

ТЕХНОЛОГИЯ ОБРАБОТКИ СЕМЯН ОЗИМОЙ ПШЕНИЦЫ посевов 2019 года



CULTIMAR

АКТИВИЗИРУЕТ ЭНЕРГИЮ СЕМЯН
ДЛЯ ДРУЖНОГО ИХ ПРОРАСТАНИЯ

ОБЕСПЕЧИВАЕТ ПОЛНОЦЕННОЕ
РАЗВИТИЕ ПЕРВИЧНОЙ КОРНЕВОЙ
СИСТЕМЫ И СВОЕВРЕМЕННОЕ
ОТРАСТАНИЕ ВТОРИЧНОЙ КОРНЕВОЙ
СИСТЕМЫ В НЕБЛАГОПРИЯТНЫХ
УСЛОВИЯХ ПОГОДНОЙ СРЕДЫ



+7 928 193 01 59

+7 918 592 17 71



global-expert.info

346421, Ростовская область, г. Новочеркасск,
пр. Баклановский, 166
ФГБНУ ВНИИВиВ им. Я.И. Потапенко



Технологии будущего в каждой капле!

Препараты нового поколения
Применяются на всех культурах открытого и защищенного грунта



Активатор действия пестицидов и агрохимикатов. Распределяет рабочий раствор по всей площади растения, попадает в самые труднодоступные места, значительно усиливает устойчивость к смыванию осадками, способствует сверхбыстрому проникновению в устьица и клеточному проникновению действующих веществ пестицидов и агрохимикатов.



Сверхсильный смачиватель. Способствует распределению рабочего раствора пестицидов и агрохимикатов по поверхности растения, попадает в труднодоступные места.



Пленкообразователь растительного происхождения. Придает блеск растениям и плодам, является защитным барьером от поражения растений и плодов вредными микроорганизмами. Антитранспирант.



Пленкообразователь растительного происхождения (полностью натуральный состав) с сильным эффектом повышения сопротивляемости растения стрессовым воздействиям пестицидов. Препятствует размножению, распространению вредных микроорганизмов.



Пленкообразователь. Способствует закреплению действующих веществ пестицидов и агрохимикатов на поверхности растения с последующим равномерным высвобождением. Применяется при опрыскивании в процессе вегетации и при предпосевной обработке семян с целью удержания красителя и действующих веществ.



Пленкообразователь. Применяется для предотвращения осыпания семян в процессе созревания и уборки.

Aqualar
ООО "Аквалар" (926) 225-85-90
E-mail: ultraflus@yandex.ru

Краснодар: +7(918)320-0457
+7 (918) 412-9159
Саратов: +7(927) 224-6243
Курск: +7(910) 3190101
Самара: +7(927) 751-5580
Киров: +7(922) 668-2764

Ростов-на-Дону: +7(863)201-8018
Волгоград: +7(937) 720-5911
Нижний Новгород: +7(831) 433-3642
Белгород: +7(910) 366-7649
Липецк: +7(920) 515-6659
Новосибирск: +7(913) 910-71-75

Выгодный лизинг от
CNH Industrial Capital
УДОРОЖАНИЕ 0%



ПЯТОЕ ПОКОЛЕНИЕ AXIAL-FLOW 250

Управлять комбайном стало ещё проще! Вам достаточно лишь выбрать один из четырёх режимов работы - "Бережливость", "Производительность", "Сохранение зерна" или "Фиксированная пропускная способность", а настройку и автоматическое управление выполнит интеллектуальная система уборки AFS Harvest Command.

Новая серия включает три модели мощностью от 498 до 634 л. с.

Объём бункера составляет 14 440 л., а производительность выгрузного шнека - до 159 л/с.

Доступны шнеки длиной от 6,7 до 10,4 м для обеспечения требований технологии СТФ (постоянной колеи).

Альтаир

+7 (86359) 40-700

www.altair-ak.ru

CASE IH
AGRICULTURE
ДЛЯ ТЕХ, КТО ТРЕБУЕТ БОЛЬШЕГО

Предложение действительно при авансе 10% сроком лизинга на 13 месяцев, не включает расходы на страхование. Среднегодовое удорожание рассчитывается как сумма переплаты по лизингу, делённая на первоначальную стоимость и на количество лет. Заявка на финансирование должна быть одобрена кредитным комитетом ООО "ДЛЛ Лизинг" ОГРН 1027710020480/ ИНН 7710443169. Предложение не является публичной офертой.
**СизЭнЭйч Индастриал Кэпитал *Экспал-Флоу



МЕГАМИКС-Семена

Применяется для обработки семян с целью реализации потенциальной урожайности и качества озимой пшеницы. Имеет сильный полифункциональный состав: N, P, K, Mg, Cu, Zn, B, Mn, Fe, Mo, Co, S, Se, Cr, Ni.

ПРЕИМУЩЕСТВА:

- Повышает полевую всхожесть и энергию прорастания.
- Создает запас питательных веществ, который позволяет легче пройти критические периоды:
 - СУХАЯ ОСЕНЬ
 - ПРОВОКАЦИОННАЯ ВЛАГА
 - ХОЛОДНАЯ МАЛОСНЕЖНАЯ ЗИМА.
- NPK на первые 2-3 недели развития.
- Обеспечивает полноценное питание всходов в начальные фазы развития.
- Значительно увеличивает накопление в **УЗЛЕ КУЩЕНИЯ:** **сахаров-аминокислот-водорастворимых белков-гормонов-ненасыщенных жирных кислот.** Это приводит к понижению температуры кристаллизации воды в клетках, что помогает растению переносить заморозки.
- Значительно снижается риск выпревания, поражение снежной плесенью и корневыми гнилями.
- Формирует мощную корневую систему.
- Мощные и длинные корни, с большим количеством корневых волосков, механически удерживают растение от выпирания, и повышают эффективность вносимых в почву основных удобрений.

Затраты на 1 га – не более 170 рублей.

МЕГАМИКС-Семена. Питание только для своих (растений).

г. Ростов-на-Дону
ООО «Агрокультура»,
(863) 298-90-02, 8-919-88-55-000
ЗАО «БиоАгроСервис»
8 (863) 200-77-33

Ростовская обл., г. Зерноград
ЗАО «БиоАгроСервис»
8 (86359) 4-31-49

Ростовская обл., г. Миллерово
Филиал ЗАО «БиоАгроСервис»
8 (86385) 2-07-77

Ростовская обл., п. Орловский
ООО «Партнер-Химсервис»
8-928-773-15-85
ИП Литовченко А.Т.
8-928-773-15-98

Ростовская обл., ст. Тагинская
ИП Беланова
8-928-198-50-09

Ростовская обл., г. Семикаракорск
ООО «Агросегмент»,
тел.: 8 (86356) 4-09-91,
8-929-818-93-08



ЗАВОД «ТЕХМАШ»

ПРОИЗВОДСТВО ТЕХНИКИ
ЕВРОПЕЙСКОГО КАЧЕСТВА



**Дисковые
бороны –10%**

ТЕХНИКА ДЛЯ ПРЕДПОСЕВНОЙ ОБРАБОТКИ ПОЧВЫ

**Посевная
техника – 20%**



ПОСЕВНАЯ ТЕХНИКА

**Сезонные
скидки**



ТЕХНИКА ДЛЯ ПОСПЕПОСЕВНОЙ ОБРАБОТКИ ПОЧВЫ

ЗАВОД «ТЕХМАШ»
Ростовская область
г. Шахты, пер. Сокольнический, 7В



Тел./факс: (8636) 235-553, 235-235
+7-918-544-45-89
www.tehmash-ug.ru

РЕКЛАМА

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИКА

Вопреки мировым тенденциям.....10
Обзор зернового рынка

РАСТЕНИЕВОДСТВО

Не хотите урожая - сейте рано, густо, глубоко.....12
Ведущие селекционеры и агрономы дали рекомендации в канун озимого сева

ТЕХНОЛОГИИ

Сэкономил на подкормке – потерял 10 тыс./га прибыли.....18
Типичные ошибки при выращивании кукурузы на поливе

ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

Может ли счёт-фактуру подписать одно лицо.....22
Консультации Николая Кана

ЖИВОТНОВОДСТВО

Коза выходит со двора.....26
Доля этих животных в ЛПХ уменьшается, а на фермах растёт

КАРТОФЕЛЕВОДСТВО

Утром деньги – вечером картошка.....28
Успешный фермер-овощевод умеет хорошо вырастить и хорошо продать урожай

КРЕСТЬЯНОВЕДЕНИЕ

Аграрная эпоха Петра I.....34

ОХОТА И РЫБАЛКА

Свадебный курьёз.....36
Двойное испытание для Петровича

Сорт в помощь

Погодные аномалии нынешнего лета обернулись разочарованием для многих хлеборобов юга России. Привычная ставка на высокоурожайные позднеспелые сорта пшеницы не оправдала себя. Хотя вплоть до конца мая именно эти поля внушали оптимизм нашим аграриям и даже лелеяли надежду на новый рекорд урожайности. Июньская жара и жестокий сухой спутали карты. Намолоты по мере продвижения жатвы к финалу не росли, а только снижались. В этой неординарной ситуации выиграла те, кто не полагается на один-единственный проверенный годами сорт, а использует сортовую мозаику, наполненную пшеницами различной холодостойкости и засухоустойчивости, разных сроков созревания...

Своеобразным открытием нынешнего агросезона стала наивысшая урожайность именно раннеспелых сортов, которые обычно ходят в аутсайдерах по намолотам. Традиционно приверженцы сортовой мозаики используют раннеспелые семена для оптимального распределения нагрузки на комбайны: уборка начинается раньше и вроде бы длится дольше, но идеальные сроки обмолота каждого сорта соблюдены, причём меньшим количеством техники. Теперь же выяснилось, что в такое нетипичное лето, как нынешнее, суперранние и ранние сорта способны стать ещё и главной опорой земледельца.

Приведённый пример – лишь один из множества резервов, заложенных в семенных ресурсах. Об умелом их использовании шёл подробный разговор на ежегодном августовском заседании Клуба аграрно-знатоков по теме «Урожай начинается с семян» («Не хотите урожая – сейте рано, густо, глубоко», с.12). Оказывается, наблюдательные аграрии успешно обманывают коварную злаковую листовёртку, предлагая ей некомфортные сорта. Это позволяет на части полей обойтись без химобработки против этого вредителя. На других сортах в силу их устойчивости к болезням можно сэкономить на фунгицидных обработках. В засушливую осень фермера могут выручить крупнокосые сорта. А тем, кто стремится к максимальным урожаям и готов не скупиться на удобрения, тоже есть над чем задуматься: одни сорта менее отзывчивы на дополнительное питание, другие более отзывчивы. За всем этим – доходность зернового гектара, прибыльность агробизнеса. Как тут не согласиться с мнением опытного агронома Виктора Дьяченко, который призвал коллег внимательно изучать особенности каждого сорта и грамотно использовать эти знания в своём хозяйстве.

Доскональное знание сортов помогает выстроить успешный бизнес не только в зерновом производстве. Убедительное тому подтверждение – опыт известного донского фермера-картофелевода Николая Юзефова, на базе которого ИД «Крестьянин» провёл в июле День овощного поля (подробности читайте в публикации «Утром деньги – вечером картошка», с. 28). У Николая Николаевича создан многомесячный сортовой конвейер, благодаря которому клиенты из российских мегаполисов непрерывно получают свежий урожай, а дорогая картофелеуборочная и сортировочная техника и многочисленный персонал фермерского хозяйства не простаивают.

Конечно, изучение сорта – дело не сиюминутное. Тут нельзя целиком опираться на рекламные проспекты, отзывы коллег и рекомендации селекционеров. Нужен собственный опыт. Ибо на твоей земле, в твоих почвенно-климатических условиях сорт может показать себя с несколько иной стороны. Как это случилось, например, с отдельными сортами картофеля на полях того же Николая Юзефова, что удивило даже опытных руководителей семеноводческих хозяйств. Поэтому проверка новых семян в течение трёх сезонов на поле агронома с внимательным наблюдением за их реакцией на местные погодные особенности, на подкормки, на защиту от вредителей и болезней – процедура оправданная. Она позволяет сделать сорта надёжными помощниками агрария.

Николай ГРИТЧИН



Праздник «Ставропольское яблоко»

В конце августа в Георгиевске прошёл краевой праздник «Ставропольское яблоко». В нём, сообщили в МСХ региона, приняли участие более 20 предприятий плодово-ягодной, виноградо-винодельческой и перерабатывающей подотраслей, которые представили продукцию, выращенную на ставропольской земле. Среди них флагманы садоводства ООО «Нива С» (Труновский район), ООО «Интеринвест» и СПК «Незлобненский» (Георгиевский городской округ), а также крупнейшие виноградо-винодельческие предприятия ООО «Кардинал-Агро» (Георгиевский городской округ), ООО «Раздолье» (Предгорный район).

На выращивании плодовых культур сегодня специализируются 53 сельхозорганизации, в том числе 6 КФХ в 19 районах и округах Ставропольского края. Место проведения праздника было выбрано неслучайно – Георгиевский городской округ считается «яблочным» центром региона. Объём производства яблок и другой плодово-ягодной продукции здесь составляет более 19 тыс. тонн в год.

Гости ярмарки могли не только попробовать различные сорта яблок, плодово-ягодной и виноградо-винодельческой продукции, но и купить саженцы у местных производителей, а начинающие садоводы получили квалифицированную консультацию по интересующим их «яблочным» вопросам.

В структуре экспорта растёт доля переработки

Около 60 тыс. тонн составит совокупная мощность хранения новых отгрузочных площадок зерна в двух портах Волгограда и Камышина, строительство которых находится в завершающей стадии. По данным администрации Волгоградской области, это одно из направлений наращивания экспортного потенциала сельхозотрасли региона. Помимо строительства новых отгрузочных площадок на воде здесь проводится модернизация элеваторных мощностей; с ОАО «РЖД» реализуется проект по созданию на станции Качалинской современного транспортно-логистического узла. На территории Волгоградской области расположено 60 элеваторов и хлебоприёмных предприятий с потенциалом одновременного хранения зерна около 4 млн тонн. Ещё примерно на 2,5 млн тонн зерна рассчитаны склады сельхозтоваропроизводителей. Кроме Калачёвского, Береславского и Камышинского портов в области функционируют шесть элеваторов и ХПП с возможностью отгрузки на воду: ООО «Волгоградский элеватор», ЗАО «Дубовское ХПП», ООО «Камышинская зерновая компания», ООО «Интертех», ООО «Прогресс», АО «Николаевское ХПП».

По информации комитета сельского хозяйства, с начала 2019 года на экспорт из обла-

сти отправлено 372 тыс. тонн зерна и масложировых семян – почти вдвое больше, чем за аналогичный период 2018-го. В последние годы за счёт реализации инвестпроектов в сфере переработки сельхозпродукции произошли существенные изменения в структуре экспорта. Ввод в строй масложирового завода «Каргилл Новоаннинский», модернизация Урюпинского МЭЗ позволяет перерабатывать 100% выращенного на территории области подсолнечника. Объёмы масложировой продукции, поставляемой за рубеж, возросли с 38 тыс. тонн в 2014 году до 200 тыс. тонн в 2018-м.

Кроме того, на базе нового предприятия в Новоаннинском районе налажено производство лецитина – первая партия объёмом 20 тонн уже реализована. В течение ближайших пяти лет показатель по этому виду продукции может достигнуть 1,8 тыс. тонн.

Ещё одно новое экспортное направление – создание комплекса по глубокой переработке зерна кукурузы ООО «НьюБио». Пусконаладочные работы планируется завершить в этом году. Проектной мощностью предусмотрена переработка 133 тыс. тонн сырья. Около 70% производимой продукции (мальтодекстрины, кукурузный крахмал, глютен) ориентировано на экспорт.

За счёт модернизации и загрузки действующих производств также предстоит увеличить экспортные поставки плодовоовощной продукции: с 11 тыс. тонн в 2018 году до 50 тыс. тонн в 2024-м.



К овощеводу Чердынцеву за опытом

Около 600 овощеводов Волгоградской области и соседних регионов собралась в Волгоградском районе «Волгоградский фермер» в Среднеахтубинском районе. Особый интерес гостей, по данным областного правительства, вызвало применение современных технологий на опытных полях фермера Павла Чердынцева, который совместно с экспертами ВолГАУ совершенствует сорта томатов волгоградской селекции Новичок, Волгоградец, Подарочный, Финиш, Победитель. Перед учёными и практиками стоит задача обеспечить сохранение товарного вида овощей в течение длительного срока. Это позволит расширить географию поставок, а также повысить интерес к местной продукции со стороны сетевых магазинов.

Несколько лет подряд валовый сбор овощей в области превышает отметку в 1 млн тонн. При этом на промышленное производство приходится 70% урожая – ещё несколько лет назад ситуация была зеркальной.

Мощным импульсом для возрождения отрасли стало развитие мелиорации с господдержкой – по итогам 2019 года площадь поливных земель в регионе возрастёт практически в два раза по сравнению с показателями 2014-го и достигнет 59 тыс. га. Одним из участников программы является и фермер Павел Чердынцев: в 2017 году в его хозяйстве введено в эксплуатацию 340 га новых ороша-

емых земель. Кроме того, КФХ реализует инвестиционный проект по строительству современного овощехранилища ёмкостью 15 тыс. тонн. А в целом по региону мощность площадок хранения овощей за пять лет выросла со 133 до 283 тыс. тонн. Увеличивается и мощность переработки – за пять лет она достигла 50% от общего объёма овощеводческой продукции.

Донские хлеборобы обошли кубанцев по валу

Ростовская область заняла первое место среди российских регионов по валовому сбору ранних зерновых культур, собрав 11 млн 173 тыс. тонн ранних зерновых и зернобобовых. Это, подчеркнули в правительстве региона, на 8% больше прошлогодних показателей. У ближайших южных соседей урожай ранних культур составил 11,118 млн тонн и 8,35 млн тонн. Планируется, что большая часть собранного урожая будет экспортирована. «В 2019 году из донского региона должно быть отгружено сельхозпродукции на сумму 4,5 миллиарда долларов США. Фактически же только в первом полугодии было продано продовольствия на сумму более чем 2,5 миллиарда долларов», – сообщил первый замгубернатора Виктор Гончаров.



На Ставрополье выросло производство мяса птицы

По итогам первого полугодия нынешнего года во всех категориях хозяйств Ставропольского края производство (реализация на убой) мяса птицы составило 199,5 тыс. тонн, что на 13,3% превышает показатель соответствующего периода 2018 года.

По данным МСХ региона, птицеводческие комплексы края обеспечивают полный цикл от производства и до реализации продукции из мяса птицы: содержание родительского стада, инкубация, выращивание цыплят-бройлеров, производство кормов, переработка, реализация продукции и маркетинг, организация складской и транспортной логистики.

Лидером производства продукции из мяса птицы в крае является компания ЗАО «Ставропольский бройлер», входящая в группу агропредприятия «Ресурс». На её долю приходится 83% от общекраевого объёма.

– Нарастание объёмов производства мяса птицы в текущем году стало возможным благодаря вводу в эксплуатацию новых инвестиционных проектов. Среди них: строительство комплекса по выращиванию индейки ООО «Агро-Плюс» Изобильненского городского округа мощностью 12 тыс. тонн мяса индейки в год и птицеводческого комплекса по производству и переработке 12 тыс. тонн мяса птицы в год в Изобильненском городском округе ООО «Агрогруппа Баксанский Бройлер», – отметил первый замминистра сельского хозяйства Ставропольского края Алексей Руденко.

MEGADISK



ШИРОКОЗАХВАТНЫЙ ДИСКОВЫЙ АГРЕГАТ

AGRATOR



ШИРОКОЗАХВАТНЫЙ ПОСЕВНОЙ КОМПЛЕКС

AGRATOR DISK



ДИСКОВЫЙ ПОСЕВНОЙ КОМПЛЕКС

AGRATOR-COMBI



КОМБИНИРОВАННЫЙ ПОСЕВНОЙ КОМПЛЕКС

ТРАКТОР Т-360



КОЛЕСНЫЙ ТРАКТОР КЛАСС 5 Т. С.

TILLERMASTER



СРЕДНИЙ СКОРОСТНОЙ КУЛЬТИВАТОР

LANDMASTER



КУЛЬТИВАТОР СТЕРНЕВОЙ

COMBIMASTER



КОМБИНИРОВАННЫЙ ДИСКОКУЛЬТИВАТОР

AGROMASTER

www.pk-agromaster.ru

тел.: 8(85556) 2-39-08
 тел.: 8-939-396-83-44
 e-mail: agromaster@mail.ru

Европейское качество - российская цена!

Республика Татарстан,
 с.М у с л ю м о в о
 улица Тукая, 33 а



Аммиак сервис



Работаем до посева, во время посева, после посева по вегетации и в междурядье под все пропашные культуры, по парам и полупарам, осенью, а так же по сырому полю. Приезжаем с техникой за 1 сутки (возможно с нашим трактором)

ПРЕИМУЩЕСТВА АММИАКА:

- повышение урожайности, белка и классности урожая
- стойкость при вымывании и при засухе
- действует на всем периоде вегетации, дробные подкормки не нужны
- азот сохраняется в почве в течении трех лет
- борется с вредителями и сорняками (нематодой, проволочником, мышами, плесневыми грибами)
- лучшая позиционная доступность — корни всегда имеют доступ к удобрению

«Аммиак-Сервис»
8 800 775 19 14
ammiak.com
ammiak.info@mail.ru
@ammiak_service



Цена растёт. Но это ненадолго?

Аномалии на рынке зерна продолжаются

В конце июля и первой половине августа пшеница всех классов на юге России медленно, но верно дорожала. Рост цен раньше был не характерен для начала сезона, и многие аналитики уже успели назвать это аномалией. Зернотрейдер рассказал, откуда эта аномалия взялась и чем она закончится.

Вопреки мировым тенденциям

Новый сезон пошатнул веру аграриев в прогнозы. В первой половине августа аналитики рынка продолжили снижать оценки будущего урожая на более скромные. Наиболее значимым для рынка оказался новый прогноз Иностранной службы Минсельхоза США: ведомство объявило, что Россия, без учёта Крыма, получит всего 73 миллиона тонн пшеницы (на 2% ниже июльского прогноза). И виноваты в этом жара и засуха, которые в июне случились в Поволжье и Центральном Черноземье. В Сибири условия для пшеницы близки к идеальным, отметил гендиректор «ПроЗерно» Владимир Петриченко, но они вряд ли смогут компенсировать недобор в этих регионах.

Почти на миллион тонн Минсельхоз США снизил прогноз по производству кормового зерна (кукуруза, ячмень, сорго, овс, рожь, просо). Новый ориентир – 37,9 млн тонн.

Вместе с тем урожай в странах-конкурентах может быть даже выше того, на что рассчитывал Минсельхоз США в июле. Ведомство увеличило на миллион тонн прогнозируемый экспорт пшеницы из США (до 26,5 млн тонн), и на полмиллиона тонн – из Украины и Аргентины (19,5 и 14,5 млн тонн соответственно).

Хороший урожай на Украине, в Румынии и Франции мешает активному росту цен на зерно на мировом рынке, рассказал на конференции в Ростове-на-Дону Владимир Петриченко. Украина сейчас выступает в качестве лоукостера, предлагая своё зерно на 2-3 доллара дешевле рос-



сийского.

