшеницу. Даёт неплохой выхлоп.

Но обязательно доводить до состояния семян, чтобы затем они не всходили и не создавали проблем на последующих культурах. Если взойдут на том же нуте, то будет беда. В стадии бутонизации можно остановить вегетацию.

Донник может в наших условиях использоваться вместо пара, который при ноутиле полностью исключён. Пусть земля год отдыхает, но закрытая растительными остатками.

В прошлом году выстрелил нут, поэтому его сею чуть больше, чем в прошлом году. Кориандр тоже: 44 рубля – это деньги. При средней урожайности 10 ц/га получается хорошо. Затраты при «нуле» минимальны: посев, обработка гербицидом, уборка.

Вопрос из зала: – Как боретесь с полынью?

Бойко: – Химией. Но чтобы впустую не потратиться, смотрим, чтобы влагообеспеченность была хорошая, чтобы успеть, пока не покрылась восковым налётом.

Биопрепараты – как кот в мешке

Вопрос из зала: – Почему у вас в севообороте нет озимой пшеницы?

Бойко: – У нас есть пшеница. Когда позволяю условия, это будет озимая пшеница. Не позволяют – сею яровую. Хотим заменить мягкую на твёрдую, которая более доходна. В этом году по нуту посеяли озимую пшеницу. Долго не было всходов. Затем появились. Надеюсь, будет неплохая.

В заключение хочу сказать, что ноутилом занимаются истинные патриоты, которые верят, что на этой земле будут работать их внуки.

Александр Киричков, начальник департамента ООО «Волгогелиопром»: – Наши данные таковы: разницы в урожайности по «нулю» и по классике нет, даже чуть-чуть лучше по «нулю». Мы проводим достаточно боль-

шой объём исследований. И стараемся привлекать учёных. Через них происходит передача нашего опыта. В прошлом году исследования учёных показали, что запасы влаги после уборки на «нуле» были на 30 мм больше, чем на классике.

У нас есть модельные участки, где поле разделено пополам: половина – классика, половина – «ноль». Условия практически идентичные. Очень хорошие результаты по биоте: полезная микрофлора выше, чем на классике. И по полезной агрономически ценной почвенной структуре (возрастает на 20-30%). Лучшее проникновение, нет пыльной эрозии. Огромная проблема, согласен, специалисты. В области нет ни одного микробиолога, с которым можно общаться.

Привозят биопрепараты – как кот в мешке. Опыты проводят – есть результат. Начинаем в массовом масштабе – результата нет. Потому что не знаем, как контролировать. Приглашали специалиста из института фитопатологии, приезжал профессор, предложил кое-какие идеи. Теперь вот хотим обучить наших специалистов и иметь у себя лаборанта, который хотя бы проверял, есть ли в конкретном препарате живые микроорганизмы и в каком количестве.

Мы много провели испытаний по сеялкам. У нас есть дисковые сеялки «Джон Дир», «Борго». Изучали мы анкерные «Амазон» и т. д. Пришли к выводу: универсальной сеялки нет и не будет. Исходим из того, что хотим получить. Мы хотим использовать влагу, которая есть, то есть начинать сев пораньше. Пришли к тому, что эту задачу можем решить анкерным сошником.

Получили очень хороший результат на обычной «Борго», купили барнаульские бункера. Немного забивается. Решили сами усовершенствовать. Заказали и поставили впереди колтеры. Надеемся, что задачу решим. Нам не надо слишком глубоко врезать, надо разрезать сверху остатки.

Чтобы сделать сеялку более универсальной, мы поставили каток для весны, достаточно широкий. Он идёт после анкера, в районе 6-8 см. Прикатывающий, но не сильно.

В прошлом году столкнулись с проблемой: не можем как следует впечатать, потому что влага достаточно глубоко – не продавливаем, нет хорошего контакта с почвой. Сейчас заказали несколько каточков – 3 см шириной. Посмотрим, насколько будем впечатывать. Если получится, проблему решим: каточек меняем – и существенно улучшаем работу.



Озимая по кукурузе

Меню для пшеницы

Киричков: – Следующая проблема, которую мы увидели, это озимая. Или в августе выпали осадки, а подходим к севу – влага ушла, не можем посеять. Или выпадают в конце сентября – октябре. Пошли на более ранние сроки сева с существенным сокращением норм высева – до 1,5 млн. И применяем реторданты, чтобы процесс развития регулировать-замедлять. Убедились: можно с середины августа сеять и получать хороший результат. В прошлом году попробовали 25 августа: прекрасные посевы, выровненные. И поздние посевы используем. Ушли оптимальные сроки? Сеём. Оптимальная глубина – 2,5-3 см плюс стимуляторы роста, развития. Применяем химические протравители. Перед этим весной мы проводили опыты по протравителям: какие действуют угнетающе? Очень важные, интересные результаты получили. Будем широко их распространять. Помимо химического протравителя используем биологический протравитель, стимуляторы и микроэлементы – делаем такой коктейль. Результаты очень хорошие. На этот год мы практически по всем культурам даём вот такую смесь на обработку семян. Затраты – около 40 руб./га – ми-

нимальные, а даём хороший толчок для развития. Мы убедились, что вот этот фактор мы можем регулировать, и достаточно экономично.

Норма высева по яровой пшенице у нас сегодня 2,2 млн. По подсолнечнику снизили до 40, кукуруза тоже практически 40. Этим мы давно занимаемся. В прошлом году ошибочно дважды химией протравили. Получилось 600 тыс. растений по озимой пшенице, а урожайность самая высокая – 65 ц/га. То есть самое главное – чтобы растения были равномерно распределены, развиты и здоровы.

Бактериальные препараты. Очень хорошие, очень интересные есть результаты по всем культурам. Не могу сказать, что очень большие прибавки, но стабильно в плюсе. Азотовит, фосфатовит много лет применяем, но через год стреляет, мы не изучили тонкостей применения. Мы одними из первых стали работать по твёрдой яровой пшенице. Очень важный элемент – это питание. Очень хорошо получаются листовые подкормки. Самое главное – когда их проводить. Самые лучшие результаты для урожая, в том числе для озимых, это конец кущения – начало трубкования. Это количество колосков – надо подкармливать.

И следующий – перед выходом флагового листа, начало выхода флагового листа. Очень хорошие результаты даёт. Точно так же по яровой пшенице.

Как там у Дарвина? Выживет тот, кто меняется.

Вопрос из зала: – Чем конкретно работаете по листу? И какие удобрения используете по нуту?

Киричков: – По нуту такая у нас технология. Предпосевной аммофос 40 или сульфаммофос 60 кг. Всё, больше удобрений у нас нет. Обработки при посеве, надо соблюсти все сложности – и температурный режим, и в темноте обработать след. Затем по нуту больше никаких обработок. Сейчас планируем в фазу бутонизации провести обработку «Респектом». Как и по пшенице и другим культурам – добавлять карбамид 10 кг. Очень эффективно действует. По кукурузе провели три обработки, среднюю в фазе 10-12 листьев – «Мегамиксом», «Полифитом» пробовали. Не поверите: прибавка 16 ц/га от этих десяти килограммов. Или просто попали? Будем сейчас изучать.

Вопрос из зала: – «Полифит» и что ещё?

Киричков: – «Полифит», «КАС» или мочевины. Небольшое количество для активизации про-

цесса передвижения. И микроэлементы. Когда к нам приходят и что-то предлагают, я тоже думаю, что втянуть хотят. И просто перехожу на содержимое. Вот у нас был препарат «Зеребра» – серебро каллоидное. Я понимаю, что это естественный протравитель. А там пишут: стимулятор. Поэтому смотрим, какие для данной культуры микроэлементы более важные и подбираем под неё препараты.

О последствии «Евролайтинга». Вся твёрдая пшеница у нас идёт по «Евролайтингу». Полностью исключить последствие пока не удаётся. Будем продолжать поиски. Но лучший результат на сегодня получаем при применении «Полифита» и «Мегамита». Проблему последствий надо решать только стимуляторами, активаторами. Других путей я, например, вообще не вижу.

**Видеозапись
заседания
смотрите
на www.agrobook.ru
в разделе
Клуб агрознатоков**



СОБСТВЕННЫЙ
ОПЫТ

ЗНАНИЯ
ПОКОЛЕНИЙ

СЕЛЕСТ® МАКС

Смешан в оптимальных пропорциях

СЕЛЕСТ®МАКС – универсальный инсектофунгицидный протравитель, обеспечивающий комплексную защиту семян зерновых культур.

 **Селест® Макс**
Формула М

syngenta®

Филиал ООО «Сингента»
344006, г. Ростов-на-Дону, ул. Седова, д. 6/3, тел./факс: (863) 204-02-55

www.syngenta.ru

®

Консультант

Ведёт Николай Алексеевич Кан, kannick@rambler.ru



Кто ещё сможет применять ЕСХН с 2017 года

Госдума в окончательном чтении одобрила поправки в ст. 346.2 НК РФ. Согласно изменениям статус сельхозпроизводителя с будущего года получают все организации и предприниматели, которые оказывают вспомогательные услуги в области сельского хозяйства.

Начать применять ЕСХН с 1 января 2017 года можно, уведомив налоговый орган по месту нахождения организации или месту жительства индивидуального предпринимателя не позднее 15 февраля 2017 года. Услуги, оказываемые сельхозпроизводителем, должны относиться в соответствии с ОКВЭД к вспомогательной деятельности в области производства сельскохозяйственных культур и послеуборочной обработки сельскохозяйственной продукции (например: подготовка полей, посев сельскохозяйственных культур, возделывание и выращивание сельскохозяйственных культур, опрыскивание сельскохозяйственных культур, уборка урожая, выбраковка сельскохозяйственной птицы, содержание сельскохозяйственных животных и ухода за ними). При этом в общем доходе от реализации товаров (работ, услуг) за 2016 год доля дохода от реализации перечисленных услуг должна составлять не менее 70 процентов.

Таким образом, поправки в НК РФ предусматривают расширение понятия «сельхозпроизводитель», которым позволено воспользоваться ЕСХН.

Облегчён доступ к «упрощёнке»

Госдума окончательно приняла поправки, благодаря которым

больше предприятий смогут применять УСН. Чтобы перейти на УСН, нужно будет иметь доход за первые три квартала предшествующего года не более 90 млн руб. Сейчас этот лимит равен 45 млн руб. Величина дохода, при превышении которой нельзя применять спецрежим, возрастёт с 60 млн до 120 млн руб. Действие норм об индексации этих пороговых сумм планируется приостановить на 2017–2019 годы.

Кроме того, будет в полтора раза увеличен лимит остаточной стоимости основных средств. Истощив его, фирма не может применять УСН. Сейчас предельный размер составляет 100 млн руб.

Упрощён порядок открытия банковского счёта

Сейчас во время этой процедуры банк запрашивает свидетельства о государственной регистрации и постановке на учёт у налоговиков. С 1 августа 2016 года завести банковский счёт станет возможно без этих документов. Кредитные организации откроют его при наличии сведений из ЕГРЮЛ (ЕГРИП) и о налоговом учёте клиента.

Минфин потребовал от получателей субсидий иметь счёт в казначействе

В совместном письме Минфина России № 02-03-08/27856, Казначейства России № 07-04-05/05-361 от 13.05.2016 содержится условие о том, что учёт целевых средств должен вестись на счетах, открытых сельхозпроизводителем в органах Казначейства России. Такие положения необходимо указывать для того, чтобы договоры о предоставлении целевых средств имели казначейское сопровождение, то есть

более строгий контроль расходования средств. В соглашение об аграрных субсидиях следует включить условие об открытии лицевых счетов.

Центральный банк снизил ключевую ставку

Центральный Банк РФ снизил ключевую ставку на 0,5 процентных пункта. С 14.06.2016 её величина составляет 10,5% годовых. Напомним, что с 01.01.2016 ключевая ставка применяется при расчётах вместо ставки рефинансирования. В частности, показатели ключевой ставки применяются при расчёте:

- пеней за неуплату налогов (ст. 75 НК РФ);
- процентов за опоздание с возвратом налогов (ст. 78 НК РФ);
- процентов за незаконную блокировку или несвоевременную разблокировку счёта (ст. 76 НК РФ);
- компенсации за задержку заработной платы и других выплат сотрудникам (ст. 236 ТК РФ);
- материальной выгоды сотрудника от экономии на процентах (ст. 212 НК РФ).

Новая величина ключевой ставки применяется ко всем расчётам начиная с 14.06.2016, в том числе, если правоотношения возникли до этой даты. Прошлой понижение ставки производилось 03.08.2015. Тогда ставка была уменьшена с 11,5 до 11 процентов.

Вам лишние хлопоты, а кошке приятно

Минсельхоз России приказом от 22.04.2016 № 161 утвердил перечень видов животных, подлежащих идентификации и учёту. Домашние собаки и кошки, а также пчелы, домашняя птица и рогатый скот будут подлежать идентификации и учёту согласно новому приказу Минсельхоза Минсельхозом России утвержден перечень видов животных, подлежащих идентификации и учёту, в который помимо вышеупомянутых животных включены лошади, ослы, мулы и лошаки, олени, верблюды, свиньи, пушные звери и кролики, — рыбы и иные водные животные. Приказ утвержден во исполнение новых поправок в закон о ве-

теринарии, согласно которым животные (кроме диких животных, находящихся в состоянии естественной свободы) подлежат индивидуальной или групповой идентификации и учёту в целях предотвращения распространения заразных болезней животных, а также в целях выявления источников и путей распространения возбудителей заразных болезней животных.

