



СЕРВИСНЫЙ ЦЕНТР

(86359) 4-04-63, 4-04-62
8-928-606-91-91

ООО «Электротехника»
347740, РО, г. Зерноград,
пер. Западный, 15 д.
electexn@mail.ru
www.ooelteh.ru

- ✓ **Установка**, обслуживание и ремонт кондиционеров
- ✓ Установка холодильного оборудования и автономных подогревателей
- ✓ Капитальный **ремонт** отечественной и импортной сельхозтехники и автомобилей
- ✓ Ремонт стартеров, генераторов и электродвигателей
- ✓ Ремонт, изготовление и замена электропроводки
- ✓ Компьютерная **диагностика** сельхозтехники и автомобилей
- ✓ Ремонт двигателей, КПП, мостов, ГБЦ и др.
- ✓ Ремонт гидравлики, топливной аппаратуры, турбокомпрессоров, цилиндров, ГСТ
- ✓ Авторизованный сервисный центр **TERRION**
- ✓ Сервисное обслуживание зерноуборочных комбайнов в уборочный период
- ✓ Сервисный центр **K-700; K-744; T-150; ХТЗ; МТЗ; КАМАЗ; МАЗ; ДОН; ACROS; TORUM**
- ✓ Сервисный центр **CASE; New Holland; Buhler Versatile; CLAAS; FEND; Deutz-Fahr**
- ✓ **Ремонт** полурам, промежуточных опор, сварочные и токарные работы на заказ
- ✓ **Поставка** отечественных и импортных запасных частей к сельхозтехнике и автомобилям
- ✓ Транспортно-туристическая компания
- ✓ Строительно-монтажные работы

*10 лет
качественного
обслуживания*

МЕСМАР: ЛИДЕР «В ЖЕЛТОЙ МАЙКЕ»

НАДЕЖНЫЕ МОБИЛЬНЫЕ ЗЕРНОСУШИЛКИ ДЛЯ РОССИЙСКОГО РЫНКА.



Компания МЕСМАР, основанная в 1936 году, родилась из семейной компании и десятилетиями работает в отрасли обработки и сушки зерновых. Сегодня МЕСМАР предлагает широкий ассортимент продукции, удовлетворяющей потребности в зернообработке как небольших, так и крупных сельскохозяйственных предприятий.

Постоянное развитие компании МЕСМАР обусловлено тесными связями с сельскохозяйственными предприятиями. Компания находится в постоянном диалоге со своими клиентами, учитывая и реализовывая их запросы. Это позволяет продукции МЕСМАР занимать лидирующие позиции на рынке мобильных зерносушилок как в странах Западной Европы (Италия, Англия), так и в России, Беларуси, Украине, Казахстане, странах Балтии. Хорошие технические характеристики и долговечность сушилок МЕСМАР обеспечиваются постоянным контролем качества, который осуществляется на всех этапах производства - от проектирования до запуска в эксплуатацию, включая сборку.



Компания спроектировала, разработала и ввела в эксплуатацию самый широкий ассортимент мобильных зерносушилок от 9 м³ до 102 м³.

С учетом большого опыта работы с сельхозпроизводителями компания МЕСМАР внедрила ряд конструктивных преимуществ:

- в сушилках МЕСМАР установлены перфорированные сетки из нержавеющей стали и крепятся они на элементах рамы, обработанных горячим цинкованием, что в несколько раз увеличивает надежность конструкции и увеличивает срок службы сушилки;

- система силовой передачи от источника энергии (электродвигателя или ВОМ) у МЕСМАР реализована посредством конической зубчатой передачи редуктора на шнек и червячной зубчатой редукторной передачи на ворошилку. Остановка этих энергонагруженных элементов сушилки при включенной горелке может сказаться на пожаробезопасности, поэтому использование редукторного привода объективно необходимо, в отличие, например, от ременного;

- шнек из высокопрочной стали с переменным шагом расположен внутри зерносушилки. Данное решение, реализованное в каждой модели зерносушилок, обеспечивает равномерную нагрузку на зерно и защищает его от травмирования, что особенно актуально для семенного материала;

- наличие шнека внутри самой сушилки дает возможность установить аспирационную систему, которая очищает зерно в процессе сушки, а также крышу. Крыша увеличивает эффективность системы аспирации и защищает зерно от дождя;

- для обеспечения безопасности процесса сушки на каждой зерносушилке установлен комплект лепестковой защиты камеры нагрева, а камера сгорания топливного блока МЕСМАР имеет длину, достаточную для безопасной работы без теплообменника. Она рассчитана таким образом, чтобы языки пламени горелки, заворачиваясь в обратную сторону, не попадали во внутреннюю камеру сушки;

- зерносушилки МЕСМАР безопасны для сушки любых видов культур. В исключительных случаях, когда необходимо полностью исключить попадание продуктов горения в высушиваемый продукт, компания предлагает установить теплообменник. Теплообменник имеет полностью внешнюю конструкцию, и ни одна нагреваемая часть не заходит внутрь камеры в нагрева. Это сделано для того, чтобы избежать риска возгорания высушиваемого материала. Если теплообменник расположен внутри сушилки, то на нагретые элементы теплообменника попадает пыль и возрастает вероятность возгорания;



- для оптимизации процесса загрузки зерносушилки МЕСМАР устанавливает загрузочный лоток с площадью в 4 раза превосходящей аналоги, в силу чего загрузку зерна можно производить из обычных самосвалов и с помощью ковшовых погрузчиков.

ных самосвалов и с помощью ковшовых погрузчиков.

Ни что так не говорит о качестве оборудования, как повторная покупка. Вот что говорит о зерносушилках МЕСМАР индивидуальный предприниматель Жигалов Анатолий Васильевич (Свердловская область, Богдановичский район): «Первую сушилку я приобрел в 2011 году. Она отлично зарекомендовала себя в работе. Надежная техника. На следующий год приобрел зерносушильный комплекс, в состав которого входит зерносушилка, машина очистки, а также система шнеков и накопительный бункер. И тоже остался доволен. Сушили рапс и зерновые культуры.»

Компания Мекмар Россия всерьез и надолго на российском рынке. Уже 3 года как сборка производится в России. У клиентов есть возможность приобрести оборудование как итальянской, так и отечественной сборки. Оборудование, собираемое в России, сертифицировано и имеет всю необходимую разрешительную документацию. Все специалисты сервисной службы МЕСМАР прошли обучение в Италии.



По всем вопросам обращайтесь к официальному представителю МЕСМАР в России ООО «Мекмар Россия»:

+ 7 (4812) 63 21 28

+7 967 988 66 45

e-mail: info@mecmargroup.ru

www.mecmar.ru



ЗАВОД «ТЕХМАШ»

ПРОИЗВОДСТВО ТЕХНИКИ
ЕВРОПЕЙСКОГО КАЧЕСТВА



МОДЕЛИ ПРОДУКЦИИ

**ДИСКОВЫЙ
МУЛЬЧИРОВЩИК ДМ «НОРС»**



**БОРОНА ДИСКОВАЯ
ДВУХ И ЧЕТЫРЕХРЯДНАЯ
БДУ «БАЛЬДР»**



ПЛУГ БИНАРНО-ПЕШЕШНЫЙ БПП



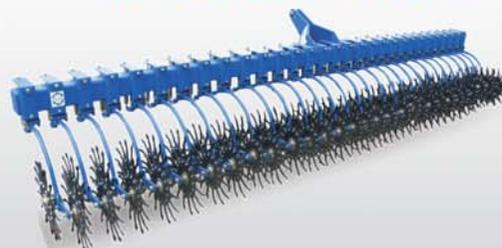
**КУЛЬТИВАТОР
КПО «ЯРОВИТ»**



**АВТОМОБИЛЬНЫЕ
ВЕСЫ**



**БОРОНА
МОТЫГА РОТАЦИОННАЯ БМР**



ЗАВОД «ТЕХМАШ»
Ростовская область
г. Шахты, пер. Сокольнический, 7В



Телефон/Факс:
(8636) 235-553, 235-235
www.tehmash-ug.ru

РЕКЛАМА

ООО "ТД "АВЕРС"



Семена озимого рапса

Семена озимой пшеницы

Протравители семян



- Сила
- Васса
- Айвина
- Дмитрий
- Вершина
- Калым



353600
Краснодарский край,
станция Староминская,
ул. Толстого, 2

Тел.: (86153) 5-77-92
Тел./Факс: (86153) 5-72-43
E-mail: avers95@mail.ru

**ВСЁ ДЛЯ ОБРАБОТКИ
СЕМЯН ОЗИМЫХ И ПОЖНИВНЫХ ОСТАТКОВ**

• препарат комплексного действия «МиГим»

(комплексное удобрение с микроэлементами + стимулятор роста+микробная биомасса вермикомпоста)

УВЕЛИЧЕНИЕ УРОЖАЙНОСТИ ОТ 3,0 Ц/ГА

увеличение сахара в узле кущения перед уходом в зиму
повышение плодородия почвы.
снижение затрат.

**• биопрепараты для обработки стерни,
растительных остатков и почвы**

ускорение разложения растительных остатков
уничтожение патогенов
повышение плодородия почвы
снижение затрат

ООО Компания "Двадцать первый век" г. Новочеркасск, ул. Михайловская 164 "А", оф. 323,
тел./факс: (86352) 2-77-28, тел: 8-928-77-66-430. E-mail: com21vek@mail.ru



HORSCH

Будь проинформирован
раньше других!

Получите представление об
АГРИТЕХНИКЕ 2013 уже сейчас.

Читайте на нашем сайте самую свежую информацию
и посетите стенд HORSCH на выставке в Ганновере.

www.horsch.com/agritechnica

HORSCH

С любовью к земле



- ❖ Мясо и мясopодукты. Птица. Яйцо
- ❖ Рыба и морепродукты
- ❖ Молочная продукция. Сыры
- ❖ Хлеб, хлебобулочные и кондитерские изделия. Снэки. Сухофрукты
- ❖ Бакалея. Зернопродукты. Макаpонные изделия. Приправы и специи
- ❖ Растительные и животные масла и жиры
- ❖ Фрукты, овощи свежие и переработанные

Профессиональный конкурс «Продукт года»

- ❖ Безалкогольные напитки
- ❖ Здоровое питание, натуральные, диетические продукты. Детское питание
- ❖ Оборудование для производства продуктов питания
- ❖ Пищевое перерабатывающее оборудование
- ❖ Дозировка, фасовка, упаковка, тара
- ❖ Автоматизированные системы управления

Народный конкурс-дегустиация «Хит-парад вкуса»

ВЕРТОЛЕТ
ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР **EXPO**

Генеральный
информационный
спонсор:

ПищеПром **ЭКСПЕРТ**

Генеральный
информационный
партнер:

КРЕСТЬЯНИН

Информационные
партнеры:

RETAIL.RU
Рабочий инструмент ритейлера

ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО
ПИЩЕВАЯ
ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

Ростов-на-Дону, пр. М. Нагибина, 30. Тел. (863) 268-77-68, www.vertolexpo.ru

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИКА

Кто-то недоговаривает.....8
Как война прогнозов влияет на цену зерна

РАСТЕНИЕВОДСТВО

Торопиться не надо.....10
Позже сев — выше урожай

Без грамма химии.....14
Отчёт с «круглого стола» в редакции «ДК» по проблемам органического сельского хозяйства

ТЕХНИКА

Не только для силосных траншей.....18
Hitachi начал выпуск колёсных погрузчиков нового поколения

ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

Строение — ещё не дом.....22
Консультации Николая Кана

ЖИВОТНОВОДСТВО

За чуму накажут крестьянина.....26
Чем обернётся ликвидация мини-свиноферм

РЫБОВОДСТВО

Внебюджетный осётр.....28
Донской осетровый завод начал продавать малька рыбакам

САД И ОГОРОД

Яблони на краю поля.....30
Кубанским фермерам компенсируют две трети затрат на закладку сада

ОХОТА И РЫБАЛКА

Тост за здоровье оленя.....34
Осенние встречи в лесу

Вкус детства

Недавно губернатор Краснодарского края Александр Ткачёв открыл глаза людям на то, что выращивают на щедрых кубанских чернозёмах под маркой отменных южных овощей. Как сообщает сайт администрации региона, на встрече с силовиками, главами администраций и казаками Александр Николаевич рассказал о технологиях, которыми пользуются иностранные огородники, попадающие в край под пустыми ящиками фур.

«В Динском районе на глазах у всех сотня нелегалов выращивала в теплицах ядовитые овощи, — поведал губернатор. — О каком качестве можно говорить, если урожай огурцов у китайцев созревал за 10 дней, а с одного квадратного метра собирали 100 килограммов за сезон. Это почти в десять раз больше, чем у фермеров. Понятно, что там одна химия! Зато прибыль — астрономическая».

Чтобы не возникло иллюзии, будто это безобразие — из ряда выходящий случай, глава региона назвал масштабы химической атаки на Кубань: «И такие теплицы, как эпидемия, захватили практически весь край». Варварское использование плодородных почв, считает Ткачёв, имеет катастрофические последствия для края: «Нам остаются выжженная химикатами земля и отравленные реки».

Раз получение ядовитого урожая — явление массовое, значит, его кому-то успешно скармливают. Губернатор знает кому: «А ведь под знаком кубанского качества такой “урожай” попадал на российские рынки!»

Разделивший негодование Ткачёва вице-губернатор атаман Терского казачьего войска Николай Долуда обрисовал жуткое будущее: «Страшно подумать, чем через несколько лет будут болеть кубанские дети после употребления таких овощей и фруктов».

Упомянутое совещание проходило в рамках развернувшейся в стране кампании по борьбе с незаконной миграцией. Всё внимание — ловле нелегалов и их выдворению. За скобками остался ключевой вопрос: как же ядовитые дары огородов попадают на лотки рынков и прилавки магазинов? Ведь если на опасных для здоровья огурцах наживаются нелегалы-китайцы, то кто мешает последовать их примеру нашим рвачам-огородникам? Где наш хваленый контроль за безопасностью продаваемых продуктов?

Насчёт доморощенных рвачей вопрос риторический и давно не актуальный. Хорошо известно, что ориентированные на рынок сельчане уже не первый год делят свои огороды на две части. На одной делянке растут овощи для себя. Используют там старые вкусные сорта, удобряют перегноем, с вредителями борются мыльными растворами и настоями трав. А на участке для продажи сеют высокоурожайные гибриды, лишь напоминающие по вкусу прежние овощи. Щедро сыпят под них минеральные удобрения и не жалеют химии для истребления тли и плодоядок.

Похоже, такая практика устраивала до сих пор многих. В том числе и власть, которая любыми способами сдерживала рост цен на продукты питания, закрывая глаза на ухудшение их качества.

На таком пугающем фоне закономерна переориентация части покупателей на те самые продукты, которые крестьянин припасает для себя. За огородные дары, выращенные без химикатов, готовы дать двойную и тройную цену представители богатого и среднего классов. А опыт первых экологических фермеров на юге России показывает, что органик-продукцию покупают и люди со скромным достатком, обеспокоенные состоянием здоровья своих детей и внуков (читайте об этом в публикации «Утром — на кубанской грядке, вечером — на столе новосибирцев», с. 14).

К сожалению, это направление аграрного бизнеса в России пока находится в зачаточном состоянии. Отечественной нормативной базы для производства органик-продуктов у нас нет. Правда, законопроект об органическом сельском хозяйстве в России уже подготовлен. Меры контроля за качеством предусмотрены строгие.

Так что есть надежда: по крайней мере, часть наших огородников в скором будущем перестанет делить землю на «чистую» и «грязную». Растить урожай на продажу, как для себя, станет выгодно. У нас есть важное преимущество перед экологическими фермерами Запада. Наши земли пока не испорчены химией. И это нужно использовать для получения продуктов со вкусом детства, продуктов, несущих здоровье.

Николай ГРИТЧИН

Как подать объявление в журнале «Деловой крестьянин»

1. Разборчивым почерком напишите текст объявления. Укажите контактный телефон.
2. Квитанцию почтового перевода об оплате и текст объявления пришлите по почте: ул. Города Волос, 6, г. Ростов н/Д, 344000, ЗАО ИД «Крестьянин».

Реквизиты ЗАО ИД «Крестьянин»: р/с 40702810800000000935 в ОАО КБ «Центр-инвест» г. Ростова-на-Дону, БИК 046015762, к/с 30101810100000000762, ИНН 6162004360 КПП 616501001

Главный редактор Н.В. Гритчин
Учредитель-издатель: ЗАО «ИД «Крестьянин»
Зарегистрирован в Министерстве РФ по печати. Рег. номер ПП № 77–12227.
Адрес для писем: Ростов-на-Дону, 344000, ул. Города Волос, 6,
тел.: (863) 282-83-13, www.krestianin.biz E-mail: dk@krestianin.biz
Отпечатано в типографии ИП Истратов С. В. (Lucky Pack), г. Ростов-на-Дону, ул. Мечникова, 112.
Объем 11 печатных листов. Номер набран и сверстан в компьютерном центре «Крестьянин».
Номер подписан 06.09.2013 г., в 12.00. Заказ № . Тираж 20 000 экз.
Общий тираж ИД «Крестьянин» — 159 500 экз.

16+



Дорога к шато

Правительство РФ поддержало инициативу Кубани, включив вино в перечень сельскохозяйственной продукции.

— Отныне навсегда уйдут в прошлое странные ограничения, когда закон запрещал производить вино там же, где выращивается виноград — то есть на землях сельхозназначения, — отметил губернатор Александр Ткачѳв. — Поэтому каждое предприятие приходилось делить на две части — виноградарское хозяйство и винзавод. Отсюда двойные налоги, необходимость возить виноград на переработку.

Более того, после признания вина сельхозпродуктом — как это есть во всѳм мире — виноделы смогут получать государственную поддержку наравне со всеми аграриями.

— Но это касается только тех, кто сам выращивает лозу и сам делает вино, — подчеркнул губернатор.

По мнению главы края, только полный цикл производства может обеспечить прибыльность такого хозяйства. А за этим стоят и занятость на селе, и появление массы шато, привлекательных для туристов.

Земля подешевела

Губернатор Василий Голубев подписал изменения в областной закон «О регулировании земельных отношений в Ростовской области», упрощающий выкуп сельхозземель добросовестными арендаторами, сообщили в администрации региона. Согласно внесенным поправкам минимальный размер выкупа может составить 5% от кадастровой стоимости участка по истечении 10 лет аренды. Приобрести землю через 5 и 7 лет аренды можно за 10% и 7% от её цены соответственно. В законе сохранена действующая норма, позволяющая приобрести арендуемую землю по цене 15% кадастровой стоимости участка через три года аренды при условии надлежащего использования земель.

До настоящего времени высокая выкупная цена участков сдерживала процесс приобретения земли среди мелких собственников, в том числе фермеров. Новые положения земельного законодательства позволяют добросовестным сельхозпроизводителям упростить их финансово-имущественное положение — в частности, использовать приобретѳнную в собственность землю в качестве залога при оформлении банковского кредита.

Монбельярд для Новомарковки

Многопрофильный животноводческий комплекс молочного направления с использованием современных технологий содержания крупного рогатого скота на 2 150 голов дойного стада скоро вступит в строй в селе Новомарковка Кантемировского района Воронежской области, сообщили в правительстве региона. Валовой объѳм производства молока здесь планируют в объѳме 17 тыс. тонн в год при продуктив-

ности 8 000 кг на голову. Средняя зарплата работников составит 26 тыс. руб. В октябре нынешнего года сюда должны поставить из Франции первую партию скота породы монбельярд — 700 голов.

Побывавший на строящемся предприятии губернатор Алексей Гордеев сообщил о подготовке ещё одного пускового объекта в районе.

— Вскоре здесь появится ещё один молочный комплекс — на 3 400 голов. Скорее всего, он станет самым крупным в регионе, — отметил губернатор.

Добавим, что в Воронежской области при Гордееве заработала программа поддержки депрессивных районов, к числу которых относятся и Кантемировский. Власти создали наиболее привлекательные условия для инвесторов, решивших вложить свои капиталы в эти территории.



Дон лидирует в поддержке семейных ферм

В Ростовской области в этом году должно быть создано не менее 75 новых фермерских хозяйств и не менее 11 семейных животноводческих ферм. На гранты для их открытия и единовременную помощь для бытового обустройства предусмотрено 57 млн рублей из областного и 160 млн рублей из федерального бюджета, сообщили в министерстве внутренней и информационной политики региона.

— Сегодня по объѳму запланированных бюджетных средств Ростовская область среди субъектов Российской Федерации занимает по семейным фермам первое место, по начинающим фермерам — третье, — отмечает заместитель донского губернатора — министр сельского хозяйства и продовольствия Вячеслав Василенко.

Предоставление грантов и единовременной помощи главам фермерских хозяйств осуществляется по результатам конкурсного отбора.

На Ставрополье растѳт численность свиней

В первом полугодии нынешнего года на Ставрополье выросло поголовье сельскохозяйственных животных и увеличены объѳмы производства животноводческой продукции. Реализация скота и птицы в живом весе во всех категориях хозяйств, по сравнению с данными за первое полугодие 2012 года, увеличилась на 11,6% и составила 176,3 тыс. тонн, сообщили в минсельхозе края. Реализация свиней в живом весе увеличилась на 19,4% и составила 25,9 тыс. тонн, птицы — на 15,2% и составила 107,8 тыс. тонн.

Интенсивному росту объѳмов производства животноводческой продукции способствовало увеличение численности животных. Так, за первое полугодие 2013 года поголовье свиней во всех категориях хозяйств края увеличилось на 19% по сравнению с данны-

ми по первому полугодю 2012 года и составило 305,7 тыс. голов, поголовье птицы увеличилось на 9,7% и составило 16,0 млн голов.

На полки сетей — местную продукцию

Правительство Волгоградской области заключило соглашения о социально-экономическом партнѳрстве с тремя крупнейшими розничными сетями — «Ашан», «МЕТРО Кэш Энд Керри» и «Лента». Подписанные договоры позволят увеличить объѳмы реализации местной продукции, сообщили в администрации региона. Председатель правительства Олег Керсанов подчеркнул, что сотрудничество с крупными торговыми компаниями является важнейшим направлением поддержки волгоградской промышленности и сектора АПК.

— Задача — открыть доступ в торговые сети для промпредприятий и сельхозпроизводителей, чтобы в целом довести уровень присутствия волгоградских товаров минимум до 60 процентов, — пояснил руководитель регионального кабинета министров. Олег Керсанов напомнил, что несколькими месяцами ранее были подписаны соглашения ещё с тремя компаниями. Таким образом, сегодня стратегическое партнѳрство достигнуто почти со всеми крупными игроками этого сегмента волгоградского рынка. Всего их 9 — это 3 региональных и 6 федеральных розничных сетей общим объѳмом более 560 магазинов.

Как считают в областном правительстве, договоренность с торговыми предприятиями о продвижении местной продукции способствует увеличению объѳмов производства и повышению налоговых отчислений в бюджет. Кстати, за первое полугодие в Волгоградском регионе розничные продажи увеличились на 4,3% и составили в денежном выражении 143,2 млрд рублей.



