

# Brentax<sup>Line</sup>

БИОЛОГИЧЕСКИЙ СКОРОСТНОЙ  
ИСТОЧНИК УСВОЕНИЯ **K<sub>15%</sub> Ca<sub>15%</sub>**  
(СОЕДИНЕНИЕ КОТОРЫХ НЕ ВЫПАДАЕТ В ГИПС)



Комплекс ИТМ разработан на основе двадцати шести органических веществ, которые по своей структуре и свойствам схожи с веществами, которые вырабатываются и используются самим растением, для транспортировки питательных веществ в метаболическую систему растения, что усиливает поглощение кислорода и обеспечивает постепенное преобразование ряда органических кислот (трикарбоновых кислот), которые служат материалом для построения аминокислот, жиров и углеводов.

Комплекс ИТМ аккумулирует энергию дыхания клетки, и служит источником усвоения всех питательных веществ физиологической деятельности самой клетки.



Консультационный центр  
поддержки технологий выращивания  
всех сельскохозяйственных культур

+7 928 193 01 59

+7 918 592 17 71



Производство комбайнов

**Брянсксельмаш**

**ДЕСНА-ПОЛЕСЬЕ**



**КОРМО- И ЗЕРНОУБОРОЧНЫЕ  
КОМБАЙНЫ И КОМПЛЕКСЫ «ПАЛЕССЕ»**

Компенсация за технику «ПАЛЕССЕ» белорусского производства по кредитной схеме ОАО «СБЕРБАНК», ВТБ 24



**ООО ТД  
«ГСМ - «ПАЛЕССЕ»  
www.tdgsm.ru**

Ростовская область, Константиновский район  
г. Константиновск, п. КГУ-1, территория АТП-6

**(86393) 6-06-50**

**8-928-964-99-91**

**8-928-148-40-08**

e-mail: gsmkw61@yandex.ru



**Трактор К-714  
Петра-3СТ**

Трактор принадлежит к пятому тяговому классу и может использоваться как без навесного оборудования в качестве сельскохозяйственной машины, так и с различным навесным оборудованием, которое позволяет выполнять бульдозерные, грузоподъемные и снегоуборочные операции, а так же использовать трактор К-714 Петра-3СТ в качестве тягача, опоровоза и специальной сварочной машины.

ЯМЗ-238М2	ЯМЗ-238НД5	ЯМЗ-238Д	ЯМЗ-65855	ТМЗ-8481.10	ТМЗ-8481.10-02	ЯМЗ-65857	ЯМЗ-7511	ЯМЗ-6585-04	ТМЗ-8481.10-04
240 л. с.	300 л. с.	330 л. с.	350 л. с.	350 л. с.	390 л. с.	390 л. с.	400 л. с.	420 л. с.	420 л. с.

**Трактор ХТА 208.1сх  
«СЛОБОЖАНЕЦ»**

ХТА-200.10 Трактор Колесный, сельскохозяйственный универсальный, 4-го тягового класса, с задним навесным устройством и ВОМ. Кабина с кондиционером, аудиосистемой, КПП с переключением на ходу без разрыва потока мощности гидроподжимными муфтами с фрикционными дисками (Австрия), количество передач переднего/заднего хода 12/4 (16/8 по заказу), муфта сцепления LuK (Германия). Шины 23.1R26.

ЯМЗ-236М2	Д-260.4	ЯМЗ-238М2	Д-262.252
180 л. с.	210 л. с.	240 л. с.	250 л. с.



# ОПРЫСКИВАТЕЛИ ОТ ЗАВОДА КАЗАНЬСЕЛЬМАШ

ОП-3000 серии Булгар



Бортовой компьютер BARS-5



Навигатор commander



ОП-2500 серии Арго

Цены завода!

ОП-4000 серии Барс

Бесплатная доставка!

ООО «РосАгро» – авторизованный дилер в ЮФО.  
346130, Ростовская область, г. Миллерово, ул. Артиллерийская, 13.  
Тел.: +7 (86385) 3-01-66, +7 (86385) 3-01-68, +7 (928) 296-34-74  
E-mail: rosagro-trade@yandex.ru www.pocagro.pф



## КОМПАНИЯ КС САРМАТ

- ✓ Производство почвообрабатывающей техники
- ✓ Запасные части



Мотыга ротационная  
МРН-6,3С, МРН-8,6СК



Подвеска КШУ 17.000  
(стойка S-образная)



Культиватор  
комбинированный  
прицепной КПК-4СУ; КПК-6СК;  
КПК-8С для сплошной  
обработки почвы



Культиватор  
растениепитатель УСМК 5.4В



Борона зубовая  
БЗС-1У-01



Культиватор навесной  
для высокостебельных  
культур КРН-2,8С; -4,2С;  
-5,6В; -8,4С; -11,2С

г. Ростов-на-Дону, ул. Орская, 17, тел./факс: (863) 242-42-31, 242-42-61  
e-mail: skmk@sarmat-komp.ru www.sarmat-komp.ru



# МЕГАМИКС

## ЖИДКИЕ МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ

---

- ✓ Обеспечение азотного и микроэлементного питания в ключевые фазы развития
- ✓ Устранение нехватки микроэлементов при формировании урожая
- ✓ Стимулирование корневого питания, активизации ферментов и восполнения недостающих элементов питания
- ✓ Профилактика и лечение эндемических заболеваний, которые поздно проявляются и сложно диагностируются
- ✓ Повышение урожайности, благодаря стимуляции ферментативных процессов и продлению вегетации
- ✓ Повышение качества урожая, по показателям к которым предрасположен сорт, и на которые ориентированы основные удобрения



**МЕГАМИКС. ОБЕСПЕЧИВАЕТ МИНЕРАЛЬНОЕ ПИТАНИЕ. КАЧЕСТВЕННО.**

---

Официальные дистрибьюторы:

Ростовская область:

**ООО «Агрокультура»,**

г. Ростов-на-Дону, тел.: 8 (863) 298-90-02,  
8-919-88-55-000

**ЗАО «БиоАгроСервис»,**

г. Ростов-на-Дону, тел.: 8 (863) 200-77-33

Краснодарский край:

**ИП Луценко С.В.,**

г. Краснодар, тел.: 8-918-345-82-11,  
8-918-248-28-36, 8 (861) 244-06-06

**ООО «ГУМАТ»,**

г. Краснодар, тел.: 8-918-474-48-19,  
8-988-243-30-16

# СЕМЕНА ПОДСОЛНЕЧНИКА, КУКУРУЗЫ И ОВОЩНЫХ КУЛЬТУР



# СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ ОТ ВЕДУЩИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

353600, Краснодарский край, ст. Староминская, ул. Толстого, 2,  
тел./факс: (86153) 5-77-92, 5-72-43. E-mail: [avers95@mail.ru](mailto:avers95@mail.ru)  
Представительство в республике Крым: г. Симферополь,  
ул. Л. Чайкиной, 38, оф. 321, тел.: +7 (978) 729-97-19



торговый дом

## АВЕРС

Гарантия качества —  
залог высоких урожаев

[www.avers95.ru](http://www.avers95.ru)

MONSANTO  
МОНСАНТО (США)



 **PIONEER.**  
A DU PONT BUSINESS  
ПИОНЕР (США)



ЛИМАГРЕН  
(Франция)



ADAMA



ЩЕЛКОВО  
АГРОХИМ

российский аргумент защиты



Arysta LifeScience

## syngenta

СИНГЕНТА (Швейцария)



НАУЧНО-ИНЖЕНЕРНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ  
**БАШИНКОМ**

 **CHEMINOVA**

# СОДЕРЖАНИЕ

## ЭКОНОМИКА

Надежда на вывоз.....10  
Обзор зернового рынка

Какую пшеницу «с руками отрывают».....12  
Что предлагает минсельхоз для решения проблемы  
перепроизводства

## РАСТЕНИЕВОДСТВО

Сверхдоходы остались в прошлом.....14  
Аграрии учатся жить при минимальной маржи-  
нальности

## ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

С октября изменились правила работы  
со счетами-фактурами.....18  
Консультации Николая Кана

## ЖИВОТНОВОДСТВО

Апартаменты для десятитысячницы.....32  
Почему молочные проекты окупаются лишь  
через четверть века

## КООПЕРАЦИЯ

Хуторские маршруты «Газели».....36  
В чём преимущество СПО

## КРЕСТЬЯНОВЕДЕНИЕ

Три жизни Сергея Виноградского.....40  
О судьбе и открытиях «гения микробиологии»

## ОХОТА И РЫБАЛКА

Луговые собачки.....44  
Встреча с детством в пустыне Калмыкии

# Хлев без коровы и огород без грядок

Обнародованные недавно предварительные результаты прошлогодней сельхозпереписи разрушили сразу несколько мифов. Прежде всего миф о личных подсобных хозяйствах как о главных поставщиках на стол россиянина молочной продукции и огородных даров. Для самих сельян приусадебные хлева без коров и огороды без грядок давно уже банальная реальность. В моём родном селе, например, из доброго десятка стад не осталось ни одного, а на выделенных под картошку и заброшенных крестьянами гектарах обосновались бурьяны, среди которых мы с женой нынешним летом обнаружили целые поляны луговой земляники, которую, кроме нас, никто не собирал.

Поскольку региональные власти дружно рапортовали о щедром вкладе частного сектора в продовольственную безопасность страны, то теплилась призрачная надежда: где-то по-соседству сохранились тучные стада и урожайные сады-огороды. Оказалось: приусадебное изобилие — лишь плод богатой фантазии аграрных чиновников. Благодаря этой фантазии удавалось сохранять показательное благополучие в проблемных сферах сельского хозяйства. И вот мифы разрушены. Особенно меня впечатлили сравнительные данные по живности и картофельным грядкам. За десять лет после предыдущей сельхозпереписи в ЛПХ России вырезали 3,1 млн КРС и ужали площади под картошкой почти на 700 тыс. га. Это гигантские изменения. По «второму хлебу», например, падение составило около 40%, и теперь под картошкой в так называемом индосекторе осталось чуть больше 950 тыс. га.

Впрочем, представители Минсельхоза России не видят в результатах переписи катастрофы, а говорят лишь о необходимости корректировки планов сообразно с новыми реалиями. Ставку в развитии проблемных подотраслей будут делать на сельхозпредприятия и фермерские хозяйства, где больше возможностей для использования новых сортов и продуктивных пород, внедрения передовых технологий и, как следствие, получения высоких конечных результатов. Всё это так. Но как быть с теми 3,7 млн га, которые оказались заброшенными в результате падения интереса со стороны владельцев подворий? Конечно, по сравнению с 30 млн га сельхозземель, выведенных из севооборота по всей стране, это не так много. Но ценность приусадебных гектаров (вернее, соток, из которых потом образуются гектары) особая. Она не только в полученной продукции. Сельские подворья, огород и сад всегда были главной школой подготовки детей к сельскому труду. Не случайно успешные животноводческие фермы у нас, как правило, возглавляют сельяне, детство которых прошло в общении с домашней живностью.

Возрождению полноценных сельских подворий могла бы способствовать организация сбыта излишков выращенной продукции. В советское время эту функцию выполняли заготконторы. И в наши дни есть отдельные примеры успешного взаимодействия ЛПХ с оптовыми поставщиками и переработчиками сельхозпродукции. Чаще этим занимаются кооперативы. В сёлах, где отлажено такое взаимодействие, редко увидишь пустующий огород. Хозяева знают, какой ассортимент будет востребован в предстоящем сезоне, и стараются засеять всё, вплоть до последнего квадрата. Остаётся лишь сожалеть, что такие примеры — пока исключение из правила.

Что же касается валомани наших чиновников, то она проявляется не только в раздувании роли ЛПХ. Скажем, предметом повсеместных насмешек над губернаторами стали в последние годы досрочные рапорты о завершении жатвы хлебов. Зерно у многих хозяев ещё на корню, а в Москву уже доложено: всё оно в закромах и планка урожайности выше прежней.

В результате никто толком не знает, сколько у нас всего на самом деле, и при малейшей угрозе недорода правительство вспоминает про эмбарго.

Николай ГРИТЧИН

**Внимание! Продолжается подписка на журнал «Деловой крестьянин» на 1-е полугодие 2018 года.**

**Подписка через редакцию — 600 руб.  
Справки по вопросам подписки по телефону:  
(863) 282-83-12,  
Днепровская Наталья Николаевна**

Деловой  
крестьянин

Учредитель: ЗАО «Издательский дом «Крестьянин»  
Главный редактор Гритчин Николай Васильевич  
Выпуск № 11. Номер подписан по графику  
27.10.2017 г. в 16.00, фактически 27.10.2017 г. в  
16.00. Выход в свет 1 ноября 2017 г.  
Индекс 79386. Тираж 10 000 экз. Заказ №  
Цена свободная.  
Адрес редакции и издателя: 344018, г. Ростов-на-  
Дону, пр. Буденновский, 80, оф. 901,  
тел.: 8 (863) 282-83-13, e-mail: dk@krestianin.ru

Журнал отпечатан в типографии ИП Истратов С. В.  
(Lucky Pack), г. Ростов-на-Дону, ул. Мечникова,  
112. Объём 13 печатных листов. Номер набран и  
свёрстан в компьютерном центре «Крестьянин».  
Журнал зарегистрирован Федеральной службой  
по надзору за соблюдением законодательства в  
сфере массовых коммуникаций и охране культур-  
ного наследия. Рег. номер ПИ № ФС77-27283 от  
22 февраля 2007 г.

16+

**Как подать объявление в журнале «Деловой  
крестьянин»**

1. Разборчивым почерком напишите текст объявления. Укажите контактный телефон.
2. Квитанцию почтового перевода об оплате и текст объявления пришлите по почте: **ул. Города Волос, 6, г. Ростов н/Д, 344000, ЗАО ИД «Крестьянин».**  
**Реквизиты ЗАО ИД «Крестьянин»:**  
р/с 4070281080000000935 в ОАО КБ «Центр-инвест» г. Ростова-на-Дону, БИК 046015762, к/с 30101810100000000762, ИНН 6162004360 КПП 616501001



## 50 га под грибы

**Крупнейший в России завод по производству грибов разместился в посёлке Дорожном под Краснодаром на площади 50 га.** Предприятие, сообщили в администрации края, принадлежит группе компаний «Магнит» и способно производить почти 6,5 тыс. тонн грибов в год. Завод осуществляет полный цикл: от заготовки соломы для производства компоста до упаковки готовой продукции и поставки в торговую сеть.

— Конкуренция растёт, на рынке сейчас непростые времена, и наши производства позволяют не просто создавать конкурентоспособный продукт, не зависеть от курса доллара, но и выполняют социальную функцию, создавая новые рабочие места, обеспечивая стабильные зарплаты сотрудникам, — уверен гендиректор розничной сети «Магнит» Сергей Галицкий.

