

Подготовка семян озимой пшеницы к посевам 2016 года

Профессиональный биостимулятор
для развития корневой системы

Компенсирует время и активизирует
ресурсы для развития корневой системы



ЮгАгроГрупп

+7 928 193 01 59

+7 928 270 11 19

+7 918 592 17 71

Решёта УВР для всех типов зерноуборочных комбайнов отечественного и импортного производства



**Оригинал это надёжно.
Оригинал – всегда успех.**

стр. 8-9

ТОРГОВО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ КОМПАНИЯ
ЕВРОСИБАГРО
EUROSIBAGRO

ООО «ТПК «Евросибagro».
РФ, 644018, г. Омск, ул. 5-я Кордная, 65а
тел.: +7 (3812) 51-88-58, 58-08-14, 58-08-22;
e-mail: evrosibagro@gmail.com

ООО ТД «Аверс»

предлагает высококачественные **СЕМЕНА ОЗИМОЙ ПШЕНИЦЫ** селекции Краснодарского НИИСХ им. П.П. Лукьяненко

Краснодарский край, ст. Староминская, ул. Толстого, 2
Тел.: 8 (86153) 5-77-92; 5-72-43 avers95@mail.ru



Сорт	Качество зерна сорта	Рекомендации размещения по предшественникам
Грация -ЭС, Среднерослый сорт Среднеранний	ценный	Наилучшие результаты достигаются при высеве по подсолнечнику, категорически запрещено размещение после кукурузы на зерно и силос
Юка – ЭС, Короткостебельный сорт Среднепоздний	ценный	Пригоден для возделывания по всем предшественникам, допускается размещение по кукурузе на зерно
Гром – ЭС, Полукарликовый сорт Среднеспелый	ценный	Рекомендуется размещать по большинству предшественников, за исключением колосовых, категорически запрещено размещение после кукурузы на зерно
Бригада –ЭС, Короткостебельный сорт Среднеспелый	сильный	Рекомендуется размещать по большинству предшественников, за исключением колосовых, категорически запрещено размещение после кукурузы на зерно
Сила –ЭС, Короткостебельный сорт Среднеспелый	сильный	Лучший по устойчивости к фузариозу колоса при посеве по кукурузе на зерно
Трио – ЭС, Среднерослый Среднеспелый	сильный	Рекомендуется размещать по большинству предшественников, за исключением колосовых, категорически запрещено размещение после кукурузы на зерно

Также для каждого клиента мы готовы подобрать индивидуальную схему защиты семян из высококачественных протравителей импортного и отечественного производства и оказать услуги по протравке семян

Новое поколение глубококорыхлителей «КАМА»

Применение глубококорыхлителей «КАМА» даёт высокие результаты обработки при рыхлении по отвальным и безотвальным фонам с углублением пахотного горизонта. Для склонов и паровых полей результативность такой обработки даёт возможность выйти на новые показатели урожайности.

В новой конструкции глубококорыхлителей «КАМА» опорные катки заменены на пневматические шины. Именно применение пневматических шин позволяет снизить нагрузку на навесную подвеску трактора и увеличить скорость обработки.

Даже базовые модели глубококорыхлителей «КАМА» оснащаются механическим катком, а версии с шириной захвата от 4 м оснащаются гидрооборудованием. В конструкции лемехов значительные изменения претерпели долота и боковые ножи, изменён их способ крепления к боковым стойкам, что значительно увеличивает ресурс этих комплектующих.

Новые глубококорыхлители «КАМА» с шириной захвата от 2 м до 7 м и глубиной заделки 45/55/65 см прошли все эксплуатационные испытания. К примеру, в КФХ Попова Анатолия Александровича (Константиновский район Ростовской области) глубококорыхлитель «КАМА 65.9-400», приобретённый в компании «РосАгро», за 10 дней провёл обработку парового поля площадью около 500 га при односменном режиме работы. Средняя скорость обработки составляла 12 км/ч при глубине обработки 55 см. В среднем в смену выработка глубококорыхлителя шириной захвата 4 м составляет 48 га.

Благодаря таким показателям почвообработки глубококорыхлители «КАМА» прекрасно зарекомендовали себя на российском рынке и пользуются высоким спросом у сельхозпроизводителей.



ООО «РосАгро» – авторизованный дилер
в Южном федеральном округе.
346130, Ростовская область,
г. Миллерово, ул. Вокзальная, 82, оф. 16.
Тел.: +7 (86385) 3-01-66,
+7 (86385) 3-01-68, +7 (928) 296-34-74
E-mail: rosagro-trade@yandex.ru
www.pocagro.pф



«ВЫСОЧАЙШАЯ ТОЧНОСТЬ В ЗАЩИТЕ

РАСТЕНИЙ – ЭТО ВЕЛЕНИЕ МОЕГО СЕРДЦА.»

ТЕО ЛЕЕБ



www.horsch.com

Leeb PT 330 НАДЕЖНЫЙ ВЫБОР ДЛЯ ОБРАБОТКИ ВЫСОКОСТЕБЕЛЬНЫХ КУЛЬТУР

- Клиренс до 160 см
- Рабочая скорость до 30 км/ч
- Рабочий бак 5000 л

- Ширина захвата до 36 м
- Автоматическая система ведения штанги BoomControl

ООО „ХОРШ Русь“
399921 Липецкая обл.
Чаплыгинский район п.Рощинский
Тел.: + 7 474 75 2 53 40 · Факс: + 7 474 75 2 53 41
E-mail: horsch.rus@horsch.com

HORSCH

С любовью к земле

Radix*

САЛОН ЭЛИТНОГО ДЕКОРА



Реализованный проект

дизайнерская мебель • эксклюзивные шторы • домашний текстиль • элементы декора



*Radix® • Элитный Декор

г. Ростов-на-Дону, ул. Текучева, 37а
Вызов дизайнера по тел. (863) 268-15-18
www.radix-rostov.ru

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИКА

Пока расценки вниз ползут.....10
Будет ли дорожать зерно в этом сезоне

РАСТЕНИЕВОДСТВО

С «дедушкой» на пьедестал не попадёшь.....12
Какие сорта озимой пшеницы вырчат агрария

ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

Задержка зарплаты теперь обойдётся дороже.....18
Консультации Николая Кана

ТЕХНИКА И ОБОРУДОВАНИЕ

В обход элеватора.....22
Отчёт с заседания Клуба агрознакоков по теме «Как сохранить и улучшить заложенный на хранение урожай»

ЖИВОТНОВОДСТВО

Поборник брутальной еды.....30
Предприниматель выпускает молочные продукты по традиционным народным рецептам

АВТОМИР

Переходим на бюджетный вариант.....32
Репортаж с Московского автомобильного салона

КРЕСТЬЯНОВЕДЕНИЕ

«Я ставил задачу накормить людей».....34
Очерк о Терентии Мальцеве

ОХОТА И РЫБАЛКА

Тур для человека с ружьём.....36
Владелец частных охотугодий за три года в разы увеличил фауну хозяйства

Доросли до Хрущёва

Межрегиональный День поля кукурузы и подсолнечника юга России проходил в минувшем августе в Усть-Лабинском районе Кубани на землях агрохолдинга «Кубань». Обычно на таких мероприятиях главное – осмотр демонстрационных посевов с селекционными новинками. Но на сей раз лично меня куда больше впечатлило короткое совещание, проведённое под обширным шатром перед началом обхода делянок со зреющими початками и корзинками.

Доминировал на совещании прибывший на Кубань директор департамента растениеводства, механизации, химизации и защиты растений Минсельхоза России Пётр Чекмарёв. Он предложил семеноводам ползать на коленках по полям, назвал кукурузу основой стремительного роста валовки зерна и попытался реабилитировать Никиту Хрущёва.

Больше всего мне понравилось про коленки. То есть про сопровождение технологии выращивания наших сортов и гибридов. Хорошо известно, что представители известных иностранных компаний – «Сингенты», «Пионера», «Лимагрена» и других – днюют и ночуют на плантациях покупателей их продукции, помогая русским аграриям получить впечатляющий урожай и таким образом переманить их на свою сторону. А вот наши семеноводы так низко пасть не готовы. Им проще костерить «расточительных» крестьян, пренебрегающих дешёвыми отечественными гибридами, и требовать антисанкций на зарубежные семена. Как результат: российские селекционеры каждый год рапортуют о создании высокоурожайных гибридов «королевы полей», а доля их в производственных посевах растёт черепашими темпами. Словом, без организации чёткого агрономического сопровождения нам нечего и мечтать об импортозамещении в семеноводстве кукурузы, подсолнечника, сахарной свёклы и овощей, где наша привязка к импортной игле остаётся неприлично велика.

С драйвером роста валовых сборов в стране всё гораздо сложнее. Да, кукуруза – чемпион по урожайности среди зерновых. Сегодня к тому же это биржевой, экспортный товар с привлекательной ценой. Но, как признал сам Чекмарёв, лучше всего она родит в Краснодарском крае и республиках Северного Кавказа. При этом четверть собираемого сегодня в стране кукурузного зерна выращивается на Кубани. Клин этой выгодной культуры в крае ширится год от года. В нынешнем году было засеяно уже 630 тыс. га. А в следующем сезоне, пообещал на совещании замгубернатора края Андрей Коробка, эта площадь вырастет ещё на 20%.

Всё бы хорошо, но обилие кукурузы в севообороте создаёт серьёзные проблемы, главная из которых – фузариоз колоса, способный уничтожить труды хлебороба. Болячка эта грозно заявила о себе на Кубани в нынешнем влажном сезоне, поставив вопрос ребром: или – или. Или по примеру Америки выделяйте кукурузный пояс, удалив из него пшеницу. Или уменьшайте долю кукурузы (подробнее об этом читайте в стенограмме заседания Клуба агрознакоков на с. 12). Поскольку второе маловероятно, возникает вопрос: готово ли федеральное аграрное ведомство пойти на радикальные меры и создать кукурузный и пшеничный пояса в стране? Пока, к сожалению, чиновники отрасли перекладывают проблему на плечи учёных.

Наконец, о Никите Сергеевиче. Пётр Чекмарёв отозвался о творце «кукурузной лихорадки» в СССР в неожиданном восторженных тонах: «Хрущёв смотрел далеко вперёд, но его не поняли. Мы теперь понимаем». Упрёк непонятливым я отношу и на свой счёт, поскольку родился немного раньше Петра Александровича. Отношу, но не принимаю, потому что правление Хрущёва запомнилось мне вкусом малоседебного кукурузного хлеба, который к тому же выдавали в нашей деревне по спискам едоков в семье из расчёта 400 граммов на нос. И даже за ним выстраивалась очередь, поскольку другого не было. Запомнилось оно и распашкой под крестьянский порог последних лугов с целью ликвидации ЛПХ, мешающих скорому пришествию коммунизма. Именно тогда моим родителям пришлось избавиться от коровы-кормилицы.

Николай ГРИТЧИН

Деловой

КРЕСТЬЯНИН

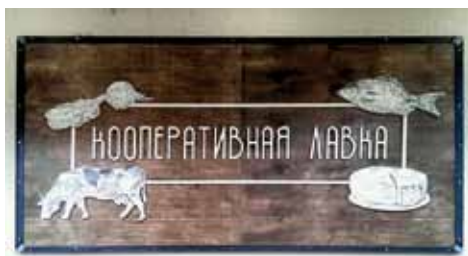
Учредитель: ЗАО «Издательский дом «Крестьянин»
Главный редактор Гритчин Николай Васильевич
Выпуск № 9. Номер подписан по графику
31.08.2016 г. в 16.00, фактически 31.08.2016 г. в
16.00. Выход в свет 5 сентября 2016 г.
Индекс 79386. Тираж 10 000 экз. Заказ №
Цена свободная.
Адрес редакции и издателя: 344018, г. Ростов-на-
Дону, пр. Буденновский, 80, оф. 901,
тел.: 8 (863) 282-83-13, e-mail: dk@krestianin.ru

Журнал отпечатан в типографии ИП Истратов С. В. (Lucky Pack), г. Ростов-на-Дону, ул. Мечникова, 112. Объём 15 печатных листов. Номер набран и сверстан в компьютерном центре «Крестьянин». Журнал зарегистрирован Федеральной службой по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия. Рег. номер ПИ № ФС77-27283 от 22 февраля 2007 г.

16+

Как подать объявление в журнале «Деловой крестьянин»

1. Разборчивым почерком напишите текст объявления. Укажите контактный телефон.
2. Квитанцию почтового перевода об оплате и текст объявления пришлите по почте: **ул. Города Волос, 6, г. Ростов н/Д, 344000, ЗАО ИД «Крестьянин».**
Реквизиты ЗАО ИД «Крестьянин»:
р/с 4070281080000000935 в ОАО КБ «Центр-инвест» г. Ростова-на-Дону, БИК 046015762, к/с 30101810100000000762, ИНН 6162004360 КПП 616501001



«Кооперативная лавка» – магазин фермерских продуктов

В Краснодаре открылся магазин фермерских продуктов «Кооперативная лавка». Основной ассортимент в нём – мясо, переработка (мясная и молочная), овощи и фрукты, бакалея от кубанских КФХ. Отличительная особенность этих продуктов — экологическая чистота. Но и стоят они дороже, чем товары в торговых сетях.

В минсельхозе края изложили механизм работы с «Кооперативной лавкой». С фермером заключается договор. Для реализации в магазине сельхозтоваропроизводителю необходим ряд документов, гарантирующих соблюдение требований законодательства в части чистоты и качества продукции.

Напомним, что идея создания таких магазинов обсуждалась на заседании Клуба агрознатоков ИД «Крестьянин» в рамках агропромышленной выставки «Кубанская ярмарка» в октябре прошлого года. Участвовавший в дискуссии вице-губернатор Краснодарского края Андрей Коробка высказался в пользу создания в краевом центре сети кооперативных магазинов для малого агробизнеса и фермеров.

До конца этого года кооператив второго уровня «Деловой партнёр» планирует открыть ещё один магазин. В более далёкой перспективе – увеличить их количество до 10. Все пока в Краснодаре.

– Со временем мы должны прийти к тому, когда на ценниках, кроме того что будет указан производитель, будет указываться и его номер телефона и адрес, чтобы каждый из нас мог поехать и посмотреть, из чего и в каких условиях этот продукт делается, – считает депутат Законодательного собрания края, председатель НО «Агропромышленный союз Кубани» Игорь Лобач.

Переработчик идёт к животноводу

Мясоперерабатывающий комплекс «Восток» стоимостью 100 млн рублей начнёт работу в конце нынешнего года в Ремонтненском районе Ростовской области. Сейчас частный инвестор возводит стены предприятия. Мясокомбинат, сообщили в администрации региона, будет перерабатывать от 64 голов КРС до 300 голов мелкого рогатого скота в сутки. Восток области традиционно специализируется на производстве животноводческой продукции. Однако до сих пор овцеводы вынуждены вывозить на переработку свою продукцию за пределы района и области. Есть надежда, что с вводом нового мясоперерабатывающего предприятия проблемы сбыта выращенного скота утратят былую остроту.

Замена импорта для огородников

Волжское предприятие ЗАО «Налком-

Сервис» начало реализацию проекта по созданию линейки сельскохозяйственной прицепной техники для овощеводов. Ожидается, что продукция волжского завода заместит аналогичные изделия производства Англии, Франции и Италии.

Как сообщили в комитете промышленности и торговли Волгоградской области, предприятие планирует производить пневматические сеялки точного высева, грядообразователи фрезерные двухроторные, рассадопосадочные машины и плёнкоукладчики. В целом на сегодняшний день 70% высокопроизводительной сельхозтехники (в частности, сеялок точного высева) производится за рубежом. Результатом реализации программы импортозамещения должно стать снижение зависимости от импорта по некоторым позициям прицепной сельхозтехники до 30%.

Программы импортозамещения реализуют и другие предприятия Волгоградской области. Например, «Югелдормаш» и «Нью Тон» осваивают производство прицепных сельскохозяйственных машин. «ЕПК Самара» и «Константа-2» выпускают подшипники различных модификаций. «Завод дождевальных машин» и «ОРТЕХ-Волгоград» освоили производство оросительных систем барабанного типа. На «Заводе самоходных машин» идёт производство семейства гусеничных сельскохозяйственных тракторов.



Как вырастить арбуз весом 31 кг

Ежегодный семинар «Ставропольская бахча – 2016» собрал более 80 представителей КФХ, ИП, агробизнеса, обслуживающих фирм, учёных Всероссийского НИИ риса. Мероприятие вот уже шестой год проводилось в КФХ «Пономарёво» (Грачёвский район), которое является экспериментальной площадкой консультационного центра минсельхоза края в области технологий бахчеводства. Здесь ежегодно в целях сортоиспытания выращивается несколько десятков сортов и гибридов арбузов и дынь.

На семинаре, сообщили в минсельхозе края, обсуждены вопросы повышения эффективности бахчевого бизнеса, выращивания бахчевых культур в сложившихся условиях года, биологической защиты посевов бахчевых культур, особенностей современных сортов и технологий возделывания. После дегустации арбузов и дынь состоялось награждение победителей. Вес самого большого арбуза-чемпиона составил 31 кг.

Волгоградские фермеры перевооружаются

По данным комитета сельского хозяйства Волгоградской области, в нынешнем году фермеры региона значительно увеличили объёмы закупки новой техники для своих хозяйств. В общей сложности с помощью субсидий они приобрели 121 комбайн (в

прошлом году – 86), 77 тракторов (в прошлом году – 29), 93 единицы другой техники (71) и 13 самоходных косилок. Устойчивым спросом у хозяйств пользуются зерноуборочные комбайны производства заводов «Брянсксельмаш», «Ростсельмаш», тракторы Петербургского тракторного завода, сеялки Рубцовского завода запасных частей и производителя «Миллеровосельмаш», а также посевные комплексы «Агро».

Аграрный треугольник собрал 30 млн тонн зерна

Великолепный урожай ранних зерновых собран на юге России. Ростовская область, Краснодарский и Ставропольский края, которые за границей обычно называют аграрным треугольником России, намолотили суммарно 30 млн тонн. Считается, что такой вал получен впервые в истории. При этом на высшую ступеньку пьедестала из великолепной тройки поднялась Ростовская область с рекордным результатом 10,5 млн тонн, опередив традиционного лидера — Краснодарский край, где валовой сбор оказался чуть ниже, но тоже небывалый для Кубани — 10,15 млн тонн. Замкнул тройку со своим рекордом — 9,2 млн тонн — Ставропольский край. Цифры эти не окончательные, ещё будут уточняться и наверняка чуть подрастут.

А вот по урожайности никаких сенсаций. Здесь, как всегда, безусловный лидер Краснодарский край с «европейским» рубежом — 60,2 ц/га. Второй — Ставропольский край (42,6 ц/га), на третьем месте — Ростовская область (36 ц/га).



Найроби даёт 100 тонн с гектара

Можно ли собрать 100 тонн моркови с гектара? Директор ОПХ «Шпаковское» Валерий Зайцев ответил на этот вопрос начинающим овощеводов Ставрополя утвердительно и предложил им выкопать пробные образцы сорта Найроби. Морковка оказалась не только внушительных размеров, но и источала приятный запах, свойственный этому овощу. В ходе семинара, организованного на площадке ОПХ «Шпаковское» Ставропольским союзом овощеводов, аграрии узнали много поучительного из практики успешного хозяйства. Чтобы прийти к высоким результатам, руководители предприятия изучали возделывание моркови в Голландии, ездили за опытом в Подмосковье. И итог прошлогодней уборки (нынешняя ещё не началась) поразил многих: 952 ц/га, в то время как по краю в среднем вышло 166 ц/га.

В ОПХ снимают по два урожая капусты. На 10 га здесь растёт брокколи. Её выращивают специально для четырёх перерабатывающих предприятий, занимающихся глубокой заморозкой. Урожайность — свыше 244 ц/га (по краю — 158 ц/га).

Оригинал — это надёжно. Оригинал — всегда успех!

Сейчас у хлеборобов горячая пора. Стоит ли говорить, что ежегодно это битва. Хлебороб каждый день рискует потерять выращенный урожай. Очень часто случается, что хлеб подожёл — мешают затяжные дожди, а чуть промедлил с уборкой — ранний снег да заморозки. Особенно это касается Сибири, где погода часто «капризничает» и погожие денёчки по пальцам можно сосчитать. Чтобы меньше зависеть от метеоусловий, сократить сроки уборки и максимально сохранить выращенный урожай, необходимо иметь в своём хозяйстве производительную технику и использовать современные технологические разработки, к числу которой относится инновационный продукт омской компании ООО «ТПК Евросибагро» — универсальные высокопроизводительные решёта (УВР).

Главная проблема сегодня — потери зерна. При уборке злаковых культур они очень высоки. На это влияет много факторов, немаловажен человеческий — насколько профессионален комбайнер, механик, обслуживающий технику, агроном. Леонид Александрович Клаузер — генеральный директор компании ООО «ТПК Евросибагро» вспоминает: «Я задался вопросом: что можно сделать, чтобы повысить эффективность уборки при существующих кадрах и технике? Много изучал вопрос сепарации зерна со штатными решётами. Делал замеры, чтобы понять, что происходит в комбайне — на стоящем заводе на колёсах. Разобравшись в тонкостях его технического устройства, понял, что сократить время, улучшить качество уборки можно с помощью

усовершенствования решёт, действующих в процессе отделения зерна от соломы, соломы и сора. Встал вопрос о создании таких решёт, которые сведут к минимуму влияние человеческого фактора на эффективность зерноуборки. Решение поставленной задачи было найдено. Многолетний опыт работы в аграрном секторе и в качестве руководителя на производстве помог в организации собственного предприятия по выпуску решёт для зерноуборочной техники».

Сегодня компания «Евросибагро» серийно выпускает решёта для всех российских комбайнов, таких как «Вектор», «Енисей», «Нива», «Акрос», белорусской линейки комбайнов КЗС. Это основные модели, которые продаются на российском рынке. Успешно показали себя решёта УВР при установке на зарубежную технику Class, Case, John Deere, New Holland и многие другие комбайны.

Решёта, выпускаемые компанией «Евросибагро», дают огромную экономию и увеличение производительности работы комбайна, улучшение чистоты и качества зерна. Их оценили аграрии Алтая, Краснодарского, Ставропольского краёв, Ростовской, Самарской, Воронежской, Волгоградской, Новосибирской областей, Казахстана, Канады. Сегодня мы публикуем только один отзыв на нашу продукцию, но он является очень обстоятельным.

Мальцев Сергей Владимирович, механизатор ЗАО им. Ленина, Алтайский край, Заринский район:

— Решёта УВР — очень хорошая техника, достойный объект вложений. Производитель-



ность, скорость, экономичность у них гораздо выше, чем у стандартных из комплекта комбайна. Они в работе дают существенную экономию топлива, поскольку комбайн работает быстрее, быстрее проходит дистанцию. Если со стандартными решётами скорость комбайна почти «пешеходная» — 6 км/час, то с УВР она вполне уже машинная — 8-9 км/час, вплоть до десяти. Конечно, в каждом конкретном случае скорость зависит от типа снимаемой культуры, от влажности. А влажность в этом году, к слову,

зашкаливающая. У нас тут изначально болотистые почвы плюс практически ежедневные дожди. Порой выпадает по 2-3 дня в неделю. Так что решёта УВР успешно проявляют себя в максимально сложных условиях. Со стандартными решётами мы в экстремальных условиях этой уборочной потеряли бы не меньше 50% зерна, а то и больше половины.

УВР-решёта установлены на четыре комбайна, и производительность этих машин увеличилась радикально. За восемь часов работы комбайна «Дон» при урожайности 20 центнеров с гектара получается 1 050 центнеров. А при стандартных решётах на таком же «Доне» получается 500-600 центнеров. И это потолок для такого комплекта. В общем, разница в производительности двукратная. Максимально убедительный расклад в пользу УВР-решёт.

Решёта УВР мы устанавливаем на комбайны разных моделей: «Доны», «Енисеи», «Акросы». Они очень приемистые, хорошо монтируются на любом комбайне. Старые решёта у нас остались лишь на комбайнах, которые дорабатывают свой ресурс



Зерно в бункере комбайна со штатными решётами



Зерно в бункере комбайна с решётами УВР

и в будущем году пойдут на сплывание.

Используем УВР-решёта на всех культурах нашего хозяйства. Все озимые ими прошли, всю пшеницу, сейчас убираем ими овёс и горох. И результаты отличные! В настройке решёта удобны, но консультация директора завода лично мне всё равно пригодилась, поскольку была очень развёрнутой – и про аспекты работы комбайнов с этой техникой. Интересный нюанс: если со штатными решётами надо двигаться как можно более медленно и осторожно, то «увёртки», напротив, требуют интенсивной работы, быстрого хода. Оптимальный эффект даёт именно быстрый проход. К слову, понять, где какими решётами работали, можно сразу, даже просто пройдя по полям после уборки – по рисунку потерь.

Интересно, что первый опыт использования решёт у нас был скорее печальный, чем позитивный. Пять лет назад мы впервые купили УВР-решёта – ту же модель, но произведённую другим предприятием. И тот первый блин вышел очень большим комом: буквально вся партия вышла из строя через два дня. Так что когда нам порекомендовали УВР-решёта, мы восприняли это предложение с опаской – мы ведь уже однажды обожглись. И потому в первой обойме взяли всего две единицы для двух комбайнов «Дон». Дескать, просто попробуем, без особой надежды на чудо. Но омская версия этой модели УВР-решёт оказалась просто отличной. Испытания они прошли блестяще. И следующую партию мы уже покупали с большими позитивными ожиданиями. И надежды эти оправдались на все сто. Будем покупать эти решёта к новым комбайнам. Очень стоящая вещь!

За счёт чего же решёта УВР превосходят штатные решёта. Большие потери происходят на стадии очистки зерна. Именно этот процесс является слабым звеном комбайнов. А происходит это из-за несовершенства конструкции штатных решёт, обладающих малой пропускной способностью. На штатных решётах происходит быстрое затухание воздушного потока, скорость его на входе составляет 17 м/с, а на выходе – всего 2-3 м/с. Причём работают только первые 400 мм площади решёт. Вот и приходится комбайнеру уделять много времени на настройку комбайна, на очистку решёт, шнека от зелёной массы и влажной соломы.

Компания «Евросибагро» разработала новую конструкцию гребёнки решёта, которая позволила существенно улучшить аэродинамику: на входе скорость потока воздуха теперь составляет 20



м/с, а на выходе – 15-12 м/с. На юбках были сделаны особые просечки, образующие в совокупности воздушные каналы, а также соломоотбойные пальцы. Так были созданы решёта УВР – универсальные и высокопроизводительные. Конструкция решёт защищена двумя патентами.

Решёта УВР благодаря улучшенной аэродинамике обладают более высокой фазой полёта соломенной массы, масса более взвешенная, распушенная, а значит, зерно, обладающее большим удельным весом, спокойно падает вниз, просыпается. У решёт высокая степень самоочистки, поэтому легче убирать сырую, влажную массу.

Чтобы получить максимально высокие результаты, мало установить решёта УВР на комбайн, необходимо правильно отрегулировать как сам комбайн, так и решёта. Леонид Клаузер по телефону, в режиме онлайн проводит с помощью механизатора настройку комбайна. Кроме этого компания обеспечивает покупателей решёт сопровождением и всегда готова прийти на помощь при возникновении непредвиденных ситуаций.

Любому хозяйству интересно увидеть, как изменились потери зерна до и после установки решёт УВР на комбайны. Нашей компанией разработано простейшее «Оборудование экспресс-анализа», с помощью которого даже школьник может провести

контроль потерь зерна при уборке вплоть до учёта раздробленных зёрен, а также видеть недополот и все ошибки в работе комбайна. И значит, вовремя сумеет исправить их.

Популярность решёт УВР растёт год от года. Ведь с их установкой на комбайн и правильной настройкой:

- **Увеличивается производительность комбайна.**

Теперь скорость комбайна в поле ограничивают только возможности режущего аппарата. Это позволяет обычную скорость при уборке в 4-5 км/час довести до 8-12 км/час. Тем самым сокращаются сроки уборки и расходы на горючее.

- **Сокращаются потери зерна.**

У большинства комбайнов потери зерна в целом на одном гектаре составляют несколько центнеров, у некоторых – достигают четырёх центнеров. При правильной настройке комбайна и решёт УВР потери резко снижаются и составляют 20-50 кг на гектар.

- **Растёт чистота убранных зерна.**

Зерно, попадающее в бункер, значительно чище, чем при обычной уборке, и это позволяет исключить первичную подработку зерна. Зерно прямо с поля можно вести на элеватор.

- **Растёт качество семян.**

Зёрна на решётах УВР меньше бьются, получают меньше микротрещин, поэтому имеют более высокую всхожесть.

Работают со всеми культурам: пшеницей, овсом, ячменём, горохом, кукурузой, мелкосеянными и масличными.

- **Надёжны и долговечны.**

Этому способствует материал – качественное железо, конструкция – наличие самоцентрированного зуба, а также покрытие – полимерно-порошковое.

Вместе с популярностью растёт и количество фирм, изготавливающих «Решёта УВР». Конечно, их цена заманчива. Но оригиналы, особенно такие востребованные, никогда дешёвыми не будут, потому что они надёжны и с их использованием можно получить эффект, который может гарантировать только фирма-разработчик. Компания «Евросибагро» предупреждает, что на данном этапе она работает напрямую с покупателем, без дилеров. Чтобы не обмануть свои ожидания от решёт УВР, получить гарантированную поддержку и не переплачивать перекупщикам, мы призываем потенциальных покупателей обращаться только по одному адресу:

ВИЗИТКА КОМПАНИИ

ООО «ТПК Евросибагро»
644018, РФ, г. Омск,
ул. 5-я Кордная, 65а
8 (3812) 518-858,
580-814, 580-822
evrosibagro@gmail.com
www.evrosibagro.com



Уходим в зону турбулентности

Будет ли дорожать зерно в этом сезоне

В текущем году Россия может собрать рекордный за всю постсоветскую историю урожай – от 114 до 116 млн тонн зерна. В связи с этим аграриям может не хватить мощностей по хранению, заявил глава Российского зернового союза (РЗС) Аркадий Злочевский. На фоне общей политической нестабильности в странах – покупателях зерна аналитики обещают «год сюрпризов». Но у россиян остаётся несколько «козырей в рукавах» – в частности, рынок могут поддержать отмена экспортных пошлин, которая активно обсуждается несколько последних месяцев, а также захват новых нетрадиционных для России рынков сбыта.

По данным на конец августа, в целом по России зерновые обмолочены с площади почти 30 млн га (62% к посевной площади, в 2015 году было 25,7 млн га). Намолочено 86,2 млн тонн зерна (в 2015 г. – 69,3 млн тонн) при урожайности 29,5 ц/га (в 2015 г. – 27,0 ц/га). При этом урожайность в основных зернопроизводящих регионах выросла значительно. Например, в СКФО за год она

поднялась с 37,3 ц/га до почти 41 ц/га, а в ЮФО – и вовсе с 34,1 ц/га до 38,8 ц/га.

Пока расценки вниз ползут

Нужно отметить, что для аналитиков такой результат является почти неожиданностью. Ещё в начале лета эксперты говорили о 104-106 млн тонн. Чиновники Минсельхоза «по долгу службы» давали тогда максимальный прогноз в 108 млн тонн. Редактор Южного аграрного агентства Станислав Смагин отмечал в июне, что при благоприятных погодных условиях страна сможет собрать около 110-112 млн тонн. Однако большие переходящие запасы зерна в мире и хороший урожай в некоторых других странах дают опасения, что цены на зерно в новом сезоне могут упасть. Эффект девальвации рубля исчерпан.

Аркадий Злочевский предполагает даже, что при падении цен на зерно производители войдут в убыточную зону. Уже сейчас на рынке наблюдается дина-

мичное падение. По данным главы РЗС, с июля по конец августа пшеница третьего класса подешевела на 2 400 рублей и стоит от 8 300 до 9 000 рублей в зависимости от региона. Также на 2600 рублей подешевел четвертый класс. Стоимость культуры составляет от 8 000 до 9 000 рублей. Не все аграрии при таких расценках смогут выполнять свои кредитные обязательства. Также эксперт опасается, что из-за большого урожая зерно придётся хранить в ангарах, не предназначенных для этих целей. По его данным, сохранность зерна способны обеспечить лишь 40% элеваторных мощностей. Это 38 млн тонн из общего показателя 120 млн тонн (следует учесть переходящие остатки объёмом 16 млн тонн).

