

МИКРОБИОЛОГИЧЕСКОЕ ПИТАНИЕ АКТИВНОГО ДЕЙСТВИЯ В СОСТАВЕ УНИКАЛЬНОЕ СОЕДИНЕНИЕ

эндомикоризы, ризосферных бактерий
и грибов - антагонистов

green
ravenna

на основе эндомикориз, ризосферных бактерий и грибов-антагонистов



EKOprop®

Микробиологическая защита для корневой системы и почвы, против ряда эндопаразитических грибков и бактерий. Повышает сопротивляемость растений к негативным атакам почвенной среды, создавая вокруг корней микробиологический барьер. Повышает естественную устойчивость растений и сокращает поражения атаками вредоносных грибков и бактерий.

оказывают синергетический эффект на физиологию растений и поглощение ими питательных веществ



EKOprop® 3S

Микробиологический стимулятор для внекорневой обработки, обеспечивает сопротивляемость вегетативной массы растений к поражению грибковыми заболеваниями, спровоцированными, негативными факторами как из почвы, так и из атмосферы. Повышает фотосинтез растений и усиливает эффективность питательных веществ и иммунные свойства растений.

предназначен для обработки почв, которые находятся в высоком стрессовом состоянии



EKOprop® NX

Микробиологическая защита против нематод, повышает сопротивляемость корневой системы атакам нематод, создавая вокруг корней физический барьер препятствующий проникновению нематод в корень. Повышает естественную устойчивость растений и сокращает повреждения наносимые нематодами на растения.

BIO organic

Line EKOprop

ПРЕДНАЗНАЧЕНО В ОРГАНИЧЕСКОМ СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

Ведущий
специалист:

+7 928 193 01 59,
+7 918 592 17 71



ЮгАгроГрупп

AGRATOR



ШИРОКОЗАХВАТНЫЙ ПОСЕВНОЙ КОМПЛЕКС

AGRATOR-M



МЕХАНИЧЕСКИЙ ПОСЕВНОЙ КОМПЛЕКС

AGRATOR DISK



ДИСКОВЫЙ ПОСЕВНОЙ КОМПЛЕКС

TILLER-DISK



КОМБИНИРОВАННЫЙ ПОСЕВНОЙ КОМПЛЕКС

ТРАКТОР Т-360



КОЛЕСНЫЙ ТРАКТОР КЛАСС Б Т. С.

TILLERMASTER



СРЕДНИЙ СКОРОСТНОЙ КУЛЬТИВАТОР

LANDMASTER



КУЛЬТИВАТОР СТЕРНЕВОЙ

DISKOMASTER



ДИСКОВЫЙ АГРЕГАТ



www.pk-agromaster.ru

Европейское качество - российская цена!

Аккредитован
«Росагролизинг»
«Россельхозбанк»



Новое поколение дисковых борон производства «БДТ-АГРО»

Боронь дисковые «Кортес»

На стойках с эластомерами.
Захват от 1,8 м до 9 м

Боронь дисковые «БДМ-А» 2-, 4-рядные

С обратным расположением диска.
Захват от 1,8 м до 9 м

Используются
необслуживаемые подшипниковые
узлы

Боронь дисковые «БДМ-М» 2-, 3-, 4-рядные

Рабочие органы производства «Bellota»
Захват от 1,8 м до 9 м

ООО «РосАгро» – авторизованный дилер в Ростовской области.
346130, Ростовская область, г. Миллерово, ул. Артиллерийская, 13.
Тел.: +7 (86385) 3-01-66, +7 (86385) 3-01-68, +7 (928) 296-34-74
E-mail: rosagro-trade@yandex.ru www.pocargo.pф



ООО «Лидер»

*Уважаемые работники сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности!
От имени коллектива ООО «Лидер» и от себя лично сердечно поздравляю Вас с Вашим главным отраслевым праздником – Днем работника сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности!
Три главных составляющих сельского хозяйства – земля, растительность и труд человека – вот уже многие тысячелетия остаются неизменными. Кажется, что они вечны как само время. Примите искренние поздравления все, кто неустанно трудится во имя развития агропромышленного комплекса. Для такой страны как Россия это особенный праздник, поскольку производство сельскохозяйственной продукции – важнейшая отрасль. Сегодня сельское хозяйство – это огромный комплекс, включающий в себя крупные и мелкие предприятия различных форм собственности.
Глубокий поклон Вам и благодарность за самоотверженный труд!
Желаю Вам здоровья, успехов, роста производительности и доходности в вашем нелегком труде на наше общее благо!*

ООО «Лидер»
Поставка нефтепродуктов.
Приёмная: 8-929-817-06-64
Тел./факс: 8 (8635)21-01-25,
e-mail: lider3476@mail.ru

С уважением,
Генеральный директор

Е.И. Красько



МЕГАМИКС

ЖИДКИЕ МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ

**Полноценное питание растений.
От обработки семян
до листовых подкормок.**

По опыту урожая 2017 года.

На полях, где наряду со стандартными обработками по вегетации (в фазу конец кущения-начала выхода в трубку и по флаглисту) проводилась обработка удобрением МЕГАМИКС по молочно-восковой спелости, качество озимой пшеницы было на порядок выше классом.

МЕГАМИКС. ОБЕСПЕЧИВАЕТ МИНЕРАЛЬНОЕ ПИТАНИЕ. КАЧЕСТВЕННО.

Официальные дистрибьюторы:

Ростовская область:

ООО «Агрокультура»,

г. Ростов-на-Дону, тел.: 8 (863) 298-90-02,
8-919-88-55-000

ЗАО «БиоАгроСервис»,

г. Ростов-на-Дону, тел.: 8 (863) 200-77-33

Краснодарский край:

ИП Луценко С.В.,

г. Краснодар, тел.: 8-918-345-82-11,
8-918-248-28-36, 8 (861) 244-06-06

ООО «ГУМАТ»,

г. Краснодар, тел.: 8-918-474-48-19,
8-988-243-30-16

СЕМЕНА ПОДСОЛНЕЧНИКА, КУКУРУЗЫ И ОВОЩНЫХ КУЛЬТУР



СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ ОТ ВЕДУЩИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

353600, Краснодарский край, ст. Староминская, ул. Толстого, 2,
тел./факс: (86153) 5-77-92, 5-72-43. E-mail: avers95@mail.ru
Представительство в республике Крым: г. Симферополь,
ул. Л. Чайкиной, 38, оф. 321, тел.: +7 (978) 729-97-19



ТОРГОВЫЙ ДОМ
АВЕРС

Гарантия качества —
залог высоких урожаев

www.avers95.ru

MONSANTO

МОНСАНТО (США)



PIONEER

A DUPONT BUSINESS

ПИОНЕР (США)



ЛИМАГРЕН
(Франция)



ADAMA



ЩЕЛКОВО
АГРОХИМ

российский аргумент защиты



Arysta LifeScience

syngenta

СИНГЕНТА (Швейцария)



НАУЧНО-ИНВЕСТИЦИОННОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

БАШИНКОМ



СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИКА

Подсолнечник: маржа уйдёт переработчикам.....10
Экономический обзор

ЛИДЕРЫ АГРОБИЗНЕСА

Всех накормил, а сам голодный.....12
Особенности получения оптимального урожая

РАСТЕНИЕВОДСТВО

В засушливой зоне бойтесь низких сортов.....18
Заседание Клуба агрознатоков по сое в агрофирме «Прогресс»

ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

Минфин разрешил подписывать счета-фактуры разным лицам.....26
Консультации Николая Кана

ЖИВОТНОВОДСТВО

Из простушек — в аристократки.....30
Беспородных коз путём селекции фермер превращает в племенных

КРЕСТЬЯНОВЕДЕНИЕ

Главный агроном целины.....32
Почвозащитное земледелие Александра Бараева

ОХОТА И РЫБАЛКА

Спасённая волчица.....34
Необычные результаты большой облавы на хищников

Внимание! Начинается подписка на журнал «Деловой крестьянин» на 1-е полугодие 2018 года.

**Подписка через редакцию – 600 руб.
Справки по вопросам подписки по телефону:
(863) 282-83-12,
Днепровская Наталья Николаевна**

Рацион для растения

Если кого сегодня и интересуют максимальные урожаи, так это чиновников. Сколько тонн собрал район, регион и вся страна, для них по-прежнему излюбленная тема, предмет гордости и личных заслуг, когда собранный ворох идёт в гору. Для большинства думающих аграриев — уже нет. Куда важнее для них показатель оптимальной для данного хозяйства урожайности, которая даёт максимальную рентабельность и наивысшую прибыль с гектара.

Рекордный намолот и доходность — понятия зачастую противоположные, что в очередной раз доказал эксперимент, проведённый известным донским фермером Юрием Перетятко (подробности читайте в публикации «Щедрый гектар Юрия Перетятко», с. 12). При завидной урожайности в 114 ц/га на опытном поле он едва свёл концы с концами, получив рентабельность в 25%. В то время как поля с урожайностью в 75 ц/га дают ему в восемь раз больше денег с гектара.

Оптимальная, или, как её чаще называют, расчётная урожайность у каждого крестьянина своя. И зависит она от множества факторов, в числе которых количество выпадающих осадков, качественные характеристики почвы, обилие или дефицит в ней макро- и микроэлементов, температурный режим и прочее. Рассчитать наилучший урожай, который прокормит тебя и твою семью, да к тому же даст возможность развивать твой бизнес, самостоятельно, в одиночку не получится, будь ты даже учёный агроном. Тут без прикладной науки, без серьёзных исследований с привлечением лабораторного оборудования не обойтись. В чём убеждает опыт успешных аграриев, о котором мы рассказываем в этом номере журнала, — упомянутого уже Перетятко, руководителя кубанской агрофирмы «Прогресс» Александра Неженца. Причём Александру Владимировичу даже пришлось отправлять свои почвы в заграничную лабораторию, поскольку в наших он не сумел найти ответы на некоторые вопросы.

Выход на оптимальную урожайность может кому-то показаться покорением Эвереста. Достиг вершины, дальше стремиться некуда. А топтаться на месте — значит терять доходы, поскольку ГСМ, СЗР, техника каждый год дорожают. Но это не так. Стремиться всегда есть к чему. Скажем, огромный резерв для нас — в снижении себестоимости урожая. Посеял пшеницы разных сроков созревания — обошёлся меньшим числом комбайнов на уборке. Внедрил спутниковую систему контроля за транспортом — сэкономил тонны горючего. Перешёл на дробный рацион питания растений — уменьшил объём удобрений.

Даже обыкновенная вода, которую хозяйства используют для приготовления растворов и обработки посевов от болезней, вредителей, сорняков, способна на треть сократить затраты на закупку дорогих СЗР. Это подтверждено опытом того же Юрия Перетятко, который ещё несколько лет назад, как и все, закладывал максимальные дозы фунгицидов-пестицидов, посылая опрыскиватель в поле. Меньшие дозы эффекта не давали. Теперь он очищает свою воду до уровня дождевой и обходится минимальными дозами СЗР, которые работают даже лучше, чем прежние максимальные. Оборудование для очистки, купленное за 1,7 млн, окупилось в считанные недели.

Урезав норму высева семян озимой пшеницы в три раза, Перетятко втрое сократил расходы по всей цепочке: покупка оригинальных семян, их размножение, подработка семенного материала, обработка семян перед посевом, дозы фунгицидов, пестицидов, макро- и микроэлементов, доставка к посевному комплексу, время загрузки, производительность посевного комплекса... Суммарная экономия — несколько тысяч рублей на каждый гектар.

Стоит ли удивляться, что себестоимость тонны пшеницы у Юрия Альбертовича не выходит за пределы 3 000 рублей. И даже при нынешних закупочных ценах на зерно он не внакладе.

Так что давайте оптимизировать свои урожаи и затраты на их получение.

Николай ГРИТЧИН



Овощеводы вышли на промышленный масштаб

Аграрии Волгоградской области вырастили в этом году 1 млн тонн овощей, из которых 60% – промышленное производство. Теперь, сообщили в администрации региона, губернатор нацеливает сельхозников на ежегодный 1 млн тонн промышленного производства томатов, огурцов, кабачков и прочих огородных даров. Выйти на такой показатель волгоградцы намерены за счёт дальнейшего расширения орошаемых площадей с привлечением средств господдержки, увеличения мощности овощехранилищ, модернизации существующих и строительства новых перерабатывающих заводов.

В период с 2014-го по 2017 год мощности хранения овощных культур увеличились со 118 тыс. тонн до почти 212 тыс. тонн. Для стимулирования строительства современных овощехранилищ с 2015 года в регионе начал работать адресный инструмент господдержки – возмещение 20% от понесённых затрат. Планируется довести мощности хранения до 350 тыс. тонн, что полностью закроет потребность региона.

За последние три года объёмы переработки сельхозпродукции выросли с 70 тыс. тонн до 315 тыс. тонн. К 2025 году планируется увеличение мощностей переработки до 500 тыс. тонн. Сегодня в области строятся объекты переработки сельхозпродукции такого технологического уровня и масштаба, которых раньше здесь не было. Например, ООО «Кухмастер» в Ленинском районе реализует проект по созданию комплекса полного цикла по выращиванию томатов в открытом грунте и переработке в томатную пасту. Это высокотехнологичное предприятие с европейскими стандартами качества. В перспективе завод сможет принимать до 165 тыс. тонн свежих овощей ежегодно. Кроме того, «Кухмастер» реализует проект по развитию мелиорации с привлечением средств господдержки — на возмещение части затрат, связанных со строительством оросительных систем, направлено 32,3 млн из федерального и областного бюджетов.

Используемые «Кухмастером» площади планируется увеличить с 350 га до 2,5 тыс. га. Для этого предстоит провести работу с собственниками земли в Ленинском районе, которая не использовалась последние 20-30 лет.

– Нарращивание мощностей даст возможность для развития перерабатывающей промышленности. Мы будем не только лидерами по производству, но и одним из лидеров по переработке овощной продукции в России, — считает губернатор области Андрей Бочаров, подчёркивая, что от инвесторов уже поступают предложения.

В санаторий подучиться

На Ставрополье будет реализован федеральный проект «Народный санаторий», в рамках которого работники агропромышленного комплекса пройдут курсы повышения квалификации на базе

оздоровительно-профилактических учреждений. Проект, рассказали в минсельхозе края, реализуется Институтом развития туризма и курортного дела при поддержке Министерства сельского хозяйства РФ и АО «Россельхозбанк». Он включает в себя обучение работников АПК в специально созданных реабилитационно-образовательных центрах. Это будут очно-заочные и дистанционные курсы. Обучение займёт порядка 12-20% от времени реабилитации, оплачивать путёвки будут сельхозтоваропроизводители по льготным ценам. По окончании курсов участникам программы выдадут документы государственного образца о профессиональной переподготовке. Проект будет представлен на российской агропромышленной выставке «Золотая осень – 2017» и впервые апробирован на Ставрополье в этом году. – Для аграриев эта инициатива – прекрасная возможность соединить приятное с полезным: поправить здоровье и получить дополнительные профессиональные навыки. Уверен, такая форма образования в ближайшее время даст отличные результаты, — подчеркнул министр сельского хозяйства Ставрополья Владимир Ситников.



Придорожных торговцев оштрафовали на 1 млн

С начала текущего года Ростовская административная инспекция выявила более 900 случаев торговли в неустановленных местах. По результатам их рассмотрения составлен 851 протокол об административных правонарушениях, из которых абсолютное большинство (808) – на физических лиц. Нарушителям, сообщили в обл администрации, назначено штрафных санкций на общую сумму 1,1 млн рублей. При этом граждан, согласно закону, штрафовали в размере от 500 до 5 000 рублей, должностных лиц – от 4 000 до 30 000 рублей, юридических лиц – от 13 000 до 80 000 рублей. Недавно проведённый рейд на территориях Миллеровского и Тарасовского районов завершился очередными 17 протоколами за несанкционированную торговлю мясом, рыбой, мёдом, арбузами.

Если так дальше дело пойдёт, купить у дороги будет невозможно даже овощи и фрукты, а в приусадебных участках перестанут их выращивать.

Возобновила работу Кубанская макаронная фабрика

Мукомольное предприятие запустили в Приморско-Ахтарском районе после года простоя. Оно, сообщили в администрации края, было остановлено с июня 2016 года в связи с финансовыми сложностями. В феврале 2017 года предприятию нашли инвестора – ООО «Гранада», который готов выкупить мукомольный комплекс и макаронную фабрику, входящие в состав предприятия. В настоящее время инвестор осуществляет деятельность на правах аренды. За счёт собственных средств он реконструировал и восстановил

работоспособность на 60% производственных мощностей макаронной фабрики и на 80% – мукомольного комплекса. Сейчас предприятие имеет возможность перерабатывать 3 тыс. тонн пшеницы и производить 600 тонн макаронных изделий в месяц.

– Край нацелен на то, чтобы реанимировать все перерабатывающие производства Кубани, которые по той или иной причине простаивают, — пояснил министр сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края Фёдор Дерка.

Волгоградская техника для села

В минувшем году на заводе «Налком-Сервис» в рамках диверсификации производства началась реализация инвестиционного проекта стоимостью порядка ста миллионов рублей — здесь приступили к созданию линии по выпуску прицепной техники для овощеводства. Сельхозмашины, рассказали в обл администрации, уже работают на полях Волгоградской, Саратовской и Ростовской областей, в Краснодарском и Ставропольском крае. Сегодня завод производит грядообразователи, комкормозельчители, боронообразователи, сеялки, плёнкоукладчики, оборудование для сбора моркови, посадки рассады и многие другие изделия. Эта техника заменяет аналогичные образцы зарубежного производства. Как подчеркнули в облпромторге, в настоящее время рассматривается возможность участия компании в федеральной программе, которая позволяет производителям получать государственные субсидии в ответ на предоставление 15-процентной скидки покупателям сельхозтехники.

Всего в регионе в производстве сельскохозяйственной техники занято около 20 средних и малых предприятий, среди которых «Югжелдормаш» и «Нью Тон», которые также наращивают производство прицепных агрегатов. Завод дождевальных машин освоил производство оросительных систем барабанного типа, на ООО «Завод самоходных машин» налажено производство гусеничных сельскохозяйственных тракторов.



Универсальный завод по подготовке семян

В селе Падинское Ставропольского края на базе ООО «ОПХ «Луч»» состоялся запуск в эксплуатацию завода по послеуборочной подготовке семян сельскохозяйственных культур. Это первое в крае универсальное предприятие по подготовке не только семян пшеницы, но и ячменя, овса, гороха, сои, подсолнечника, кукурузы и других культур, рассказали в администрации региона. Завод предусматривает полный цикл подработки семян, процесс полностью автоматизирован. Мощность предприятия составляет 10 тонн зерна в час. Запуск завода позволяет готовить до 15 тыс. тонн высококачественных семян в год.

Превысить стандарт – значит быть первым

С агрономической точки зрения биологически ценными являются семена, обладающие высокой всхожестью, обеспечивающие быстрое появление всходов, дающие здоровые, мощные и высокопродуктивные растения, устойчивые к неблагоприятным условиям. Но посевные качества семян не в полной мере характеризуют их урожайные качества. Качество посевного материала зависит от места формирования зерна в соцветии.

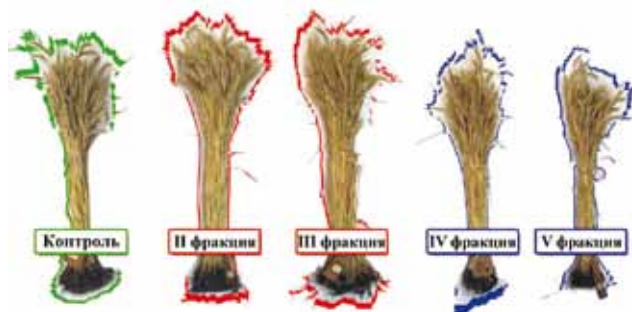
Исследованием продуктивности семян, взятых с разных частей колоса пшеницы, занимались многие учёные (Н.А. Майсурян, П.П. Лукьяненко, Е.П. Кизилова, И.Г. Строна и др.). Данные исследований указывают на то, что отбор семян для посевных целей должен идти не только по признакам размера и веса, но и по признаку, определяющему степень их зрелости. Этим признаком является удельный вес.

Общепринятый и широко используемый отбор семян по крупности хотя и даёт положительный эффект, но не является окончательным, так как крупные семена могут быть лёгкими или малоурожайными. Поэтому дальнейший отбор надо вести по удельному весу, причём с высокой точностью, чтобы выделить биологически ценные семена, сформированные в соцветии, к примеру, в средней части колоса.

Чем же можно произвести такой отбор (сепарацию)? Сепаратором аэродинамическим САД!

Отличительной особенностью сепаратора САД является его уникальная способность сепарировать зерно по удельному весу, причём с высокой точностью. В сепараторе используется новый способ, базирующийся на принципах пневмоники и струйной техники, благодаря чему возможна сепарация зерна по биологической ценности.

