



Cultifort
Grow natural. Grow better.

*Скорая помощь
для всех растений!*

MICROVITAL-L

Органический активатор и стабилизатор ферментов и микроорганизмов в почве с высокодоступной формой микроэлементов, способствует укоренению и продуктивному развитию растений за короткий период времени

*кислородная формула
для систем капельного орошения*

OXIFORT CULTISOL



Обогащает почву кислородом и устраняет причины удушья корневой системы



+7 928 193 01 59
+7 918 592 17 71

global-expert.info

346421, Ростовская область, г. Новочеркасск,
пр. Баклановский, 166
ФГБНУ ВНИИВиВ им. Я.И. Потапенко



MEGADISK



ШИРОКОЗАХВАТНЫЙ ДИСКОВЫЙ АГРЕГАТ

AGRATOR



СТЕРНЕВЫЙ ШИРОКОЗАХВАТНЫЙ ПОСЕВНОЙ КОМПЛЕКС

TILLERMASTER



СРЕДНИЙ СКОРОСТНОЙ КУЛЬТИВАТОР

TILLERDISK



КОМБИНИРОВАННЫЙ ПОСЕВНОЙ КОМПЛЕКС

COMBIMASTER



КОМБИНИРОВАННЫЙ ДИСККУЛЬТИВАТОР

AGRATOR DISK



ДИСКОВЫЙ ПОСЕВНОЙ КОМПЛЕКС

LANDMASTER



КУЛЬТИВАТОР СТЕРНЕВОЙ

ТРАКТОР Т-360



КОЛЕСНЫЙ ТРАКТОР КЛАСС 5 Т. С.

AGROMASTER

www.pk-agromaster.ru

тел.: 8(85556) 2-39-08
 тел.: 8-939-396-83-44
 e-mail: agromaster@mail.ru

Европейское качество - российская цена!

Республика Татарстан,
 с.М у с л ю м о в о
 улица Тукая, 33 а





ЗАВОД «ТЕХМАШ»

ПРОИЗВОДСТВО ТЕХНИКИ
ЕВРОПЕЙСКОГО КАЧЕСТВА



**Дисковые
бороны –10%**

ТЕХНИКА ДЛЯ ПРЕДПОСЕВНОЙ ОБРАБОТКИ ПОЧВЫ

**Посевная
техника – 20%**



ПОСЕВНАЯ ТЕХНИКА

**Сезонные
скидки**



ТЕХНИКА ДЛЯ ПОСПЕПОСЕВНОЙ ОБРАБОТКИ ПОЧВЫ

ЗАВОД «ТЕХМАШ»
Ростовская область
г. Шахты, пер. Сокольнический, 7В



Тел./факс: (8636) 235-553, 235-235
+7-918-544-45-89
www.tehmash-ug.ru

РЕКЛАМА

Антистрессовое Высокоурожайное Земледелие



AVZ



80 золотых медалей и 200 дипломов международных и всероссийских выставок



НАУЧНО-ВНЕДРЕНЧЕСКОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

БАШИНКОМ

ДЛЯ УСПЕШНОЙ ПЕРЕЗИМОВКИ ОЗИМЫХ КУЛЬТУР ФИТОСПОРИН-М, Ж ОСЕННИЙ

Бинарный препарат – применяется в баковой смеси с полимерным хелатом меди **БИОПОЛИМИК-Су**, в фазу осеннего кущения озимых культур.

Профилактика и защита от грибковых, бактериальных и вирусных заболеваний.

Расход: ФИТОСПОРИН-М, Ж Осенний – 1-2 л/га, БИОПОЛИМИК-Су – 0,2 л/га



НА ОСЛАБЛЕННЫХ ПОСЕВАХ ОЗИМЫХ КУЛЬТУР

БИОНЕКС-КЕМИ растворимый ОСЕННИЙ

НРК 3:6:40 +S 15 + Mg 0,7

Предназначен для внекорневой подкормки озимых культур в осенний период.

Повышает зимо- и морозоустойчивость.

Расход: 2-4 кг/га.

Чтобы весной было меньше проблем!

г. Ростов-на-Дону
ООО «Агрокультура»,
(863) 298-90-02, 8-919-88-55-000

ЗАО «БиоАгроСервис»
8 (863) 200-77-33

Ростовская обл., г. Миллерово
Филиал ЗАО «БиоАгроСервис»
8 (86385) 2-07-77

Ростовская обл., г. Зерноград
ЗАО «БиоАгроСервис»
8 (86359) 4-31-49

Ростовская обл.,
п. Орловский
ООО «Партнер-Химсервис»
8-928-773-15-85

Ростовская обл., ст. Тагинская
ИП Беланова
8-928-198-50-09

Ростовская обл., г. Семикаракорск
ООО «Агросегмент»,
тел.: 8 (86356) 4-09-91,
8-929-818-93-08



Радиус разворота -
всего 2,9 м!

NEW HOLLAND T4

КОМПАКТНАЯ МОЩНОСТЬ ДЛЯ РАБОТЫ В САДАХ

Тракторы серии T4 отличаются высоким соотношением мощности и массы, а также высочайшей в своем классе маневренностью. Их основные характеристики: мощность 65, 78, 87 и 97 л. с., широкий ассортимент трансмиссий, возможность выбора различных передних мостов.

5 пар гидравлических клапанов в задней части трактора, 5 пар гидравлических клапанов в средней части трактора и 2 выхода для гидромоторов позволяют агрегатировать трактор с широким ассортиментом садового оборудования.



Альтаир

+7 (86359) 40-700
www.altair-ak.ru



МЫ КОРМИМ ПЛАНЕТУ

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИКА

Цены всплывают на глубокой воде.....8
Обзор зернового рынка

РАСТЕНИЕВОДСТВО

Щедрый урожай зелёной зоны.....10
Отчёт с летней зерновой конференции

ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

Функции нотариуса теперь могут выполнять главы администраций.....18
Консультации Николая Кана

ЖИВОТНОВОДСТВО

И село сохранить, и мясо нарастить.....24
Вкладываться нужно не в быков, а в коров, уверен глава Национального союза производителей говядины Роман Костюк

КРЕСТЬЯНОВЕДЕНИЕ

«Встал я с вами за правду».....26
Восстание под предводительством Кондратия Булавина (1707-1709)

ОХОТА И РЫБАЛКА

Артёмка и заслонка.....28
Легко ли быть патриотом

К экспорту с оглядкой

Тема экспорта сегодня ключевая для аграрного начальства. Россия должна к 2024 году нарастить объём продаж за границу продукции АПК до \$ 45 млрд. А это значит, что по сравнению с 2018 годом большинству регионов предстоит вдвое увеличить отгрузки продовольствия на мировой рынок. В отчётах областных МСХ уже сегодня строчка об экспортных подвижках обязательная. Что касается самих крестьян нашего благодатного российского юга, то и для них эта перспектива выглядит довольно заманчивой. То есть цели властей и селян по большому счёту совпадают.

Близость портов уже много лет подряд заставляет аграриев с надеждой глядеть на заморские страны, потребляющие наш хлеб. Благодаря импортерам рентабельность пшеницы у нас заметно подросла, а экономика хозяйств окрепла. Суть в том, что именно через юг идёт за границу основной поток российского зерна. И, разумеется, лидирует в этом потоке урожай с полей аграрного треугольника — Кубани, Дона и Ставрополя. Для отдалённых территорий транспортное плечо до кораблей менее выгодно.

Разумеется, на одной пшенице заявленного экспортного скачка не сделаешь. Что же помимо неё мы можем предложить заморским едокам? Считается: всё что угодно. Стремление властей разнообразить экспортную корзину тоже созвучно с интересами крестьян. Одну лишь пшеницу сеять не будешь. Нужен севооборот. Иначе болезни разорят. Чиновники подталкивают к переработке. Приводят в пример подсолнечное масло. Этот наш продукт пользуется хорошим спросом на мировом рынке. И земледельцы этому только рады. Масличный подсолнечник у нас — одна из самых рентабельных культур.

И теперь по аналогичному варианту сельхозникам предлагают отправлять за рубеж в готовом виде и всё прочее, создавая у себя рабочие места на переработке, оставляя в России дополнительные налоги. Идея соблазнительная. Только вот готовы ли другие страны покупать любой наш готовый продукт? Интересными наблюдениями на этот счёт поделился гендиректор ИКАР Дмитрий Рылько на летней зерновой конференции, которую провёл 28 августа ИД «Крестьянин» (читайте публикацию «Длинные хвосты высокой цены», с. 12). Когда его спросили о реалистичности планов многократного увеличения доли продуктов переработки зерна в российском экспорте, он усомнился, что это возможно. И привёл пример по муке, доля которой в мировом экспорте зерна на протяжении многих лет не превышает 10-11%. Причём закупают её главным образом страны с нестабильными политическими режимами вроде Афганистана. Абсолютное же большинство стабильных государств предпочитают строить свои мельницы и перерабатывать на них купленное на мировом рынке зерно в соответствии со своими потребностями и традициями хлебопечения. Так стоит ли нам вкладываться в этот экспортный сегмент и рассматривать его как перспективный?

Вообще, как оказалось, вывод на мировой рынок нового продукта — скользкая тема. Не всегда это сулит нашему крестьянину дополнительные дивиденды. Часто случается как раз наоборот. Пример тому — сахар, который ещё недавно мы сами импортировали, и тогда свёкла лидировала по прибыльности среди прочих сельхозкультур. Ныне, когда настала пора самим продавать излишки российского сахара, свёкла становится маложеланным корнеплодом в севообороте. Мы не знаем, куда сбавить сладкий продукт. Мировые цены на него нас не радуют.

Не случайно ведущие аналитики, в том числе Дмитрий Рылько, призывают селян при выборе направлений агробизнеса обращать внимание на те продукты, которые внутри нашей страны числятся в дефиците и Россия вынуждена их импортировать. В растениеводстве, например, это соя, полностью удовлетворить спрос на которую, по прогнозам, удастся лишь в 2024 году. В животноводстве это молоко, говядина, баранина. Пока таких продуктов у нас недостаёт, цены на них наверняка будут выше мировых.

Николай ГРИТЧИН

Деловой

КРЕСТЬЯНИН

Учредитель: ЗАО «Издательский дом «Крестьянин»
Главный редактор Гритчин Николай Васильевич
Выпуск № 10. Номер подписан по графику
27.09.2019 г. в 16.00, фактически 27.09.2019 г. в
16.00. Выход в свет 7 октября 2019 г.
Индекс 79386. Тираж 10 000 экз. Заказ № 2050.
Цена свободная.
Адрес редакции и издателя: 344018, г. Ростов-на-Дону, пр. Буденновский, 80, оф. 901,
тел.: 8 (863) 282-83-13, e-mail: dk@krestianin.ru

Журнал отпечатан в типографии ИП Истратов С. В. (Lucky Pack), г. Ростов-на-Дону, ул. Мечникова, 112. Объём 8 печатных листов. Номер набран и сверстан в компьютерном центре «Крестьянин». Журнал зарегистрирован Федеральной службой по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия. Рег. номер ПИ № ФС77-27283 от 22 февраля 2007 г.

16+

Как подать объявление в журнале «Деловой крестьянин»

1. Разборчивым почерком напишите текст объявления. Укажите контактный телефон.
2. Квитанцию почтового перевода об оплате и текст объявления пришлите по почте: **ул. Города Волос, 6, г. Ростов н/Д, 344000, ЗАО ИД «Крестьянин».**
Реквизиты ЗАО ИД «Крестьянин»:
р/с 40702810800000000935 в ОАО КБ «Центр-инвест» г. Ростова-на-Дону, БИК 046015762, к/с 30101810100000000762, ИНН 6162004360 КПП 616501001



Александровские виноградники

Очередным виноградарским районом Ставрополя обещает стать Александровский. В прошлом году здесь, на землях КФХ Николая Часовского, были заложены первые 10 га молодой лозы. Благодаря программе субсидирования закладки виноградников и садов, сообщили в МСХ края, фермеру возместили более 90% понесённых затрат. Саженцы Часовской брал в соседнем Петровском районе, где уже накоплен приличный опыт выращивания янтарных ягод. Петровские виноградары консультируют начинающего коллегу, который сегодня переводит свои плантации на капельное орошение. Успешный старт подвиг Николая Часовского на расширение площадей. При действующей господдержке он готовится удвоить площадь под виноградником в своём хозяйстве. Со сбытом урожая проблем не предвидится. Его обещает закупать известный в крае коньячный завод из села Прасковья Будённовского района.

Не удобрил навозом – накажут

Власти Кубани обещают до конца нынешнего года внести поправки в краевой закон «О плодородии», которые обяжут всех аграриев вносить в почву органику. Об этом со ссылкой на вице-губернатора Андрея Коробку сообщили в МСХ региона.

– Чтобы сохранить потенциал наших сельхозземель, повысить урожайность сельхозкультур, а также вывести на новый уровень развития отрасль животноводства, по поручению губернатора Вениамина Кондратьева готовится инициатива о внесении изменений в краевой Закон о плодородии. В рамках изменений планируется обязать сельхозпроизводителей всех форм собственности вносить в почву определённые дозы органических удобрений. Кроме того, законодательно будет утверждена мера ответственности за несоблюдение этих норм, – отметил на совещании Андрей Коробка.

Кстати, Краснодарский край одним из первых регионов в России принял закон об обеспечении плодородия почв. В 2018 году вступили в силу поправки к нему, обязывающие аграриев высевать многолетние травы. Спустя год действия закона доля многолетних бобовых трав в структуре посевных площадей в хозяйствах края увеличилась с 10,2% до 13,2%, что положительно сказалось на состоянии почв.

Воронежцы будут хлеб морозить

На заседании экспертного совета по промышленно-производственным и технико-внедренческим особым экономическим зонам Воронежской области презентован инвестиционный проект «Строительство завода по производству замороженных хлебобулочных изделий на территории ОЭЗ ППТ «Центр». Инвестором, сообщили в правительстве региона, выступает крупная корпорация AEON.

Проект направлен на организацию произ-

водства замороженных хлебобулочных изделий высокого качества по современной европейской технологии Part bake. Её суть заключается в том, что продукт доводится до готовности 90%, а затем замораживается при температуре –18 °С и в таком виде доставляется в точки реализации. Уже там хлеб выпекают в специальных печах. Таким образом, потребитель всегда получает свежую продукцию. Среди преимуществ технологии Part bake также названы широкий ассортимент, длительный период хранения, быстрота технологического процесса, его экологичность.

Общая мощность хлебопекарного производства составит более 80 тыс. тонн в год. Что касается ассортимента, то будут работать шесть линий: багет, чабатта, две линии булочек и две линии слоек. Первую партию булочек планируется выпустить весной 2022 года.



На племзаводы убавят, на МТФ прибавят

Уменьшить поддержку племенного животноводства на 100 млн рублей и перераспределить её на поддержку одного килограмма молока. Такое решение принято на заседании комитета по аграрным и земельным вопросам, природопользованию и экологии Думы Ставропольского края, в работе которого принял участие министр сельского хозяйства региона Владимир Ситников.

Аргументы в пользу перераспределения, отметили в МСХ края, следующие. Племязаводы не обеспечивают телятами потребности региона, которые сегодня составляют 2,5 тыс. голов. Хозяйства вынуждены завозить племенное поголовье из других субъектов. Перераспределение даст увеличение компенсации затрат на производство молока с 6 до 12%, которой могут воспользоваться не только восемь племенных предприятий, а СХП и КФХ, занимающиеся производством молока.

Аналогичная картина в племенном овцеводстве. Необходимо, считают депутаты, изменить приоритеты – уменьшить компенсацию затрат на содержание племенного маточного поголовья с 60 до 40%, или на 40 млн рублей. А также стимулировать реализацию племенного молодняка за счёт грантов КФХ с приоритетом в овцеводстве в сумме 200 млн рублей.

В результате этих мер, считает министр Ситников, производство молока, говядины и баранины в крае заметно вырастет.

Новый исследовательский центр КубГАУ

Уникальная лаборатория молекулярно-генетических исследований открылась в КубГАУ. Как сообщили в МСХ края, новый центр оснащён высокотехнологичным оборудованием мирового класса, благодаря кото-

рому учёные смогут проводить генетические исследования растений, животных, а также полезных микроорганизмов.

– Лаборатория молекулярно-генетических исследований в АПК является уникальной и единственной на юге России. В целом в стране сегодня есть всего несколько аналогичных научных центров. Сотрудниками лаборатории будут наши выпускники – молодые учёные, а также научные сотрудники университета – специалисты в области биотехнологий и генетики, – рассказал ректор КубГАУ Александр Трубилин.

Технологические возможности лаборатории позволят на ранних стадиях получать достоверную информацию о предрасположенности сельскохозяйственных к генетическим заболеваниям, а также определять их продуктивность. Кроме того, можно будет значительно ускорять процесс селекции растений, разрабатывать высококачественные биопрепараты для животноводства и новейшие средства защиты растений.

За проект заплатило хозяйство, за дорогу – бюджет

На основе государственно-частного партнерства прокладывают автодорогу к новому молочному комплексу СП «Донское» в Калачёвском районе Волгоградской области. Как сообщили в администрации региона, проектную документацию на участок протяжённостью около километра разработало предприятие, а строительство проводится за счёт средств областного бюджета. Работы идут по графику: рабочие проводят уплотнение щебня, затем приступают к укладке слоёв асфальтобетона. Срок завершения — до 15 октября.



Самый большой, самый сладкий и самый вкусный

Конкурсом на самый большой, самый сладкий и самый вкусный арбуз завершился всероссийский семинар по бахчеводству на базе фермерского хозяйства «Пономарёво» в Грачёвском районе Ставрополья. Мероприятие собрало более 300 бахчеводов и овощеводов из различных регионов страны. Самым крупным арбузом признана ягода весом почти 48 килограммов, которую вырастили в хозяйстве «Пономарёво». Этот результат зафиксировали представители Росстандарта, МСХ РФ и другие эксперты. Второе место досталось арбузу из Оренбургской области, а бронза — белгородской ягоде. Краснодарскому краю присудили четвёртое место.

По итогам конкурса среди фермеров на самый сладкий арбуз титул победителя также достался арбузу фермы Пономарёва. Показатели сахара измеряли три независимые лаборатории. А самым вкусным признан арбуз из Степновского района Ставрополья.



