

УДОБРЕНИЕ «АКВАДОН-МИКРО»

Fe Cu Mo Co Zn B Mn S Mg

ПОЛИМЕРНО-ХЕЛАТНЫЙ КОМПЛЕКС
МИКРОЭЛЕМЕНТОВ НА ОСНОВЕ
ВЫСОКОМОЛЕКУЛЯРНОГО ПАВ

ПРОЛОНГИРОВАННОЕ ПОСТУПЛЕНИЕ
ЭЛЕМЕНТОВ ПИТАНИЯ В ТЕЧЕНИЕ 20 ДНЕЙ

УДОБРЕНИЕ НЕ СМЫВАЕТСЯ ВОДОЙ



Действие полимерной матрицы
«Аквадон-Микро» как
высокомолекулярный
ПАВ на листовой поверхности



Поверхностно-полимерные
матрицы «Аквадон-Микро»
при обработке листовой
поверхности



- равномерное покрытие листа
- быстрая необратимая сорбция на листовой поверхности
- фунгицидное действие цинка и меди



ЮгАгроГрупп

+7 928 193 01 59
+7 928 270-11-19
+7 918 592 17 71



ТОРГОВО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ КОМПАНИЯ

ЕВРОСИБАГРО
EUROSIBAGRO

Решёта УВР. Оригинал это надёжно. Оригинал – всегда успех!

стр. 8-9

Разработка, производство и реализация Универсальных Высокопроизводительных Решет Для зерноуборочной техники российского и импортного производства. Оказание услуг по установке и оптимизации настроек зерноуборочных комбайнов на более эффективную работу с использованием решет УВР по методике, разработанной компанией «Евросибагро».

ПРЕИМУЩЕСТВА РЕШЁТ УВР:

- увеличение производительности комбайна
- сокращение потерь зерна
- улучшение качества зерна
- улучшение качества семян
- подходят для всех комбайнов
- отечественного и импортного производства
- используются для уборки всех сельскохозяйственных культур

ООО «ТПК «Евросибагро». РФ, 644018, г. Омск, ул. 5-я Кордная, 65а
Тел.: +7 (3812) 51-88-58, 58-08-14, 58-08-22; E-mail: evrosibagro@gmail.com

Как и на чём высушить зерно с наименьшими затратами энергоносителей?

Проще и дешевле сушили зерно в старину наши деды и прадеды. Для этого зерно оставалось в снопах, ожидая обмолота. Под действием сухого окружающего воздуха зерно досушивалось в колесе и окончательно созревало. При этом использовалась только бесплатная энергия солнца, накопленная в воздухе. Даже когда проходил дождь, зерно не прело, так как между зёрнами было достаточно воздуха, что быстро отводило избыток влаги.

С ростом интенсификации производства, когда главным орудием обмолота стали комбайны, зерно начало поступать на тока в большом количестве, в значительной мере не полностью созревшим, достаточно влажным, с большим содержанием пыли и пожнивных остатков. Очень часто влажность зерна превышает 25-30 °С. В таком состоянии срок безопасного хранения зерна составляет не более 2-5 суток, и для того чтобы зерно оставалось кондиционным, его необходимо проветривать и досушивать с применением средств и источников дополнительной энергии. Наиболее серьёзной эта проблема становится тогда, когда при уборке урожая наступает дождливая погода и поднимается влажность воздуха.

Тогда применяют высокотемпературные зерносушилки, которые используют тепловую энергию сгорания газа, дизтоплива или других теплоносителей. При сушке кукурузы, рапса или сои, вообще практически невозможно обойтись без продуктивной шахтной зерносушилки, такой как Strahl, Petkus, Araj, Tornum и дру-

гие. Эффективность работы зерносушилок по затратам энергоносителей, главным образом, зависит от их конструктивных особенностей. Наименее эффективны такие конструкции, в которых теплоноситель проходит перпендикулярно к движению зерна. Это простые по конструкции зерносушилки, такие как модульные, башенные сушилки или конвейерные зерносушилки типа английских Alvan Blanch.

При эксплуатации такого типа зерносушилок, расход теплоносителя может более чем в два раза превышать расход топлива в сушилах шахтного типа, в которых теплоноситель проходит через зерно в трёх направлениях – поперёк, напротив и за движением зерна. В этом случае каждое зерно во время движения по шахте обдувается тёплым воздухом из трёх различных направлений, и процесс сушки проходит наиболее эффективно. Кроме того, в шахтных зерносушилках более экономно используется электроэнергия для вентиляторов, которые продвигают зерно. Вентиляторам нет необходимости преодолевать дополнительное сопротивление сеток или перфорированных листов, между которыми находится зерно во время сушки и которые постоянно забиваются отходами. Особенно значительное сопротивление создаёт перфорация в сушилах, предназначенных для сушки рапса, а потому такие сушилки практически не пользуются спросом. Настоящий хозяин подсчитает, что за счёт вышеприведённых преимуществ он за два-три сезона окупит свою универсальную шахтную зерносушилку только за счёт энергоносителей.

Рассмотрим родоначальников в сушке зерна - США. Там всегда были относительно низкие цены на энергоносители, а потому даже стационарные высокопроизводительные американские зерносушилки имеют конструкцию «сетка в сетке», то есть башенные и модульные зерносушилки типа GSI, SUKUP, Mathews Company, GSCOR. Главное внимание конструкторы этих сушилок обращали на получение максимальной производительности. Такой показатель, как удельный расход топлива, даже не представляется в технических характеристиках оборудования. К тому же большая часть США находится в зоне субтропического климата со среднегодовой температурой выше 14 °С, что обуславливает невысокую влажность собранного с поля зерна и благоприятные для процесса сушки условия. Большая часть России находится в зоне умеренного климата, поэтому зимой, при отрицательных температурах, при сушке кукурузы с высокой влажностью (30% и выше) на внешних листах перфорации или сетки образуется большое количество конденсата, который мешает процессу сушки. Внутри зерносушилки, у внутренней сетки, зерно будет пересушиваться и подгорать, а у внешней, наоборот, недосушиваться, несмотря на системы перемешивания зерна.

В Европе к экономии энерго-ресурсов изначально подходили с большим вниманием, а потому сейчас здесь трудно найти мощную зерносушилку примитивной конструкции. Практически все европейские производители производят зерносушильное



оборудование шахтного типа, применяя частичную или полную рекуперацию отработанного воздуха, такие как итальянские Strahl. Эти данные подтверждает справочник для фермеров Великобритании Кена Мак-Леана, где сказано, что меньше энергии используется при низкотемпературном методе сушки зерна, а при высокотемпературной интенсивной сушке наиболее экономически эффективным инструментом является шахтная зерносушилка. Она может почти в два раза опередить конкурентов по экономии затрат на энергоносители.

При анализе технических показателей различного типа зерносушилок, по данным производителей, видно, что шахтные зерносушилки с рекуперацией тепла более экономно используют топливо. Наиболее очевидным становится этот факт после обследования фактических эксплуатационных показателей зерносушильной техники, используя такой весомый показатель, как расход газа или дизтоплива на один тонно-процент высушенного зерна. В условиях постоянного роста цен на энергоносители именно на этом показателе должно быть сосредоточено внимание прикладных учёных; именно на этот показатель, а не на максимальную производительность нужно обращать внимание.



СУПЕРТЕХНИКА

СУПЕРТЕХНИКА, ООО

344065, Россия,
г. Ростов-на-Дону,
ул. 50-летия «Ростсельмаша»,
2-6/22,
тел./факс: +7 (861) 211-89-89,
+7(863) 275 54 75

Филиал Краснодар:
Краснодарский край,
ст. Динская, ул. Крайняя, 3

Филиал Староминская:
Краснодарский край,
ст. Староминская,
ул. Западная, 164

zakaz@supermachinery.ru
www.newholland.su, www.
supermachinery.ru



АгроПромЭкс

**НАДЁЖНОСТЬ И БЕЗУПРЕЧНОЕ КАЧЕСТВО,
ПРОВЕРЕННЫЕ 10-ЛЕТНЕЙ ЭКСПЛУАТАЦИЕЙ**



**ТЕХНОЛОГИИ И ОБОРУДОВАНИЕ
ДЛЯ ПЕРЕРАБОТКИ ЗЕРНА**



**Зерноочистительный
сушильный комплекс**

Семенные линии



Крупозавод

Мельница

Производитель: ООО "ОЛС": тел.: +38 (048) 721-11-28, +7 (987) 393-68-70/71 e-mail: olis-2@bk.ru www.olis-2.ru
Представительство в России: ООО "АгропромЭкс"
603002, Россия, г. Нижний Новгород, ул. Канавинская, 3А, оф. 32, тел.: 8-800-250-36-52; +7 (831) 411-15-32;
+7 (831) 410-49-02; e-mail: office@agropromex.ru www.agropromex.ru

Наша работа – ваш успех!



ПОСТАВКА МИНЕРАЛЬНЫХ УДОБРЕНИЙ

ГАРАНТИРОВАННОЕ КАЧЕСТВО ПО ОПТИМАЛЬНЫМ ЦЕНАМ

Бесплатный звонок в ООО «Балтийская АгроХимия» из любой точки России 8-800-775-10-57

Тел./факс: (812) 292-69-62, 292-69-61

моб. тел. для связи с генеральным директором ООО «Балтийская АгроХимия»

Федюшкиной Натальей Сергеевной

сайт www.baltiyskaya-agrokhimiya.tiu.ru e-mail: baltagrohim@mail.ru

Radix*

САЛОН ЭЛИТНОГО ДЕКОРА



дизайнерская мебель • эксклюзивные шторы • домашний текстиль • элементы декора



*Radix® «Гарда Декор»

г. Ростов-на-Дону, ул. Текучева, 37а
Вызов дизайнера по тел. (863) 268-15-18
www.radix-rostov.ru

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИКА

С замахом на новый экспортный рекорд.....10

После отказа от «нуля» мы вернулись в Египет

«Работать на нашей земле убыточно — грех».....12

Репортаж с Зернового раунда Ростовской области

РАСТЕНИЕВОДСТВО

Посеял меньше — убрал больше.....14

Влияние нормы высева на урожайность и качество озимой пшеницы

ТЕХНИКА И ОБОРУДОВАНИЕ

Обременительные «Джон Диры».....16

Отчёт с заседания Клуба агрознаатоков по технике

ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

Уменьшаем налог только на производственные основные средства.....22

Консультации Николая Кана

ЖИВОТНОВОДСТВО

Цвет «рубашки» — не главное.....30

Фермер предпочитает помесный скот за хорошие привесы

ПЕРЕРАБОТКА

Кролик для праздничного стола.....34

Хозяин хуторского подворья выбрал нишу копчёных продуктов, где у него нет конкурентов

КРЕСТЬЯНОВЕДЕНИЕ

«Царство моих идей впереди».....38

Очерк о Владимире Вернадском

ОХОТА И РЫБАЛКА

Дед Михаил, внук Руслан и собака Ксюша.....40

Под аккомпанемент осеннего дождя

На позитивной волне

Только что вернулись с коллегами с представительного форума «Агроюг», который проходил на Ставрополье. Мы провели там заседание Клуба агрознаатоков по точному земледелию. Правда, в программе форума оно значилось как сессия. Там все круглые столы, конференции, даже пленарка именовались сессиями. Наша пришлась на второй, заключительный день, когда уже не было ни губернатора, ни глав республик и ряды участников несколько поредели. Но те, кто остался, имели возможность сравнивать. Так вот, по завершении заседания Клуба агрознаатоков один из присутствовавших в зале аграриев попросил микрофон и под аплодисменты довольно эмоционально поблагодарил организаторов и ведущих за возможность познакомиться с опытом успешных коллег. А ещё он сказал, что получил позитивный заряд и назвал нашу сессию лучшей на форуме.

Последнее утверждение, надо полагать, родилось от избытка чувств. С чем охотно соглашусь, так это с дефицитом поучительного опыта на подобного рода мероприятиях. На них много говорят о закатанных в село бюджетных триллионах, о сулящих бурное процветание сервисных услугах, о завораживающих проектах с туманными перспективами и многом другом. А о реальной практике успешных хозяйств — либо мимоходом, либо никак. Компания «Восток Капитал», организовавшая «Агроюг» в тандеме с правительством края, провела колоссальную подготовительную работу, стремясь насытить форум разноплановыми дискуссиями с участием знаковых фигур агробизнеса, региональной власти, крупных сервисных фирм. Знаю это из личного общения с организаторами в подготовительный период. В результате с трибун прозвучало много полезной информации.

Тем не менее на пяти сессиях, которые я успел посетить до заседания клуба, не раз из аудитории звучали призывы наладить обмен опытом в отрасли. Правда, адресатом этих призывов был, как правило, минсельхоз. Найдёт ли он время и ресурсы для поиска и тиражирования лучших региональных практик, чем поручает заняться президент страны? Не станет ли навязывать крестьянам Сибири то, что успешно работает лишь на благодатном юге, и наоборот? Не попытается ли выдавать желаемое за действительное в стремлении преуспеть и гладко отрапортовать?

На мой взгляд, сегодня ключевую роль в тиражировании успешного опыта играют реально действующие отраслевые ассоциации, союзы, некоммерческие партнёрства, где досконально знают о достижениях каждого из своих коллег, понимают ценность его уникального опыта для данной территории. Скажем, Зерновой союз сельхозпроизводителей Ростовской области каждый год проводит свои собрания на базе очередного сильного хозяйства, у которого есть чему поучиться. Перед пленаркой члены союза знакомятся с посевами, технологией, техническим парком принимающего предприятия. А затем обсуждают увиденное, расспрашивают коллегу об экономике, каналах сбыта продукции и прочих ценных вещах.

Подобная практика у нас на юге в ходу у Ассоциации сторонников прямого посева, Агропромышленного союза Кубани, некоммерческого партнёрства овощеводов Ставропольского края, некоммерческого партнёрства «Волгоградский фермер». На их конференции, семинары не нужно созывать людей с помощью административного ресурса. Аграрии приезжают на эти встречи в уверенности, что узнают много полезного для себя, что время и деньги на дорогу будут потрачены не зря.

Клуб агрознаатоков издательского дома «Крестьянин» плотно сотрудничает с этими объединениями. Проводим вместе с ними совместные мероприятия по обмену передовым опытом, тиражируя затем его не только в наших печатных изданиях, но и через портал «Агробук» в интернете.

На форуме «Агроюг» мы в очередной раз убедились: позитивная практика лидеров агробизнеса, популяризацией которой мы занимаемся, остаётся наиболее востребованной у крестьян. Отчёт с заседания по точному земледелию читайте в одном из ближайших номеров журнала.

Николай ГРИТЧИН

Деловой

крестьянин

Учредитель: ЗАО «Издательский дом «Крестьянин»
Главный редактор Гритчин Николай Васильевич
Выпуск № 10. Номер подписан по графику
27.09.2016 г. в 16.00, фактически 27.09.2016 г. в
16.00. Выход в свет 3 октября 2016 г.
Индекс 79386. Тираж 10 000 экз. Заказ №
Цена свободная.
Адрес редакции и издателя: 344018, г. Ростов-на-Дону,
пр. Буденновский, 80, оф. 901,
тел.: 8 (863) 282-83-13, e-mail: dk@krestianin.ru

Журнал отпечатан в типографии ИП Истратов С. В.
(Lucky Pask), г. Ростов-на-Дону, ул. Мечникова,
112. Объём 13 печатных листов. Номер набран и
свёрстан в компьютерном центре «Крестьянин».
Журнал зарегистрирован Федеральной службой
по надзору за соблюдением законодательства в
сфере массовых коммуникаций и охране культурного
наследия. Рег. номер ПИ № ФС77-27283 от
22 февраля 2007 г.

16+

Как подать объявление в журнале «Деловой крестьянин»

1. Разборчивым почерком напишите текст объявления. Укажите контактный телефон.
2. Квитанцию почтового перевода об оплате и текст объявления пришлите по почте: **ул. Города Волос, 6, г. Ростов н/Д, 344000, ЗАО ИД «Крестьянин».**

Реквизиты ЗАО ИД «Крестьянин»:

р/с 40702810800000000935 в ОАО КБ «Центр-инвест» г. Ростова-на-Дону, БИК 046015762,
к/с 30101810100000000762, ИНН 6162004360
КПП 616501001



Ассортимент «Индолины» превысил 240 позиций

За восемь месяцев 2016 года компания «Евродон», реализующая на территории Ростовской области инвестиционные проекты в сфере индейководства, произвела 40 тыс. тонн мяса индейки. Это на 50% больше, чем за аналогичный период прошлого года. Как сообщили в администрации предприятия, ассортимент продукции, выпускаемой под торговой маркой «Индолина», сегодня превышает уже 240 позиций. Из них большая часть — охлаждённое мясо и более 40 позиций — линейка глубокой переработки. Среди новинок в линейке «полуфабрикаты» — антрекот из грудки на кости. В группе глубокой переработки тоже есть новые предложения — варёно-копчёные шеи и варёно-копчёное бедро.

Расширилась до 10 позиций группа продукции «халяль». Среди планируемых новинок крыло-локоть, крыло-плечо, бедро на кости.

Категория «Натуральные полуфабрикаты из мяса индеек» пополнилась позицией в модификации «монологит».

— В этом году мы планируем произвести около 70 тыс. тонн мяса индейки, — делится планами глава компании Вадим Ванев. — С осени мы готовимся произвести значительное увеличение объёмов за счёт включения в технологический цикл новых объектов.

Добавим, что вся продукция ТМ «Индолина» распространяется через крупные розничные сети практически во всех регионах страны.

Под стать мегаферме

В результате реконструкции старых животноводческих корпусов и насыщения их импортным оборудованием ЗАО «Коллективное сельскохозяйственное предприятие «Хуторок» Новокубанского района Краснодарского края с минимальными затратами обзавелось современной фермой. Сейчас здесь беспривязно содержатся 900 коров, из которых 600 — дойное стадо. При ферме комбикормовый цех и склад для хранения кормов. Удой от фуражной коровы в 2015 году составил 7 547 кг.

Как сообщили в минсельхозе края, губернатор Вениамин Кондратьев во время посещения «Хуторка» поставил задачу распространять эту практику в других сельхозпредприятиях региона.

— В этом хозяйстве не стали покупать мегаферму, а построили свою. Затратили 80 млн рублей вместо 1,2 млрд — вот где экономика и себестоимость молока. И эта ферма не хуже импортных. Здесь мы видим и другой пример: телята нашей кубанской селекции, на это 10 лет потратили, но теперь имеют результат. А кто-то 10 лет проплакал и просил постоянно помощи. Для наших аграриев надо организовывать мастер-классы на примере та-

ких успешных хозяйств. И нам надо делать выводы: давать господдержку тем, кто будет идти по пути эффективного развития, помогать тем, кто реально берёт и делает, — резюмировал губернатор.



Племенные свинки из Великоархангельского

В селе Великоархангельском Бутурлиновского района Воронежской области открылся племенной репродуктор ГК «АГРОЗКО». Группа компаний «АГРОЗКО» является крупнейшим современным свиноводческим предприятием на территории Воронежской области, пояснили в администрации региона. Основным видом деятельности является разведение, выращивание и продажа свиной в живом весе. Площадка в Великоархангельском состоит из шести цехов: осеменения, ожидания, опороса, дорастивания, племенного выращивания и выращивания выбраковки, то есть негодных свиной на убой. Площадь застройки составляет более 18 тыс. квадратных метров, поголовье — 5 тыс. животных при содержании 350 свиноматок одновременно. Планируемый приплод — более 12 тыс. голов в год, ежегодная реализация — 2 500 чистопородных свинок.

Племрепродуктор предназначен для разведения поголовья породы йоркшир датской генетики, которая считается материнской, базовой в трёхпородном скрещивании. Выращенные чистопородные свинки каждый месяц будут отправляться в племенное ядро на действующие комплексы и осеменяться хряками породы ландрас для получения гибридной свинки. Начальник репродуктора Сергей Ротов пояснил, что на предприятии ведётся племенной учёт с использованием специализированной программы «Агрософт», которая интегрирована в датскую племенную базу. Её использование позволит оценивать животных по критериям Института свиноводства Дании. Сейчас чистопородные йоркширы «АГРОЗКО» по племенным индексам находятся на 27-м месте из 84 в мировом рейтинге компаний, занимающихся разведением этой породы.

Ставропольское вино из африканского сырья

Только 16% вина, винных напитков, шампанского и коньяка на Ставрополье производится из винограда, выращенного в крае. Абсолютное же большинство горячительной продукции местные заводы производят из виноградного сырья, завезённого из Краснодарского края, а также из Аргентины, Чили, ЮАР. Причём на зарубежных виноградарей приходится львиная доля поставок. Такие выводы напрашиваются из результатов заседания коллегии минсельхоза Ставропольского края, на которой обсуждали судьбу виноградарства, виноделия и плодоводства в регионе.

— На Ставрополье производится 55 млн ли-

тров вина, винных напитков, шампанского. Сырья — а это 30 тыс. тонн винных сортов винограда — хватает только на 20 млн литров. На 10 млн литров мы получаем сырьё из Краснодарского края и других регионов, а 25 — из портов Новороссийска, куда оно приходит из Аргентины, Чили, ЮАР. Сырьё это весьма сомнительного качества. Что такое 35 млн литров вина? Это 46 тыс. тонн винограда. Это наш рынок, который должны занимать именно мы. Теперь в части коньяка. Один литр коньяка — это 8 кг винного сорта винограда. Итого: общий дефицит на рынке нашего винограда — 160 тыс. тонн. Вы понимаете, какая перспектива для рынка? — обратился министр сельского хозяйства края Владимир Ситников к участникам заседания.

По словам Ситникова, с 1980 года площадь виноградников в крае сократилась с 17 тыс. га до 6 тыс. га. Объём произведённой продукции упал с 80 тыс. тонн до 30 тыс. тонн. Сегодня виноградары региона получают серьёзную господдержку, которая призвана переломить негативную тенденцию в подотрасли. Министр озвучил данные, согласно которым государство компенсирует виноградарскому хозяйству 500 тыс. рублей — более 80% себестоимости закладки 1 га виноградника. Однако кардинальных перемен пока не произошло.



В Камышине начали перерабатывать местный хлопок

Первые 3,5 тонны волгоградского хлопчатника поступят в этом сезоне на переработку на предприятие «Камышинский текстиль». Как сообщили в комитете промышленности и торговли области, на полях учебного научно-производственного центра «Горная Поляна» Волгоградского государственного аграрного университета началась отгрузка сырья. Это очередной этап проекта по выращиванию хлопка в волгоградском регионе, который реализуют учёные ВолГАУ. В нынешнем году они получили патент на выведенный ими ультраскороспелый сорт хлопчатника, который адаптирован к климатическим условиям Нижней Волги. Разработка позволит Волгоградской области приобрести статус самой северной точки хлопкосеяния.

В настоящее время в регионе хлопчатником засеяно порядка 110 га, из них 35 га — специалистами вуза, остальные — фермерскими хозяйствами Светлоярского, Суворовинского, Палласовского и Калачёвского районов. Урожайность хлопка в этом году составляет около 20 ц/га.

Одновременно в волгоградском регионе модернизируется текстильное производство. Компания «Камышинский текстиль» реализует масштабный инвестиционный проект с общим объёмом вложений 5 млрд рублей по созданию высокотехнологичного текстильного производства полного цикла — от переработки хлопка до выпуска и реализации готовой продукции. Уже сегодня предприятие является крупнейшим переработчиком хлопковолокна в России, ежегодно перерабатывая порядка 20 тыс. тонн сырья.

Крестьянину нужен не сказ, а показ

Такой фактор, как потеря зерна при уборке, часто ускользает от внимания производителей в условиях дефицита времени и нехватки сил. Но потеря каждого килограмма, каждого центнера зерна – это недополученная в итоге прибыль на миллионы рублей. Полностью исключить потери невозможно, но свести их к минимуму – задача вполне решаемая. Специалисты торгово-производственной компании «Евросибагро» во главе с генеральным директором Клаузером Леонидом Александровичем предлагают аграриям эффективное решение для повышения качества обмолота и снижения эксплуатационных расходов при работе комбайнов – свою разработку – универсальные высокопроизводительные решёта УВР.

Механизаторы, специалисты, руководители хозяйств, где применяются решёта производства компании «Евросибагро», заявляют: «Работой решёт довольны, убедились в достоинствах на деле».

Особенно довольны аграрии, имеющие возможность не только глазами оценить эффективность решёт. Чистота бункерного зерна видна сразу. А вот изменения в потерях при использовании штатных решёт и решёт УВР можно сравнить, только применяя ещё одну разработку компании «Евросибагро» – анализатор потерь зерна. Он замеряет не только потери зерна, но с его помощью можно установить и их причины. Прежде всего, контролируется вымолот, а дальше можно выяснить, где и в каком месте идут потери: либо это невымолот, либо зерно не отсортировалось на решётах. Метод контроля очень прост, но одновременно очень нагляден и убедителен. На поле располагают три одинаковые чаши, общая площадь которых составляет 1 кв. м. Над ними проходит комбайн. После этого собирают всё зерно, попавшее в чаши, отшелушивают невымолоченные колосья, провеивают с помощью вентилятора и взвешивают на электронных весах. Получают потери на один кв. м, а умножив полученный вес на 10 000, узнают потери зерна на 1 гектар. Так же можно определить зависимость потерь зерна от регулировок и от скорости движения комбайна и добиться того максимального эффекта, когда потери обернутся заметной прибылью.



Генеральный директор «Евросибагро» Леонид Александрович Клаузер (слева) и заместитель министра сельского хозяйства и продовольствия Омской области Николай Петрович Дранкович

Полученная в результате проведённых замеров разница в потерях зерна комбайнами со штатными решётами и настроенными комбайнами с решётами УВР впечатляет и не оставляет тружеников полей равнодушными. Фермеры часто звонят в компанию и делятся своими наблюдениями и оценками.

ИП Булатов Турлубек Алтай-бекович, руководитель, Казахстан, Акмолинская обл.:

– Примерно три года назад узнал из газет о решётах УВР. Необычное по описанию решение простых, казалось бы, решёт заинтересовало. Более подробно изучил их в интернете и сразу же приобрёл три комплекта: два – на комбайны «Енисей» и один – на «Вектор».

Вместе с решётами УВР взяли оборудование для замера потерь при обмолоте. Раньше, проходя по полю после комбайна, можно было увидеть зерно на земле, казалось бы, немного, но заметно.