Слова Петриченко подтвердил очередной тендер египетской GASC, который прошёл 15 августа. По его результатам российские экспортёры поставят 15-30 сентября 175 тыс. тонн пшеницы (по цене \$ 201 и \$ 202,5 за тонну), украинские – всего 120 тыс. тонн (\$ 200 за тонну). Победить в тендере нашим трейдерам удалось за счёт более дешёвого фрахта – примерно на \$ 3,5 за тонну дешевле, чем у конкурентов.

В целом на мировом рынке цены на пшеницу снижаются. Сентябрьский фьючерс SRW на Чи-

кагской бирже за первые две недели августа подешевел со 179 до 174 долларов США за тонну; французская FranceGrade 1 (ФОБ Руан) – со 192 до 187 долларов США за тонну.

На российском рынке ситуация была обратной – цены только росли. Резкий скачок зафиксировал Национальный союз зернопроизводителей в конце июля – начале августа. За две недели третий класс в ЮФО и СКФО подорожал на 675 рублей, четвёртый класс – на 1 150 рублей, пятый класс – на 875 рублей. К 16 августа на юге России установились следующие цены:

пшеница 3-го класса – 9 900-12 850 рублей за тонну;
пшеница 4-го класса – 9 450-12 650 рублей за тонну;
пшеница 5-го класса – 8 350-11 850 рублей за тонну;
ячмень – 8 350-11 100 рублей за тонну.

Росли закупочные цены на пшеницу с протеином 12,5% в глубоководных портах. Если в начале июля экспортёры были готовы платить за тонну всего 10 500 рублей, то в августе ценник дорос до 11 800 рублей.

– Такая динамика является аномальной для начала сезона, когда на рынок активно поступает

новый урожай, и объективно она ни на чём не основана, — говорил, озвучивая новые котировки, глава «Русагротранса» Игорь Павенский.

Экспортёры идут на убытки

Почему на внутреннем и внешнем рынке цены на зерно двигаются в разные стороны, попытался объяснить заместитель гендиректора компании «Астон» Дмитрий Лысенко на пятом Зерновом раунде Зернового союза сельхозпроизводителей Ростовской области.

Ситуацию с ценами на внутреннем, да и на внешнем рынке Дмитрий Николаевич назвал не очень приятной — заметив, что понимает аграриев, которые видят, как растёт себестоимость производства, и хотели бы получить больше от продажи зерна. Но вместе с тем ни мировые цены, ни курс доллара (сейчас — 63 рубля за доллар, в прошлом году в этом же месяце — 66,5 рубля за доллар) пока не позволяют увеличить закупочные цены. — Обычно в это время у нас начинается активный СРТ-завоз, когда на левом берегу Дона выстраиваются большие очереди из зерновозов, мы не испытываем недостатка в зерне и никому не даём предоплату... Но в этом году такой активный завоз продлился буквально 3-4 дня. Потом, по мере продвижения уборочной кампании на север, стало ясно, что большого урожая мы в этом году не получим, и аграрии решили не продавать урожай в ожидании более высокой цены, — рассказал Лысенко. Выше того, что есть, зернотрейдеры пока предложить не могут. В основном августовские контракты с импортёрами были заключены по цене \$ 197 за тонну пшеницы с протеином 12,5%.

— Наши аграрии не готовы продавать зерно по такой цене, но эта проблема существует только внутри нашей страны, — сказал представитель «Астона».

— Страны-импортёры прекрасно обходятся украинской, румынской, французской пшеницей; есть экспортный потенциал у зерна из стран Балтики... Заметьте, что в апреле, мае, июне внешний рынок без нашего зерна жил совершенно спокойно. И цены только падали — с \$ 220-230 до \$ 200, и даже до \$ 180 проваливались.

Дмитрий Лысенко признался, что обсуждал нежелание сельхозпроизводителей продавать урожай с представителями компании «РИФ» (обе компании лидируют по экспорту зерна). Зернотрейдеры сошлись во мнении, что аграрии начнут расставаться с зерном только тогда, когда закупочная цена пойдёт вниз.

— Произойдёт то же самое, что с ячменём, — сказал представитель «Астона». — Контракты по ячменю заключались по цене \$ 165, в лучшем случае \$ 167 за тонну. В данный момент цены на условиях СРТ, которые выставлены на наших базах Ростов, Азов, Новороссийск, убыточны на 20 долларов. Почему? Потому что у нас горит контракт на поставку 90 тысяч тонн ячменя. Осталось закупить 30 тысяч тонн. Как только я это сделаю, цена на ячмень упадёт до 8,5-9 рублей. Обязательство в виде внешнего контракта отпадёт, и закупать зерно в минус на рубль-полтора я не буду. Затронул Дмитрий Лысенко и вопрос качества зерна. Аграрии недовольны, что разница между третьим и четвёртым классом совсем небольшая.

— В последние десять лет за протеин 14,5 — 15,3% всегда давалась большая премия, потому что такую пшеницу покупала

Турция, — рассказал трейдер. — В этом году в Турции неплохой урожай, и на рынке они ищут пшеницу с протеином 11,5%, а то ещё и фураж, чтобы разбавить своё хорошее качество. Борьбы за третий класс нет.

Эксперт пояснил, что покупателями российского зерна являются довольно бедные страны, и, кроме Турции, третий класс «никому не нужен», и, например, Египет покупает его в минимальном количестве.

— Из миллиона тонн пшеницы, которую мы продали Египту, всего 20 тысяч тонн — зерно третьего класса, — сказал Лысенко. — К сожалению, наша качественная пшеница никому не нужна. Протеин 13,5% мы вынуждены продавать максимум по цене протеина 12,5%. Как бы печально это не было — потому что мы понимаем, что вы вкладываете большие деньги в качество, и тем не менее самый ходовой товар — пшеница с протеином 11,5-12,5%. Представитель «Астона» заметил, что не только белок определяет класс пшеницы. Например, турецкий контракт требует, чтобы натура зерна была не менее 770 г/л.

— Производитель предлагает нам зерно с протеином 15%, но натурой — всего 700 г/л. Я понимаю, что вы хотите получить премию за белок, но 700 г/л — это фуражная позиция. Мы даже оформим такую пшеницу как третий класс не сможем... Если только не смешивать его с партией зерна из «Урал-Дона», например, который собрал пшеницу с массой 820 граммов на литр.

Что и когда продавать?

Дмитрий Лысенко сказал, что прогнозировать цены бессмысленно, и «Астон» будет «осторожничать».

— Мы надеемся, что курс доллара поднимется, сильный рубль не нужен никому... Возможно, цены подрастут после того, как закончится пшеница на Украине. Но произойдёт это не завтра и даже не послезавтра. Ждать придётся очень долго.

Гендиректор аналитической компании «ПроЗерно» Владимир Петриченко придерживается того же мнения — в сентябре рынок будет «плоским», с колебанием цен в 1-2 доллара.

— Как и в прошлые сезоны, пик цены придётся на вторую половину, но пока сложно сказать, будет это в январе, феврале или марте, — сказал гендиректор «ПроЗерно».

Впрочем, пополнять оборотные средства сельхозпроизводителям всё равно необходимо. И если пшеница будет, как в свином копилку, отправлена в зернохранилища, то разменной монетой может стать семечка.

«Астон» заявил, что стартовая цена в этом сезоне — на уровне 17 500 рублей за тонну. Владимир Петриченко полагает, что можно ожидать и более высокой цены — в районе 20 тысяч. Обвал, если произойдёт, будет небольшим — до 18 тысяч рублей. Позитивно влияет на рынок тот факт, что мировое производство масличных в этом сезоне сократится с прошлогодних 52 млн до 50 млн тонн. Кроме того, из-за дефицита фуражной пшеницы на мировом рынке увеличится спрос на подсолнечный шрот. Уже сейчас его экспорт растёт. По данным Россельхознадзора, с 1 июля по 15 августа отправлено за рубеж 118 тысяч тонн шрота — в три раза больше, чем за аналогичный период год назад. Закупочная цена на подсолнечник, считает Петриченко, в дальнейшем может вырасти до 22 тысяч рублей за тонну.

Александра КОПЕНЕВА

ООО «Кровля»
производит

КАЧЕСТВЕННЫЙ РЕМОНТ КРОВЕЛЬ.

Производимые работы
соответствуют СНиП.

Гарантийное обслуживание от 10 лет.
Срок службы покрытия не менее 25 лет.
ООО «Кровля» на рынке более 20 лет.
Аванс после поставки кровельных материалов, остальная оплата возможна поэтапно.

Удалённость объекта
от Ростова н/Д значения
не имеет.

8(863) 279-42-28,
8-928-279-42-28.

Пишите:
krovlia61@yandex.ru

ВИДЕОНАБЛЮДЕНИЕ



МОНТАЖ И ПРОДАЖА

для ФЕРМЕРСКИХ ХОЗЯЙСТВ, СКЛАДОВ, ДОМОВ, МАГАЗИНОВ

УДАЛЕННЫЙ ДОСТУП

До 31 декабря 2019 г.
комплект
высокоскоростного
интернета в подарок*

АКЦИЯ!

Индивидуальный подход.
Бесплатный расчёт стоимости

8 (918) 505-44-22 - Роман,
8 (919) 883-38-87 - Сергей
(без выходных)



* условия акции уточнять у менеджера

Не хотите урожая — сейте рано, густо, глубоко

Ведущие селекционеры и агрономы дали рекомендации в канун озимого сева

Традиционное в преддверии сева озимых заседание Клуба агрозатоков по теме «Урожай начинается с семян» собрало на этот раз весь цвет селекционной науки юга России. На приглашение ИД «Крестьянин» откликнулись руководители ведущих селекционных школ Кубани, Дона и Ставрополя, авторы широко известных в нашей стране и за её пределами сортов озимой пшеницы. В ходе трёхчасовой дискуссии её участники поделились своими оценками нынешнего сложного агросезона, проанализировали причины снижения урожайности главной продовольственной культуры, высказали рекомендации по повышению эффективности агробизнеса. Вели заседание главный редактор журнала «Деловой крестьянин» Николай Гритчин и специальный корреспондент газеты «Крестьянин» Тимур Сазонов.

Сплошное пожелтение — дефицит азота, хаотическое — вирус

Анатолий Грабовец, зав. отделом селекции и семеноводства пшеницы и тритикале Федерального Ростовского аграрного научного центра, член-корреспондент РАН: — Год сложился необычный по величине непредсказуемых погодных факторов. Такого у нас давно не видели. Когда влаги в по-

чве полно, а в воздухе +37 и ветер до 10 м/сек., который затормозил развитие и обусловил преждевременное созревание. Естественно, это негативно повлияло на налив зерна. Тем не менее глобальных последствий, по крайней мере, в Ростовской области, не возникло. Область собрала больше 11 млн тонн зерна. Допустим, Кашарский район собрал 340 тыс. тонн, сколько не собирал за всю свою историю. Это несмотря на вот такой засушливый год. Я считаю, что это результат растущего плодородия земли.

Для сравнения можно сказать: хозяйства, в которых этот вопрос упущен, где удобрения практически не применяются, и по парам получили 17-20 ц/га, а по непаровым предшественникам доходило до 7-8 ц/га. Тем более что у нас увлеклись изгнанием паров. Это абсолютно неправильная позиция. Очень много посевов размещают по колосовым. И осенью не провели мониторинг развития вредителей. Я речь веду о злаковой тле. Она заразила все вот эти посевы вирусом жёлтой карликовости ячменя.

По-моему, из вашей редакции звонили мне и просили прокомментировать, почему желтеют поля и можно ли их вылечить. Если, допустим, это сплошное пожелтение — это признак отсутствия азота. А если хаотическое (там зелёное, там жёлтое), то это признак заболевания вирусом жёлтой карликовости ячменя. Второй негатив у нас был — небольшой весенний заморозок.

Как ни странно, у нас на севере области он меньше проявился. А здесь, на юге, больше проявился. Но интенсивное применение удобрений, в том числе некорневых подкормок, позволило на полях, не поражённых вирусом, снивелировать это явление и получить приличный урожай.

Ещё раз хочу отметить, особенно в двух северных зонах, значимую роль паров. Погоня за деньгами в ущерб плодородию почвы, ликвидация севооборота, уход от паров усилил раскачку в вале по годам. Усилится волатильность валовых сборов. Особенно если август будет засушливым. Другим фактором, позволившим получить в этом году хороший урожай, стала хорошо поставленная защита растений. Видимо, финансовые возможности позволяли следовать технологиям. Тем более что некоторые поля приходилось обрабатывать по два раза. Но здесь была дифференциация по сортам. Одни сорта этого требовали, другие нет.

Урожай до июня выглядел рекордным. Однако воздушная засуха в июне отобрала у всех нас минимум 1 т/га зерна. В нашей зоне с 30 мая по 23 июня держалось +32-37 градусов плюс ветер. Транспирация листьев была на пределе. Она не позволила листьям высохнуть полностью. Когда захват происходит, растения засыхают полностью в зелёном виде. А здесь транспирация сработала. Но принудительно произошло созревание стеблестоя с не налившимся зерном. И здесь в первую очередь сыграла основную роль жаростойкость сорта. Была большая дифференциация по сортам. Одни опустились на 1 т/га, другие меньше. В нашей северной зоне выделились сорта Федерального Ростовского аграрного научного центра. Причём не только урожайностью, но и качеством. В

основе третий класс. Золушка проявилась с необычной стороны. Кто до бурь не успел убрать, растения на корню были положены на землю бураном и ливнями. А она — безо всяких проблем. У нас есть агрохолдинг «Светлое» в Кашарском районе. Они после этого заказали нам 500 тонн Золушки. Такое количество сразу нам невозможно получить. Столько надо заказывать предварительно, чтобы мы вырастили.

Наши сорта отлично перенесли ранний весенний заморозок. Оказались резистентными к жаре. Сформировали нормальное зерно. Причём выход семян 75-77%. В то же время у ряда других сортов бывало 55-65%. Семена очень мелкие.

В Курской области заливали дожди и началось прорастание зерна. Там тоже большая дифференциация по сортам. Наша Октава 15 выделилась. Она не прорастает. У неё генетически закреплён низкий уровень альфа-амилазы.

Конечно, семена нужно готовить. Обязательно протравливать системными протравителями, которые имеют большой потенциал, помогающий всходам устоять. В этом году такое месиво в природе. И точно такое же месиво в популяциях вредителей и болезней. Так что осенью можно ожидать всё что угодно.

Захват или запал?

Модератор: — Действительно ли тритикале не страдает от вируса жёлтой карликовости?

Грабовец: — Закон гомологичных рядов Вавилова. Все подвержены, но тритикале в заметной степени. Если в пик поражения поле озимой пшеницы может полностью погибнуть, то тритикале может потерять урожайность примерно на треть. К тому же нашим сортам тритика-

Дмитрий Должков, ИП Должков (партнёр мероприятия): — Препарат «Ормисс» заточен на развитие мощной корневой системы озимой пшеницы осенью, но сдержанной вегетативной массы. Тогда растениям проще перезимовать. Требуется меньше снега для перезимовки. В конезаводе им Кирова обработка семян препаратом «Ормисс» обошлась в 3,5 раза дешевле, чем импортными препаратами по хозяйственной схеме.

ле майские заморозки нипочём. Клоп черепашка идёт сначала на пшеницу, а в последнюю очередь на тритикале. И по тритикале уже разработаны все ГОСТы – кормовая тритикале, продовольственная, продовольственная мука тритикале, продовольственная крупа тритикале.

Модератор: – В этом году мозаика сортов оказалась наиболее весомым фактором для получения хорошего урожая?

Грабовец: – Дифференциация по сортам была, это нормальное явление. Для этого мозаика и существует – свести к минимуму негативные факторы.

Александр Илюшечкин, главный агроном агрофирмы «Новобатайская» (Кагальницкий р-н, Ростовская область): – По терминологии. Какое явление всё-таки снизило урожай в этом году? Это был классический захват или запал?

Грабовец: – Это не был запал. Когда запал, то это сухие зелёные листья. Это просто был заторможен метаболизм. Надземная масса, стебель накопили приличное количество сухих веществ. Но они в меньшей степени попадали в колос, а из колоса в зерно. Вот главная причина. Обычно пик по накоплению метаболитов, сухих веществ ко времени колошения. А дальше идёт аттракция из стебля, листьев в колос.

Илюшечкин: – Запал должен сопровождаться снижением натурности зерна?

Грабовец: – Она так или иначе уменьшилась.

Людмила Беспалова, зав. отделом селекции и семеноводства пшеницы и тритикале НЦЗ им. П.П. Лукьяненко, академик РАН: – Когда такая вот температура (мы слышали и +37, и даже +42 в Ростовской области) в конце налива, когда пшеница была уже после молочной спелости, растение должно себя охлаждать.

Оно охлаждает себя с помощью транспирации. Но при такой температуре, при таком ветре оно не успевает качать воду. Хотя вода была в почве. Поэтому это, конечно же, захват. При захвате и масса 1000 снижается, и зерновочки отторгаются, и получается разноразнокачественность семян, и натура снижается. По-разному действует в зависимости от того, какое поле в какой фазе захватило.

Грабовец: – Особенно сильно пострадали посевы по непаровым предшественникам. А на парах урожая ой-ой-ой какие.

Модератор: – Вы сказали, что растущее плодородие сказало. Его вы связываете с парами?

Грабовец: – Конечно. По пару вовремя посеянное растение



Дмитрий Должков (крайний справа) знает, как развить корешки пшеницы осенью

раскустилось осенью и имеет корни до метра и больше. А по непаровому предшественнику оно в начале кущения, корень 35-40 см. И ко времени уборки максимум глубина 60 см. А по пару ко времени уборки она может быть до полутора метров – первичная корневая система.

Модератор: – В сложившейся ситуации раннеспелые сорта выиграли?

Грабовец: – Да. У нас тритикале сорта Каприз, ультраскороспелый, всегда в середняках был. А теперь 8 т/га сформировал.

Виктор Ковтун, зав. отделом селекции и первичного семеноводства озимых зерновых культур Северо-Кавказского федерального аграрного научного центра: – Когда-то в Ростовской области было 15-20% паров. А сейчас сколько?

Грабовец: – Их доля постепенно уменьшается. Юг у нас отказывается от паров. А на востоке паров даже добавилось. У крупных холдингов есть тенденция сокращать долю паров. Не думаю, что в этом году они выиграли.

Модератор: – В колхозе «50 лет Октября» одна из самых больших мозаик сортов. Какие сорта донской селекции выстрелили в нынешнем году, а какие нет?

Евгений Бушмин, главный агроном СПК колхоз «50 лет Октября» (Неклиновский р-н, Ростовская область): – Из донских выстрелил только Лидия. Остальные показали ниже урожайность по сравнению с сорта-

ми краснодарской селекции. В нынешнем году тенденция такая.

Модератор: – Вы связываете это с погодой?

Бушмин: – У нас основным фактором были засушливая осень. Ценные признаки сортов распределялись по мере наступления весны и различий технологий. Тарасовская селекция в нашем районе тоже есть. В том числе Губарнатор Дона. Но в этом году он уступил, хотя раньше соревновался.

Год скороспелых сортов

Беспалова: – Необычный год и в Краснодарском, и в Ставропольском краях сложный. Везде захват. На Кубани посевы были великопелные. Рассчитывали в среднем на 70 ц/га по краю, а то и больше. У нас захват был немножко меньшей силы, потому что развитие озимой пшеницы в крае было более продвинутым. Я уверена была, что наши сорта выстоят даже при таких высоких температурах. Но вмешался вот такой сумасшедший ветер. Всё осложнилось тем, что в этом году наблюдалось массовое поражение вирусами. Анатолий Грабовец говорит о вирусе жёлтой карликовости ячменя. А в Краснодарском крае повсеместно проявился вирус полосатой мозаики пшеницы. Из хозяйства звонили: пшеница пожелтела, остановилась в росте. И уже ничего сделать нельзя. Если есть жёлтая, бурая, мучни-

стая роса, любой грибок, то с ним можно бороться фунгицидами. А с вирусами, если заразилась, бороться поздно. Вот эти многочисленные насекомые, о которых сегодня говорили, переносчики этих вирусов. Раньше такого массового проявления вируса полосатой мозаики у нас не наблюдалось. Не знаю, это естественный процесс или работа каких-то лабораторий. Поражение вирусами снизило стрессоустойчивость растений пшеницы. И поэтому снижение оказалось ещё больше, чем я лично ожидала.

Раньше академик Вавилов говорил, что каждый генотип должен доминировать над средой. То есть в любой год давать хороший урожай. Теперь мы знаем, что очень скороспелые и скороспелые сорта проявляются вот в такой год. Хотя если мы возьмём хороший год, когда плавный налив, то скороспелые сорта будут немножко уступать среднеспелым, потому что укорачивание вегетационного периода почти всегда ведёт к снижению урожайности. Поэтому мы рекомендуем всегда очень скороспелых и скороспелых сортов высевать не более 10%. До 15% там, где очень часты суховейные явления.

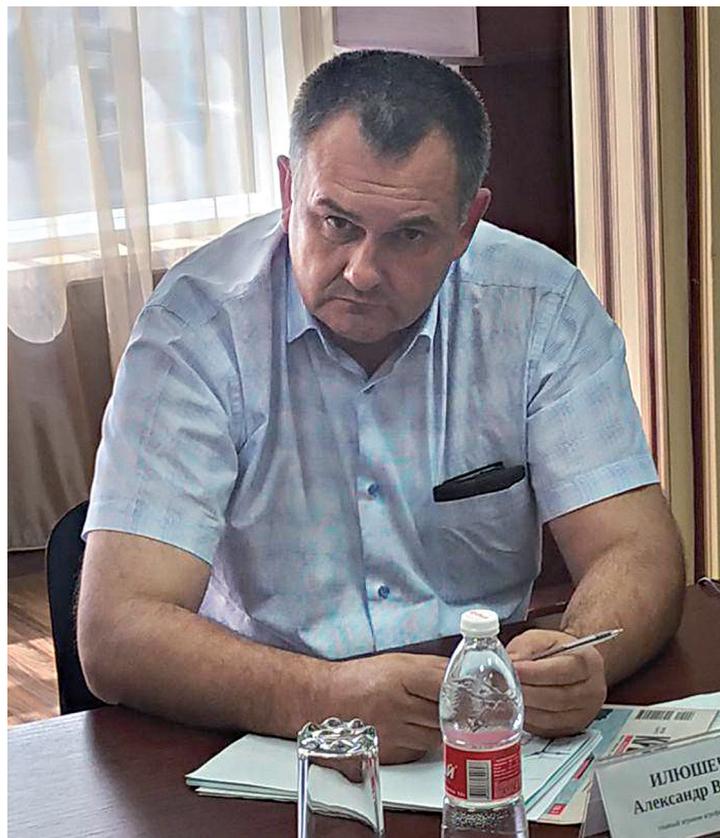
Скоро будет 50 лет как я занимаюсь селекцией. Помню очень сильный сухой год в 1975 году, когда буквально за три дня пшеница засохла. Была зелёная и сухая. И урожай снизился сразу вдвое. Причём влага в почве была. А селекцию мы вели на

орошении. Представляете: всё это на поливе, достаточно влаги, а урожая не было. То есть если сильный сухой ветер 25 м/сек., высокая температура, то даже орошение не спасает. Но последствия, конечно, меньше, потому что корневая система лучше работает и т.д.