На перегретом рынке ожидается похолодание

Эксперты прогнозируют обвал внутренних цен на пшеницу

Сентябрь был месяцем интересным и насыщенным. В связи с уборкой подешевела кукуруза, а отправленная в закрома рожь пшеница только дорожает. Аналитики опасаются, что дальше, вопреки росту мировых цен, российский рынок будет развиваться по собственному сценарию – с осознанием, что зерна стало слишком много.

Цены всплывают на глубокой воде

Экспортные цены на российскую пшеницу снижались семь недель подряд. С конца июля до середины сентября, по подсчётам ИКАР, зерно потеряло \$ 12. К 15 сентября в глубоководных портах пшеница с протеином 12,5% подешевела до \$ 184 за тонну. Глава «СовЭкона» Андрей Сизов заявил, что цены «нащупали дно».

Достиг дна и мировой рынок. Во второй половине месяца наметилась тенденция на повышение. На \$ 4,5 увеличился декабрьский фьючерс на пшеницу SRW на Чикагской бирже (\$ 179,8 за т), на \$ 6 подорожала пшеница в портах Мексиканского залива (\$ 217 за т). Европа не отставала: в глубоководных портах Руана французская пшеница France Grade 1 подорожала до \$ 186 за т, ямень – до \$ 173 за т. На бирже MATIF 16 сентября пшеничные декабрьские контракты закрыли на уровне \$ 188 за т, мартовские – \$ 193 за т. Рост на биржевых площадках поддержал экспортные котировки и на российскую пшеницу. Согласно мониторингу «СовЭкона», с 16 по 22 сентября цены укрепились на \$ 2, до \$ 187 за тонну. Агентство Refinitiv Agriculture 24 сентября зафиксировало в Новороссийске цены от \$ 185 до \$ 188 за тонну пшеницы с протеином 12,5%.

Зерновое давление повысится

Впрочем, рост мировых и экспортных цен – отнюдь не признак того, что во второй половине сезона можно будет выручить за пшеницу больше денег, сходятся во мнении эксперты рынка. И вот почему.

В начале сезона на юге России (и в целом в стране) наблюдались ценовые аномалии. Вместо того чтобы снижаться под давлением нового урожая, котировки росли. Виной тому отчасти была память о рекордных ценах прошлого сезона: аграрии не спешили продавать зерно, а животноводы и мукомолы, как отмечал глава ИКАР Дмитрий Рылько, напротив, стремились поскорее сформировать запасы. Кроме того, на рынке появился новый крупный игрок – ВТБ, который приобрёл значительные мощности по отгрузке зерна и, как выразился Рылько, «решил себя проявить».

– Эти факторы разогрели российский рынок, и уже в течение двух с половиной месяцев внутренние цены на зерно находятся выше мировых паритетов, – рассказал гендиректор ИКАР.

Российская пшеница оказалась неконкурентоспособна на мировом рынке. Поэтому вывоз зерна за границу, заметил глава РЗС Аркадий Злочевский, шёл довольно вяло и, судя по всему, не ускорится до зимы.

– Недостаточные темпы экспорта приведут к формированию запасов и критическому давлению на рынок. Со второй половины сезона, видимо, произойдет выравнивание конкурентоспособности за счёт падения внутренних цен, – отметил Злочевский на недавней конференции Russian Crop Production – 2019/20. По состоянию на 20 сентября внутренние

цены на зерно были следующими (по данным Национального союза зернопроизводителей): пшеница 3-го класса – 9 950 – 12 300 руб./т; пшеница 4-го класса – 9 300 – 12 300 руб./т; пшеница 5-го класса – 8 300 – 12 000 руб./т.

Кукуруза и подсолнечник: традиционный спад

На рынке поздних зерновых и масличных аномалий не наблюдается.

На Кубани урожайность кукурузы в этом году оказалась в полтора раза выше прошлогодней – в среднем 46,2 ц/га; в Ставропольском крае получают 39,7 ц/га (в 2018 году – 31,5 ц/га). Активного спроса на эту культуру на внешнем рынке нет, отмечает Refinitiv Agriculture. С начала сезона Россия поставила за рубеж около 400 тысяч тонн кукурузы, это на 20% меньше, чем за аналогичный период прошлого года. Наиболее активно кукуруза торгуется из малых портов Азовского бассейна. Цена спроса на условиях FOB Азов – \$ 149-150 за т, цена предложения – \$ 154-155 за т. В глубоководных портах, отмечает АО «Русагротранс», тонна кукурузы подешевела на \$ 3,5, до \$ 160 за тонну (с поставкой в сентябре-октябре). Внутренние цены в ЮФО и СКФО установились на уровне 8 700 – 10 600 рублей за тонну кукурузы, сообщил Национальный союз зернопроизводителей. Снижаются – в связи с поступлением большого урожая – и цены на подсолнечник. В середине сентября маслосемена подешевели на 450 рублей – до 19 200 рублей за тонну (по данным «СовЭкона»). Дешевеет сырое подсолнечное масло – 45 375 рублей за тонну. В Ростовской области и Краснодарском крае, по данным портала OilWorld.ru, в середине

сентября средняя цена закупки на маслосемена установилась на уровне 17 900 руб./тонна, цена продажи – 18 400 руб./тонна. К концу месяца спад продолжился.

– За один день цена на 50 копеек упала, до 18 рублей, – поделился Алексей Емельянов, фермер из Азовского района Ростовской области. – Хотелось бы дождаться 21-22 рублей. На кукурузу пока тоже цены нет. В прошлом году, когда урожай не было, тонну брали по 10-12 тысяч рублей, а сейчас и по 9 тысяч никто брать не хочет.

В прошлом сезоне, по данным Росстата, пик цен на кормовую кукурузу пришёлся на март-июнь. Тогда тонна торговалась по 11,9-12 тысяч рублей.

Перспективы подсолнечника тоже пока не ясны. С одной стороны, в стране ожидается высокий урожай – свыше 13 млн тонн (ИКАР, впрочем, допускает и все 14 млн тонн). С другой стороны, Россия активно наращивает экспорт продуктов переработки подсолнечника. Сезон 2018/19 в этом смысле был рекордным: на внешние рынки ушло 2,6 млн тонн масла – на 20% больше, чем в сезоне 2017/18. Крупнейшим покупателем был Иран – в эту страну ушла почти четверть экспортируемого масла. Помогли высокие цены главного конкурента – Украины, а также возможность поставок из России по Каспийскому морю.

– Подсолнечное масло в Иране частично заменило соевое и даже пальмовое, – прокомментировал ведущий эксперт ИКАРа Даниил Хотько.

Активно шли и идут отгрузки подсолнечного шрота. В прошлом сезоне товар был особенно востребован у животноводов Белоруссии, ко-

ВИДЕОНАБЛЮДЕНИЕ

МОНТАЖ И ПРОДАЖА

ДЛЯ ФЕРМЕРСКИХ ХОЗЯЙСТВ, СКЛАДОВ, ДОМОВ, МАГАЗИНОВ

УДАЛЕННЫЙ ДОСТУП

До 31 декабря 2019 г. комплект высокоскоростного интернета в подарок*

АКЦИЯ!

Индивидуальный подход. Бесплатный расчёт стоимости

8 (918) 505-44-22 - Роман, 8 (919) 883-38-87 - Сергей
(без выходных)

* условия акции уточнять у менеджера

торые переключились с Украины на Россию и импортировали 154 тысячи тонн этого продукта (+66% к предыдущему сезону). Доля РФ в поставках шрота выросла с 1-10% до 30%. В новом сезоне экспорт шрота идёт активнее, чем раньше. С начала июля по 17 сентября вывезено 155 тыс. тонн продукта – в два раза больше, чем за аналогичный период 2018 года. Помимо продуктов переработки востребован подсолнечник за рубежом и в виде сырья. По данным Масложирового союза, в январе-июне 2019 года за границу ушло 266

тысяч тонн маслосемян (в аналогичный период 2018 года – 90 тысяч тонн). Это вызвало опасения у переработчиков и в конце августа глава союза Михаил Мальцев предлагал правительству повысить экспортную пошлину с 6% до 20% либо ограничить поставки семечки.

В сентябре, выступая на конференции Russian Crop Production, Михаил Мальцев заявил, что ограничительные пошлины «введут к февралю 2020 года». Впрочем, официально таких планов правительство России не объявляло.

Александра КОПЕНЕВА

Как повысить производительность опрыскивания зерновых



Опрыскивание зерновых культур – важный сельскохозяйственный процесс. Чтобы повысить его эффективность, следует увеличить скорость опрыскивателя, ширину штанги, а также уменьшить время на процедурные вопросы – заправку, перемешивание, настройку. Этого эффекта можно добиться при помощи самоходных опрыскивателей, однако большинству аграриев они не по карману. Так как же быть?

Чтобы достичь максимальной производительности, мы рекомендуем использовать наш сельскохозяйственный опрыскиватель с колесно-опорной штангой ОП-22(28), емкость 3000 л (2500 л). Ширина его колесно-опорной штанги легко регулируется по высоте силами одного механизатора. Пятиступенчатая система фильтрации, установка трехпозиционных корпусов позволят вам повысить производительность в 2-2,5 раза по сравнению с опрыскивателями с обычной навесной штангой. Давайте сравним два сельскохозяйственных опрыскивателя.

Опрыскиватель со штангой шириной 21 м. Эффективная рабочая скорость – 6-8 км/час. Теоретическая условная производительность за 1 час – 21 м*7 км/час = 12,7 га/час.

Наш опрыскиватель со штангой шириной 28 м. Эффективная рабочая скорость – 10-12 км/час. Производительность – 28*11 = 30,8 га/час. 30,8/12,7 = 2,42 раза, и это при равной стоимости.

Эффективность покупки нашего колесно-опорного опрыскивателя в разы выше! В прошлом году мы провели модернизацию колесно-опорной штанги, повысили ее прочность, упростили складывание, раскладывание, подъем и опускание штанги по высоте, поставили дополнительные амортизаторы (по 2 шт.) на каждое опорное колесо, а великолепные итальянские насосы серии AR дают право быть уверенными в надежности конструкции. Мы даем гарантию на два года эксплуатации на металлическую конструкцию изделий.

Вместе с вами мы победим! Удачи!

Эффективность зависит также от точного позиционирования агрегата на поле. С этой целью мы производим прибор «Маша», собранный на основе планшетного компьютера, оснащенного дополнительной антенной и специальной высокоскоростной программой, обеспечивающей точность вождения ±0,2 м.

В настоящее время проводим дальнейшую автоматизацию точности внесения жидкости, дополняя уже имеющийся прибор системой коммуникации, электрическим расходомером, электрическим краном. Это позволит точно вносить количество жидкости на 1 га при изменении скорости движения.

Мы уверены, что в совокупности этот прибор станет доступным для установки на любой опрыскиватель, т.к. его стоимость не будет превышать 1000 \$.

В дополнение должен отметить, что мы производим недорогой (до 300 тысяч рублей), сельскохозяйственный опрыскиватель с механической штангой (подъем лебедкой, раскладывание ручное) ОП-18(21) с емкостью 2500 л, который за счет соотношения цены и габаритов (длина штанги, хороший объем емкости) имеет существенное преимущество.

Конечно, не обойтись без универсальной и привычной для потребителя конструкции опрыскивателя с гидравлическим подъемом и гидравлическим раскладыванием штанги – ОП-18(21) с емкостью 2500 (2000) с насосом AR-145 (135).

Преимущество данной конструкции штанги – в удобстве и безопасности работы для механизатора. Но не стоит забывать и о стоимости, наша задача предложить вам качественный и недорогой продукт, чтобы вы оценили его и успешно применяли в своем технологическом процессе.

Линейка сельскохозяйственных опрыскивателей ООО «АГРОТЕХ» ориентирована на широкий круг потребителей. Главное – это эффективность в своей нише, ремонтнопригодность.

Кроме того, мы доставляем клиенту нашу продукцию и сопровождаем ее в период эксплуатации.



ОП-22(28)-3000 с колесно-опорной штангой



ОП-18(21)-2500 с механическим подъемом



ОП-18(21)-2500 с гидравлическим подъемом и раскладыванием

347939, Россия, Ростовская область, Таганрог, улица Пархоменко, дом 19

+7 (928) 212-2219, 778-9280
+7 (8634) 32-32-13, 38-80-74

<http://agro-teh.su> mail@agro-teh.su



Алексей Трубников предложил больше кормить зелёную зону

Длинные хвосты высокой цены

Какие зерновые преysкурранты ждут аграриев в нынешнем сезоне

Около полусотни руководителей ведущих хозяйств Ростовской области, Краснодарского и Ставропольского краёв собрала летняя зерновая конференция «Рациональное зерно: как вырастить и куда продать» с участием гендиректора ИКАР Дмитрия Рылько, организованная издательским домом «Крестьянин». Она прошла 28 августа на площадке «Донэкспоцентра» в Ростове-на-Дону.

Вели мероприятие специальный корреспондент газеты «Крестьянин» Тимур Сазонов и главный редактор журнала «Деловой крестьянин» Николай Гритчин.

Сезон без драйверов роста

Сергей Ищенко, зам. гендиректора ТД «Степь» по внешнеэкономической деятельности: – Во многом у трейдеров создаётся ощущение, что сейчас не конец августа, а уже март. Мы перестали видеть ориентиры, которые очень понятно и чётко коррелировались с ценообразованием и внутри России, и в портах. В прошлом году на конфе-

ренции «Причерноморское зерно и масличные» наши уважаемые аналитики, включая присутствующего здесь Дмитрия Рылько, нарисовали нам картину мира, которая в точности соответствовала ценовым прогнозам вплоть до февраля, когда наши цены вплотную приблизились к показателю \$ 250 FOB глубокая вода. Этому способствовали внешнее окружение, неурожай во Франции, в Англии и т. д. В августе прошлого года авторитетное зарубежное агентство своим коротким сообщением взорвало Чикаго и другие ведущие биржевые площадки. Оно уменьшило прогноз производства пшеницы во Франции на 33%. Это дало старт неуклонному повышению цен каждый месяц на \$ 3, \$ 5, \$ 10 и даже больше.

Нынешний год кардинально иной. Даже на геленджикской конференции мы не смогли чётко определить для себя приоритеты в торговле, ценообразовании, стоит ли продавать далеко (условно, в июле на ноябрь). По одной простой причине: общие прогнозы, которые давал МСХ США, рисовали картину (за

исключением кукурузы) весьма благополучную для соседних стран. В частности, Украина, которая много лет не экспортировала пшеницу с протеином 12,5% и выше, в силу климатических условий получила достаточно серьёзный урожай пшеницы с протеином 12,5%. Если посмотреть сертификаты качества основных игроков, то увидим, что, отгружая зерно с протеином 12,5% на наши традиционные рынки Турции, Ливана, Египта, они отгружают 13,5-13,7% протеин. И это блокирует хорошую премию, которую традиционно получала российская пшеница 12,5% протеина. Премия эта составляла \$ 6, \$ 7, \$ 8, а иногда и \$ 10. Поэтому у нынешней премии 3-го и 4-го класса максимум в \$ 1-2 есть причина. Мы надеялись, что качество французской пшеницы будет в силу климатических условий ниже их экспортных стандартов. То есть они фактически получат фураж. Но мало того что они получили урожай около 38,5 млн т (окончательная цифра не озвучена), весь товар экспортного стандарта качества. И их цена предложения на \$ 6 ниже цены предло-

жения российской пшеницы. Это те реально-сти, с которыми нам придётся сталкиваться. Мы со страхом ожидаем прихода аргентинской пшеницы, которая тоже декларирует высочайший урожай. Чтобы увидеть драйверы роста цен на второе полугодие этого года (условно \$ 210 FOB глубоководные порты), должны произойти события, о которых мы ещё не знаем.

Существенное отличие этого года от прошлого – пришёл новый оператор, который на сегодня консолидировал активы порядка 35%. Это ВТБ, который пришёл не новичком, а брал готовые структуры. Декларируя цены на 12,5 протеина на СРТ до 12 рублей, что противоречит логике расчёта внешнеэкономических цен для всех других операторов. То есть нельзя покупать по 12 рублей протеин 12,5 на СРТ российском и продавать на уровнях 188,5.

Недавно появилась информация, что 26 июня господин Костин написал письмо президенту Путину о целесообразности создания некоего государственного оператора, который будет заниматься исполнением указа президента об увеличении объёма валовой выручки при экспорте сельхозпродукции до \$ 45 млрд. Что происходит сегодня? Скорее всего, мы не увидим ряд компаний уже в новом сезоне. Это компании, которые подписали принцип «Бери или плати». То есть при заключении договора перевалки были введены в договор условия о том, что компания обязуется перевалить, условно говоря, 1 млн тонн. И если компания делает меньший объём перевалки, то она заплатит штраф, который установлен для разных компаний от \$ 11 до \$ 15 за метрическую тонну. Таким образом, компании, которые рассчитывали на то, что экспортные цены будут хотя бы не падать, сделали глобальный стратегический просчёт. Увеличив свой объём перевалки, заключив договор, они взяли на себя непосильное ярмо.

Кукуруза рушит рынок

Ищенко: – Обрушение рынка произошло в августе. И причиной тому была кукуруза. Рассчитывали на то, что кукурузный рынок покажет ухудшение показателей. Но этого не произошло. И в одночасье рынки распрощались с надеждами на рост цен. Сейчас мы надеемся, что одним из условий, которые позволят нам немножко расправить крылья, может стать Украина. Предполагаем, что Украина будет плавно уходить с пшеничного рынка. И будет готовиться к экспорту очень большого урожая кукурузы – порядка 21,5 млн тонн (оптимистичный прогноз) или 19 млн тонн (пессимистичный). Это тот продукт, который будет давать им маржинальность. На сегодня компании практически сливают протеин 11,5 и 12,5. Поэтому, когда уйдёт Украина, когда оправдается прогноз по австралийскому нулевому экспорту, возможно, где-то в середине октября мы увидим какие-то подвижки в ценах.

Наш агрохолдинг не появился как чёртик из табакерки. По итогам прошлого года по объёмам экспорта пшеницы он занял почётное пятое место. Сама компания существует достаточно давно. Объединив ростовский, ставропольский, краснодарский кластеры, приобрели волгодонский, зимовниковский, пролетарский элеваторы, имея 15-17-летний опыт работы команды в производстве и экспорте, мы получили синергетический эффект, который дал нам возможность безболезненно, с до-

статочно высокой маржинальностью выходить на внешний рынок.