## Комплекс «Восток» для востока

**В конце нынешнего года планируется открыть мясоперерабатывающий комплекс в Ремонтненском районе Ростовской области.** Он будет рассчитан на переработку за смену 64 голов крупного, или 300 голов мелкого рогатого скота, или 160 голов свиней, сообщили в администрации региона. Объём инвестиций составляет 240 млн рублей, рассказала руководитель проекта Зинаида Карпенко. «Мы не раз говорили о том, что на востоке области надо развивать перерабатывающую промышленность, ведь эта часть области традиционно специализируется на производстве животноводческой продукции. С самого начала мы активно сопровождали этот проект», — отметил губернатор Василий Голубев.

## «Умные клетки» примут 5 млн пернатых

**В станице Новотроицкой Изобильненского района Ставрополя открыта откормочная площадка ООО «Агрогруппа «Баксанский бройлер»» мощностью 5 млн голов.**

Главное технологическое новшество объекта — клеточное оборудование компании ООО «ТЕХНА», оснащённое автоматизированной системой по выгрузке птицы «Робот». Она, сообщили в минсельхозе края, позволяет без помощи человека открывать поддоны клеток, в результате чего птица попадает на конвейер и выгружается в специальные ящики в автоматическом режиме. Ожидается, что эта уникальная для России система в разы снизит травмируемость пернатых и существенно ускорит общий процесс производства.

— Это один из самых крупных инвестиционных проектов, реализованных на территории

Ставропольского края в 2017 году. Открытие площадки на 13 тыс. тонн увеличит производство мяса птицы в регионе, — подчеркнул начальник отдела животноводства и племенного дела краевого минсельхоза Иван Копылов.

В ближайших планах «Баксанского бройлера» — введение в эксплуатацию нового убойного завода производительностью 30 тыс. тонн, элеватора и площадки по производству комбикормов.



## На Дону строят учебную молочную ферму

**В Константиновском районе Ростовской области начато строительство новой молочной фермы на 500 племенных коров и мощностью более 4 тыс. тонн молока в год.** Проект важен для создания в Ростовской области молочной отрасли опережающего развития, сообщили со ссылкой на губернатора Василия Голубева в администрации региона. Оснащённая по последнему слову техники, ферма будет готовить компетентные кадры для отрасли и реализовывать племенное поголовье для предприятий кластера «Донские молочные продукты».

«По производству молока Ростовская область входит в пятёрку лидеров России. Но очевидно: резервов и новых задач, которые надо решать, предостаточно. Необходима динамика. Мы будем постепенно, поэтапно создавать преференции для тех, кто будет заниматься развитием молочного животноводства», — сказал губернатор.

Конечная цель нового проекта — увеличить долю донского молока и молочных продуктов на прилавках магазинов и на столах жителей Дона. Потребление молочных продуктов должно увеличиться в 2,5 раза. Сейчас в Ростовской области, как и во всей стране, оно составляет 160 кг на человека в год.

## На торги без фальсификата

**Самым распространённым каналом сбыта фальсифицированной молочной продукции в Воронежской области оказался в этом году поставки в бюджетные учреждения региона.** Такой вывод напрашивается по результатам работы областной комиссии по вопросам обеспечения качества и безопасности пищевых продуктов. Чаще всего, сообщили в администрации региона, подделывают сливочное масло. А больше всего фальсификата — 81% — выявлено в бюджетных учреждениях, на долю торговли приходится 19% выявленных фальшивок. В прошлом году пропорция была обратная — 39% и 61% соответственно. Недобросовестным поставщикам выставлены штрафы: учреждениями соцзащиты на сумму 402 тыс. рублей, образования — на 80 тыс. рублей, здравоохранения — на 79 тыс. рублей. Но наиболее действенным решением, как ожидается, должна стать замена производителей. По итогам закупок молочной

продукции для всех учреждений здравоохранения и социальной защиты области на второе полугодие 2017 года поставщиком определён воронежский производитель, к которому претензий по фальсификату не было.

## Кто из студентов лучше пашет

**Студенты из 17 донских образовательных организаций сельскохозяйственного профиля приняли участие в региональном конкурсе профессионального мастерства «Лучший пахарь — 2017», который прошёл в Октябрьском районе Ростовской области.** Для участников, сообщили в облдминистрации, были подготовлены теоретические и практические задания. Ребята показывали мастерство в фигурном вождении тракторов и комбайнов, умении настраивать плуг, разметке и вспашке поля. Победителем стал Константин Щербак из Октябрьского аграрно-технологического техникума. Второе место занял Николай Казанцев из Семикаракорского агротехнологического техникума. А третьим стал Владислав Турушев из Зимовниковского сельскохозяйственного техникума им. П.А. Бабаевского.

По данным Минобразования региона, подготовкой специалистов аграрного профиля занимается 25 образовательных организаций области. Техникумы, училища и колледжи работают во взаимосвязи с предприятиями. В первом полугодии 2017 года заключено более 600 договоров с сельхозпредприятиями о долгосрочном взаимодействии и свыше 2,7 тыс. договоров о прохождении производственной практики обучающихся. Работодатели участвуют в квалификационных и государственных экзаменационных комиссиях, совместно с преподавателями вносят изменения в рабочие программы курсов.



## Фестиваль молодого вина на КМВ

**Ежегодный краевой фестиваль «Молодое вино — 2017» посетили более 50 тыс. жителей и гостей Ставрополя.**

— В прежние годы фестиваль молодого вина с успехом проходил в восточных районах Ставрополя, теперь ещё более успешно проводится в регионе Кавказских Минеральных вод. Необходимо в перспективе увеличить его продолжительность и вывести мероприятие на международный уровень, — сказал губернатор Владимир Владимиров.

На фестивале «Молодое вино — 2017» свою продукцию представили более 50 винодельческих организаций края, а также предприятия других регионов России. В рамках праздника состоялась ярмарка и дегустация вин и напитков.

Как сообщили в администрации региона, о намерении принять участие в фестивале в следующем году заявили представители предприятий Германии и Венгрии.

# Лигногумат: ТОЛЬКО ПЛЮС!

**К**укуруза – неизменное звено севооборота практически каждого российского сельхозпредприятия. Это напрямую связано с ее универсальным назначением, отменным генетическим потенциалом современных гибридов и высокой рентабельностью производства. Однако перед отечественным аграрным сообществом стоит важная задача: работать над увеличением урожайности «царицы полей». Тем более что современная наука предлагает инструменты, позволяющие эффективно решить поставленную задачу.

## Динамика со знаком плюс

В последние годы все показатели, касающиеся выращивания кукурузы, демонстрируют положительную динамику. Согласно Росстату, в сельскохозяйственном сезоне-2017 посевные площади кукурузы на зерно выросли на 7,4% в сравнении с предыдущим годом и достигли отметки в 3,1 млн га. Что касается вала, то в 2016 году урожай культуры оказался поистине рекордным: свыше 15,3 млн т. Как прогнозирует Министерство сельского хозяйства РФ, в текущем сезоне данный показатель будет примерно на этом уровне.

По данным экспертно-аналитического центра агробизнеса «АБ-Центр», интерес аграриев к «царице полей» не угасает. И это вполне объяснимо: увеличивается внутренний спрос, связанный с развитием животноводства, существенно расширяются объёмы экспорта. По данным ВТО, объём мирового экспорта кукурузы по итогам 2016 года достиг 148,4 млн т. Устойчиво возрастают и позиции России в мировой торговле. Если в 2001 году на долю страны приходилось всего 0,01% от общего экспорта, то в 2016 году данный показатель остановился на отметке 3,6%.

Чтобы не утратить приобретённых позиций, а, напротив, добиться новых высот, аграриям необходимо работать над увеличением урожайности «царицы полей». Тем более что потенциал современных гибридов позволяет получать за сотню центнеров зерна с гектара.

Но для этого следует чётко следовать технологиям. Выбирать качественный посевной материал, использовать эффективные СЗР и, что очень важно,



применять комплексные препараты для регуляции роста. На последнем аспекте остановимся подробнее.

Современный рынок предлагает большое количество препаратов на основе гуминовых кислот и микроэлементов. И одним из наиболее востребованных продуктов является Лигногумат – высокоэффективный, технологичный, безбалластный гуминовый препарат, обладающий ярко выраженной способностью снимать стресс-факторы как антропогенной, так и естественной природы.

За многие годы Лигногумат доказал свою эффективность как в производственных посевах, так и при проведении научных исследований. На результатах отдельных опытов, подтверждающих это, остановимся отдельно.

## Когда урожайность и качество – в приоритете

Один из показательных опытов был заложен в Воронежском НИИ сельского хозяйства им. В. В. Докучаева. Здесь некорневые обработки кукурузы препаратом Лигногумат, проведённые в физиологически важные для растений фазы вегетации (3-4 и 7-10 листьев), способствовали повышению содержания ни-

тратного азота, подвижного фосфора и обменного калия в пахотном слое почвы (рис. 1).

Как показали наблюдения воронежских учёных, использование Лигногумата также способствовало нарастанию вегетативной массы и увеличению урожайности. Уборка показала: наибольшая прибавка урожая зерна кукурузы 2 т/га (+32% в сравнении с контролем) была получена при двукратной обработке посевов данным препаратом в норме расхода по 200 г/га.

Учёные напоминают: важнейшая задача земледелия заключается не только в повышении урожайности культур, но и в улучшении качества произведённой продукции.

Так, обработки препаратом Лигногумат повлияли не только на повышение урожайности, но и на качественные характеристики урожая. Так, содержание белка планомерно возрастало при увеличении дозы применяемого препарата на 5-25% (на контроле 7,9%). Что особенно важно при кормлении животных.

И, наконец, вопрос, волнующий каждого рачительного хозяина: какова же экономическая эффективность обработки? И вновь – аргумент в пользу

Лигногумата. Двукратное его применение по 200 г/га за сезон привело к тому, что дополнительная прибыль достигла 8 532 руб./га при затратах на препарат чуть меньше 200 рублей. Впечатляющий результат, который не раз подтверждался в производственных условиях!

## Больше силоса для нужд животноводства

Аналогичные результаты были получены в Краснодарском НИИ сельского хозяйства им. П.П. Лукьяненко. Здесь эффективность Лигногумата при возделывании кукурузы наблюдалась в динамике, с 2013 по 2015 гг. Характерно, что в Краснодарском крае препарат использовали как при обработке посевного материала, так и в виде листовой обработки вегетирующих растений (фазы 3-5 и 7-8 листьев) (рис. 2, 3).

В своём отчёте кубанские учёные констатируют: показателем интенсивного питания растений считается повышение площади листовой поверхности. Согласно наблюдениям, использование Лигногумата способствовало существенному увеличению площади листовой поверхности. На данный факт стоит обратить внимание хозяйствам, выращивающим кукурузу на силос. Так, при минимальных вложениях можно получить качественный корм для скота в значительных объёмах. Учитывая, что вопросы кормозаготовки являются важнейшими в животноводстве, Лигногумат может стать частью эффективной агротехнологии возделывания кукурузы на силос.

Но вернемся к результатам опытов, заложенных на Кубани. Как и следовало ожидать, урожайность на участках, где применялся Лигногумат, был выше, чем на других вариантах. Прибавка здесь была весомой и варьировалась по годам в пределах 3,9-4,8 ц/га.

...Комплексный препарат Лигногумат – ответ на вопрос: «Как вывести возделывание кукурузы на новый уровень рентабельности?» И положительные истории реальных российских хозяйств, на практике убедившихся в эффективности этого продукта, – яркое тому подтверждение.

### ООО «ЛИГНОГУМАТ»

+7 (812) 600-46-01

+7 (495) 789-65-16

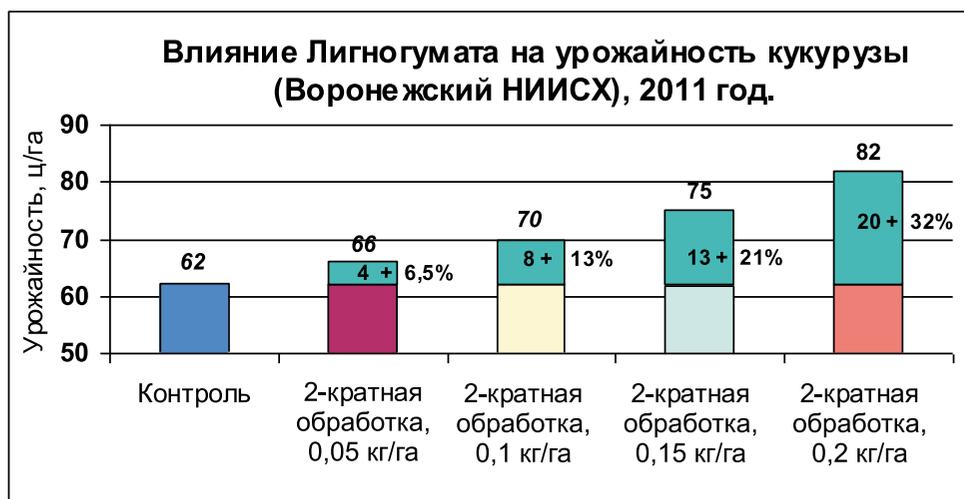


Рис. 1

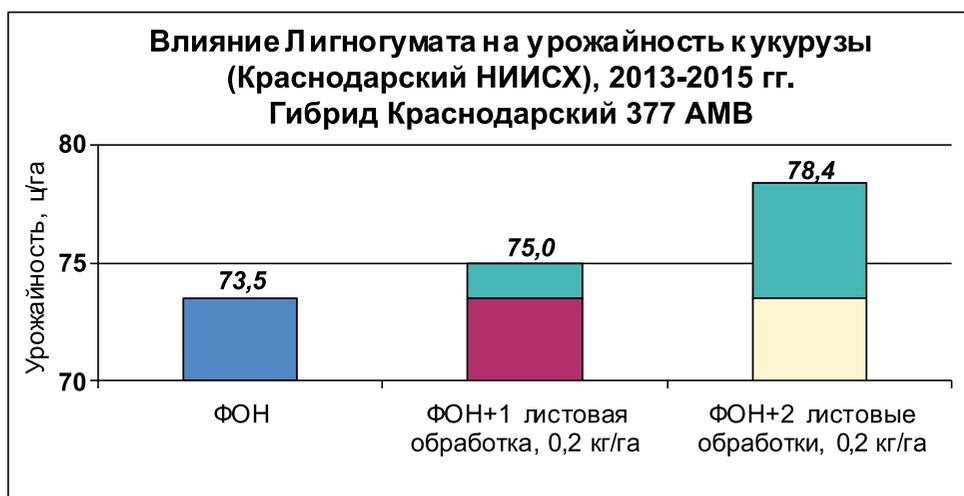


Рис. 2

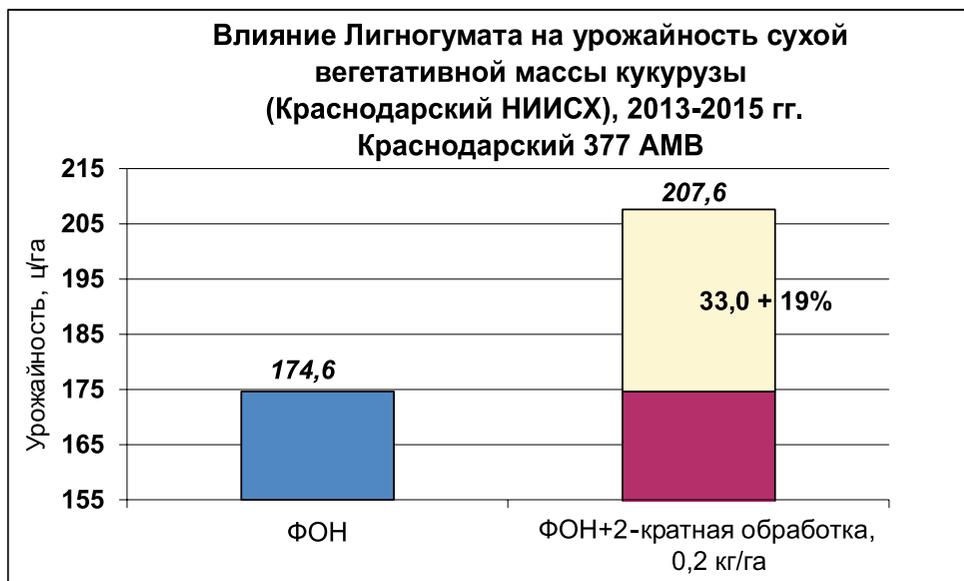


Рис. 3



### ДИЛЕРЫ В РЕГИОНАХ:

#### КРАСНОДАРСКИЙ КРАЙ

ИП Луценко С.В. (861) 244-34-99, (918) 345-82-11

ИП Кононов Н.П. (861) 252-70-88, (988) 243-30-16

#### СТАВРОПОЛЬСКИЙ КРАЙ

ИП Мирошников А.А. (962) 448-37-33

#### ООО «Агро-Н Консалтинг»

(865) 256-17-78, (962) 413-72-72

#### РОСТОВСКАЯ ОБЛАСТЬ

ООО «УралДонАгросервис»

(8632) 40-78-69, 99-95-09, 67-47-04

ИП Решетиллов А.В. (863) 298-90-02

(919) 885-50-00

Экспорт пшеницы в этом году идёт активнее, чем в прошлом. Цены закрепились на низком уровне. И все новости подтверждают: предпосылок для роста нет. Союз производителей зерна предлагает отказаться от минеральных удобрений и выращивать более дорогую продукцию с пометкой «organic».