Сейчас каждый день по телевидению сообщают, что разрабатываются генетические технологии. Что селекция сегодня пользуется старыми методами. А можно за год-два создать новые формы, которые произведут фурор. Мы все здесь селекционеры и можем сказать, что сорта, которые будут работать через 4-5 лет, уже созданы. Они в государственном сортоиспытании изучаются. И никакие супергенетические технологии за этот короткий срок ничего производству не дадут.

Генетические технологии – это огромные затраты. А мы свои сорта создаём дёшево. По сравнению с иностранными стоимостью нашего сорта в десятки раз дешевле. Конечно, у нас достаточно земли. Мы создаём сорта на земле. Наша лаборатория – это почва. Это разные экологические условия, чего у зарубежных коллег часто нет. Поэтому они свои исследования переносят в лаборатории. К тому же молодёжь сегодня не очень хочет работать в поле. Хотя все сидеть за компьютером, другим прибором.

Сорт – это не какой-то красивый образец. Это сложная биологическая саморегулирующаяся система, потенциал которой реализуется в неконтролируемых условиях среды. То есть сегодня засушило на этом этапе, затем на следующем. Эти условия комбинируются невероятно. Но в любых условиях сорта должны давать стабильный урожай. И на разных почвах, и по разным предшественникам и т.д. Сорт не слепишь, как пирожок. Хорошо, что у нас существуют селекционные школы. Мы используем все генетические методы. Я знаю, что Анатолий Грабовец использует мутагенез. И мы используем. Мы получили такие мутанты, которые позволили нам создать новые высокоинтенсивные сорта, которые находятся сегодня в производстве. Это двугенный карлик Гром, двугенный карлик Таня и т.д. Они все созданы на красnodар-



Александр Илюшечкин специализируется на озимой твёрдой пшенице

ском карлике 1, который в свою очередь, тоже создан химическим мутагенезом.

От вредителей спасает гербицид, от вирусов – севооборот

Беспалова: – Сейчас у нас в корне изменилась селекция. Даже подход к гибридизации. Потому что мы используем генетические мосты. Я бы сказала о тритикале, что это будущее пшеницы. Это генетический мост для переноса генетической информации от ржи к пшенице. И наша пшеница становится всё более стрессоустойчивой и к биотическим, и к абиотическим факторам среды. Этому примером являются наши сорта, которые несут вот эти транслокации. В частности, сорта Таня, Половчанка, Красота, Юка. Вы все увидели, какую жаростойкость в этих условиях имеет Юка. И такие сорта, как Алексеч, Тимирязевка 150, Граф, тоже несут транслокации. Некоторые наши сорта имеют замещённые хромосомы от дикарей – эгилопсов, ко-

торые сегодня всё больше распространяются как дикари в посевах пшеницы. Часто невозможно отсортировать семена, потому что это близкие родственники. И гербициды удаляют многое, а это остаётся.

В селекции важна мощная генетическая индустриальная технология. Не у всех она есть. Поэтому наши сорта районированы и используют далеко за пределами РФ.

Идёт потепление климата. Надо думать о сроках сева. Не зря в наших дипломах записано «учёный агроном». Важно анализировать, в какой срок сеять в связи с изменением климата. Я своим агрономам с севера Краснодарского края говорю: если хотите не получить урожай, то сейте рано, густо и глубоко. Урожай не будет. Сегодня в хозяйствах такая техника, такая обработка почвы (во многих холдингах поля ровные, как стол), сеялки точного высева. Поэтому сегодня нужно снижать норму высева. Даже несмотря на непредсказуемость посевной (будут осадки или нет). И сеять в короткие сроки, не растягивая на два месяца, как прежде.

Мы передаём ежегодно в государственное сортоиспытание 6-7 сортов мягкой пшеницы, тритикале. В этом году допущен к использованию второй сорт нашей яровой полбы Янтара с янтарным зерном, который даёт более устойчивые урожаи и более устойчив к полеганию. Эта культура для диетического, здорового питания. А для озимого посева

допущены в этом году к использованию сорта Тимирязевка 150 (по нижневолжскому, северокавказскому и центрально-чернозёмному регионам), Собербаш (высокоморозостойкий, высококачественный, засухоустойчивый), Кавалерка, Видея (сильная пшеница) и другие. Обращаю внимание на сорт Еланчик – скороспелый, морозостойкий, устойчивый к патогенам, сильная пшеница. Словом, очень интересный сорт для будущих высоких урожаев.

В этом году качество получено, но говорят, что за него никто не платит.

Модератор: – Необычная рекомендация от представителя НЦЗ, который реализует семена, снизить норму высева. Не боитесь, что меньше будете продавать?

Беспалова: – Когда у нас покупают семена, мы просим сеять с нормой высева 100 кг/га в физическом весе. Это примерно 2-2,5 млн в зависимости от массы.

Модератор: – К нам на этот «круглый стол» собирался приехать руководитель семеноводческого хозяйства из Волгоградской области. Но изда узнал, что мы собираемся 8 августа, то отказался. Сказал, что в это время будет сеять озимые. Сослался на прошлогодний свой эксперимент, когда августовские посевы дали нынешним летом наивысший урожай.

Беспалова: – Ему виднее. Но в такое время даже Владимирская, Московская области не сеют.

Грабовец: – В каждой почвенно-климатической зоне есть свои технологии. У нас норму высева определяет плодородие. Если высокое – можно 2,5-3 млн сеять. Если так себе – 4 млн. Если естественное плодородие, то не меньше 5 млн надо сеять, чтобы что-то получить.

Самый первый срок, который применяется в северных половинах Волгоградской, нашей областей, это 25 августа. А раньше посеешь – получишь израстание. Точка роста поднимается к поверхности. И при малейших морозах может погибнуть.

Модератор: – Насколько вероятен возврат вируса полосатой мозаики на заражённые в этом году поля? И есть ли сорта, которые оказались менее подвержены?

Беспалова: – Если у вредителей, которые питаются растениями, есть выбор, они будут выбирать для себя приятное. Если у них нет выбора, они будут кушать всё. Все посевы в начале оптимальных сроков надо обязательно протравливать, в том числе инсектицидами-протравителями.

Грабовец: – От всех вредителей спасает пестицид. А от вирусов спасает севооборот, чередование

Сергей Бабенко, главный агроном компании «Биотехагро» (партнёр мероприятия): – Наша задача – оздоровление почвы, снижение численности патогенной микрофлоры в ней. Один из вариантов – применение биопрепаратов по пожнивным остаткам, что снижает численность патогенов в почве и повышает потенциал культуры. Обработку семян нужно проводить обязательно после их фитозащиты. Потому что по головке биопрепараты малоэффективны.

культур и обработка почвы. А у нас сегодня сеют в лучшем случае пшеницу, кукурузу и подсолнечник.

Отчего растут воздушные корни?

Модератор: – Как жёлтая мозаика повлияла на качество пшеницы?

Беспалова: – В очень сильной степени снизилась натура зерна. Урожайность снизилась на 2-4 т/га в зависимости от степени поражения. Мы собрали огромное количество образцов по всему краю. С разной степенью поражения пшеницы. И отправили в лаборатории Санкт-Петербурга и Германии. В каждом образце определён этот вирус. И только в двух или трёх из сотни с лишним обнаружен ещё один вирус. Если вирус долго был в растении и размножился там, его РНК накопилось много. Чем больше его в растении, тем больше поражения и хуже будет урожай. Потому что вирусы запирают транспорт пластических веществ, воды. Поэтому и стрессоустойчивость снижается, и урожайность за счёт натуры зерна. Когда натура зерна снижается, зерно становится щуплым, то, как правило, за счёт уменьшения количества крахмала повышается количество белка, клейковины. Но зачастую белок повышается, а клейковина не очень. И соотношение может быть один к полтора или даже один к одному – сколько белка, столько и клейковины. Потому что белки не успели сформироваться, они водорастворимые получились, и клейковина просто вымывается.

Модератор: – Почему, на ваш взгляд, в этом году мозаика так сильно проявилась?

Беспалова: – Вы помните, что в прошлом году ноябрь и декабрь были тёплыми в нашем крае. И даже посевы оптимальных сроков, особенно начала оптимальных сроков, оказались под ударом вирусов. Ещё всё зависит от весны. Если бы она была стремительная, то мы бы не получили такого урожая, потому что не было бы весеннего кущения и мы бы не получили весной дополнительные побеги и колосья. Но, с другой стороны, это дало возможность вирусу развиваться в растениях. Если весна длинная, то вирусы развиваются, накапливаются в растении, ещё и заражают яровые культуры – переходят на них с помощью тех же насекомых.

Пётр Ратушный, глава КФХ (Азовский р-н, Ростовская область): – Я методом проб прошёл практически все сорта. Остановились мы всё-таки на сортах краснодарских. В этом году у меня Алексеич и Юка в производстве. В размножении Ваня и Дуплет. Сейчас в размножение будут заходить Кавалерка и Собербаш. И я практически элитными семенами сею производственные посевы. Отдельные участки в этом году давали 65-60 ц/га. А на семенниках и на Юке просел. Если те засохли в восковой спелости, то Юка – в молочной.

В период вегетации на флаговом листе проявились на просвет светлые точки. Стал консультироваться. Все говорят: вирус. Отработал «Фальконом» – вирус сдох. Стало быть, это не вирус?

Грабовец: – Это патоген внедрялся, а лист сопротивлялся.

Ратушный: – И вот это ускоренное созревание... Как мне кажется, здоровое растение должно

было охладить себя и выжить. Не выжило. Непонятно ведёт себя корневая система. Есть физиологические отклонения. Над второй корневой системой появляется ещё один ярус корней. Почему? То ли сосудистая система не справляется? Вирус ли это? Никто не говорит о бактериозе. Не замечаете ли там бактериоз?

Грабовец: – Бактериозные листья бывают. А на корнях не бывает.

Ратушный: – Я раньше занимался овощеводством. Там бактериоз существует и на корнях, и в сосудистой системе.

Грабовец: – У злаков нет.

Беспалова: – Воздушные корни, как правило, это стресс для растения. Вот когда повреждения от возвратных морозов, то растения начинают восстанавливаться и тоже появляются воздушные корни. Как у кукурузы ещё один узел кущения как бы образуется. Я с вами согласна: это нарушение оттока, нарушение встречных потоков в растении.

Ратушный: – Чем оно вызвано?

Беспалова: – Чтобы ответить, надо было проанализировать ваше растение.

Виктор Дьяченко, главный агроном ООО СХП «Восход» (Зерноградский р-н, Ростовская область): – Недалеко от нас в хозяйстве пожаловались: происходит непонятное с пшеницей. Поехал посмотреть. В фазу второго узла там обработали пшеницу Дикамбой. Пшеница начала виться, крутиться, пустила воздушные корни как у кукурузы. Растения на пшеницу не были похожи.

Грабовец: – Во второй узел обрабатывать вообще нельзя.

Сколько сеять в миллионах

Ратушный: – У меня там никаких стрессов не было. Ещё впрос. У нас практически осенней вегетации не было. Кто бы когда ни сеял, а всходы получили после 23 октября, когда пошёл дождь. Всходы появились, а там уже конец осенней вегетации. Поэтому рассчитывать на большой урожай не приходилось. Тем не менее затяжная и прохладная весна позволила набрать нормальную плотность. И кущение очень хорошее было у Алексеича и Юки. Но к моменту колошения всех этих побегов второго порядка не оказалось. Бесколосица.

Грабовец: – Азота мало было.

Ратушный: – Предостаточно. Есть анализ. Аммиачной селитры внесено четыре центнера в два приёма. Не было преимуществ колосьев Алексеича.

Беспалова: – Алексеич тоже сильно реагирует на несвоевременное применение гербицидов.

Ковтун: – Самое главное, что должен создавать селекционер, – менее затратные сорта. Единственный способ уйти от вируса жёлтой карликовости ячменя – это создать устойчивый сорт. Между сортами разница очень большая. Вторая рекомендация – поздний срок сева, благодаря которому мы тоже уходим от этой болезни. Нет лёта цикадок, нет клещей и прочих разносчиков вирусов и других болезней. А если вы рано сеете, то следите за болезнями и вовремя реагируйте.

Я считаю, что никаких ранних и сверхранних сроков сева использовать не надо. Тем более что у нас идёт некоторое потепление. Оптимальный срок или конец оптимального. Сеём и получаем максимум урожайности и качества. Но при условии, если есть промокание в почве – по парам на глубине заделки семян и по непаровым предшественникам хотя бы на глубине 12 см. Неглубокая заделка семян: 4-5, максимум 6 см. Хотя некоторые сеют и 2-3 см. Но для 2-3 см нам тяжело создать выровненность почвы. При заделке семян на глубину больше 6 см всходы появляются позже. Для появления всходов требуется дополнительный запас пластических веществ. Как правило, всходы появляются ослабленными. А некоторые вообще могут не взойти. Удлиняются подземные междоузлия, которые в сильной степени поражаются корневыми гнилями. При заделке семян до 9 см, показали опыты, урожайность снижается сразу на 15%. Обязательно нужно создавать плотное ложе. У нас часто гибель происходит от выпирания. Посеяли не на плотное ложе –



Анатолий Грабовой – сторонник паров

пшеницы, особенно поздних посевов, со слабо развитой корневой системой, буквально вылетают из почвы. Потому что у нас зимой перепады температур: плюс 10-15 днём и минус 10-15 ночью. Почва поднимается и опускается и выдавливает растение. Норма высева своя для каждой зоны. Есть сорта с высокой способностью к кущению, есть с меньшей. Но если нет оптимальной влаги в почве, то лучше уходить на поздние сроки сева. Так вы уходите от болезней, вирусов. Конечно, урожайность в этом случае уменьшается. При позднем сроке посева норма высева увеличивается – до 30% от оптимальной нормы. Даже при высоком кущении сорта. Если хорошая весна – влажная, продолжительная, прохладная, то кущение хорошее. Если быстрая, бурная, то кущения не будет. Поэтому нужно закладывать страховку на это.

Анатолий Процевский, агроном КФХ (Азовский р-н, Ростовская область): – Вы сказали: если поздно сеять, то на 30% повышать норму высева. Это, по скромным подсчётам, 6,5 млн. Какая ж тогда площадь питания остаётся растению? А если они все выживут? А по сортам: если Гром заделывать на 5 см, то это сразу минус 30% урожая.

Беспалова: – Правильно.

Процевский: – И по сортам надо учитывать нормы высева, и по срокам. С прибавкой 10% к норме при поздних посевах, как рекомендуют, можно согласиться. Но не увеличивать до размеров, которые ничего не дают, кроме гниения в земле.

Ковтун: – Если вы получите 750 стеблей на квадратном метре при норме высева 6,5 млн, у вас не очень высокий урожай будет. До 1 тыс. стеблей – это урожайность до 100 ц/га и более. А если больше 1 тыс. стеблей – вот это загущение.

Беспалова: – Чтобы получать 100 ц/га и более, надо обязательно иметь раскустившееся растение. Должны быть узловые корни. Если их нет, то хоть 2 тыс. колосьев имей, а в них будет по одному зерну, и никакого урожая вы не получите.

Ковтун: – Если норма 5 млн, то, конечно, кущение должно быть, чтобы 1 тыс. стеблей получить.

Грабовец: – Вакуума в природе не бывает. У ваших сортов, вы сказали, нет бурой ржавчины. Если так, то на смену ей приходят перonosпороз и септориоз. Иначе у вас суперраса какая-то. Такого в природе не бывает.

Алексей отзывчивее на азот

Дьяченко: – Мы занимаемся се-



Евгению Бушмину (в центре) мозаика помогает оптимизировать затраты

меноводством краснодарских сортов. Гром – отличный сорт, если соблюдать все требования по его выращиванию, глубине заделки, срокам сева, защите от бурой ржавчины. Мне он очень нравится.

Ковтун: – Этот сорт нам ввели в стандарт три года назад. В селекции я никаких обработок не введу. А сорт этот поражается болезнями. Мы должны создавать сорта, устойчивые к болезням. Сорт надо защищать или один раз при максимальном давлении патогенов, или вообще не защищать, когда нет болезней. А если генотип неустойчив, то нужно делать несколько обработок, а это вредно и затратно. Кому нужны такие сорта?

Дмитрий Марченко, зав. отделом селекции и семеноводства озимой пшеницы Аграрного научного центра «Донской»: – Если какая-то болезнь не проявляется, то появляются другие. Абсолютно устойчивого сорта получить не удаётся. Если сеём пшеницу по кукурузе, то условия не позволяют проявиться бурой ржавчине. За последние пять лет в Ростовской области средняя урожайность пшеницы не опускалась ниже 30 ц/га. Связано это с сортовым составом, уровнем агротехники, кадровым составом сельхозпредприятий. В посевах на территории области в последние годы ведущее место занимают сорта Ермак, Юка, Гром, Таня.

Ратушный: – Инфекция нынешнего года передаётся с семенами? Что ждать нам в следующем сезоне?

Грабовец: – Конечно, нет. Если даже в зародыше головня, то обработали системным протравителем и всё.

Ратушный: – Мы про головню забыли.

Грабовец: – Микрофлора будет у вас на любом семени. Вы правитесь протравителем.

Ратушный: – Расправимся по грибам. А по вирусам?

Беспалова: – Вирусы не переносятся с семенами.

Александр Дейнека, глава КФХ (Неклиновский р-н, Ростовская область): – Наше хозяйство базовое по семенам ставропольской селекции. Для меня важно, что остаётся на расчётном счёте. Выбрал ставропольские семена, потому что меньше трачу химии при их выращивании. Да и по урожайности они, можно сказать, не уступают. Разница в намолотах с соседями в 0,5 ц/га.

Бушмин: – В этом году мы получили 50 ц/га зерновых. Результат для нас не ожидаемый. Была сухая осень. Всего 5% озимых ушли в зимовку раскустившими. Поэтому не надеялись собрать больше 40 ц/га.

Пять лет назад мы выстраивали мозаику сортов под своевременное проведение уборки. Распределяли энергозатраты от озимого ячменя до позднеспелых сортов озимой пшеницы. За эти пять лет наше сознание коренным образом изменилось. Сейчас у нас, как и у всех, современная техника, европейская система внесения удобрений. У хозяйств, нацеленных на высокие результаты, технологии схожие. В этом году мы заложили опыты с агрохимцентром «Ростовский» с целью узнать о влиянии азотных удобрений на конкретные сорта – Безостую 100 и Алексеич. На Безостой 100 увеличение дозы подкормки со 100 кг/га до

200 кг/га дало прибавку урожайности 5 ц/га. А на Алексеиче аналогичное увеличение позволило получить прибавку в 8 ц/га. То есть одним сортовым составом можно влиять на конкретные элементы технологии.

Юке листовёртка не страшна

Бушмин: – В прошлом году в наших местах было сильное поражение посевов злаковой листовёрткой. Но позднеспелый сорт Юка вообще не повредился. Потому что на момент отрождения и переноса паутинки с личинкой сорт находился в фазе, когда личинка просто-напросто не смогла проникнуть в колос. А остальные сорта поразились. Эксперимент с отказом от обработки против листовёртки на таких сортах показал, что потери урожая достигают до 70%. То есть сортовым набором можно устранить определённые проблемы. В масштабах нашего хозяйства невозможно сразу обработать против листовёртки все 2,5 тыс. га. А имея 15% позднеспелых сортов, можно перенаправить силы на оставшиеся площади.

Осень 2017 и 2018 годов была засушливой. Представьте: лежат на складе семена Баграт, Безостая 100, Лидия, Алексеич, Таня, Юка. Для агронома вопрос: какой выбрать? Если нет в прогнозе осадков, мы отдаём предпочтение крупноколосым сортам. Если посеём 5 млн и к моменту всходов останется 3,5-4 млн и будут неблагоприятные весенние условия, то это всё равно поможет удержаться в рамках средней урожайности. На всех площадях, где сомневаемся, где не можем получить достаточно сте-

блестя, где плодородие ниже, мы используем крупноколосый сорт Багатр.

Наши совместные опыты с компанией «Сингента» по обработкам посевов показали, что на сорте Алексеич нецелесообразно применять вторую фунгицидную обработку. Он довольно устойчив в наших условиях.

Словом, обладая знаниями о конкретном сорте, зная его историю, мы можем выстраивать более эффективную экономику в растениеводстве.

И по вирусу полосатой мозаики. В этом году все наши поля озимых находились под мониторингом. В период 19-20 апреля было зафиксировано резкое снижение температуры воздуха. До этого момента не наблюдалось никаких проявлений вируса. После похолодания была декада с резким ростом суточных температур. На поле она достигала плюс 35-40 градусов. Когда мы через месяц стали анализировать данные спутникового мониторинга, то увидели, что с 22 апреля пшеница стала угасать. То есть она была в стрессовых условиях. У нас семеноводческое хозяйство, на каждом поле растёт три сорта. И применяются различные технологии. Мы увидели: сорта, которые бурно развивались весной и обладали большей листовой массой, они-то больше всего и повредились вот этим вирусом. Поэтому мы до сих пор не разобрались, что же всё-таки это было. И как от этого в дальнейшем защититься.

Грабовец: – Вот этот вирус проявился мгновенно? Вспышка – и общее поражение стабилизировалось? Или он постепенно нарастал?

Бушмин: – Это было всё флаговый и подфлаговый лист. Эта вспышка была в третьей декаде апреля.

Грабовец: – Прихожу к выводу, что у вас это последствия отрицательных температур. Если вирус поражает, то обычно всё растение целиком. И оно прекращает развиваться. У вас бы не было вообще урожая или он упал бы на 30-40%.

Бушмин: – Мы не обладаем данными температуры по полям. Базовые метеостанции стоят рядом с селом. Они отчитались, что 19-20 апреля было 0 градусов.

Грабовец: – В понижениях у вас везде были минусовые температуры. И пожелтения – результат таких температур.

При ограниченном стеблестое выигрывают жаростойкие

Илюшечкин: – Мы выращиваем в том числе твёрдую озимую

пшеницу. Ей требуется несколько больше влаги для набухания, прорастания, чем мягкой озимой пшенице. Даже в нормальные годы она чуть позже всходит, немного отстаёт от мягкой в развитии. Особенно это заметно в экстремальные годы с недостатком влаги. В минувшую зиму она у нас уходила в фазе 1-2 листьев на большей части площадей. Следующий важный этап – перезимовка. Зима была мягкая, перезимовал даже яровой ячмень. Всё, что уходило осенью, весной благополучно проснулось. Возобновление весенней вегетации было раннее. Озимая твёрдая выходит из зимовки позже. То есть мы практически не получили весеннего кущения. Было 1-1,2 стебля с растения. Было очень тревожно.

Твёрдая пшеница – индикатор на стрессы. На пестициды, гербициды, фунгициды. Причём реакция иногда бывает настолько неожиданной и непонятной, что не знаешь, как трактовать. На сорте Агат Донской мы применили один из специфических гербицидов вовремя, согласно регламенту. И пожелтение прошло. Пошли нормальные листья. Максимального поражения мы не наблюдали. Скорее всего, потому, что это были очень поздние всходы. Не было переносчиков. Хотя характерные растения с поражением вирусом мы постоянно наблюдали. Особенно они хорошо видны на озимой твёрдой пшенице. У неё характерный глянецовый лист, и эти маячки видны издали. Но уровень 1,5% они редко превышали.