Новые льготы по НДС для животноводства

Федеральный закон от 23.06.2016 № 187-ФЗ освободил от НДС по 31 декабря 2020 года ввоз и реализацию на территории РФ племенного крупного рогатого скота, племенных свиней, овец, коз, лошадей, птицы, яйца, а также полученных от них семени и эмбрионов. Льгота применяется при наличии у налогоплательщика племенного свидетельства (при условии представления в таможенный орган разрешения), выданного в соответствии с федеральным законом «О племенном животноводстве».

Использование навоза лицензии не требует

Минприроды России выпустило разъяснения «Об оформлении лицензии по сбору, транспортированию, обработке, утилизации, обезвреживанию, размещению отходов I-IV классов опасности при обращении с навозом». В случае отнесения продуктов жизнедеятельности животных к продукции и (или) их использованию по целевому назначению для собственных нужд требования природоохранного законодательства, включая требование о получении лицензии, на такие продукты не распространяются. Разъяснено, что отнесение веществ (материалов), образующихся в результате производственной деятельности на предприятии, к сбору, транспортированию, обработке, утилизации, обезвреживанию, размещению отходов должно осуществляться на основании и в соответствии с уставной, проектной, технологической и иной документацией. Навоз, помёт и иные органические вещества и материалы, образующиеся в животноводстве

ООО 'ДАР'
АНГАРЫ
• изготовление • монтаж
• проектирование
Тел.: 8-952-877-1777, 8-918-633-35-95,
(86195) 3-65-68. www.dar23.ru



в результате содержания сельскохозяйственных животных и являющиеся продуктом жизнедеятельности животных, после их обезвреживания и обеззараживания, а также органические удобрения на их основе могут быть реализованы в качестве продукции при соблюдении следующих условий:

— при наличии уставной, проектной, технологической и иной документации, позволяющей относить указанные навоз, помёт, иные органические вещества и материалы, образующиеся на предприятии в результате хозяйственной и иной деятельности, к продукции;

— при наличии разработанных и утверждённых технических условий на удобрения (или подобные продукты) на основе указанных навоза, помёта, иных органических веществ и материалов, которые учитывают государственные и отраслевые стандарты, санитарно-гигиенические нормативы и правила, природоохранные требования и соответствующие нормам законодательства о техническом регулировании, а также при наличии технологического регламента на навоз, помёт, органические вещества и материалы;

— при реализации юридическим лицом или индивидуальным предпринимателем указанных навоза, помёта, иных органических веществ и материалов сторонним лицам на договорной (в том числе на безвозмездной) основе в соответствии с уставной и иной документацией;

— при отражении в хозяйственном, бухгалтерском учёте предприятия операций с указанными навозом, помётом, иными органическими веществами и материалами в качестве операций с продукцией.

Кроме того, юридические лица и индивидуальные предприниматели вправе использовать продукты, образующиеся в результате их хозяйственной деятельности, для собственных нужд по целевому назначению при соблюдении природоохранных, санитарно-гигиенических и иных требований законодательства.

Если выплат в пользу физлиц нет, сдавать «нулевой» расчёт 6-НДФЛ не обязательно

Если российская организация или индивидуальный предприниматель не производят выплату доходов физлицам, то они не обязаны представлять расчёт по форме 6-НДФЛ.

Об этом Федеральная налоговая служба сообщила в письме от 04.05.16 № БС-4-11/7928. Впрочем, если у них возникнет желание сдать «нулевой» расчёт, налоговики не станут этому препятствовать; инспекторы примут отчёт в общем порядке, уточнили специалисты ФНС. Напомним, что аналогичный порядок действует при отсутствии выплат обособленным подразделением. То есть если филиал российской организации не перечисляет выплат в пользу физлиц, то представлять «нулевой» расчёт 6-НДФЛ по этому подразделению не нужно.

Компенсация затрат на мобильную связь в связи с производственной необходимостью взносами не облагается

Если сотрудник с согласия или ведома работодателя в служебных целях использует личное имущество, ему положена компенсация. Её размер определяется соглашением между сторонами (ст. 188 ТК РФ). Верховный суд РФ вынес определение от 30.05.2016 № 308-КГ16-5077 о том, что при наличии документов, подтверждающих производственную необходимость использования в работе мобильных телефонов, а также документов, подтверждающих сумму возмещения физлицам затрат, такая компенсация в базу по страховым взносам не включается. В качестве обоснования могут выступать:

— список сотрудников, которым необходимо пользоваться телефонами для оперативной передачи информации;

— приказы руководителя об оплачиваемом лимите сотовой связи;

— квитанции об оплате связи и т. п.

По ОСАГО получим больше

С 1 июня изменились расценки на работы и запасные части по восстановительному ремонту авто. Страховые выплаты увеличатся, если авария случилась не ранее указанной даты. Согласно обновлённым справочникам, цены на ремонтные работы подскочили на 5-11 процентов (в зависимости от региона), а на запчасти — на 4-5 процентов. Цены в справочниках пересчитывают дважды в год.

Центробанк против саботажа страховщиков

30 мая 2016 года вступило в силу Указание Банка России от 20.11.2015 № 3854-У

«О минимальных (стандартных) требованиях к условиям и порядку осуществления отдельных видов добровольного страхования». Оно запрещает компаниям при оказании услуг принуждать к заключению договоров страхования (например, когда при получении автокредита необходимо оформить полис КАСКО).

Новшества позволяют в пятидневный срок отказаться от таких договоров, если их условия навязаны фирмой. Деньги полностью вернут, если договор не успел вступить в силу.

По действующим договорам страховая компания оставит за собой часть средств.

Страховщики при осуществлении добровольного страхования обязаны предусмотреть следующие условия.

В течение пяти рабочих дней со дня заключения договора добровольного страхования страхователь вправе отказаться от него при условии, что страховой случай ещё не наступил. Страховщик вправе предусмотреть более длительный срок для такого отказа.

Страховщик в таком случае должен вернуть страхователю уплаченную страховую премию: — полностью — если страхователь отказался от договора до даты начала действия страхования;

— пропорционально неиспользованному сроку договора — если страхователь отказался от договора после начала действия страхования.

Страховая премия возвращается страхователю по его выбору наличными деньгами или в безналичном порядке в течение 10 рабочих дней со дня получения страховщиком его письменного заявления об отказе от договора.

Данные требования не распространяются на:

— добровольное медицинское страхование иностранных граждан, находящихся на территории РФ с целью трудовой деятельности;

— добровольное страхование, предусматривающее оплату медицинской помощи гражданину РФ за пределами России;

— добровольное страхование, являющееся обязательным условием допуска физлица к выполнению профессиональной деятельности в соответствии с законодательством РФ.

ВЕСЫ ЮСТИР

производство
под заказ и продажа
готовых со склада



модернизация
сервис, ремонт, поверка

для животных
платформенные
автомобильные
сельскохозяйственные
промышленные

www.USTIR.ru

8-800-700-2368

НОВАЯ УСЛУГА !

аренда
автомобильных весов

ПРОМ
№ 384

25 лет успешного
производства



Памятка для страхователей

Минфин России утвердил «Памятку для страхователей по вопросам заключения договоров ОСАГО». В ней сведены главные положения законодательства, облегчающие жизнь автовладельцев в условиях саботажа страховыми компаниями своих обязанностей.

Страховщик не вправе отказать в заключении договора ОСАГО владельцу ТС, обратившемуся к нему с заявлением и представившему необходимые документы, или обуславливать его заключение приобретением дополнительных услуг.

В целях заключения договора ОСАГО страхователь вправе обратиться в любую страховую организацию, осуществляющую обязательное страхование, которая не вправе отказать в заключении договора ОСАГО при условии предоставления страхователем всех необходимых документов, а также навязывать дополнительные услуги при заключении договора ОСАГО, обуславливая их приобретением возможности осуществления обязательного страхования. Кроме того, в случае заключения обязательного договора добровольного страхования дополнительно к ОСАГО страхователь вправе отказаться

от договора добровольного страхования в течение пяти рабочих дней со дня его заключения и вернуть уплаченную страховую премию.

Кроме того, разъясняется, что: — при заключении договора ОСАГО необходимо обращать внимание на правильность заполнения заявления о заключении договора ОСАГО, в том числе в части сведений, влияющих на размер страховой премии по договору ОСАГО;

— перечень документов, предоставляемых страховщику, установлен пунктом 3 статьи 15 Федерального закона от 25.04.2002 № 40-ФЗ «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев транспортных средств»;

— по соглашению сторон страхователь вправе представить копии документов, необходимых для заключения договора ОСАГО;

— в случаях, предусмотренных правилами ОСАГО, указанные документы могут представляться в форме электронных документов;

— срок рассмотрения страховщиком заявления о заключении договора ОСАГО действующим страховым законодательством не предусмотрен, однако в правилах профессиональной деятельности для страховщиков ОСАГО, утвержденных РСА, предусматривается обя-

занность страховой организации заключить договор ОСАГО в день обращения клиента (в случае проведения осмотра ТС — не позднее пяти дней со дня обращения);

— договор ОСАГО может быть заключен также в электронном виде, при этом заключение договора ОСАГО в виде электронного документа не допускается, если сведения, представленные страхователем, не соответствуют сведениям, содержащимся в АИС ОСАГО;

— на официальном сайте РСА можно найти необходимую для расчета страховой премии по договору ОСАГО информацию, в том числе сведения о коэффициенте бонус-малус;

— обо всех нарушениях, допускаемых страховщиками при заключении договоров ОСАГО, необходимо сообщать в Банк России.

С 8 июня в ПДД введён прямой запрет на опасное вождение

В Правила дорожного движения включено понятие «опасное вождение». Согласно дополнению, внесённому в пункт 2.7 ПДД РФ, опасное вождение представляет собой неоднократное совершение одного или нескольких следующих друг за другом дей-

ствий, если эти действия повлекли создание водителем в процессе дорожного движения ситуации, при которой его движение и (или) движение иных участников дорожного движения в том же направлении и с той же скоростью создаёт угрозу гибели или ранения людей, повреждения транспортных средств, сооружений, грузов или причинения иного материального ущерба.

К таким действиям относятся:

— невыполнение при перестроении требования уступить дорогу транспортному средству, пользующемуся преимущественным правом движения;

— перестроение при интенсивном движении, когда все полосы движения заняты, кроме случаев поворота налево или направо, разворота, остановки или объезда препятствия;

— несоблюдение безопасной дистанции до движущегося впереди транспортного средства;

— несоблюдение бокового интервала;

— резкое торможение, если такое торможение не требуется для предотвращения дорожно-транспортного происшествия;

— препятствование обгону. В ближайшее время в Кодекс об административных правонарушениях будут добавлены меры наказания за опасное вождение.

Наша продукция – для вашего успешного бизнеса



✓ Мешки для мусора, выращивания грибов, упаковочные



✓ Полиэтиленовые трассы из ПВД



✓ Плёнка термоусадочная, техническая, для теплиц (первичная и вторичная)



✓ Чехлы для чистки сплит-систем

✓ Плащи-дождевики

✓ Вкладыши в биг-бэги



✓ Вторичный полиэтилен (агломерат и гранула)

✓ Чехлы для поддонов

www.plyonka23.ru

Краснодарский кр., п. Тлюстенхабль,
тел.: 8 (861) 239-37-77, +7(961) 512-00-05,
+7(918) 242-26-42 e-mail: 2393777@mail.ru

ФГБНУ «Воронежская опытная станция по многолетним травам ВНИИ кормов им. В.Р. Вильямса»

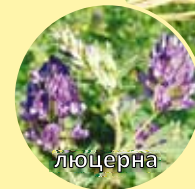
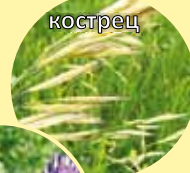
занимается селекцией многолетних трав
и ведёт элитное семеноводство
следующих сортов

- Люцерна жёлтая Павловская 7
- Люцерна изменчивая Воронежская 6
- Эспарцет Павловский
- Кострец безостый Павловский 22/05
- Житняк гребневидный Павловский 12

семеноводство элитных семян зерновых,
зернобобовых и крупяных культур.

- Озимая пшеница Донэко
- Ячмень Атаман
- Горох Аксайский усатый 7
- Гречиха Девятка
- Просо Квартет

Принимаем заявки на реализацию семян
озимой пшеницы Донэко (элита)



396420, Воронежская обл., г. Павловск, ул. Докучаева, 1,
т./ф.: (47362) 2-23-40, 2-91-87, 8-900-304-54-08
e-mail: gnu@bk.ru <http://pvl-fgbnu.ru>



Антистрессовое Высокоурожайное Земледелие



АВЗ



60 золотых медалей и 200 дипломов международных и всероссийских выставок

Микробиологический препарат

«СТЕРНЯ»

для разложения растительных остатков и оздоровления почвы

НОВЫЕ РАЗРАБОТКИ БИОЛОГИЧЕСКИХ ПРЕПАРАТОВ СЕРИИ «КЭМО и П»(комплекс наиболее эффективных микроорганизмов, отселектированных и паспортизированных)

Микробиологический препарат «СТЕРНЯ» – новая разработка отечественных ученых и специалистов научно-внедренческого предприятия «БашИнком» (г. Уфа), которое на протяжении более 20 лет занимается разработкой, внедрением и производством биологических препаратов для защиты растений от возбудителей заболеваний и повышения плодородия почв.