## Египетские скандалы

В октябре Египет продолжил закупки зерна. На тендере 3 октября российские экспортёры продали 180 тысяч тонн пшеницы с поставкой в ноябре. 10 октября было — ещё 170 тысяч тонн. 18 октября было объявлено о намерении египетской GASC закупить ещё 55-60 тысяч тонн пшеницы с поставкой в декабре. По информации «СовЭкон», фактически на этом тендере было закуплено 230 тысяч тонн российской пшеницы (\$ 198-199 FOB, \$ 213-215 C&F). Однако имеющиеся темпы закупок пока отстают от прошлогодних. Прошлой осенью Египет закупал ежемесячно 600-800 тысяч тонн российской пшеницы. Собственный урожай в Египте в этом году остаётся на уровне прошлого года (8,1 млн тонн). Однако размер потребления, по прогнозам МСХ США, в новом сезоне немного вырастет: с 19,4 млн до 19,7 млн тонн пшеницы. Закупки Египтом пшеницы на международном рынке, вероятно, вырастут с 11,2 млн до 12 млн тонн. Так что можно ожидать нарастание спроса со стороны египетских закупщиков.

Снижение темпа закупок, которое мы видим сейчас, можно объяснить бюрократической неразберихой внутри страны. В местной прессе даже появился термин «война инспекторов». Дело в том, что египетские власти посылают своих инспекторов в заграничные командировки, чтобы оценивать качество покупаемого зерна в портах отгрузки. Так сложилось, что эти поездки оплачивают трейдеры. В некоторых случаях инспекторы получают от трейдеров дополнительные бонусы за быстрое оформление документов. Бонусы, полученные инспекторами за одну поездку, могут равняться их годовому окладу, утверждает каирский корреспондент «Рейтерс» со ссылкой на одного из трейдеров.

Инспекторы, которые вынуждены работать в портах Египта и находятся на виду у своего начальства, чувствуют себя ущемлёнными. Они стараются напомнить своим выездным коллегам и придирчиво выискивают недостатки в прибывших партиях зерна.

Такое положение вещей застав-



# Вся надежда на вывоз

## Можно ли заработать на зерне при его избытке

ляет трейдеров вкладывать в цену зерна дополнительные риски. Наценки на один груз могут составлять полмиллиона долларов, утверждает «Рейтерс». Таким образом, власти Египта переплачивают за хлеб, закупаемый на международном рынке. Их это не устраивает, и они пытаются навести порядок, постоянно реформируя инспекционные службы.

Тем временем трейдер Grainbow AG требует от GASC через суд возместить ущерб в 1,2 млн долларов. Он возник в результате проволочек при инспектировании российской пшеницы в порту в марте 2017 года. Зарегистрированная в Швейцарии компания Grainbow AG связана с ростовским ООО «Южный центр», сообщает аналитики «СовЭкон», опираясь на судебные материалы.

## Пшеница и помидоры

На турецком направлении цены сбиваются слухами. В российских деловых СМИ появилась ин-

формация, что с 9 октября Турция ввела новые ограничения для поставок российской пшеницы. Якобы трейдеры должны пройти аккредитацию, а потом заверять каждый счёт на оплату товара в консульстве. Для аккредитации нужно подавать документы, составленные определёнными переводчиками. Если всё будет так, как описывается, то продажи российского зерна в Турцию можно считать замороженными. Однако информация о новых заградительных мерах не получила подтверждения на официальном уровне. Редакция «Делового крестьянина», в свою очередь, направила запрос турецкому консулу в Новороссийске, но ответа пока нет.

— С девятого по 20 октября новых контрактов по Турции нет. По текущим всё под вопросом и в обсуждении. Покупатели просят продавцов приостановить отгрузки. Это заметно в первую очередь в неглубоководных портах, потому что именно они ориентированы на Турцию, — рассказывает Александр Шестёркин, брокер компании Actava Trading

DMCC. — Многие экспортёры пытаются получить аккредитацию, но при наличии всего двух официальных переводчиков в южном регионе это будет долгая история.

Между тем, в центральных СМИ появилась информация со ссылкой на федеральных чиновников о том, что на российский рынок будут допущены турецкие томаты. А это и было целью Турции в данном эпизоде торговой войны. Так что полной ясности, будет ли реализована турецкая угроза, пока нет.

Новость о возможных ограничениях помогает трейдерам сдерживать закупочные цены на внутреннем рынке. Однако даже худший сценарий на турецком направлении не станет катастрофой для рынка. С начала октября российские экспортёры успели вывезти в Турцию не менее 120 тысяч тонн пшеницы. За весь октябрь 2016 года Турция получила всего 215 тысяч тонн российской пшеницы. Это составило девять процентов российского экспорта. Примерно в таких же объёмах поку-

пали Бангладеш, Ливан и Нигерия. За октябрь 2016 года всего было экспортировано 2,11 млн тонн российской пшеницы (данные НАЭСР).

В октябре 2017 года темпы экспортных поставок несколько выше. Только за первые 18 дней октября 2017 года, по оперативным данным Южного таможенного управления, было вывезено 1,62 млн тонн пшеницы. В этом октябре заметно возросли поставки в Бангладеш по сравнению с прошлым годом. В целом с начала сезона экспорт пшеницы показывает рост 15% к прошлому году (данные МСХ РФ).

— География российского экспорта расширяется. Поэтому остановка отгрузок на Турцию не бросается в глаза. К тому же есть так называемые транзитные поставки в Турцию. Они позволяют обходить ограничения. Но их мало, — комментирует Александр Шестеркин.

Кстати, в сентябре 2017 года экспорт пшеницы также обогнал прошлогодние показатели. Только через Южное таможенное управление за месяц прошло 3,8 млн тонн. Общий объем российского экспорта пшеницы в сентябре 2017-го оценивается в 4,1 млн тонн. Тогда как год назад он составил 3,747 млн (данные НАЭСР).

Средняя экспортная цена пшеницы, по информации МСХ РФ на 19 октября — 195 долларов за тонну (4-й кл., протеин 12,5%, FOB Новороссийск).

### «Органические» перспективы

В ходе осенней посевной кампании появились сведения о том, что площади под озимые на юге России возросли. По Южному и Северо-Кавказскому округам в целом прибавка составила более 800 тысяч га (примерно +10% к прошлому году).

Объяснить возможную причину этого явления «Деловой крестьянин» попросил Виктора Бородаева, гендиректора ООО «Агрофирма «Целина» Ростовской области (пашня в обработке — более 43 тыс. га).

— Логика говорит о том, что если столкнулся с перепроизводством и снижением цен, нужно сокращать посевные площади, — рассуждает Виктор Васильевич.

— Но мы сокращать не стали, сею столько же, сколько сеяли. Я думаю, что снижение цен не связано с перепроизводством, оно искусственное, а не рыночное. Внутренние цены упали по той причине, что крестьянина никто не защищает. Аграрии не могут рассчитывать на то, что возможное снижение производства приведёт к повышению цены. В существующих условиях нет та-

кой прямой зависимости. Почему статистика показывает увеличение площадей, мы можем только гадать. Из-за погоды озимые недосеяны в тех округах страны, где сеять уже бессмысленно. Поэтому на юге может быть административное давление на аграриев: отчитаться за увеличение посевов, чтобы статистика в целом по стране была положительная. Возможно, потом мы услышим о том, что эти посевы погибли. Фактически уже сейчас много посевов слабых, есть просто не взошедшие.

Как продавать пшеницу дороже, если в России её произво-

дится в несколько раз больше, чем нужно для внутреннего потребления? Национальный союз зернопроизводителей предлагает осваивать нишу органических продуктов. Применительно к зерну это будет означать и отказ от синтетических удобрений. Такая продукция на международном рынке может стоить в полтора-два раза дороже обычной. Основными покупателями выступают европейские страны. В конце сентября союз обратился к председателю правительства РФ с просьбой стимулировать переход к производству органических продуктов. По дан-

ным союза, сейчас в России продукты «без химии» производят около 80 хозяйств (385 тыс. га), четверть из них продают зерно и крупу.

Глава союза Павел Скурихин в интервью «Известиям» отметил, что с 2000 по 2016 годы мировой рынок органической продукции вырос почти в пять раз, с 18 до 90 млрд долларов. У российских аграриев, по его мнению, есть шанс занять на нём ведущее место.

Сергей СЫСОВ

**МИНЕРАЛЬНЫЕ УДОБРЕНИЯ – ГАРАНТИЯ ОТЛИЧНОГО УРОЖАЯ**

**НПК 15:15:15+5**  
**Карбамид**  
**АМС**  
**ДАФК 10:26:26**  
**NP 20:20+14S**  
**Аммофос 12:52**  
**НПК 13:19:19**  
**МКФ**  
**ДАФ 18:46**  
**ЖКУ 11:37**

**ФОСАГРО®**  
**ООО «ФОСАГРО-ДОН»**  
 г. Ростов-на-Дону,  
 тел.: (863) 203-65-00, 203-65-07  
 e-mail: don@phosagro.ru

реклама

# По урожайности плюс, а по прибыли минус

В Минсельхозе задумались о решении проблем перепроизводства

**Р**астениеводство в России развивается динамично. Настолько, что для многих наших аграриев уже актуален вопрос: а надо ли дальше наращивать объёмы? Вот и уходящий сезон заставил вспомнить грустную примету: рекордный урожай – сигнал к подсчёту убытков. Не случайно конференция, посвящённая предварительным итогам в растениеводстве и ближайшим перспективам отрасли, собрала во вместительном конференц-зале выставки «Золотая осень – 2017» так много народа.

К сожалению, подобные мероприятия у нас избыточно длинными приветствиями посланцев ветвей власти, после чего разговор о деле идёт в режиме цейтнота. Конференция в павильоне ВДНХ в этом смысле была традиционной. Но сквозь распирающую гордость и вдохновляющие призывы просочилось несколько важных сигналов для агробизнеса, которыми мне и хотелось бы здесь поделиться.

## Зерно для сотни стран мира

Экспортный потенциал российского зерна в наступившем 2017-2018 сельхозгоду директор департамента растениеводства, механизации, химизации и защиты растений МСХ РФ Пётр Чекмарёв оценил в 45 млн тонн – на 8 млн тонн больше, чем в предыдущем сезоне 2016-2017 года.

– 45 млн — это ровно столько, сколько наши порты, железные дороги, автотранспорт могут переправить за пределы нашей страны, – добавил Чекмарёв, давая понять, что ведомство взяло цифру не с потолка, а просчитало возможности отечественной инфраструктуры. Похоже, нам действительно не нужны внутри страны такие объёмы. Ведь для хлебопечения России достаточно 15-16 млн тонн пшеницы. А животноводство в стране слабо развито. Вот если мясное и молочное производство выйдут на уровень потребностей населения, тогда для ферм и птицефабрик потребуется дополнительно 13 млн тонн зерна. Но эта перспектива, похоже, неблизкая. И пока без импортных говядины и молочка нам не обойтись.

Пётр Чекмарёв предлагает крестьянам запастись терпением и не сбывать выращенную пшеницу по дешёвке. А удешевление произошло на этот раз впечатляющее, несоразмерное с ростом урожайности. Как заметил гендиректор компании «Щёлково Агрохим» Салис Каракотов, «урожай вырос на 7%, а цена упала на 30%». Заверявший крестьян, что зерна много не бывает, министр Александр Ткачёв теперь вынужден искать новые рынки сбыта. Как было сказано на конференции, накануне он проводил очередные переговоры с иностранцами о расширении поставок российской пшеницы. Между тем география этих поставок уже перевалила за 100 стран. – Спад цены сегодня всех, безусловно, вол-



нует. Но надо понимать, что вот эти 45-50 млн тонн зерна в один день не продашь, — разъяснил Чекмарёв. – В месяц мы можем продать 5 млн тонн зерна. То есть сорок пятый миллион только через 9-10 месяцев продадим. Поэтому партии зерна нужно готовить, хранить и готовиться к экспорту. Дольше всех своей очереди, очевидно, будут ждать аграрии центральных, поволжских и сибирских регионов, которым Минсельхоз обещает упростить доставку урожая к южным портам по железной дороге. Во-первых, как отметил на конференции директор ИКАР Дмитрий Рылько, не хватает вагонов, а во-вторых, «у экспортёров нет особого интереса вывозить пшеницу и другое зерно из дальних регионов, если есть под рукой, на юге России». Так что крестьянам нашего «аграрного треугольника» опасаться в этом смысле серьёзной конкуренции, видимо, не стоит.