Соответственно, решили замерить: сколько ж мы теряем? При замере оборудованием по-

терь после обмолота решётами УВР мы теряем примерно 30-35 кг на 1 гектар. А после штатных решёт минимум 150 кг, а то до 250-300 кг доходит. На площади 1 га это не так заметно. Но в цифрах звучит значительно.

Практически невольно провели ещё один опыт: в прошлом году уборочную мы закончили рано, и соседнее хозяйство попросило помочь убрать их поля. Для помощи снарядил «Вектор» 2014 года с установленными решётами УВР, рядом работал точно такой же комбайн хозяина поля со штатными решётами. Два абсолютно одинаковых комбайна с одинаковыми 7-метровыми жатками. Длина поля примерно была равна 1 км. Так вот мой комбайн проходил 3/4 поля и полностью наполнял бункер. Второй комбайн проходил до конца поля, разворачивался и проходил ещё метров 25-30 и только тогда наполнил свой бункер.

В общем, работой решёт доволен. Молодцы. Одни плюсы – ни одного минуса даже не могу озвучить, потому что их нет. В этом

году мы взяли два комбайна «Тукан» и сразу же заказали на них решёта УВР. И уже опробовали их в поле с замером потерь – составили 15 кг на 1 га.

Что касается окупаемости: в первые две недели работы, к примеру, того же «Вектора» – приобретение решёт окупает себя полностью. Это факт. «Вектор» за день обмолачивает около 40 га. При этом по паспорту он теряет 130-150 кг на 1 гектаре, то есть за день он теряет 5-6 тонн зерна, с решётами УВР – около 1,5 тонны. Таким образом, разница составляет 3 500 тонн. По нынешним ценам довольно существенная сумма с одного комбайна за один день уборки. При этом обслуживание простейшее, без каких-либо сложностей: болты закрутил – и всё. И комбайнерам легко: они довольно быстро привыкают к машине и чувствуют её.

Хочется отметить профессионализм Леонида Клаузера, руководителя ООО «ТПК Евросибагро» – он сам бывший комбайнер и знает комбайн как свои пять пальцев: с любым комбайнером легко находить общий язык и знает как ему и что объяснить. В любое время можно позвонить Леониду Александровичу и в режиме онлайн устранить любой вопрос касательно решёт. Если проблема чуть глубже – тогда решаем через видеотрансляцию.

Штрекер Евгений Иванович, гл. инженер ТОО «Полудинское», Северо-Казахстанская обл.:

– Соседи давно пользовались решётами УВР и были довольны: потеря меньше, зерно чистое. Поэтому два года назад тоже решили попробовать. Взяли два комплекта на комбайны «Енисей» и не разочаровались. Решёта УВР крепче по сравнению со штатными, меньше ломаются. В обслуживании просты – установили, и больше никакого внимания к ним.

Специально экономическую выгоду не просчитывали, но это видно, так сказать, невооружённым глазом: с решётами УВР бункер заполняется быстрее, зерно чище, и даже визуально заметно, что потеря гораздо меньше.

Науков Пётр Евгеньевич, ООО «Астра», РФ, Тюменская обл.:

– О решётах УВР давно слышали, и всё только тёплые слова об этой продукции.

Поэтому 3-4 года назад установили три комплекта на комбай-

ны «Полесье». К тому же на самих комбайнах штатные решёта были плохими. И не пожалели – решёта очень надёжные: как поставили, так и не трогали их.

Что положительного они дали: меньше потерь, это наглядно в поле видно. В тяжёлых погодных условиях решёта надёжны и не подводят. Особо ухода не требуют, поэтому даже несмотря на предоставленные контакты Леонида Александровича, мы к нему ни разу не обращались. Качественно работают и головной боли не создают – в принципе, больше ничего простому фермеру и не надо. Да и стоят недорого, поэтому как-то даже не задумывались об окупаемости.

Андрей Александрович Ярославцев, председатель СК «Безрезовский», РФ, Тюменская обл.:

– Пару лет назад комбайны «Дон» отработали со штатными решётами два года, и пришла необходимость их поменять. Примерно в этот момент узнал из СМИ о решётах УВР. Приобретением доволен – решёта просты, надёжны. Есть крючки, которые задерживают обмолотую солому, – урожай чище, потери меньше.

Григорьев Николай Германович, директор ЗАО «Озерки», РФ, Тюменская обл.:

– Установили на «Дон» решёта УВР, так он стал чище молот, производительность повысилась. И бункер как бы тяжелее стал: потеря меньше примерно процентов на 60 и чище зерно, примесей как не было. Комбайн New Holland вроде так же работает чисто, но по влажному не сможет. А с решётами УВР нет разницы, по какой пшенице работать – влажной или сухой, результат один: качественный обмолот. На следующий год, возможно, возьмём ещё пару решёт. Нравится с ними работать. Как установили,



так и не заглядывали туда, сколько на них ни работали.

Владимир Перко, директор ООО «Новосёловский», Ростовская обл.:

– Узнали о продукции «Евросибagro» из газет и журналов, потом долго созванивались, решали, а в позапрошлом году в Ставропольском крае был семинар, где мы уже познакомились с Леонидом Клаузером. Эта встреча стала решающей, и мы приобрели решёта. И вот пользуемся ими уже третий сезон и планируем ещё закупать, уже для новых комбайнов. Как только купим новую технику – сразу же поменяем решёта. Многие мои коллеги, посмотрев на нас и изучив наш опыт, тоже приобрели эти решёта. Есть очень хорошие преимущества: сокращается время уборки на 30-40%, чистое зерно на выходе. Даже если что-то и изнашивается (протёрлось, перетёрлось), можно легко и своими силами устранить неполадку. Если что серьёзное, то мы всегда на связи с руководством компании «Евросибagro». Так что рекомендую всем фермерам брать! Хорошие решёта! И по ценам приемлемо. Знаете, есть такая фраза: «Не настолько мы богаты, чтобы носить дешёвую обувь» – так и в этом случае. Лучшее один раз купить хорошие решёта, чем купить дешёвые, но неэффективные.

Александр Дусенко, ИП «Дусенко», Ставропольский край:

– Очень хорошо, что представители «Евросибagro» постоянно отслеживают результаты работы своей продукции. Вот буквально на прошлой неделе был звонок от руководства фирмы – спрашивали, как работают решёта, нет ли каких проблем. Наш ответ: «Пойдёт!» Мы уже три года работаем с этими решётами и утверждаем, что они лучше, чем штатные. У них конструкция жёстче, и это плюс. Бывают, конечно, поломки

– проволока, на которой держится планка, протёрлась, но мы самостоятельно быстро устранили эту проблему. Так что мы довольны. И соседи спрашивают, можно ли установить на «Ниву» или на «Дон», как работают, сколько стоит. У нас на Ставрополье эти решёта востребованы.

Иван Трипольский, ИП «Трипольский», Ставропольский край:

– Решёта очень хорошие. Наш механик про них узнал (вычитал в журнале), связался с руководством «Евросибagro». Мы подумали, посоветовались и купили. И совсем не пожалели. Устанавливаются легко, в эксплуатации – никаких проблем, специалисты «Евросибagro» всегда на связи и всегда быстро помогут и советом, и делом. А в результате хорошие показатели при сборе урожая, потому что зерно намного чище.

Михаил Никулин, СПК «Советский», Ставропольский край:

– У нас решёта работают отлично! Мы долго присматривались к ним, узнавали у соседей: как работают? Потом решили сами попробовать, купили и очень довольны – зерно чище, потерь меньше. Вот второй сезон эксплуатируем, и пока ничего не ломалось. Как поставили на только прибывшую технику – так и работают как часы.

Анатолий Олейников, ООО «Пищевик», Ставропольский край:

– О продукции «Евросибagro» узнали в интернете. Потом смотрели и читали материалы в журнале. Всегда интересно узнать о новых разработках. Вот и здесь – новая система, отличная от прежней, почему бы не попробовать? Закупили сразу около 30 комплектов в колхоз «Ростовановский». Вот уже три сезона служат. Были незначительные поломки, но я склонен думать, что они произошли по недосмотру

самых механизаторов. По ценам продукция вполне приемлемая для фермеров. И очень нравится то, что можно всегда обратиться к специалистам, вплоть до руководителя Леонида Клаузера, ответят, помогут. Да и Леонид бывает на Ставрополье, встречается с нами.

Разумеется, оснащение комбайна решётами УВР и их эксплуатация требуют некоторой подготовки механизатора: для эффективной эксплуатации важно соблюдать технологию, установку и правильную настройку решёт. Процесс обучения фактически занимает всего один день. Тяжелее всего сломать штамп: тише едешь – меньше потерь. В случае с решётами УВР ситуация прямо противоположная: чем ниже скорость, тем больше потери.

Решёта УВР конструктивно подходят для всей зерноуборочной техники отечественного и импортного производства, нетребовательны к технической «молодости» комбайна и используются для уборки всех видов культур.

Неоспоримые достоинства решёт УВР – это:

- Качественная очистка зерна независимо от влажности, сорности, размеров семян.
- Получение менее травмированного зерна.
- Резкое снижение потери зерна при уборке.
- Увеличение производительности комбайна.
- Сокращение сроков уборки.
- Экономия топлива.
- Получение менее травмированного зерна.
- Высокая степень самоочистки.
- Прочность и надёжность.

Компания «Евросибagro» предупреждает, что на данном этапе она работает напрямую с покупателем, без посредников. Появилось много фирм, изготавливающих решёта УВР. Конечно, их цена заманчива. Но оригиналы, особенно такие востребованные, никогда дешёвыми не будут, потому что они надёжны и с их использованием можно получить эффект, который может гарантировать только фирма-разработчик. Чтобы не обмануть свои ожидания от решёт УВР, получить гарантированную поддержку и не переплачивать перекупщикам, мы призываем потенциальных покупателей обращаться только по одному адресу:

ВИЗИТКА КОМПАНИИ

ООО «ТПК Евросибagro»
644018, РФ, г. Омск,
ул. 5-я Кордная, 65а
8 (3812) 518-858,
580-814, 580-822
evrosibagro@gmail.com
www.evrosibagro.com



С замахом на новый экспортный рекорд

После отказа от «нуля» мы вернулись в Египет

Огромное количество новостей на зерновом рынке приводит к «нервозности» мировых трейдеров и заставляет цены на зерно активно колебаться. Впрочем, по словам опрошенных «Деловым крестьянином» экспертов, больших перепадов нет и не ожидается в ближайшем будущем. Если взглянуть на картину рынка в целом, то можно увидеть, что последние пару месяцев мировые цены на основные виды продовольствия снижались, в том числе на зерно. Однако на российском рынке есть ряд новостей, которые окажут поддержку внутренним ценам.

К финишу с опережением

Сентябрьское похолодание не отразится на валовом сборе зерна в текущем году. Такое заявление сделал в конце месяца представитель департамента растениеводства Минсельхоза РФ Евгений Купреев. Сейчас в большинстве зернопроизводящих регионов России синоптики отмечают холодную погоду — ниже агроклиматической нормы. При этом уборка на юге завершена, а в ближайшие дни ожидаются высокие результаты в северных и центральных регионах, в том числе в Поволжье, Черноземье, в Сибири и на Урале. В минсельхозе отмечают, что осенние полевые работы на несколько процентов опережают прошлогодние показатели; чиновники подтверждают свой более ранний прогноз — минимум 113 млн тонн (ранее такую цифру озвучивал глава министерства Александр Ткачев, однако сегодня некоторые эксперты говорят о чуть больших цифрах).

— В принципе, урожай собрали хороший. Качество немного хуже прошлого года, но не критично, — говорит Сергей Алейников, фермер из Ростовской области. — Другое дело, что будет с севом озимых. Зарядили дожди, мы ещё не начинали работы. Надеемся, что почва просохнет и успеем отсеять в научно обоснованные сроки.

В целом на конец сентября в России было убрано около 41 млн га, или почти 90% от плана. Намолочено более 108 млн тонн, что примерно на 18 млн тонн больше, чем на тот же период прошлого года. Средняя урожайность выросла с 24,4 ц/га до 26,4 ц/га.

В разрезе южных регионов все ключевые показатели также выросли. В Южном федеральном округе намолочено 29,9 млн тонн зерна (в 2015 г. — 26,5 млн тонн) при урожайности 39 ц/га (в 2015 г. было 35,1 ц/га). В Северо-Кавказском федеральном округе зерновой караван превысил 10,7 млн тонн (в 2015 г. — 9,5 млн тонн) при урожайности 41 ц/га (в 2015 г. — 37,5 ц/га).

Примечательно, что аграрии всё активнее начинают выращивать альтернативные культуры на своих участках. Например, на Кубани в этом году, скорее всего, соберут заветный миллион тонн риса, о котором местные власти заявляют уже много лет как о важной «психологической» вехе.

— В этом году, считаю, край вполне может



собрать миллион тонн риса, — соглашается председатель Ассоциации зерноперерабатывающих и хлебоприёмных предприятий Кубани Пётр Светличный. — Во-первых, стало больше хорошей, надёжной техники. В этом году среди комбайнеров даже конкурс проводили. Во-вторых, сейчас не было заражения полей сорными растениями. И в-третьих, в этом сезоне благоприятная погода.

Крестьянским хозяйствам сейчас выгодно заниматься рисоводством, говорит собеседник. Рыночная цена килограмма белого зерна сейчас в пределах 50 рублей. Это очень хорошая рентабельность.

По словам опрошенных за последний месяц фермеров и руководителей СПК, в этом году на юге также больше посеяли рапса, сафлора и других масличных и технических культур.

— Конечно, пшеница остаётся главной культурой не только юга. Но если раньше она занимала до 90% всех полей, то сейчас ситуация меняется, — говорит глава крупного фермерского хозяйства из Ставрополя Сергей Пустошинский. — Зерно раньше было стабильной культурой с относительно хорошей рентабельностью. Сейчас его уже нельзя назвать «тихой гаванью».

Инспекция на спорынью — в порту отгрузки

По словам опрошенных экспертов, куда важнее не объём собранного урожая, а то, какие закупочные цены сложатся в этом сезоне. Сейчас зерновой рынок как никогда насыщен событиями, важные новости приходят как из Москвы (в плане государственной регулирующей политики), так и из других стран. Например, внимание всего мира сегодня приковано к Египту. Этот крупнейший в мире им-

портёр пшеницы несколько раз за месяц менял условия закупки зерна в свои госфонды, чем заставил изрядно понервничать мировых трейдеров, особенно российских, доминирующих на этом рынке.

Египет несколько раз вводил и убирал требование о нулевом содержании спорыньи для экспортёров пшеницы, в том числе для России. В результате прекратилась отгрузка зерна из самого крупного источника — Азово-Черноморских портов. Гендиректор крупной оптовой компании по реализации зерна ООО «Агро-Импульс» Лариса Иуненко считает, что Египет ввёл требование о нулевом содержании спорыньи, чтобы добиться снижения цен. Тем не менее в сентябре арабская страна отменила нулевое требование, и начались торги.

— Всё указывало на то, что тендер вновь провалится. По сообщениям информагентств, ни одной заявки ко времени объявления результатов подано не было. Трейдеры не спешили возвращаться на египетский рынок, ожидая публикации официальных документов, подтверждающих возврат к 0,05% по содержанию спорыньи. Что делает GASC? Переносит подведение итогов тендера на несколько часов и всё-таки уговаривает четыре компании («Астон», «Дрейфус», «Олам», «Юнион») подать предложения. В обмен участникам тендеров госкомпания обещано, что инспекция их партий на содержание спорыньи будет осуществляться не в порту приёма, как ранее, а в порту отгрузки. Результат — покупка 240 тыс. тонн российской пшеницы по цене в \$ 179/т FOB, — рассказывает исполнительный директор агентства «Совэкон» Андрей Сизов.

Для российских фермеров это хорошие новости. GASC по-прежнему готов покупать российскую пшеницу, говорит эксперт. Если это

так, то в ближайшие недели экспорт в Египет начнёт активно восстанавливаться, что окажет поддержку ценам на черноморскую пшеницу.

На этом фоне российские власти, как известно, обнулили экспортную пошлину на зерно с 23 сентября. Это было запланированное событие, участники рынка узнали о нём за месяц.

— Хотя сейчас экспортная пошлина не оказывает регулирующего воздействия, однако экспортеры зерна ранее отказались от практики поставок на срок свыше двух месяцев, поскольку при фиксировании цены форвардных контрактов возникают дополнительные риски, связанные с возможными изменениями курса рубля и колебаниями уровня мировых цен, — пояснил «Деловому крестьянину» один из трейдеров в Ростовской области. — Пошлина становится существенной при цене выше 13 тыс. рублей за тонну, сейчас такого и близко нет.

Всё это даёт основания полагать, что российский экспорт зерна может в этом сезоне побить рекорд прошлого года. Кстати, кроме всего прочего, в России продолжают увеличиваться запасы пшеницы в сельскохозяйственных, заготовительных и перерабатывающих организациях. На сегодня они превысили все прошлогодние рекорды. Это, с одной стороны, гарантия, что государство не будет вводить новых ограничений на вывоз. С другой — это оказывает депрессивное воздействие на рынок в плане спроса и регулирования запасов зерновых.

В «Совэко» отмечают, что запасы резко поднялись в начале сентября и составили 5,2 млн тонн, или на 18,8% больше прошлогоднего уровня. В прошлом же месяце на хранении находилось 2,1 млн тонн, или на 9,2% выше. Традиционно в этом месяце запасы пшеницы начнут снижаться после пикового подъёма. Однако, по мнению аналитиков, столь рекордный для страны показатель будет давить на рынок не менее чем до конца текущего года даже при ускорении экспортного оттока. Правда, сильнее всего давление испытывают аграрии из Поволжского и Уральского федеральных округов. Для Урала это связано с нестабильными погодными условиями, усугубляющими спрос, для Поволжья — с финальной стадией уборочных работ. При этом заметно снизились остатки пшеницы в Краснодарском крае, который является главным экспортёром пшеницы.

Дефицитная «семечка»

Тем временем в России активно ведётся уборка подсолнечника. Судя по текущим данным, урожайность главной масличной культуры остаётся на уровне прошлого, не самого удачного года. Опрошенные нашим изданием эксперты отмечают, что у производителей растительного масла может возникнуть дефицит сырья. Это приведёт к росту цен на культуру и, соответственно, на подсолнечное масло.

Цены на подсолнечник уже выросли до рекордных значений. По данным ФГБУ «Спеццентрчёт в АПК», на конец сентября средняя цена в России составила более 24 тыс. рублей за тонну.

— Цены обновят исторический максимум в новом сезоне, — уверен главный редактор Южного аграрного агентства Станислав Смагин. — Обычно подсолнечник дороже всего стоит в феврале-марте, когда заканчиваются запасы, а заводы увеличивают производство после «раскачивающего» января. В прошлом августе, правда, была похожая ситуация, но сейчас макроэкономическая ситуация гораздо хуже. По самым оптимистичным прогнозам, об-

щий урожай «семечки» в России составит 10,5 млн тонн. При этом, как ранее отмечал директор Ейского филиала ООО «Торговый дом Астон» Константин Матвеев, мощности по переработке подсолнечника в стране составляют 14-15 млн тонн в год. Налицо дефицит сырья.

Крупные маслоэкстракционные заводы (МЭЗы) юга уже много лет докупают «семечку» в других регионах — в Саратовской, Белгородской, Воронежской и Тамбовской областях. Но с каждым годом нехватка подсолнечника всё острее. Сегодня, на фоне всплеска инфляции и целого ряда других факторов, эти диспропорции проявили себя особенно ярко. Опрошенные фермеры говорят, что нет никаких причин ожидать роста производства подсолнечника в ближайшие годы. Он очень негативно влияет на почвы. Впрочем, по словам Смагина, основным драйвером роста цен сегодня являются даже не относительно слабые данные по уборке, а экспорт.

— Из производимых девяти миллионов тонн подсолнечника за рубеж в прошлом году был поставлен один миллион. Это очень много, — говорит эксперт. — Стоимость «семечки» и масла на внутреннем рынке подстраивается под экспортную цену. Девальвация рубля за последние полтора года сильно помогла зерновикам. На внутреннем рынке это не отразилось. Но вот с подсолнечным маслом ситуация куда критичней.

Не исключено, что власти примут какие-то точечные регулирующие меры воздействия. Это могут быть даже какие-то неформальные договорённости с производителями масла или изменение экспортных пошлин. В какой-то мере рынку поможет передел собственности. Небольшие перерабатывающие заводы, которые не смогут предложить высокие закупочные цены, будут вынуждены уйти с рынка.

Александр ГОРДИЕНКО,
специально для «Делового крестьянина»

МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ – ГАРАНТИЯ ОТЛИЧНОГО УРОЖАЯ

Diagram showing fertilizer types and ratios:

- НПК 15:15:15+5
- Карбамид
- АМС
- ДАФК 10:26:26
- Аммофос 12:52
- МКФ
- ЖКУ 11:37
- ДАФ 18:46
- НПК 13:19:19
- NP 20:20+145

ФОСАГРО®
ООО «ФОСАГРО-ДОН»
 г. Ростов-на-Дону,
 тел.: (863) 203-65-00, 203-65-07
 e-mail: don@phosagro.ru

реклама

Победа со слезами на глазах

Зерновой союз Дона отказался от «ладушек» по поводу рекордного намолота

Зерновой раунд Ростовской области собрал 2 сентября ведущих игроков зернового рынка региона. Мероприятие в этот раз проходило в хуторе Большая Таловая на землях ООО «им. Литунова», входящего в состав агрохолдинга «Урал-Дон», и по традиции состояло из трёх отделений: полевого, пленарного и обеда.

На полевом познакомились с демпосевами кукурузы, которая подскочила в цене и стала суперпривлекательной для аграриев. А для областного сельхозруководства эта культура сегодня ещё и шанс сохранить за Доном высшую ступень пьедестала почёта, занятую по итогам уборки ранних зерновых – 10,5 млн тонн, больше всех в России. С таким напутствием к крестьянам и обратился аграрный министр региона Константин Рачаловский после осмотра демпосевов.

Про обеды в «Урал-Доне» долго говорить нечего: они всегда хороши, причём не столько вкусными блюдами, сколько доброжелательной обстановкой неформального общения, которое дорогого стоит.

«Урожай подвалил неожиданно»

Поэтому сразу к пленарке, где прозвучало несколько важных заявлений. Главное из них – призыв критически оценить собранный в Ростовской области небывалый урожай. Пожалуй, наиболее остро он прозвучал в выступлении генерального директора агрофирмы «Целина» Целинского района Виктора Бородаева.

– Нет компьютера, который бы подсчитал, какой же урожай вырос у нас в поле и какой мы убрали. И стоит ли нам сейчас «ладушки» говорить за миллионы тонн или горькую слезу лить? Мы не готовы убирать урожай. Куда мы стремимся? У нас было урожая 15–16 млн, а собрали 10 млн. Кто за это ответит? – возмутился Виктор Васильевич.

Большие потери выращенного признали все выступающие, включая замминистра сельского хозяйства и продовольствия области Анатолия Кольчика.

– В восточных районах «урожай подвалил неожиданно», – прокомментировал Анатолий Фёдорович. – В последние моменты там вынуждены были на каменных условиях нанимать технику для уборки.

Жатва на Дону сильно затянулась, причём не только из-за дождей. Как заметил директор Зернового союза сельхозпроизводителей Ростовской области Юрий Паршуков, начали уборку на Дону с урожайности пшеницы более 45 ц/га, а затем пошло значительное снижение.

– Мы не успеваем убрать весь выращенный урожай, – признал он. – У нас слабая материальная база, недостаточно техники, механизаторов для тех урожаев, которые мы стали выращивать.



Александр Ярошенко голосует за кооперацию

По оценке Анатолия Кольчика, сегодня за пределами амортизационных сроков в области 47% комбайнов, 54% тракторов. А это потеря оптимальных сроков как на уборке, так и на подготовке почвы, на севе. Власти в последние годы стремятся помочь местным аграриям перевооружиться, компенсируя часть стоимости техники. Но ожидаемых выгод от этой меры многие крестьяне не ощутили. Кольчик считает, что машиностроители быстро приспособились к новым правилам и тут же повышают стоимость техники. Эти наблюдения подтвердили и сами сельхозпроизводители.

– Встречаюсь с другом из Краснодара. Говорю ему: я взял 10 «Торумов», и он говорит, что тоже взял 10. Я взял, потому что мне губернатор вернул 20%. Спрашиваю: почему же ты взял? Он называет цифры. Я за голову схватился: я по той же цене с возвратом от губернатора купил эти же «Торумы». Получается, что в Ростове комбайны дороже. И я теперь буду покупать их в Краснодаре, – поделился личным опытом председатель совета директоров Зернового союза сельхозпроизводителей Ростовской области, президент ООО «Холдинг Урал-Дон» Александр Ярошенко.

Анатолий Кольчик призвал в связи с этим общественные организации, в том числе Зерновой союз, наладить контроль за ценообразованием на сельхозтехнику, выпускаемую в области. Но поможет ли эта мера, если у машиностроителей масса лазеек для уклонения от взятых обязательств по снижению цены на выпускаемую продукцию. Виктор Бородаев предлагает радикальный выход: ликвидировать таможенные пошлины на эффективную импортную технику, что снизит её цену для

нашего крестьянина и позволит убирать весь урожай до зёрнышка.

Работать в убыток – грех

Откликнулся Бородаев и на замечание Кольчика по поводу разницы в урожайности лучших и худших хозяйств одного и того же района. Как правило, разрыв этот достигает полутора и более раз. По мнению директора «Целины», причина тут – «некомпетентность и воровство руководителя». Приблизить отстающих к верхней планке, полагает он, могла бы специальная госпрограмма по эффективному использованию земли.

– Землём пользуются все: и кто может её обрабатывать, и кто не может, не неся никакой ответственности. Госпрограмма должна создать правила, когда очень быстро разорется человек, который плохо работает на земле. А на его место придёт эффективный собственник. Без этого ничего не будет. Будет дождь – получим урожай. Нет дождя – всё спишем на засуху, – заключил Виктор Бородаев.