Выгодность сепарации семян на машине САД подтверждена трёхгодичными полевыми опытами, которые проводились на базе аграрного университета. Семена озимой пшеницы Одесская 267 первой репродукции, доведённые до ГОСТа по общепринятой технологии (решётные и триерные машины, пневмостолы и пр.) были отсепарированы на машине САД, в результате чего было получено четыре фракции с разным удельным весом. Исходный (не сепарируемый) материал и четыре фракции высевали в полевых условиях и ежегодно учитывали урожайность.



Проведённые исследования подтвердили выводы многих учёных о необходимости сепарации семян по удельному весу. Благодаря сепарации семян на машине САД нам удалось получить среднюю прибавку урожая до 40%. Снопы, сформированные по каждой фракции с единицы площади (1 м²), наглядно демонстрируют мощность растений, полученных от семян с максимальным удельным весом, большую кустистость таких растений.

Полученные данные свидетельствуют не только о выгоде такой сепарации, но и указывают на высокую разнокачественность посевного материала, используемого пока сельхозтоваропроизводителем. Обратите внимание на низкую урожайность семян IV и V фракций, а ведь эти семена входят в стандартный посевной материал. Выходит, что соответствовать ГОСТу ещё не гарантия высоких урожаев. Превысить стандарт – значит быть первым.

Удельный вес и средняя урожайность семян озимой пшеницы

Фракция семян	Удельный вес, г/мл	Средняя урожайность, ц/га
контроль	1,291	27,1
II фракция	1,366	36,1
III фракция	1,363	37,6
IV фракция	1,250	23,3
V фракция	1,199	16,3

СЕПАРАТОРЫ САД

для очистки и калибровки зерна

Сепараторы САД
Очистка и калибровка семян всех сельхозкультур по удельному весу с высокой точностью, без ограничений по засоренности и влажности исходного материала. Широкий модельный ряд от 4 до 150 т/ч.

Сепараторы СПО
СПО решетчатый сепаратор предварительной очистки предназначен для отделения зерна от крупных примесей.

Зернопогрузчики
Шнековые ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬЮ ОТ 4 ДО 20 ТЧ.

ООО «Аэромех Плюс»
г. Краснодар, п. Березовый, ул. Скульптора Колосийцева, 61
+7 (918) 025-56-15; +7 (952) 819-69-41; +7 (929) 829-23-11
+7 (918) 382-47-47; +7 (861) 238-47-91
Сайт: www.aeromeh.ru
Почта: aeromehplus@gmail.com
Skype: aeromehplus

ШЕФМОНТАЖ, СТРОИТЕЛЬСТВО ЗАВ И КЭС, ГАРАНТИЯ, СЕРВИС **ОСТЕРЕГАЙТЕСЬ ПОДДЕЛОК!!!**

АМИСТАР® КОМБИ — защита на вырост!

Средства защиты растений на озимых зерновых культурах, как правило, выполняют функцию контроля определённой группы вредных организмов на определённой культуре. Их применение оправдывается количеством сохранённого урожая или его качеством — это общепринятое мнение.

Компания «Сингента» расширяет свои возможности, аккумулируя мировой опыт в области применения фунгицидов и регуляторов роста, и представляет в сезоне 2017 года уникальное предложение для защиты урожая озимой пшеницы в период его формирования — АМИСТАР® КОМБИ.

АМИСТАР® КОМБИ — предложение для производителей озимой пшеницы, нацеленных на урожайность более 50 ц/га и сталкивающихся со следующими проблемами:

- низким КПД от вносимого азота;
- ослаблением посевов перезимовкой;
- неразвитой корневой системой, слабой продуктивной кустистостью;
- сбрасыванием продуктивных побегов в случае любого физиологического стресса;
- поражением прикорневыми гнилями;

– загущенными и перерастающими посевами.

АМИСТАР® КОМБИ не только нивелирует риск развития болезней, но и оказывает положительное физиологическое действие на развитие корневой системы зерновых культур, защищает от полегания, сохраняет продуктивный стеблестой, а также число колосков, которое начинает редуцироваться, как правило, уже с начала выхода в трубку. Поэтому оптимальный период для применения АМИСТАР® КОМБИ — момент, когда первый узел находится на расстоянии 1 см от поверхности почвы.

АМИСТАР® КОМБИ — это технологический пакет, включающий в один комби-пак препараты АМИСТАР® ЭКСТРА и МОДДУС® в соотношении 3:1.

Существуют два варианта норм расхода АМИСТАР® КОМБИ:

– 1 комби-пак на 20 га (АМИСТАР® ЭКСТРА, 0,75 л/га + МОДДУС®, 0,25 л/га обеспечивают физиологическое действие на развитие корневой системы, сохранение продуктивного стеблестоя, антистрессовый эффект при низком фоне болезней или их отсутствии);

– 1 коробка на 17 га (АМИСТАР® ЭКСТРА, 0,9 л/га + МОДДУС®, 0,3 л/га обеспечивают густой стеблестой при пороговом

фоне развития болезней, высоком риске полегания, высоком уровне азота в почве, посевах по колосовым — при риске развития прикорневых гнилей).

При этом нормы расхода АМИСТАР® ЭКСТРА и МОДДУС® целесообразно варьировать в зависимости от состояния посева и текущей фитосанитарной ситуации.

АМИСТАР® КОМБИ — это инструмент формирования урожайности пшеницы, позволяющий реализовать потенциал, контролируя как биотические, так и абиотические стрессы.

Для увеличения рентабельности выращивания озимой пшеницы попробуйте АМИСТАР® КОМБИ — новый профессиональный пакет продуктов от «Сингенты»!



Узнайте больше о продукции по телефонам:

Горячей линии агрономической поддержки 8 800 200-82-82

Подразделения компании «Сингента» в г. Ростов-на-Дону (863) 204-02-55, а также на сайте www.syngenta.ru

Рис. Курская область, 2016. Озимая пшеница, сорт Скипастр



Контроль



АЛТО® СУПЕР 0,5 двукратно



АМИСТАР® КОМБИ + АЛТО® СУПЕР 0,5

Как избавиться от урожая?

Власти ориентируют трейдеров на закупки зерна в центральной России

Трейдеры успели воспользоваться большим урожаем и разницей внутренних и экспортных цен. В августе они побили рекорд 2014 года и вывезли из страны 4,75 млн тонн зерна. В сентябре цены прекратили падение. По основным культурам на юге они держатся выше, чем в центральной полосе страны.

Подсолнечник: маржа уйдёт переработчикам

Подсолнечник к середине сентября в России обмолотили примерно с 5% посевных площадей. Средняя урожайность – 22,5 ц/га (в прошлом году было 20,6 ц/га). МСХ США оценивает новый урожай в нашей стране на уровне 11,5 млн тонн (в прошлом сезоне было 10,858, в позапрошлом – 9,173 млн). Примерно о таких же цифрах говорят российские аналитики. То есть предложение на рынке маслосемян будет высоким. В прошлом сезоне (сентябрь 2016 – август 2017), по данным американского ведомства, из России было экспортировано 360 тыс. тонн семечки. На новый сезон прогнозируется снижение до 200 тыс. При этом поставки на мировой рынок других ведущих экспортёров, вероятно, увеличатся. Например, по Аргентине ожидается рост с 68 до 270 тыс. тонн, по Украине – с 220 до 250. – Сокращение экспорта маслосемян может быть вызвано в первую очередь конкуренцией с Украиной, – прокомментировал журналу «Деловой крестьянин» директор аналитического центра «СовЭкон» Андрей Сизов. – Но объём поставок в сто тысяч тонн при урожае более 11 млн тонн незначителен. Если такие изменения произойдут, то они не окажут существенного влияния на рынок. В этом году на цены будет давить большой урожай как в России, так и на Украине. Поэтому в портах Чёрного моря небольшой рост цен возможен только в начале уборки. Когда же урожай будет собран, цены неминуемо снизятся. Американские аналитики считают, что в новом сезоне российские переработчики смогут нарастить экспорт как масла (с 4,172 до 4,473 млн тонн), так и шрота (с 4,167 до 4,446 млн тонн). Россия сократит ввоз подсолнечного масла (с 15 до 10 тыс. тонн) и немного увеличит внутреннее потребление (с

2,115 до 2,230 млн тонн).

– На мировом рынке подсолнечного масла мало игроков. Россия, Украина и Аргентина – это основные экспортёры. Между ними разворачивается конкуренция. В прошлом сезоне российские поставщики вышли на индийский рынок, где до сих пор активно работали украинцы. Теперь российское масло присутствует везде, где только можно. По мнению Андрея Сизова, потенциал внутреннего потребления подсолнечного масла исчерпан. Рост производства будет связан с экспортом. Вопрос только в том, насколько выгодно можно будет продать масло за границу.

– В конце августа экспортные цены на российское подсолнечное масло выросли на 20 долларов – до 760 долларов за тонну (FOB Чёрное море). Это максимальный уровень с января 2017 года, – отмечает Андрей Сизов. – Рост цен на подсолнечное масло связан с укреплением рынков других растительных масел – прежде всего, соевого и пальмового. На внутреннем рынке подсолнечное масло подорожало на 175 руб. – до 44 500 руб./т. МСХ США прогнозирует рост мировых запасов подсолнечника в новом сезоне с 2,209 до 2,332 млн тонн. То есть тенденция к сокращению мировых запасов, которая прослеживалась в прошлом году, будет переломлена и начнётся увеличение. В связи с этим можно предположить, что высокого спроса на подсолнечник не предвидится. Экспорт подсолнечника из южных портов замедляется. Если в августе было вывезено 1,16 тыс. тонн, то за две недели сентября всего 0,32 (оперативные данные Южного таможенного управления).

На середину сентября на Дону сложились сравнительно высокие цены на подсолнечник. В Ростовской области к 11 сентября средняя закупочная цена составляла 18 170 рублей за тонну с НДС, на терминалах вблизи Ростова-на-Дону – 19 000 рублей за тонну, сообщает региональный минсельхоз. В целом по России средняя цена составляет примерно 17 500, по наблюдениям «Делового крестьянина». Существенные изменения на рынке подсолнечника могут быть вызваны только погодой, если она будет препятствовать сбору урожая.

Кукуруза и ячмень: надежда на внутренний спрос

К середине сентября кукуруза была собрана примерно с десятой части посевных площадей в России. Урожайность в этом году пока не дотягивает до прошлогодней (48,7 против 50,9 ц/га). В сентябрьском отчёте МСХ США понизил прогноз по сбору кукурузы в России с 16,5 до 16 млн тонн (в прошлом году было собрано 15,3 млн тонн).

Урожайность снизилась за счёт засухи в южных регионах, однако в центральной России погода благоприятная. Повышение валового сбора объясняется увеличением посевных площадей с 2,8 в 2016 году до 3 млн га в 2017 г. Входящем сезоне Россия экспортировала 5,5 млн тонн кукурузы. В новом сезоне экспортный потенциал будет ещё выше. А августовском отчёте МСХ США оценивал размер годового экспорта из России в новом сезоне на уровне 6,5 млн тонн, в сентябрьском – 6 млн тонн.

Кукуруза поставляется из России в пять десятков стран. Основные импортёры – Турция и Корея. В этом году конкуренция на международном рынке обострится за счёт высокого урожая кукурузы в Южной Америке. Аргентина и Бразилия – входят в пятёрку крупнейших производителей в мире – уже завершают уборку. Причём Бразилия получит в этом году 35-36 млн тонн кукурузы против 20,5 в прошлом. Между тем в Евросоюзе и на Украине валовой сбор, по прогнозам, будет немного меньше, чем в прошлом году, но этот спад далеко не перекроет прирост урожая в Южной Америке.

Цены на кукурузу в середине сентября в порту Тамань были 7 800 рублей за тонну без НДС. Уборка ячменя приближается к концу, на середину сентября осталось примерно 15% посевных площадей (это Урал и Сибирь). Средняя урожайность – 28,5 ц/га (в прошлом году – 23,7 ц/га).

В прошлом году валовой сбор ячменя составил 17,547 млн тонн. По прогнозам МСХ США, этой осенью в России будет собрано 20,5 млн тонн (это даже больше, чем в 2014 году). На Украине, в Казахстане и в Евросоюзе прогнозируемый урожай немного меньше, чем в прошлом году.

Клин ячменя в России в последние годы остаётся стабильным на уровне 8 млн га. Зато урожайность волнообразно нарастает с 2010 года.

В прошлом сезоне Россия экспортировала 3,2 млн тонн ячменя, в новом МСХ США оценивает объём экспорта на уровне 4,5 млн тонн. Первая волна спроса на российский ячмень у экспортёров обычно бывает в сентябре. Следующий пик, по опыту прошлого и позапрошлого годов, приходится на ноябрь и начало декабря. Зимой на экспортном рынке ячменя обычно затишье, оживление начинается в марте. Средняя цена на ячмень в середине сентября: на элеваторах Ростовской области – 7 737, в Ростове-на-Дону – 8 470, в порту Азова – 8 500, в порту Новороссийска – 9 790 (цена указана в рублях за тонну с НДС).

Внутренний спрос на кукурузу и ячмень может увеличиться при условии развития животноводства. Росстат сообщает о положительной динамике в этом секторе по итогам первого полугодия: птицеводство показало прирост 5,2% (до 3,2 млн тонн в живом весе), свиноводство – 4,5% (до 2 млн тонн); производство яиц увеличилось на 2,5%. Вместе с тем импорт продовольственной продукции в 2017 году растёт быстрее, чем внутреннее производство (мясо птицы +15% за полугодие). Но в абсолютных цифрах он значительно меньше. К примеру, за пять месяцев года было ввезено 48 тыс. тонн мяса птицы.

Между тем, поголовье коров в России не растёт.

Пшеница: запасы будут расти

На середину сентября обмолочено три четверти посевных площадей пшеницы. Средняя урожайность – 35,1 ц/га (в прошлом году – 29,5 ц/га). В прошлом году валовой сбор пшеницы составил 72,53 млн тонн. В этом году МСХ США прогнозирует нам 81 млн тонн.

Запас пшеницы сейчас составляет около 10 млн тонн. Внутреннее потребление, по прогнозам американских экспертов, может быть доведено до 43 млн тонн. Экспортный потенциал – 32 млн тонн (он ограничен возможностью портовой инфраструктуры и спросом на мировых рынках). Запасы к концу сезона воз-

растут до 16,8 млн тонн, если верить прогнозу. Между тем, активный экспорт нового урожая из страны уже начался. По данным «СовЭкон», в августе было вывезено 3,9 млн тонн пшеницы. Южное таможенное управление предоставило такие цифры: август – 3, 578 млн тонн, две недели сентября – 1,738 млн тонн (учтены пшеница и меслин). Средняя задекларированная экспортёрами цена в сентябре – 175 долларов за тонну (расчёт «Делового крестьянина» на основе данных ЮТУ). – Высокий экспорт связан с укреплением мировых цен в августе на фоне их активного снижения на внутреннем рынке, вызванного рекордным предложением зерна, – комментирует директор «СовЭкон» Андрей Сизов.

Как власти поддерживают рынок

Перепроизводство зерновых грозит падением аграрного рынка. Минсельхоз России подал сигналы, что собирается вмешаться в ситуацию. Однако с интервенциями на рынок он выходить, скорее всего, не будет. – По нашей оценке, надо снять с рынка в ближайшее время минимум 1,5 млн т зерна. Но для интервенций это негде разместить. Поэтому механизм интервенций требует дополнительной оценки, – приводит РИА Новости слова нового директора департамента регулирования рынков АПК МСХ РФ Анатолия Куценко. В начале сентября на конференции «Причерноморское зерно и масличные» в Москве Анатолий Куценко сообщил, что если интервенции начнутся, то закупочные цены будут ниже установленных в прошлом сезоне. По данным ФГБУ «Спеццентр-учёт в АПК» в мае были утверждены такие цены для интервенций: на продовольственную пшеницу 1-го кл. – 12 500, 2-го кл. – 11 500, 3-го кл. – 10 300, 4-го кл. – 9 000, 5-го кл. – 7 600, на продовольственную рожь – 7 400, на ячмень – 7 600, на кукурузу – 7 900 (рублей за тонну). Пока решения по интервенциям не принято, Минсельхоз заявил, что разрабатывает новый механизм поддержки рынка, связанный с уменьшением (или обнулением) тарифа на железнодорожные перевозки зерна из внутренних регионов к портам. – Минсельхозом России определена система поддержки зернотрейдеров, осуществляющих транспортировку зерна из внутренних регионов страны к портовым терминалам, – заявил на заседании в федеральном аграрном ведомстве 14 сентября замминистра сельского хозяйства

Джамбулат Хатуов. – При этом ставится задача сохранить ценовой паритет, который удовлетворяет маржинальности производителей и обеспечивает доходность операций для трейдеров. Реализуемые меры позволят увеличить экспорт российского зерна при сложившихся мировых ценах. Однако не все согласны с эффективностью предложенных мер. Ведущий эксперт Института конъюнктуры аграрного рынка Евгений Зайцев заявил: – Если учесть, что произведённого на юге зерна хватит, чтобы закрыть весь экспорт страны, та-

кая мера по стимулированию вывоза из других регионов может обеспечить дополнительную конкуренцию между регионами по цене, а значит, просадку цены в конечном счёте. Пока минсельхоз разрабатывает механизмы вывоза урожая, своё слово сказала Федеральная налоговая служба. Налоговики рекомендовали экспортёрам не закупать зерно у торговых домов крупных агрохолдингов, пишет «Коммерсант». Такие торговые дома могут формировать крупные партии товара, скупая зерно у небольших хозяйств на ЕСХН через фирмы-однодневки, укл-

няющиеся от уплаты НДС, считают в ведомстве. Экспортёрам рекомендовано покупать зерно напрямую у крупных хозяйств, которые являются плательщиками НДС. С торговыми домами же предлагается работать по агентской схеме. То есть они должны в договоре показать всю цепочку закупок и свою маржу. Такая схема работы не предполагает формирование больших партий из разнообразных источников и длительного хранения зерна в ожидании выгодной цены.

Сергей СЫСОЕВ

МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ – ГАРАНТИЯ ОТЛИЧНОГО УРОЖАЯ

NPК 15:15:15+5
Карбамид
АМС
ДАФК 10:26:26
NP 20:20+14S
Аммофос 12:52
NPК 13:19:19
МКФ
ДАФ 18:46
ЖКУ 11:37

ФОСАГРО®
ООО «ФОСАГРО-ДОН»
 г. Ростов-на-Дону,
 тел.: (863) 203-65-00, 203-65-07
 e-mail: don@phosagro.ru

реклама

Щедрый гектар Юрия Перетятко

Как получить 200% рентабельности на пшенице

У Юрия Перетятко небольшое по нынешним меркам фермерское хозяйство. На двоих с братом Александром у них всего 1 300 га сельхозземли, которую они обрабатывают совместно, но формально она поделена на два КФХ. Несмотря на столь скромные возможности, братья обзавелись парком эффективной сельхозтехники, построили современные хранилища зерна, приобретают дорогое оборудование для внедрения передовых мировых технологий. Доходы позволяют. Вложенный в землю рубль приносит им каждый сезон три рубля отдачи. За опытом сюда едут не только коллеги-фермеры. Наведываются и руководители агрохолдингов.

Прерванная традиция

Сбоку от въезда на фермерскую фазенду вывеска «Усадьба Перетятко». В самой надписи и в том, что вывеска вылита из металла и крепится цепями к оригинальной крепкой арке, установленной на краю ухоженного газона, есть что-то надёжное, долговечное, претендующее на приверженность традициям давнего прошлого.

В фермерском офисе эта переключка с минувшим ещё наглядна. На стене три портрета в деревянных рамках. На том, что справа, опрятно одетый, целеустремлённый, волевой мужчина с открытым высоким лбом и с густой чёрной бородой. Это прапрапрадед нынешних фермеров Савелий Шафранов. Портрет датирован 1827 годом.

На том, что слева, фотография большого обеспеченного семейства. Это уже 1904 год. Родные собрались в просторном доме (видна лестница на второй этаж), скорее всего, по случаю праздника. В руках у наряженных детей букетики цветов. Глава семейства бородатый, в высокой, по тогдашней моде, фуражке – Николай Савельевич, сын Савелия Шафранова. А рядом с ним – жена, сыновья, дочери, снохи, внуки. Среди малышей шестилетняя бабушка фер-



Юрий Перетятко возродил семейный бизнес

меров. В столь юном возрасте ей принадлежала, как сказали бы сегодня, сеть магазинов. А вообще семья в то время имела много земли на востоке нынешней Ростовской области, на которой среди прочего в начале прошлого века овощеводы-корейцы выращивали помидоры, огурцы, зелень. Кроме того, семья владела баржами, ткацкими фабриками, постоялыми дворами... Теперь это называется «вела многопрофильный бизнес».

Третье фото, помещённое посередине, сделано спустя 65 лет после второго. Перемена разительная. У открытой двери домика на окраине Зернограда на деревянном крыльце, сколоченном из неструганых досок, сидят трое скромно одетых ребятिशек. Двое младших в сандаликах на босу ногу, старший и во все босой. Все уже выросли из своих штанишек, у старшего они едва ли не до колен. На рубашке белобрысого мальчонки в центре разные пуговицы, особенно выделяется крупная чёрная верхняя, очевидно, от пальто. Это

Юрий Перетятко. Невозможно поверить, что это потомки тех самых землевладельцев, изображённых справа и слева.