В новом микробиологическом препарате «СТЕРНЯ» действующим веществом является **комплекс** наиболее эффективных микроорганизмов, отселектированных и паспортизированных, **включающий ассоциацию:**

- три вида почвенных грибов рода *Trichoderma*
- четыре штамма спорообразующих бактерий вида *Bacillus subtilis*
- три вида живых молочнокислых лактобактерий
- три вида энтерококков
- целлюлозолитические ферменты и споры

Норма расхода – 1,0-1,5 л/га.

Заключаем договоры на поставку препарата СТЕРНЯ в августе 2016 года.

Официальный дистрибьютор: ООО «Агрокультура».

г. Ростов-на-Дону, ул. Портовая, 543, оф. 305, тел.: (863) 298-90-02, 8-919-88-55-000



Супруги Козодавины держат кроликов в чистоте

За ушастым — через континент

Купить чистопородных кроликов в хуторское подворье едут любители из разных регионов страны

Семья Козодавиных в хуторе Бураковском — переселенцы. Заканчивая Новочеркасский политех, Сергей и Ирина думать не думали, что будут зарабатывать на жизнь крестьянским трудом. Начинали карьеру в Новошахтинске. Но в конце 90-х, когда на шахты стали вешать замки, инженер-электромеханик и горный инженер-механик оказались в городе лишними. Это и заставило молодую семью круто поменять образ жизни — отправиться в благодатную кубанскую глубинку в надежде прокормиться за счёт клочка приусадебной земли.

Ну, заяц...

— Был и другой мотив для переезда — плохая экология в городе, — уточняет глава семьи Сергей Козодавин. — Выпавший снег довольно быстро становился чёрным. А у нас ребёнок. Хотелось вырастить его здоровым. Подходящее место для нового жительства семья нашла на окраине хутора в восьми километрах от Кореновска. Старенький домишко, но при нём целых 50 соток земли, выходящей к речке Левый Бейсужек. Здесь бывшие инженеры и стали познавать крестьянскую долю, о которой прежде имели довольно смут-

ное представление. Впрочем, довольно долго их подворье приносило семье лишь дополнительный доход и воспринималось супругами как хобби. Основным же местом их работы были организации Кореновска, где знания специалистовгодились. — На усадьбе мы несколько лет специализировались на овощах, — рассказывает супруга Сергея — Ирина Козодавина. — И в своём стремлении достигать во всём совершенства кое-чего добились. Получали по два урожая за один сезон. Первый — ранняя капуста (собирали по 20 тонн), второй — помидоры, баклажаны, перец. Но это направление при-

шло свернуть из-за проблем со сбытом. Перекупщик придет и давай сбивать цену: этот овощ великоват, а этот маловат. Новое направление подсказал супругам зайчонок, который повадился грызть капусту в их огороде. Хозяевам усадьбы удалось изловить воришку и усадить в наскоро сколоченную клетку. Ухаживая за забавным ушастым дикарём, Козодавины подумали: а не завести ли нам похожих на него домашних ушастиков? И затем удачно купили на рынке котенку самочку советской шиншиллы, которая вскоре принесла им пять крольчат. Было это в 2003 году. А уже следующим приобре-

тением стали редкие рексы – кастер и голубой.

– Мы покупали только то, что нам очень понравилось, не задумываясь о материальной выгоде, – поясняет Ирина Алексеевна. – Кролиководство стало нашим новым хобби.

Но достичь совершенства в этом направлении оказалось куда сложнее, чем в овощеводстве. Ведь Козодавины задалась целью разводить исключительно чистопородных кроликов. А их владельцу подворья в нашей стране приобрести практически нигде.

– Племенные кроликофермы после распада СССР закрылись, а ушастая живность на рынках и выставках на поверку часто оказывается помесью, – продолжает Козодавина.

На фальсификациях супруги обжигались не раз. Купят дорогую самочку или самца, которые по всем признакам вроде бы отвечают критериям породы (расцветка, конституция тела, длина ушей, густота покрова и т. д.), а начнут получать потомство – и видят разномастную малышню. Поиск надёжных партнёров занял годы. Зато теперь «братья по чистоте» есть у Козодавиных в разных регионах страны. К ним кубанские кролиководы ездят каждый год за племенными экземплярами самцов – для обновления крови.

Хобби как источник дохода

Как это нередко бывает, хобби с годами становится ключевой статьёй дохода семьи. Козодавины за минувшие 13 лет фактически создали племенную мини-кроликоферму, где ушастое поголовье каждой породы имеет индивидуальную родословную по нескольким линиям. Такая тщательная селекция сделала хуторское хозяйство привлекательным для любителей ушастиков со всей страны. В этом можно убедиться, заглянув на сайт кролиководов Козодавиных. Покупатели к ним едут за тысячами километров, преодолевая порой целые континенты. Среди партнёров, например, есть любители с Сахалина.

Сегодня доходы от разведения чистопородной живности уже позволяют семье бывших горожан отказаться от поездок на работу в город. Они полностью перекленились на заботы о своём подворье, и этот микробизнес считают более доходным.

– Работать на себя всегда лучше, – сделала вывод Ирина Алексеевна.

Так чем же хорош чистопородный кролик с практической точки зрения? Ведь известно, к примеру, что наибольшие привесы кро-

ликов получаешь от скрещивания разных пород.

– Да, это так, – соглашается собеседница. – Но такой результат от гибрида ты получаешь только в первом поколении. Дальше показатели откорма падают. И чтобы снова получить наивысшие привесы, требуется опять скрещивать чистые линии.

Чистопородный кролик хорош тем, что он гарантированно обеспечивает заданные результаты: расцветка, набор оптимального веса в плановый срок, выход мяса и др. Если соблюдать все требования по содержанию, кормлению, вакцинации, то сюрпризов не будет, уверяют Козодавины.

– Мы держим разные породы, что довольно хлопотно, – говорит Сергей Александрович. – По каждой породе имеем от четырёх до десяти линий. Линия – это как род, у которого один отец. Линии не пересекаются. И это позволяет нашим постоянным покупателям практически всегда находить на нашей ферме нужное поголовье для обновления крови. Лишь иногда мы сообщаем нашим партнёрам по телефону, что с приездом нужно немного подождать, если вдруг поголовье нужной им линии распродано.

В кризис не до красоты

Как я не склонял к практической стороне спроса, Ирина Козодавина настойчиво утверждала, что главный аргумент для большинства любителей не привесы и не шубные свойства шкурки, а внешний вид и окраска пушистого зверька. За желанным любимцем кроликовод готов мчаться за тридевять земель. Правда, сегодня число таких путешественников заметно уменьшилось. – Начало кризиса мы почувство-

вали гораздо раньше, чем о нём заговорили власти, – рассказывает Ирина Алексеевна. – Уже с 2010 года клиенты стали реже наведываться к нам. В кризис не до красоты.

Козодавины тоже приняли свои антикризисные меры: сократили число пород, оставив лишь наиболее характерные и яркие из схожих и наиболее востребованные. Из бывших восемнадцати сегодня разводят лишь девять пород: серый, голубой и серо-голубой венские, белый и красный новозеландские, калифорнийские, французский баран и рекс кастор. И число ежегодных поездок за племенным поголовьем в дальние края сократили до одной-двух.

Потери от оптимизации племенного стада кроликов семья Козодавиных компенсирует разведением на продажу редкой чистопородной пернатой живности: кур, гусей, уток, перепелов. Но это уже, как говорится, другая тема.

Что касается кроликов, то спрос на них начнёт расти, по прогнозу Козодавиных, через пару-тройку лет, когда страна начнёт выходить из кризиса. Тогда семья готова будет расширить число пород и снова заполнить все ныне пустующие клетки.

Пол зависит от веса

В заключение несколько советов начинающим кролиководам от Ирины Козодавиной.

- Начинать разведение кроликов лучше всего с калифорнийской породы. Это неприхотливые, выносливые зверьки «бройлерного» типа, быстро набирающие вес – к 3,5 месяцам тушки достигают оптимальных 1,8-2 кг. Крольчихи этой породы – хорошие мамы, молочные, заботливые. Они не отвергают малышей других по-

род, когда подкидываешь их в гнездо. Выкармливают как своих.

- Откорм кроликов комбикормом, содержащим наряду с зерном пшеницы, ячменя и кукурузы также отруби, подсолнечный и соевый жмых, даёт высокие результаты в минимальные сроки. Такой корм имеет повышенное содержание протеина (17%), что влияет на прирост массы тела. Откорм зерном потребует больших сроков. Кроме комбикорма в рационе кролика непременно должно быть сено.
- Перевод животных с одного корма на другой необходимо осуществлять постепенно. Скажем, к сочной траве надо приучать дней 10, начиная с одной-двух веточек.
- Вакцинировать от мексоматоза и вирусной геморрагической болезни кролика нужно обязательно, иначе не избежать беды. Затраты на вакцины – минимальные. Но препараты эти лучше всего приобретать в аптеках зооветснаба (где есть холодильники (температура хранения +2...+8 градусов). Мы даже ездим за этими препаратами в краевое управление зооветснаба в Краснодар, доставляем домой в сумке-холодильнике. Ни в коем случае не покупайте такие препараты с лотка на рынке.
- Клетка с полом из металлической сетки весьма удобна. Но годится она для кроликов с небольшим весом – до 3-3,5 кг. Мы, например, успешно содержим в них молодых крольчат. Кроликов с массой тела 4 кг и выше надо помещать в клетку с дощатым полом. Увесистые зверьки ранят о сетку лапы, заболевают и могут погибнуть.
- Кролики боятся сквозняков, но не боятся морозов. А вот жару выше +35 градусов, которая в наших южных местах не редкость, переносят очень плохо. Зверёк в своей тёплой шубе учащённо дышит и может погибнуть от теплового удара. Поэтому не ставьте клетки под открытым небом. Мы держим их летом в кирпичном сарае, двери которого на ночь открываем. А в жаркие дни включаем сплит-систему. Кроликов, которые не поместились в сарае, обливаем водой из шланга.

Илья ИВАНЕНКО

х. Бураковский, Кореновский р-н, Краснодарский край

Фото автора



Комбикорм – лучшая еда



АТОМИК ПОМОЖЕТ ЗАЩИТИТЬ ПОСЕВЫ

Агроному на заметку

В текущем сезоне стоимость любых защитных мероприятий существенно возрасла в цене. Подорожание пестицидов не дает аграриям права на ошибку. Повышение эффективности обработок - единственный выход в сложившейся ситуации.

Чтобы максимально использовать высокий потенциал современных пестицидов и до минимума сократить финансовые потери, в баковые смеси препаратов необходимо добавлять вспомогательные вещества, в частности препарат "Атомик" Российского производителя - компании "АкваЛар". "Атомик" в последние два года отлично зарекомендовал себя на юге России. Как итог - все больше и больше сельхозпредприятий используют препарат "Атомик", получают экономию, достигая при этом превосходный результат на полях.

Незаменимый помощник

Листья многих сельскохозяйственных культур характеризуются поверхностью, создающей дополнительные трудности для качественного распределения и проникновения вносимых пестицидов и агрохимикатов. Рабочий раствор быстро собирается в крупные капли, которые скатываются с листьев на почву. Рабочий раствор не распределяется по листу и не проникает в лист. Так теряется больше половины вносимых препаратов. В связи с использованием такого помощника как "Атомик" просто необходимо.

Атомик - это сильнейший усилитель действия пестицидов и агрохимикатов, по своей природе безопасный для растений, человека и окружающей среды. Он обладает целым рядом преимуществ, к которым относятся: сильное усиление растекания растворов по любым, даже самым трудносмачиваемым поверхностям, мгновенное проникновение препаратов в растение (10-30 сек), сильное закрепление препаратов, так что они не смываются дождем и не требуется повторной обработки. Есть возможность (в некоторых случаях рекомендуется) снижение нормы воды для приготовления раб. раствора.

В состав препарата входят соединения кремния и полиэферы. За счет этих веществ Атомик обладает профилактическим фунгицидным действием. Норма внесения рассчитывается из объема рабочего раствора. Чем меньше раб. раствора, тем меньше потребуются препарата Атомик.

Обработка с добавлением препарата Атомик дает возможность достичь максимального эффекта от применения пестицидов и агрохимикатов на любых сельскохозяйственных и декоративных культурах, за счет 100% покрытия листа, моментального проникновения в лист, за счет закрепления препаратов на листе (через 10-30 сек. после обработки атмосферные осадки уже не смогут смыть с растения внесенные препараты).