Вместе с тем высокие намолоты – это ещё не повод для победных реляций. Можно ведь и 80 ц/га получить, да сработать в убыток. Поэтому на Зерновом раунде прозвучало пожелание оценивать результаты сезона «по тому, как поднимется рентабельность сельского хозяйства, как поднимется прибыль, как мы обогатимся новой техникой, у скольких людей повысится зарплата, насколько больше налогов заплатит государство». Но об этом у нас если и говорят, то в последнюю очередь, как о чём-то второстепенном.

Поскольку государство не готово пойти на кардинальные меры в сельском хозяйстве,

тот же Бородаев призвал коллег ни на кого не надеяться, кроме как на себя.

— Надо жить в существующих условиях, которые мы не можем изменить нормальным способом. Это будет гораздо легче. Земля с каждым годом дорожает. А мы говорим, что плохо на земле живётся. Платим за гектар пайщикам всё больше, покупаем эту земельку. Значит, врём, правильно? Работать на нашей земле убыточно — грех. А грех — это хуже преступления, — сделал вывод он.

Способен ли зерновой союз помочь своим членам организовать более эффективный бизнес? Безусловно. Обмен опытом уже, можно сказать, налажен. Каждое собрание Зернового союза проходит на площадке одного из успешных хозяйств и начинается с посещения полей и знакомства с особенностями технологии. Лоббирование интересов аграриев — тоже освоенное направление. На каждом собрании принимают резолюцию или обращение, в которых есть строки, адресованные властям. Вот и 2 сентября зерновики Дона предложили убрать экспортную пошлину на пшеницу. Разумеется, правительство отменило её в тот же день не по этому призыву с Дона. Но и раньше ростовские зерновики направляли коллективные сигналы в Москву о вреде пошлины. Есть надежда, что их голос был услышан.

Как заработать на партии

Что никак не получается у Зернового союза сельхозпроизводителей Ростовской области, так это кооперироваться при закупке удобрений и СЗР, реализации выращенного урожая оптовыми партиями. Возможности тут огром-

ные. Это убедительно продемонстрировал на собрании Александр Ярошенко.

— Вот сейчас все продают «четвёрку» по 9 800 на Ростове. А мы продаём по 10 300. Александр Александрович, — обратился он к гендиректору ООО «МЗК-Ростов» Александру Затонскому, — если я вам сейчас привезу от Зернового союза 37 тыс. тонн «четвёрки», вы 10 400 дадите?

Затонский: — Сегодня — нет.

Ярошенко: — А 10 350?

Затонский: — Да.

Ярошенко: — Вот где наша сила! Давайте же соберёмся, ребята, давайте скооперируемся. Давайте вместе на этом зарабатывать.

Хозяйства Зернового союза области сегодня производят больше 1 млн тонн зерна, большая часть которого пшеница. В отличие от прежних лет, сейчас особым спросом пользуется третий класс. Его намолочено заметно меньше обычного, на что повлияли и дожди, и долгая уборка. В Ростовской области, например, доля «тройки» в обследованном зерне на момент проведения Зернового раунда составляла лишь 18%. У членов Зернового союза, объединяющего продвинутых аграриев, эта доля, разумеется, значительно выше. За дефицитную «тройку» трейдеры нынче готовы положить хорошие деньги.

— Разница в цене между третьим и четвёртым классом у трейдеров обычно составляет 10 долларов (500-700 рублей). Сегодня эта разница гораздо больше, — признал Александр Затонский. — Сейчас мы начали поставки из Средней полосы. С учётом ж/д тарифов нам получается везти третий класс. Протеин там 14, клейковина 23,5-24,5. В Ростове цена получается 11 500-11 600.

Вот где золотое дно для членов Зернового

союза, если они к тому же скооперируются. Похоже, аграрии хорошо понимают особенности момента. После выступления гендиректора «МЗК-Ростов» Александр Ярошенко полушутя-полусерьёзно поручил исполнителю директору Зернового союза:

— Дайте телефоны членов нашего союза трейдерам, которые здесь присутствуют. Как только они будут готовы давать 200 долларов за «тройку» в Ростове, пусть звонят. Раньше не звоните.

— Сейчас это минус 25, — откликнулся Александр Затонский.

— Мы дождёмся, — заверил президент «Урал-Дона».

Коллегу поддержал Виктор Бородаев, сославшись на собственный опыт.

— Сразу после уборки никто большую цену платить не будет, — согласился он. — Потому что очередь возле завальной ямы не уменьшается. Как только очереди не будет, начнут платить больше. Как делаем мы? Нет денег — идём в банк, говорим, что у нас 120 тыс. тонн зерна и берём кредит. Через два месяца стала та цена, которая нам нужна. Мы продали, расплатились по кредиту и ещё деньги поимели.

Словом, несмотря на критический настрой участников, Зерновой раунд завершился на оптимистической ноте. В подтверждение опять не могу не процитировать гендиректора «Целины», который заявил:

— В сельском хозяйстве работать нелегко. Но это сегодня самый высокорентабельный бизнес для тех, кто его правильно ведёт.

Михаил ЗАДРАВНЫХ

х. Большая Таловая, Зерноградский р-н, Ростовская область
Фото автора



АСПП — главный помощник по внедрению технологии прямого посева

«Ассоциация сторонников прямого посева» (АСПП) провела День поля по теме «Практика внедрения технологии прямого посева. Покровные культуры». Происходило это на базовом хозяйстве ассоциации ООО «Олимп» в станице Каменно-Андрианово Матвеево-Курганского района Ростовской области.

Гостями Дня поля стали руководители, агрономы, главные инженеры хозяйств Ростовской, Воронежской, Волгоградской областей и Ставропольского края. С приветственным словом к гостям обратился генеральный директор АСПП Александр Иванович Федоренко, озвучив основные цели ассоциации и преимущ-

ества, раскрыл основную тему мероприятия как в теоретической, так и в практической его части. Гости выезжали в поле, где Александр Иванович Федоренко акцентировал внимание на нюансах, которые играют важную роль в получении положительного результата производительности в сельских хозяйствах. Также состоялся демонстрационный показ техники, которая применяется для технологии прямого посева.

В ходе дискуссии участников мероприятия были выявлены потребности и желание вступить в АСПП, т. к. основной её целью является разносторонняя поддержка сельскохозяйственных товаропроизводителей, практи-

кующих прямой посев. Несмотря на то что технология прямого посева во всём мире всё больше пользуется популярностью (например, в Аргентине по данной технологии обрабатывается на сегодняшний день 90% всех сельскохозяйственных угодий), в России она ещё не столь популярна. Причиной этого является отсутствие достоверной информации. Принимая решение о переходе на технологию прямого посева, важно иметь полную и достоверную информацию, которая помогает сделать правильные шаги по



внедрению данной технологии. АСПП предоставляет возможность получения точной информации о технологии прямого посева, это обучающие программы и семинары, мероприятия по обмену опытом и практическая демонстрация положительной динамики производительности. Участники Дня поля дали положительную оценку актуальности проведения мероприятий такого формата, в частности Игорь Валентинович Руденко, глава КФХ И.В. Руденко, поделился: — Данное мероприятие считаю очередным полезным делом для данной отрасли. Здесь происходят встречи людей с разным видением и подходом к этому методу, разворачиваются дискуссии, и мы получаем полезную, прав-

дивую и актуальную информацию для представителей сельскохозяйственной отрасли. АСПП благодарит всех участников Дня поля и анонсирует проведение мероприятий подобного формата на постоянной основе. АСПП приглашает к сотрудничеству российские коммерческие и некоммерческие организации, их объединения, физические лица, внесшие членские взносы. По всем вопросам, связанным с деятельностью данной организации, вы можете контактировать с представителем ассоциации по указанному телефону и электронному адресу:

**+7-988-585-36-92,
info.asspp@yandex.ru**



Посеял меньше – убрал больше

Влияние нормы высева на урожайность и качество озимой пшеницы

Оптимальная норма высева обеспечивает не только более высокий урожай, но и обуславливает более высокое качество зерна. Научные сотрудники агротехнической лаборатории совместно с представителями отдела обеспечения полевых работ и научных экспериментов (научно-технический центр КубНИИТиМ) начали изучение различных факторов, оказывающих влияние на норму высева растений озимой пшеницы. В 2014-2015 гг. в производственных условиях проведены исследования продуктивности озимой пшеницы при возделывании с уменьшенной нормой высева и увеличенной шириной междурядья.

150 кг/га, 200 кг/га или 250 кг/га?

В 2015-2016 гг. проведён полевой опыт с уменьшенными нормами высева озимой пшеницы для изучения пределов её снижения, а также оценки урожайности и качества зерна по вариантам опыта. На опытном поле (площадь 70 га) тестового полигона КубНИИТиМ после уборки сои проведён посев озимой пшеницы по трём вариантам нормы высева семян: 150 кг/га, 200 кг/га и 250 кг/га. Почвенно-климатические условия при исследованиях были типичными для центральной зоны восточной подзоны Краснодарского края. Тип почвы чернозём типичный, среднегумусный, тяжелосуглинистый.

Перед посевом был проведён следующий комплекс предпосевных агротехнических операций:

- дискование 1-й след, 10 см, DD + Catros 6.1;
- дискование 2-й след, 15 см, T-150 + БДТМ-3,8;
- дискование 3-й след, 10-12 см, DD + Catros 6.1;
- дискование 4-й след, 10-12 см, DD + Catros 6.1.

Посев проводили с одновременным внесением аммофоса 50 кг/га 8 октября 2015 г. по трём вариантам нормы высева семян: 150 кг/га, 200 кг/га и 250 кг/га (контроль). Семенной материал для посева был выбран из сортов краснодарской селекции (КНИИСХ), рекомендованных для возделывания в центральной зоне Краснодарского края. В опыте использовали семена сорта Этнос первой репродукции. Перед посевом семена были обработаны препаратом Бенифис (800 г/т) совместно с гуматом калия (0,5 л/т).

Особенность данного года посева озимых: семена положили в сухую почву (при влажности посевного горизонта 10,2%), они пролежали так до первых дождей (12-15 октября 2015 г.). Поэтому за начало периода роста и развития растений в полевом опыте мы приняли 12 октября 2015 г.

В осенний период в фазе трёх листьев растения озимой пшеницы предъявляют повышенные требования к обеспеченности почвы влагой и питательными веществами в доступной для растений форме. В этот период при благоприятных условиях идёт нако-

Таблица 1. Обследование посевов озимой пшеницы по вариантам опыта

№	Показатель	Время обследования					
		Осень			Весна		
		Опыт №					
		1 150 кг/га	2 200 кг/га	3 250 кг/га	1 150 кг/га	2 200 кг/га	3 250 кг/га
1	Фаза развития	Кушение			Полное кушение		
2	Высота растений	11,6	12,0	12,3	18,85	20,43	18,84
3	Запасы продуктивной влаги, мм; в пахотном слое почвы (0-30 см)	53,7	58,1	54,46	36,1	32,1	35,02
	в метровом слое почвы (0-100 см)	282,9			292,1	288,2	289,5
4	Густота стояния растений, шт./м ²	225,3	278	357,3	307	472	505
	млн шт./га	-	-	-	3,1	4,7	5,1
	(осенью и кустистость)	1,3	1,7	1,8	3,2	2,4	3,3
5	Обеспеченность питательными веществами	Хорошая			Хорошая		
6	Глубина залегания узла кушения	5,9	4,1	4,3	6,0	6,0	4,41
7	Засоренность	Нет			Полевая фиалка, звездчатка средняя (мокрица), сурепка обыкновенная, пастушья сумка обыкновенная, подмаренник цепкий		
	поражение вредителями и болезнями	Нет			Нет		
		Нет			Нет		
8	Укоренение	Хорошее			Хорошее		
9	Средняя длина корня	8.8	9.0	10.8	10.9	11.66	12.18

Таблица 2. Сведения о предуборочном обследовании поля

Показатели	Вариант 1 (150 кг/га)	Вариант 2 (200 кг/га)	Вариант 3 (250 кг/га)
Количество стеблей, шт./м ² , из них:	409,6	488	498,4
- продуктивных;	404	482,4	492,8
Коэффициент кушения	2,2	1,5	1,5
Средняя длина колоса, см	9,1	9,8	10,0
Среднее количество зёрен в колосе	29,3	39,4	35,7

Таблица 3. Качество зерна озимой пшеницы сорта Этнос второй репродукции

Показатели	Вариант 1 (150 кг/га)	Вариант 2 (200 кг/га)	Вариант 3 (250 кг/га)
Масса 1 000 зёрен, г	42,22	41,76	40,92
Клейковина, %	21,3	19,41	19,37
Протеин, %	13,37	13,02	12,95
Влажность, %	10,96	11,44	10,87
Стекловидность, %	41,77	39,66	40,44
Натура, г/л	744	735	733

пление пластических веществ, необходимых для своевременного кушения и развития корневой системы. А так как почва опытного поля имеет повышенное содержание гумуса (4,8%), повышенную нитрификационную способность (32,2 мг/кг почвы), повышенное содержание фосфора и цинка (соответственно 43,7 и 3,5 мг/кг почвы), очень высокое и высокое – калия и серы (соответственно 734,7 и 13,7 мг/кг почвы), а также очень хорошую влагообеспеченность (запас продуктивной влаги в метровом слое почвы в осенний период составил 282,9 мм), то растения получили всё необходимое для закладки хорошего урожая.

С поправкой на дожди

В предзимний период и в период весеннего

отрастания обследованием опытных делянок определили число растений на 1 м², их кустистость, глубину залегания узла кушения, степень развития узловых корней, засорённость посева, повреждение растений вредителями, болезнями, а также дали общую оценку посевов (таблица 1).

Первую плановую азотную подкормку провели 27 февраля 2016 года аммиачной селитрой с нормой внесения 150 кг/га. Из-за дождливой погоды и вследствие этого бурно вегетирующих сорняков и развивающихся болезней 1 апреля текущего года была проведена внеплановая профилактическая обработка посевов пестицидами совместно с внекорневой подкормкой органоминеральным удобрением гумат калия (500 г/га). В баковой смеси использовали высокоселективный гербицид «Секатор Турбо» (100 г/га) и системный

фунгицид для защиты от широкого спектра болезней «ЗИМ 500» в норме 600 г/га. Вторую плановую азотную подкормку на посевах провели при формировании цветков и колосков в фазу стеблевания растений озимой пшеницы. Подкормили посевы опытного поля 3 апреля текущего года аммиачной селитрой в норме 100 кг/га. Подкормка именно в это время влияет на ростовые процессы.

Баковая смесь в фазу колошения

Третью азотную подкормку планировали провести в фазу колошения, в этот период зерно как раз набирает массу, в нём формируются клейковина и белок. Но из-за непрекращающихся дождей, невысокой температуры и повышенной влажности воздуха риск развития в посевах болезнетворных патогенов увеличился. Поэтому в целях профилактики заражения болезнями, распространения вредителей и повышения сопротивляемости растений негативным факторам окружающей среды 13 мая 2016 г. опытные посевы обработали баковой смесью следующих препаратов: Вантекс (пиретроидный инсектицид последнего поколения, в норме 70 г/га); «Титул Дуо» (системный фунгицид, в норме 320 г/га); гумат калия (торфяное удобрение, в норме 500 г/га) и карбамид (мочевина, концентрированное удобрение с амидной формой азота, в дозе 10 кг/га).

Перед уборкой проведено предуборочное обследование посевов по вариантам опыта,

данные представлены в таблице 2. Вот как выглядели растения, преобладающие в опытных вариантах посева.



Опыт № 1

Опыт № 2

Опыт № 3

Уборка на опытном поле проводилась при полном созревании культуры прямым комбайнированием. В первом варианте опыта (150 кг/га) получена фактическая урожайность зерна 67 ц/га, во втором варианте (200 кг/га) – 66 ц/га, в контрольном третьем варианте (250 кг/га) – 65,1 ц/га. В соответствии с

техническими требованиями зерно с трёх вариантов опытов относится к четвёртому классу мягкой пшеницы.

Плюс результат в натуре

В таблице 3 представлены основные показатели качества зерна по трём вариантам опыта.

По результатам данного опытного года (с типичными почвенно-климатическими показателями) возделывания озимой пшеницы районированного сорта в хозяйственных условиях можно сделать вывод о результативности уменьшенных норм высева. Благоприятные погодные условия прошедшего опытного года, высокий уровень минерального питания и грамотное применение химических средств защиты растений при соответствующей технологии возделывания, принятой в данном хозяйстве, оказало влияние на повышенную урожайность и лучшее качество зерна в вариантах с уменьшенными нормами высева озимой пшеницы.

В последующих полевых опытах запланировано обоснование влияния на норму высева озимой пшеницы сроков посева без ущерба для урожайности, качества зерна, а также рентабельности производства.

Геннадий Дробин, директор Новокубанского филиала ФГБУ Росинформагротех (КубНИИТМ).
Татьяна ЮРИНА, зав. лабораторией, старший научный сотрудник

Новокубанский р-н, Краснодарский край

Подзимние уходные работы на озимом поле 2016 года

В текущем году имеются площади озимой пшеницы, размещённые в полусухую и сухую почву. Атмосферные осадки выпадают неравномерно. Наличие минерального азота, да и подвижного фосфора, крайне низкое. В этих условиях ростовые процессы растений достаточно угнетаются.

Основные элементы питания потребляют озимой пшеницей в разных количествах, играют разную роль. Азот в растение поступает с момента появления всходов. Обеспечение озимых в азоте в начальный период роста способствует усилению биохимических процессов, ускорению наступления фазы кущения растений.

Результаты опытов Донского зонального НИИСХ, зерноградского института зерновых культур им. И.Г. Калиненко показывают, что выращивание растений в начале без азота, а затем позже нормального обеспечивали азотом, в данном случае в основном развиваются только первые цветки колосов. Однако внесение азота в начале кущения, во время закладки генеративных органов, приводит к значительному росту числа колосков в колосе, происходит увеличение его озёрнённости. В данном случае может увеличиться и кустистость растений. В связи с этим азот следует вносить до наступления фазы кущения. Удобрение озимой пшеницы в более поздние фазы не может оказать влияние на число колосков в колосе, но качество зерна повысится.

Поэтому для получения высокого урожая

зерна, роста содержания белка в нём необходимо обязательно дополнительно внести (в подкормку) азот под зиму. И в фазу колошения до начала налива зерна.

Следует иметь в виду, что недостаток фосфора задерживает отток азота из листьев и стеблей в зерно. Фосфор, как и азот, необходим с первых дней прорастания семян. Он оказывает значительное влияние на формирование генеративных органов. Фосфор способствует увеличению числа колосков в колосе и число зёрен в нём.

На территории области в основном невысокое среднегодовое количество выпадающих осадков — 370-475 мм. Количество суховейных дней довольно высокое. Поэтому почва, особенно осенью, часто бывает иссушенной. Засушливые условия климата требуют от сельхозтоваропроизводителей вносить в почву полное минеральное удобрение. Лучший срок поверхностной подкормки — под зиму, т. к. в данном случае азот может быть использован более рационально. Внесение азота весной по эффективности на урожай зерна практически равнозначен осеннему внесению. Однако сроки ранневесенней подкормки на практике получают таковы, что сельхозтоваропроизводители озимые подкармливают с опозданием от оптимальных сроков весеннего внесения азота. Таким образом подкормка азотом в ряде случаев проводится по сухой почве.

Далее, необходимо иметь в виду, подкормку посевов азотом следует в первую очередь

проводить размещённых по удобренной фосфором почве. Недостаток в почве одного из них сдержит поступление в растение другого элемента.

Эффективность азотного серосодержащего удобрения NS 30:6, установлено, что при равном количестве азота в составе изучаемых удобрений урожайность зерновых выше на полях, где имеется сера в удобрении. По результатам многих исследований оптимальное соотношение азота и серы для зерновых варьируется в пределах от 3 до 7. При относительно небольшом уровне азотного питания соединения серы способствуют восполнению недостатка азота. Окраска листьев становится ярко-зелёной, как при высокой дозе азота. Это требует от селян более эффективно использовать серосодержащие удобрения, чем традиционные формы, т. е. амселитра без содержания серы.

При уборке урожая семена зерновых на удобренном поле азотосульфатом NS 30:6 содержат влаги меньше, чем на посевах удобренных амселитрой с содержанием азота 34 процента. Это объясняется тем, что в составе NS 30:6 помимо азота присутствует сера.

И.И. ГУЩИН, генеральный директор ЗАО «Ростовсельхозхимия»

344007, г. Ростов-на-Дону,
ул. Серафимовича, 58а,
тел.: 8(863) 262-44-34, факс: 262-37-88,
отдел сбыта: 240-34-42
e-mail: selhoz007@mail.ru
www.rostovselhozkhimiya.all.biz



Виктор Рыков (второй справа) готов сделать расчёт по потребности в технике любого хозяйства

Обременительные «Джон Дир»

Аграрии ругают отечественных машиностроителей и выстраиваются в очередь за их техникой

Как проходит импортозамещение в сельхозмашиностроении? Чего ждать от зарубежных и отечественных производителей? Как изменят ситуацию поправки в закон о развитии сельского хозяйства, обязывающие проводить испытания техники на МИС перед включением её в реестр господдержки? Что показывают сравнительные испытания зарубежной и отечественной техники? Меняется ли ситуация с годами? На что ориентироваться аграрию при выборе той или иной сельхозтехники?

Эти и другие вопросы технического перевооружения сельского хозяйства обсудили на заседании Клуба агрознакоков, которое состоялось в конференц-зале ИД «Крестьянин». Модераторами

мероприятия были специальный корреспондент газеты «Крестьянин» Тимур Сазонов и главный редактор журнала «Деловой крестьянин» Николай Гритчин.

Зачем опрыскиватель за 20 млн для 300 га

Анатолий Кольчик, заместитель министра сельского хозяйства и продовольствия Ростовской области: – Для освоения современных технологий в сельском хозяйстве нужна современная техника. У нас на начало 2010 года было 68% тракторов за пределами износа, 59% комбайнов. Встала задача обновления машинно-тракторного парка. Правительство области приняло решение субсидировать

20% приобретаемой техники производства Ростовской области. Решалось две задачи: поддержка флага комбайностроения (увеличилось число заказов) и облегчение финансовой нагрузки сельхозтоваропроизводителей при приобретении новой техники. Обновление парка происходило и за счёт приобретения высокопроизводительной импортной техники. Но мне было понятно уже лет 10 назад, что увлечение зарубежной техникой приведёт к последующим значительным затратам – на запасные части. С изменением экономической, финансовой ситуации так и получилось. Падение курса рубля обернулось значительными затратами на восстановление, подготовку к работе импортной техники.

На рынке появилось много производителей всего шлейфа машин. Но они не всегда могут эффективно работать в условиях нашей области. Например, на совещании в Орловском районе мы поставили четыре комбинированных агрегата для подготовки почвы под сев озимых. И только один из них обеспечил нужные параметры – равномерность глубины, заделка растительных остатков. Поэтому мы давно уже говорим о необходимости обязательных испытаний техники на выполнение соответствующей технологии, которая применяется в наших зонах. Несколько лет назад мы предложили господдержку выделять только на ту технику, которая прошла госиспытания и обеспечивает соблюдение техноло-

гии. Иначе затраты есть, а ожидаемого урожая нет. Второй критерий: надёжность техники. Не только дизайн. Третье: обновление машинно-тракторного парка должно выстраиваться под избранную технологию с учётом особенностей конкретного хозяйства. К эффективному трактору нужен набор столь же эффективных машин.

Виктор Рыков, замдиректора по научной работе ФГБНУ Северо-Кавказского НИИ механизации и электрификации сельского хозяйства: — Специалисты нашего института могут подготовить расчёты по потребности в технике под любой севооборот, любую почвенно-климатическую зону и для любого размера хозяйства, начиная от 50 га. Для отечественной техники, для зарубежной. Сделаем это за очень небольшие деньги. Причём это дело буквально одного-двух дней. Чтобы не было излишних затрат, чтобы была прибыль.

Модератор: — Сделаете за небольшие деньги. Можете сказать, за какие?

Рыков: — Десять-пятнадцать тысяч. Разговор о том, чтобы не допускать на наши поля несертифицированные машины, ведётся лет 10. Ворота открыты. И часто к нам идёт техника, которая нам не подходит технологически. Кроме того, мне трудно понять руководителя хозяйства, который имеет 300 га и покупает опрыскиватель за 20 млн. Это абсурд. Запасные части для импортных машин в пять-шесть раз дороже тех, что установлены на технике. Зарубежные сложные машины — трактора, комбайны, посевные комплексы — не окупаются бездотационно.

Мы на юге России имеем все машины по почвообработке своего производства. С посевными машинами несколько сложнее. Комбайны наши.

На что ориентироваться сельхозпроизводителю при выборе техники? Первое: технологическая целесообразность. Второе: пригодность для наших почв. Третье: экономика. Мы в течение четырёх лет проводим исследования по экономике различных технологий и имеем сравнительные данные: традиционная на основе вспашки, безотвальная обработка, поверхностная и «ноль». Этих данных больше ни у кого в области нет. Но нас как инженеров интересуют тепло- и влагообмен. Датчики снимают данные на глубине в почасовом режиме. Раз в неделю снимаем эти данные и получаем полную картину. Севооборот мы взяли четырёхпольный: пшеница, горох, соя, ячмень.

Купил трактор, а шлейфа не найти

Модератор: — Можете сказать об этих исследованиях чуть подробнее. Особенно о «нуле».

Рыков: — Делянки у нас не метровые, а 20 метров на 50 метров. Три повторности «нуля». По одной повторности на другие обработки. Данные таковы. Урожайности пшеницы, гороха, сои по «нулю» такая же или даже превышает. Весь затратный механизм мы чётко фиксируем. Топливо — с помощью расходомеров. По химикатам, удобрениям. Да, в первые годы наблюдается некоторое увеличение по химии (борьба с сорняками). Но что интересно: на четвёртый год сорняков на «нуле» уже меньше, чем на вспашке. А говорят: вспашка — это борьба с сорняками. Затраты и, следовательно, себестоимость существенно ниже. Расход топлива на 1 га получается на уровне 30 кг. По ячменю в прошлом году мы получили несколько меньше урожайности. Но всё равно себестоимость существенно ниже.

Николай Бражников, главный инженер ООО «Антарес»: — Я за то, чтобы испытания проводились и подтверждались характеристики зарубежной техники, которые заявлены производителями. Сегодня, как и многие, мы обратились к российской технике. И тоже возникла масса вопросов. Первое, с чем столкнулись: программа 1432 по дотациям уже не работает. Уже денег нет — всё съели. «Клевер» не может поставить нам жатки. За три месяца с горем пополам мы получили один «Кировец». То есть мы хотим покупать, но этой техники просто нет на рынке. Жаль, что нет здесь представителя «Ростсельмаша». Хотелось бы узнать, что они делают для устранения дефицита. Ведь мы выбираем технологию, а под неё шлейф.