– Все в конце 1960-х так жили, не только мы, – комментирует Юрий Перетятко. – Я повесил эти фотографии, чтобы мои дети видели: вот было то, стало это. От первого ко второму можно перейти легко: от сумы и тюрьмы никто не зарекается. Но многое зависит и от нас самих. Смысл в том, чтобы вперёд идти. И обязательно оглядываться назад: как бы не успокоиться и не свалиться вниз. Для детей же сделана и вывеска «Усадьба Перетятко». Мы с братом возродили бизнес, который, надеюсь, снова станет семейным, будет передаваться от отца к сыну и развиваться по накопительной, как это происходит во всём мире.

Всех накормил, а сам голодный

Сегодня бизнес братьев Перетятко, как и многих крестьян в

округе, держится на озимой пшенице. Причём сеют Александр и Юрий в последние годы монокультуру, что считается неправильным и даже вредным не только с точки зрения учёных, но и продвинутых аграриев. И вообще братья многое делают не так, как «положено», не так, как другие. Но вот что удивительно: пшеница по пшенице родит у них, как у других по парам и по бобовым предшественникам, а то и лучше.

– Если б передо мной сидел крестьянин, я бы сказал: обязательно соблюдай севооборот, тогда у тебя будет меньше проблем, переживаний, – соглашается с оппонентами Юрий Альбертович. – Но если нужно сделать рывок вперёд, заработав деньги, то можно посеять несколько лет подряд. Пшеница у нас основная культура. Порты рядом. Цена нормальная. Это позволит нам, например, перевооружиться или перейти на новую технологию. На всё это нужны деньги. А деньги стабильно даёт пшеница.

Что касается впечатляющих намолотов, то они для фермеров Перетятыко не самоцель.

— Мы не стремимся к рекордным урожаям, — подчёркивает Юрий Альбертович. — Ставить рекорды — занятие накладное. Мы работаем на расчётный урожай. На самый выгодный.

Такой вывод родился у Юрия Перетятыко по результатам поучительного эксперимента. На десятигектарном участке он посеял пшеницу и давал ей всю самую эффективную питательность, без оглядки на ценники. Защищал от всех напастей — от возможных болезней, вредителей, конкурентов-сорняков. Словом, носился с ней как с писаной торбой.

— В итоге я получил на этой делянке фантастический для наших мест урожай — 114 ц/га, — рассказывает Юрий Альбертович. — А когда подсчитал все расходы, то за голову схватился: рентабельность этой пшеницы оказалась всего 25%. Кратно меньше, чем на основных моих полях. Получается, что я таким урожаем всех накормлю (перевозчиков, портовых рабочих, экипаж баржи, трейдеров), а сам голодный останусь. Так зачем же мне эти рекорды?

Больше 80 ц/га можно, но не нужно

Братья Перетятыко задались целью определить оптимальную урожайность для своих почвенно-климатических условий. Пригласили учёных, которые на исходе февраля замерили запасы влаги, накопившейся за осень и зиму в метровом слое на их угодьях. К полученным показателям приплюсовали средне-статистические данные за последние 10 лет по количеству осадков с конца зимы до начала уборки. Разделили полученный результат на 45 мм (столько воды требуется на 1 тонну пшеницы) и узнали, что почвенной влаги достаточно для урожайности от 70 ц/га до 80 ц/га. Помимо влаги растениям пшеницы требуется определённое количество макроэлементов (азот, фосфор, калий, сера) и микроэлементов (медь, бор, цинк, марганец, молибден, железо) на каждую тонну урожая, а также средства защиты от грызунов, ползунов, сосущих, от болезней и от сорняков. При этом учёные напомнили о законе минимума: если, к примеру, ты дал все четыре макроэлемента на урожайность 80 ц/га, а из шести микроэлементов пять дал на 80 ц/га, а, допустим, молибден дал на 40 ц/га, то и урожайность у тебя получится 40 ц/га.



Столько потомства с одного семени

— Словом, расчёты показали, что самая рентабельная пшеница у нас при урожайности от 70 ц/га до 80 ц/га. Конечно, можно получить и больше 80 ц/га, — уточняет Юрий Перетятыко. — Но в этом случае надо уже применять 12 микроэлементов. И тогда резко возрастает затратная часть, а урожайность прибавляется по-немножку. Поэтому-то при урожайности 114 ц/га у нас получилась дорогущая пшеница, а в кармане ничего. Пшеница сама себя съела. То есть больше 80 ц/га нам нет смысла получать.

Для достижения заданного урожая надо знать, когда и сколько питания давать растению. Лаборатория по заданию Перетятыко перед севом и затем ещё шесть раз за сезон (в каждую фазу вегетации) проводит комплексную диагностику: сколько влаги, сколько питания в почве, что есть в листе, какая корневая система и т. д. И выдаёт рекомендации и цифры.

— И по цифрам я уже сам ориентируюсь: что мне нужно, чего добавит. Не всего подряд, а того, чего недостаёт, — обращает внимание Юрий Альбертович. — С этого экономика получается. Лаборатория рекомендует ДВ, а препараты уже выбираю сам. В растениях две системы, напоминает собеседник, — корневая и вегетативная. Они по-разному питаются. От их взаимодействия получается урожай. Если ты одну систему кормишь, а вторую нет, то урожай будет по той системе, которую не кормишь. Многие ещё не понимают этого, говорит собеседник. Накормили корневую систему удобрениями — и всё. Как обычно крестьяне кормят пшеницу? Весна пришла — дают много питания. Подросла пшеница — дают меньше. А выросла пшеница — вообще не кормят. Перетятыко придерживается другого правила: растение — живое существо, и кормить его нужно по мере взрос-

ления — «младенцу» поменьше, «подростку» побольше.

Больные растения кормить — деньги на ветер

— Причём питание растению нужно только в определённые фазы. Дал между фазами — деньги на ветер. А крестьяне когда дают? Когда есть желание, возможность. Растение, как и всё живое на планете, рождается, даёт потомство и умирает. Оно хочет оставить после себя много потомства. А мы должны ему просто помочь. Чтобы помочь, нужно знать это растение. Урожай — это совокупность азота, фосфора, калия, серы, шести микроэлементов, влаги и сроков питания. Плюс средства защиты растений, стимуляторы.

На стимуляторах фермер заостряет внимание. Говорит, что мы можем дать сколько угодно азота пшенице, но она умрёт с голоду. Понять, почему, позволяют лабораторные исследования, которые дают ответ на вопрос, что растению нужно именно в этот момент, в эту фазу, и, что не менее важно, позволяют выяснить, болеет ли оно. У больных, как известно, аппетит отсутствует. По итогам диагностики фермер даёт растению не только еду, но ещё и стимуляторы, «которые должны простимулировать его, чтобы оно захотело покушать». Отсюда эффективность этого питания.

Помимо болезни Юрий Перетятыко учитывает и другие факторы: высокие, низкие температуры, большую, низкую влажность, механические повреждения, воздействие вредителей. Всё это тоже стресс для растения. В состоянии стресса оно может находиться от 4 до 30 суток. После 30 суток погибает.

— Когда растение в стрессе и вы его кормите, то несёте напрасные затраты, — продолжает фер-

мер. — По количеству гормона старости растение судит о происходящем снаружи. Много этого гормона — для растения стресс. Чтобы его было меньше, я беру «Ормисс», в котором есть вещество, разрушающее этот гормон. И тогда питание на 100% используется на развитие растения. Важно снять стресс, а затем кормить. Поэтому все подкормки я совмещаю с применением «Ормисса», в котором есть и питание, и стимуляторы.

Последние шесть лет хозяйства Перетятыко получают ту самую расчётную урожайность пшеницы от 70 ц/га до 80 ц/га. И качество тоже расчётное — только «тройка». В том числе и в нынешнем сезоне, когда урожайностью за 70 ц/га мало кого на юге Ростовской области удивишь. А вот протеин, как у Юрия Перетятыко — от 13,7% до 15,2%, — редко у кого найдётся.

Дождевая вода для яда

Поскольку земельные площади в хозяйствах братьев не растут, а урожайность держится на уровне оптимального потолка и выше 80 ц/га стремиться нецелесообразно, они стали думать, как же увеличить заработки. Пришли к выводу: нужно сокращать затраты. Статьёй расхода, заинтересовавшей фермеров Перетятыко, стали ядохимикаты, которые «безумно дороги, но не всегда эффективны». Оказалось, эффективность во многом зависит от воды. Юрий Перетятыко приводит сравнение. Растение имеет рН сока от 6 до 6,5. рН крови человека 7,3-7,4. Человек лежит в больнице, ему ставят капельницу: физраствор, в который вводят лекарство. Если немного изменить рН крови человека, то он умрёт.

А какой водой крестьянин работает по растениям? Той, какая у кого есть. Юрий Перетятыко сделал полный анализ воды, которую здесь получают из скважины, и понял, почему загнивается, получая сумасшедшие ожоги, трава на газоне за воротами усадьбы. Соли этой воды на 83% состояли из солей серной кислоты. То есть слабым раствором серной кислоты здесь поливали растения. Действующие вещества фунгицидов, гербицидов, инсектицидов сделаны из химических веществ. Если добавили фунгицид в воду, в которой 83% — соли серной кислоты, то получится неизвестно что. А ещё соли блокируют действующие вещества этих гербицидов, фунгицидов. Вы теряете в урожае из-за болезни. Поскольку производители СЗР не знают, какая у нашего фермера вода, плюс делают скидку на нашу безалаберность, то пишут: можешь ра-



Ангары у Перетятко надёжные

ботать от 0,5 литра до 1,5 литра. Но 0,5 – одна цена, а 1,5 – совершенно другая, втрое больше. И это ложится на себестоимость продукции.

– Когда мы это поняли, то занялись очисткой воды. Заказали оборудование, которое делает из нашей воды дождевую, убрав из неё все соли. Рн растения равняется Рн дождевой воды. Поэтому полив дождевой водой так хорошо воспринимается всем, что растёт. И теперь мы вносим 0,5, а работает оно, как прежние 1,5. Оборудование обошлось нам в 1,7 млн, а окупилось даже не за сезон, а в первый месяц. Что касается результата от использования СЗР, то он не такой же, а лучше. Потому что ДВ стали работать, как они должны.

Как сэкономить 3 800 на семенах

Где ещё несут фермеры большие затраты? На семенах. Семеноводческие хозяйства рекомендуют сеять 5-6 млн зёрен пшеницы на 1 га. Братья поехали по миру и убедились, что наши соседи сеют в три раза меньше, чем мы.

И стали поступать так же. Большинство у нас сеют сегодня 200 кг, а Перетятко сеют 60-100 кг. Поэтому на их ферме нет ЗАВов, которые стоят денег. Нет подъездов к зерноочистительным установкам, нет машин, что возят зерно со склада для подготовки семян, нет занятых на этих процессах людей.

– Мы на это не тратим денег. Зачем, если у нас на 1 тыс. га посевной площади всего 70 т пшеницы. Я сэкономил на этом. Я должен был отвезти в три раза больше пшеницы к посевному комплексу, в три раза больше загружать комплекс. Загрузка равна времени высеву с этого комплекса. Производительность посевного комплекса выросла втрое. Я применяю фунгициды из расчёта на 1 т пшеницы. Значит, втрое сокращается расход фунгицидов. Инсектицидов – в три раза меньше. Микроэлементов, стимуляторов – тоже в три. Это в сумме экономия на 1 га примерно 3600-3800 рублей – только на семенах.

Сэкономленные деньги – заработанные деньги, считает Юрий Перетятко. Кто-то пошёл весной купить 300 кг селитры на 1 га, на что ему потребовался кредит банка. «А банк его муржигит».

А Перетятко деньги эти не потратил осенью. Они у расчётливого фермера в кармане. На сэкономленные он и купил 300 кг селитры на 1 га. А другой фермер остался должен, к тому же ещё и проценты банку заплатит.

– Затем я достал из другого кармана ещё сэкономленных денег на 300 кг селитры и всего внёс 600 кг на 1 га, а обошлось мне это питание дешевле, чем тому, кто внёс 300 кг селитры. В результате я получил 80 ц/га, а он 40 ц/га. А стоить его 40 ц/га будут дороже, чем мои 80 ц/га. Вот откуда моя дешёвая пшеница (в прошлом году себестоимость 1 тонны составила 2 800 рублей) и высокая рентабельность. Я на семенах сэкономил, воду получил чистую – сэкономил на фунгицидах, гербицидах, инсектицидах. Сейчас закупочную цену пшеницы обвалили. У кого фураж, тот себе в убыток работает. А у меня хорошая рентабельность.

Осенью – корешки, весной – верхки

Про особенности дробного питания прошу собеседника рассказать поподробнее. Юрий Пере-

тятко излагает эту тему, как и всё, в популярной манере.

– Многие, – говорит он, – сеют по правилу: одна зернина – один колос. Чтобы получить максимальную урожайность, большинство сеют 6 млн зёрен на 1 га. Это если хватит питания и влаги. А я сею 2 млн. Питания и влаги у меня хватит. С одной зернины может сформироваться множество колосьев. Растение готово столько дать. А моя задача – поддержать это стремление с помощью стимуляторов «Ормисс». Если мне нужно развить корневую систему, я даю «Ормисс», в котором есть стимуляторы для развития корневой системы. Скажем, осенью мне не нужна большая вегетативная масса, она всё равно зимой отомрёт. Питает растение корневая система. Хорошо, когда корневая система равняется вегетативной массе. Мы осенью стимулируем корневую систему, придавливая вегетативную массу опять же «Ормиссом». Весной нам корневую систему уже некогда будет развивать. Весной нам нужно развивать колос, количество зёрен в колосе. Поэтому осенью у меня невысокая пшеница. И количество растений мало на квадратном метре. Кто-то считает, что плохая, смотреть не на что. Никто не пытается взглянуть на корень под землёй. А я развил мощную корневую систему. Весной она начинает эффективно работать.

Весенних фаз всего три, напоминает собеседник. В первую растение закладывает длину колоса. Вторая фаза – сколько колосков будет в колосе (максимум может быть 24 колоска). А в каждом колоске может быть по шесть зернышек – это третья фаза. То есть в эти фазы нужно кормить не только корневую систему, но и вегетативную. Эти части растения общаются между собой, посылают друг другу «факсы» аминокислотами. Допустим, осенью вегетативная масса спрашивает у корневой системы: надо ли сделать вот такое кушение? Сухо, влаги мало. А вегетативной массы три листочка. В эту фазу оно закладывает всё будущее растения. Итак, сколько потомства закладывать на будущее? Корневая система отвечает: у меня влага есть, хозяин при севе удобрение дал – питание есть, всё есть и я могу 10 продуктивных стеблей заложить. И в свою очередь посылает «факс» вегетативной системе: а ты сколько можешь прокормить, сколько вытянуть стеблей? Вегетативная масса отвечает: «высокая температура, влаги нет, питания нет. Могу максимум два прокормить». И сколько они заложат – десять или два? По закону минимума они заложат два.

– Я знаю эту фазу, она длится 8-10 суток. Растение может взять питание через лист. Ты можешь дать и на 100 суток. Но оно возьмёт только на 8-10 суток. У растения нет холодильника. Может взять только то, что может впитать. Зная эту фазу, я даю опрыскивателем четыре макроэлемента, все шесть микроэлементов плюс стимуляторы, чтобы простимулировать аппетит растения. Растения пока маленькие, и дозы им маленькие нужны. Я их дал в малых дозах. И уже в этом случае ответ вегетативной массы на запрос корневой системы будет другой: у меня питание есть, я защищена, влага есть, всё есть, я тоже могу 10. И тогда они заложат 10. Я знаю, когда и что растению нужно. И в это время даю. Да, я его обманываю. В воздухе нет столько питания и влаги. Но растение уже заложило кущение.

Одно питание – тройная прибавка

Точно так и когда колос закладывается весной. Нужно дать азотную подкормку в эту фазу. И сразу зайти опрыскивателем и дать питание вегетативной массе: четыре макроэлемента, шесть микроэлементов. Есть влага – значит, макроэлементы и микроэлементы зайдут в нужном количестве. Но, опять-таки, нужно знать, какой pH почвы. Если он кислотный или слабокислотный, значит, одни микроэлементы будут усваиваться через корневую систему, а другие не будут, потому что кислота их блокирует. Если у тебя pH нейтральный, все зайдут. А если щелочной или слабо щелочной, то не будут усваиваться те, которые усваиваются в кислотном.

– Зная, какой у меня pH почвы, я эти микроэлементы даю через

лист. Лаборатория подтверждает: надо столько-то добавить. Я захожу и додаю. Они усваиваются. В «Ормиссе» это хилатная, легко усвояемая форма. Кстати, «Ормисс» выпускает наша оборонка, причём с 1971 года. Ещё отец мой пользовался этим. А мы всё за границу смотрим. Не всё там идеально.

Аналогично и в следующей фазе. Опять обе системы между собой побеседуют и заложат колос в 24 колоска. А когда конец кущения, начало выхода в трубку, питания нет, температуры возрастают, может не быть осадков, опять идёт диалог между корневой и вегетативной системами: сколько колосков оставить в колосе? Колос у пшеницы заполняется сверху вниз. Поэтому часто видим, что заложилось 24 колоска, а снизу они остались неразвитыми. Не хватило питания и влаги. В сроки этой фазы фермер заходит опрыскивателем: дал – и заполнились 24 колоска полностью.

И последняя стадия – количество зёрен в колосе. Можно заложить в одном колоске одну зеринку. А может быть две зеринки. Хватило питания на одну зеринку – одну растение и заложило. А Перетятко даёт ему в это время то, чего оно хочет. И оно закладывает три вместо одной.

– Значит, я свою урожайность сразу увеличил на 200%. А всего-навсего одно питание дал. В деньгах это затраты 750 руб./га, максимум 1 000 руб./га. А прибавку получил в три раза больше. Вместо 1 млн заработаю 3 млн. Затраты 1 тыс. руб/га ничего по сравнению с выигрышем. Но если я предложу кому-нибудь: надо 1 000 руб./га сейчас кинуть и получишь больше урожая, то услышу: «Нет, погоди. Я тысячу сейчас должен положить, а полу-

чу или не получу – это ещё большой вопрос. Нет, пусть эта тысяча лежит в кармане. Лучше синица в руках, чем журавль в небе».

«Немец говорит, что я лентяй»

«Ормиссом» Юрий Перетятко пользуется несколько раз за сезон. При инкрустации семян даёт «Ормисс», осенью работает один раз этим стимулятором и ещё три раза весной на свою урожайность. У кого нет претензий на большую урожайность, скажем, достаточно 60 ц/га, то можно два раза работать. Если 50 ц/га, то хватит и одного раза, поясняет фермер. Словом, каждый сам рассчитывает свою урожайность. Различными формами азота братья-фермеры кормят корневую систему, а вегетативную массу – по листу. При этом подкормка совмещена с защитой от болезней, сорняков, вредителей. «Опрыскиватель у меня – основное орудие. Больше, чем он, ни одно другое орудие у меня не работает».

– Я считал, что много работаю. И вот приезжает ко мне фермер-немец и спрашивает: «Почему ты не в поле?» Отвечаю: три дня назад подкормил растения, а теперь жду следующую фазу. Он опять спрашивает: «Почему сегодня не кормишь растения? Ты же сам сегодня кушал?» Я был в шоке. Они кормят постоянно. Дошёл опрыскиватель до конца поля и опять заезжает и кормит. Маленькими дозами. Получается, что они там кормят 10-12 раз. И я по сравнению с ними вообще не работаю. Немец говорит, что я лентяй.

Расспрашивая Юрия Перетятко, я не мог не затронуть тему урожайности при посеве пшеницы по пшенице и влиянии монокультуры на почву.

– В этом году мы посеяли пшеницу по пшенице четвёртый год подряд, – привёл он пример. – Получили урожайность 68,7 ц/га, третий класс. По сравнению со средней нашей урожайностью в этом сезоне 74,5 ц/га – есть над чем работать. Да, я там занимался очень серьёзно, курить было некогда. Те, кто приезжал ко мне, не верили, что это пшеница по пшенице. Посмотрите, говорю, сколько внизу соломы. После какой культуры посеяна, решающего значения не имеет. Вопрос в затратах. Семена нужно использовать, которые годятся для посева пшеницы по пшенице. На солому нужно больше азота. И на профилактику болезней больше тратишь. Приходится руку на пульсе держать по болезням. Не так, что приехал и посмотрел: болеет – не болеет? А ты должен отвезти в лабораторию, лаборатория должна

назвать процентное заражение. Если даже до границы не дошло, то лучше сработать на опережение, чтобы заражение не пошло дальше.

Что касается почвы, то её анализы я делаю 20 лет. И вижу, что у меня качественные показатели земли не ухудшаются. А даже немножко улучшаются. И понимаю, что двигаюсь в правильном направлении.