– Участники рынка настаивают на отмене экспортной пошлины. Это бы позволило повысить рентабельность продаж, – говорит Станислав Смагин. – Полагаю, Минсельхоз будет лоббировать это решение в правительстве. Скорее всего, оно будет принято уже текущей осенью. Но загадывать ничего нельзя.

Тендеры в Египет под угрозой срыва

Нестабильности на отечественном зерновом рынке способствует противоречивое поведение наших египетских партнёров. Дело в том, что этот крупнейший покупатель пшеницы в мире и один из ключевых импортёров российского зерна вновь заявил о том, что будет разрешать импорт только с нулевым (то есть практически недостижимым) содержанием спорыньи. Напомним, мировой и весьма строгий стандарт допускает примесь спорыньи в 0,05%.

Как говорит Аркадий Злочевский, внятного объяснения этому нет. Предыдущие попытки египтян настаивать на ноле спорыньи приводили к срыву импортных тендеров и выставлению трейдерами цен на десятки долларов выше рынка.

Тем не менее, несмотря на нестабильную ситуацию на рынке, в 2016 году Россия уже перегнала страны Евросоюза, Северной Америки и других крупных игроков по экспорту пшеницы за счёт

новых рынков сбыта. Поставщики из России заняли первое место, отправляя зерновую культуру даже в страны, которые ранее не покупали её в России. Так, мы «отняли» у США основного потребителя – Мексику. На очереди Марокко и Алжир, которые обычно покупали зерно во Франции. Уже имеются соглашения о поставках.

Кроме того, российским зерном впервые заинтересовались Индонезия, Мальта, Мали и Мьянма, ранее охотно получавшие его из Австралии. За счёт дешёвого в долларах зерна и стоимости фрахта Россия сможет даже частично демпинговать и занять эти рынки надолго. Также Россия не будет отказываться от традиционных импортеров – Египта, Бангладеш и Мозамбика, говорят опрошенные «Деловым крестьянином» трейдеры. Каждая из этих стран принимает от 50 до 100 тыс. тонн российского сырья. Египет всё равно будет вынужден объявлять «нормальные» тендеры. «Никуда не денутся, страну кормить придётся, а дешевле и лучше российского зерна им не найти», – такой консенсус-ответ дают донские и кубанские участники рынка. По прогнозам главы отдела маркетинга компании «Русагро-

транс» Игоря Павенского, показатели экспорта в эти страны вновь вырастут, однако точную цифру эксперт не назвал. В свою очередь, в Институте конъюнктуры аграрного рынка (ИКАР) спрогнозировали увеличение общего показателя с 2,3-2,5 до 3-3,2 млн тонн.

Пока Европу заливают

В среднем цены на зерно в России сейчас (в зависимости от класса и назначения) в два раза ниже, чем у конкурентов. Падают цены не только на сами контракты, но и на отгрузку культуры, в том числе на основных морских базисах FOB и CIF. В странах ЕС отмечается стойкий кризис по экспорту культуры. Во Франции продолжается сильная непогода с дождями и без солнца. В результате урожай пшеницы снизился более чем на 30%, при этом большая часть оставшейся культуры утратила ценные продовольственные свойства. В результате бывший лидер сместился на вторую позицию. Сейчас его производство оказалось даже ниже, чем в кризисном 1996 году. Погодные условия по Европе в целом ухудшили экспорт и в

Германии, однако там произошло падение лишь на несколько процентных пунктов. Подорвали свои позиции и США. Наличие влаги в течение нескольких сельскохозяйственных сезонов уменьшило долю белка в пшенице, важного для некоторых сортов. В ближайшее время ситуация здесь может быть выправлена за счёт того, что урожай заметно вырос, а неблагоприятные погодные условия проходят. Помимо России лидирующие позиции на рынке пшеницы приобретают другие страны бывше-

го СССР – Украина и Казахстан. Причинами стали не только валютная конъюнктура, как в случае с Россией, но и снижение грузовых тарифов. Как отметил исполнительный директор «СовЭкон» Андрей Сизов, рост экспорта в течение последних четырёх лет связан и с другими факторами: отличными экономическими условиями для аграриев, внедрением и применением современных технологий и благоприятной погодой.

Александр ГОРДИЕНКО, специально для «Делового крестьянина»

Старейшая на Дону (с 1946 г.) организация «Сортсемовощ» (ООО ДОН-СЕМЕНА) предлагает



СЕМЕНА:

АРБУЗОВ: Астраханский, Холодок, Зенит, Фотон, Импульс, Синчевский, Ярило, Огонёк, Продюсер, Борчанский, Землянин, Икар и др.
ДЫНИ: Идиллия, радужная, Колхозница и др.,
ТЫКВЫ: Волжская серая, Витаминная и др.
Семена ТРАВ: эспарцета, костёр, фацелии, суданской травы и др.
Семена КОРМОВОЙ СВЁКЛЫ, а также все виды овощных культур

Семена 1 класса, есть документы.

346970, РО, п. Матвеев-Курган, ул. 1 мая, 106 «А».
 Тел.: 8-928-261-06-75, тел./факс: 8 (86341) 3-11-73.

реклама

Всероссийская специализированная выставка

Волгоградский Межрегиональный Технический Агрофорум. ВолгоградАГРО

Сельскохозяйственная техника • Комплектующие и запчасти РТИ для сельского хозяйства • Системы орошения Удобрения, средства защиты растений • Семеноводство Оборудование для животноводства Перерабатывающая промышленность Строительство для АПК

27-28 ОКТЯБРЯ 2016

Организаторы: **Волгоград ЭКСПО** (выставочный центр), Волгоградская областная общественная организация «Волгоградский фермер» им. В.И. Штено

(8442) 93-43-02 info@volgogradexpo.ru www.volgogradexpo.ru

ВОЛГОГРАД ЭКСПОЦЕНТР

СЕМЕНОВОДЧЕСКОЕ ХОЗЯЙСТВО ООО «ГАРАНТ»

производит и реализует семена следующих культур

ОЗИМАЯ ПШЕНИЦА

Донская Лира РС-1
 Ермак ЭС, РС-1
 Танаис ЭС, РС-1
 Аскет ЭС, РС-1
 Станичная ЭС, РС-1
 Дон эко ЭС
 Золушка ЭС, РС-1
 Дон 107 ЭС, РС-1
 Губернатор Дона ЭС

ОЗИМАЯ ТРИТИКАЛЕ

Корнет РС-1, РС-2
 Зимогор РС-1, РС-2
 Консул ЭС, РС-1

346270, ст. Вёшенская, Ростовская обл., пер. Р. Люксембург, 18 «Б»
 тел./факс: 8 (86353) 22-3-74, 24-6-16, моб.: 8-928-227-10-97
 e-mail: zaikin-garant@mail.ru



Дискуссия разгорелась ещё до начала мероприятия

Будет дождь, будет Гром

Какие сорта озимой пшеницы выручат агрария

Какие уроки минувшей жатвы следует извлечь, приступая к севу озимых? Какой селекционной школе отдать предпочтение? Что лучше: среднерослые или полукарлики? Какой должны быть доля элиты в посеве? Новые сорта: мода или конкурентное преимущество? Как застраховаться от фузариоза? Как обеспечить высокую всхожесть семян? Стоит ли сдвигать сроки сева? Надо ли уменьшать (увеличивать) норму высева? Мозаика — лишние затраты или гарантия стабильного урожая? Эти и другие вопросы обсуждали на заседании Клуба агрознатков сельхозпроизводители и учёные аграрного треугольника России.

Дискуссия состоялась 17 августа в конференц-зале ИД «Крестьянин». Модераторами встречи были главный редактор журнала «Деловой крестьянин» Николай Гритчин и специальный корреспондент газеты «Крестьянин» Тимур Сазонов.

Нагрузка на комбайн у лидера – 500 га

Сергей Сухомлинов, председатель СПК колхоз «50 лет Октября» (Неклиновский р-н, Ростовская область): – В нынешнем году Неклиновский район собрал рекордный урожай – 405 тыс. тонн и занял первое место в приазовской зоне. Получили более 47 ц/га. Решающую роль сыграли погодные условия. И огромную роль сыграло элитное семеноводство, которым занимается наше хозяйство. В прошлом году аграрии района купили у нас 50% семян. Это порядка 800-900 тонн. Никогда прежде такого не было. Наш колхоз в нынешнем сезоне значительно оторвался по урожайности от среднерайонных показателей и от показателей конкурентов. Мы собрали 63 ц/га, что для нашей территории довольно солидно. Озимые зерновые дали 66,2 ц/га. Сегодня практически все хозяйства тратят деньги на удобрения,

занимаются техническим перевооружением, платят хорошую зарплату квалифицированным специалистам. Но не все пошло в рост, что подтверждают полученные в районе результаты. Одни оторвались по урожайности и по валовке, другие затормозились. Причина: несвоевременное выполнение технологических операций. Нужно успевать вовремя посеять, защитить и убрать. Кроме того, нужно иметь высокоурожайные сорта. У нас в этом году было 2 355 га озимой пшеницы. Из этой площади 30% занимали наши донские сорта – Ермак, Золушка, Донна. Они дали по 60 ц/га и более. А наивысшую урожайность продемонстрировали краснодарские сорта Юка, Таня, Гром. А в семенных посевах при полном соблюдении технологии лидировали Баграт, Алексеевич, Безостая 100, Гурт. Особую роль мы отводили озимым ячменям. Это уникальные зерноградские сорта Тимофей, Тигр, Ерёма. Мы три года занимаемся ими и очень довольны.

Получаем урожайность от 70 ц/га до 80 ц/га. И в этом году получили такой же урожай. У нас порядка 600 пайщиков, им нужно по 1,5 тонны ячменя – 1 000 тонн надо отдать. У нас 2 000 голов животноводства – тоже 1 500 тонн ячменя надо отдать. То есть фураж нам нужен.

Минувшей осенью мы сеяли пшеницу на глубину 4-5 см, чтобы избежать провокационной влаги. В зимовку вошли 3 млн в фазе полтора листа. Когда пошли дожди, глубина залегания семян увеличилась до 7 см. Сорт Таня показал урожайность 65,7 ц/га по предшественнику подсолнечник. Юка по предшественнику зерновая кукуруза и силосная кукуруза дала 72,7 ц/га. Сказались благоприятные условия зимне-весеннего периода. А вот результаты по не столь интенсивным сортам – Ермак, Донна, Адель – уступили от 5 ц/га до 10 ц/га интенсивным сортам. Это ещё раз говорит о том, что принцип сортовой мозаики надо соблюдать. Нельзя сеять Грома 30% и более, потому что когда-то этот Гром провалится, и будет большая потеря урожая. То есть надо держать 15% одного сорта, а всего выращивать семь сортов в хозяйстве. Это позволяет получать максимальный эффект в различных условиях. Такой благоприятный сезон, как нынешний, выдаётся крайне редко: в мае у нас выпало 140 мм осадков. Подобного не было за все 40 с лишним лет моей работы в сельском хозяйстве. Кроме того, мозаика сортов – это возможность грамотно распределить нагрузку. Мы убираем пять-шесть комбайнами поч-

ти 3 000 га. Начинаем с ультраскороспелых сортов типа Есаул, затем переходим к более позднеспелым и заканчиваем среднепоздними. Это позволяет нам одними из первых начать уборку и одними из первых закончить. В районе нагрузка на комбайн 300-350 га, у нас – 500 га.

У нас заложен большой демонстрационный участок, на котором размещаем более 30 сортов донской и кубанской селекции. Демонстрировали их в нынешнем году на семинаре 21 мая. Приехали на него более 350 человек. Лидером среди зерноградских сортов на испытательном участке оказался новейший сорт Лучезар – 79,6 ц/га. Отлично показал себя сорт Краса Дона – 77,8 ц/га. Среди лидеров Лидия – 77,2 ц/га. Самую высокую устойчивость к листовым болезням продемонстрировал также Лучезар.

Уникальную урожайность ярового ячменя показал сорт Грис – 69 ц/га. И вообще зерноградские сорта – хоть озимые, хоть двуручки, хоть яровые – в нашей Ростовской зоне сегодня лидеры. Двуручка – новейший сорт Виват – урожайность 51,8 ц/га в яровом посеве. Есть возможность сеять его осенью. Если что-то случается – подсеять весной. В осеннем севе будет прибавка урожайности 15-20 ц/га.

Мы провели единственную фунгицидную обработку на демпосеве краснодарских сортов пшеницы без обработки по флаговому листу. Вместе с гербицидами поработали фунгицидами, потому что маленькая делянка, рядом другие культуры, не смогли развернуть опрыскиватель. А в нынешнем сезоне крайне важной была защита интенсивных сортов по флаговому листу. В результате такие сорта будущего, на которые мы сделаем ставку в предстоящие годы – Алексеевич, Гурт, Безостая 100, оказались внизу по урожайности по нашей вине. Они потеряли без фунгицидной обработки 8 ц/га. А там, где мы провели две фунгицидные обработки, сорт Юка дал порядка 80 ц/га. По худшему предшественнику Юка дала с защитой +10 ц/га.

Элита по цене первой репродукции

Сухомлинов: – По гороху не было равных Алексеевичу на испытаниях: 78,2 ц/га. Пока интенсивные кубанские сорта на испытаниях лидируют с серьёзным отрывом. Но если не будем выполнять технологию, защищать, кормить, то не надо даже заниматься этими сортами. Не получим результата.

Нас очень радует сорт Есаул. Он показал прекрасный результат

по качеству. Хоть и урожай 60 ц/га, но протеин 14,9-15%. Белок у него на 2-3% выше, чем у любого другого сорта.

Мы засеваем семенные участки по американскому методу: всё лучшее оставь себе. Семена выращиваем прежде всего для собственного производства. За последние пять лет объёмы производства зерна в нашем колхозе при тех же площадях и ресурсах составили: 9,6 тыс. тонн, 13,7 тыс. тонн, 14,6 тыс. тонн, 16,2 тыс. тонн и 17,5 тыс. тонн (нынешний год). Такой рост – результат научного обеспечения, сортовой мозаики, достатка минеральных удобрений.

Но есть недостаток: с ростом производства растёт и себестоимость зерна. Озимая обходится нам порядка 5 руб./кг. А крупное хозяйство нашего района «Нива Приазовья» получило в нынешнем году 31,1 ц/га – вдвое меньше, чем в «50 лет Октября». Но когда мы стали спорить с владельцем этого хозяйства, он сказал, что себестоимость озимой пшеницы по прошлому году составила у него 2,5-3 руб./кг – в полтора раза ниже, чем у нас. Он говорит, что работает на экологию.

Модератор: – Какова у вас прибавка с пшеничного гектара?

Сухомлинов: – Порядка 20 тыс. рублей с гектара пашни в целом по колхозу. Тут и подсолнечник, и другие культуры. У нас же есть социальное животноводство, которое прибыли не даёт.

Владимир Бухтияров, генеральный директор ООО «Энергия» (Пролетарский р-н, Ростовская область): – Через какой срок проводите сортообновление?

Сухомлинов: – У нас 85% производственных посевов – элитными семенами. Сейчас мне звонят фермеры и просят: продайте первую репродукцию. Какой смысл сеять первую репродукцию, если элита стоит 15 руб./кг, а первая репродукция 10 руб./кг, но за элиту тебе почти 5 руб./кг доплачивает государство.

Модератор: – Но вы не все производственные площади засеиваете элитой.

Сухомлинов: – У нас остаются после завершения сева семена различных элит. Здесь Дона, там Ермак, там ещё какой-то краснодарский сорт. Они по срокам созревания, по интенсивности разные. Но мы всё смешали и посеяли сортосмесь. Это неправильно. Но не оставлять же протравленные семена на следующий год. Хотя мы резервируем каждый год порядка 100 тонн семян элит – подстраховываемся, чтобы на следующий год было чем сеять.

Ирина Аблова, зав. лабораторией селекции пшеницы на устойчивость к болезням КНИИСХ (Краснодар): – Какая система защиты зерновых от вредителей и болезней выработана в вашем хозяйстве? Когда первая обработка? Какими препаратами?

Сухомлинов: – Первая обработка – кущение. Одновременно защищаем от вредителей, от сорняков, от болезней. Вторая – флаговый лист: защита от болезней и вредителей. Иногда они не совпадают: от болезней надо по флаговому листу, а от вредителей немножко раньше. Мы не покупаем дешёвые препараты. Если от вредителей вторая обработка, то эфорией.

Проводим четыре подкормки. Первые две – ранние, хотя у них много противников, в том числе среди учёных. Говорят: неправильно делает Сухомлинов – кормит озимые 23 февраля. Но практика, в том числе нынешнего года, показала, что мы правы. Вторая подкормка, если можем, селками. Если не можем, то селитрой плюс БИГи. И одновременно переходим на КАС. Если не успеваем, то кормим полной нормой КАСом. Полная норма для нас 50-60 кг. Затем КАС снижаем до 10, чтобы не сжечь. И одновременно работаем с карбамидом, и одновременно защищаем. Четвёртая подкормка КАСом 10 кг или работаем чисто карбамидом – опять же с защитой. Будущее я вижу за жидкими удобрениями.

Недооценил защиту – потерял 15% урожая

Аблова: – В нынешнем году возникла сложная фитосанитарная обстановка. Наблюдались эпифитотии фузариоза колоса во многих местах. Вам удалось её избежать?

Сухомлинов: – Удалось. Краснодарского зерна мы не видели. Мы внимательно читаем рекомендации учёных: какие сорта можно сеять по зерновой кукурузе и какие нельзя. К зерноградским учёным обращаемся за консультациями реже, потому что их сорта более устойчивы к болезням. Но с их сортами мы не можем выстрелить урожайность 80-90 ц/га.

Александр Лабынцев, доктор с/х наук, научный консультант (Ростовская область): – Почему непропорционально рост увлажнения и рост урожайности в нынешнем сезоне по сравнению с прошлым сезоном?

Сухомлинов: – Осадков в прошлом году было значительно меньше, чем в этом. А непропорциональ-

но потому, что к высоким показателям очень тяжело добавлять урожайность. Обратите внимание: приазовская зона даже не приплюсовала урожайности в этом году. Значительный скачок урожайности в области получен в Дубовке, Зимовниках и других восточных районах. Там этот результат получен за счёт увлажнения.

Лабынцев: – А я считаю, что успешные хозяйства не дали большой прибавки потому, что у них был стандартный подход, а в этом году требовался нестандартный подход. И эти хозяйства недополучили от полутора до двух тонн урожайности при том количестве осадков, которое выпало. Они должны были взять 80-90 ц/га.

Сухомлинов: – По приазовской зоне многие недооценили защиту и потеряли около 15% урожая.

Аблова: – Промывной режим, безусловно, повлиял на конечный результат, в том числе в Краснодарском крае. То, что вошло, было недостаточно. Сумасшедшее количество осадков. В северной зоне, например, в Павловском районе у нас выпало за полгода 900 мм.

Фёдор Ерошенко, ведущий научный сотрудник СНИИСХ (Михайловск): – Обычно биомасса зерновых нарастает вплоть до созревания. Но там, где была слабая защита растений от болезней, на наших опытных участках в нынешнем году произошло снижение биомассы на 27%. Это значит, что на таких участках недобрали 25 ц/га урожая. Избыток влажности, с одной стороны, хорош для растений. С другой стороны, ослабляется аэрация почвы. Это сказывается на биологической активности микрофлоры.

Аблова: – Отток азотистых веществ в зерно был в этом году менее интенсивным из-за очень высокой влажности воздуха. Огромное количество осадков в период колосошения, зернообразования, налива зерна сработало в минус урожайности.

Бухтияров: – Наше хозяйство расположено в восточной части Ростовской области. 70% почв – светло-каштановые и тёмно-каштановые. Из 13 тыс. га только 1 тыс. га – маломощный южный чернозём. Осадков выпадает 350-400 мм. Держим пары – 30%. Резко континентальный климат. Сорта должны быть зимостойкими, морозостойкими, засухоустойчивыми, жароустойчивыми. У нас есть испытательные участки, где выращиваем 15-20 сортов.

В этом году у нас было 5 000 га озимых. Озимая пшеница дала 60,2 ц/га. Вместе с яровым ячме-

нём получили 57 ц/га. Мы сеяли ростовские сорта Станичная, Конкурент, Губернатор Дона. Губернатор Дона в наших условиях даёт урожайность на уровне краснодарских сортов, но более подвержен заболеваниям. Станичную сеем, чтобы раньше начать уборку на дальних полях, где есть угроза возгорания. Кроме того, она стабильно даёт нам третий класс, пускаем её на муку и хлебопечение. В этом году она не уступала краснодарским сортам и давала 70 ц/га, хотя обычно даёт на тонну меньше, чем краснодарские сорта. Больше шести лет сеем сорт Конкурент. Даёт стабильные результаты хоть при засухе, хоть при увлажнении. В прошлом и нынешнем году он дал в пределах 65 ц/га. Из краснодарской селекции в этом году большую площадь занимали Гром, Лебедь, Таня, Калым, Курень, Бригада, Москвич, Краснодарская 99. Все эти сорта были у нас и в производственных, и в испытательных посевах. Пробуем ставропольские сорта: Нива Ставрополя, Ксения, Багира, Виктория 11 и другие. Но пока не видим сорт, который можно было бы использовать в производственных посевах. Лидирует по продуктивности сортов сегодня КНИИСХ. Для наших погодноклиматических условий больше подходят полуинтенсивные сорта. Хотя в нынешнем нестандартном году интенсивные краснодарские показали очень хорошие результаты. В этом году при наличии белка в пшенице клейковины оказалось меньше. Сеем в основном первую репродукцию. Элиты не можем себе позволить экономически. Техника у нас в основном импортная. Затраты на 1 га в этом году составили 35-37 тыс. рублей. И при урожайности 40 ц/га мы работаем в ноль. Себестоимость зерна в этом году ожидается на уровне 6 руб./кг. Затраты растут. Несмотря на хороший урожай, доход с гектара будет меньше прошлого года, когда мы получили зерновых по 55 ц/га. Каждый год увеличиваем внесение азотных удобрений. При протравливании семян используем фунгициды с инсектицидами. Часто сеем в сухую почву. Заделываем семена на глубину 4-5 см. Сеялки все импортные. Больше всего мне нравятся Грейн плейс. Сев стараемся закончить за 10-15 дней. Проводим две обработки фунгицидом, две подкормки карбамидом. Здесь называли препараты «Сингенты». Но для нас они дороги. Стараемся работать немецкими препаратами.

С «дедушкой» на пьедестал не попадётся

Нина Соколенко, ведущий научный сотрудник СНИИСХ (Михайловск): – Обратите внимание на новый сорт Багира. Он с 2015 года районирован в Ставропольском крае. Хорош для сухой зоны, как у вас. Очень пластичный сорт.

Бухтияров: – Будем работать и с вами, и с краснодарцами. С Краснодарским НИИСХ мы работали лет пять. Но затем у нас финансовое состояние ухудшилось, а представитель института душил нас роялти, хотя мы просто испытывали кубанские семена и прибыли не получали. Без науки мы не сможем двигаться вперед. А чтобы в следующем году выйти на уровень нынешнего, надо добавить 10%.

Елена Ионова, замдиректора ВНИИЗК (Зерноград): – Сколько времени у вас идет уборка?

Бухтияров: – Озимые и яровые (всего 5 600 га) мы убирали двадцатью комбайнами. Нагрузка 300-350 га. Начали уборку 28 июня, закончили 25 июля. Если бы не дожди, убрали бы за две недели.

Ионова: – Вы прикинули, какие потери у вас были из-за долгой уборки?

Бухтияров: – Потеря я не увидел. Последние поля давали, как и первые, по 70 ц/га. Единственно, что проросших семян там было 5-6%. Но это отдельные сорта и небольшой объем. Поэтому считаю, что потерь у нас не было.

Лабынцев: – А по качеству что получилось?

Бухтияров: – Обычно мы получаем третий класс – от 70 до 80%. В этом году третьего класса было 30-40%. Остальное – четвертый. Из четвертого класса 20% было с белком 11,5%, остальное – больше 12%.

Соколенко: – А масса тысячи зёрен снизилась?

Бухтияров: – Не готов точно сказать. Но явно повысилась, потому что натура в этом году у нас 760-800, а первые поля 830 были.

Сухомлинов: – У нас натура 840, 820. А в прошлом году мы еле еле вытгивали на третий класс: 740, 780.

Аблова: – В этом году были очень благоприятные условия для формирования крупного зерна. Сейчас нам звонят те, кто подготовил семена: масса тысячи 48-50 г.

Бухтияров: – Год назад мы купили машину «Алмаз», которая от-

бивает семена по плотности. И с её помощью отбили для посева только 60% семян из тех, что прежде сеяли. Думаю, это тоже способствовало получению высокого урожая. Однородные семена одновременно всходят и равномерно развиваются. А если неравномерные всходы, то первые забивают те, что взошли позже.

Сухомлинов: – Владимир Бухтияров назвал несколько сортов, которые можно считать дедушками с большой бородой. Они надёжные, но уже старые. А новое всегда лучше старого. Сорт живёт пять лет. Дальше его надо менять на более урожайный. Вот вы упомянули Краснодарскую 99. Хороший сорт. Но на его основе созданы уже новые сорта, а сам он уже устарел. Засеивая такими, как он, сортами поля, вы теряете урожай.

Второе: вы пользуетесь дешёвым аммофосом. Но в этом случае вы вносите в землю балласт. В этом аммофосе всего 39% фосфора. А в стране выпускают аммофос, в котором 50% фосфора. Технологию вашим надо просто сесть и всё подсчитать. Мы, например, пришли к тому, что надо защищать только хорошими гербицидами и пестицидами. Тогда результат лучше.

С сортами надо работать на будущее, опережать всех остальных. Дают вам на испытание, и эти семена показали результат – любыми путями размножайте у себя. Это будет самая быстрая отдача. Например, сейчас есть четыре-пять сортов – пока не районированных. Вот над ними надо работать, чтобы завтра насытить ими своё предприятие.

Обзавайтесь жатками для свала

Ионова: – Сельхозпроизводители у нас консервативные. Они заставили нас восстановить семеноводство Донской безостой, Донской юбилейной. Это такая старость. Ермак 2000 года. Но когда наш селекционер на Дне поля сказал, что на смену Ермаку пришла Лидия, я думала, что аграрии его побьют. Категорически потребовали не снимать Ермак. Мы и не сняли. Но у нас есть сорт, который лучше по урожайности, по качеству, по устойчивости к болезням. Слушать не хотят: «Ермак – это крестьянский сорт». Зачем сеять Конкурент, Девиз? Это же старьё.

Сорт Находка в этом году показал очень хороший результат – за 80 ц/га. А вообще надо сеять сорта разных селекционных школ. Если достаточная влажность, лучше покажут себя краснодарские сорта. Если страшная засуха, то вырчат наши сорта.

Но я категорически против иностранной селекции. В 2012 году наши сельхозпроизводители, которые увлеклись импортными семенами, понесли страшные потери.

Что касается репродукции, то надо по максимуму выращивать элиту. Мы в течение семи лет проводили исследования. Результаты такие: оригинальные семена показали урожайность 4,95, элита – 4,60, первая репродукция – 4,11, вторая репродукция – 3,86, третья репродукция – 3,55, четвёртая – 3 тонны. При посеве четвёртой репродукции получили фураж плюс поражение головнёй, примеси других семян, нетипичные растения, сортовая чистота упала по сравнению с оригинальными семенами на 4%.

Оригинальный сорт состоит из пяти-шести биотипов. Эти биотипы состоят в разных процентных соотношениях. В период пересева эти биотипы зачастую теряются. А этот биотип несёт в себе, например, качественные или иные показатели. Мы на своих семеноводческих посевах этот процесс контролируем электрофорезом. Но если пересевает сельхозпроизводитель, даже самый лучший, он эти нюансы просто не заметит. В результате от таких семян потеря урожая, сорт не оправдывает своё предназначение.

Нынешний сезон показал, что нам надо возвращаться к раздельной уборке. Надо иметь жатки для свала. Возникло вторичное засорение полей. Нас позвал к себе один фермер. И на его поле мы пшеницу не увидели. Всё было зелёное от сорняков. Убирать урожай было невозможно. Надо было в период, когда пошла вторая волна засорения, свалить на свал. Ячмень вообще лучше убирать раздельным способом, потому что происходит накладка ячменя и пшеницы. Мы бросаем убирать пшеницу на неделю, теряем урожайность, потому что перестой на 15 дней – это серьёзные потери.

Сейчас селекция достигла таких высот, что больших различий между среднерослыми и полукарликами уже нет. Всё зависит от технологии выращивания. А тут много проблем. И в подготовке почвы, и со сроками сева. В паспорте сорта мы указываем, что он не реагирует на сроки сева (Аскет, Изюминка). Их можно сеять и позже. Для подстраховки такие сорта нужно иметь. А есть сорта, которые серьёзно реагируют на сроки сева (Станичная).

В восточных районах области нет смысла выращивать сорта интенсивного типа. Там каштановые почвы, недостаток влаги, нет денег на удобрения. Есть со-

рта, созданные специально для этих зон – те же Аскет и Изюминка. Спрашиваю: зачем вам оригинальные семена, если питания им дать не можете? А мне отвечают: а мы потом по листу подкормим, стимулятором роста. Это всё равно что нормальное питание заменить употреблением одних витаминов. Об особенностях сортов, технологий, о вложениях и отдаче мы подробно говорим на наших Днях поля. Приезжайте и смотрите, слушайте, делайте выбор. В этом году нас посетили 480 человек. А ещё около сотни приехали позднее.

Сергей Литвинов, глава КФХ, председатель районной АККОР (Белоглинский р-н, Краснодарский край): – Наш район находится в зоне рискованного земледелия Краснодарского края. В этом году в среднем по району получен невиданный урожай – 54 ц/га. Мы граничим с Песчанокоспским районом Ростовской области, который признан лидером на Дону по урожайности – 50 ц/га. А мы в своём крае далеко от лидеров.

У нас были большие проблемы с ячменём. Он оказался высокорослым, дожди его положили, было много потерь. После дисковки сейчас поля зелёные. Тем не менее урожайность озимого ячменя у нас достигала до 80 ц/га. Используем сорта ячменя краснодарские и зерноградские. Последние дают лучший результат. И даже пшеница Ростовчанка дала 63 ц/га. Но пшеницу выращиваем в основном краснодарской селекции: Таня, Гром. Также выращивали Эвклид.

Реплика: – Это французский сорт.

Литвинов: – Нам привезли элиту этого сорта из краснодарского института. Он дал 63 ц/га, хотя клейковина слабенькая была. Юка была и четвёрка, и тройка до дождей, после дождей вышли на фураж. В прошлом году была сильная засуха у нас. Мы применили такую технологию: пахота, затем сразу дискование и прикапывание. По этим участкам в нынешнем году самые лучшие результаты: кущение началось с осени, пшеница хорошо вошла в зиму, перезимовала без проблем. Сейчас фермеры ищут полукарлики ячменя, чтобы избежать полегания. Некоторые наши фермеры считают, что лучше сеять первую-вторую репродукции, говорят, что получается лучше, чем элита.

Сухомлинов: – Этого не может быть.

Загадочный Эвклид

Литвинов: – Сорт Таня у нас популярен как высокоурожайный,



Ирина Аблова (в центре) настаивает на «разводе» кукурузы и пшеницы

но у него слабенькая клейковина. Добавляют к ней ростовских сортов остистых, засевают и получается хороший урожай чётвёрочки.

Реплика: – Это можно делать только на научной основе – подбирать сорта для смеси.

Литвинов: – Мне понравился сорт Курс: меньше всех болеет. Поскольку солому сжигать нельзя, мы наплодили столько болезней.

Модератор: – Где вы берёте сорта?

Литвинов: – У нас есть семеноводческие хозяйства, покупаю у них. В прошлом году нам привезли из КНИИСХ Юку и Эвклид в больших бегах.

Аблова: – Эвклид точно не из института вам привезли. В-первых, мы в бегах семена не продаём. А во-вторых, элиты Эвклида в крае нет. Он завезён к нам давно, и это сейчас массовая репродукция. Что касается сортов французской селекции, которые были широко представлены на юге России – Эвклид, Хаусман, – то в самой Франции сельхозпроизводители уже забыли их названия. Они 15-20 лет назад выведены из реестра. У нас самый новый французский сорт внесён в реестр 10 лет назад. Нам пытаются завозить оттуда сорта, которые давно ушли со сцены. Эвклид чем вас мог привлечь? Он один из самых скороспелых французских сортов, поступавших к нам. Урожайный. Но качества – никакого. Зерно всегда обесцвеченное.

Литвинов: – Почему мы повелись на этот сорт? В прошлогоднюю засуху он великолепно себя показал – 90 ц/га. Правда, посеяли мы его тогда по балочке и всего 20 га.