Нут собственной селекции

Одно из ведущих в России хозяйств по производству нута — ООО «Родина» Перелюбского района Саратовской области — продало в этом году 400 тонн семян этой бобовой культуры аграриям Кубани и Ставрополья, где только осваивают её выращивание. В хозяйстве не только получают хорошие урожаи, но и успешно занимаются селекцией. Один из сортов нута, выведенный в ООО «Родина» совместно с саратовскими учёными, в настоящее время проходит федеральную сертификацию, сообщили в администрации региона.

— Именно благодаря вам Саратовская область сегодня является лидером в России по выращиванию новой высокопродуктивной культуры — нута. Вы были первопроходцами по его культивированию в нашем регионе. Сегодня к этой культуре проявляют пристальное внимание многие регионы, так как она является высокодоходной и всегда имеет устойчивый рынок сбыта на экспорт. Поэтому задача — не сбавлять темпов, — отметил губернатор Валерий Радаев при посещении сельхозпредприятия.

Неопределённость на руку аграриям

Цены на пшеницу возобновили рост



Снижение урожая зерновых в России может оказать некую «финансовую» поддержку аграриям юга России. Как следует из официальных отчётов, ЮФО и СКФО от непогоды пострадали не столь существенно, как центральные регионы, а динамика цен вселяет лёгкий оптимизм в возможность хороших продаж. Цены на пшеницу трёх классов уже возобновили рост. Однако, как обычно, «чёрной картой» остаются планы нашего государства по регулированию рынка в новом сезоне.

Кто-то недороговаривает

Минсельхоз России снизил прогноз валового сбора зерна до 90 млн тонн. Об этом 14 августа в ходе состоявшегося в министерстве совещания заявил министр сельского хозяйства РФ Николай Фёдоров. «С учётом неблагоприятных погодных-климатических условий, складывающихся в текущем году (с одной стороны засуха, суховеи, с другой – избыточное выпадение осадков в отдельных регио-

нах Российской Федерации) прогноз валового сбора зерновых и зернобобовых культур по результатам консультаций с экспертами и органами управления АПК регионов снижен, он уже не может быть выше 90 млн тонн», – сообщается в официальном отчёте ведомства, опубликованном в середине августа. Стоит отметить, что это, скорее, номинальный жест – ранее Минсельхоз России прогнозировал указанный показатель на уровне 95 млн тонн. Опрошенные эксперты утверждают, что сельхозпроизводители как минимум сразу в некоторых регионах заставляют «заниматься приписками» к существующему урожаю. Президент Ассоциации крестьянско-фермерских хозяйств Ростовской области Александр Родин также говорит о том, что ему известно о случаях «принуждения к припискам» – правда, не уточняет, о каких регионах идёт речь. «Я думаю, это очевидно, что урожая в 90 млн тонн в стране нет, – резюмирует Родин. – А какова реальная ситуация – сказать трудно». Из-за непогоды темпы уборки в целом по России отстают от средне-

годовых и прошлогодних значений, а оставшиеся необработанные площади находятся в основном в пострадавших регионах, что также даёт основание делать оценку урожая со знаком минус.

«Дно» пройдено?

Ловить рыбку в мутной воде – видимо, этим принципом руководствовались и покупатели, и продавцы сельхозкультур в течение последних нескольких недель. Цены в конце июля и начале августа менялись очень быстро, порой – сразу на сотни рублей на тонне в неделю. Сегодняшние данные показывают, что, вероятно, «ценовое дно», связанное с поступлением на рынок зерна нового урожая, уже пройдено. По меньшей мере, на большинство торгуемых сельхозкультур. Согласно опросу переработчиков и трейдеров, пшеница третьего и четвертого классов дорожает, ячмень остаётся примерно на одном уровне, а цены на кукурузу ведут себя разнонаправленно.

В начале августа рынок попробовал продавить цену ниже 6 880 рублей за тонну по пшенице четвертого класса, но ниже пойти не удалось. Сегодня мы видим удорожание пшеницы за полторы недели примерно на 200-300 рублей, при этом некоторые компании подняли закупочные цены сразу на 400-500 руб./т. Например, «Астон» «четверку» (по данным на вторую декаду августа) покупает уже по 7100 руб./т, тогда как в начале месяца было 6 600 (данные минсельхоз-прода Ростовской области).

При этом ячмень продолжает оставаться не слишком востребованной культурой. Согласно данным агропортала Ростовпродукт.ру, средняя закупочная цена у трейдеров выросла на пшеницу, а ячмень подешевел немного – до средних 6 533 руб./т; крупные донские переработчики и вовсе пока отказались от покупки культуры (например, комбикормовый завод «Лиман»). Более того, «Лиман» снизил цену на кукурузу сразу до 9 000 (было 9 700 руб./т). Подсолнечник из крупных компаний покупает только «Юг Руси» в Ростове, стоимость тонны – 16000. Уже ощущается приближение нового урожая, и, вполне вероятно, закупочные цены в течение ближайших месяцев могут снизиться до 15 700-15 800 руб./т (это прогноз). Цены спроса, по меньшей мере, уже снижаются.

Собственно, в том, что пшеница «отскочит» вверх, эксперты не сомневались. Так, советник президента Торгово-промышленной палаты Ростовской области по АПК Юрий Корнюш ещё в начале июля в беседе с корреспондентом «Делового крестьянина» указал

на замедление темпов снижения закупочных цен. По его мнению, это было сигналом к тому, что «дно уже близко», и он предсказал разворот цен как раз на начало августа. Однако теперь делать прогнозы сложнее, поскольку есть несколько новых факторов, которые не очень-то поддаются прогнозам.

Закупочные интервенции: корректировка возможна

Теперь динамика цен во многом будет зависеть от политики государства. Как вы, вероятно, знаете, в начале августа в России завершились товарные интервенции. В последние дни они шли уже очень слабо, иногда не продавалось и десятой части от выставленного на продажу. Теперь уже очень скоро, в течение месяца, должны стартовать закупочные интервенции. Цены на них объявлены очень низкие, на уровне рентабельности, так что больших продаж в госфонды в первое время ждать не стоит. Однако же в нашем государстве ситуация порой меняется очень быстро. Так, замминистра сельского хозяйства РФ Илья Шестаков, будучи с визитом в Ростове, говорил о том, что планируется «забрать» с рынка около 6 млн тонн зерновых, однако некоторые данные говорят о том, что планируется выкупить порядка 10 млн. Могут ли быть изменения в определении интервенционных закупочных цен? Вполне, говорят опрошенные эксперты. Тогда и интерес к продажам в отдельных регионах может появиться, а это, в свою очередь, может повлиять на рынок. Это как

прошлом году – сначала закупочные интервенции проводились только в отдельных регионах и только для переработчиков и животноводов, и это на рынок практически никак не повлияло. Однако затем все федеральные округа допустили к покупке, и в итоге Объединённой зерновой компании, по их же данным, за сезон удалось реализовать более 3,7 млн тонн зерновых на общую сумму 30,46 млрд рублей.

Аналитики американского Минсельхоза (USDA) в своём августовском отчёте повысили прогноз мирового производства пшеницы в 2013-14 МГ до 705 млн тонн, что примерно на 6 млн тонн выше прошлого прогноза и значительно превосходит результат предыдущего сезона (655,25 млн тонн). Ожидается, что новый отчёт с обновлёнными оценками окажет определённое давление на ценообразование на мировом рынке. С другой стороны, по прогнозам МСХ США, вырастет и потребление зерновых, так что цены могут быть на текущем уровне или даже выше. Александр Родин при этом отмечает, что Россия может укрепить свои позиции на мировом рынке за счёт Египта – если в последние годы продажи туда несколько сокращались, то сегодня, по мнению эксперта, Россия вновь может увеличить отгрузки в эту страну. Как по коммерческим контрактам, так и по линии ООН в качестве гуманитарных поставок.

*Александр ГАВРИЛЕНКО,
специально для «Делового крестьянина»
Фото Владимира Карпова*

Выставка сельского хозяйства и пищевой промышленности

KazAgro-2013

**30 октября
1 ноября 2013**

Казахстан, г. Астана, ВЦ «Корме»

Выставка по животноводству и мясо-молочной промышленности

KazFarm-2013




Министерство сельского хозяйства Республики Казахстан


Акимат города Астаны


АО «Национальный управляющий холдинг «KazAgro»


Federal Ministry of Food, Agriculture and Consumer Protection


Немецкое сельскохозяйственное общество


Союз машиностроителей Германии


Российская ассоциация производителей сельскохозяйственной продукции


Французское агентство по международному развитию бизнеса


Торговая Палата Северной Дакоты

Генеральный спонсор выставки: **РОСТСЕЛЬМАШ**

Спонсор регистрации: **Expo Group**
www.expogroup.kz



Организатор: ТОО "МВК"ExpoGroup"
ул. Гайдара, 195, г. Алматы 050009 Республика Казахстан
Тел./факс: +7 (727) 391-11-42, 268-28-50, 327-24-65, 327-24-66

info@expogroup.kz
kazagro@expogroup.kz
www.expogroup.kz



Возвращение к разбросному посеву

Об итогах возделывания озимой пшеницы в 2013 году

Специалисты расположенного близ границ с Краснодарским краем и Ростовской областью ООО «Победа» Красногвардейского района Ставрополья большое внимание уделяют исследованию всех факторов, влияющих на урожайность и рентабельность сельхозкультур. Предлагаемая публикация посвящена озимой пшенице.

Условия вегетации пшеницы в 2012-2013-м сельскохозяйственном году складывались противоречиво. Ощущался недостаток влаги для дружного появления всходов. В сентябре и октябре в период сева и появления всходов выпало 35% осадков от средней за последние 12 лет нормы. Накопление почвенных запасов влаги под предстоящий урожай начинается с октября. С октября по февраль у нас выпала лишь половина нормативных осадков. Равномерные, дружные всходы были получены в основном только при прямом посеве по кукурузе, где почва не была иссушена предпосевными обработками. Однако тёплая зима и ранняя весна поправили положение. Посевы раскустились, а обильные мартовские осадки вдвое превысившие норму, способствовали хорошей влагозарядке почвы – до 180 мм в метровом слое (влагозапасы в начале весны = 160 мм и более считаются отличными).

До начала налива зерна посевы развивались нормально и обещали обильный урожай. Резкому снижению потенциала урожайности, по-видимому, способствовали такие факторы, как дефицит осадков в самом ответственном месяце для формирования урожая – мае, когда выпала лишь четвертая часть от среднемесячной величины, а главное, по-видимому, высокие температуры на этапе формирования и налива зерновки, поскольку визуально угнетения растений от засухи не наблюдалось. Критическим периодом в отношении температурного режима является вторая декада после колошения. В этот период дневные температуры на территории нашего хозяйства поднимались до +40 °. В хозяйстве сложилось две зоны: засушливая, в которой размещалась почти половина (47%) посевов пшеницы, и более благоприятная. Анализ проведён с учётом данного фактора.

В этом году в хозяйстве пшеница возделывалась по шести основным предшественникам (табл. 1).

Естественно, лучшим предшественником был горох, худшими – кукуруза и подсолнечник. Положение с урожайностью пшеницы усугубил тот факт, что доля

Таблица 1. Урожайность пшеницы по различным предшественникам в 2013 году, ц/га

Предшественники	Площ., га	Средняя по всему хозяйству		Средняя по засушливой зоне	Средняя по благоприятной зоне
		2013 год	2012 год		
Горох	2696	44,7	40,7	39,2	53,5
Лён	1750	42,3	32,6	33,2	52,5
Пшеница	1245	41,8	35,6	42,2	41,7
Рапс	1098	40,7	36,2	39,1	49,7
Кукуруза	2003	38,0	29,6	35,4	39,6
Подсолнечник	5691	35,0	29,2	29,9	35,9
Вся площадь	16115	39,8	34,9	35,3	43,7

Таблица 2. Урожайность пшеницы по предшественникам в ООО «Победа» за 2005-2011 гг., ц/га

Предшественник	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Пар	6,17	5,15	5,91	6,26	5,35	6,04	5,69
Горох	6,11	4,47	5,04	5,50	4,47	5,00	5,69
Оз. рапс	4,92	0	4,45	5,13	3,82	4,98	5,41
Оз. пшеница	4,39	3,85	4,38	4,44	3,91	4,34	4,63
Подсолнечник	4,72	3,79	3,87	4,43	3,52	4,34	5,40
Кукуруза				5,68	4,33	4,96	5,74
Лён							
Средняя	52,2	42,0	4,58	4,69	4,14	4,74	5,34

Таблица 3. Урожайность сортов пшеницы по предшественнику горох, ц/га

Сорта	Площ., га	Кол-во полей	Средняя по всему хозяйству	Средняя по засушливой зоне	Средняя по благоприятной зоне
Эвклид	90	1	55,1	нет	55,1
Курень	96	1	55,0	нет	55,0
Бригада	110	1	50,4	нет	50,4
Юка	222	2	50,2	нет	50,2
Васса	1264	15	44,3	39,9	62,0
Таня	647	9	41,8	30,6	47,0
Гром	91	2	33,5	33,5	нет

Таблица 4. Урожайность сортов пшеницы по предшественнику рапс, ц/га

Сорта	Площ., га	Кол-во полей	Средняя по всему хозяйству	Средняя по засушливой зоне	Средняя по благоприятной зоне
Таня	230	3	43,1	43,1	нет
Гром	475	4	43,1	41,0	49,3
Калым	196	2	37,7	37,7	нет
Эвклид	123	3	34,0	34,0	нет

Таблица 5. Урожайность сортов пшеницы по предшественнику лён, ц/га

Сорта	Площ., га	Кол-во полей	Средняя по всему хозяйству	Средняя по засушливой зоне	Средняя по благоприятной зоне
Табор	121	1	58,5	нет	58,5
Васса	572	5	50,7	49,1	52,2
Таня	1057	11	37,0	31,2	52,5

Таблица 6. Урожайность сортов пшеницы по предшественнику подсолнечник, ц/га

Сорта	Площ., га	Кол-во полей	Средняя по всему хозяйству	Средняя по засушливой зоне	Средняя по благоприятной зоне
Васса	1057	13	38,4	нет	38,4
Эвклид	1778	15	33,8	31,1	37,8
Ростовчанка 5	1105	11	33,4	28,6	46,2
Таня	953	11	32,5	31,1	36,2
Гром	111	2	28,8	28,8	нет

плохих предшественников кукурузы и подсолнечника составляла почти половину 47%, тогда как в предыдущем году на них приходилось 29%.

Плохо проявил себя в текущем году в качестве предшественника рапс, оказавшись лишь на четвёртом месте. Достоинства этой культуры как предшественника состоят в мощном разрыхляющем действии стержневой корневой системы и большом количестве растительных наземных и корневых остатков. Незначительное развитие рапса в прошлом году, по-видимому, нивелировало эти положительные качества.

Второй год удивляет в качестве предшественника пшеница. В засушливой зоне по этому предшественнику получен самый высокий урожай. По-видимому, здесь сложились неблагоприятные условия не только для формирования урожая, но и развития корневых гнилей. По пшенице получено и самое высокое качество зерна, что будет показано ниже.

В прошлые годы она давала урожай на уровне предшественника подсолнечник (табл. 2).

В этом году в производственных посевах возделывались новые сорта Васса и Гром, а также ранее освоенные нами Таня, Эвклид, Ростовчанка 5. Для семенного размножения были высеяны семена суперэлиты и элиты новых сортов: Утриш, Калым, Курень, Табор, Бригада.

По кукурузе и пшенице возделывался один сорт – Таня.

По влиянию на качество зерна пшеницы предшественники проявили себя следующим образом (табл. 7).

Как и в прошлом году (табл. 8), лучшее качество зерна по содержанию клейковины, как ни странно, получено по пшенице. Худшее по кукурузе, хотя в предыдущие годы по этому предшественнику получали 100% зерна четвертого класса.

Характеристика качества зерна разных сортов в зависимости от предшественников представлена в табл. 9-12.

По кукурузе и пшенице возделывался один сорт – Таня, поэтому данные в таблице 8 по этим предшественникам полностью относятся к данному сорту. Таким образом, по гороху лучшее качество у сортов Таня и Эвклид, по рапсу все возделываемые сорта – Таня, Гром и Эвклид – имели близкие показатели, по льну Таня существенно превзошла Вассу, по подсолнечнику лучшим качеством обладал сорт Васса, на втором месте – Эвклид, превзошедшие Таню и Ростовчанку 5.

Под урожай 2013 г. около 2 000 га посевов пшеницы, посеянных по подсолнечнику, были обработаны гербицидами.

Из полученных результатов можно сделать вывод, что осеннее

Таблица 7. Влияние предшественников на качество зерна

Предшеств.	По хоз-ву			Засушливая зона			Благоприятная зона		
	Кол-во проб	Площ., га	% клейк.	Кол-во проб	Площ., га	% клейк.	Кол-во проб	Площ., га	% клейк.
Горох	17	1400	21,1	13	1035	21,7	4	365	19,0
Рапс	9	739	21,0	9	739	21,0	нет		
Лён	10	1100	21,4	5	576	25,1	5	524	17,7
Пшеница	9	831	22,4	1	45	21,5	8	786	22,5
Подсолнечник	36	3833	19,1	13	1407	20,1	23	2426	18,6
Кукуруза	18	1754	16,9	нет			18	1754	16,9

Таблица 8. Качество пшеницы по сортам и предшественникам в 2012 году, % клейковины

Предшеств.	Сорта						
	Таня	Нота	Эвклид	Гром	Васса	Ростовч. 5	Средняя по предшественникам
Пар	19,3						
Горох	22,5		21,2	23,8	20,0	20,2	21,5
Рапс	22,0	25,5	22,2				23,2
Озимая пшеница	22,7	28,0	23,1				24,6
Кукуруза	19,2	23,3	-				21,9
Подсолнечник	22,0	22,9	20,8				21,9
Лён							
Средн. по сортам	21,3	24,9	21,8	23,8	20,0	20,2	

Таблица 9. Содержание клейковины (%) в зерне разных сортов по предшественнику горох (2013 г.)

Сорта	По хоз-ву			Засушливая зона			Благоприятная зона		
	Кол-во проб	Площ., га	% клейк.	Кол-во проб	Площ., га	% клейк.	Кол-во проб	Площ., га	% клейк.
Васса	9	811	20,7	9	811	20,7	нет		
Таня	6	390	22,5	4	224	24,0	2	166	19,4
Гром	1	109	18,1	нет			1	109	18,1
Эвклид	1	90	19,2	нет			1	90	19,2

Таблица 10. Содержание клейковины в зерне разных сортов по предшественнику рапс (2013 г.)

Сорта	По хоз-ву			Засушливая зона			Благоприятная зона		
	Кол-во проб	Площ., га	% клейк.	Кол-во проб	Площ., га	% клейк.	Кол-во проб	Площ., га	% клейк.
Таня	3	230	21,0	3	230	21,0	нет		
Гром	3	386	20,6	3	386	20,6	нет		
Эвклид	3	123	21,5	3	123	21,5	нет		

Таблица 11. Содержание клейковины в зерне разных сортов по предшественнику лён (2013 г.)

Сорта	По хоз-ву			Засушливая зона			Благоприятная зона		
	Кол-во проб	Площ., га	% клейк.	Кол-во проб	Площ., га	% клейк.	Кол-во проб	Площ., га	% клейк.
Таня	6	691	25,6	5	576	25,1	1	115	28,0
Васса	4	409	15,1	нет			4	409	15,1

Таблица 12. Содержание клейковины в зерне разных сортов по предшественнику подсолнечник (2013 г.)

Сорта	По хоз-ву			Засушливая зона			Благоприятная зона		
	Кол-во полей	Площ., га	% клейк.	Кол-во полей	Площ., га	% клейк.	Кол-во полей	Площ., га	% клейк.
Таня	8	678	18,7	7	588	18,5	1	90	19,4
Васса	3	204	22,7	нет			3	204	22,7
Эвклид	12	1645	20,8	4	611	21,8	8	1034	20,3
Ростовчанка 5	7	734	18,9	1	91	25,8	6	643	17,7

Таблица 13. Эффективность осеннего и весеннего применения гербицидов по отдельным сортам

Сорт	Гербицид при осенней обработке	Осенняя обработка		Весенняя обработка	
		га	ц/га	га	ц/га
Таня	Секатор	90	38,9	225	34,9
Эвклид	Секатор	489	35,4	693	37,8
Эвклид	Линтур	117	41,8	693	37,8
Васса	Линтур	443	33,8	548	43,2
Ростовчанка 5	Линтур	261	48,9	80	40,8
Средняя			39,8		38,9

применение гербицидов не уступает весеннему, но разгружает пик весенних работ. В этом году большие площади пшеницы будут размещены по рапсу, падалица которого может создать серьёзную конкуренцию. Эти поля необходимо в первую очередь запланировать для осеннего опрыскивания.

С этого же предшественника следует и начинать осенний сев, чтобы пшеница успела достигнуть фазы, пригодной для применения гербицидов.

Тем более что, как следует из таблицы 14, рапс, особенно в благоприятные годы, а таким, скорее всего, будет следующий год (вероятность троекратного повторения неблагоприятных лет мала), является наилучшим предшественником для начальных сроков сева.

В отличие от гороха, сев по которому желательно проводить в конце оптимальных сроков, так же как и по пшенице.

По подсолнечнику и кукурузе сев может быть растянут в пределах оптимального срока.

В настоящее время оптимальным сроком сева пшеницы для нашей зоны является период с 1 по 10 октября. Сев в отчётном году, в отличие от прошлого, провели в сжатые сроки, с 25 сентября по 8 октября. Т. е. за 2-4 дня до конца оптимального срока. Однако при этом довольно значительные площади были засеяны до начала оптимальной даты (табл. 15).

Примечательно, что наблюдается очень тесная корреляция (коэффициент корреляции = -0,88) между уровнем урожайности и площадью досрочного сева, а между урожайностью и % досрочного сева коэффициент корреляции = -0,71.

Обнадёживающие результаты в текущем году показал разбросной способ посева. С учётом результатов предыдущих лет он имеет право на более широкое применение при хорошем увлажнении посевного слоя. Даже при равной урожайности он более экономичен. На участке поля, где после подсолнечника высевался сорт Васса разбрасывателем удобрений КЮН разбросным способом, получено 52,6 ц/га, на трёх других участках этого поля, на одинаковом фоне, где посев проводился сеялками СЗП-3,6, получено 40,0, 44,6 и 44,2 ц/га. Анализ этого способа посева за 2012 год приводится в таблице 16.

Как и в прошлые годы, эффективным приёмом оказалось допосевное применение биопрепаратов по растительным остаткам предшественника (табл. 17).

Этот приём также целесообразно применить на большей площади под посев пшеницы и испытать его и на других культурах озимого и ярового сева.