Есть у нас вопросы по дискаторам, плугам. В нашем холдинге много импортной техники: «Джон Дир», «Кейсы». Если брать культиваторы, дискаторы, плуги, то там одна проблема — рама. Её не надо возить, дорого. Надо организовать производство здесь. Там рама, крепление и рабочий орган. Сейчас на рынке очень мало обрабатывающей российской техники, инвентаря. Вот сейчас запретили сжигать стерню. А шлейфа для снятия соломы с поля нет. Пресс-подборщик нет в наличии. Из культиваторов, которые нас устраивают более-менее, это липецкий. А в нашей мощной сельскохозяйственной области ин-

вентаря раз-два и обчёлся. Наше хозяйство в Багаевском районе Ростовской области дало урожайность 60 ц/га в нынешнем году, в Щербиновском районе Краснодарского края — 70 ц/га. Все крупные сельхозтоваропроизводители сегодня считают только деньги.

Кольчик: — На этот «круглый стол» надо бы пригласить представителей нашего минпрома. По дефициту техники может быть два пути. Работа маркетологов. И быстрая наладка производства. Есть три направления поддержки села: наша областная программа, 1432 и программа обновления через Росагролизинг. Всё это резко увеличило спрос на обновление.

Но есть сложности. У Кировского завода 600 смежников, которые тоже должны своё производство перестроить. Поэтому сейчас перед нами поставлена задача до 2020 года собрать предложения сельхозпроизводителей по потребности в технике. Вроде бы возвращение к плановой экономике. Это даст примерные объёмы, на которые должны ориентироваться производители техники.

Некоторые хозяйства северо-восточной зоны области заказывают по программе обновления «Торумы». А у нас есть квота, в какую сумму мы должны уложиться. Для урожайности 30 ц/га «Торумы» не нужны. Их нельзя эффективно использовать в этой зоне. То есть подбор техники даже из линейки «Ростсельмаша» должен соответствовать реальным потребностям и обеспечивать экономическую эффективность и окупаемость этой машины.

Бражников: — Как-то мы были на Дне поля в Краснодарском крае, где демонстрировали технику «Класа». Идёт комбайн — убирает зерно, следом пресс-подборщик — убирает солому, затем трактор с дискатором — дискует. Всё это с разрывом минут в 20. Они показали технологию, показали набор орудий. А ты, покупатель, думаешь.

А мы покупаем отечественную технику, а подобрать для неё орудия — проблема. Пресс-подборщика нет, трактор «Кировец» запаздывает. При нашем большом парке комбайнов сделать замену проблематично. По тракторам и инвентарю это реально, и мы это делаем. А по комбайнам сложно. Нужно и кадры обучить.

В этом году мы хотим заделывать стерню одновременно с внесением удобрений. Что тоже сократит затраты.

За поддержкой после испытания в МИС

Рыков: — Все говорят: надо заделывать растительные остатки. Я инженер. Но мне пояснили биологи, откуда берутся токсины, микотоксины. Если заделать растительные остатки, то без доступа воздуха происходит анаэробное разложение. Если рядом сечечка, то сразу начинается токсикоз, заражение. В Америке не заделывают растительные остатки, а создают шубу на поверхности. На комбайнах в США нет измельчителей. Они бросают длинную солому на поле, затем проходят тяжёлыми прутковыми боронами. Растащили, расформировали её и всё. А после используют сеялки, которые спокойно прорезают это дело. Разгребают, затем закрывают. Это не обязательно нулевая технология.

Модератор: — Принят закон, по которому техника, не прошедшая испытаний МИС, не может быть включена в реестр господдержки. Но пока этот закон не работает.

Геннадий Дробин, директор Новокубанского филиала ФГБНУ «Росинформагротех» КубНИИТМ: — Считаю, что рынок сельхозтехники у нас сложился. Разница в цене существенная. «Акрос» стоит 6 млн 200 тыс. Самый простенький иностранный — 17 млн. Конечно, купим «Акрос». Надёжность его не меньше, чем у «Джон Дира», особенно после создания сети дилерских центров и сервисных служб. За обслуживание «Джон Дира» надо в год заплатить 3 млн. «Акрос» обходится дешевле.

Проблема вот в чём. Больше половины комбайнов в России имеют срок службы более 10 лет. Как эту технику поддержать? В Усть-Лабинске был пункт, где модернизировали «Дон-1500». Отремонтированные комбайны работали несколько лет без поломок. И затраты на техобслуживание их были небольшие. Но сейчас это предприятие развалилось.

За последние три года краснодарские аграрии купили импортных тракторов в 12 раз меньше, чем отечественных («Кировцев» и МТЗ). По почвообработке сейчас вопрос закрыт. В Светлогорске выпускают хорошие культиваторы и хорошие плуги. По дискотам боронам Апшеронский завод выпускает не хуже «Амазона» и «Челленджер» по качеству обработки почвы. Словом, почвообработка закрыта по нашему региону.

Что касается комплекса машин для различных хозяйств. Мы эту работу выполняем по заданию

краевого минсельхоза с 2006 года. У нас есть данные по всем культурам, которые возделывают в крае. Сейчас уже мало кто покупает плохие машины. Импортная техника дорогая. Бывает такое, что сельхозники отказываются от эксплуатации импортной техники во время уборки, потому что обслуживание дорогое. Нулевая технология в нашем крае не пойдёт, потому что тяжёлые почвы. Раз в три года делаем глубокую вспашку, раз в четыре года — глубокое рыхление. Проводили исследование по кукурузе: выращивание без междурядной обработки с применением гербицидов. Затраты без междурядной обработки получаются на 600 рублей на гектар больше. Но урожай получили на одну тонну с гектара больше. Получилась выгода больше 8 000 на гектар.

Модератор: — А ваши исследования по комплексу машин для различных хозяйств востребованы у аграриев?

Дробин: — Как я уже сказал, мы выполняем их по заданию минсельхоза, а результаты исследований и рекомендации распространяем на выставках.

Бражников: — Вот здесь назвали светлогорские плуги. Мы их купили. Всё хорошо, но это плуги для российской техники, для «Кировцев». К импортной технике этот восьмикорпусный плуг не подцепишь. Надо выпускать инвентарь, который можно прицепить и к импортной технике.

Геннадий Жидков, директор ФГБУ «Северо-Кавказская МИС»: — Тот же Светлогор под любую модель, которую назовёте, сделает. Надо только туда позвонить.

Дробин: — Тот же Апшеронский завод любую борону под ваш заказ сделает.

Жидков: — Иностранные тракторы все до единого разные. Что касается ФЗ 10, то надо принять шесть постановлений, чтобы он начал действовать. На сегодня принято четыре. Есть уже постановление с прописанными показателями по видам технологических операций. Машина, которая идёт в производство, должна соответствовать тем нормативам, которые в неё закладываются. Они довольно жёсткие. Поэтому в любом случае придётся обращаться к МИС. У МИС вроде бы появляется дополнительная работа. МИС будет давать только результаты. А окончательное решение за межведомственной комиссией Минсельхоза и Минпромторга. Она будет определять степень поддержки. Для машиностроительных заводов это очень важно — получить

30% от стоимости комбайна или трактора. Механизм будет такой. Машина прошла испытание, получила заключение МИС и межведомственной комиссии и получает господдержку. А пока что заявился и соответствует каким-то критериям, то и получает.

Инженеров — под сокращение

Модератор: — Поддержка зависит от локализации?

Жидков: — Для крупных заводов критерием может быть локализация. А для небольших заводов господдержка тоже важна. И для них, таких, как ставропольские заводы, вопрос локализации вообще не стоит, потому что у них всё своё. Для них может другой вопрос стоять: качества, надёжности.

Мы очень тесно работаем со всеми заводами. Люди понимают, что надо испытывать, но бояться: а вдруг отрицательный результат? Но ты быстрее его получишь и быстрее исправишь. Кто-то считает, что дорого испытание, хотя оно проводится за государственными счёт. Некоторым сложно вырвать с завода машину на испытание, потому что они сейчас нарастают. Думаю, что механизм будет отрегулирован до конца года. И уже в следующем году никто не получит господдержки, если у него нет положительных результатов испытания.

Модератор: — Успеют заводы это сделать?

Жидков: — Заводы это знают. Кировский завод провёл в прошлом году испытания. У него есть двух-трёхлетний запас. Сейчас этот завод испытывает на нашей станции пять тракторов. Но они все опытные, не серийные. В Ростовской области сейчас уникальная ситуация благодаря наличию мощного научно-технического потенциала. Почему бы агрофирме не обратиться в институт СКНИИМЭСХ с несколькими технологиями, которые будете внедрять. Институт вместе с нами посмотрит, какими машинами в соответствии с нормативной базой наполнить эти технологии. Когда Рыков говорит о модели построения технологии, он об урожайности даже не упоминает. Потому что он ищет модель технического обеспечения, которая принесёт сама весомый результат. Вот о чём сегодня нужно думать. Надеяться на то, что бог каждый год будет давать такие погодные условия, как сегодня, не стоит. Система машин под каждую технологию своя. В Будённовском районе Ставропольского края есть хозяйство, в котором применяются три технологии, и под

каждую свой набор машин. Одним культиватором нельзя закрыть всё. Есть культиваторы, которые намного превосходят упомянутые здесь липецкие.

Дробин: — Чтобы определить, какая машина лучше, мы проводим сравнительные испытания.

Жидков: — Или хотя бы получить экономические данные и сопоставить.

Рыков: — Раньше МИС испытывали целиком технологию с набором машин. Тогда удавалось получать ответы на все вопросы.

Модератор: — Руководители некоторых хозяйств отказываются от своей техники и предпочитают убирать зерно наёмными комбайнами из МТС. Насколько перспективна такая практика?

Жидков: — Это связано с другими факторами. Мне тоже один руководитель крупного хозяйства говорил, что продаст комбайны. Причины? Комбайнеры не могут ТО правильно сделать, и двигатели отказывают во время уборки. Становятся по пять-шесть комбайнов сразу. Это огромные потери. Поэтому директору проще нанять отряд со стороны. А надо укреплять инженерную службу хозяйства, района. Но у нас в восьми районах Ростовской области уже вообще нет инженерной службы.

Кольчик: — Всё ещё сложнее. Только в восьми районах остались инженеры. Десять лет назад в министерстве было управление механизации. Сегодня у меня в штате один такой специалист. А задачи поставлены серьёзные. В том числе проводить мониторинг по эксплуатационной надёжности техники, которая приобретена с господдержкой.

Модератор: — Меры господдержки позволили уменьшить процент износа техники?

Кольчик: — Конечно. С 2010 по 2015 годы у нас было выделено 1,7 млрд на поддержку из областных средств. Сейчас по комбайнам у нас за пределами износа на 12% меньше, чем шесть лет назад. Хотя сегодня количество комбайнов уже не служит критерием энерговооружённости хозяйства.

Владимир Сухоруков, председатель СПК «Правда» (Константиновский р-н, Ростовская область): — Мы заключили в этом году договор на покупку двух комбайнов с дилером «Ростсельмаша». Оплатили первый взнос 16 марта. Второй взнос был до 31 мая. Но в середине мая нам позвонили и попросили уплатить раньше, чтобы получить первыми. Оказывается, они всех так обзвонили. Я перечислил. Пришло 15 июня, время получать. Комбайна нет. По-

ставили один комбайн после жалоб в минсельхоз 29 июня. А второй комбайн не могу получить до сих пор.

По запчастям сейчас на рынке другая проблема: обилие контрафакта.

Николай Попивненко, председатель совета АККОР Ростовской области: — Они скупают старые трактора, разбирают и продают как запчасти.

Комбайн из Белоруссии обходится дешевле

Сухоруков: — Запчасти, которые к нам поступают, разваливаются тут же. Красиво покрашены, но не работают. Большой вопрос по резино-техническим изделиям. В ремне на комбайн нет ниток, одна резина. Утром поставили — вечером порвался. То же самое с подшипниками. В нашем хозяйстве чуть больше 5 000 га. С 2008 года занимаемся модернизацией. Тогда купили комбайны «Ростсельмаша» и белорусские тракторы. У нас есть животноводство. Кормораздатчики надо менять — их нет. Государство сейчас компенсирует затраты на закупку импортного оборудования для животноводства. На это уходят громадные деньги. Вы дайте эти деньги на молоко, а дальше не наше дело. То же и с импортным поголовьем скота. Получается, что развиваем иностранные компании, а не свои. Наша порода — красная степная. Мы два года назад хотели купить такой скот. Но мне такую цену назвали, что дороже импортной: 250 руб./кг. Под программу по развитию животноводства вздули цены на породистый скот. А мы свой скот продавали по цене 50 руб./кг в тот момент. В советские годы разница между товарным и племенным поголовьем была 30%, сейчас — в пять раз.

Попивненко: — У меня как фермера 600 га земли. Как ни крути, а «Беларус» сегодня стоит уже около 1,5 млн. Для фермера с 50 га земли купить такую машину нереально. Выручает кооперация: один покупает одно, другой другое, а затем помогают друг другу. В советские годы выпускали хорошую технику. Комбайны «Нива» в хороших руках до сих пор работают. Хозяйства покрупнее, как моё, покупали и импортную технику, особенно почвообрабатывающую. Комбайны в основном отечественные. У меня «Акрос». В первый год поломался насос. Он под конкретный двигатель. Два года назад вышел из строя водяной насос — простейший, китайского производства. Цена 2 500 рублей. Но шесть дней комбайн простоял, потому что ни у диле-

ра, ни у «Ростсельмаша» таких насосов не было. Нужны взаимозаменяемые запчасти. В этом году приобрёл по лизингу комбайн «Палессе». Меня привлекала цена. Комбайн аналогичный «Акросу 580». Цена 5 495 тыс. Это с рассрочкой на три года. «Акрос 580» стоит дороже. «Палессе», может, в чём-то уступает комбайну «Ростсельмаша»: кабина не такая комфортабельная, но в целом это надёжный, нормальный комбайн. И ещё спасибо «Росагролизингу»: я получил комбайн 24 июня, не выезжая ни в Москву, никуда. Все документы отправлял по электронной почте. А оригинальными документами обменивались по обычной почте. Переписка продолжалась с марта, и мы всё успели. Уборку начал 28 июня после визита специалистов «Подшипникмаша», которые провели предпродажную подготовку. Комбайн отработал хорошо.

Жидков: — Какая у вас нагрузка на комбайн?

Попивненко: — 250 га.

Жидков: — У Белоруссии и России одинаковые требования к комбайнам. В том числе по потерям, по дроблению зерна. А вот в американских комбайнах показателя дробления вообще нет, они не определяют этот показатель. Брянский завод, где собирали ваш комбайн, вошёл во все федеральные программы поддержки.

Дмитрий Горбачёв, начальник отдела продаж ООО «ТД «ПодшипникМаш»: — Заводы сейчас не работают на склад — из-за дефицита финансирования. ХТЗ нет, «Беларусь» подорожала. Российских тракторов класса МТЗ-80 нет. «Кировец» — это 4-5-й класс, «Кирюша» будет 3-й класс, но пока его на рынке нет. Основной наш партнёр — белорусский завод. Уровень локализации (российских составляющих) не менее 60% в комбайне «Палессе». Это не меньше, чем у «Ростсельмаша». Металлопрокат российский, двигатели ярославские, кондиционер самарский, краска ярославская, РТИ больше половины российские и т. д. По Ростовской области продаём около 50 единиц в год. По цене они действительно чуть ниже, чем у «Ростсельмаша». На брянском заводе по господдержке прошла одна единица — кормоуборочный комбайн. Остальные белорусские комбайны российскими субсидиями не пользуются.

Модератор: — Что ждать на рынке тракторов? Дефицит сохранится?

Горбачёв: — С тракторами до 3-го класса большая проблема.

Модератор: — Запчастей на



У Анатолия Кольчика (крайний слева) остался лишь один инженер

трактора большей мощности хватит?

Горбачёв: — Их хватает. И с каждым годом их больше. Почти всю жестянку уже делают в Ростове — все шнеки, транспортёры, решёта, клавиши.

Восьмой класс — при базе

Модератор: — А дефицита комбайнов не предвидится?

Горбачёв: — Как только у «Ростсельмаша» заканчиваются комбайны, у нас повышается спрос. Сколько сможем продать, столько и завозим.

Модератор: — По какой технике ждать провалов из-за курса рубля, останки ХТЗ и других проблем?

Жидков: — В дефиците будет третий класс тракторов, который очень востребован. Не только из-за Украины, но и из-за Волгограда, который был крупнейшим производителем таких тракторов. Из-за того что одно время отсутствовала какая-либо техническая политика и мы кинулись приобретать импортную технику, мы получили много энергонасыщенной недогруженной техники. Эффективно использовать такие трактора мы не могли. Несоответствие мощности двигателя массе трактора. И искажённый шлейф машин к ним. То же самое и по комбайнам. Наши тракторы могут уступать по технологическому обеспечению условий труда механизатора. На Кировских тракторах сегодня аналогичные показатели и по шуму, и по вибрации, и по удобству сидений. Есть Кировские тракторы, у которых каби-

на открывается на сторону, она разъединена с трансмиссией, в ней нет шума, она легка в обслуживании: поднял — у тебя есть доступ к трансмиссии, к двигателю. Модернизация на заводе идёт с учётом достижений за рубежом. «Кирюшу» надо довести до тягового класса трёх тонн: двигатель, верхнее строение трактора будет меняться. Модель, которая проходит испытания и которую возят по выставкам, это макетный образец. Восьмитонных тракторов сейчас достаточно. Но сеялку 30 метров ширины захвата к нему, наверно, не сделаешь.

Рыков: — Уже с 24 метров работать невозможно.

Жидков: — Она становится непригодной с физической точки зрения. Можно сделать культиватор 32 метра. Ставропольцы сделали нам такой. Но мы выезжаем, технологическую оценку не сделали, а поле уже закончилось. Берём автокран, разбираем, переезжаем на следующее поле. То есть всё нужно смотреть в комплексе. Поэтому надо знать, куда собирается развиваться хозяйство и какой комплекс машин для этого потребуется. Сделать это можно с помощью инженеров СКНИИМЭСХ. Под любой трактор должен быть свой шлейф машин. Восьмой класс тракторов нужен. Но он не должен перемещаться. Он должен находиться на базе, вокруг которой 5 000 га. Чтобы его никуда не транспортировать. Он должен быть просто тяговой лошадкой для крупных хозяйств. Храниться на этой базе. Тогда он будет эффективен. Тогда можно сделать для него сорокаметровый культиватор, сорокаметровую сеялку, ко-

торые тоже никуда не надо перевозить, и прочие машины.

Модератор: — Есть у заводов интересные модели, которые в скором времени появятся на полях?

Жидков: — Очень интересные модели комбайнов есть у «Ростсельмаша», только не знаю, почему их не запускают в серийное производство. Там вообще с ростом производительности ограничений нет.

Модератор: — Происходит переориентация наших сельхозпроизводителей на отечественную технику. Но импортозамещение не проходит без перекосов: дефицит отечественной техники, запчастей, низкое качество запчастей. Но то, что правительство пытается изучать спрос и под это выделять деньги, обнадеживает.

Сухоруков: — В договоре покупки техники записаны только наши обязанности. У поставщика никакой обязанности нет. Я не предоставил вовремя акт сверки — 100 тыс. штраф. Дошло до того, что в договоре даже не указывают срок поставки комбайна. Я пишу протокол разногласий, а они его игнорируют.

Дробин: — Не делайте предоплату в таком случае.

Сухоруков: — Как не делать, если комбайн мне нужен.

Попивненко: — Отечественная техника сегодня — сеялки, дисковые — стала лучше по качеству. Я в этом году купил ворошежскую сеялку, которую увидел на выставке в Краснодаре. Захват 4,2, покраска, металл. Брат купил австрийскую. Сравнили: мало чем отличаются. И давление на сошник выше, и мелкосемянные высевает. Конкуренция



Николаю Попивненко (слева) понравилось работать с Агролизингом

заставляет работать наших сельхозмашиностроителей.

Жидков: – Конкуренция заставляет работать, пока покупали зарубежную технику. А сейчас конкуренция снизилась.

Без обратной связи

Модератор: – Импорт вытеснили, качество подняли, теперь главное – не допустить монополизма.

Рыков: – В чём проиграла Ростовская область ставропольчанам? На Ставрополье не было и нет мощных заводов, как на Дону. Были ремонтные мастер-

ские, ремзаводы. Сегодня они производят сельхозтехнику. Там сделали объединение ремонтных заводов. Это стало толчком. Распределили: ты делаешь плуги, ты – комбинированные агрегаты, ты – дисковые бороны, ты – культиваторы. Стали специализироваться, приобретать оборудование. Конечно, работая даже в три смены, как сейчас, они не насытят рынок. Надо хотя бы наладить в области производство рабочих органов. Мотыгу ротационную великолепную делает Попов (в ст-це Кагальницкой. – *Ред.*).

Бражников: – Мы покупаем её у него.

Рыков: – А толчок-то мы ему дали. Я ему кусок бороны дал в своё время. У нас есть и другие хорошие ростки. Остатки «Красного Аксая», например. Ребята собрались и делают хорошие рабочие органы. Но всё это разноростное. Тут вот сказали, что в ростовском минсельхозе всего один инженер. Я часто бываю в Ставрополе. Там первый замминистра сельского хозяйства – инженер, кандидат технических наук, он зам по механизации.

Жидков: – Он приезжает к нам каждый месяц.

Рыков: – Там полнокомплектный отдел механизации сельского хо-

зяйства, который возглавляет кандидат технических наук. Минсельхоз Ростовской области в течение пяти лет не даёт на механизацию нам ни рубля. У нас договора со Ставрополем и другими регионами.

Модератор: – Договора на что?

Рыков: – На разработку конструкторской документации. Мы же готовим полнокомплектную конструкторскую документацию. Кстати, девятикорпусные плуги – это наша разработка.

Бражников: – Прекрасные плуги.

Рыков: – Тяжёлые дисковые бороны Георгиевск выпускает семиметровые и четырёхметровые – наши.

Жидков: – Которые Канада покупает.

Рыков: – Сеялки Кочубеевка выпускает – наша конструкторская документация. А от ростовчан заказов нет.

Модератор: – Бизнес же должен заявлять вам давать.

Рыков: – На этапе исследования и разработки никакой бизнес не вложит ни рубля. Поэтому мы живём на федеральные пособия и за счёт 700 га опытного поля. Раньше выделялись средства на разработку новой базы рабочих органов.

Бражников: – Представителям иностранных компаний говорящих о недостатках их оборудования, техники, они берут на заметку и переделывают. Наши – нет. В том числе «Клаас» – «Туран 450». Рвёт ремень-натяжик. Они два раза заменили этот ремень, а уже через месяц изменили конструкцию этого натяжника. То есть они с нами, производителями, работают. Нашим в рот не введешь.

Сухоруков: – Приведу пример. Комбайн Ростсельмаша до поля не доехал, металлическая трубка на ГСП вышла из строя во время движения. Приехал представитель «Бизона» и говорит: мы сразу их меняем, эти трубки. Поменяли на резиновую высокого давления – комбайн поехал. Это же лишние затраты производителю.

Бражников: – Движение вперёд, конечно, есть, заводы перестраиваются. Но хотелось бы, чтобы всё это было быстрее.

Фото Александры Кореновой

Краснодар, ул. Зиповская, 5 | ВЦ «КубаньЭКСПОЦЕНТР»

27-29 октября 2016

РУССКОЕ ПОЛЕ

Всероссийская специализированная выставка по селекции и семеноводству, растениеводству, агрохимии, хранению и переработке агропродукции

В рамках выставки:
ВСЕРОССИЙСКИЙ ФОРУМ ПО СЕЛЕКЦИИ И СЕМОВОДСТВУ

РАЗДЕЛЫ ВЫСТАВКИ:
Селекция | Семеноводство | Агрохимия
Средства защиты растений | Полив и орошение | Сельхозтехника и машины
Хранение и переработка агропродукции

Организаторы
Администрация Краснодарского края
Министерство сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края
НО СПО «Медиаинформационная ассоциация производителей семян кукурузы и подсолнечника»
ООО «Краснодарская Выставочная Компания «СитиЭкспо»

тел.: 8 (861) 299 58 41

russianfield.cityexpo23.ru

Видеозапись
заседания
смотрите
на www.agrobook.ru
в разделе
Клуб агрознатоков



**КОММЕРЧЕСКИЙ БАНК
КУБАНЬ КРЕДИТ**
— www.kubankredit.ru —

КРЕДИТЫ ДЛЯ СЕЛЬХОЗ-ТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

✓ Программа кредитования «УРОЖАЙ»

Финансирование текущих затрат по проведению весенних/осенних полевых работ, финансирование текущих потребностей в период уборки урожая с целью передержки зерна для реализации в будущем по более выгодным ценам.

✓ Программа кредитования «ПАРТНЕР-ИНВЕСТ»

Инвестиционное финансирование: приобретение сельскохозяйственной техники, спецтехники, транспортных средств, прицепного и навесного оборудования, приобретение земельных участков, строительство и реконструкция недвижимости.

8-800-555-25-18

(звонок по РФ бесплатный)

2-777-888

(для Краснодара)



от мечты к реальности

ПРЕИМУЩЕСТВА:

- ▶ отсутствие расходов по оценке залогов;
- ▶ отсутствие требований по страхованию залогового обеспечения, в качестве обеспечения по кредиту возможно поручительство НО «Гарантийный фонд поддержки субъектов малого предпринимательства Краснодарского края»;
- ▶ отсутствие комиссий за досрочное погашение;
- ▶ индивидуальные условия кредитования;
- ▶ субсидирование процентных ставок по кредитам Банка в рамках государственных программ по поддержке предпринимательства РФ;
- ▶ снижение процентной ставки по акции «Партнерская эстафета»;
- ▶ индивидуальный график погашения кредита с учетом сезонности бизнеса клиента.

КБ «Кубань Кредит» ООО. Генеральная лицензия Банка России № 2518.

Головной офис: 350000, г. Краснодар, ул. им. Орджоникидзе, 46 / ул. Красноармейская, 32. Реклама. Не является публичной офертой.