Из новшеств – строительство собственного порта общей мощностью 1,5 млн т/год в акватории Азова. Единновременное хранение 82 тыс. тонн, силосного хранения – до 20 тыс. тонн. Под нишевые культуры, скорее всего это будет, – под горох, нут, рапс, лён. Самое главное наше преимущество – железная дорога с единовременным хранением на территории порта до 150 вагонов и четырьмя переподачами в сутки, что позволит нам работать в том числе с отдалёнными регионами. Длина одной причальной стенки 230 м. Два парохода пятитысячника, даже до семи тысяч тонн, если брать новые проекты, мы можем ставить единовременно.

Вопрос из зала: – Вы только сырьевым экспортом занимаетесь или экспортируете в том числе готовую продукцию?

Ищенко: – У нас есть компания Инвестпром, продукцию которой вы можете увидеть в сетевых магазинах. Это сахар, крупы нут, горох. Сейчас ведём переговоры с рядом зарубежных компаний об экспорте подобной продукции в Данию, Германию, Швецию. Знаем, что активно идут переговоры с КНР о либерализации торговли по целому ряду культур, таких как рапс, лён. Ряд продукции уже допущен из южных регионов. Сейчас мы проводим аттестацию по одному из наших хозяйств о возможности экспорта льна в КНР.

Модератор: – Какие ценовые колебания возможны на продукцию аграриев в ближайшие месяцы?

Ищенко: – Всё, что будет происходить на внешних рынках, наверное, в меньшей степени коснётся конечных сельхозпроизводителей. Я не случайно упомянул банк ВТБ с его амбициозными планами, компанию ОЗК, которая наполовину государственная. Основная задача – это объём экспорта. Поэтому тот карт-бланш, который дан этим двум компаниям, не даст существенно провалиться ценам для сельхозпроизводителей. Это мой личный прогноз, основанный на анализе ситуации.

Что сулит передел экспортного рынка

Модератор: – Можно говорить о том, что происходит передел экспортного рынка, который в конечном счёте отразится на аграриях в долгосрочной перспективе?

Ищенко: – Любые попытки госрегулирования, мы всё это уже проходили... Если регулятор начинает включать механизмы контроля, механизмы ограничений, то в данной ситуации получается какая-то странная, двойственная картина.

Что касается более дальней перспективы, то мы не знаем, какую команду они сформируют. Всю прошлую неделю представители ВТБ просидели в Женеве. Вели переговоры с высокопрофессиональными трейдерами, работающими на этом рынке по 15-20 лет. И получили отказы, потому что ВТБ является санкционным, с точки зрения МСХ США. И многие высокопрофессиональные трейдеры не хотят связывать себя с санкционной компанией. Как поведёт себя ВТБ, знает, наверно, сегодня только Костин. Но большая их проблема – это проблема в командообразующем принципе. Просто набрать 10 или 50 человек, которые будут действовать рассогласованно, не имея детально проработанного программного обеспечения, детально проработанных технологий продаж, логистических схем... Вряд ли можно быстро достичь конкурентных преимуществ, которые имеет, допустим, «Астон», который своим потом и кровью проходил каждый элемент дальней логистики со сложными взаимоотношениями с конечными странами потребления.

Кстати, нельзя ни в коем случае не принимать во внимание государственные контракты. Я имею в виду Венесуэлу, запрос Сирии на 1 млн тонн, взаимоотношения с Ираном, который готов брать кукурузу и ячмень и сейчас пытается уже допустить российскую пшеницу в небольших количествах в тестовом режиме. Это контракты, которые будут давать более высокую маржинальность. А допущены к ним будут, скорее всего, та же самая ОЗК и структура ВТБ.



Обсуждение в кулуарах

Модератор: – Каков ваш прогноз по ценам на кукурузу и на качественную пшеницу, которой на юге много?

Ищенко: – Разница между старым и новым урожаем кукурузы ещё месяц-полтора составляла \$ 22-25. По \$ 192 можно было продать урожай старой кукурузы, а новый вообще не котировался. Он котировался в условиях на биржевых площадках. После того как августовский прогноз не изменил, а улучшил картину мира по кукурузе и Украина заявила об очень высоком урожае, цены обрушились до \$ 160-162. А вчера стало известно о контракте на ноябрь с украинского порта Южный: было законтрактовано 60 тысяч тонн кукурузы по цене \$ 159 FOB. Это ужасно. Объёмы, которые, как мы рассчитывали, пойдут на Южную Корею, потому что наша кукуруза без ГМО, а украинская считается Гэмэошной... Эти надежды растаяли, потому что поставка румынской кукурузы закрыла тендеры четырёх крупнейших южнокорейских переработчиков и комбикормовых заводов. Рассчитывать на то, что российская кукуруза воспрянет духом и уйдёт на уровень хотя бы \$ 168-165 FOB, как это было в прошлом году, наверно, сейчас не приходится. Мы регулярно общаемся с американскими, женеvскими трейдерами, с конечными переработчиками. Они все ожидают падения рынка. Мы, например, пытались продать собственный объём кукурузы. Но люди приходили с крайне низкими ценами. Но я видел декабрьский поставочный контракт – 30 тысяч тонн кукурузы по \$ 164.

Что касается пшеницы высокого качества. Высокое качество – это протеин 15,3% и выше и натура 79-80. Такое качество даёт премию с поставкой на европейские страны. К сожалению, в этом году это единичные случаи. Потому что пшеница из прибалтийских стран подорвала потенциал российской пшеницы. Мы видим много высокопротеиновой пшеницы, но с натурой 740-770 и ниже. Это ни в коем случае не премиальное качество.

Микс вместо сушки

Армен Налбандян, гендиректор ООО «Ли-лиани»: – Полноценную прибыль можно по-

лучить за счёт выстраивания другой логистики. В результате сокращается время сева, время уборки, собственные ресурсы используются более эффективно. Во время уборки потери времени приводят к тому, что происходит самоосыпание и теряется качество зерна. А когда между комбайнами и машинами ставится бункер-накопитель, комбайны работают без остановки, и срывы из-за несвоевременной подачи машин тоже исключаются. В результате и сроки проведения уборки сокращаются.

Можно начать уборку при влажности не 14-15%, а 20-21%. Уборка начинается гораздо раньше. Это приводит к тому, что без добавления комбайнов, за счёт изменения технологических подходов, при трёхзвенной уборке потери будут минимизированы. Это отражается на прибылях.

А что делать с влажным зерном? Сушить его не надо. Можно хранить в пластиковых рукавах. Это даст интервал времени, чтобы спокойно закончить уборку, а уже потом решить, как этим зерном распорядиться.

Через миксование двух типов зерна, влажного и пересушенного – в двухсекционных бункерах-перегрузчиках – на выходе получаем зерно с оптимальной влажностью. В прошлом году мы имели достаточно интересный опыт в Ростовской области. За два дня замиксовали 1 600 тонн зерна (800 тонн с влажностью 16-17% и 800 тонн с влажностью 10-11%). На выходе получили зерно с влажностью 14%. Это зерно было без проблем отгружено клиентам.

Вопрос из зала: – С влажностью 20% сколько хранится зерно?

Налбандян: – Для наших регионов на месяц спокойно можно закладывать.

Сергей Ткаченко, директор ИТ-департамента агрохолдинга «Степь»: – И у нас, и у вас есть масса поставщиков, которые поставляют бесчисленное множество запчастей, СЗР и прочего. Мы в этом году внедрили полноценный личный кабинет поставщика для прозрачности ценообразования, для всевозможного контроля. Все поставщики сегодня могут зарегистрироваться у нас в личном

кабинете. И все тендеры, вся поставка идёт через них.

Другая проблема, с которой сталкиваемся и мы, и вы, это перевозка. Очень часто нам нужно привлекать внешний транспорт. Мы разработали аукционную площадку для выбора оператора логистики. То есть имеется ещё один вход в кабинет, куда могут зайти, где уже зарегистрирована масса перевозчиков, которые видят все лоты, которые мы предлагаем, объёмы зерна, которые нам нужно перевезти из какого пункта в какой. В нём осуществляются торги. Очень удобно. Запуск программы в феврале сразу позволил нам начать экономить порядка 10-15%. Цена вопроса – всего лишь неделя работы одного программиста.

Мобильное приложение создано специально для торгового дома как памятка того, как мы работаем, наши базы, какие документы нужны. Его мы запустили буквально месяц назад в большей мере как информационную поддержку торговому дому.

Помогает торговому дому работать на рынке трейдинга автоматизированный процесс создания договора с внешними компаниями. На базе нашей финансовой системы мы написали небольшое дополнение, которое ускоряет процесс создания самого договора. То есть договор, который нужно создать, согласовать с юристами, со службой безопасности, с массой людей, сейчас формируется сотрудником на уровне «поставить десять галочек» (НДС, не НДС и прочее-прочее). Договор тут же улетает в ЕДО, там подписывается электронной подписью. Очень несложное решение. Экономия времени колоссальная.

Пять штрих-кодов в 20 раз ускорили приёмку зерна

Ткаченко: – Все понимают важность скорости работы во время уборки. У нас сегодня больше 50 токов. И была проблема: скорость приёмки зерна на току с последующей отправкой на элеватор. Процесс взвешивания и оформления документов. У нас задействовано много наёмной техники. С ними нужно рассчитываться. И хорошо бы знать, какая машина сколько чего перевезла. Мы создали систему. У нас пять штрих-кодов. Комбайнер получает два, водитель получает два и служба безопасности один. Заштрихкодирован комбайн, заштрихкодирован водитель, вход-выход весов и заштрихкодирован вход в поле. К чему это привело? Во время выгрузки комбайнер отдаёт штрих-код водителю. Водитель, загрузившись, приезжает на весовую и отдаёт свой штрих-код и штрих-код комбайнера. Весовщик, сканируя эти два штрих-кода, получает на 90% заполненные документы взвешивания. Остаётся вбить влажность, качество. То же самое происходит при отправке зерна с тока на элеватор. Дело ускорилось.

Затем пришли бухгалтеры и предложили дополнить программу ТТН. Сделали достаточно быстро. В результате суммарная экономия времени получилась внушительная. Раньше вход машины на ток, взвешивание, отсыпка, взвешивание занимали около 20 минут. Сейчас взвешивание на продвинутых токах не выходит за одну минуту – от момента постановки машины на весы до ухода машины с выписанными документами. На 50 токов и 1000 машин экономия получается существенная. Всё просто, затраты минимальны.

Вопрос из зала: – Связь с бухгалтерией есть?



Сергея Ищенко насторожил новый игрок на экспортном рынке

Ткаченко: – Конечно. Это всё улетает вечером при третьей смене в бухгалтерию. И бухгалтер утром получает абсолютно точные знания.

Вопрос из зала: – Продаёте программу?

Ткаченко: – Думаю, договоримся. Идея отработана, она реальная. Если кому очень сильно нужно, можем показать её работу на уборке семечки.

Переходим к экономике. К мониторингу или, как сейчас называют модным словом, диджиталу в сельском хозяйстве. Мы задействовали все сферы сегодняшних модных слов. У нас есть машинное зрение, интернет вещей и прочее. Со всем этим мы экспериментируем с разным успехом. Вопросы получаем от агрономов. У нас есть основная система: история поля, которая позволяет отвечать на любой вопрос, с которым вы сталкиваетесь ежедневно. Это что было посеяно, какая урожайность, в каком году, при каких метеоусловиях... Эта система закрывает 90% вопросов, с которыми сталкивается компания, вплоть до кадастрового номера. Также в ней реализована работа с нашей финансовой системой. На днях нам должны сдать одну из последних частей интеграции. С её подключением путевые листы тракториста, машиниста будут взлетать автоматически по факту выполнения операции исключительно по данным системы. То есть человек в этом вообще не будет задействован.

Опыт этого года – через оценку по спутникам индекса вегетации NDVI с компанией-партнёром провели оценку и по неравномерности NDVI обнаружили часть неравномерных полей. Туда уже выехала команда пилотов квадрокоптеров и обнаружила конкретные проблемы. То есть мы добавляем квадрокоптеры. Информации, получаемой только с самолётов, нам стало недостаточно. Разумеется, облететь квадрокоптером все поля гораздо сложнее. Поэтому мы пошли по такому пути. С помощью фотографий спутников оцениваем проблемные поля. Затем туда выезжаем и точно работаем с квадрокоптером. Вот на картинке вы видите выделенные красным проблемные поля. Агроном на своём компьютере в кабинете с высокой точностью может увидеть проблему на поле.

Вы все наверняка делаете объезды, обходы полей. С обочины смотришь – всё хорошо. С трёх сторон пролетал квадрокоптер – всё шикарное. С четвёртой стороны увидели проблему. Я уже не помню, просев там был или солончак. Это мы в нынешнем году обкатали.

Какого трактора не хватит хозяйству 22 мая 2022 года

Ткаченко: – Техника оборудована трекерами. Следим в онлайн как за маршрутами, так и за уровнем топлива, скоростными режимами. Всё это отслеживается и фиксируется как визуально сотрудником мониторинга, так и подсчётом в конце дня: какая техника сколько времени нарушала, что делала и т. п. Наша компания-партнёр предложила укрупнённый семилетний севооборот. Мы взяли два хозяйства. Суммарно это порядка 30 тыс. га. И отдали всю информацию, по этим гектарам в эту компанию. Культура предшественник, урожайность за трёхлетний период. Добавили ограничения по севооборотам. Возможности чередования. Заложили прогнозную цену, прогнозную урожайность. Месяца два мы собирали эти данные. Я удивился, что партнёры смогли дать нам такой результат



Дмитрий Рылько назвал причины низкой премии за качество

– конкретный, в том числе в виде таблицы, в семилетнем горизонте вперёд с выполнением всех заданных условий как по чередованию культур, так, по прогнозной цене, прогнозной урожайности, с задачей укрупнения, движения вперёд, минимизации затрат. Отдали эти результаты нашим агрономам. Они посмотрели и сказали: а теперь сделайте то же самое на все 300 тыс. га.

То есть это платформа, которая позволяет решать любые логические задачи. Там написано всё, вплоть до мельчайших деталей. Севооборот, технологические процессы. Например, было выдано такое заключение: 22 мая 2022 года у вас, скорее всего, не хватит техники для выполнения вот этих технологических операций, поэтому добавьте техники. То есть прогнозирование с точностью до дня. Сегодня мы эту систему только пропилотировали, посмотрели. Понимаем, что результат достойный для того, чтобы как минимум попробовать. В моём понимании, это может дать агроному помощь – не забыть какие-то мелкие детали. Планируя работы, посчитать в деталях необходимый транспорт. Принять решение по лизингу или закупке транспорта. То есть это огромный и очень умный регулятор.

Те кейсы, которые мы уже обговорили с компанией-подрядчиком, это кейс расчёта сельхозтехники как на уборку, так и на обслуживание, планирование сезонных работ. Они предлагают интересные кейсы, что правильнее использовать: лизинг, аренду или покупку. Предлагают кейс по персоналу.

Ищенко: – Практически все сельхозпроизводители, которые динамично развиваются и видят себя в перспективе уверенными, часто задумываются: не стать ли мне экспортером? И тут же наталкиваются на достаточно большое количество неких ограничений. То им дают заниженные цены, то предлагают непонятные условия. У нас есть проверенный опыт работы с агрохолдингами. Когда работаем на терминале глубоководного порта КСК, даём ту же самую цену, что и продаём сами. Иногда бывают очень выгодные, дорогие контракты. Условно говоря, мы вывозим 50 тыс. тонн, часть этого объёма может быть другого сельхозпроизводителя. Если колхоз-

ник, агрохолдинг, фермер хочет попробовать экспортировать самостоятельно, то пожалуйста. Через швейцарское подразделение в Лозанне мы можем у него купить этот товар.

Вопрос из зала: – Это будет контракт?

Ищенко: – Конечно. Это прямой контракт между сельхозпроизводителем и покупателем. Я всегда придерживаюсь принципа: не обмануть, а продать товар сельхозпроизводителя как можно дороже, чтобы ему стало интересно прийти к нам второй раз.

Реплика из зала: – Это находка для аграриев!

Модератор: – Покупателя нужно фермеру самому искать или вы поможете?

Ищенко: – Искать не надо. Мы сами продаём.

Щедрый урожай зелёной зоны

Алексей Трубников, директор R&D, «Диджитал Агро»: – Наша компания как раз занимается обработкой данных, о которых говорил предыдущий спикер. Но помимо такого кейса мы используем оценку земельных активов, почвенного плодородия. И как это использовать для извлечения дополнительной прибыли. Компания занимается повышением эффективности удобрений и цифровизацией различных процессов. Основной наш сервис – точное внесение удобрений.

На слайде вы видите типичный пример того, как выглядят зоны устойчивого плодородия среднего российского хозяйства. Поля по зонам продуктивности покрашены по принципу светофора – от зелёного к красному. Мы знаем, что при повышении норм удобрений растёт урожайность. Но в какой-то момент она начинает снижаться. График роста урожайности при этом не един для всех участков поля. На разных участках разный КПД удобрений. Перед вами оцифрованный пример одного из передовых хозяйств Липецкой области, где показана выручка за вычетом затрат на удобрения. Она отличается на соседних участках в два раза.

Как эта технология работает? Достаточно простая схема. У нас на входе 1 тыс. спутниковых снимков. После определённых алгоритмов фильтрации остаются для анализа десятки снимков, на основе которых строится наш авторский индекс устойчивого плодородия. Зелёные зоны, которые в среднем многолетнем наблюдении дают высокий урожай, жёлтые – средний урожай, красные – дефектные зоны со сниженным урожаем. Нужно чётко установить, с чем связаны эти зоны. Для этого у нас есть специально обученные почвоведы, которые выходят на местность, вскрывают весь почвенный профиль, выкапывают вот такие разрезы и делают диагностику причин. В подавляющем большинстве случаев этими причинами являются не традиционно понимаемые агрохимические показатели, а вещи более высокого порядка: рельеф, агрофизика почвы, свойства грунтов, на которых эти почвы сформировались. Они, как правило, влияют на урожайность в значительно большей степени. Финальная часть – подготовка карт-заданий с корректировкой доз удобрений и дальше внесение удобрений техникой в автоматическом режиме.