## Какую пшеницу «с руками отрывают»

Некоторые надежды нам дарят наметившиеся тенденции на мировом рынке, о которых рассказал Рылько. У американских и европейских фермеров в последние годы отрицательные доходы по основному культурам, в том числе по пшенице – даже с учётом субсидий, которые они получают. Это долго продолжаться не может, считает эксперт. Кто-то выбывает из бизнеса. Есть ещё погодные факторы. У нас всё хорошо. Но не очень хо-

рошо в США, в Австралии. Поэтому мировые преysкурранты чуть поднялись. Цены на FOB в канун конференции достигли отметки в 193 доллара. По прогнозу Дмитрия Рылько, дальнейшего сильного роста ожидать не следует. В какой-то мере на зерновых преysкуррантах может отразиться недосев озимых в нашей стране нынешней осенью. Правда, это касается в основном Поволжья, Сибири и центральной России. Да и площадь недосева невелика. По данным Петра Чекмарёва, речь идёт о 300 тыс. га с хвостиком. По сравнению с общим размером российского озимого клина в 17 млн га это не критично. К тому же у нас на юге России всё наоборот — сев озимых с опережением прежних показателей. Для повышения доходности зернового бизнеса директор растениеводческого департамента МСХ РФ советует крестьянам заняться качеством пшеницы. Во-первых, исключить выращивание малоценного фуража, поскольку изначально культура предназначена для продовольственных, а не кормовых целей. А во-вторых, освоить технологии получения первоклассного зерна, цены на которое весьма привлекательны.

– С руками сегодня отрывают пшеницу первого класса, – заявил Чекмарёв. – И итальянцы просят, и из других стран для производства макарон. Она сегодня дорогая. Но, к сожалению, у нас её нет. Хотя наметились первые сдвиги. Если в прошлом году на эту дату у нас было выявлено 2 тыс. тонн пшеницы первого класса, то в этом году – 20 тыс. тонн.

## Почему свекловодам несладко

Если излишки пшеницы мы научились худо-бедно сбывать, то избыточное производство сахарной свёклы можно назвать российской бедой.

– По сахарной свёкле наблюдается переизводство уже второй год подряд, – сказал по этому поводу Дмитрий Рылько, напомнив о своём предостережении «осторожно с севооборотом сахарной свёклы» на февральской конференции «Где маржа». – С экспортом сахара у нас обстоит не очень благополучно. Цены упали почти до плинтуса. Надеемся, что они задержатся хотя бы на этом уровне. Что-то надо делать. Доходность в прошлом году была очень высокая, чуть ли не самая высокая среди культур на гектар выручки. Состоялся очередной грандиозный сев, и вот вы видите, что происходит с ценами, – показал он на диаграмму. – Может, мягкое квотирование пора вводить.

Падение до плинтуса — это до 2 тыс./тонна сахарной свёклы, когда заниматься этой затратной культурой уже бессмысленно. А некоторые отчаявшиеся свекловоды готовы сбить урожай и ещё дешевле. Восстановить баланс спроса и предложения можно за счёт продажи за рубеж излишков сахара. Наш экспортный потенциал по этому продукту Пётр Чекмарёв оценил в 1 млн тонн. Но найти покупателей на такой объём не удаётся. Поэтому идея квотирования вполне уместна. Большой вопрос, готовы ли власти пойти на такой шаг. Ведь регулирование — это обоюдные обязательства. Так что пока у МСХ лишь рекомендации.

– В следующем году нам надо остановиться на уровне 1 млн га сахарной свёклы. Этого хватит, чтобы себя обеспечить. А дальше смотреть: если есть рынки сбыта за пределами страны, то можно увеличить производство. Если мы остановимся на 1 млн га, тогда цена будет в пределах 3 тыс. и хорошая рентабельность, – сделал расклад Чекмарёв.

## Куда текут инвестиции

Направлениями, которые обещают в ближайшей перспективе хорошую доходность, на конференции называли овощеводство и плодоводство. Это предсказуемо, поскольку речь о подотраслях, где у нас острый дефицит и куда государство направляет дополнительные ресурсы поддержки. При этом овощеводство, по оценке президента Национального союза производителей плодов и овощей Сергея Королёва, стало сегодня «самой динамично развивающейся подотраслью сельского хозяйства». Правда, в этом году он прогнозирует небольшое снижение производства на витаминных грядках России. Но это не тенденция, уверен Королёв, а результат затяжной холодной весны. Из-за неё даже импорт овощей открытого грунта пришлось увеличить и продлить закупки вплоть до июня. Снижение производства в национальном союзе надеются компенсировать лучшей сохранностью собранного урожая. Этому должна помочь оказанная овощеводам господдержка на строительство хранилищ, которая, по словам Сергея Королёва, «работает».

А вот по тепличным овощам все фиксируют «большой прорыв». Тепличники в этом году рассчитывают выйти на 1 млн тонн производства овощей. При этом по огурцу ожидается годовая прибавка в 15%, по томатам 28%.

Такого динамичного роста прежде не наблюдалось.

– Беспрецедентная поддержка этого направления, – констатировал Сергей Королёв. – Отобраны все представленные проекты по тепличным комплексам в последние годы по льготному кредитованию. За пять лет объём инвестиций в тепличные комплексы составил 200 млрд рублей. Деньги буквально текут в эту отрасль. Приходят инвесторы, которые никогда не имели отношения к сельскому хозяйству. Одна компания вложила 1 млрд долларов в строительство тепличных комплексов и продолжает инвестировать. Эта сфера становится самой привлекательной.

## Игра по разным правилам

Любопытно, что инвесторов не испугало снижение спроса на тепличные овощи в минувшие кризисные годы, когда из-за девальвации рубля и падения покупательской способности населения рынок этой продукции в нашей стране снижался на 10% в год. В нынешнем сезоне минусовая тенденция прекратилась и начался рост. Тем временем доля отечественных овощей закрытого грунта на нашем рынке стала преобладающей. В этом году импорт составляет 38%, а своё производство 62%, а несколько лет назад было наоборот. Темпы импортозамещения в этом направлении столь впечатляющи, что первый замминистра сельского хозяйства РФ Джембулат Хатуов уже мечтает об экспорте тепличных овощей.

– В текущем году вводим в эксплуатацию 315 га теплиц, – сообщил он. – А комиссия Минсельхоза рассмотрела 42 заявки регионов по льготным кредитам на 615 га. Темпы, которыми мы движемся, беспрецедентные. Если так продолжим, то через пять лет сможем говорить об экспортном потенциале продукции закрытого грунта.

Конечно, для этого важно сохранить действующие правила игры, прежде всего льготные кредиты и компенсацию капзатрат, что даёт возможность окупать проекты за приемлемые восемь лет. Это особо подчеркнул представитель овощеводов. Ведь у нас так любят эти правила менять.

– Программа финансирования доктрины продовольственной безопасности каждые два-три года нивелируется не в пользу крестьян, – высказался по этому поводу председатель комитета по аграрным вопросам ГД РФ Владимир Кашин.

Ещё из прозвучавшего на конференции меня заинтересовало высказывание Хатуова о том, что «стратегия развития в ближайшее пятилетие должна перемещаться в переработку, в современную инфраструктуру в регионах». Правда, детальная расшифровка этого посыла коснулась лишь льна. Это северная тема. Государство со следующего года займётся поддержкой аграриев, которые выращивают качественный лён для нашей лёгкой промышленности. Одновременно серьёзные деньги будут направлены на модернизацию перерабатывающих льноволокно предприятий, оборудование на которых не менялось уже 35-40 лет. Подобный системный комплексный подход давно назрел и в других сферах отечественной переработки. Без него призывы продавать за границу муку вместо зерна и другие готовые продукты останутся благими намерениями.

Михаил ЗАЗДРАВНЫХ

г. Москва

**ООО СХП «ВОСХОД»**

РО, Зерноградский р-н, Гуляй-Борисовка

## НОВЕЙШИЕ ВЫСОКОУРОЖАЙНЫЕ МОРОЗОСТОЙКИЕ СОРТА

кубанской селекции  
для высокого и среднего агрофона

Скороспелые:

**СТАН**

Среднеранние:

**ТАНЯ, БЕЗОСТАЯ 100**

Среднеспелые:

**АЛЕКСЕИЧ, ГРОМ,  
ВЕХА, ЖИВА**

Среднепоздние:

**АНТОНИНА, ГУРТ, ЮКА**

Озимое тритикале:

**ТИТ**

официальный  
дистрибьютор  
Краснодарского НИИСХ  
им. П.П. Лукьяненко по РО,  
семеноводческое хозяйство

Т.: 8-928-172-92-95, 8-928-156-65-43,  
т./ф.: 8 (86359) 93-301  
ooshpvoshod@gmail.com



Машина сама сортирует картошку: покрупнее – на склад для продажи, помельче – на семена

# Сверхдоходы остались в прошлом

Аграрии учатся жить при минимальной маржинальности

**Б**ольшинство опрошенных нами сельхозников констатируют снижение прибыльности своего бизнеса. Цена на урожай в лучшем случае держится на одном уровне, а затраты на его выращивание растут. Высокие намолоты не выручают. Чем больше собранного зерна, тем дешевле оно стоит, что в очередной раз подтвердил нынешний сезон рекордов. Как в этих условиях сохранить бизнес? На что сделать ставку? С этими вопросами наш корреспондент отправился в одно из крепких хозяйств Ростовской области – ООО «Энергия».

## Самая выгодная – картошка

Генеральный директор «Энергии» Владимир Бухтияров прогнозирует в этом году значительное снижение прибыльности своего хозяйства.

– В прошлом году наша прибыль составила около 70 млн. В нынешнем хорошо если получим вдвое меньше. На пшенице около 30 млн не добираем, на рисе — тоже 30 млн не добираем. Сейчас задача — выжить, — констатирует он.

Надежды остаться на плаву у Бухтиярова связаны с многопрофильностью предприятия. В «Энергии» занимаются всем, чем только можно. Сеют озимую пшеницу, растят рис, сажают картошку, откармливают калмыцкий мясной скот и скороспелых мясных свиней,



Владимир Бухтияров

мелят муку и пекут хлеб, делают крупы...

Во второй половине 1990-х, когда было создано хозяйство, его экономика, равно как и экономика многих крестьян, держалась на подсолнечнике, который в ту пору именовали «чёрным золотом» и засевали им гигантские площади. Теперь, сравнивает Владимир Васильевич, под семечкой в «Энергии» лишь 500 га — вдесятеро меньше, чем под пшеницей, «как учат партия и правительство».

Но даже при такой скромной доле эта культура сегодня — кандидат на вылет из севооборота.

– В прошлом году была урожайность за 25 ц/га и цена 22 руб./кг. В этом — урожайность 15 ц/га, а цена 17 руб./кг, — объясняет причину директор.

Позже был период триумфа риса, который позволял получать рубль прибыли с каждого вложенного рубля. Теперь это в лучшем случае 20 копеек.

Сегодня палочка-выручалочка для «Энергии» — это картофель. Но не обычный, а чипсовый. Выращивают его из особого семенного материала по специальной технологии на 200 га поливных земель по контракту с чипсовым заводом. Две сотни гектаров для «Энергии», располагающей общей площадью земли в 13,5 тыс. га, ничтожно мало. Но по доходности они идентичны всему рисовому клину, занимающему в хозяйстве 2 000 га, или половине пшеничного. Картофель сегодня — самая выгодная позиция ООО «Энергия». Рентабельность 50-60%.

– При такой рентабельности уже можно не просто выживать, а развиваться, — прикидывает Владимир Бухтияров. — Но один картофель всё наше крупное хозяйство не вытянет. Больше того, не исключая вариант, при котором придётся картошкой латать дыры других профилей.

## На потолке урожайности

Картофель в «Энергии» научились не только хорошо выращивать, но и хорошо хранить. Благодаря этому переработчик забирает выращенный здесь урожай только весной, что выгодно и хозяйству, и заводу. Причём завод готов увеличить закупки.

– Но мы уже достигли потолка урожайности и заполняем под завязку хранилища. У нас склады, техника, люди именно под нынешнюю площадь. Поскольку мы дошли до максимума, дальше нужен скачок. Это существенные капиталовложения в хранилища, комбайны, трактора, – аргументирует Бухтияров.

Директор готов вложиться в это направление, когда позволит экономика. Но делать основную ставку, как когда-то на подсолнечник, уже не будет. При нынешней нестабильности нужно иметь несколько опорных направлений, доля которых по отдельности не превышает 20%. Это позволит предприятию остаться на плаву, полагает он.

Что же считает Владимир Бухтияров ключевыми профилями? Помимо картошки в этом списке застолбили места пшеница и рис с нынешней рентабельностью 10-15%. Нарастивать доходность этих культур за счёт повышения урожайности в «Энергии» смысла не видят. По озимой пшенице достигнут потолок в 55-60 ц/га, это оптимальные показатели для пролетарских земель. По рису тоже достойные намолоты: в прошлом году 72 ц/га, в нынешнем – 62 ц/га.

– Я видел таблицу во ВНИИ риса по средней урожайности этой культуры в мире. Допустим, в Италии получают 65 ц/га. В Испании меньше. В Греции ещё меньше. У нас получается выше. Это притом что у нас самый северный рис в мире. То есть севернее нашего никто не сеет рис, – подчёркивает Владимир Васильевич. – Но мы не восхищаемся урожаями при нынешних ценах на эту культуру.

## Закономерность и неожиданность

В приоритетном списке «Энергии» остаются незаполненными как минимум две строки. На эти места сегодня могут претендовать свиноводство (в хозяйстве больше 1 тыс. голов свиней отечественной породы СМ 1) и переработка, имеющие, по выражению директора, «небольшие плюсики».

– Из выращенной пшеницы 30% перерабатываем в муку, печём хлеб для восточных районов области. Весь полученный рис перерабатываем в крупу. Раньше говорили: переработка – это плюс 20-30%. Ничего подобного. Сейчас переработка – это плюс 1 руб./кг, – сравнивает директор «Энергии».

– Переработчики если имеют 5% рентабельности, то хорошо. Рынок перенасыщен. У нас нет сегодня проблем с продовольствием. Его, наоборот сейчас нужно продавать за границу. Кто б его покупал? Если б Китай начал у нас покупать ту же пшеницу или крупы, нам бы было легче. Словом, сейчас у нас проблема не произвести, а проблема продать.

Что касается мясного скотоводства, то оно на приоритетный перечень не претендует, поскольку, по оценке Владимира Бухтиярова, балансирует около нулевой отметки по прибыльности. Похоже, в «Энергии» не видят и отдалённых перспектив у этого направления и не спешат в него вкладываться, о чём гово-

рит простенькая и неприхотливая калмыцкая порода, содержащаяся в спартанских условиях.

Тенденцию снижения доходности бизнеса в хозяйстве рассматривают как неприятную, но закономерную.

– Весь мир работает на три-пять процентов рентабельности, и мы к этому идём, – размышляет Бухтияров. – Уже сверхприбылей, сверхдоходов, видимо, не будет. Придётся контролировать каждую копейку. Ошибаться уже нельзя. Если не найти внешние рынки, то обострится конкуренция внутри страны, и часть хозяйств разорится.

В отличие от зарубежных коллег российские аграрии в массе своей не рассчитывают на помощь государства. Больше того, государство подчас создаёт для нашего крестьянина дополнительные препятствия. Одним из самых болезненных препон последнего времени стал перегруз, считает Владимир Бухтияров.