Консультант

Ведёт Николай Алексеевич Кан, kannick@rambler.ru



Правительство защищает рынок госзакупок

Постановление правительства РФ от 22.08.2016 № 832 установило ограничения на закупку государственными и муниципальными организациями отдельных видов пищевых продуктов, происходящих из иностранных государств. Отныне если в конкурентной процедуре определения поставщика заявлена поставка продуктов, произведённых в разных странах, то предпочтение будет отдано продукции отечественного производства или продукции стран – членов Евразийского экономического союза. Список защищаемых продуктов приведён в таблице № 1. Порядок выхода сельхозпроизводителя на рынок государственных и муниципальных закупок мы описали в предыдущем выпуске «Делового крестьянина». С выходом постановления 832 отечественные поставщики приобретают конкурентные преимущества.

Минфин высказался уклончиво об имущественном вычете

Налогоплательщик обычно не успевает подать работодателю заявление о применении имущественного вычета по НДФЛ с начала года. Ведь для этого документы налогоплательщика должны быть проверены и утверждены налоговой инспекцией, а это требует времени. Из-за такой задержки возникает проблема. Налогоплательщик рассчитывает, что имущественный вычет будет применён ко всей сумме его годового дохода, то есть ему вернут НДФЛ, удержанный бухгалтерией за месяцы до подачи заявления. Минфин же в письме от 26.08.2016 № 03-04-05/50129 считает, что применять вычет нужно с момента подачи заявления, то есть НДФЛ за предыдущий период года не является излишне удержанным и возвращать его не нужно.

Однако в этом и предыдущих аналогичных разъяснениях ведомство ссылается на своё письмо. В нём указано: если с подходами Минфина и ФНС о применении законодательства РФ о налогах и сборах не согласуются позиции ВС РФ и ВАС РФ, налоговым органам следует руководствоваться актами и письмами высших судов.

А вот как раз Верховный суд РФ при рассмотрении данной ситуации решил наоборот: разница между размером налога, исчисленного и удержанного до предоставления вычета, и суммой налога в месяце, когда от работника поступило заявление, считается излишне перечисленными средствами. По смыслу ст. 231 НК РФ, вернуть любую сумму, которая излишне перечислена в бюджет из-за действий налогового агента, он должен плательщику. Обзор практики, где отражена эта позиция, ФНС направляла своим органам, поэтому нижестоящие инспекции должны руководствоваться позицией ВС РФ.

Поэтому разъяснение Минфина можно считать не более чем бюрократической казуистикой, с помощью которой ведомство старается снять с себя ответственность за собственные слова. Соответственно, удержанный с начала года НДФЛ следует возвращать налогоплательщику.

Уменьшаем налог только на производственные основные средства

Плательщики единого сельскохозяйственного налога вправе учесть расходы на приобретение только тех основных средств, которые используются в предпринимательской деятельности. Об этом напомнил Минфин России в письме от 29.07.16 № 03-11-06/1/44669. Порядок учёта доходов и расходов при применении ЕСХН утверждён статьёй 346.5 НК РФ. В подпункте 1 пункта 2 данной статьи сказано, что при определении объекта налогообложения налогоплательщики умень-

шают полученные ими доходы на расходы на приобретение, сооружение и изготовление основных средств. А в подпункте 2 пункта 5 этой же статьи установлено, что расходы признаются после их фактической оплаты. При этом расходы на приобретение (сооружение, изготовление) основных средств отражаются в составе расходов в последний день отчётного (налогового) периода в размере оплаченных сумм и учитываются только по основным средствам, используемым при осуществлении предпринимательской деятельности.

На основании упомянутых норм НК РФ в Минфине делают следующий вывод. При определении объекта налогообложения по ЕСХН в состав расходов включается стоимость оплаченных основных средств, которые используются в предпринимательской деятельности. При этом не имеет значения, за счёт каких средств (собственных или заёмных) приобретались данные основные средства.

Спецоценка набирает силу

Это означает, что контролирующие органы уже начинают штрафовать за то, что предприятие не провело спецоценку условий труда. ВС РФ в постановлении от 09.08.2016 № 57-АД16-5 не согласился с таким решением и вновь указал, какие обстоятельства нужно учитывать в подобных случаях. Так, прежде чем привлечь работодателя к ответственности в виде предупреждения или штрафа, требуется выяснить, какие рабочие места предусмотрены штатным расписанием. Необходимо принять во внимание переходное положение: спецоценку условий труда на рабочих местах можно проводить поэтапно, завершить её нужно до 31 декабря 2018 года. Из этого правила есть исключения. Одно из них касается рабочих мест сотрудников, получающих гарантии и компенсации за работу во вредных и (или) опасных условиях.

**Внимание! Продолжается подписка на журнал
«Деловой крестьянин»
на 1-е полугодие 2017 года.**

Подписку можно оформить на почте и в редакции.

Подписной индекс 79386. Подписная цена в редакции журнала на 1 месяц – 95 руб.

**Справки по вопросам подписки по телефону: (863) 282-83-12,
Днепровская Наталья Николаевна**

Таблица № 1. Список защищаемых продуктов

Код в соответствии с Общероссийским классификатором продукции по видам экономической деятельности ОК 034-2014	Наименование вида пищевых продуктов
<u>10.20.1</u>	Продукция из рыбы свежая, охлажденная или мороженая
<u>10.20.2</u>	Рыба, приготовленная или консервированная другим способом; икра и заменители икры
<u>10.20.3</u>	Ракообразные, моллюски и прочие беспозвоночные водные, мороженные, переработанные или консервированные
<u>10.84.30.120</u>	Соль пищевая выварочная
<u>10.84.30.130</u>	Соль пищевая поваренная йодированная
<u>10.11.11.110</u>	Говядина парная, остывшая или охлажденная
<u>10.11.11.120</u>	Телятина парная, остывшая или охлажденная
<u>10.11.12</u>	Свинина парная, остывшая или охлажденная, в том числе для детского питания
<u>10.11.20.110</u>	Субпродукты пищевые крупного рогатого скота парные, остывшие или охлажденные
<u>10.11.31</u>	Мясо крупного рогатого скота (говядина и телятина) замороженное, в том числе для детского питания
<u>10.11.32</u>	Свинина замороженная, в том числе для детского питания
<u>10.12.1</u>	Мясо птицы охлажденное, в том числе для детского питания
<u>10.12.40.120</u>	Субпродукты домашней птицы пищевые замороженные
<u>10.51.2</u>	Молоко и сливки сухие, сублимированные
<u>10.51.30.100</u>	Масло сливочное
<u>10.51.30.110</u>	Масло сливочное
<u>10.51.30.200</u>	Пасты масляные
<u>10.51.30.210</u>	Пасты масляные
<u>10.51.4, за исключением 10.51.40.120</u>	Сыры, продукты сырные и творог
<u>10.51.51</u>	Молоко и сливки, сгущенные или с добавками сахара или других подслащающих веществ, не сухие
<u>10.61.11.000</u>	Рис шелушенный
<u>10.81.12</u>	Сахар белый свекловичный или тростниковый и химически чистая сахароза в твердом состоянии без вкусоароматических или красящих добавок
<u>10.81.13</u>	Сахар рафинированный свекловичный или тростниковый со вкусоароматическими или красящими добавками; кленовый сахар и кленовый сироп

ВЕСЫ

ЮСТИР

производство

под заказ и продажа
готовых со складамодернизация
сервис, ремонт, поверка

для ЖИВОТНЫХ
ПЛАТФОРМЕННЫЕ
АВТОМОБИЛЬНЫЕ
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ
ПРОМЫШЛЕННЫЕ

www.USTIR.ru

8-800-700-2368

НОВАЯ УСЛУГА !

аренда
автомобильных весов



25 лет успешного
производства



Вычет по НДФЛ на лечение и медикаменты

Народная мудрость гласит: лечиться даром – это даром лечиться. Поэтому в нашу жизнь давно вошли платные медицинские услуги за небольшую цену. Однако при их оплате возможна небольшая экономия за счёт получения вычета по налогу на доходы физических лиц. Его могут получить те, кто получает официальный доход и платит с него НДФЛ. Плательщики могут заявить вычет по НДФЛ в сумме, израсходованной на медицинские услуги, медикаменты и страховые взносы по договорам добровольного медицинского страхования (пп. 3 п. 1 ст. 219 НК РФ). Рассмотрим правила предоставления такого вычета подробнее.

Условия получения вычета на лечение и медикаменты

Вычетом на лечение могут воспользоваться физлица – резиденты РФ, которые получают доход, облагаемый НДФЛ по ставке 13 процентов (п. 3 ст. 210 НК РФ, кроме дивидендов, облагаемых по ставке 13 процентов), и несут расходы на лечение. Условия получения вычета на лечение и медикаменты, их предельный размер и подтверждающие документы представлены в таблице № 2. Контролирующие органы могут потребовать также иные доку-

менты (п. 6 ст. 88, п. 1 ст. 93 НК РФ), подтверждающие правомерность вычета.

Рассмотрим на примере ограничение вычета. В 2016 году мать купила медикаменты для сына на 130 000 рублей, а также оплатила дорогостоящее лечение – 250 000 рублей. При этом её годовой доход, облагаемый НДФЛ по ставке 13 процентов, составил 420 000 рублей. Значит, за 2016 год она может получить вычет на медикаменты в пределах 120 000 рублей (меньше суммы, потраченной на лекарства), а также вычет на дорогостоящее лечение в размере 250 000 рублей. Вычет уменьшает сумму дохода, с которой удерживается НДФЛ с налогоплательщика. Иными словами, налогоплательщик не заплатит в бюджет (если заплатил, то ему вернут) 13 процентов от 120 000 + 250 000 = 370 000, то есть 48 100 рублей за 2016 год. Такой подход подтверждают контролирующие органы (письмо Минфина России от 08.07.2013 № 03-04-05/26280). Обратите внимание, что вычет по медицинским услугам возможен в том случае, если оказывающие их организации или индивидуальные предприниматели имеют лицензию на осуществление медицинской деятельности, а вычет по страховым взносам – если соответствующую лицензию имеют страховые компании.

Ещё одним условием вычета является то, что расходы произведены самим налогоплательщиком, а не его работодателем. Следовательно, на имя налогоплательщика должны быть оформлены платёжные документы. Однако если работодатель оплатил их, а потом удержал из зарплаты налогоплательщика, вычет возможен (письмо Минфина России от 07.08.2013 № 03-04-05/31878).

Период предоставления вычета

Вычет предоставляется за тот налоговый период, в котором (согласно платёжным документам, справке медучреждения) произведена оплата лечения, медикаментов, взносов. Например, если за несколько лет (2016-2017 гг.) лечения заплатили в 2016 году, то налогоплательщик может рассчитывать на вычет именно за этот год. Перенести вычет на более поздние налоговые периоды нельзя, даже если стоимость лечения в текущем периоде превышает предельный размер вычета (письмо ФНС России от 16.08.2012 № ЕД-4-3/13603@). С 01.01.2016 вычет за текущий налоговый период (календарный год) может предоставить работодатель и (или) налоговый орган, а за предыдущие периоды – только налоговый орган. Если

налогоплательщик обратился к работодателю, то вычет предоставляется с месяца обращения.

Порядок предоставления вычета работодателем

Работодатель должен предоставить вычет только в том случае, если сотрудник обратился с заявлением об этом и представил подтверждение вычета, полученное от налогового органа (форма, утв. приказом ФНС России от 27.10.2015 № ММВ-7-11/473). Другими словами, до обращения к работодателю физическое лицо предварительно должно получить такое подтверждение в налоговом органе, представив письменное заявление и подтверждающие документы. Форма заявления рекомендована письмом ФНС от 07.12.2015 № ЗН-4-11/21381@. На выдачу подтверждения налоговому органу отводятся 30 дней (п. 2 ст. 219 НК РФ). Вычет предоставляется налогоплательщику путём уменьшения доходов, облагаемых по ставке 13 процентов (кроме дивидендов), на сумму вычета. Вычет на лечение предоставляется с месяца обращения с заявлением к работодателю. Если после обращения работодатель удержал НДФЛ без учёта вычета, сумма излишне удержанного налога должна быть возвращена налогоплательщику по правилам ст. 231 НК РФ.

Колесный трактор класса 6 тс ТРАКТОР Т-360

«Новый российский трактор»



Создан под российские условия, характеризующиеся низким качеством топлива и удаленностью хозяйств от сервиса.

- Колеса большого размера уменьшают давление на почву.
- Надежная коробка передач с увеличенным ресурсом.
- Микроклимат поддерживается кондиционером и мощным отопителем.
- Двигатели увеличенной мощности 360 л.с.
- Электромагнитная муфта вентилятора снижает расход топлива и обеспечивает оптимальный режим работы двигателя.
- Блокирующиеся дифференциалы ведущих мостов, планетарные колесные редукторы, подвесочный передний мост с амортизаторами.
- Воздушный фильтр с мультициклоном повышает ресурс фильтра-чистона в 5 раз.
- Возможность использования с прицепами и полуприцепами грузоподъемностью до 20 тонн.
- LS регулируемый аксиально-поршневой насос, 5-секционный распределитель, 4 пары свободных выводов (гидролиний) с регулированием расхода, плавки свободного слива и дренажа. Максимальная производительность насоса 180 л/мин.



AGROMASTER

ВЕРНУТЬ КОЖЕ КАЧЕСТВО
РОССИИ И ЕЕ КРАСИВУЮ

УЗНАЙТЕ БОЛЬШЕ



Участник программы
обновления парка техники
«РОСАГРОЛИЗИНГ».

- ✓ Аккредитован в ОАО «Россельхозбанк»
- ✓ Аккредитован в ОАО «Росагролизинг»
- ✓ Аккредитован в ОАО «Татрагрозлизинг»

423970, РФ, Татарстан
Муслимовский район,
р.п. Муслимово
ул. Тухая, д. 33а
ООО «ПК Агромастер»

Тел./факс.:
8 (85556) 2-39-08;
8 (85556) 2-43-56;
8 (85556) 2-43-59;
8 (8552) 54-45-75.

E-mail: agromaster@mail.ru
www.pk-agromaster.ru

По итогам налогового периода (календарного года) сумма полученного у данного работодателя дохода может оказаться меньше суммы вычетов на обучение и лечение (пп. 2 и 3 п. 1 ст. 219 НК РФ). Такое возможно, если физлицо помимо зарплаты получало доходы из иных источников. В таком случае налогоплательщик может обратиться за оставшимся вычетом в налоговый орган. Однако если сумма вычетов по

итогам года окажется больше суммы полученного налогоплательщиком дохода, то налоговая база по НДФЛ равна нулю. При этом вычеты на следующий налоговый период (календарный год) не переносятся (п. 3 ст. 210 НК РФ).

Порядок предоставления вычета налоговым органом

Если в течение налогового периода (календарного года) со-

циальный вычет вообще не предоставлялся налогоплательщику или был предоставлен в меньшем размере, то по окончании года физлицо может обратиться в налоговый орган, подав декларацию по форме 3-НДФЛ, подтверждающие вычет документы (приведены в таблице № 2) и заявление на возврат налога. В таком случае инспекция обязана произвести перерасчёт НДФЛ с учётом вычета на лечение и, со-

ответственно, вернуть излишне уплаченный налог (п. 2 ст. 219 НК РФ). Кроме того, рекомендуем подать в налоговый орган справку по форме 2-НДФЛ с информацией о полученных налогоплательщиком доходах и удержанном налоге. Несмотря на отсутствие такой обязанности в НК РФ, контролирующие органы ее могут потребовать (письмо ФНС России от 10.11.2009 № 3-5-04/1652).

Таблица № 2

Вид расходов, который идёт к вычету	В пользу кого понесены расходы	Подтверждающие документы	Предельный размер вычета
Оплата медицинских услуг по Перечню, утв. Постановлением Правительства РФ от 19.03.2001 № 201: - скорая медицинская помощь; - амбулаторно-поликлиническая медицинская помощь; - стационарная медицинская помощь; - медицинская помощь в санаторно-курортных учреждениях; - услуги по санитарному просвещению.	- налогоплательщик; - супруга (супруг) налогоплательщика; - родители налогоплательщика; - дети налогоплательщика (в том числе усыновлённые) в возрасте до 18 лет; - подопечные налогоплательщика в возрасте до 18 лет. Вычет по расходам на лечение других лиц не предоставляется	- договор на лечение с приложениями и дополнительными соглашениями к нему (в случае заключения); - справка об оплате медицинских услуг по форме, утв. приказом Минздрава и Министерства по налогам и сборам от 25.07.2001 № 289/БГ-3-04/256. При этом иные документы, подтверждающие оплату, не являются обязательными; - документ, подтверждающий степень родства налогоплательщика с лицами, чьё лечение оплачено, и возраст таких лиц (например, свидетельство о рождении) (см. письмо ФНС России от 07.03.2013 № ЕД-3-3/787@)	Все расходы на медицинские услуги идут к вычету, но при этом совокупный размер всех социальных вычетов должен составлять не более 120 000 рублей за налоговый период (кроме расходов на дорогостоящее лечение, обучение детей и пожертвования)
Оплата дорогостоящего лечения по Перечню, утв. постановлением Правительства РФ от 19.03.2001 № 201. Определить, относятся ли медицинские услуги к дорогостоящим, можно из справки (по форме, утв. приказом Минздрава России и МНС России от 25.07.2001 № 289/БГ-3-04/256), выданной медучреждением или предпринимателем. Обычные медицинские услуги указываются по коду 1, а дорогостоящее лечение – по коду 2. (см. письма Минфина России от 27.02.2013 № 03-04-05/7-147, от 27.02.2013 № 03-04-05/7-146)	- налогоплательщик; - супруга (супруг) налогоплательщика; - родители налогоплательщика; - дети налогоплательщика (в том числе усыновлённые) в возрасте до 18 лет; - подопечные налогоплательщика в возрасте до 18 лет. Вычет по расходам на лечение других лиц не предоставляется	- договор на лечение с приложениями и дополнительными соглашениями к нему (в случае заключения); - справка об оплате медицинских услуг по форме, утв. приказом Министерства по налогам и сборам от 25.07.2001 № 289/БГ-3-04/256. При этом иные документы, подтверждающие оплату, не являются обязательными; - документ, подтверждающий степень родства налогоплательщика с лицами, чьё лечение оплачено, и возраст таких лиц (например, свидетельство о рождении) (см. письмо ФНС России от 07.03.2013 № ЕД-3-3/787@)	Затраты на дорогостоящее лечение принимаются к вычету в полном размере без ограничений
Затраты на лекарственные препараты по перечню, утв. постановлением правительства РФ от 19.03.2001 № 201	- налогоплательщик; - супруга (супруг) налогоплательщика; - родители налогоплательщика; - дети налогоплательщика (в том числе усыновлённые) в возрасте до 18 лет; - подопечные налогоплательщика в возрасте до 18 лет; (см. письмо Минфина от 08.07.2015 № 03-04-05/39231). Вычет по расходам на лекарства для других лиц не предоставляется	- рецепт, выписанный врачом по форме №107-1/у со штампом «Для налоговых органов Российской Федерации, ИНН налогоплательщика»; - платёжные документы, подтверждающие оплату налогоплательщиком лекарственных средств, указанных в рецепте; - документ, подтверждающий степень родства налогоплательщика с лицами, для которых приобретены лекарственные средства, и возраст таких лиц (например, свидетельство о рождении) (см. письмо ФНС России от 31.08.2012 № ЕД-4-3/14530@)	Все расходы на медикаменты идут к вычету, но при этом совокупный размер всех социальных вычетов должен составлять не более 120 000 рублей за налоговый период (кроме расходов на дорогостоящее лечение, обучение детей и пожертвования)
Оплата страховых взносов по договорам добровольного медицинского страхования, которые предусматривают оплату страховыми организациями исключительно медицинских услуг	Договор страхования может предусматривать оплату лечения: - налогоплательщика; - супруга (супруги) налогоплательщика; - родителей налогоплательщика; - детей налогоплательщика (в том числе усыновлённых) в возрасте до 18 лет; - подопечных налогоплательщика в возрасте до 18 лет. Вычет по расходам на лечение других лиц не предоставляется	- договор со страховой компанией, заключённый налогоплательщиком (его работодателем – письмо Минфина России от 27.01.2014 № 03-04-07/2789). Если договор предусматривает оплату лечения родственников, его должен подписать сам налогоплательщик (письмо Минфина России от 04.07.2011 № 03-04-05/5-475); - платёжные документы, подтверждающие уплату страховых взносов по договору; - документ, подтверждающий степень родства налогоплательщика с лицами, в пользу которых заключён договор страхования, и возраст таких лиц (например, свидетельство о рождении)	Все расходы на медикаменты идут к вычету, но при этом совокупный размер всех социальных вычетов должен составлять не более 120 000 рублей за налоговый период (кроме расходов на дорогостоящее лечение, обучение детей и пожертвования)

Современные комбайны — донским студентам

ЗАО СП «Брянсксельмаш» и ООО ТД «ГСМ – «Палессе»» открыли в ДонГАУ учебный класс.

Новая просторная аудитория начала работать в Донском аграрном университете с 14 сентября. Оснащённая современным мультимедийным оборудованием, с наглядными учебными пособиями на стенах, она и вид из окна имеет примечательный — технопарк с новейшими образцами сельскохозяйственной техники. ЗАО СП «Брянсксельмаш» и его единственный на протяжении 11 лет официальный представитель в Ростовской области ООО ТД «ГСМ – «Палессе»» предоставили ДонГАУ для учебного процесса зерноуборочный комбайн ДЕСНА-ПОЛЕСЬЕ GS 1218 и кормоуборочный комплекс КВК-800.

Заместитель генерального директора по продажам и маркетингу ЗАО СП «Брянсксельмаш» Дмитрий Хоулянецв рассказал, что для их предприятия это уже пятая учебная аудитория. Аналогичные работают в Ульяновске, Пензе, Новосибирске, Брянске. Техника ЗАО СП «Брянсксельмаш» представлена в аграрных вузах Курска, Москвы, Уфы, Красноярска и в Удмуртии.

— Образовательную программу мы реализуем с 2015 года, в ближайшее время откроем учебную аудиторию в Крыму, в планах — оснастить все специализированные вузы страны современной техникой и учебными классами, — рассказал Дмитрий Хоулянецв. — Студенты должны



В новом учебном классе «Брянсксельмаш» будут готовить квалифицированных специалистов сельского хозяйства

знакомиться с лучшими образцами техники, представленными на рынке.

С марта 2016 года комбайны ПАЛЕССЕ, изготовленные ЗАО СП «Брянсксельмаш», получили новое название: ДЕСНА-ПОЛЕСЬЕ. Повышен уровень локализации производства, что позволило зерновым комбайнам с 8 сентября войти в так называемую «программу 1432». **Теперь производство этой техники субсидируется из федерального бюджета в размере 25% цены.**

— Сельхозпроизводители, приобретающие зерновые комбайны ДЕСНА-ПОЛЕСЬЕ,

значительно выигрывают в цене, они получают технику со скидкой. Только в Ростовской области с 8 сентября заключено 10 контрактов, — рассказал генеральный директор ООО ТД «ГСМ – «Палессе»» Константин Коротков.

Высокое качество комбайнов ЗАО СП «Брянсксельмаш» обеспечило им высокую популярность в аграрных регионах. Высокопроизводительный двухбарабанный комбайн ДЕСНА-ПОЛЕСЬЕ GS12 (КЗС-1218) с мощностью двигателя 330 л. с. пользуется повышенным спросом. Он позволяет убирать зерновые без ограничений по уро-

жайности. Цифра «12» в названии указывает на пропускную способность хлебной массы (не менее 12 кг/с), «18» — на производительность по зерну (от 18 тонн в час и более). GS12 легко справляется даже с уборкой влажных хлебов.

— Такой комбайн уже работает на полях Азово-Черноморского инженерного института в Зернограде (подразделение ДонГАУ. — Прим. ред.), — рассказал проректор по учебной работе ДонГАУ Игорь Фетюхин. — Хочу отметить его высочайшее качество, это серьёзный конкурент ведущим

производителям сельхозтехники.

Кормоуборочный комплекс КВК-800 (ДЕСНА-ПОЛЕСЬЕ FS80) завоевал признание у сельхозпроизводителей, практикующих заготовку больших объемов кормов. Комбайн способен переработать 160 тонн кукурузного силоса в час и 85 тонн сенажа в час. КВК-800 – энергоэффективная машина, обеспечивающая высокий уровень рентабельности кормозаготовок.

– Я сам закончил зерноградскую академию. Помню, как нам не хватало современного оборудования. Мы учились по учебникам 70-х годов и, конечно, после окончания вуза были далеки от реальной жизни, – вспоминает Константин Коротков. – Все знания, которыми обладает наше поколение, мы получили методом проб и ошибок. В условиях, когда страна стоит перед задачей поднять сельское хозяйство, такой подход неприменим. Из вуза должны выходить максимально подготовленные специалисты, мы им в этом поможем.

В настоящее время ЗАО СП «Брянсксельмаш» и руководство ДонГАУ обсуждают возможность прохождения на предприятии трудовой практики для студентов. Дмитрий Хоухлянецв сказал, что предприятие охотно принимает студентов. Часть студентов трудоустраивается на предприятие после окончания вуза. Но сотрудничество производства и науки может развиваться и дальше: так, по словам Константина Короткова, к ним часто обращаются сельхозпроизводители с просьбой обучить механизаторов работе на современных комбайнах. ЗАО СП «Брянсксельмаш» на своей базе регулярно проводит такие семинары. После открытия учебного класса в ДонГАУ специалисты «Брянсксельмаш» смогут проводить учёбу механизаторов на донской земле, мероприятие уже запланировано.

– Линейка нашего производства достаточно широкая: это три зерноуборочных и четыре кормоуборочных ком-

байна, а в планах ещё и продажи всего шлейфа сельскохозяйственного оборудования, – рассказал Денис Хоухлянецв. – На подобных семинарах мы сможем не только обучать механизаторов настройкам и регулировкам тех или иных узлов, но и предлагать комплексные решения сельхозпредприятиям по оптимизации технологического парка.