Быстрое действие, долгий эффект

Атомик очень прост в применении: достаточно добавить его в бак опрыскивателя в рабочий раствор и слегка перемешать. Атомик прекрасно растворяется в воде несмотря на качество и температуру воды. Атомик стабилен в рабочих растворах. Атомик не изменяет качественный состав рабочего раствора, не выпадает в осадок.

Уникальность препарата заключается в том, что с его помощью стало возможным добиться максимально - эффективного действия агропрепаратов, получить экономию и быть уверенным в результате, даже если у организмов, бактерий выработалась резистентность к часто используемым препаратам. Кремний, входящий в состав препарата так же благотворно влияет на рост и развитие растений, повышая стрессоустойчивость, улучшая фотосинтез.

Специалистами, использовавшими препарат Атомик, отмечен эффект пролонгированного действия агропрепаратов, в рабочий раствор которых добавляли Атомик. Так же отмечалось низкий уровень заражения грибковыми и бактериальными или полное отсутствие заболеваний.

При невысокой стоимости (120-170 рублей на гектар) на зерновых, Атомик способен сэкономить не один миллион рублей в условиях средних и крупных агропредприятий, а значит, повлиять на рентабельность производства сельхозкультур.

Ростов-на-Дону:

Представитель: +7 (928) 279-30-71

ООО "РосАгроСервис" +7(863) 2-018-018

ООО "Агрохим-Сервис": +7 (928) 196-63-30



Применяется на всех сельскохозяйственных и декоративных культурах открытого и защищенного грунта, как добавка в рабочий раствор гербицидов, фунгицидов, инсектицидов, микроэлементов.



Увеличение эффективности пестицидов и агрохимикатов

- Распределение рабочего раствора по всей поверхности растения, даже в самых труднодоступных местах
- Проникновение действующих веществ препаратов в растение (10-30 секунд)
- Закрепление препаратов
- Более быстрое и продолжительное действие препаратов



Устойчивость к смыванию осадками

- Через 10-30 секунд после обработки, препараты не смываются осадками, не требуется повторная обработка



Уменьшение объема воды для приготовления рабочего раствора

- Возможно уменьшение гектарной нормы воды рабочего раствора до 60% с увеличением эффективности действия препаратов



Профилактика грибковых и бактериальных заболеваний

- отсутствие росы на растениях в течении 5-14 дней после обработки, повышение стрессоустойчивости, укрепление иммунитета



Улучшение финансово-хозяйственных показателей

- Уменьшение времени на обработку, экономия на подвозе воды. При неблагоприятных погодных условиях не требуются повторные обработки.

Ростов-на-Дону:

Представитель: +7 (928) 279-30-71

ООО "РосАгроСервис" +7(863) 2-018-018

ООО "Агрохим-Сервис": +7 (928) 196-63-30

Разрешен к применению:

Минсельхоз России №19/2303 от 18.07.2012

Россельхознадзор №ФС-АС-3/5898 от 31.07.2012

Роспотребнадзор №01/9368-12-31 от 20.08.12

ООО "Аквалар" (926) 225-85-90

E-mail: ultraflus@yandex.ru

Зарегистрированный товарный знак ООО "Аквалар"





АГРОРУСЬ

25-я ЮБИЛЕЙНАЯ ВЫСТАВКА-ЯРМАРКА

30.08 – 02.09.2016



В НОВОМ
КОНГРЕССНО-ВЫСТАВОЧНОМ
ЦЕНТРЕ **ЭКСПОФОРУМ**

Санкт-Петербург
Петербургское шоссе, 64/1

ОРГАНИЗАТОР

EXPOFORUM

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ
МЕДИАПАРТНЕР



тел. +7 (812) 240 40 40,
доб. 231, 234, 235, 188, 254, 281
farmer@expoforum.ru

www.agrorus.expoforum.ru

0+

Организаторы: VOSTOCK CAPITAL



Правительство
Ставропольского края

2-ой ежегодный форум и выставка

Агро Юг 2016

22–23 сентября, Ставрополь

**Новые возможности роста,
трансформация бизнес-моделей
и коммерческий успех.**

Среди VIP-гостей и выступающих:



**Сергей
Печалов,**
Председатель
правления,
АГРИКО



Умар Мусаев,
Генеральный
директор,
ЮгАгрохолдинг



**Андрей
Альчаков,**
Генеральный
директор,
АгроПлюс



**Роман
Бондарев,**
Главный
операционный
директор,
Русская Земля



**Артем
Белов,**
Исполнительный
директор,
СОЮЗМОЛОКО

Среди партнеров и участников 2015–2016:



+44 207 394 30 90 (Лондон), +7 (499) 505 1 505 (Москва), events@vostockcapital.com

WWW.FORUMAGROYUG.COM

Крестьяноведение

Ведёт Виталий Яковлевич Набоженко, nabojenko@krestianin.ru



«Я стал убеждённым почвоведом»

Крупной фигурой почвоведения, классиком-универсалом был Сергей Александрович Захаров (1878-1949)

Прожив 71 год, он стал свидетелем столыпинских реформ, трёх войн, трёх революций, образования СССР, четырёх пятилеток...

Перефразируя строчки поэта, можно сказать, что он один из «птенцов гнезда Докучаева». А среди них не было заурядных личностей. Все его ученики были людьми замечательных научных талантов. Мы ещё не раз будем возвращаться и к имени Докучаева, и к именам учёных с докучаевской «закваской». С.А. Захаров — один из них.

«...И Грузия над ним склонила голову»

Он родился «на семи ветрах Тифлиса», там, где «то плавно течёт, то клокочет Кура». Его отец был художником-пейзажистом и учителем рисования. По словам учёного В.В. Акимцева, его «высококультурные родители и их многочисленная дружная семья... придали ему тот исключительный образ, который хорошо известен всем, кто с ним когда-либо имел случай общаться».

Сергей рано научился читать, имел хорошие способности к рисованию. В 1896 году окончил Тифлисскую гимназию с золотой медалью. А вне гимназии изучал природу. Мальчик «был ярым коллекционером; он собирал насекомых, растения и образцы горных пород. С возрастом эта страсть выработала у него удивительную наблюдательность, систематичность и острый глаз исследователя-натуралиста. У Серёжи появилось стремление стать, как тогда говорили, естествоискусником. Этому способствовало и знакомство с яркой и самобытной природой Грузии». «Люблю этих мест живописный простор» — вслед за Н. Бараташвили мог бы сказать Захаров.

Судьбу решает случай

В 1896-1900 гг. Захаров учился на естественном отделении физико-математического факультета Московского университета. Здесь ему довелось (посчастливилось!) слушать незабываемые лекции Тимирязева, Прянишникова, Павлова, Вернадского, Столетова, Докучаева. Не имена — легенды! Пылливый студент получил прекрасное всестороннее образование. О почвоведении он



и не помышлял.

Как нередко бывает, всё (в нашем случае научную судьбу) изменил его величество случай. Однажды Захарову довелось слушать лекции автора «Русского чернозёма». «Перед нами выступал не просто профессор, хорошо знающий и любящий своё дело, а перед нами «вещал пророк», создатель нового учения... Впечатление от лекций В.В. Докучаева было исключительное, я бы сказал, потрясающее... После лекции Докучаева я стал убеждённым почвоведом... уверовавшим в молодую науку».

Он начинает штудировать труды великого почвоведца, приступает к самостоятельному изучению почв в поле и лаборатории. В последние университетские каникулы, летом 1899 года, он совершает пешие экскурсии по долине Куры, сам закладывает по докучаевской методике почвенные разрезы, отбирает образцы почв, везёт их с собой в Москву и анализирует в лаборатории.

К весне 1900 года была закончена дипломная работа «О почвах бассейна среднего течения Куры». Она оказалась очень интересной. Так появился новый почвовед-докучаевец, ещё молодой (22 года), но хорошо подготовленный и преисполненный стремления работать на пользу науки.

В 1900 г. Захаров участвует в последней экспедиции В.В. Докучаева на Кавказ, где участвует под его руководством горные чернозёмы Лорийской степи. Вскоре учитель заболел. Уезжая, он условился с Захаровым о продолжении работ, о лабораторной обработке собранного материала, о разборе почвенных коллекций. Ученик со свойственной ему скрупулёзностью наказ выполнил.

Перебирая даты и события...

В разные годы С.А. Захаров вёл преподавательскую работу в семи вузах Москвы, Ленинграда, Тбилиси, Краснодара, Ростова-на-Дону. Он участвует в организации Тбилисского и Кубанского политехнических институтов. В разное время (с 1917-го по 1935-й) был первым ректором обоих вузов (в Краснодаре и в Тбилиси), деканом, заведующим кафедрами.

В 1935 г. ему присвоено звание учёной степени доктора почвенных наук и доктора сельскохозяйственных наук — по совокупности опубликованных работ, т. е. без защиты докторской диссертации.

В 1934 г. он получает приглашение руководства Ростовского университета организовать на геологическом факультете кафедру почвоведения, и с 1935-1949 гг. Захаров — декан геолого-почвенного факультета и зав. кафедрой почвоведения в университете. На этой должности он оставался до самой своей кончины в 1949 г. Во время войны университет был эвакуирован в Киргизию.

В 1929 г. Захаров награждён Золотой медалью имени П.П. Семёнова-Тян-Шанского, в 1949 г. — Золотой медалью имени В.В. Докучаева (посмертно).

Учёным опубликовано свыше 250 работ. Он был талантливым учителем. Заочными учениками Захарова, испытавшими влияние его идей, были почти все почвоведы страны.

Слово и дело в науке

Велика роль С.А. Захарова в развитии мирового почвоведения. Он активный участник и один из главных действующих лиц Международных конгрессов почвоведов, на которых «наши блистали». К примеру, на втором конгрессе (1930) С.А. Захаров был руководителем почвенной экскурсии делегатов. Экскур-

санты посетили Ростов-на-Дону, совхоз «Гигант», Кисловодск, Орджоникидзе, Тбилиси, Ереван, Батуми. Комментировал почвенные разрезы Сергей Александрович.

Замечательным явлением своего времени стал учебник Захарова «Курс почвоведения» (1927, 1931). Не будет преувеличением сказать, что многие годы это был самый лучший из подобных учебников. По мнению специалистов, он отличается удивительной логикой и манерой изложения науки о почве. Написан учебник простым и понятным языком, сопровождался таблицами, графиками и рисунками. Ещё бы: «В.В. Докучаев учил меня излагать свои наблюдения понятным и ясным языком. Этот завет я хорошо помнил». Многие из того, чего достиг учёный, сопровождается наречием «впервые».

● **Захаров был превосходным знатоком морфологии почв**, науки о формах и строениях почв. Разработанные им схемы и методы внешнего описания почвенных тел практически без изменения вошли в десятки учебников и по настоящее время считаются классическими, получившими всемирное признание. Кстати, это был завет Докучаева, выполненный с блеском.

● **Учение о почвообразовательных процессах**. Важная мысль Захарова: почвы не представляют собой нечто застывшее. Происходит постепенное изменение состава и свойств почв, т. е. совершается эволюция почв под влиянием внешних условий и процессов почвообразования. Впервые в почвоведении он ввёл понятие «жизнь почвы». Эта идея получила своё развитие в работах многих учёных.

● С.А. Захаров занимался и проблемой **повышения плодородия почв**, их окультуривания применительно к каждой почвенной зоне.

● Многие годы учёный посвящал выявлению закономерностей почвообразования в горах, распределению почв на разной высоте и, по существу разработал целое **учение о вертикальной зональности**. Главную причину появления вертикальных зон он видит в изменении климата. С изменением климатических условий меняется растительность и почвы.

● Разрабатывая учение о факторах почвообразования, Захаров особо подчёркивает **роль антропогенного фактора**. В то время это было новым словом в почвоведении. Главными антропогенными явлениями — почвообразователями он считал орошение и заиливание почв, осушение болот, лесонасаждение, обработку и удобрение почв, создание искусственных почв. «С деятельностью человека в роли почвообразователя всё более и более приходится считаться, по мере того как увеличивается численность и плотность населения земного шара», — писал Сергей Александрович.

● **Особая заслуга С.А. Захарова — разработка классификации и систематики почв**. Это явилось большим вкладом в развитие теории генезиса почв Кавказа. Кроме горных почв, он исследовал почвы предгорий и равнин Северного Кавказа, Грузии, Азербайджана, Армении, Ростовской области.

Тайна за семью печатями

Так можно сказать о частной жизни учёного. Кажется, он весь был поглощён наукой. Во всех переездах рядом с ним жена — Евгения Иосифовна, и дети — два сына и две дочери. Квартира Захаровых на Ворошиловском проспекте в Ростове-на-Дону — центр притяжения для коллег и студентов. Может быть, и этим объясняется то, что в семье учёного пять почвоведов. Двух сыновей он потерял на войне...

Доктор сельскохозяйственных наук А.В. Навикова вспоминает: «После окончания Ростовского университета мне было предложено поступить в аспирантуру. Но никогда не забыть вопроса С.А. Захарова на предварительном собеседовании: «А способны ли вы в своей жизни поставить на первое место науку, а личную жизнь — на второе место?». Пришлось ответить положительно».

Сергей Александрович был глубоко порядочный человек, деликатный и мягкий по натуре, помогавший всем.