Аблова: – То есть иностранно-

му сорту вы создали тепличные условия. А наши и так вырастут. Но надо отдать должное: сорт Эвклид обладает высокой зерновой продуктивностью – наравне с лучшими нашими, отечественными сортами. Есть у него ряд негативных признаков, которые в нашем регионе нужно обязательно учитывать. Это очень низкая морозостойкость, даже полное её отсутствие. При промораживании Эвклид, Хаусман и ряд других сортов вымерзают даже до помещения в морозильную камеру, когда ящики стоят на площадке. Они не выдерживают 14-16 градусов мороза на глубине узла кущения. Кроме того, нет качества зерна, оно низкострунное.

Сорт сегодня рассматривается как основной средообразующий фактор, на который направлены все основные элементы любой технологии возделывания. Здесь ставился вопрос: какой селекционной школе отдать предпочтение? Отдавать предпочтение нужно не школе, а генотипу, сорту.

Среднерослые или полукарлики? Всё зависит от агроэкологических условий. По нашей классификации, полукарликовые и короткостебельные сорта – для высокого агрофона, для получения максимальных урожаев для данного региона. Полукарлики и короткостебельные сорта высокотехногенные, с высокой отзывчивостью на улучшение условий возделывания. Хотите получить максимальный урожай – это только полукарлики и короткостебельные сорта с высокой устойчивостью к полеганию и обладающие максимальным потенциалом зерновой продуктивности.

Не все хозяйства работают на максимальный урожай. Есть такие, которые идут по пути опти-

мизации затрат. Их интересует средний урожай. Для таких мы рекомендуем короткостебельные и среднерослые сорта. У нас есть большая группа среднерослых сортов для среднего и низкого агрофона, для поздних сроков сева. На юге России, в том числе в Краснодарском крае, пшеница высевается по пропашным предшественникам. В последние две осени стояла сухая погода, это позволило своевременно убирать предшествующие культуры под озимую пшеницу. Но так бывает не всегда. Когда сев задерживается по каким-то причинам, такие сорта как раз пригодятся. Чем выше уровень агротехники в хозяйстве, чем выше интенсификация, тем выше требуются репродукции семян. Наши наблюдения показывают, что разница в урожайности при среднем агрофоне достигает в Краснодарском крае 4-5 ц/га. Никаких других затрат: только репродукция. В агрофирме «Прогресс» Лабинского района (это зона достаточного и порой даже избыточного увлажнения) заметили, что разница между репродукциями достигает 10 ц/га. То есть чем выше урожайность, чем выше агрофон, материальная обеспеченность, тем выше разница между репродукциями.

В низких репродукциях накапливается масса негативных признаков. Сумасшедший пестицидный прессинг очень негативно сказывается на качестве семян.

Сорта дают наибольшую отдачу в первые годы жизни. В Краснодарском крае каждое хозяйство гоняется за новинками. Сорт живёт 6-7 лет. По пальцам можно перечислить сорта-ветераны краснодарской селекции, которые широко востребованы. Это Таня (с 2005 года в реестре), Гром, занимающий у нас до 20% площадей. Сегодня мы сами ограничи-

ваем распространение Грома и Тани в пользу других, новых сортов. Меньше готовим к реализации оригинальных семян этих сортов. И даже уже готовим почву для сортов, которые будут включаться в реестр в 2017 году. Для Краснодарского края проблема фузариоза колоса серьезнейшая. Одним способом её не решишь. Есть селекционно-генетический способ: внедрение сортов, которые в меньшей степени поражаются и обладают эффективными системами самозащиты. Способ химзащиты, но он не обладает высокой эффективностью. Я же считаю, что основа основ – это агротехника. Агротехнический метод, к сожалению, у нас ушёл в предание. Если мы сейчас не вернёмся к агрометоду, смело могу говорить, что Краснодарский край вообще не сможет возделывать пшеницу. Потому что вся она будет с микотоксинами, и мы не сможем использовать её ни в пищу, ни на фураж, ни тем более продавать на экспорт.

Кукурузе нужен пояс

Реплика: – В Краснодарском крае слишком высока доля кукурузы.

Аблова: – А директор департамента растениеводства Минсельхоза РФ Пётр Чекмарёв на совещании в Усть-Лабинске недавно сказал, что надо ещё увеличивать кукурузный клин. А нам надо его оптимизировать. По официальным данным, сегодня в нашем крае 630 тыс. га зерновой кукурузы. А есть ещё силосная,

которая, возможно, станет зерновой. На следующий год нужно увеличить площадь под кукурузой на 180 тыс. га. Если мы будем много сеять кукурузы, нам надо выводить её в монокультуру. Нужно по максимуму сделать так, чтобы кукуруза с пшеницей в севообороте не встречались. Но при нынешнем объёме это сделать нереально. Вся почва у нас заселена грибами рода фузариумов, они доминируют в почвенном патогенном комплексе, то есть налицо процессы утомления почвы. Можно даже сказать, что почва мёртвая. Грибы рода фузариум, если они находятся в гармонии, в балансе с почвой, с растениями, выступают даже как стимуляторы роста. Чуть дисбаланс – они тут же переходят к паразитизму, что мы и наблюдаем в последние годы. Мощная эпифитотия фузариоза была в 1992 году. Потом все ослабились. И вот 2014-й, 2016 год – снова.

Будем создавать устойчивые сорта, будут появляться новые препараты. Но если мы будем оставлять на поверхности растительные остатки, не будем заделывать их в почву, не сможем их сжигать, не будем обрабатывать биопрепаратами для быстрого разложения, то каждый год будем рисковать и получать фузариозное зерно.

Чтобы в минимуме получать фузариозное зерно, придётся обрабатывать посевы уже не два раза, а три: обязательно рано весной, в фазу кущения препаратами с действующим веществом карбендазим и обязательную двукратную защиту по вегета-

ции – первый раз использовать препараты триазольной группы, когда только появляется иголочка флагового листа, и потом уже в колошение. Мы знаем, что оптимальная фаза для обработки с наибольшей эффективностью против фузариоза колоса – это за 2-4 дня до цветения, то есть полное колошение должно быть. Если обработать раньше, эффективность будет ниже (а она и без того невысокая). Проблема фузариоза зацепила в этом году не только Краснодарский край. Она проявилась на Ставрополье, на юге Ростовской области. Причина: накопились инфекции за ряд лет и выпало огромное количество осадков. При такой ситуации избежать фузариоза было невозможно. Можно приводить в пример Америку, где есть кукурузный пояс, пшеничный пояс. В первом не сеется пшеница, во втором не сеется кукуруза. А где граница, там всегда проблема и выжигают растительные остатки. Мы считаем, что запрет на сжигание растительных остатков наносит больший вред, чем вред экологии от сжигания. Потому что мы получаем фузариозное зерно, которое куда не годится. У нас в России преобладают сегодня в посевах иностранные гибриды кукурузы. По данным нашей госсортокомиссии, все иностранные гибриды в сильнейшей степени поражаются фузариозом. Поэтому было бы разумно не включать в реестр, не допускать к использованию те гибриды кукурузы, которые характеризуются восприимчивостью к фузариозным болезням, а

это фузариоз стеблей и фузариоз початков. Об этой проблеме почему-то у нас не говорят. В нынешнем сезоне Кубань получила рекордный урожай пшеницы. Впервые в истории края пшеница дала урожайность 61,8 ц/га. Но она была бы значительно выше, если бы не фузариоз. Он унёс 10-15% урожая. Чтобы решить проблему, нужна система общегосударственных мероприятий. Фузариоз входит в группу особо опасных болезней, способных вызывать чрезвычайные ситуации в стране.

Позже посеял – ушёл от болезней

Соколенко: – Наш институт начал заниматься селекцией пшеницы с 2000 года. Сейчас у нас десятки сортов. В Ставропольском крае сегодня возделывается 59% сортов краснодарской селекции, около 30% ставропольской селекции, 13% ВНИИЗК и небольшая доля сортов других институтов. По ячменям мы идём примерно на уровне с Краснодарским НИИСХ, ВНИИЗК уступает.

Из сортов ставропольской селекции наибольшую площадь занимает Зустріч – 120 тыс. га. Это очень пластичный сорт. Распространён во всех почвенно-климатических зонах края. Теперь в дополнение к нему идут новые сорта: Фируза 40, Багира, Березит, Княгиня Ольга и другие. Из ячменей ставропольской селекции наибольшую площадь занимают Достойный, Эспада. Из сортов краснодарской селекции Кондрат, Хуторок и Рубеж. У ВНИИЗК – Мастер.

Мы используем пшенично-ржаные гибриды с целью улучшения у пшеницы таких признаков, как засухоустойчивость, высокий белок. В наших условиях лучшие результаты показывают полуккарлики и среднерослые сорта. У нас есть сорта устойчивые к болезням, для них достаточно одной фунгицидной обработки. На Ставрополье каждый пятый гектар засолённый. И у нас есть солеустойчивые сорта. Ещё в борьбе с болезнями мы рекомендуем сдвигать сроки сева. К примеру, в 2013 году сильно были распространены вирусы. При ранних сроках сева сорт Батько, который был у нас стандартом, поразился на 65%. А на участках, где перенесли сроки сева, поражение составило всего 3%. Сегодня надо работать с каждым гектаром. Даже в одном хозяйстве большое разнообразие почвенно-климатических условий. Из краснодарских сортов самый популярный в нашем крае сорт Тая, он занимает 130 тыс. га. На втором месте Гром.

Аблова: – Наш край очень кон-



Владимир Бухтияров (в центре) предпочитает полуинтенсивные сорта

сервативен в отношении сроков сева. Не хотят их сдвигать: «Не вы их устанавливали, не вам их менять». Но эти научно-обоснованные сроки устанавливались 30, а то и 50 лет назад. А происходит глобальное изменение климата. Общемировая тенденция сегодня – сдвиг сева озимых на более поздние сроки. Другая особенность: прежде у нас в первую очередь сеяли ячмень, а потом уже пшеницу. Сейчас рано сеять ячмень абсолютно невозможно. Обычно начинают сеять пшеницу, затем приостанавливают и сеют ячмень, после чего продолжают сеять пшеницу. Это наносит вред основной культуре – пшенице.

Модератор: – А в Волгоградской области, где мы проводили заседание Клуба агрознаатоков, осваивают практику сева раньше оптимальных сроков. И уже есть обнадеживающие результаты.

Аблова: – Ранние посевы повреждаются вредителями, надо защищать, протравливать обязательно. Безусловно, посевы ранних сроков и начала оптимальных сроков более урожайны, чем посевы конца оптимальных сроков и за оптимальными сроками. Но всегда такие посевы представляют головную боль для защитников. Такие посевы хуже перезимовывают. А при возврате холодов в апреле повреждаются заморозками.

Кроме того, надо учитывать особенности сорта. Мы рекомендуем, например, сорт Батько сеять в середине и в конце оптимальных сроков, чтобы избежать поражения вирусными болезнями. Никто не говорит, что нужно уходить в посев в конце октября-ноябрь. Хозяйства сейчас в основном оснащены мощными посевными комплексами, посев можно интенсифицировать. Главное, чтобы почва была подготовлена вовремя, чтобы не прерывать сев из-за неготовности почвы. Вирусы ведь не убираются фунгицидами. Произошло заражение осенью — жди сумасшедшего недобора урожая. У нас в центральной зоне края оптимальные сроки сева с 1 октября. Но мы рекомендуем и крупным хозяйствам, а фермерам особенно: не сеем до пятого числа. С 5-6 октября будет замечательно.

Есть у нас Северо-Кубанская опытная станция в станице Ленинградской. Это север края. В течение 30 с лишним лет там проводят опыты по влиянию сроков сева на урожайность. В северной зоне Ейский район начинает сев по старым рекомендациям с 10 сентября. Но по данным Ленинградской станции преимущество по урожайности имеют сроки сева с 1 октября. Так мы и настраиваем наших производителей.



Сергей Литвинов ищет полукарлики ячменя

Изюминка зерноградских селекционеров

Лабынцев: – Несколько лет назад на этой площадке проходил «круглый стол» по «нулю». Мнение большинства было: «ноль» — панацея от всего. Хотя Краснодарский край обжёгся на нём ещё в конце 90-х. Нынешняя жатва показала, что юг Ростовской области, приазовье и центральная зона региона столкнулись с большой проблемой: разница в урожайности озимой пшеницы на участках с заделанными растительными остатками и поверхностной обработкой почвы достигала 12-20 ц/га. Я уже не говорю о болезнях.

Надо выдерживать структуру предшественников. Изменение климата заставит земледельцев Ростовской области больше сеять озимой пшеницы. Надо уже выходить на 2,5 млн га под эту культуру. Разница в урожайности между озимыми и яровыми будет с каждым годом возрастать. Валовые сборы зерна в Ростовской области в последние годы заметно увеличиваются. Но мы не вносим удобрений пропорционально этому росту. И пришли в этом году к тому, что большая часть урожая — погранично между четвёртым классом и фуражом.

До сих пор некоторые хозяйства не закончили уборку из-за низкой технической оснащённости. Уборка сообразно с экономическим подходом нередко планируется на 20-25 дней. А если эти планы нарушают дожди, то затягивается на полтора месяца. В результате у нас сегодня высева доля проросшего зерна. У

тех, кто успел убрать до 20 июля, проблем с семенным материалом не будет. А те, кто убирал семенные участки после 20 июля, а тем более в августе, у них будут очень большие проблемы.

Чем больше мозаика, тем сложнее сложить пазлы из неё. У нас сегодня пятёрка сортов-лидеров такая: Гром, Таня, Ермак, Станичная. Если ориентироваться на этот пьедестал, то может возникнуть вопрос: а зачем нам вообще донские сорта? Но в северо-западной, северо-восточной зонах области Золушка, Донна показали в этом году урожайность до 70 ц/га. Сорт ВНИИЗК Изюминка на инфекционном фоне этого года себя великолепно показала. Болели все — Станичная, Ермак. Изюминка удержалась. Из краснодарских сортов кроме Грома хорошо себя показала Юка. Для неё как среднепозднего сорта сложились в этом году идеальные условия. В прошлом году она у нас провалилась, и на неё многие махнули рукой. В каждом хозяйстве должен быть набор сортов: ранние, средние, средне-поздние. Доля их зависит от предшественника, уровня агротехники, технической оснащённости, способности хозяйства не смешивать сорта. Тогда хоть 10 сортов выращивай. А есть хозяйства, которым и два сорта много.

Ставропольские сорта Багира и Княгиня Ольга у нас в этом году великолепно показали себя в засушливых зонах. Думаю, они будут серьёзными конкурентами для сортов ВНИИЗК.

У нас сейчас набирает популярность посев пшеницы по интенсивной технологии на орошении. И предшественником на таких

полях выступает, как ни странно, кукуруза. В этом году эти хозяйства столкнулись с большой проблемой фузариоза. Доля фузариоза в зерне не должна превышать 1%, а в некоторых хозяйствах центральной орошаемой зоны эта доля достигала 2-3%. Мы когда-то мечтали в Ростовской области о доле элиты в посевах в 7%. Сейчас имеем уже 10%. А вообще норма будет 30-35% элитных посевов. Сергей Сухомлинов сказал, что сеет элиту. Нет, он сеет суперэлиту, а элиту продаёт.

Реплика: – Где же он её берёт?

Лабынцев: – А вот в этом и есть конкурентное преимущество краснодарского института перед нашими. Попробуйте в нашем институте — хоть в ДЗНИ-ИСХ, хоть в ВНИИЗК — взять суперэлиту.

Ионова: – И не пробуйте.

Лабынцев: – Бесплезно. Не дадут. А в Краснодаре ребята гибкие, под рынок подстроились. Это позволяет нашим аграриям быстрее внедрять эти сорта. Если в нынешнем сентябре оправдается прогноз и будет дождь, то при раннем севе многие столкнутся с проблемой болезней, вредителей. У нас по колосовому предшественнику сеется 700 тыс. га. При раннем сроке сева и благоприятных условиях для озимой пшеницы осенью разовьются сорняки, тогда в конце октября придётся с ними бороться.

Норма высева зависит от конкретных условий. Если сеять во влажную почву и гарантированно получать всходы, то на востоке Ростовской области это 3-3,5 млн (больше загущать нельзя ни по влаге, ни по плодородию). По югу — до 5 млн. Если в сухую почву, то увеличивать норму на 15-20%.

Аблова: – И ещё к вопросу о сортах. Нужно переносить госсортоиспытания в институты, как это практикуется в Европе. Сейчас в Госсортокомиссии поставлена задача коммерциализации, чего не должно быть. Это путь в никуда.

Ионова: – Это зелёная улица для иностранной селекции.

Ерошенко: – Это зелёная улица тем, кто больше заплатит.

Фото Владимира Карпова



Консультант

Ведёт Николай Алексеевич Кан, kannick@rambler.ru



Госзакупки для начинающих

Уважаемая редакция! Хозяйства нашего района производят полный ассортимент плодовой и овощной продукции высокого качества. На сельскохозяйственных ярмарках и оптовых рынках её покупают охотно. Но почему же наши бюджетные организации – больницы, детские учреждения, дом ветеранов – приобретают её у каких-то дальних перекупщиков? Ведь покупая продукцию у хозяйств района, они могли бы внести свой вклад в их поддержку!

А.И. КОСОРЦЕВА, kos_pav2601@gmail.com

С незапамятных времён закупки для казённой надобности за счёт государевой казны неплохо наполняли карманы ответственных за это чиновников. Не счесть и попыток изменить эту традицию – от усекновения голов до создания системы государственных закупок. О последней мы и поговорим. Суть ее в том, что некоторые категории организаций не имеют права приобрести на свободном рынке нужные им товары. Их закупки строго регламентированы специальными законами. Для бюджетных (государственных и муниципальных) организаций порядок закупок определен законом 44-ФЗ от 05.04.2013. Ряд коммерческих организаций, контролируемых государством (унитарные предприятия, естественные монополии, поставщики коммунальных ресурсов), обязаны проводить закупки по закону 223-ФЗ от 18.07.2011. При этом что две этих системы закупок отличаются друг от друга, цель у них одна: уменьшить коррупционные потери при расходовании государственных средств благодаря свободной конкуренции на рынке товаров и услуг. Попросту говоря, госзакупку нужно делать не по завышенной цене у фирмы, готовой «откачать» покупателю часть выручки, а у поставщика, предложившего наиболее дешёвую и качественную продукцию среди всех конкурентов.

Кто может стать поставщиком

Поставщиком при госзакупке может быть как организация, так и индивидуальный предприниматель, в том числе фермерское хозяйство. У него не должно быть долгов по налогам и сборам, судимостей за преступления в сфере экономики. Предприятие не должно находиться в стадии банкротства или ликвидации.

Для субъектов малого и среднего бизнеса есть свои привилегии. Они заключаются в следующем: государственные и муниципальные заказчики обязаны не менее 10% и не более 20% годового объёма поставок това-

ров, выполнения работ, оказания услуг размещать у субъектов малого предпринимательства.

Как узнать о проведении закупок

Для организации госзакупок существуют специальные интернет-порталы (электронные торговые площадки), на которых выставлены заявки покупателей и ведётся весь документооборот при подготовке к торгам. Наиболее используемые – Сбербанк-АСТ (www.sberbank-ast.ru) и РТС-тендер (www.rts-tender.ru). Доступ туда для просмотра заявок свободный. Там можно не только увидеть все опубликованные заявки, но и отобрать их по нужному региону, срокам торгов, конкретному покупателю. Таким образом легко изучить спрос государственных и муниципальных организаций на вашу продукцию или услуги. Можно использовать специальную поисковую систему zakupki.kontur.ru, которая проведёт поиск нужных заявок сразу на всех существующих торговых площадках.

Виды торгов

1. Аукцион. Покупатель выставляет заявку на аукцион, когда предпочтение нужно отдать поставщику, предложившему меньшую цену. При этом подразумевается, что требования по качеству товара в равной степени удовлетворяют все конкуренты. Аукционы проводятся в электронной форме. В назначенный срок все конкуренты со своих компьютеров заходят на сайт торгов и начинают снижать цену с заранее определённым шагом (обычно 0,5-1% от заявленной покупателем первоначальной цены).

2. Конкурс. На конкурс выставляют закупку, где помимо цены имеют значение какие-либо важные характеристики (например, экологические свойства товара, гарантии срока хранения, показатели качества и своевременность выполнения работ, деловая репутация поставщика и т.п.). Участники конкурса подают заявку на участие в форме электронного документа или в запечатанном конверте. В условленный момент конкурсная комиссия открывает все поданные документы и определяет победителя.

3. Запрос котировок. Эту форму закупки применяют для контрактов на сумму до 500 тысяч рублей. Конкурирующие поставщики подают свои коммерческие предложения (котировочные заявки) покупателю, из которых он должен выбрать самое дешёвое.

4. Приобретение у единственного поставщика. Такой статус госзакупка приобретает,

если на объявление о ней откликнулся единственный поставщик или кто-то один имеет право производить нужный покупателю товар (оказывать услугу).

Как подготовиться к торгам

При госзакупках почти весь документооборот должен происходить с вашего компьютера, имеющего выход в Интернет. Для того чтобы изучить рынок и принять решение об участии в качестве поставщика, ничего больше не требуется.

Если же вы решили присоединиться к системе госзакупок, нужны дополнительные действия:

- приобрести электронную подпись (делается через интернет за считанные часы);
- настроить свой компьютер для работы с электронной подписью;
- пройти аккредитацию на той электронной торговой площадке, где будут проходить торги (можно на нескольких площадках).

Как гарантировать своё участие в торгах

К участию в конкурсе или аукционе вас допустят только после того, как вы предоставите финансовую гарантию того, что в случае победы вы действительно заключите контракт. Такое обеспечение составляет от 0,5% до 5% начальной цены торгов или либо перечисляется организатору аукциона, либо предоставляется ему в виде банковской гарантии. После окончания торгов залоговая сумма возвращается.

Если вы выиграли торги, то заказчик тоже может потребовать от вас финансовой гарантии того, что вы контракт выполните. Она может составить от 5% до 30% суммы контракта в виде перечисления на счёт заказчика (возвращается после исполнения контракта) или банковской гарантии. В марте 2015 года правительство РФ разрешило заказчикам не требовать этого обеспечения от малого бизнеса.

Кому это выгодно

Да вам же и выгодно больше всех! Конечно, участник системы госзакупок – это не «Поставщик Двора Его Императорского Величества», однако репутация такого предприятия будет значительно выше, чем у конкурентов. Получив один раз электронную подпись и аккредитацию на торговых площадках, вы получите выход на ранее закрытый для вас сегмент потребительского рынка.

Новости законодательства**Подробности
о реализации
племенного скота
и птицы без НДС**

Федеральный закон от 23.06.2016 № 187-ФЗ внёс в НК РФ в главу 21 НК РФ поправки, регулирующие исчисление и уплату НДС. Так, пункт 3 ст. 149 НК РФ дополнен подпунктом 35, согласно которому освобождается от НДС реализация, в т. ч. передача для собственных нужд (по перечню кодов продукции ОКП):

– племенного скота и птицы (в т. ч. коров, свиней, овец, коз, лошадей, и т. д.);
– семени (спермы) и эмбрионов, полученных от племенного скота.

Применить льготу смогут только те организации и индивидуальные предприниматели, которые получили племенное свидетельство, на основании федерального закона от 03.08.1995 № 123-ФЗ (далее – закон № 123-ФЗ).

Аналогичные положения были добавлены в статью 150 НК РФ, регулиующую перечень товаров, ввоз которых на территорию РФ освобождается от обложения НДС. Согласно ст. 2 закона № 123-ФЗ племенное свидетельство – это документ, подтверждающий происхождение, продуктивность и иные качества племенного животного, а также происхождение и качество семени или эмбриона.

Одновременно утрачивает силу пп. 5 п. 2 ст. 164 НК РФ, устанавливающей ставку НДС при реализации племенного рогатого скота в размере 10%. Отметим, налогоплательщик вправе отказаться от этой льготы: в налоговые органы необходимо представить заявление в произвольной форме до 1-го числа налогового периода, в котором планируется отказ от льготы. При этом в заявлении следует указать, на какой срок (не менее 1 года) налогоплательщик отказывается от льготы (п. 5 ст. 149 НК РФ). При отказе от льготы реализация племенного скота (и проч.) будет облагаться по ставке НДС 18%.

Задержка заработной платы теперь обойдётся дороже

Федеральный закон от 03.07.2016 № 272-ФЗ внес в законодательство ряд изменений, которые увеличили ответственность работодателя

за нарушения в отношении работников. Впервые в КоАП РФ в отдельное правонарушение выделена невыплата или частичная выплата заработной платы, а также других выплат в рамках трудовых отношений. К этому же правонарушению относится и установление заработной платы в размере менее размера, предусмотренного трудовым законодательством. Ответственность за подобные действия закреплена в новой ч. 6 ст. 5.27 КоАП РФ:

– для должностных лиц – предупреждение или штраф от 10 000 до 20 000 рублей;
– для предпринимателей – предупреждение или штраф от 1 000 до 5 000 рублей;
– для организаций – предупреждение или штраф от 30 000 до 50 000 рублей.

Повторное нарушение повлечёт более серьёзные санкции (новая ч. 7 ст. 5.27 КоАП РФ):
– для должностных лиц – штраф от 20 000 до 30 000 рублей;
– для предпринимателей – штраф от 10 000 до 30 000 рублей;

– для организаций – штраф от 50 000 до 100 000 рублей.
Ранее за подобные нарушения работодателя отвечали на основании ч. 1 ст. 5.27 КоАП РФ как за нарушение законодательства о труде. Для организаций и предпринимателей применялись штрафы, которые аналогичны новым. Штраф увеличен для должностных лиц. Ранее должностные лица наказывались менее строго – штраф составлял от 1 000 до 5 000 рублей.

Определены предельные сроки выплаты заработной платы. Внесены изменения в ч. 6 ст. 136 ТК РФ, которой устанавливаются сроки выплаты заработной платы. Так, выплачивать зарплату придётся каждые полмесяца (не реже) в день, определённый правилами внутреннего трудового распорядка, коллективным или трудовым договором, но не позднее 15 календарных дней со дня окончания периода, за который она начислена. Напомним, что сейчас действует похожее правило, однако ограничения в 15 дней нет – работодатель определяет день выплаты самостоятельно.

Размер процентов за задержку зарплаты увеличен вдвое. По общему правилу (ст. 236 ТК РФ) за нарушение работодателем срока выплаты зарплаты и других выплат, причитающихся работнику, он обязан произвести выплату с процентами. Сегодня такой процент рассчитывается исходя из размера 1/300 ставки рефинансирования ЦБ РФ за каждый день

задержки. По новым правилам основой для расчёта процентов станет ключевая ставка ЦБ РФ. При этом её размер для исчисления процента увеличен вдвое – до 1/150 за каждый день просрочки.

Расширен перечень оснований для проведения внеплановой проверки трудовой инспекцией. Теперь причиной такой проверки может стать невыплата или неполная выплата работнику заработной платы и других причитающихся ему сумм, а также установление зарплаты меньше минимального размера. Это следует из дополнения, внесённого в абз. 4 ч. 7 ст. 360 ТК РФ. Изменены сроки и порядок обращения работника в суд. Потребовать выплаты заработной платы и других выплат в рамках трудовых отношений работник сможет в течение года со дня установленного срока выплаты этих сумм, включая выплаты при увольнении. Такая норма добавлена в ст. 392 ТК РФ. Напомним, что сегодня закон позволяет работнику подать иск на работодателя только в течение трёх месяцев при возникновении трудового спора или одного месяца при спорах об увольнении (ч. 1 ст. 392 ТК РФ). Кроме того, работник сможет обращаться в суд к работодателю не только по месту своего жительства, но и по месту исполнения трудового договора (то есть по месту работы). Соответствующее дополнение внесено в ч. 9 ст. 29 ГПК РФ. Все перечисленные изменения вступают в силу с 03.10.2016.

Начал работу единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства

С 01.08.2016 начал работу Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства. Теперь чтобы подтвердить, что они относятся к субъектам малого и среднего бизнеса, организациям и предпринимателям достаточно указать на собственное присутствие в реестре. Представлять какие-либо подтверждающие документы в бумажном виде больше не нужно. Это актуально, прежде всего, для участников программ государственной поддержки, а также для тех, кого распространяются «надзорные каникулы» (отсутствие плановых проверок в период с 01.01.2016 по 31.12.2018). В реестре указывается следующая информация: наименование субъекта предпринимательства, основные рекви-

ВЕСЫ ЮСТИР

**производство
под заказ и продажа
готовых со склада**



**модернизация
сервис, ремонт, поверка**

**для ЖИВОТНЫХ
ПЛАТФОРМЕННЫЕ
АВТОМОБИЛЬНЫЕ
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ
ПРОМЫШЛЕННЫЕ**

www.USTIR.ru
8-800-700-2368

НОВАЯ УСЛУГА !

**аренда
автомобильных весов**



**25 лет успешного
производства**



зиты, вид деятельности, лицензии, а также информация об участии в госзакупках и т. д. Для того чтобы попасть в реестр, организации или предпринимателю не нужно совершать каких-либо специальных действий. Сведения в реестр включаются налоговой службой на основании отчетности, поступающей от мелких и средних предпринимателей. Если сведения в реестре некорректны, изменить их можно путём подачи заявления на сайте реестра.

Новая возможность вычета НДС

Минфин в письме от 04.07.2016 № 03-07-11/38824 указал, что по имуществу на счёте 08 «Вложения во внеоборотные активы» можно получить вычет НДС. Ранее ведомство придерживалось противоположной позиции: заявить вычет можно только после того, как объект принят на учёт в качестве основного средства. При этом получение вычета за-

мораживалось на период подготовки основного средства к эксплуатации. Судебная практика содержала противоречивые решения. Новое разъяснение позволит высвободить средства в размере входящего НДС.

Отчётность СЗВ-М нужна всегда

Пенсионный фонд РФ в письме от 27.07.2016 № ЛЧ-08-19/10581 разъяснил, что в случае осуществления трудовой деятельности на основании трудового договора отчётность по форме СЗВ-М должна представляться вне зависимости от фактического осуществления выплат и иных вознаграждений за отчётный период, а также вне зависимости от уплаты страховых взносов. В отношении работающих по гражданско-правовым договорам отчётность по форме СЗВ-М представляется при условии начисления страховых взносов на вознаграждения, выплачиваемые по таким договорам. Организации, у которых отсутствуют застрахованные лица, отчётность по форме СЗВ-М не представляют. Однако вряд ли найдётся организация, в которой не числится хотя бы руководитель. А он считается застрахо-

ООО "ДАР"
АНГАРЫ
 • изготовление • монтаж
 • проектирование
 Тел.: 8-952-877-1777, 8-918-633-35-95,
 (86195) 3-65-68. www.dar23.ru



ванным лицом, даже если не получает зарплату. Впрочем, если функция руководителя выполняет единственный учредитель, с которым не заключен ни трудовой, ни гражданско-правовой договор, то организация не обязана представлять за него отчетность в ПФР по форме СЗВ-М (письмо ПФР от 13.07.16 № ЛЧ-08-26/9856). Однако такой случай маловероятен, поскольку организация без назначенного руководителя практически недееспособна.

Перерасчёт пенсий состоится

ПФР рассказал, что в августе чиновники пересчитают выплаты лицам, которые не бросили работу. На такую корректировку могут рассчитывать пенсионеры, с зарплат которых в 2015 году работодатели исправно платили взносы. Лимит прибавки соста-

вит немногим более 200 рублей.

Расписание каникул 2017

Согласно подписанному постановлению правительства РФ, в 2017 году переносятся выходные дни с воскресенья 1 января на пятницу 24 февраля и с субботы 7 января на понедельник 8 мая. Таким образом, в следующем году россияне будут отдыхать: – в новогодние каникулы девять дней – с 31 декабря 2016 года по 8 января 2017 года; – в феврале четыре дня – с 23 по 26 февраля; – в марте один праздничный день – 8 марта; – в майские праздники – с 29 апреля по 1 мая и с 6 мая по 9 мая; – в июне три дня – 10, 11 и 12 июня; – в ноябре три дня – с 4 по 6 ноября.

Закупаем крупноплодный **ПОДСОЛНЕЧНИК** любых сортов. Дорого.
 Тел.: 8-928-771-75-41, 8-928-960-22-88.

ООО «АЭРОМЕХ» РАЗРАБОТЧИК И ПРОИЗВОДИТЕЛЬ

СЕПАРАТОРЫ САД + СПО

для очистки и калибровки зерна

Сепараторы САД

Очистка и калибровка семян всех сельхоз культур, по удельному весу с высокой точностью, без ограничений по засорённости и влажности исходного материала. Широкий модельный ряд от 4 до 150 т/ч.