Заведующий кафедрой безопасности жизнедеятельности, механизации и автоматизации технологических процессов и производств ДонГАУ Сергей Башняк высоко оценил инициативу ЗАО СП «Брянсксельмаш» и ООО ТД «ГСМ – «Палессе»»: другой производитель ранее предоставлял вузу современные образцы техники, но только на время. Сотрудничество с «Брянсксельмаш» имеет высокие перспективы. Кроме подготовки бакалавров вуз сможет дополнительно готовить трактористов и комбайнёров. Уровень комфорта в современных комбайнах настолько высокий, что среди желающих получить права тракториста половина – девушки.

– На слуху у всех подвиги советских женщин-комбайнёров Нины Переверзевой и других, но сегодня работа на комбайне становится сама как награда: удобные сиденья, кондиционер, автопилот... – говорит Сергей Башняк. – Квалифицированных кадров на селе не хватает. Современная техника привлекает молодёжь переезжать в село.

Студент третьего курса Павел Поляков уже успел поработать на комбайне во время летней трудовой практики в ООО «Заря Дона». Он воодушевлён, чувствует свою востребованность как специалиста, горит желанием повысить квалификацию. Тесного знакомства с характеристиками и устройством комбайнов ДЕСНА-ПОЛЕСЬЕ GS 1218 и КВК-800 Павел ждёт с нетерпением. Быть может, именно эти машины помогут ему добиться успехов на его будущей работе.

Инга СЫСОЕВА



Аудитория «Брянсксельмаш» понравилась студентам ДонГАУ»



Генеральный директор ООО ТД «ГСМ – «Палессе» Константин Коротков (справа) презентует современное мультимедийное оборудование, установленное в аудитории



Двухбарабанный комбайн ДЕСНА-ПОЛЕСЬЕ GS12 (КЗС-1218) и КВК-800 станут главным украшением технопарка ДонГАУ



Студенты заинтересованы в изучении современной техники

Производство комбайнов Брянсксельмаш ДЕСНА-ПОЛЕСЬЕ

субсидируется согласно
постановлению
Правительства РФ 1432
в размере **25%** от цены.

ГАРАНТИЯ 3 года

КОРМО- И ЗЕРНОУБОРОЧНЫЕ КОМБАЙНЫ И КОМПЛЕКСЫ «ПАЛЕССЕ»

Компенсация за технику «ПАЛЕССЕ» белорусского производства
по кредитной схеме ОАО «СБЕРБАНК», ВТБ 24

Кукурузная жатка «CornMaster-8»
может агрегатироваться
с любым видом зерноуборочных машин
как российского, так и зарубежного производства.



ТЕХНИКА ДЛЯ ПРИБЫЛЬНОГО ЗЕМЛЕДЕЛИЯ
ПОДШИПНИКМАШ
www.подшипникмаш-ростов.рф

Россия, Ростовская область, Константиновский район
г. Константиновск, п. КГУ-1, территория АТП-6
тел./факс: (86393) 6-06-50,
8-928-148-40-08, 8-928-148-40-38
e-mail: tdp61@yandex.ru

Трактор К-704-4Р «СТАНИСЛАВ»

Трактор ХТА-200-10 «СЛОБОЖАНЕЦ»

ВОЗМОЖНОСТЬ УСТАНОВКИ ДВИГАТЕЛЕЙ:

ЯМЗ-238М2
240 л.с.

ЯМЗ-238Д
330 л.с.

ЯМЗ-7511
400 л.с.

ЯМЗ-236М2
180 л.с.

Д-260.4
210 л.с.

ЯМЗ-238М2
240 л.с.

Тракторы-тягачи моделей «К-704-4Р Станислав» и «К-703МА-Р Станислав», являются заменой выпускавшимся ранее и уже снятых с производства тракторов «К-701». Имеют ряд технических и конструктивных преимуществ. Новая рамная конструкция, импортные мосты с увеличенным КПД и блокировкой межколесного дифференциала, модернизация топливной, воздушной, гидравлической, тормозной и других систем трактора.

ХТА-200-10 Трактор Колесный, сельскохозяйственный, универсальный, 4-го тягового класса, с задним навесным устройством и ВОМ. Кабина с кондиционером, аудиосистемой. КПП с переключением на ходу без разрыва потока мощности гидроподжимными муфтами с фрикционными дисками (Австрия), количество передач переднего/заднего хода 12/4 (16/8 по заказу), муфта сцепления LuK (Германия). Шины 23,1R26.

СЕПАРАТОРЫ САД

для очистки и калибровки зерна

ООО «АЭРОМЕХ ПЛЮС»

Сепараторы САД

Очистка и калибровка семян всех сельхоз культур, по удельному весу с высокой точностью, без ограничений по засоренности и влажности исходного материала. Широкий модельный ряд от 4 до 150 т/ч.

Сепараторы СПО

СПО решетчатый сепаратор предварительной очистки предназначен для отделения зерна от крупных примесей.

Зернопогрузчики:

самоходные, передвижные, нагнетающие, шнековые



ООО «АЭРОМЕХ ПЛЮС»
aeromehplus@gmail.com
www.aeromeh.ru



САД-30

ООО «АЭРОМЕХ» – разработчик и производитель безрешетных сепараторов САД производительно от 4 до 150 т/час. Сепараторы САД предназначены для очистки и высокоточной калибровки по удельному весу семенного материала. Высокая разрешающая способность, универсальность, отсутствие решетки позволяет сепарировать семена любой влажности и засоренности, начиная от мелкосемянных трав и заканчивая семенами бобов и тыквы. Отличительной чертой сепараторов САД является то, что в процессе сепарации не происходит травмирования семян. Кроме того, сепаратор САД единственная машина, которая может сепарировать семена по их биологической ценности, выделяя зерна, сформированные в средней части колоса, початка, корзинки и т. п. Благодаря этому можно получать прибавку урожая до 35%. Нашими деловыми партнерами являются как мелкие фермерские хозяйства, так и крупнейшие зернотрейдеры, хлебоприемные предприятия, комбинаты хлебопродуктов, элеваторы, мельницы, мукомольные заводы, жиркомбинаты, масло-экстракционные заводы, спиртзаводы, пивзаводы, предприятия пищевой промышленности.

ООО «АЭРОМЕХ ПЛЮС»

г. Краснодар,
пос. Березовый,
ул. Скульптора
Коломийцева, 61

+7 (918) 382-47-47

+7 (918) 025-56-15

+7 (929) 829-23-11

+7 (952) 819-60-41

aeromehplus@gmail.com

www.Aeromeh.ru

ШЕФМОНТАЖ, СТРОИТЕЛЬСТВО ЗАВ И КЭС, ГАРАНТИЯ, СЕРВИС

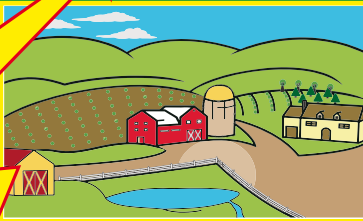
ОСТЕРЕГАЙТЕСЬ ПОДДЕЛОК!!!

Время на www.agrobook.ru
- время с пользой!
AGROBOOK
(863) 282-83-13 info@agrobook.ru

Инструкция по решению ваших проблем

www.agrobook.ru

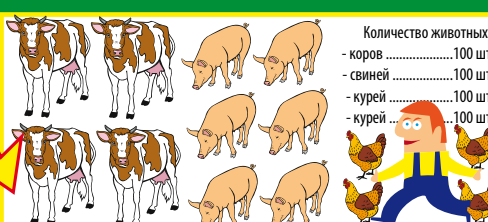
Характеристики:		Характеристики:	
Мощность, кВт (л.с.)	59 (80)	Мощность, кВт (л.с.)	250 (335)
число цилиндров	4	число цилиндров	6
Рабочий объем цилиндров, л	4,75	Рабочий объем цилиндров, л	10,8
Частота вращения, об/мин	2200	Частота вращения, об/мин	2200
Расход топлива, г/кВт·ч (г/л.с.·ч)	238 (185)	Расход топлива, г/кВт·ч (г/л.с.·ч)	238 (185)



Строительство:
20 кубов леса
2 тонны арматуры
50 тысяч кирпичей
20 кубов бетона



Удобрения:		
NH ₄ NO ₃	294 кг/га	Ca(H ₂ PO ₄) ₂
		350 кг/га
K ₂ SO ₄	334 кг/га	



Количество животных:
- коров 100 шт
- свиней 100 шт
- курей 100 шт
- курей 100 шт

Цвет «рубашки» — не главное

Фермер предпочитает помесный скот за хорошие привесы

Николай Грищенко — потомственный фермер. Его отец Александр Яковлевич принадлежит к первой волне вольных землепашцев Шолоховского района и, как большинство из них, специализируется на растениеводстве. А вот Николай Александрович выбрал животноводческий профиль. Правда, сперва он хотел стать тренером-наездником лошадей и даже окончил тренерское отделение училища при конезаводе в Воронежской области. Но в итоге предпочёл открыть своё дело в родном хуторе Дударевском. Фермерствует самостоятельно, хотя отец всегда рядом: и подскажет, и поддержит.

600 кг за 14 месяцев

— А коней я не забыл, — заметил Николай по пути на пастбище, куда мы пригласили также Грищенко-старшего. — Держу для души несколько голов племенных лошадей разных пород. Кроме того, в конюшне есть местные рабочие лошади для пастбы скота. Я обратил внимание на этих лошадей — стройных, резвых, холёных. Принял было их за породистых скакунов. А это всего-навсего средство передвижения для пастухов. Такое трепетное отношение к коню сохранилось сегодня разве что в казачьих хозяйствах.

Когда добрались до стада, я не мог скрыть удивления по поводу разномастной окраски поголовья. Тут были и красные, и белые, и чёрные «рубашки», как здесь принято называть расцветку животных.

— Предпочитаю помесный скот, потому такая пестрота, — пояснил Николай Александрович. На ферме у Грищенко сегодня можно встретить голштинизированных симменталов, шароле, лимузинов, герефордов, абердин-ангусов. Каждая из этих пород участвует в создании помеси на строго продуманной основе.

— Меня интересует помесь первого поколения, — уточняет Николай Грищенко. — Прилитие новой крови порождает мощную энергию роста. На второй год такого эффекта уже нет, и для высоких привесов опять надо формировать новую помесь.

Фермер приводит пример. Шесть лет назад, начиная заниматься откормом породистых бычков, он тратил 18 месяцев, чтобы вырастить животных до 450–500 кг. После специализации на помесях первого поколения срок откорма сократился до 14 месяцев, причём за это время бычки набирают вес 550–600 кг. Грищенко подчёркивает, что такой впечатляющий эффект получен исключительно за счёт межпородного скрещивания. Но отмечает при этом, что покупка бычков и телочек других мясных пород для прилития крови — дело тонкое, требующее знаний зоотехники и тщательного отбора молодняка в хозяйстве продавца. Ошибившись, можно получить кота в мешке и прогореть.

Всё лето на молоке и разнотравье

Что касается затратной части, то она, по словам фермера, не столь обременительна, как может показаться на первый взгляд. Первые полгода своей жизни бычки проводят на пастбище, питаются травой и молоком коровы-матери. Тут надо сказать, что на верхнем



Весь тёплый сезон молодняк на подножном корме

Дону мало кто занимается животноводством, выпаса большей частью пустуют, поэтому конкурентов у Николая Грищенко, строго говоря, нет. Пастбищный период — это в основном зарплата пастуха-скотника. Концорма молодняку в это время не положены.

Затем, после отъёма (бычки к этому сроку весят 250–270 кг) в пору стойлового содержания и интенсивного откорма, зерно уже лежит в их кормушках, причём в нарастающих объёмах. Впрочем, тут надо учесть, что молодняк поедает за милую душу также зерновые и подсолнечные отходы из хозяйства Грищенко-старшего.

— Но даже если это товарное зерно, то пропустить его через желудок скота выгодно, — ссылается на свои расчёты Александр Яковлевич. — Простая арифметика. Вот мы обычно продаём выращенный ячмень по 6 руб./кг, а когда этот ячмень пустили на откорм бычка и продали затем мясо, то за тот же килограмм зерна получаем 18 рублей. Возвращаясь к затратам, Николай Грищенко обратил внимание, что мясной молодняк не требует постройки капитальных сооружений на период откорма. Рядом с базом вполне достаточно иметь навес, куда животные зайдут в непогоду.

— Мы всё о плюсах. Но есть и минусы, — улыбнулся Николай Александрович. — Скорой отдачи от скота, в отличие от тех же зерновых, не бывает. Я, например, четыре года вкладывал средства, прежде чем получил первую отдачу. В прошлом году реализовал 84 бычка и купил на вырученные деньги трактор МТЗ-80, погрузчик КУН, а кроме того погасил кредит.

Порог оптимальной рентабельности

Сейчас в стаде фермера 150 коров. Грищенко считает, что для высокорентабельного бизнеса, позволяющего развиваться — модернизировать производство, закупать племенной скот, технику — этого поголовья мало. Надо как минимум удвоить маточное ядро.

— Тогда будем получать каждый год примерно 120 телочек, которые пойдут на ремонт-



Николай Грищенко

ные цели. А примерно 120 бычков направлять на откорм, а выручку от их реализации пускать на развитие, — размышляет Николай Александрович.

По сведениям фермера, пока рентабельность его хозяйства не превышает 20–25%. Задача — поднять её хотя бы до 40%.

Общаясь с отцом и сыном Грищенко, мы затронули тему специализации аграриев, ведущих свой бизнес в различных почвенно-климатических зонах. Известно, что юг Ростовской области «помешан» на зерновых, восток славится овцеводством, есть центральная орошаемая зона с её великолепными овощами. А чем заниматься на верхнем Дону, где сегодня при тех же затратах, что на юге, получают урожай в разы меньше, а дальше плечо до портов ещё больше урежет доходы?

Нишей для донских северян, признали собеседники, могло бы стать животноводство. И пастбищ полно, и продукция востребована. — Нужно только одно — любить животных. Без этого дело не пойдёт. А как их полюбишь, если сегодня в сельских дворах корова — редкость? — с грустью констатировал Александр Грищенко.

Михаил ЗАДРАВНЫХ

х. Дударевский, Шолоховский р-н, Ростовская область

Фото автора

ЕВРОПЕЙСКОЕ КАЧЕСТВО - РОССИЙСКАЯ ЦЕНА!

AGRATOR-DK

Дискокультиваторные посевные комплексы

**AGRATOR**

Пневматические посевные комплексы

**AGRATOR-M**

Механические посевные комплексы

**COMBIDISK**

Комбинированный посевной комплекс

**AGRATOR**

Широкозахватные посевные комплексы

**CLASSICMASTER**

Предпосевной культиватор

**DISKOMASTER**

Дисковый агрегат

**COMBIMASTER**

Комбинированный дискокультиватор

**ISON-8520**

Прицеп

**AGROMASTER**www.pk-agromaster.ru

8 (85556) 2-39-08 8 (85556) 2-43-56

8 (85556) 2-43-59 8 (85556) 2-35-40

Производственная компания «ПК Агромастер»

423970, РФ, РТ, Муслимовский р-н, рп. Муслимово, ул.Тукья, 33 а.

E-mail: agromaster@mail.ru Поставщик ОАО «РОСАГРОЛИЗИНГ»

СУПЕРТЕХНИКА

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР
Телескопический погрузчик Bobcat
 в комплектации:
 кондиционер,
 вилы, ковш,
 реверс вентилятора,
 циклонный фильтр
ОТ 4 800 000 руб*
* не является публичной офертой

+7 (863) 275-54-75
www.supermachinery.ru







ООО "ДАР"

АНГАРЫ

• изготовление • монтаж
• проектирование

Тел.: 8-952-877-1777, 8-918-633-35-95,
(86195) 3-65-68. www.dar23.ru

ПРОДАЮ
 саженцы высокоурожайной
БЕЗШИПНОЙ
ЕЖЕВИКИ
 (сорта Лох Тей,
 Тройная корона, Оушито).
 Т.: 8-928-624-61-08.

Закупаем
 крупноплодный
ПОДСОЛНЕЧНИК
 любых сортов. Дорого.
 Тел.: 8-928-771-75-41,
 8-928-960-22-88.



ФИЛИПП ХОРШ

«НАШИ МАШИНЫ СОЗДАЮТСЯ В МОЕЙ ДУШЕ И
 СЕРДЦЕ СООТВЕТСТВЕННО ВАШИМ ПОТРЕБНОСТЯМ.»



www.horsch.com

Tiger MT

СПЕЦИАЛИСТ ДЛЯ ОБРАБОТКИ СТЕРНИ КУКУРУЗЫ И ПОДСОЛНЕЧНИКА

- Два ряда дисков (Ø 68 см), два ряда стоек с лапами Mulch Mix
- Высокая рама и большие расстояния между рабочими органами в ряду для предотвращения забиваний машины
- Блоки TerraGrip с гидравлической защитой (сила срабатывания 800 кг)
- Максимальная глубина обработки до 35 см

ООО „ХОРШ Русь“
 399921 Липецкая обл.
 Чаплыгинский район п.Рощинский
 Тел.: + 7 474 75 2 53 40 · Факс: + 7 474 75 2 53 41
 E-mail: horsch.rus@horsch.com

HORSCH

С любовью к земле

STEELBEAR® —



«Стальная гарантия надежности»

Основное направление бизнеса Великолукского машиностроительного завода, входящего в состав структуры холдинга ООО «БалтИнвестГрупп», — производство магистральной прицепной техники под торговой маркой STEELBEAR®.

На заводе выпускается 12 наименований базовых изделий, и более десятка моделей, выпущенных по индивидуальным техническим требованиям заказчика.

На серийное производство поставлены прицепы и полуприцепы контейнеровозы, сортиментовозы, тентовые, бортовые, **САМОСВАЛЬНЫЕ** и полуприцепы — тяжеловозы (тралы).

Полуприцеп-рефрижератор STEELBEAR® относится к полуприцепам класса С (между +12 °С и -20 °С включительно).

Усиленный рефрижератор класса С — FRC, рамный, с толщиной стенок 60 мм, пола 110 мм и потолка 100 мм, легко выдерживает заявленные в технических характеристиках массу груза и температурный режим.

Доказано, что такой кузов (соответствующий RFC) при полной загрузке и поломке холодильного агрегата на 30-градусной жаре за 15 часов теряет всего 2,5-3 °С.

Коэффициент теплопроводности $K = 0,37$ ватт/м² °С (соответствует степени RFC).

(В соответствии с конвенцией о международных перевозках, к перевозке скоропортящихся замороженных продуктов допускаются только транспортные средства, соответствующие требованиям стандарта АТР (степень RFC)).

Полуприцеп-рефрижератор STEELBEAR® имеет рамную кон-

струкцию. Особенность этой модели заключается в наличии сплошной рамы, которая сделана из прочного металла. Эта концепция наиболее предпочтительна в странах с плохим дорожным покрытием. За счёт сплошной рамы кузов избегает критических нагрузок, так как они приходятся на раму.

Полуприцеп-рефрижератор оборудован надстройкой — изотермическим кузовом. Изотермический кузов **Rolfo** состоит из монолитных панелей, что исключает вероятность протечки, впитывания влаги (как следствие — увеличение веса) и образования между стыками микробов, плесени. Также монолитные панели более жёсткие, чем стыковочные. Прочность кузова согласно EN 12642 XL (VDI 2700).

Панели Rolfo производятся из нетеплопроводных материалов (жидкая синтетическая смола) и пенополиуретана НРТ высокого качества. Панели отливаются в форму, с закрытыми краями и являются полностью водонепроницаемыми.

Панели Rolfo очень твёрдые благодаря внутреннему укреплению полиэфиром (полиэстером), армированным стекловолокном. Панели очень прочны и устойчивы к ударам благодаря внутренним защитным слоям.

Задние двери оборудованы четырьмя затворами, это оптимальное решение для стран с плохим качеством дорожных покрытий.

Очень важный элемент — **холодильная установка**. Как известно, именно данный элемент конструкции отвечает за поддержание температурного режима внутри прицепа. На выбор поку-



пателя мы предлагаем две основные марки холодильных установок — это Thermo King и Carrier.

Полуприцеп-самосвал STEELBEAR (усиленный) адаптирован для эксплуатации с двух-, трёхосным тягачом на рессорной или пневматической подвеске по ISO 1726:

- кузов, исполнение типа Half Pipe (полукруглый) различных объёмов, производства CANTONI (Италия);
- пол кузова выполнен из качественной стали Hardox® толщиной 8 мм прочностью HB450;
- стенки кузова выполнены из качественной стали Hardox® толщиной 6 мм прочностью HB400;
- задний борт с наклоном 15 °С, открываемый автоматически;
- у кузова имеется выступающий фартук в задней части, для удобства загрузки асфальта в асфальтоукладчик;

— фиксаторы заднего борта в транспортном положении;

— усиленное шасси из двух продольных лонжеронов двутаврового сечения (несущие полосы выполнены из шведской стали OVAKO), соединённых поперечными балками (для сложных дорожных условий).

Конструкция рамы выполнена из высокопрочной углеродистой стали STREX (Швеция), работающей в температурном режиме от -70 °С до +80 °С.

Высокие эксплуатационные характеристики подтверждены использованием современных технологий и качественных комплектующих!

**182115, г. Великие Луки, ул. Гоголя, д.1.
Тел.: (81153) 6-87-67, 6-88-08
info@steelbear.info
http://www.steelbear.info**



Виталий и Ольга Свистуновы до недавнего времени жили и работали в Анапе. Виталий — по своей профессии врача, Ольга — бухгалтером. А два года назад трое их маленьких детей заставили супругов вернуться на малую родину в Тбилисский район.

— Нам захотелось, чтобы они выросли здесь здоровыми, питаясь натуральными продуктами, — объясняет Виталий. — Продукты эти мы стали выращивать сами.

Дым от вишнёвых опилок

Как это часто бывает: заводишь живность в подворье вроде бы для собственных нужд, а затем незаметно образуются излишки и вынуждают тебя организовать микробизнес. То же самое произошло и у Свистуновых. Выращенную птицу, откормленных нутрий и кроликов не успевали поесть ни сами, ни родственники. Отправились с тушками на рынок в станице Тбилисской.

— Мы и под Анапой выращивали гусей, — признаёт Ольга Свистунова. — Правда, там развернуться было сложнее. Да и цены на корма зашкаливали.

В родном районе оказалось всё наоборот: зерно доступнее, зато и тушка птицы на рынке стоит чуть ли не вдвое дешевле анапской. Изучив местные прилавки, супруги нашли способ поднять расценки на свою продукцию до курортных отметок. Помог им в этом коптильный цех. Через него пропускают практически всё излишнее поголовье, выращенное на своей мини-ферме и на мини-фермах ближайшей родни. В результате копчёное мясо удаётся реализовывать по 450-500 руб./кг вместо 250 руб./кг в свежем виде.

— В Тбилисском районе у нас сегодня нет конкурентов, и вряд ли скоро появятся, — считает Виталий. — Потому что технология натурального копчения по дедовским рецептам, которую мы применяем, довольно сложна. Надо заготавливать вишнёвые опилки, каждую партию мяса коптить в течение восьми часов. Обычно я занимаюсь этим делом ночью, когда чуть прохладнее. Тем не менее без кондиционера в помещении, где подвешиваю тушки, обойтись не могу. Всю ночь проводишь у печи без сна: следишь, чтобы не потухло и чтобы жар был умеренным. Но дело того стоит. Продукт получается и на цвет, и на запах, и на вкус отменный. Это вам не быстрые технологии с так называемым жидким дымом.

Индоутке «Старт» не нужен

Во мне-то хозяин коптильни на-



Мулардам у водоёма вольготно

Утка к празднику

Хозяин хуторского подворья выбрал нишу копчёных продуктов, где у него нет конкурентов

верняка не видел конкурента. Тем не менее в свой цех не пустил, чтобы я, не дай бог, не выведаль секретов, не сделал их доступными для потенциальных конкурентов. Как говорится, секрет фирмы.

Зато на пруд, который арендует один из родственников, свозил. Именно там на небольшом зелёном острове находятся сарайки для водоплавающей птицы Свистуновых. Сама птица — утки породы Мулард и индоутки, как я убедился, большую часть дня проводит на воде или в теничке под сенью прибрежных деревьев. Водоём для них — это кладёз бесценных витаминов и полезного корма, включая живых обитателей, в том числе рыбу.

— Муларды пользуются особым спросом у покупателей, — пояснил Виталий Свистунов. — Это французская мясная порода. Тушки достигают веса семь килограммов. У них постное и очень вкусное мясо. Приобретаю их суточными на птицефабрике и откармливаю четыре месяца. В первые недели жизни кормлю заводским комбикормом «Старт» и «Рост», а затем перевожу на смесь пшеницы, ячменя и кукурузы, которую пропускаю через дробилку.

Похожая технология выращивания и других видов птицы: кур, индюков. И только индоутки выделяются из этого списка. Они у Свистуновых сами несут яйца, сами высиживают птенцов, которые, по словам Виталия, абсолютно не нуждаются в заводских комбикормах. Весь набор необ-



Виталий Свистунов

ходимых для здоровья и развития витаминов они добывают сами в воде. В этом смысле индоутки из хозяйства Свистуновых можно считать самым экологически чистым продуктом.

С партией тушек в «Кооперативную лавку»

К слову, о натуральной линейке. Недавно в Краснодаре открылся первый фермерский магазин под названием «Кооперативная лавка». Идея создания таких торговых точек была предложена для обсуждения вице-губернатором края Андреем Коробкой год назад на заседании Клуба агрозна-токов в рамках выставки «Кубанская ярмарка — 2015». Магазин позиционирует себя как торговая точка экологически чистых продуктов, которые априори не могут быть дешёвыми. Виталий Свистунов стал одним из первых, к кому директор магази-

на обратился с предложением о сотрудничестве. И как раз перед моим приездом он отправил в «Кооперативную лавку» первую партию своих копчёностей.

— Мы заинтересованы в надёжном канале сбыта, — с надеждой говорит Виталий о фермерской торговой точке. — Это позволит нам чётко спланировать весь процесс: покупка молодняка, приобретение зерна, откорм под конкретные сроки поставок, формирование партий готовой продукции. Тогда и объёмы продаж можно нарастить.

Пока же владелец подворья вынужден подстраиваться под сезонный спрос и предварительные заявки клиентов. Он уже знает, что копчёное мясо на местном рынке быстрее всего раскупают под Новый год, а заказывают, как правило, к семейным торжествам. Всё-таки закопчённая птица или кролик — это деликатес, блюдо праздничного стола. Каждый день такие продукты не едят.