Раньше у нас доминировали септориозы. Сейчас на первый план выходит пиренофороз. Мы выращиваем три сорта – Агат Донской, Крупинку и Адари. Все они более устойчивы к пиренофорозу, что позволяет экономить на одной из обработок фунгицидом. В этом и прошлом году мы обходились одной фунгицидной обработкой. Условия для септориоза сложились только в фазу колошения.

В этом году было очень большое содержание продуктивной влаги в метровом слое почвы на момент колошения. Мы отмечали свыше 100 мм. Но захват оказал влияние и на твёрдую, и на мягкую пшеницу. На мягкой урожайность снизилась на 8,7%, на твёрдой – на 4%. Натура 785-790 г/литр. Получается, что при ограниченном продуктивном стеблестое в сложных погодных условиях (высокая температура, суховей) выбранные нами сорта показали себя как высокопродуктивные, жаростойкие и засухоустойчивые.

Ковтун: – Какие площади в Ро-

стовской области заняты под твёрдой пшеницей?

Илюшечкин: – Самые большие площади засеивает наше хозяйство – от 800 до 1000 га. Другие сеют в небольших количествах.

Ковтун: – Где можно применять твёрдую пшеницу?

Илюшечкин: – В Национальном центре зерна из неё делают прекрасные макароны, каши. Мы весь полученный объём переогнём на крупу. Основные потребители крупы – республики Северного Кавказа.

Дьяченко: – Безостая 100 снижает урожайность при двукратной фунгицидной обработке. Это редкость. Максимальный урожай она даёт при хорошем осеннем кущении. Слабо кустится весной и закладывает не очень крупный колос при весеннем кущении. Сорт отличный, не требующий больших капитальных вложений в отличие, например, от Краснодарской 99, которая очень высокоурожайная, но подвержена бурой ржавчине. У каждого сорта свои нюансы. Надо их знать и пользоваться.

Анатолий Шаповалов, врио руководителя филиала Госсорткомиссии по Ростовской об-

ласти: – Какие сорта придут на наши поля в ближайшие годы? Особенно много предложений по озимой пшенице. Наибольшее количество предлагает на сортоиспытания Национальный центр зерна. Окончательную оценку всем предложенным сортам даст Госсорткомиссия. По озимой пшенице иностранных конкурентов пока нет, все зарубежные сорта уступили нашим. А вот по гороху немцы выходят на наш рынок. По чечевице канадцы предложили два сорта.

Процевский: – Почему вы будете без агрономов сорта обсуждать? Раньше был областной агрономический совет. Присутствовали главные агрономы районов и обсуждали: районирование, исключение.

Беспалова: – Так решила Москва. Им оттуда виднее, что в Ростовской области районировать, а что нет.

Шаповалов: – Процедура сохранилась. Это коллегиальное решение. Но количество участников сократилось. Это рабочая группа, в которую приглашаются минсельхоз, наука.

Фото Виктории Сапуновой

СЕМОНОВОДЧЕСКОЕ ХОЗЯЙСТВО ООО «ГАРАНТ»

ПРОИЗВОДИТ И РЕАЛИЗУЕТ В 2019 ГОДУ
ВЫСОКОУРОЖАЙНЫЕ
СЕМЕНА СЛЕДУЮЩИХ КУЛЬТУР

ОЗИМАЯ ПШЕНИЦА

Ермак ЭС, РС1
Танаис ЭС, РС1
Миссия ЭС, РС1
Гром ЭС, РС1
Безостая 100 ЭС, РС1
Алексеич ЭС, РС1
Аксинья ЭС
Дорская 107 РС1
Донская лира РС2; Донзко РС1

ОЗИМЫЙ ЯЧМЕНЬ

Ерема РС1
Тимофей РС1

ОЗИМАЯ ТРИКАЛЕ

Корнет РС1
Консул РС2



346270, ст. Вёшенская, РО, пер. Р. Люксембург, 18 "Б"
тел./факс: 8 (86353) 22-3-74, 24-6-16, 22-1-10.
Моб.: +7 (928) 227-10-97 – Виктор Данилович
Моб.: +7 (928) 176-88-82 – Александр Владимирович
e-mail: zaikin-garant@mail.ru

Сэкономил на подкормке — потерял 10 тыс./га прибыли

Компания Corteva продемонстрировала типичные ошибки аграриев при выращивании кукурузы

Около 300 участников собрал «Агроакадемия» компании Corteva, проведённая на базе одного из сельхозпредприятий агрохолдинга «РЗ-Агро» в Зерноградском районе. По оценке агронома компании Владимира Бредихина, здесь в нынешнем году было заложено самое большое в истории шестилетнего проекта количество разнообразных опытов. Любопытно, что главная задача экспериментальных площадок — продемонстрировать аграриям, к чему приводят различные ошибки при выращивании гибридов кукурузы и подсолнечника компании. Новинка этого года — первая орошаемая «Агроакадемия».

— Каждый год на наших мероприятиях мы рассказываем о важных элементах технологии возделывания кукурузы, подсолнечника, — прокомментировал руководитель бизнеса в России компании Corteva Александр Казачков. — На предыдущих мероприятиях мы говорили и о развитии корневой системы, и о питании растений, об обработке почвы. В этом году хотим уделить особенное внимание воде для растений. Словом, в числе прочих опытов агрономы компании создали на поле хозяйства орошаемый участок, на котором посеяли четыре гибрида кукурузы с поздним ФАО. Пробурили скважину, протянули ленты капельного полива. И заложили два опыта.

— Один из них был призван показать результаты разного уровня питания и разного уровня полива, — пояснил Владимир Бредихин. — Многие клиенты, ставя орошение, считают, что полил — и этого достаточно для получения высокого урожая. Мы хотим показать: если уж вкладываться и вносить обоснованные нормы удобрений, СЗР, микроэлементов, то можно получить более достойный урожай. Тут надо отметить, что в хозяйствах «РЗ-Агро» высокая культура земледелия, здесь успешно применяют современные агротехнологии.

— На данном участке проводилось агрохимическое исследование и дифференцированно вносилось основное удобрение — аммофос под вспашку по карте поля на основе индекса NDVI. Средняя



Одно поле, один гибрид, а результаты разные

дозировка 160 кг/га. Варьирование было от 60 кг/га до 200 кг/га с лишним. Плюс на орошении через капельную ленту мы подавали азотные удобрения, в фазу формирования количества зёрен добавили ещё фосфора в виде ЖКУ. И на участке интенсивного полива и интенсивного кормления мы также добавляли микроэлементы и стимуляторы роста, — рассказал Владимир Бредихин.

Пройдя на плантацию, видим: каждый гибрид на экспериментальном участке заложен в восьми рядах. Через ряд лежит капельная лента, предоставленная компанией — партнёром Corteva по данному опыту. Она рассчитала, как лучше полить, поставила приборы учёта влажности почвы на глубине 1,6 метра. На основании показаний этого прибора агрономы старались поддерживать полевую влагоёмкость почвы на глубине 60 см не ниже 80%. И полив с середины июня в основном происходил по этим приборам.

А для сравнения участок напротив поливался по остаточному принципу. Задача была, объясняют специалисты компании, показать, что происходит, если хозяйство экономит на воде, на питании. Действительно, разница между участками колоссаль-

ная — на первом растения выше практически в полметра. И урожай практически на 3-4 т/га будет различаться.

— За вегетацию мы даже не выдали тот объём воды, который необходим кукурузе, — говорит Бредихин. — Мы дали около 70% от необходимых 600 мм на этом участке. Когда началась фаза вымётывания, мы через каплю начали ежедневно кормить азотом — по 1,5 кг, чтобы кукуруза дала как можно больше зёрен и большую массу тысячи. На соседнем поле количество азота было ограничено.

За вегетацию через каплю было внесено 800 кг КАСа. А на соседнем участке — 400 кг.

В результате четыре гибрида, посеянные одной и той же сеялкой, на первом участке обещают дать урожайность от 105 до 140 ц/га, а на экстенсивном участке напротив — от 100 до 110 ц/га. По оценке агронома Corteva, суммарные затраты на гектар интенсивного участка на 10 тыс. рублей выше, чем на экстенсивном. Но эти вложения с лихвой окупаются, потому что доходность интенсивного участка оказалась на 20 тыс./га выше. То есть дополнительная прибыль «интенсивки» около 10 тыс./га.

Спрашиваю про структуру затрат. Собеседники отвечают: на

гибрид, питание, защиту ушло 40-45 тыс./га, на полив — ещё 55-60 тыс./га. Всего около 100 тыс./га. Получается, что при цене 10 тыс./т урожай 100 ц/га — это по нулям. Агрономы признаются, что дефицит полива на обоих участках отчасти был вызван низким дебитом пробуренной скважины. Именно поэтому даже интенсивные делянки получили только 70% воды от нормы, а экстенсивные — 50%. Если же полностью закрыть потребности по воде и питанию, то на этих землях урожайность 180 ц/га вполне реальна.

Кстати, значительный разброс гибридов по прогнозной урожайности отчасти связан с экспериментами по нормам высева.

— Здесь кукуруза посеяна с нормой высева 95, 100 и 105 тыс., — рассказал Владимир Бредихин. — По всем гибридам в среднем лучший вариант 100 тыс. Выживаемость растений при такой густоте намного больше, чем при густоте 105 тыс. То есть на более густых посевах мы потеряли часть продуктивных растений. Второй нюанс: нормы нужно подбирать согласно ФАО гибрида. Ранние гибриды можно подгаустить. А вот более поздние не стоит.

Михаил ЗАЗДРАВНЫХ

Зерноградский р-н, Ростовская область

Самоходка от народа

Не каждому фермеру по карману дорогостоящие сельскохозяйственные самоходные опрыскиватели, например, известных зарубежных производителей за 23 миллиона рублей или «дельталеты-самолёты-вертолёты» с сельскохозяйственным оборудованием... Вот и выручают умельцы...

Идею построить самоходный опрыскиватель нам подсказали фермеры – новаторы Краснодарского края, Курганинского района.

Их самоходный опрыскиватель работает, и неплохо работает, и даже за сезон «отбивается» у таких же «середнячков» фермеров. Для чего он необходим? Прежде всего для борьбы с личинкой бабочки на кукурузе, подсолнечнике, для обычного внесения пестицидов, десикации. Он в разы повышает производительность за счёт скорости до 30 км/час. При этом возникают проблемы обеспечения нормы вылива жидкости на 1 га. Стандартные 200 л/га не вы-

льшь, т. к. одной заправки хватит всего на 5 га. Задача в первом приближении не решается.

Что же делать? Мы подсмотрели устройство с/х опрыскивателей в Турции, 90% всех опрыскивателей оснащаются насосами высокого давления 40-50 бар и распылителями не щелевыми, а конусными веерными, что повышает кинетическую энергию выливаемой жидкости в виде мелкодисперсных капель $\varnothing \approx 150$ мкр, по сравнению с размерами капель щелевых опрыскивателей 350-500 мкр. В разы увеличивается количество капель, что позволяет снижать норму жидкости на 1 га до 50 л/га., повышение кинетической энергии позволяет донести раствор до растений без сноса ветром. В результате 1 000 л хватает на 20 га. И это уже решение задачи!

Как всё это устроено? У автомобиля «Уаз» бортового или «буханки» (можно б/у с лю-



бым двигателем) поднимаем кабину на 400 мм, изготавливаем и устанавливаем узкие колеса ($\varnothing 1\ 260$ мм, $a = 240$ мм), усиливаем рессоры и устанавливаем автономный модуль опрыскивателя (нашего производства – «АГРО-ТЕХ») с ёмкостью 1 000 л, штангой 21 м, с электрогидравлической станцией. Насос производительностью 90 л/мин., 40 бар привод вращения от автономного двигателя внутреннего сгорания, имеет нейтральный ход, управление всем из кабины водителя.

Штанга поднимается и опускается, складывается и раскладывается при помощи гидравлических цилиндров. Система работает автономно от аккумулятора автомобиля, что упрощает эксплуатацию, не нагружает дополнительно двигатель «Уаза».

Управление штангой происходит из кабины кнопками на пульте.

«Робот на колёсах» – так прозвали его дети, которые увидели его в работе.

**Директор ООО «АГРО-ТЕХ»
Ходячий Николай Павлович**



День поля Коссад Семанс



21 августа 2019 г. на базе предприятия ООО «Нива» в Рассказовском районе Тамбовской области с успехом прошёл День поля Коссад Семанс. Мероприятие посетили представители сельскохозяйственных предприятий и торговых компаний Черноземья, а также Волгоградской области, которым была представлена богатая деловая и развлекательная программа.

С приветственным словом к гостям обратился Жюльен Бребан, коммерческий директор Коссад Семанс в России. Он отметил, что компания, которая 10 лет назад начинала с нуля, сегодня на российском рынке реализует более 200 000 посевных единиц подсолнечника, кукурузы, сои и люцерны. В планах компании вывести на рынок другие культуры, которые производит Коссад Семанс Груп (всего более 60), зарегистрировать максимальное количество гибридов и, таким образом, увеличить долю рынка в нашей стране. Гибкость, близость к клиенту, опыт и ответственность – вот основные качества, которые характеризуют Коссад Семанс Груп.



Кукуруза на силос: концепция DUO CS®

Венсен Бильяр, директор по развитию Коссад Семанс Груп, рассказал присутствующим о технологии возделывания кукурузы DUO CS® (ДУО КаЭс) для оптимизации рациона молочных коров. Данная технология, основанная на глубоком изучении особенностей пищеварения жвачных животных, позволяет произвести корм, который способствует повышению качественной и количественной производительности молочного стада и при этом снижает риск возникновения ацидоза.

Подсолнечник: инновационная технология SunPower®

Лоран Пало, руководитель проектов отдела стратегического маркетинга и коммуникации Коссад Семанс Груп, представил новую технологию повышения потенциала урожайности гибридов подсолнечника SunPower®. Господин Пало подчеркнул, что на мировом рынке семян в последнее время всё больше внимания уделяется технологиям обработки и инкрустирования семян. Не оставаясь в стороне от этой тенденции, компа-

ния Коссад Семанс запускает на российском рынке технологию SunPower®, которая позволяет обеспечить качественный сев и защиту подсолнечника от различных стрессов, что в конечном счёте даёт возможность повысить потенциал урожайности гибрида на 30%. Ни для кого не секрет, что качественный сев – залог успешного урожая! SunPower® – это однородные калиброванные семена с повышенной массой 1 000 зёрен, что даёт возможность избежать задвоенных растений и пропусков. Кроме того, семена по технологии SunPower® обрабатываются инсектицидом и фунгицидом, снабжаются азотными удобрениями, бором и молибденом, а также микростимулятором роста. Все эти составляющие защищают подсолнечник от стрессов различного происхождения и направлены на то, чтобы гибрид смог проявить свой максимальный потенциал. Семена SunPower® имеют золотой цвет, который обеспечивает привлекательный внешний вид, гарантирует высокое качество



семян и защиту от подделки. Цель технологии SunPower®: каждая семечка, попавшая в сеялку, должна взойти и дать здоровое растение, которое принесёт отличный урожай.

Опыт общения с экспертами-профессионалами

Гостей мероприятия познакомили с новинкам гибридов кукурузы. Господин Бильяр рассказал о преимуществах кукурузы на зерно АНОВИ КС (ФАО 180) и ГЛОРИФИ КС (ФАО 280), а также гибрида на силос БЕЛАМИ (ФАО 190), а Павел Попов, продукт-менеджер Коссад Семанс в России, дал информацию об их урожайности в российских условиях.

Большой интерес вызвала демонстрация опытных посевов подсолнечника, которая проходила под руководством Оливье Нерамбура, эксперта по развитию подсолнечника Коссад Семанс Групп. Господин Нерамбур поделился с участниками тонкостями технологии возделывания этой культуры и ответил на многочисленные вопросы.

Важную роль в получении отличного урожая играет посевная техника. Все демонстрируемые на мероприятии посевы кукурузы и подсолнечника были осуществлены сеялками итальянской компании Maschio Gaspardo: дисковой пропашной сеялкой точного высева MTR 8/70 и новой скоростной дисковой пропашной сеялкой точного высева RENATA CHRONO 8/70. На День поля Коссад Семанс «Маскио-Гаспардо Россия» любезно предоставила свою технику, чтобы гости смогли лично ознакомиться с машинами. Региональный представитель по ЦФО, Анатолий Курчин, отметил, что Maschio Gaspardo делает акцент на внедрение современных технологий и привел в пример новейшую скоростную сеялку RENATA CHRONO, которая позволяет осуществлять посев на скорости до 15 км/ч и при этом четко контролировать расстановку и глубину заделки семян. Помимо сеялок на мероприятии были представлены дисковая борона TZAR 600 и навесной глубокорыхлитель ARTIGLIO 400/9.

Незабываемый праздник

Компания Коссад Семанс родом из Франции, поэтому всё мероприятие было пропитано духом Парижа. Организаторы постарались окружить вниманием и заботой каждого. В финале мероприятия среди гостей были разыграны посевные единицы кукурузы, подсолнечника, люцерны, а также ценные призы. Получился незабываемый праздник, который надолго останется в памяти всех участников.

Коссад Семанс Груп

Коссад Семанс Груп – это 100% семеноводческая компания с более чем 60-летним опытом работы на рынке и товарооборотом 150 млн. евро. Компания контролирует весь процесс производства семян, от разработки гибридов на базе 11 исследовательских центров, обработки и упаковки на пяти заводах во Франции и Румынии до реализации в 35 странах мира. Ассортиментный портфель Коссад Семанс Груп насчитывает более 500 гибридов собственной селекции 60 сельскохозяйственных культур. Компания занимает лидерские позиции на рынке биосемян в Европе. На российском рынке Коссад Семанс Груп представляет семена подсолнечника, кукурузы, люцерны и сои.

kossad.rff

ООО «Коссад Рюсси», 129626, г. Москва, проспект Мира, д. 102, стр. 31, БЦ «Парк Мира» +7 (495) 780-58-50



Консультант

Ведёт Николай Алексеевич Кан, kannick@rambler.ru



Как налоговики собираются выявлять незарегистрированных предпринимателей

В последнее время налоговики всё чаще предъявляют «обычным» физическим лицам претензии, связанные с уплатой «коммерческих» налогов (НДС, НДФЛ от предпринимательской деятельности). Если инспекторы сочтут, что совершённые гражданином операции относятся к предпринимательской деятельности, от него потребуют заплатить указанные налоги и сдать по ним отчётность. В связи с этим актуальным является письмо ФНС России от 07.05.19 № СА-4-7/8614 (далее – письмо № СА-4-7/8614), в котором разъясняется, как должны действовать налоговики, чтобы собрать доказательства осуществления физлицом незаконной коммерческой деятельности и доначислить ему налоги.

Когда появляются налоговые риски

Прежде чем назвать признаки скрытого предпринимательства, ФНС констатирует очевидный факт: само по себе приобретение любых объектов, в том числе тех, которые предназначены исключительно для коммерческих целей, или владение такими объектами не является предпринимательской деятельностью и не может служить основанием для доначисления налогов. Это значит, что физические лица, не являющиеся ИП, равно как и предприниматели, действующие вне этого статуса, вправе без каких-либо налоговых рисков покупать любое имущество и владеть им, даже если очевидно, что оно не предназначено для личных целей (промышленное оборудование, специализированные нежилые помещения и т. п.).

Но как только «обычное» физическое лицо начинает использовать своё имущество для извлечения дохода, в том числе дохода от сдачи имущества в аренду, появляются налоговые риски. Они связаны с возможным признанием таких операций предпринимательской деятельностью, совершённой физлицом без статуса ИП. Давайте рассмотрим конкретные ситуации, когда, по мнению ФНС, имеются признаки скрытого предпринимательства.

Объём сделок имеет значение

Основным критерием, при наличии которого делается вывод о коммерческой деятельности физлица, является множественность (повторяемость) совершённых им операций. Ведь, как известно, по правилам ГК РФ предпринимательской признаётся именно систематическая деятельность, направленная на получение дохода.

Поэтому если ИФНС выявит факты систематической купли-продажи товаров, в том числе объектов недвижимости, то это будет первый шаг к переквалификации полученных физлицом доходов в «предпринимательские». Но одной лишь систематичности, как следует из письма № СА-4-7/8614, недостаточно. Так, инспекторы должны оценить период, в течение которого имущество находилось в собственности гражданина (чем меньше этот срок, тем выше шанс переквалификации сделки). Также имеют значение факты реального использования этого имущества для личных нужд – если таковых не установлено, доход подлежит переквалификации с доначислением налогов и штрафов (постановление Президиума ВАС РФ от 29.10.13 № 6778/13, определение ВС РФ от 31.08.17 № 307-КГ17-11240).

Кроме того, налоговики изучат и «сопутствующие» критерии: за счёт каких средств приобретено имущество; как оплачивались расходы, связанные с его содержанием, и другие. Например, если кредит на покупку недвижимости был получен физлицом в статусе ИП и текущие расходы (коммунальные услуги, ремонт и т. п.) оплачивались с расчётного счёта предпринимателя, то доходы от продажи такого объекта инспекторы включают в доход физлица как ИП. Избежать этого не получится, даже если в договоре купли-продажи не будет указано, что

у продавца имеется этот статус. Также не будет иметь значение, получало ли физлицо доход от владения этим имуществом (определение ВС РФ от 24.05.16 № 302-КГ16-5502).

Особенности разовых сделок

Сложнее обстоит дело с переквалификацией разовых сделок. ФНС в комментируемом письме признаёт, что нерегулярная по своему характеру деятельность не может являться предпринимательской, даже если она связана с реализацией товаров, выполнением работ или оказанием услуг. Заплатить страховые взносы и удержать НДФЛ с доходов по разовым сделкам должен покупатель или заказчик (организация или ИП).

Но и по разовым операциям налоговые органы будут оценивать количество и ассортимент проданного товара, объёмы выполненных работ или оказанных услуг и другие обстоятельства с целью выявления скрытой предпринимательской деятельности. В поисках доказательств ИФНС вправе допрашивать покупателей и заказчиков, а также изымать у них договоры и расписки в получении денег. Также инспекторы могут анализировать данные банковских счетов физлиц и сведения о реализованных ими товарах (работах, услугах), размещённые как в интернете, так и непосредственно в местах продаж.

Наконец, инспекторы проверят, имелись ли факты закупки товаров и материалов, заключения договоров аренды помещений и прочие обстоятельства, которые обычно сопровождают бизнес-отношения. При этом в письме № СА-4-7/8614 отдельно оговаривается, что отсутствие прибыли по сделке не может быть стопроцентной защитой от налоговых претензий, так как по правилам статьи 2 ГК РФ извлечение прибыли является целью предпринимательской деятельности, а не её обязательным результатом.

Снижена ставка НДС

Федеральный закон от 02.08.2019 № 268-ФЗ внёс коррективы в главу 21 НК РФ, благодаря которым торговля фруктами и ягодами будет облагаться по пониженной, 10-процентной ставке НДС. Поправка заработает с октября текущего года. Напомним, что сейчас данная операция подпадает под 20-процентную НДС-ставку.