– Ввели ограничение по весу. Превысил – штраф 350 тысяч, – говорит он. – И теперь в «Камаз» с прицепом я грузу вдвое меньше пшеницы, чем прежде. Солянки на перевозку трачу вдвое больше. Может, на полторки переходить? Теперь, чтобы нанять машину в Пролетарске для доставки зерна в Ростов, надо заплатить один рубль за каждый килограмм груза. Из Воронежа привезти то же зерно – надо два рубля за килограмм заплатить. Из Саратова – три рубля. Получается, за урожай свой саратовский крестьянин получит только четыре рубля, а три рубля отдаст за доставку. Разве не абсурд! Чиновники говорят, что надо продать больше зерна, и всё делают, чтобы продали меньше.

Подобные удары по доходности закономерными уже никак не назовёшь.

**Михаил ЗАЗДРАВНЫХ**

Пролетарский р-н, Ростовская область

Фото Ярослава Давыдова



Комбайн для уборки картофеля



Вот он – самый северный рис

«В КАЖДОЙ МАШИНЕ ВЫ МОЖЕТЕ  
СЛЫШАТЬ БИЕНИЕ МОЕГО СЕРДЦА.»

**МИХАЭЛЬ ХОРШ**  
основатель и владелец  
HORSCH Maschinen GmbH



[www.horsch.com](http://www.horsch.com)

**Нашей мотивацией является не только желание совершенствовать технологии возделывания, а прежде всего любовь к земледелию.**

Эта философия воплощена в каждом нашем продукте, она сопровождает каждую машину от прототипа до серийного производства. Каждая из наших машин создается, исходя из Ваших потребностей, как ответ на определенную проблему. Наши продукты призваны облегчить Ваш повседневный труд и совершенствовать земледелие. Будучи сами фермерами, мы понимаем Ваши проблемы и осознаем свою ответственность перед будущими поколениями. Мы с Вами - равные партнеры, которые трудятся плечом к плечу.

**ООО „ХОРШ Русь“**  
399921 Липецкая обл.  
Чаплыгинский район п.Рощинский  
Тел.: + 7 474 75 2 53 40 · Факс: + 7 474 75 2 53 41  
E-mail: [horsch.rus@horsch.com](mailto:horsch.rus@horsch.com)

**HORSCH**

С любовью к земле

Эффективная и доступная техника от производителя



ОП-22, 2000/2500/3000л. 22/24/28м.



ОП-18, 2000/2500 л., 18 м.



ОН-12, 800 л. 12/15 м.



МВУ 600/1100 кг



САДОВЫЙ ОПРЫСКИВАТЕЛЬ 330, 600Л



ТЕХНИКА ДЛЯ ПОДВОЗА ВОДЫ 2,5/3/4,5/5/9/10м³



ВОРОШИТЕЛЬ СЕНА ВСН-3.7, 3.7 м



БОРОНЫ



АГРОНАВИГАТОР / З/ЧАСТИ К СЕЛЬХОЗТЕХНИКЕ

347939, Россия, Ростовская область,  
Таганрог, улица Пархоменко, дом 19.

+7 (928) 212-2219, 778-9280  
+7 (8634) 32-32-13, 38-80-74

<http://agro-teh.su>

Антистрессовое Высокоурожайное Земледелие



60 золотых медалей и 200 дипломов международных и всероссийских выставок



НАУЧНО-ВНЕДРЕНЧЕСКОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ

**БАШИНКОМ****ХИТЫ ПРОДАЖ 2017 года!****1****ФИТОСПОРИН-МЖ, фунги-бактерицид.**

С усиленными фунгицидными свойствами для борьбы с бактериальными и грибковыми заболеваниями.

Один из немногих препаратов, который эффективно борется с корневыми гнилями.

Норма: 1,0-1,5 л/га.

Цена – 180 руб./л.

**2****Бионекс-Кеми Растворимый NPK+Mg 40:1,5:2 +0,7.****Бионекс-Кеми Растворимый NPK+Mg+S 35:1:1,5 +0,7+8.**

Биоактивированные растворимые удобрения с защитными свойствами от болезней растений. Азот в амидной форме (лучше всего усваивается листовым аппаратом).

Норма: 2-4 кг/га. Цена – 88 руб./кг и 82 руб./кг.

**3****БИОЛИПОСТИМ, инновационный биоприлипатель.**

На основе полисахаридов растительного и микробиологического происхождения с прилипающими свойствами. Повышает эффективность обработок СЗР и удобрений на 10-15%. Пролонгирует действие листовых подкормок. Не смывается дождем!

Норма: 0,2-0,3 л/га.

Цена – 155 руб./л.

**4****Гумат ГУМИ-20 Калийный 1:1:2.**

Природный стимулятор с антистрессовыми, иммуностимулирующими свойствами.

Обогащен NPK.

Норма: 0,4 л/га.

Цена – 125 руб./л.

**5****БОРОГУМ.**

Бороорганогуминовое удобрение с повышенной усваиваемостью бора, с ростоускоряющими, иммуностимулирующими, антистрессовыми свойствами.

Норма: 1,0-1,5 л/га.

Цена – 285 руб./л.

ООО НВП «БашИнком» является крупнейшим производителем биопрепаратов в России. В его портфеле более 250 видов продукции. Мы предлагаем вам препараты, которые применяются хозяйствами юга России на сотнях тысячах гектарах. Сочетание эффективности и невысокой цены делают применение этих препаратов очень выгодным для аграриев.

Официальный дистрибьютор

ООО «Агрокультура»,

г. Ростов-на-Дону, тел.: 8 (863) 298-90-02, 8-919-88-55-000

# Консультант

Ведёт Николай Алексеевич Кан, kannick@rambler.ru



## Лицевой счёт в ПФР доступен всем

Николай Алексеевич, здравствуйте!

*Приближается мой пенсионный возраст. Хочу узнать, как сложится размер моей пенсии и все ли заработки и стаж туда войдут. Как это сделать, не тратя времени на поездку в Пенсионный фонд?*

**М.И. ИГНАТОВА, ellafilippova@gmail.com**

Сведения по страховому стажу формируются на лицевом счёте гражданина в ПФР на основе отчётности работодателей. Исчерпывающую информацию о пенсионном стаже, а также сформированных пенсионных правах (периодах трудовой деятельности, местах работы, размере начисленных работодателями страховых взносов в разбивке по годам) можно получить через сайт Госуслуги ([www.gosuslugi.ru](http://www.gosuslugi.ru)) и личный кабинет на сайте ПФР ([www.pfrf.ru](http://www.pfrf.ru)). Если вы обнаружите там ошибочные данные, нужно обратиться с заявлением в ПФР.

Если у вас ещё нет пароля для входа на сайт госуслуг, то стоит его завести. На сайте нужно выполнить процедуру регистрации, после которой вы по почте получите пароль для входа. Сайт становится всё более полезным с каждым годом. Сегодня там в вашем личном кабинете видна информация о налоговой и судебной задолженности, штрафах ГИБДД. В постоянно расширяющийся перечень госуслуг входят получение и замена паспортов, подача заявлений на регистрацию брака, регистрация граждан (прописка), постановка на очередь в детский сад и многое другое.

## Досрочное погашение кредита — это право заёмщика

*Уважаемая редакция!*

*У меня появилась возможность досрочно погасить кредит, взятый полгода назад. Работники банка говорят, что это не предусмотрено договором. Что делать?*

**И. КРЫМОВ, zernosklad700@mail.ru**

Если вы заключили кредитный договор после 1 ноября 2011 года, то погасить кредит можно досрочно без согласия банка, если кредит не связан с предпринимательской деятельностью. Теперь это предусмотрено п. 2 ст. 810 Гражданского кодекса РФ. Кроме того, основанием отказа от исполнения кредитного договора в любое время является ст. 32 Закона РФ «О защите прав потребителя», поскольку кредит является финансовой услугой и на отношения банка и заёмщика распространяются положения данного закона.

В случае досрочного погашения задолженности по кредиту заёмщик должен уплатить банку проценты за пользование кредитом включительно только до дня возврата суммы займа полностью или её части (п. 4 ст. 809 ГК РФ). Именно здесь и кроется причина сопротивления банков. Дело в том, что обычно прилагаемый к кредитному догово-

ру график платежей составляют так, что вначале заёмщик погашает проценты, а уже потом сумму займа («тело» кредита). Поэтому в случае досрочного погашения кредита, то есть расторжения кредитного договора, может оказаться, что банку придётся вернуть переплаченные проценты.

Иногда банки пытаются отказать заёмщику в досрочном погашении кредита на основании того, что запрет на это прямо предусмотрен договором. Действительно, невнимательный заёмщик может подписать договор, куда хитрые банкиры включили такой запрет. Однако согласно ст. 16 закона РФ «О защите прав потребителя» условия договора, ущемляющие права потребителя по сравнению с правилами, установленными законами или иными правовыми актами, признаются недействительными. За такой договор банк ждёт наказание.

На основании п. 2 ст. 810 ГК РФ досрочное погашение кредита допускается при наличии уведомления кредитора не менее чем за 30 дней до этого или в более короткий срок, установленный договором. Способ и форма уведомления кредитора определяется договором. Подробно порядок возврата кредита урегулирован федеральным законом «О потребительском кредите (займе)», однако он не применяется к ипотеке. Согласно ст. 5 закона договор потребительского кредита должен включать индивидуальные условия о порядке изменения количества, размера и периодичности (сроков) платежей заёмщика при частичном досрочном возврате потребительского кредита (займа). В договоре на случай частичного досрочного возврата банк вправе установить требование о досрочном возврате части только в день совершения очередного платежа, но не более 30 календарных дней со дня уведомления о таком возврате с уплатой процентов за фактический срок кредитования.

Перед отправкой уведомления в банк необходимо узнать точный остаток долга. В самом уведомлении — указать следующие просьбы:

- подтвердить прекращение действия кредитного договора в связи с надлежащим исполнением обязательства (ст. 408 ГК РФ);
- подтвердить прекращение связанных с ним договоров, например банковского счёта, на основании п.п. 1, 4 ст. 859 ГК РФ или ст. 32 закона РФ «О защите прав потребителей» в связи с односторонним отказом потребителя от исполнения;
- выдать справку или иной документ, подтверждающий погашение долга и прекращение действия кредитного договора, иных договоров. При досрочном возврате заёмщиком всей суммы кредита, то есть с уведомлением за 30 дней, кредитор в течение 5 календарных дней со дня получения уведомления обязан:
- произвести расчёт суммы основного долга и процентов за фактический срок пользования, подлежащих уплате заёмщиком на день уведомления кредитора о таком досрочном возврате, и предоставить указанную информацию;
- предоставить заёмщику информацию об остатке денежных средств на банковском счёте заёмщика, если условиями договора предусмотрены открытие и ведение банковского счёта у кредитора. Обязательство не будет считаться исполненным, если при наличии уведомления банка на счёте недостаточно средств для погашения кредита.

## Повышен лимит стоимости ОС для УСН

Стоимость основных средств, которыми можно владеть, находясь на упрощёнке, повысилась до 150 млн рублей. Если лимит превышен, нужно перейти на общий режим с начала квартала. Лимит доходов, чтобы применять пониженные тарифы страховых взносов на УСН, установлен в размере 79 млн рублей. Как только этот лимит за год будет превышен, нужно перейти с

льготной ставки 20% на общую ставку 30%.

## За опоздание с уплатой имущественных налогов штраф не грозит

Гражданам дан месяц на перечисление налогов — до 1 декабря, при этом письмо с рассчитанной суммой налога должно прийти за 30 дней до этой даты. Месячный срок могут увеличить, но не уменьшить. Если опоздать с уплатой, то платёж возрастёт на

сумму пени. Их посчитают за все дни, начиная с 2 декабря до даты перечисления налога.

При расчёте применяют 1/300 ставки рефинансирования, уста-

новленную ЦБР на день просрочки. Ответственности по ст. 122 НК РФ в виде штрафа не будет, это указано Пленумом ВАС РФ от

**ООО "ДАР"**

**АНГАРЫ**

• изготовление • монтаж  
• проектирование

Тел.: 8-952-877-1777, 8-918-633-35-95,  
(86195) 3-65-68. [www.dar23.ru](http://www.dar23.ru)



30.07.2013 № 57. С этим согласны и финансисты.

## Имущественный вычет — с начала года

Минфин напомнил, как предоставить имущественный вычет, если работник заявил о нём не в январе (письмо от 05.09.2017 № 03-04-05/56959). Организация должна вернуть НДФЛ, излишне удержанный с начала года. Не имеет значения, в каком месяце подано заявление на вычет.

## Проверьте свои сведения в ЕГРЮЛ

При обнаружении несоответствия любых сведений в ЕГРЮЛ налоговая инспекция направляет уведомление о необходимости устранить искажения. Адрес местонахождения — наиболее частый случай таких искажений. С 01.10.2017 г. адрес в счёте-фактуре должен строго соответствовать указанному в ЕГРЮЛ.

С 01.09.2017 г. налоговики стали массово проверять адреса юрлиц на достоверность. Если неверные сведения не будут исправлены в течение 6 месяцев, ИФНС имеет право начать процедуру ликвидации общества (пп. 6 п. 5 ст. 21.1 федерального закона от 08.08.2001 № 129-ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей»).

Плательщикам НДС грозят неприятности ещё и за ошибки в адресах контрагентов, указанных в счетах-фактурах. Конечно, в спорах с налоговиками суды часто становятся на сторону налогоплательщика, который, например, вместо слова «проспект» указал «переулок». Однако нужно понимать, что первоначальный отбор ошибок теперь проводит компьютерная программа, которая такие тонкости считает нарушением. Для тех, кто пользуется бухгалтерскими программами 1С, проще всего установить дополнительный модуль «1С. Контрагент». При заполнении счетов-фактур и другой бухгалтерской первички он считывает все реквизиты контрагента непосредственно из ЕГРЮЛ (ЕГРИП).

## С октября изменились правила работы со счетами-фактурами

Вступило в силу постановление правительства РФ от 19.08.2017 № 981. Теперь при проверке счетов-фактур, кото-

рые составлены позже 30 сентября, нужно обратить внимание, чтобы в них были новые реквизиты:

- оговорка «(при наличии)» в строке 8 «Идентификатор государственного контракта, договора (соглашения)»;
- графа 1а «Код вида товара» (в корректировочном счёте-фактуре – графа 1б);
- уточненное название графы 11 – в нём должен быть не «номер», а «регистрационный номер» таможенной декларации;
- дополнение «или иное уполномоченное лицо» в поле для подписи индивидуального предпринимателя.

Адреса продавца и покупателя должны быть полными и совпадать со сведениями из ЕГРЮЛ. До 1 октября адрес указывается согласно уставу, а значит, может ограничиваться населённым пунктом. Исправленный счёт-фактуру нужно регистрировать не в периоде получения, а в периоде первичного счёта-фактуры в дополнительном листе книги покупок. Поэтому восстанавливать НДС понадобится, только если сумма налога после исправления уменьшилась, – и то лишь в части суммы уменьшения.