Известен курьёзный случай, говорящий о многом. Как-то он шёл по дороге и увидел, что идёт замена придорожных столбов. Были вырыты многочисленные ямы. И он шёл несколько километров и описывал эти ямы. «К сожалению, жизнь С.А. Захарова была трудной, он был на долгие годы репрессирован». Эта загадочная фраза из лекций профессора Г.В. Добровольского впоследствии исчезла из его же книги «Лекции по истории и методологии почвоведения» (2010). Хорошо, если уважаемый автор ошибся. Во всяком случае, среди «закалённых» арестом и тюрьмой имени Захарова нет. Мы проверили по многочисленным источникам.

5 декабря 2014 года, во Всемирный день почв, в Ростове-на-Дону состоялся парад почв. Главным событием парада стало торжественное открытие информационно-образовательного проекта «Электронный музей почвоведения им. С.А. Захарова». Создание интерактивного (виртуального) музея почвоведения, выполненного в форме веб-сайта и размещённого в сети интернет, позволит хоть сегодня ознакомиться с его экспозицией всем желающим. Заходите в гости: <http://www.soilmatrix.ru/museum/>

На сайте Agrobook.ru уже доступны видеозаписи актуальных событий Клуба агрознатоков!

В видеоархиве сайта www.agrobook.ru вы можете найти видеозаписи не только заседаний Клуба Агрознатоков, но и других событий из сферы сельского хозяйства.

Смотрите свежие видеозаписи на сайте:

- Областной сельскохозяйственный форум «Малый агробизнес Дона» (г. Ростов-на-Дону)
- День поля Краснодарского края: «Кубанские сорта: опыт эффективного использования» (г. Краснодар, КНИИСХ им. П.П. Лукьяненко)
- XIV гонки на тракторах «Бизон-Трек-Шоу 2016». Самые яркие моменты гонок [+ФОТО]
- Как сохранить и улучшить заложенный на хранение урожай (в рамках выставки «Золотая Нива 2016»)

Эти и многие другие видеозаписи встреч и мероприятий доступны для просмотра по адресу www.agrobook.ru/blog/video

Время на www.agrobook.ru — время с пользой!



Характер у Бормана нордический

У ставропольских охотников популярными становятся немецкие легавые – курцхаары

Иван Васильевич Безрученко получил охотничий билет в далёком 1974 году. И уже тогда он начал охотиться с собаками. Были у него и борзые, и гончие, и легавые. Все эти собаки по-своему хороши, но как-то постепенно он стал отдавать предпочтение легавым. – На мой вкус, охота с легавыми – это классика, не зря её так сочно описывали русские писатели, действительно, нет ничего красивей и романтичней, – говорит Иван Васильевич. Так постепенно он стал не только любителем охоты с легавыми, но и заводчиком этих собак. С 1983 года он профессионально занимается разведением этого вида охотничьих собак. Сейчас он отдаёт предпочтение немецким курцхаарам.

Аристократ-универсал

Сейчас у Безрученко три курцхаара, два кобелька и сучка. Одни имена чего стоят! Борман, Итен, Ирис. А если заглянуть в собачьи «свидетельства о рождении», то вообще оторопь возьмёт. «Борман фон Фалькенфельд» – так записано в одном из дипломов. Приставка «фон» в немецком языке означает принадлежность к аристократическому роду. И правда, когда я в первый раз увидел этих собак, сразу подумал, аристократы. Крупные и вместе с тем поджарые, с мощной грудью, они держат себя с достоинством. Очень быстры, но не суетливы. Горды, своенравны, но без злобы. И явно знают себе цену. Сразу вспоминается из классического фильма: характер нордический, выдержанный. В дипломе записана родословная Бормана до четвёртого колена. Ему присвоен определённый номер, по которому сразу можно проверить, истинный ли он аристократ. Так что всё очень серьёзно. Мало кто из людей может похвалиться, что знает своих предков до четвёртого колена. А в собачьем мире грош тебе цена, если не можешь предста-



Иван Безрученко с Борманом

вить выписку из генеалогического древа. Курцхаары выведены в Германии сто с небольшим лет назад. Собака позиционируется как легавая, но вообще-то она – универсал. Может не только делать стойку на дичь, что является главным признаком легавой, но и приносить добычу, в том числе и из воды, может идти по кровавому следу. Охотиться с ней можно не только на пернатую дичь, но и на зверя. Борман – типичный немец. А вот Итен, несмотря на немецкую кровь, имеет французское происхождение. – В последние годы во Франции появились хорошие курцхаары. В отличие от немецких они больше нацелены на состязания, чем на охоту, но как по экстерьеру, так и по качествам очень хорошие псы, – говорит Иван Васильевич, – я, конечно, во Францию и Германию за своими собаками не езжу. Но покупал у очень авторитетных заводчиков, которые брали племенной материал в лучших питомниках этих стран.

Что немцу хорошо?

Безрученко ведёт меня на задний двор, где у него расположены вольеры для собачек. В каждом есть просторная площадка, посыпанная опилками, чтоб гигиенично было, и утеплённая будка. Курцхаары – короткошерстные собаки. По-немецки «курц» так и означает – короткий, «хаар» – шерсть. Поэтому в нашем климате им немного холодно, но не критично, тёплый будки в мороз вполне достаточно. Сначала Иван Васильевич выводит на площадку для выгула Бормана. Борман – пегий курцхаар, а Итен, например, кофейный, а бывают почти чёрные. Но наличие пятен разного размера и интенсивности для курцхаара норма. Борман сразу начинает нюхать траву. А сделав свои естественные дела, носится как угорелый. – Собаки очень выносливые, – комментирует Безрученко. – Я с ними иногда до трёх раз на день гуляю, без усталости километры на-

матывают. Им моцион такой необходим, мне – тоже, для здоровья. Так что наши интересы совпадают. Видите, как он нюхает и ходит туда-сюда? Так и должна вести себя легавая. Идёт впереди охотника зигзагом, как унюхает дичь, сделает стойку. Под выстрел ложится. Дам команду «подай», она должна принести добычу.

Собаки Безрученко постоянные участники выставок и состязаний. На первых больше определяется экстерьер. У Бормана и Итена внешние данные отличные. Собаки не раз получали самые высокие оценки. И они, и их предшественники насобирали столько дипломов и медалей, что ими весь хозяйский дом завален. На состязаниях собак проверяют по рабочим качествам. Здесь разработана целая система испытаний, за исполнение которых они получают баллы. Например, нюх. Ценится больше верховой, чем нижний. Если собака чует дичь за восемь метров – это хорошо, если больше десяти, то это уже великолепно. Курцхаары Безрученко с этими заданиями справляются на отлично. Немцы вообще чутьём своим славятся. А вот типичная особенность нордического характера – выдержка. Не каждая легавая может устоять, когда найдёт дичь и вспугнёт её. Чем дальше пробежит за ней, тем больше ей баллов спишут. Идеальная легавая вообще не должна бежать за дичью. Её задача птицу обнаружить, сделать стойку и лечь, когда охотник стреляет. Курцхаары особенно хорошо справляются с этими задачами. Так что «характер нордический» – это не для красного словца сказано. Собаки Безрученко особенно хорошо натасканы по этой части. Хозяин вообще может им не давать словесных команд, а управлять свистком или жестами. Это высший собачий пилотаж. За это судьи дают хорошие баллы. Например, тот же Борман на последних соревнованиях получил 101 балл, что весьма высоко. За

Продолжение на стр. 36

ПО «ОХОТНИК»

производит алюминиевые моторные и гребные лодки
многоцелевого использования

ПО «ОХОТНИК» с 2005 года выпускает 15 моделей многофункциональных лодок для отдыха и прогулок на воде, охоты и рыбной ловли, дайвинга и подводной охоты. Мы разработали собственную конструкцию лодки с оригинальными обводами днища — 8 плоскодонных моделей, 4 килевых моделей и 3 модели болотоходов. Легкие и прочные корпуса лодок (АМГ), изготовленные методом клепки, надежны и практически не нуждаются в обслуживании. Оригинальные обводы лодок «ОХОТНИК» сочетают в себе лучшие качества, обладая отличной остойчивостью, благодаря «тримаранному» типу днища на плоскодонных моделях, «гидролыжам» на килевых моделях лодок «ОХОТНИК», необыкновенной проходимостью «болотоходов» (легкие, с килевыми обводами носовой части). Лодки «ОХОТНИК» имеют хорошую мореходность, уверенно чувствуют себя на воде даже в штормовую погоду. Блоки плавучести соответствуют требованиям ГОСТ и гарантируют непотопляемость лодки (40% от грузоподъемности) и безопасность пассажиров. Сочетание легкого корпуса и конструктивных обводов днища, позволяют использовать моторы малой мощности. Внутреннее пространство лодок «ОХОТНИК» может быть выполнено в соответствии с индивидуальными требованиями заказчика (рундуки, полочки в пимах, мягкие сиденья, держатели спиннингов и т. д.)



Плоскодонные модели «ОХОТНИК»
250, 290, 290РБ, 320, 320РБ,
320х135, 350, 380
с «тримаранным» типом днища
Длина: 2440-3800 мм
Ширина: 1260-1560 мм
Высота борта: 500 мм
Вес корпуса: 40-75 кг
Пассажировместимость: 2-4 чел.
Мощность ПЛМ: 2,5-20 л.с.



Килевые модели «ОХОТНИК»
380К, 420К, 450К, 420С
с «гидролыжей»
Длина: 3900-4720 мм
Ширина: 1260-1740 мм
Высота борта: 500-700 мм
Вес корпуса: 80-160 кг
Пассажировместимость: 4-5 чел.
Мощность ПЛМ: 15-60 л.с.



Болотоходы «ОХОТНИК»
400Б, 440Б, 480Б
с оригинальными обводами
Длина: 4100-4930 мм
Ширина: 1400 мм
Высота борта: 500 мм
Вес корпуса: 105-140 кг
Пассажировместимость: 3-4 чел.
Мощность ПЛМ: 18-40 л.с.

WWW.ROSTOVLODKI.RU

ПО «ОХОТНИК». РФ, Ростовская область, х. Александровка,
тел.: 8-928-18-999-22 (+WhatsApp), 8-951-843-02-64
e-mail: ohotnik-350@mail.ru

Окончание. Начало на стр. 34

это псу дали первую категорию. На высшую пока не тянет в силу возраста. Чтоб получить «вышак», нужно сделать двух щенков с выдающимися качествами. Хозяин верит, что время Бормана и Идена придёт. От них уже семь щенков пошло, осталось ждать, пока вырастут и покажут себя в деле.

Как их делают?

Процедура получения потомства у племенных псов тоже строго регламентирована. Свести особей с хорошими родословными – это только полдела. Нужно задокументировать факт вязки, иначе производитель, а вернее хозяин производителя, не получит вознаграждение. Когда рождаются щенки, их через 25 дней должны осмотреть эксперты и подтвердить, что внешние данные соответствуют эталону породы. Только тогда Борман или Итен получают справки, что они не бракоделы, и хозяин может рассчитывать на полагающееся ему вознаграждение. Безрученко берёт за услуги десять тысяч рублей. У других заводчиков ставки могут быть и выше. А Ирис, покрывая его же кобельками, принесла ему восемь щенков. Двух подарил нужным людям, одного продал за 15 тысяч, остальных – по десяточке. Бизнес, однако. Соответственно, народившиеся пёсики получают племенные дипломы, такие же, как у их родителей, и всё начнётся сначала...

Пользы ради и удовольствия для

Иван Васильевич не скрывает,



Наград полон дом

что всегда извлекал определённую выгоду из своего хобби. А как стал пенсионером, то разведение породистых собак стало его основным заработком. – Но деньги, конечно, не являются определяющим фактором в моём занятии, – говорит Иван Васильевич. – На первом месте, конечно же, любовь к собакам и охоте. Если бы это занятие вообще не давало денег или приносило бы одни убытки, я бы им всё равно занимался. Безрученко в кругах любителей охотничьих собак славится авторитетной личностью. А авторитет нарабатывается годами и, главное, результатом. Если бы собаки Безрученко не получали призовых мест на выставках и состязаниях, если бы их отличную работу не видели охотники в поле, то и заработки заводчи-

ка стремились бы к нулю. А так он зарабатывает не только на продаже племенных щенков, но и беря на натаску собак других охотников.

– Не у каждого есть время и просто умение воспитывать собак, – говорит Иван Васильевич, – поэтому популярна такая услуга – воспитание чужих собак, на охотничьем языке это называется натаска. Я охотно берусь за это дело, так как чувствую животных, могу находить с ними общий язык. Те же курцхаары не простые по характеру. Если собаки более-менее покладистые, то кобелям иногда приходится «ломать хребет». Это не значит бить. Собаку вообще нельзя подвергать физическому насилию, в крайнем случае можно газетой хлопнуть, чтоб немного было, а шума больше. Надо дать ей по-

нять, что твоя воля сильнее и что ты вожак в стае. Тогда она тебя и уважать будет, и любить безмерно. Курцхаары способны быть преданными и любящими.

– И сколько же дают сегодня за воспитание?