В связи с принятием данного закона появилась надежда, что цены на указанную продукцию снизятся. Кроме того, закон увеличивает с этой же даты ставку налога при продаже пальмового масла с 10 до 20 процентов. Данное новшество повысит стоимость тех товаров, в состав которых оно добавляется.

Может ли счёт-фактуру подписать одно лицо

Если сотрудник выполняет функции директора и главбуха по доверенности, может ли он ставить подписи в счёте-фактуре за них обоих? Минфин считает, что такое оформление не противоречит действующему законодательству.

В обоснование чиновники приводят нормы НК РФ, согласно которым счета-фактуры должны быть подписаны руководителем и главбухом или другими лицами, специально уполномоченными на это организацией.

Кодекс также устанавливает, что порядок заполнения счетов-фактур регламентируется кабмином. Соответствующие правила правительство утвердило в постановлении от 26.12.2011 № 1137. По оценкам ведомства, в документе не содержится положений, запрещающих подписывать счета-фактуры одному лицу при наличии у него доверенности, разрешающей действовать от имени руководства фирмы и её главбуха.

ВНИМАНИЕ! Подписаться на журнал «Деловой крестьянин» на I полугодие 2020 года можно через редакцию – 660 руб.

Справки по вопросам подписки по телефону: (863) 282-83-12, Днепровская Наталья Николаевна

Стало известно, как внести изменения в свои данные переучёта

ПФР опубликовал проект регламента, по которому чиновники будут корректировать сведения персонифицированного учёта и уточнять данные индивидуальных счетов по заявлениям застрахованных. В документе указывается, что за услугой могут обратиться обладатели счёта или их представители, чтобы внести исправления относительно:

- заработка и стажа за время, предшествующее регистрации в системе;
- стажа у ликвидированного или прекратившего свою деятельность страхователя;
- других периодов, учитываемых в страховом стаже.
- Корректировка будет осуществляться в течение 10 дней с момента обращения, в случае если к заявлению будут приложены все необходимые документы. К ним помимо удостоверения личности заявителя могут относиться подтверждения:
- периодов работы, засчитываемых в страховую стаж;
- стажа, дающего право на досрочное назначение пенсии;
- периодов работы в сельском хозяйстве для установления повышенной фиксированной части пенсии по старости;
- выполнения работы на радиоактивных после чернобыльской аварии территориях;
- периодов трудоустройства за границей, учитываемых в страховом стаже;
- прохождения обучения;
- зарплате до 01.01.2002.

Согласно регламенту приём, регистрация заявления и оценка документов специалистами ПФР не должны занимать более 30 минут.

Как начислить взносы иностранцу, получившему статус «временно проживающий»

ФНС РФ в письме от 06.08.2019 № СД-4-11/15529@ рассмотрела обращение организации, состоящей в трудовых отношениях с иностранным работником. В течение расчётного периода подданный другой страны поменял статус с временно пребывающего на временно проживающего. Как в связи с этим обстоятельством меняется порядок начисления взносов на медицинское и социальное страхование? Служба отметила, что в Налоговом кодексе норм, касающихся именно изменения статуса, нет. Поэтому применяются общеустановленные правила.

Объект обложения определяется согласно п. 1 ст. 420 НК РФ: это выплаты в пользу лиц, подлежащих обязательному соцстрахованию. Порядок – в соответствии с п. 1 ст. 421 НК РФ: в конце каждого месяца нарастающим итогом с начала расчётного периода суммируются все выплаты в пользу лица. Расчёт ведётся по каждому работнику отдельно.

То есть с момента обретения иностранным сотрудником статуса временно проживающего компания обязана исчислить взносы по новым тарифам: на случай ВНиМ – в размере 2,9 процента; на медстрахование – в размере 5,1 процента. Если новый статус получен не с начала месяца, исчисление взносов в указанных размерах начинается именно со дня его изменения.

Налоговики могут блокировать счета физлиц

В банк начали приходить запросы от налоговиков на списание и перечисление денег со счетов плательщика, решения о блокировке счетов и о её отмене. Банк напоминает, что НК РФ разрешает налоговикам подобные действия исключительно в отношении компаний или ИП. Взыскивать же налоги, сборы и так далее за счёт имущества физлиц можно только по суду.

Чиновники отвечают, что блокировка счетов плательщика применяется только для ИП в целях исполнения последними обязанности по уплате налогов. НК РФ не предусматривает ограничения по взысканию долга со счетов ИП, открытых не для бизнеса. Банки обязаны выдавать налоговикам справки о счетах, операциях и остатках денег на счетах компаний, ИП и физлиц, не являющихся ИП, в течение трёх дней с получения запроса. При этом затребовать данные у физлиц (не ИП) налоговики могут только с согласия руководства, а запрос можно сделать лишь в рамках проверки такого физлица (письмо ФНС РФ от 06.08.2019 № ЕД-4-2/15531).

«Обособку» на той же территории нужно регистрировать

Минфин поведал о том, почему нужно осуществлять постановку на учёт в ИФНС обособленного подразделения (ОП), появившегося на территории, подведомственной той налоговой инспекции, где поставлена на учёт организация (письмо Минфина РФ от 26.07.2019 № 03-03-06/1/56159).

В качестве обоснования ведомство сослалось на пп. 3 п. 2 ст. 23 НК РФ, обязывающий сообщать в налоговый орган обо всех появившихся «обособках». Для признания подразделения обособленным и поэтому подлежащим регистрации в ИФНС неважно, зафиксирован ли факт его создания в учредительных документах. Достаточно лишь одного критерия – функционирования стационарного рабочего места в течение более одного месяца.

Исходя из нормы статьи 11 НК РФ несовпадение адреса ОП с адресом организации указывает на его территориальную обособленность, следовательно, на необходимость постановки на учёт.

Поэтому если ОП расположено на территории, подведомственной тому же налоговому органу, что и сама организация, то постановка на учёт требуется.

Не сообщать о создании ОП можно только в том случае, когда его адрес полностью совпадает с адресом организации.

Облагать ли взносами и НДФЛ выплаты руководителю – единственному участнику организации

Минфин ответил на обращение руководителя – единственного участника компании. Вопрос заключался в необходимости обложения страховыми взносами и налогом на доходы выплат в пользу гендиректора (письмо Минфина РФ от 22.07.2019 № 03-11-11/54450).

Для плательщиков-организаций по п. 1 ст. 420 НК РФ объектом обложения взносами являются выплаты в пользу физлиц, подлежащих обязательному соцстрахованию в соответствии с федеральным законодательством о конкретных его видах. Такое законодательство представлено тремя актами:

законом от 15.12.2001 № 167-ФЗ о пенсионном страховании;

законом от 29.12.2006 № 255-ФЗ о социальном страховании на случай ВНиМ;

законом от 29.11.2010 № 326-ФЗ о медицинском страховании.

В соответствии с перечисленными законами руководители компаний, являющиеся их единственными участниками (учредителями), членами организаций, собственниками их имущества, признаются застрахованными лицами. Поэтому руководитель – единственный учредитель (участник) организации относится к лицам, работающим по трудовому договору.



ООО «ПАРТНЕР-ХИМСЕРВИС»

предлагает приобрести
по выгодной цене

Минеральные удобрения:
аммофос 12-52, сульфоаммофос, азофоска, сульфат аммония, карбамид

Протравители семян:
Триактив, Фаворит Трио, Террасил Форте, Тебуконазол

Против хлебной жухелицы при обработке семян:
Клотиамет-С, Имидалит, ТПС

Стимуляторы роста растений:
Альбит, Биосил, Фитоспорин-АС, Гумат («Флексом»), Мегамикс-Семена, прилипатель Биоплостим, биопрепарат для разложения соломы и половы Стерня-12, корневой стимулятор Энергия-М

**Каждому клиенту – агроконсультация,
возможна поставка любых СЗР и минеральных удобрений.**

**Ростовская область, Орловский район,
п. Орловский, ул. Ленина, 240**
Моб. тел.: 8-928-773-15-85, 8-960-469-34-89
E-mail: glukhovski-uri@mail.ru

Следовательно, выплаты в пользу таких руководителей облагаются взносами в обычном порядке. При отсутствии выплат необходимо предоставить нулевую отчётность. Что касается налога на доходы, то компания, выплачивающая доход сотруднику, обязана исчислить, удержать и перечислить в бюджет сумму налога. Это входит в её обязанности как налогового агента. Таким образом, и страховые взносы, и НДФЛ на выплаты в пользу руководителя – единственного участника организации начисляются.

Введён новый штраф за «зарплатное рабство»

С 06.08.2019 действует увеличенный штраф, который придётся заплатить компании, если она воспротивится желанию своего сотрудника переводить ему зарплату на тот банковский счёт, на который он желает получать деньги. Штраф может составить до 100 тыс. рублей при прежнем максимуме 70 тыс. рублей и будет применяться, если организация допустит такое нарушение повторно. За первичное нарушение санкция прежняя – от 30 до 50 тыс. рублей. Напомним, что для того чтобы компании точно успевали оформить перевод зарплаты в новый банк или на новые реквизиты, им удлиннили срок с пяти рабочих дней до 15 календарных.

Полномочия главбухов расширены законодательно

Опубликован закон от 26.07.2019 № 247-ФЗ, вносящий поправки в закон о бухчёте. В основном новшества затрагивают регулирование бухчёта бюджетных организаций. Однако есть изменения, которые коснутся организации учета всех компаний, как коммерческих, так и некоммерческих, а также ИП. К таким изменениям относятся: – закрепление на законодательном уровне обязательности выполнения всеми без исключения работниками организации письменных требований главного бухгалтера (лица, осуществляющего бухчёт) по составлению и представлению первичных документов; – запрет на исправление бухгалтерской отчётности после её утверждения (в случае если законодательно или в соответствии с учредительными документами требуется её утверждение); – установление срока для предоставления уточнённой отчётности. Если в уже представленной в ИФНС бухотчётности обнаружались ошибки и ещё есть время утвердить изменения на годовом собрании, их можно исправить. Исправленный экземпляр отчётности необходимо отправить в инспекцию по ТКС в течение 10 дней после внесения изменений; – законодательно установлен перечень федеральных стандартов, регулирующих учёт – это федеральные и отраслевые стандарты бухгалтерского учёта, нормативные акты ЦБ РФ, рекомендации в области бухгалтерского учёта, стандарты экономического субъекта.

Собирать долги по коммуналке стало труднее

Внесены изменения в ЖК РФ и закон о защите граждан при взыскании с них просроченной задолженности. 1. Так, управляющим компаниям (УК) и прочим получателям платы за жилье и коммуналку запретили передавать право требования скопившейся задолженности кому-либо, кроме вновь отобранных для сбора соответствующих платежей организаций. В первую очередь табу относится к продаже коммунальных долгов банкам и коллекторам, в связи с чем из сферы регулирования федерального закона от 03.07.2016 № 230-ФЗ исключены отношения, связанные с взысканием такой задолженности. 2. Также устанавливается, что владельцы и наниматели жилья при назначении нового оператора по приёму платежей могут не расплачиваться с ним по старым долгам, пока не ознакомятся с уведомлением об уступке в его пользу права требования соответствующей задолженности. 3. Кроме того, в кодексе прописали, что владельцы помещений в многоквартирных домах не отвечают по обязательствам своих соседей перед УК.

Срок выплаты пособия по временной нетрудоспособности

В организации зарплата выплачивается два раза в месяц: аванс – 27 числа текущего месяца; вторая часть зарплаты – 12 числа месяца, следующего за отработанным. 16 июля работник принёс листок нетрудоспособности. Когда работодатель должен выплатить пособие: 26 июля или 12 августа? Пункт 1 статьи 15 федерального закона от 29.12.06 № 255-ФЗ гласит:

пособие по временной нетрудоспособности назначается в течение 10 дней с момента получения необходимых документов и выплачивается в ближайший установленный для выплаты зарплаты день. Поэтому в описанной ситуации пособие должно быть выплачено 27 июля, то есть в ближайший после его назначения день, установленный для выплаты зарплаты. Перечисление больничного 12 августа будет являться нарушением.

Отпуск с последующим увольнением: когда выдать трудовую книжку

Работник уходит в отпуск с последующим увольнением. В какой день работодатель должен выдать ему трудовую книжку и произвести расчёт: в день перед началом отпуска или в последний день отпуска с последующим увольнением? При реализации права на отпуск с последующим увольнением днём увольнения считается последний день отпуска. Однако все расчёты с работником производятся до ухода работника в отпуск, так как по его истечении стороны уже не будут связаны обязательствами. Так же следует поступить с трудовой книжкой – её нужно выдать перед уходом работника в отпуск, то есть в последний день работы.

Мошенники начали притворяться сотрудниками Минюста

Минюст предупреждает граждан: аферисты не дремлют и изобрели новый способ мошенничества. На этот раз гражданам звонят и сообщают о том, что якобы те стали потерпевшими по большому уголовному делу, купив какие-либо биодобавки. Гражданам обещают выплатить возмещение, надо только написать заявление и попросить бесплатного адвоката. Дальше этот «адвокат» начинает под каким-то предлогом выманивать у доверчивых граждан деньги. Минюст отдельно подчёркивает, что лица, которые предлагают через систему быстрых платежей отправить деньги на счёт судов или других госучреждений, госслужащими являться не могут. Кроме того, надо вызвать, что потерпевшим по уголовным делам государство адвоката не даёт.

33 Всероссийская специализированная выставка

Волгоград АГРО

- СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ ТЕХНИКА
- КОМПЛЕКТУЮЩИЕ И ЗАПЧАСТИ РТИ для сельского хозяйства
- СИСТЕМЫ ОРОШЕНИЯ • СЕМЕНОВОДСТВО
- УДОБРЕНИЯ, СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ
- ОБОРУДОВАНИЕ для животноводства
- ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ
- СТРОИТЕЛЬСТВО для АПК



2019

24-25 ОКТЯБРЯ

ВОЛГОГРАД ЭКСПОЦЕНТР

Организатор

Волгоград ЭКСПО
ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР

(8442) 93-43-02
info@volgogradexpo.ru
www.volgogradexpo.ru

Прочно как на бетоне



Строительство бескаркасных
арочных сооружений

Лёгкая конструкция,
быстрота возведения,
приемлемая цена



Реконструкция,
модернизация
старых ферм и складов

Отработанные технологии,
Изготовление сложных
инженерных сооружений



347939, Россия, Ростовская область,
Таганрог, улица Пархоменко, дом 19

+7 (928) 212-2219, 778-9280
+7 (8634) 32-32-13, 38-80-74
<http://agro-teh.su> mail@agro-teh.su

Коза выходит со двора

С каждым годом доля этих животных в крестьянских хозяйствах уменьшается, а на фермах – растёт

Ещё лет десять назад почти сто процентов коз находилось в крестьянских подворьях. Ферм промышленного типа в России практически не было. Сегодня ситуация меняется. Пока по-прежнему в ЛПХ содержится большинство коз, но доля их с каждым годом снижается в пользу промышленных ферм. Это соотношение – 70 на 30. О том, какие тенденции наблюдаются в современном козоводстве, мы беседуем с доктором сельскохозяйственных наук, сотрудником ФГБНУ ВНИИПлем, секретарём Российской ассоциации промышленного козоводства Светланой Ивановной Новопашиной.

– Светлана Ивановна, сколько сегодня вообще коз в России и какова структура поголовья?

– Общее количество коз в нашей стране уже лет десять примерно составляет два миллиона голов. А вот доля молочных пород с каждым годом увеличивается. Сегодня это 50 процентов, десять лет назад было 40. 40 процентов составляют так называемые грубошёрстные, проще говоря, беспородные козы, которые издавна содержатся на крестьянских подворьях. И десять процентов составляют пуховые и шёрстные козы. Последняя категория всё время уменьшается. Если помните, в советские времена в Волгоградской области, в том самом знаменитом Урюпинске – столице провинциальной России, многие занимались пуховыми козами и хорошо на них зарабатывали. Доходило до того, что колхозникам в личных подворьях запрещалось иметь больше пяти таких коз, чтобы они работали на колхозных фермах, а не перерождались в несуетливых людей за счёт высокого дополнительного заработка. Руководители, специалисты хозяйств, а также члены партии «добровольно» отказывались от содержания личных пуховых коз. Сегодня цена на козий пух заметно снизилась, и пуховое козоводство переживает кризис. Мы даже потеряли придонскую пуховую породу, сегодня нет ни одного племазавода и даже репродуктора, где бы разводили этих замечательных коз. Ну, а молочное козоводство развивается быстрыми темпами. Основной породой, конечно же, остаётся зааненская. Вряд ли в обозримом будущем у неё появятся конкуренты. По удоюности ей нет равных. 800-1000 килограммов за лактацию – это средний показатель на промышленных фермах, а есть такие козы, что дают и до полутора тысяч килограммов. Помимо зааненской породы растёт поголовье альпийских коз. Они чуть меньше дают моло-



Молодняк в КФХ Мякотина

ка, чем зааненские, но оно немного жирнее, в нём больше белка, что лучше для сыроварения. Всё больше становится ферм, на которых содержатся козы нубийской породы. Это красивые животные с длинными ушами. Они еще меньше дают молока, чем зааненские и альпийские козы, но в нём больше жира и белка, прекрасно подходит для производства сыров.

– И по всем этим породам существуют племенные хозяйства?

– Не всё так просто. Сейчас по стране 11 племенных хозяйств, все они по зааненской породе. Она внесена в реестр селекционных достижений, по ней разработаны методы оценки, то есть имеются все документы, позволяющие создавать племенные хозяйства. Внесены в реестр и альпийские, и нубийские козы. Сотрудниками ВНИИПлем и другими селекционерами разработаны нормы оценки коз этих пород, то есть практически всё готово, чтобы и по ним можно было создавать племенные хозяйства, документы подписаны в Минсельхозе России, но не прошли согласование в Минюсте, поэтому пока официальный статус племенных хозяйств заводчики этих

коз получить не могут. Значит, не могут получать и дотации от государства за племенную работу. Но, надеюсь, это дело ближайшего времени.

– А как отечественное козоводство выглядит на международном уровне? Как я понимаю, мы в этой отрасли новички? И наше поголовье пошло от заграницы?

– Всё так, но не совсем. Оказывается, в царской России козоводство было достаточно развито. Мы участвовали с успехом на международных выставках. Были у нас и выдающиеся учёные в области козоводства. Но всё это было утрачено. Вот, например, сейчас в Россию завозится новая для нас порода мурсиано-гранадина, выведенная в Испании. Она создана из двух традиционных в этой стране пород – мурсиано и гранадина. Так вот эти козы были представлены в дореволюционной России. Наше молочное козоводство развивается быстрыми темпами. Да, мы закупали и сейчас во многом покупаем поголовье за границей, в частности в Голландии. Но благодаря селекционной работе в наших племазаводах выращено отличное поголовье. Оно уже

ничем не уступает лучшим зарубежным образцам. А по здоровью наши козы даже лучше. Наши хозяйства свободны от таких заболеваний, как артрит-энцефалит, паратуберкулез, которые в Европе встречаются практически на всех фермах. Отчасти поэтому там на фермах коз используют всего 2-3, максимум 3-4 лактации – и на выбраковку. У нас даже в таком крупном хозяйстве, как «Лукоз», что в Республике Марий Эл, козочки дояты 7-8 лет. Они и пасутся на пастбище, чего в Европе давно нет. Поэтому наши козы и здоровее. Пастбища, кстати «Лукоз» содержит не столько ради кормления, сколько для моционна. Это очень важно для воспроизводства. Сегодня в «Лукозе» и его дочернем предприятии пять тысяч племенных коз. Эта компания уже входит в десятку крупнейших козоводческих хозяйств мира. А по товарному производству здесь уже скоро достигнут 20-тысячного поголовья, что сделает «Лукоз» крупнейшим в мире козоводческим предприятием. А в планах у них достичь столетнего поголовья, что вполне реально, так как компания уже вышла на бездонный китайский рынок. Да, мы в России, может, и долго запрягаем, но едем быстро. Если, например, самая большая ферма нубийских коз в Европе насчитывает всего 40 голов, так как эти животные неприспособлены к промышленному содержанию, то у нас уже и по 70 и 100 голов есть фермы, и всё там нормально.

– А как обстоят дела на юге России?

– Достаточно сказать, что в селе Покойном под Будённовском находится КФХ «Русь-1», которое создал фермер Александр Кулинич. Сегодня здесь самое здоровое и рослое поголовье зааненских коз в России. Они ведут родословную от новозеландских коз очень хорошего качества и сумели передать их достоинства новым поколениям. Несколько крупных козоводческих хозяйств в Подмошкowie, Чувашии, Башкортостане созданы на основе племенного материала КФХ «Русь-1». Сейчас здесь 400 голов прекрасных козочек. Мы много лет работаем с этим предприятием. Александр и сын его Виталий – уникальные люди, влюблённые в своё дело, ставшие настоящими профессионалами. В том же Ставропольском крае в селе Надежда создан крупный комплекс «Надеждинский» на две тысячи зааненских коз. Я сама отбирала для них поголовье в Голландии. Это тот пример, когда в козоводство приходит крупный бизнес из совершенно других сфер, в частности из строительства. Скоро статус племрепродуктора получит фермерское хозяйство братьев Ассанаевых из села Просянка на Ставрополье. Они, кстати, тоже создавались на основе поголовья Кулинич, и сейчас Виталий закупает у них молоко для своего завода. Можно сказать, что Ставрополье на юге России – лидер как в племенном, так и в товарном молочном козоводстве. Например, в Краснодарском крае на статус племрепродуктора претендует только одно хозяйство – фермера Максима Мякотина, тоже по зааненской породе. Кстати, Максим с нашей помощью ведёт работу по поглощению местных коз нубийской породой. Через несколько лет он получит нубийскую породу в чистом виде. Когда-то на Кубани было хорошее племенное хозяйство по зааненской породе – КФХ Пожаренко. Через него, кстати, закупал первых своих коз Александр Кулинич. Но теперь по каким-то причинам оно утратило этот статус.



Светлана Новопашина

В Ростовской области нет ни одного племенного хозяйства. Но есть фермеры, которые занимаются производством козьего молока и продают его населению в небольших количествах.

– Светлана Ивановна, вот мы и подошли к теме производства продукции, к тому, собственно, ради чего и ведётся племенная работа. Насколько развит в России рынок козьего молока, какие здесь наблюдаются тенденции?

– Сегодня в России в год получают 256 тысяч тонн козьего молока. 30 процентов – это доля «Лукоза». Это бесспорный лидер в отрасли. Принадлежащий этой компании Сернурский сырзавод выпускает 160 наименований натуральных продуктов из козьего, овечьего и коровьего молока. Как я уже говорила, «Лукоз» выходит на китайский рынок, поэтому перспективы у компании отличные, вряд ли что-то её остановит.

А вообще, молочное козоводство – это тонкое дело, здесь множество подводных камней, которые надо учитывать, берясь за освоение этого бизнеса. С кондачка ничего не получится. Первейшее дело – найти рынок сбыта, что очень непросто.