Ждать или идти?

Юрий Перетятко любит сравнивать два способа получения урожая. Первый – когда ждёшь урожай, второй – когда идёшь к урожаю. Если ждать, то ожидание может затянуться на несколько лет и только затем выстрелит, как, например, в нынешнем сезоне, когда намолот порадовал и уравнил всех. Сам же Юрий Альбертович придерживается второго варианта.

– Идти к урожаю труднее, чем ждать, – говорит он. – Спотыкаясь, падаешь. Но ты идёшь к цели и рано или поздно придёшь. Мы выбрали трудный путь. Нас можно критиковать за многое. Некоторые приезжают ко мне в хозяйство и загораются как спичка. Горят жарко, но коротко. Подходит осень, время раскошелиться. «Нет, нужно Нюрке шубу спавить, «крузак» поменять, квартиру в Испании прикупить».

...В школьные годы дети Юрия Перетятко стеснялись говорить об отце-фермере. Само слово «фермер» в 1990-е годы в селе считалось едва ли не ругательным. Что-то вроде врагов народа. Это оставило отпечаток на долгие годы. Даже профессии себе дети выбрали далёкие от сельского хозяйства. И лишь спустя время произошло переосмысление.

В результате сын Сергей поменял полученную профессию и в свои 26 уже фермерствует, имеет стаж работы на земле четыре года. Правда, его КФХ в нескольких сот гектаров земли находится в другом регионе. Это шанс стать на ноги самостоятельно. Но с отцом он в постоянном контакте. Ему, убеждён Юрий Альбертович, нет нужды проходить тот путь, который прошли отец с дядей. Отправная точка для него – нынешний уровень Перетятко-старшего. Сергей старается двигаться дальше, для чего сам и вместе с отцом уже побывал у аграриев разных стран. Словом, есть основание полагать, что «Усадьба Перетятко» – это надолго.

Николай ГРИТЧИН

Зерноградский р-н, Ростовская область
Фото автора и Виталия Нестеренко



Здесь очищают воду до дождевой

«НАШИ МАШИНЫ СОЗДАЮТСЯ В МОЕЙ ДУШЕ И
СЕРДЦЕ СООТВЕТСТВЕННО ВАШИМ ПОТРЕБНОСТЯМ.»

ФИЛИПП ХОРШ



www.horsch.com

Tiger MT СПЕЦИАЛИСТ ДЛЯ ОБРАБОТКИ СТЕРНИ КУКУРУЗЫ И ПОДСОЛНЕЧНИКА

- Два ряда дисков (Ø 68 см), два ряда стоек с лапами Mulch Mix
- Высокая рама и большие расстояния между рабочими органами в ряду для предотвращения забиваний машины
- Блоки TerraGrip с гидравлической защитой (сила срабатывания 800 кг)
- Максимальная глубина обработки до 35 см

ООО „ХОРШ Русь“
399921 Липецкая обл.
Чалыгинский район п.Рощинский
Тел.: + 7 474 75 2 53 40 · Факс: + 7 474 75 2 53 41
E-mail: horsch.rus@horsch.com

HORSCH

С любовью к земле

Эффективная и доступная техника от производителя



ОП-22, 2000/2500/3000л. 22/24/28м.



ОП-18, 2000/2500 л., 18 м.



ОН-12, 800 л. 12/15 м.



МВУ 600/1100 кг



САДОВЫЙ ОПРЫСКИВАТЕЛЬ 330, 600Л



ТЕХНИКА ДЛЯ ПОДВОЗА ВОДЫ 2,5/3/4,5/5/9/10м³



ВОРОШИТЕЛЬ СЕНА ВСН-3.7, 3.7 м



БОРОНЫ



АГРОНАВИГАТОР / З/ЧАСТИ К СЕЛЬХОЗТЕХНИКЕ

347939, Россия, Ростовская область,
Таганрог, улица Пархоменко, дом 19.

+7 (928) 212-2219, 778-9280
+7 (8634) 32-32-13, 38-80-74

<http://agro-teh.su>

Антистрессовое Высокоурожайное Земледелие



AVZ



60 золотых медалей и 200 дипломов международных и всероссийских выставок



НАУЧНО-ВНЕДРЕНЧЕСКОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

БАШИНКОМ

Крупнейший производитель биопрепаратов в России предлагает

Стерня-12

Микробиологический препарат для ускорения разложения пожнивных остатков
(ПОДСОЛНЕЧНИКА, ПШЕНИЦЫ, КУКУРУЗЫ, СОИ и т.д.)
и подавления фитопатогенов в почве и на растительных остатках.

Консорциум грибов и бактерий:

- 4 штамма спорообразующих бактерий *Bacillus subtilis*,
- 3 штамма гриба *Trichoderma*,
- молочнокислые, фосфатмобилизующие,
- азотфиксирующие бактерии
- комплекс целлюлозолитических ферментов.

Какие проблемы решает СТЕРНЯ-12?

1. Выполняет роль **ПОЧВЕННОГО ФУНГИЦИДА**. Подавляет фитопатогены в почве и на растительных остатках. Дополнительный плюс: увеличивается концентрация азотфиксирующих микроорганизмов, активнее развивается полезная микрофлора. Повышает всхожесть семян, защищает корневую систему от **корневых гнилей**.
2. Ускоряет разложение пожнивных остатков (пшеницы, кукурузы, подсолнечника и др.)

Также результатом внесения препарата СТЕРНЯ-12 является:

- нейтрализует остатки химических пестицидов
- улучшает минеральное питание растений
- повышает **ПЛОДРОДИЕ** почвы

Применять можно осенью и весной. При нехватке влаги в осенний период – процессы разложения идут медленно, но выполняется первая задача – подавление фитопатогенов.

С увеличением влаги процессы разложения ускоряются.

Норма расхода – 1,0-1,5 л/га.

Официальный дистрибьютор

ООО «Агрокультура»,

г. Ростов-на-Дону, тел.: 8 (863) 298-90-02, 8-919-88-55-000



Спикеры – знатоки сои

С бобами, а не на бобах

Выездное заседание Клуба агрознаатоков в агрофирме «Прогресс»

У аграриев юга России вырос интерес к выращиванию сои. Связано это с рядом факторов. Страна испытывает дефицит собственной сои и вынуждена её импортировать. В сое нуждаются комбикормовая и пищевая промышленность. Цены на отечественную сою держатся на привлекательном для наших фермеров уровне. Другой стимул для аграриев – включение в севооборот этой культуры как прекрасного предшественника для последующих зерновых культур. Наконец, и власти регионов, обеспокоенные снижением плодородия почв, мотивируют сегодня земледельцев рублём, чтобы они сеяли бобовые культуры, к числу которых относится соя (соответствующие законы приняты в Краснодарском крае и других регионах). Об эффективных технологиях возделывания сои и шла речь на заседании Клуба агрознаатоков в агрофирме «Прогресс» Лабинского района Краснодарско-

го края, имеющей богатый опыт выращивания этой культуры. Перед дискуссией участники побывали на плантациях и фермах хозяйства, познакомились с ходом уборки сои.

Вели заседание главный редактор журнала «Деловой крестьянин» Николай Гритчин и ведущий редактор газеты «Крестьянин» Инга Сысоева.

Когда много калия, да взять нельзя

Олег Кухно, заместитель главы по сельскому хозяйству МО Лабинский район: – Соя в структуре посевных площадей Лабинского района занимает одно из ведущих мест. В нынешнем году это порядка 22 тыс. га. Мы видим тенденцию увеличения посевных площадей. Соей у нас умеют и любят заниматься. Ведущее место принадлежит агрофирме «Прогресс» – и по технологиям, и по посевным площадям. Руководитель агрофирмы в

постоянном творческом, научном поиске. Изучает лучший опыт и внедряет у себя.

Александр Неженец, генеральный директор ООО «Агрофирма «Прогресс»: – Считаю, что по природно-климатическим условиям Лабинский район – лучший для выращивания сои и кукурузы в крае. Связано это как с особенностями почвы, так и с тем, что здесь хорошая норма осадков (приближается к 700 мм). Правда, в летний период осадки выпадают неравномерно. Три года назад я был на международной конференции по пшенице в Брюсселе. Услышал там полезные вещи. Докладчик на конференции задал вопрос: от чего зависит норма удобрений на 1 га? И сам же ответил: от pH почвы. Если почва кислая, слабокислая, то это говорит о признаках заболевания. Как у человека повышенная кислотность в желудке. Что ни даёшь поест – мясо, мёд, овощи – ему плохо.

А если его вылечишь, то всё ест и ему хорошо. То же самое с почвой. Для нас это важная задача, потому что pH почвы у нас в среднем 5,7-5,8. Это слабокислые почвы.

Когда мы начали заниматься свёклой, нас это подтолкнуло к изучению почвы. В этом нам помогли немецкие коллеги из аграрного института, который находится недалеко от Берлина. У нас тяжёлые почвы. Когда мы сказали об этом, то нас немецкие учёные спросили: «А сколько у вас процентов глины?» Мы были в растерянности: в наших учебниках этого нет, в анализах этот показатель отсутствует. Тогда мы отправили в Германию три пакетика с почвой. Там провели исследование и прислали результат: в нашей почве глина составляет 51-53%. Это очень много. Поэтому почва тяжёлая, плотность высокая и другие особенности. И мы начали работы по нормализации pH, что сопряжено с большими финансовыми за-

тратами. Но мы уже начали ощущать результаты на полях, где вносим дефекат. А дальше они должны быть ещё заметнее. Плотность нашей почвы 1,3 кг на кубический сантиметр. Это очень много: когда 1,31, то говорят, что почва негодная. Хорошая почва – это 1,22. За счёт внесения кальция, использования сидератов мы стремимся разуплотнить почву. Теперь ещё будем её рыхлить глубокорыхлителями с внесением удобрения (откажемся от пахоты). Результаты уже есть: на некоторых полях плотность снизилась до 1,24-1,23, а кое-где и до 1,22.

Нам сказали: поскольку в почве 53% глины, значит, 100 мм влаги она забирает, чтобы поддерживать себя в нормальном состоянии. Поэтому из нашего баланса осадков 100 мм надо сразу убирать, растения их не получают. Мы делаем анализ почвы каждый год. Причём проверяем при этом эффективность мероприятий по улучшению почвы.

Когда проанализировали макроэлементы в нашей почве, то сказали, что неплохая нитрификационная способность, содержание азота. Некоторый дефицит фосфора, но то, что мы вносим, должно выровнять баланс по этому макроэлементу.

Больше всего нас удивил вывод немецких специалистов по поводу проблем с калием в наших почвах. Ведь по всем нашим анализам содержание этого элемента у нас повышенное. Да, согласились коллеги из Германии, у вас есть калий, но при этом у вас чрезвычайно высокое содержание магния, который делает ваш калий недоступным. Поэтому у вас дефицит калия 450 кг в ДВ на 1 га. И вам нужно в течение нескольких лет вносить 2-3 тыс. тонн калий-хлор на 1 га. Поэтому сейчас мы вносим более высокие дозы калия – прежде всего под свёклу, кукурузу и начали под пшеницу тоже. Под сою не вносим. Считаем, что соя получает достаточно макроэлемент. Техника, которую вы видели у нас, приобреталась под агротехнологии. Менялась технология – менялась техника. Это у нас уже вторая замена. Технологию мы изучали и за рубежом (я, скажем, в 30 странах побывал), и в России у наших коллег. Что понравилось, стараемся внедрить. Сою мы считаем своей не самой сильной позицией. Да, у нас неплохая урожайность. В прошлом году был рекорд – в среднем 29 ц/га. В этом собираем 24,5 ц/га. Соя для нас – наименее изученная культура. Мы бы хотели иметь результат, близкий к 30 ц/га. Видим, что многие фермеры имеют сою не хуже нашей, а даже лучше. И в отношении борьбы с сорняками мне их

подход больше нравится. Поэтому мы и у фермеров спрашиваем, что они делают.

У нас хорошие показатели по кукурузе. По кукурузе мы более уверенно себя чувствуем. Уверены, что должны получать зерна 100-110 ц/га.

Что касается пшеницы, то мы поставили перед собой задачу определённую: работаем на 65 ц/га. Мнение наших немецких коллег: потенциал наших природно-климатических условий – это 60-80 ц/га. Когда я спросил, а почему не 80-100 ц/га, как в Германии, мне ответили: лимитирующий фактор у вас – температура, для высокого урожая пшеницы слишком жарко. Из своего эмпирического опыта мы знаем: нам надо работать на 65 ц/га, тогда себестоимость более-менее приемлемая.

Перешли на «ноль» и обвалили урожай

Дмитрий Зайцев, финансовый директор ООО «Агрофирма «Прогресс»: – Соя в нашем хозяйстве – одна из основных культур. Её доля в севообороте – от 25% до 39%. В нынешнем году было посеяно 5 000 га, а максимальные площади доходили до 6 700 га. На следующий год планируем посеять сою на 7 000 га. Она экономически выгодна. На протяжении пяти-шести лет соя у нас занимает первую-вторую позиции по рентабельности и прибыли с гектара. Это связано с высокими урожаями. Ниже 20 ц/га у нас было один раз. Обычно диапазон от 22 ц/га до 28 ц/га. Плановая урожайность на этот год 25 ц/га. По сое у нас ниже затраты, чем по пшенице и кукурузе. По ней самые низкие затраты среди культур, которые мы выращиваем.

Стабильны и понятны ценовые колебания, т. к. соя на российском рынке в дефиците. Выручка на 1 га колеблется от 37,5 тыс. рублей до 72 тыс. (2016 год). В этом году ожидаем выручку порядка 55 тыс./га. Затраты до девальвации рубля были стабильно на уровне 28-29 тыс./га, в прошлом и нынешнем году – 45-48 тыс./га. В прошлом году себестоимость была 17,7 тыс./т. В этом году ожидаем около 20 тыс./т. Это полная себестоимость – с налогами, процентами по кредитам. В прошлом году прибыль с соевого гектара составила 23,2 тыс. рублей. В нынешнем ожидаем 10-12 тыс./га. Средняя рентабельность сои у нас превышает 50%. При урожайности 23 ц/га и выше это самая рентабельная культура у нас. В этом году рентабельность ожидается на уровне 14-15%.

По структуре затрат: зарплата – 15-16% от общего объёма,

16-17% – СЗР, ремонт и запчасты – 7%, аренда земли – 10%, семена – 2%. Удобрения в этом году мы использовали. Но экономический анализ показывает, что использование удобрений не даёт адекватного эффекта на сое. Дальнейшие перспективы – увеличение площадей посевов сои и оптимизация затрат.

Модератор: – Как располагаются по прибыльности культуры в вашем хозяйстве?

Зайцев: – Из сезона в сезон бывают колебания. Но в основном это соя, кукуруза, сахарная свёкла, пшеница. Соя и кукуруза конкурируют друг с другом.

Вопрос из зала: – Что у вас давала соя при нулевой обработке и при пахоте?

Неженец: – Мы были три года на нулевой технологии. Затем отказались, потому что стала резко падать урожайность. Нулевая технология при нашей плотности почвы была недоразумением. Нам надо рыхлить и рыхлить, причём на 30 см. Основные макро- и микроэлементы в почве находятся на этой глубине. Когда делается расчёт, сколько мы возьмём из почвы на выращивание культуры, то делается расчёт содержания в 30 см. Когда мы дискуем перед пшеницей, то по теории получаем только половину. Потому что это только на 15 см, а дальнейшее проникновение корней затрудняется. То есть нулевая и поверхностная обработка – не для нас.

Дмитрий Демченко, замдиректор ООО «Колос» (Гулькевичский район, Краснодарский край): – Соей мы занимаемся все 20 лет, сколько существует наше хозяйство. Перепробовали

около 70 сортов. Каждый год закладываем опыты.

Вопрос из зала: – Какой сорт у вас?

Демченко: – Остановились на Свапе орловской селекции. Он раннеспелый. Не растрескивается. И урожайный. Основной посев, без полива, даёт урожайность 25-26 ц/га. А пожнивной посев на поливе – стабильно 32-33 ц/га. Кубанские сорта уступают Свапе 2-3 ц/га. В следующем году будем сеять сорт Красивая Меча. Это «шоколадная» соя, больше 40% протеина. Раннеспелые сорта сеять выгоднее. Цена на них выше. Это тенденция трёх-четырёх лет. Я первую Свапу в этом сезоне продал по 29,5-30 руб./кг, а сейчас цена уже упала. Поздние сорта дают урожайность выше. Но если пересчитать на деньги, то Свапа выигрывает.

Модератор: – Вы большую часть сои выращиваете на богаре или на поливе?

Демченко: – На поливе у нас в этом году 300 га пожнивного посева сои, её будем убирать 15-20 октября. А на богаре было 700 га, я её убрал уже 10 августа. Урожайность была 26 ц/га.

Вопрос из зала: – По какой цене вы берёте оригинальные семена сои в Орловской области? Кубанские подскоки до 100 руб./кг, это запредельно.

Демченко: – 65-70 руб./кг.

Помощник габробракон

Анна Полянкина, главный агроном ООО «Агросмета» (Георгиевский район, Ставрополь-



Для Александра Неженца (на снимке справа) соя – ключевая культура



Сергей Зеленцов привёз сорта будущего

ский край): – Мы занимаемся летней технологией выращивания сои более 20 лет. Площади под этой культурой – от 200 га до 1 000 га. У нас выпадает 350-400 мм осадков. Июль и август очень жаркие и сухие. Мы работаем на тёмно-каштановых почвах, рН у нас около 8 (7,8-8,3). То есть у нас другие условия, чем здесь. И наша основная проблема – недостаток влаги. Автор технологии Николай Гринёв получал урожаи от 24 ц/га до 32 ц/га в летних посевах стабильно. Мы получаем на богаре от 14 до 27 ц/га, в пойме у нас стабильно за 20 ц/га (22-26 ц/га). Основная наша задача – выравнивание почвы и сохранение влаги с осени, возможно и доуглубление. После отрастания корневищных сорняков в конце апреля делаем первую культивацию. И ещё две, чтобы не вытащить сорняки мари, амброзии, которые там в несметном количестве. Идём на глубину с 10 см до 6-8 см.

Почему срок посева июньский? Самые жаркие месяцы соя должна пережить в фазе развития три-четыре листа, это фактически без стресса. В конце июля, как правило, проходят дожди, укорачивается день, становятся прохладными ночи. Соя очень быстро начинает формировать бобы, и за неделю можно увидеть чудеса: пять-десять бобов на растении вдруг превращаются в 15-20, а то и 30 и даже 100 (если пройдёт дождь). Нам очень важно снизить затраты, потому что не получаем баснословных урожаев, как в Краснодарском крае. Для нас нормальный уро-

жай 22-25 ц/га. При нём соя уже прибыльна. Затраты на 1 га богара в этом году 26 тыс. Основные проблемы – это сорняки и вредители. Для нас очень актуальна хлопковая совка. Считаем, что наиболее экономично работать против неё биометодом. Обработка ложится максимально 1 100 рублей. А если работать «Авантом», то при максимальных скидках на препарат получается 2 100. И не факт, что хлопковая совка будет уничтожена. Мы сеём сою обычно 10 июня. Это позволяет уйти от тли. Лёт тли у нас продолжается до 10-12 июня. Если мы ушли от тли, то остались в биометоде. Сохраняем всех энтомофагов и удерживаем сою от повреждений. Если же тля пришла, то применять нужно ядохимикаты, биометода уже не будет. Ставим ловушки, сотрудничаем со станцией защиты растений. Предполагаем, когда начнётся лёт, и заражаем первый раз биколом в фазе три-четыре листа. В этом году, например, обобщили двумя обработками. Выпускала габробракона. Использовали биотехнологию на капельном орошении кукурузы. Остался габробракон и между обработками «Биколом», выпускали габробракона, он нам прекрасно помог.

Меняется климат, и меняется технология Гринёва. Если он работал без гербицидов, то мы уже работаем с гербицидами. Мы, конечно, придерживаемся его основных положений. Сразу после посева, если нужно, прика-

вверху рыхлый слой, чтобы марь и амброзия не перегнали всходы нашей сои. Затем в фазе одного листа по опыту Сербию работаем «Хармони», это дешёвый вариант. Всё зависит от того, на какой уровень урожая рассчитываем. Мы должны получить 50 растений на метре, но сеём чуть больше 60. Если мы получим меньше 40 растений на метре, то уже не разгоним урожай больше 20 ц/га, если только это не очень ветвистый сорт, такой как Амфор.

Через 7-10 дней после первой обработки обрабатываем второй полудозой «Хармони», «Пульсара». В целом мы не выходим на дозу больше восьми граммов «Хармони» и больше 900 граммов пульсара.

Для нас ещё актуален гумай, который может прийти летом, если пройдёт дождь в июле. Но с ним мы справимся легко.