– По-разному. Я беру по 50 тысяч. Это не так много, если учесть, что процесс длится 2-3 месяца. А сколько денег уходит на корма и другие расходы по содержанию? А покупка племенных щенков? Я своих покупал по 45 тысяч рублей, это полторы тысячи долларов было. А по нынешнему курсу – тысяч сто, а то и больше получается. Так что больших барышей не имею, а вот душе радость великая.

Когда возвращались в дом, Иван Васильевич спохватился, что не выключил кастрюлю с едой для своих питомцев. Я поинтересовался, чем же кормит он псов. – Кашами на мясном бульоне. Сейчас в качестве мяса головы куриные, бывает что-нибудь другое в этом же роде. Раньше практиковали сухие корма, их, кстати, рекомендуют многие пособия. Пока покупал настоящие немецкие, всё было хорошо, но дорого. Как перешёл на патентованные корма отечественного производства, заметил, что собачки мои стали остроту нюха терять. Что-то здесь с качеством не то. Перешёл на каши с бульоном, нюх восстановился.

Мне показалось это хорошей иллюстрацией того, как человек тонко чувствует своих питомцев. Не каждому дано иметь такое чутьё, чтоб распознавать малейшие отклонения в собачьем нюхе.

Сергей ИВАЩЕНКО

г. Михайловск, Ставропольский край
Фото автора



АВТОТРЕЙЛЕР-СТ

ПРИЦЕПЫ-ЗЕРНОВОЗЫ БОРТОВЫЕ



СЗАП-83053



СЗАП-83561

ПРИЦЕПЫ-ЗЕРНОВОЗЫ САМОСВАЛЬНЫЕ



СЗАП-8551-02М



СЗАП-8551-02М4

ИЩЕМ РЕГИОНАЛЬНЫХ ДИЛЕРОВ

ПРИЦЕПНАЯ ТЕХНИКА РОССИИ В СТАВРОПОЛЕ

WWW.AUTOTRALER-ST.RU
autotrailer@mail.ru

ТЕЛ./ ФАКС:
 8(652)36-02-31,
 8(652)35-42-47.

Внимание!
Продолжается
подписка на журнал
«Деловой
крестьянин»
на 2-е полугодие
2016 года.

Подписку можно
 оформить на почте
 и в редакции
 с последующего месяца.
 Подписной индекс
 79386.

Подписная цена
 в редакции журнала
 на 1 месяц – 95 руб.
 Справки по вопросам
 подписки по телефону:
 (863) 282-83-12,
 Днепроовская
 Наталья Николаевна



ООО «Агрообеспечение»

**ПРЕДЛАГАЕМ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННУЮ ТЕХНИКУ
ОТЕЧЕСТВЕННЫХ И ЕВРОПЕЙСКИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ,
ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ, РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ.**

- КУЛЬТИВАТОРЫ
 - ДИСКОВЫЕ ОРУДИЯ
 - КАТКИ ПОЛЕВЫЕ (ККЗ, ККШ, ВОДОНАЛИВНЫЕ)
 - ГЛУБОКОРЫХЛИТЕЛИ
 - СЕЯЛКИ ЗЕРНОВЫЕ И ПРОПАШНЫЕ
 - БОРОНЫ
- И ДРУГАЯ ТЕХНИКА ПО ЦЕНАМ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ**

**ОКАЗЫВАЕМ УСЛУГИ ПО ПЕРЕОБОРУДОВАНИЮ
ЖАТОК НА СИСТЕМУ СРЕЗА «ШУМАХЕР»**

Поставляем зерноочистительные машины типа ПСМ, ПСПБ, УЗМ.
Производим реконструкцию и постройку ЗАВ.
Осуществляем гарантийное и сервисное обслуживание
всей поставляемой техники.



Ростовская область,
г. Белая Калитва, ул. Ключевая, 2а.
тел.: 8-989-711-54-02, 8-988-569-23-84.
8-938-163-41-67
bessalov.vladimir@yandex.ru



Российская техника – для российских урожаев

Революция под знаком «ЕвроХим»

«Агроцентр ЕвроХим-Краснодар» представил сельхозпроизводителям новейшие достижения в технологиях минерального питания. Сегодня компания «ЕвроХим» – ведущий в России производитель жидких удобрений высочайшего качества, которые способны произвести настоящую революцию в сельском хозяйстве. Теперь отечественные аграрии смогут значительно повысить урожай и качество зерновых, а земля при этом не будет истощаться и, как налитый пшеничный колос, наберётся силы. На Дне поля в этом убедились и фермеры, и партнёры компании.

Торжество новых технологий

День поля проходил в поселке Дальний Староминского района Краснодарского края. На площадке ООО «Агросоюз» под флагами «ЕвроХима», торгового дома «Аверс», «Дупорт» и «Сингента» собралось больше двух сотен человек. Это был не обычный День поля, а настоящий международный форум, объединивший не только фермеров Краснодарского края и производителей удобрений, средств защиты растений, семян, техники. С уникальным опытом, проведённым на полях «Агросоюза», приехали познакомиться сельхозпроизводители Ростовской области, Ставропольского края, Алтайского края, Липецкой, Курской, Воронежской областей, Татарстана. Также приятно было видеть в числе участников представителей Украины и Болгарии.

Впервые Кубань посетили гости из Голландии. Они сразу оценили гостеприимство хозяев и организаторов Дня поля. Хоть и говорили на другом языке, но чувствовали себя комфортно. Ведь объединяло всех одно – любовь к земле.

Сначала гости познакомились друг с другом, делились планами на урожай, вдыхали ароматы свежего утреннего воздуха и кофе. Затем начался семинар «Инновационные технологии минерального питания и защиты растений», главной изюминкой которого можно назвать подробности опыта с применением нового продукта от компании «ЕвроХим» – жидкого азотного удобрения КАС с СЕРОЙ и уникальной технологией его внесения. Организаторы постарались сделать презентации интересными и яркими.

Приветствовал собравшихся

руководитель департамента продаж в РФ и СНГ компании «ЕвроХим» Андрей Приходько. Он рассказал, что если десять лет назад многие даже себе представить не могли, как далеко вперёд уйдёт технология жидкого питания. Если раньше КАС в России не потреблялся вообще, то на сегодняшний день счёт идёт на сотни тысяч тонн. Приятно, что на эту технологию переходят не только небольшие хозяйства, но и крупные холдинги.

«Агроцентр ЕвроХим Краснодар» готов не просто производить удобрения, но и построить целую технологию по питанию растений, приготовить тот продукт, который будет эффективен в конкретной климатической зоне, для конкретной почвы и культуры.

Торжеством новых технологий назвал этот форум генеральный директор ООО «ТД «Аверс» Иван Белина. И такое мнение оправдано полностью: здесь были представлены новейшие достижения в системе минерального питания растений, новинки отечественных сортов озимой пшеницы и технических культур российской и зарубежной селекции. Плюс новая техника для применения этих технологий. Иван Белина уверен, что форум поможет как крупным холдингам, так и малым хозяйствам развиваться эффективно, в правильном направлении и получать достойный урожай.

КАС и сера – вместе лучше

Про жидкие минеральные удобрения аграрии заговорили сегодня особенно активно. Интерес и спрос на них растут не по дням, а по часам. И не только потому что это модный тренд, а потому, что именно эффективность удобрений в жидком виде, в отличие от сухих форм, не зависит от наличия влаги в почве. Согласитесь, в условиях засушливой погоды это просто спасение. К тому же эффект от использования жидких форм удобрений гораздо выше, чем от использования сухих. Это знает любой хороший крестьянин.

А вот знаниями норм, сроков, способов внесения жидких минеральных удобрений владеют далеко не многие. Хотя догадываются, что именно правильный выбор формулы и программы питания – залог богатого урожая. Вот где «ЕвроХим» необходим! Команда профессионалов знает, что нужно земле, как со-



хранить её плодородие. И компания на сегодняшний день предлагает отличное решение – азотные подкормки КАС-32 и КАСом с СЕРОЙ (ASN).

При дефиците одной единицы серы в почве недоусваивается 15 единиц азота. В результате можно потерять в качестве и количестве урожая. Для Краснодарского края очень характерен дефицит серы. По данным исследований, около 80 процентов почв страдают серным голоданием. «Агроцентр ЕвроХим Краснодар» предлагает использовать жидкий КАС с серой. Он производится только с этого года и активно тестируется. В своём составе данный продукт содержит 23 процента азота и 4 процента серы. Сохраняет все преимущества КАС (только в этом продукте возможно сочетание трёх форм азота: нитратной, аммонийной и амидной), помогает эффективно использовать азотную составляющую и ликвидировать проблему дефицита серы.

КАС с серой – это первая ласточка, один из вариантов использования жидкого удобрения как матрицы для приготовления специальных видов питательных растворов, считает руководитель отдела продаж и маркетинга «Агроцентр ЕвроХим Краснодар» Анатолий Лиманский. Кубанские земли испытывают большой недостаток серного питания. После калия сера по важности занимает четвертое место. Азот – элемент роста, а сера – элемент, который влияет на качество. Тот, кто понимает важность и эффективность этого сочетания, начинает активно использовать этот новый продукт. Следующим шагом будет то, что на эту основу, матрицу, будут наложены другие макро- или микроэлементы, очень важные для той или иной культуры. В КАС с серой можно будет добавлять, например, марганец, цинк, кальций.

Шагайте вперёд!

Установка по производству нового жидкого удобрения КАС с серой находится в г. Усть-Лабинске и работает сейчас на полную мощность. Спрос большой. Фермеры уже используют его на полях и параллельно ведутся испытания этого нового вида удобрений. Интерес к нему превзошёл все ожидания его создателей.

– В агрохимической лаборатории мы добились стабильности раствора, – отвечает на вопрос фермера из Ростовской области начальник агрономического отдела «Агроцентр ЕвроХим-Краснодар» Владимир Неботов.

«Не бойтесь, переходите на жидкие удобрения и шагайте вперёд!» – вот лейтмотив обращения к фермерам экспертов компании «Агроцентр ЕвроХим Краснодар». Это экономически оправдано с точки зрения технологии,истики, хранения, внесения. Какие преимущества от использования КАС? Это снижение затрат на работу людей, на утилизацию тары. Это снижение потерь, повышение эффективности действия удобрения, возможность его взаимодействия с различными химическими и биологическими средствами защиты растений и другими микроэлементами. Экономический эффект очевиден: безусловное и значительное сокращение затрат хозяйствами.

На семинаре подробно рассказали, как правильно и в какое время применять жидкие удобрения для питания почвы, о том, как избежать ожогов растений, какие есть схемы питания. Специалисты «Агроцентр ЕвроХим-Краснодар» готовы помочь каждому хозяйству подобрать оптимальную программу питания, готовы поддержать словом и делом.

Укол под корень – урожай с прибылью

У фермеров сегодня есть все возможности для реализации самых смелых планов. Есть правильные удобрения, и правильные средства защиты, и правильная техника для внесения. Которая, кстати, и была представлена на Дне поля. Голландский великан напоминает огромную сококожу, удивляет гениальностью инженерной мысли и восхищает эффективностью. Как хорошая медсестра аккуратно и безболезненно ставит укол пациенту, так и этот агрегат с помощью длинных игл вносит в почву нужные порции жидких удобрений. А как завершит процедуру, веером складывает свои «инструменты». Просто чудо-техника какая-то, этот голландский «Ликвилайзер»! На Дне поля наших фермеров было просто не оторвать от разглядывания каждой его детали.

Первый аграрный «доктор» появился в Ростове, а теперь вот и на Кубани. Говорят, уже не одна такая машина бороздит южные поля, хоть и дорогое это удовольствие, но затраты окупаются. Значит, такой способ внесения жидких удобрений максимально эффективен для получения лучшего урожая.

Владелец компании «Дупорт»

вместе с сыном, её генеральным директором, специально приехал на День поля, чтобы посмотреть, как их детище работает на кубанских полях. Они были удивлены: какой же кризис в России, если поля засеяны, урожай собирают, новые технологии и технику используют? Российские аграрии всерьёз нацелены на высокие урожаи. Гости из Голландии воочию убедились в высоком потенциале аграриев юга России.

ООО «Агросоюз» приобрёл «Ликвилайзер» в прошлом году и не просчитался. Прошлый урожай, когда использовалась эта техника для внесения удобрений, порадовал. Поэтому нынешний опыт внесения жидких минеральных удобрений «ЕвроХима» КАС-32 и КАС с серой был проведён именно с использованием «Ликвилайзера». Экономный и умный хозяин сделал верный выбор.

– Мы работаем на полях по системе ноутил, – рассказывает руководитель ООО «Агросоюз» Владимир Ганжула. – Вот уже 11 лет не пашем ни одного гектара, сохраняя на поверхности почвы пожнивные остатки. Чтобы перейти на жидкие удобрения, нам пришлось перестраивать технологию внесения. Когда мы детально изучили плюсы и минусы опрыскивания и узнали, что есть совершенно другая технология, решили, что она нам больше под-

ходит. Вышли на компанию «Дупорт», приобрели у них «Ликвилайзер», а затем решили испытать новую технологию внесения и новое жидкое удобрение производства «Агроцентр ЕвроХим-Краснодар». Это очень интересный эксперимент.