Я знаю много людей, которые начинали заниматься козоводством и потерпели здесь неудачу. Они рассуждали примерно так. Раз козье молоко – особо полезный продукт, то проблем со сбытом быть не должно. Кто ж откажется от хорошего?

Откажутся, и ещё как откажутся. Культуры потребления козьего молока в массовом сознании у нас нет. Вообще, бытует мнение, что оно имеет специфический запах, если уж и полезно, то совсем не вкусно. Это заблуждение, но оно весьма стойкое.

Начинающий бизнесмен часто прикидывает бизнес-план исходя из того, что от одной козы он будет получать 5-6, а то и 8 килограммов молока в сутки. Умножает на 305, период лактации, да потом на 180 рублей – цена килограмма молока – и считает барыши. Никогда такого не будет в реальной жизни. Это всё данные из интернета, которые, скажем так, экстремальные. Если козы на вашей ферме будут давать три килограмма молока в сутки, этому уже надо радоваться. А

если будете иметь козу-рекордистку, дающую, скажем, пять кило в день, то ещё и намаетесь с нею. Её нужно кормить особо, она требует такой заботы, на какую не каждый фермер способен. Она вас может просто разозлить. Так что нужно исходить из средних показателей.

И сбыт, сбыт, ещё раз сбыт! В молочном козоводстве это очень тонкая материя. Если у вас 5-10 коз, это одно дело. Такое количество молока легко можно продать по знакомым, на рынке, в конце концов, и иметь небольшой, но верный доход для семьи. А если сто коз! Это уже бизнес, требующий полной отдачи. Например, фермер Максим Мякотин из посёлка Ахтырский на Кубани поставяет свою продукцию нескольким сыроварням, имеет свой небольшой заводик и значительную часть молока реализует сам на рынке в Новороссийске. Такое ощущение, что крутится все 24 часа в сутки.

Фермеры Кулинич тоже сначала имели большие проблемы со сбытом, пока не построили свой небольшой завод, где разливают молоко, делают йогурты, сыры. Сейчас их сыры занимают призовые места даже на международных выставках, они поставяют их в Москву. Но всё равно проблема сбыта стоит остро. Пришлось открыть свой фирменный магазин в Ставрополе, который приходится наполнять не только своими, но и сопутствующими товарами. Это огромные хлопоты.

К сожалению, в России примерно все козоводы ведут подобный образ жизни – всецело поглощены работой. Поэтому здесь удерживаются энтузиасты, для которых это всегда не просто бизнес, но и любимое занятие. Как правило, все российские козоводы – универсалы, вынуждены развивать на своих фермах и переработку. В частности, в производстве сыров достигают такого уровня, что могут соперничать с европейскими производителями, где эта отрасль формировалась столетиями, а у нас – всего десяток лет.

– Так что же делать? Вы такие страсти рассказываете, что, может, и не стоит браться за этот бизнес?

– СтОит. Ниша-то в целом свободная. А тенденции на рынке питания очень даже способствуют продвижению полезных и качественных продуктов, какими являются козье молоко и продукты его переработки. Люди всё больше задумываются над тем, что они едят, и отдают предпочтение натуральной еде.

Российским козоводам нужно объединяться в различные формы кооперации, как в Европе. Там никто не занимается всем подряд. Кто-то растит племенных коз, кто-то занимается исключительно производством молока и сдаёт его переработчикам, и те тоже специализируются по узким направлениям. Я, например, знаю одного сыродела, который делает только один сорт сыра всю жизнь и неплохо существует. У нас такое пока невозможно. Кооперация развивается медленно, люди не доверяют друг другу. Но другого пути нет, мы должны объединиться, если хотим выживать и развиваться.

Одна из задач Ассоциации промышленного козоводства – содействовать объединению всех козоводов страны через проведение различных выставок, семинаров и других просветительских мероприятий.

Записал Сергей ИВАЩЕНКО

г. Ставрополь

Фото автора

Утром деньги — вечером картошка

Успешный фермер-овощевод умеет хорошо вырастить и хорошо продать урожай

Более 70 человек собрал День овощного поля, организованный издательским домом «Крестьянин» на базе КФХ Николая Юзефова в Семикаракорском районе Ростовской области. В этом хозяйстве самое большое на Дону поливное картофельное поле — 1 200 га. И урожай «второго хлеба» вполне приличный. На долю КФХ Юзефова приходится каждая третья тонна картофеля, выращенного в Ростовской области. Какие сорта использует фермер? Где и как их проверяет, чтобы не подхватить вирусный материал? Чем кормит и защищает посевы? Как выстраивает уборочный конвейер? Куда и на каких условиях сбывает обильный урожай? Какую технику использует? Круг вопросов, интересовавших коллег-картофелеводов, приехавших из разных регионов юга России, был обширным.

Полевой части предшествовало заседание Клуба агрознаатоков ИД «Крестьянин», которое прошло в уважаемом ресторане «Усадьбы Юзефова». Затем участники побывали на плантациях картофеля и лука, а также посмотрели на работу сортировочных линий, где ведётся сортировка и отгрузка убранных урожая. Мероприятие проходило в самый разгар уборки — 10 июля. Вели мероприятие главный редактор журнала «Деловой крестьянин» Николай Гритчин и специальный корреспондент газеты «Крестьянин» Александра Коренева.

Сорт с привязкой к месту Заседание Клуба агрознаатоков

Николай Юзефов, глава КФХ (Семикаракорский р-н, Ростовская область): — Мы уже пять лет проводим конференции на этой площадке. Это мы делаем, чтобы улучшать качество картофеля, иметь хорошие семена. И вообще, общение помогает в работе. В нашем КФХ 210 постоянных рабочих. А в пору уборки, как сегодня, работают ещё 200



Участникам представили 20 сортов, которые выращивает КФХ Юзефова

наёмных человек из нашего района. Под картофелем у нас 1 200 га, под луком 300 га, под кукурузой 800 га, под горохом 500 га, под ячменём 300 га, под пшеницей 3 100 га. Пшеницу сейчас убираем. Урожайность её в нынешнем году ниже в среднем на 10 ц/га. Жара сделала своё дело.

Убираем и картофель. Такие сорта, как Импала, Ред Скарлетт, уже убраны. На столах перед вами два десятка сортов, которые мы возделываем на протяжении нескольких лет. Сорта меняем. Начинали 12 лет назад с сортов Жуковский, Невский и др. Всего было сортов 10, которых у нас сейчас уже нет.

Многие фирмы работают с нами по выращиванию семян. Когда они нам доверяют свои семена, мы стремимся показать, как они себя покажут в нашем регионе. Какие сорта дают хороший урожай. В Краснодаре эти же сорта покажут другие результаты. Поэтому нам важны результаты на наших полях. За пять минувших лет мы подобрали пригодные для нас сорта. Словом, нужно привязывать семена к региону. Сейчас у нас пока урожайность

картофеля 420-450 ц/га. В прошлом году 80% сортов дали урожайность 550-600 ц/га. Цена картофеля на сегодня прежняя — 12-13 руб./кг. Это мало с учётом подорожания удобрений, дизтоплива и прочего. Цена должна быть около 17-18 руб./кг.

Виктор Талалаев, глава администрации Семикаракорского района Ростовской области: — Наш район исконно овощеводческий. Мы и рыбники — 6 тыс. га под водой, производим 5% рыбы в России. РФ в прошлом году произвела 168 тыс. тонн, мы — около 8 тыс. тонн. Хозяйство Николая Юзефова — лидер по производству картофеля в районе. Ростовская область произвела в прошлом году 660 тыс. тонн овощей. Из них мы — почти 200 тыс. тонн. Николай Юзефов начал с нуля. И сегодня мы видим результат.

Район небольшой по площади — 146 тыс. га. Из них под сельхозпродукцией всего 66 тыс. га. В прошлом году мы произвели 200 тыс. тонн зерна и картофеля тоже 200 тыс. тонн. Мы и по луку первые в области. Если учесть рыбу и всё остальное, то получится в деньгах, как в больших

зерноводческих районах.

К сожалению, мы потеряли семеноводческие хозяйства. Семена картофеля приходилось привозить со всей страны, чтобы испытать здесь сорта, которые дадут хороший результат на нашей территории.

Дмитрий Репка, замминистра сельского хозяйства Ростовской области: — Почвенно-климатические условия Ростовской области позволяют заниматься картофелеводством, овощеводством. Есть господдержка этого направления. Поощряется покупка элитных семян. В нынешнем году объём поддержки увеличен до 446 млн. Возмещаются 64 тыс./га на закупку элитных семян. Есть, кроме того, поддержка по гидромелиоративным мероприятиям: строительство, реконструкция мелиоративных систем. В текущем году выделено 546 млн. Также есть областные направления: возмещение части затрат на услуги по подаче воды внутрихозяйственными станциями (бюджет 50 млн) и внесение фосфогипса (30 млн).

В последние годы площадь под картофелем в Ростовской обла-

сти составляет 5,6-6 тыс. га. Валовой сбор 130-180 тыс. тонн.

Раньше закрыт рядок – выше жаростойкость

Владимир Молянов, гендиректор ООО «Молянов Агро Групп»: – Согласен, что в каждом регионе нужно испытывать сорта, смотреть, как они проявят себя. Агрономы хорошо поработали. Я не придирался бы по внешнему виду ни к одному из выставленных здесь сортов. Нет парши, других болезней. Такой картофель хорошо продавать. Но суть не в этом. Французы, делающие вино, говорят: какой год, какой склон, какие были дожди. Каждый год и для сорта картофеля разный. Тем более разные показатели в разных регионах. Задача агрономов, специалистов – создать условия с помощью удобрений, СЗР, сортов для получения высоких урожаев. Каждый из сортов имеет свои преимущества в конкретном регионе и свои недостатки. В противном случае все бы выращивали один идеальный сорт. Есть сорта, заслуживающие внимания. Они в десятке лучших по пространственности в России. Это и Гала, Ред Скарлетт, Ривьера и другие. Они уникальные: максимально приспособлены к вашим технологическим условиям, климатическим условиям. На юге РФ достаточно тепла и очень широкий спектр вегетации. Некоторые даже получают два урожая. Самый лимитирующий фактор здесь – влага. Используя хорошие оросительные установки, достаток воды, можно научиться многие сорта (не все!) выращивать в этих условиях. У нашей компании более 25 лет опыт семеноводства. Было время, когда мы выращивали российские сорта. Механизация заставила нас выбирать сорта, приспособленные к механическому возделыванию. Затем потребовались сорта, которые хорошо хранятся, хорошо упаковываются и при мойке, фасовке не теряют свои показатели. Возник большой пробел по ранним сортам. Россия может обеспечить себя ранними сортами практически с конца мая. И под укрывным материалом посадка, и без него. То есть практически круглогодично можно обеспечивать страну не завозным материалом. Сорта длительного хранения позволяют хранить картофель до июня, и он выглядит не хуже только что выкопанного. Многие гонятся за высоким урожаем. Другие стремятся к качеству. Если объединить два этих показателя, то у вас будет в любое время достаточное потребление. Россия сегодня на пере-

путье. Мы не знаем, сколько нужно стране продукта, сколько его завезут с запада, с востока. В прошлом и 2015 году многие жаловались: цена упала ниже 10 рублей. Но если посмотреть на мировые цены, то убедимся, что картошка стоит в Европе и Америке не выше 10-12 центов. Это те же 8-9 рублей. На это надо ориентироваться. Чтобы быть с прибылью, нужно работать с качеством и урожаем. Для юга России характерны не только дефицит влаги, но и жара. Поэтому здесь нужны в первую очередь жаростойкие сорта, которые не израстают. Много новых показателей возникает. Кожира не всегда бывает крепкая. Особенно при ранней уборке. Ободрали – картофель темнеет. Есть сорта, которые больше подходят для ранней уборки. Есть сорта ультраранней группы созревания. Их около десятка. В этом году Ростовская область начала копать картофель практически как Астраханская область. На раннем картофеле нужно обращать особенно пристальное внимание на прорастание. Но не добиваться, чтобы этот картофель потерял энергию. Очень важно, чтобы картофель был здоров по вирусным болезням. Но и чтобы он был физиологически нестарым. Картофель, выросший в жару, при посадке в следующем году тоже может быть физиологически старым. Но опять всё зависит от сорта. Мы даём картофель на испытание. Охотно учим, сопровождаем. Имеем достаточный ассортимент сортов. Работаем по лицензии двух немецких компаний – очень жаростойкие сорта и голландской компании. Работаем с новой французской компанией. Мы сами с 2016 года начали заниматься селекцией.

Андрей Ядыкин, исполнительный директор ООО «Агротехник»: – Компания Grimme стала выпускать четырёхрядный комбайн с 15-тонным бункером. Машина очень производительная, с возможностью выгрузки на ходу. У неё есть система сепарации. Следующая новинка – EVO 290, принципиально новый картофелеуборочный прицепной комбайн. У него шасси три колеса, два из которых находятся под бункером, что обеспечивает снижение давления на почву. На всех типах машин – на уборке, приёмке, после уборки в складе можете выбрать системы сепарации, конфигурировать машины под индивидуальные условия. Почвенно-климатические под каждый продукт, который движется по транспортёрам, можно подобрать свою систему сепарации.

Интеллектуальные системы: на сажалках автоматическое отключение секций на перекрытиях, разворотах. Гидравлически можно понизить скорость высаживающих аппаратов, снижать и увеличивать норму посадки. Можно увеличивать и замедлять скорость транспортёров на комбайне в зависимости от нагрузки, от движущейся массы. Автоматическая регулировка давления на копающие элементы и автоматическое определение глубины подкopa. На приёмной линии есть система регулирования скорости донного транспортёра на приёмном бункере в зависимости от высоты массы, чтобы оптимизировать скорость работы линии. И система, позволяющая с одной точки в складе управлять линией, что уменьшает количество персонала в складе. Grimme аккредитован в нынешнем году в Агролизинге. Под 3% годовых можно приобрести технику на пять лет.

Термический приём против сорняков

Андрей Варич, научный консультант компании «Урожай XXI век»: – Мы сами производим микроэлементы, регуляторы роста растений. Наш завод находится в г. Азове. Можете приехать и посмотреть на наше производство. Входящие в состав ЖУССа микро- и макроэлементы помогают растениям получать урожай. Азот, фосфор и калий в ЖУССе находятся в легкодоступной форме для растений. Наше серебро в ЖУССах находится в ионной форме. Поэтому оно мгновенно проникает в растения. Были примеры, когда через 15 минут после обработки прошёл дождь, тем не менее серебро оказывало эффект. Серебро участвует в синтезе ферментов, витаминов, гормонов, регуляторов энергетического обмена. Даёт надёжный обеззараживающий эффект. Обладает фунгицидной активностью, блокирует развитие гнилостной микрофлоры, продлевает жизнь клеток растений. Ионное серебро, попадая в клетку патогенного микроорганизма, прекращает деление клеток. То есть микроорганизм больше не размножается. Это его преимущество перед другими препаратами. Просьба: применяя наше серебро, не забывайте о других фунгицидах. Нам резистентность не нужна. Полностью заменить фунгициды серебром нельзя.

Игорь Кутищев, гендиректор компании «Агро-Система»: – Органическое производство кардинально отличается от классического земледелия. Ключевую роль играет севооборот. В классическом земледелии можно

справиться с проблемами фунгицидными химобработками, минеральными удобрениями. А в органическом земледелии всё строится довольно долго. В севообороте должно быть до 33% сидератов, включая бобовые травы. Если этого не выдерживать, то не воспользуемся в почве необходимые для растения элементы. Есть особенности в обработке почвы. Её желательно обрабатывать на минимальную глубину, без оборота пласта. Необходимо сеять семена, имеющие органический статус. В России на данный момент своих органических семян практически нет. Покупать за границей дорого. Но если доказать сертифицирующему органу, что семена не обработаны, не протравлены, не генномодифицированы, можно сеять. В дальнейшем выращивать собственные. Большая проблема органического земледелия – борьба с сорной растительностью. Как обойтись без гербицидов? В овощеводстве помогает высадка рассады. Растение уже сформировано. Ему легче бороться с сорняком, который позже взойдёт. Высадка рассады на гребни с укрыванием грунта плёнкой. Использование штригельных специальных борон. Практически всё это применяют в предприятии Лабинского района Краснодарского края. Я организовывал его с чистого листа. Там 400 га земли. Освоили органическую технологию и добились хороших результатов. Очень тяжело вырастить мелкосемянный лук, морковь. Растение всходит, а вокруг много сорняка. Проводим термическую обработку. Уничтожаем всю вегетативную массу. Но поскольку точка роста лука ещё под землёй, он очень быстро всходит. Точно так же по моркови. Всходит долго. Поле начинает зарастать. Проводим сев. Дожидаемся до 0,5 см до всходов. И термически удаляем весь сорняк. Пока не занимался органическим земледелием, не верил в эффективность биопрепаратов. На самом деле, они работают, и работают здорово. Защищаем с их помощью сою, подсолнечник. В этом году защитились от хлопковой совки внесением энтомофагов. Только биопрепаратами нужно работать правильно и вовремя. В этом году урожайность органического озимого лука составила 30 т/га.

Вопрос: – Насколько выше цена на органические овощи в вашем хозяйстве?

Кутищев: – На 20-30% выше. Думаю, она ещё поднимется, когда контролируемые органы внимательнее станут следить за товарами на полках. Сейчас там

сплошь и рядом био, органик. Этого просто не может быть. **Алексей Тенекв, директор ООО «Агро-Софт»:** – Космоса сейчас много. Космос дешёвый. Позволяет покрывать большие площади. По снимкам можем наблюдать развитие биомассы растений. Видеть проблемы внутри полей. Сравнивать поля между собой. 350 руб./га в год – не те деньги, на которых можно экономить. Это как рентген-кабинет в поликлинике. Проезжая по дороге, вы не увидите все те тонкости, которые есть на полях. Можно ставить различные опыты, сравнивать технологии. Есть мобильное приложение: с телефоном идём в поле и видим состояние, принимаем решение. Без привязки к интернету. Как понимать космоснимки? Как сопоставлять? Где хуже развитие растений, там нужно работать. Принцип такой: спасите одно поле – полностью окупите все затраты на космическую технологию.

Космос – это не просто картинки, а инструмент к действию. Азотная подкормка, в частности, это непосредственное влияние на листовую аппарат, вегетацию, биомассу. С помощью космоса на это можно воздействовать. Умные разбрасыватели, опрыскиватели. Ранжирование полей. Карты внесения. Всё это доступно. Составление карт – это 15 руб./га (обработка космоснимков, загрузка карт заданий), готовые задания переносим в технику и работаем по биомассе – где больше, где меньше. Агрономы подключаются и начинают работать на урожай, когда он формируется.

У нас сразу есть понимание зон на полях. Идём в ту зону, которая проседает, в среднюю, в сильную. Выявляем ту норму, которая необходима реально растениям, а не просто вносим в среднем по больнице. Мы выезжаем на поля, отбираем пробы почвы в тех зонах, которые определили по космосу. Так хозяйство получает картосхемы. Пробы – в лабораторию, получаем анализы.

Для каждой зоны нужно определить нормы и виды удобрений.

Влияние климата на сроки созревания Полевая часть

На вопросы гостей по пути к полю отвечает агроном КФХ Евгений Устинов.

Вопрос: – Сколько фунгицидных обработок делаете на картофеле?

Устинов: – На ранних сортах – порядка восьми.

Вопрос: – А на поздних?



Николай Юзефов демонстрирует результаты испытаний новых сортов «второго хлеба»

Устинов: – До 12.

Вопрос: – Препараты чьих производителей используете?

Устинов: – В основном «Сингенты». На поздней обработке – «Байер», «Басф», чтобы поддерживать зелёную массу.

Вопрос: – Сколько минерального питания на картофеле?

Устинов: – 700 по диаммофоске. Осеннее 500, весеннее 200.

Вопрос: – Чем вносите?

Устинов: – РУМами. До пахоты 500 и затем перед посадкой ещё 200.

Вопрос: – А на чипсовых сортах?

Устинов: – Там 600.

Вопрос: – Сколько сезонов сажаете картофель по картофелю?

Устинов: – До четырёх лет. Полных площадей не хватает.

Вопрос: – Какую долю занимает чипсовый картофель?

Устинов: – Всего у нас 1 200 га картофеля, из них 300 га чипсового.

Остановка в поле

Александр Кузнецов, исполнительный директор СПССК «Устюженский картофель»: – Мы занимаемся картофелем более 15 лет, в семеноводстве у нас заняты пять хозяйств, под посадками – 350 га в этом году. Мы поставили 800 тонн семян Юзефову в этом году. На испытаниях до 50 сортов ежегодно. Проводим тестовые испытания в хозяйстве Юзефова, так как здесь сорта ведут себя совершенно по-другому.

О новых перспективных сортах. Надеемся в следующем году по гектару посадить, сейчас только

опытные делянки.

Новый сорт российской селекции Ариэль – ещё не в реестре. Но, по крайней мере, я наблюдаю за ним четвёртый год. Он считается среднеранним, но в Ростовской области показывает себя ближе к ранним сортам. Имеет высокую товарность, хорошо лежит при хранении.

Сорт Бриз белорусской селекции. Мы на товарных посадках получаем до 60 тонн, но на юге нигде не показал себя так, как показывает у нас. Видимо, это связано с жарой.

Сорт Артемис перспективен, но он старый уже. Копал его на днях в хозяйстве «Исток» – по товарности и урожайности он интересен.

Сорт Нандина – европлантовский (селекции Европланта мы выращиваем также сорта Белороза, Ред Соня, Винета, Коlette, Мадейра). Нандина ведёт себя странно – и в Астрахани, и в Ростовской области развивается отлично, но потом останавливается («И в Ставрополе останавливается в развитии!» – подсказывают в толпе). А Липецк, Воронеж – отлично растёт.

Сорт Сантана голландский. Всем хорош, но имеет продолговатую форму, поэтому более сложен в уборке. Сантану выращивают для картофеля фри. Урожайность даёт высокую.

Сорт Крепыш российской селекции – суперранний. В наших условиях он самый первый созревает. 75 тонн мы собрали, фракционность вся была за 55. На следующий год хотим увеличить объём. У него хорошая форма клубня: в отличие от других ранних сортов, глазки мелкие. Кожура формирует хорошо. Но

не всем регионам нравится белая мякоть. Ко всем катаклизмам жизни сорт приспособлен. И сорт белорусской селекции Манifest, который по России имеет неплохую перспективу. По РФ занимает 1% посевов. Сорт средней спелости, но его плюс – хорошо лежит, в наших условиях – до конца мая. Формирование кожуры неплохое.

Чем отличается наш семенной материал от ряда регионов России? У нас минимальная сумма положительных температур при выращивании семенного картофеля, в отличие от Тульской, Московской, Нижегородской областей, не говоря уже о Самаре и других территориях южнее. Если при выращивании семян велика сумма положительных температур, это снижает урожайность товарных посевов на юге. В этом году я наблюдал в Астраханской области довольно сильное израстание картофеля, который поступил из южных регионов. Картофель просто напросто стал давать вторичный рост.