Таким образом наша соя переживает жестокий июль и в начале августа начинает образовывать бобы. Сорта для технологии подходят только средне-поздние или позднеспелые. Должна быть мощная корневая система. И должен быть запас цветочных почек. Наша соя должна дожидаться начала августа. Проходит хоть какой-нибудь дождь, и все спящие почки начинают цвести, и образуются бобы. У нас хорошо идёт Славия ВНИИМКа, пробоваши венгерские сорта, Свапу, которая показала самый низкий результат – 11 ц/га, закладывали СОКОВские раннеспелые – они у нас не пошли. Неплохая у нас была Арлета, но не в пойме, а на

богаре: один год дала 16-17 ц/га, другой был не очень хороший для неё, она раньше заканчивает вегетацию. Пробовали канадские сорта. Сейчас у нас осталась Славия, и есть ещё сорта в испытании.

По болезням нас достаёт бактериоз. Обрабатываем семена, совмещаем с первой обработкой инсектицидами.

Удобрений вносим мало. Если в почве 11 мг фосфора – очень низкий уровень, – то даём удобрения, желательно не в нитратной форме. Хотя если последняя культивация, то и нитратная форма не повредит. В этом году соя у нас размещена в пойме, там фосфор более 20. Поэтому фосфорные удобрения не использовали. И затраты немного снизили.

Если мы два-три года назад использовали инокулянты, то можно повременить, они выживают. Если видим, что достойный посев сои, то можно обработать микроэлементами и докормить. Если же, как в этом году, в июле 20 мм, из них только один дождь 8 мм, остальные 2 мм, 1 мм, 3 мм, то мы микроэлементы даже не достаём. Помогли немного сое «Оптимой». Сейчас у нас соя Славия, посеянная 5-6 июня, уже сбросила лист и числа 22 сентября будет готова. Надеемся, что будет больше 15 ц/га. Есть у нас экспериментальный участок на капельном поливе летнего посева сои. Ждём результат.

В засушливой зоне бойтесь низких сортов

Вопрос из зала: – Вы сказали, что у вас бактериоз?

Полянкина: – Бывает бактериоз семян и бактериоз на листьях. Когда мы работаем гербицидами по сое, если даже полудозой, то она получает стресс, происходит растрескивание прикорневой части. И тогда начинается пожелтение и могут быть проблемы, если выпали осадки.

Вопрос из зала: – У вас бактериоз семян или листьев?

Полянкина: – Бактериоз вегетативной массы, а может быть и семян. Семена, с которыми не сможем справиться, просто уберём. Вот сейчас останется Славия, и будем искать что-то ещё.

Вопрос из зала: – Вы сеете своими семенами?

Полянкина: – Да, своими. Но мы в поиске, поэтому приехали сюда. Нам важно, чтобы соя не растрескивалась, потому что она у нас дозревает в сентябре, когда днём жара +35, а ночью прохладно.

Вопрос из зала: – Применяете

сплошной посев?

Полянкина: – Да. Пробовали двухстрочный, пробовали на 70 см, на 35 см. Сплошной посев 12-15 см позволяет закрыть поверхность почвы. Тогда выше прикрепление бобов, лучше сохраняется влага. Словом, сплошной посев оптимальный. Сорняки не отходят, кое-где только канатник отошёл, и то единично.

Сергей Зеленцов, зав. отделом сои ВНИИМК: – При подборе сортов и при выборе агротехники очень редко учитываются биологические особенности сои.

Из-за этого теряется урожайность. Факторов, влияющих на развитие сои, огромное количество. Соя – культура муссонного климата: чем больше воды, тем лучше. Прекрасно отзывается на увлажнение, на орошение. Лабинский район лидер по сое в крае, потому что здесь осадки. А вот север края, центр и север Ставропольского края и вся Ростовская область сидят без дождей. И урожаи там меньше.

У нас на юге нет проблем с температурой при выращивании сои. Причём до 45-55 градусов соя развивается прекрасно, лишь бы вода была. Очень серьёзный пункт – длина дня. Свапа создана в 53-й широте. А мы находимся на 44,5. Соя нормально растёт на широте выведения плюс-минус три градуса. То есть Свапа не для Краснодарского, Ставропольского краёв и даже не для Ростова.

О влиянии длины дня. Если сорт выведен в Лабинском районе и его посеять в Воронеже, Белгороде, то один градус на север – это плюс три дня вегетации. То есть он там будет очень поздним. А если мы отправим в Турцию, он там будет очень скороспелым. Есть прямая зависимость: чем выше стебель, тем глубже корневая система. Это важно учитывать при выборе сорта. Если

в засушливой зоне (центр и север Ставропольского края, север Краснодарского края, вся Ростовская область) посеять низкорослый сорт, то он не даст урожая. А если посеять высокорослый сорт, у которого корневая система глубже, то он не даст самую высокую урожайность, как в Лабинском районе или на орошении, но позволит получить нормальный урожай. Когда есть угроза засухи, бойтесь низких сортов.

Если мы сеём в конце апреля, то получаем самые высокие растения. Развитие таких растений падает на самые длинные дни. Чем длиннее день, тем выше растёт соя. Если посеять раньше, то начало развития попадёт на укороченные дни.

Как только вы загустили сою, средний и особенно нижний ярус лишены синего и красного спектра, которые формируют урожай. Поэтому излишнее загущение крайне нежелательно.

Сорт должен зацвести не позже третьей декады июня при оптимальных посевах. Если он зацвёл в июле, то он уйдёт у нас под дожди. Сорт должен быть универсальным, чтобы быть рентабельным не только при благоприятных условиях, но и в засуху.

А вот будущее для засушливой зоны юга России – высокорослые сорта. 250 тыс. семян на 1 га. Урожайность на экспериментальном участке 50 ц/га.

Вопрос из зала: – А сорт какой?

Зеленцов: – Это новая линейка сортов, она появится на полях через четыре-пять лет. А вот та же линейка, но с другой густотой посева – 200 тыс. С учётом потерь урожайность 65 ц/га. Вот такой фенотип нужен для центральной и северной степных зон Ставропольского и Краснодарского краёв, для Ростовской области.

Если в семенах фузариоз – не высевать

Светлана Березовская, замдиректора по науке ООО «Наука Плюс»: – Для меня агрофирма «Прогресс» – это пример. Поля, которые нам сегодня показали, – 100 ц/га кукурузы, 650 ц/га свёклы, 26 ц/га сои. Мы в Славянском, Крымском районах таких урожаев не получали никогда. Мы с мужем кандидаты наук, защитились по сое – один по поливам, другой по возделыванию сои. Своё хозяйство мы начинали, покупая, как и Александр Неженец, по гектару земли. Мы вели науку с 1984 года. Если мы получим прибыль, то развиваемся дальше.

В нашем хозяйстве сегодня 1,5 тыс. га, из которых 70% – это соя. На одном поле она может расти до семи лет. Конечно, первые три-четыре года это хороший урожай. Потом он несколько падает, но всё равно культура остаётся прибыльной. Пшеницу тоже сеём, чтобы была занятость у людей. Кроме того, у нас есть рис. И немножко люцерны для баранов.

Мы всё время работаем над технологией. Сорта тоже очень важны. Здесь говорили о сортах, которые дают урожайность на 1-2 ц/га больше, на этом основании отдадут им предпочтение. Для нас результат, если сорт даёт больше на 10-15 ц/га. А 1-2 ц/га – это в пределах ошибки опыта. Конечно, у нас в Славянском и Крымском районах очень тяжёлые суглинки. Начинаем высевать сою рано. Обязательной является зябь, вспашка земли. Это касается всех культур. Если мы не вспахали, то не получим урожай. Урожайность пшеницы после сои 68 ц/га. Не вносим под пшеницу много удобрений – 250 вразброс и всё.

Если сеять сою по сое несколько лет, то возникает проблема сорняков. Мы начали заниматься органической технологией риса и сои. Приобрели с этой целью новые орудия. Привезли из Италии культиватор, который культивирует 2-3 см от рядка сои. Он помогает на тех полях, где хорошая планировка. Мы придумали новые культиваторы, которые рыхлят и поднимают почву перед посевом. Мы увеличили норму высева сои. Каждый год опробуем что-то новое. Раньше основные наши посевы вырубала Вилана. Она нас всегда выручала, мы очень благодарны ВНИИМКу. У неё растянута фаза цветения: сколько будет дождей, столько будет цвести этот сорт. Мы проверяем многие сорта. Например, у Прогрейна есть фаза цветения полтора месяца, и если в этот период не будет дождей, то урожая

не будет. То есть либо полив, либо дождь.

По совке тоже всегда ставим лущилки. И хочу вас предупредить: если при лёте три-пять уже кто-то испугался и начинает работать даже слабыми препаратами – «Карате зеон» и другими, – то это очень плохо. Мы выбираем энтомофагов. И затем мы будем работать всем чем угодно, потому что совка сюда будет лететь. Если мы пропускаем лёт три-пять и совка начинает бить листики, это не так важно. Даже сейчас у нас соя в фазе созревания, через две-три недели мы Вилану будем убирать, то проверяем: если лёт 15-17, и то мы работаем. Потому что она может такое сделать, что просто все бобики будут съедены, побиты и потеряете до 70% урожая.

У нас бывает клещ от лесополос, где слабая соя. Заходит, когда жарко. В июле он будет однозначно. Мы работаем многие годы «Демитаном». Если только увидели клещка, проводим крайевую обработку. Самое главное – не пустить его в поле. Проехали по кругу – и забыли про клеща. Срез на уборке сои, который мы увидели здесь сегодня, просто великолепный. Поверьте, у нас такое не получается. Конечно, у нас обычные комбайны «Дон 1500», мы слабее оснащены. Да, жатки мы купили хорошие. Убираем на низком срезе на хорошей влажности. Пробуем несколько вариантов. Вот сейчас мы начали убирать Саску, мы бы убрали её ещё 15 дней назад. Ранние сорта должны убираться 10 августа. Но у нас была возможность, и мы в чеках её просто залили на фазе цветения. И она, конечно, созрела позже. Первый чек дал 26 ц/га. Это на простом посеве, где высева должно быть не меньше 650 тыс. штук на 1 га.

Сплошной посев мы не делаем никогда, потому что у нас тяжёлые почвы, если мы не закалываем, и не дадим воздух растениям, они будут низкорослые. Мы сделали перекрёстный посев 70 на 70 см. И в этом варианте соя себя показывает. На поле даёт до 52 ц/га. Независимо от сорта. Есть Вилана, есть Шама – великолепный сорт. Оба дают высокий урожай.

Вопрос из зала: – Есть ли фузариоз у сои?

Березовская: – Я 35 лет выращиваю сою. Считаю, что у меня его нет. Если вы в семенах нашли фузариоз, их высевать не нужно. В прошлом году у нас была ситуация серьёзная. Мы завезли сорта Прогрейн в опыты. Готовили эти семена для хозяйства, но они не взяли, и мы посеяли у себя 100 га. И у нас лист погиб процентов на 60. Он уже был коричневым. Мы, конечно,



Юрий Милованов ценит кубанскую сою



В зале соеводы из разных регионов

обработали, сделали, как положено. Там, где обработали и не обработали, большой разницы не получили.

Под сою мы никогда не вносим ни фосфорные, ни азотные удобрения. Мы вносим, конечно, ризоторфин. Он нас выручает все годы. Семена, обработанные бактериями, дают неплохой урожай даже на полях, где мы семь лет подряд сеем сою по сое. И на фазе первого тройчатого листа уже есть клубеньки.

Что спрятано в рукавах

Денис Поваляев, руководитель отдела маркетинга ООО «Лилиани»: – В этом году технология хранения урожая в пластиковых рукавах особенно актуальна, поскольку позволяет создать неограниченную ёмкость для хранения в двухнедельный срок и в любом месте, где у вас есть свободная земля. Операционные затраты 150 руб./т, а инвестиционные – от 700 тыс. до 5 млн рублей. Технология не нова. В Аргентине треть зерна так лежит. Любые культуры можно хранить. Эта технология даёт точную сортировку. Она очень полезна для маленьких партий, в том числе для семенного зерна, не будет смешивания.

Сою хранят наши клиенты в рукавах, например, в Приморском крае. Используют для расширения элеваторной мощности. Пропускают через приёмку, подрабатывают и кладут рукава рядом с элеватором. В этом году у них она шесть месяцев в рукавах пролежала. Птицеводческая компания в Липецкой области в этом году держала в рукавах кукурузу, пшеницу, ячмень и сою. Они применяют зерно в комбикормовом производстве для своих пти-

цефабрик. Тоже подрабатывают, кладут в рукава, затем берут из рукавов, смешивают и готовят комбикорма. Себестоимость корма это сильно снижает на этапе инвестирования.

Неженец: – Есть ли опыт хранения в рукавах свекловичного жома?

Поваляев: – Нет.

Неженец: – Тогда у нас первый будет. Мы заложили. Но не всё удачно. Один рукав разорвался. Хотим заложить 1,5 тыс. тонн. А что касается опыта вообще, то одна из компаний в нашем районе примерно 20 тыс. тонн зерна хранит в рукавах каждый год.

Юрий Милованов, советник гендиректора ООО «Центр Соя»: – В 2009 году при ООО «Центр Соя» был организован кооператив «Прикубанский». Сегодня члены кооператива поставляют на завод 15 тыс. тонн сои. Конечно, потребность завода выше – 60 тыс. тонн в год. Остальную сою закупаем на рынке, в том числе в Центральной России. Там протеин похуже. В Краснодарском крае протеин сои 39-42. Это отличные показатели.

В этом году с соей проблема. Везут её нам жёлтую и зелёную. Начали мы из неё делать продукцию. Получаются жмыхи зелёные, масло зелёное. Китайцы приехали покупать это масло и отказались от него. Хотя качественные показатели масла нормальные. Поэтому на заводе сейчас приходится жёлтую сою складывать отдельно, а зелёную отдельно. Зелёная идёт на комбикорма в России.

Сейчас в кооператив входят 296 хозяйств. За приёмку, хранение, подработку члены кооператива не платят, если продукт в ООО

«Центр Соя». Цена рыночная. Мониторим рынок цен, особенно в период уборки, дважды в неделю. Участвуют в мониторинге и сами члены кооператива – фермеры. «Центр Соя» выделяет до 30 млн на закупку семян, ГСМ, удобрений, гербицидов под урожай для членов кооператива. Делаем корма сегодня для мясного и молочного животноводства. А в прошлом году начали производство кормов для лошадей. Сейчас у нас новый проект «Кубанский берег» – производство комбикормов из фермерского зерна по специальной запатентованной технологии. Речь об интенсивном выращивании бычков и получении говядины премиум-качества. Поставили на откорм 146 бычков. Мясо будет предназначено для ресторанов и торговых сетей. Этот проект мы задумали как всероссийский, но первые шаги будем делать на Кубани.

Фураж давит на цену

Василий Лысенко, управляющий директор ООО «Эфко-Дон»: – Увеличение производства мяса потребует больше высокопротеиновых кормов. Среди них – соя и продукты её переработки. Потребность в сое у нас растёт, особенно в высокопротеиновой. Образовался дефицит такой сои. Приходится её импортировать. А там она в основном ГМО.

В 2016 году потребление сои составило 4 358 тыс. тонн. А произведено было в РФ 3 100 тыс. тонн. Потребление в нынешнем году прогнозируется уже на уровне 4,5 млн тонн. И этот показатель будет и дальше расти. Площади под соей у нас растут.

По сравнению с 2010 годом, когда было посеяно 1,1 млн га, в нынешнем году площади выросли до 2,6 млн га.

Суммарные мощности по переработке сои в РФ составляют 6 млн тонн. Компания «Эфко» занимает второе место по переработке сои в РФ – после «Содружества». Мощность по переработке сои 2 тыс. тонн в сутки. Плановая переработка у нас 350 тыс. тонн.

Модератор: – Все ждут, чтобы вы назвали закупочные цены и сделали краткосрочный прогноз.

Лысенко: – Перспективы рынка не радужные. В связи с увеличением урожая пшеницы и низким качеством её в этом году стоимость зерна фуражной линейки снижается. Понижение происходит по всем видам продукции – и по сое, и по подсолнечнику. Фуражная группа очень сильно давит на цену. На данный момент у нас установлена цена 26 рублей с НДС. Это на элеваторе. Если большие объёмы, то можно из хозяйства брать. Без НДС будет минус 10%.

Модератор: – А ваши требования к качеству?

Лысенко: – Как и у всех: влажность 12, сор 2, протеин на фактическую влагу 34, если в пересчёте на АСВ, то где-то 38-38,5.

Фото Ирины Бабицкой

Видеозапись
заседания
смотрите
на www.agrobook.ru
в разделе
Клуб агрознатоков

СУХОЙ СЕВ?

ЗАЩИТА И ПИТАНИЕ

ФИТОСПОРИН-М, Ж фунги-бактерицид

Один из самых эффективных препаратов против КОРНЕВЫХ ГНИЛЕЙ.

Затраты – 45 руб./га.

МЕГАМИКС-Семена, жидкое минеральное удобрение

Полноценное питание для уверенного старта.

Образует мощную корневую систему, усиливает накопление сахаров, зимостойкость, повышает выживаемость, **ПРОДУКТИВНОЕ КУЩЕНИЕ.**

Затраты – не более 170 руб./га.

БИОЛИПОСТИМ

Биоприлипатель на основе полисахаридов растительного и микробиологического происхождения. Повышает эффективность применения протравителей, микроудобрений, стимуляторов, биопрепаратов.

Затраты – 8 руб./га.

ТОЛЬКО ДЛЯ СВОИХ

растений

Официальные дистрибьютор

ООО «Агрокультура»,

г. Ростов-на-Дону, тел.: 8 (863) 298-90-02, 8-919-88-55-000

Консультант

Ведёт Николай Алексеевич Кан, kannick@rambler.ru



Имущественный вычет по НДФЛ положен не всегда

Николай Алексеевич, я собираюсь купить дом. Мне сказали, что я могу и не получить при этом вычет по НДФЛ. От чего это зависит?

О. КАЗАРЦЕВА,
Краснодарский край

Есть общее правило: гражданин, купивший или построивший жильё на территории РФ, может получить имущественный вычет по налогу на доходы физлиц. Размер вычета равен сумме расходов, фактически произведенных при покупке или постройке соответствующего объекта (подп. 3 п. 1 ст. 220 НК РФ). При этом величина вычета не может превышать 2 млн руб. (п. 5 ст. 20 НК РФ). Если вычет израсходован не полностью, его остаток можно «перенести» на другой объект. Но после получения предельной суммы обратиться за повторным вычетом нельзя (п. 11 ст. 220 НК РФ).

Чтобы получить имущественный вычет, человеку нужно заполнить налоговую декларацию по форме 3-НДФЛ. К ней необходимо приложить бумаги, подтверждающие право на вычет: свидетельство о праве собственности на жильё, документы об оплате. Налоговики после проверки либо подтверждают вычет, либо отвечают отказом. Рассмотрим ситуации, в которых владельцы жилья чаще всего получают отказ.

1. Жильё приобретено у близкого родственника

В пункте 5 статьи 220 НК РФ говорится: гражданин, купивший жильё у взаимозависимого лица, не вправе претендовать на имущественный вычет. Взаимозависимыми лицами, в числе прочего, считаются близкие родственники. Это муж и жена, родители и дети (в том числе усыновители и усыновленные), полнородные и неполнородные братья и сестры, а также опекуны (попечители) и подопечные (подп. 11 п. 2 ст. 105.1 НК РФ). Таким образом, приобретение квартиры или дома у близкого родственника лишает покупателя права на вычет.

2. Недвижимость куплена мужем или женой до брака

Если один из супругов купил жильё до вступления в брак, то второй супруг не может получить вычет по данному объекту. Это прямо следует из пункта 1 статьи 36 Семейного кодекса. Там говорится, что имущество, принадлежавшее мужу или жене до свадьбы, — это его или её личная собственность (п. 1 ст. 36 СК РФ). Следовательно, второй супруг не является владельцем жилья, купленного до брака, и по этой причине не может претендовать на вычет. Такая логика изложена в письме Минфина России от 12.05.17 № 03-04-05/28854.

Практика показывает, что налоговики идут ещё дальше и отказывают в вычете, даже если жильё куплено в браке, но оформлено на одного из супругов. Од-

нако Верховный суд разрешил спор в пользу налогоплательщика. В определении ВС РФ от 20.07.16 № 58-КГ16-12 сделан следующий вывод: «...имущество, нажитое супругами во время брака, является их совместной собственностью, каждый из супругов имеет право на имущественный налоговый вычет независимо от того, на имя кого из супругов оформлено право собственности на объект недвижимости и платёжные документы».

3. Гражданин создал объект незавершённого строительства

В подпункте 3 пункта 3 статьи 220 НК РФ названы статьи затрат, которые относятся к расходам на создание или приобретение жилья. Среди них, в частности, упомянуты некоторые издержки по объектам, не оконченным строительством. Это расходы на приобретение и достройку незавершённых жилых домов. Что же касается затрат на «первичное» строительство таких объектов, то они в данном списке отсутствуют. Отсюда чиновники делают однозначный вывод: физическое лицо, начавшее, но не закончившее строительство жилого дома, не может получить имущественный вычет (письмо Минфина России от 06.06.16 № 03-04-05/32662).