При оценке разных сеялок с до-

Таблица 14. Влияние сроков сева пшеницы по предшественникам на урожайность

Предшественник	Годы	Показатели	Сроки сева			
			25.09-03.10	27.09-05.10	29.09-07.10	01.10-14.10
Горох	Благоприятные	ц/га	54,9	56,8	58,5	58,2
	2008, 2010, 2011	%	94	97	100	99
	Неблагоприятные	ц/га		41,9	46,4	44,2
	2009, 2012, 2013	%		90	100	95
	В среднем	ц/га		49,3	52,4	51,2
		%		94	100	98
Рапс	Благоприятные	ц/га	51,1	51,9	50,7	47,4
	2008, 2010, 2011	%	98	100	98	91
	Неблагоприятные	ц/га	38,1	38,8	41,2	41,0
	2009, 2012, 2013	%	92	94	100	100
	В среднем	ц/га	44,6	45,4	46,0	44,2
		%	97	99	100	96
Подсолнечник	Благоприятные	ц/га	47,1	46,9	46,8	47,7
	2008, 2010, 2011	%	99	98	98	100
	Неблагоприятные	ц/га		32,4	33,7	35,1
	2009, 2012, 2013	%		92	96	100
	В среднем	ц/га		39,7	40,2	41,4
		%		96	97	100
Пшеница	Благоприятные	ц/га	44,8	44,9	45,1	45,7
	2008, 2010, 2011	%	98	98	99	100
	Неблагоприятные	ц/га	40,6	40,1	40,2	40,3
	2009, 2012, 2013	%	100	99	99	99
	В среднем	ц/га	42,7	42,5	42,7	43,0
		%	99	99	99	100
Кукуруза	Неблагоприятные		37,4	37,2	37,4	36,7
	2013		100	99	100	98

Таблица 15. Площади пшеницы, посеянные до начала оптимальных сроков

Производственные участки	Площадь сева, га	Посеяно до опт. срока		Урожайн., ц/га
		га	%	
1	2863	2082	73	38,0
3	1448	552	38	41,4
4	1560	242	15	46,2
6	2556	868	34	42,6
7	898	0	0	46,9
8	2116	261	12	43,4
9	4676	1719	37	33,7
ООО «Победа»	16117	5724	36	39,8

Таблица 16. Анализ разбросного посева в 2012 году

№ поля	Вид посева	Сорт	Предшеств.	Посеяно	Убрано	% сохран.	Урожай
1-2-1	КЮН	Эвклид	Подсолн.	138	26		36,9
1-2-2	СЗП	Иридиум	Подсолн.	108	28		33,1
5-3-1	СЗП	Эвклид	Подсолн.	91	23		27,9
5-3-2	СЗП	Эвклид	Подсолн.	85	0		0
5-3-3	КЮН	Эвклид	Подсолн.	126	23		27,5
5-5-1	КЮН	Эвклид	Пшеница	88	30		33,1
5-5-2	СЗП	Эвклид	Пшеница	147	41		28,3
12-9-1	СЗП	Иридиум	Пшеница	103	35		41,9
12-9-2	КЮН	Иридиум	Пшеница	103	28		65,0
12-9-3	КЮН	Эвк+Ирид	Пшеница	115	115		37,0
Итого по подсолнечнику СЗП				284	51	18	30,5
Итого по подсолнечнику КЮН				264	49	19	32,2
Итого по пшенице СЗП				250	76	30	35,1
Итого по пшенице КЮН				306	173	57	35,1(45,0)*

*с учётом поля 12-9-2 с урожайностью 65 ц/га

статочной долей достоверности можно сделать только два вывода: сеялки «Амазоне» эффективнее сеялок СЗП-3,6, и прямой посев по кукурузе сеялками «Рapid» предпочтительнее посева сеялками «Бурго» с предварительным лущением (табл.18). Резюмируя, можно отметить, что в этом году не оправдались ожидания высокого урожая пшеницы, которые имели место до начала и даже середины налива зерна.

Практика этого года как нельзя лучше подтвердила, что мощные раскустившиеся растения – это ещё только трава. Тучный колососный стеблестой – это пока только солома, а не гарантированный урожай.

В преддверии предстоящего осеннего сева можно пожелать земледельцам, во-первых, не торопиться с началом его. Во-вторых, по таким предшественникам, как горох, пшеница, проводить его в конце оптимальных сроков в целях минимизации потерь от корневых гнилей. С этой же целью применить внесение биопрепаратов в почву в допосевную или предпосевную период.

Для сокращения затрат и повышения производительности сева при благоприятных условиях не бояться применять разбросной способ посева.

Валентин ОРЛОВ, агроном-консультант
ООО «Победа», Красногвардейский р-н, Ставропольский край

Таблица 17. Эффективность биопрепаратов в 2013 году

Препараты	Агрофоны	Препар.	Средн. по ПУ 1-8 без препаратов	Прибавка от препарата
Эдагум СМ	Васса по льну	53,9	48,9	5,0
Эдагум СМ	Таня по гороху	47,3	41,8	5,5
Эдагум СМ	Васса по гороху	68,2		
Гумимакс	Васса по льну	52,7	48,9	3,8
Гумат калия	Васса по льну	55,0	48,9	6,1
Гумат калия	Табор + Таня по льну	58,5		
Гумат калия	Таня по гороху	50,1	41,8	8,3
Гумат калия	Курень по гороху	58,4		
Гумат калия	Васса пш. + горох	51,6		
Гумат калия	Эвклид по подсол.	43,3	35,4	7,9
Гумат калия	Таня по льну	50,4	53,0	-2,6
Гумат калия	Ростовч. 5 по подсолн.	40,8	36,8	4,0
Фитостим + гумимакс	Васса пш. + горох	59,3		
Фитостим	Таня по льну	45,9	53,0	-7,1
Бивита агро	Васса по гороху	51,8	41,2	10,6
Средняя по сравнимым фонам		51,4	47,1	4,3

Таблица 18. Зависимость урожайности пшеницы от посева различными сеялками

Марка сеялок	Благоприятная зона			Засушливая зона			
	Предшественники			Предшественники			
	горох	пшен.	кукур.	горох	рапс	пшен.	кукур.
СЗП-3,6	54,5	40,1		40,4	36,2	41,7	
Бурго	53,2		36,5	37,7	39,6		27,8
Рapid	51,2		40,2				36,3
Амазоне	54,8	44,1				42,7	
Грэт Плейнз				33,2	43,4		

Проект ИД «Крестьянин» Agrobook.ru: будь активным, получай подарки!



Лето закончилось, а Agrobook.ru совместно с Издательский домом «Крестьянин» продолжают дарить подарки! Не успели мы подвести итоги нашего летнего фотоконкурса, как настала пора объявлять осенний розыгрыш! Так что у всех, кто не успел получить подарки летом, есть отличная возможность выиграть полезную вещь и сделать свою осень ярче!

На этот раз мы подготовили целых три приза! Что нужно сделать, чтобы их получить?

1. Зарегистрируйтесь на сайте Agrobook.ru в период с 20 августа по 20 октября 2013 года.

2. Станьте активным пользователем сайта: пишите, комментируйте, загружайте фотографии, общайтесь.

Среди всех зарегистрировавшихся в указанный период мы разыграем автомобильную мойку высокого давления! Да-да, ту самую, о которой вы давно мечтали!

Кроме того, самый активный пользователь сайта Agrobook.ru получит стильный и функци-

ональный набор для барбекю. Выиграть этот подарок могут не только вновь зарегистрировавшиеся пользователи, но и те, кто зарегистрировался на Agrobook.ru ранее.

Будет и поощрительный приз – полугодовая подписка на журнал «Деловой крестьянин» – журнал для настоящих профессионалов АПК. Что нужно сделать, чтобы получить этот приз? Ответ может быть только один – быть активным!

Но и это еще не все! Каждую неделю автор самого необычного, интересного, полезного комментария к материалу на сайте Agrobook.ru будет получать 100 рублей на счет мобильного телефона.

Тем временем, мы хотим еще раз поблагодарить всех, кто принял участие в летнем фотоконкурсе «А Вам слабо?». Напомним: мы обещали подарить фотоаппарат тому, кто разместит на нашем сайте самые любопытные фотографии своих летних достижений в области сельского хозяйства. Подборки фо-



тографий были такими необычными и разными, что нам долго пришлось ломать голову, чтобы определить победителя. В итоге у нас появились не один, а... целых ДВА финалиста!!! Нашими героями стали **Алексей Махов** (Ростовская область), поразивший нас замечательными фотографиями своих нескудных сельских рабочих будней, и **Татьяна Кравченко** (Ставро-

польский край), удивившая нас своей неумной энергией и искренностью! Еще раз от души поздравляем наших победителей! И сегодня благодаря своей активности и нестандартному подходу они уже вовсе пользуются своими новыми фотоаппаратами!

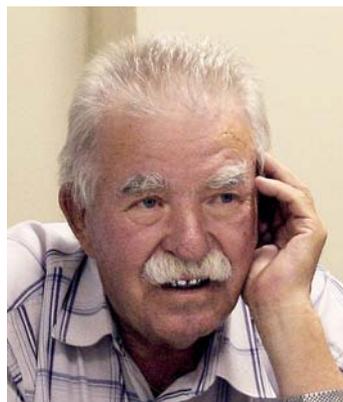
Регистрируйтесь и пишите на Agrobook.ru! Теперь это не просто интересно, но и выгодно!



Анатолий Скубин, генеральный директор ООО «Земля» (Сальский район, Ростовская область)



Иван Новичихин, фермер (Крымский район, Краснодарский край)



Алексей Бурдун, доктор биологических наук, профессор, президент Кубанской народной академии (Краснодар)



Ольга Назаренко, директор агрохимцентра «Ростовский» (п. Рассвет, Аксайский район, Ростовская область)

Утром на кубанской грядке, вечером на столе новосибирцев

Продукция органик набирает популярность в крупных городах России

Темой очередной встречи за «круглым столом» в издательском доме «Крестьянин» стало состояние и перспективы производства органической продукции на юге России. Она собрала учёных, поставщиков биологических средств защиты растений. А самое главное — на неё приехали фермеры, которые первыми рискнули освоить нишу органического земледелия. То есть они не обрабатывают семена искусственными химпрепаратами, выращивают продукцию без использования химических средств защиты растений, применяют только натуральные удобрения.

Разговор показал, что потребность в экологически чистой продукции есть, за неё состоятельные люди готовы платить. Но есть и масса проблем, прежде всего нормативно-правовых, которые сдерживают производство чистой еды в России. Вёл дискуссию главный редактор журна-

ла «Деловой крестьянин» Николай Гритчин.

Дешёвое москвичи не купят

Ведущий: Выращивание органической продукции сельского хозяйства дело у нас новое и пока не урегулированное законодательством. Если в странах Запада около 10% урожая выращивают без применения химии, то мы лишь в самом начале пути. Интерес к продуктам с маркировкой «Эко» растёт и в России, несмотря на высокую их цену на прилавках. Экологические фермеры появились уже у нас, на юге страны. Самый первый — Иван Новичихин, который уже три года работает по системе органического земледелия. Ему и первый вопрос: чем отличается продукция органик от экологически чистой продукции? Тут много путаницы.

Иван Новичихин, фермер

(Крымский район, Краснодарский край): В WTO есть разграничение этих понятий. Продукты, соответствующие европейским стандартам органического земледелия, называются органическими. После присоединения к WTO и в России появилось понятие органического продукта.

Олег Бойко, руководитель научно-исследовательского подразделения ООО «Чистая еда» (Крымский район, Краснодарский край): В соответствии с общеевропейскими регламентами органического земледелия, которыми мы пользуемся, биологической считается та продукция, в которой 75% доля органик. Экологическая продукция — до 95% органик. И органическая продукция — 100% органик. Таким образом, органик — самая чистая продукция.

Вопрос: Выращивать её — дорогое удовольствие?

Новичихин: Себестоимость ор-

ганических продуктов выше, чем обыкновенных. Хотя бытует мнение: если человек занимается органическим земледелием, не использует химикаты, не тратит на них деньги, использует безотвальную технологию и, соответственно, экономит ещё и здесь, то в конечном итоге получает больше прибыли. Не совсем так. Органическое земледелие — это риски. На выходе получаешь продуктов не так много, как хотелось бы. Значит, цену делать ниже, чем на обычные продукты, нелогично и неправильно. Продавая свои арбузы в Москву, я увидел конечную цену реализации. Звоню своим партнёрам и говорю: ребята, имейте совесть. Почему арбузы у вас стоят 80 руб./кг? Я вам отпускаю их в 3-4 раза дешевле. Партнёр отвечает: «Вань, если мы сделаем цену ниже, у нас перестанут покупать». Эту фразу я запомнил на всю жизнь.

Треугольник потребления, конеч-



Яна Козырева, академик Кубанской народной академии, директор фирмы «Деметра-Юг» (Краснодар)



Олег Бойко, руководитель научно-исследовательского производственного подразделения ООО «Чистая еда» (Крымский район, Краснодарский край)



Марианна Дегтярёва, директор ООО «Дон-БиоТехАгро» (Ростов-на-Дону)



Сергей Федоренко, директор ООО «Георесурс» (Ставропольский край)

но, сужен. Таких продуктов нужно немного. Но они должны быть вкуснее, красивее, более ценны каким-либо качеством.

Вопрос: Вы сеете какие-то особые сорта?

Новичихин: Из личного опыта: востребованы старые сорта. При попытке уходить на гибриды я столкнулся с отрицанием со стороны рынка. Посадил интенсивную культуру, вырастил, она оказалась не такая вкусная, как ожидали. Мне сказали: не выращивай больше эти огурцы, они нам не нравятся. Такой отклик потребителей. Им нужны огурцы черношипые, желательнее Неженские. Я говорю: ребята, в нашей зоне Неженские не растут. «Тогда нужно что-то другое». Иду на опытную станцию к селекционерам, говорю: мне нужен вкусный огурец, но устойчивый к болезням. И мне селекционер передаёт на апробацию сорт.

После похожего разговора в моём севообороте появляется томат Бычье сердце. Да никогда б в жизни я его не сажал. Малоурожайный. Но его люди хотят. Потому что по гастрономическим качествам ему пока нет равных. И это касается всех культур: арбузов, дынь, перца, баклажанов. Существуют определённые вкусовые качества, на которые наши покупатели ориентируются.

Полезные хищники

Анатолий Скубин, генеральный директор ООО «Земля» (Сальский район, Ростовская область): Мы занимаемся зерновыми. У нас сегодня сертификат международного экологического фонда на пшеницу, ячмень и подсолнечник. Мы скооперировались с присутствующими здесь Алексеем Бурдуном и Яной Козыревой: производство и наука. Учёные предложили систему органического земледелия, сорта, биологические средства защиты. Для органической системы земледелия не все сорта подходят.

Ни ростовские интенсивные, ни краснодарские. Сошлюсь на пример. На одном поле мы выселили разные сорта. Всё сделали одинаково. Органические дали урожай больше, чем все остальные.

Вопрос: Насколько эффективны биологические методы защиты?

Новичихин: Как только ты выращиваешь органические продукты, вся флора и фауна у тебя на поле. Если говорить, что колорадского жука совсем нет, то говорить неправду. Когда ты используешь биопрепараты, то снимаешь жука процентов на 70. Личинка уходит, взрослый жук поболел и опять яйца откладывает. Но его популяция поддерживается в разумных количествах. Появляются хищные клопы типа перилиуса, который сейчас у меня на полях обитает. В течение трёх лет он популяцию нарастил. За ним даже приезжают и отлавливают для колонизации другие фермеры. Когда я картофель высаживаю, точно знаю, что перилиус придёт и будет уничтожать колорадского жука. Тем не менее продукт получается дороже, продукт получается другой, и рынок, соответственно, другой.

Бойко: Мы только что завершили сертификацию на площади более двух тысяч гектаров. У нас там растут зерновые культуры. Работаем с институтом защиты растений. Он поставляет нам энтомофагов, регулирует порог вредоносности. Защищаем биопрепаратом.

Скубин: Мы получали по 47 ц/га зерновых без химии, работали биологическими препаратами Бурдуна.

Марианна Дегтярёва, директор ООО «Дон-БиоТехАгро» (Ростов-на-Дону): Сегодня всё больше руководителей сельхозпредприятий поворачиваются в сторону биологизации. Комплексное применение агротехнологий и биопрепаратов даёт эффект. Но важно учитывать, что

биопрепараты – это маленький срок хранения. Это температурный регламент. Работа с ними – вечернее время либо пасмурное. К биологии все придут. Мы нацелены на диалог.

Скубин: Давайте так. Мы с вами заключаем договор. Выдерживаем все ваши рекомендации. Используя ваши технологии, должны получить 70 ц/га. А если мы взяли у вас препараты и получили 50 ц/га? Недобор вы компенсируете? Нет? Все приходят, рассказывают: препараты прекрасные. А когда говоришь: давай будем компаньонами – никто не хочет. Банк говорит, что мы партнёры, вы говорите, что мы партнёры, но по-партнёрски никто не поступает. Конечный результат мы не делим пропорционально.

Дегтярёва: У нас немножко другой подход. Если вы решили попробовать наш препарат, мы дадим безвозмездно на определённую делянку.

Алексей Бурдун, доктор биологических наук, профессор, президент Кубанской народной академии (Краснодар): Нельзя применять такие средства защиты, которые тотально уничтожают всех – не только вредителей, но и их врагов. А это у нас сплошь и рядом делают. Нам нужно насытить хищниками ценоз. Для этого использовать такие средства защиты, которые ограничивают размножение вредителя и не влияют на насекомых – наших друзей, которые должны жить.

Амброзиевый листоед на голодном пайке

Вопрос: А как боретесь с сорняками без пестицидов?

Бойко: С сорной растительностью вопросы возникают. Биопрепаратов нет. Стараемся бороться технологией. Но сорняки остаются. Россельхознадзор

приехал и наказал. Органик, не органик – их не интересует.

Новичихин: Ко мне тоже приезжали. Говорят: амброзия растёт. Отвечаю: мне она нужна. Ею питаются амброзиевый листоед. А им питаются энтомофаги. «Этой бабушке рассказывай, – слышу в ответ. – Нас интересуют карантинные сорняки, которые ты должен убрать». Оштрафовали.

Алексей Бурдун: С сорняками борьба простая. Для этого нужно перестать оборачивать пласт – верхний слой, 3 см, однолетние сорняки исчезнут. А многолетние придётся осенью обрабатывать глифосатом перед посевом озимых.

Новичихин: Контролёры ещё спрашивают: удобрения применяешь? Нет? Значит, насилуешь почву, истощаешь. Опять штрафы выписали. Неоднократно этот вопрос поднимался на совещаниях. В том числе с участием Дмитрия Медведева. Дайте хотя бы указ о том, что органическое земледелие – особый вид землепользования, который не подходит под традиционные требования.

Бойко: Производство органической продукции в нашей стране идёт вразрез с госпрограммой сохранения почвенного плодородия. Происходит вынос минеральных элементов питания, а пополнения нет. Где мы можем сейчас набрать органических удобрений на свои площади?

Бурдун: Мы предлагаем отказаться от пахоты. В природе в естественных условиях структуризация почвы, организация её архитектоники осуществляются живыми организмами. Чем больше их в почве, тем больше тружеников во благо плодородия. Это дождевые черви, землеройки, кроты, слепыши. Но в первую очередь это корневая система растений. Она позволяет обогащать органикой подпахотный горизонт.

Яна Козырева, академик Ку-



Органическое сельское хозяйство интересно и учёным, и практикам

банской народной академии, директор фирмы «Деметра-Юг» (Краснодар): У нас в Усть-Лабинском районе без грамма минеральных удобрений и ядохимикатов растёт пшеница. В Новопокровском районе 10 лет без вспашки и без минеральных удобрений и ядохимикатов работает хозяйство.

Ольга Назаренко, доктор биологических наук, профессор, директор агрохимцентра «Ростовский» (п. Рассвет, Аксайский район, Ростовская область): Это предкавказские мощные и сверхмощные чернозёмы. На них можно получать урожай таким способом.

Вопрос: Насколько урожай у вас меньше, чем у других огородников?

Новичихин: Если картофеля на хорошей агротехнике на Кубани получают в среднем 27-30 т/га, то у меня без применения удобрений и стимуляторов – 10-12 т/га. То есть 3 т закопал – 12 т выкопал. В колхозах, как говорят люди старшего поколения, выращивали на гектаре в пять раз меньше арбузов, чем сегодня. Потому что теперь на урожай работают интенсивные гибриды, осеннее внесение удобрений, весеннее внесение удобрений, потом комплексные по листу. Нам это делать запрещено.

Вопрос: Кто покупает ваши продукты?

Новичихин: Если столицу брать, то это класс выше среднего. Был опыт, когда я выезжал на ярмарки в Москву. Продукты мои позиционировались как продукты органического происхождения. У меня европейский сертификат и всё остальное. Так вот что я заметил. Если у нас на Кубани на ярмарке смотрят на цену и считают, то в Москве на ярмарках

органических продуктов люди денег практически не считают. И это огромная разница в потреблении. Средний человек на Кубани покупает овощей на 100 рублей, средний человек в Москве – на несколько тысяч.

Скубин: Площади у нас большие – 1 600 га. Мы нырнули с головой в технологию производства экологически чистой продукции. А сбыта нет. За пять лет продали как экологически чистую лишь около 1 тыс. т пшеницы. Остальная ушла как обычная. Считаю, что карман пустой у людей. Да, я был в Москве в кафе, где булочка из экологически чистого зерна стоила 450 руб. Покупал. Рынок сбыта в Москве есть, но нам его перебил Алтайский край.

Реализация – через интернет

Ведуций: К нашему «круглому столу» Санкт-Петербургский экологический союз прислал презентацию. В ней есть результаты социологического опроса, согласно которым покупатель органик-продуктов — это человек в возрасте 25-45 лет, с высшим образованием, богатого и среднего класса, житель Москвы и Санкт-Петербурга.

Новичихин: Есть потребители и у нас – в Краснодаре, Новороссийске, Сочи, Анапе. У меня суббота – день, когда частников обслуживаю. Они сбрасывают заявки мне по интернету. Это уже не одного года практика. Есть постоянные покупатели. Не скажешь бы, что это люди выше среднего достатка. Обыкновенные работники. Часто их приводит ко мне на поле состояние здоровья детей. «У меня ребёнок аллергия», – говорит. – Не могу ему купить продукты на рынке. Можно,

ваши попробую?» Берёт помидоры, перец, картошку. Попробовали – нет аллергии. «Теперь мы уже на вас подсели».

Технология будет тиражироваться. Процесс органического земледелия пойдёт, скорее всего, от личного двора. Люди ввиду своей осознанности и недоступности чистого продукта в сетях и на рынках начнут выращивать у себя дома с поправкой на био и органическое земледелие. Сегодня владельцы приусадебных участков чаще спрашивают в магазинах биопрепараты.

Вопрос: Вы реализуете продукты только через интернет?