## Правительство хочет ещё на год сохранить льготу

В Госдуму внесен проект федерального закона № 274631-7, который переносит с 1 января 2018 года на 1 января 2019 года дату, с которой льгота по налогу на имущество будет действовать только по решению регионов. Без этих поправок на территории субъектов РФ, которые не издали соответствующие законы, льготу нельзя будет применять со следующего года. Это означает, что по движимому имуществу, принятому с 1 января 2013 года на учёт в качестве основных средств, придётся платить налог.

## От НДФЛ освобождены выплаты обоим родителям

Минфин России уточнил свою позицию по вопросу освобождения от НДФЛ единовременной выплаты при рождении ребёнка. Теперь он считает, что не подлежат налогообложению НДФЛ суммы единовременных выплат обоим родителям (усыновителям, опекунам) при рождении (усыновлении, удочерении) ребёнка, выплачиваемые в течение первого года, в пре-

делах 50 000 рублей на каждого ребёнка (письмо ФНС России от 05.10.2017 № ГД-4-11/20041@).

В ранее направляемых разъяснениях сообщалось о льготной сумме, не превышающей 50 000 рублей, выплачиваемой одному из родителей по выбору либо двум родителям из расчёта общей суммы 50 000 рублей.

## Готовится усиление зоосанитарных требований

Минсельхоз России предлагает осуществлять обязательную идентификацию животных за счёт средств их владельцев. Подготовлен законопроект об усилении требований к ветеринарной безопасности. Согласно проекту владельцы животных обязаны представлять уполномоченным органам животных для их идентификации и учета и информацию, предусмотренную ветеринарными правилами. В результате каждому животному будет присвоен идентификационный номер. Проектом также предусматривается, что должностные лица органов государственного ветеринарного надзора, являющиеся государственными ветеринарными инспекторами, имеют право в целях проверки исполнения законодательства РФ, проведения противоэпизоотических и других ветеринарных мероприятий и соблюдения действующих ветеринарных правил беспрепятственно посещать и обследовать в том числе крестьянские (фермерские) хозяйства, а также личные подсобные хозяйства граждан.

Кроме того, проектом определяется порядок создания защитных зон в целях недопущения распространения заразных болезней животных, регулируется порядок категорирования зооанитарного статуса объектов в зависимости от уровня их зооанитарной защиты.

## Праздничные дни отдыха в 2018 году

Установлено, что выходные дни 6 и 7 января (суббота и воскресенье), совпадающие с нерабочими праздничными днями, в соответствии с частью второй статьи 112 ТК РФ переносятся на 9 марта и 2 мая соответственно. Также переносятся дни отдыха с субботы 28 апреля, субботы 9 июня и субботы 29 декабря на понедельник 30 апреля, понедельник 11 июня и понедельник 31



ЗАВОД

ЮСТИР

8-800-700-23-68

ПРОИЗВОДСТВО  
МОДЕРНИЗАЦИЯ  
СЕРВИС РЕМОНТ  
ПОВЕРКА ВЕСОВ

ДЛЯ ЖИВОТНЫХ  
ПЛАТФОРМЕННЫЕ  
АВТОМОБИЛЬНЫЕ  
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ  
ПРОМЫШЛЕННЫЕ



ПРОМ  
КОД 639

www.USTIR.ru

декабря соответственно. Таким образом, в 2018 году россияне будут отдыхать: с 30 декабря 2017 г. по 8 января 2018 г.; с 23 по 25 февраля; с 8 по 11 марта; с 29 апреля по 2 мая и 9 мая; с 10 по 12 июня; с 3 по 5 ноября.

## Новый регламент ГИБДД

20 октября 2017 года вступил в силу Приказ МВД России от 23 сентября 2017 года № 664, которым был утверждён обновлённый административный регламент исполнения МВД России государственной функции по осуществлению федерального государственного надзора за соблюдением участниками дорожного движения требований российского законодательства в области безопасности дорожного движения.

В этой связи сообщается о некоторых изменениях, отражённых в новом регламенте.

В частности:

– исключены положения, предусматривающие при оформлении ДТП выдачу сотрудника

ми полиции участникам происшествия справки о ДТП. Иными словами, теперь при оформлении ДТП сотрудниками полиции будут оформляться исключительно процессуальные документы: определение о возбуждении дела об административном правонарушении и проведении административного расследования, либо протокол об административном правонарушении, либо постановление по делу об административном правонарушении. В первичном процессуальном документе будут кратко отражаться сведения, которые ранее содержались в справке о ДТП (сведения о транспортных средствах и их повреждениях, о страховых полисах ОСАГО, участниках происшествия). Таким образом, отдельная справка о ДТП выдаваться не будет;

– остановка водителей сотрудниками Госавтоинспекции для проверки документов теперь допускается и вне стационарных постов ДПС, то есть при несении службы сотрудниками как в пешем порядке, так и на патрульном транспорте (автомобиле, мотоцикле);

– фотовидеосъёмка общения с сотрудниками Госавтоинспекции не запрещается, за исключени-

ем возможности её осуществления в рамках проведения охранных либо оперативно-розыскных мероприятий, рассмотрения дела об административном правонарушении (например, если водитель снимает на телефон место ДТП и мешает при этом инспектору, тот может потребовать прекратить съёмку), а также в целях защиты государственной и иной охраняемой законом тайны, защиты прав граждан, общественных объединений и организаций. При этом инспектор также имеет право вести съёмку, причём не только на служебный видеорегистратор, но и на собственный мобильный телефон;

– теперь комплексы автоматической фотовидеофиксации будут применяться в том числе в местах проведения работ по ремонту, реконструкции и обустройству дорожной сети, то есть на участках автомобильных дорог, где ограничения движения установлены временными дорожными знаками (ранее применение средств автоматической фиксации в таких местах не допускалось);

– в случае отрицательного результата освидетельствования на состояние опьянения, проводимого на ближайшем посту ДПС,

ином помещении органа внутренних дел, и отсутствия оснований для направления на медицинское освидетельствование сотрудник полиции обязан будет препроводить лицо к месту отстранения от управления транспортным средством либо к месту нахождения его транспортного средства (в старом регламенте была норма, которая обязывала инспекторов возвращать водителей только после медицинского освидетельствования из больницы к автомобилю (в случае если опьянение не было обнаружено).

Кроме того, ряд положений регламента приведён в соответствие с действующим законодательством.

К примеру, убрана возможность изъятия водительских прав и снятия номеров – эти меры ранее (в 2013 году) уже исключены из законодательства и не применяются. Теперь инспектору можно предъявлять не только традиционный бумажный полис ОСАГО, но и распечатку электронного (соответствующий закон принят ещё в 2016 году). Прописана процедура оформления ДТП без участия понятых, которая также действует с 2014 года.



## Межрегиональный центр юридической помощи «Закон-Агро»

Приглашает к сотрудничеству сельскохозяйственные предприятия и фермерские хозяйства.

Мы готовы оказать вам следующие услуги:

- организация и проведение общих собраний собственников земельных долей на земельные участки сельскохозяйственного назначения;
- образование земельных участков в счет земельных долей;
- оспаривание результатов проведенных общих собраний собственников земельных долей;
- оспаривание выдела земельных участков, в счет земельных долей;
- заключение, продление, расторжение договоров аренды земельных участков сельскохозяйственного назначения;
- заключение гражданско-правовых сделок с земельными участками (долями) сельскохозяйственного назначения;
- консультирование по вопросам применения земельного законодательства.

Тел.: 8-918-18-18-296; 8-928-40-59-138  
353730, Краснодарский кр., Каневской р-н,  
ст. Каневская, ул. Ленина, 15/1  
e-mail: zakon-agro@mail.ru www.zakon-agro.ru

реклама

## КУЛЬТИВАТОРЫ

усиленные

- КПС 4
- КПС 5
- КПС 6
- КПС 6 раскладной



8-918-234-70-03  
www.kps456.ru

### ООО «Егорлыкская семеноводческая станция» 50 лет опыта подготовки семян трав

Оказываем услуги по очистке семян люцерны и других однолетних и многолетних трав.

Закупаем семена люцерны в любом виде (после комбайна или любой первичной обработки)

Реализуем семена люцерны

Манычская Элита РС-1; Ростовская-90 РС2.

Форма оплаты любая, возможен бартер

Тел.: 8-928-908-99-13, 8-928-159-47-44, 8(86370) 21-7-09.

Ст-ца Егорлыкская, ул. Чапаева, 162.

### Суровикинский завод растительных масел

✓ закупает на переработку все виды масличных культур, в том числе технические сорта подсолнечника и льна (с повышенной кислотностью).

✓ перерабатывает сафлор.

✓ реализует сафлоровое масло и сафлоровый жмых (очень ценный компонент в производстве комбикормов для птицы).

Приглашаем к сотрудничеству производителей сельхозпродукции, а так же потребителей растительных масел и жмыхов.

реклама

Тел.: 8-905-338-21-79, 8-937-530-29-20.



# Basfoliar SP

Комплексные водорастворимые удобрения для листовой подкормки



Точка Роста



НАДЕЖНЫЙ ПАРТНЕР  
ДЛЯ ПРОЦВЕТЕНИЯ  
И РОСТА

## Основные особенности и преимущества удобрения Басфолиар SP

- Максимальная реализация потенциального урожая
- Удобрения полностью водорастворимы
- В состав удобрения входит сбалансированное содержание макро-, мезо- и микроэлементов
- Удобрение содержит серу и магний, и не содержит хлор
- Высокая доступность микроэлементов за счет хелатированной формы
- Выработывают резистентность растений к стрессовым условиям (пестициды и болезни, экстремальные климатические условия и т.д.)
- Наиболее эффективное использование элементов питания на разных типах грунтов (высокий pH, засоленность, низкое содержание элементов питания, легкие почвы и т.д.)
- Неотъемлемое дополнение к основному применению удобрений
- Совместное применение со многими пестицидами

# Basfoliar SP



Точка Роста

[www.trszr.ru](http://www.trszr.ru)

8 863 200 02 70

Ростов-на-Дону, проспект Сельмаш 90а/176

# Финансирование с гарантийной поддержкой

Интервью с исполнительным директором НКО «Гарантийный фонд РО» Романом Соиным

**– Как вы оцениваете инвестиционную активность фермеров и сельских кооперативов с учётом практики Фонда?**

– На мой взгляд, как крайне низкую, притом что потребность в финансировании не снижается. В текущем году среди наших заёмщиков только 7 договоров поручительства заключено с фермерами, 2 – с кооперативами и 1 – с сельхоз-предприятием в статусе ООО. Ожидаемого наплыва заявок от данной категории предпринимателей в первом квартале этого года не произошло, нет их и сейчас. От многих мы слышали жалобы на банки, которые затягивают процесс рассмотрения до такой степени, что актуальность в заявленных суммах пропадает. Вероятно, есть проблемы и у самих предпринимателей. Не секрет, что многие из них ведут не совсем прозрачную отчётность либо деятельность убыточна, что затрудняет принятие оперативного положительного решения при инвестировании. Нас беспокоит другое – если дело только в недостатке ликвидного обеспечения, необходимо помнить, что в Ростовской области есть Гарантийный фонд. Даже если речь идёт о значительных суммах, к примеру, более 100 млн руб., в Гарантийном фонде всегда помогут решить эту проблему за счёт согарантии.

**– А как показывает практика, сколько в среднем требуется фермерам и сельхозкооперативам кредитных средств?**

– Из практики этого года – от 1 млн руб. до 30 млн руб. Соответственно мы поручились от 500 тыс. руб. до 15 млн руб. Это вполне вписывается в наши объёмы, так как мы предоставляем поручительства на инвестиционные цели до 100 млн руб. на заёмщика или группу взаимосвязанных заёмщиков (но не более 70% от суммы обеспечиваемого обязательства) и до 30 млн руб., если цели кредитования – пополнение обо-



ротных средств (но не более 50% от суммы обязательства).

**– Сельхозпроизводители привлекали только кредиты или были другие направления финансирования?**

– В основном, да. Один фермер привлекал заём Ростовского регионального агентства поддержки предпринимательства. По другим направлениям, таким как банковская гарантия или лизинг, заявок не было. Но ситуация постоянно меняется, растёт число партнёров, которые готовы работать по разным программам. Например, в этом году мы заключили соглашения с такими банками, как «Кубань-кредит», «РостФинанс», МСП Банк, с последним даже готовы работать как агенты по поиску проектов, нуждающихся в финансировании. Кроме того, с МСП Банк мы будем работать и по банковским гарантиям. Банк «Союзный» недавно стал нашим партнёром по программе поручительства для оформления банковской гарантии.

**– А с какими лизинговыми компаниями работает фонд?**

– Соглашение заключено пока только с одной лизинговой компанией – ООО «МСБ Лизинг». Мы направили приглашения к сотрудничеству ещё нескольким лизинговым компаниям в Ростове, а также в Ро-

сагролизинг. Но вступили в переговоры с нами только ООО «Лизинговое агентство» и Росагролизинг.

**– Что вы ожидаете от заключения соглашения с Ассоциацией фермеров Дона?**

– Для нас важно, чтобы вся информация о разных видах поддержки доходила до прямого получателя. Мы можем сколько угодно рассказывать о своих услугах, о программе стимулирования кредитования субъектов МСП, которую реализует АО «Корпорация МСП» и уполномоченные ею банки (программа 6,5), но вся эта информация требует обратной связи, потому что в целом информационный поток о поддержке, включая субсидии, гранты, различные кредитные продукты, очень большой. Правильно выстроить схему, где, чем и на каком этапе воспользоваться поддержкой порой, бывает очень сложно. Благодаря сотрудничеству с Ассоциацией фермеров Дона мы рассчитываем, что актуальная информация будет доноситься адресно. Кроме того, рассчитываем получить предложения по совершенствованию видов и системы поддержки.

**– Начинающие фермеры могут сейчас получить какую-то финансовую поддержку?**

– Если говорить о небольших суммах, например, до 3 млн руб., то такая возможность есть, как минимум из двух источников. Во-первых, Ростовское региональное агентство поддержки предпринимательства (РРАПП) предоставляет займы в этих пределах до трёх лет. Во-вторых, недавно мы с банком «Центр-инвест» сформировали кредитно-гарантийный продукт Start Up, по которому также можно получить финансирование на льготных условиях в сумме до 3 млн руб. сроком до трёх лет. И по займам РРАППа, и по кредиту «Центр-инвеста» Гарантийный фонд может выступать поручителем. Более того, мы предложили своему коллегиальному органу рассмотреть возможность разрешить фонду по этим небольшим суммам обеспечивать до 70% от объёма кредита/займа, независимо от того, инвестиционные это цели или нет. Если другие наши финансовые партнёры подключатся к этой программе или создадут свой кредитно-гарантийный продукт для фермеров с нашим участием, мы готовы их поддерживать.