Сепараторы СПО

СПО решетный сепаратор предварительной очистки предназначен для отделения зерна от крупных примесей.

Зернопогрузчики:

самоходные, передвижные, нагнетающие, шнековые



Завод-производитель
 ООО «Аэромех»
 aeromehplus@gmail.com
 www.aeromeh.ru



ООО «АЭРОМЕХ» – разработчик и производитель безрешетных сепараторов САД производительностью от 4 до 150 т/час. Сепараторы САД предназначены для очистки и высокоточной калибровки по удельному весу семенного материала. Высокая разрешающая способность, универсальность, отсутствие решет позволяет сепарировать семена любой влажности и засоренности, начиная от мелкосемянных трав и заканчивая семенами бобов и тыквы. Отличительной чертой сепараторов САД является то, что в процессе сепарации не происходит травмирование семян. Кроме того, сепаратор САД единственная машина, которая может сепарировать семена по их биологической ценности, выделяя зерна, сформированные в средней части колоса, початка, корзинки и т. п. Благодаря этому можно получать прибавку урожая до 35%. Нашими деловыми партнерами являются как мелкие фермерские хозяйства, так и крупнейшие зернотрейдеры, хлебоприемные предприятия, комбинаты хлебопродуктов, элеваторы, мельницы, мукомольные заводы, жиркомбинаты, масло-экстракционные заводы, спиртзаводы, пивзаводы, предприятия пищевой промышленности.

ООО «АЭРОМЕХ ПЛЮС»

г. Краснодар,
 пос. Березовый,
 ул. Скульптора
 Коломийцева, 61
 +7 (918) 382-47-47
 +7 (918) 025-56-15
 +7 (929) 829-23-11
 +7 (952) 819-60-41

aeromehplus@gmail.com
 www.Aeromeh.ru

ШЕФМОНТАЖ, СТРОИТЕЛЬСТВО ЗАВ И КЗС, ГАРАНТИЯ, СЕРВИС

ОСТЕРЕГАЙТЕСЬ ПОДДЕЛОК!!!

МОДДУС®: уникальные возможности на озимых

Проблема развития озимых культур на начальных этапах остаётся открытой: недостаток влаги или затяжная весна способствуют тому, что посевы озимых имеют слабо развитую вторичную корневую систему, которая определяет слабое использование влаги и элементов минерального питания. При этом несоответствие объёма корневой системы развитию надземной части в период весеннего возобновления вегетации определяет недоступность стартовых форм внесённого азота, а в фазу формирования колоса – высокую возможность полегания посевов или неспособность их сформировать выполненный колос, что также сказывается на урожайности.

Высокоэффективный регулятор роста растений МОДДУС® компании «Сингента» может выступать своеобразным архитектором посева, что способствует повышению урожайности озимых колосовых культур. МОДДУС® оказывает ростстимулирующее действие на различные части растения и обладает физиологическим действием на растение в целом.

При применении в фазу осеннего кущения озимой пшеницы в норме 0,2-0,4 л/га МОДДУС® увеличивает объём корневой системы обработанных растений на 20-45%, что в значительной степени помогает перенести засушливые условия осени, обеспечить перезимовку и быстро стартовать весной. Посевы, обработанные МОДДУС® с осени, более эффективно используют весенние азотные подкормки из-за более развитой корневой системы, что позволяет им успешно проходить наиболее уязвимые фазы развития и

большей степени противостоять атакам вредителей и болезням, а также максимально эффективно использовать почвенную влагу, не формируя корней только в верхнем слое почвы.

При осенней обработке МОДДУС® увеличивает концентрацию пластических веществ (сахаров) в растении, что понижает температуру кристаллизации воды в клетках. Препарат помогает озимым культурам перенести гораздо более низкие температуры при перезимовке, таким образом снижая гибель растений в условиях неустойчивого снежного покрова или малоснежной зимы и сохраняя заданную густоту стояния.

Наиболее оправданно применение МОДДУС® в условиях прогнозируемой нехватки почвенной влаги в осенний период, который является критическим, на средне- и высокорослых сортах, а также в системах с интенсивными нагрузками средств защиты растений на агроценоз.

В России МОДДУС® был испытан на озимой пшенице в многочисленных научно-исследовательских и производственных условиях. Осеннее применение МОДДУС® в течение трёхлетних испытаний в Тамбовской области на озимой пшенице сорта Московская 39 показало высокое положительное влияние препарата на увеличение урожайности озимой пшеницы на 12-37,3%.

В условиях Орловской области на озимой пшенице сорта Гром для варианта с осенним применением МОДДУС® 0,3 л/га концентрация сахаров в корневой системе составила 11,4%, для варианта необработанного контроля – 8,4%. Растения с МОДДУС® выглядели более мощно, кор-

22.01.15 Контроль



МОДДУС®



Рис. 1. Общий вид растений на 22.01.15



МОДДУС® 0,3 л/га осенью



Контроль

Рис. 2. Осеннее применение МОДДУС® и необработанный контроль

невая система была более развитой (рис. 1).

Осеннее применение МОДДУС® способствовало лучшему старту пшеницы весной: по сравнению с контролем в опытном варианте было на 197 продуктивных стеблей больше. Помимо сохранения стеблестоя, для варианта с осенним применением МОДДУС® было отмечено меньшее поражение растений и возбудителями фитопатогенных грибных заболеваний (рис. 2).

В варианте с МОДДУС® септориоз в фазе колошения отмечался у 40% растений, в то время как для контро-

ля – у 70%. В результате данного опыта осеннее применение МОДДУС® позволило сохранить 3 ц/га.

Таким образом, в результате применения препарата снижается риск полегания посевов за счёт укрепления корневой системы, укрепления стебля, сокращения длины междоузлий, формируется высокий потенциал урожайности за счёт улучшения влагообеспеченности, повышения продуктивного стеблестоя.

М.А. МУСТАФИНА, к.б.н.
А.Н. ТАРАКАНОВСКИЙ, к.б.н.



Обмен визитками перед началом заседания

В обход элеватора

Аграрии научились хранить зерно сами

На заседании Клуба агро-знатоков ИД «Крестьянин» в рамках агропромышленной выставки «Золотая нива» в Краснодарском крае обсудили тему «Как сохранить и улучшить заложенный на хранение урожай». Приглашённые на встречу руководители сельхозпредприятий поделились собственными наработками в строительстве зернохранилищ, использовании зерносушилок, пластиковых рукавов, в формировании экспортных судовых партий путём миксования зерна с разными характеристиками. Модераторами мероприятия, организованного ИД «Крестьянин» совместно с Агропромышленным союзом Кубани, были депутат Законодательного собрания Краснодарского края, председатель Агропромсоюза Кубани Игорь Лобач и главный редактор журнала «Деловой крестьянин» Николай Гритчин.

Был фураж – стал четвёртый класс

Лобач: – На мой взгляд, крупные элеваторы постепенно потеряли часть своих позиций. Мы сравнили мощности по хранению зерна в Краснодарском крае. В 2008 году у нас было 5 млн тонн

по одномоментному хранению. Считалось, что этого хватает для края. Но это для урожайности 36-40 ц/га. С ростом урожайности стали возникать вопросы. Только зерновых сегодня мы получаем больше 12 млн тонн. Почему же в таком случае снижаются мощности хранения (с 5 млн тонн в 2008 году они снизились до 4,1 млн тонн в 2015 году)? На мой взгляд, объяснение такое. Помню себя фермером в 1992 году. Приезжаю к директору нашего Холмского элеватора. Готов ему сдать 400 тонн пшеницы. А он со мной не хочет разговаривать. В результате вместо этого элеватора, расположенного от моего хозяйства в пяти километрах, я возил на Крымский ХПП за 35 километров. А своему директору элеватора я сказал, что у него при таком отношении к фермерам будут проблемы и он может лишиться элеватора. Через семь лет так и произошло. Непродуманная политика предприятий хранения по отношению к поставщикам сырья привела к тому, что в седьмом, восьмом, девятом годах аграрии стали сами строить собственные мощности хранения. Помню, как в «Победе» Брюховецкого района Гарбуз с гордостью говорил мне, что может хранить до 70

тыс. тонн на своём крытом току, а кроме того, строит небольшой элеватор. «Какой смысл?» – спросил я. Он ответил: «Я уверен, что это моё. А кроме того, на элеваторе я могу весь свой урожай оставить на хранение, если ошибусь и вовремя его не продам.

Сегодня ситуация поменялась или нет? Если поменялась, то почему снижаются объёмы хранения? Коэффициент загрузки производственных мощностей увеличивается. Но, на мой взгляд, это связано с тем, что уменьшается объём единовременного хранения, а возрастает оборачиваемость. И второе: наши элеваторы начинают брать на себя часть функций припортовых элеваторов. Через нашу территорию львиная доля зерна уходит за рубеж.

Мощности портов нарастают. Раньше мы имели один серьёзный припортовый элеватор в Новороссийске – 2 млн тонн в год. Причём он серьёзно устарел, работал только на отгрузку, требовал модернизации. Теперь в Новороссийске есть новый зерновой терминал, который проще в обслуживании, меньше энергозатраты, и он может работать как на приёмку, так и на отгрузку. Мы и дальше будем наращивать

мощности припортовых элеваторов.

Что касается сушильного хозяйства, то бума тут не наблюдается. По статистике, количество сушилок в крае даже уменьшается. Потому что мы естественным путём зерно сушим. А вот в Сибири и ЦЧО количество такого оборудования растёт.

Тенденция развития элеваторного хозяйства связана с отказом от бетонных и кирпичных строений, поскольку это ведёт к появлению инородных примесей при хранении. Мы будем всё больше переходить на современные методы хранения.

Если тут есть проблемы, то давайте подумаем, что предложить для их решения.

Роман Синчило, глава КФХ (Ейский р-н, Краснодарский край):

– Наше хозяйство организовалось в 1993 году. Начали с 90 га (25 га в собственности, остальное в аренде у района – за 40 км). В 2000 году было уже 800 га. И начали строить элеватор. Проект был на 6 000 тонн зерна (10 банок по 650 кубов). Точно такого же объёма было и наземное хранилище. Загрузка-выгрузка производительностью 50 тонн в час. На тот момент нас всё это удовлетворяло. А сейчас уже не хватает этих мощно-

стей. Планирую добавлять: поставим хотя бы ещё одну банку на 3 000 тонн.

Сейчас мы организовали снабженческо-сбытовой кооператив, в котором около 40 фермеров. Они привозят к нам зерно, мы его ауккумулируем, распределяем по качеству, находим оптовых покупателей. Покупаем и продаём в течение года. Это кроме своего зерна.

Продукция хорошо хранится. В банках стоят термодатчики. Лаб-орант каждый день проводит контроль. Что мне понравилось: можно хорошо миксовать разное зерно. У нас фуража не бывает. Даже если завозят до 25% фуража из общего объёма, то он фуражом не продаётся. Продаём его четвёртым классом. Сейчас в основном покупают по белку. Покупатель появился – привозит свой прибор для замера белка, ставит в лаборатории. Мы открываем одну и другую банки, грузим зерно. Покупателя устраивает белок 12-13,5. Таким образом продаём 2-3 тыс. тонн.

За хранение берём с фермеров небольшие деньги: 20 копеек – приёмка, 5 копеек в месяц – хранение за килограмм зерна. Отгрузка – 30-40 копеек. Но больше стараемся, чтобы через нас продавалось. Фермеры не в обиде.

Прохранил до весны – выиграл 3 млн на тысяче тонн

Лобач: – Получается, что вам на элеваторе невыгодно?

Синчило: – Мы пробовали на элеваторе. Но вся прибыль за 10 месяцев хранения ушла элеватору. К тому же до него от нас 40 км, а это расходы на перевозку.

Александр Титов, директор ООО «Кубань-Агро» (Крымский р-н, Краснодарский край): – Какие расценки у элеватора?

Синчило: – В три раза выше, чем у нас.

Титов: – Нет, вы назовите конкретные цифры: приёмка, хранение...

Реплика: – Это коммерческая тайна.

Синчило: – Приёмка у них копеек 50, отгрузка – 70, хранение – 25-30.

Лобач: – А со сбытом есть проблемы?

Синчило: – Проблем нет. Мы стараемся резко всё не продавать. Основную массу зерна продали вот в марте-апреле. Отслеживаем цены на рынке.

Лобач: – По моим сведениям, вы пока единственный кооператив в РФ, который в своё время самостоятельно продал 2 000 тонн зерна за границу. Как вам это тогда удалось и почему сейчас

не получается?

Синчило: – Просто зацепили контракт. Но мы тогда особо не заработали, потому что всё равно пришлось привлекать трейдеров (перевалка, отгрузка на корабль, а там всё в долларах считается) и делиться с ними. Нам проще продавать с места, не заморачиваясь – без привлечения дополнительных работников, без найма транспорта – ведь сразу на колёса надо поставить тысячи полторы.

Лобач: – То есть когда-то была идея: вот сейчас мы сами выйдем на внешние рынки, будем продавать. А затем пришло понимание, что тебя туда не сильно допустят, а если допустят, то разденут.

Синчило: – Мы работаем без НДС, а трейдеры – с НДС. Они зарабатывают на возврате. Нам возврат не нужен, и нет выгоды продавать самим.

Лобач: – То есть надо заниматься тем делом, которое ты знаешь.

Синчило: – У нас хорошо семечка хранится, проса 400 тонн три года лежало, пока не стало востребовано. Если температура поднялась – включили вентиляторы и охладители.

Гритчин: – Элеватор только для вашего хозяйства нужен бы был?

Синчило: – Конечно. Мы поэтапно его строили, затратили около 15 млн. Мы строили его сами, хозспособом. Только первые две банки нам ставили специалисты со стороны. Ничего там сложного нет: гайки крути и поднимай. Механизаторы наши с этим успешно справлялись. Сейчас меняем под банками полы. В складах у нас сегодня может храниться 6 000 тонн.

Гритчин: – Какая доля своего зерна хранится на вашем элеваторе?

Синчило: – 70% своего, остальное завозное. Сейчас у нас 2,5 тыс. га земли.

Лобач: – Какова средняя партия зерна, которое сдаёт вам фермер на хранение?

Синчило: – Максимально завозят 1000 тонн. А обычно 200-300 тонн.

Лобач: – Такая система удобна малоземельным фермерам.

Синчило: – Те, кто продержал своё зерно на нашем элеваторе в прошедшем сезоне до весны, выиграла около 3 млн на тысяче тонн.

Гритчин: – За хранение берёте с них вы?

Синчило: – Берёт кооператив и затем платит мне.

Гритчин: – Какие культуры храните в банках элеватора?

Синчило: – Кукурузу, ячмень, но основное – это пшеница. Сначала пшеницей засыпаем все ёмкости, затем часть продаём, а на это место засыпаем кукурузу. После продажи кукурузы завозим на хранение подсолнечник. Подсолнечник тоже разный: есть крупноплодный, есть мегасан для козинаков, есть маслянка.

Гритчин: – Как миксуете разного качества зерно?

Синчило: – Проверяем качество лабораторным методом. И лаборант говорит, какой процент фуража добавить в третий класс, чтобы получить четвёртый. Экспортёры приезжают со своими приборами и проверяют каждую машину. Их всё устраивает.

Гритчин: – За сколько сезонов окупился ваш элеватор?

Синчило: – Лет за пять.

Гритчин: – Сколько бы стоил ваш элеватор в нынешних ценах?

Синчило: – Банка объёмом 2700 тонн диаметром 18 метров, которую хочу поставить, стоит 3,5 млн.

Гритчин: – Монтировать сами будете?

Синчило: – Конечно. Я сглупил: надо было сразу ставить банки большего объёма. Производительность тоже сегодня недостаточна. Надо не 50 т/час, а минимум 100-150 т/час, чтобы быстро загружать и разгружать.

Лобач: – А почём у вас консультации для тех, кто хочет построить такой элеватор?

Синчило: – Бесплатно. Приезжайте – покажем, расскажем.

А мешок остался на плаву

Гритчин: – Господдержку при строительстве элеватора вы не получали?

Синчило: – Когда мы строили, её не было. Сейчас есть или нет, не знаю. За свои средства всё сделали.

Титов: – Сушилка у вас есть?

Синчило: – Нет. Если зерно сырое, завозим его на склады, там подсушиваем.

Титов: – Пора сушилку ставить.

Синчило: – Никак не созреем. Сушилка требуется раз в пять лет. Остальное время будет стоять.

Титов: – В нашем хозяйстве зерновое направление. 600 га кукурузы, 1 000 га пшеницы, подсолнечник и соя. С хранением пше-



У Игоря Лобача (слева) есть личный опыт работы с элеваторами

ницы проблем нет. А вот с кукурузой... В 2015 году дожди с начала уборки. Быстро забиваем складские помещения. А затем приходится продавать зерно с поля по 5 рублей. Поэтому мы решили увеличить мощности по хранению. Фирмы предлагают разные варианты хранения – от банок до мешков.

Побывали на семинаре фирмы «Лилиани». А затем купили её оборудование для хранения в мешках. У нас есть производственная база 1,5 га. Там складские помещения. И 1 га площади – это бывший птичник. Там росла шелковица. Убрали деревья, вывезли плодородный слой, завезли песок, камень. Смешали, укатали, утрамбовали. На этих площадках сохранили 3 000 тонн кукурузы. Начали уборку этой культуры в сентябре, когда кукурузное зерно стоило 7,80. А продавать стали, когда она поднялась до 10 руб./кг. И закончили продажи по 11 руб./кг. То есть мы ничего не продали по низким ценам.

Как мы хранили? Дело новое – мешки. Можно по-разному забить этот мешок. Мы купили лоток, в который из «Камаза» выгружается зерно боковым высыпом. Затем этот лоток перемещается в мешок. Конечно, можно было купить бункер-перегрузчик. Но это надо везти зерно на склад, высыпать на зернотоку, перегружать зерномётами. Получилось бы больше операций. А людей у нас мало работает – со мной и сторожами 20 человек не наберётся. Так что лучше лоток. Правда, продавец не сказал нам, как приспособить этот лоток к загрузке «Камазами» с прицепа-

ми. Мы сами это додумали и сделали приспособления. Посадили на цепи, чтобы не бились борта, сделали уголки, чтоб не просыпалось. В результате система работает идеально. «Камаз» с прицепом разгружается за 15 минут, минуя зерноток, сразу в рукав. А если отгружаем, то получается ещё быстрее.

Влажность зерна при уборке была разная, в том числе и 18-20%. Мы это фиксировали: где нормальная влажность 13,5-14%, а где повышенная. Записывали. Затем шупами контролировали. Уборку закончили 25 октября, а первые продажи начали в декабре.

Одна площадка у нас была с уклоном. Там никаких проблем не возникло. А вторая площадка ровная. И пошли такие дожди (вы знаете, как Крымск у нас заливают), что ночью меня разбудил сторож и попросил срочно приехать. Я примчался и вижу: мешки с зерном плавают как гдюки. Под ними 30 см воды. Думаю: всё, зерно пропало.

А тут как раз поднялась цена на кукурузу. Решили в первую очередь продать мешки, которые плавали. Вскрываем, а там сухое зерно. Подмгло только там, где рукав завязан был. Но это пять-десять тонн, не больше. У нас есть сушилка, подсушили. Остальное зерно 13% влажности. Продали. Словом, даже после купания в воде никаких потерь. Что касается зерна, которое мы закладывали в мешки с влажностью 18-20%, то его после вскрытия просушили и тоже продали по хорошей цене. И в этом случае никаких потерь не было.

Затраты на мешок составили 15 коп./кг. Причём мы брали самый плотный мешок, многослойный. И эти затраты окупались. Когда ты затем на два рубля дороже продаёшь, это оправдано. В этом году таким образом мы будем закладывать в рукава и пшеницу – 3 000 тонн.

У меня есть малоплодородный участок земли. Если коллег-фермеров заинтересует такой метод хранения, можем на этой земле сохранить до 100 тыс. тонн зерна.

Лобач: – Как в Ейске элеватор строить не будете?

Титов: – Нас мешки устраивают.

Лобач: – Какие у вас затраты на оборудование по загрузке и выгрузке?

Титов: – Мы купили весь комплекс. У нас есть бункер-перегрузчик, загрузочная машина, разгрузочная машина. Загрузочную мы усовершенствовали: ширину нарастили до четырёх метров под конус, в результате происходит плавная протяжка. Каждый метр мешка – это четыре тонны зерна. 30 тонн зерна из «Камаза» загружаем за 15 минут. Это четыре бункера «Торума». А выгружали мы 1 000 тонн за восьмичасовой рабочий день. Очень быстро получается.

Кормушка для фазанов

Лобач: – Какова полная стоимость оборудования?

Титов: – По загрузке около 2 млн и выгрузке около 1,5 млн.

Лобач: – И какой объём зерна хранили?

Титов: В минувшем году 3 000 тонн. У нас нулевая технология: сеем, косим и опрыскиваем. Транспорт нанимаем. Проблема была одна: уборка (тока, перемещение зерна и т. д.). Сейчас, когда мешки купили, ходим на работу, как на завод. После перехода на нулевую технологию я стал спать спокойнее.

Лобач: – Простая арифметика. Если вы 3 000 тонн хранили и по два рубля на килограмме зарабатывали, то не только отбили затраты, но и дополнительный доход получили сверх этого.

Титов: – Это направление очень перспективное.

Вопрос из зала: – Мыши не вредят рукавам?

Титов: – С мышами у нас проблем не было. Надгрызают они мешок только там, где он скручивается и завязывается. В этом году мы его склеим, чтобы не было таких участков, которые мышь может прогрызть. У нас были проблемы другого плана. У нас там заповедная зона, где фазаны под ногами вертятся. Они подходят к рукавам, пробивают мешок и клюют зерно. С этой бедой мы справились так: стали подкармливать фазанов зерном в стороне от мешков.

Гритчин: – На элеваторе произошло вам хранить зерно?

Титов: – Игорь Лобач с 1992 года фермером был, я – с 1991-го. Вспоминаю, как точно так же привозил кукурузу на Холмский элеватор, а меня отфутолили. Тогда я поступил по-другому: перекрыл движение, и они приняли у меня 200 тонн. Но когда я пришёл забирать свою кукурузу, мне насчитали столько денег, что половину кукурузы пришлось отдать элеватору, а вторую половину они мне выдали в виде мусора, в котором кукурузы вообще не было.

Гритчин: – Вы хранили влажную кукурузу в рукавах два месяца. Дальше нельзя?

Титов: – Она может и дольше храниться. Достава воздуха в рукав нет, это преимущество технологии. Даже если у тебя сырое зерно, без доступа воздуха оно не портится. Но и влажность из него никуда не девается. Если забил рукав зерном влажности 20%, то при вскрытии не будет 18%, останется 20%. Но у нас ни одного килограмма не пропало.

Гритчин: – В этом году ваши затраты на хранение будут меньше, поскольку техника у вас уже есть?

Титов: – Да, у нас полный комплект техники: загрузочное, разгрузочное оборудование, кроме того, мы приобрели в этом году бункер-перегрузчик, который позволяет вести выгрузку зерна



Александр Титов хочет использовать мешки два раза

из комбайна на ходу. Таким образом увеличим производительность комбайнов.

Гритчин: – Верно ли я понял, что за сезон затраты на оборудование по хранению окупаются?

Титов: – Как торговать. Для нас цена 10 рублей за кило – нормальная. У нас денег как у дурака махорки. В прошлом году у нас была слабая урожайность по подсолнечнику – 15 ц/га, соя практически ничего не дала – 8 ц/га. Тем не менее чистая годовая прибыль составила 37 млн рублей.

Пётр Согрин, директор агроцентра «Чирский» (Советский р-н, Ростовская область): – Мы с коллегой Титовым поехали по миру. В Бразилии, например, настолько сильное кооперативное движение, что вот таких вопросов, которые мы сейчас друг другу задаём, вообще не возникает. Там кооператив, который охватывает муниципалитет, а иногда до штата, закупает и семена, и удобрения, и хранит урожай зерна. То есть в одиночку каждому этим заниматься не надо.

В Ростовской области мы находимся, по большому счёту, в чистом поле. Инфраструктура как таковая отсутствует. Мы обрабатываем там 2,5 тыс. га. Коллектив вместе с сезонными рабочими не превышает 10 человек. Вопросы хранения крайне остры. Разбросанность полей до 100 км. Урожайность относительно низкая, потому что это засушливая зона области. Хранение в рукавах для нас в прошлом году было просто спасением. Мы начали высыпать зерно на землю, вы понимаете, какие это потери. А в рукавах мы удачно сохранили урожай.

Вопрос по мышкам у нас там был. Когда выпал снег, мыши стали активно прогрызать мешки сверху и проникать внутрь. Мышей было немного. Но самое главное – они проделали дырки, которые мы не заметили. Когда начал таять снег, водичка попала в мешки. Мы долго хранили партию порядка 100 тонн, из неё выбросили тонн пять. То есть не мыши съели, а вода подтекла. В этом году обратим на это внимание и потравим мышей, а кроме того, ежемесячно будем осматривать на наличие дырок: если появились – заклеим.

Аллергия на «коллективизацию»

Согрин: – Для хранения у нас тоже были уплотнённые площадки. Но их не хватило. И стали забивать мешки в степи. И хранение там оказалось лучше, потому что подъехать к этим местам



Армен Налбандян знает приёмы тонкой настройки миксования

было проще, целинные участки не размыло дождями. А уплотнённые площадки подрастисли. Как и к любому оборудованию, к мешкам нужно привыкнуть. Поначалу и мешки рвали, и зерно просыпали. Но в целом использование оборудования несложное. Сейчас мы начали укрупнять севооборот. И возможно, будем хранить урожай где-то на краю поля. Вот есть у нас блок 400 га пшеницы. На нём есть смысл организовать хранение в мешках. И таким образом исключить затраты по перевозке зерна на ток. А потом уже отгружать это зерно потребителю прямо с поля. Такая вот есть мысль. До порта везти зерно 350 км, транспортная составляющая серьёзная. А если внутри хозяйства будем ещё перемалывать это зерно, то ещё рубль на это положим. Оборудование простое. Было у нас немного влажной кукурузы. Она два месяца хранилась, не позеленела. Потребитель позвонил, хочет купить. А я ему говорю: вот тебе 200 тонн с влажностью 12%, а ещё 10 тонн (как-нибудь переживёшь) с влажностью 20%. В итоге вся кукуруза ушла в зачётной влажности.

Лобач: – А затраты на охрану в поле учитываете? Или без охраны?

Согрин: – Закладываем сюда и затраты на содержание сторожа. В поле для него ставим вагончик.

Лобач: – А почему не создаёте кооператив, если они за границей вам понравились?

Согрин: – Наверное, за период советской власти слово «коллективизация» такую серьёз-

ную аллергию у нас вызвало, что мы пока не совсем готовы к этому. Хотя кооперация – это просто фантастика по зарабатыванию денег. Ведь там люди не тратят на хранение ни копейки, поскольку элеватор принадлежит им.

Лобач: – Есть принципиальная разница. Мы все сидим и ждём, когда государство даст 5 млн, чтобы мы могли построить элеватор, на базе которого создадим кооператив. У них всё наоборот: люди сначала складываются, строят элеватор, а потом государство компенсирует им 70% стоимости. Так, например, происходит во Франции.

Армен Налбандян, генеральный директор ООО «Лилиани»: – Пластиковые рукава – это быстрое и качественное решение проблемы хранения. Не имеет значения, 3 000 тонн или 30 000 тонн. Значение имеет скорость загрузки. Скорость загрузки от 500 до 1 500 тонн на один комплект оборудования в день. Есть большое преимущество по сравнению с элеватором. Вы всегда можете расширяться, не оглядываясь на возможности зерносклада. Качество хранения высокое. По затратам этот способ вне конкуренции. И персонала гораздо меньше требуется. На токах занято несравненно больше. Рукава на выходе дают возможность миксования зерна. Причём появляется возможность тонкой настройки миксования. Потому что можно определять качество зерна в любом отрезке рукава. Самосортирования зерна в рукаве не происходит. Происходит улучшение качества зерна за счёт послеуборочного до-

зревания.

Если рассматривать растениеводство как бизнес, то на выходе надо получать более высокую стоимость.

Здесь называли показатели хранения влажного зерна. Есть примеры, когда закладывали на хранение зерно с влажностью 25%. Хранили до весны. В рукаве консервируется зерно, поскольку в процессе хранения поглощается кислород, а выделяется углекислый газ. Если температура на улице низкая, то мы получаем ещё такой эффект – хранения холодом. Если мы убираем осенью влажное зерно кукурузы или семена подсолнечника, благодаря рукавам получаем возможность растянуть время сушки. То есть убирать урожай в сырое время года без остановки, не ориентируясь на ограниченные возможности сушильного оборудования и не теряя денег на растягивании уборки.

В Казахстане убирают влажное зерно, а затем сушат его по мере необходимости до самой весны. Но надо учитывать: чем выше влажность зерна, тем короче должен быть срок хранения в рукаве. Если мощность сушилки ограничена, можно часть влажного зерна запаковать в рукава, а после уборки распаковать их поочерёдно и высушить. Тогда уборку можно провести за 15 дней, а сушку растянуть на два месяца, не теряя урожая. Если сравнить затраты на оборудование для хранения 5 000 тонн зерна, то на строительство зерносклада потребуются 13 млн. А в рукавах – 3 млн вложений в оборудование. И запакует 5 000 тонн за 3-4 дня.

Влажность 20% – можно убирать

Лобач: – Вы говорите, что зерно до 22% влажности можно хранить в рукавах неограниченно. А если выше, то хранить 2 месяца и затем сушить. Почему?

Налбандян: – Жёсткой границы нет. Сроки хранения зависят от температуры, влажности. Если на Кубани убираем летом зерно 18% влажности, то можно 1-2 месяца спокойно хранить в рукавах и затем подсушивать. Если убираем осенью с температурами ниже, то сроки хранения можно растянуть. В Казахстане убирают зерно влажностью 25% и выше осенью, хранят 1-2 месяца и стараются подсушить. Что касается влажности 22-25%, то могут успеть подсушить, если сушилка позволяет, или отложить до весны, а весной уже подсушивать.

Лобач: – У меня к вам просьба. Национальная ассоциация производителей семян куку-

рузы, которую я тоже возглавляю, проводит ежегодно в России три-четыре межрегиональных Дня поля. В этом году они пройдут в Усть-Лабинске 12 августа, в Башкирии в первой декаде сентября и в Новосибирске и на Алтае по фазе вегетации растений. И в Башкирии, и в Новосибирске будем показывать технологию уборки кукурузы повышенной влажностью с досушиванием без участия теплоносителя. Если у вас есть к этому интерес, я готов с вами встречаться. Опыт хранения влажного зерна, который есть у наших аграриев, может пригодиться в других регионах, где влажность убранных зерен кукурузы редко опускается ниже 28%.

Налбандян: – Хорошо. Приглашение принимается.

Вопрос из зала: – Производительность оборудования для хранения в рукавах хорошая. Наверное, эта технология целесообразна для тех мест, где большие объёмы зерна. А вот в нашем хозяйстве в Ставропольском крае возникает проблема хранения семенного зерна, под которое не хочется отдавать площади зернохранилища. Нет ли у вас услуг по хранению небольших партий семенного зерна – 500 или 1000 тонн? Нам жалко тратить 3 млн на оборудование, которое понадобится на один день в году.

Налбандян: – Мы такие услуги не оказываем. Оставьте координаты, мы сообщим вам координаты наших клиентов в Ставропольском крае, которые применяют эту технологию. Возможно, они вам будут полезны.

Лобач: – Вопрос актуальный. Здесь говорили о кооперации. Вот вам готовый член кооператива из Ставропольского края. Надо думать над этим.

Налбандян: – Имея технологию хранения в рукавах, вы можете начинать уборку на неделю раньше и эффективнее использовать комбайновый парк. Начинаете уборку зерна с влажностью 20%, а заканчиваете иногда с влажностью 8%. Когда в ваших рукавах есть зерно с влажностью 20% и 8%, вы успешно используете инструмент перемешивания и получаете зерно оптимальной влажности. В результате вы уходите от самоосыпания зерна из-за перестоя, не теряете денег на сушку зерна.

Гритчин: – Каковы ёмкости рукавов – минимальные и максимальные?

Налбандян: – Традиционно представляются двух стандартов: 200 и 250 тонн. Это по пшенице. Длина 69 и 75 метров.