Новичихин: Да, интернет является основной движущей силой реализации – интернет-магазины и всё, с этим связанное. Это тот способ, который не требует огромных логистических затрат. Работаем под заказ. Я начинал с Москвой. Как это происходило? Люди заинтересовались продукцией, приехали ко мне, посмотрели методы, которыми пользуюсь. Решили попробовать. Всё начиналось с десятков килограммов. Поставки – самолётом в Москву.

Кажется, это безумие. Но для привлечения клиентов я в это вкладывал ресурсы, время. Надо мной смеивались: поиграется и бросит. Но через полгода объёмы дошли до сотен килограммов, когда в аэропорт было уже просто тяжело везти и выгружать там на терминале. К тому же это было дорого. И я перешёл на поставки машинами-рефрижераторами. Интернет-магазин в большом городе предлагает онлайн мои продукты. Человек заходит в интернет, заказывает, магазин собирает эти заказы, сбрасывают мне суммарную заявку: нужно 100-150 кг того-то и того-то.

Я собрал, загрузил в машину, охладил, отправил. Через сутки они получили. У них есть цех фасовки. Разделили по заказам, развезли. В среднем 26-30 часов от момента съёма с куста до стола потребителя. И за этим будущее. Москва, Санкт-Петербург, Воронеж, Новосибирск со мной так работают.

В Новосибирск, например, идёт прямой самолёт из Краснодара. В 6 утра собираем, упаковываем, затем в аэропорт. Покупатели готовы платить, когда у них на столе огурец, который ещё пахнет, у него ещё хвостик не засох. Вот такие маленькие моменты являются решающими. Пока сбыт органических продуктов в моей практике именно такой. То есть интернет-магазины – это мои клиенты.

Бойко: Мы тоже по интернету набираем заказы. Выращиваем пшеницу, ячмень, овёс по заявкам переработчиков Воронежа, Волгограда. Площади формируем в соответствии с портфелем заказов.

Вопрос: А через сети не пробовали?

Новичихин: У нас была практика работы с сетями. Через «Чистую еду» как раз. Что предполагает сетевая продажа? Продукция сдаётся на реализацию. Она там на полках валяется. Продали – хорошо. Не продали – возврат. Что такое для меня возврат? Я и так вкладываю очень много. Я не делаю диких наценок. Я каждый килограмм вручную собираю. Мне возврат не подходит. В этом и будут основные проблемы взаимоотношений фермера и сети. Не только по органическим продуктам. В сетях импорт на 95%. Им нужно, чтобы было упаковано, чтобы хорошо хранилось. А если продукт быстро портится и гниёт в связи с органичностью,

то это вообще никуда не годится. Тем не менее с сетевиками будут ещё проводиться переговоры. Я заинтересован в увеличении объёмов своего продукта. Но пока это заканчивается на неком среднем опте. Это тонны, но пока не десятки тонн.

Почему детсады без чистой еды

Вопрос: Как видите увеличение объёмов? Не придёте ли к промышленным методам?

Новичихин: Мои потребители — интернет-магазины, розничные магазины, в Воронеже например. Овощи там стоят на отдельной полке, где написано: органические продукты. Директор мне звонит и говорит: «Вань, нужны картошка, помидоры, огурцы, фасоль, свёкла, морковка, а помимо этого и фрукты. Как магазину без них — черешни, яблок?» Я же фрукты не выращиваю, ими занимаются другие. Поэтому нужна кооперация производителей органических продуктов. Созваниваясь с друзьями: давайте кооперироваться. И вот сборная машина из Краснодарского края везёт продукты в большой город. Это неизбежный путь развития, и это хорошо. И ростовчане с нами будут кооперироваться, потому что на нашей линии находятся. Машина из края по М-4 на север идёт. Ростовская область — вполне естественное продолжение догруза. Тут есть хорошие возможности для межфермерского взаимодействия.

Вопрос: Всё выращенное реализуете как органик?

Бойко: Нет. Около 40% проходит как органик. Остальное зерно идёт как обычное. Наши соседи обрабатывают свои поля химикатами. Поэтому органик-продукции у нас не будет, если не соблюдать буферную зону в 30 метров. Это предусмотрено европейским регламентом, по которому мы работаем. Урожай из буферной зоны продаём как обычный.

Вопрос: Какова рентабельность?

Новичихин: Пока больше говорим об уровне убыточности. Но всё ближе подходим к тому, чтобы этот бизнес начал что-то давать.

Козырева: Мы были в Белоруссии. У них экологически чистая продукция поступает в детские сады. Государство выдаёт кредиты под 4% тем, кто выпускает такую продукцию. Пока мы не будем бить в колокола, наши дети будут умирать, рак обнаруживают уже у четырёхлетних. Давайте кормить хотя бы детей экологически чистой продукцией. Вот Новичихин выращивает в Крым-

ске, а у них там 12 детских садов. Почему бы ему не снабжать в первую очередь детсады по фиксированным ценам? Тогда и объёмы вырастут, и рентабельность появится.

Новичихин: Вы коснулись большого вопроса. Приезжают ко мне представители министерства сельского хозяйства. И говорят: чем помочь? Отвечаю: не надо помогать, внесите в ФЗ-94, который по поводу госзакупок, поправочку. Критерий поставок в госучреждения, пусть только в детсады и школы: «приоритет отдаётся продуктам органического происхождения». Пусть цена будет не главным, решающим фактором, как сейчас. На сегодняшний день ФЗ-94 убил нормальное сельское хозяйство. Как происходит закупка? Аукцион, собираются несколько поставщиков. Обычно это всё коррумпировано. Говорю это не понаслышке. До сельского хозяйства я занимался госзакупками. Был председателем конкурсной комиссии.

Козырева: Давайте обратимся к нашим депутатам, к правительству, чтобы на уровне законодательного было принято: кормить детей в детсадах и школах только экологически чистой продукцией.

Новичихин: Никто этого не делает, потому что нет критериев оценки экологически чистой продукции, нет закона. Я обратился в министерство сельского хозяйства. Мне ответили: мы бы с большой радостью это сделали, но на федеральном уровне критерии экологичности продукции отсутствуют. И только САНПИН говорит об экологической безопасности, но это несколько другое.

Козырева: Если нет, это не значит, что нельзя сделать. Наш губернатор говорит, что детей надо кормить экологически чистой продукцией. Учёные говорят, что имеют разработки в этой области. Надо поднять медицину и открыть людям глаза на продукты, наличные химией. Надо же что-то менять, что-то делать. Мы уже 20 лет работаем над созданием сортов для выращивания экологически чистой продукции. Нашими сортами по нашей системе засеваются 4,5 тыс. га в стране. Работаем с аграриями Саратовской, Астраханской областей. Первая клубника с экологически чистых полей в Астрахани пошла именно в детские садики. Отношение властей много значит.

Без своих нормативов пляшем под чужую дудку

Сергей Федоренко, директор ООО «Георесурс» (Ставро-

польский край): Когда мы арбузами травимся, то понимаем: виновата селитра. А в пшенице этой селитры подчас больше, чем в арбузе. Мы поставляем органико-минеральные удобрения. Они экологически чистые и на почву положительно влияют. Они многократно эффективнее навоза. Эффективнее даже минеральных. Последствие 5-7 лет. Наше удобрение Агровиткор питает растение и кормит микрофлору.

Назаренко: У нас был анализ Агровиткора. Он отрицательный. И в отношении самого удобрения, и в отношении тех эффектов, которые связаны с его применением.

В чём недостаток технологий, которые обсуждаем? Их оценка основывается на полученном урожае. Но методика опытного дела никем не выполняется. Все занимаются опытами — фирмы, сельхозпроизводители. Мы часто заявляем больше, чем имеем. Нельзя прятать недостатки.

Новичихин: Вокруг фермера крутится масса коммерческих структур, которые продают семена, элементы питания, плёнку и прочее. Фермер должен это всё переварить, воспринять и за всё заплатить. Я занимаюсь органическим земледелием с точки зрения европейского регламента. Плачу в год за сертификат порядка 80 тыс. руб. Строго соблюдаю требования технологии. Этим я стимулирую собственный сбыт за счёт отличительных особенностей продукта. За последние 2-3 года получал массу подобных предложений. Вот вы говорите (обращаясь к Федоренко. — *Ред.*) об экологически чистом земледелии. Но я вот это применить не смогу. До тех пор, пока у вас не будет чёткого подтверждения органического соответствия этих удобрений. Вы получите сертификат органик европейского образца на ваши препараты. И я первым встану в очередь за ними, потому что в этом нуждаюсь.

Бойко: Давайте нам ваш препарат, его составную часть мы отдадим на исследование в Италию в сертифицирующий орган экопродукции. Там проанализируют и дадут заключение. Скажут: можно — будем применять.

Федоренко: Это другое дело.

Козырева: Итальянцы будут нам говорить: делайте так и так, пока мы свою классификацию экологически чистой продукции не получим. В европейских регламентах, которыми пользуются наши экфермеры, не предусмотрено сохранение плодородия почвы.

Назаренко: Получился интересный, разносторонний разговор. Земледелие, как бы мы его ни

называли, должно соответствовать двум важным целям. Первое: накормить людей. Второе: накормить качественной продукцией. Противоречие, которое мы сейчас здесь увидели, основано на этих двух вещах. Если мы гонимся за валом, то уходим от качества. Если идём к качеству, у нас никогда не будет вала. Каждый для себя должен определить нишу: чем он занимается? И задачи-то разные. Где-то и вал нужен. Потому что есть люди, которые не смогут заплатить за качественную продукцию. Для определённых задач нужно развивать и биологическое земледелие.

В любой системе земледелия, которая направлена или на получение качественной продукции, или на получение вала, нужно в первую очередь оценить потенциал почвы. И посмотреть, нанесёт ли вред этому потенциалу технология, которую вы будете использовать? За какой период она использует этот потенциал? Реализуя эти технологии, нужно учитывать все аспекты. Вот здесь говорили, что урожай 80 ц/га. А глубже посмотрите: что происходит с почвой? Что при этом происходит с ландшафтом? Эти вопросы очень часто выпадают за рамки оценочных показателей, которые мы используем.

Что касается биологического земледелия, я думаю, что основной пункт преткновения, я согласна с Иваном Новичихиным, нужны нормативы, нужны понятия, чтобы мы знали, о чём говорим.

Ведущий: Будем подводить итог. Производство продукции органик — перспективная ниша для отечественного сельского хозяйства. Наши земли не загрязнены химией, чему способствует экстенсивное производство во многих регионах. Органический путь — это путь прежде всего для небольших хозяйств — фермерских, ЛПХ. В чём мы и убедились сегодня. Важно теперь, чтобы наши законодатели снабдили отечественных фермеров необходимыми нормативными документами. Чтобы эти документы были более доступны для сельских предпринимателей, чем международные. Платить за сертификат 80 тыс. руб., как это делает сегодня Иван Новичихин, не каждому по карману. Это расширяет возможности для крестьян, позволит даже на небольших площадях неплохо зарабатывать. Потребность в органик-продукции есть. И есть желающие её выращивать, обеспечивая население как России, так и других стран чистой едой.

Фото Владимира КАРПОВА



Для нашего ходового испытания мы эксплуатировали Hitachi ZW 140 на силосной траншее.

profi
MAGAZIN FÜR PROFESSIONELLE AGRARTECHNIK

Колёсный погрузчик Hitachi ZW 140:

Не только для силосных траншей

Производитель Hitachi описывает колёсные погрузчики серии ZW как новое поколение. Мы познакомились с моделью ZW 140 весом почти 11 т при заготовке травяного силоса.

Как и прежде, колёсные погрузчики можно увидеть на силосных траншеях. Они подкупают своим тяговым усилием, маневренностью и весом. Но эти машины предназначены не только для поднятия и уплотнения, они являются отличными универсальными машинами как на фермах и подрядческих предприятиях, так и на биогазовых установках.

Hitachi – это японский концерн, головной офис которого расположен в Токио. Концерн предлагает строительные машины всех размеров и даже электронные товары. Раньше Hitachi сотрудничал с фирмой Fiat, но теперь это сотрудничество разорвано и Hitachi снова производит машины сам.

Для оптимальной эксплуатации колёсные погрузчики серии ZW оснащаются электронной регули-

ровкой привода. Четыре рабочих режима выбираются крутящимся регулятором на панели приборов:

- P: материалы высокой плотности (почва);
- N: стандартный режим, сыпучий груз (сухой навоз);
- L: лёгкие материалы, сыпучий груз (опилки);
- S: эксплуатация на скользкой поверхности (снег, лёд).

Так электроника должна постоянно оптимизировать усилие подачи и рабочую гидравлику друг под друга. Для более высокого усилия подачи, например для сдвигания силоса на силосной траншее, лучшим решением является выбор режима «P», в котором погрузчик, по данным производителя, достигает максимально 87 кН.

Согласно Hitachi, гидростатический привод погрузчика ZW 140 имеет два мотора. При низкой скорости движения оба мотора должны про-

изводить оптимальное усилие подачи, при высоких скоростях (максимально 39 км/ч) должен эффективно работать только один двигатель. Кроме того, производитель предусмотрел ещё и ограничение частоты вращения для передвижения по дорогам. Ограничитель сокращает максимальное число оборотов двигателя на 10% и таким образом экономит топливо тоже на 10%.

Возможен предварительный выбор одной из четырёх ступеней скорости гидростата. При этом первая ступень разделяется на четыре скоростных режима, чтобы как можно точнее подобрать настройки под определённый вид работ – оптимально для применения машины на силосной траншее. Комбинирования инч-педаль торможения позволяет передвижение в экономичном режиме и точное маневрирование.

Рабочая гидравлика была сконструирована для выполнения работ за короткое время. Функции хорошо и особенно равномерно смешиваются мультимасштабным джойстиком. Для подъёмного устройства имеется функция гашения колебаний и, конечно, серийно плавающее положение – для обеих кнопок в центре управления. Кроме того, погрузчик ZW имеет регулируемую конечную позицию стрелы, а также автоматическое параллельное ведение ковша по отношению к почве.

А для того чтобы не повредить материал и создать комфортабельные условия работы, был установлен клапан гашения толчков при подъёме и опускании. Время подъёма, согласно Hitachi, составляет в общем 6 секунд, для опрокидывания, по данным производителя, погрузчику требуется 1,3 секунды. Обзор вперёд, несмотря на Z-образную кинематику подъёмного устройства, вполне устраивает; опционально предлагается параллельная кинематика.

Дополнительная функция быстрой смены навесного оборудования заканчивает общую картину. Вместе с этим оснащением за дополни-



Большие рабочие тракторные шины размером 750/65 R 26 относятся к сельскохозяйственному оснащению машины.

тельную плату поставляется автоматически третий и четвёртый контуры управления. В качестве навесного оборудования предлагается полноценная программа от известных производителей, которая представлена как ковшами для лёгких и тяжёлых грузов, так и оборудованием для выгрузки на большой высоте и вилами для погрузки силоса и перемещения паллет. Навесное оборудование, как обещает производитель, может

производиться под индивидуальные пожелания клиента.

Энергию получает погрузчик ZW 140 от четырёхцилиндрового двигателя с системой впрыска CommonRail от Cummins мощностью 96 кВт/131 л. с. (Euro IIIA, по нормам ISO 9249 без вентилятора охлаждения двигателя). Вентиляторы легко откидываются; к сельскохозяйственному оснащению относится автоматический реверсивный вентилятор. Все другие узлы хорошо доступны, если обшивка двигателя поднята вверх. Горловина топливного бака объёмом 180 л расположена в защищённом месте сзади за противососом. Дополнительные грузы предлагаются по желанию.

Рама погрузчика, так же как его оси, согласно Hitachi, была усилена. Кроме того, чтобы на углах не накапливалась грязь, конструкторы старались их избегать. Для выравнивания неровностей почвы задняя ось может качаться до 16 градусов.

Кабина имеет большую площадь остекления и предлагает хороший круговой обзор. Для предоставления водителю комфортабельных условий Hitachi расположил её на гидрав-

Ежегодная специализированная выставка-ярмарка

ФЕЕРИЯ ЦВЕТОВ

10-13 октября 2013 года

КСК "Экспресс", парк им. В. Черевичкина

- ЛАНДШАФТНЫЙ ДИЗАЙН
- САДОВАЯ МЕБЕЛЬ
- САДОВАЯ ТЕХНИКА
- ЦВЕТЫ И ДЕКОР
- СЕМЕНА
- РАССАДА
- САЖЕНЦЫ
- ДЕТАЛИ ИНТЕРЬЕРА

В рамках выставки:
ЯРМАРКА МЕДА

Все для сада и приусадебного участка
от лучших представителей отрасли

ИНФОРМАЦИОННАЯ
ПОДДЕРЖКА
газета Хозяйство
ИД Гранд
ИД Крестьянин
группа газет Стройка



ОРГКОМИТЕТ

ВФ Ростов Купеческий
т/ф (863) 200-81-90, 300-81-27
E-mail: rostovkupec@gmail.com

ООО «НПФ «Селекционер Дона» производит и реализует

ЭЛИТНЫЕ СЕМЕНА СОРТОВ

Озимой пшеницы: Августа, Авеста, Губернатор Дона, Доминанта, Донэко, Донская Лира, Росинка тарасовская, Северодонецкая юбилейная, Тарасовская остистая.

Тритикале на зерно: Зимогор, Корнет, Каприз

Тритикале на зелёную массу: Аграф, Торнадо

РО, Тарасовский р-н, п. Донская Нива, www.donsel.ru
ул. Северная, 3. Тел.: 8 (86386) 35-9-33, 31-6-55;
8-938-113-85-74. e-mail: sel.dona2010@yandex.ru реклама

ООО НСФ «Гибриды Дона»

реализует

СЕМЕНА

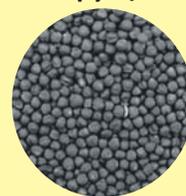
пшеницы
«Ермак» РС1
10 руб./кг



горчицы
на сидераты
20 руб./кг



рапса
озимого РС1
45 руб./кг



п. Суходольск, Азовский р-н, РО, т. 8-928-612-83-98,
8-928-622-45-33, тел./факс: 8(86354) 9-44-39. реклама



Благодаря складываемой обшивке и откидному радиатору точки техобслуживания хорошо доступны. Горловина топливного бака расположена в защищённом месте за противовесом под обшивкой.



Первая ступень могла бы находиться немного ниже, а в остальном подъём удобный и устойчивый.



Серийно есть подъёмное устройство с Z-образной кинематикой. По желанию поставляется рама для быстрой смены навесного оборудования.

лических демпферах, которые уменьшают не только силу толчков и вибрации, но и шум. Рулевая стойка регулируется по высоте и по дальности, сиденье на пневматической подвеске, так же как и автоматический кондиционер, является серийным оснащением. Все элементы управления расположены эргономично. Правда, пространство для больших водителей погрузчика ограничено, особенно в нижней кабине. Здесь производитель мог бы выиграть в пространстве благодаря другому расположению



Элементы управления расположены обдуманно. Мультифункциональный джойстик способствует более чувствительному управлению рабочей гидравликой.

сиденья уже в серийном оснащении. В качестве опции оно уже сегодня сдвинуто назад.

Работается с погрузчиком ZW 140 очень быстро. Мы передвигали и уплотняли им измельчённый травяной сенаж. Благодаря шарнирно-сочленённой раме корм, после короткого привыкания работы на погрузчике, очень хорошо распределялся и укладывался в необходимые тонкие слои. Гидравлические функции для выполнения данных работ хорошо смешиваются и более чувствительно управляются.

Хоть и нет камеры заднего вида, но обзор предлагается хороший. Правда, выхлопная труба находится справа, что при повороте головы вправо немного мешает; но так как труба узкая, то с этим можно смириться. Благодаря сравнительно широким тракторным шинам после небольшой тренировки можно с успехом работать и уплотнять силос у стены силосной траншеи.

Передвигаться по дорогам на этой машине приятно, она достигает даже на пониженных оборотах, как показывает спидометр, 40 км/ч.

Короткое описание деталей:

- Заднее освещение встроено хорошо, защищено в противовес.
- Наличие гидравлического масла легко проверяется по указателю уровня за подъёмной лестницей.
- Под названием Global e-Service производитель Hitachi подразумевает контроль эксплуатационных данных по интернету.
- Точки смазки собраны в ряды, хорошо доступные для смазки. Опционально предлагается центральная система смазки.

Итог. Производитель Hitachi со своим погрузчиком ZW 140 весом добрых 11 тонн тоже вступает в класс сельскохозяйственных погрузчиков. Для наших ходовых испытаний мы использовали колёсный погрузчик для заготовки травяного силоса. Указанные производителем мощностные показатели для данной весовой категории – в порядке. Погрузчик обзорный и имеет чувствительное управление. Для длинноногих водителей в остальном хорошая кабина тесновата, если сиденье не установлено дальше назад (по желанию).

Кристиан БРЮЗЕ
Фото Ш. ТОВОРНИК, К. БРЮЗЕ

ДАННЫЕ

Hitachi ZW 140

Длина	6,89 м
Ширина (опт. шины)	2,78 м
Высота	3,25 м
Двигатель	4 цилиндра Cummins с 96 кВт/131 л. с.
Коробка передач	четырёхступенчатая
Гидростатическая коробка	
Подаваемое количество масла	60 л/мин.
Продолжительность подъёма	6 сек.
Время опрокидывания	1,3 сек.
Опускание	3 сек.
Шины (опционально)	750/65 R 26
Диаметр разворота (от внешнего края шин)	10,85 м
Колёсная база	2,90 м
Высота опрокидывания 45° ¹⁾	2,84 м
Дальность опрокидывания 45° ¹⁾	90 см
Глубина копания ¹⁾	4 см
Опрокидывающая нагрузка ¹⁾	7 200 кг
Усилие отрыва ¹⁾	92 кН
Эксплуатационный вес ¹⁾	11 080 кг

¹⁾С универсальным ковшом 2 м³
Данные производителя



МЕГАМИКС

**Высокоэффективное
жидкое удобрение
для обработки семян
озимой пшеницы**

НРК на первые ТРИ недели
+ 12 микро- и макроэлементов на весь период развития
Обеспечивает минеральное питание. Качественно.



ООО «СТИМУЛ»

Производитель: ООО «СТИМУЛ»

Нижегородская обл., г. Бор, ул. Луначарского, 128.

Телефоны: 8(831) 210-09-28; +7-920-111-89-28;

e-mail: office@stimul-agro.ru

ОФИЦИАЛЬНЫЕ ДИСТРИБЬЮТОРЫ:

КРАСНОДАРСКИЙ КРАЙ: ИП Луценко С.В., г. Краснодар, тел.: 8-918-345-82-11, 8-918-248-28-36, (861) 244-06-06, (861) 215-89-44; e-mail: s_lucenko@mail.ru

ООО «ГУМАТ», г. Краснодар, тел.: 8-918-474-48-19, 8-988-243-30-16; e-mail: gumatagro@rambler.ru

ООО «КаневскАгро», ст. Каневская, тел: 8-918-477-39-39, 8-918-125-33-30,

(861-64) 7-43-03; e-mail: 88616474303@mail.ru

РОСТОВСКАЯ ОБЛАСТЬ: ООО «Агрокультура», г. Ростов-на-Дону, тел.: 8-919-88-55-000,

(863) 29-89-002; e-mail: avreshetilov@gmail.com

Консультант

Ведёт Николай Алексеевич Кан, kan@krestianin.biz



Строение — это ещё не дом

Уважаемый Николай Алексеевич!