Спорный момент при внедрении технологии точного земледелия – что нужно делать при помощи удобрений – выравнивать урожайность или вносить повышенные дозы в высо-



Продавать или придержать?

копродуктивные участки? Двухлетний опыт показывает, что в зелёной зоне при одних и тех же нормах удобрений урожайность существенно увеличивается. По данным прошлого года, разница в деньгах составила больше 35 тыс. руб./га. Ответ совершенно очевиден. В этом году опыт был продолжен. Мы увеличили норму: 400, 600 и 800 кг/га. Это в комплексе: сложные удобрения с осени, все подкормки азотные. Да, мы здесь видим точку перегиба, когда при 800 кг/га снизилась урожайность. Но самое главное, мы видим, что увеличение норм удобрения в красной зоне дало повышение урожайности на 4 ц/га, а в зелёной зоне – на 10 ц/га. Ответ тоже очевиден. Если посмотреть на графики, то урожайность в красной зоне нигде не приблизилась к урожайности в зелёной зоне. То есть с точки зрения экономики мы видим, что рубль, вложенный в удобрения, в зелёной зоне даёт нам 4-5 рублей, а рубль в красной зоне даёт 1-1,5 рубля. В результате оцифрования мы понимаем, куда вносить удобрения. Закапывать туда, где они не работают, или туда, где они дают максимальный экономический эффект.

Какие плюсы получаем? Понимание отзывчивости полей на удобрения. Какие участки в приоритете. Внедрение системы точного земледелия не происходит за один присест. Хозяйства, которые на неё перешли, из года в год включают дополнительные технологические операции. Но начинается всё с азотных подкормок, с основного внесения удобрений. А для этого достаточно иметь оборудование и разбрасыватели. Для того чтобы работать по технологии точного внесения удобрений, совершенно не обязательно оборудовать комбайны системой картирования урожайности, тратить на это десятки миллионов рублей. Данные с комбайнов в российских условиях, как часто мы видим, практически не подлежат обработке. Если вы хотите замерять урожайность, у нас есть методики, как это делается. Несколько лет отработана технология. Мы передаём её в хозяйство, и хо-

зяйство по зонам замеряет урожайность по любой культуре.

Иван Лысенко, руководитель ростовского подразделения компании «Бионова-тик»: – В чём преимущество наших препаратов? В том, что нам поставляют гарантированно качественный продукт. У нас есть своя коллекция штаммов. Мы постоянно их модернизируем. Два года подряд продаём инсектицид контактного действия. В этом году реализовали 200 тонн только в РФ. Препарат, попадая на насекомое, начинает в нём прорастать. Через пять часов насекомое перестанет питаться. А через 3-5 суток полностью мумифицируется.

Чем нам грозит хлебный рекорд Ближнего Востока

Дмитрий Рылько, гендиректор Института конъюнктуры аграрного рынка: – Если говорить о зерновых, то моё выступление получается довольно созвучно с выступлением Сергея из «Степи». Сезон выглядит довольно депрессивным. В этом году очень серьёзно на все зерновые влияет кукуруза. В Америке случилась некая, как Борис Николаевич говорил, «загогулина». Они нацелились на то, чтобы произвести её как можно больше. Потому что нужно было занимать площади, которые освобождаются из-под сои, которая шла в Китай. Во время сева пошли дожди, которых в истории американских прерий никогда не было. В результате треть кукурузы пришлось сеять позже обычных сроков – в июне. Никогда они столько кукурузы в июне не сеяли. И все думали, что в Америке зреет катастрофа. А к августу выяснилось, что там всё нормально. Запасы идут вверх, и кукурузы много. И хороший урожай в южном полушарии. И рекордный, возможно, урожай в соседней Украине. И – стагнация. Ячмень, если коротко сказать, в этом году не играет по сравнению с прошлым годом, когда запасы в мире упали вниз и все видели, как

ячмень выскочил на уровень «четвёрки» и выше и весь сезон продержался на космических уровнях по ценам. В этом сезоне ничего подобного нас с вами не ожидает. Ячмень опустился на своё место – на уровень фуража и, скорее всего, до конца сезона там и будет болтаться.

Наша текущая оценка по пшенице 75 млн тонн. Это умеренно оптимистичный сценарий. Есть вероятность, что это будет 74,5 млн тонн. Это я говорю об официальной оценке, которую в конце сезона нам покажет Росстат. Это совсем немного больше по сравнению с прошлым годом. При этом, посмотрите, у нас запасы падают. Было почти 16 млн тонн. А входящие запасы в этом сезоне мы оцениваем всего в 9 млн тонн. Экспорт из России сокращается. Текущая наша оценка – 33 млн тонн. И мы начинаем в это слабо верить, потому что есть вероятность, что будет меньше – 31 млн. Потому что огромные риски по Сибири, Уралу, Поволжью, по Центру. В мире довольно безрадостная для нас картинка. В ЕС в этом году урожай пшеницы будет гораздо выше прошлого года. В Америке урожай пшеницы гораздо выше прошлого года. В Аргентине – чуть ли не рекордный. В Австралии наконец избавились от засухи и получают более-менее приличный урожайчик. В Канаде он больше прошлого года. На Украине рекорд. Если собрать все эти регионы, то получаем на 28 млн тонн пшеницы больше, чем в прошлом году. Что на нас с вами очень сильно влияет, это Россия, Украина и придунайские страны (Румыния, Болгария, Венгрия). Украина никогда в жизни столько не собирала. И урожай чуть-чуть повыше, чем в прошлом году, в придунайских странах. Около 85% экспорта российской пшеницы в нормальные годы приходится на группу стран Ближнего Востока и Африки. Африка остаётся примерно на том же уровне по производству и потреблению. А вот производство на Ближнем Востоке подёрнулось вверх. По крайней мере, с 2009 года такого объёма не

было. Их производство увеличивается на 5,5 млн тонн к прошлому году. Когда я спрашиваю своих европейских коллег: почему у вас производство прибавляется резко, а экспорт не очень, — они отвечают: Россия же нам не даёт ничего толком продать. Поэтому цифра по ЕС, я думаю, не совсем правильная. Они могут довольно сильно добавить, когда увидят, что мы не такие сильные, как в прошлые годы.

За фураж – любые деньги

Рылько: – Ещё один сюжет – это то, что происходит в соседней Украине. Мало того что на Украине рекордный урожай, у них ещё необычное качество. Обычно, когда резкий рост вала, уровень протеина и клейковины снижается. В этом году, по пока до конца непонятным причинам, у них почему-то ещё и качество повышенное. Мы видим, что хорошая «тройка», плохая «тройка» и «четвёрка» там вместе дают рекордную массу. Обычно украинцы продавали за рубеж 10,5% протеина, 11,5% протеина и совсем немножко того, что мы называем 12,5 (хорошей «четвёрки»). А в этом году объёмы хорошей «червёрки» у них вылезают довольно приличные. И даже «тройки» гораздо больше. На экспорт в этом году они готовы поставить рекордный объём хорошей пшеницы.

Результат этого всего – поведение наших региональных цен. Берём FOB Новороссийск. В прошлом году в течение конца июля и всего августа состоялся супербурный рост нашего FOBа – аж до \$ 235 уже к началу сентября. И состоялся он на фоне двух основных факторов. Неурожай во Франции и Европе, в Америке тоже всё не очень хорошо. И второй фактор, не менее важный, – ЦЧР и Поволжье затопило. И все решили, что «тройки» и «четвёрки» из России не будет или будет очень мало из этих регионов. Всё это и привело к бешеному росту цен на 12,5% протеина. Потом эта паника немного схлынула, потому что все увидели, что и в центре не всё так трагично и плохо. И в Европе как-то устаканилось. И цены немного откатились вниз. В этом сезоне какие-то страхи были, цены подёрнулись. Но сейчас они пошли бурно вниз. Хорошая новость в том, что мы, похоже, находимся на пике падения. Потому что если взять всё региональное предложение пшеницы, то оно сейчас максимальное. Ещё недели две и, мы надеемся, цена потихоньку поползёт вверх.

О премии по качеству. Обратите внимание на цены СРТ Азовское море вторая половина августа за последние пять сезонов. Здесь указана разница 10,5% и 15,3% (премиальное качество, которое идёт в Грецию, Италию). У нас сегодня самая низкая разница между условным фуражом и суперкачеством. Это, по официальным оценкам, 880 рублей. За последние пять сезонов, а может быть и больше, такого ужаса не было.

Почему это происходит? Потому что из регионов идёт колоссальное предложение очень хорошей пшеницы. И очень мало того, что идёт в нормальные годы. Все, в том числе внутренний рынок, бегает за фуражом. Люди готовы платить безумные деньги за фураж. Мало протеина 10,5%. Из России практически нет предложения 11,5% (там сидят украинцы). И мы начинаем торговать только 12,5%. Вчера я обзвонил все пять российских терминалов на Чёрном море и обнаружил феноменальную вещь: за весь август у нас не было из России с этих терминалов ни

одного корабля с пшеницей меньше 12,5% протеина. Египет может спокойно грузить от нас 12%. Но никто не может найти качество ниже 12,5%. Это плохая новость для тех, кто делает ставку на качественную пшеницу из России.

На внутреннем рынке мы видим крайне необычную ситуацию с ценами. В прошлом году цена в удалённых от портов регионах – Саратов, Самара – была ниже, чем здесь. Поэтому что экспортёры заняты отгрузкой с юга. Зачем им посылать вагоны чёрт-те куда. А в этом году во всех регионах, начиная с юга и кончая Курганом, цены существенно выше того, сколько должны были бы платить экспортёры.

Почему первые два месяца текущего сезона цены повсеместно выше паритетных мировых? У высоких цен длинные хвосты, как говорят американцы. В прошлом году у нас были рекордно высокие рублёвые цены – в течение всего практически сезона. Потому что огромный экспортный спрос, девальвированный рубль и внутренние регионы в тиром напряжении – боятся, что в течение сезона не хватит сырья для муки и для корма скоту. К началу этого сезона практически все переработчики в России выскакивают с нулевыми запасами и, помня прошлый год, начинают бешено скупать всё зерно вокруг, чтобы создать запасы. Вот это как раз тот длинный хвост.

Счастливым продуктом – соя

Рылько: – Экспортёры в начале сезона начинают жёстко на очень серьёзный спрос со стороны внутренних потребителей. И мы знаем, что в ЦЧР, где располагаются наши основные животноводческие активы, многие компании уже очень сильно закупились – до декабря включительно. Закупились по бешеным ценам.

Второй фактор: резкие изменения в организационной структуре отрасли, о чём говорил Сергей из «Степи».

По кукурузе неделю назад мы завершили инспекцию посевов. По производству этой культуры ждём очень серьёзную прибавку в центре, прибавку по югу по сравнению с прошлым годом, прибавку по Северному Кавказу. Словом, всё выглядит достаточно опти-

мистично. А вот с мировым рынком не везёт. Соседняя Украина может дать в этом году очередной рекорд по экспорту. Мы находимся в тени этого великого кукурузного соседа с нашими 3-4 млн тонн экспорта. А у Украины 10 млн. Поэтому по кукурузе печальная картинка с довольно серьёзной просадкой цен. Но остаются риски по американской кукурузе.

По подсолнечнику есть две великих державы – Украина и Россия. В этом году ожидаем здесь и там очередные рекорды производства. Хороший фактор: темпы роста потребления масел превысят темпы роста производства. Есть фактор, который связан с катастрофой в Китае. Там мало того что отказались от импорта американской сои, но самое ужасное – у них бушует АЧС. Ею охвачена половина поголовья свиней. А в Китае на старте была сосредоточена половина мирового поголовья свиней. На фоне этого колоссального бедствия снижается спрос на весь шрот – подсолнечный, рапсовый, соевый. Это очень серьёзно бьёт по ценам шрота во всём мире. И это плохая новость для подсолнечника.

МСХ РФ каждый год прогнозирует 7,5 млн га посевных площадей. А наши аграрии сеют всё больше. Особенно в Поволжье. В этом году есть шанс по производству подсолнечника перевалить за рекордные 13 млн тонн в чистом весе, после доработки. Это официальная цифра. Весь прирост идёт практически на внешний рынок, потому что внутренний стабилен. По маслам с 2010 года мировые цены проседали. В этом году, скорее всего, подёрнутся вверх.

Все ваши товары можно поделить на две крупные категории. Одна – где Россия является экспортёром. И это напряжённая штука, потому что мировые цены не всегда для нас комфортны. Например, сахар. Десять лет назад Россия была крупнейшим импортёром сахарного сырья. А теперь у нас излишек. И цены на сахар перестали радовать всех, включая трейдеров.

А соя – это тот пока ещё счастливый продукт, который мы импортируем в европейскую территорию России. Есть вероятность, что до 2024 года будем импортировать, несмотря на бешеный рост производства. И это хорошо для нашего производителя, потому что наши цены достаточно высокие по сравнению с мировыми.

Санкции как благо

Алексей Емельянов, замглавы КФХ (Азовский р-н, Ростовская область): – Не кажется ли вам, что прогнозы с декабря – это давление на нас для снижения цены? Второй вопрос: если на нашу страну наложили непомерное количество санкций, а мы в ВТО, не является ли это блефом? И третий: о каком рынке для сельхозников может идти речь, если цена на нашу продукцию постоянно падает, а цена на сельхозтехнику и другие продукты для сельского хозяйства повышается?

Рылько: – Мне и нашей команде с середины августа до середины сентября становится понятна цена и вообще поведение рынка до конца декабря. Это позволяет довольно хорошо давать прогноз на этот период. Что касается прогнозов с декабря, то мы не знаем кучи чрезвычайно важных вещей. Согласен, что декабрьские прогнозы – ни о чём. В феврале в прогнозах на будущий сезон динамика цен на зерно, как правило, очень близка к динамике прогнозов цен на GCM, потому что



Сергей Ткаченко подключил к оптимизации программистов

нефть – это основа себестоимости. Ничего про сев и состояние озимых в феврале никто ещё только не может сказать.

С моей точки зрения, санкции и последовавшие за ними контрсанкции – это чрезвычайно позитивная вещь для российского сельского хозяйства. Мы в своей компании иногда смотрим утром и думаем: дал бы кто-нибудь ещё хоть какую-нибудь санкцию, чтобы рубль опустился и мы вернулись к конкурентоспособности. На правила вступления в ВТО в нашей стране наше правительство, мне кажется, уже давно не обращает внимания. Кстати, там не было очень серьёзных ограничений. Разговоры о том, что ВТО нас очень сильно ограничил чем-то, не более чем миф. Если вы посмотрите на те миллиарды долларов, которые разрешается нашему правительству тратить на прямую поддержку, до них нам ещё лететь и лететь. То, что было придумано о погектарной поддержке, будто это требование ВТО, с моей точки зрения, это не так. На погектарную поддержку перешли совершенно по другим причинам, и никакая ВТО у нас ничего подобного не требовала.

По ценам есть периоды, когда цены на сельхозпродукцию резко вздёргиваются и поставщики средств производства не успевают. Если, допустим, пересчитать азотные удобрения и зерно, какое соотношение цен было, оно, на мой взгляд, довольно неплохое для наших аграриев. Но бывает, конечно, моменты, когда цены на сельхозпродукцию замирают, и в этот момент идёт постепенный рост цен на продукты для вашего производства. Да, земля в России продолжает оставаться супердешёвой, даже в Краснодаре.

Вопрос из зала: – Каков прогноз цен по бобовым?

Рылько: – В общем и целом ситуация остаётся депрессивной в связи с тем, что в Индии ситуация для нас с вами не нормализуется. Но есть такое ощущение, что падение цен, которое было в прошлом году, этот рынок постепенно преодолевает. И к Новому году будет позитивный тренд. Но цены на горох, нут, чечевицу точно не достигнут в этом сезоне тех фантастических уровней, которые были пару лет назад. То есть с очень низкого уровня они переползут в лучшем случае на средний.

Бобовые – это очень интересный и сильный рынок, на котором наша страна занимает пока довольно скромные позиции. Мы по бобовым продолжаем находиться в тени двух великих держав – Канады и Австралии. И мне кажется, что здесь нужно перетерпеть, потому что в этих двух странах-производителях издержки больше, чем у нас, поэтому им гораздо тяжелее приходится, чем нам. А природно-климатический потенциал в нашей стране, в том числе в Ростовской области, Ставропольском крае, Волгограде, лучше. И мы даже ближе, чем канадцы. Плюс сейчас появилась такая революционная штука на мировом рынке бобовых, прежде всего гороха. Есть вероятность, что горох в ближайшие лет пять на мировом рынке будет очень серьёзно дополнительно востребован. Потому что по всем развитым странам идёт строительство новых мощностей по производству белкового горохового протеина. Это новейшая разработка, и многие очень сильно этим увлечены. Мы видим, что туда идут колоссальные инвестиции.

Давление 14% плюс с севера

Модератор: – Доля переработанной продукции в российском экспорте действительно растёт, как об этом рапортуют регионы?

Рылько: – Если говорить о муке, то здесь никакого прорыва нет, кроме даже наших соседей украинцы гораздо более успешны и агрессивны на рынках Африки по муке, чем мы. Если говорить о глубокой переработке, то там объёмы растут, но они не столь велики. Всё-таки это нишевые небольшие рынки.

Модератор: – А что по маслу?

Рылько: – Масла в сезоне, который сейчас заканчивается, мы отэкспортируем рекордный объём. По некоторым видам шрота, например рапсового, мы отэкспортируем рекордный объём. Но то, что прогнозирует наша масложировая ассоциация, это, мне кажется, перебор. Скажем, по подсолнечнику во многих регионах у нас очень серьёзно нарушен севооборот. Как там расширять производство? Там падает даже урожайность в таких случаях.

Есть очень интересные ниши. Скажем, высокоолеинового подсолнечное масло. К сожалению, Россия от неё оказалась немного отрезана, потому что спрос в основном из Европы, а в Европу возит соседняя Украина, но не мы.

Вопрос из зала: – Каков ваш прогноз на начало следующего года по ценам на зерновые и подсолнечник?