4. Физлицо приобрело жилое строение на дачном участке

Владелец дачного участка может построить на нём либо жилой дом, либо жилое строение. В жилом дачном доме хозяин вправе зарегистрировать своё проживание, то есть получить постоянную прописку. Если же речь идёт о жилом дачном строении, то регистрация проживания невозможна. Это следует из содержания статьи 1 федерального закона от 15.04.98

№ 66-ФЗ «О садоводческих, огороднических и дачных некоммерческих объединениях граждан».

Возникает вопрос: полагается ли имущественный вычет человеку, купившему дачный участок и расположенную на нём постройку? Ответ звучит так: если эта постройка имеет статус жилого дома, то вычет полагается. Если же у постройки нет статуса жилого дома, то она считается жилым строением, и право на вычет отсутствует. Дело в том, что подпункт 3 пункта 1 статьи 220 НК РФ содержит исчерпывающий перечень объектов, в отношении которых покупателям предоставляется вычет. В данном перечне есть понятие «жилой дом», но нет понятия «жилое строение». Значит, приобретение жилого дачного строения лишает нового хозяина права на вычет (письмо Минфина РФ от 03.05.17 № 03-04-05/27085).

5. Владелец нежилого помещения перевёл его в категорию жилого

Глава 3 Жилищного кодекса предусматривает, что при соблюдении определённых условий нежилое помещение можно перевести в категорию жилого. Но даже после такого перевода хозяин помещения не получает права на имущественный вычет. Это объясняется тем, что, согласно статье 220 НК РФ, вычет предоставляется только тем лицам, кто приобрёл или построил жильё. Тогда как перевод помещения из одной категории в другую не является основанием для имущественного вычета. Такой позиции придерживаются налоговики, и их поддерживает Конституционный суд (определение КС РФ от 06.06.17 № 1164-О).



ООО 'ДАР'

АНГАРЫ

• изготовление • монтаж
• проектирование

Тел.: 8-952-877-1777, 8-918-633-35-95,
(86195) 3-65-68. www.dar23.ru

Минфин разрешил подписывать экземпляры счета-фактуры разным лицам

Счёт-фактура подписывается руководителем и главным бухгалтером либо иными уполномоченными лицами. При этом первый экземпляр счёта-фактуры, составленного на бумажном носителе, выставляется покупателю, второй экземпляр остаётся у продавца. В силу технологических особенностей организации работы продавца экземпляры счетов-фактур могут оказаться подписанными разными уполномоченными лицами. Будет ли это нарушением? При ответе на данный вопрос Минфин РФ рекомендовал пользоваться разъяснениями ведомства, которые были даны в письме от 03.07.2013 № 03-07-15/25437. В документе сказано, что при условии выполнения требований, предусмотренных п. 2 ст. 169 НК РФ, подписание экземпляров счёта-фактуры разными уполномоченными лицами не будет основанием для отказа покупателю в вычете НДС (письмо Минфина РФ от 27.06.2017 № 03-07-05/40316).

Санаторные путёвки, оплаченные для детей сотрудников, свободны от НДФЛ и взносов

В силу пункта 9 ст. 217 НК РФ с оплаты (компенсации) санаторно-курортного и оздоровительного (кроме туристического) отдыха детей работников компании взимать НДФЛ не надо. Поскольку указанные суммы в базу по налогу не попадают. Минфин РФ в письме от 01.08.2017 № 03-04-06/48824 также признал, что подобная оплата не облагается и страховыми взносами, так как выплаты, производимые в той или иной форме в пользу лиц, не состоящих в трудовых отношениях с организацией, не признаются объектом по взносам. При этом работодатель должен перечислять средства по оплате стоимости путёвки за члена семьи сотрудника в организацию, осуществляющую её предоставление. Отметим, что в форме корректировочного счёта-фактуры тоже добавлена графа с кодом вида товара и уточнена строка об идентификаторе госконтракта. Документ: постановление правительства РФ от 19.08.2017 № 981 (вступает в силу 1 октября 2017 года).

Новое в документах по НДС

С 1 октября 2017 года вступает в силу постановление правительства РФ от 19.08.17 № 981, изменившее документы по налогу на добавленную стоимость. Форма счёта-фактуры дополнена графой 1а «Код вида товара», в которой указывается код вида товара в соответствии с единой Товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности ЕАЭС. Данную графу нужно будет

заполнять при вывозе товаров за пределы территории РФ на территорию государства – члена ЕАЭС. При отсутствии данных в новой графе проставляется прочерк. Аналогичные изменения внесены и в форму корректировочного счёта-фактуры. Но в нем новая графа идёт под номером 1б.

Заметные изменения внесены в порядок заполнения строки 2а счёта-фактуры. В настоящее время в данной строке указывается место нахождения продавца-организации в соответствии с учредительными документами или место жительства продавца-ИП. С 01.10.17 в строке 2а нужно будет указывать адрес юридических лиц, указанный в ЕГРЮЛ, или место жительства предпринимателя, указанное в ЕГРИП.

Помимо этого уточнено, что идентификатор государственного контракта, договора (соглашения) в счёте-фактуре указывается лишь при его наличии. Напомним, что соответствующая строка была внесена в форму счёта-фактуры совсем недавно.

Кроме того, порядок заполнения счёта-фактуры дополнен некоторыми новыми положениями. Они применяются в случаях, если счёта-фактуру составляют экспедитор, застройщик или заказчик, выполняющий функции застройщика, при приобретении у одного и более продавцов товаров (работ, услуг) имущественных прав от своего имени.

Ряд изменений был внесён в формы книги покупок и книги продаж. В частности, в них появилась графа «Регистрационный номер таможенной декларации». Данную графу необходимо будет заполнять при выпуске товаров в соответствии с таможенной процедурой выпуска для внутреннего потребления. Помимо этого в порядке заполнения книги продаж уточнён порядок регистрации первичных учётных документов при реализации товаров (работ, услуг) лицам, не являющимся плательщиками НДС, и плательщикам, освобождённым от исполнения соответствующих обязанностей, в случае невыставления им счетов-фактур.

Компенсация за досрочное увольнение выгодна

Сотрудник может уйти раньше даты увольнения, которое предстоит из-за ликвидации юридического лица или сокращения численности работников. В этом случае ему выплачивается дополнительная компенсация, которая не облагается страховыми взносами и НДФЛ. Такой подход Минфина, выгодный для работодателей, ФНС своим письмом от 21.08.2017 № БС-4-11/16545@ доводит до сведения налогоплательщиков. В части НДФЛ позиция Минфина ещё в 2016 году была другой. Ведомство считало, что дополнительная компенсация складывается с иными выплатами при увольнении, кроме компенсации за неиспользованный отпуск. Если полученная величина была больше трёхкратного среднего месячного заработка, то с суммы превышения требовалось платить налог.

КОНТЕЙНЕРНЫЕ ПЕРЕВОЗКИ ПО ВСЕМУ МИРУ

- ✓ Все контейнерные порты юга России.
- ✓ Импорт, экспорт, доставка «до двери»
- ✓ Опыт, профессионализм и инновационные решения для чёткой и своевременной доставки грузов



+7 928 1344955

LGS1620@yandex.ru

ВЕСЫ

ЗАВОД

ЮСТИР

8-800-700-23-68

ПРОИЗВОДСТВО
МОДЕРНИЗАЦИЯ
СЕРВИС РЕМОНТ
ПОВЕРКА ВЕСОВ

ДЛЯ ЖИВОТНЫХ
ПЛАТФОРМЕННЫЕ
АВТОМОБИЛЬНЫЕ
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ
ПРОМЫШЛЕННЫЕ



ПРОМО
КОД 693

www.USTIR.ru

Что и как может проверить полиция в организации или у ИП

Помимо участия в проверках на правах приглашённых (например, по приглашению налоговых органов) полицейские могут проводить и самостоятельные контрольные мероприятия, требующие посещения офисов, складов и производств. В сегодняшней статье мы расскажем, какие обязанности есть у проверяемой организации или ИП и какими правами наделены проверяющие. Это поможет правильно себя вести во время полицейской проверки и тем самым минимизировать негативные последствия подобных визитов.

Гласные и негласные мероприятия

Законных причин для самостоятельного появления в офисе «людей в форме» может быть несколько. Так, полицейские могут действовать в рамках возбуждённого уголовного дела, обеспечивая его оперативное сопровождение либо выполняя отдельное поручение следователя. Соответственно, в первом случае группа полицейских будет возглавлять непосредственно следователя, а во втором полномочия сотрудников полиции будет подтверждать письменное поручение следователя. На практике в рамках уголовного дела полицейским часто поручают самостоятельное проведение обысков и выемок, а также допросы и доставление лиц для допроса. Нередко причиной для появления полиции служит расследование налоговых преступлений или проверка информации о совершении таких преступлений. Поводом для проверки зачастую становятся связи организации или ИП с так называемыми фирмами-однодневками. Кроме работы в рамках уголовного дела полицейские могут действовать и на «доследовательской» стадии, проводя оперативно-розыскные мероприятия. Эти действия проводятся на основании различных материалов, поступивших в ОВД (это могут быть заявления граждан, информация СМИ, рапорт самих полицейских и т. п.). При этом существуют как негласные (об их проведении проверяемого не уведомляют), так и гласные оперативно-розыскные мероприятия (ОРМ). К негласным ОРМ относятся: — наблюдение, которое устанавливается за сотрудниками организации для выяснения их маршрутов передвижения, круга общения,

бизнес-партнеров и т. д. с целью выявления незаконной деятельности; — контроль почтовых отправлений, телеграфных и иных сообщений; — прослушивание телефонных переговоров; — снятие информации с технических каналов связи (например, просмотр электронной почты); — оперативное внедрение (например, для сбора необходимой информации сотрудник полиции устраивается на работу в проверяемую компанию) и т. д. Что касается гласных мероприятий (тех, которые требуют открытых взаимоотношений с владельцами бизнеса или работниками проверяемой организации), то на практике полицейские чаще всего появляются у коммерсантов для проведения обследования, опроса или изъятия документов и предметов. Подробная информация о каждом из приведённых выше ОРМ и тактике поведения при них приведена ниже в таблице. Сейчас же остановимся на общих правилах общения с вдруг появившимся на пороге проверяющими. Ведь действия, которые стоит предпринять, встречая проверяющих из полиции, одинаковы и почти не зависят от причины проверки.

Проверяем проверяющих

Прежде чем пропустить полицейских на территорию, необходимо проверить их служебные удостоверения и переписать оттуда все данные, в том числе срок действия. Если полицейский отказывается предоставлять документы или не даёт списывать данные с удостоверения, сообщите об этом в дежурную часть по телефону 02. Также по телефону 02 можно сообщить о предъявлении сотрудником просроченного удостоверения либо удостоверения на иное лицо. Все звонки по этому номеру автоматически фиксируются и передаются для реагирования в соответствующие инстанции. Поэтому звонок с жалобой по этому телефону обычно оказывает дисциплинирующее воздействие на сотрудников полиции. Попутно можно выяснить, действительно ли данные лица являются сотрудниками полиции, не были ли они недавно уволены, узнать телефон их непосредственного руководителя. Подготовьте специальную инструкцию

для работника, который встречает посетителя на входе (охранник, сотрудник пропускной системы, секретарь и т. п.), на случай появления контролёров.

Первым делом он должен выяснить, кто они такие, попросить представиться, предъявить удостоверения. После этого нужно проверить, не просрочены ли удостоверения, совпадает ли фотография с лицом, представившим удостоверение, записать номер удостоверения, фамилию сотрудника полиции, его звание и место работы.

Заключительным этапом является обязательное уведомление руководителя о том, что пришли сотрудники полиции, с указанием цели их появления, если она известна, и организация их подконтрольного перемещения по территории для встречи с руководителем. Следующий шаг — проверка оснований для проведения контрольных мероприятий. Этим должен заниматься уже не рядовой сотрудник, а руководитель или его заместитель. А ещё лучше, если это будет делать специально обученный юрист или адвокат. В идеале как только с проходной поступает сигнал о появлении полицейских с намерением получить доступ на территорию компании, руководитель (или иное лицо, выполняющее его функции) должен сразу же связаться с адвокатом (иным лицом, обеспечивающим юридическую поддержку бизнеса) и вызвать его на место, сообщив о том, что проходит полицейская проверка. Соответственно, подбором такого специалиста лучше озаботиться заблаговременно, чтобы в нужный момент просто набрать подготовленный номер.

Алгоритм поведения

Итак, адвокат вызван, что дальше? Если полицейские согласны подождать его прибытия, то всю дальнейшую работу можно поручить ему, а все сотрудники, включая самого руководителя, должны беспрекословно выполнять его указания.

Если же ждать полицейские отказываются либо если компания ещё не обзавелась собственным защитником, руководителю придётся взять эти функции на себя. А то, как именно себя вести и что делать, зависит от конкретной цели визита полицейских. Для удобства мы свели эту информацию в таблицу.

Цель визита полицейских	Какие документы проверить	Что делать
Законных оснований нет: полицейские просто не в состоянии предъявить какой-либо документ или внятное объяснение своего посещения.	Служебные удостоверения	Вызвать наряд полиции по телефону 02, а также известить о факте появления незваных гостей прокуратуру и вышестоящее полицейское начальство, позвонив по соответствующим номерам, которые легко найти в интернете (но лучше найти их заранее и иметь под рукой).

<p>Посещение Какое-то документальное основание для визита у полицейских имеется (рапорт, заявление и т. п.), но вот документа (в том числе внутреннего), позволяющего им проводить ОРМ, в наличии нет. На профессиональном языке это называется «посещение». Законным основанием для этого мероприятия служит пп. 5 п. 1 ст. 13 закона от 07.02.11 № 3-ФЗ «О полиции», согласно которому полицейские имеют право беспрепятственно посетить территорию фирмы «в связи» с проверкой зарегистрированных заявлений и сообщений о преступлениях. Однако в рамках такого посещения у них нет права на проход в служебные и иные помещения без соответствующего разрешения собственника. Следовательно, вы можете общаться с ними в любом приемлемом для вас помещении. Цель этого мероприятия — получить как можно больше информации о фирме, что называется, в добровольном порядке.</p>	<p>Служебные удостоверения</p>	<p>В этом случае можно посоветовать не выдавать визитерам какой-либо информации, за исключением той, что есть в открытом доступе. Т. е. цель сделать так, чтобы полицейские могли получить от компании только ту информацию, которую они могли бы найти не выходя из кабинета: сведения из ЕГРЮЛ, устав, статистические данные и т.п. Передавая документы (копии), обязательно составьте их опись и попросите проверяющих проставить подпись в получении с указанием даты, ФИО и должности.</p>
<p>Обследование Обследование не тождественно простому осмотру. В ходе обследования полицейские имеют право изымать документы и предметы, могущие быть доказательством по делу. С изымаемых документов положено изготовить копии, которые сотрудник полиции, оформляющий протокол, обязан заверить. Отметку о передаче таких копий обязательно нужно сделать в протоколе. Если по каким-то причинам изготовить копии на месте невозможно, полицейские обязаны сделать соответствующую запись в протоколе. В таком случае они обязаны изготовить и передать организации такие копии не позднее пяти дней после изъятия. Аналогичные правила установлены и для случаев изъятия материалов на компьютерных и прочих цифровых носителях. Изъятие оформляется соответствующим протоколом. Само обследование оформляется актом, в котором фиксируются все обстоятельства данного мероприятия: дата, место и время проведения, перечисляются все участвующие лица, включая самих полицейских, представителей организации и понятых. Также в акте указывается информация о том, в каких именно помещениях произведено обследование и результаты: обнаруженные документы и предметы с указанием точного места и обстоятельств их обнаружения.</p>	<p>Служебные удостоверения; письменное распоряжение руководителя ОВД или его заместителя</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Проверьте, кто конкретно указан в распоряжении в качестве лиц, проводящих обследование. Это должны быть именно те сотрудники, которые реально находятся в офисе (тут пригодится список посетителей, составленный встречающим посетителями работником). Также обязательно сверьте данные о проверяемом лице: правильно ли указан адрес и наименование компании, прочие реквизиты. Обратите внимание, что сотрудники полиции могут проводить обследования не только офисных помещений, но и складов, торговых точек и т. д. Поэтому внимательно читайте формулировки распоряжения — что именно поручено обследовать прибывшим сотрудникам. 2. Обо всех выявленных противоречиях сначала устно заявите проверяющим, а если они не примут соответствующих мер, письменно зафиксируйте в распоряжении о проведении проверки, а также сообщите в дежурную часть по телефону 02. 3. Ни в коем случае не оказывайте физического противодействия сотрудникам полиции, ибо это уже уголовно наказуемое деяние (ст. 318 УК РФ). 4. Поставьте свою подпись в распоряжении, подтверждая ознакомление с ним. Отказываться от проставления подписи смысла не имеет, т.к. этот факт никак не повлияет на проведение обследования, а вот возможность письменно зафиксировать свое несогласие с действиями проверяющих будет упущена. Поэтому лучше проставить подпись с указанием «с проведением оперативно-розыскного мероприятия в виде обследования помещения не согласен в связи с...» — и далее указывается причина несогласия. 5. Получите копию распоряжения. 6. Желательно ни на секунду не оставлять полицейских одних. Поэтому обеспечьте присутствие своих сотрудников в каждом помещении, где будут работать представители силовых структур. По возможности организуйте видеозапись происходящего. 7. Получите экземпляр акта осмотра и протокола изъятия, если таковой оформлялся.
<p>Опрос Суть этого мероприятия заключается в том, что сотрудник полиции беседует с лицами, которым может быть известна информация</p>	<p>Служебное удостоверение</p>	<p>Опрос всегда проводится лишь с согласия опрашиваемого (ст. 51 Конституции РФ, определение Конституционного Суда РФ от 09.06.05 № 327-О). Другими словами, обязанности отвечать на вопросы</p>

<p>по сути проверки. Опрос может проводиться не только в помещении фирмы, но и в здании полиции. Для этого сотрудники полиции должны прислать приглашение на опрос. Ответственности за неявку на опрос законодательством не установлено.</p>		<p>полицейского у опрашиваемого нет. При этом он не обязан объяснять причины своего нежелания давать ответы на вопросы сотрудника полиции, равно как не обязан и ссылаться на какие-то нормы законов, дающие ему такое право. Поэтому тактика поведения при опросе должна быть примерно такой же, как и в случае с посещением: давать опрашиваемому только ту информацию, которая и так имеется в открытом доступе. На все прочие вопросы лучше отвечать только посоветовавшись с адвокатом, чтобы в дальнейшем эти ответы не были использованы против компании, ее руководства и сотрудников. Соответственно, если обеспечить присутствие адвоката на опросе не получается, от ответов на вопросы лучше вообще воздержаться. С подобной линией поведения нужно обязательно заблаговременно ознакомить и сотрудников, разъяснив им, какую информацию они могут выдавать опрашивающим без присутствия адвоката, а на какие вопросы отвечать без адвоката запрещается категорически.</p>
<p>Выемка</p>	<p>Служебные удостоверения; постановление о производстве выемки. Если выемка проводится без участия следователя — поручение на её проведение.</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Передать полицейским те документы, которые указаны в постановлении. 2. Получить копию протокола выемки, где будет перечислено всё изъятое.
<p>Обыск При обыске сотрудники полиции вправе вскрывать запертые помещения, шкафы, сейфы и т.д.; изымать предметы и документы; производить личный обыск и изъятие личных вещей; запретить присутствующим общаться между собой, по телефону и покидать помещение. Процесс проведения обыска должен фиксироваться в протоколе.</p>	<p>Служебные удостоверения; постановление о производстве обыска. Если обыск проводится без участия следователя — поручение на его проведение.</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Выдать предметы и вещи, которые являются причиной для проведения обыска. Если все вещи выданы добровольно, об этом делается отметка в протоколе, и дальнейший обыск может не проводиться. 2. Ознакомиться и получить копию протокола обыска. При ознакомлении следует уделить внимание списку изъятых вещей, и если он не полный, следует внести свои замечания и дополнить его. Также в протоколе можно указать на нарушения, допущенные сотрудниками полиции при обыске.
<p>Допрос свидетелей Дача показаний является обязанностью допрашиваемого, а отказ от этого (равно как и дача ложных показаний) влечёт уголовную ответственность. Однако и тут есть нюанс, позволяющий оградить компанию от непродуманных показаний сотрудников. Согласно ч. 1 ст. 51 Конституции РФ, никто не обязан свидетельствовать против себя самого, своего супруга и близких родственников. Следовательно, если допрашиваемому кажется, что ответы на поставленные вопросы могут затронуть его интересы или интересы его близких, то в протоколе допроса нужно указать, что он отказывается от дачи показаний на основании ст. 51 Конституции РФ. Допрос может проходить в помещении ОВД. В этом случае вызов осуществляется повесткой. За неявку без уважительной причины лицо может быть подвергнуто принудительному приводу.</p>	<p>Служебные удостоверения; поручение следователя на проведение допроса.</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Среди сотрудников обязательно нужно провести разъяснительную работу, направленную на то, что в случае вызова на допрос по делам компании компания обязательно предоставит адвоката. А без адвоката можно давать ответы только на те вопросы, информация по которым является общедоступной. От ответа на все остальные вопросы без адвоката можно отказываться на основании ст. 51 Конституции. 2. Результаты допроса всегда фиксируются в протоколе, который по окончании допроса передаётся допрошенному на подпись. Перед проставлением подписи обязательно прочитайте протокол целиком. Особое внимание уделяйте правильности внесения вопросов и ответов на них. Если в протоколе, по мнению допрашиваемого, что-то не отражено или зафиксировано с ошибками, то он вправе ходатайствовать о внесении дополнений и уточнений в протокол. 3. Обязательно проставьте прочерки во всех оставшихся свободными строчках протокола. 4. Подписывать нужно каждую страницу

Как сохранить урожай? Есть решение!