Запускать коптильный цех ради двух-трёх или даже десяти тушек Свистуновым нет смысла. Что называется, овчинка выделки не стоит. Они разжигают топку, когда камера коптильни занята полностью, то есть в ней развешаны 50 тушек птицы или нутрий. Словом, выход на фермерские магазины — это для Свистуновых шанс наладить ритмичную работу.

Илья ИВАНЕНКО

х. Северин, Тбилисский р-н, Краснодарский край

Фото автора

1

ДИАГНОСТИКА

2

АНАЛИЗ

3

РЕШЕНИЕ

С СОЛГАРД® вы контролируете заразику и получаете максимальный урожай с каждого поля. Комплексный научный подход к решению проблемы заразики обеспечит долгосрочный прибыльный бизнес по выращиванию подсолнечника.



Солгард®

syngenta®

Филиал ООО «Сингента»

344006, Ростов-на-Дону, ул. Седова, д. 6/3, тел./факс: (863) 204-02-55

www.syngenta.ru

®

Антистрессовое Высокоурожайное Земледелие



АВЗ



60 золотых медалей и 200 дипломов международных и всероссийских выставок



НАУЧНО-ИНВЕСТИЦИОННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

БАШИНКОМ

НВП «БашИнком» ведущее биотехнологическое предприятие России.

Производит более 14 тысяч тонн высокоэффективных
биологических препаратов для растениеводства.

**45 видов биопрепаратов и биоактивированных удобрений
производства НВП «БашИнком» -
это решение практически всех задач ухода за посевами.**



Биопрепараты серий: **Фитоспорин, Гуми, Богатый, Бионекс-Кеми, Борогум, Стерня, Биоплостим, Биополимик** -
гарантия качества и залог высоких урожаев -
прибавка на 15-25%!

1 рубль затрат на биопрепараты - от 3 до 7 рублей прибыли!

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИСТРИБЬЮТОР:

ООО «Агрокультура»

г. Ростов-на-Дону, (863) 298-90-02, 8-919-88-55-000

РФ, Республика Башкортостан, г. Уфа, ул. К.Маркса, 37, корп. 1. Тел./факс: (347) 292-09-93, 292-09-85, 292-09-67,
моб. 8-960-392-15-74. e-mail: nauka-bnk@mail.ru agro-bnk@mail.ru www.bashinkom.ru

Ускоренное разложение стерни и защита от гнилей

Осеннее внесение биопрепарата «Грибофит» обеспечивает повышение урожайности в следующем сезоне

ООО «Защита Агросоюз» предлагает на рынке юга России комплекс биопрепаратов отечественной разработки «Грибофит + Имуназот». Каждый компонент решает свою задачу, однако при комплексном применении достигается синергический эффект.

«Грибофит» — экологически безопасный биофунгицид, производится на основе гриба рода *Trichoderma*. Попадая в почву, гриб активно разлагает пожнивные остатки, участвует в образовании соединений азота в доступной для растений форме. А выделяемые им биологически активные вещества подавляют конкурентов — патогенные грибы и бактерии.

Препарат поставляется в жидком виде. В его состав входят споры и мицелий гриба *Trichoderma* и выработанные грибом биологически активные вещества (антибиотики, ферменты, витамины, фитогормоны), уже готовые к работе.

В результате осеннего внесения «Грибофита» скорость разложения пожнивных остатков существенно увеличивается. Потенциал патогенной микрофлоры сокращается в четыре раза. Улучшается структура почвы.

Весной *Trichoderma* вступает в симбиоз с культурными растениями и проявляются его биозащитные и ростостимулирующие свойства.

«Имуназот» создан на основе ризосферных бактерий рода *Pseudomonas*. Бактерии *Pseudomonas* для борьбы с фитопатогенами синтезируют антибиотики (производные феназина и пирролнитрина). Эти вещества легко всасываются в растения и сохраняются в их тканях продолжительное время.

Наибольшую активность *Pseudomonas* проявляет против гельминтоспориозов, альтернариоза, ризоктониоза, фузариозов, корневых гнилей. Также «Имуназот» эффективен в борьбе с чёрной паршой клубней картофеля, плодовыми гнилями, вертикулёзом. Бактерии *Pseudomonas* тормозят развитие вирусной табачной мозаики и ряда других заболеваний, вызванных грибами, микробами и вирусами.

Кроме того, *Pseudomonas* синтезируют индолуксусную кислоту (гетероауксин) — химическое вещество высокой физиологической активности, которое стимулирует рост всех видов сельскохозяйственных растений.

— Комплекс «Имуназот + Грибо-

фит» безопасен для человека и природы. Регулярное применение биопрепаратов ведёт к восстановлению плодородного слоя почвы, нейтрализации pH почвы до оптимальных значений — отмечает директор ООО «Защита Агросоюз» Наталья Викторовна Небогатых.

Результаты применения комплекса «Имуназот + Грибофит»:

- повышается всхожесть и энергия прорастания семян,
- усиленное развитие корневой и вторичной корневой системы растений,
- в почве повышается биодоступность макро- и микроэлементов,
- стимулируется увеличение природного иммунитета растений, повышается устойчивость к заморозкам, засухе, высоким температурам,
- подавляются фитопатогенные микроорганизмы,
- урожайность повышается до 30% процентов.

Биопрепараты не накапливаются в почве и растениях, не влияют на вкус и запах продукции. Работать биопрепаратами можно в любую фазу развития растений даже по спелым плодам.

Это даёт дополнительные преимущества для тех, кто стремится выращивать экологически чистую продукцию для детского и диетического питания.

Препараты Имуназот и Грибофит являются биофунгицидами, ростостимуляторами и фосфатмобилизаторами. Каждый препарат эффективен при самостоятельном использовании. Но работая в комплексе и дополняя друг друга, они создают усиленный эффект, повышая иммунитет растений. При соблюдении всех агроприёмов, разработанных и рекомендованных региональным Научно-исследовательским институтом по возделыванию сельхозкультур, биопрепараты работают весьма результативно. Применяя эти биопрепараты, мы сможем шагнуть дальше и не только повысить урожайность, но вырастить действительно экологически чистый продукт.

Мы приглашаем вас к сотрудничеству.

ООО «Защита АгроСоюз»
305007, г. Курск,
ул. Сумская, д. 5
Т.ф.: 8 (4712) 32-43-40
т.: 8-920-263-69-98
agrounion46@yandex.ru
www.агро-щит.рф



Крестьяноведение

Ведёт Виталий Яковлевич Набоженко, nabojenko@krestianin.ru



«Царство моих идей впереди»

— предсказал учёный и мыслитель планетарного масштаба В.И. Вернадский

К числу великих сынов земли, сумевших первыми увидеть и осознать новые, неизвестные до этого людям явления в их историческом развитии, должно быть по праву отнесено и имя Владимира Ивановича Вернадского (1863-1945). Он родился всего через два года после отмены крепостного права в России. Пережил три революции и две мировые войны. Его называют Ломоносовым XX века, на редкость разносторонним естествоиспытателем, непревзойдённым энциклопедистом. Он был основоположником геохимии, космохимии, биогеохимии, радиогеохимии, генетической минералогии; внёс огромный вклад в почвоведение, кристаллографию, гидрохимию, метеоритику. Он автор трудов по философии естествознания, науковедению, создатель учения о биосфере и её эволюции, о мощном воздействии на окружающую среду человека и о преобразовании современной биосферы в ноосферу — сферу разума. По его убеждению, высшая задача науки заключается в построении единой картины мира.

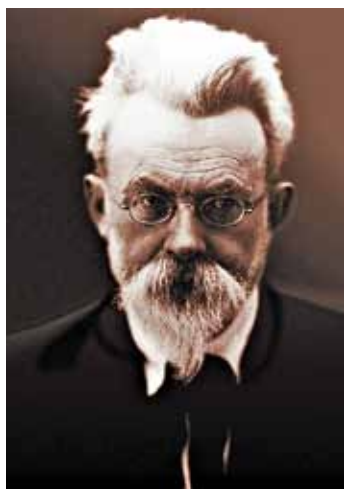
Он относится к числу тех немногих учёных, к которым применяется очень ответственное слово «гений».

Совершенно бесспорный факт: многие идеи Вернадского оказались пророческими.

Корень фамилии

В семье Вернадских существовало предание, что их род начался с литовского шляхтича Верны, перешедшего на сторону запорожских казаков и казнённого поляками во времена Богдана Хмельницкого. Дети его остались в Запорожской Сечи... Так что семейные корни Вернадских — на Украине, как тогда говорили, в Малороссии.

Владимир Вернадский родился 12 марта 1863 г. в Петербурге, в семье профессора политэкономии.



Учился в харьковской и петербургской гимназиях, со степенью кандидата естественных наук окончил Петербургский университет.

Корень фамилии ясен. И он в точности характеризует одну из главных черт характера Владимира Вернадского — верность. В 23 года женился на Наталье Егоровне Старицкой, они прожили вместе 56 лет «душа в душу и мысль в мысль». У них было двое талантливых детей: сын Георгий и дочь Ирина. Оба закончили жизнь в эмиграции: так сложилась жизнь.

На волне политики

Во время учёбы в университете Вернадский стал членом так называемого «братства», которое находилось в оппозиции к властям. Члены «братства» принимали участие в ликвидации неграмотности населения России. А в 1891-м в стране начался страшный голод. «Братья» в тамбовском имении Владимира Ивановича, Вернадовке, открыли 121 столовую, в которой питались 6 256 человек. Потом «братья» решили создать партию «Союз освобождения». В смутный 1905 год «Союз» преобразовался в конституционно-демократическую партию (каде-

тов). Вернадский стоял у колыбели партии, стал членом ЦК. После февральской революции 1917 года он назначается товарищем (заместителем) министра просвещения Временного правительства.

28 ноября этого же года партия кадетов была запрещена, и началась охота на её руководителей. Кадетский этап деятельности академика закончился. А мысли и слова остались: «Социализм неизбежно является врагом свободы, культуры, свободы духа, науки. Русская интеллигенция заражена маразмом социализма». Под угрозой физического уничтожения учёный был вынужден выехать на Украину, объявившую себя самостоятельным государством, где у него между Полтавой и Миргородом на реке Псел был собственный дом.

На земле предков

Увы, дом Вернадского был растащен по брёвнышку, и он с женой поселился в Полтаве в доме тестя. На Украине царил хаос. После прихода к власти гетмана Скоропадского Вернадскому было предложено организовать Украинскую Академию наук и стать её президентом. Он согласился с условием: «Я не буду принимать украинское гражданство». И настаивал: «Лучше всего взять за образец российскую Академию».

Власть ещё менялась неоднократно.хлопоты по сохранению академии вынудили учёного выехать в Ростов, к Деникину, и там он узнал: Киев взяли красные, а его семья оказалась в Крыму. Туда же отправился и глава семейства. Там он заболел сыпным тифом и более месяца находился на грани жизни и смерти. Выдюжил!

После встречи с Врангелем он становится ректором Таврического университета, единственного в то время «белогвардейского» вуза России. А вскоре Красная армия ворвалась в

Крым. Казалось, расправа была неминуемой. Но вот он, зигзаг удачи: Вернадский с другими профессорами и их семьями в «профессорском вагоне» был отправлен в Москву по охранной грамоте бывшего своего ученика, ныне наркома Семашко. Вскоре учёный уехал в Париж, четыре года читал лекции в Сорбонне. Надежды на крах большевиков постепенно угасали. Он мог остаться в эмиграции, но в 1926 году с супругой возвратился в родной город, называвшийся уже Ленинградом. Политиком уже не занимался, но свои взгляды не поменял.

На взлёте карьеры

Нет возможности перечислить все должности Вернадского, хотя карьеристом он никогда не был. Полноправным академиком Вернадский становится в 1912 году. Это не фантастика: Вернадский в разное время был избран членом 59 (!) различных обществ, организаций и ассоциаций. Под руководством Вернадского, по его инициативе создано более 20 научных учреждений!

Кстати, в полном объёме работы Вернадского не публиковались вплоть до 1990-х годов. Сегодня собрание его сочинений насчитывает 24 тома.

Почва — живое вещество — биосфера — ноосфера

В.И. Вернадский был одним из выдающихся учеников В.В. Докучаева и всегда хранил память о своём учителе.

Хотя в дальнейшем он формально отошёл от почвоведения (из 700 работ лишь 20 по почвоведению), фактически всегда поддерживал с почвоведением самую тесную связь. Именно почвоведение стало отправной точкой всех его крупнейших научных изысканий.

Почвы, по Вернадскому, представляют собой «естественные тела», «большая часть химических элементов почвы находится в ней в виде живых организмов». Роль почвы не выражается тонким слоем, какой она образует на земной поверхности, а определяется той активной энергией, которая собрана в её живом веществе. По его словам, «значение почв в истории планеты гораздо большее, чем это обычно кажется». Почва — живая! А вот и определение понятия «живое вещество»: «Под именем живого вещества я буду подразумевать всю совокупность всех организмов, растительности и животных, в том числе человека».

По учению В. И. Вернадского, почва входит в состав биосферы — области распространения жизни на Земле, формируя почвенный покров Земли.

А сама биосфера — по Вернадскому — это глобальная, организованная, динамическая и устойчиво уравновешенная, самоподдерживающаяся и саморазвивающаяся система. «Биосфера = живое вещество». Жизнь может существовать только в виде гигантской системы — биосферы («области живого»).

Среди недостаточно глубоко понятых современниками и актуальнейших мыслей учёного — суждение В.И. Вернадско-

го о закономерном переходе биосферы Земли в ноосферу. По сути дела, перед нами — завещание учёного. Понять это и просто, и непросто. Упрощённо говоря, ноо — это разум. Значит, «ноосфера» — это целесообразно выстроенная, развивающаяся под руководством разума, под влиянием плановой человеческой деятельности оболочка планеты Земля». В основе ноосферы — «сферы разума» — лежит гармония человека и красоты природы, и он призывал бережно относиться к этой гармонии. Увы, учёный переоценил человеческий разум...

Аксакал и джигит

Одним из первых, кто в полной мере осознал силу, скрытую в атомном ядре, был не физик, а естествоиспытатель В.И. Вернадский.

Ему принадлежат пророческие слова: «Недалеко то время, когда человек получит в свои руки атомную энергию... Дорос ли он до умения использовать ту силу, которую неизбежно даст ему наука?» Трудно поверить, что это было сказано ещё в 1922 году!

Позже Вернадский был вхож в высшие эшелоны власти. Как он относился к руководству страны и лично к Сталину — известно. Но тот «нюхом чуял»:

Вернадский — велик. Вождя очень интересовала тема ядерного оружия. «Бомбу можно создать в течение 5-7 лет», — сказал Владимир Иванович и начертил подробный план действий. Когда озадаченный молчанием вождя академик спросил: «Иосиф Виссарионович, что же вы молчите?» — Сталин процедил сквозь зубы кавказскую поговорку: «Когда говорят аксакалы — джигиты молчат».

Личность учёного

Из воспоминаний академика А.Е. Ферсмана: «Стоит перебрать мной его прекрасный образ — простой, спокойный, крупного мыслителя; прекрасные, ясные, то весёлые, то задумчивые, но всегда лучистые его глаза; красивая седая голова, облик человека редкой внутренней чистоты и красоты, которые сквозили в каждом его слове, в каждом поступке». А вот его самохарактеристика: «В моей долгой жизни... мне кажется, я очень часто менял характер своей работы. Я владею (для чтения) всеми славянскими, романскими и германскими языками. Вставал всегда рано. Не курю и никогда не курил... Не пью (кроме — редко — вина). Водку пил раз в жизни... Прежде бывал в гостях часто, теперь — редко. Прежде любил театр и осо-

бенно оперу. В кино почти не бываю, плохо вижу. Художественную литературу люблю и за ней внимательно слежу. Очень люблю искусство, живопись, скульптуру. Очень люблю музыку, сильно её переживаю». ...В феврале 1943 года учёного постиг страшный удар: ушла из жизни его жена Наталья Егоровна. Меньше чем через месяц Вернадский получил ненужную ему лично Сталинскую премию, и сразу же передал 100 тысяч на нужды обороны, а остальное почти всё раздал нуждающимся друзьям. А 6 января 1945 года учёный скончался: кровоизлияние в мозг.

Дневник его души:

Владимир Иванович всю жизнь вёл дневник. Заглянем на секунду в его записи:

«Для меня исчезает основа демократии. Ведь русская демократия — это царство сытых свиней...»

«Мошенники и воры в партии, грозный рост недовольства, всё растущий. «Любовь» к Сталину — есть фикция, которой никто не верит».

«...Я стал ясно осознавать, что мне суждено сказать человечеству новое... и это моё призвание, моя обязанность, наложенная на меня, которую я должен проводить в жизнь — как пророк, чувствующий внутри себя голос, призывающий его к деятельности».



ООО «Семеноводческое сельхозпредприятие

«НИВА»

Базовое хозяйство ФГБНУ ВНИИЗК
им. И.Г. Калининко, г. Зерноград

РЕАЛИЗУЕТ СЕМЕНА 2016 г.
ЯРОВОЙ ЯЧМЕНЬ

- Сокол ЭС, РС-1
- Леон ЭС, РС-1
- Ратник ЭС, РС-1
- Щедрый ЭС

ЭСПАРЦЕТ

- Атаманский ЭС

Ежегодно наше сельхозпредприятие производит и реализует элитные и репродукционные семена яровых культур, многолетних трав.

Предоставляем полный пакет документов для субсидирования

ЦЕНА ДОГОВОРНАЯ. Работаем с НДС.

РО, Орловский р-н, п. Орловский,
ул. Комсомольская, 179,
тел. (863-75) 51-1-26, 31-6-50,
факс: (863-75) 31-6-69.



ООО «БОГАТЫРЬ»

Ингредиенты
для пищевых производств

Предлагает продукцию собственного производства для распространения по вашему региону. Наша продукция по качеству, функциональности и вкусо-ароматике не уступает зарубежным и российским фирмам, а по многим позициям превосходит их. При этом цены значительно ниже. Это отличный шанс заработать! Ищем дилеров. Создадим любой вкус в соответствии с вашей рецептурой и пожеланиями.

МЫ ПРЕДЛАГАЕМ СЛЕДУЮЩИЕ ИНГРЕДИЕНТЫ:

ДЛЯ МЯСОПЕРЕРАБОТКИ:

- белковые функциональные смеси
- фосфаты для мяса, птицы и инъекций
- смеси натуральных и водорастворимых пряностей
- комплексные многофункциональные смеси
- смеси для полуфабрикатов
- панировки
- улучшители пельменного теста
- обсыпки из овощей и пряностей
- маринады
- ускорители созревания
- смеси для инъекций
- аквагели (каррагинаны)
- лактаты
- колбасные красители

ДЛЯ РЫБОПЕРЕРАБОТКИ:

- пряносолевые смеси
- вкусовые букеты
- ускорители созревания
- панировки

ДЛЯ ХЛЕБОПЕКАРНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ:

заменитель яичного порошка для сдобных хлебобулочных изделий, кексов, вафель, пряников, печенья.

196084, Санкт-Петербург, Митрофаньевское шоссе, 29, лит. А, оф. 312
Тел.: (812) 387-60-90, 387-42-05, 8-921-183-99-78
e-mail: 3876090@mail.ru www.bogatir-spb.ru

Охота и рыбалка

Ведёт Николай Александрович Чачуа, nikolai.chachuya@mail.ru



Дед Михаил, внук Руслан и собака Ксюша

Под аккомпанемент осеннего дождя

После окончания строительного техникума Мишку окрутила местная красавица Раиса. Она небольшого росточка, шустрая, непоседа. Он – длинный, худой, спокойный. Главной страстью Раисы было стремление всем и всеми руководить. Мишка другими командовать не умел и не хотел. Всю жизнь отделял керамической плиткой ванные комнаты, туалеты, стены. На работе отдыхал от домашней суеты и вечной ругани. Неплохо зарабатывал, деньги не пропивал, но в доме всегда чего-нибудь не хватало. Что всегда раздражало Раису. Спорить с ней было бесполезно. Михаил и не спорил. Она сама работала как вол и других гнала к лучшей жизни.

«Бесполезное хобби»

Незаметно выросли дети. Сын сразу после окончания школы уехал в Ставрополь. Домой не заявлялся. Звонил редко. Дочь Нинка, такая же своенравная, как Раиса, высочила замуж, по мнению матери, не вовремя и не за того. Чем крепко мать обидела. Но больше всего Раиса не любила охоту, рыбалку и собаку Ксюшу. Мишка искренне удивлялся Райкиной настойчивости. За 28 лет совместной жизни каждый его выход на природу она сопровождала гигантским скандалом. При этом совершенно точно знала, что никакие аргументы не смогут остановить супруга. Но всё равно, как только Михаил начинал готовить ружьё или удочку, всё её существо восставало против бесполезного и вредного увлечения мужа. Только спаниель Ксюша всегда была на его стороне. Собаку он сам кормил, поил, лечил, принимал роды. Раиса даже не подходила к вольтеру, игнорировала существование Ксюши. Только время от



времени высказывалась на предмет бесполезности этого домашнего существа. Ситуация ухудшилась, когда неожиданно вернулась в отчий дом Нина. Не ужилась с мужем, человеком чужим, другого воспитания, другой веры. Приехала с одной сумкой и двумя детьми. Началась бесконечная череда скандалов. Раиса попрекала дочь за легкомысленность, злорадничала. Нинка кричала, что это мать виновата в том, что ей хотелось бежать из дома куда глаза глядят. Младшая, годовалая девочка, сразу заболела. Женщины сбились с ног, таская её по поликлиникам. Изнывали в очередях. Возвращались ещё злее. Скандалы затихали, только когда девочка засыпала тихим, тревожным, болезненным сном. Пятилетний Руслан прятался по углам. Целыми днями смотрел мультики. Михаил попытался поговорить с ним. Но плохо понимавший русский язык малыш сторонился его. Отдохнуть от бесконечной ругани и взаимной неприязни хозяину дома помогали охота и рыбалка.

Дружелюбная Ксюша

В это утро терпение Михаила снова закончилось. Как всегда

в таких случаях, он взял с полки ключи, прошёл мимо уставших от ругани и друг от друга женщин. И вдруг заметил, что из большого кресла на него смотрят огромные, полные печали нерусские глаза маленького, всеми забытого мальчика. Мишку кольнуло в сердце. Он подошёл к креслу, стал на колени: «Руслан, на рыбалку поедешь?» Мальчик кивнул. Мужчина взял ребёнка на руки и понёс в машину. Свистнул Ксюше. Собака стремительно влетела в заднюю дверь. Руслан испуганно отшатнулся от неё, закрыл лицо ладошками. Но Ксюша мигом залезла на него сверху, мокрым носом раздвинула руки, вылизала горячим языком щёки, уши, шею, растянулась на подушке сиденья, устроив голову на коленях, и вытаращилась преданными чёрными глазами на ребёнка. Руслан осторожно взял в руки её длинные, покрытые смешными завитками уши, поднял их вверх и засмеялся. Так они подружились. Солнце поднялось к зениту, когда приехали к старому, заросшему камышом пруду. Пока Ксюша с Русланом бегали друг за другом по берегу, Михаил поставил палатку, вычистил старое кострище, разложил снасти, присел на стульчик, закурил. Осенний день выдался тёплым. Лёг-

кий ласковый ветерок лениво шевелил камыши, рябил водяную гладь, приятно трогал лицо. Стебли тростника легко выдерживали его наскоки, упруго подрагивали, шелестели листьями, кивали метёлками, будто посмеивались над шалуном-ветром. На поляне, на желтеющей траве вертелись вьюнами ребёнок и собака: хватали друг друга за бока, понарошку кусались. Побеждала Ксюша. Но Руслан не обижался, старался успевать за собакой.

К обеду все устали. Ветер замер и растворился в неподвижном тёплом воздухе. Руслан мигом заснул на кровати-раскладушке, укрытый одеялом. Рядом с другом примостилась Ксюша. Время от времени она просыпалась, подбегала к хозяину и, получив свою порцию ласки, возвращалась на место рядом с ребёнком. Михаил наладил снасти и занялся рыбалкой. Клёв был так себе. Небольшой карасик лениво пощипывал наживку. Поплавки шевелились еле заметно. Но с десяток серебристых рыбок вытащить удалось.

Плакать – это приятно

Солнце катилось к закату, темнело. Михаил развёл костёр. Подвесил над столиком лампочку. Полянка осветилась ровным кругом неяркого света, приобрела обжитой, уютный вид. Михаил выпотрошил, почистил рыбу. Натёр тушки крупной солью, обвалил в муке и выложил их на чистую досточку. Выгреб из костра кучку горящих углей. На металллических прутьях приспособил над ними сковородку. В работах не заметил, как подошёл проснувшийся мальчик, только почувствовал, как тот тронул его руку. Михаил повернулся к нему. Неожиданно малыш потянулся к нему, обхватил за шею руками, ткнулся лицом в шею, и

пропахшую табаком щёку и тихо прошептал в самое ухо: «Деда». Из глаз Мишки брызнули слёзы. Он осторожно обнял внука, легонько прижал к себе, а слёзы катились по его лицу сплошным солёным потоком. Мишка даже не подозревал, что в нём так много слёз и что плакать – это приятно. Что-то особенное происходило внутри взрослого, много повидавшего человека. Он слышал, как бьётся сердце в груди маленького человечка, в один миг ставшего самым близким и родным. Вместе с этими чувствами пришло ощущение ответственности за жизнь мальчика. Ксюша стояла рядом и, будто понимая важность происходящего, молча наблюдала. Наконец не выдержала, встала на задние лапы и длинным шершавым языком стала облизывать лицо хозяина. Всем стало легко и весело. Стали жарить рыбу. Руслан зачарованно смотрел, как в кипящем масле рыбки меняли цвет, покрывались золотистой корочкой. Запах жареной рыбы, смешанный с дымком костра, окутал поляну. Ксюша пришла в неистовство. То требовательно лаяла, то тихонько и жалобно скулила, то лапами царапала хозяйину куртку, требуя немедленного угощения.