Рылько: – В декабре прошлого года на итоговой встрече в «Онегин даче» меня спросил один из участников заседания Клуба агроэкономистов: держать или продавать? Я ответил, что лучше, наверное, продать пшеницу, потому что цена очень хорошая. И я немножко ошибся. Цены пошли вниз, но позже, чем я думал. В этом сезоне тоже сложно всё это прогнозировать. Начну с безрадостного для нас с вами варианта. Он выглядит следующим образом. Вот разговариваю я с моими друзьями-прибалтами. Они говорят: мы ничего не продаём до декабря, потому что никому в этом году продать не можем, поскольку у нас качество 14% протеина и выше. Если взять всю северную группу вместе с Германией, Польшей и Прибалтикой, то получается аж 15 млн тонн протеина 14% плюс. И я думаю: какой ужас! Как эти 15 млн тонн будут до конца сезона давить на нашу психику и на наши цены – давить их вниз. В мире полно пшеницы. И это плохой вариант. Хороший вариант состоит в том, что где-то что-то вдруг польхнёт. Допустим, Аргентину зальёт и там урожай собрать не смогут. Или какое-то негативное чудо случится с американской кукурузой. В этом случае произойдёт какое-то движение вверх, но, конечно, не до тех \$ 250, которые были в прошлом году. Есть ещё третий фактор, который начинает работать во второй половине сезона, это если, допустим, все сеют в пыль по всей территории России и по Украине и там ничего не всходит, и провокативные дожди, и все увидят, что у нас озимых не будет. Тогда да: все начнут скупать. Пока всё выглядит безрадостно.

Вопрос из зала: – А по семечке?

Рылько: – По семечке стартовые цены ни шатко ни валко. Но я надеюсь, что это продержится на более-менее приличных уровнях. Весь масличный комплекс очень сильно подвязан под господина Трампа и его отношения с Китаем. Если у них будет сделка, то это одна ситуация. Если они будут продолжать бить и душить друг друга и меряться, кто из них круче, то это совсем другая ситуация.

Мука – товар для стран с нестабильным режимом

Вопрос из зала: – Что-нибудь прогнозирует по введению кукурузы ГМО?

Рылько: – Я думаю, что в обозримой перспективе нам с вами ГМО-культура не грозит совершенно. Здесь надо сказать спасибо Юрию Лужкову, который, не знаю, по какой причине, сделал огромный вклад, будучи московским мэром, в то, чтобы население Москвы и других городов-миллионников и вообще всё российское население резко настроилось против ГМО. Поэтому нас с вами в лучшем случае ожидает такая очень интересная тема, которая называется редактирование генома. Это когда вы никаких новых генов в растение не вносите, а пользуетесь той генетической цепочкой, которая есть в растении, но колдуете, переставляете местами эти гены. Это новейшая технология, которая была открыта всего два-три года назад. И сейчас завладела умами всего биологического мира.

Есть два отношения к редактированию генома. Европейский вариант: нас эти учёные вводят в заблуждение, это то же самое, что ГМО, мы его запрещаем. Есть отношение американско-австралийско-канадское, когда говорят: мы ничего не вносим, поэтому приравниваем это к обычной селекции. Российское правительство, надо отдать ему должное, пошло по этому американскому пути. Недавно было постановление: разрешено. Осталось только нашим учёным что-то новое вам предложить. И это открывает безумные перспективы, потому что можно редактировать и пшеницу, и ячмень, и подсолнечник. Любую культуру. Делать примерно то же самое, что с ГМО.

Вопрос из зала: – Сегодня перерабатывается только 4% выращенного зерна. Задача стоит довести этот показатель до 24% для отправки на экспорт. Какие тут возможности для роста вы видите?

Рылько: – Вернусь к своему ключевому тезису. Мировые рынки всей этой продукции, хотим мы этого с вами или нет, устроены таким образом, что основная масса импортёров хочет покупать сырьё и не хочет покупать переработанную или конечную продукцию. Возьмём рынок муки. Если муку, которая во всём мире экспортируется, перевести в пшеницу, то увидим: доля муки во всей мировой торговле по сравнению с зерном всё время находится на уровне 9-11%. Это в основном Турция и Казахстан. И вся эта мука идёт в основном в страны с нестабильным политическим режимом: Афганистан, Судан и др. А нормальные страны, где более-менее стабилизируется, немедленно строят свои мельницы и покупают пшеницу.

Фото Ирины Бабицовой



Maestro

СКОРОСТЬ, ТОЧНОСТЬ, УНИВЕРСАЛЬНОСТЬ

Высочайшая точность дозирования и укладки семян делает MAESTRO идеальной сеялкой для посева сахарной свеклы. 12-, 18-, 24- или 36-рядные MAESTRO с шириной междурядий 45 или 50 см:

- Идеальная точность высева
- SectionControl – возможность индивидуального отключения отдельных модулей
- ContourFarming – автоматическое регулирование частоты дозирования отдельных модулей при движении по контуру поля
- AutoForce – автоматическая регулировка давления высевающих сошников в зависимости от плотности почвы
- Центральный бункер для семян и удобрений большого объема для минимизации остановок для загрузки

ООО «ХОРШ Русь»
399921 Липецкая обл.
Чаплыгинский р-н
п. Рощинский
тел.: +7 474 75253-40
факс: +7 474 75253-41
Эл. почта: info.rus@horsch.com

HORSCH
horsch.com

Консультант

Ведёт Николай Алексеевич Кан, kannick@rambler.ru



Готовятся поправки к правилам оборота сельхозучастков

Минсельхоз подготовил поправки, которые, по его словам, должны сократить срок изъятия участков, не используемых по целевому назначению. С Россельхознадзора снимут обязанность подтверждать факт неиспользования таких земельных участков в течение трёх лет с момента его выявления.

Некоторые поправки касаются продажи изъятых участков на публичных торгах. Так, если участок непригоден для ведения сельского хозяйства и нужно провести культуртехническую мелиорацию, начальную цену земли смогут уменьшить не больше чем на 85%. Сейчас снижение допустимо максимум на 20%.

Кроме того, если на повторных торгах землю продать не удалось, пользователь соседнего участка сможет купить её на 10% дешевле начальной цены этих торгов. Но такое право будет только у сельхозорганизаций и крестьянских (фермерских) хозяйств. Срок на приобретение – месяц со дня признания повторных торгов несостоявшимися. Сейчас, если их признали таковыми, участок продают посредством публичного предложения. Начальную цену продажи устанавливают в размере начальной цены повторных торгов.

Проект федерального закона 02/04/08-19/00094052 проходит публичное обсуждение.

Дачную амнистию продлили до весны 2022 года

На четырнадцать месяцев, а именно с 31.12.2020 до 01.03.2022, продлили действие так называемой дачной амнистии (закон от 02.08.2019 № 267-ФЗ). Она заключается в том, что права на земельный участок и дом на нём можно оформить в упрощённом порядке.

Что касается, например, приватизации участка, то для её бесплатного осуществления необходимо лишь, чтобы земля была предоставлена гражданину на праве, скажем, постоянного пользования до ноября 2001 года.

Для оформления дачного дома в собственность в Росреестр не нужно нести разрешение местной власти на строительство и на ввод этого дома в эксплуатацию. Достаточно технического плана и документа на участок (правило действует до 01.03.2021).

Функции нотариуса теперь могут выполнять главы администраций

Благодаря федеральному закону от 26.07.2019 № 226-ФЗ в населённых пунктах, где нет нотариуса, некоторые его функции могут выполнять главы местных администраций и уполномоченные должностные лица местного самоуправления.

Федеральная нотариальная палата разъяснила, что такое разрешено в городских и сельских муниципальных округах, где не только нет нотариуса, но и при этом нотариальная палата региона не утвердила график выезда нотариуса для обслуживания этого населённого пункта.

При этом указанные лица смогут выполнять только простые нотариальные действия, не требующие специальных знаний и высокой юридической квалификации (в частности, удостоверение доверенностей, верности копий документов или подписи и т. п.). Эти услуги будут доступны только местным жителям, зарегистрированным на данных территориях. В компетенцию таких должностных лиц не входят составление завещаний всех видов, наследственных договоров и ряда иных сложных и значимых документов.

Кроме того, согласно закону, сведения о тех нотариальных действиях, которые совершают должностные лица местных администраций в чётко определённые сроки, должны поступать в нотариальную палату региона, где они вносятся в реестры информационной системы нотариата.

С первого сентября у сельчан вырастет пенсия

Согласно части 5 ст. 10 Федерального закона от 03.10.2018 № 350-ФЗ до 1 сентября должен быть произведён беззаявительный перерасчёт размера фиксированной выплаты к страховой пенсии гражданам, проработавшим не менее 30 календарных лет в сельском хозяйстве и проживающим в сельской местности.

3,8 млн людей освободили от налогов

Налоговики сообщают, что в этом году при расчёте личных налогов на землю и квартиры за 2018 год они самостоятельно освободили от платежей 3,8 млн пенсионеров и инвалидов. Примечательно, что эта категория населения до этого не обращалась в инспекцию с просьбой предоставить налоговые льготы.

Речь идёт о применении налоговых вычетов, благодаря которым не облагаются:

- 1) 6 соток земельного участка;
- 2) один объект недвижимости определённого вида:
 - квартира или комната;
 - жилой дом;
 - хозяйственная постройка в пределах 50 кв. м;
 - гараж или машино-место.

На языке Налогового кодекса это означает, что инспекторы использовали беззаявительный порядок применения льгот.

Если у вас есть право на вышеперечисленные льготы, но ваша инспекция их не предоставила, напишите заявление в ИФНС.

При расчётах с работником иногда нужен кассовый аппарат

Федеральная налоговая служба в письме от 21.08.2019 № АС-4-20/16571@ разъяснила, что не всегда нужно применять кассу при удержании из зарплаты работника сумм за товары или услуги. Вдогонку к разъяснению Минфина налоговое ведомство уточнило, когда именно удержание из зарплаты сотрудника считается расчётом для целей применения ККТ. В основном это зависит от того, предусмотрено ли трудовым или коллективным договором удержание средств. Аналогичный подход уже встречался в разъяснениях ФНС. Если соответствующего условия в договорах нет, но работник приобретает у работодателя товар или услугу и для оплаты используется удержание, то чек пробивать нужно. В такой ситуации удержание из зарплаты является лишь способом расчёта.

А вот в случае когда удержание средств из зарплаты работника за товары, работы или услуги работодателя предусмотрено в трудовом или коллективном договоре, говорить о расчётах в смысле Закона о ККТ нельзя. В связи с этим и ККТ не применяется.

Кроме того, ФНС перечислила и другие ситуации, когда ККТ не используется:

- удержание в счёт компенсации затрат, связанных с выполнением трудового договора (например, расходов на приобретение бланка трудовой книжки либо затрат, обусловленных утратой или порчей имущества);

ВНИМАНИЕ! Подписаться на журнал «Деловой крестьянин» на I полугодие 2020 года можно через редакцию – 660 руб.

Справки по вопросам подписки по телефону: (863) 282-83-12, Днепровская Наталья Николаевна

– удержание платы за товары или услуги третьих лиц (например, за питание, предоставляемое третьими лицами, или за услуги телефонной связи).

Со следующего года применение спецрежимов ограничат

Три чтения Госдумы прошли поправки статей 346.27 и 346.43 НК РФ. Если закон подпишут, для применения ЕНВД и патента со следующего года появятся дополнительные ограничения.

Под спецрежимы не будут подпадать операции по продаже трёх видов маркируемых товаров:

- лекарств;
- обуви;
- любых изделий из натурального меха.

Сделки с указанными позициями не будут признаваться розничной торговлей в контексте корректируемых статей кодекса.

Кроме того, Минфин в письме от 13.08.2019 № 03-11-11/60989 назвал дату полной отмены ЕНВД. Ведомство предупредило о том, что «вменёщикам» пора задуматься о смене налогового режима. Дело в том, что федеральный закон от 29.06.2012 № 97-ФЗ установил, что глава 26.3 НК РФ с 01.01.2021 утрачивает свою силу. При этом налоговой политикой РФ на текущий и последующие два года продление «вменённой» главы кодекса не предусмотрено.

В связи с этим плательщикам на ЕНВД предстоит решить, какой налоговый режим использовать с 01.01.2021:

- общий режим налогообложения,
- УСН. Уведомление о переходе на УСН можно подать в налоговую не позднее 30 января 2021 года (как лицам, которые перестали применять ЕНВД). Однако целесообразнее подать уведомление до 31 декабря 2020 года (по общим правилам перехода на УСН),
- патентную систему налогообложения.

С новым режимом (УСН, ПСН) рекомендуем определиться заранее, чтобы своевременно заявить о нём в налоговую. Если заявление о применении спецрежима (УСН, ПСН) не поступит, то налогоплательщик автоматически переходит на общий режим налогообложения.

С 2020 года отчётность по НДФЛ сдаётся по-новому

Госдума приняла в третьем чтении закон о поправках в НК РФ. Среди них масштабные изменения порядка сдачи отчётности по НДФЛ.

Ближайшие запланированы для введения со следующего года. Это:

- сдвиг даты подачи годовой отчётности с 1 апреля на 1 марта;
- изменение предельного количества сотрудников для подачи отчётности на бумаге, вместо 25 будет установлен лимит в 10 человек.

Компании со штатом, превышающим это количество, представлять сведения придется исключительно в цифре;

- разрешение налоговым агентам, имеющим несколько обособленных подразделений на территории одного муниципалитета, отчитываться и уплачивать налог за эти структурные единицы в одну ИФНС по своему выбору. Уведомить все инспекции филиалов об этом нужно будет до 1 января.

С отчётности за 2021 год закон отменяет обязанность представления справок 2-НДФЛ в связи с тем, что их сведения войдут в состав расчёта 6-НДФЛ.

Работнику нельзя снижать зарплату на период испытательного срока

Гражданин обратился в суд с иском к бывшему работодателю. Основание: в период испытательного срока ему платили только 60 процентов положенного заработка. Помимо этого истец просил суд обязать компанию, в которой он трудился, оплатить еще и моральный вред. Суды первой и апелляционной инстанции встали на сторону работодателя. Дело в том, что информация о сокращённой зарплате на период испытания была зафиксирована в трудовом договоре, с которым работник ознакомился и подписал. Следовательно, заключили арбитры, гражданин был согласен с предложенными ему условиями работы.

ВС РФ признал позицию нижестоящих судов ошибочной и отправил дело на новое рассмотрение. Высший судебный орган отметил, что работодатель должен обеспечивать равную оплату за труд равной ценности всем сотрудникам, в том числе и тем, кто находится на испытательном сроке. Условие об уменьшении зарплаты на время испытания противоречит положениям законодательства, так как ухудшает положение трудящегося. В связи с этим оно не должно применяться.

Налоговики будут принимать отчётность только в электронном виде

Ведомство напоминает, что с нового года подавать бухгалтерскую отчётность нужно будет исключительно в виртуальном виде по телекоммуникационным каналам связи. Такое требование появилось благодаря поправкам, внесённым в закон о бухучёте. Отметим, что малые компании получают годовую отсрочку. То есть они смогут отчитаться за текущий год на бумаге.

Кроме того, для компаний отменяется обязанность сдачи бухгалтерских форм в отделения статистики.

При продаже основных средств можно потерять право на применение ЕСХН

Продав дорогостоящее основное средство, сельскохозяйственный товаропроизводитель может потерять право на применение ЕСХН. Об этом предупреждает Минфин России в письме от 01.08.19 № 03-11-06/2/57921.

Известно, что при определении объекта налогообложения плательщики ЕСХН учитывают доходы от реализации и внереализационные доходы. Это следует из положений пункта 1 статьи 346.5 НК РФ. Доход от реализации, как гласит статья 249 НК РФ, признаётся выручка от продажи товаров (работ, услуг) как собственного производства, так и ранее приобретённых, а также выручка от продажи имущественных прав. В свою очередь, товаром считается любое реализуемое имущество (п. 3 ст. 38 НК РФ).

Из сказанного следует, что в целях применения ЕСХН выручка от реализации основных средств в полном размере включается в общий объём доходов от реализации товаров (работ, услуг). Соответственно, если в результате продажи основных средств окажется, что доля дохода от реализации произведённой сельхозпродукции по итогам налогового периода составила менее 70% в общем объёме доходов, то налогоплательщик утратит право на применение ЕСХН. Это, в свою очередь, повлечёт перерасчёт налоговых обязательств по НДС, налогу на прибыль организаций, НДФЛ, налогу на имущество организаций и налогу на имущество физических лиц за весь налоговый период (т. е. за год, в котором нарушено условие применения ЕСХН).

В каком случае срок действия деклараций по СОУТ продлевается

Минтруд опубликовал положительное для работодателей письмо от 30.08.2019 № 15-1/ООГ-1968: если в течение пяти лет с момента сдачи декларации соответствия условий труда не произошло событий, перечисленных в ч. 5 ст. 11 федерального закона № 426, то её действие продлевается на следующие пять лет. К таковым закон относит случаи, когда:



ООО «ПАРТНЕР-ХИМСЕРВИС»

предлагает приобрести по выгодной цене

Минеральные удобрения:
аммофос 12-52, сульфоаммофос, азофоска, сульфат аммония, карбамид

Протравители семян:
Триакив, Фаворит Трио, Террасил Форте, Тебуконазол

Против хлебной жужелицы при обработке семян:
Клотиамет-С, Имидалит, ТПС

Стимуляторы роста растений:
Альбит, Биосил, Фитоспорин-АС, Гумат («Флексом»), Мегамикс-Семена, прилипатель Биоплостим, биопрепарат для разложения соломы и половы Стерня-12, корневой стимулятор Энергия-М

Каждому клиенту — агроконсультация, возможна поставка любых СЗР и минеральных удобрений.

Ростовская область, Орловский район,
п. Орловский, ул. Ленина, 240
Моб. тел.: 8-928-773-15-85, 8-960-469-34-89
E-mail: glukhovski-uri@mail.ru

- с сотрудником, занятым на рабочем месте и в отношении которого представлялась декларация, произошёл несчастный случай либо у него выявлены профзаболевания;
- Гострудинспекция обнаружила нарушения в сфере охраны труда. Если этого не случилось, то срок действия декларации продлевается. При этом работодателю не нужно документально подтверждать факт продления срока декларации и проведения очередной плановой спец-оценки.