Если мы ведём речь о суммах свыше 5 млн руб., то здесь целесообразно воспользоваться поддержкой по Программе 6,5. Малые предприятия по ней могут получить кредит по ставке 10,6% годовых, а средние – по ставке 9,6% годовых. По этой программе в Ростовской области работает порядка 17 банков, в т. ч. Сбербанк, Россельхозбанк, Промсвязьбанк, «Возрождение» и ряд других. Программа рассчитана только на приоритетные отрасли, куда входит и сельское хозяйство, и перерабатывающие производства. Подробнее о гарантийной поддержке и совместных программах финансирования можно узнать на нашем сайте [dongarant.ru](http://dongarant.ru).



# Кредиты для фермеров станут доступнее

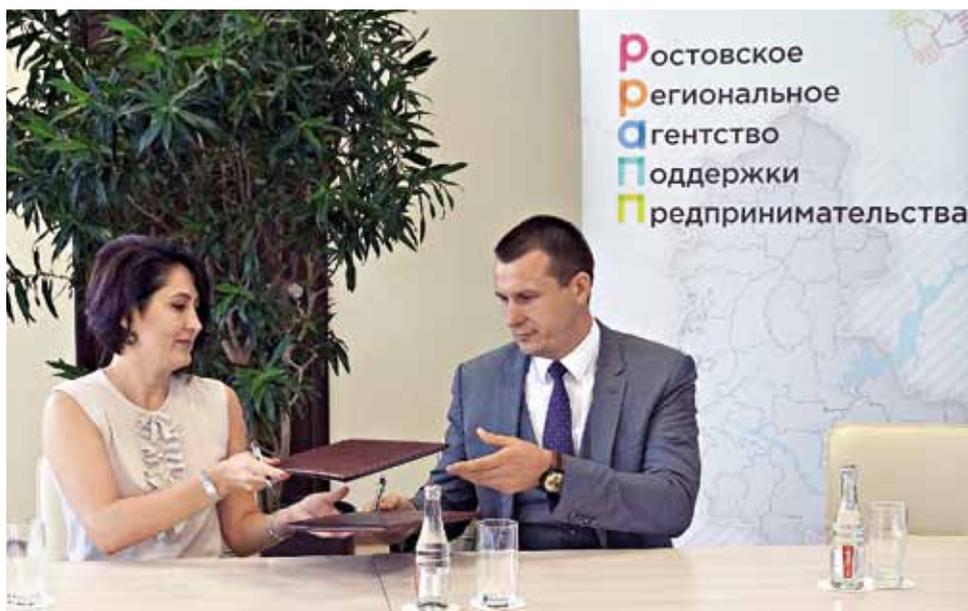


Между Ростовской областной Ассоциацией фермеров Дона (АФД) и Ростовским региональным агентством поддержки предпринимательства (РРАПП) 6 сентября 2017 года было подписано соглашение о взаимном сотрудничестве.

Ассоциация фермеров Дона, созданная 09.02.2017 года, является некоммерческой организацией, объединяющей на добровольной основе малых и средних частных сельскохозяйственных товаропроизводителей, их организации, объединения и предприятия независимо от их организационно-правовой формы. Основные задачи Ассоциации – это защита интересов действующих крестьянских (фермерских) хозяйств, активное содействие количественному и качественному росту фермерства, других субъектов малого и среднего агробизнеса в Ростовской области, представление интересов крестьянских (фермерских) хозяйств в органах исполнительной и законодательной власти, оказание услуг юридического и финансового характера, консультационная работа по действующим механизмам господдержки крестьянских (фермерских) хозяйств.

АНО «РРАПП» – микрофинансовая компания, которая работает на территории Ростовской области и оказывает комплекс услуг для субъектов малого и среднего предпринимательства.

Благодаря данному соглашению фер-



меры могут получить микрозаймы до трех миллионов рублей по льготной ставке 7% годовых, также возможна отсрочка платежа по основному долгу. Для оформления займа фермеры могут обращаться в Ассоциацию фермеров Дона, где им помогут собрать необходимый пакет документов для АНО «РРАПП».

Сегодня сектор АПК остро нуждается в доступных финансовых инструмен-

тах для развития фермерских хозяйств и сельскохозяйственных кооперативов. Крайне важно, что условия финансирования, предлагаемые РРАПП, являются льготными и не нуждаются в дополнительных программах субсидирования.

Также 25 сентября 2017 г. на форуме Ассоциация фермеров Дона подписала соглашение с НКО «Гарантийный фонд Ростовской области». Соглашение направлено на информирование целевой группы – о всех видах финансовой поддержки в регионе, о новых продуктах АО «Корпорация МСП», об актуальной линейке гарантийных продуктов и проводимых мероприятиях Гарантийного фонда.

Некоммерческая организация «Гарантийный фонд Ростовской области» – образует инфраструктуру поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства, к кредитным и иным финансовым ресурсам для развития бизнеса. Выступает поручителем при получении займов.

Ростовская областная Ассоциация фермеров Дона находится по адресу:



г. Ростов-на-Дону,  
Бизнес-центр «Гедон»,  
пр. Буденновский, 60, офис 501,  
тел.: 8 (863) 333 27 64,  
8 (918) 563 86 58  
afd\_rostov@mail.ru



# Вперед! — Ганновер!

Накануне выставки Agritechnica-2017 компания HORSCH представила свои новинки

**В** конце сентября один из ведущих немецких производителей сельхозтехники компания HORSCH Maschinen GmbH провела премьерный показ машин, которые уже в ноябре будут официально презентованы на выставке Agritechnica-2017 в Ганновере. Около десятка новейших агрегатов протестировали в полевых условиях. Из Германии передаёт корреспондент «Делового крестьянина».

...Один из заводов HORSCH находится на территории усадьбы Зитценхоф в небольшом городке Швандорф. При первом посещении странно думать, что здесь находится крупное машиностроительное предприятие — при въезде автобус встречают красивые, почти кукольные домики. Ухоженные сады, ровные дороги, тишина и покой — здесь есть все атрибуты европейской загородной жизни. Впрочем, территория завода тоже не производит впечатление чего-то «промышленного», шумного, пыльного: в центре современное здание, а вокруг — идеально ровные поля. На них и проходил премьерный показ. Но сначала в демонстрационном зале специалисты компании HORSCH подробно рассказали обо всех особенностях и принципах работы своих новинок. По словам директора по маркетингу Корнелии Хорш, в следующем году в HORSCH намерены сделать несколько круп-



ных инвестиций сразу в несколько предприятий по всему миру. На развитие Ронненбургского промышленного комплекса будет выделено 5 млн евро, фирма HORSCH LEEB Application Systems GmbH, которая располагается в Ландау, получит 7 млн евро. Также HORSCH планирует строительство собственного производственного цеха на Украине. Изменится и рекламная стратегия компании. Теперь она фокусируется на том, что в HORSCH способны создавать современную сельхозтехнику под любой рынок. Подвергся пересмотру и образ клиента — фермера. Теперь он не просто земледелец, а настоящая фермер-герой (Farmer Hero), способный достигать результата, сочетая различные подходы и технологии. Какие же машины были представлены зрителям на пресс-

показе и в чём их преимущества?

## Культиватор Cruiser 5/6 XL

Новые прицепные модификации этого культиватора можно разместить между навесными моделями Cruiser и прицепными вариантами данной машины с шириной захвата 10 и 12 м. Культиватор Cruiser 5/6 XL, благодаря 6-рядной рамной конструкции высотой 700 мм и шагу следа лап 15 см, позволяет качественно провести перемешивание и выравнивание верхнего слоя почвы. Также он может использоваться для заделки растительных остатков. В качестве рабочих органов предлагаются четыре различных варианта лап, что позволяет использовать Cruiser для поверхностной

обработки стерни, обработки паров, промежуточной культивации и предпосевной обработки. Новые пружинные стойки HORSCH обеспечивают машине большую проходимость — часть стальной стойки находится выше рамы машины, увеличивая, таким образом, её рабочий просвет с 600 до 700 мм. Особая геометрия стойки позволяет ей вымелиться без существенного хода тела пружины, что, в числе прочего, увеличивает и ресурс использования детали.

## Культиватор Terrano GX

Также HORSCH представила новый универсальный культиватор Terrano GX. Машина с шириной захвата 4, 5 и 6 м, имеет 3- или 4-рядную рамную конструкцию с шагом следа лап от 28,5 до 31,5 см. Terrano GX оснащается стойками TerraGrip третьего поколения. Пакет пружин с силой срабатывания 550 кг расположен горизонтально внутри рамы машины. В качестве рабочих органов предлагаются четыре различных вида лап, что обеспечивает машине широкий спектр применения в разных условиях. Чтобы оптимально использовать тяговое усилие трактора, Terrano GX оснащается системой дозирования задних колёс трактора. Это позволяет перераспределять до 1,2 т на заднюю ось трактора. Система активируется посредством установки гидрораспределителя выносной гидравлики

трактора для подъёма/опускания машины в нейтральное положение. Какие-либо дополнительные гидроцилиндры или блоки управления не используются.

## Avatar SD (машина для прямого посева)

Avatar 3 и 4 SD – это компактная сеялка, которая оптимально подходит для прямого посева основных или промежуточных культур. Ввиду минимального нарушения рабочими органами состояния почвы, она уже отлично зарекомендовала себя для посева озимых.

Отныне наряду с Avatar 6-12 SD с бункером SW будут предлагаться версии этой машины с рабочей шириной 3 и 4 м. Avatar, оснащённый однодисковыми высевальными сошниками SingleDisc, оптимален для прямого посева. Давление на высевальные сошники до 310 кг при пустом бункере гарантирует надёжное проникновение в почву. Опорный ролик для ведения по глубине закреплён непосредственно на сошнике. Это позволяет точно соблюдать глубину заделки семян даже на не выровненном поле. Прикатывающий ролик фиксирует зерновки на плотном дне борозды, создавая условия для подтягивания по капиллярам почвенной влаги.

2-рядное расположение высевальных сошников не позволяет растительным остаткам накапливаться в межсошниковом пространстве, что делает машину неуязвимой для забиваний. Это делает возможным использование Avatar на полях с большим количеством пожнивных остатков или по сидератам.

## Широкозахватный посевной комплекс Serto 10/12 SC

На Agritechnica HORSCH представляет новую серию широко-



захватных посевных комплексов Serto SC с рабочей шириной 10 и 12 м. Главные особенности машины – сплошной колёсный почвоуплотнитель на всю ширину захвата машины в комбинации с тяжёлыми двухдисковыми высевальными сошниками. Аналогично системе рабочих органов Pronto здесь за каждым колесом почвоуплотнителя также следуют два высевальных сошника. Почвоуплотнитель служит для выравнивания и уплотнения посевного ложа, чтобы высевальные сошники могли с безупречной точностью выдерживать заданную глубину заделки семян. Новый параллелограммный сошник HORSCH идеален для работы в сложных условиях, в т. ч. и на полях с грубым микро-рельефом. В подвеске дисков используются мощные подшипники большого диаметра, гарантирующие долговую, надёжную и бесперебойную работу узла.

## Прицепные опрыскиватели премиум-класса Leeb GS

Лишь немногие из полевых опрыскивателей имеют такую давнюю историю производства, как HORSCH Leeb GS. Во многом так получилось благодаря работе инженеров HORSCH. Благодаря использованию нержавеющей стали, а также автоматической системе ведения штанги BoomControl Pro.

Новое поколение этих опрыскивателей отличается еще более широкой выборкой оснащения и конфигураций. Сейчас на выбор предлагаются 3 линии оснащения машины: ECO, CCS (Continuous Cleaning System) и CCS Pro. Leeb GS оснащается рабочим баком из нержавеющей стали объемом 6 000, 7 000 и 8 000 литров, что обеспечивает быструю и бесперебойную очистку машины. Линия оснащения Eco располагает механическими кранами на сторонах бака для всасывания, электронной шкалой уровня заполнения бака и мембранно-поршневым насосом.

## Навесная сеялка HORSCH Express KR

Express 4 KR, наряду с нескладываемой версией, доступна сейчас и в складываемом варианте с транспортной шириной 3 м. Express KR – это универсальная навесная сеялка, оснащённая двухдисковыми высевальными сошниками TurboDisc в комбинации с ротационной боронной Kreda.

Express 4 KR может быть на выбор оснащена кольчато-шпоровым либо кольчато-зубчатым катком. Четырнадцать корзин ротационной бороны гарантируют идеальное посевное ложе в любых условиях. Рабочая скорость до 13 км/ч. Машина имеет предельно простые и интуитивно понятные регулировки.

## Сеялка Pronto NT

Pronto NT, оснащённая двухдисковыми высевальными сошниками TurboDisc в комбинации с волнистыми разрезающими дисками, может использоваться как для прямого посева, так и посева в мульчу. Ширина междурядий составляет 20 см. Несмотря на уменьшение рабочей ширины, высокая рабочая скорость (до 20 км) обеспечивает машине отличную производительность. Разрезающие диски нарушают естественное сложение почвы только узкими линиями борозд, по которым идут высевальные сошники, что существенно уменьшает тяговое сопротивление машины. Преимущества комбинации разрезающего диска и сошника TurboDisc особенно отчётливо видны после поверхностной обработки почвы. Неповрежденное сложение почвы в междурядьях и ниже горизонта заделки семян позволяет сохранить почвенные капилляры и обеспечить приток влаги к семенам. Борозды закрываются сверху рыхлой почвой, что, в свою очередь, обеспечивает хорошую аэрацию. В итоге создаются оптимальные условия для набухания и прорастания семян.

Тимур САЗОНОВ



# Оздоровление почвы – важнейший элемент современного и эффективного земледелия

**С**охранению плодородия почвы, повышению продуктивности растений и созданию конкурентоспособной почвенной микрофлоры, стоящей на страже здоровья почвы и растений, способствуют многокомпонентные биопрепараты и биоактивированные удобрения производства НВП «БашИнком» и разработанные на их основе биотехнологии.

Здоровая почва – залог стабильно высоких урожаев. Поэтому для аграриев оздоровление почвы – это наиважнейшая задача.

Нарушение технологии возделывания сельскохозяйственных культур, несоблюдение севооборота, интенсивное и зачастую необоснованное применение химических средств защиты растений и других средств химизации, в т. ч. и высоких доз минеральных удобрений, привело к уменьшению разнообразия микроорганизмов, обитающих в пахотной почве. Особенно негативно это отразилось на полезном видовом составе почвенных микроорганизмов, их стало меньше, напротив, произошло увеличение количественного и группового состава фитопатогенной микрофлоры. Многолетние усилия по подавлению корневых гнилей с помощью фунгицидов пока не увенчались успехом. Применение только химпрепаратов недостаточно эффективно в отношении фитопатогенов, и сравнительно быстро, за 3-4 года, болезни растений привыкают к ним. К тому же в последние годы появились и резистентные виды и штаммы фитопатогенов, устойчивые даже к современным химическим фунгицидам.

На сегодняшний день уровень развития фитопатогенной микрофлоры в почве и на семенном материале достиг критического значения. В семенном фонде большинства хозяйств практически отсутствует здоровый материал, почти каждая партия семян в той или иной степени заражена различными фитопатогенными микроорганизмами. Данная ситуация усугубляется из года в год и в связи с внедрением технологии No till и минимализации обработки почвы, потому что оставление растительных остатков в поверхностном слое почвы значительно увеличивает популяцию микроор-



ганизмов, которые являются возбудителями болезней растений.