Знаем, где взять лучшее

С компанией «Агроцентр ЕвроХим-Краснодар» хозяйство Владимира Ганжулы связывает одно большое общее дело – сельское хозяйство. Хозяйство находится в северо-восточной зоне Краснодарского края, в зоне рискованного земледелия. Поэтому применение жидких удобрений здесь считают более эффективным и выгодным для хозяйства. Тем более, в «Агроцентр ЕвроХим-Краснодар» они всегда качественные, поставляются в срок.

ООО «Агросоюз» – дочернее предприятие торгового дома «Аверс». В хозяйстве выращивают озимую пшеницу, подсолнечник, кукурузу, сахарную свёклу, озимый рапс, горох. Уже несколько лет на площадке хозяйства проводятся Дни поля. Но такой, с использованием инновационной техники и жидких удобрений, прошёл впервые. Поэтому

рассказ представителей «ЕвроХима» об испытаниях технологий питания слушали затаив дыхание. Многие записывали информацию. А сделано было вот что.

Как рассказал Владимир Небоотов, опыт по изучению разных технологий питания озимой пшеницы стартовал в прошлом году, 23 сентября. Площадь опытного участка составила 72 гектара. Решили испытать КАС и КАС с серой для азотных подкормок внесённые на фоне сульфаммофоса 20-20+14S и аммофоса 12-52, которые были применены под основную обработку почвы, перед посевом. Посеяли озимую пшеницу сорта Гром. Подкормки КАС-32 и КАСом с серой провели на различных фонах минерального питания уже в апреле нынешнего года. Нужно было сравнить, насколько эти удобрения эффективно работают на типичном агрофоне хозяйства, агрофоне с внесением аммофоса 12:52 при норме внесения 100 кг/га, агрофоне с внесением сульфаммофоса марки 20:20+14S при норме внесения 200 кг/га.

Результаты наблюдений порадовали: культура очень активно отзывалась на азотные удобрения в качестве подкормки, особенно там, где внесли сульфаммофос – 200 кг/га и аммофос – 100 кг/га. Тем временем посевы на контрольном фоне выгля-



ИННОВАЦИИ. УРОЖАЙ ЦЕННОСТЬ

- Широкая линейка минеральных удобрений
- Дефторированный фосфат - высокоэффективная кормовая добавка
- Высококонцентрированные микроэлементы
- Семена подсолнечника и кукурузы от ведущих производителей
- Новые разработки в области защиты растений
- Полный перечень оригинальных препаратов мировых лидеров
- Комплексное агрохимическое обслуживание
- Почвенный анализ и выдача рекомендаций

ЛУЧШИЕ ЦЕНЫ И УСЛОВИЯ ПОСТАВКИ



ООО «Агроцентр ЕвроХим-Краснодар».
г. Краснодар, ул. Советская, 30, тел.: 8 (861) 238-64-06, 238-64-07, 238-64-09.

Обособленное Структурное Подразделение «Агроцентр ЕвроХим-Краснодар» в г. Усть-Лабинске Краснодарский край, г. Усть-Лабинск, ул. Шаумяна, 1, тел.: 8 (86135) 5-00-38.

Обособленное Структурное Подразделение «Агроцентр ЕвроХим-Краснодар» в г. Майкопе Республика Адыгея, г. Майкоп, ул. Ленина, 90а, тел.: +7-918- 060-17-33.

Обособленное Структурное Подразделение «Агроцентр ЕвроХим-Краснодар» в ст. Старовеличковской Краснодарский край, ст. Старовеличковская, Привокзальная площадь, 19, тел.: 8(86163) 2-19-09.

Обособленное Структурное Подразделение «Агроцентр ЕвроХим-Краснодар» в г. Ростове-на-Дону: г. Ростов-на-Дону, пр. Стачки, 79/2, тел.: 8 (863) 210-5-136, +7-918-556-84-99.



дят хуже, а содержание азота в листьях ниже. Вот как важно вносить необходимые дозы удобрения перед посевом!

Мягкий «танк» для жидких удобрений

«А как хранить жидкие удобрения?» — этот вопрос фермеры не раз задавали во время Дня поля. С гранулами просто — поставил в мешках на склад — и всё. А с жидкостью сложнее, нужны хранилища. Металлические резервуары? Но ведь это большой вес, объём и подверженность коррозии. Придётся ломать стереотипы, так как есть альтернатива. Жидкие удобрения типа КАС-32 лучше хранить в резервуарах, изготовленных из полимерных материалов.

Мягкие эластичные многогра-

зовые ёмкости для жидких удобрений выпускаются из высокопрочного полимерного материала, не подверженного коррозии, устойчивого к химическому, климатическому воздействию и влиянию прямых солнечных лучей. Их производит компания «Нефетанк», чья продукция была представлена на Дне поля, и с которой давно сотрудничает «ЕвроХим».

«Мягкие резервуары отлично подходят для хранения КАС-32», — убеждён менеджер проекта компании «Нефетанк» Алексей Иванов. — «Они намного практичнее, удобнее и дешевле, чем металлические».

Первый раз слышу, что можно купить жидкий КАС с серой! Не думал, что это возможно. Оказывается, все проблемы с доставкой и хранением решаемы. Обязательно приеду покупать! — де-

лится планами Николай Кикичев, владелец КФХ, Ростовская область, Зерноградский район.

«Будем работать с каждым!»

Вот такой получился День поля: живой, актуальный, полезный, насыщенный новостями, а ещё — с сюрпризами. Гости нашли единомышленников, увидели замечательный концерт, смогли пообщаться друг с другом за щедро накрытыми столами, а некоторым посчастливилось выиграть хорошие призы от компании «Агроцентр ЕвроХим Краснодар». Чтобы ответить на вопросы викторины, нужно было всего лишь внимательно слушать выступавших на семинаре. Среди четырёх счастливиц, правильно от-

ветивших на вопросы викторины, — Дмитрий Пентегов, агроном агрофирмы «Терра» из ст. Кущёвской.

Нам очень понравился сегодняшний День поля, — делится впечатлениями Дмитрий. — Всё было интересно, коротко изложено. Очень много получили полезной информации для размышления. Уже работаем с жидкими удобрениями «Агроцентр ЕвроХим Краснодар», тукосмесями. Планируем и дальше ими пользоваться.

Те, кто посетил День поля, убедились, что это перспективное и уникальное направление. Опыты по применению КАС с серой на озимых заложены практически во всех районах Краснодарского края. Кроме того, опыты ведутся на кукурузе и сахарной свёкле. К осенней выставке «ЮгАгро» уже будут известны результаты опытов, в том числе и проведенного в «Агросоюзе». Мы узнаем, что изменилось в количестве урожая, а самое главное — в качестве. Специалисты «Агроцентр ЕвроХим Краснодар» обязательно поделятся новостями со всеми аграриями, фермерами. Но уже сегодня ясно, что компания и её единомышленники на правильном пути.

— Я думаю, что сегодняшнее большое мероприятие добавит сельхозпроизводителям уверенности в том, чтобы двигаться дальше, — выразил надежду Андрей Приходько. — Тем, кто ещё не работает с нами, мы всегда рады. Организуем обучение, семинар и запустим новый проект. Поможем с ёмкостями. Нам важен каждый человек, независимо от того, большое у него хозяйство или маленькое. Будем работать вместе и с каждым!

первые лица

Зоя Павлова, генеральный директор «Агроцентр ЕвроХим Краснодар»:

— Я очень рада, что мы вместе. Вместе ищем способы увеличения урожая. Мы создаём и будем создавать такие удобрения, которые дают реальный эффект и вносятся гораздо легче. Мы заложили 10 опытов в 10 регионах края. Надеемся, что экономический эффект почувствуют все те, на чьих полях сегодня работают удобрения нашего «Агроцентра». Кто любит землю, тот вкладывает в нее средства. Богатого всем урожая!

Иван Белина, генеральный директор ТД «Аверс»:

— Я очень рад, что, объединив усилия, мы вместе с «Агроцентр ЕвроХим-Краснодар», «Дупорт» и «Сингента» провели не просто День поля, а целый международный форум. Люди увидели, сколько возможностей открывается перед хозяевами. Выбрано очень правильное направление — у КАС с серой большое будущее. Сера — это не только стабилизатор азотного питания, но и проводник всех питательных веществ и микроэлементов.

мнения фермеров

Николай Завадский, агроном ИП «Сайко С.В.», Кущёвский район:

— Очень интересно было услышать о новых жидких удобрениях и увидеть новую прогрессивную технику. Много интересных идей. Минеральными удобрениями «ЕвроХим» мы пользуемся уже давно. Покупаем селитру, аммофос, а КАСом пока не работаем. Хорошо, конечно, предложение, эффективный продукт, но нужно менять технологию, приобретать технику. Есть над чем подумать.

Юрий Зинченко, агроном колхоза «Ленинский путь», Крымский район:

— Жидкие удобрения — это новое направление. Но решили делать на них ставку. Учимся, пробуем. Верно говорят, что скоро сыпучие удобрения останутся в прошлом. Жидкие дешевле, эффективнее, мы же всё просчитываем. Часть внесем КАС, и будем смотреть как пойдет. Есть где пробовать: у нас и пшеница, и кукуруза, и горох, и подсолнечник. Потихоньку будем подкупать технику. Вот приехали на День поля поучиться как правильно распределять средства и во что вкладывать.

Григорий Шавлач, директор ООО «Кубань», Староминский р-н, Краснодарский край:

— С компанией «ЕвроХим» работаем давно. Одно могу сказать: по любому вопросу они дают классные, чёткие, профессиональные рекомендации и тут же дадут совет, как и что применять в зависимости от финансового состояния предприятия, условий выращивания.

Валентин Громов, «ИП Карпенко», Зерноградский район, Ростовская область:

— Уже 15 лет работаем с удобрениями компании «ЕвроХим». Применяем фосфорные удобрения, аммофос, жидкий КАС, селитру. Очень довольны результатом, видим, что это реально работает. Мало того, мы тоже уже купили «Ликвилайзер»! Весной уже внесли с помощью него КАС. Ждём уборку. Уже разница есть в развитии растений, в цвете листьев. Отличные удобрения и машина. А по урожаю посчитаем экономический эффект.

ДЕНЬ ПОЛЯ «ВолгоградАГРО»

7 Демонстрационный показ сельскохозяйственной техники в полевых условиях

- **СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ ТЕХНИКА**
- **ОБОРУДОВАНИЕ • СЕМЕНА • УДОБРЕНИЯ**
- **СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ**
- **GPS-НАВИГАЦИЯ**

В ПРОГРАММЕ ДНЯ ПОЛЯ:

- Демонстрационный показ работы с/х техники в полевых условиях
- Демонстрационные посевы семян подсолнечника и кукурузы
- Презентация новейших разработок в области минеральных удобрений и средств защиты растений
- Круглые столы по самым актуальным темам

2016

Организаторы:



Волгоградская областная
общественная организация
«Волгоградский фермер»
им. В. И. Штепо



ООО «Гришиных»
Новоаннинский
муниципальный район

(8442) **93-43-02**

www.volgogradexpo.ru
info@volgogradexpo.ru

28-29

ИЮЛЯ

**ВОЛГОГРАДСКАЯ
ОБЛАСТЬ**

**Новоаннинский район
ООО «Гришиных»**

Организатор оставляет за собой право вносить изменения в программу работы выставки

Машина для внесения минеральных удобрений МВУ-1100



В 2015 году наше предприятие приступило к серийному выпуску изделия, разработанного на базе лучших Европейских образцов и собственного производственного опыта - МАШИНЫ ДЛЯ ВНЕСЕНИЯ МИНЕРАЛЬНЫХ УДОБРЕНИЙ 1100 «АМАЗОНКА»

Конструкция и технологические особенности

- редуктор – моноблочный чугунный корпус весом 32кг с увеличенным межосевым расстоянием между двумя тарелками от лучшего производителя Европы – ANKO (Турция, г.Конья);
- прочная, сварная, пространственная рамная конструкция;
- химстойкое полимерное покрытие рамы и бункера;
- рабочие тарелки, лопатки, отбойный короб, а также весь крепеж выполнены полностью из нержавеющей стали;
- низкая высота загрузки и удобная подача удобрений;
- простая и доступная система регулировки расхода удобрений;
- удобное управление гидросистемой двойных шиберных заслонок из кабины трактора;
- шланги гидропривода оснащены разрывными муфтами;
- бункер оборудован решеткой, ворошилками, а его геометрия и конструкция обеспечивают равномерную подачу удобрения на лопатки тарелок за весь период выработки удобрений из бункера. Снаружи бункер оснащен светоотражателями и информационно-предупредительными наклейками;
- на корпусе имеется таблица с указанием расхода удобрений в зависимости от положения регулятора заслонки, скорости трактора и вида удобрения;
- рама оснащена четырьмя колесами увеличенного диаметра для удобства навески и перемещения при хранении;
- тракторные пальцы, тент входят в комплектацию изделия.