О переходе на электронные трудовые книжки

Электронная трудовая книжка существует только в цифровом формате и не предусматривает физического носителя. Просмотреть сведения электронной книжки можно будет в личном кабинете на сайте ПФР или на портале госуслуг, а также через соответствующие приложения для смартфонов.

При необходимости сведения электронной трудовой книжки будут предоставляться в виде бумажной выписки. Предоставить её сможет нынешний или бывший работодатель (по последнему месту работы), а также управление ПФР или многофункциональный центр госуслуг (МФЦ). Услуга предоставляется экстерриториально, без привязки к месту жительства или работы человека.

ПФР напоминает, что для всех работающих граждан переход к новому формату сведений о трудовой деятельности добровольный и будет осуществляться только с согласия человека. Единственным исключением станут те, кто впервые устроится на работу с 2021 года. У таких людей все сведения о периодах работы изначально будут вестись только в электронном виде без оформления бумажной трудовой книжки.

Остальные граждане в течение 2020 года смогут подать заявление работодателю в произвольной форме о сохранении бумажной трудовой книжки. В этом случае работодатель наряду с электронной книжкой продолжит вносить сведения о трудовой деятельности также в бумажную версию.

Россияне, которые до конца 2020 года не подадут заявление работодателю о сохранении бумажной трудовой книжки, получат её на руки. Сведения об их трудовой деятельности начиная с 2021 года будут формироваться только в цифровом формате.

Изменён порядок уведомления об иностранных работниках

Работодатели и заказчики по договорам ГПХ, нанимающие иностранных граждан, должны будут уведомлять о заключении и расторжении с ними договоров по новым формам. Бланки таких уведомлений и порядок их заполнения утверждены приказом МВД России от 04.06.19 № 363. Новые формы нужно применять с 9 сентября. С этой же даты утратил силу приказ МВД от 10.01.18 № 11, которым утверждены действующие формы.

Новые бланки

Всего комментируемым приказом утверждено девять форм. Среди них:

- ходатайство иностранного гражданина (лица без гражданства) о привлечении его в качестве высококвалифицированного специалиста (приложение № 1);
- уведомление об исполнении работодателями и заказчиками обязательств по выплате зарплаты (вознаграждения) иностранному гражданину (лицу без гражданства) – высококвалифицированному специалисту (приложение № 5);
- уведомление о заключении трудового договора или гражданско-правового договора с иностранным гражданином (лицом без гражданства) (приложение № 13);
- уведомление о прекращении (расторжении) трудового договора или гражданско-правового договора с иностранным гражданином (лицом без гражданства) (приложение № 14).

Уведомление о заключении или прекращении с иностранцем договора

Напомним, что работодатели и заказчики работ (услуг), привлекающие к трудовой деятельности иностранцев, обязаны уведомлять территориальные органы ФМС России о заключении и прекращении (расторжении) с такими работниками трудовых (гражданско-правовых) договоров. Это необходимо сделать не позднее трёх рабочих дней с даты заключения (прекращения, расторжения) соответствующего договора (абз. 1 п. 8 ст. 13 от 25.07.02 № 115-ФЗ).

В отличие от прежних форм в новых формах уведомлений о заключении и расторжении договора не нужно будет указывать должность (профессию, вид деятельности) в соответствии с Общероссийским классификатором специальностей по образованию (ОКСО), Общероссийским классификатором профессий рабочих, должностей слу-

жащих и тарифных разрядов (ОКПДТР) или Общероссийским классификатором занятий (ОКЗ). Достаточно указать ту профессию (специальность, должность, вид деятельности) которая указана в трудовом или гражданско-правовом договоре.

Кроме этого, теперь разрешается использовать «официальные» сокращения и аббревиатуры. При этом, как и прежде, не допускаются зачёркивания и исправления.

В уведомлении должны быть заполнены все соответствующие поля. Если на основном бланке знакомств не хватает, нужно заполнить дополнительный лист (его форма приведена в комментируемом приказе). В дополнительном листе необходимо указать порядковый номер и наименование поля, в которое вносится недостающая информация, а также ФИО иностранного гражданина.

Уведомление и все дополнительные листы к нему, состоящие из двух и более листов, пронумеровываются и прошнуровываются. На последней странице проставляется заверительная запись.

Способ подачи уведомления

Уведомление можно представить несколькими способами:

- подать на бумажном носителе непосредственно в подразделение по вопросам миграции территориального органа МВД России на региональном уровне (районные отделы будут принимать уведомления на бумаге в том случае, если имеется соответствующее решение начальника регионального органа);
- отправить почтовым отправлением с описью вложения и уведомлением о вручении;
- направить в электронном виде через интернет, в том числе через единый портал госуслуг, с использованием усиленной квалифицированной подписи (информация о возможности направлять электронные уведомления в районные отделения, как и перечень таких подразделений, размещается на сайте регионального органа).

Штраф за неуведомление

За неуведомление МВД о принятии на работу (или увольнении) иностранца либо за нарушение установленного порядка и (или) формы уведомления предусмотрена административная ответственность (ч. 3 ст. 18.15 КоАП РФ):

- для организаций — штраф от 400 000 до 800 000 рублей или приостановление деятельности на срок от 14 до 90 суток;
- для должностных лиц — штраф от 35 000 до 50 000 рублей.

Форум и выставка по глубокой переработке зерна и сахарной свеклы, промышленной биотехнологии и биоэкономике «Грэйнтек-2019»

Грэйнтек
Форум и экспо по глубокой переработке зерна и биоэкономике

+7 (495) 585-5167 | info@graintek.ru | www.graintek.ru

Форум и выставка - уникальное специализированное событие отрасли в России и СНГ, пройдет 19-20 ноября 2019 года в отеле Холлидей Инн Лесная, Москва

В фокусе Форума – практические аспекты глубокой переработки зерна и сахарной свеклы как для производства продуктов питания и кормов, так и биотехнологических продуктов с высокой добавленной стоимостью. Будет обсуждаться производство нативных и модифицированных крахмалов, сиропов, органических кислот, аминокислот (лизин, треонин, триптофан, валин), сахарозаменителей (сорбит, ксилит, маннито и тд) и других химических веществ.

21 ноября 2019 года пройдет семинар «Грэйнтэксперт», посвященный практическим вопросам запуска и эксплуатации завода глубокой переработки зерна. Семинар проводится для технических специалистов, которые отвечают за производственный процесс и высокое качество конечной продукции.

Возможности для рекламы

Форум и выставка «Грэйнтек» привлечет в качестве участников владельцев и топ-менеджеров компаний, что обеспечит вам, как спонсору, уникальные возможности для встречи с новыми клиентами. Большой выставочный зал будет удобным местом для размещения стенда вашей компании. Выбор одного из спонсорских пакетов позволит вам заявить о своей компании, продукции и услугах, и стать лидером быстрорастущего рынка глубокой переработки зерна и промышленной биотехнологии.

Спонсоры Форума



19-22

NOVEMBER 2019

Russia | Krasnodar
Kongressnaya str, 1
Expograd Yug

26th International exhibition

of agricultural machinery,
equipment and materials
for crop production



YUGAGRO

Free ticket
on yugagro.org



12+

Organised by



General partner



Strategy sponsor



General sponsor



Official partner



Business program sponsor



Official sponsor



Sponsor of information stands



Exhibition sponsors



Бацелл-М: оптимизируем рубцовое пищеварение

Евгений ХАРИТОНОВ, доктор биологических наук, профессор
ВНИИФБиП — филиал ФНЦ животноводства — ВИЖ им. Л.К. Эрнста



В новотельный период у коров изменяется состав микробиоценоза рубца. Это обусловлено повышением доли концентратов в рационе и увеличением общего уровня потребления корма при относительно низкой моторной активности преджелудков. В организме высокопродуктивных животных нарушается обмен веществ, что приводит к развитию заболеваний и преждевременному выбытию из стада.

В этот период необходимо создать условия для эффективной работы рубцовой микрофлоры, участвующей в образовании молока. Мы провели исследования, в ходе которых определили, как влияет пробиотическая кормовая добавка Бацелл-М на основные звенья обменных процессов, протекающих в организме коров, и оценили экономическую целесообразность её применения.

Эксперимент проходил в колхозе им. Ленина Жуковского района Калужской области. Голштинизированных коров чёрно-пёстрой породы разделили на две группы – контрольную и опытную – по десять голов в каждой. При этом учитывали такие показатели, как живая масса, уровень продуктивности за предыдущую лактацию и количество лактаций.

В течение 21 дня до отёла и на протяжении 30 дней после него коров содержали в стойлах на привязи. Животным скармливали сено-силосно-сенажно-концентратные рационы, принятые в хозяйстве. В комбикорм для особей опытной группы вводили пробиотическую добавку Бацелл-М в дозировке 50 г на голову в сутки. Аналоги контрольной группы препарат не получали.

На 30-й день после отёла коров перевели на дневное пастбищное содержание. После доения животные возвращались в стойла, где коровы опытной группы дополнительно с комбикормом получали пробиотическую добавку Бацелл-М в той же дозировке. На 30-й и 60-й дни лактации у животных взяли образцы содержимого рубца.

Данные эксперимента показали, что у коров контрольной и опытной групп ха-

рактер рубцового пищеварения в целом соответствовал норме, признаков ацидоза и нарушения ферментативных и микробиологических процессов в преджелудках не выявили.

При этом было отмечено, что благодаря использованию пробиотической добавки в рубце повысилась амилазная активность микрофлоры и возросла концентрация летучих жирных кислот (ЛЖК) за счёт увеличения доли пропионата в составе кислот, а кроме того, уменьшилось количество простейших и снижился рН содержимого рубца (табл. 1).

Повторное исследование содержимого рубца на 60-й день лактации подтвердило, что между основными показателями рубцовой ферментации у коров контрольной и опытной групп ярко выраженных изменений не зафиксировали. В то же время появилась тенденция к усилению ферментализации (на это указывало снижение рН и повышение концентрации ЛЖК за счёт увеличения доли пропионата в составе кислот).

Обеспечение микрофлоры преджелудков углеводными компонентами, аминокислотами в доступной форме и аммонийным азотом оставалось на прежнем уровне, а значит, эти параметры не влияли на жизнедеятельность микробиоты рубца и на эффективность синтеза микробного белка.

На 30-й день после отёла взяли образцы крови для биохимического анализа. Результаты показали, что при потреблении рационов с кормовой добавкой Бацелл-М метаболические процессы в организме животных протекают нормально (табл. 2).

В крови коров опытной группы незначительно повысилась концентрация глюкозы при более низком содержании -оксibuтирата, мочевины и холестерина, что свидетельствует о лучшем обеспечении организма животных основными метаболитами. При этом не происходило усиления мобилизации жира из жировых депо (на это указывал такой параметр, как оптимальное содержание липидных компонентов и кетоновых тел при повышении поступления триглицеридов в кровяное русло).

При повторном исследовании образцов крови на 60-й день лактации также не выявили достоверных изменений концентрации основных метаболитов крови.

Энергетический обмен в организме жвачных оценивали с учётом данных анализа газообмена. Установлено, что в начале лактации коровы опытной группы эффективнее использовали энергию рациона для синтеза молока. Более низкий дыхательный коэффициент свидетельствует о том, что животные практически не мобилизовали жир из собственных запасов и меньше расходовали энергии для производства молока.

На 60-й день после отёла коровы контрольной и опытной групп прекратили использовать резервы своего тела. Такой вывод был сделан на основании того, что дыхательный коэффициент соответствовал величине дыхательного коэффициента животных, вес которых перестал снижаться. При этом суточные удои возросли, а калорийность молока немного снизилась, что обусловлено скармливанием молодой травы. Отмечено также, что коровы опытной группы менее интенсивно теряли живую массу после отёла (табл. 3).

Установлено, что при вводе в рацион пробиотической кормовой добавки Бацелл-М улучшилась молочная продуктивность и повысилось качество молока (в нем увеличилась массовая доля жира и белка). Достоверных различий меж-

Таблица 1

Показатели рубцовой ферментации через 30 и 60 дней после отела

Показатель	30-й день лактации		60-й день лактации	
	Контрольная группа	Опытная группа	Контрольная группа	Опытная группа
рН содержимого рубца	6,9	6,72	6,71	6,62
Концентрация в рубце:				
аммиака, мг%	9,1	10,4	11,2	11,4
ЛЖК, ммоль на 100 мл	8,75	9,77	8,8	10,1
ацетата, %	68,7	67,4	69,4	68,5
пропионата, %	19,1	20,4	17,4	18,2
бутирата, %	12,1	12,2	13,2	13,3
Число бактерий в рубце, млрд в 1 мл	8,7	9,7	8,95	9,2
Число инфузорий в рубце, тыс. в 1 мл	338	215	251	206
Амилолитическая активность микрофлоры, Е/мл	29,5	31,78	31,4	32,84
Целлюлозолитическая активность микрофлоры, %	12,8	14,9	11,25	13,1

Таблица 2

Биохимические показатели крови коров

Показатель	30-й день лактации		60-й день лактации	
	Контрольная группа	Опытная группа	Контрольная группа	Опытная группа
α-аминовый азот, ммоль/л	3,68	3,12	4,94	4,98
Триглицериды, ммоль/л	0,084	0,07	0,061	0,072
Глюкоза, ммоль/л	2,78	3,3	3,17	2,5
Липиды, мг%	35,61	34,72	32,11	31,2
β-оксибутират, ммоль/л	1,77	1,14	2,33	2,14
Мочевина, ммоль/л	4,5	4,3	4,8	4,7
Холестерин, мг%	162	100,3	139,2	121,1

Таблица 3

Использование обменной энергии в организме коров для синтеза молока

Показатель	30-й день лактации		60-й день лактации	
	Контрольная группа	Опытная группа	Контрольная группа	Опытная группа
Энергия удоя, МДж	76,7	77,8	88,6	93,1
Теплопродукция, МДж	135,4	131,5	123,5	123,7
Дыхательный коэффициент	0,73	0,77	0,933	0,973
Живая масса, кг	537	579	541	580

Таблица 4

Продуктивность коров за весь период эксперимента

Показатели	30-й день лактации		60-й день лактации	
	Контрольная группа	Опытная группа	Контрольная группа	Опытная группа
Удой, кг в сутки	25,6	26,6	31,2	32,4
Содержание в молоке:				
жира, %	3,9	3,9	3,7	3,8
белка, %	3,2	3,3	3,2	3,2
СОМО (сухого обезжиренного молочного остатка), %	9,44	9,43	9,35	9,37
мочевины, мг%	25,4	24,6	27,5	28,4
лактозы, %	5,08	5,01	4,98	5,01
Плотность молока, г/см ³	1,028	1,0278	1,0275	1,0274
Количество соматических клеток в молоке, тыс. в 1 см ³	475	461	482	484

ду животными контрольной и опытной групп по такому показателю, как состав молока, не выявили (табл. 4).

Через месяц после прекращения применения пробиотической кормовой добавки Бацелл-М (на 110-й день лактации) взяли пробы молока во время контрольного доения. Несмотря на то что различия между показателями животных обеих групп к концу эксперимента практически сгладились, от коров опытной группы получили больше молока, а содержание в нём жира и белка оказалось выше.

В группе, где животные потребляли пробиотик в составе рациона, на 34% снизилось число случаев заболевания эндометритом. На 110-й день лактации в контрольной группе плодотворно осеменели четырех коров, а в опытной — шесть (при меньшем количестве осеменений).

Изучение особенностей функционирования пищеварительной системы жвачных и образования предшественников компонентов молока позволило понять, что кормовая добавка Бацелл-М не влияет на протекающие в рубце микробиологические процессы, но при этом стимулирует рубцовую ферментацию путём изменения количества и состава конечных продуктов, образующихся при переваривании корма.

Так, на 60-й день лактации продуктивность коров опытной группы была на 1,2 кг молока в сутки выше, чем продуктивность аналогов контрольной группы (32,4 кг против 31,2 кг). После отмены препарата такая разница в надоях сохранялась на протяжении 50 дней. С дополнительно надоенного молока от животных опытной группы за 110 дней лактации чистая прибыль составила 1 870 руб. на голову (возврат инвестиций — 1 : 6,3), при этом снизились затраты на лечение и осеменение коров, а также на восстановление их живой массы после отёла.

Получить профессиональную консультацию по вопросу применения биопрепаратов, решить вопросы поставки вы можете у специалистов:

Зимина Константина Викторовича, главного ветеринарного врача

ООО «Биотехагро» – тел.: 8(918) 113-23-19.

Калашникова Александра Ивановича, Генерального директора

ГК «Кубань-Биотехагро» – тел.: 8(988) 245-54-45.

По вопросам отгрузки товаров – тел.: 8(800) 550-25-44.

Калашников Дмитрий Александрович – тел. 8(918) 389-93-01.

bion_kuban@mail.ru

www.биотехагро.рф



И село сохранить, и мясо нарастить

Вкладываться нужно не в быков, а в коров, уверен глава Национального союза производителей говядины Роман Костюк

В этом году региональный форум «Донской фермер» посетил гость федерального уровня – глава Национального союза производителей говядины Роман Костюк. Романа Владиславовича специально пригласил минсельхоз Ростовской области – поделиться своими идеями, как сделать мясное животноводство успешным и прибыльным бизнесом. Но вместо советов аграрии получили целую стратегию по построению мясного государства. Модератором встречи выступила замминистра сельского хозяйства и продовольствия области Ольга Миронова.

Проблема области и страны: переработке не хватает КРС

Модератор: – В Ростовской области мясным животноводством занимаются 147 сельхозпредприятий и 2 200 крестьянско-фермерских хозяйств, создано 11 мясоперерабатывающих кооперативов, которые в прошлом году переработали около тысячи тонн мяса.

Все категории хозяйств в прошлом году произвели мяса и птицы 379 тысяч тонн в живом весе. Доля КРС – всего 26%, около 100 тысяч тонн в живом весе. Около 60% говядины производится в ЛПХ.

Правительство Ростовской области оказывает различные меры поддержки тем, кто занимается мясным скотоводством. Есть субсидии на маточное поголовье мясного направления, субсидии на приобретение племенного молодняка, действует программа обновления парка сельхозтехники. В этом году был увеличен размер грантов для тех, кто занимается мясным направлением: начинающим фермерам – с 2 до 3 млн рублей, семейным фермам – с 5,4 до 13,2 млн рублей. Сельскохозяйственным кооперативам бюджет компенсирует затраты по лизинговым платежам, до 50% – на приобретение имущества, техники и оборудования, 10-15% – на закупку сельхозпродукции у членов кооператива.