Роман Синчило хранит в мини-элеваторе в основном своё зерно

Согрин: – Расскажите в двух словах, как перемешивать-то 20% влажности и 8%. Как это сделать технически?

Налбандян: – А вы у кого будете технику брать – у меня или у конкурентов?

Согрин: – Посмотрим.

Лобач: – Видите, какая разница с ейским кооперативом. Синчило говорит: бесплатно всё расскажу. А тут по-другому.

Налбандян: – Это я в шутку. Делается достаточно просто. Один из вариантов такой. Происходит выгрузка одновременно из двух разных рукавов. Для этого необходимы две разгрузочных машины и хотя бы один бункер-перегрузчик, который будет принимать из одной и другой точки. А лучше два бункера-перегрузчика, которые затем будут с конкретной дозировкой выгружаться в транспорт. Перемешивание происходит непосредственно на машине.

Титов: – Это не годится. Я тогда должен закупить у вас вдвое больше оборудования. Лучше мы свезём на зерноток и там перемешаем.

Налбандян: – Я назвал один из вариантов. А вы применяйте то, что вам удобнее.

С поля по четыре рубля, из хранилища – по восемь

Титов: – Мы хотим снизить себестоимость хранения зерна в рукаве вдвое – до 7,5 копейки за 1 кг. Это нам придумывать или вы сами сделаете такое оборудование?

Налбандян: – Использовать рукава повторно – вариант непроеходимый.

Титов: – Почему? Давайте широкий скотч использовать.

Налбандян: – Я не рискну. За чем?

Титов: – А вы попробуйте. Тогда два раза можно будет использовать мешок.

Налбандян: – При наполнении мешок растягивается. В прежнем состоянии вы его не вернёте.

Лобач: – Все говорят, что капельку можно использовать только один год. Я четыре года использую. И работает.

Игорь Лысенко, директор ООО «Заря» (Крыловской р-н, Краснодарский край): – В 1997 году лето было влажным, как нынешняя весна. Каждый день дожди. Зерно оказалось влажное. Проблемы с его продажей были велики. На элеватор, как сейчас помню, мы завезли 998 тонн. И когда пришёл момент расчёта, элеватор забрал у меня 308 тонн за услуги – усушку, подработку, приёмку и т. д. После нескольких бессонных ночей решил купить сушилку.

В 2001 году у нас стала работать сушильная машина в автоматическом режиме в ЗАВ. Пдача, сушка, выгрузка – всё шло в автоматическом режиме. Питание от дизеля. Сегодня уже можно подключить газ, но проблемы оформления газовых документов слишком обременительны. Оборудование столько не стоит, сколько стоят разрешительные документы. После запуска сушилки летние дожди нас не стали беспокоить.

Но осенью она нам оказалась нужна. В основном для сушки кукурузы. На этом неплохо зарабатываем. К примеру, в 2014 году была очень влажная осень. Кукурузу закупали с поля в тот год по 4-4,5 рубля за килограмм. А мы просушили эту кукурузу и через два месяца продали по 8 рублей. Сушилка у нас отечественная – из Нижнего Новгорода, горелка немецкая. Всё просто. Единственный недостаток: нагревается очень долго. Сушить приходится сутками. В сутки мы перерабатываем около 300 тонн. Снимаем за один проход 4% влаги. Сегодня, при современных комбайнах, мы уже не используем очистку зерна – она не требуется. ЗАВ используем просто для подачи зерна в сушилку. Элеваторы тоже не стоит осуждать. На них устаревшее оборудование. Огромные затраты по электроэнергии, по персоналу и т. д.

Возить зерно в Тамань, Новороссийск, где хорошая цена, для нас накладно. Расстояние 360 км. При этом автотранспорт у нас сегодня почему-то дешевле железнодорожного. В прошлом году пытались как-то уравнивать ж/д тарифы с автомобильными. Но к конкретному решению так и не пришли. Надо сделать это хотя бы на время уборки. Сейчас пойдут потоки автотранспорта с дышащими в Крым. А вместе с ними запрудят дороги «КамАЗы» с зерном, которые к тому же будут разбивать эти дороги. На каждом элеваторе есть пункты перегрузки на вагоны. Этой услугой мы могли бы воспользоваться.

После 1997 года моей ноги на элеваторах не было. В нашем районе не знаю никого, кто бы возил зерно на элеватор. Элеватор существует, оказывает услуги по проверке качества зерна. В нашем районе настроено столько складов, что элеватор и не нужен. Тем не менее желание построить свой мини-элеватор, как у Синчило, у нас есть. Сейчас как раз рассматриваем проект с воронежцами.

Лобач: – Какие гибриды кукурузы вы считаете поздними? Какого ФАО и каких фирм? И второй вопрос: когда по 8 рублей вы кукурузу продали, покрыли разницу на сушку?

Лысенко: – Влажное зерно кукурузы хранить было невозможно. При разогретой сушилке расход дизельного топлива на 4% влажности составляет 20 – максимум 30 литров на 10 тонн.

Лобач: – Получается почти 100% рентабельности.

Лысенко: – Пусть даже 70%, всё равно очень интересно и выгодно.

но. Мы сеяли французский гибрид ФАО 470, получали на поливе 118 ц/га.

Лобач: – А отечественные?

Лысенко: – Ладожские наши гибриды в прошлом году дали 71 ц/га на богаре. Но прошлый год был очень удачный. А на поливе почему-то не получилось: Ладожский 292 дал только 82 ц/га.

Лобач: – Вода у вас откуда?

Лысенко: – Из реки Ея.

Лобач: – Её солевая составляющая?

Лысенко: – Желает оставлять лучшего.

Гритчин: – Соседям помогаете сушить зерно?

Лысенко: – Конечно. После того как справились со своими объёмами, принимаем зерно от других фермеров и СПК на досушку.

Вопрос из зала: – Какая стоимость услуг?

Лысенко: – Раза в три дешевле, чем на элеваторе.

Готовое решение для чиновника

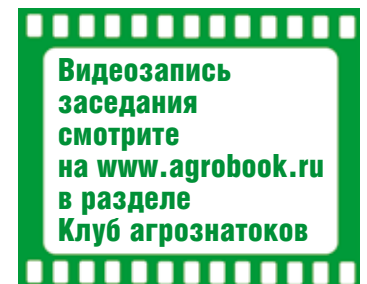
Лобач: – Мне очень понравилось, когда фермер здесь сказал: есть субсидии – хорошо, нет

субсидий – мы и без них живём. А часто мы выстраиваем экономику своего бизнес-плана так: есть субсидии – я живой, нет субсидий – неживой. На мой взгляд, субсидии – это манна небесная. Дали – хорошо. Но и без субсидий твой бизнес выживает. Субсидии тебе дают для того, чтобы имел равные конкурентные условия с зарубежными фирмами. Чиновник устроен так (говоряю вам как бывший чиновник), что ему нужно принести уже готовое решение, на котором он должен написать: «Согласен». Наша резолюция, считаю, должна содержать следующие пункты. 1. Мы отмечаем, что опыт самостоятельного хранения, даже при наличии определённых тактических ошибок у производителей зерна, выгоден по следующим позициям. Стабильность положения того, кто выращивает. Он становится независим от погодных условий, от крупных игроков на рынке. Возникает возможность микширования и досушивания. Надо уметь зарабатывать деньги из воздуха. 2. Мы отмечаем, что при самостоятельном хранении ты имеешь возможность управления качеством отгружаемой партии. 3. Кооперация – это инструмент защиты малых форм хозяйствования. Здесь

нужна нормальная государственная политика, которая бы не только давала деньги на кооперацию, но и создавала бы готовый бизнес, который бы управлялся кооперативно сельхозпроизводителями. 4. На нашем рынке востребованы услуги по размещению зерна в рукавах и досушиванию. 5. По железнодорожному тарифам. Вопрос этот постоянно возникает. Раньше не грузили в вагон, если расстояние ближе 150 км. Остальное спокойно развозили по железной дороге. Эту тему стоит пообсуждать в фермерском сообществе, а затем выработать единую позицию с Зерновым союзом России. У Злочевского, конечно, своё видение: у нас всё забрать и туда отправить. Но умение принимать рациональные решения у него есть. И для этого нужно подключать российскую АККОР. 6. На сегодня элеваторы в понимании прошлого века выполняют функцию накопителя судовых партий. И используются как инструмент отгрузки железнодорожным транспортом. Больше особой потребности в них у сельхозпроизводителей нет. Только в том случае, когда элеватор принадлежит сельхозпроизводителю, как в «Агрокомплексе», он используется по своему первоначаль-

ному назначению. 7. По разрешительным документам на газ. Тут есть два пути. Гулькевичский кукурузо-калибровочный завод стал сжигать свою коcherыжку, топить. Сегодня у него нет никаких проблем с энергоносителем. Ведь газ – это не только лимиты, но и обслуживание, где ты теряешь много. В конце концов, придёт завтра пожарный и закроет. Можно поступить, как с элеваторами: недоступен газ – будем жечь солому. Хотя и по документам надо заниматься. 8. Разработать эффективную методику определения объёма субсидий для сельхозтоваропроизводителей. 9. Предложить государству разрабатывать прежде всего нефинансовые меры поддержки, которые не требуют ни согласований, ни бюджета, ни налогов.

Фото Ирины Даниловой



октябрь
6 - 9



ФЕЕРИЯ ЦВЕТОВ

КСК Экспресс

(Театральная пл. Закруткина 67А)

В РАМКАХ ВЫСТАВКИ 2016 года:

ЛАНДШАФТНЫЙ ДИЗАЙН, САДОВАЯ МЕБЕЛЬ, ЦВЕТЫ И ДЕКОР, САДОВАЯ ТЕХНИКА, СЕМЕНА, РАССАДА, САЖЕНЦЫ, УДОБРЕНИЯ, ДЕТАЛИ ИНТЕРЬЕРА
ПРОДУКЦИЯ С/Х...

ОРГКОМИТЕТ:
тел: (863) 200-81-90, 300-81-27
E-mail: info@rostov-kupec.ru
Web: www.rostov-kupec.ru

ФГБНУ «Воронежская опытная станция по многолетним травам ВНИИ кормов им. В.Р. Вильямса»

занимается селекцией многолетних трав и ведёт элитное семеноводство следующих сортов

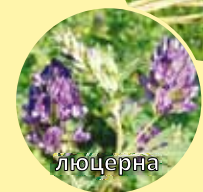
- Люцерна жёлтая Павловская 7
- Люцерна изменчивая Воронежская 6
- Эспарцет Павловский
- Кострец безостый Павловский 22/05
- Житняк гребневидный Павловский 12

семеноводство элитных семян зерновых, зернобобовых и крупяных культур.

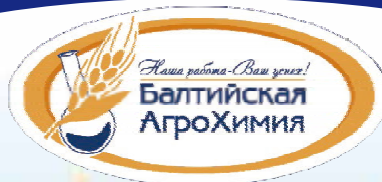
- Озимая пшеница Донэко
- Ячмень Атаман
- Горох Аксайский усатый 7
- Гречиха Девятка
- Просо Квартет

Принимаем заявки на реализацию семян озимой пшеницы Донэко (элита)

396420, Воронежская обл., г. Павловск, ул. Докучаева, 1,
т./ф.: (47362) 2-23-40, 2-91-87, 8-900-304-54-08
e-mail: gnu@bk.ru http://pvl-fgbnu.ru



Наша работа - ваш успех!



ПОСТАВКА МИНЕРАЛЬНЫХ УДОБРЕНИЙ

ГАРАНТИРОВАННОЕ КАЧЕСТВО ПО ОПТИМАЛЬНЫМ ЦЕНАМ

Бесплатный звонок в ООО «Балтийская АгроХимия» из любой точки России 8-800-775-10-57
 Тел./факс: (812) 292-69-62, 292-69-61
 моб. тел. для связи с генеральным директором ООО «Балтийская АгроХимия»
 Федюшкиной Натальей Сергеевной
 сайт www.baltijskaya-agrohimiya.tiu.ru e-mail: baltagrohim@mail.ru

Краснодар, ул. Зиповская, 5 | ВЦ «КубаньЭКСПОЦЕНТР»

**27-29
 октября
 2016**



РУССКОЕ ПОЛЕ

Всероссийская специализированная выставка по селекции и семеноводству, растениеводству, агрохимии, хранению и переработке агропродукции

РАЗДЕЛЫ ВЫСТАВКИ:

Селекция | Семеноводство | Агрохимия
 Средства защиты растений | Полив и орошение | Сельхозтехника и машины
 Хранение и переработка агропродукции

В рамках выставки:
**ВСЕРОССИЙСКИЙ
 ФОРУМ ПО СЕЛЕКЦИИ
 И СЕМЕНОВОДСТВУ**

Организаторы

Администрация Краснодарского края
 Министерство сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края
 НО СРО «Национальная ассоциация производителей семян кукурузы и подсолнечника»
 ООО «Краснодарская Выставочная Компания «СитиЭкспо»

тел.: 8 (861) 299 58 41

russianfield.cityexpo23.ru

STEELBEAR® —



«Стальная гарантия надежности»

Основное направление бизнеса Великолукского машиностроительного завода, входящего в состав структуры холдинга ООО «БалтИнвестГрупп», – производство магистральной прицепной техники под торговой маркой STEELBEAR®.

На заводе выпускается 12 наименований базовых изделий, и более десятка моделей, выпущенных по индивидуальным техническим требованиям заказчика.

На серийное производство поставлены прицепы и полуприцепы контейнеровозы, сортиментовозы, тентовые, бортовые, **САМОСВАЛЬНЫЕ** и полуприцепы – тяжеловозы (тралы).

Полуприцеп-рефрижератор STEELBEAR® относится к полуприцепам класса С (между +12 °С и -20 °С включительно).

Усиленный рефрижератор класса С – FRC, рамный, с толщиной стенок 60 мм, пола 110 мм и потолка 100 мм, легко выдерживает заявленные в технических характеристиках массу груза и температурный режим.

Доказано, что такой кузов (соответствующий RFC) при полной загрузке и поломке холодильного агрегата на 30-градусной жаре за 15 часов теряет всего 2,5-3°С

Коэффициент теплопроводности $K = 0,37$ ватт/м² °С (соответствует степени RFC).

(В соответствии с конвенцией о международных перевозках, к перевозке скоропортящихся замороженных продуктов допускаются только транспортные средства, соответствующие требованиям стандарта АТР (степень RFC)).

Полуприцеп-рефрижератор STEELBEAR® имеет рамную кон-

струкцию. Особенность этой модели заключается в наличии сплошной рамы, которая сделана из прочного металла. Эта концепция наиболее предпочтительна в странах с плохим дорожным покрытием. За счёт сплошной рамы кузов избегает критических нагрузок, так как они приходятся на раму.

Полуприцеп-рефрижератор оборудован надстройкой – изотермическим кузовом. Изотермический кузов **Rolfo** состоит из монолитных панелей, что исключает вероятность протечки, впитывания влаги (как следствие – увеличение веса) и образования между стыками микробов, плесени. Также монолитные панели более жёсткие, чем стыковочные. Прочность кузова согласно EN 12642 XL (VDI 2700).

Панели Rolfo производятся из нетеплопроводных материалов (жидкая синтетическая смола) и пенополиуретана НРТ высокого качества. Панели отливаются в форму, с закрытыми краями и являются полностью водонепроницаемыми.

Панели Rolfo очень твёрдые благодаря внутреннему укреплению полиэфиром (полиэстером), армированным стекловолокном. Панели очень прочны и устойчивы к ударам благодаря внутренним защитным слоям.

Задние двери оборудованы четырьмя затворами, это оптимальное решение для стран с плохим качеством дорожных покрытий.

Очень важный элемент – **холодильная установка**. Как известно, именно данный элемент конструкции отвечает за поддержание температурного режима внутри прицепа. На выбор поку-



пателя мы предлагаем две основные марки холодильных установок – это Thermo King и Carrier.

Полуприцеп-самосвал STEELBEAR (усиленный) адаптирован для эксплуатации с двух-, трёхосным тягачом на рессорной или пневматической подвеске по ISO 1726:

- кузов, исполнение типа Half Pipe (полукруглый) различных объёмов, производства CANTONI (Италия);

- пол кузова выполнен из качественной стали Hardox® толщиной 8 мм прочностью HB450;

- стенки кузова выполнены из качественной стали Hardox® толщиной 6 мм прочностью HB400;

- задний борт с наклоном 15 °С, открываемый автоматически;

- у кузова имеется выступающий фартук в задней части, для удобства загрузки асфальта в асфальтоукладчик;

- фиксаторы заднего борта в транспортном положении;

- усиленное шасси из двух продольных лонжеронов двутаврового сечения (несущие полосоы выполнены из шведской стали OVAKO), соединённых поперечными балками (для сложных дорожных условий).

Конструкция рамы выполнена из высокопрочной углеродистой стали STRENX (Швеция), работающей в температурном режиме от -70 °С до +80 °С.

Высокие эксплуатационные характеристики подтверждены использованием современных технологий и качественных комплектующих!

**182115, г. Великие Луки, ул. Гоголя, д.1.
Тел.: (81153) 6-87-67, 6-88-08
info@steelbear.info
http://www.steelbear.info**



Поборник брутальной еды

Предприниматель выпускает молочные продукты по традиционным народным рецептам

Магомет Текеев – известный человек в Карачаево-Черкесии. Редактировал газету, через которую и приобрёл популярность как политик. Был депутатом Государственной Думы от КЧР, заместителем председателя правительства Пензенской области. Тогда-то у него и обострилось заболевание желудочно-кишечного тракта. Врачи рекомендовали сложную операцию за границей. Магомет принял другое решение. Вернулся на родину предков и поменял структуру питания, сделав ставку на исконные карачаевские продукты – айран и его производные, а также варёное мясо. Здоровье Текеева вскоре стабилизировалось. С тех пор он активный популяризатор традиционной карачаевской кухни. Не просто рассказывает о её пользе, но и выпускает на своём заводе натуральные молочные продукты, популярные у карачаевского народа.

Удой со вкусом кондитерки

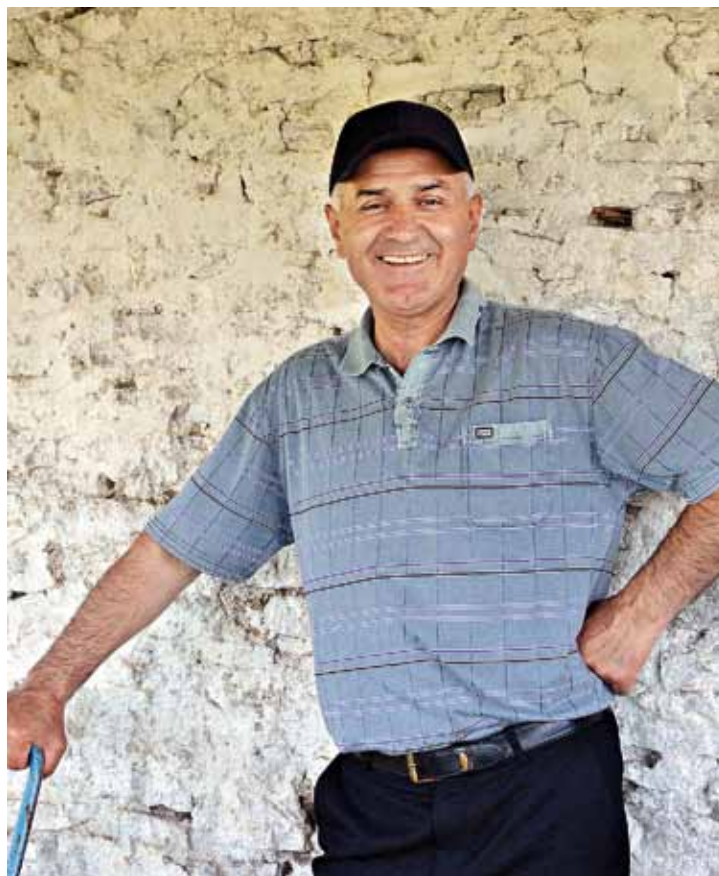
Сейчас Текеев живёт в Кисловодске, а производственную базу построил в селе Римгорском Малокарачаевского района. Это недалеко от границы КЧР и Ставропольского края. Заводик небольшой, разместился в собственном гараже Текеева. Но оборудование там современное, итальянское, которое и монтировал специалист из Италии. – Ёмкости сделаны из нержавеющей стали, прошедшей восьмикратную полировку. Благодаря такой обработке оборудование легко моется обычной водой. И все трубки, шланги мы тоже стараемся мыть, по минимуму используя химию. Ставка у нас сделана на натуральность и чистоту продукта. Поначалу Текеев надеялся обойтись давальческим сырьём. Мо-

локо закупал у населения в КЧР и окрестностях Кисловодска. Но здесь начинающего предпринимателя ждало жесточайшее разочарование.

– Сначала у нас было около 70 поставщиков, сейчас осталось 15-17. От остальных вынуждены были отказаться из-за очень низкого качества молока. Моя сестра обладает уникальными способностями различать тонкости вкуса молока. Даже может сказать, какой травой, каким сеном питалось животное. Однажды говорит мне, что чувствует в молоке вкус кондитерки. Спросили у поставщика, чем кормит своих коров. Оказалось, просроченными тортами. Зачем нам такое молоко?

По словам Текеева, в нашей стране крайне мало качественного молока. Это касается и частного сектора, и фермеров, и крупных производителей. Крупные структуры могут обеспечить санитарную чистоту, но вкусовые качества и полезные свойства их молока на низжайшем уровне. Потому что коровы у них находятся на стойловом содержании, а в рационе их преобладают комбикорма и слишком много применяется лекарственных препаратов, чтоб подавлять инфекции, которые неизбежны при чрезмерной скученности животных.

– Я глубоко убеждён, что идеальное молочное сырьё могут производить только малые фермы, где животные большую часть времени находятся на вольном выпасе, особенно на предгорных лугах. Для небольшого количества животных можно создать и идеальные санитарные условия, где будут минимально применяться лекарственные препараты. Только фермерство способно обеспечить страну здоровой натуральной пищей. Всё, что не фермерское – это для набивания желудка, а не для здоровья.



Магомет Текеев проверил целебные продукты на себе

На выпасах предгорий

Так Текеев начал создавать свою сырьевую базу. В окрестностях Кисловодска купили старую ферму, принадлежавшую одному из санаториев. Строения требуют основательного ремонта, которым потихоньку и занимается начинающий фермер. Но главная ценность базы – 220 гектаров предгорных пастбищ. Ферма Текеева расположена на высоте 700 метров над уровнем моря. Здесь потрясающей чистоты воздух, которым славится Кисловодск, множество родников, воду из которых по примитивным трубопроводам подвели прямо на ферму. Как утверждает Магомет, километрах в 20 отсюда на территории Карачаево-Черкесии находятся самые лучшие на юге России луга, травы которых обладают выдающимися питательными и целебными свойствами. Его пастбища совсем немного уступают им. Сам бог велел разводить здесь скот. Появился скот и у Магомета. Пока только мелкий рогатый. Сотрудники Всероссийского научно-исследовательского института овцеводства и козоводства, с которым сотрудничает Текеев, порекомендовали ему начать заселение своей фермы с коз зааненской молочной породы. Заведующая лабораторией козоводства Светлана Новопашина нашла для фермера и племенное поголовье. Текеев полно-

стью выкупил коз у одного предприятия в Кабардино-Балкарии, хозяева которого передумали производить козье молоко, появившись, что оно не будет востребовано на рынке. Новопашина участвовала в формировании поголовья этой фермы и потому ручается за его качество. Сейчас на ферме Текеева более 200 зааненских коз. Сотрудники ВНИИОКА плотно курируют вторую по счёту на Ставрополье промышленную козью ферму. Проводят регулярные контрольные дойки, по результатам которых формируют селекционные линии, которые в дальнейшем будут совершенствовать. По словам Светланы Новопашиной, удалось сформировать качественный племенной материал, и она уже оформляет документы на получение предприятием Текеева статуса племенного. – Наши козы питаются в основном на лугах, где не только находят для себя ценный корм, но и лекарственные травы, которые помогают им не болеть. Пьют чистейшую родниковую воду без добавления хлора. Мы, кроме травы и сена, кормим их только отрубями и овсом. Овёс из всех зерновых культур менее всего нуждается в обработке ядохимикатами, поэтому такой фураж можно считать экологически чистым, – говорит Магомет. Через пару лет Текеев думает заводить и коров, чтобы полностью уйти от давальческого сырья. Только так можно быть пол-

ностью уверенным в качестве своей продукции.

И сакральный айран

По законам кавказского гостеприимства Магомет пригласил меня и сотрудников ВНИИОКа отобедать, а заодно и продегустировать его продукты. На сегодняшний день его предприятие «Молзавод «Карачаевский»» выпускает с десяток различных видов молочной продукции. Это и обычное коровье молоко в пластиковой таре, и молоко козье, и кисломолочные продукты из коровьего молока – айран, тан, сусап, или неведомый большинству потребителей сют-баши. И везде на этикетках написано: карачаевский традиционный. Это принципиальная позиция предпринимателя. – Мы, карачаевцы, питаемся просто, может быть, даже примитивно, почти так же, как и питались наши предки тысячу лет назад. Это кисломолочные продукты, прежде всего айран, и варёное мясо, предпочтительно баранина, ну ещё хычины с различными начинками. Практически – всё. Но в этом и сила нашей кухни. Ведь ферменты человеческой поджелудочной железы изначально нацелены на расщепление 15-20 продуктов, но не сотен и тысяч блюд, которые придумали люди, чтобы потешить свои вкусовые рецепторы. Всё это не естественно, противоречит природе человека. Почему наши старики живут долго? Потому что едят мясо, которое даёт им энергию, является поставщиком белка, который – основа жизни на земле. Да, это тяжёлая пища. Но благодаря постоянному употреблению айрана она легко усваивается организмом. Айран, изобилующий полезными кисломолочными бактериями, расщепляет мясной белок и способствует всасыванию в кишечник полезных микроэлементов. А, например, русские пожилые люди с возрастом переходят на всякие там кашки и обделяют свой организм питательными веществами. При таком питании необходимо постоянно употреблять поливитамины или другие биодобавки, но ни у русских, ни у карачаевцев нет такой культуры. Карачаевцам повезло с кухней, оттого наши старики и крепче. Пользу нашей кухни я на себе проверил, когда вернулся к народным традициям питания и поправил своё здоровье. Я долго думал, как назвать наш образ питания, нашу традиционную еду. Наконец остановился на термине – брутальная, то есть грубая, жёсткая, суровая. Пожалуй, это точное определение. Под эту философию мы успешно расправлялись с варёным ба-

рашком, запивая его, а вернее, заедая густым айраном. Потрясающий продукт! Я сам жил в Карачаево-Черкесии, где и познакомился с айраном, с тех пор предпочитаю его всем кисломолочным продуктам. Соглашусь с Магометом, что под айран один человек может без последствий для здоровья целого барана съесть.

Если мучает жажда, то нет ничего лучше, как утолить её сусупом – айраном, наполовину разведённым родниковой водой. Попробовали мы и тан, опять же карачаевский традиционный. Это разведённый айран с добавлением перетёртого свежего огурца и укропа с кинзой. Это совсем не то, что продают в магазинах. Как утверждает Магомет, магазинный тан на сырной сыворотке надо есть осторожно, она весьма агрессивна. Впервые попробовал сют-баши. Это что-то наподобие домашних сливок и сметаны, в которых ложка стоит. Магомет называет айран лучшим продуктом в мире. Говорит, что у карачаевцев он имеет сакральное значение. Например, за закваской для нового айрана (а свою постоянно использовать нежелательно) идут к самым уважаемым соседям. Если в семье нет лада или родственник

в тюрьме, в такой дом никто и не пойдёт. От такой закваски хорошего айрана не получишь. И для того, к кому идут за закваской, это высокая честь.

Козье по цене коровьего

Понятно, что Текеев хвалит свою продукцию и кулинарные традиции карачаевского народа. Он даже готов побиться об заклад, что его продукция лучшая в России. Сделаем скидку на кавказскую горячность. Хотя тот итальянец, который монтировал Магомету завод, каждый день откушивал по два литра айрана и предлагал ему поставлять этот продукт в Италию, обещая всяческую рекламную и логистическую поддержку. Но нет у Текеева пока такой технической возможности. Нет хранилищ, нет автомобиль-рефрижераторов. Сетевая торговля не хочет брать его продукцию из-за малых объёмов, да и условия там грабительские. Но в день нашего визита Текеев продал 84 козочки. Это хороший признак, говорящий о том, что его племенной материал востребован. Пока предприниматель реализует свой товар в нескольких магазинах Черкесска, Нальчика и

в Кавминводах. Пытается задействовать потенциал санаториев. Но не везде находит общий язык со снабженцами. Например, в профсоюзных здравницах с ним не хотят иметь дело, ссылаясь на дороговизну. Хотя козье молоко по цене коровьего – это демпинг. Лучше дела обстоят в частных санаториях, особенно после того как продукция попадает к хозяевам. Они сразу распоряжаются – брать.

Есть и хорошие отзывы от потребителей. Например, недавно позвонили из Нальчика из общества защиты животных.

– Я думал, денег будут просить, но у нас нет лишнего, всё вкладываем в дело. Оказалось, хотят спасибо сказать. Только благодаря нашему козьему молоку удалось выкормить новорождённых ежат, у которых погибла мама. Никакое другое молоко они не принимали. Звонил судебный пристав из Ессентуков, говорит, что теперь вся семья только нашу продукцию потребляет. Из Черкесска благодарили: мальчик от жесточайшего дисбактериоза избавился на нашем айране и козьем молоке. Это радует, придаёт сил и уверенности, что мы на правильном пути.

Сергей ИВАЩЕНКО

г. Кисловодск, Ставропольский край
Фото автора



Хорошие козы, хорошие пастбища – основа хорошего молока

Переходим на бюджетный вариант

Репортаж с Московского автомобильного салона

Экономический кризис отразился на главной ежегодной автомобильной выставке России — Московском международном автосалоне. В этом году в павильонах «Крокус Экспо» не оказалось именитых Renault, Nissan, Kia, BMW, Audi, Skoda, Citroen, Fiat, Jeep, Toyota, Lexus, VW, Ford, Mazda, Land Rover, Subaru. Из «больших» брендов посетители могли лицезреть Mercedes-Benz, который застолбил вместе с брендом Smart целый павильон, а также Hyundai, Volvo, Lada.

Новинки премиум сегмента

Шведский Volvo в лице дилера «Обухов» выставил седан премиум класса S90. Автомобиль получился выразительным, завораживающим. Ладный дизайн, натуральные материалы отделки, огромное количество инновационных электронных систем безопасности делают этот автомобиль серьёзным игроком в премиум-сегменте. Первые поставки этой новинки ожидаются в начале 2017 года по цене от 2 641 000 рублей.

Корейский Hyundai экспонировал только одну модель — небольшой недорогой кроссовер Creta, намекая, что в ближайшее время львиная доля продаж бренда будет приходиться именно на бюджетные автомобили. Этот «джипик» не может похвастаться завораживающей внешностью, но собран аккуратно, салон не раздражает, обладает полным приводом в некоторых комплектациях. С учётом очень заманчивой цены (от 749 900) можно ожидать хорошего спроса на этот кроссовер. Немецкий Mercedes-Benz представил спортивное купе GLC. Машину оценили в 3 660 000 рублей. Это уже второе «внедорожное» купе в модельном ряду бренда. Видимо, немцы считают, что именно этот сегмент будет наиболее растущим и интересным клиентам. Новинки появились и в спортивной линейке Mercedes-AMG: кабриолеты C 43, S63, родстер SLC 43. При желании потенциальный клиент мог записаться и пройти городской тест-драйв на автомобилях E-, SL-, SLC-, GLS-, GLE-класса.

Lada для таксопарка

Lada представила концептуальный автомобиль XCODE. В этой платформе заложены возможности использования турбомотора, полноприводной трансмиссии, управления системами автомобиля с помощью смартфона. Из реальных версий, которые могут появиться в продаже, стоит отметить Vesta CNG Taxi. Этот автомобиль использует в качестве топлива сжатый природный газ метан и бензин. Предполагается, что автомобилем заинтересуются таксопарки и корпоративные клиенты. Ещё одна модификация «Весты» — Signature. Это удлинённый седан, в котором на 20 см больше пространства для пассажиров заднего ряда. Готовится к производству ещё одна версия Vesta 1.8 AMT



Exclusive. Она будет оснащаться мотором 1,8 литра, мощностью 122 л. с., кожаной обивкой руля и сидений, хромированными молдингами на дверях.

Рядом с «Крокус Экспо» модели Lada можно было протестировать.