Наименование параметра	Значение параметра
Рабочая ширина захвата, м	16-24
Грузоподъемность при насыпной плотности удобрений 1100 кг/м³, кг	1100
Диапазон доз внесения, кг/Га	7-1812

Наименование параметра	Значение параметра
Масса машины сухая (конструкционная), кг	230
Высота верхней части бункера (от поверхности земли), мм	1250
Срок службы, лет, не менее	7



Общество с ограниченной ответственностью «АГРО-ТЕХ»
Тел/факс (8634) 32-32-13, тел: 38-80-74, 33-08-00,
моб.тел: 8 (928) 212-22-19, 8 (928) 778-92-80
Адрес: 347939, Россия, Ростовская обл., г. Таганрог, ул. Пархоменко 19
Сайт www.agro-teh.ru, E-mail: mail@agro-teh.ru

ООО "АГРО-ТЕХ" производит сельхозтехнику с 2000 года. Уникальные инженерные разработки. Учет передовых технологий. Запчасти и комплектующие. Гарантия и лизинг. Доступные цены.



ОП-22, 2000/2500/4500 л., 22/24 м.



ОП-18, 2000/2500 л., 18 м.



БУФЕР AGRI, 600/800 л., 10/12 м.



ОН-12, 800 л., 12/15/18 м.



ПОЛУПРИЦЕП ДЛЯ ПОДВОЗА ВОДЫ



СЕЯЛКА ЗЕРНОВАЯ СК-НМ-24, 3,41 м



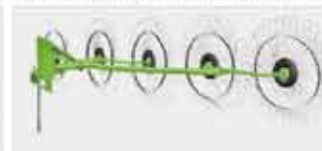
МВУ 600/1100 кг AMAZONKA



САДОВЫЙ ОПРЫСКИВАТЕЛЬ 600Л



САДОВАЯ ТЕЛЕЖКА ДЛЯ СБОРА УРОЖАЯ



ВОРОШИТЕЛЬ СЕНА 5 ДИСКОВЫЙ



БРК-5,6, 5,6 м



БЛП-9, 9 м



ТЕЛЕЖКА ДЛЯ ПОДВОЗА ВОДЫ 4500/5000Л



ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ К С/Х ТЕХНИКЕ



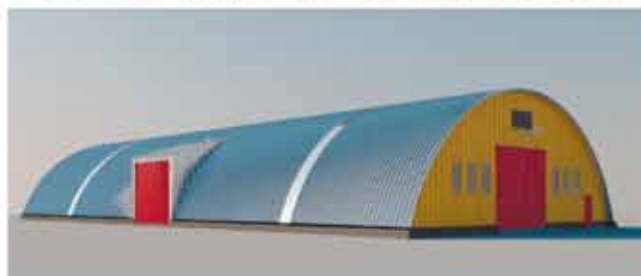
СПВ «МАША»



КАССЕТА С ДВУМЯ ЕМК. ПО 4,5 м³, 5,0 м³

Металлические ангары - от 2400 руб/м², навесы - от 2000 руб/м².

Тентовые ангары - от 2200 руб/м², навесы - от 2000 руб/м². Овощехранилища под ключ.



347939, Россия, Ростовская область,
Таганрог, улица Пархоменко, дом 19.

+7 (928) 212-2219, 778-9280
+7 (8634) 32-32-13, 38-80-74

<http://agro-teh.su>

XVI Международная агропромышленная выставка «Золотая Нива»

С 24 по 27 мая в Усть-Лабинском районе Краснодарского края на территории Выставочного центра прошла крупнейшая в ЮФО выставка с полевой демонстрацией техники, технологий и инновационных методов землепользования – XVI Международная агропромышленная выставка «Золотая Нива».

Проект реализован Министерством сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края при поддержке Министерства сельского хозяйства РФ, администрации Краснодарского края и Администрации МО «Усть-Лабинский район», фонда Олега Дерипаски «Вольное Дело». Приветствие участникам выставки направил министр сельского хозяйства РФ Александр Ткачёв, который, в частности, отметил: «Символично, что такое масштабное в аграрном секторе мероприятие проходит на щедрой кубанской земле! Ведь Краснодарский край, имея значительный потенциал, традиционно является крупнейшим производителем сельскохозяйственной продукции не только юга России, но и всей страны». По словам главы администрации (губернатора) Краснодарского края Вениамина Кондратьева, «очень важно, что в Краснодарском крае ежегодно проводятся такие международные выставки достижений сельскохозяйственного машиностроения, как «Золотая Нива». Совмещение демонстрационных и деловых возможностей этого форума будет способствовать ускорению инновационных процессов в аграрном секторе региона, содействовать продвижению современных агротехнологий и, конечно, способствовать экономическому развитию АПК края».

Тематика XVI Международной агропромышленной выставки «Золотая Нива» охватила все основные направления отрасли. В этом году свою продукцию на общей площади 60 000 кв. метров продемонстрировали 348 компаний из 18 стран, среди которых не только крупнейшие отечественные производители, но и ведущие зарубежные компании, использующие возможности выставки для продвижения своей продукции на российском рынке, что необходимо для эффективного ведения аграрного бизнеса. Свыше 23 000 специалистов – аграриев со всей России посетили этот самый ожидаемый южно-российский аграрный выставочный форум.

В течение трёх дней выставку сопровождала насыщенная и разнообразная деловая программа, включившая в себя ряд совещаний, семинаров и «круглых столов».

Ход подготовки и работы выставки «Золотая Нива» освещали более 45 специализированных печатных СМИ и интернет-порталов.

На выставочных площадях «Золотой Нивы» будет располагаться постоянно действующий Торговый центр сельхозтехники и привлекать десятки тысяч посетителей со всей России своими масштабами, удобным географическим расположением, благоустроенной территорией с возможностью рекламы и работы менеджера компании – арендатора.

Заявки на участие в XVII Международной агропромышленной выставке «Золотая Нива» принимаются

по тел.: (86135) 4-09-09 (доб. 410, 222); +7 918 2180127;

+7 918 4561112;

e-mail: niva-expo3@mail.ru; sveta15z@yandex.ru



22-25
НОЯБРЯ 2016

Россия | Краснодар
ул. Конгрессная, 1
ВКК «Экспоград Юг»

yugagro.org

23-я
Международная
агропромышленная
ВЫСТАВКА



ufi
Approved
Event

ЮГАГРО



Организатор



КРАСНОДАРЭКСПО
Учредительское общество «Юг»

+7 (861) 200-12-38, 200-12-34
yugagro@krasnodarexpo.ru

Стратегический
спонсор

CLAAS

Генеральный
спонсор



РосАгроТрейд

Генеральный
партнер

ROSTSELMASH

Официальный
партнер



**ЩЕЛКОВО
АГРОХИМ**

дистрибуция агрохимикатов

Официальный
спонсор



Селекция Вашей прибыли

Спонсор
деловой программы



агро-юнион

Спонсоры выставки:

avgust
crop protection



Агро-Альон

GROUP OF COMPANIES
Zemlyakoff

Альфа
химгруп

**19-21
ОКТАБРЯ**

**ВЫСТАВКА
РОСТОВ**
гостеприимный

Выставка «Ростов Гостеприимный» - это
новинки продуктовой отрасли и отличная
возможность приобретения самых
качественных продуктов отечественных
производителей!

**В течение
всех дней
выставки
ВКУСНЫЕ
ДЕГУСТАЦИИ!**

**ОПТ
и
РОЗНИЦА**

ВЕРТОЛ
выставочный центр EXPO

пр. М. Нагибина, 30
Тел. (863) 268-77-68
WWW.VERTOLEXPO.RU

БЕЛГОРОДСКАЯ
ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА
» **БЕЛЭКСПОЦЕНТР**

**7-9
сентября 2016**

XXI межрегиональная
специализированная выставка
под Патронажем ТПП РФ

**Белгород
АГРО**

г. Белгород, ул. Победы, 147-а
Т./ф. (4722) 58-29-66, 78-36-40, 58-29-41
www.belexpocentr.ru; e-mail: belexpo@mail.ru

Всероссийская специализированная выставка

**Волгоградский
Межрегиональный
Технический Агрофорум.
ВолгоградАГРО**

Сельскохозяйственная техника • Комплектующие и запчасти
РТИ для сельского хозяйства • Системы орошения
Удобрения, средства защиты растений • Семеноводство
Оборудование для животноводства
Перерабатывающая промышленность
Строительство для АПК

**27-28
ОКТАБРЯ
2016**

Организаторы:
**Волгоград
ЭКСПО**
выставочный центр

Волгоградская областная
общественная организация
«Волгоградский фермер»
им. В.И. Штено

(8442) 93-43-02
info@volgogradexpo.ru
www.volgogradexpo.ru

**ВОЛГОГРАД
ЭКСПОЦЕНТР**

**ДЕНЬ ПОЛЯ
«Волгоградский
овощевод»**

для УЧАСТИЯ в ДНЕ ПОЛЯ ПРИГЛАШАЮТСЯ
ОФИЦИАЛЬНЫЕ ПРЕДСТАВИТЕЛИ И ПРОИЗВОДИТЕЛИ:

- сельскохозяйственной техники, запчастей, РТИ
- оборудования для хранения и переработки сельхозпродукции
- оборудования для теплиц
- оборудования для полива и орошения
- агрохимической продукции
- семян

В ПРОГРАММЕ МЕРОПРИЯТИЯ*:

- "Помидорный фестиваль"
- Презентация новейших разработок в области агротехнологий
- Круглые столы

*Организатор оставляет за собой право вносить изменения в программу выставки

Организаторы:

Администрация муниципального района Волгоградской области

Волгоградская областная общественная организация «Волгоградский фермер» им. В.И. Штено

**Волгоград
ЭКСПО**
выставочный центр

(8442) 93-43-02
www.volgogradexpo.ru
info@volgogradexpo.ru

**4
СЕНТЯБРЯ**

Волгоградская область
р.п. Средняя Ахтуба
стадион ДЮСШ

AGROSALON

МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ

4-7 ОКТЯБРЯ 2016 МВЦ «КРОКУС ЭКСПО»

ПРИХОДИТЕ
В ГОСТИ К НАМ
МЫ ПОДАРИМ*
«СОБОЛЬ» ВАМ

Блокировка дифференциала заднего моста.
Подключаемый полный привод.
Понижающая передача.
Гарантия 3 года.



РЕКЛАМА

СРОК РЕГИСТРАЦИИ УЧАСТНИКОВ
С 1 МАРТА ПО 2 ОКТЯБРЯ 2016 Г.
НА САЙТЕ WWW.AGROSALON.RU
РОЗЫГРЫШ ПРИЗОВОГО ФОНДА
6 ОКТЯБРЯ 2016 Г. В 15:00
НА ВЫСТАВКЕ АГРОСАЛОН

КРУПНЕЙШАЯ ВЫСТАВКА СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ ПРОВОДИТ АКЦИЮ!

Основные условия проведения Акции *только для сельхозтоваропроизводителей:

В соответствии с Условиями проведения Акции – розыгрыш ценных призов (стимулирующее рекламное мероприятие), утвержденными Приказом Генерального директора ООО «Агентство развития «Союзагропромаш» № 1/А от 15.02.16 г. Организатор Выставки «АГРОСАЛОН 2016» проводит розыгрыш призового фонда, а Участник получает право на выигрыш, если выполнит все действия, связанные с участием в Акции и получением выигрышей, в установленные указанными Условиями Акции сроки. С момента получения приза его обладатель несет ответственность за уплату всех применимых налогов и иных существующих обязательных платежей согласно действующему законодательству Российской Федерации.

Участники Акции не вправе требовать выплаты денежного эквивалента стоимости призов и/или части призов вместо получения призов в натуре, а также требовать передачи им взамен призов иных товаров или услуг. В случае отказа Участника Акции от получения приза или в случае, если Участник Акции не изъявил желание получить приз в течение одного месяца с момента проведения розыгрыша, приз поступает в собственность Организатора Акции, который вправе распорядиться указанным призом по собственному усмотрению. Полный текст Условий Акции находится на стойке регистрации участников и на сайте www.agrosalon.ru

Способ формирования призового фонда: Призовой фонд формируется за счет средств организатора Выставки.

Срок Регистрации Участников: 04 – 05 октября 2016 г. с 09:00 до 17:00, 06 октября 2016 г. с 09:00 до 13:00.

Розыгрыш призового фонда: 06 октября 2016 г. в 15:00.

Территория проведения Акции: Московская обл., г. Красногорск, на территории Торгово-выставочного комплекса «Крокус Сити» на территории проведения Выставки «Агросалон-2016» (Далее – Выставка).

Организатор Акции: ООО «Агентство развития «Союзагропромаш» Юридический адрес: 121609, г. Москва, Осенний бульвар, д. 23 ИНН 7731535639. КПП 773101001
Все вопросы по тел.: +7 495 781 3727, и e-mail: nv@agrosalon.ru.



ЛАМАДОР®



Передовая
Технология
Обработки
Семян

Все самое лучшее

**Системный фунгицид
для обработки семян
зерновых культур**

- Синергизм 2-х высокоэффективных системных действующих веществ
- Надежная защита посевов от корневых гнилей и головневых заболеваний
- Контроль снежной плесени
- Положительное влияние на физиологию и морфологию растения
- Повышение засухоустойчивости и зимостойкости
- Отсутствие фитотоксичности
- Отличный старт для высокого урожая