Как видите, господдержка существенная, однако отрасль развивается не так хорошо, как хотелось бы. Тому есть несколько причин: сокращаются пастбища, скот вывозится из региона живым весом, из-за чего наши мясоперерабатывающие предприятия недозагружены. В прошлом году, например, загрузка была на уровне 26%.

Кроме того, законодательство не ограничивает численность животных в ЛПХ, из-за чего фермеры оказываются в неконкурентном положении. Главы КФХ платят налоги, создают официальные рабочие места, а продают свою продукцию по той же цене, что и ЛПХ, которые содержат по 150-200 голов бычков.



Роман Костюк (второй справа) отводит мясному скотоводству важную социальную роль

Мы надеемся, что в 2020 году нам удастся найти единомышленников в других регионах и внести изменения в федеральный закон «О личном подсобном хозяйстве», чтобы отрегулировать деятельность ЛПХ.

Развитие мясного скотоводства мы видим в создании кооперации, объединении малых форм хозяйствования.

Костюк: – Я расскажу вам о типовом решении, которое Национальный союз производителей говядины сейчас внедряет на федеральном уровне. Схема, которую я покажу, внедрена в Томской области, Башкортостане, Иркутске, Новосибирске. Сейчас мы работаем с Татарстаном и Владимирской областью. Наша задача – показать систему, построенную на выстраданных принципах, чтобы люди могли её применять, не теряя времени на поиск пути развития своего хозяйства.

В 2017 году мы смогли на федеральном уровне обосновать значимость мясного скотоводства не как бизнеса, а как отрасли, которая выполняет социально-экономические задачи: защита территории, занятость населения, борьба с бедностью, увеличение доходов бюджета. Скотоводство – это не мясо. Это рабочие места, заработная плата, это социальное благополучие территорий.

Рынок зерна подошёл к определённой уровню насыщения. Свиноводство и птицеводство ушли в индустриальную зону – в заводы, окружённые колючей проволокой. Овцеводство и козоводство слабо развиты – ими надо заниматься. Молочное животноводство сегодня тоже переходит в индустриальную область – все стараются его укрупнить, сделать более современным, более инвести-

ционно ёмким. Единственная отрасль, которая может занять десятки и сотни тысяч гектаров земли, неудобий, развиваться посредством мелких ЛПХ и КФХ, – это мясное скотоводство.

Специализированное мясное скотоводство в России развито слабо. В 2008 году его, можно сказать, вообще не было: от мясного и помесного скота получали всего 62,3 тыс. тонн мяса, а основным источником говядины было молочное животноводство, которое давало 3 100 тыс. тонн мяса.

В течение следующих семи лет в отрасль пошёл крупный бизнес, животноводство получило приток инвестиций, агрохолдинги завезли очень много скота. В 2015 году от мясных пород получали уже 451 тысячу тонн, от молочного – 2,5 млн тонн. В дальнейшем производство говядины сократилось.

Сегодня треть мясного скотоводства в России представлено «Мираторгом», треть – фермерами, у которых в хозяйствах меньше сотни голов. Мясного скотоводства как отрасли у нас нет, вместо него у нас тысячи мелких владельцев скота, которые не обладают ни технологией, ни генетикой и не умеют управлять кормлением.

Крупные компании сегодня испытывают катастрофический дефицит скота. Один из членов нашего союза построил в Оренбурге завод, планируя бить по 100-110 тысяч бычков в год. Сейчас с трудом находят 57 тысяч. «Ашан» построил в Тамбове завод, рассчитанный почти на 50 тысяч быков, а бьёт 3-5 тысячи быков. «Мираторгу» не хватает от 700 до 100 тысяч быков, ГК «Заречное» – от 20 до 40 тысяч быков. Этих животных просто

нет, физически. Чтобы наполнить свои откормочные площадки, «Мираторг» везёт быков из Алтайского края, плечо доставки – шесть тысяч километров.

Четверть миллиона голов скота просто выключено из этого оборота, потому что они содержатся в раздробленных, разбросанных крестьянских хозяйствах. Скотовозы не поедут в деревню за 5-15 бычками. С одной стороны, у нас катастрофический дефицит, с другой – люди не могут продать скот по достойной цене. Причина тому – неорганизованность.

Мы не умеем доводить животное до состояния сырья. Наш среднестатистический вес – 380 килограммов. в США, Австралии – 580 килограммов. Достигаются эти показатели не только за счёт кормления, но и за счёт генетики.

В чём суть интеграции

Костюк: – Типовой проект, который мы предлагаем, подразумевает создание социальной инфраструктуры, в центре которой находится фермер (см. схему). Но не тот, у которого 50 тысяч га земли, а небольшой производитель, имеющий не более 500 га и не более 200 коров. В системе кооперации этот фермер выполняет одну строго определённую функцию – он только пасёт. Подчёркиваю – только пасёт. Все остальные функции выполняет в этой системе интегратор.

Интегратор выполняет функцию координатора, центра сервисной поддержки. Он является кооператором господдержки, бухгалтерии, финансовых потоков, а также занимается производством нетелиного комплекса. Это бизнес в каждом районе области, который объединяет вокруг себя десятки и сотни фермерских хозяйств и ЛПХ, помогает им с осеменением и зимними кормами на стельный маточный скот.

Интегратор собирает у членов кооператива молодняк, покрывает его лучшими бычками, чтобы поднять генетику, и передаёт фермерам. Хозяйства выращивают маточное поголовье, продавая осенью отъёмышей. Это позволяет нам получить недорогих телят за счёт пастбищного содержания. Далее интегратор забирает молодняк у фермеров и проводит его сортировку. Перспективные тёлочки идут на воспроизводство стада, из слабых животных и бычков формируются крупные партии, которые идут на откорм и убой. Таким образом мы не просто увеличиваем стадо, а начинаем качественно менять скот. Крупные откормочные и перерабатывающие предприятия должны выступить партнёрами фермеров в отраслевой кооперации. Откормочники должны быть рассчитаны на стадо от пяти тысяч голов. Только такие крупные площадки смогут обеспечить торговые сети говядиной стабильного качества в нужном объёме.

Фермера накормит не бык, а корова

Костюк: – Маточное поголовье в России составляет сейчас 1 миллион 100 тысяч голов. Чтобы насытить внутренний рынок, нам необходимо 2-2,5 млн коров и около 7 млн га, причём подходят и неудобья, и камни, любые «брызги» земли, которые есть у фермеров. Главное, чтобы эти хозяйства были встроены в систему кооперации и рядом с ними был интегратор, забирающий молодняк скота. Спрос на маточное поголовье есть не только



Эту схему уже обкатывают в пилотных регионах

в России. Недавно Казахстан принял национальную стратегию развития села. На программу выделено \$ 20,5 млрд, её цель – создать 100 тысяч новых фермерских хозяйств, которые займутся мясным скотоводством. Запущено 300 откормочных площадок, подписаны соглашения с Китаем об открытии границы. Сейчас Казахстан стал крупнейшим на континенте покупателем скота. Всё, что есть в России, буквально выметается Казахстаном. Товарная (не племенная!) чистопородная тёлка в 12-14 месяцев может быть продана на маточник за 90 тысяч рублей. Сравните это с ценой бычка (100-110 тысяч рублей), которого вы откармливаете в течении 18 месяцев. Программы по развитию мясного скотоводства приняли Узбекистан, Азербайджан, Грузия и Армения, хотя последняя – довольно слабый покупатель. Мясное скотоводство минимум в пяти странах вокруг нас объявлено финансово привлекательным сектором, потому что растёт спрос на говядину со стороны Катара, Вьетнама, Арабских Эмиратов, Китая. На Евразийском континенте денег на покупку скота выделено – государствами, бизнесом, банками – в семь раз больше, чем есть этого скота.

Национальный союз производителей говядины помогает своим членам налаживать торговлю. Мы имеем облачную цифровую систему, в которой можно управлять своим стадом (фиксировать рождение, привесы, генетику) и составлять единую базу данных товарного скота, который можно продать, например, в Казахстан. При помощи этой системы, например, племенные тёлочки геррефордов из Пермского края уходят по цене 100 тысяч рублей. В этой системе никто не будет стоять между вами и покупателем.

Модератор: – Какие средства господдержки необходимы, чтобы создать подобную кооперацию?

Костюк: – В первую очередь, это областные гранты и субсидии. С федеральной господдержкой пока не всё ясно: она будет разделена на стимулирующую и компенсирующую. Впрочем, важнее эффективно использовать те деньги, которые уже выделяют по линии Минсельхоза и корпорации «МСП».

Вопрос: – Как будут встроены в эту систему ЛПХ, которые, в отличие от фермеров, не платят никаких налогов? Как стимулировать их регистрировать КФХ?

Костюк: – Наш отраслевой союз занимается исключительно вопросом, как зарабатывать

деньги. Вопросы политики мы не решаем... В нашей системе ЛПХ может продавать свой скот кооперативу, но не может пользоваться услугами кооператива – например, дешёвыми кормами – до тех пор, пока он не перестанет быть ЛПХ. Люди должны почувствовать, что статус КФХ даёт им выгоду, в противном случае их никак не заставишь зарегистрировать хозяйство.

Евгений Трегубов, начальник отдела сельского хозяйства Заветинского района: – У нас в районе много пастбищ – 240 гектаров, и есть люди, готовые заниматься животноводством. Но из-за сложных погодных условий многие не смогли вовремя вернуть займы банкам и испортили свою кредитную историю. Как в таком случае можно нарастить поголовье, имея плохую кредитную историю?

Костюк: – Посредником между банком и фермерами должен стать кооператив. Он может получить кредит в банке и авансировать фермеру покупку скота. Сначала нужно дать людям стабильный доход, а уже потом направлять кредитную историю.

Вопрос: – Планируем построить откормочный комплекс. Как достичь веса, о котором вы говорите, если в районе нет специалистов, которые бы могли рассказать, как кормить скот, чтобы были хорошие привесы?

Костюк: – Привесы зависят от генетики животного, займитесь ею в первую очередь. Если телёнок не способен к 12 месяцам сформировать устойчивый костяк, скелет, то что бы вы в него ни впили, вы не получите ничего, кроме жира: ему не на что будет мышцу наращивать.

В Австралии самая дорогая говядина имеет контрактное ограничение набора веса – не больше 700 г в день.

Иллюзия России, что нужно «накормить» животное, связана с неумением продавать говядину. Чем больше вы наращиваете животных скороспелых пород, тем больше у вас в мясе грубых волокон и больше жира. Уходите на медленный набор – получаете необходимый вес чуть позже, но зато у вас нежнейшее мясо и совершенно другой вкус.

Если вы возьмёте экстенсивную породу и будете интенсивно кормить, у животного пострадает печень. Если вы интенсивный скот посадите на травяной откорм, то вы недополучите мяса и оно будет жёстким. Ориентируйтесь на запросы рынка и породу.

Фото Александры Кореновой

Крестьяноведение

Ведёт Виталий Яковлевич Набоженко, nabojenko@krestianin.ru



«Встал я с вами за правду»

Восстание под предводительством Кондратия Булавина (1707-1709)

В дореволюционной России имя этого казачьего атамана ставили в один ряд с именем гетмана Мазепы, предавшего своего покровителя Петра I, в советской – с именами предводителей казацко-крестьянских восстаний Разина и Болотникова.

В дореволюционной науке это восстание называли бунтом, а в советской оно известно как Третья крестьянская война.

По словам историка И. Голикова, «многочисленное войско, бывшее при Булавине, почти всё состояло... из крестьян-беглецов, вольницы». Значительную часть войск составляли казаки. Заметную долю в рядах восставших составляли беглые солдаты, драгуны, рекруты, бурлаки. В отряды восставших часто вливались раскольники.

Некоторые историки называют это восстание «крестьянско-казачьим» или, наоборот, «казацко-крестьянским».

Это самое мощное народное движение петровской эпохи охватило 60 уездов европейской России.

Вождь

О жизни Кондратия Афанасьевича Булавина до восстания сохранилось довольно немного сведений. Известно, что он появился на свет в 1660-х годах в станице Трёхизбянской и что отец его был станичным атаманом. Здесь, в Трёхизбянке, Кондратий женился – на Любове Провоторовой, которая подарила ему двоих детей: дочь Галину и сына Никифора. И отсюда ушёл вместе с отряженными донскими казаками в свои первые походы против крымских татар, потом – в поход на Азов в 1696 году. В начале 1700-х он стал сотником (по другим сведениям хорунжим) Бахмутской казачьей сотни. Именно здесь, в Бахмуте, на местных соляных промыслах, и началась его карьера вождя бунтующих казаков.

От Бахмута до Запорожской сечи

Середина 1700-х годов – время, когда царь Пётр I изыскивает все возможности для того, чтобы поддержать казну России, ведущей Северную войну. Ради этого он решается наложить руку на традиционный источник дохо-



да казаков – солеварение, что и провоцирует первые всплески недовольства. В начале восемнадцатого века в районе Бахмута (ныне Артёмовск в Луганской области Украины) действовали соляные промыслы. Деньги за проданную соль шли в столицу Донского казачества – город Черкасск. Но и всё казачество этого края, и простой люд тоже жили и питались с этих промыслов. Для бахмутских казаков такое решение Москвы стало настоящим вызовом, и они решились на открытое столкновение. Возглавил его Кондратий Булавин, сумевший собрать под своё начало серьёзный казачий отряд. Солевые промыслы в 1705 году вернулись к казакам.

Чтобы вернуть промыслы в казну, а также сыскать и вернуть беглых крестьян и дезертиров из области Войска Донского, летом 1707 Пётр издал указ: «Идти на Дон и вырезать там всю сарынь». На Дон отправляется двухтысячный отряд полковника Юрия Долгорукова.

Прибыв в Черкасск, он сразу выступил к Северскому Донцу, где беглых было больше всего.

Поначалу это принесло свои плоды: удалось отыскать и вернуть около 3 000 человек. Но ещё столько же укрылись от долгоруковцев, а многие пополнили ряды отряда, который возглавил Кондратий Булавин.

...Горели станицы, с лица земли исчезло 47 верхнедонских станиц и городков. Царёвы посланники избивали кнутом даже старожилых казаков. Беглым людям резали губы и носы и отправляли на каторгу. Это была война на истребление, геноцид казачества и крестьянства.

Доведённые до отчаяния люди стали собираться в ватаги и следовать за карательным отрядом, горя мезью. В городке Шульгин мстители соединились с пришедшим отрядом Булавина. Ночью карательный отряд был наголову разгромлен. Убиты все офицеры. Голову Долгорукого отправили в Черкасск. Говорят, тогда и родилась фраза «хватил Кондрашка».

Успех булавинцев вдохновил других казаков и беглых. Остановить восставших удалось только казакам под руководством атамана Лукьяна Максимова, который сумел разогнать армию бунтующих, захватив свыше 200 человек. Однако Булавину удалось уйти с двенадцатью сообщниками в Запорожскую сечь, где он и укрылся на зиму.

Новая сила бунта

В апреле 1708 года бунт на Верхнем Дону вспыхнул с новой силой. В армию Булавина вступили многие низовые запорожские казаки, а по пути на Дон в неё вливались донские казаки и беглые люди. В итоге, когда Булавин дошёл до Пристанского городка на Хопре и объявил о намерении идти войной на «бояр да прибыльщиков и немцев», его войско выросло до 20 тысяч человек. Помощников-атаманов у Булавина было предостаточно. Восставшие рассылали «прелестные письма», в которых призывали не вести с властями никаких переговоров.

Булавин в «прелестных письмах» обосновывал необходимость восстания зверствами царских войск: «А нашу братью казаков многих пытали и кнутом, били и носы и губы резали напрасно, и жён и девиц брали на постели насильно и чинили над ними всякое ругательство, а детей наших младенцев по деревьям вешали за ноги».

Восстание Булавина быстро набирало обороты. В начале апреля Кондратий Афанасьевич двинулся к Черкасску (ныне станица Старочеркасская). Удивительно: если на Дону в

то время проживало примерно 60 тысяч человек, то в административном центре донского казачества – около 18 тысяч человек! Настоящая столица!

В битве на реке Лисоватке Булавин разбил армию атамана Максимова, который стремился выслужиться перед властями. Большая часть казаков из максимовских отрядов примкнула к Булавину.

Армия пополнилась множеством добровольцев. Кондратий вёл переговоры и с кубанскими казаками, и с Ногайской ордой, пытаясь заручиться их поддержкой.

Начало конца

Правительство поняло, что надо предпринимать срочные меры. На Дон был отправлен майор Василий Долгоруков, родной брат Юрия Долгорукого, погибшего в 1707 году. Под его началом оказалось свыше 32 000 человек. К слову, в Полтавской битве участвовало 28 000 человек. Вот как Пётр «ценил» своих подданных!

Пока войско Долгорукова шло к Дону, казаки Булавина сумели захватить Черкасск. Здесь предводителя восставших выбрали атаманом Войска Донского. Этому предшествовала жестокая расправа над оставшимися лояльными Петру I старшинами во главе с Лукьяном Максимовым: четверым отрубили головы, а пятого просто задушили. Эта жестокость оттолкнула от Кондратия казачьих старшин. Они перестали поддерживать Булавина, хотя пока и не решались открыто выступить против него.

Конечно, главной причиной, по которой восстание под руководством Булавина было подавлено, стала раздробленность его армии. К тому же Булавин не смог взять Азов, глав-

ный форпост царизма на юге.

В начале июля 1708 года отряд С. Драного потерпел сокрушительное поражение. Это стало началом конца бунта. Одновременно с этим были уничтожены отряды С. Беспалого на Северском Донце. Расчёт казачьих старшин был именно на этих двух атаманов. Поэтому после их гибели они осознали, что восстание Булавина скоро будет подавлено и казачьи привилегии не получатся отстоять. Нужно было спасать свои жизни и имущество. Единственным вариантом было предательство. 18 июля 1708 года заговорщики под руководством старшины Ильи Зерщикова окружили дом, где жил Булавин вместе с одиннадцатью сохранившими ему верность казаками, и пошли на штурм. Силы были откровенно неравными, Булавин вынужден был укрыться в доме от нападающих, вскоре погиб – был застрелен. Точно известно, что труп его доставили в Азов, где гарнизонный лекарь отрезал и заспиртовал голову предводителя казачьего бунта, чтобы её представили царю, а расчленённые части тела было растыкано по колымам.