С какого поля семена

Юзефов: – Мы давно знакомы с Александром Кузнецовым. Были с ним в Финляндии, многое видели. Это надёжный партнёр. Сам Саша очень грамотный агроном. Мы не только на своих полях изучаем сорта картофеля. Делаем ответные поездки. В августе все наши пять агрономов разъезжаются в разные края нашей страны к нашим партнёрам. Цель – посмотреть на семена, как они растут в поле. Бывают случаи: приехали, посмотрели – не нравится, вирусология и всё осталь-

ное. Тогда отказываемся. Ищем других партнёров. Когда видим, что семена растут хорошо, содержание вирусов минимально, тогда заключаем договоры, подписываем контракты, делаем предоплаты. Да, ездить в разные адреса затратно. Но это гарантирует нашу безопасность.

Плюс, когда семена приходят, мы обращаемся в Россельхознадзор области. И от каждой машины отправляем семена на проверку. Тоже были случаи, когда находили большое количество вирусов и возвращали семена, возвращали деньги. В последние годы стали регулярно ездить на их поля в августе, чтобы исключить подобные ситуации.

Купить карантинку, получить сертификат нынче для семенного не проблема. Деньги решают всё. Были у нас проблемы с одной известной фирмой, где семена в одной сетке были калибровки 25 и 65, а цена выставилась самая высокая. Поэтому серьёзно контролируем. Может, кому-то это не нравится. Но семена проверяем серьёзно. Проверять надо 30 раз.

Кузнецов: – В прошлом году к нам приехали представители КФХ Юзефова. Застолбили наши поля. Поля у нас малоконтурные – по 5-10 га, не больше. Они выбрали конкретные поля для себя. Лучше всего приезжать смотреть поля с 10 по 25 августа. В этот период у нас Россельхозцентр делает апробацию. И после 25 августа мы делаем десикацию семенных посадок. Когда агрономы покупателя приезжают в поле, мне уже ничего не приукрасить. Тут вот я могу выкопать куст и показать. А там Сергей Воронов прямо в поле заходил, и если там были косяки, он их сразу мне показывал.

Юзефов: – Некоторые семеноводы говорят: да, на этом поле плохо, но мы вам дадим с другого. Или наоборот: мы приезжаем и видим хороший семенной картофель, а дают совсем с другого поля. Навязывают то, что неже. Поэтому в договоре мы конкретно указываем, где именно мы должны взять семена. И ещё ездим на отгрузку, смотрим, то или не то.

Вопрос: – 20 сортов для непрерывного конвейера с середины июня до октября?

Юзефов: – Не всем такой совет. У нас уже большое предприятие. У нас 7 тыс. га земли. Понливная площадь увеличивается. В день мы отгружаем самое малое 500 тонн. А обычно 600-700 тонн. Если не буду столько отгружать, то зачем держать 200 человек. Мы сами учим трактористов. Выбираем из десяти одного. Это универсалы, которые могут выполнять все виды работ на

любом тракторе. Если его сегодня уволить, то завтра его не найдём. Если у фермера 100 га и он живёт под Ростовом, то ему такой конвейер не нужен. Выставил 10 мешков, продал за целый день – и слава богу. Нам такая розница не подходит. У нас оптовые продажи. Остановиться не можем.

У нас и луки так подобраны. Вот сейчас севок докапываем. И потом пошли друг за другом. И с луком не останавливаемся. Идёт отгрузка. Это и для клиентов наших выгодно. Но чтобы так было, нужно много и техники, и денег.

Вопрос: – Вы пробовали сами выращивать семена картофеля?

Юзефов: – Пробовали. И вроде бы неплохо получилось. Но это отдельная строчка, отдельные финансы. Этим надо заниматься. Создавать лабораторию. Зачем? Ведь есть специализированные семеноводческие хозяйства, у которых идеальные условия для выращивания семян. У Александра Кузнецова семенной картофель растёт, можно сказать, в окружении леса. Для сорта это важно. Он изолирован от других сортов. Земля чистая, не заражённая.

Мы ищем надёжных партнёров, в том числе в Европе. Вот понравился нам сорт. Заказали его Кузнецову. Кузнецова за границей везде знают. Он поехал, нашёл этот сорт. Размножил. И я покупаю у него достойные семена. Не нужно мне терять время на семеноводство. Я должен кормить Россию картофелем. Семенами пусть занимаются другие. Затраты при выращивании картофеля у нас 400 тыс./га. Без таких затрат хорошего урожая не получишь.

Молянов: – В группе красноклубневых сортов ни один не обладает такими характеристиками, как Гала в белоклубневых сортах. Многие регионы России занимают белыми сортами, и супермаркеты их охотнее берут. Но и в красном остаётся потребность, особенно в сортах, пригодных на мойку. Ред Фэнтези – как раз такой сорт. У него мощная ботва и высокая жаростойкость. Один из секретов жаростойкости: чем раньше сорт закроет рядок, тем лучше перенесёт высокие температуры. У Ред Фэнтези самая высокая устойчивость к вирусам. Это среднеспелый, ближе даже к поздним сортам. Длительного хранения, хорошо лежит. Нет проблем с бактериозом, нет чёрной ножки.

Каждый агроном отвечает за свою культуру

Сергей Воронов, главный агроном КФХ Юзефова: – Чтобы по-

лучить картофель такого качества, как вы сейчас видите, нужны большие деньги. Вот сюда мы кидаем 700 кг/га диаметров. Пашем на глубину 32-35 см. Нарезаем гребни перед уходом в зиму. Весной сажаем по гребням. Закупаем хорошие семена. В этом году начали сажать 12 марта, как только стало возможно зайти в поле. В этом году мы отказались от «Зенкора». Применяли «Гезагард». Он шёл у нас с «Боксёром». Вторую волну сорняков накрывали «Титусом» и ещё раз «Боксёром». Третью волну накрывали «Титусом». Благодаря этому, обратите внимание, у нас довольно чистые поля.

Систему защиты мы взяли сингентовскую. Это «Ширлан», «Ридомил», «Ревус Топ». Часть семян обрабатываем «Юниформом» плюс «Волиам». И вторую половину обрабатываем «Селест Топом». Обработку проводим через 6-7 дней. Раньше обрабатывали через 10-12, но это рискованно. Последнюю обработку сделали «Консенто» байеровским. Надо иногда чередовать.

Юзефов: – Я убрал советскую систему, когда агрономов много, но никто ни за что не отвечает. Крайнего не найдёшь. У нас есть агроном, ответственный за картофель. Есть агроном, который занимается луком. Есть агроном, который занимается только зерновыми. Евгений – агроном-энтомолог, выпускник аграрного университета с красным дипломом. Проходил у нас практику и пришёл делать работу. От него зависит вся химия. У нас два химрастворных узла. У нас восемь опрыскивателей.

Устинов: – В прошлом году, когда температуры ушли за +28, мы стали применять ночные обработки в начале мая. В этом году начали такие обработки 20 мая. Изначально у нас на 800 га лёг «Юниформ» с «Волиамом». На остальные 500 га лёг «Селест Топ» (1,5 л/га).

Юзефов: – Мы никогда никому не доверяем. Все яйца в одно лукошко не кладем.

Устинов: – Доверяй, но проверяй. Проверяли, насколько верны рекомендации «Сингенты», два года. «Юниформ» с «Волиамом» легли в основном на красные сорта.

Вопрос: – Какая норма препаратов?

Устинов: – «Юниформ» 1,5 л/га, «Волиам» 0,7 л/га.

Вопрос: – Есть проблемы с щещуекрыльями, с совкой?

Устинов: – Нет.

Воронов: – Когда начали применять Волиам, то ушли от совки.

Устинов: – Первая фунгицидная обработка у нас была «Шир-

ланом». Потом было два «Ридомила». В первые обработки был разрыв 7-8 дней. Сейчас обрабатываем через 6-7 дней. Убедились: если 8 дней, то результат хуже. Потом две обработки «Ревус Топом» нормой 0,6 л/га. Со второй видамилевой обработки мы включили «Волиам флекс» по колорадскому жуку в норму 0,2 л/га. И до сих пор мы его так же даём.

Вопрос: – А первая обработка в какую фазу?

Устинов: – 5 см. И затем каждые 7-8 дней.

Вопрос: – Чтобы такую ботву держать, надо эффективное минеральное питание. Как кормите?

Устинов: – Минеральные обработки различные. Всё зависит от того, какого производителя вы выберете. Опытов было много. Мы своих подобрали.

Юзефов: – Наши агрономы опытным путём подбирают производителя. С привязкой к нашим полям, климату, техническим возможностям. К нам же приезжают продавцы чуть ли не каждый день. И все обещают: если купите у нас, то урожай скакнет сразу на 10-15 ц/га. Я им отвечаю: с удовольствием купим. Но с условием: вы даёте нам на испытание. Если получим эффект, то осенью заплатим. Если нет – до свидания. И некоторые уезжают сразу. Аферистов, жуликов море.

Дмитрий Горобец, руководитель группы маркетинговых компаний (овощные, специализированные культуры и картофель) компании «Сингента»: – Нашей компании очень приятно работать с командой, которую возглавляет Николай Юзефов. Программа защиты здесь максимальная, эффективная, отработанная. Наши специалисты регулярно приезжают в это хозяйство чему-то поучиться.

Воронов: – Когда у нас возникают вопросы, мы звоним Светлане Спиглазовой, Ольге Вобловой (специалистам «Сингенты») в любое время дня и ночи. Например, в прошлом году у нас была большая проблема с луком. Было трипса валом. Чего только не испробовали – не получалось. Вызвали Ольгу Воблову. Она приехала, подсказала, заменила кое-что. И в этом году мы вообще не знаем горя с трипсом.

Кузнецов: – Спиглазова – один из сильнейших фитопатологов. Ей скидываешь фотографию. И она даёт оценку и говорит, что делать. Даже на самые глупые вопросы они отвечают.

Юзефов: – Помощь серьёзная. Огромное спасибо. Позвонили – они приехали и устранили проблему. В субботу, воскресенье

– не имеет значения. Ведь иногда всё решают часы, особенно в жару. Может и лук весь лечь, и картофель. Таким специалистам не жалко заплатить.

Вопрос: – Вы в «Сингенте» на всех препаратах пишете: срок защитного действия – 14-21 день. Меньше 14 нет ни на одном препарате. Но практика показывает, что 6 дней. Даже 10 дней – и фитофтору цепляешь.

Горобец: – А вы не учитываете нюансы смывания препаратов при поверхностном поливе? Надо учесть, что с патогенами у вас. Как часто вы наши препараты раньше применяли. Как сейчас применяете. Но реальный опыт по стране показывает: без полива защита 14 дней.

Вопрос: – Может, стоит тогда пометку сделать, что срок защиты сокращается при таких-то условиях? Если гарантия на автомобиль год, а он сломался через полгода, то вы будете мне рассказывать, что дождь прошёл или полив был. Давайте честно говорить: здесь все специалисты собрались.

Горобец: – Давайте о каждом случае говорить конкретно. Препарат не защищает 14 дней – позвоните нашим специалистам, позвоните мне. Мы готовы вникнуть и разобраться. Зачастую те же препараты используют в чуть другой последовательности, по другому принципу. И это отражается на результатах.

Реплика: – Я почему сильно возмущён. В этом году у меня опрыскиватель не захватывал два ряда. Я обработал пять раз от фитофторы. Там, где не работал, выглядело лучше, чем обработанное. Работал через 10 дней. Один и тот же препарат больше двух раз не применял.

Устинов: – А может, схему надо пересмотреть?

Реплика: – Может быть.

Под тяжестью кредитного портфеля

Остановка на сортировочном пункте

Юзефов: – Когда мы начали покупать картофелеуборочную технику 12 лет назад, то выбирали между голландской и немецкой. Остановились на немецкой Grimme. И не жалеем. У нас есть машины, которым по 10-12 лет. Легко обслуживаются. Зимой их ремонтируем. Эта техника у нас работает и на полях, и на сортировке, погрузке картофеля. Мы продолжаем её покупать.

Игорь Мишин, региональный представитель по югу России ООО «Гримме-Русь»: – Наша компания имеет сервисное про-

изводство в Калужской области. У нас огромный склад запчастей. Дилеры имеют запас запчастей. Если возникают проблемы, стараемся быстро их решить.

Остановка на луковом поле

Юзефов: – Мы в бизнес-плане закладываем среднюю цену лука. В предыдущие годы цена реализации была 9.50-10 руб./кг. Случались годы, когда поднималась до 11 руб./кг, а случались и такие, когда опускалась средняя до 8 руб./кг. Себестоимость около 7 руб./кг. Она колеблется. В прошлом году, например, у нас было очень много прополки. На прополку ушло около 7 млн. В этом году меньше – 2 млн, себестоимость падает.

Вопрос: – А по картофелю какая себестоимость и цена реализации?

Юзефов: – Некоторые хвастаются, что у них себестоимость 5 руб./кг. Вряд ли. У нас 7,70-7,80 руб./кг. Поэтому цена реализации 12 руб./кг – мало для расширенного воспроизводства. Мы завозим 2 800 тонн семенного картофеля. А вырастили и продали в прошлом году 54 тыс. тонн.

Вопрос: – Какая самая весомая статья в структуре себестоимости картофеля?

Юзефов: – Химия. За минувший год на неё потратили 120 млн. Затем идёт дизтопливо для дождевальных установок.

Вопрос: – 1 200 га картофеля и 300 га лука у вас постоянно?

Юзефов: – Да. Мы в последнее время полностью перевооружились. Вся техника импортная. Ввели орошение на 2700 га. Поставили 30 дождевальных установок. Сегодня ни в технике, ни в

кадрах на наши объёмы не нуждаемся. Без кредитов подняться на такой уровень было нельзя. Но сейчас на 1 200 га картофеля мы решили остановиться. В нынешнем и следующем году хотим разгрузить кредитный портфель.

Вопрос: – У вас четверть земель под овощами. Какую долю прибыли они приносят?

Юзефов: – Каждый год по-разному. Например, в позапрошлом году рентабельность картофеля была нулевой. А лук выручил: 55%. В прошлом году нас вытянула пшеница: и урожайность была высокая, и цена неплохая. Для меня очень важен севооборот. Если каждый год сажать на одном поле картошку – даже самые лучшие семена – урожая не будет. Нужен севооборот. У нас это горох, кукуруза, пшеница.

Вопрос: – С федеральными торговыми сетями работаете?

Юзефов: – Как с ними работать, если у нас в России рынка нет. Вот мы были в Финляндии. Там фермер стоит на своём картофельном поле и живот почёсывает. Говорит, что картошка его уже вся продана и деньги за неё ему перечислены. «Не может быть!» – удивляюсь. «Продана», – утверждает. А это значит, что он может планировать расходы. Потратить деньги на строительство хранилища или на что другое. У нас отправишь в супермаркет, а тебе оттуда 35-40 млн не вернут. Потом пришлют бумагу, что у тебя картошка была гнилая. Смотрят в глаза и обворовывают. Поэтому с ними даже не думайте работать, пока у нас не наладится рынок.

Я покупателям так говорю: «Тебе нравится моя картошка?» – «Да». – «Тогда деньги вперёд». Работаю по предоплате. В долг

никому не даю.

Вопрос: – Какая у вас выручка и прибыль за 2018 год?

Юзефов: – Товарооборот за минувший год 900 млн. Прибыль 110 млн. Это мало. Три года назад было 250 млн. Но в прошлом году мы много вложили в развитие: строительство хранилища и др. Иногда прибыль надо понижать, чтобы достичь чего-то большего.

Вопрос: – С НДС работаете?

Юзефов: – Да.

Вопрос: – Заставили?

Юзефов: – Нет. Стараюсь идти в ногу со временем. Мы работаем с Питером, Москвой, Мурманском, Екатеринбург. Клиенты говорили мне: «Тяжело работать без НДС». И мы перешли. Вот сейчас вы видели, какая очередь к нам стоит за картофелем. Потому что покупателям удобно. И нам удобно. Сейчас налички практически нет. Работаем в основном по перечислению.

Вопрос: – Проценты по кредитам у вас какие?

Юзефов: – Мы работаем с банком «Центр-инвест». Есть 2,5%, есть 5%, а самый большой – 10%.

Вопрос: – Сколько в год платите по кредитам?

Юзефов: – 55 млн.

Вопрос: – Переработкой планируете заниматься?

Юзефов: – Мы сейчас достраиваем хранилище. У нас есть и весы, и вакуумная упаковка. Я уже сейчас готов упаковать в упаковке. Мы будем осваивать это направление. Важно найти цивилизованный супермаркет. Чтoб его представитель приехал, а мы ему: вот тебе сертификат, карантийка, вот тебе хороший картофель. Но пока не получается: он всё равно тебя обдурит. В Финляндии мы спросили фермера, сколько стоит его картофель в супермаркете. Он ответил, что продаёт (на наши деньги) за 10 рублей, а в магазине цена 13 рублей. Когда наш сопровождающий ему сказал, что Юзефов тоже продаёт по 10 рублей, а в супермаркете ценник 40 рублей, фин рассмеялся. Он не поверил. Сказал, что не может производитель зарабатывать меньше, чем продавец.

Фото Виктории Сапуновой



Сортируют машины, но руки тоже нужны

ИД «Крестьянин» благодарит Николая Николаевича Юзефова, а также партнёров Дня поля, в том числе генерального партнёра – компанию «Сингента», стратегического партнёра – компанию «Агротехник», за содействия в проведении мероприятия.



Министерство
сельского хозяйства
Российской Федерации

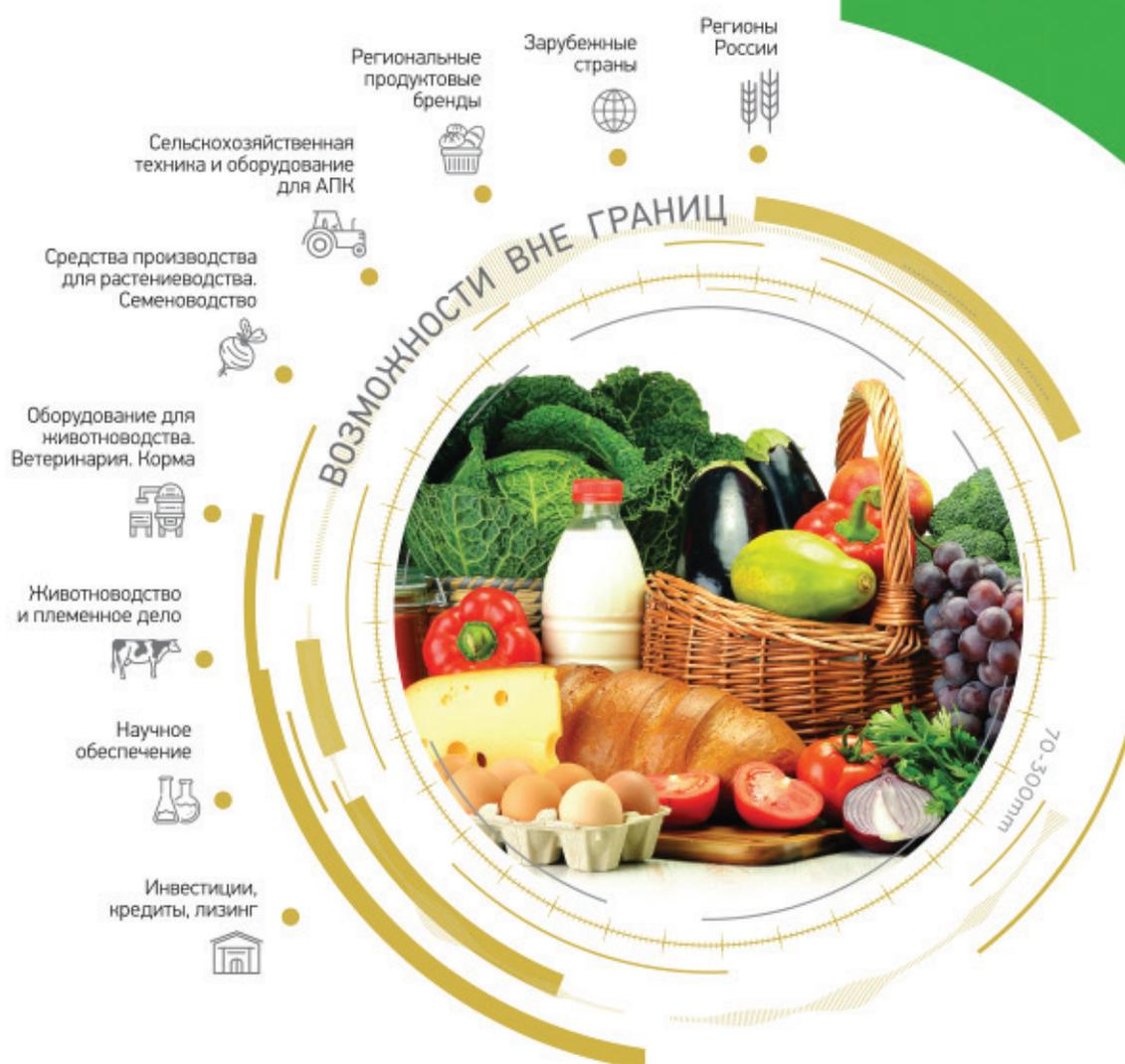
Российская
агропромышленная
выставка

**ЗОЛОТАЯ
ОСЕНЬ
2019**



**МОСКВА
ВДНХ**

**9-12
октября**



ПОЛНЫЙ СПЕКТР
ОТРАСЛЕЙ АПК
НА ОДНОЙ ПЛОЩАДКЕ



МЕСТО ВСТРЕЧИ
РЕГИОНАЛЬНЫХ ВЛАСТЕЙ
И БИЗНЕСА



ДЕМОНСТРАЦИЯ ДОСТИЖЕНИЙ
ЛИДЕРОВ РОССИЙСКОГО
И ЗАРУБЕЖНОГО АПК

0+

www.goldenautumn.moscow

+7 (495) 256-80-48

Крестьяноведение

Ведёт Виталий Яковлевич Набоженко, nabojenko@krestianin.ru



Аграрная эпоха Петра I

Нет такого человека, живущего или жившего в России, который бы не знал о Петре I Великом, о его победах в войнах со шведами, о созданном им флоте, о прекрасном стольном граде Петербурге, построенном по его плану и при личном участии, и о многом другом. При этом фигура Петра I является одной из самых противоречивых на протяжении всей российской истории.

И это всё о нём...

О личности Петра, о его необыкновенной жизни, о его реформах написано очень много. Одновременно весёлого и грустного. Пушкин изобразил Петра как «мощного властелина судьбы». Он же метко определил одну из черт Петра: «На троне вечный был работник». Но он же заметил, что некоторые указы Петра, «кажется, писаны кнутом». «Пётр I – революционер на троне» (С. Соловьёв).

«Великий Пётр был первый большевик, замысливший Россию перебросить, склонениям и нравам вопреки, за сотни лет, к её грядущим далям. Он, как и мы, не знал иных путей, опричь указа, казни и застенка, к осуществлению правды на земле» (М. Волошин). Уничтожительную характеристику Петру дал Лев Толстой: «С Петра I начинаются особенно поразительные и особенно близкие и понятные нам ужасы русской истории... Беснующийся, пьяный, сгнивший от сифилиса зверь четверть столетия губит людей, казнит, жжёт, закапывает живьём в землю, заточает жену, распутничает, мужеложествует... Сам, забавляясь, рубит головы, кощунствует, ездит с подобием креста из чубуков в виде детородных органов и подобием Евангелий – ящиком с водкой... Коронует ****ь свою и своего любовника, разоряет Россию и казнит сына... И не только не понимают его злодейств, но до сих пор не перестают восхваления доблестей этого чудовища, и нет конца всякого рода памятников ему».