БЫСТРОВОЗВОДИМЫЕ **АНГАРЫ**

Зернохранилища, Овощехранилища

Крытые токи

Коровники, Свинарники

Навесы для техники

Срок строительства - 30 дней!

Ангар площадью 1000м² (20x50)
вмещает в себя 2000 тонн зерна

Цена ангара от 2500 рублей за м²
Цена навеса от 2200 рублей за м²

Строительство "под урожай"
Рассрочка



347939, Россия, Ростовская область,
г. Таганрог, улица Пархоменко, дом 19.

+7 (928) 212-2219, 778-9280
+7 (8634) 32-32-13, 38-80-74

<http://agro-teh.su>



22-я АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА **ВОРОНЕЖАГРО 2017**

**15 - 16
НОЯБРЯ**

ЭКСПОЦЕНТР ВГАУ "АГРОБИЗНЕС ЧЕРНОЗЕМЬЯ"

Г. ВОРОНЕЖ, УЛ. ТИМИРЯЗЕВА, 13А
ТЕЛ.: 8(473)253-85-50, 253-87-75
WWW.EXPOCENTER.VRN.RU
ADMIN@EXPO.VSAU.RU

Из простушек — в аристократки

Беспородных коз путём селекции фермер превращает в племенных

Фермер Максим Мякотин переехал в посёлок Ахтырский из Москвы, живёт здесь уже третий год. А семь лет назад сюда перебрался из столицы его отец, Владимир Николаевич, в прошлом нефтяник, занимавший достаточно высокие посты в этой отрасли. По словам Максима, отец не захотел на пенсии лежать на диване и попивать пиво, он придумал для себя интересное и трудное дело — разводить молочных коз. Два года назад Владимир Николаевич умер, и продолжать его дело в провинции приехал сын. Максим весьма успешно проявил себя на сельскохозяйственном поприще. Его козья ферма — самая большая в Краснодарском крае.

Потребуется шесть поколений

На ферму к Мякотину я попал благодаря сотрудникам Всероссийского НИИ овцеводства и козоводства (ВНИИОК), которые в очередной раз приехали к фермеру в рамках заключённого с ним договора о сотрудничестве. Задача учёных — отслеживать состояние поголовья коз и на основе этих данных выработать рекомендации для фермера как по содержанию и кормлению животных, так и по ведению селекционной работы.

Сейчас на ферме Мякотина 400 голов. Из них 200 дойных коз, остальные — молодняк, в том числе и козлики, а также беременные матки, которые должны принести потомство осенью. Ферма располагается на окраине Ахтырского на бывшей трубной базе нефтяников. Мякотин-старший со временем выкупил эту базу, так как нефтяной промысел здесь давно уже не развивается. Получилась весьма приличная и просторная ферма. Первое впечатление — это чистота в загонах и внутри животноводческих помещений. С одной стороны, это заслуга хозяина, организовавшего хороший уход за животными, с другой — такова



Максим Мякотин оставил столицу ради семейного дела

природа коз, они не дают большого количества навоза, в отличие, например, от крупного рогатого скота. Везде чистая соломенная подстилка и практически никакого запаха.

Хозяин был в это время в Новороссийске, куда он отвозит большую часть молока, поэтому провести экскурсию по ферме вызвалась 12-летняя Карина, дочь одной из доярок. Девочка любит коз и довольно подробно рассказывала много интересного об их содержании.

В одном из загонів содержатся молодые козочки, им нет и года. Примерно половина коз — белые со стоячими ушками, вторая половина — коричневатые с тёмными полосами на спине, вислухие. Карина называет белых зааненскими, вислухих — нубийскими. Как потом пояснила заведующая лабораторией козоводства ВНИИОК Светлана Новопашина, это не совсем верно. Среди белых зааненских козлят есть, действительно, чистопородные, но

есть и полукровки. А нубийских чистопородных нет вообще, они нубийские в лучшем случае на три четверти, а то и наполовину. Изначально на ферме были самые обычные козы, так называемой местной породы, а проще говоря, беспородные. Именно такое поголовье закупал Владимир Николаевич Мякотин из-за нехватки средств. Только когда он выиграл грант на создание семейной фермы, тогда помимо оборудования приобрёл и 70 зааненских коз у ставропольского фермера Александра Кулиничина. Подъехавший к этому времени хозяин продолжил тему. По его словам, можно идти в развитии молочного козоводства двумя путями. Или сразу приобрести породистый скот и начать размножать его, или же идти путём поглотительного скрещивания. Первый путь быстр, но очень затратен. На покупку племенного поголовья, особенно нубийских коз, потребуются миллионы. Фермер только частично по-

шёл по этому пути, приобретает тех самых зааненских коз и пару козлов-производителей. На большее нет денег, поэтому основной путь — второй.

Мякотин купил трёх нубийских козлов-производителей и покрывает ими беспородных коз. Уже в первом поколении проявляются нубийские признаки. Во втором и третьем они становятся ярко выраженными. Только через шесть поколений можно будет говорить о чистой нубийской породе.

Наука в помощь

Именно эту кропотливую работу помогают фермеру вести учёные ВНИИОКа. На практике это довольно тяжёлый труд.

Все дойные козы прошли так называемую контрольную дойку. Вместе с тремя доярками доила животных и доктор сельскохозяйственных наук Светлана Новопашина. Она говорит, что когда доишь сама, можешь почувствовать состояние вымени, что

очень важно для оценки молочного потенциала животных. Несколько часов длилась эта процедура.

Потом пронумерованные образцы селекционеры исследовали ночью в номере гостиницы. Везти молоко в Ставрополь слишком долго, может испортиться. Пришлось работать всю ночь до утра на месте.

В результате несколько коз отбраковали, то есть от них уже не будут получать потомство. Также выяснилось, что в большинстве образцов молока недостаточно белка. Исправить ситуацию можно, скорректировав кормление, внося в рацион больше сена и комбикормов.

Выслушав на следующий день вердикт, Максим Мякотин согласился с ним. Он признался, что его оптовые покупатели тоже заметили эту проблему. Они готовы из молока сыры, и требования к качеству сырья очень высокие.

Что на языке, то и в вымени

Максим рассказывает, что первоочередная его задача – это не количество молока, а его качество. Ради этой цели пришлось установить современное оборудование.

Часть гранта он потратил на покупку линии фирмы Milkline. Это современная система доения, фактически исключая контакт молока с внешней средой. Козы сбоку заходят в специальные станки, поворачиваясь мордами к кормушке, подставляют вымя дояркам. Те обмывают его напором сильной струи и надевают на соски доильные аппараты. По трубопроводу молоко поступает в охладитель, где через 40 минут достигает температуры 4 градуса, и готово к транспортировке.

– Когда мы поставили эту линию, качество молока по наличию соматических клеток и микроорганизмов выросло в несколько



Вкусная еда – вкусное молоко

раз, – говорит Максим Мякотин, – хотя и до этого при ручной дойке мы вписывались в ГОСТ.

В доильном цехе идеальная чистота. Я обратил внимание, в частности, на периодические щёлканья, напоминающие разряд электрического конденсатора.

Мякотин показал на висевшую на стене штукуну, напоминающую обогреватель-рефлектор. А внутри неё куча мух. Это такая электрическая мухобойка. Благодаря ей почти удалось избавиться от назойливых насекомых.

Во время дойки козам насыпают в кормушки дробленую кукурузу, ячмень. Это лакомство. А вообще, основной рацион – это сочные корма на пастбищах. В окрестностях фермы много пастбищ, за использование которых фермер ничего не платит. Территория принадлежит нефтяникам, которые даже поощряют пастбу, так как козы очищают местность от кустарника и бурьяна. А энергетики периодически разрешают запускать коз на свои закрытые объекты, чтобы те тоже

почистили им территорию.

Таким образом, может сложиться впечатление, что кормление коз обходится фермеру чуть ли не даром. Но это ошибочное представление. Наличие в рационе только сочных кормов приводит к снижению жирности молока, уменьшению в нём белка, что и подтвердил анализ селекционеров. Светлана Ивановна предложила фермеру больше добавлять сена и гранулированных травяных кормов.

Сено Мякотин применяет широко, особенно для подкормки молодняка. У него есть техника для его заготовки. Есть и земля, на которой он сеет кормовые травы, а также возделывает зерновые культуры совместно с соседними фермерами. Часть зерна продаёт, часть использует для приготовления комбикормов. Покупать фирменный комбикорм, где сбалансированы питательные элементы, он пока не может, слишком дорого.

– По этой же причине не могу позволить себе покупать гранулированные травяные корма, – говорит Максим, – но понимаю, что за такими кормами будущее. В них нет лишней влаги, которая понижает жирность молока, и нет вредной микрофлоры, она погибает при термической обработке. Но к этому надо идти, так как покупатели мои предъявляют к качеству молока очень высокие требования.

Вышел на ноль

Ежедневно ферма даёт 240 литров молока. Мякотин одну треть продаёт оптом одному производителю сыров, вторую – другому. Последнюю треть оставляет себе. Часть молока просто продаёт в розницу жителям посёлка или на рынке в соседнем Ново-

российске. По месту литр молока уходит за 80 рублей, в Новороссийске – по 120. Часть сырьё пропускает через свою переработку, делая брынзу, а из оставшейся сыворотки – мягкий сыр рикотту. Пробует варить и твёрдый сыр, у которого пока и названия нет, но он по рецептуре приготовления аналогичен российскому, только из козьего молока. Для этого у фермера есть итальянское оборудование.

– Сыры из козьего молока пока не очень популярны в провинции, а вот москвичи их давно распробовали. Мои оптовые покупатели молока свои сыры в основном в столице и продают. У них отпускная цена 1 200 рублей за kilo, у меня твёрдый сыр – по 600. Дороже и брать не будут на рынке, да я и качества пока должного не достиг. А брынзу продаю по 450 рублей в розницу. Сначала даю попробовать. Если понравилась, сообщают, что сыр из козьего молока. А если сразу сказать, что козий, то и брать не станут. Ещё сильно преубеждение, будто козье молоко хоть и полезное, но невкусное. Это глубокое заблуждение, но приходится людям объяснять, формируя таким образом вкус. Кто попробовал, тот уже знает, что козий сыр – это вкусно. У меня есть покупатель, владелец магазина, который специализируется на козьих сырах. У него сформировался свой круг клиентов, и бизнес идёт неплохо. По бизнес-плану, который Мякотин предоставлял для получения гранта, ферма рассчитана на тысячу голов. К этому фермер и будет стремиться. Но рост поголовья сдерживает сбыт. Это самая трудная часть бизнеса. Но постепенно козовод расширяет клиентскую базу, параллельно повышая качество продукции.

Только в этом году, по признанию Максима, чисто молочное производство вышло на ноль. А когда начинал отец, ежемесячно приходилось дотировать ферму до 120 тысяч рублей из разных дополнительных источников дохода – зерновое производство, торговля сеном.

При этом больше, чем Мякотин, козьего молока в Краснодарском крае никто не производит. Вот такой долгий путь к успеху. Но бизнес, безусловно, перспективный. Когда будет сформировано племенное поголовье зааненских и нубийских коз, можно будет думать о статусе племрепродуктора. Учёные из Ставрополя на этом пути готовы оказывать фермеру всяческую поддержку. Племенные животные, и особенно нубийские козы, стоят очень дорого, и тогда рентабельность фермы значительно возрастёт.

Сергей ИВАЩЕНКО

посёлок Ахтырский, Абинский р-н, Краснодарский край

Фото автора



Нубийский производитель

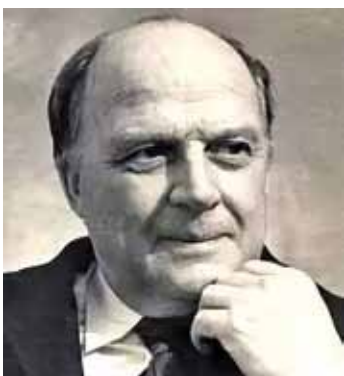
Крестьяноведение

Ведёт Виталий Яковлевич Набоженко, nabojenko@krestianin.ru



Главный агроном целины

Почвозащитное земледелие Александра Бараева



Мы уже рассказывали читателям о классиках русского земледелия – Тимирязеве, Докучаеве, Овсинском, Костычеве, Вильямсе. Говорили о сибирском опыте Мальцева. Не затерялся в этом легендарном ряду и Александр Иванович Бараев (1908-1985). Он один из первых в начале 1950-х годов осознал, что «пришли иные времена» и усовершенствовать классическую систему земледелия невозможно, необходимо принципиально новое решение. И он его нашёл... Стержнем, основой «благополучия земли» стала почвозащитная система земледелия. Его опыт пришёлся ко двору в самых разных географических зонах необъятной страны.

Вперёд по «земельно-карьерной» лестнице...

Александр Иванович родился в Петербурге в семье железнодорожного рабочего. Как он, выросший в городе, прикипел к земле и посвятил жизнь служению науке о земле – загадка. Закончил с отличием Самарский институт зерновых культур. Работал управляющим отделением зерносовхоза на Средней Волге, агрономом зерносовхоза в Куйбышевской области, науч-

ным сотрудником Безенчукской опытной станции. С 1936 года был директором Уральской сельскохозяйственной опытной станции. В 1953 году был назначен директором Казахского научно-исследовательского института земледелия.

В 1956 году на базе опытной станции в Целиноградской области по поручению правительства Бараев возглавил созданный новый Всесоюзный научно-исследовательский институт зернового хозяйства (ВНИИЗХ).

Именно здесь в ближайшие десять лет будут созданы основные элементы почвозащитной системы земледелия, зарождается новое направление в сельскохозяйственной науке.

Это принципиально

Основные принципы разработанной Бараевым системы почвозащитного земледелия выглядели так:

- 1) освоение зернопаровых севооборотов с короткой ротацией (3-5 лет);
- 2) плоскорезная обработка почвы под зерновые культуры, что позволяло оставлять на поверхности почвы до 80% стерни (пожнивных остатков), защищавшей почву от ветра;
- 3) безотвальная обработка чистых паров как накопителя влаги, с посевом кулисных растений (кулиса – «штора», защита) для задержания снега в зимнее время;
- 4) создание для хозяйств почвозащитных широкозахватных сельскохозяйственных машин и орудий: плоскорезов, стерневых сеялок, рыхлителей.

Плоскорез – чудо-инструмент

Путём многолетних исследований Бараев и его сотрудни-

ки установили, что система плоскорезной обработки не уменьшает гумус, как это бывает при плужной обработке, а его содержание даже увеличивается. Вместе с этим улучшаются водный, воздушный и тепловой режимы почвы. Наибольший эффект от плоскорезной обработки почвы достигается там, где климат засушлив, или в особо засушливый год, а также там, где почвы менее плодородны. Использование плоскорезов позволяло сохранять стерню и оставлять на поверхности почвы максимальное количество растительных остатков. И урожаи яровой пшеницы только в результате сохранения стерни повышаются на 2,5-3,5 центнера с гектара. В бараевской системе борьба с эрозией почвы смыкается с борьбой против засухи.

Пробил бесплужную дорогу...

Фактически целина проложила дорогу новой технологии обработки почвы. Бараев был непревзойдённым популяризатором почвозащитной системы земледелия. Правда, не все его встречали с восторгом, но в спорах на его стороне была природа – когда в начале 1960-х череда пыльных бурь буквально слизывала чернозёмный слой. Так, в 1962 году в Казахстане было подвержено ветровой эрозии почвы около семи миллионов гектаров. В 1965 году ветровая эрозия захватила Алтайский край, Башкирию, Калмыкию, Поволжье и другие области России. И тогда многие всерьёз заговорили о массовом внедрении бараевской системы в сельхозпроизводство. До этого периода во ВНИИЗХ учёные разрабатывали плоскорезы, рыхлители, специальные сеялки. Их мастерили прямо в

мастерских опытного хозяйства. С 1964 года «бараевские машины» начала серийно производить промышленность.

Триумфальное шествие

С этого времени начинается триумфальное шествие бараевской системы земледелия по стране, в короткое время занявшей площади в миллионы гектаров и остановившей злейшего врага земледелия – ветровую эрозию почв. К 1975 году почвозащитная система Бараева работала уже на 12 миллионах гектаров, а к началу 1990-х годов количество площадей с плоскорезной обработкой достигло 60 миллионов гектаров. После внедрения новой почвозащитной системы земледелия при освоении новых земель среднегодовое производство зерна в Казахстане в 1976-1985 годах было доведено до 25-27 млн тонн (для сравнения – до 1949-1953 годов производство зерна здесь составляло 3,9 млн тонн).

«В разных весовых категориях»

Именно умелая защита почвы спасла распаханые просторы от деградации, стала надёжным щитом от пыльных бурь, эрозии. Фактически она подняла целину. Однако новое научное направление в земледелии пробивалось буквально в боях с приверженцами старой пропашной методики. Новаторам пришлось доказывать свою правоту не только высокими урожаями на опытных полях института, затем в совхозах, но и в кабинетах, в жарких дискуссиях, причём «в разных весовых категориях». Александр Иванович открыто заявлял, что новой технологии нуж-

но учиться, и для этого необходимо использовать свой, отечественный опыт. Об этом он говорил на все-союзном семинаре, состоявшемся в Зернограде после очередной «стихии» на Ставрополье, Кубани и прилегающих к ним областях в конце шестидесятых годов, когда на ту стихию списали ни много ни мало около десяти миллионов гектаров посевов, унесённых вместе с гумусом пыльными бурями. Тогда драгоценным гумусом были засыпаны тысячи километров оросительных каналов и заметены по самые макушки деревья сотен километров ползающих лесных полос. Тогда Бараев стал говорить о драгоценном опыте Ивана Овсинского, но из президиума его перебили: «О чём вы говорите? Неужели вам не ясно, что Овсинский – это вчерашний день земледелия?» Резонному ответу на этот вопрос сановного учёного аплодировали все участники семинара. «Чтобы день стал вчерашним, – отвечал Бараев, – его надо прожить. А мы обошли его сумеречными закоулками».

«Царапался» с Хрущёвым...

По воспоминаниям коллег, непростые отношения были у Бараева и с сильными мира сего. Он позволял себе даже не согласиться с «великим кукуруз-

ником» Никитой Хрущёвым, который очень резко критиковал Александра Ивановича в отношении чистых паров. Однажды Хрущёв заметил, как бы жалуясь на собеседника: «Ваш директор, Бараев, у него кошачий характер, царапается, как кошка. Заладил: пары да пары». Бараев говорил мягко: «Знаете, Никита Сергеевич, по парам урожай в два раза выше». Он доказывал, что хлебороб не может безнаказанно из года в год засеивать поля, земля может истощиться. Часть полей надо отвести под пар и травы. Хрущёв возмущался, кричал, что такой подход является расточительством земли. Тогда Бараев показал опытное поле, которое было поделено на четыре равных части: пар, озимые по пару, яровые по пару и пшеница без пара. Увидев пар, Никита Сергеевич недовольно поморщился. На второй и третьей опытных частях пшеница выглядела отлично, а на четвёртой – сплошные сорняки. Хрущёв спросил, что это такое, Бараев честно ответил: «А это мы сделали так, как вы нам сказали». Генсек взорвался и как человек импульсивный наговорил много неприятных слов Бараеву, даже распорядился перевести его из директоров института в рядовые агрономы. Последовало указание об отставке...

Это был октябрь 1964 года, и вскоре грянули политические события и смена руководства СССР. «Мы ещё смеялись: хотели убрать Бараева, да убрали самого Хрущёва» (академик Э.Ф. Госсен). Тем временем безотвальная обработка почвы шаг за шагом разворачивала наступление: на восток (Новосибирская и Хакасская автономная области, Алтайский и Красноярский края), на север (Омская область), на запад (Ставрополье, Полтавская и Сумская области Украины). А противников у новой системы всё же было немало. Одним из аргументов против неё стала проблема увеличения засорённости полей при бесплужной обработке. Но учёные ВНИИЗХ были непреклонны: почвозащитная система должна проводиться правильно. Освоение севооборотов с чистым паром и зернофуражными культурами, качественная обработка почвы, посев в оптимальные сроки привели как раз к уменьшению засорённости полей.