Главную роль тайно играл Илья Зерщиков – бывший атаман войска, предавший Булавина. А Пётр Первый отрубил и ему голову. Долгоруков в Черкасске устроил децимацию казаков (казнь каждого десятого по жребию), казнил 200 человек. В Москве казнили более 300 человек разными жуткими казнями.

А по Дону каждый день плыли плоты с повешенными – более двухсот... В течение десяти месяцев тело Булавина трижды доставали из могилы и подвергали казни... Такой «чести» ни до него, ни после него никто в России не был удостоен.

Подавление бунта

Отдельные группы из гольтыбы под руководством И. Павлова, И. Некрасова и Н. Голого продолжали бороться с царскими войсками. Остатки их отрядов проявляли высокую активность на Нижней и Средней Волге до 1709 года. Но бунт на Дону был подавлен. Дон перестал быть независимым. Донские казаки потеряли много своих земель, Пётр более миллиона десятин отдал помещикам. По некоторым данным, в боях погибло 29 400 повстанцев. Более семи тысяч было повешено и колесовано. По другим данным, восстание с обеих сторон унесло 150 тысяч жизней. А Пётр откровенничал: «С другими европейскими народами можно достигнуть цели чело- веколюбивыми способами, а с русскими не так. Если бы я не употреблял строгости, то уже давно бы не владел русским государством и никогда не сделал его таковым, каково оно теперь. Я имею дело не с людьми, а с животными, которых хочу переделать в людей».

«Царизму не покоряться!»

Чтобы спасти собственное войско, атаман И. Некрасов увёл его на Кубань. Там некрасовцы организовали общину со своим сводом законов и расселились от Таманского пролива до устья Лабы. К казакам примкнули раскольники, которые пришли на Кубань ещё в 1688 году. Все они соблюдали правило: «Царизму не покоряться, в Расаю при государе не возвращаться!»

В 1740 году некрасовцы перебрались в болгарскую часть Турции. Там, на чужбине, им всё же удалось сохранить свои обычаи, язык и одежду. В 1962 году потомки булавинских казаков вернулись в СССР и поселились в основном в Ставропольском крае.

МВУ-1100



МВУ-1100 УАЗ



МВУ-1500



- ширина разбрасывания удобрений до 24 м;
- редуктор - моноблочно-чугунный корпус весом 32 кг с увеличенным межосевым расстоянием между двумя тарелками от лучшего производителя Европы - ANKO (Турция, г. Конья) прочная, сварная, пространственная рамная конструкция;
- химстойкое полимерное покрытие рамы и бункера;

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ ОПЦИИ:

- ✓ надставка 400 л;
- ✓ нож для разрезания мешка;
- ✓ съёмные створки для закрытия бункера удобрений;
- ✓ при покупке Разбрасывателя МВУ 1100 система параллельного вождения со скидкой за 25000 рублей



Общество с ограниченной ответственностью «АГРО-ТЕХ»
Тел/факс (8634) 32-32-13, тел: 38-80-74, 33-08-00, моб.тел.: 8 (928) 778-92-80
моб. тел.: 8 (928) 212-22-19

Ростовская обл., г. Таганрог, ул. Пархоменко 19 Сайт www.agro-teh.ru, E-mail: mail@agro-teh.ru

Охота и рыбалка

Ведёт Николай Александрович Чачуа, nikolai.chachua@mail.ru



Артёмка и заслонка

Легко ли быть патриотом

Мне девять лет. Весеннее солнышко греет пыльную левокумскую улицу. В тёплом зимнем пальто с чужого плеча и тяжёлым ранцем, распаренный солнцем, медленно тащусь по ней. Мечтаю о скором лете, каникулах.

С портняжными ножницами за окороком

С улицы Кооперативной сворачиваю на Октябрьскую. Тут живёт моя тётя. Небольшой домик, летняя кухня. Между ними навес. Там всегда включено радио: главное и единственное окно в огромный далёкий мир. В нём живут музыка, новости, другие страны, люди, театр, литература... Оно и средство просвещения, и, одновременно, одурачивания. Через него мне несут всякий бред про коммунизм и читают великие произведения мировой литературы. Каждый день сообщают о больших победах в сборе урожая и культурно-строительства. Мои молодые мозги забиваются всяким идеологическим мусором и наполняются понятиями о великой культуре.

Но сейчас меня радио не интересует. Моя цель большой окорок, висящий под потолком навеса. Но до него ещё надо добраться. Сбрасываю ранец и тяжёлое пальто. Подтаскиваю стол, на него ставлю стул. Теперь его можно достать, но у меня нет ножа. Двери в летней кухне заперты. Их закрыла ушедшая по делам тётя Настя. Не сдаюсь. В сарае нахожу большие портняжные ножницы. Взбираюсь на стол, потом на стул. Сооружение не очень надёжное, но уж очень хочется добраться до блестящего жирком лакомства. И вот хватаюсь за него и срезаю тоненькую пластинку. Осторожно, чтобы не выколоть ножницами глаз, отправляю её в широко откры-



тый рот. Она быстро тает на языке, доставляя истинное наслаждение.

В этот момент радио, безостановочно транслировавшее весёлую музыку, вдруг затихло, будто поперхнулось. Наступила странная тишина. Я насторожился. Потом что-то в нём щёлкнуло, и всем известный богатырский голос Юрия Левитана объявил: «Говорит Москва! Говорит Москва! Работают все радиостанции Советского Союза!» Затем он сообщил невероятное: советский человек полетел в космос. От неожиданности я кубарем скатился с хлипкого сооружения и, не замечая боли от ушиба, помчался по кругу двора, мгновенно наполненный чувством абсолютного счастья и восторга. Потом выскочил на улицу. Хотелось рассказать всем о величайшем событии. Я бежал, заглядывая во дворы и орал дурным голосом:

«Наш человек Юрий Гагарин в космосе!!!»

Любить, не обделяя Родину

С тех пор прошло много лет. Но больше ни одно событие в стране не вызвало у меня, да, я думаю, и у многих моих соотечественников, такого мощного подъёма патриотизма и гордости за свою Родину.

А что такое патриотизм? В интернете сотни формулировок. Большинство авторов сходятся на том, что это чувство. Чувство любви к Родине и готовность ради неё поступиться собственными интересами и даже пожертвовать жизнью. Возможно, есть такие, кто находятся в постоянном патриотическом возбуждении, но мне кажется, что это не очень здоровые люди. В жизни так много всего можно любить, не обделяя Родину: женщину, де-

тей, внуков, родителей...

Вот мне всегда было положено любить Москву как символ страны. Так оно и было. Но взаимности не случилось. Потому что она не знала о моём существовании. Зато её в моей жизни было слишком много. Каждый день вижу по телевизору, а он любые чувства может разрушить. Да и за что мне её любить? За Красную площадь? За музеи, выставки? За то, что она бесцеремонно врывается в мою жизнь, переворачивая её с ног на голову? За то, что по праздникам сытного вида люди с трибуны Маяковского помахивали мне ручкой? Мол, держись браток.

Так, может быть, я совсем не патриот? Мне должно быть ой как стыдно. Родину не люблю, не страдаю по ночам, что могу лишиться Курильских островов. Так у меня никто и не спрашивает разрешения. Ещё я не ору, что ненавижу американцев и их

Обаму вместе Трампом. Не пишу на машине к Дню Победы: «Можем повторить». Почему? Потому что я свою Родину люблю, а они ненавидят чужую, и я не хочу повторять. Это круто, наверное, проехаться по деревне на такой машине, поднимая тучи пыли. Но Трамп с перепугу не залезет под стол в овальном кабинете, и Меркель не заметит патриотического порыва парня на стареньком «Опеле».

У воды и без воды

У нас разные дороги с такими патриотами Родины. Для меня Родина – это маленькое степное село, где прошло моё детство. Крохотная речка Яры, большая Кума, шорох камыша, сайгаки, суслики, голуби, ласточки... Надёжные друзья, тяжёлая работа – всё это моя Родина. Когда пришло время – служба на подводной лодке. В автономном боевом дежурстве в Атлантическом океане особенно остро осознаёшь ответственность за всю великую страну, и за Москву, и за село Левокумское, и за Курильские острова, конечно. И это без истерических воплей о любви и патриотизме.

Но вот моя Родина стала уменьшаться. Нет, не потому что часть её забрали супостаты. Просто не стало речки моего детства Яры, про озеро Курунта у самого села не помнят даже старожилы. В Ипатовском районе, моей второй малой родине, не стало речки Орловки, Бурукшунских разливов, где была самая крутая охота на водоплавающих в Ставропольском крае. У самого города Ипатова не осталось и следа от Бабкинского пруда. Сейчас труд-

но представить, что здесь был песчаный пляж, лодочная станция, причал, спортсмены, моржи зимой... Всё создавалось стараниями Анатолия Георгиевича Бабкина – героя войны, бывшего чужой Берлин и посвятившего жизнь защите родной ипатовской природы. Человека замечательного и незаслуженно забытого. Сейчас от пруда остался лишь захлампанный лесок, напоминающий о человеческой глупости и равнодушии, да название бывшего оазиса. А рядом, конечно, свалка мусора. Здесь не случилось никаких природных катаклизмов: всё просто потерялось, как у плохого хозяина всё куда-то девается в собственном дворе.

Всего в километре от моего города есть замечательное место – Артёмовский пруд. Вернее, то, что от него осталось: тонкая полоска воды. На бывших берегах огромные старые ивы тянутся ветвями к далёкой влаге. Большая пустая балка. Здесь берега почему-то не зарастают бурьяном. С весны они покрываются плотной зелёной травкой. Красота! Начало пруда упирается в высокую насыпь. Это санитарный отстойник, там чистая вода из канала. А слева, метров за двести, течёт река Калаус. Вода в ней грязная, но есть всегда, а в Артёмке её почти нет. Там только то, что дают вечные труженики-родники. Но даже сегодня в ней водится рыба. Сюда приходят дети ловить карасика.

Какие только времена не переживал Артёмка. Периодически пересыхал, но находились энтузиасты, правдами и неправдами заполняли пруд водой из отстой-

ника, зарыбляли. Истосковавшиеся по воде жители степного города устремлялись на берега. Место сразу расцветало палатками, звенело детскими голосами. Удочки по всему кругу. В воде появлялись судак, сазан, раки... Но проходил год-два, и всё повторялось. Водоканал перекрывал воду. Она становилась всё дороже.

Все за, но нельзя

В этом году мне позвонил редактор местной газеты Андрей Шубин. Сказал, что в редакцию поступают письма: люди просят разъяснить судьбу Артёмовского пруда. А что тут разъяснять? Надо попробовать вернуть жителям любимое место отдыха. И попробовали. Сначала решили пойти простым путём: начали с «Водоканала». Директор, мой знакомый, хороший парень, взвыл: «Николай Александрович, вы что, хотите меня в тюрьму посадить? Это невозможно! Питьевая вода! Почти шестьдесят рублей кубометр! Да там уже и связи нет – заслонка разрушилась...»

Идём дальше, в местную Думу. Здесь вроде бы находим поддержку: инициатива, конечно, важная и полезная, но... Артёмовский пруд находится балансе Минприроды, и местные власти к нему отношения не имеют, распоряжаться не могут. Тут же нам подсказывают простое решение: возьмите его в аренду и делайте что хотите. Но, правда, надо зарегистрировать предприятие, платить аренду – тысячу в год. Соблюдать установленные правила. Поставить аншлаги, построить вышки наблю-

дения. Завести бухгалтерию, собирать деньги с рыбаков и отдыхающих, платить налоги. Какой ужас! Ведь Артёмке всё это не нужно. Ему нужна только вода. И она есть, рядом в Калаусе. Достаточно одного насоса, фильтров и двести метров пластиковой трубы. Есть люди, готовые это оплатить. Чего не хватает? Мелочи – электричества. Тоже не проблема. Рядом проходит линия электропередачи. Вот только надо проделать то же, что и раньше. Зарегистрировать предприятие, получить технические условия, заключить договор, заказать проект...

Всё лето таскаемся по инстанциям и везде встречаем полную поддержку, тёплый приём, восхищение нашим патриотизмом, демонстрацию своего. Все готовы оказать помощь и... разъяснить невозможность затеянного дела. Вечер. Красные лучи заката поднимаются всё выше, пока не растворяются в спустившейся ночи. Мы стоим на берегу. Внизу поблёскивает узкая полоска воды. Нам стыдно. Перед маленькими ключами, самоотверженно спасающими пруд в одиночку, без нашей помощи. А мы ведь люди – венец природы, её украшение. Но живём, «украшая» землю вонючими свалками. Под них находим деньги, выделяем участки земли. Приспосабливаем законы, помогающие эксплуатировать собственную среду обитания. А на маленький, последний в округе пруд нет ни средств, ни возможностей. Стыдно, господа, стыдно!

Так легко ли быть патриотом? Легко, если ничего не делать и ни за что не отвечать.



ЛАДОЖСКИЕ

СЕМЕНА КУКУРУЗЫ
ПЕРЕДОВАЯ СЕЛЕКЦИЯ

+7 929 816 10 64



ООО «СОДРУЖЕСТВО»

СЕМЕНА sodrug@mail.ru

СЗР www.maize-sodrugestvo.ru



33 Всероссийская специализированная выставка

Волгоград АГРО

- СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ ТЕХНИКА
- КОМПЛЕКТУЮЩИЕ И ЗАПЧАСТИ РТИ
ДЛЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
- СИСТЕМЫ ОРОШЕНИЯ • СЕМЕНОВОДСТВО
- УДОБРЕНИЯ, СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ
- ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ЖИВОТНОВОДСТВА
- ПЕРЕРАБАТЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ
- СТРОИТЕЛЬСТВО ДЛЯ АПК



2019

Организатор



(8442) 93-43-02
info@volgogradexpo.ru
www.volgogradexpo.ru

24-25 ОКТАБРЯ

ВОЛГОГРАД ЭКСПОЦЕНТР

23-25
октября 2019

Краснодар, ул. Конгрессная, 1
ВКК «Экспоград Юг»



ФермаЭкспо

КРАСНОДАР

3-я Международная
ВЫСТАВКА оборудования, кормов и ветеринарной
продукции **ДЛЯ ЖИВОТНОВОДСТВА,
ПТИЦЕВОДСТВА И АКВАКУЛЬТУРЫ**



farming-expo.ru

ПРОГРАММА МЕРОПРИЯТИЙ 2019 ГОДА:



ФЕРМА.TECH
образовательные семинары
для животноводов



АГРОТУР НА ФЕРМУ
экскурсия на действующую ферму



ФЕРМА.SCHOOL
мастер-классы
для начинающих
фермеров



КРАЕВОЕ СОВЕЩАНИЕ
по актуальным вопросам
развития животноводства



КОНФЕРЕНЦИИ
по технологиям кормозаготовки
и кормлению по проблемным темам
в ветеринарии



ФЕРМА.DEMO
демонстрация оборудования
для животноводства
в действии



ВЫСТАВКА-КОНКУРС
кроликов и породной птицы

Организатор

MVK

Международная
Выставочная
Компания

+7 (861) 200-12-87
+7 (861) 200-12-34
farmingexpo@mvk.ru



Коллектив компании «ТСК «ЮЖНЫЙ» сердечно поздравляет всех тружеников села
с **Днем работника сельского хозяйства!**

Желаем плодородной пашни, щедрых урожаев, крепкого здоровья Вам и Вашим близким.
Процветания Вашим хозяйствам и новой техники в полях!

ТСК
ЮЖНЫЙ

Trimble.
СИСТЕМЫ НАВИГАЦИИ

КИРОВЕЦ®

**ПРИГЛАШАЕМ ВАС НА 5-Й ЮБИЛЕЙНЫЙ ДЕНЬ КЛИЕНТА
ПЕТЕРБУРГСКОГО ТРАКТОРНОГО ЗАВОДА!**

24 октября 2019 г.

Традиционно на нашей площадке встречаются производители техники, сельхозпроизводители и потенциальные покупатели. В этом году, совместно с компаниями **АО «Петербургский Тракторный Завод»** и **«Trimble»** мы презентуем новое направление работы **«Точное земледелие с трактором Кировец»**.

★ **ПРЕЗЕНТАЦИЯ ОТЕЧЕСТВЕННОГО ТРАКТОРА НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ КИРОВЕЦ К-7М**

Презентация модельного ряда 2020 года от ведущих производителей сельхозтехники. Новинки техники: бункера накопители GRITAN, зерноочистительные машины САПСАН, облегченные дисковые бороны «Промзапчасть» и «Белагромаш-Сервис имени В. М. Рязанова» и многое другое.

На интерактивных стендах с оборудованием **Trimble** Вы сможете ознакомиться с новейшим разработками и получить консультации от специалистов компании.

Демонстрационный показ тракторов **Кировец** с установленным оборудованием от **Trimble** на опытном поле ТСК ЮЖНЫЙ.

На конференции будут присутствовать руководители заводов и сервисные специалисты для проведения индивидуальных консультаций.

★ **Скидки до 7 %** на предзаказ оборудования **Trimble** и орудий производства **MaterMass**.

★ **ПРОГРАММА МЕРОПРИЯТИЯ:**

09.00	Регистрация, кофе - брейк
9.30-10.00	Демонстрационный показ тракторов Кировец с дисковыми агрегатами SALFORD, БДС8х2 (Белограмашсервис), глубокорыхлитель MaterMass
10.00-11.00	Конференция АО «Петербургский тракторный завод»: презентация инновационных разработок
11.00-12.00	Презентация оборудования компании Trimble
12.00-13.00	Обед (полевая кухня)
13.00-15.00	Индивидуальные консультации клиентов

★ **РОЗЫГРЫШ ПОДАРКОВ** ★ **ФУРШЕТ**

КРЕСТЬЯНИН
Независимая газета



ПОДРОБНОСТИ ПО ТЕЛЕФОНУ: **8 800 444 06 99**
РОСТОВСКАЯ ОБЛ. АКСАЙСКИЙ Р-Н,
1084 КМ АВТОМАГИСТРАЛИ М-4 ДОН 2
WWW.TSK-YUG.PF