Китайские бренды на европейский лад

Огромную часть выставочных площадей заполнили китайские бренды. Эти автомобили стали гораздо симпатичнее, материалы отделки салонов лучше, сборка качественнее, моторы мощнее, однако и цены уже далеко не бросовые. Владелец Volvo китайский концерн Geely показал публике бизнес-седан Emgrand GT, Emgrand Cross и полноприводный внедорожник NL-3. Эти автомобили должны появиться в линейке бренда на российском рынке в следующем году. Уже явно видно, что они имеют черты европейских автомобилей, поскольку дизайном занимается Питер Хорбери, раньше работавший в Volvo и Ford. Не дремлет корпорация Dongfeng Motor, являющаяся акционером французских PSA Peugeot Citroen. В Москву она привезла 6 новинок. Наиболее яркой новинкой оказался седан бизнес-класса, построенный на французской платформе. Двигатель седана 1,8 литра выдаёт 204 л. с., салон обшит кожей, сидения обладают вентиляцией и пневмомассажем. Строгий внешний вид добавляет автомобилю статусности. Остальные два китайских бренда выстави-

лись гораздо скромнее. FAW показал кроссовер X80, Changan — кроссоверы CS35 и CS75. Кроссовер CS35 будет собираться с сентября на предприятии в Липецкой области.

Узбекский Ravon претендует на успех

«Машинами из прошлого» был усыпан стенд Iran Khodro. Иранская компания хочет вернуться на российский рынок. Основа — «Пежо 206» и «Пежо 405». С учётом поставок из Ирана и таможенных пошлин цена вряд ли окажется низкой.

А вот узбекскому RAVON при стабильных поставках автомобилей на российский рынок успех гарантирован. Вместо устаревшего Matiz нишу A-класса отдала машине R2 (Chevrolet Spark). Легендарная модель New Nexia R3 теперь имеет основу Chevrolet Aveo, а Ravon R4 — точная копия Chevrolet Cobalt. Складывается впечатление, что в российский автомобильный рынок верят в основном азиатские компании и производители автомобилей премиум-класса. Азиаты предлагают «народные» автомобили, которые традиционно успешно продаются благодаря низкой цене. Автомобили премиум-класса во время кризиса особо не падают, а отдельных дорогих брендов — и вовсе растут, наш рынок таким брендам интересен.

*Василий ГАВРИЛЕЦ,
специально для «Делового крестьянина»*

Достоинный выбор

Выбираем пропашную и овощную сеялку точного высева

После сбора урожая, как не сейчас задуматься о сеялке. На российском рынке представлено великое множество как отечественных, так и иностранных производителей высевочного оборудования. Сейчас попытаемся разобраться с импортными сеялками таких культур, как кукуруза, соя, свёкла, подсолнечник, сорго, фасоль, кунжут и горох.

Для сравнения возьмём наиболее популярные модели пневматических сеялок точного высева: Monosem NG plus 4, Mattermass 8000, Sfoggia Sigma 5, Kuhn Maxima 2, Gaspardo MT. Производители находятся в одной ценовой категории и заявляют примерно аналогичные показатели по производительности, скорости и точности высева, поэтому остановимся на конструктивных особенностях:

- Масса высевочного аппарата. Чем он тяжелее, тем больше давление на почву, а значит, легче посев. С большим отрывом здесь лидируют Kuhn (120 кг.) и Sfoggia (115). Monosem и Gaspardo – по 90, Mattermass – 70.
- Копирование рельефа почвы. Важнейший момент в условиях не всегда «зеркальной гладки» российских полей. Данная опция обеспечивается независимым поведением каждой из высевочных секций за счёт применения специального параллелограмма. Больше возможных позиций – точнее копирование рельефа. Mattermass – 6 позиций, Sfoggia – 4, Kuhn – 3, Monosem – 2, Gaspardo –

нет регулировки.

- Система вращения высевочного диска. Должна быть плавной, чтобы гарантировать равное расстояние между семенами даже при неровном рельефе почвы. У «Гаспардо» это карданная передача с пластиковыми звёздочками, что вызывает большие вопросы в плане надёжности. Monosem и Kuhn используют одинарную цепь, Sfoggia и Mattermass – двойную, что представляется хоть и более дорогим, но, безусловно, оптимальным решением в плане надёжности и равномерности вращения.
- Корпус высевочного аппарата. Основные требования: стойкость к деформациям, изменению температур, долговечность. Идеальный вариант – алюминий. Его используют «Гаспардо», Sfoggia, Monosem. Mattermass и Kuhn «экономили», поставив пластик.
- Прикатывающие колёса. Отличилась Sfoggia, применив возможность двухпозиционного размещения одного из колёс в вертикальной плоскости. При этом на влажной почве существенно уменьшается налипание грязи, а значит, улучшается прикатывание семенного ложа и обеспечивается равномерная скорость работы.
- Трубки для распределения удобрений. Нехитрая логика подсказывает, что большее сечение обеспечивает лучшую проходимость.
- Kuhn, Sfoggia и Mattermass – 45 мм. Monosem и Gaspardo – 35.



Попытаемся разобраться в отличительных деталях овощных сеялок точного высева. Сразу оговорюсь, речь пойдёт о ведущих импортных моделях, наиболее представленных на российском рынке, а именно: Agricola SNT-1-130, Gaspardo Orietta, Sfoggia Calibra.

Начнем с рамы, ведь это один из важнейших компонентов любой сеялки. У Agricola это профилированная рама 70x80 мм, у Gaspardo – прямоугольная труба 120x80 мм, у Sfoggia – двойная укрепленная С-образная рама 150x150 мм.

Помимо повышенной прочности рама Sfoggia имеет ещё одно важнейшее преимущество – для выставления необходимого междурядья высевочные секции можно перемещать, не трогая суппорты крепления, механизмы для внесения удобрений и микро-

гранулятор. Кроме того, у Sfoggia секции смонтированы на тефлоновых скользящих пластинах, что позволяет избежать трения железа о железо.

Все три модели оснащены турбиной для всасывания, однако Sfoggia оснащена еще коллектором для всасывающих труб, что позволяет минимизировать их количество, а значит, риск порчи и затраты на замену.

Сжатие воздуха у Gaspardo как опция не предусмотрено, у Agricola обеспечивается компрессором, у Sfoggia – турбиной. При этом компрессор, в отличие от турбины, не обеспечивает необходимую сухость воздуха.

Теперь вы знаете об основных отличиях наиболее популярных овощных сеялок точного высева. Надеемся, это поможет вам сделать правильный выбор!



СУПЕРТЕХНИКА

СУПЕРТЕХНИКА, ООО

344065, Россия,
г. Ростов-на-Дону,
ул. 50-летия Ростсельмаша,
2-6/22,
тел./факс: +7 (861) 211-89-89,
+7(863) 275 54 75

Филиал Краснодар:
Краснодарский край,
ст. Староминская,
ул. Западная, 164

Филиал Староминская:
Краснодарский край,
ст. Динская, ул. Крайняя, 3
zakaz@supermachinery.ru
www.newholland.su, www.
supermachinery.ru

Крестьяноведение

Ведёт Виталий Яковлевич Набоженко, nabojenko@krestianin.ru



«Я ставил задачу накормить людей»

Так говорил Терентий Мальцев – великий крестьянин XX века



«Чародей полей России», «слуга и мастер земли», «гений от сохи», «мастер хлеба», «народный академик», «Толстой земледелия», «философ-пахарь», «патриарх земледелия», «мудрый хлебороб» – так называли Мальцева в газетных публикациях и официальных речах. Терентий Семёнович Мальцев – дважды Герой Социалистического Труда, почётный академик ВАСХНИЛ, полевод колхоза «Заветы Ленина».

Фигура его на фоне истории отечественной деревни действительно вырастает до исполинских размеров, как живое воплощение крестьянской совести, ума, природной сметки. Факт почти невероятный: Мальцев ни одного дня не учился ни в школе, ни тем более в институте, а стал академиком...

«Всю жизнь буду здесь жить...»

Ещё в юности он поклялся: «Никуда из своей деревни не поеду. Всю жизнь буду здесь жить и работать на целине». И этой клятве он остался верен – всего год и три месяца недотянув до своего столетия, прожил в родном селе. Он родился в Зауралье, в бедной крестьянской семье старообрядцев в 1895 году в селе Мальцево

(ныне Шадринский район Курганской области).

«С раннего детства у меня было необычайное пристрастие к чтению, – вспоминал позднее Терентий Семёнович. – В нашем селе была школа, но отец не пустил меня учиться: «Для чего тебе, сынок, грамота? Неграмотный мужик крепче держится за соху. От Бога всё, только молись усердней. Из грамотных людей толку не выходит. Не любят они работать».

А Терёша тянулся к знаниям. Тайком, где придётся, узнавал буквы и цифры. К девяти годам деревня признала его «грамотеем».

В 1916 г. Мальцева мобилизовали в армию и отправили на германский фронт. Война на четыре с лишним года оторвала его от родной земли: он пережил голод и болезни в немецком плену и вернулся домой в неурожайном и голодном 1921 году. Вернулся и задумался: «Почему земля плохо родит?»

И один в поле – воин

Весна наступила рано, уже можно было начинать полевые работы. Но традиция была настолько сильна, что до Пасхи в поле никто не выезжал.

«Я решил выехать в поле один, – напишет в своих воспоминаниях Терентий Семёнович. – Несмотря на протесты отца, начал бороновать пар».

Наступила Пасха: неделю дули сухие ветры, земля высохла. На участке Мальцева благодаря своевременному боронованию сорняк взошёл до сева: «Бороной, которую смастерил сам, я уничтожил сорняки, после чего провёл сев. Посеяли и соседи, но у них вместе со всходами пшеницы густо взошёл и сорняк. На моём участке выросла прекрасная пшеница».

Это была первая земледельческая победа Терентия.

Действия его сначала ужаснули сельчан («Безбожник! Работает на Пасху!»). Но по осени и раз, и другой собрал он хлеба гораздо больше соседних хозяев. Примирился старый хлебороб с сыном. А к младшему Мальцеву люди потянулись за советом и поддержкой. Вскоре вокруг Терентия сложился кружок «понятливых мужиков», который с каждым годом пополнялся.

Полевод на всю оставшуюся жизнь

Когда в 1930 году в селе создали колхоз, Мальцева избрали полеводом. Крестьяне доверили ему главный источник жизни – землю.

На колхозном поле им разрабатывались агроприёмы, принятые теперь всюду. Проверенные и испытанные практикой, они со временем воплотились в знаменитую мальцевскую систему земледелия.

Возьмём, к примеру, вопрос о роли однолетних трав. Исходя из длительных наблюдений, полевод сформулировал положение о том, что однолетние растения оставляют в почве органических веществ больше, чем успевают у неё взять.

Сделав этот вывод, Мальцев пошёл дальше. Он доказал, что традиционная вспашка резко изменяет условия жизнедеятельности микроорганизмов, разрушает структуру почвы. Вывод: ежегодно глубоко поле пахать нельзя, нужно проводить лишь мелкую поверхностную обработку. Чтобы окультуривать не только верхний, но и нижние слои, создать более благоприятный водно-воздушный и пищевой режимы, наряду с поверхностной обработкой он предложил в паровом поле глубокое безотвальное рыхление.

При безотвальной обработке на поверхности накапливается органика, а в то же время под по-

верхностью работают корни культурных растений. Поле, как степь, одновременно создаёт и урожай, и перегнойный «дёрн» для себя.

Безотвальная обработка создаёт лучшие условия для однолетних растений, повышает почвенное плодородие, кроме того, защищает землю от разрушения. Так Мальцев сформулировал главную задачу безотвальной обработки – систематически улучшать почвенное плодородие. Надо сказать, что это была опасная игра с огнём: и за меньшие вольности агрономы в те годы сотнями объявлялись «вредителями» и отправлялись на Колыму.

Но агроном не бросил своих исследований и в конце 1940-х рискнул ещё больше – он взялся за выведение одного из предложенных всесильным Лысенко сортов пшеницы, а на деле стал продолжать опыты с полями, которые не перепахивают, а рыхлят. Энтузиазм полевода пришёлся по нраву Трофиму Денисовичу. Он лично написал письмо Сталину с обоснованием организации опытной сельхозстанции при колхозе. И летом 1950 года в селе создаётся опытная станция. Таким образом полевод получил мандат, гарантирующий ему абсолютную неприкосновенность от всех уполномоченных и местных руководителей.

Результаты работы станции прогремели на всю страну уже после смерти Сталина. Небывалые в то время урожаи пшеницы на непаханой земле (более 20 центнеров) стали объектом внимания не только центральных газет, но и высоких партийных руководителей, что в итоге и привело к созыву Всесоюзного совещания. Оно открылось в августе 1954 года в селе Мальцево. Началом такого небывалого «деревенского» совещания послужил приезд в мальцевский колхоз Никиты

Хрущёва. Около пяти часов первый секретарь дотошно обследовал все поля. Вид пшеницы, ровной, густой и колосистой, так взбудоражил эмоциональную натуру Никиты Сергеевича, что он не один раз подбрасывал свою шляпу в воздух, чтобы полюбоваться, как она ложилась на колосья, словно на стол.

«Если бы в стране все работали, как товарищ Мальцев, – пошутил тогда первый секретарь, – случилась бы катастрофа – хлеб некуда было бы девать».

Слава о результатах работы Мальцева прокатилась по всей стране – в итоге вместо приглашённых 300 человек в Мальцево приехало более тысячи. С той поры и пошло массовое паломничество на мальцевские поля, где за 2,5 года побывало около 3,5 тысячи человек.

«Пшеничный аристократ»

В 1956 году Мальцев был единогласно избран Почётным академиком. Его и публиковали, и чествовали, но со временем внедрение его системы земледелия сначала застопорилось, а затем и по негласной указке сверху стало нежелательным.

Говорят, что это была месть Хрущёва за пренебрежение Мальцевым кукурузой. Отсюда и клич-

ка «пшеничный аристократ», пущенная первым секретарём с трибуны большого совещания. После присвоения такого «звания» все недоброжелатели (а среди академиков их было немало) негласно получили добро на дискредитацию мальцевского земледелия.

Судьба главного дела жизни

Главное дело жизни Мальцева – безотвальное земледелие – потихоньку уходило с полей. Слишком резкий был контраст мальцевской «философии земледелия» и советской гигантомании – на смену сберегающему земледелию Мальцева приходит земледелие с интенсивными технологиями.

Медленно, но верно в стране начинает падать урожайность зерновых. В ряде регионов России почва настолько омертвела, что грачи перестали ходить за плугами.

Но, несмотря ни на что, Мальцев продолжал трудиться. С его именем связано многое в агрономии: мальцевская обработка почвы, мальцевские сроки сева, мальцевские способы борьбы с сорняками, мальцевские орудия, мальцевские пары, мальцевские сорта.

Со временем «древо» безотваль-

ной обработки разрастается и даёт новые «ветви» и «побеги» в Западной Сибири, на Алтае, в Поволжье, на Северном Кавказе, в Нечернозёмной зоне, на Украине и в других районах страны. Сегодня наше земледелие трудно представить без Мальцева, его идей и работ.

Умер Терентий Семёнович 11 августа 1994 года. В 2000 г. на его родине был открыт мемориальный Дом-музей Т.С. Мальцева.

«Вдаль смотреть, а не под ноги»

Вот беглый портрет Мальцева: высокий худощавый человек с большими жилистыми, узловатыми, натруженными руками и умными, с лукавинкой глазами. Все свои 99 лет Терентий Семёнович строго чтит завет отца: не пить, не курить, не брать в руки карты и оружие.

Он ни разу в жизни не воспользовался отпуском. Всё в поле, в лугах. На вопросы о секретах долголетия недоумённо пожимал плечами. Дескать, живу, и всё тут.

Хотя перенёс на своём веку всякое. Похоронил троих детей. Четвёртый, Костя, во время войны героически погиб на Украине. Тогда же проводил Мальцев на фронт ещё одного сына, Савву,

который возвратился тяжело раненным.

Он же привык вставать в четыре утра. Дома, в деревне, ходил босиком (босыми ногами «читал» землю), в косоворотке, триковок штанах. Страстно любил свой, знаменитый «мальцевский» чай. Речь его была проста и выразительна. О предмете своих постоянных забот говорил с любовью и лаской: «земелька», «пшеничка», «дождичек». Он был полным бессребренником.

Всех, с кем хоть раз довелось общаться, помнил по имени-отчеству. Мог цитировать на память целые страницы из любимых книг. К старости собрал библиотеку из тысяч томов. Сам Терентий Семёнович написал более 20 книг и 200 статей по сельскому хозяйству, экологии и охране природы, филологии и этике, воспитанию подрастающего поколения.

Ежедневно он получал более 50 писем, а всего к нему пришло их более 40 тысяч. На каждое письмо он старался не только ответить, но и помочь.

В последние годы жизни часто обращался к молодёжи. Вот его заповеди, названные четыре «надо»: «Надо знать, надо уметь, надо желать, надо действовать». «Советую всем, особенно молодым: вдаль смотрите, а не под ноги. Тогда всё получится».

19–21
ОКТАБРЯ

ВЫСТАВКА
РОСТОВ
гостеприимный

Выставка «Ростов Гостеприимный» - это новинки продуктовой отрасли и отличная возможность приобретения самых качественных продуктов отечественных производителей!

В течение всех дней выставки ВКУСНЫЕ ДЕГУСТАЦИИ!

ОПТ И РОЗНИЦА

ВЕРТОЛ
ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР EXPO

пр. М. Нагибина, 30
Тел. (863) 268-77-88
WWW.VERTOLEXPO.RU

Готовим сад к будущему урожаю!
Новый ассортимент растений!

ВЫСТАВКА-ЯРМАРКА
ДАЧНЫЙ СЕЗОН

22–25
сентября

ТОЛЬКО У НАС БОЛЬШОЙ ВЫБОР ТОВАРОВ, НЕОБХОДИМЫХ ДЛЯ ТОГО, ЧТОБЫ ИМЕННО ВАШ САД СТАЛ «САДОМ МЕЧТЫ»

- БОЛЕЕ 100 ВЕДУЩИХ КОМПАНИЙ-ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ САЖЕНЦЕВ, СЕМЯН, УДОБРЕНИЙ И ДРУГОЕ
- ШИРОКИЙ АССОРТИМЕНТ ТОВАРОВ ИЗ РАЗНЫХ РЕГИОНОВ РОССИИ: МОСКВА, КРЫМ, РОСТОВ-НА-ДОНУ
- ЦЕНЫ ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

Пр. Нагибина, 30. Тел. 268-77-68;
www.vertolexpo.ru

ВЕРТОЛ
ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР EXPO

Охота и рыбалка

Ведёт Николай Александрович Чачуа, nikolai.chachuya@mail.ru



Капля для дуба

Владелец частных охотугодий за три года в разы увеличил фауну хозяйства

Мы были знакомы. Заочно. Он читал мою рубрику в журнале, я читал в газетах о его успехах в сельском хозяйстве и борьбе с бюрократами. О встрече мы сговаривались давно. Но всё как-то не получалось. Вхожу в кабинет. На стенах лики святых, портрет Иосифа Сталина. Думаю: «Забавное соседство». Из-за стола поднимается пожилой мужчина в простой рубашке и шортах. Алексей Черниговский. Здравуемся. Улыбка вежливости на усталом лице. В голосе не суетливая, спокойная уверенность человека, много работающего и много думающего. Немногословен. Сказанные слова взвешенны, каждое к месту.

Из музыкантов в фермеры

За окном стремительно портится погода. Мощными порывами ветер гонит с запада чёрные тучи. Они скрывают жаркое августовское солнце. В кабинете поселяется сумрак. Алексей Черниговский, известный ставропольский фермер, рассказывает, как рос в небогатой семье, о матери – круглой сироте. Как учился в Калмыкии на пианиста, осваивал контрабас. Преподавал, директорствовал в музыкальных школах.

Любил Алексей Петрович и свою работу, и музыку, и детей любил. Да случилась перестройка. Появилась слабенькая надежда на то, что можно землю взять, стать свободным хлеборобом. Взыграли крестьянские корни. Ночей не спал музыкант, всё думал: как подступиться к сложному, мало-знакомому делу? Хватит ли сил? Возраст уже немаленький, нельзя ошибиться.

Первые 75 гектаров неважнецкой пашни достались с большим трудом. Натерпелся Алексей Петрович от районного начальства. Никак не могли понять заслу-



Алексей Черниговский – заядлый охотник

женные деятели сельского хозяйства, зачем баянисту земля. То-то смеху в районе было. Но прошло время. Никем не меренные труды принесли удививший всех результат. Сейчас хозяйство Черниговского возделывает участки плодородной, отменно ухоженной пашни в Апанасенковском, Петровском, Туркменском районах Ставропольского края – всего около восьми тысяч гектаров. Появились и деньги. Деньги – величайшее изобретение человечества. На них можно строить больницы, дороги, детей спасать от смертельных болезней, если государству недосуг. Можно развивать производство, давать рабочие места. А можно выводить их из родной страны за границу, покупать яхты, виллы. Отдыхать на Лазурном берегу от трудов праведных. Охотиться на львов в Африке. Всё можно за деньги. Сельскохозяйственный бизнес штука сложная. Давая хоро-

шие результаты, земля всё время требует денег. Всё больших и больших вложений. Разбогатеть в обычном смысле, занимаясь хлеборобством, трудно. Лишних денег не бывает. Зато без кредитов не обойтись. Недаром американцы говорят, что фермер живёт бедным, а умирает богатым. Но как только хозяйство стало на ноги, Алексей Петрович решил реализовать свою мечту. Заядлый охотник, он не мог равнодушно смотреть, как пропадают тысячи гектаров земли, называемые охотничьими угодьями. Заросшие бурьянами поля. Больно было видеть, как по ним бродят никем не контролируемые охотники, добывая остатки живности. Чтобы исполнить задуманное, нужен был надёжный союзник. Он нашёлся в лице собственного сына. Леонид, отличный стрелок с детства, занимался другим бизнесом, но отца поддержал и с жаром взялся за дело.

Из инкубатора на волю

Отец с сыном подали заявки и выиграли тендер на аренду сразу шести лотов охотничьих угодий. На территории трёх районов более 360 тысяч гектаров вошли во вновь организованное охотничье хозяйство «Южный регион». Закипела работа. Закупили фазанов. Формировали из них семьи. Полученные яйца помещали в инкубатор, подращивали птенцов и выпускали. Да не просто выпускали, а привлекли для этого школьников. Вот было счастье-то для деток: своими руками такую красоту на волю. Впечатления на всю жизнь. Урок доброты и человечности, дарения жизни и свободы живому существу.

Более семисот фазанов освоились на угодьях. Сейчас уже нет необходимости заниматься приплодом. Фазаны в природе свободно размножаются сами. Но главное было наладить эффективную охрану. Нельзя допустить, чтобы труды пошли на пользу только браконьерам. В содружестве с государственными службами повели решительную борьбу с любителями стрелять зайцев и лис из-под фар. Любые усилия по увеличению поголовья бесполезны, если не защищать животных в период гона.

С 2013 года, когда был налажен учёт и проведены элементарные биотехнические мероприятия, количество зайцев увеличилось более чем в два раза – на 800 голов, куропатки – в полтора раза на 1 000 голов, фазана – в пятнадцать раз, местного гуся – в четыре, утки – в шесть. Восточные границы угодий прилегают к берегу Чограйского водохранилища. Здесь, на пустынном берегу, было решено построить основную базу. Наш разговор прерывается при-

ездом Леонида. Он молодой, энергичный, решительный. Садимся в машину. Едем по полевым дорогам. По пути метёт ветром пыльная позёмка. Леонид показывает на границы целины. Её каждый год подпахивают другие фермеры. Из-за мизерной прибавки урожая незаконно увеличивают площадь пашни. Переворачивают тонкий слой малопродуктивной солончаковой почвы, не задумываясь, что создают условия для пыльных бурь. Живут одним днём. Впереди заблестела вода – это Чограйское водохранилище. Огромное озеро площадью 145 кв. км тянется по Кумо-Манычской впадине 49 км. Снабжает питьевой водой два района Калмыкии и столицу республики Элисту. Берега пустынные, поросли бурьянами. Разыгравшийся ветер треплет полупустынную растительность. Гонит волну. Клонит прибрежные и островные камыши. На базе нас встречает производственный охотничий инспектор Сергей Петрович Гринь с женой Еленой. Петрович здесь главный. Следит за стройкой, порядком, живностью, организует охоты и рыбалки. Сначала нас угощают чограйской рыбой. Сазан, карась, судак аппетитной горкой расположились на большом блюде. Пересыпанные луком, они источают неповторимый аромат. Рыба, выросшая в чистой питьевой воде, сжаренная без затей на свежем воздухе, вкусна и полезна.

С русской псовой борзой на зайца

После обеда осматриваем хозяйство. Один большой гостевой домик уже закончен. Прекрасные номера со всеми удобствами. В них горячая вода, сплит-система,



Из фазанария – на волю

туалет. Всё, что необходимо для отдыха. Во дворе палатки, вагончики, столовая, кухня. Продумано всё до мелочей. Услуги, оказываемые охотникам и рыбакам, доступны людям с разным достатком. Спуск к воде. Длинный причал. К нему привязаны катера. Они доставят гостей на точки стрельбы или рыбалки с плотов, спрятанных в камышовых зарослях.

При базе ферма: более сотни овец, гуси, лошади. Здесь же вольтер для собак. Тут разводят русскую псовую борзую. В наше время охота с борзыми редкость. Выведенная в 1888 году порода была основной для российских охотников. Быстрая, лёгкая, красивая, умная, выносливая, она стала украшением барских усадеб. Борзые легко загоня-

ли зайца, лису, даже волка. Сейчас работа над породой в стране в упадке. Но есть люди, которые пытаются восстановить, размножить и вернуть красивую традицию охоты с борзыми, которая всегда была частью нашей охотничьей культуры.

Много удивительного я увидел в этот день на берегу степного водохранилища. Но одно меня просто потрясло. Расположенная в степи база круглый год подвержена атакам сменяющихся друг друга жёстких восточных и западных ветров. Черниговские решили слегка поправить природу: высадить вокруг базы лес – 10 тысяч деревьев.

Первая попытка оказалась неудачной. Не приняла степь нежные саженцы деревьев. Горячие ветры всё лето выдували влагу,

не давая укорениться растениям. Жадная саранча сжирала молодые побеги. Погибло пять тысяч (!) ростков. Дело казалось безнадежным. Но не сдались Черниговские. На следующий год посадили... ещё пять тысяч. А чтобы помочь саженцам, проложили десять километров труб капельного орошения.

Я смотрел и не верил своим глазам: под каждым крохотным дубом, клёном, боярышником, ясенем, вязом в лунке мокрое пятно. Круглые сутки через сложную систему фильтрации каплет за каплей под корни поступает чограйская влага, а из бурьянов выглядывают веселенькие ростки с ярко-зелёными листьями. Бурьяны сохранили сознательно как средство борьбы с обжористой саранчой. Ветке деревьев она предпочитает тонкие листья травы.

Смотрю на Алексея Петровича. На его лице тихая радость и торжественная гордость победителя. Меня переполняют чувства. На языке крутится главный вопрос. Но сейчас его задавать не время.

Уставшие, возвращаемся в город Светлоград. Ужинаем. Разговариваем о жизни, детях, о взаимоотношениях человека и природы, о том, есть ли будущее у цивилизованной организации охоты, о цене усилий, прилагаемых энтузиастами. Алексей Петрович считает, что у каждого метра земли должен быть хозяин. Это странно: вечная земля и временный владелец. Но земле так лучше. Она должна иметь право защищаться, наказывать нерадивых хозяев, разорять их. Благодарить за заботу высокими урожаями. Она не должна доставаться дешёво.



АВТОТРЕЙЛЕР-СТ

ПРИЦЕПЫ-ЗЕРНОВОЗЫ БОРТОВЫЕ

ПРИЦЕПНАЯ
ТЕХНИКА
РОССИИ
В СТАВРОПОЛЕ



СЗАП-83053



СЗАП-83561

ПРИЦЕПЫ-ЗЕРНОВОЗЫ САМОСВАЛЬНЫЕ

WWW.AUTOTRAILER-ST.RU
autotrailer@mail.ru

ТЕЛ./ФАКС:
(8652) 36-02-31
(8652) 35-42-47



СЗАП-8551-02М



СЗАП-8551-02М4

ИЩЕМ РЕГИОНАЛЬНЫХ ДИЛЕРОВ

Тур для человека с ружьём

Создание охотничьих хозяйств не забава. Тут возникает взаимный интерес потребителей природных ресурсов и организаторов хозяйств. А это возможно только при сохранении и умножении объектов охоты. Иначе торговать будет нечем. Значит, надо о зайчиках заботиться, кабанчиков охранять, лечить. Вопрос о доступности услуг вполне решаемый, как в любом бизнесе. Затронули и важный вопрос окупаемости затрат. Если бизнес, то не должен быть невыгодным. Алексей Петрович считает, что сегодня трудно говорить о прибыли. Но теперь всё зависит от того, как вести дело. Хорошая организация отдыха непременно даст результат. Уже сейчас ясно, что охотничьи хозяйства как особый вид туристических услуг востребованы. Интерес к ним большой. Главное, чтобы людям было что предложить по разумным ценам. Хороший опыт есть на Волге. Огромное количество баз отдыха работают круглый год. У нас тоже на зимнюю рыбалку собираются тысячи рыбаков. Спят на берегу и на льду в палатках.

Ветер, наконец, собрал тучи в сплошную чёрную завесу над горизонтом. С громом и молниями на землю большими тёплыми каплями пролился дождь. Поговорили о погоде. Затронули большую тему взаимоотношений свободного фермера и государства, вернее, его представителей на местах. У Алексея Петровича своя история. Казалось бы, ну какие разногласия могут быть между руководством района и успешным фермером? Фермер добровольно несёт свою ношу, а руководство района обязано содействовать ему всеми средствами как производителя ценнейшего стратегического продукта и крупному налогоплательщику.

Обязано! Для этого его выбирают, назначают. Но на деле всё



Русские псовые борзые загонят и лису, и зайца

получается далеко не так. Слишком много личного. У чиновников хронический руководящий зуд. Стремясь во власть, обещают заниматься социалкой, придя во власть, сразу заболели синдромом запретительства и руководства. Очень хочется приобщиться к успеху, давать указания тем, кто и без них справляется с самим себе поставленными задачами.

Но в каких указаниях нуждается фермер? Неужели не понятно, что именно свободные от внешнего руководства люди за последние годы увеличили валовые сборы в Ставропольском крае до не мыслимых раньше девяти с лишним миллионов тонн. Не дело занятому под завязку фермеру ссориться с чиновниками, да приходится. Не понятно, почему он должен постоянно просить разрешений. В родном районе идею охотничьего хозяйства приняли с прохладой: «Делать ему нечего». А вот глава Туркменского района горячо поддержал Алексея Петровича. Содействовал выделению при-

мыкающих к водохранилищу земель, места под строительство базы.

Наш разговор прерывается появлением человека небольшого роста. Черниговский в голосе представляет: «Владимир Александрович Долин, бывший глава Туркменского района, мой друг». Владимир Александрович, улыбочивый, быстрогорячий, сразу набросился на меня с вопросами: «Ну как, понравилось? Понравилось? Правильно я сделал, что помог Алексею Петровичу?» Он явно доволен своей причастностью к хорошему делу. Потом они стали вспоминать всякие истории о том, как ломали административные преграды.

«Всё останется людям»

Вечерело. Мы вышли на площадку перед офисом. На ней установлены два бюста: И. Сталина и П. Столыпина. Я смотрю на них, двух великих реформаторов. Думаю: как много намешано в на-

ших головах. Один во имя процветания России раздавал землю крестьянам, надеясь на пробуждение предпринимательской инициативы, одновременно жестоко подавлял крестьянские бунты. Другой с той же целью землю у них отнял и уничтожил всякое самостоятельное мышление. И вот стоят они рядом.

Я всегда был и остаюсь противником борьбы с памятниками. Грустно видеть, как толпа со звериной ненавистью бросается на куски бетона, будто пытаясь избавиться от свидетельств собственных унижений, своего позора, преступлений. Я за сохранение памятников всем выдающимся деятелям и событиям. Чтобы они напоминали о примерах служения отечеству и величайших подлостей ради власти. Они поэтому и называются памятниками – чтобы помнили. Чтобы делали выводы о чужой и собственной роли в жизни страны и не творили себе кумиров из обыкновенных людей.