Мы с женой начали строить на наших шести сотках дом, в который собираемся переехать. Стали собирать документы для имущественного налогового вычета. Но на днях в налоговой инспекции сказали, что вычет нам не положен, так как этот дом не является жильём. Как это понимать?

И. С. ГАЛИМЗЯНОВ

Краснодарский край

Вокруг дачного строительства наворочено много противоречивых правил, однако попробуем найти в них какую-то логику. Начинать надо со статуса вашего земельного участка.

Шесть соток бывают разные. Они могут находиться в составе товарищества, имеющего статус огороднического, садового и дачного. На землях огороднического товарищества, как правило, ничего строить нельзя. В этом случае даже поставленные кое-где будки для хранения инструментов, строго говоря, существуют незаконно.

Если же товарищество зарегистрировано как садово-огородническое, садовое или дачное, то на его участках можно строить. Однако статус постройки может быть разным. Жилой дом (то есть жильё с правом регистрации проживания) можно построить только в дачном товариществе. В садово-огородническом или садовом товариществе может существовать только жилое строение, каким бы солидным оно не было. В нём регистрация проживания не предусмотрена. Считается, что жилое строение должно служить не для постоянного проживания, а для обеспечения садово-огороднической деятельности.

Налоговый кодекс РФ в подпункте 2 пункта 1 статьи 220 предусматривает предоставление имущественного вычета по НДФЛ в размере расходов на новое строительство либо

приобретение на территории Российской Федерации жилого дома, квартиры, комнаты или доли (долей) в них. И этот перечень является закрытым, то есть распространить его на жилое строение нельзя. Выходит, что налоговики правомерно отказали вам в имущественном вычете. Они основываются на разъяснениях Минфина РФ в письме от 28.06.2013 № 03-04-07/24748.

К сожалению, быстрого способа решения вашей проблемы нет. Чтобы сделать жилое строение жилым домом, нужно поставить земельный участок на кадастровый учёт. А это — выход из товарищества, межевание, регистрация. Затем — проект, индивидуальное подключение к электросети, водопроводу и т. д. В общем, не менее полугода уйдёт.

Деньги не любят лишних движений

Добрый день, Николай Алексеевич!

Наша организация часто пользуется заёмными средствами учредителей. Можем ли мы с нашего расчётного счёта вернуть сумму заёмных средств на личную банковскую карту учредителя, указав, что это возврат по договору займа?

Наш директор является и учредителем. Часто он тратит по авансовому отчёту суммы, которые мы не сразу ему возвращаем из-за временного отсутствия свободных денежных средств. Можем ли мы внести деньги по договору займа в кассу от учредителя и сразу из кассы вернуть деньги директору, которые он перерасходовал по авансовому отчёту? До сих пор мы всё это делали по настоянию банка через расчётный счёт, то есть вносили в кассу, из кассы несли в банк, а на все эти потребности снимали со счёта, несли в кассу и из кассы

раздавали. Очень жаль тех денег, которые уходят на комиссию банку.

Ольга Викторовна, sazar26@mail.ru

Законодательство не содержит никаких ограничений на способ возврата заёмных средств. Поэтому возвращайте, как обеим сторонам удобнее — на карточку или наличными. А на случай, если кто-то попытается навязать вам свои представления о способе возврата займа, пропишите удобные вам способы явно в договоре займа.

Заёмные средства вы можете тратить на нужды предприятия (в том числе и на выдачу подотчётных средств) из кассы без оглядки на банк, лишь бы на конец дня был соблюден лимит остатка кассы. Банк не имеет права требовать от вас перегонять заёмные средства через расчётный счёт по той причине, что движение заёмных средств его вообще не касается. Пункт 2 Указания ЦБ от 20.06.2007 № 1843-У, которым любят пугать лукавые банкиры, регламентирует состав расходов исключительно из поступившей в кассу выручки:

«Юридические лица и индивидуальные предприниматели могут расходовать наличные деньги, поступившие в их кассы за проданные ими товары, выполненные ими работы и оказанные ими услуги, а также страховые премии на заработную плату, иные выплаты работникам (в том числе социального характера), стипендии, командировочные расходы, на оплату товаров (кроме ценных бумаг), работ, услуг, выплату за оплаченные ранее за наличный расчёт и возвращённые товары, невыполненные работы, неоказанные услуги, выплату страховых возмещений (страховых сумм) по договорам страхования физических лиц с учётом положений пункта 1 настоящего Указания».

Поступившие же в кассу заёмные средства выручкой не являются, поэтому банк не имеет права ограничивать их расходование.

Предприниматели-одиночки больше не должны представлять сведения о среднесписочной численности

В соответствии с действующей редакцией п. 3 ст. 80 НК РФ сведения о среднесписочной численности работников за прошедший календарный год представляют все налогоплательщики. Исключений не сделано даже для предпринимателей, у которых нет работников.

С 1 января 2014 года в абз. 3 п. 3 ст. 80 НК РФ внесены уточнения. После вступления в силу поправок сведения о среднесписочной численности необходимо будет представлять только предпринимателям, привлекавшим в соответствующий период наёмных работников. Для организаций такого исключения не установлено.

Налоговый вычет с недвижимости станет многоразовым

Скоро вступит в силу закон «О внесении изменения в статью 220 части второй Налогового кодекса Российской Федерации». Согласно документу, граждане России, которые купили землю, дом, дачу, соб-

ственную квартиру или комнату в коммуналке, а также ремонтирующую жильё, будут вправе получить налоговый имущественный вычет сразу на несколько объектов недвижимости. Напомним, что до этого времени вычет давался только раз в жизни и лишь на один объект. Но при этом сам размер «компенсации» за приобретение жилья остался прежним — 2 млн руб.

Также документ позволяет каждому из членов семьи использовать свой вычет самостоятельно: при покупке одной квартиры в равных долях супруги смогут уменьшить налоговую базу семейного дохода сразу на 4 млн руб. Поэтому максимальную выгоду для себя смогут извлечь именно семьи. При этом налоговые вычеты распространяют и на детей до 18 лет.

Закон распространяется только на правоотношения по предоставлению вычета, которые возникли после дня вступления его в силу.

Изменения в наказаниях за нарушение ПДД

На основании закона от 23.07.2013 № 196-ФЗ отмена «нулевого промилле» и ответственности за превышение установленной скорости движения транспортного средства от 10 до 20 км/ч применяются с 24 июля 2013 года. Кроме того, с 1 сентября 2013 года усиливается ответ-

ственность за нарушения правил дорожного движения

Так, повторное совершение правонарушения, предусмотренного частью 1 ст. 12.1 КоАП РФ (управление транспортным средством, не зарегистрированным в установленном порядке), повлечёт наложение штрафа в размере 5 000 рублей или лишение права управления на срок от 1 до 3 месяцев.

Усиливается ответственность за нарушения целого ряда статей КоАП РФ, в том числе за:

- управление транспортным средством водителем, находящимся в состоянии опьянения, передачу управления транспортным средством лицу, находящемуся в состоянии опьянения;
- превышение установленной скорости движения транспортного средства;
- нарушение правил движения через железнодорожные пути, нарушение правил движения по автомагистрали;
- нарушение правил маневрирования;
- невыполнение водителем требования о прохождении медицинского освидетельствования на состояние опьянения.

Минфин считает, что у ИП не может быть командировки

Индивидуальный предприниматель по роду своей деятельности выезжает в другой город. Имеет ли он право принимать к учёту расходы на проезд? Минфин РФ в письме от 05.07.2013 г. № 03-11-11/166 заявил, что ИП не вправе учесть в составе расходов затраты в виде оплаты самому себе проезда, а также найма жилого помещения.

Физические лица, зарегистрированные в качестве ИП и осуществляющие предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, не относятся к категории работников, уточнило финансовое ведомство. У таких физических лиц отсутствует работодатель, с которым они состоят в трудовых отношениях, поэтому ИП не может быть направлен в командировку.

Учёт расходов на выращивание многолетних насаждений

Письмом Минфина от 18.07.13 № 03-11-06/1/28279 разъяснено, что расходы, понесённые плательщиком ЕСХН на закладку и выращивание многолетних насаждений, учитываются в последний день отчётно- (налогового) периода после ввода указанных объектов в эксплуатацию. В случае если налогоплательщик понёс убытки в результате возникновения ЧС и сумма убытка частично компенсируется из бюджета, при определении базы по ЕСХН он может уменьшить доходы на разницу между размером фактически полученного убытка и суммой, выделенной из бюджета.

Материнский капитал может стать бессрочным

В Госдуму РФ внесён законопроект, расширяющий сферу применения материнского капитала, а также делающий его выдачу бессрочной. В частности, предлагается предоставить возможность направлять средства маткапитала на оказание ребёнку высокотехнологичной медицинской помощи и лечения, а также реабилитацию ребёнка-инвалида при возникновении такой необходимости. Кроме того, предусматривается отмена ограничения в получении маткапитала в случае, если право на него уже было однажды реализовано. То есть данную льготу можно будет получить не только на второго ребёнка, но и на третьего, а также последующих рождённых или усыновлённых детей.

Также предложено ввести бессрочный характер действия федерального закона «О дополнительных мерах государственной поддержки семей, имеющих детей», который на сегодняшний день ограничен 31 декабря 2016 года, когда выдача материнского капитала должна быть прекращена.

Страховые взносы для самозанятых с 2014 года

Новые нормативы

С 1 января 2014 года вступит в силу закон 237-ФЗ, установивший новый порядок определения фиксированного размера пенсионных взносов для индивидуальных предпринимателей, адвокатов, нотариусов и иных лиц, занимающихся частной практикой.

Сегодня фиксированный размер пенсионных взносов, перечисляемых такими плательщиками за себя, определяется как двукратный годовой размер МРОТ, умноженный на страховой тариф 26%. За 2013 год это составит 32479,20 руб. независимо от величины полученного дохода. С 2014 года размер страхового взноса, перечисляемого в ПФР самозанятыми гражданами за себя, будет определяться в зависимости от того, превысила ли величина доходов пороговую сумму в 300 000 руб.

Если доходы плательщика взносов за расчётный период не превысят указанную сумму, то в ПФР необходимо будет перечислить фиксированный платёж. В 2014 г. его размер будет равен 26% от однократного годового МРОТ. При сегодняшнем МРОТ это составит 16239,60 руб.

Если доходы плательщика взносов за расчётный период превысят 300 000 руб., то в ПФР необходимо будет перечислить указанный фиксированный платёж плюс 1 процент от суммы дохода, превышающего 300 000 руб.

Общая сумма страховых взносов в ПФР, перечисляемых за себя плательщиками, доход которых превышает 300 000 руб., огра-

ничена предельной величиной – 26% от восьмикратного годового МРОТ. При действующем сегодня МРОТ этот предел составит 129 916,80 руб.

Размер дохода плательщика взносов будет определяться по правилам Налогового кодекса РФ в соответствии с тем режимом налогообложения, который применяет конкретный плательщик (общий режим, ЕСХН, УСН, ЕНВД, ПСН). Если применяется несколько режимов налогообложения, то доходы от деятельности следует суммировать. Данные правила установлены новой ч. 8 ст. 14 федерального закона от 24.07.2009 № 212-ФЗ.

Введён льготный порядок расчёта пенсионных взносов главами крестьянских фермерских хозяйств (ч. 2 ст. 14 федерального закона от 24.07.2009 № 212-ФЗ). Напомним, что в 2013 г. они должны уплатить пенсионные взносы за себя и членов хозяйства, как и иные самозанятые лица, исходя из увеличенного в 12 раз двукратного размера МРОТ. За 2014 г. фиксированный размер пенсионных взносов будет определяться как произведение однократного годового МРОТ, тарифа страховых взносов и количества членов хозяйства, включая его главу. Данный размер не будет зависеть от величины доходов хозяйства.

Для уплаты фиксированной и переменной части страховых взносов установлены разные сроки. Фиксированный платёж, как и ранее, нужно перечислить не позднее 31 декабря текущего расчётного периода. Сумму взносов, исчисленную с дохода, превышающего

300 000 руб., необходимо будет уплатить не позднее 1 апреля года, следующего за истекшим расчётным периодом.

Связь страховых взносов с налоговой отчётностью

В связи с усложнением нормативов по пенсионным взносам в законе 212-ФЗ усилены положения о контроле за плательщиками. Органы ПФР будут сопоставлять величину поступивших от самозанятых лиц платежей с величиной их дохода. Информацию о доходах в ПФР будут передавать налоговые органы. Это касается как сведений, содержащихся в налоговых декларациях указанных лиц, так и данных, выявленных в рамках мероприятий налогового контроля.

Если суммы поступивших платежей пенсионных взносов не будут соответствовать сведениям о доходах, то есть будут уплачены в меньшем размере, чем следует, то органы ПФР направят таким самозанятым лицам требование об уплате недоимки, пеней и штрафов.

Если же плательщик взносов не представит налоговую отчётность в инспекцию до окончания положенного срока и в связи с этим у органов ПФР не будет информации о доходах такого лица, то взносы за соответствующий расчётный период будут взысканы в размере восьмикратного годового МРОТ, умноженного на страховой тариф. По сегодняшнему МРОТ это составит 129 916 руб. 80 коп.

Комментарий: конец второй серии налоговых экспериментов

Налоговая политика государства завершила очередной виток, ставший свидетельством неумения властей продумывать последствия своих решений хотя бы на один ход вперёд. Несколько лет до 2009-го включительно невысокие тарифы страховых взносов на фонд оплаты труда служили действенным стимулом для работодателей выводить из тени «серые» зарплаты. И этот вывод реально происходил! Однако заработавший с 2011 года закон 212-ФЗ резко повысил страховые взносы, ликвидировав почти все действовавшие льготы. Особенно сильное повышение (более чем в два раза) произошло для малых предприятий.

Нельзя не вспомнить, что почти два года до принятия закона эксперты предупреждали чиновников и депутатов: не делайте этого, ведь экономика снова уйдёт в тень. Так и произошло. Вместо ожидаемого триллиона прироста страховых взносов в 2011 году их сбор упал по сравнению с предыдущим годом, так как бизнес резко снизил «белую» часть зарплаты, спрятав остальное от налогообложения. Соответственно уменьшилось и поступление НДФЛ. Более половины малых предприятий увели зарплату в тень полностью или частично, другие сократили численность работников. В итоге с 2012 года правительство

было вынуждено на два года снизить суммарный тариф страховых взносов с 34% до 30%. А сейчас сверху звучат обещания сделать это временное снижение постоянным.

Казалось бы, власти получили наглядный урок и должны вести себя более осмотрительно. Однако следующее наступление на те же грабли не заставило себя долго ждать. С 2013 года была вдвое повышена пенсионная часть фиксированных страховых взносов для индивидуальных предпринимателей и прочих «самозанятых» лиц. И снова все эксперты единодушно предупреждали: подопытные не выживут! Именно так и случилось: за первые четыре месяца нынешнего года официально прекратили деятельность около полумиллиона индивидуальных предпринимателей. Не прошло и полгода, как на какой-то встрече с трудящимися последние рассказали об этом президенту, который повелел разобраться. Чиновники быстренько смастерили заплатку к закону 212-ФЗ, возвращающую со следующего года для самых бедных ИП прошлогодние страховые взносы с переменным дополнением для тех, кто побогаче. Да ещё в утешение подготовили законопроект, вообще освобождающий впервые зарегистрированных предпринимателей на два года от всех налогов.

Проведённый над страной налоговый эксперимент имеет не столько экономические, сколько социально-психологические последствия. Понятно, что потери ВВП от сворачивания малого и микробизнеса, а также вы-

павшие из-за этого доходы бюджета ничтожно малы по сравнению с колебаниями доходов от нефтегазовой торговли. Однако простого человека жизнь ощутимо бьёт не тем, что где-то в мире снизилась цена на нефть, а тем, что закрылась или обеднела именно та торговая лавочка, мастерская, заводик, где работали он сам и его близкие. Поскольку в малом бизнесе занято более половины нашего населения, социальный эффект от державного недомыслия приобрёл массовый характер.

Другой его результат – исчезновение остатков доверия к налоговой политике государства. Подтверждён печальный опыт: когда тебя уверяют, что уж теперь-то всё будет стабильно, жди подвоха. Дважды дождавшись его за четыре года, редкий человек даже с активной жизненной позицией рискнёт теперь вернуться к легальному предпринимательству. Не помогут и обещанные двухлетние «налоговые каникулы»: ведь их собираются ввести для впервые зарегистрированных предпринимателей, а закрывшимся ранее старым эта льгота по проекту не положена. Таким образом, психологический удар нанесён как раз по тем людям, которых государство должно бы больше всех любить и жаловать: зарабатывают на себя сами и других кормят, не требуя от государства ни зарплат, ни заботы – лишь бы не мешало. Вернуть их доверие властям будет очень непросто, примерно как вырастить новое дерево на месте бездумно срубленного.

Продаю «Нива-эффект» 2007 г. в отличном состоянии.
Тел.: 8-928-174-58-05.

Продается **ФЕРМА** (бывший овцеком-плекс), общ. площадь строений 12000 м². Расположена на 30 га земли. прекрасное место расположения, река, трасса, от ж/д ветки 300 метров.
Тел.: 8-951-493-94-55.

СРОЧНАЯ ПРОДАЖА имущественных с/х комплексов (земля, недвижимость, техника) в Белокалитвенском, Боковском и Тацинском районах.
Тел.: (863) 294-24-00.

Закупаю на постоянной основе **ПОДСОЛНЕЧНИК** СПК, Лакомка, Донской крупноплодный. Любые объемы. Возможен вывоз из-под комбайна. Рассматриваем любые регионы. Дорого!
Тел.: 8-928-900-56-57.

Купим подсолнечник кондитерских сортов «Лакомка», «СПК».
Тел.: 8-928-616-85-88.

Продаю комбайн КЗС-3 («Русь»), 2005 г., в комплекте с жатками.
Тел.: 8-928-60-60-083, 8-928-60-13-775

РЕМОНТ КРОВЕЛЬ, ПОКРЫТЫХ РУБЕРОИДОМ.

Поэтапная оплаты.

Отсрочка платежа.

Гарантия от трех лет.

Герметизация швов ангаров.

Тел.: 8-918-506-10-39; (863) 279-42-28.
krovlia61@yandex.ru

ПРЕДЛАГАЮ УСЛУГИ

- по ремонту металлорежущих станков;
- по ремонту редукторов отбора мощности на зерноуборочные комбайнов Вектор и Акрос (отеч. и импорт.)
- изготовлению деталей и узлов по чертежам или образцам,
- запчасти для зерноуборочных комбайнов.

Тел.: 8-904-342-95-88.

Микробиологические удобрения «Азотовит» и «Фосфатовит»

Последнее слово за бактериями.

Луи Пастер

«Азотовит»

Обеспечивает растения азотным питанием, повышает урожайность, подавляет фитопатогенную микрофлору, повышает эффективность применения азотных минеральных удобрений, снижает токсическое влияние фунгицидов на проростки растений, восстанавливает плодородие почвы.

«Фосфатовит»

Обеспечивает растения фосфорным, калийным и азотным питанием, повышает урожайность, подавляет фитопатогенную микрофлору, повышает эффективность применения сложных минеральных удобрений, снижает токсическое влияние фунгицидов на проростки растений, восстанавливает плодородие почвы.

Более подробно о нас на сайте <http://www.industrial-innovations.ru>
Открыты вакансии по всем регионам.
Резюме направлять на e-mail: alyona_slautina@industrial-innovations.ru или по факсу: (48762) 2-11-90, 2-11-91
тел. 8-906-537-93-85, контактное лицо Алёна
www.azotovit.ru



Напополам с государством

О страховании сельскохозяйственных животных с господдержкой рассказывает Юрий Павлов, начальник отдела андеррайтинга управления агропромышленного страхования ОСАО «Ингосстрах».

На данный момент в России существует два подхода к сельскохозяйственному страхованию. Первый – коммерческое страхование, когда сельхозпроизводитель включает в полис необходимые именно ему риски и сам несёт расходы по оплате полиса страхования. Второй – страхование с господдержкой, когда государство участвует в оплате полиса, но набор рисков жёстко регламентирован.

Федеральный закон № 260-ФЗ «О государственной поддержке в сфере сельскохозяйственного страхования» в части страхования животных вступил в силу с 1 января 2013 года. В его рамках сельхозпроизводители могут застраховать животных от заразных болезней (в том числе АЧС), от массовых отравлений, пожаров, стихийных бедствий, нарушения электро-, тепло-, водоснабжения в результате стихийных бедствий. Государственная поддержка направлена на компенсацию части страхового взноса – 50% стоимости полиса страховой компании оплачивает государство из федерального бюджета.

Задуматься о страховании животных сельхозпроизводители вынуждает реальная угроза потери поголовья из-за несчастных случаев и инфекционных заболеваний. В последнем случае речь идёт не только о находящейся на слуху африканской чуме свиней (АЧС). Свою роль в распространении инфекции играет и тот факт, что на территории России находится множество скотомогильников, в которых когда-то были захоронены животные, заражённые сибирской язвой, ящуром и другими опасными болезнями. Существенная часть скотомогильников не находится под должным контролем – под действием погодных явлений они разрушаются и могут стать открытыми очагами заражения: инфекция оказывается в воде, разносится по округе на колёсах автомобилей, одежде и обуви людей, попадает на пастбища крупного рогатого скота. Эта тема особенно актуальна в свете многочисленных природных катаклизмов, которые в последние годы сыплются как из рога изобилия (достаточно вспомнить череду наводнений в августе 2013 года на Дальнем Востоке).

Кроме того, Россия не является благополучной территорией с низкой вероятностью распространения новых высокопатогенных болезней. Большой приток импортного скота, отсутствие жёстких карантинных – всё это способствует появлению и распространению заболеваний скота на наших территориях, что наносит существенный урон экономике.

Страхование животных в данной ситуа-

ции является наиболее разумным и эффективным способом защиты интересов сельхозтоваропроизводителей. Страховщики возлагают большие надежды на страхование с господдержкой, потому что оно несёт очевидные выгоды как для тех, кто предлагает подобную услугу, так и для её потребителей. Страховые компании получают возможность реализовывать прозрачный доходный продукт, а сельхозтоваропроизводители экономят на оплате полиса. Аграрий вносит 50%, и договор сразу вступает в силу, вне зависимости от того, когда страховая компания получит госсубсидию на оплату второй половины.