...И спорил с Горбачёвым

Об энтузиазме и желании учёного продвигать идеи почвозащитного земледелия ходили легенды – он всегда был готов принять участие в любой дискуссии, за-

частую невзирая на чины и лица. Долгие годы борьбы с «кабинетной косностью» подорвали здоровье Александра Ивановича – у него начало сдавать сердце. Врачи строго рекомендовали ему покой, но главный агроном целины – как его называли в народе – не привык сидеть без дела. Когда на опытный стан приехал «великий перестройщик» Горбачёв, Бараев, вопреки запретам врачей, выехал на встречу в Целинограде. Горбачёв требовал от академика кардинальных решений в перестройке сельского хозяйства. А Бараев пытался объяснить, что сегодня необходимо развивать производство высококачественного зерна, для этого нужны высокопроизводительная техника, удобрения и продолжение селекционной работы, биотехнология. «Да какая может быть перестройка в сельском хозяйстве, кроме предложенного. Всё налажено, только надо поддерживать», – сказал Бараев. Но высокий гость не захотел услышать академика. Когда Горбачёв уехал, Александр Иванович от нервного напряжения слёг. На следующий день он умер от тяжёлого инфаркта. Так ушел из жизни выдающийся учёный, отдавший все свои силы делу разработки и внедрения созданной им почвозащитной системы земледелия.

ООО Группа Компаний «Меркурий» (ТД «Дизельмакс Трейд»)

Дилер ОАО «АВТОДИЗЕЛЬ» (ЯМЗ), ОАО «ЯЗДА», ЗАО КЗМД, ООО «АВТОФИЛЬТР» г. Кострома

- **двигатели ЯМЗ, ТМЗ, ММЗ**
- **запасные части ЯМЗ, ТМЗ, ММЗ, Т-150, КИРОВЕЦ (всех модификаций)**
- **фильтры всех типов**
- **топливная аппаратура ЯЗДА**
- **силовые агрегаты ЯМЗ**
- **КПП и сцепление ЯМЗ**
- **электростанции (60-315 кВт)**
- **ремонт дизельных двигателей, КПП**
- **переоборудование СХТ под ЯМЗ**
- **турбокомпрессоры всех типов (Россия, Чехия)**

МОЩНЫЕ НАДЁЖНЫЕ ЭКОНОМИЧНЫЕ

344091, г. Ростов-на-Дону,
пр-т Стачки, 243 «В»,

☎ (863) 200-78-07 / 200-78-03

☎ 8-903-439-05-96 / 8-960-449-71-11 / 8-961-275-21-65



реклама

office1@gkm76.ru,
office2@gkm76.ru,
office4@qkm76.ru
www.gkm76.ru

Охота и рыбалка

Ведёт Николай Александрович Чачуа, nikolai.chachuya@mail.ru



Спасённая волчица

Необычные результаты большой облавы на хищников

Старик жил один. Здесь всё было старое: домик, «Москвич», ружьё ... Даже куры. Они давно не неслись. Просто ходили по двору. Лениво ковырялись в старом навозе, дожидая свой куриный век. Сегодня он проснулся, когда только начало рассветать. На стене появилось бледное пятно. Оно постепенно расширялось. Комната наполнялась неярким светом. Предметы приобретали всё более чёткие очертания. В голове медленно путались мысли. Приход нового дня не радовал.

Раньше он был охотником. Всю жизнь с ружьём. Работал егерем, охотоведом, председателем «Общества охотников». Особенно славился организацией волчьих облав. Все знали: если Макар Петрович руководит охотой – дело будет.

Высокий, сухой, подвижный в свои семьдесят, полный энергии, после потери жены сразу сгорбил. Почувствовал себя старым, ненужным. Пришли болезни. Особенно беспокоили ноги. При малейшем ускорении ходьбы мышцы икр сводило судорогой, наполняя их сплошной нестерпимой болью.

Петрович опустил ноги на пол. Встал. Пошёл на кухню. Выпил кружку воды. Потряс пустую коробку от макарон, выбросил в мусорное ведро. Накинул тёплую куртку. Вышел во двор. Разгоняемые лёгким ветерком остатки утреннего тумана клубились, прячась за сараями. «Ну вот и новый день... Будем жить ...» – равнодушно подумал Петрович.

Обнаглевшие зубастые

Он давно уже не охотился, но с тревогой наблюдал за тем, как в последние годы крупные производители зерновых всё больше распахивают целину. Травят мелкие грызунов. Во время уборки широкозахватные агрегаты носятся по полям, убивая приплоды зайцев, перепелов, куропаток... Животные и птицы не успевают уводить потомство от грохочущих монстров. Фактор беспокойства ограничил возможности спокойного спаривания и размножения. Без добычи остаются хищные птицы. Редко можно увидеть в небе многочисленных раньше соколов, кобчиков. Только чёрные стаи ворон покрывают полузанесённые снегом поля. А тут ещё волки.

Когда волкам не хватало пищи в дикой природе, они кормятся за счёт домашней живности. Особенно страдают мелкие фермеры – животноводы. За одну ночь серые могут привести небольшое хозяйство к банкротству. В эту осень они совсем обнаглели. Волчата подросли, хищники вышли из укрытий на большой разбой. Ещё весной они вычистили лесополосы и целину от приплода зайцев. Теперь морозными ночами рыскали вдоль границ заказника в поисках зазевавшегося молодняка диких свиней. Но это трудная добыча, опасная.



Сейчас они нападали на полуразрушенные кошары. Добывали остатки овец. Резали телят. Орудовали, появляясь одновременно в разных местах, всегда неожиданно.

Голод сплавивает их, будит социальный инстинкт и гонит в поля. Строгая иерархия делает стаю дисциплинированным организованным отрядом безжалостных рейдеров-убийц. Ближе к зиме стали появляться на окраинах посёлков. Тащили гусей, уток, поросят, кур, индеек. Отчаявшиеся животноводы обращались к главам администраций, в «Общество охотников». Чиновники ссылались на отсутствие ресурсов и финансирования. «Общество» отговаривалось: охота разрешена круглый год, никто не мешает отстреливать хищников. Тогда фермеры решили обратиться к Петровичу.

Приехали вечером. Долго рассказывали про свою беду. Обещали помощь, деньги, оплату поросятами, овцами. Петрович молча слушал, курил. Ребята горячились. Зывали к сознательности. Ссылались на его опыт и бывшие подвиги. Он усмехался: «Когда это было? Вы что? Я ходить не могу». Ему возражали: «Не надо ходить! Дадим машину, водителя. Ты только помоги. Беда у нас! Звери по сёлам ходят. Там дети». Петрович возмущался: «Как старик может справиться с такой оравой волков?» – «Ну придумай что-нибудь, Петрович!» Больше для того, чтобы избавиться от назойливых гостей, он обещал подумать и выпроводил их за порог.

Разнос председателю

Заварил крепкого чая. Намазал на хлеб желтоватое масло. Сел за стол и крепко задурился. Очнулся, когда чай уже остыл. В голове созрел план. Петрович достал любимую «ижевку». Долго возился со стареньким ружьём. Нежно поглаживал. Волновался. Тщательно вычистил, смазал, подтянул винты. Зарядил десятка два патронов крупной картечью. Потом на большом чистом листе плотной бумаги по памяти нарисовал карту района. Отметил особенности местности: овраги, колки, широкие лесополосы, заросли камышей, поля. Ночью долго ворочался. Во сне приходили странные фантазии, перемешанные с картинками охоты из прошлого. Просыпался. Смотрел в тёмный квадрат окна. Засыпал.

Утро встретило ещё не зимней, но уже и не осенней прохладой. Под ногами в крохотных лужицах потрескивали сверкающие на солнце тонюсенькие льдинки. Петрович постоял, вдыхая свежий, пахнущий дымком и навозом, воздух. Встряхнулся и решительно завёл мотор «Москвича».

Офис «Общества охотников» заполнен людьми. Был самый разгар продажи путёвок и лицензий на отстрел пушных зверей – бойкая торговля природными ресурсами. Толстый и важный Алексей Пушкарёв, председатель «Общества», восседал в кресле, изображал

большого начальника. Люди сидели и стояли вокруг стола. Каждый пытался выклянчить себе льготы.

При появлении Петровича толпа расступилась. Он поздоровался. Народ радостно приветствовал старого охотника. Алексей немного, насколько позволяло ему высокое положение, привстал. Неожиданно для всех Макара Петрович громко спросил: «Что, Лёша, родиной торгуешь? Ну и почём она у нас сегодня? Сколько стоит путёвка?»

Народ притих в предчувствии скандала. И он случился. Сначала дед потребовал объяснить, куда деваются деньги за возмещение трудового неучастия. Почему не проводится учёт зверей? Почему нет результатов работы по восстановлению поголовья диких животных? Почему от волков покоя нет всему району? Распалившись, обычно спокойный Макара перешёл на крик. Растерявшийся Алексей встал. Что-то пролепетал про начальство. От него, председателя общества, мол, ничего не зависит. «Не зависит? – взвился Петрович. – А зачем ты тогда нам нужен? Зарплату получать? Собираешься сидеть, пока совсем нечем станет торговать?» Петрович повернулся к охотникам: «А вы куда смотрите? Избрали бездельника и суеитесь вокруг него. Ублажаете. Не видите, что творится в полях? Волки скоро на вас будут охотиться. Дети зайца только в мультиках увидят!»

Рекогносцировка

Петрович, тяжело дыша, замолчал. Успокоившись, резко заявил: «Вот так, Лёшка, с этого дня будем бороться с напастью. Сегодня к вечеру быть у меня. Со списком первичных организаций всего района и телефонами. Мой номер довести до всех. Обязать сообщать о любых появлениях зверей, количестве и составе стаи круглые сутки. Предупреждаю, Алексей Васильевич, если нет – приду на отчётное собрание, и тогда посмотрим, кто возглавит наше сообщество. Да и с финансами разберёмся».

Алексею не хотелось плясать под чужую дудку. Но оставлять пост председателя не хотелось ещё больше. Зная крутой нрав старика, вечером он явился с докладом о проделанной работе.

До поздней ночи звонил телефон. Петрович

внимательно выслушивал докладчиков. Всё записывал в тетрадь. Отмечал на карте точки. Ставил число, время. Значками отмечал состав стаи: красным карандашом – взрослых, синим – прибылых и переярок. Всё это напоминало работу военного штаба. Алексей тихо сидел, не решаясь подать голос, пил чай. Потом улёгся на топчан, заснул.

Утром, проснувшись, разом помолодевший Петрович растолкал Лёху: «Завтра с утра пришлешь свою машину с Максимом. Да не забудь заправить полностью. А сейчас вали отсюда».

День прошёл в напряжённой работе. Карта сплошь покрылась значками, линиями... А рано утром следующего дня дед выехал на рекогносцировку. Максим, весёлый рыжий парень, подал «уазик» ровно к пяти часам. Два дня с утра до позднего вечера они объезжали район (почти 600 тысяч гектаров) концентрическими кругами. Останавливались. Исследовали следы зверей, их направление, размеры. Разговаривали с пастухами. На третий день увидели волков. Волчица шла по берегу реки осторожно и медленно. За ней, стараясь попадать в её следы, шли прибылые волчата и переярки. Всего девять: пять прибылых и четыре переярки. Звери то исчезали, спускаясь в низинки, то появлялись, поднимаясь на взгорки. Волчица не видела спрятанный за лесополосой «уазик». У волков не очень хорошее зрение. Учуть людей тоже не могла – ветер от неё. В морской бинокль отчётливо вдум, как волчата натикались друг на друга, когда мать неожиданно останавливалась, осматривалась, тянула носом воздух. Садилась на задние лапы и замирала меховыми столбиками.

«Ты смотри, выжила. Волчат сохранила, выкормила. Молодец! – взволнованно зашептал Петрович Максиму. – Матёрого ещё весной кевсалинцы завалили. Уводил от беременной волчихи – да и попал на номера... Нелегко пришлось матери. Всех вырастила. Гордая. В чужую стаю не ушла. Всё сама. Домой идут – отсыпаться. Тут не охотятся. Вокруг Дунды ходят».

В Максиме разыгралась охотничья кровь: «Петрович, давай обойду. Ты станешь на перехвате. Достанем!» «Дурак ты, Макс, – почему-то сказал дед. – Не вздумай сболтнуть кому про стаю. Голову оторву».

Волки тем временем прошли мимо затаившихся охотников. Волчица села на высоком берегу. Выставила крупную носатую голову на ветер. Мелкие снежинки осыпали её, застревали в густом мехе. Максим много охотился на волков. Но никогда не видел зверя, не бегущего от стрелков, а спокойно и строго сидящего в полном достоинстве. Во всей красоте. В бинокль он видел, как она то щурится от снежинок, то широко открывает коричневатые глаза. Мимо неё быстренько, вниз по склону, проскакивали волчата. Когда все исчезли, волчица встала. Ещё раз осмотрелась и скрылась вслед за детьми.

«Без них никуда»

На следующий день было назначено собрание председателей первичных организаций. Петрович подробно, по карте района, проинструктировал охотников. Уверено указал, где орудуют примерно восемь стай волков по десять-двенадцать особей. Наиболее вероятные места днёвок и маршруты движения по ночам. Нарисовал схемы организации облав. Только ничего не сказал про стаю волчицы. Большую охоту назначили на субботу.

Ещё затемно Петрович с Максимом выехали в поля. Остановились на большом холме. Как только стали поступать звонки с докладами об успехах, Петрович выключил телефон. Приказал Максиму ехать на речку. Нашли место логова. Таясь, подобрались с другого берега. Лёгкий ветерок сыпал мелким снежком. Волчица лежала у вывороченного с корнем дерева, положив голову на передние ноги, дремала. Волчата затаили весёлую кутерьму. Прыгали друг на друга. Кусались. Сцепившись, скатывались к самой воде. Было смешно и трогательно. Потихоньку охотники пошли к машине. «Вот так, Максим, вот так. Волки должны быть. Без них никуда, – дед строго посмотрел на парня. – Смотри мне». «Да не беспокойся ты. Разве я не понимаю?» – обиделся Максим.

Через пару дней он привёз деду газету. В ней Алексей Пушкарёв красочно описывал организованную им операцию по избавлению района от волков. По нему выходило, что их уже нет и не будет. Петрович хитро подмигнул Макс: «Пойдём баранину есть. Ребята привезли».

ЛАДОЖСКИЕ
СЕМЕНА КУКУРУЗЫ
ПЕРЕДОВАЯ СЕЛЕКЦИЯ

+7 929 816 10 64  **ООО «СОДРУЖЕСТВО»**

СЕМЕНА sodrug@mail.ru
СЗР www.maize-sodrugestvo.ru





**15–17
ноября**



**ВЫСТАВКА
РОСТОВ
гостеприимный**

**ГЛАВНОЕ СОБЫТИЕ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОГО
БИЗНЕСА РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ**

РАЗДЕЛЫ ВЫСТАВКИ:

-  **Продукты питания**
-  **Напитки**
-  **Оборудование
для пищевой продукции**
-  **Ярмарка фермерских продуктов**



79 % экспонентов нашли на выставке
новых партнеров

74 % экспонентов оценили свое участие
в выставке как эффективное

6 500 посетителей, из них
2 500 профессиональных
и бизнес-посетителей

АПК ЮГ agrodaily.ru

**ПищеПром
ЭКСПЕРТ**

**ДОН
ЭКСПО
ЦЕНТР**
ВЫСТАВКИ И СОБЫТИЯ

Ростов-на-Дону, пр. Нагибина, 30
Тел. (863) 268-77-68; donexpocentre.ru

Время на www.agrobook.ru
- время с пользой!
AGROBOOK
(863) 282-83-13 info@agrobook.ru

Инструкция по решению ваших проблем

www.agrobook.ru

Характеристики:		Характеристики:	
Мощность, кВт (л.с.)	59 (80)	Мощность, кВт (л.с.)	250 (335)
число цилиндров	4	число цилиндров	6
Рабочий объем цилиндров, л.	4,75	Рабочий объем цилиндров, л.	10,8
Частота вращения, об/мин.	2200	Частота вращения, об/мин.	2200
Расход топлива, г/кВт · ч (г/л.с. · ч)	238 (185)	Расход топлива, г/кВт · ч (г/л.с. · ч)	238 (185)

Строительство:

- 20 кубов леса
- 2 тонны арматуры
- 50 тысяч кирпичей
- 20 кубов бетона

Удобрения:

NH ₄ NO ₃	294 кг/га	Ca(H ₂ PO ₄)	350 кг/га	K ₂ SO ₄	334 кг/га
---------------------------------	-----------	-------------------------------------	-----------	--------------------------------	-----------

Количество животных:

- коров100 шт
- свиней100 шт
- курей100 шт
- курей100 шт

Форум и выставка по глубокой переработке зерна и сахарной свеклы, промышленной биотехнологии и биоэкономике «Грэйнтек-2016»

Грэйнтек

Форум и экспо по глубокой переработке зерна и биоэкономике

+7 (495) 585-5167 | info@graintek.ru | www.graintek.ru

Форум и выставка - уникальное специализированное событие отрасли в России и СНГ, пройдет 9-10 ноября 2016 года в отеле Азимут Олимпик, Олимпийский проспект, 18/1, Москва

В фокусе Форума – практические аспекты глубокой переработки зерна и сахарной свеклы как для производства продуктов питания и кормов, так и биотехнологических продуктов с высокой добавленной стоимостью. Будет обсуждаться производство нативных и модифицированных крахмалов, сиропов, органических кислот, аминокислот (лизин, треонин, триптофан, валин) и других химических веществ.

11 ноября 2016 года пройдет семинар «Грэйнтэксперт», посвященный практическим вопросам запуска и эксплуатации завода глубокой переработки зерна. Семинар проводится для технических специалистов, которые отвечают за производственный процесс и высокое качество конечной продукции.

Возможности для рекламы
Форум и выставка «Грэйнтек-2016» привлечет в качестве участников владельцев и топ-менеджеров компаний, что обеспечит вам, как спонсору, уникальные возможности для встречи с новыми клиентами. Большой выставочный зал будет удобным местом для размещения стенда вашей компании. Выбор одного из спонсорских пакетов позволит Вам заявить о своей компании, продукции и услугах, и стать лидером быстрорастущего рынка глубокой переработки зерна и промышленной биотехнологии.

Спонсоры Форума



15-17 ноября



КРАСНОЯРСК 2017

XXV специализированная выставка АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ ФОРУМ СИБИРИ

- Сельхозтехника и оборудование
- Растениеводство и животноводство
- Энергоэффективность и ресурсосбережение
- Агрохимия и биоэнергетика
- Агрологистика

Цифры и факты 2016 года:

10 700 кв. м – площадь экспозиции,
208 участников и 13 000 посетителей из различных регионов России и Китая

+0
Реклама

МВДЦ «Сибирь»,
ул. Авиаторов, 19
тел. (391) 22-88-611
agro@krasfair.ru
www.krasfair.ru

Организатор:
ВК «Красноярская ярмарка»

Официальная поддержка:



Министерство сельского хозяйства Красноярского края

25-27
октября 2017

Краснодар, ул. Конгрессная, 1
ВКК «Экспоград Юг»



ФермаЭкспо

КРАСНОДАР

Выставка оборудования, кормов и ветеринарной
продукции для животноводства и птицеводства



farming-expo.ru

Организатор



+7 (861) 200-12-56, 200-12-34
farmingexpo@krasnodarexpo.ru

12+

28-01

НОЯБРЯ ДЕКАБРЯ
2017

Россия | Краснодар
ул. Конгрессная, 1
ВКК «Экспоград Юг»

24-я Международная выставка

сельскохозяйственной техники,
оборудования и материалов
для производства и переработки
растениеводческой сельхозпродукции



ЮГАГРО

Получите электронный
билет на yugagro.org



Организатор



КРАСНОДАРЭКСПО
в составе группы компаний ITE

+7 (861) 200-12-38, 200-12-34
yugagro@krasnodarexpo.ru

12+

Генеральный
партнер

ROSTSELMASH

Стратегический
спонсор

CLAAS

Генеральный
спонсор



РОСАГРОТРЕЙД

Официальный
партнер



ЩЕЛКОВО
АГРОХИМ
Официальный партнер выставки

Спонсор
деловой программы



АГРО 2017

Официальный
спонсор



Селекция Вашей прибыли

Спонсоры выставки

syngenta



BDA
CAPITAL, LLC



Битовус Сервис



ЗЕМЛЯКОВ
Zemlyakoff

Агро прогресс

ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ КОНТРОЛЬ ЗАРАЗИХИ

1

ДИАГНОСТИКА

2

АНАЛИЗ

3

РЕШЕНИЕ

С СОЛГАРД® вы контролируете заразику и получаете максимальный урожай с каждого поля. Комплексный научный подход к решению проблемы заразики обеспечит долгосрочный прибыльный бизнес по выращиванию подсолнечника.



Солгард®

syngenta®

Узнайте больше о продукции по телефонам:

- горячей линии агрономической поддержки 8 800 200-82-82,
 - подразделения компании «Сингента» в Ростове-на-Дону (863) 204-02-55,
- а также на сайте www.syngenta.ru



®