На прощанье задаю Черниговскому свой главный вопрос: «Зачем вам, человеку немолодому, обременённому заботами крупного агриария, всё это нужно? Ведь тяжело, да и результата можно не дожидаться. Лес вырастет, зашумит мощными кронами, а нас с вами не будет». Алексей Петрович долго смотрит на меня, будто проверяет, можно ли мне довериться, правильно ли я пойму его, потом спокойно, без пафоса говорит: «Всё останется людям».

Прощаемся мы друзьями. Я еду по ночной дороге. На душе тепло, спокойно. Думаю о нашей встрече. Пытаюсь ответить себе на простой вопрос: «Кто он, Алексей Петрович Черниговский?» Сам себе отвечаю: «Просто хороший человек». Как здорово, что случаются такие встречи! Что в наше циничное и жестокое время рядом с нами такие люди.

Ставропольский край

Фото автора и из архива Черниговских



Телескопические погрузчики TL470

в комплектации:
Кондиционер,
Циклонический фильтр
Реверс вентилятора
Фаркоп
Паллетные вилы
Ковш сельскохозяйственный

от 4 800 000 руб*
*не является публичной офертой

Официальный дилер
СУПЕРТЕХНИКА

www.supermachinery.ru
+7 928 768 34 41

Ресурсы для роста урожайности

Компании «ФосАгро» и «Ростсельмаш» подписали соглашение о стратегическом партнёрстве

Две сильные компании объединили усилия для предоставления аграриям более качественных услуг: 24 августа в г. Ростове-на-Дону генеральный директор компании «Ростсельмаш» Валерий Мальцев и генеральный директор ООО «ФосАгро-Регион» Сергей Пронин подписали соглашение о стратегическом партнёрстве. Соглашение предусматривает сотрудничество в реализации техники, оборудования и минеральных удобрений, совместное решение задач модернизации агропромышленного комплекса.

— На протяжении длительного времени наши компании работали рядом: наши цели реализации продукта совпадают — это повышение урожайности и рентабельности у клиентов, более того, мы работаем на один сегмент рынка, — рассказал Сергей Пронин.

Валерий Мальцев убеждён, что от сотрудничества выиграют обе компании, они получат синергический эффект, смогут с меньшими затратами расширить свои каналы сбыта, то есть продукция станет доступнее для покупателей. Выигрывают аграрии и в том, что смогут повысить свой доход за счёт применения новейших агротехнологий: качественных удобрений и высокопроизводительной техники с минимальным расхо-

дом топлива и минимальными потерями.

«ФосАгро» — российская компания, одна из лидирующих в мире по выпуску фосфорсодержащих минеральных удобрений и высокосортного апатитового концентрата (с содержанием P_2O_5 39% и более). Компания производит 33 марки удобрений, в числе которых аммофос 12:52, диаммофоска 10:26:26, NPK 13:19:19, 15:15:15, аммиачная селитра, монокальцийфосфат, карбамид и другие. Продукция поставляется в 100 стран мира, в том числе страны СНГ, Латинской Америки, Европы и Азии.

Россия является мировым лидером по производству пшеницы, однако по количеству вносимых удобрений страна отстаёт от европейского уровня. Министерство сельского хозяйства ставит перед аграриями задачу увеличить валовый сбор зерна до 120 млн тонн. По мнению Сергея Пронина, это вполне достижимо в ближайшие годы. Увеличение объёма внесения удобрений — один из ресурсов для роста урожайности.

— Мы регулярно проводим испытания на разных площадках, высокую эффективность в условиях юга России показывают жидкие комплексные удобрения (ЖКУ). Практически на всех полях мы наблюдали прибавку от 10 до 30%, —



рассказал генеральный директор ООО «ФосАгро-Дон» Роман Овчаренко. — Это без учёта использования современной качественной техники, которой обладает компания «Ростсельмаш».

Компании обсуждают возможности проведения совместных испытаний, чтобы оценить эффект, который могут получить аграрии от удобрений при использовании высокопроизводительной и качественной техники «Ростсельмаш». Коммерческий директор ООО «КЗ «Ростсельмаш»» Алексей Швейцов рассказал, что в арсенале «Ростсельмаш» сегодня имеются новые самоходные и прицепные опрыскиватели, которые подходят для внесения ЖКУ. Также представители компаний рассматривают возможность совместного использования складов для облегчения доступа сельхозтоваропроизводителей к нужной им продукции.

Сбытовая сеть «ФосАгро-Регион» сегодня работает в 65 регионах России. Сбытовые предприятия организуют стабильные и бесперебойные поставки минеральных удобрений, осуществляют контроль качества продукции, предоставляют дополнительные услуги по хранению, фасовке

и доставке минеральных удобрений, а также консультации по грамотному внесению удобрений в зависимости от типа почв.

В распоряжении компании 21 собственная база хранения минеральных удобрений, общий объём единовременного хранения превышает 470 тысяч тонн. Базы расположены в основных аграрных зонах России. У компании более трёх тысяч постоянных клиентов, ежегодный объём поставок минеральных удобрений по России составляет более 1 600 000 тонн.

— В последние годы наметилась тенденция к росту объёма вносимых удобрений: в прошлые годы на российские поля вносилось 6 млн тонн, сейчас 7-7,2 млн тонн, — привёл статистику Сергей Пронин. — Однако Россия в 4-5 раз отстаёт от Европы. Чтобы получить те 120 млн тонн, количество вносимых удобрений нужно увеличить в два раза. Предвидя рост спроса, мы вкладываем в развитие базы, инфраструктуры, открываем новые представительства.

В этом аспекте соглашение о сотрудничестве — ещё один шаг в продвижении товаров, а для аграриев — новый ресурс для роста урожайности.



Биотехнология возделывания озимой пшеницы

Получение стабильно высоких урожаев озимых, снижение их зависимости от погодно-климатических условий при минимальных затратах на производство – это главная задача земледельцев. Широкое применение биопрепаратов при возделывании озимых культур – это путь к решению этой проблемы.

Применение биопрепаратов, разработанных НВП «БашИнком», при обработке семян и некорневых подкормках улучшают условия прохождения той или иной фазы развития, повышают иммунитет к заболеваниям и вредителям, сохраняют активную корневую систему, продуктивные побеги, ассимилирующую поверхность, обеспечивают полноценный налив зерна, что является залогом высокого урожая, позволяют управлять продукционным процессом роста и развития озимых культур за счёт бесперебойного обеспечения растений макро- и микроэлементами, вспомогательными продуктами (аминокислоты, стимуляторы роста и т. д.) и биофунгицидами в нужное время в необходимом количестве.

Для получения успешных результатов в возделывании озимых необходимо первоначально обеспечить полноценную подготовку семян для получения дружных здоровых всходов и развития мощной корневой системы. Эту задачу можно решить за счёт об-

работки семян биопрепаратами производства НВП «БашИнком».

Борогум комплексный (0,2 л/т) + Фитоспорин МЖ (0,8-1,0 л/т).

Применение этих препаратов обеспечивают получение дружных здоровых всходов и развитие мощной корневой системы, многократно увеличивает выживаемость узла кущения в зимний период и при возврате отрицательных температур в ранневесенний период после выхода ослабленных растений из-под снега. При неблагоприятных фитосанитарных условиях (заражённые семена, почва) необходимо применять для обработки семян смесь препаратов **Биополимик Су (0,2 л/т) и биофунгицид Фитоспорин фунгибактерицид (1 л/т). Биополимик Су** не только прекращает фунгицид, он также повышает засухоустойчивость и морозостойкость растений.

Применение таких смесей биопрепаратов для обработки семян полностью заменяет протравливание семян химическими фунгицидами.

Следующим агроприёмом повышения зимостойкости озимых культур и защиту их от болезней в осенний и ранневесенний периоды вегетации является осенняя обработка посевов баковой смесью биопрепаратов **Фитоспорин МЖ Осенний (1 л/га) + Бионекс Кеми Осенний (2 кг/га)** в фазу осеннего кущения или за 2-3 не-

Фото 1. Влияние предпосевной обработки семян на растения озимой пшеницы.



Обработка семян химическим фунгицидом

Обработка семян Борогум комплексный + Фитоспорин МЖ

дели до установления устойчивых холодов. Их применение обеспечивает:

- дополнительное образование боковых побегов и рост корневой системы;
- снижение распространения и уровня развития, корневых гнилей, снежной плесени, мучнистой росы, фузариоза;
- укорочение главного побега, что предохраняет его от перерастания.

Важную роль играет ранневесенняя обработка посевов баковой смесью препаратов Бионекс Кеми Растворимый 40:0:0 (3-5 кг/га) + Богатый 5:6:9 (1 л/га) + Фитоспо-

рин МЖ (1 л/га). На ослабленных посевах первая подкормка озимых должна быть проведена сразу после возобновления весенней вегетации. Доза биоудобрения Бионекс Кеми для обработки таких посевов должна составить 4-5 кг/га.

Вторую ранневесеннюю подкормку обычно совмещают с гербицидной. Так как в это время идёт формирование стеблестоя и закладка зачаточных колосков, то для снятия гербицидного стресса, который особенно негативно влияет на закладку зачаточных колосков и укоренение боковых побегов, посевы обрабатывают баковой смесью **Фитоспорин МЖ (1 л/га) + Богатый 5:6:9 (1 л/га) + Бионекс Кеми 40:0:0 (3 кг/га)**.

Важная роль в формировании урожая принадлежит внекорневой подкормке в фазу флагового листа баковой смесью **Бионекс Кеми растворимый 40:0:0 (3-5 кг/га) + Биополимик Су,Zn (0,3 л/га) + Фитоспорин фунгибактерицид (1 л/га)**.

Использование этих биопрепаратов для корма растений позволяет:

- повысить выживаемость и продуктивность боковых побегов;
- защитить растения от листовых болезней;
- увеличить размер флагового листа, который функционально связан с формирующим колосом.

Для изучения эффективности биопрепаратов НВП «БашИнком» в 2014-2015 гг. были проведены полевые испытания в хозяйствах Ростовской области, Ставропольского и Краснодарского краёв.

Табл. № 1. Урожайность озимой пшеницы, 2015 г. (СПК колхоз «50 лет Октября Неклиновский р-н Ростовской обл.)

Схема опыта	Урожайность, ц/га	Прибавка, ц/га
1. Традиционная, принятая в хозяйстве технология с химическими фунгицидами	45,9	
2. Технология с применением биофунгицида Фитоспорин МЖ без химических фунгицидов	51,0	5,1

Табл. № 2. Урожайность озимой пшеницы, 2015 г. (ООО «Агрофирма «Нива» Тимашевский р-н, Краснодарского кр.)

Технология	Урожайность, ц/га	Прибавка, ц/га
Технология, принятая в хозяйстве	72,5	-
Технология с применением биопрепаратов НВП «БашИнком»	77,5	5

Табл. № 3. Урожайность озимой пшеницы (Ставропольский край, Прикумская опытная станция, 2015 год)

Вариант	Урожайность, ц/га	Прибавка, ц/га
Ранне-весенняя подкормка озимых: Аммиачная селитра 100 кг/га	55,7	
Листовая подкормка: В фазу весеннего кущения и флага лист Бионекс Кеми 35:0:0+Mg+S+MЭ по 4 кг/га	59,6	3,9

В СПК колхоз «50 лет Октября» Неклиновского района Ростовской области на посевах озимой пшеницы сорта Ермак изучили эффективность применения биофунгицида Фитоспорин МЖ.

Были заложены опыты с применением биофунгицида Фитоспорин МЖ при протравливании семян и обработке посевов в ранневесенний период в баковой смеси с гербицидами и в фазу флаг-лист, которые сравнивались с традиционной технологией с применением химических фунгицидов.

Результаты представлены в приведённой таблице № 1.

Применение биофунгицида Фитоспорин МЖ в период вегетации растений привело к повышению урожайности озимой пшеницы на 5,1 ц/га по сравнению с общепринятой технологией. Причём затраты в технологии с применением биофунгицида Фитоспорин МЖ на 35% ниже по сравнению с технологиями с применением химических фунгицидов.

Аналогичные опыты в 2015 году были проведены в ООО «Агрофирма "Нива"» Тимашевского района Краснодарского края на посевах озимой пшеницы сорта Трио.

В данном хозяйстве сравнили применяемую у них схему применения препаратов с технологиями, где применяли биопрепараты производства НВП «БашИнком», данные приведены в таблице № 2.

Применение биопрепаратов НВП «БашИнком» в технологии возделывания озимой пшеницы дало ощутимую прибавку урожая 5,0 ц/га, что свидетельствует об их высокой эффективности.

Опыты по изучению эффективности биопрепаратов в 2015 году были проведены в КФХ «Коробка А.Н.» и ОАО «Племзавод им. Чапаева В.И.» Динского района, ФГУП ПЗ «Кубань» Гулькевичского района, ООО «АгроГалан» и «Сельхоз-Галан» Курганского района. Проведённые исследования показали высокую эффективность биопрепаратов во всех хозяйствах, прибавка урожая озимой пшеницы составила от 2 до 5,5 ц/га. При этом затраты на препараты в технологиях с применением биопрепаратов НВП «БашИнком» были на 30-40% ниже, чем в технологии используемых в хозяйствах.

Особо высокую эффективность при возделывании озимых культур показали удобрения для листовой подкормки серии Бионекс-Кеми.

Так, в 2015 году на Прикумской опытной станции Ставропольского края были приведены сравнительные испытания корневой и некорневой подкормки ози-

мой пшеницы. Результаты опытов представлены в таблице № 3.

Как видно из приведённых данных, двукратная листовая подкормка озимых культур в фазы весеннего кущения и флаг-листа водорастворимым удобрением Бионекс Кеми N35 + Mg + S из расчёта по 4 кг/га, дало прибавку урожая на 3,9 ц/га больше, чем ранневесенняя корневая подкормка аммиачной селитрой в дозе 100 кг/га. Причём, затраты на приобретение удобрения Бионекс Кеми была более чем в два раза ниже, чем

на аммиачную селитру.

Правильное соблюдение технологии применения биопрепаратов биоудобрений производства НВП «БашИнком» позволяет управлять ростом и развитием растений, что позволяет формировать сильное здоровое растение, способное противостоять неблагоприятным условиям среды.

Применение биопрепаратов производства НВП «БашИнком» при возделывании озимых культур обеспечивает:

– увеличение урожайности на 10-25%;

– комплексную защиту от болезней и стрессов;

– повышение эффективности минеральных удобрений до 20-25%;

– снижение зависимости от погодно-климатических условий;

– повышение плодородия почвы;

– снижение затрат в 1,5-2 раза на защиту растений.

Применение биопрепаратов позволяет получить на 1 рубль затрат 3-8 рублей чистой прибыли.

Антистрессовое Высокоурожайное Земледелие



АВЗ

60 золотых медалей и 200 дипломов международных и всероссийских выставок



БАШИНКОМ

НАУЧНО-ВНЕДРЕНЧЕСКОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

НВП «БашИнком» ведущее биотехнологическое предприятие России.

Производит более 14 тысяч тонн высокоэффективных биологических препаратов для растениеводства.

45 видов биопрепаратов и биоактивированных удобрений производства НВП «БашИнком» - это решение практически всех задач ухода за посевами.





Биопрепараты серий: Фитоспорин, Гуми, Богатый, Бионекс-Кеми, Борогум, Стерня, Биолипостим, Биолимик - гарантия качества и залог высоких урожаев - прибавка на 15-25%!

1 рубль затрат на биопрепараты - от 3 до 7 рублей прибыли!

Официальные дистрибьютеры:

<p>По Ростовской области ООО «Агрокультура», тел.: 8-919-88-55-000.</p>	<p>По Краснодарскому краю ООО ТД «Аверс», тел.: 8 (86153) 5-72-43 ООО ГК «Гумат», тел.: 8-918-474-48-19</p>	<p>По Ставропольскому краю ООО ГК «Химсоюз», тел.: 8-906-469-20-17.</p>
--	--	--

РФ, Республика Башкортостан, г. Уфа, ул. К.Маркса, 37, корп. 1. Тел./факс: (347) 292-09-93, 292-09-85, 292-09-67, моб. 8-960-392-15-74. e-mail: nauka-bnk@mail.ru agro-bnk@mail.ru www.bashinkom.ru

Тракторы: от завода и до поля

Всемирно известный трактор Ferguson TE20 отмечает своё 70-летие.

AGCO-RM* поздравляет российских аграриев с 70-летним юбилеем знаменитой модели Ferguson TE20 бренда Massey Ferguson.

Massey Ferguson — международный бренд, ассортимент продукции которого состоит из высокопроизводительных надёжных самоходных машин, уборочной техники и прицепного оборудования. Модель Ferguson TE20 — одна из самых успешных разработок британского инженера Гарри Фергюсона — сошла с конвейера тракторного завода в Ковентри в 1946 году и выпускалась 10 лет, завоевав любовь и доверие фермеров своей эпохи.

Главным преимуществом трактора стал трёхточечный механизм навески с управлением при помощи гидравлической системы. Механизм Ferguson System превратил машину и навесное оборудование в единый рабочий агрегат. Одно из самых важных инженерных изобретений XX века стало краеугольным камнем повышения эффективности сельскохозяйственного производства и экономии топливных, человеческих и финансовых ресурсов, в чём и состояла миссия компании Ferguson на тот момент.

Несмотря на невысокую мощность — 20 л. с. — модель TE20 отличалась компактными размерами и небольшой массой. В сравне-

нии с более габаритными машинами трактор требовал меньших затрат на техническое обслуживание. Модель TE20 способствовала массовой механизации сельского хозяйства по всему миру. За 10 лет — в период с 6 июля 1946 по 13 июля 1956 года — на заводе в Великобритании было собрано более полумиллиона TE20. Сегодня культовая машина Ferguson является желанным объектом для коллекционеров сельскохозяйственной техники по всему миру.

Ричард Марквел, вице-президент и управляющий директор Massey Ferguson по региону Европы, Ближнего Востока и Африки: «Мы невероятно горды тем, что именно бренд Massey Ferguson положил начало использованию передовых технологических решений в производстве сельскохозяйственных машин. Сегодня мы продолжаем развивать идею Гарри Фергюсона, трансформировав её в стратегию разработки и производства функциональной и надёжной в эксплуатации техники Massey Ferguson для растениеводства и животноводства. Massey Ferguson представляет аграриям широкий ассортимент техники и оборудования, отмеченные многочисленными наградами, непрерывно увеличивая свою рыночную долю».



70-летний юбилей трактора Ferguson TE20 вдохновил сотрудников компании на организацию выставки «Тракторы: от завода и до поля», которая проходит в настоящее время в Музее транспорта в Ковентри. Кроме того, в Музее и Художественной галерее им. Альфреда Герберта была представлена бронзовая скульптура Даниэля Мэсси — основателя Ньюкаслского предприятия Massey Manufacturing. Но главным событием в рамках празднования стал красочный парад самоходной техники Massey Ferguson и Ferguson «70 тракторов за 70 лет» при поддержке Культурного фонда Ковентри. 30 июля 2016 года по улицам города проехали машины членов клуба «Друзья наследия Ferguson». Зрителям были представлены как раритетные экземпляры, так и текущий модельный ряд бренда.

Юбилей знаменитого трактора отмечается не только на его родине, но и в России, где модельный ряд Massey Ferguson представляет СП AGCO-RM. В июле 2016 года в Краснодарском крае официальный дилер AGCO-RM — Бизон — продемонстрировал отечественным аграриям раритетную модель Ferguson TE20. Демо-показ, где сельхозтоваропроизводители смогли оценить уни-

кальные технические характеристики трактора, состоялась в рамках крупнейшего регионального тура AGCO-RM с презентацией техники брендов Challenger, Fendt, Massey Ferguson, Valtra.

Павел Авакимян, инженер-механик компании Бизон (ответственный за коллекцию раритетных тракторов):

— В музее сельхозтехники Бизона есть два раритетных трактора Massey Ferguson. Первый — TEA20 — появился у нас два года назад. Привезён из Германии. Сошёл с конвейера в 1954 году. Оснащён четырёхцилиндровым бензиновым двигателем. Мощность — 28 л. с. Скорость — 25 км/ч. Трактор используется на демонстрационных показах и выставках. Второй трактор Ferguson стилизован под гоночный автомобиль. Столь необычный вид трактору придали в Европе. В Россию он привезён пять лет назад. Использовался в качестве шоу-мобиля на единственных в России гонках на тракторах «Бизон-Трек-Шоу». Трактор в рабочем состоянии, в любой момент готов выйти в поле.

*AGCO-RM — совместное предприятие международного производителя сельскохозяйственной техники AGCO и российской корпорации «Русские машины». В рамках партнерской стратегии совместное предприятие осуществляет локализацию производства и дистрибуцию широкой линейки сельскохозяйственной техники.





MASSEY FERGUSON

ВЫГОДНЫЙ ОБМЕН НА ИННОВАЦИИ И НАДЕЖНОСТЬ

TRADE-IN* от AGCO-RM: специальные условия
на покупку новых тракторов Massey Ferguson



ПОДРОБНОСТИ УТОЧНЯЙТЕ
У ОФИЦИАЛЬНЫХ ДИЛЕРОВ

РФ, 123022, г. Москва, ул. Рочдельская, д. 15, стр. 1
Телефон/факс: +7 495 730 08 05, +7 495 730 08 07



MASSEY FERGUSON is a worldwide brand of AGCO.

www.agco-rm.ru

* Данное предложение действует не во всех регионах РФ и не сочетается с предложениями по другим специальным программам ООО «АГКО Финанс». Финансирование осуществляется на усмотрение «АГКО Финанс» по результатам оценки лизингополучателя. За более подробной информацией о программах «АГКО Финанс» и индивидуальным расчётом платежей Вы можете обратиться к официальному дилеру AGCO-RM в вашем регионе.

ЛИГНОГУМАТ: всё лучшее – озимому полю!



В арсенале современных аграриев имеется множество инструментов, позволяющих реализовать потенциал высокопродуктивных сортов и гибридов по максимуму. В том числе препараты на основе гуминовых кислот – природных антистрессантов и регуляторов роста. Список наиболее эффективных продуктов возглавляет ЛИГНОГУМАТ. Это отечественная разработка, отлично вписывающаяся в различные растениеводческие схемы. Но особую роль ЛИГНОГУМАТ играет в выращивании озимых культур, которым необходимо успешно пережить зиму и всё, что с ней связано.

Без права на ошибку

У агронома, как у сапёра, нет права на ошибку. И задача грамотного специалиста – предпринять все меры, чтобы культурные растения ушли в зиму хорошо раскутившимися, с развитой корневой системой и высоким запасом сахаров в клетках. Ведь именно эти факторы напрямую влияют на морозоустойчивость посевов и помогают им выйти из перезимовки с минимальными потерями.

Но как добиться этого результата?.. Очень просто: использовать в ходе предпосевной обработки ЛИГНОГУМАТ. Речь идёт о гуминовом удобрении, содержащем микроэлементы в хелатной

(то есть, доступной для растений) форме.

Этот препарат используется на всех без исключения сельхозкультурах; он эффективен, безопасен и легко вписывается в бюджет любого хозяйства. Причём действенность данного удобрения признана не только российскими земледельцами, но также их европейскими, американскими, канадскими, индийскими коллегами.

«Золотой» состав для высоких результатов

ЛИГНОГУМАТ – универсальный продукт, совместимый со всеми химическими средствами защиты расте-

ний. Поэтому он широко используется при предпосевном протравливании семян озимых колосовых культур, а также озимого рапса. В данном случае ЛИГНОГУМАТ позволяет решить сразу две задачи. С одной стороны, препарат обладает свойствами прилипателя, а значит, улучшает качество обработки. С другой, он активизирует жизненные силы, находящиеся в семени. Как результат – вероятность химического стресса, который довольно часто угнетает молодые растения после процедуры протравливания, сводится к минимуму.

Но на этом полезный курс от применения биопрепарата не заканчивается. ЛИГНОГУМАТ запускает в



клетках растений природные процессы, способствующие успешной перезимовке. А всё благодаря сбалансированному составу, в который входят необходимые для оптимального развития культур «ингредиенты». Среди них:

– гуминовые и фульвовые кислоты: повышают устойчивость растений к стрессам различного происхождения, стимулирует их рост, способствует развитию корневой системы;

– мезо- и микроэлементы (сера, железо, медь, марганец, молибден, цинк, бор, кобальт), укрепляют иммунитет посевов, повышают урожайность и качество сельхозпродукции.

Когда в сахаре – жизнь

Механизм действия этого продукта прост, как и всё гениальное. Вещества, входящие в состав ЛИГНОГУМАТА, способствуют накоплению сахаров в клетках растений. Этот «запас» стратегически важен для зимующих посевов, так как он препятствует замерзанию внутриклеточной влаги. Количество образующегося льда сводится к минимуму, и растения способны выдерживать серьёзные морозы.

Кстати, высокое содержание сахаров в клетках косвенно влияет на устойчивость растений к болезням. Связь очевидна: чем меньше льда – тем меньше повреждений тканей, которые могут стать своеобразными воротами для проникновения инфекции.

Кроме того, ЛИГНОГУМАТ оказывает положительное влияние на развитие корневой системы. А она, как известно, является залогом успешного функционирования всего растительного организма. Это своеобразный «насос», который «качает» из почвы жизненно важную влагу и питательные элементы. Вещества, входящие в состав ЛИГНОГУМАТА, позволяют озимым колосовым и рапсу сформировать хорошо развитую и крепкую корневую систему.

Таким образом, гуминовое удобрение ЛИГНОГУМАТ – это реальная возможность поддержать посевы озимых

культур в важнейший для них период развития.

Говоря языком цифр

Каждый сельхозтоваропроизводитель знает, что экономика должна быть экономной! А потому в погоне за рентабельностью ведёт счёт практически каждому рублю.

ЛИГНОГУМАТ – выбор по-настоящему рачительных хозяев. Для подтверждения этих слов приведём несколько интересных цифр:

– использование ЛИГНОГУМАТА при предпосевном протравливании позволяет снизить расход химического препарата на 10-30% (в зависимости от степени заражённости семян);

– за счёт увеличения корневой массы и её всасывающей способности земледельцы могут сократить объёмы вносимых в почву минеральных удобрений на 10-20%;

– использование ЛИГНОГУМАТА при обработке семян, а также в баковых смесях с пестицидами даёт прибавку урожайности до 30%.

Аграрии юга России выбирают ЛИГНОГУМАТ

На юге нашей страны комплексным препаратом ЛИГНОГУМАТ пользуются как в крупных агрохолдингах, так и в небольших крестьянских хозяйствах. Больше десяти лет его применяют в ООО «Вторая Пятилетка» (Краснодарский край). Ещё в середине нулевых годов в хозяйстве поставили следующий опыт: в первом (контрольном) варианте семена озимой пшеницы были протравлены только химпрепаратом, а во втором – к нему добавили ЛИГНОГУМАТ. Разница была заметна невооружённым глазом: в варианте с гуминовым удобрением корневая система растения была намного мощней и крепче, чем на контроле. Кроме того, опытные посевы лучше перенесли перезимовку и различные стрессовые факторы. Но окончательно в эффективности данного удобрения в хозяйстве убедились, подсчитав урожайность: на участке, где применяли ЛИГНОГУМАТ, прибавка составила



3 ц/га. С тех пор данный продукт является обязательным элементом агротехнологии в ООО «Вторая Пятилетка».

В другом кубанском сельхозпредприятии – ООО «Агрокомплекс «Кущёвский» – ЛИГНОГУМАТ используют не только при протравливании, но и по вегетации растений, а также для лучшего разложения растительных остатков после уборки урожая. Если говорить конкретно о воздействии препарата на посевной материал, то в хозяйстве отмечают высокую энергию прорастания и всхожести семян. Обработанные посевы лучше

переносят морозы и засуху, а урожайность озимых колосовых и зерна выше, чем на необработанных участках.

Мнение кубанских коллег разделяют сотни сельхозпроизводителей из разных уголков страны, на личном опыте убедившихся в эффективности ЛИГНОГУМАТА.

Дайте озимому полю лучшее, и оно отплатит высоким урожаем!

ООО «Лигногумат»
г. Санкт-Петербург –
тел.: +7 (812) 600-46-01;
г. Москва –
тел.: +7 (495) 789-65-16.

ЛИГНОГУМАТ®

НАШИ ПРЕДСТАВИТЕЛИ

КРАСНОДАРСКИЙ КРАЙ:

ИП Луценко С. В. – 8-918-991-84-00
ИП Кононов Н. П. – 8-988-243-30-16

РОСТОВСКАЯ ОБЛАСТЬ:

ООО «Урал-Дон-Агросервис» – 8 (863) 240-78-69
ИП Решетиллов А. В. – 8-919-885-50-00
ИП Самойленко О. В. – 8-928-604-90-02

СТАВРОПОЛЬСКИЙ КРАЙ:

ООО «Агро-Н» – 8-962-413-72-72
ООО «ФЭС-Агро» – 8-962-446-01-10
ИП Омельченко А. И. – 8-928-374-73-80
ИП Мирошников А. А. – 8-918-869-13-50

ВОЛГОГРАД:

ООО «АгроПромЮг» – 8 (8443) 25-25-35
ООО «Крестьянские традиции» – 8-937-55-777-27
ООО «Агро-Департамент» – 8-961-087-57-75
ИП Заруднева С. И. – 8-902-382-30-94

КАБАРДИНО-БАЛКАРИЯ:

ИП Лешкенов А. М. – 8-903-496-04-21
ИП Тебердиев А. А. – 8-928-700-15-55

АСТРАХАНЬ:

ИП Перова Е. Г. – 8 (8512) 47-59-81



Отечественный производитель вне конкуренции

Уже 10 лет компания «АгроМир» занимается семеноводством. Предприятие начинало с выращивания гибридов кукурузы селекции КНИИСХ, затем занялось семеноводством озимой пшеницы и ячменя (также селекции КНИИСХ). В настоящее время география продаж достаточно широкая, а спрос на семена превышает предложение. Такого признания удалось достичь, прежде всего, за счёт особого внимания к качеству продукции, весь процесс семеноводства, подготовки и упаковки семян проходит под тщательным контролем специалистов высокого уровня на собственных заводах. В частности, «АгроМир» использует собственную технику для уборки семенных участков, есть свои сушилки, калибровочные сортировочные машины. На всех этапах задействована только новая современная техника, позволяющая произведенным семенам полностью соответствовать всем требованиям аграриев. Не случайно среди партнеров компании есть и крупные холдинги. Собственный большой технический парк позволяет также оказывать услуги по уборке и транспортировке сельхозпродукции.

Каждый год ООО «АгроМир» значительно увеличивает объёмы продаж. Так, в сезоне 2016 года было реализовано 2000 т семян кукурузы, перед новым озимым севом планируется к продаже 2 500 т семян озимой пшеницы – почти на весь этот объём уже есть заявки от покупателей. В планах руководства довести объёмы продаж по семенам кукурузы и пшеницы до 5 000 т каждой из культур.

Стоит особо остановиться на сорто-вом разнообразии предлагаемых ООО «АгроМир» семян озимой пшеницы. Среди них только самые популярные и лучшие сорта: Адель, Афина, Баграт, Бригада, Васса, Гром, Есаул, Иришка, Лебедь, Сила, Стан, Таня, Курень и др.

Самым наглядным подтверждением высокого качества семенного материала от «АгроМир» служат успехи партнё-



ров. Так, гибрид кукурузы Краснодарский 377 дал 140 ц/га зерна в прошлом году!!! Этот результат был получен в Мостовском районе – в зоне с достаточным увлажнением, что говорит о высоком генетическом потенциале продуктивности отечественных гибридов кукурузы. Также рекорд, но уже в 2016 году, был установлен в Калининском районе. Сорт Гром дал 120 ц/га!!! Такого результата удалось достичь, прежде всего, за счёт высококлассного семенного материала и отлаженной интенсивной технологии возделывания.

В текущем году «АгроМир» включился в реализацию сразу нескольких грандиозных проектов. Во-первых, была начата работа над очень крупным инвестиционным проектом по строительству оросительной системы на площади 2 000

га. Полив будет осуществляться из реки Протоки круговыми дождевальными машинами, что позволит увеличить объёмы получаемого урожая и его качество. Ожидается, что уже в 2017 году будет введён в строй первый оросительный участок площадью 500 га.

Изменения коснутся также семенного завода, где уже производится замена машин «Петкус» на «Кимбриа», что также позволит улучшить качество подготовки семян и повысит производительность всего завода.

**Краснодарский кр.,
Красноармейский р-н,
ст. Полтавская,
тел./факс: (86165) 93-4-01,
93-4-68, 8-989-80-00-987,
8-989-833-65-74, 8-918-176-26-96**





ЖИДКИЕ МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ

высокоэффективное комплексное жидкое удобрение

МЕГАМИКС-Семена

Применяется для реализации потенциальной урожайности и качества озимой пшеницы, а также для профилактики и предотвращения развития болезней.