Тарифы, как и в коммерческом страховании животных, зависят от состояния хозяйства и применения технологий. Прежде чем заключить договор, страховщику необходимо удостовериться в том, что владельцы хозяйства сделали всё для защиты своего бизнеса. Как известно, свиноводческие хозяйства разделены по степени защищённости и автономности на четыре вида так называемых компарментов. Статус присваивается Россельхознадзором. Если у предприятия есть надёжные дезбарьеры, работникам запрещено держать животных в личном подсобном хозяйстве; и люди и техника проходят дезинфекцию и т. д., комплекс причисляют к 3-м или 4-м – наиболее защищенным видам компарментов.

На данный момент существует серьёзная помеха тому, чтобы закон о страховании животных с господдержкой из ряда перспективных проектов перешёл в реальную рабочую плоскость. Минсельхоз совместно с другими ведомствами к середине августа 2013 года так и не утвердил «Перечень заболеваний», которые покрываются данным видом страхования. Страховщики сейчас ориентируются на утверждённый Минсельхозом в 2012 году список особо опасных болезней, на которые накладывается карантин. Но список, который будет принят в рамках господдержки, вряд ли будет на 100% совпадать с данным перечнем. Таким образом, у страховщиков будут законные поводы отказать в выплате. Конечно, понимая это, многие сельхозпроизводители пока не торопятся страховаться с господдержкой. Хочется надеяться, что это временное явление.



«Ингосстрах» готов полноценно работать в рамках господдержки, предлагая, кроме того, и множество программ коммерческого страхования. Если с господдержкой можно застраховать животных только от заразных болезней, то коммерческое страхование покрывает расширенный перечень рисков (воспаление лёгких, заражение паразитами, переломы, распространённый у коров цирроз печени и т. д., в зависимости от договора страхования). Также можно застраховать животных на время перевозки, обеспечить страховой защитой племенную ценность и ожидаемый приплод. «Ингосстрах» является одной из немногих страховых компаний на российском рынке, которые в части страхования животных покрывают риск перерыва в производстве, что позволяет переложить на плечи страховщика все расходы предприятия во время вынужденного простоя. «Ингосстрах» занимается страхованием сельскохозяйственных животных уже более 10 лет. Компания всегда отвечает по всем взятым на себя обязательствам, доказательством чего является ряд крупнейших выплат. Так, в 2012 году двум предприятиям Краснодарского края было суммарно выплачено по рискам «АЧС» и «перерыв в производстве» более 200 млн рублей. Несмотря на все принимаемые меры, остаётся вероятность того, что животновод столкнётся с неожиданными убытками, и тогда именно полис «Ингосстраха» станет надёжной защитой финансовых интересов сельхозтоваропроизводителей.

sochi.ru
2014

ИНГОССТРАХ
Ingosstrakh

ПАРТНЕР
ОФИЦИАЛЬНЫЙ СТРАХОВЩИК



От чумы до сумы

АЧС грозит оставить без средств существования многих селян

Минувшее лето принесло много неприятностей российским производителям свинины. Новая волна вспышек африканской чумы свиней, которая прокатилась по европейской части страны (и особенно – по югу), заставляет чиновников задумываться над полным запретом выращивания свинины в подсобных хозяйствах. По словам экспертов, для ЮФО, где большая часть свиноголовья находится именно в частных подворьях, последствия такого шага могут быть катастрофическими.

Причины и домыслы

5 и 6 июня падеж свиней произошёл в фермерском хозяйстве Шолоховского района Ростовской области. 8 июня лабораторные исследования проб от трупов подтвердили вирус АЧС. Дюжина неблагополучных пунктов по АЧС была выявлена в начале месяца и в Воронежской области. 17 июня комитет ветеринарии Волгоградской области официально подтвердил информацию о возникновении АЧС у себя в Нехаевском районе. И за несколько дней в регионе было зарегистрировано три очага инфекции, все – в личных подсобных хозяйствах. Через некоторое время чума объявилась в Центральном федеральном округе.

Практически одновременное появление вируса в нескольких районах области, а также в других регионах наводит некоторых экспертов на мысли о том, что это может быть спла-

нированная диверсия. Такие мнения звучали ещё несколько лет назад.

«В 2007 году «Независимое военное обозрение» опубликовало материал «Боевые вирусы вырвались на волю», где была затронута тема «африканской заразы», – отмечал ещё в 2008 году глава ООО «Стратег» Владимир Решетняк. – Да и все новостные блоки тогда пестрили заголовками, что из Грузии в Россию может проникнуть вирус африканской чумы свиней, а предшествовало прецеденту подписание в 2002 году между министерствами обороны Грузии и США договора о сотрудничестве в сфере развития технологий, связанных с биологическим оружием. В сентябре 2004 года во время визита в Тбилиси американского сенатора Ричарда Лугара была достигнута договорённость о создании «Центральной референт-лаборатории» в посёлке Алексеевка недалеко от Тбилиси... Если, со слов главного ветеринарного врача России, «исключать ничего нельзя», тогда не стоит исключать вероятность биологической диверсии».

Сельские жители, в свою очередь, намекают на «заговор крупного бизнеса», решившего «убрать конкурентов». Однако такая версия вряд ли состоятельна – некоторые крупные фермы, имевшие статус закрытых предприятий, также становились в прошлые годы жертвами АЧС.

Учёные, впрочем, склонны не драматизировать ситуацию. «Основная причина распро-

странения АЧС – это бесконтрольность перемещения свиней на неконтролируемых рынках, отсутствие строгого учёта поголовья свиней в личных подсобных хозяйствах, низкая компенсация за утраченное поголовье, отсутствие достаточной юридической ответственности за вывоз животных из очага», – отметил доктор сельскохозяйственных наук профессор Николай Михайлов. По его словам, для борьбы с АЧС необходим постоянный мониторинг ситуации, строгий контроль за движением поголовья, кормов и продукции.

Власти закручивают гайки

Невозможность совладать с ситуацией (а иначе сложно охарактеризовать то, что происходит сегодня в России) заставляет власти изобретать, по сути, радикальные меры. Так, полтора месяца назад заместитель премьер-министра Аркадий Дворкович предложил запретить выращивание свиней в ЛПХ, а также в небольших хозяйствах, где не может быть обеспечен «должный уровень защиты». В случае принятия соответствующих поправок свинину разрешат выращивать только крупным агрохолдингам.

В некоторых регионах такая работа уже началась: Белгородская область, главный свиноводческий регион страны (44% поголовья Центрального федерального округа и 17,6% — России), объявила о начале программы выкупа свиней из личных хозяйств — по 60 руб. за 1 кг живого веса, сообща-

ет газета «Ведомости». Область в прежние годы потратила больше 300 млн руб. на выкуп свиней на частных подворьях, передала пресс-служба губернатора Евгения Савченко, но о каких цифрах сейчас пойдёт речь, не сообщила.

По словам руководителя исполкома Национальной мясной ассоциации Сергея Юшина, инициатива Дворковича выражает консолидированную позицию основных отраслевых объединений и регуляторов — Минсельхоза и Россельхознадзора. Среди аграриев вновь пошли разговоры о «свином лобби» крупного бизнеса. И сейчас таким лоббистом видится как раз Дворкович — по крайней мере, такие мысли озвучивают интернет-пользователи. «Запретить свиней на подворьях... Даже Сталин до такого не додумался», — говорит один анонимный комментатор. «Казалось бы, причём здесь «Мираторг»?», — иронично спрашивает другой.

Федеральная АККОР, а также почти 60 региональных отделений ассоциации в ответ на предложение подписали коллективное письмо Владимиру Путину, в котором говорят об угрозе оставить без средств к существованию сотни тысяч российских семей. «Уничтожение малого свиноводства под благовидным предлогом борьбы с АЧС — это циничное уничтожение конкурента. Монопольное положение крупных свиноплощадок позволит им жёстче диктовать условия», — говорится в этом обращении АККОР.

Президент АККОР Ростовской области Александр Родин отмечает, что в результате озву-

ченных мер крупный бизнес станет не только монополистом на рынке сбыта свинины, но и единственным получателем субсидий для отрасли. Лакомый кусочек! «Запретными мерами проблему не решить, у нас много хозяйств, которые живут за счёт свиноводства. По переписи 2006 года у нас в России таких семей 280 тысяч, — говорит Родин. — Особенно это актуально на юге России, в центральных регионах свиноводство больше в крупных хозяйствах, а у нас в основном в ЛПХ. Если запретят, это будет большой удар по доходу многих семей».

Сторонники запретов говорят о том, что ЛПХ могут перерегистрироваться в сельхозпредприятия и работать дальше. Однако у многих производителей нет такой возможности (в первую очередь — финансовой), да и не факт, что вновь образованные хозяйства тоже не попадут под сокращение.

Как жить дальше

Проблема, может быть, и не получила бы столь яркой ответной реакции, если бы государственные компенсации за отчуждаемое свинополовье реально покрывали убытки, включая недополученную прибыль, а также выплачивались бы вовремя. Однако, судя по комментариям аграриев, этого не происходит. Некоторые опрошенные фермеры отмечают, что выплаты затягиваются месяцами, добиться их у региональных минсельхозов крайне сложно. «Наш минсельхоз ссылается на федеральные структуры, а где реально деньги, мы же не знаем. Когда они придут

— тоже», — жалуется владелец крупного ЛПХ Ростовской области.

Реакция Путина на предложение чиновников пока неизвестна. Но, как было сказано выше, регионы уже включаются в работу по «свинозамещению».

Людей предлагают заниматься альтернативными видами животноводства, но бурных восторгов по этому поводу крестьяне не испытывают. Они справедливо отмечают, что держать КРС сегодня практически невозможно: долгий цикл производства должен обеспечиваться «длинными» и дешёвыми кредитами, которые государство дать не в состоянии. Цивилизованного рынка сбыта говядины нет. Рынок птицы уже практически насыщен собственным производством крупных игроков типа «ЕвроДона». А переходить на какие-то «экзотические» виды животноводства крестьяне не хотят.

«Нам предлагают заниматься кроликами — что это ещё за чушь, — в сердцах сказал глава КФХ Алексей Волочек на последнем съезде АККОР Ростовской области. — Тут столько вопросов! Куда мы их будем сбывать, например? Это несерьёзный разговор».

Как будут развиваться события — покажет время. Однако многие опрошенные эксперты настроены пессимистично. Если чума появилась в дикой природе (а по мнению специалистов, основной разносчик сегодня — дикие кабаны), говорят учёные, остановить АЧС уже практически невозможно. Только запрет, причём строгий и сразу на 10-15 лет.

Сергей КАЦ
Фото Владимира Карпова

Урожаем горд? Регистрируй рекорд!
«Рекорды на грядках»

Номинации конкурса:
- Самый большой овощ - 2013
- Самый большой фрукт - 2013
- Интересная форма - 2013

**На площади КВЦ «ВертолЭкспо»
Регистрация рекордов
28 сентября 2013 г.
с 10.00 до 15.00
Награждение победителей
28 сентября 2013 г.
в 16.00**

Грех такое не показать!
ОГО! Можно подать заявку
Стандартный размер
Этим сельво не накормишь

Вертол
КОНГРЕССНО-ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР
EXPO

Подробности на сайте:
www.vertolexpo.ru
и по тел. 268-77-68

Лидо-регион
Группа компаний
Белорусское качество в России

- Техника для возделывания картофеля и овощей (капуста, лук, чеснок) Л-207; КТН-2В; КСТ-1,4; МПЛС и др.
- Почвообрабатывающая техника Плуги оборотные ППО; АПК-2,8 (гребнеобразователь+фреза); бороны; АКШ; культиваторы КОН-2,8, КПМ, КРН и др.
- Кормоуборочная техника ПРФ-145, ППР-Ф-1,8; косилки Л-501, КДН, КПП; грабли ГВР, ГВБ и др.
- Техника для внесения минеральных и органических удобрений РЖТ; МЖТ-Ф; Л-116; МТТ; РУ и др.
- Посевная техника Сеялки СПУ, СТВ и др.
- Прицепы и полуприцепы «Боярин» ПСС-15; 2ПТС; ПСТ; ПСТБ; ПТК и др.
- Коммунальная техника
- Запасные части

г. Москва, пр. Мира, 119
ВВЦ, пав. 18, оф. 107-111
тел./факс: (495) 626-59-51
(многоканальный)
моб.: (926) 225-45-57, 173-99-29

ФИЛИАЛ: Краснодарский край,
ст. Старомышастовская,
тел.: (861) 211-87-54
моб.: (918) 698-85-02
(988) 332-23-33

www.lida-region.ru

Переселенцы с Лены и Миссисипи осваивают Ростовскую область

Донской осетровый завод начал продавать малька ценных рыб всем желающим

Состоящий в структуре федерального государственного бюджетного учреждения «Аздонрыбвод» Донской осетровый завод был основан 12 лет назад с целью воспроизводства осетровых, обитающих в Дону и Азовском море. Речь идёт о краснокнижных белуге, русском осётре, севрюге и стерляди. Их численность в азово-донском бассейне в последние десятилетия стремительно сокращалась, что и потребовало экстренных мер государства по сохранению этих водных обитателей. Одной из таких мер стало выращивание малька осетровых с последующим выпуском его в Дон. А недавно «Аздонрыбвод» получил право выращивать «внебюджетную» молодь для реализации тем, кто занимается производством товарной осетрины. На предприятии считают, что в Ростовской области – лидере в России по поставкам на рынок прудовой рыбы – желающих выращивать редкие виды будет недостаточно.

18 – возраст совершеннолетия

– Когда создавали наш завод, то рассчитывали использовать половозрелых самцов и самок, выловленных в Дону и Азовском море. Поймали, получили половые продукты и выпустили на волю. Но очень скоро стало ясно: если надеяться только на диких производителей, то завод не выйдет на проектные мощности воспроизводства. Некоторые виды осетровых стали попадаться в Дону настолько редко, что предприятие могло свернуть работу. Поэтому создали здесь собственное ремонтно-маточное стадо. Этот экскурс в историю директор завода Юрий Трубилка сделал для нас по пути к открытым водоёмам, в которых наращивали бока поставщики чёрной икры. Известную большинству из нас как деликатесное блюдо, её здесь называют половым продуктом, предназначен-



Эти сибирские осетры переселятся в частные водоёмы



Вадим Переводчиков

ным исключительно для получения малька. В мутноватой проточной воде летне-маточных прудов, закачанной прямо из Дона, разглядеть обитателей не удалось. Но их мы увидели в садках куринского типа. Силуэты вальяжных великанов лениво передвигались в тесном пространстве. Особенно впечатлил самец белуги весом 70 кило, которого нам продемонстрировали начальники участков Александр Боровой и Иван



Юрий Трубилка

Яковлев. Рыбина сперва не давалась им в руки, затем, вытасненная из воды, вроде успокоилась и даже попозировала. Но стоило ей слегка толкнуть Яковлева хвостом, и он едва не рухнул. Вот такая сила. – Этот самец довольно юн, ему лишь 12 лет, – заметил главный рыбовод завода Вадим Переводчиков. – В дикой природе они достигают половой зрелости в возрасте 11-18 лет. Самки созревают ещё позже — в возраст-

те 16-27 лет. Здесь же, в неволе, при хорошем кормлении, созревание наступает раньше. Двенадцатилетние самцы у нас уже половозрелые, а созревания первых самок ждём года через два, то есть в 14 лет.

Получается, что белуги сегодня — единственный вид осетровых, от которых предприятие пока не получает малька. Зато родительские стада русского осетра, севрюги и стерляди уже поставляют потомство для пополнения запасов Дона и Азовского моря. – Эти виды созревают быстрее, особенно стерлядь, – поясняет Переводчиков. – У белуги совершеннолетие наступает позже всех.

Внебюджетный осётр

Донской осетровый завод каждый год отправляет в свободное плавание по реке и морю 2 млн 250 тыс. штук малька ценных видов весом от 1,5 до 3 г. Абсолютному большинству из них не суждено дожить до зрелого возраста: погибают в зубах хищников, в сетях браконьеров. Тем не менее государство продолжает выделять на получение малышей большие деньги.

– Всё, что выращено на бюджетные деньги, мы обязаны выпустить в дикую среду, – говорит Юрий Трубилка. – Но теперь у нас появилась возможность получать малька внебюджетных видов для последующей продажи всем желающим рыбоводам. Таким образом, у завода будет дополнительная финансовая подпитка.

Юрий Николаевич приглашает нас в цех, где в больших металлических ёмкостях, именуемых бассейнами, резвятся малыши разных видов осетровых. В одном из бассейнов видим невзрачных рыбёшек серой окраски.

– Это мальки сибирского осетра — наше первое внебюджетное потомство, – произносит Переводчиков.

– Как удалось так быстро их по-

лучить? Ведь ленский осётр в Дону не водится, – удивляюсь. – Осетровый завод держит коллекционное стадо, – отвечает Юрий Трубилка. – Наличие такого стада престижно для предприятия. Есть оно и у нас. В нём были половозрелые ленские осетры. Их мы и стали использовать для получения внебюджетного малька.

Вадим Переводчиков рассказывает, почему завод сделал выбор в пользу именно ленского осетра. По сведениям рыбаков, представители этой популяции быстрее прибавляют в весе и этим выгодно отличаются от других сибирских сородичей, например обского и байкальского осетров, которые относятся к категории тугорослых. К тому же ленский довольно неприхотлив и легко переносит перепады температуры воды.

– Для большинства осетровых плюс 28 градусов считается критической отметкой, – комментирует Вадим Александрович. – Рацион кормления белуги, русского осетра при такой температуре нужно резко уменьшать. А для ленского осетра диета в такие дни не требуется. Он продолжает кормиться и при довольно низких температурах зимой — до плюс трёх-четырёх градусов, тогда как другие виды в такую пору уже сидят на голодном пайке. Словом, у ленского много достоинств, благодаря которым он весьма популярен у фермеров-рыбоводов.

Веслонос с толстолобиком дружит

Завод планировал в нынешнем году предложить фермерам и другого малька — веслоноса. Этот представитель отряда осетрообразных родом из Миссисипи. Он тоже довольно популярен у наших фермеров-рыбоводов.

– Веслонос отличается скороспелостью. Уже на пятый-шестой год жизни он готов метать икру. Для получения вкусного нежного мяса и чёрного деликатеса его и выращивают в товарных хозяйствах. В отличие от ленского осетра, которого ради икры обычно не держат — ждать долго, – комментирует Переводчиков.

Затея с мальком веслоноса в этом году провалилась по техническим причинам. Так что маленькие потомки переселенцев с Миссисипи для продажи появятся на заводе только в следующем году. На предприятии считают, что «второй блин» не будет комом.

Несмотря на отдалённую родственность ленского осетра и веслоноса, в выращивании этих видов рыб есть существенные



Такие белуги в Дону – большая редкость

различия, обращает внимание рыбовод Переводчиков.

– Осетра обычно выращивают в садках, опущенных в реку, озеро или пруд, – говорит Вадим Александрович. – Желательно, чтобы вода была проточной. Можно откармливать и в бассейнах.

Для кормления осетровых завод закупает высококачественные датские комбикорма ценой от 70 до 100 рублей за килограмм. У малька стол с большим содержанием белка, который и покупают по сотне рублей. Директор Трубилка считает, что высокая цена корма вполне окупается. Завод пытался использовать гранулы подешевле, в том числе отечественных производителей, говорит он, но отказался: ниже качество — хуже результат.

– Но если у фермера есть водоём с дешёвой рыбой, с мелким карасём, к примеру, то можно кормить ленского осетра ею, пропуская через мясорубку и добавляя яичный порошок, муку, – предлагает альтернативу рыбовод Переводчиков. – На котлетах из этих компонентов осётр хорошо растёт.

Веслоноса же заводские специалисты предлагают пускать в большой пруд и держать его там вместе с белым толстолобиком. Эти рыбы не конкурируют за корма.

– Веслонос в течение всей жизни питается зоопланктоном, и этим отличается от осетра, – говорит Вадим Александрович. – Его еда — мелкие рачки дафнии и другой зоопланктон. Поэтому рыбовод должен удобрять такой пруд — навозом, сеном, соломой,



Родильное отделение завода



Корм для осетровых везут из Дании

благодаря которым обогащается кормовая база зоопланктона.

– Выращивая внебюджетные виды малька, мы преследуем не только коммерческие цели, – подытоживает Юрий Трубилка. – Есть надежда, что с помощью фермеров-рыбоводов осетри-

на станет доступнее для жителей Дона. Может, и число браконьеров тогда уменьшится. Зачем рисковать, если можно купить.

Владимир ПОНОМАРЁВ
х. Чебачий, Семикаракорский р-н,
Ростовская область

Фото автора

Субсидированная яблонька

Кубанские фермеры закладывают молодые сады при поддержке государства

Яблоки сада не востребованы

Фермер Вячеслав Иващенко с 1992 года выращивает зерновые. А пять лет назад он стал ещё и садоводом, выделив под яблони без малого 5 га из своих 130 га сельскохозяйственных. Любопытно, что затратным делом энергетик по образованию Вячеслав Николаевич решил заняться в момент явного безденежья.

Саженцы в долг

— Той весной у нас действительно было очень трудно с деньгами, — вспоминает Иващенко. — Поэтому к предложению моего хорошего знакомого агронома-садовода Николая Пилюка выращивать яблоки я сперва отнёсся как к неуместной шутке. Сад требует больших вложений, а отдачи надо ждать несколько лет. Словом, не до сада мне. Пилюк, между тем, предложил фермеру 3 тыс. саженцев перспективных сортов в долг. И напомнил о программе господдержки садоводства на Кубани. Она, в частности, предусматривает субсидии в размере 30 тыс. руб. при закладке каждого гектара сада. Посоветовавшись с женой Людмилой Алексеевной и

сыновьями Сергеем и Вячеславом, которые работают с ним в КФХ, Вячеслав Николаевич решил попробовать. Тем более что Пилюк согласился сам разместить и посадить саженцы по науке на фермерской земле.

— Под деревца я определил вот этот земельный участок размером 4,8 га, который находится в моей собственности, — продолжает Вячеслав Николаевич, показывая нам стройные ряды яблонь, часть из которых уже освободилась от урожая, а часть продолжает радовать краснобокими плодами, плотно облепившими ветки невысоких деревьев. — Кстати, как раз с этого участка 21 год назад и начиналось наше фермерское хозяйство.

По рекомендации всё того же Пилюка фермер обратился в Кубанский государственный аграрный университет с просьбой сделать анализ почв на выделенной земле. Комфортно ли будут чувствовать себя здесь плодовые деревья? Краснодарские учёные приехали, провели обследования и подтвердили: комфортно. — Они назвали эти почвы лессовыми, то есть почти идеальными для сада, — уточняет Людмила Иващенко.

Насколько важен выбор участка для посадки, фермер убедился в прошлом году, когда деревья выросли и начали плодоносить.

— Яблони сорта Прима мы посадили не только здесь, а ещё и

на своём приусадебном участке. Так вот: урожай при доме оказался заметно ниже, чем здесь. Да и деревья на приусадебной земле до сих пор втрое меньше здешних. Вот что значит по-



Супруги Иващенко не теряют надежды

чва, — делает сравнение Вячеслав Иващенко.