О нём можно говорить, что Пётр одновременно чудо и чудовище, гений и злодей. Согласимся с мнением историка К. Валишевского: «Пётр – вполне сын своего народа и своего века».

Масштаб его желаний такой же гигантский, как и рост его самого: без двух вершков сажень (свыше двух метров).

Время и достижения

Не будем касаться жизненных перипетий царя, с 1721 года императора. Вкратце ска-



жем о его времени и его достижениях.

*В конце XVII века в России жило всего 13 млн человек.

*Пётр I (1672-1725) провозглашён царём в 10-летнем возрасте, стал править самостоятельно с 1689 года, в возрасте 17 лет. Правил страной 36 лет. Прожил менее 53 лет.

*О Петре можно говорить как о мастере на все руки. Он в совершенстве знал 14 ремёсел.

*При Петре примерно в 10 раз выросла промышленность. До Петра в стране имелось 20-30 промышленных предприятий, к концу его царствования их стало 240.

*К концу царствования Петра российский флот насчитывал 48 линейных кораблей, 787 галер и других судов.

*Регулярная армия насчитывала в своих рядах более 200 тысяч солдат всех родов войск и свыше 100 тысяч нерегулярной казачьей конницы и калмыцкой кавалерии.

*Есть оценки, что при Петре население России уменьшилось чуть ли не на 20-25%.

*Страна была разделена на 11 губерний и 50 провинций.

*Пётр оставил после себя в казне 7 миллионов рублей, сумму по тем временам бешеную...

Перепись и подать «с души»

Своим указом 1721 г. Пётр повелел владельцам крестьян «продаж людей пресечь, а если нельзя уж совсем, то продавать целыми семьями, а не порознь, как скот, чего во всём свете не водится». Это – один из немногих крестьянских «добрых» указов царя, как и его жалостливые слова: «Народ наш – яко дети».

Как было устроено сельское хозяйство в этот

период? Крестьяне закреплялись за определённой землёй, которая могла принадлежать и светским феодалам (дворянам, боярам, монастырям, собственно царю), и общинам. Крестьяне работали на своих хозяев, отрабатывали барщину, а если выполняли другие работы помимо сельского хозяйства, платили денежный или натуральный оброк.

Перепись 1718 года привела к тому, что крепостные крестьяне и холопы смешались в один разряд, и холопы, гулящие люди, за дворные перестали существовать, превратившись в крепостных крестьян. Крепостными становились все те, кто находился во время переписи на территории помещика. Выхода из крепостных не было. Крестьяне с тех времён стали делиться на крепостных, монастырских и государственных.

Эта же перепись привела к введению подушной подати. Теперь подать бралась не со двора, как раньше, а с каждой живой души – от младенцев до стариков. Это привело к усилению налогового гнёта и повлекло за собой массовое бегство крестьян.

Указом от 1722 г. император обязал подушную подать платить самим помещикам, тем самым усилив власть над крестьянами. Теперь помещик полностью мог собирать имущественно и саму личность крепостного крестьянина без какого-либо отчёта.

Генеральная облава на народ

Для создания промышленности, для содержания армии и флота нужны были деньги, много денег.

Пётр преуспел в этом деле. Прямые и косвенные налоги выросли в 5,5 раза. Пётр принял «политику финансового грабительства» (К. Валишевский). Кроме подушной подати Пётр устроил настоящую генеральную облаву на народ, и особенно на многострадальное крестьянство путём выкачивания из всех слоёв населения финансовых средств (прибылей). Прибыльщики проявляли фантастическую изобретательность, доходили до виртуозности, которая часто перерастала в потерю здравого смысла. Налоги взымались со всех моментов жизненного пути россиян: рождения, браков, завещания, похорон; с сельскохозяйственной продукции; со свиноводства; с владельцев лошадей; с рыбных ловлей; с мельниц и постоянных дворов; с жилищ; с бань; с внешнего облика (с бороды и усов, со старой одежды); на покупку кровати и даже на свечи.

Кроме того, Пётр вышибал из населения деньги с помощью казённых монополий, т. е.

исключительного права государства на заготовку и продажу по установленным им ценам многих видов товаров: рыбы, масла, соли, льна, мехов, дёгтя и т. д.

В.О. Ключевский свидетельствует: «К прежним казённым монополиям прибавился дубовый гроб. И страсти людские стали доходной статьёй: карты, шахматы, кости, игральные инструменты, табак и водка вошли в число монополий. Конечно, государство продавало всё втридорога».

Из сельского хозяйства – на заводы!

Пётр решил создать своеобразные трудовые крестьянские армии. Сотни тысяч людей, оторванных от земли, от семей, строили дороги, каналы, мосты, крепости, города. Только на строительство Петербурга было мобилизовано 40 тыс. крестьян, причём контингент постоянно пополнялся новыми несчастными взамен умерших от тяжкого труда и малярии в неведомых болотах. Труд на заводах тоже был крепостной. Царский указ 1721 г. разрешал «как дворянству, так и купеческим людям к тем заводам деревни покупать невозбранно (беспрепятственно), дабы те крестьяне были при тех заводах неотлучно». Этим людям стали называть посессионными крестьянами. Вот так! У заводов появились свои рабы, как у земли имелись свои.

Рекрутский набор

До Петра I вся русская армия была наёмная. Пётр I проводит реформу армии и начинает

рекрутский набор, чтобы создать регулярную армию, т.е. армию, в которой служат бесплатно, силком.

Простых крестьянских и посадских парней забривали в солдаты на 25 лет. Фактически – навсегда. Редко какой инвалид возвращался обратно. Большинство – нет. Кто погибал в бою, кто от ран, болезней, старости, несчастного случая... А ведь зачастую дома их ждали жёны-солдатки с детьми, которых солдатики не видели целую вечность...

Ежегодно 22 тыс. самых здоровых и работоспособных мужчин, прежде всего крестьян, уходили в армию и на флот. Только с 1699 по 1714 г. Пётр мобилизовал 330 тыс. человек. Народ воспринял это очень плохо. Опять начались бунты, случаи бегства населения на окраины.

Ежегодный рекрутский набор превратился в душераздирающую трагедию. Новобранцы бежали, их ловили.

Вся система полицейского сыска, армия, фискальные органы, жандармерия и прокуратура стали работать на одну задачу – поиск беглых крестьян, возврат их на прежнее место, а наиболее упорных (чтобы народ не баламутил) – на каторгу, в Сибирь, в острог.

А народ решил, что Пётр I – Антихрист.

Пётр земледелец, садовод, животновод, лесничий

Что сделал Пётр I для сельского хозяйства? В те годы по всей стране косили хлеб серпами. Петр нашёл, что земледелец достигнет более высокой производительности, если

будет убирать косой с граблями, и издал на этот счёт специальный указ.

Несколько тысяч кос-литовок было разослано по всей России.

Царь распорядился выписать из Испании и Австрии породистых овец и раздать их помещикам южных районов страны. Заводился голландский скот. Царь приказал расширить площади возделывания льна и конопли. Стараниями Петра освоены новые культуры растений: помимо хрестоматийно известного картофеля царь активно содействовал распространению винограда на земле донских казаков. Выращивались тутовые и фруктовые деревья, табак, лекарственные растения. Поощрялось развитие коневодства, были устроены первые конные заводы. Царь лично исследовал практику применения удобрений. Лично выбирал семена для посева. Зерновые культуры при этом активно экспортировались.

Кроме того, Пётр воспитывал крестьян и показывал им, как плести лапти. Государь был первым лесничим своей родины, встал на защиту лесов от вырубки. Вдоль берегов Невы и Финского залива на пятывёрстных промежутках были поставлены виселицы для наказания опустошителей. Так как порубки в еловом лесу под Петербургом всё-таки не прекращались, Пётр приказал сделать облаву, повесить каждого десятого из пойманных ослушников и наказать кнутом остальных.

В следующем номере мы расскажем о третьей крестьянской войне в петровскую эпоху.

ВЫСТАВКА
РОСТОВ
гостеприимный
23-27 октября

100 ЛИДЕРОВ ПИЩЕВОЙ ИНДУСТРИИ!

ОПТОВЫЕ ЗАКУПКИ:

- БАКАЛЕЯ
- НАПИТКИ
- ТАРА, УПАКОВКА

БОЛЬШАЯ ЯРМАРКА ПРОДУКТОВ И ДЕЛИКАТЕСОВ!

ВКУСНЫЕ ДЕГУСТАЦИИ!

ДОП ЭКСПО ЦЕНТР

НАГИБИНА, 30 **ВХОД СВОБОДНЫЙ**
rostovgostepriimniy.ru **268-77-95**

СОЮЗ "БЕЛГОРОДСКАЯ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА"
БЕЛЭКСПОЦЕНТР

2 - 4 октября 2019

XXIV межрегиональная специализированная выставка под Патронажем ТПП РФ

Белгород АГРО

г. Белгород, ул. Победы, 147-а
Т./ф. (4722) 58-29-66, 58-29-65, 58-29-41
www.belexpocentr.ru; e-mail: belexpo@mail.ru

Охота и рыбалка

Ведёт Николай Александрович Чачуа, nikolai.chachua@mail.ru



Свадебный курьёз

Двойное испытание для Петровича

Среди наших традиций самая удивительная, на мой взгляд, – русская свадьба. Мне приходилось бывать на дне рождения моего друга в Северной Осетии и на греческой свадьбе, в которых участвовало до семисот человек. Казалось бы, невозможно организовать такую толпу в дружное и весёлое сообщество. Но нет, всё у них получалось чинно, красиво и весело, с национальными танцами и песнями. Потому что такие традиции.

Калмыцкая свадьба обязательно сопровождается конфликтом. Смирные в повседневной жизни калмыки затевают рукоприкладство между гостями с последующим братанием – тоже традиция.

В Австрии я видел, как на лужайке двора среди столиков бродят празднично одетые люди, едят крохотные бутерброды – канапе, запивают их пивом, разговаривают и улыбаются – скукота.

То ли дело свадьба в русском селе, с тостами-стишатами, подсчётом подарков, с сумасшедшими «цыганками» и третьим днём, когда уставшие от бесконечного праздника самые стойкие и близкие люди собираются к вечеру. Забивают кол у ворот хозяев и наряжают курицу, вероятно, символизирующую материнство и плодovitость. В Ипатове это называется «приходить на кур», в селе Левокумском – «доёдывать». В первом случае угощают куриной лапшой, во втором – доедают оставшиеся продукты. Прекрасно помню собственную свадьбу. Июнь, жара несусветная – каблучки невесты тонут в расплавленном асфальте. Гости – в основном студенты Ставропольского сельскохозяйственного института: зоотехники и экономисты. Все быстро напиваются и начинают выяснять, какой факультет полезнее для сельского хозяйства страны.



Средство для душевного равновесия

Всё же везучий я человек. Жизнь подарила дружбу с замечательными людьми. Все такие разные, они стали её украшением и моей гордостью.

Владимир Петрович живёт в селе Кевсала на берегу большого пруда. Он охотник, рыбак, сварщик – золотые руки, и он не умеет говорить слово «нет». Село большое, всегда у кого-нибудь что-то ломается, трескается.

Тогда идут к Петровичу. Вечно занятый, он кривится, как от боли, но бросает начатую работу, идёт на помощь. Маленького роста, суетливый, он сварщик высочайшего класса. Варит водопроводы, газопроводы, автомобили, детские коляски... Делает всё изящно, качественно, с душой.

В тот день Петрович выдавал за муж любимую дочь Катю. С утра появился в своём дворе аккуратно подстриженный, с сияю-

щей на осеннем солнце лысиной, в выходном костюме с галстуком. По-хозяйски осмотрел навес. В селе никаких ресторанов нет. Зато у Петровича большое арочное сооружение, по которому вилась виноградная лоза. Его-то он и приспособил под торжество, покрыв полиэтиленовой плёнкой. Сверху плёнка от дождя, а внутрь свисают грозди винограда. Очень мило.

В доме суета. Подружки невесты спуют туда-сюда. Чем ближе обед, тем сильнее в душе чувство тревоги. Не каждый день единственную дочь замуж отдашь. Как всё сложится? Жених из Ростова-на-Дону, городской мальчик. Свааты, вроде, люди неплохие. А как там получится, кто знает.

Стали собираться гости в праздничных нарядах. Подружки невесты украшали дамам платья цветочками и лентами. Все радостные. А Петрович чувствует себя всё несчастней. Ему кажется, что его обокрали. Его раздражает новый, как ему кажется, нелепый костюм, галстук и торчащий из нагрудного кармана, при-

строенный туда дочерью красивой платочек.

Измаялся Петрович своими тревогами. Осторожно пробрался в маленькую кухню во дворе, прихватив по дороге с накрытого яствами стола пару пирожков. Там достал из тайника бутылочку и стал восстанавливать душевное равновесие.

Тост в одно слово

Как приехали свааты, как выкупали невесту и увезли в райцентр на регистрацию брака, Петрович не видел. Его разыскала жена, только когда гости уселись за столы и начались первые тосты. Вот тут-то он и понадобился. Отец невесты всё-таки. Пока тамада отвлекал гостей глупыми шуточками, жена быстро приводила в порядок одежду мужа и периодически сильно встряхивала, пытаясь вернуть его телу устойчивое вертикальное положение. Наконец, тамада объявил: слово предоставляется отцу невесты.

Петрович ухватился левой рукой за тонкую трубу навеса и с

удивлением осмотрел территорию длинного стола. Гости устали на него в ожидании нежного напутствия молодым, которые они, конечно, запомнят на всю жизнь и которому будут неуклонно следовать. Но вышло совсем не так. Он вдруг напрягся, поднял вверх правую руку с зажатой в ней рюмкой и заорал: «Ого-о-о-н!!!» После чего, резко запрокинув голову, вылил содержимое в широко открытый рот. При этом так трудно сохраняемое равновесие сильно нарушилось. Он стал сначала медленно вращаться вокруг стойки, как девушка на шесте в стриптизе, затем всё убистрясь. Ноги не успевали за телом. Наконец, рука не выдержала, и, подхваченный центробежной силой, Петрович сорвался. С громким треском плёночная стенка разорвалась, пропустив через себя неуправляемое тело тостующего. Ещё трезвые гости онемели. Жених с невестой бросились туда, где, по их предположению, должен находиться папа. И точно: заснувший ещё в полёте, он живописно расположился на большой клумбе среди цветущих астр. На этом свадьба для Петровича закончилась.

В поля за уткой

В постоянных охотничьих обществ принято значительные события отмечать не только в семье, но и с друзьями на охоте. Так что Петровичу предстояло ещё одно испытание. Молва о его «подвиге» уже дошла до всей нашей команды. Мы с удовольствием ждали следующей субботы, предвкушая веселье.

Охота на уток – моя любимая. Стрельба короткая, зато есть время посидеть на берегу, наслаждаться осенним тёплым ещё солнышком, пообщаться с друзьями. Последний раз мы встречались на весенней охоте. Она открывается на малое время. Погода редко бывает хорошей, а если случаются тёплые сухие дни, то они, как правило, для охоты неудачны. То ли дело осень. Бригада собралась нешуточная: две машины – человек восемь. По дороге к нам присоединяется Петрович с товарищами. Все знакомы, дружим давно. Едем на поля. Туда, куда летят кормиться утки и гуси из близкого заказника и с далёкого Маныча. Ещё в дороге дружно обсуждаем событие на свадьбе. А уж как приехали, стало ясно, кто у нас главный герой. Скромного Петровича обнимали, хлопали по плечам, всячески подчёркивали своё уважение и восхищение. Его действительно любили, но он, подозревая подвох, обижался, злился, смущался, отбивался, как умел. Но каждый представивший себе летящего лысой головой сквозь тонкую преграду Петровича не мог удержаться от хохота. Я помогал ему накрывать на стол, защищал, как мог, успокаивал. Но и сам время от времени давился смехом. А он бурчал: «Завтра посмотрим, на что вы способны, шутники...» Осеннее утро всегда чудо. Бредём в сумерках по озимому полю, каждый на облюбованное ещё вечером место. Лёгкий ветерок то сгущает передо мной туманную пелену, то раздвигает дорогу. Набрёл на небольшой

клок соломы, обустроился. Обложился соломой. Наблюдаю. Сквозь туман стали пробиваться отдельные лучи солнца. Тысячи прерывающихся туманом пунктиров заплесали по всему полю. Потом туман стал подниматься. Поле залито сплошным серебряным сиянием капелек росы. Наслаждаюсь тёплым уютом осени. Вверху, невидимые, вскрикивают утки. Они близко. Но пока не переходят границу тумана.

Победителя судят по трофеям

Наконец, пятёрка кряквы выскакивает из облака и несётся прямо на меня. Они так близко, что не успеваю среагировать. Провожу взглядом. Меняю позу: становлюсь на колени. Утки налетают со спины. Опять не успеваю с выстрелом. А по всему полю канонада. После двух-трёх промахов всё-таки ухитряюсь сбить двух селезней. Всё! Лёт прекратился. Довольный, возвращаюсь на базу. Скоро собираются все – нет только Петровича. Практически все с добычей: по одной, две утки. Готовим завтрак. Греем чай, делаем бутерброды, сало режем тончайшими пластинками, раскладываем зелень. По сто граммов, кому можно. Петровича всё нет. А вот и он. Тащится из лесополосы. За добычей не видно стрелка: двенадцать уток тащит на себе. Все обалдели, а Петрович молча сбрасывает птиц. Потом становится в торжественную позу: «Ну что, шутники? Болтать все хороши, а стрелять за вас Петрович? Охотнички...» Охота есть охота. На ней побед-

дает тот, кто больше умеет, а не зубоскалит. А утиная охота не загонная. Тут всё зависит от тебя самого: выбор места, дробы, способ маскировки, сноровки в стрельбе и, конечно, точности. Помню, как долго я не мог научиться выцеливать в стае конкретную утку и давать опережение, а не палить по всем сразу. Это трудно. Маленький чирок не огромный кабан, ждать не будет. Петрович настоящий мастер. Когда он впервые увидел, как я стреляю, возмущению не было предела. Дивился моей бестолковости. Потом на своих воротах нарисовал три утиных силуэта и показывал, как и куда нужно целиться в зависимости от расстояния, ветра, породы водоплавающих... Мне казалось, что иногда ему очень хотелось дать мне подзатыльника, но до этого не доходило. А слов нехороших я наслушался от него изрядно, пока не усвоил урок. Зато наградой мне стала качественная стрельба. И радость, когда сбиваешь птицу осмысленно, а не случайно. Особенно это важно весной, когда уток стрелять нельзя – только селезней. Потом долго сидим за столом. Выпиваем за счастье Кати, за новую семью. Желаем другу скорых внуков, здоровья и удачи в охоте, в делах. Вспоминаем собственную семейную жизнь, глупости, которых было у каждого немало, трудности, проблемы. У каждого вроде бы свои, а разобьются – одни и те же: семья, дети, внуки, работа... Иногда вспоминаем и последнее свадебное происшествие. Смеёмся. Теперь с нами хохочет и Петрович. А почему ж не смеяться, если смешно...



ЛАДОЖСКИЕ

СЕМЕНА КУКУРУЗЫ
ПЕРЕДОВАЯ СЕЛЕКЦИЯ

+7 929 816 10 64



ООО «СОДРУЖЕСТВО»

СЕМЕНА sodrug@mail.ru

СЗР www.maize-sodrugestvo.ru



23-25
Октября 2019

Краснодар, ул. Конгрессная, 1
ВКК «Экспоград Юг»



ФермаЭкспо

КРАСНОДАР

3-я Международная

ВЫСТАВКА

оборудования, кормов и ветеринарной
продукции

ДЛЯ ЖИВОТНОВОДСТВА,

ПТИЦЕВОДСТВА И АКВАКУЛЬТУРЫ



farming-expo.ru

ПРОГРАММА МЕРОПРИЯТИЙ 2019 ГОДА:



ФЕРМА.TECH

образовательные семинары
для животноводов



АГРОТУР НА ФЕРМУ

экскурсия на действующую ферму



ФЕРМА.SCHOOL

мастер-классы
для начинающих
фермеров



КРАЕВОЕ СОВЕЩАНИЕ

по актуальным вопросам
развития животноводства



КОНФЕРЕНЦИИ

по технологиям кормозаготовки
и кормлению по проблемным темам
в ветеринарии



ФЕРМА.DEMO

демонстрация оборудования
для животноводства
в действии



ВЫСТАВКА-КОНКУРС

кроликов и породной птицы

Организатор

MVK

Международная
Выставочная
Компания

+7 (861) 200-12-87

+7 (861) 200-12-34

farmingexpo@mvk.ru

19-22

NOVEMBER 2019

Russia | Krasnodar
Kongressnaya str, 1
Expograd Yug

26th
International
exhibition

of agricultural machinery,
equipment and materials
for crop production



YUGAGRO

Free ticket
on yugagro.org



12+

Organised by



General partner



Strategy sponsor



General sponsor



Official partner



Business program sponsor



Official sponsor



Sponsor of information stands



Exhibition sponsors



Антистрессовое Высокоурожайное Земледелие



АВЗ



60 золотых медалей и 200 дипломов международных и всероссийских выставок



НАУЧНО-ВНЕДРЕНЧЕСКОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

БАШИНКОМ

ФИТОСПОРИН[®]-М, Ж (АС) + Аминокислоты

Усиленная защита растений от комплекса грибных и бактериальных заболеваний,
повышение иммунитета растений.

Пожалуй,

**один из лучших препаратов
в борьбе с корневыми гнилями**

Корневым гнилям -НЕТ!

Затраты на 1 га: от 45 до 56 руб.

Рекомендуется применять ФИТОСПОРИН-М,Ж (АС) совместно с биоприлипателем БИОЛИПОСТИМ. БИОЛИПОСТИМ обеспечивает более качественное закрепление препаратов на семенах, улучшает и пролонгирует контакт с их активными элементами
Норма: 0,2-0,3 л/т. Затраты на 1 га: от 7 до 11 руб.

**ФИТОСПОРИН-М, Ж (АС) защищает на уровне дорогих химических протравителей,
но делает это ЕСТЕСТВЕННО***

*ЕСТЕСТВЕННО – т.е., подчиняясь законам природы. (Современный толковый словарь русского языка).

г. Ростов-на-Дону
ООО «Агрокультура»,
(863) 298-90-02, 8-919-88-55-000
ЗАО «БиоАгроСервис»
8 (863) 200-77-33

Ростовская обл., г. Миллерово
Филиал ЗАО «БиоАгроСервис»
8 (86385) 2-07-77

Ростовская обл., г. Зерноград
ЗАО «БиоАгроСервис»
8 (86359) 4-31-49

Ростовская обл.,
п. Орловский
ООО «Партнер-Химсервис»
8-928-773-15-85

Ростовская обл., ст. Тагинская
ИП Беланова
8-928-198-50-09

Ростовская обл., г. Семикаракорск
ООО «Агросегмент»,
тел.: 8 (86356) 4-09-91,
8-929-818-93-08