Имеет сильный полифункциональный состав, включающий в себя:

N, P, K – питательный резерв на **первые три недели** развития растений

Mg, Cu, Zn, B, Mn, Fe, Mo, Co – комплекс, оптимизирующий процессы азотфиксации и фотосинтеза

S, Se, Cr, Ni - репродуктивно-защитный комплекс

1 тонна семян получает около 750 г солей микро- и макроэлементов !

МЕГАМИКС–Семена восстанавливает и активизирует ферменты зародыша зерна в **1,5 раза**, почвы – в **5 раз**, микробной флоры – в **3 раза**. Эти процессы **стимулируют прорастание семян и биологическую активность почвы** в зоне ризосферы, что приводит к более раннему появлению всходов. Формируется мощная **корневая система в 1,2-1,5 раза больше** обычной.

Обработка семян удобрением **МЕГАМИКС** способствуют **повышению зимостойкости растений, максимальному накоплению сахаров, аминокислот, водорастворимых белков, гормонов, ненасыщенных жирных кислот**. Это приводит к тому, что понижается температура кристаллизации воды в клетках, помогая растению переносить заморозки, сокращая гибель посевов в условиях неустойчивого снежного покрова или малоснежной зимы. Увеличение объема корней и их количества происходит из-за перераспределения трафика питательных веществ, когда они **направляются на развитие корневой системы**, за счет сокращения продольного роста клеток надземной части. Мощные и длинные корни механически удерживают подземную часть растения от выпирания в период чередования морозов и оттепелей, и повышают эффективность использования вносимых минеральных удобрений. **Высокое содержание биогенных микроэлементов в составе МЕГАМИКС способствует оттоку сахаров в узел кущения**. В результате у озимых зерновых повышается морозоустойчивость, зимостойкость, значительно снижается риск выпревания, поражения снежной плесенью и корневыми гнилями.

МЕГАМИКС. ОБЕСПЕЧИВАЕТ МИНЕРАЛЬНОЕ ПИТАНИЕ. КАЧЕСТВЕННО.

Официальные дистрибьюторы:

Ростовская область:

ООО «Агрокультура»,

г. Ростов-на-Дону, тел.: 8 (863) 298-90-02,
8-919-88-55-000

ЗАО «БиоАгроСервис»,

г. Ростов-на-Дону, тел.: 8 (863) 200-77-33

Краснодарский край:

ИП Луценко С.В.,

г. Краснодар, тел.: 8-918-345-82-11,
8-918-248-28-36, 8 (861) 244-06-06

ООО «ГУМАТ»,

г. Краснодар, тел.: 8-918-474-48-19,
8-988-243-30-16

Машина для внесения минеральных удобрений МВУ-1100



В 2015 году наше предприятие приступило к серийному выпуску изделия, разработанного на базе лучших Европейских образцов и собственного производственного опыта - МАШИНЫ ДЛЯ ВНЕСЕНИЯ МИНЕРАЛЬНЫХ УДОБРЕНИЙ 1100 «АМАЗОНКА»

Конструкция и технологические особенности

- редуктор – моноблочно- чугунный корпус весом 32кг с увеличенным межосевым расстоянием между двумя тарелками от лучшего производителя Европы – ANKO (Турция,г.Конья);
- прочная, сварная, пространственная рамная конструкция;
- химстойкое полимерное покрытие рамы и бункера;
- рабочие тарелки, лопатки, отбойный короб ,а также весь крепеж выполнены полностью из нержавеющей стали;
- низкая высота загрузки и удобная подача удобрений;
- простая и доступная система регулировки расхода удобрений;
- удобное управление гидросистемой двойных шиберных заслонок из кабины трактора;
- шланги гидропривода оснащены разрывными муфтами;
- бункер оборудован решеткой, ворошилками, а его геометрия и конструкция обеспечивают равномерную подачу удобрения на лопатки тарелок за весь период выработки удобрений из бункера. Снаружи бункер оснащен светоотражателями и информационно-предупредительными наклейками;
- на корпусе имеется таблица с указанием расхода удобрений в зависимости от положения регулятора заслонки, скорости трактора и вида удобрения;
- рама оснащена четырьмя колесами увеличенного диаметра для удобства навески и перемещения при хранении;
- тракторные пальцы, тент входят в комплектацию изделия.



Наименование параметра	Значение параметра
Рабочая ширина захвата, м	16-24
Грузоподъемность при насыпной плотности удобрений 1100 кг/м ³ , кг	1100
Диапазон доз внесения, кг/Га	7-1812

Наименование параметра	Значение параметра
Масса машины сухая (конструкционная), кг	230
Высота верхней части бункера (от поверхности земли), мм	1250
Срок службы, лет, не менее	7



Общество с ограниченной ответственностью «АГРО-ТЕХ»
 Тел/факс (8634) 32-32-13, тел: 38-80-74, 33-08-00,
 моб.тел: 8 (928) 212-22-19, 8 (928) 778-92-80
 Адрес: 347939, Россия, Ростовская обл., г. Таганрог, ул. Пархоменко 19
 Сайт www.agro-teh.su, E-mail: mail@agro-teh.su

ООО "АГРО-ТЕХ" производит сельхозтехнику с 2000 года. Уникальные инженерные разработки. Учет передовых технологий. Запчасти и комплектующие. Гарантия и лизинг. Доступные цены.



ОП-22, 2000/2500/4500 л., 22/24 м.



ОП-18, 2000/2500 л., 18 м.



БУФЕР АGRI, 600/800 л., 10/12 м.



ОН-12, 800 л., 12/15/18 м.



ПОЛУПРИЦЕП ДЛЯ ПОДВОЗА ВОДЫ



СЕЯЛКА ЗЕРНОВАЯ СК-НМ-24, 3.41 м



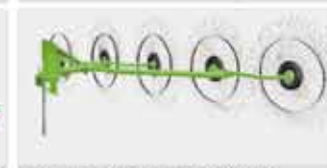
МВУ 600/1100 кг AMAZONKA



САДОВЫЙ ОПРЫСКИВАТЕЛЬ 600Л



САДОВАЯ ТЕЛЕЖКА ДЛЯ СБОРА УРОЖАЯ



ВОРОШИТЕЛЬ СЕНА Б ДИСКОВЫЙ



БРК-5.6, 5.6 м



БЛП-9, 9 м



ТЕЛЕЖКА ДЛЯ ПОДВОЗА ВОДЫ 4500/5000Л



ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ К С/Х ТЕХНИКЕ

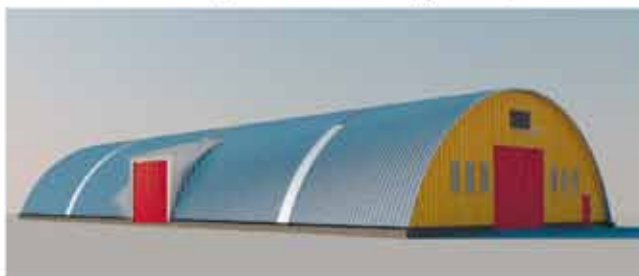


СПВ «МАША»



КАССЕТА С ДВУМЯ ЕМК. ПО 4,5 м³, 5,0 м³

Металлические ангары - от 2400 руб/м², навесы - от 2000 руб/м².
Тентовые ангары - от 2200 руб/м², навесы - от 2000 руб/м². Овощехранилища под ключ.



347939, Россия, Ростовская область,
Таганрог, улица Пархоменко, дом 19.

+7 (928) 212-2219, 778-9280
+7 (8634) 32-32-13, 38-80-74

<http://agro-teh.su>

Надёжный дом для вашего урожая

Сохранение урожая является важной задачей для фермерских хозяйств. И на этом этапе предприниматели сталкиваются с рядом вопросов: построить или арендовать ангар (овощехранилище), как поддерживать нужную температуру и влажность внутри помещения, как лучше оборудовать холодильные камеры и т. д.

Современный фермер отдаёт предпочтение быстровозводимым бескаркасным арочным ангарам. Это конструкции, изготавливаемые по бескаркасной технологии, которая обеспечивает быстрое строительство и монтаж прямо на строительной площадке. Кроме того, важную роль в выборе арочных ангарах играет скорость строительства. Время постройки занимает 20-25 дней.

Существует несколько типов арочных ангарах. Наиболее экономичными и качественными являются ангара с гладкой поверхностью внутри. Это уменьшает площадь покрытия утеплителем, что позволяет сэкономить на стоимости утепления.

Утепление бескаркасных ангарах/складов позволяет быстро и недорого возводить строения круглогодичного использования: зернохранилища, коровники и птичники и др. На этом этапе возникает главный вопрос – чем лучше утеплить ангар?

Среди изоляционных материалов особое место занимает пенополиуретан (ППУ), имеющий ряд преимуществ по сравнению с такими традиционными утеплителями, как минеральная вата, керамзит, пенобетон, кирпич и др.

По химическому составу ППУ – это пластмасса, около пяти процентов его массы составляет твёрдый полимер, а остальной состав – газ, являющийся теплоизолятором. Материал экологически безопасен, он имеет все необходимые сертификаты качества и разрешён к применению в России.

Пенополиуретан – самая современная и эффективная теплоизоляция, гидро- и звукоизоляция, которой можно покрывать практически любые поверхности!

Преимущества утепления ППУ

1. Самый низкий коэффициент теплопроводности. Теплопроводность ППУ = 0,023 Вт/(м·К), а у бетона = 2,1 Вт/(м·К). Считайте сами! Слой полиуретана толщиной 5 см по теплопроводности соответствует 1,6 м кирпичной кладки.

2. Низкая плотность. В связи с тем что из небольшого количества пенополиуретана путём его вспенивания на месте работы получается необходимый объём готового вещества, уменьшаются транспортные расходы.

3. Экономия пространства. 50 мм ППУ заменяет 150 мм минеральной ваты.

4. Высокая адгезионная прочность к любым строительным материалам, кроме полиэтилена.

5. Нет необходимости в крепежных элементах. Технология утепления с помощью пенополиуретана исключает какие-либо крепления, что экономит время и обеспечивает покрытие без мостиков холода.

6. Высокая акустическая изоляция. Высокий уровень шумоизоляции и теплоизоляции обеспечивается благодаря монолитной структуре.

7. Возможность теплоизоляции конструкций любой конфигурации и размеров. Слой ППУ легко «обтекает» поверхность любой формы, заполняет трещины и дефекты, образуя ровное покрытие без швов и стыков.

8. Уменьшение расходов на использование тепловой энергии.

Срок службы пенополиуретана от 25 лет и более. Завод даёт гарантию на ППУ не менее 20 лет без потери свойств.

Покрытия ангарах при этом долговечны, не подвержены разложению и гниению, не разрушаются под воздействием сезонных колебаний температуры и атмосферных осадков, а также агрессивной промышленной атмосферы.

Следует знать, что для утепления ангарах под хранение лука в Ростовской области и Краснодарском крае достаточно 50 мм. В случае хранения картофеля для чипсов нужна более эффективная защита от холода: толщина 80-100 мм. Также важен выбор компонентов. От качества исходных компонентов для производства пенополиуретана зависит качество покрытия на выходе. Компания «Строительная изоляция» использует японский изоцианат миллионат, что плодотворно влияет на качество напыления и эффективность утепления ППУ. Гарантия на данный вид работ при использовании всех технологий и процессов составляет не менее 20 лет.

Время работ по утеплению 10-15 дней. Возможно выполнение работ в кратчайшие сроки – 5-6 дней.

Более тысячи объектов в год по Ростову-на-Дону и области сделали выбор в пользу ППУ.

Нужно помнить о том, что качественный ППУ имеет плотность не менее 30 кг/м³. Лёгкие ППУ пены имеют эффект поролон и могут потянуть на себя воду (как минеральная вата). Поэтому выбирать бригаду по утеплению стоит только с хорошим оборудованием и проверенной репутацией. Ведь от того, насколько правильно будут выполнены работы, зависит, насколько качественно и долго у вас будет служить новый утеплитель. Качество утепления проверяется тепловизором, и клиент сразу видит, где идут потери тепла. Также можно сделать предварительную проверку работы и увидеть эффективность отопления.



stroj-izol.ru

comfort-73@mail.ru

ОТДЕЛ УТЕПЛЕНИЯ ПЕНОПОЛИУРЕТАНОМ:

+7 (863) 229-43-39,

+7-918-528-42-52 Константин Храбский,
руководитель

+7-988-991-06-30 Елена Пожидаева,
менеджер отдела продаж



СТРОИ-ИЗОЛ



Отдел строительства ангаров:

+7-928-757-50-01





ООО «Агрообеспечение»

**ПРЕДЛАГАЕМ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННУЮ ТЕХНИКУ
ОТЕЧЕСТВЕННЫХ И ЕВРОПЕЙСКИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ,
ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ, РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ.**

- КУЛЬТИВАТОРЫ
 - ДИСКОВЫЕ ОРУДИЯ
 - КАТКИ ПОЛЕВЫЕ (ККЗ, ККШ, ВОДОНАЛИВНЫЕ)
 - ГЛУБОКОРЫХЛИТЕЛИ
 - СЕЯЛКИ ЗЕРНОВЫЕ И ПРОПАШНЫЕ
 - БОРОНЫ
- И ДРУГАЯ ТЕХНИКА ПО ЦЕНАМ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ**

**ОКАЗЫВАЕМ УСЛУГИ ПО ПЕРЕБОРУДОВАНИЮ
ЖАТОК НА СИСТЕМУ СРЕЗА «ШУМАХЕР»**

Поставляем зерноочистительные машины типа ПСМ, ПСПБ, УЗМ.
Производим реконструкцию и постройку ЗАВ.
Осуществляем гарантийное и сервисное обслуживание
всей поставляемой техники.



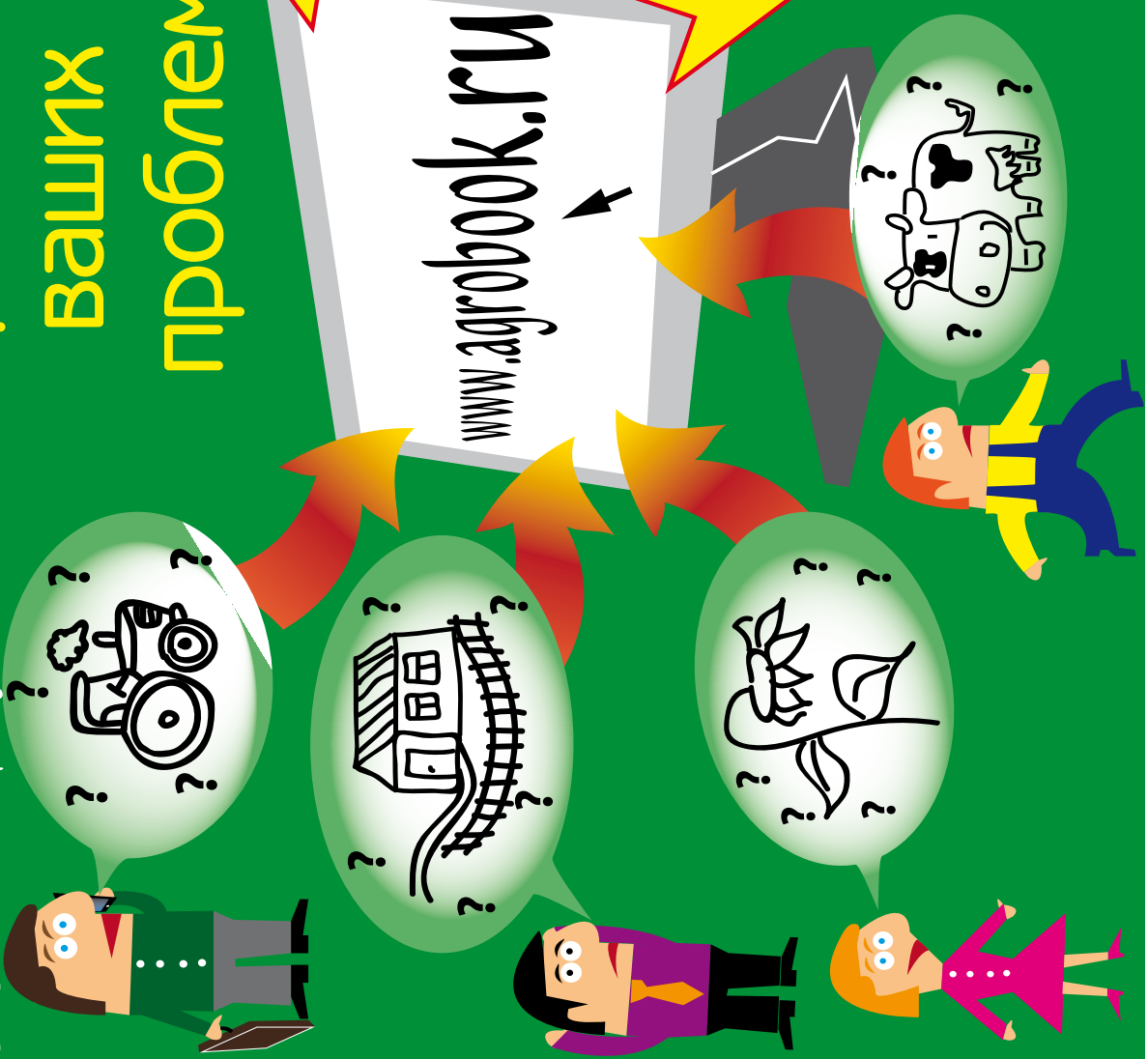
Ростовская область,
г. Белая Калитва, ул. Ключевая, 2а.
тел.: 8-989-711-54-02, 8-988-569-23-84.
8-938-163-41-67
bessalov.vladimir@yandex.ru



Российская техника – для российских урожаев

ИНСТРУКЦИЯ ПО РЕШЕНИЮ ВАШИХ ПРОБЛЕМ

Время на www.agrobook.ru
- время с пользой!
AGROBOOK
(863) 282-83-13 info@agrobook.ru



Характеристики:

Мощность, кВт (л.с.).....59 (80)	Мощность, кВт (л.с.).....250 (335)
число цилиндров.....4	число цилиндров.....6
Рабочий объем цилиндров, л.....4,75	Рабочий объем цилиндров, л.....10,8
Частота вращения, об/мин.....2200	Частота вращения, об/мин.....1100
Расход топлива, г/кВт·ч (г/л.с.·ч) 23 (85)	Расход топлива, г/кВт·ч (г/л.с.·ч)

Строительство:

- 20 кубов леса
- 2 тонны арматуры
- 50 тысяч кирпичей
- 20 кубов бетона

Удобрения:

- NH₄NO₃.....294 кг/га Ca(H₂PO₄)₂.....350 кг/га K₂SO₄.....334 кг/га

Количество животных:

- коров 100 шт
- свиней 100 шт
- курей 100 шт
- курей 100 шт

День поля «ВолгоградАГРО» – праздник для всех!

Раннее утро 28 июля. На День поля «ВолгоградАГРО» начинают съезжаться первые гости.

Несколько месяцев организаторы – администрация Новоаннинского муниципального района Волгоградской области, ВОО «Волгоградский фермер» им. В.И. Штепо, выставочный центр «ВолгоградЭКСПО», ООО «Гришиных» и ООО «ВолгоградАгроСнаб» при официальной поддержке администрации Волгоградской области и комитета сельского хозяйства Волгоградской области и Волгоградоблгостехнадзора вели подготовку к этому значимому событию. И вот на поле хозяйства ООО «Гришиных» в Новоаннинском районе Волгоградской области под открытым небом развернулась большая агропромышленная выставка. На стендах участников – заводов-изготовителей и крупных дилеров в широком ассортименте представлена сельскохозяйственная техника отечественного и зарубежного производства. Также потенциальным покупателям готовы предложить: элитные семена, средства защиты растений, минеральные удобрения, комбикорма, ГСМ, запчасти, комплектующие, системы видеонаблюдения, обеспечения пожарной безопасности, оборудование для очистки, сушки и хранения зерна, строительства и обустройства свинокомплексов и товарно-молочных ферм, овощехранилищ и мн. др.

Чуть дальше за лесополосой уже выстроены машины для демонстрационного показа в реальных рабочих условиях. Фермерам воочию предстоит увидеть возможности современных комбайнов, тракторов, машин для защиты растений и внесения удобрений, обработки почвы, посева, мелиоративных работ, уборочную технику и др.

Разноцветные таблички и флаги привлекают внимание посетителей к демонстрационным посевам гибридов кукурузы и подсолнечника. Это редкая возможность присмотреться к новым сортам, оценить их биологические свойства и экономическую эффективность.

День поля «ВолгоградАГРО» в цифрах
Выставка состоялась в седьмой раз. На протяжении последних четырех лет она проходит на территории хозяйства ООО «Гришиных». В этом году экспозицию составили более 100 компаний из 22 регионов России и ближнего зарубежья. В демонстрационных посевах приняли участие 14 компаний. Для демонстрационного показа на поле было выведено 14 единиц современной сельскохозяйственной техники. За два дня выставку посетили около 1 800 человек.

Слова поздравлений с началом работы 7-го Дня поля «ВолгоградАГРО» прозвучали на церемонии открытия из уст почётных гостей — председателя комитета сельского хозяйства Волгоградской области В.В. Ивано-

ва, советника губернатора Волгоградской области П.П. Чумакова, главы Новоаннинского муниципального района Волгоградской области Н.С. Моисеева, президента ВОО «Волгоградский фермер» имени В.И. Штепо М.А. Шаронова, главы хозяйства ООО «Гришиных» А.В. Гришина, генерального директора ГК «ВолгоградАгроСнаб» С.В. Азарова, заместителя генерального директора ООО «Выставочный центр «ВолгоградЭКСПО» И.В. Чурюмова. Также они отметили, что с каждым годом выставка становится всё масштабнее, привлекая внимание посетителей не только Волгоградской, но ближайших областей.

Затем официальная делегация и все желающие посетители осмотрели опытные посеги гибридов кукурузы и подсолнечника, побывали на демонстрационном показе техники в полевых условиях и оценили наполнение выставки и в частности сельскохозяйственной техники, представленной на статичной площадке. Причём многие фермеры как положительный момент отметили широкий выбор с/х машин отечественного производства, поскольку благодаря постановлению правительства РФ № 1432 могут приобрести её со скидкой 25%.

Деловая программа Дня поля включила в себя два обширных события. 28 июля состоялось расширенное заседание комиссии Волгоградской области по рассмотрению вопросов подготовки и проведения сельскохозяйственных работ и Совета Волгоградской области по вопросам развития сельских территорий и агропромышленного комплекса при губернаторе Волгоградской области. 29 июля участники и спикеры собралось совещание по эффективности использования земельных ресурсов Волгоградской области. Провёл мероприятие первый заместитель губернатора Волгоградской области А.И. Беляев.

В рамках развлекательной программы два дня хорошее настроение посетителям создавали творческие коллективы области — государственный ансамбль песни и пляски «Казачья воля», шоу-группа «Евротур», шоу-балет «D-Arts» и др. Для малышей работала бесплатная игровая площадка с батутами. Украсили территорию выставки информационно-развлекательные стенды поселений Новоаннинского района и самобытный уголок, организованный в стиле казачьего двора, где каждый желающий смог отведать угощение от организаторов – вкуснейшую кашу и пирожки.

ОРГАНИЗАТОРЫ:

администрация Новоаннинского муниципального района Волгоградской области, Волгоградская областная общественная организация «Волгоградский фермер» им. В.И. Штепо, выставочный центр «ВолгоградЭКСПО», ООО



«Гришиных», ООО «ВолгоградАгроСнаб»
ОФИЦИАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА:
администрация Волгоградской области
комитет сельского хозяйства Волгоградской области
Волгоградоблгостехнадзор
МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ ВЫСТАВКИ:
Волгоградская область, Новоаннинский район, Хозяйство ООО «Гришиных»

Приглашаем вас ознакомиться с агропромышленными выставками ВЦ «ВолгоградЭКСПО» на сайте www.volgogradexpo.ru. Будем рады ответить на ваши вопросы по условиям и стоимостью участия по тел.: (8442) 93-43-02 и e-mail: agro@volgogradexpo.ru



Для обработки семян ОЗИМЫХ

МЕГАМИКС-СЕМЕНА

Комплексное минеральное удобрение для обработки семян.

Индивидуальное питание для каждого растения.

Повышается:

- ЗИМОСТОЙКОСТЬ, МОРОЗОУСТОЙЧИВОСТЬ
- ЭНЕРГИЯ прорастания семян
- Полевая ВСХОЖЕСТЬ
- ПРОДУКТИВНОЕ КУЩЕНИЕ
- Интенсивность процессов азотфиксации и фотосинтеза
- КАЧЕСТВО сельхозпродукции
- УРОЖАЙНОСТЬ на 10-20%

ФИТОСПОРИН-М

Биофунгицид, бактерицид

Обладает высокой фунгицидной и бактерицидной активностью против грибных и бактериальных заболеваний:

- фузариозные гнили
- гельминтоспориозные гнили
- альтернариоз
- гниль семян

Новый ФИТОСПОРИН-М усилен штаммом 1К, который отличается особо высокими антагонистическими свойствами против грибных и бактериальных патогенов.



МЕЛАФЕН

Биорегулятор роста нового поколения

Представляющий собой меламинавую соль бис(оксиметил)фосфиновой кислоты.

Применяется для повышения урожайности и улучшения качественных показателей сельхозпродукции.

Активизирует рост корневой системы.

Результат применения МЕЛАФЕНа по пшенице:

- 6,2% - Увеличение содержания незаменимых аминокислот
- 22,5% - Увеличение площади рабочей поверхности корней
- 14,7% - Увеличение урожайности
- 2,65% - Увеличение массовой доли клейковины в зерне

БИОЛИПОСТИМ

Инновационный биоприлипатель

Представляет собой водный раствор липкогенной композиции полисахаридов растительного и микробиологического происхождения.

Совместим с пестицидами, стимуляторами, удобрениями.

Обладает способностью пластично покрывать поверхность семян полимерной оболочкой, **исключая осыпание препаратов** с поверхности зерна, улучшает и пролонгирует контакт с их активными элементами.

Затраты: 30-45 рублей на 1 тонну семян.

Чтобы всходы были сильными и дружными !

ООО «Агрокультура»

г. Ростов-на-Дону, ул. Портовая, 543, офис 305,

тел.: (863) 298-90-02, 8-919-88-55-000

Организаторы: VOSTOCK CAPITAL



Правительство
Ставропольского края

2-ой ежегодный форум и выставка

Агро Юг 2016

22–23 сентября, Ставрополь

**Новые возможности роста,
трансформация бизнес-моделей
и коммерческий успех.**

Среди VIP-гостей и выступающих:



Сергей Печалов,
Председатель
правления,
АГРИКО



Умар Мусаев,
Генеральный
директор,
ЮгАгрохолдинг



Андрей Альчаков,
Генеральный
директор,
АгроПлюс



Роман Бондарев,
Главный
операционный
директор,
Русская Земля



Артем Белов,
Исполнительный
директор,
СОЮЗМОЛОКО

Среди партнеров и участников 2015–2016:



+44 207 394 30 90 (Лондон), +7 (499) 505 1 505 (Москва), events@vostockcapital.com WWW.FORUMAGROYUG.COM

AGROSALON

МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ

4-7 ОКТЯБРЯ 2016 МВЦ «КРОКУС ЭКСПО»

ПРИХОДИТЕ
В ГОСТИ К НАМ
МЫ ПОДАРИМ*
«СОБОЛЬ» ВАМ

Блокировка дифференциала заднего моста.
Подключаемый полный привод.
Понижающая передача.
Гарантия 3 года.



РЕКЛАМА

СРОК РЕГИСТРАЦИИ УЧАСТНИКОВ
С 1 МАРТА ПО 2 ОКТЯБРЯ 2016 Г.
НА САЙТЕ WWW.AGROSALON.RU
РОЗЫГРЫШ ПРИЗОВОГО ФОНДА
6 ОКТЯБРЯ 2016 Г. В 15:00
НА ВЫСТАВКЕ АГРОСАЛОН

КРУПНЕЙШАЯ ВЫСТАВКА СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ ПРОВОДИТ АКЦИЮ!

Основные условия проведения Акции *только для сельхозтоваропроизводителей:

В соответствии с Условиями проведения Акции – розыгрыш ценных призов (стимулирующее рекламное мероприятие), утвержденными Приказом Генерального директора ООО «Агентство развития «Союзагромаш» № 1/А от 15.02.16 г. Организатор Выставки «АГРОСАЛОН 2016» проводит розыгрыш призового фонда, а Участник получает право на выигрыш, если выполнит все действия, связанные с участием в Акции и получением выигрышей, в установленные указанными Условиями Акции сроки. С момента получения приза его обладатель несет ответственность за уплату всех применимых налогов и иных существующих обязательных платежей согласно действующему законодательству Российской Федерации.

Участники Акции не вправе требовать выплаты денежного эквивалента стоимости призов и/или части призов вместо получения призов в натуре, а также требовать передачи им взамен призов иных товаров или услуг. В случае отказа Участника Акции от получения приза или в случае, если Участник Акции не изъявил желание получить приз в течение одного месяца с момента проведения розыгрыша, приз поступает в собственность Организатора Акции, который вправе распорядиться указанным призом по собственному усмотрению. Полный текст Условий Акции находится на стойке регистрации участников и на сайте www.agrosalon.ru

Способ формирования призового фонда: Призовой фонд формируется за счет средств организатора Выставки.

Срок Регистрации Участников: 04 – 05 октября 2016 г. с 09:00 до 17:00, 06 октября 2016 г. с 09:00 до 13:00.

Розыгрыш призового фонда: 06 октября 2016 г. в 15:00.

Территория проведения Акции: Московская обл., г. Красногорск, на территории Торгово-выставочного комплекса «Крокус Сити» на территории проведения Выставки «Агросалон-2016» (Далее – Выставка).

Организатор Акции: ООО «Агентство развития «Союзагромаш» Юридический адрес: 121609, г. Москва, Осенний бульвар, д. 23 ИНН 7731535639. КПП 773101001

Все вопросы по тел.: +7 495 781 3727, и e-mail: nv@agrosalon.ru.

22-25
НОЯБРЯ 2016

Россия | Краснодар
ул. Конгрессная, 1
ВКК «Экспоград Юг»

yugagro.org

23-я
Международная
агропромышленная
ВЫСТАВКА

ufi
Approved
Event



ЮГАГРО



Организатор



КРАСНОДАРЭКСПО
Всероссийский выставочный центр

+7 (861) 200-12-38, 200-12-34
yugagro@krasnodarexpo.ru

Стратегический
спонсор

CLAAS

Генеральный
спонсор

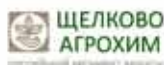


РосАгроТрейд

Генеральный
партнер

ROSTSELMASH

Официальный
партнер



ЩЕЛКОВО
АГРОХИМ
исследователь агрохимии

Официальный
спонсор



Селекция Вашей прибыли

Спонсор
деловой программы



АГРОЮГ
АГРОЮГ

Спонсоры выставки:





МИНИСТЕРСТВО
СЕЛЬСКОГО
ХОЗЯЙСТВА
РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ

WWW.GOLDENAUTUMN.MOSCOW



При поддержке
Правительства
Москвы

ЗОЛОТАЯ ОСЕНЬ



РОССИЙСКАЯ
АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ
ВЫСТАВКА



5 - 8
ОКТАБРЯ
2016

Г. МОСКВА
ВДНХ

РЕАЛЬНЫЕ ДЕЛА – БОЛЬШИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ

ЕВРОПЕЙСКОЕ КАЧЕСТВО - РОССИЙСКАЯ ЦЕНА!

AGRATOR

Широкозахватные посевные комплексы



AGRATOR

Пневматические посевные комплексы



AGRATOR-M

Механические посевные комплексы



COMBIDISK

Комбинированный посевной комплекс



CLASSICMASTER

Предпосевной культиватор



AGRATOR-DK

Дискокультиваторные посевные комплексы



DISKOMASTER

Дисковый агрегат



COMBIMASTER

Комбинированный дискокультиватор



ISON-8520

Прицеп



AGROMASTER

www.pk-agromaster.ru

8 (85556) 2-39-08 8 (85556) 2-43-56

8 (85556) 2-43-59 8 (85556) 2-35-40

Производственная компания «ПК Агромастер»

423970, РФ, РТ, Муслимовский р-н, р.д. Муслимово, ул.Тукая, 33 в.

E-mail: agromaster@mail.ru Поставщик ОАО «РОСАГРОЛИЗИНГ»