Компенсируют 2/3 затрат

Людмила Алексеевна, по образованию бухгалтер, отвечает в КФХ за расходы и доходы. По её сведениям, затраты на посадку яблонь составили 210 тыс. руб. — вместе со стоимостью саженцев нескольких сортов.

— Долг Николаю Пилюку мы смогли вернуть уже через полгода, после продажи зерна, — говорит жена фермера. — Конечно, эти деньги для нашего небольшого хозяйства были совсем не лишними. Но мы знали, что администрация края компенсирует нам большую часть этих затрат. Чтобы получить субсидию, потребовалось каждый шаг подтвердить документально: сертификаты, счета-фактуры, платёжные поручения, перечисление денег через банк... А после передачи всех бумаг в департамент сельского хозяйства края оттуда приехала комиссия и пересчитала посаженные деревца. Но игра стоит свеч, убедились супруги. Субсидия на посадку сада составила 144 тыс. руб. Эти деньги поступили на счёт КФХ через пару месяцев после завершения расчёта с Пилюком.

По аналогичной схеме в последующие годы фермер получал субсидии на уходные работы в молодом саду из расчёта 4,8 тыс. руб. на 1 га, что тоже составляет примерно 2/3 от понесённых затрат. Словом, помощь существенная, считает Иващенко. При такой поддержке можно сажать плодовые деревья.

«Младший брат» тоже не обижен

Субсидии на уходные работы КФХ получало до начала плодоношения сада, то есть до прошлого года. Но денежный ручеёк в хозяйство и после этого не иссяк, поскольку супруги Иващенко два года назад заложили ещё такую же по площади плантацию молодого сада.

— В нём состав саженцев разнообразней, — показывает набирающую силу деревца Вячеслав Иващенко. — Как видите, тут помимо яблонь растут черешни и сливы. Расширить ассортимент плодов заставили начинающего садовода сроки сбора урожая и запросы рынка. Недостаток первого сада фермера — яблоки летне-осенних сортов. Да, они созревают не одновременно. Сбор плодов растянут с июля по сентябрь. Но долго лежать такие яблоки не могут, их надо быстро продать. А если рынок перенасыщен, как в нынешнем сезоне, проблемы сбыта усугубляются.



Урожай нынче щедрый

Поэтому «младший брат» первого сада призван прежде всего раздвинуть сроки реализации. В нём яблонь только зимних сортов, что позволит продавать урожай не спеша — в течение нескольких недель и даже месяцев после уборки. Сбор черешни займёт июньскую, ныне пустующую, нишу. А урожай сливы придёт на конец лета, когда тоже большого напряжения в саду не предвидится.

В плену у перекупщика

Насколько выгодно садоводство? Можно ли получать на полях прибыль, не полагаясь на субсидии? Эти вопросы интересовали меня больше всего.

— В прошлом сезоне мы собрали первый урожай и продали 12 тонн яблок, — говорит Людмила Алексеевна. — Заработали, за вычетом расходов, 200 тысяч рублей. Это нас воодушевило. Ведь дальше, по всем прогнозам, урожай должен увеличиваться.

Действительно, в нынешнем сезоне семья Иващенко надеется собрать втрое больше яблок. Вот только продаст ли их и получит ли прибыль, на которую нацелилась?

— Год назад наш урожай разошёлся в основном по цене 25-30 рублей за килограмм, — поясняет Вячеслав Николаевич. — А этим летом лишь самые ранние яблоки удалось продать по 17 рублей. Дальше пошло падение. Перед вашим приездом перекупщики давали уже 13 рублей. Но и по такой цене мало желающих. На

днях позвонил предприниматель из Воронежа, предложил купить всё, что осталось на ветках, чтобы пустить на сок. Но цену назвал бросовую: 5 руб./кг. Я, разумеется, отказался. Это себе в убыток. Мы только сборщикам яблок платим по два рубля за килограмм. А себестоимость плодов составляет 8 руб./кг. Забегая вперёд, скажу, что по приезду в Ростов я специально заглянул на Северный рынок города и поинтересовался розничной ценой яблок сорта Прима, которые фермер Иващенко не может сбыть по 13 руб./кг. На ценниках рыночных лотков красовались цифры: от 50 до 60 руб./кг. Получается, что перекупщики и торговцы отдают производителю лишь четверть часть от конечной цены. Явный парадокс.

— Объёмы у нас невелики, в торговые сети с ними не пробьёмся, поэтому планируем купить в лизинг машину грузоподъёмностью пять тонн. Будем сами выезжать на рынки и торговать. А пока мы в плену у перекупщиков, — комментирует Вячеслав Николаевич. А кроме того фермер готов заключить договор на гарантированную поставку плодов переработчику по льготным ценам, но, разумеется, не по 5 руб./кг.

Соковый цех на дому

В ухоженных, закультивированных междурядьях плодоносящего сада валялось множество упавших яблок. Поспевшие плоды устилали землю, не дождавшись покупателей.

— Падалица в саду — явление неизбежное, — считает Вячеслав Иващенко. — Просто в этом году её побольше — из-за проблем со сбытом. Но пропасть этим яблокам мы не дадим.

Как выяснилось, дома у фермера есть дробилка и пресс производительностью 25 литров сока в час, изготовленный Вячеславом-старшим совместно с Вячеславом-младшим. В прошлом сезоне семья Иващенко заготовила с помощью этого оборудования 1 тонну яблочного сока. Судя, по всему, в этом году домашний цех в разы перекроет прошлогодний показатель.

— Закатанные банки с соком мы в основном раздаём детям, соседям и друзьям, — говорит Вячеслав Николаевич. — Сарафанное радио уже разнесло молву о достоинствах нашего напитка. И уже появились сторонние заказчики, готовые покупать сок. Он у нас концентрированный, из самых спелых плодов и без консервантов, такого в заводских упаковках не найдёшь.

— После того как мы и наши дети, внуки перешли на домашние соки, забыли о простуде, хотя раньше каждый год болели, — добавляет Людмила Алексеевна.

Словом, несмотря на определённые сложности, КФХ Иващенко намерено развивать фруктовый профиль. Плоды, по замыслу фермера, подстрахуют хозяйство при неурожае на полях или при низкой цене на пшеницу.

Илья ИВАНЕНКО

ст-ца Староминская, Староминский район, Краснодарский край

Фото Владимира Карпова



Участник программы обновления парка техники «РОСАГРОЛИЗИНГ»



Широкозахватные посевные комплексы «**AGRATOR**»



Комбинированный дискокультиватор «**COMBIMASTER**»



Механические посевные комплексы «**AGRATOR M**»



Чизельный плуг «**CHIZELMASTER**»



Средние посевные комплексы «**AGRATOR**»



Дисковый глубокорыхлитель «**TERRAMASTER**»



Автомобильные посевные комплексы «**AGRATOR Авто**»



Культиваторы стерневые «**LANDMASTER**»



Дискокультиваторные посевные комплексы «**AGRATOR DK**»



Прицепы самосвальные «**ISON**»



Дисковый посевной комплекс «**AGRATOR DISK**»



Комбайн кормоуборочный прицепной «**МАК - 300 Автоном**»



Дисковый агрегат «**DISKOMASTER**»



Светодиодные светильники «**GELIOMASTER**»

Светодиодные светильники на солнечной батарее

AGROMASTER

423970, РТ, Муслюмовский р-н, пос. Муслюмово, ул. Тукая 33а.
Производственная компания «АГРОМАСТЕР». Тел.: (85556) 2-39-08, 2-43-56,
2-43-59. E-mail: agromaster@mail.ru www.pk-agromaster.ru

ЕВРОПЕЙСКОЕ КАЧЕСТВО - РОССИЙСКАЯ ЦЕНА!



DEKALB – мощные корни



Путь инноваций – это всегда путь к успеху. Компания Monsanto является мировым лидером инноваций в сельском хозяйстве, о чём свидетельствуют её многочисленные достижения в данной области.

Ранее мы рассказывали о тех неординарных шагах, которые Monsanto предпринимает в России на протяжении последних лет. В данном контексте стоит вспомнить и систему MON-Line, позволяющую клиентам компании отслеживать статус отгрузки семян и обеспечивающую в реальном режиме доступ ко всем отгрузочным документам на продукцию. Благодаря этому нововведению 24 часа в сутки 7 дней в неделю вы находитесь в курсе последней информации, касающейся фактических, а также планируемых отгрузок.

Кроме этого, в предыдущих выпусках нашего издания мы рассказывали о важной генетической особенности гибридов кукурузы DEKALB – её мощной корневой системе.

И сегодня мы хотим подробнее остановиться на этом основополагающем направлении селекции данной культуры.



Влага – прежде всего

Гибриды кукурузы DEKALB имеют развитую корневую систему, проникающую на глубину до 3 м. Причём значительная часть корневой системы (около 40%) располагается в слое до 2,5-3 м, (обычно распределение составляет 80-90% в слое 0-60 см и 10-20% в слое до 2,5-3 м), что позволяет в критический период налива, особенно в более неблагоприятные по климатическим условиям годы, в полной мере снабжать гибриды DEKALB влагой, обеспечивая получение высоких урожаев. Также хотелось бы отметить усиленный рост корневой системы уже на ранних фазах развития растения кукурузы DEKALB. Это позволяет более успешно применять междурядные обработки с наименьшим травмированием

ем корневой системы и, как следствие, угнетением растений. Особое внимание в селекции DEKALB уделяется развитию массы корневых волосков – опушению, таким образом корневая система растения становится более эффективным поставщиком влаги и питательных веществ.

Генетика высоких урожаев

Итак, благодаря своей генетике в критический период налива зёрна гибриды DEKALB имеют доступ к влаге, залегающей в глубоких слоях почвы, что является залогом получения высоких урожаев.

Резюмируя сказанное, повторим, что **мощная корневая система гибридов кукурузы DEKALB позволяет более эффективно распределять питательные вещества и влагу, что способствует получению стабильно высоких урожаев при различных погодноклиматических условиях.**

Инновации, которые подтверждены опытом

Но, как говорится, лучше один раз увидеть... Поэтому с нынешнего года компания Monsanto начинает серию мероприятий по демонстрации мощных корней гибридов кукурузы DEKALB. Они представляют собой полевой показ гибридов с последующей раскопкой и промывкой корневой системы. Основной задачей мероприятий является наглядная демонстрация мощной корневой системы гибридов DEKALB, залегающей в разных слоях почвы, а также информирование потребителя о её важной роли на примере каждого конкретного поля.

Первое мероприятие прошло на базе КФХ Литвиненко, расположенного в Красноармейском районе Краснодарского края.

– Мероприятие наглядно продемонстрировало особенности мощной корневой системы кукурузы DEKALB. Многие мои коллеги считают, что корни данной культуры находятся в верхнем слое почвы, но это не так. Мероприятие наглядно продемонстрировало, насколько глубоко проникает корневая система гибридов кукурузы, которые предлагает своим клиентам компания Monsanto, – сказал по завершении мероприятия руководитель хозяйства Александр Иванович Литвиненко.

Второе мероприятие состоялось на базе крупнейшего сельхозпредприятия Ставропольского края – ООО «Агрофирма «Агросахар»» (Изобильненского района).

– Нам импонирует открытость, с которой компания Monsanto действует на рынке семенного материала. Инновационным и невероятно интересным мне показалось и мероприятие, связанное с демонстрацией корневой системы гибридов кукурузы DEKALB. Подобный подход компании Monsanto – не просто заявлять о своих новшествах, но и демонстрировать их в полевых условиях – внушает нам, специалистам, доверие к показанным сегодня наработкам, – считает главный агроном хозяйства Александр Сергеевич Красников.

В будущем подобные мероприятия, под-



тверждающие высокий уровень селекции гибридов кукурузы DEKALB, будет проходить и в других хозяйствах. Так что не упустите возможность принять участие в Днях поля от компании Monsanto и лично убедиться, что её продукция не зря считается одной из лучших в мире.

Высокие достижения от лидера

Monsanto – ведущий мировой производитель семенного материала. Значительную часть инвестиций целенаправленно направляет на научно-селекционную работу, которая позволяет получать продукцию, отвечающую высоким требованиям современного агробизнеса.

...С каждым годом число клиентов компании увеличивается, и происходит это во многом благодаря наглядным результатам, которые земледельцы получают в ходе многочисленных мероприятий. Здесь, в условиях реальных хозяйств, выявляются по-настоящему сильные стороны продуктов торговой марки DEKALB – в том числе и мощная корневая система гибридов кукурузы, о которой мы рассказываем сегодня. Причем в списке клиентов Monsanto значатся как крупные агрохолдинги, так и небольшие крестьянские (фермерские) хозяйства. Что и говорить, высокое качество едино для всех!

Сегодня мы рассказали о том пути инноваций, по которому на протяжении многих лет шагают специалисты компании Monsanto. И частью этого пути является селекция гибридов кукурузы DEKALB, чья мощная корневая система гарантирует мощные результаты даже в самых стрессовых условиях.



Региональные представители компании Monsanto

Краснодарский край:

Кукоба Андрей 8 (988) 243-34-74

Ушаков Алексей 8 (988) 243-58-61

Жуков Николай 8 (988) 243-58-62

Ростовская область:

Ставропольский край:

ЦЧР:

Сивашов Владимир
8 (989) 634-78-38

Козлов Роман
8 (918) 896-05-88

Герасименко Геннадий
8 (988) 700-70-85

Аралин Виктор
8 (918) 759-44-84

Крылов Павел
8 (910) 343-222-0

Голуб Олег
8 (910) 225-155-6

Охота и рыбалка

Ведёт Николай Александрович Чачуа, nikolai.chachua@mail.ru
тел.: 8-962-448-44-91



Пусть живёт!

Памятные встречи в осеннем лесу

*Там листья не шуршат
в таинственной тревоге,
А, скрючившись, лежат и дремлют
на ветру,
Но вот один со сна поплёлся по дороге,
Как золотая мышь, искать свою нору.*
Перец Маркиш, 1948 г.

Каждое утро ровно в шесть

Мне двадцать пять. Заканчиваю институт. У меня практика. Живу в станице Григорополисская. Здесь знаменитый на всю страну колхоз «Россия». Станица огромная. В то время одиннадцать тысяч жителей, и все казачи.

У нас международный коллектив. Студенты Тимирязевской академии: две девочки с Кубы, одна из Венгрии, две из ГДР, одна из Монголии, парни из Польши и Чехословакии. Мы живём в красивом особняке на высоком берегу Кубани. Живём дружно. Мы молодые. Нам весело. По вечерам ходим на танцы, пьём кислое вино и местный самогон. До поздней ночи разговариваем и спорим обо всём. А по утрам я бегаю. Прямо от дома крутой спуск к реке. Широкая пойма, заросшая лиственным лесом и кустарниками. Чего только не растёт в этом лесу. Здесь все представители южной растительности. Особенно я любил осторожно выбирать в густых колючих ветвях жёлтую с восковым налётом облепиху.

Итак, каждое утро в шесть я стоял у дома и смотрел вниз. У моих ног лежала бесподобная по красоте картина – живая, разноцветная и каждый день новая. Позже, в юности, меня потряс удивительный случай. Подводная лодка, на которой я служил, отошла от пирса в конце августа. На земле было лето и ярко-зелёная растительность. Эта картинка осталась в моей памяти. А когда лодка пришвартовалась после дальнего похода, была уже осень, и меня поразила эта резкая смена, произошедшая как будто за одну ночь.

У ворот меня всегда ждёт маленькая собачка Шарик. Я зову его Мишкой – в честь заместителя декана экономического факультета Ставропольского сельскохозяйственного института. Шарик не обижается, ему всё равно. Каждый день я даю ему кусочек вкусенького, он мгновенно проглатывает. Вместе мы бегом спускаемся с крутого склона. Он впереди, с залихватским лаем, я молча сзади. Внизу он останавливается и садится. Я бегу



дальше по узкой, едва натоптанной тропинке.

Со скоростью олимпийца

Дорожка идёт вдоль обрывистого берега Кубани. Справа река, слева лес. Красота! Бегу медленно, спокойно. На ходу сбиваю паутину. Тихо. Тепло. Я совсем не спортсмен и не фанат бега трусцой. Просто очень приятно в одиночку окунуться в тёплую осень. На бегу хорошо дышится и думается. Под ногами тихий шелест листьев. Вскрики птиц, шорохи. Чужая жизнь. Бегу я недолго и только в одну сторону. Назад возвращаюсь пешком и всегда стараюсь разными путями. Выбираю еле заметные тропинки. Иду тихо. Стараюсь не пугать местных жителей. Иногда встречаю зайца, стоящего на задних лапах и грызущего верхушки травинки, лису, спящую после ночной охоты, ежей, шмыгающих под ногами разноцветных ящериц, над головой – голубей, сорок.

Однажды, пробираясь через чащу, вываливаюсь на большую поляну и натякаюсь на стадо диких свиней. Вокруг огромные дубы, и под ними шныряют туда-сюда уже подростки. Их много. Они везде, по всей поляне и под каждым кустом. Возятся, визжат, толкаются. Вся эта орава в постоянном движении. А под деревьями роются четверо огромных свиньи. Каким-то образом оканчиваюсь почти в центре этого общества. На меня никто не обращает внимания. Я здесь явно лишний. Стою не двигаясь. Вдруг одна из мамаш поднимает голову и смотрит в мою

сторону маленькими глазками, поводит ушами, как локаторами, и шумно втягивает воздух.

Растерявшись, начинаю пятиться назад в кусты. Сначала медленно, потом со всех ног бросаюсь к дорожке у реки. Выбравшись, бегу со скоростью олимпийца. У поворота на подъём меня ждёт Мишка. Не понимая, к чему такая спешка, он, еле поспевая, катится за мной. Дома рассказываю ребятам историю. Мне не верят. Но затем говорят, чтобы в следующий раз я побежал с ружьём и добыл для всех свежатинки.

Не понимают сверстники, что такие встречи иногда замечательней самой охоты. Остаются в памяти навсегда.

Сергей Сергеевич насупился

Особенно мне запомнился случай в горах Кавказа тёплым осенним днём. Все охотники знают, что такое «блатные» охоты. Это когда приезжают важные гости и надо организовать для них радость общения с природой. Я не люблю такие мероприятия. Среди гостей редко попадаются настоящие охотники. В основном это знатные москвичи, отдающие дань моде. Приятно, выйдя на работу после отпуска, рассказать о своих подвигах. Но куда не денешься. Позвонили, попросили. Надо. Сергея Сергеевича мы встретили в аэропорту «Минеральные Воды». Он большой на-

чальник из Минсельхоза. Мы с ним не знакомы. Какой он охотник, не знаем. Приехал не один. С девушкой. Ребята иронично переглядываются: ну, теперь поохотимся... Стараясь успеть до темноты, быстро едем в горы Зеленчукского района Карачаево-Черкесии. К ночи добираемся до места.

На берегу горной реки сохранились остатки небольшого домика-караулки. Там нас ждут егеря, жареная дичь и большой костёр. Сначала едим, выпиваем, потом все ложатся спать, а мы с моим другом егерем Алексеем всю ночь топим костёр и печку в караулке. Рано утром выехали к большому ущелью. Поставили номера. Сергею Сергеевичу выдали карабин, его спутнице Наталье — ружьё. Отвезли их на самое перспективное место. Начали гон. Гнали долго, но наши гости, покуривая, разговаривая и громко смеясь, конечно, никого не дождалось. Олени вышли на нашего друга Володю Белявцева. Двумя выстрелами он добыл двух оленей и встретил нас широкой улыбкой. Впрочем, радовался он один. Остальные пришли в уныние. А когда Сергей Сергеевич насутился и промычал что-то в сторону, мы поняли: всё только начинается.

Нас с гостем привезли на большую поляну, показали, откуда будут гнать зверя, и уехали. Мы осмотрелись. Поляна чистая, без кустарников. С неё просматривается метров пятьсот края густого леса. С нашей стороны у кромки большой пень. Там я усадил Сергея Сергеевича. Объяснил, куда нужно смотреть.

Проверил его карабин. Выставил прицельную планку метров на 150 и пошёл вниз. Спустился метров на пятьдесят и расположился — так, чтобы одновременно видеть через поляну кромку леса и пень, за которым столичный гость.

Тост за здоровье оленя

Только сейчас заметил, какая красота меня окружает. Осень только начала подчинять себе природу. Травы и деревья уже не сопротивляются. Они ещё не потеряли своего любимого окраса. Но уже нет той яркости и насыщенности зелени. Они выбросили свои семена и приготовились к увяданию. Невольно думается, что всё проходит. По всей поляне разлита тихая грусть.

Солнце уже высоко. Становится жарко. Снимаю куртку. Утром в ней было зябко. Подкладываю под себя и ложусь. Тихо. Часа два ничего не происходит. Собаки голосят далеко в ущелье.

Вдруг чувствую: в лесу напротив что-то изменилось. Напрягаюсь. Изготавливаю оружие. Устраиваюсь поудобнее для стрельбы. Жду. Тишина. Никакого движения. Но зверь никогда не выходит сразу. Особенно взрослый самец. Собаки далеко. Не насаждают. Изредка посматриваю в сторону пня. Сергея за ним не видно. Мысленно похваливаю его: хорошо замаскировался. Не суется.

Олень появился, как всегда, неожиданно. Крупный, с огромными рогами на высоко

поднятой голове. Застыл. Осматривает поляну. Беру его на прицел. В сильную оптику вижу даже широко открытые глаза и трепещущие ноздри. Красавец! Напряжённо жду выстрела справа. Страхую. Такие стрелки, как наш гость, часто способны только подранков делать. А этого допустить нельзя. Секунды тянутся, как часы. Лесной житель медленно поворачивает и спокойно идёт вдоль леса вниз. Я сопровождаю его стволом. Жду выстрела Сергея Сергеевича. Но выстрела нет. Метров через пятьдесят зверь исчезает в лесу.

Сбрасываю напряжение, поднимаюсь и иду вверх. Мой партнёр мирно спит, согреться на солнышке. Бужу его, рассказываю. Жду реакции. Она может быть непредсказуемой. Он слушает меня спросонья. Достает огромную фляжку, радостно, как ребёнок, улыбается: «Давай выпьем за его здоровье. Пусть живёт! Молодец, что ушёл».

Ещё час сидим на пне, по очереди прикладываемся к фляжке и тихо разговариваем. Сергей, смущаясь, признаётся: «Осень люблю». Смотрю на него: никакой крутости, простой, хороший человек. Так и сидим. Молча. Как будто к тайне приобщаемся. Тишина. Вокруг громады вечных гор, лес. Осень. Потом мы с ним не раз встречались в Москве по разным делам. Никогда вслух не вспоминали о первой встрече. О чём говорить, если тайна.