Ужин на троих

Рыбу разделили поровну на троих. Ксюшину долю в пластиковой

тарелке поставили остывать на крышу машины. А пока она исполняла вокруг неё свой танец нетерпения, мужики приступили к ужину. Михаил длинными пальцами отщипывал кусочки хлеба, аккуратно разбирал рыбку, освобождал от костей и отправлял их в открытый рот ребёнка. Лицо Руслана светилось радостью и доверием к обрётённому им деду. Пришла очередь кормить и Ксюшу. Сначала она смела остатки от трапезы людей. Затем по очереди стала схватывать рыбу целиком. Караси с хрустом исчезали в её пасти. Мужики с удовольствием наблюдали, как она жадно поглощает еду. Хорошо знающий собак Мишка понимал, что аппетит – показатель её здоровья.

На землю спустилась ночь. Мишка закутал Руслана в старый полушубок. Так и сидели на берегу дед, внук и собака. Михаил думал о себе, своей жизни, жене, детях. Никого не винил. Наоборот, тяжёлые раздумья привели его к выводу, что жил он неправильно. Не по-мужски жил. С болью в сердце пришлось признать, что не Раиса захватила всю власть в доме. Это он свалил на неё все заботы. Она всю жизнь носилась с ним как с торбой писаной. Вспомнились давно забытые события, слова, поступки. Он считал себя хорошим человеком: не воровал, никого старался не обижать. А оказыва-

ется, обижал, ещё как обижал. Самых близких, потому самых беззащитных. Вдруг, как острой иглой, его пронзила мысль: ведь они любят его. Это из великой любви Раиса изорвала себе всё сердце. До сих пор не сдаётся. Отстранившись от воспитания детей, он сам превратился для них в пустое место. Не вспомнилось ни одного доверительно-го разговора с сыном, дочерью. Так, всё ни о чём. Вдруг проснулся ветер. Заворочался в камышах, зашумел. На западной части небосвода стали исчезать звёзды. Сначала по одной, и вот уже тучи закрыли весь горизонт. Резко похолодало. По крыше машины застучали капли дождя. Михаил подхватил малыша, устроил поудобней в палатке. Туда отправилась и Ксюша. Ребёнок и собака немного поворочались, борясь за пространство, но скоро поняли, что делить им нечего, обнялись и дружно засопели, прижавшись друг к другу.

Кризис миновал

Осенний дождь после первых резких скачков успокоился и ровными тонкими потоками поливал всю округу. Костёр погас. Михаил забрался в палатку, осторожно примостился, стараясь на потревожить её обитателей, и закрыл глаза. Проснулся от того, что Ксю-

ша царапалась в полог палатки. Солнце уже приступило к своей вечной работе, посылая из немыслимой дали тепло всему живому. Мишка с Ксюшей вышли на мокрую поляну. Ночной дождь вымыл траву и деревья. Стекающая по стеблям камыша влага собиралась у основания листьев в сияющие на солнце крупные жемчужины. Они росли, на глазах увеличиваясь, становились слишком тяжёлыми, срывались и скатывались по узкой изогнутой ложбинке листа вниз, падали с острого кончика крупной капли. Освободившись от груза, лист разгибался и вновь собирал блестящую, с радугой внутри, каплю. А вокруг на разные голоса кричали, щёлкали, свистывали, пели невидимые в кронах деревьев и камышах птицы. Мишка разбудил внука, поднял на руки и принёс на берег. Прижал к своей груди и задохнулся от восторга.

После дождя рыба ловилась веселей. Домой рыбаки приехали к обеду. Их встретили неожиданно весёлые женщины. Кризис миновал: маленькая Елена пошла на поправку. И вообще, что-то изменилось в семье. Руслан тараторил матери на незнакомом языке. Нинка счастливо улыбалась. Раиса потянула Мишку за рукав: «Пойдём рыбу жарить». Только Ксюша загрустила и поплелась в свой вольер ждать следующего праздника.

**19–21
ОКТАБРЯ**

**ВЫСТАВКА
РОСТОВ**
гостеприимный

Выставка «Ростов Гостеприимный» - это
новинки продуктовой отрасли и отличная
возможность приобретения самых
качественных продуктов отечественных
производителей!

**В течение
всех дней
выставки
ВКУСНЫЕ
ДЕГУСТАЦИИ!**

**ОПТ
и
РОЗНИЦА**

ВЕРТОЛЕТ
выставочный центр

пр. М. Нагибина, 30
Тел. (863) 268-77-88
WWW.VERTOLEXPO.RU



**30 ноября —
1 декабря 2016**
Санкт-Петербург,
КВЦ «ЭКСПОФОРУМ»

Умная Ферма

**Выставка оборудования, кормов
и ветеринарной продукции
для животноводства и птицеводства**



Организаторы:



primexpo



+7 (812) 380 60 04/00
smartfarm@primexpo.ru

**Получите электронный билет
smartfarm-expo.ru**



Чтобы антибиотики в молоко не попадали...

Руководитель федеральной службы по ветеринарному и фитосанитарному надзору Сергей Данкверт, отвечая на вопросы журналистов после окончания V съезда Национального союза производителей молока (2014 г.), подчёркивал: «Сейчас ситуация в нашем молочном производстве очень напряжённая. Когда это было, чтобы в молоке у нас содержание антибиотиков было превышено не в десять, не в двадцать, а в 50 раз! Значит, производители лечат коров бесконтрольно и действуют по принципу, хорошее молоко идёт на заводы, например компании «Пепсико», потому что они его обязательно проверяют, а всё «барахло» отправляется фермерам, которые это молоко везут на рынок и выдают за своё или на предприятия, которые выпускают элитную продукцию под маркой экологичности и качества. Поэтому уже сегодня производителями молока нужно задуматься об обеспечении качества своей продукции, так как контроль качества сырого молока будет ужесточён».

И в подтверждение по итогам сентябрьского (2015 г.) совещания по вопросам развития сельского хозяйства президент РФ Владимир Путин поручил правительству до конца марта 2016 года усилить ответственность за нарушение требований Техрегламента Таможенного союза о безопасности молока и молочной продукции.

В средствах массовой информации то и дело появляются сообщения об изъятии в торговых сетях некачественных молочных продуктов, зачастую с обнаруженными в них остатками антибиотических средств.

Конечно же, антибиотики в молоко появляются в результате лечения заболевших животных, когда другие средства уже помочь не могут. Но кому не известно, что предупредить, профилактировать любую болезнь легче и дешевле, нежели потом лечить. Над темой профилактики довольно распространённых в молочном скотоводстве болезней — послеродовых эндометритов, маститов в последние годы очень плотно работали учёные Краснодарского и Уральского научно-исследовательских ветеринарных институтов совместно со специалистами компании «Биотехагро» (Краснодарский край). Опираясь на основные законы природы, на средства, предоставленные самой природой,

учёным удалось составить схему биопрофилактики с использованием живых полезных микроорганизмов.

Результаты вполне впечатляющие: до 80% профилактируемых животных не подвергаются заболеваниям. А значит, их не надо от этих заболеваний лечить, в том числе и антибиотиками. И ещё огромные плюсы: значительно сокращается сервис период у коров, молоко при биопрофилактике используется без ограничений, среднесуточные надои повышаются на 1,5-2 кг, профилактируется ацидоз и токсикозы, телята рождаются более жизнеспособными, средства профилактики абсолютно безвредны для животных и человека, а затраты незначительны и быстро окупаются.

Предлагаемые варианты биопрофилактики испытаны и взяты на вооружение многими хозяйствами Краснодарского края и уральского региона.

Схема весьма проста:

1) Дойным коровам в период сухостоя (хотя бы за 1 месяц до отёла) и в период лактации в состав ежедневного рациона вводится добавка кормовая пробиотическая «Бацелл-М» в количестве 60 граммов на голову. Это сухая сыпучая биомасса, основу которой составляет шрот подсолнечниковый, на который нанесены три вида живых полезных микроорганизмов. Размножаясь в рубце и кишечнике, эти микроорганизмы способствуют более полному усвоению кормов (особенно грубых), профилактируют ацидозы, биотрансформируют поступающие с кормами токсины в нетоксичные вещества, не дают размножаться и вытесняют патогенную микрофлору — в результате чего укрепляется иммунная система животного, повышаются среднесуточные надои и улучшается качество молока.

2) Перед отёлом коровам во влагалище вводится одна доза (100 мл) средства для профилактики эндометритов «Гипролам». Затем в первые часы после отёла в матку коровы вводится также одна доза «Гипролама» и через 24 часа — ещё одна доза «Гипролама». Пробиотические микроорганизмы — лактобактерии и лактококи, составляющие основу препарата, приживаются в родополовых путях у коров и оказывают антогонистическое воздействие на проникающие патогены, не позволяя им развиваться, способствуют своевременно-



му отделению последа и сокращению матки. Идёт естественное восстановление организма животного после отёла, и в связи с этим исключается необходимость применять антибиотические средства.

3) У лактирующих коров после каждой дойки соски вымени опрыскиваются микробиологическим средством «Биомастим» с целью профилактики маститов и заживления микротравм на сосках. В препарате подобран состав микроорганизмов таким образом, что они, выделяя биологически активные вещества, подавляют рост и развитие патогенной микрофлоры. Своими метаболитами они дополнительно обеспечивают питание, увлажнение и смягчение кожи сосков вымени, способствуют профилактике маститов, трещин и гиперкератозов сосков. На одну обработку расходует всего 5 граммов препарата, и стоит это около 25 копеек. И ещё, в отличие от химических дезинфекторов аналогичного назначения, этот биопрепарат абсолютно безвреден для людей и окружающей среды. Практика одновременного применения профилактирующих биопрепаратов «Гипролам», «Биомастим» и кормовой пробиотика «Бацелл-М» во многих животноводческих хозяйствах

подтвердила экономическую эффективность этого метода.

В среднем 1 рубль, затраченный на эти профилактирующие препараты возвращается 5 рублями от реализации дополнительного молока, полученного в результате повышения надоев, сокращения сервиспериода, дополнительного прироста своевременно рождённых телят, и это даже без учёта сокращения затрат на лечебные ветеринарные препараты и трудозатрат ветспециалистов. Компания «Биотехагро» ежегодно наращивает объёмы производства этих профилактирующих средств. На биопрепараты соответствующими госорганами выданы патенты, а Россельхознадзор препараты зарегистрировал и выдал лицензию на их производство.

Экономические обстоятельства, безопасность производимой сельхозпродукции, да и контроль государства — эти факторы однозначно нацеливают животноводов на повышение качества молока, и биотехнологи в этом вопросе, безусловно, помощники. Нужно только воспользоваться их помощью, и качество улучшится, и рентабельность повысится.

Игорь Сергеевич КОБА, доктор ветеринарных наук, заведующий лабораторией акушерства и гинекологии с/х животных Краснодарского НИВИ



ООО «Биотехагро», 352700, Краснодарский кр., г. Тимашевск, ул. Выборная, 68, тел.: 8-918-389-93-01
К.В. Зимин, главный ветеринарный врач ООО «Биотехагро», тел.: 8-918-113-23-19
А.И. Калашников, генеральный директор
ООО «ГК «Кубань-Биотехагро», тел.: 8-988-245-54-45



ООО «Агрообеспечение»

**ПРЕДЛАГАЕМ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННУЮ ТЕХНИКУ
ОТЕЧЕСТВЕННЫХ И ЕВРОПЕЙСКИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ,
ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ, РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ.**

- КУЛЬТИВАТОРЫ
 - ДИСКОВЫЕ ОРУДИЯ
 - КАТКИ ПОЛЕВЫЕ (ККЗ, ККШ, ВОДОНАЛИВНЫЕ)
 - ГЛУБОКОРЫХЛИТЕЛИ
 - СЕЯЛКИ ЗЕРНОВЫЕ И ПРОПАШНЫЕ
 - БОРОНЫ
- И ДРУГАЯ ТЕХНИКА ПО ЦЕНАМ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ**

**ОКАЗЫВАЕМ УСЛУГИ ПО ПЕРЕОБОРУДОВАНИЮ
ЖАТОК НА СИСТЕМУ СРЕЗА «ШУМАХЕР»**

Поставляем зерноочистительные машины типа ПСМ, ПСПБ, УЗМ.
Производим реконструкцию и постройку ЗАВ.
Осуществляем гарантийное и сервисное обслуживание
всей поставляемой техники.



Ростовская область,
г. Белая Калитва, ул. Ключевая, 2а.
тел.: 8-989-711-54-02, 8-988-569-23-84.
8-938-163-41-67
bessalov.vladimir@yandex.ru



Российская техника – для российских урожаев

Машина для внесения минеральных удобрений МВУ-1100



В 2015 году наше предприятие приступило к серийному выпуску изделия, разработанного на базе лучших Европейских образцов и собственного производственного опыта - МАШИНЫ ДЛЯ ВНЕСЕНИЯ МИНЕРАЛЬНЫХ УДОБРЕНИЙ 1100 «АМАЗОНКА»

Конструкция и технологические особенности

- редуктор – моноблочно- чугунный корпус весом 32кг с увеличенным межосевым расстоянием между двумя тарелками от лучшего производителя Европы – ANKO (Турция,г.Конья);
- прочная, сварная, пространственная рамная конструкция;
- химстойкое полимерное покрытие рамы и бункера;
- рабочие тарелки, лопатки, отбойный короб ,а также весь крепеж выполнены полностью из нержавеющей стали;
- низкая высота загрузки и удобная подача удобрений;
- простая и доступная система регулировки расхода удобрений;
- удобное управление гидросистемой двойных шиберных заслонок из кабины трактора;
- шланги гидропривода оснащены разрывными муфтами;
- бункер оборудован решеткой, ворошилками, а его геометрия и конструкция обеспечивают равномерную подачу удобрения на лопатки тарелок за весь период выработки удобрений из бункера. Снаружи бункер оснащен светоотражателями и информационно-предупредительными наклейками;
- на корпусе имеется таблица с указанием расхода удобрений в зависимости от положения регулятора заслонки, скорости трактора и вида удобрения;
- рама оснащена четырьмя колесами увеличенного диаметра для удобства навески и перемещения при хранении;
- тракторные пальцы, тент входят в комплектацию изделия.



Наименование параметра	Значение параметра
Рабочая ширина захвата, м	16-24
Грузоподъемность при насыпной плотности удобрений 1100 кг/м ³ , кг	1100
Диапазон доз внесения, кг/Га	7-1812

Наименование параметра	Значение параметра
Масса машины сухая (конструкционная), кг	230
Высота верхней части бункера (от поверхности земли), мм	1250
Срок службы, лет, не менее	7



Общество с ограниченной ответственностью «АГРО-ТЕХ»
Тел/факс (8634) 32-32-13, тел: 38-80-74, 33-08-00,
моб.тел: 8 (928) 212-22-19, 8 (928) 778-92-80
Адрес: 347939, Россия, Ростовская обл., г. Таганрог, ул. Пархоменко 19
Сайт www.agro-teh.su, E-mail: mail@agro-teh.su

ООО "АГРО-ТЕХ" производит сельхозтехнику с 2000 года. Уникальные инженерные разработки. Учет передовых технологий. Запчасти и комплектующие. Гарантия и лизинг. Доступные цены.



ОП-22, 2000/2500/4500 л., 22/24 м.



ОП-18, 2000/2500 л., 18 м.



БУФЕР АГРИ, 600/800 л., 10/12 м.



ОН-12, 800 л., 12/15/18 м.



ПОЛУПРИЦЕП ДЛЯ ПОДВОЗА ВОДЫ



СЕЯЛКА ЗЕРНОВАЯ СК-НМ-24, 3.41 м



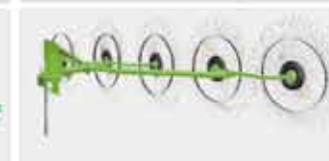
МВУ 600/1100 кг AMAZONKA



САДОВЫЙ ОПРЫСКИВАТЕЛЬ 600Л



САДОВАЯ ТЕЛЕЖКА ДЛЯ СБОРА УРОЖАЯ



ВОРОШИТЕЛЬ СЕНА 5 ДИСКОВЫЙ



БРК-5.6, 5.6 м



БЛП-9, 9 м



ТЕЛЕЖКА ДЛЯ ПОДВОЗА ВОДЫ 4500/5000Л



ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ К С/Х ТЕХНИКЕ



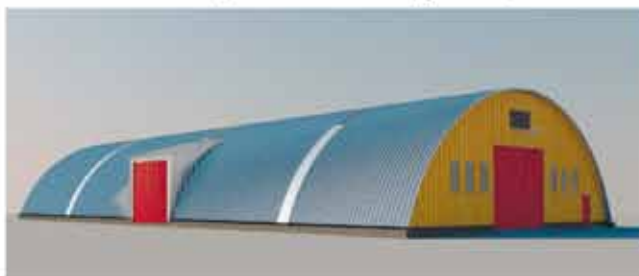
СПВ «МАША»



КАССЕТА С ДВУМЯ ЕМК. ПО 4,5 м³, 5,0 м³

Металлические ангары - от 2400 руб/м², навесы - от 2000 руб/м².

Тентовые ангары - от 2200 руб/м², навесы - от 2000 руб/м². Овощехранилища под ключ.



347939, Россия, Ростовская область,
Таганрог, улица Пархоменко, дом 19.

+7 (928) 212-2219, 778-9280
+7 (8634) 32-32-13, 38-80-74

<http://agro-teh.su>

Надёжный дом для вашего урожая

Сохранение урожая является важной задачей для фермерских хозяйств. И на этом этапе предприниматели сталкиваются с рядом вопросов: построить или арендовать ангар (овощехранилище), как поддерживать нужную температуру и влажность внутри помещения, как лучше оборудовать холодильные камеры и т. д.

Современный фермер отдаёт предпочтение быстровозводимым бескаркасным арочным ангарам. Это конструкции, изготавливаемые по бескаркасной технологии, которая обеспечивает быстрое строительство и монтаж прямо на строительной площадке. Кроме того, важную роль в выборе арочных ангарах играет скорость строительства. Время постройки занимает 20-25 дней.

Существует несколько типов арочных ангарах. Наиболее экономичными и качественными являются ангара с гладкой поверхностью внутри. Это уменьшает площадь покрытия утеплителем, что позволяет сэкономить на стоимости утепления.

Утепление бескаркасных ангарах/складов позволяет быстро и недорого возводить строения круглогодичного использования: зернохранилища, коровники и птичники и др. На этом этапе возникает главный вопрос – чем лучше утеплить ангар?

Среди изоляционных материалов особое место занимает пенополиуретан (ППУ), имеющий ряд преимуществ по сравнению с такими традиционными утеплителями, как минеральная вата, керамзит, пенобетон, кирпич и др.

По химическому составу ППУ – это пластмасса, около пяти процентов его массы составляет твёрдый полимер, а остальной состав – газ, являющийся теплоизолятором. Материал экологически безопасен, он имеет все необходимые сертификаты качества и разрешён к применению в России.

Пенополиуретан – самая современная и эффективная теплоизоляция, гидро- и звукоизоляция, которой можно покрывать практически любые поверхности!

Преимущества утепления ППУ

1. Самый низкий коэффициент теплопроводности. Теплопроводность ППУ = 0,023 Вт/(м·К), а у бетона = 2,1 Вт/(м·К). Считайте сами! Слой полиуретана толщиной 5 см по теплопроводности соответствует 1,6 м кирпичной кладки.

2. Низкая плотность. В связи с тем что из небольшого количества пенополиуретана путём его вспенивания на месте работы получается необходимый объём готового вещества, уменьшаются транспортные расходы.

3. Экономия пространства. 50 мм ППУ заменяет 150 мм минеральной ваты.

4. Высокая адгезионная прочность к любым стройматериалам, кроме полиэтилена.

5. Нет необходимости в крепежных элементах. Технология утепления с помощью пенополиуретана исключает какие-либо крепления, что экономит время и обеспечивает покрытие без мостиков холода.

6. Высокая акустическая изоляция. Высокий уровень шумоизоляции и теплоизоляции обеспечивается благодаря монолитной структуре.

7. Возможность теплоизоляции конструкций любой конфигурации и размеров. Слой ППУ легко «обтекает» поверхность любой формы, заполняет трещины и дефекты, образуя ровное покрытие без швов и стыков.

8. Уменьшение расходов на использование тепловой энергии.

Срок службы пенополиуретана от 25 лет и более. Завод даёт гарантию на ППУ не менее 20 лет без потери свойств.

Покрытия ангарах при этом долговечны, не подвержены разложению и гниению, не разрушаются под воздействием сезонных колебаний температуры и атмосферных осадков, а также агрессивной промышленной атмосферы.

Следует знать, что для утепления ангарах под хранение лука в Ростовской области и Краснодарском крае достаточно 50 мм. В случае хранения картофеля для чипсов нужна более эффективная защита от холода: толщина 80-100 мм. Также важен выбор компонентов. От качества исходных компонентов для производства пенополиуретана зависит качество покрытия на выходе. Компания «Строительная изоляция» использует японский изопонат миллионат, что плодотворно влияет на качество напыления и эффективность утепления ППУ. Гарантия на данный вид работ при использовании всех технологий и процессов составляет не менее 20 лет.

Время работ по утеплению 10-15 дней. Возможно выполнение работ в кратчайшие сроки – 5-6 дней.

Более тысячи объектов в год по Ростову-на-Дону и области сделали выбор в пользу ППУ.

Нужно помнить о том, что качественный ППУ имеет плотность не менее 30 кг/м³. Лёгкие ППУ пены имеют эффект поролон и могут потянуть на себя воду (как минеральная вата). Поэтому выбирать бригаду по утеплению стоит только с хорошим оборудованием и проверенной репутацией. Ведь от того, насколько правильно будут выполнены работы, зависит, насколько качественно и долго у вас будет служить новый утеплитель. Качество утепления проверяется тепловизором, и клиент сразу видит, где идут потери тепла. Также можно сделать предварительную проверку работы и увидеть эффективность отопления.



stroj-izol.ru

comfort-73@mail.ru

ОТДЕЛ УТЕПЛЕНИЯ ПЕНОПОЛИУРЕТАНОМ:

+7 (863) 229-43-39,

+7-918-528-42-52 Константин Храбский,
руководитель

+7-988-991-06-30 Елена Пожидаева,
менеджер отдела продаж



СТРОИ-ИЗОЛ



Отдел строительства ангаров:

+7-928-757-50-01

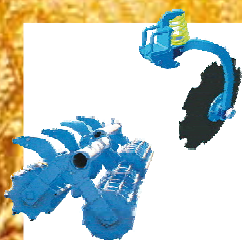


Сельхозпроизводители хвалят АДС-6 и АД-4 аналог Lemken Rubin

ООО «РостовАгроТехника» предлагает агрегаты дисковые АДС-8, АДС-6 и АД-4 – аналоги известной немецкой бороны. Они предназначены для обработки залежных земель, покрытых густой растительностью, пласта многолетних трав, лущения стерни после уборки зерновых и высокостебельных культур, полёглых хлебов, подготовки почвы под посев, заделки в почву высокостебельных сидератов.

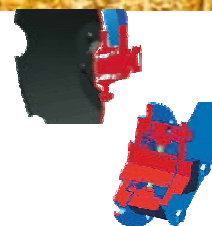
Агрегаты могут использоваться при разделке пластов почвы после вспашки и поверхностной обработки переуплотнённых почв. В тяжёлых почвенных условиях они обеспечивают интенсивное и равномерное перемешивание органической массы и почвы на рабочую глубину до 12 см, при этом значительно снижая потерю влаги от испарения. Таким образом, данные агрегаты наилучшим образом подходят для поверхностной, но в то же время равномерной стерневой обработки почвы при высокой рабочей скорости. Агрегаты обеспечивают обработку почвы на глубину от 2 до 12 см и могут применяться во всех зонах земледелия.

Можем предоставить множество положительных отзывов хозяйств Краснодарского края и Ростовской области, которые уже работают нашими дисковыми боронами.



ООО «РостовАгроТехника»

г. Ростов-на-Дону, ул. Таганрогская, 144, оф. 36/5,
тел.: 8-928-105-79-96, факс: 8 (863) 206-04-89
e-mail: tehnika.161@mail.ru





МЕГАМИКС

ЖИДКИЕ МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ



Полноценное питание растений.
От обработки семян
до листовых подкормок.

МЕГАМИКС. ОБЕСПЕЧИВАЕТ МИНЕРАЛЬНОЕ ПИТАНИЕ. КАЧЕСТВЕННО.

Официальные дистрибьюторы:

Ростовская область:

ООО «Агрокультура»,

г. Ростов-на-Дону, тел.: 8 (863) 298-90-02,
8-919-88-55-000

ЗАО «БиоАгроСервис»,

г. Ростов-на-Дону, тел.: 8 (863) 200-77-33

Краснодарский край:

ИП Луценко С.В.,

г. Краснодар, тел.: 8-918-345-82-11,
8-918-248-28-36, 8 (861) 244-06-06

22-25
НОЯБРЯ 2016

Россия | Краснодар
ул. Конгрессная, 1
ВКК «Экспоград Юг»

yugagro.org

23-я
Международная
агропромышленная
ВЫСТАВКА



ufi
Approved
Event

ЮГАГРО



Организатор



КРАСНОДАРСКОЕ
Выставочное хозяйство

+7 (861) 200-12-38, 200-12-34
yugagro@krasnodarexpo.ru

Стратегический
спонсор

CLAAS

Генеральный
спонсор



РосАгроТрейд

Генеральный
партнер

POSTSELMASH

Официальный
партнер



**ЩЕЛКОВО
АГРОХИМ**

Российский агрохимический концерн

Официальный
спонсор



Селекция Вашей прибыли

Спонсор
деловой программы



Агро-Юнион

Спонсоры выставки

avgust
crop protection



Агро-Юнион

GROUP OF COMPANIES
Zemlyakoff



Альфа
химгруп

**ВЫГОДА
до 120 000 руб.**

GEDON
ГРУППА КОМПАНИЙ



г. Ростов-на-Дону, ул. Мечникова, 110Б, тел.: (863) 207-92-29



Simply. Grow. Together.

.....
ПРОВЕРЕНО ВРЕМЕНЕМ,
ДОКАЗАНО УРОЖАЕМ.
.....

ПРОСТО.РАСТЕМ.ВМЕСТЕ.



.....

АДАМА РУС использует более чем 60-летний опыт мирового производства средств защиты растений ADAMA Agricultural Solutions Ltd. АДАМА РУС - надёжный, проверенный временем партнёр дистрибьюторов и сельхозпроизводителей, обеспечивающий доставку самых современных технологий со всего мира к порогу российских фермеров.

ADAMA

ООО «АДАМА РУС» Россия, Москва, Дербенёвская набережная, д.11А
+7(495)647-12-46 www.adama.com