ООО «АВТОТРЕЙЛЕР-СТ» т./ф.: (8652) 36-02-31, 35-42-47

ПРИЦЕПНАЯ ТЕХНИКА РОССИИ

АВТОТРЕЙЛЕР-СТ **В СТАВРОПОЛЕ**

АВТОПОЕЗДА

зерновоз самосвал

ПРИЦЕПЫ, ПОЛУПРИЦЕПЫ, ЦИСТЕРНЫ, МУКОВОЗЫ, ОПРЫСКИВАТЕЛИ

боковой свал зерновоз **НОВИНКА!** г.п. 16 т

платформа 7,2 м

WWW.AUTOTRAILER-ST.RU autotrailer@mail.ru

Элитопроизводящее хозяйство ООО «Скиф» принимает заявки и заключает договоры на реализацию семян высокоперспективных гибридов кукурузы, выращенных под наблюдением учёных Краснодарского НИИСХ им. П. П. Лукьяненко:

КУКУРУЗА Краснодарский-385 МВ
Краснодарский-291 МВ

НУТ Волгоградский-10 РС1
Краснокутский-36 РС2

Семеноводческие посевы гибридов кукурузы апробированы учеными Краснодарского НИИСХ им. П.П. Лукьяненко.

Сортовые, семенные и карантинные сертификаты предоставляются

Михаил Григорьевич Ахтырцев, директор по с/х производству, кандидат с/х наук: 8-928-422-47-07

Людмила Анатольевна Дрофа, агроном (семеновод): 8-928-432-21-15

Журнал «Деловой крестьянин» — с любого месяца

Чтобы гарантированно получать журнал «Деловой крестьянин», нужно оформить подписку с любого месяца через редакцию или в любом отделении «Почты России». Подписной индекс 79386, каталожная цена в редакции на 6 мес. — 498,00 руб. Подписная цена на почте на 6 мес. — 544, 74 руб.

Начинается мобильная подписка на 1-е полугодие 2014 года для абонентов «БИЛАЙН», «МЕГАФОН»

Отправьте СМС с кодовым словом «ДЕЛОВОЙ» на короткий номер 7878 для абонентов «БИЛАЙН», 7522 для абонентов «МЕГАФОН» — и вы подписчик! Со счёта вашего телефона спишется 500 рублей — цена подписки на полгода. После перевода денег с вами свяжется оператор редакции.

Справки по вопросам подписки по телефону редакции (863) 282-83-11

ВНИИ сорго и сои «Славянское поле» закупает

СОРГО ЗЕРНОВОЕ И СОЮ

Заключаем договора контрактации на 2014 год на выращивание зернового сорго и сои с гарантией покупки урожая осенью.

Т.: (863) 226-80-67, т./ф.: 250-29-57 e-mail: slavjanskoepole@aanet.ru



ООО «ДАР»

АНГАРЫ

• изготовление • монтаж
• проектирование

Тел.: 8-952-877-1777, 8-918-633-35-95,
(86195) 3-65-68. www.dar23.ru

20



МЕЖДУНАРОДНАЯ
АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА



ЮГАГРО

26 - 29 ноября 2013

г. Краснодар, ул. Зиповская, 5

ПОЛЕ ДЕЛОВЫХ РЕШЕНИЙ

574 компании из 27 стран мира и 30 регионов России
более 12000 посетителей, из них 85,7% специалисты отрасли*

Дирекция выставки:

T +7(861) 200-12-34

E ugagro@krasnodarexpo.ru

Поддержка и содействие:

Министерство сельского хозяйства Российской Федерации
Администрация Краснодарского края
Министерство сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края
Администрация муниципального образования город Краснодар

Партнеры

IFWexpo Heidelberg GmbH (Германия)
Французское национальное агентство по развитию внешнеэкономической деятельности UBIFRANCE
www.yugagro.org

* Статистика выставки 2012 года



Установка. Доставка. Выезд бригады к заказчику

ДВИГАТЕЛИ ММЗ (Минский моторный завод) и ЯМЗ (Ярославский моторный завод)



**ЭКОНОМИЯ
ТОПЛИВА
15-20%**

с комплектами
ПЕРЕОБОРУДОВАНИЯ
для установки на
ТРАКТОРА:

**Т-150К, Т-150,
Т-156, ХТЗ-121,
ХТЗ-161,
ХТЗ-17021 и**

КОМБАЙНЫ ДОН-1500



ПРЕИМУЩЕСТВА ДВИГАТЕЛЕЙ ММЗ:

1. ДОСТУПНАЯ ЦЕНА и ВЫСОКОЕ КАЧЕСТВО.
2. ЭКОНОМИЯ ТОПЛИВА 15-20%
по сравнению с двигателями без турбонаддува.
3. БОЛЬШАЯ МОЩНОСТЬ ДВИГАТЕЛЯ 210 л.с.; 250 л.с.
4. ДВИГАТЕЛЬ РЯДНЫЙ - МЕНЬШЕ ВИБРАЦИЯ и ШУМ.
5. АГРЕГАТИРОВАНИЕ С "ТЯЖЕЛЫМ НАВЕСНЫМ
ОБОРУДОВАНИЕМ"

ООО "ТЕХНИК плюс"

www.agrodvigatel.ru

г. Белгород (4722) 248-557, г. Ростов-на-Дону 8-919-225-03-73

СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА ОТ РОССИЙСКОГО ПРОИЗВОДИТЕЛЯ Трактор 200-10 "Слобожанец"



*) с двигателем Д-260.4, 210 л.с.



ООО "Техник Плюс"

Белгородская обл., г. Шебекино, ул. Докучаева, 2
(47248) 2-71-91, 2-63-08, (495) 609-64-61, +38 (057) 75-75-000
www.traktory.ru; e-mail: info@traktory.ru

РОССИЙСКАЯ
АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ
ВЫСТАВКА

ЗОЛОТАЯ | GOLDEN
ОСЕНЬ | AUTUMN

9 - 12 октября 2013



ФОРУМ
ДОСТИЖЕНИЯ
РЕГИОНЫ

МОСКВА



Министерство сельского хозяйства
Российской Федерации



Правительство
Москвы



Российская академия
сельскохозяйственных наук



Агропромышленный
союз России

www.goldenautumn.ru

БОГАТ КАЛИЕМ*

ПОЛЕЗНЫЕ СВОЙСТВА КАЛИЯ ДЛЯ РАСТЕНИЙ:

■ Укрепляет жизнестойкость

Калий повышает сопротивляемость растений заболеваниям и устойчивость к засухе и заморозкам

■ Продлевает срок хранения

Калий увеличивает срок хранения плодов и способствует сохранению полезных веществ

■ Улучшает вкус

Калий улучшает вкусовые качества и увеличивает содержание крахмала в кормовых культурах

■ Увеличивает урожай

Калий повышает урожайность и снижает полегание посевов, укрепляя структуру стебля.

* Арбуз богат калием, который способствует здоровью сердечно-сосудистой системы. Применение калийных удобрений ускоряет созревание арбузов, повышает их сахаристость, пригодность к транспортировке и устойчивость при длительном хранении.



По вопросам приобретения
хлористого калия
Вы можете обращаться
в управление продаж:
+7 (34253) 6-24-00
sales.manager@uralkali.com
www.uralkali.com

Травы для профилактики и укрепления здоровья

Помощь мужчинам

Импотенция в наше время приобретает всё большее распространение у мужчин с 30 лет и выше. По наблюдениям научных исследователей, причин такого роста - большое количество. Приведём некоторые примеры образования полового бессилия: инфекционные заболевания, воспалительные процессы мочеполовой системы, хронические формы простатита, травмы позвоночника, эмоциональные потрясения. Это лишь малая часть самых основных и распространённых причин проявления половой дисфункции.

В настоящее время очень много предложений для решения данной проблемы разовым способом. По принципу «выпил таблетку - получил результат». Но все понимают, что это временная реакция, а продолжительный эффект от данного оздоровления получить невозможно.

Только длительное курсовое применение трав (заманиха высокая, кубышка желтая, аралия маньчжурская, тысячелистник) может помочь не только восстановить половую функцию, но и справиться с воспалительными процессами мочеполовой системы, стабилизировать функцию предстательной железы, справиться с хроническим простатитом, подавить всплески инфекционных заболеваний. Травы применяют комплексным курсом 2-3 месяца, а также разово для повышения потенции непосредственно перед половым актом.



От алкогольной зависимости помогут корни любистока, кукольника, копытня европейского

Травы очень хорошо помогают преодолеть пристрастие к алкоголю, нормализовать выделительную функцию, обмен веществ (выводить свободные радикалы, чистить печень). Травы вызывают отвращение к запаху алкогольных напитков. Эффективность трав наблюдается с первых недель приёма. Многие пациенты, а также их родственники, которые следят за состоянием своих близких, отмечают положительную динамику. Травы действуют очень мягко, при этом не имеет противопоказаний и побочных эффектов. **А самое главное – их можно давать без ведома пациента.** Алкоголизм - это болезнь, с которой нужно бороться! При этом важными моментами являются поддержка, понимание и забота близких людей.

Предлагаем вам сравнить действие трав с кодированием на примере нашего пациента.

К нам обратилась женщина с мольбой о помощи – спасти её мужа от пристрастия к алкоголю. Из разговора мы поняли, что Наталья Григорьевна (жена) испробовала все возможные народные методы и медикаментозные препараты, и даже прибегала к кодировке, но тем не менее эффект был временным. Её муж не пил самое многое 3 месяца, а потом всё начина-



лось заново. Выслушав посетительницу и поняв проблему, мы с уверенностью сказали, что сможем помочь её мужу. Мы провели с ним беседу и приступили к курсу оздоровления. В течение 2 месяцев мы вели пациента и добились просто небывалых результатов. В настоящий момент муж Наталья Григорьевны может позволить себе выпить 10-20 г, но не более.

Ещё один случай: женщина обратилась с просьбой помочь её сыну, который злоупотреблял пивом и алкогольными коктейлями. Мы были вынуждены применить травы без ведома пациента (так как сын наотрез отказался от приёма каких-либо препаратов). В результате через три недели сын вообще «завязал» с алкоголем (на дух не мог переносить запах алкоголя). Вот таких мы добиваемся результатов в избавлении от алкогольной зависимости.

Самое главное - вера в то, что с недугом можно справиться!!!

Травы можно давать без ведома пациента! Их можно добавлять в соки, чай, кофе, супы, алкогольные напитки!!! Они не имеют резкого запаха и не изменяют вкусовых качеств пищи.

Оздоровление щитовидной железы без гормональной терапии

Данный курс рассчитан на 3 месяца. Оздоровление проходит без каких-либо диет и нагрузок на организм.

За три месяца мы помогаем справиться с заболеваниями щитовидной железы. Мы не сторонники гормональной терапии. Народная медицина предлагает альтернативные методы избавления от коварных заболеваний без ущерба здоровью.

Травы обладают выраженным антиреотропным действием, помогают нормализовать выработку гормонов щитовидной железы и её функцию. Применяются при различных заболеваниях щитовидной железы, в том числе зобе, «базедовой болезни».

Лапчатка белая
Помогает восстанавливать циркуляцию щитовидной



железы, вырабатывать недостающие гормоны для нормального её функционирования, обладает рассасывающим и противовоспалительным эффектами, помогает расщеплять келоидные узлы, способствует улучшению усвоения микро- и макроэлементов.

Звёздчатка обыкновенная
Содержит в себе



Как действуют травы

большое количество витамина С, и - что совсем уж необычно - в ней найден каротин (провитамин А). Эти витамины помогают при гормональных сбоях и положительно влияют на функцию щитовидной железы; применяются при тромбозе, язвенной болезни желудка и 12-перстной кишки, почечной недостаточности; помогут также справиться с жировым гепатозом и т. д.

Мухомор

В народной медицине с древних времён использовали красный мухомор для избавления от опухолей

всех видов в т. ч. новообразований щитовидной железы. Он способствует рассасыванию новообразований, улучшает микроциркуляцию тканевого и венозного обмена. Используется в наружных целях в виде мухоморовой сетки.



Болиголов

Он обладает болеутоляющим, рассасывающим, противовоспалительным и антимикробным эффектом, снимает покраснения, отёки; (устраня-

ет болевой синдром, ускоряет заживление открытых ран, язв). Применяется при новообразованиях щитовидной железы, всех видах кожных заболеваний, артрозе, полиартрите, открытых ранах, трофических язвах, псориазе, витилиго. Способствует быстрому заживлению ран, снимает болевой синдром, проникает в глубокие слои кожи и борется с новообразованиями изнутри, а также обладает противовоспалительным эффектом.



Уникальный гриб Шиитаке

В настоящее время учёные в большинстве стран мира прибегают к избавлению от тяжёлых заболеваний нетрадиционными методами, внедряя научные исследования, фармацевтические технологии. Мы постоянно работаем над тем, чтобы достичь высоких результатов в борьбе с коварными заболеваниями, ежедневно помогаем тысячам пациентов справляться с тяжёлыми недугами.

Наши ведущие специалисты спешат прийти на помощь даже в сложных случаях. Исследования в лабораториях совместно с Национальным исследовательским клинико-диагностическим центром в Токио показали, что гриб Шиитаке содержит гигантское количество полезных микро- и макроэлементов; полисахарид лентинан, который в настоящее время представляет собой широко известный фармакологический препарат, используемый при расстройствах иммунной системы и онкологических



заболеваниях до 4-й стадии; очень хорошо зарекомендовал себя в борьбе с вирусными формами гепатитов А, В, С. Из 100% таких пациентов, сообщая с нами добились следующих статистических данных: 95% пациентов с нашей помощью справились с недугом. У оставшихся пяти процентов отмечается положительная динамика. Мы уверены в том, что поможем им.

Из 100 пациентов с онкологией

справились 90 человек. Статистика очень прогрессивная, мы вновь «заставили» радоваться полноценной жизни своих подопечных.

В области доброкачественных опухолей (мастопатия, миома, аденома, липома, кистозные образования) гарантия результатов составляет около 100%.

Мы призываем всех тех, кого постигло несчастье на пути, прибегать к оздоровлению народными методами. Пусть они мало изучены, но позволяют достигать высоких результатов в борьбе со сложными заболеваниями. Как бы тяжело ни было, как бы ни одолевали нас недуги, нужно стоять до последнего и помнить о том, что болезни можно победить!

Предлагаем всем своим постоянным и новым пациентам проходить профилактические курсы оздоровления раз в год. Мы обращаем ваше внимание на то, что следить за своим здоровьем нужно всегда!

Нетрадиционная народная медицина помогает при туберкулёзе, красной волчанке, сахарном диабете, мочекаменной и желчно-каменной болезнях, псориазе, витилиго, артрозе, артритах, остеохондрозе, поддерживает работу почек, сердечно-сосудистой системы и желудочно-кишечного тракта.

Главным девизом для тех, кто заболел, должна быть цель: «Никогда не сдаваться!»

**Наши телефоны: 8 (4234) 23-17-16, 23-15-16,
сот.: 8-916-796-78-22, 8-924-333-54-44.**

Прием звонков - ежедневно с 02:00 до 18:00 по московскому времени.

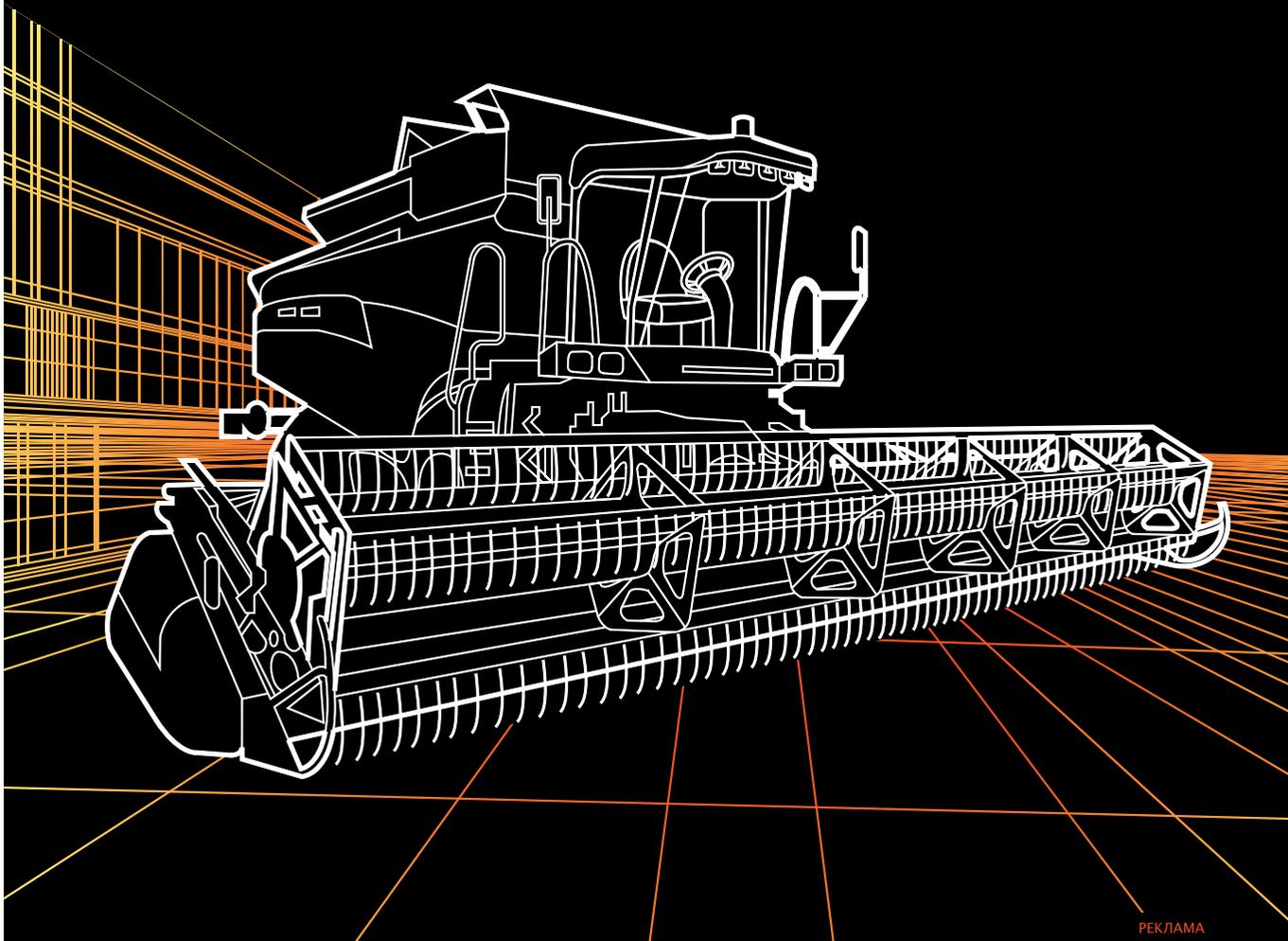
**Адрес для писем: 692656, пгт. Новошахтинский, Приморский край, а/я 116.
Консультации специалистов и быстрый заказ на сайте: www.primtrava.com.
Электронный адрес: sales@primtrava.com**

ТРЕБУЕТСЯ КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

AGROSALON

МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ

07-10 ОКТАБРЯ 2014



РЕКЛАМА

• ОПТИМАЛЬНЫЙ
ГРАФИК РАЗ В ДВА ГОДА

• КАЧЕСТВЕННАЯ
ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ

• ВЕДУЩИЕ
ПРОИЗВОДИТЕЛИ

МВЦ «КРОКУС ЭКСПО»

МОСКВА, РОССИЯ

WWW.AGROSALON.RU



AGROEXPO

3-5 октября 2013
Кировоград

ОРГАНИЗАТОРЫ



МИНИСТЕРСТВО
АГРАРНОЙ ПОЛИТИКИ
И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ УКРАИНЫ



УкрАгроМаш
АССОЦИАЦИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ-ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ
ТЕХНИКИ И ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ
АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА



УКРАИНСКАЯ АССОЦИАЦИЯ
АГРАРНЫХ ИНЖЕНЕРОВ

www.ukragroexpo.com

«АгроЭкспо»: 36 000 квадратных метров для современного агробизнеса

Агропромышленная выставка «Агро-Экспо», которая состоится с 3 по 5 октября 2013 года в городе Кировограде, открывает качественно новые возможности для украинского аграрного бизнеса: посетители смогут увидеть и оценить в работе максимум продукции отечественных и зарубежных производителей на крупнейшей в Украине выставочной площадке.

Отраслевых выставок такого масштаба, ориентированных на непосредственных потребителей, на сегодняшний день в Украине не существует. Именно поэтому давно назрела необходимость в создании именно такого мероприятия – уверены организаторы «АгроЭкспо», в качестве которых выступают Министерство аграрной политики и продовольствия Украины, Ассоциация предприятий-производителей техники и оборудования для агропромышленного комплекса «Украгромаш» и Ассоциация аграрных инженеров Украины.

Теперь обо всем подробнее и по порядку. Во-первых, площадь экспозиции составляет рекордные для национальных отраслевых форумов 36 000 м², и это не считая демонстрационного поля, на котором пройдут

полевые показы техники. Таким образом, посетители смогут получить максимально полную информацию об интересующей их продукции, воочию увидеть ее как на статической экспозиции, так и результат работы в поле, сделать осознанный выбор оптимальных решений для своего бизнеса.

Во-вторых, на «АгроЭкспо» будет представлена вся продукция, необходимая аграриям: удобрения и средства защиты растений, семена и посадочный материал, оборудование для животноводства, автомобили, экскаваторы. Также в агро-форуме примут участие организации, которые предоставляют услуги, сопутствующие сегодня любому бизнесу: банковский сектор, кредитование, страхование, лизинг.

В-третьих, уже сегодня выставку «АгроЭкспо» с уверенностью можно назвать международной, так как в ней примут участие не только отечественные, но и зарубежные компании.

В-четвертых, место проведения выставки – город Кировоград, расположен в центре Украины, куда удобно добраться любым транспортом из

всех регионов страны. Для посетителей обустроены удобные подъездные пути, широкие проезды, парковочная площадка на 580 мест.

Подводя итог, можно с уверенностью заявить: «АгроЭкспо» открывает принципиально новые перспективы для аграрного бизнеса Украины. Ее уникальность в ряду других национальных выставок составляют: рекордная выставочная площадь 36 000 м², демонстрация работы техники в поле, а также возможность в полной мере оценить широкий ассортимент продукции компаний-участников.

Приглашаем вас посетить крупнейшую украинскую агропромышленную выставку «АгроЭкспо»!

Выставка «АгроЭкспо» пройдет 3-5 октября 2013 года.

Место проведения:

г. Кировоград, ул. Мурманская, 8.

Контактный телефон: (0522) 35-61-45

Сайт выставки: www.ukragroexpo.com

Группа Компаний
ФЛЕКСОМ®



ГУМАТ КАЛИЯ

жидкий торфяной



**Качество,
известное
во Вселенной**



г. Ростов-на-Дону: (863) 298-90-02
г. Краснодар: (861) 236-44-14
г. Ставрополь: (8652) 56-27-46

www.gumat.ru