Мы должны чётко понимать, что в природе существует единая функциональная система, включающая растения, почву и микроорганизмы, существующие в тесной взаимосвязи и определяющие функциональную активность друг друга. Когда система работает слаженно, почва становится плодородной, здоровой, можно ожидать больших урожаев. Плодородие почвы – это её способность удовлетворять потребность растений в элементах питания, влаге и воздухе на всём протяжении вегетации сельскохозяйственных культур. Отсюда возникает чёткая связь: без деятельности микроорганизмов не будут созданы почвенные питательные ресурсы в необходимом количестве и нужной форме для нормального роста и развития растений.

Поэтому ключевым элементом управления фитосанитарным состоянием посевов является контроль основных хозяев почвы – состава почвенных микроорганизмов, так как состояние микробиоты является основой жизни в почве для культурных растений, обеспечивающей стабильность качественных и количественных показателей их урожая. При недостатке количества эффективных антагонистов фитопатогенной микрофлоры в почве необходимо регулярное вне-

сение биологических препаратов, содержащих полезную почвенную микробиоту на протяжении всего периода вегетации растений, включая обработку растительных остатков после уборки урожая, для повышения её супрессивности до следующего вегетационного периода.

Отличные результаты по оздоровлению почвы показывают биопрепараты **серии Фитоспорин и Стерня-12**, созданные на основе полезных почвенных микроорганизмов. Следует также отметить, что во всех препаратах, произведённых в НВП «БашИнком», содержатся эффективные антагонисты фитопатогенной микрофлоры, которые в течение всего вегетационного периода способствуют оздоровлению почвы.

Применение биофунгицидов и биоактивированных удобрений производства НВП «БашИнком» способствует не только оздоровлению почвы, но и оказывает благотворное влияние на рост, развитие и продуктивность сельскохозяйственных культур.

Так, обработка семян препаратами серии Фитоспорин отдельно или в смеси с Борогум комплексный (для зерновых и подсолнечника), Борогум кукурузный (для кукурузы) Борогум Мо (для зернобобовых) решает ключевые задачи для формирования урожая сельскохозяйственных культур:

- подавление развития и распространения болезней;
- повышение посевных качеств семян;
- формирование мощной корневой системы;
- заглубливание узла кущения у зерновых и усиление образования узловых корней, что увеличивает шансы у озимых выжить в суровую зиму, а у яровых – в засуху.

На фоне надёжности предпосевной обработки семян значительно возрастает роль внекорневых подкормок биопрепаратами и биоактивированными удобрениями в технологии возделывания сельскохозяйственных культур.

Листовая подкормка во время вегетации полевых культур многокомпонентными препаратами серии Гуми, Фитоспорин, Бионекс-Кеми и Биополимик способствует быстрому нарастанию надземных частей растения, усилению процессов фотосинтеза и закладке будущего урожая, позволяет сбалансировать питание растений и восстановить обмен веществ после пестицидных обработок, а также повысить иммунитет и устойчивость растений к стресс-факторам внешней среды.

Более поздние подкормки биоактивированными удобрениями серии Гуми, Бионекс-Кеми, Борогум, Биополимик направлены на поддержание в активной деятельности листьев, повышение интенсивности фотосинтеза и против развития листовых болезней, а также улучшения качества продукции растениеводства.

Сегодня многие хозяйства Ростовской области, Краснодарского и Ставропольского краёв, а также других регионов России, оценивая положительный опыт, считают проведение предпосевной обработки семян, листовой подкормки, обработки почвы и растительных остатков после уборки урожая биопрепаратами и биоактивированными удобрениями эффективным и обязательным элементом в технологии возделывания сельскохозяйственных культур.

## Мнение практиков

**Евгений Бушмин, главный агроном СПК-колхоз «50 лет Октября» (Неклиновский р-н, Ростовская область):**

– В 2014 году у «БашИнкома» взяли на испытания Фитоспорин для протравливания семян и обработки по вегетации. Уборка дала хороший результат: на половине, обработанной Фитоспорином, получили урожайность на 5 ц/га больше. В том же году мы кроме Фитоспорина применили биопрепарат «Стерня-12» для оздоровления почвы. Кроме этого мы увидели его эффект на соломе: она разложилась, в отличие от участка, где биопрепарат не применяли.

**Михаил Белоусов, глава КФХ (Кавказский район, Краснодарский край):**



**Василий Федоров, директор ООО КФХ «Салават» Республика Башкортостан.**

– Седьмой год применяю препараты Фитоспорин и Гуми на всех возделываемых культурах в хозяйстве. Результатом доволен, препараты работают, эффект от применения вижу в виде прибавки урожая. Хочу отметить такой немаловажный для сельхозпредприятий фактор, как очень выгодное соотношение цены и качества. Препараты с лихвой окупаются полученным урожаем, а самое главное – оживляют почву.

**Василий Крицкий, главный агроном семеноводческого хозяйства ООО «Плюс» (Благодарненский р-н, Ставропольский край):**

– Применяем Фитоспорин, Гуми и другие препараты производства «БашИнком». Чтобы сохранить листовую поверхность, работаем водорастворимыми удобрениями серии Бионекс-Кеми. Эффект очень хороший. Лист темно-зелёный. Впечатление такое, как будто внесли по 200 кг удобрений.

**Александр Мандрыка, главный агроном ЗАО «Рассвет» (Павловский район, Краснодарский край):**

– Как практик могу сказать – пять лет используем многокомпонентные удобрения Бионекс-Кеми и другие препараты производства «БашИнком» на посевах озимой пшеницы, сахарной свёклы и получаем положительный результат. Будем продолжать пользоваться продукцией компании.

**Василий Фёдоров, директор ООО КФХ «Салават» (Аургазинский район, Республика Башкортостан):**

– Сначала для опыта взяли небольшую партию биопрепаратов и биоудобрений. Убедились не на словах, а на деле и с 2016 г. под все культуры начали применять технологию с использованием биопрепаратов и биоактивированных удобрений производства

«БашИнком». Применение биопрепаратов позволило увеличить урожайность всех культур, а самое главное – повысить рентабельность производства. Считаю, что применение биопрепаратов и биоудобрений – это очень важный элемент в технологии возделывания сельскохозяйственных культур и оздоровлении почвы.

**Завдат Файзуллов, главный агроном ООО «Заинский сахар» (Заинский район, Республики Татарстан):**

– Начинали с применения предлагаемых НВП «БашИнком» препаратов на посевах зерновых культур, а с 2011 г. используем препараты и удобрения на сахарной свёкле. И сразу показатели по этой культуре потянулись к заветным цифрам. Урожайность корнеплодов сахарной свёклы повысилась до 600 ц/га.

**В.С. СЕРГЕЕВ, заместитель директора НВП «БашИнком» по науке, доктор биологических наук**



**За консультацией по применению и приобретением обращаться:**

**Ростовская область:**  
ООО «Агрокультура»,  
тел. 8-919-88-55-000, 8(863)293-002

**Ставропольский край:**  
ООО «Химсоюз», тел. 8-962-44-03-954,  
8-962-45-45-848, 8-905-46-66-579

**Краснодарский край:**  
ООО ТД «Аверс», тел. 8-988-24-67-370,  
8-918-44-78-121  
ООО «Гумат» тел. 8-918-47-44-819,  
8-988-24-33-016

**Разработчик и производитель биопрепаратов НВП «БашИнком»**  
г. Уфа, тел. 8 (347) 292-09-93, 292-09-67,  
292-09-85.

# Как сделать защиту сельскохозяйственных культур эффективнее?

**В**сем известно, что количество собранного урожая напрямую зависит от здоровья растения, а здоровье растения зависит от того, насколько эффективна будет система защиты. Для эффективной системы защиты нужно правильно подобрать препараты, правильно и своевременно их использовать, соблюдать технологию, учитывать погоду и хозяйственные ресурсы. На рынке ХСЗР представлено достаточно препаратов различных производителей (европейских, китайских, российских). Пестициды и агрохимикаты отличаются друг от друга по составу и соответственно по эффективности. Самые дешёвые препараты китайского производства не всегда дают хороший результат на полях (как правило, работают при максимальной норме расхода). Препараты европейского производства лучше и технологичнее, но также не всегда получается достигнуть желаемого результата. Атмосферные осадки, температура и другие природные факторы влияют на эффективность препаратов, и предугадать, какой сюрприз преподнесёт нам природа в нынешнем сезоне, можно с малой долей вероятности. Перед нами стоит вопрос, как повысить эффективность препаратов, снизить риски, снизить затраты. Ответ один: необходимо детально разобраться в природе возникновения рисков, факторах, препятствующих эффективному действию агропрепаратов.

Одним из важных факторов уменьшения эффективности агропрепаратов является их состав. В составе недорогих, как правило китайских, препаратов зачастую отсутствуют важные компоненты, химическая чистота веществ не всегда соответствует норме. Препараты Европейского производства более технологичны, сбалансированы по составу, и как следствие, эффективность их выше и стоимость также выше. Но какой бы препарат вы не применяли, существуют факторы, сильно уменьшающие эффективность действия. Эффективность препаратов снижается за счёт:

- плохого распределения по поверхности растения (восковое покрытие листа, опушённость, рикошет капель, угол расположения листа, большая облиственность);



- недостаточного проникновения препаратов в растение (при попадании на лист капли рабочего раствора находятся на поверхности и слабо проникают внутрь листа. Всего 30-55% внесённых агропрепаратов усваивается растением);

- происходит смывание (вымывание) осадками внесённых агропрепаратов.

Из-за вышеперечисленных факторов биологическая эффективность пестицидов и агрохимикатов снижается на 35-70%. Снижение эффективности обработок приводит к необходимости проводить повторную обработку, и соответственно, возникают дополнительные финансовые и хозяйственные потери.

Повышением эффективности обработок занимаются учёные во всём мире. На сегодняшний день существуют технологии, применяя которые, становится возможным в той или иной степени повлиять на качество обработок. А именно:

- Уменьшение размера капли за счёт установки специальных форсунок и перенастройки опрыскивателя.

- Очистка воды от солей металлов с помощью фильтров или химических препаратов.

- Применение баковых смесей пестицидов и агрохимикатов, так как в сочетании друг с другом (в рабочем раство-

ре) некоторые препараты способны работать эффективнее (эффект синергизма). И другие способы...

Стоит отметить, что вышеперечисленные способы повышения эффективности действия агропрепаратов будут актуальны только в том случае, если рабочий раствор равномерно распределится по поверхности растения, проникнет внутрь листовой пластины и не смывается осадками. Для достижения максимального результата агрохимики предлагают добавлять в рабочий раствор вспомогательные препараты, которые способны улучшить свойства рабочего раствора. О действии вспомогательных препаратов и способности их повлиять на качество обработок хотелось бы поговорить подробнее. Существует несколько групп вспомогательных препаратов, у всех них разное действие, разная технология применения, разные дозировки, разные побочные действия, разная гектарная стоимость.

**1. Прилипатели** – способствуют фиксации капель на листе, и не более. Они не влияют на распределение по листу рабочего раствора и проникновение его внутрь листа, не повышают устойчивость к смыванию осадками, а соответственно, слабо увеличивают эффективность агропрепаратов. После добавления рабочий раствор рекомендуется использовать в течение 24 часов.

**2. «Умягчители воды, корректоры рН»** – их задача подготовить воду, нейтрализовав в ней соли металлов, другие примеси, негативно влияющие на эффективность действия препаратов. Как правило, от добавления данных веществ, эффективность увеличивается незначительно. Умягчители воды и корректоры рН, очень слабо влияют на распределение рабочего раствора по поверхности листа. Не влияют на проникновение рабочего раствора, не повышают устойчивость к смыванию осадками.

**3. «Масляные адьюванты»** – как правило это масляные эмульсии (прямая эмульсия), обладающие слабо выраженным проникновением, равномерное распределение по поверхности листа как правило происходит при больших дозировках (экономически невыгодно). Способны закупоривать устьица, затрудняют газообменные процессы, не повышают устойчивости к смыванию осадками. Уменьшают эффективность последующих обработок, за счет образования масляной плёнки на листе.

**4. «Плёнкообразователи, полимерные композиции»** – практически не распределяют рабочий раствор по поверхности листа, проникновение отсутствует. Способны закупоривать устьица, затрудняют газообменные процессы, повышают устойчивости к смыванию осадками. Уменьшают эффективность последующих обработок, за счет образования полимерной пленки на листе.

**5. «Смачиватели»** – предназначены для распределения рабочего раствора по поверхности, слабый эффект проникновения (пассивное проникновение), отсутствие эффекта закрепления препаратов на листе.

**6. «Активаторы»** – на сегодняшний день это самые эффективные препараты, которые способны значительно увеличить эффективность агропрепаратов. Распределяют рабочий раствор на всей площади листа равномерно, способствуют значительному проникновению препаратов в лист, сильно повышают устойчивость к смыванию осадками. Активаторы увеличивают скорость действия препаратов, период защитного действия препаратов, препятствуют развитию болезней. При добавлении активатора в

рабочий раствор, появляется возможность использовать препараты с минимальной нормой расхода, без потери и даже с заметным увеличением биологической эффективности. Так же при использовании активатора возможно снизить гектарную норму вылива рабочего раствора (на 30-70%).

Из крупного (приведенного выше) анализа групп препаратов, явно заметно преимущество активаторов. На сегодняшний день единственным активатором, разрешенным к использованию в РФ, является препарат «Атомик», производимый Российской компанией Аквалар. Как активатор, для усиления эффективности обработок препарат «Атомик» прекрасно зарекомендовал себя на полях нашей страны. Аграрии используют препарат «Атомик» с 2012 года и за это время уже разработаны ресурсосберегающие технологии, которые помогают сельхозпроизводителю экономить средства, выращивать экологически чистую продукцию, повышать урожайность и не только. Экспериментально доказано, если добавлять «Атомик» в рабочий раствор пестицидов и агрохимикатов, то можно уменьшить гектарную норму вылива рабочего раствора на 30-70%. Возможно уменьшить норму расхода пестицидов и агрохимикатов на 20-50%. Возможно уменьшить кратность обработок.

Норма расхода препарата «Атомик» составляет 30-50 мл на 100 л рабочего раствора при полнообъемных обработках в качестве активатора. В качестве прилипателя (если агроному достаточно эффекта от использования прилипателя), Атомик можно добавлять в дозировке 10 мл на 100л рабочего раствора. При малообъемных обработках используют 20-30 мл Атомика на 30-40 л рабочего раствора. При ультрамалообъемных обработках используют 10-15 мл Атомика на 5-10 л рабочего раствора. При протравливании семян Атомик добавляют из расчета 10-15 мл на 10 л рабочего раствора. Препарат Атомик добавляют в рабочий раствор агропрепаратов в бак опрыскивателя, слегка перемешивают (он прекрасно растворяется) и используют рабочий раствор по назначению. Препарат Атомик стабилен в рабочих растворах очень продолжительное

время. Не обязательно сразу использовать рабочий раствор. Это делает пригодным использование Атомика на растительных узлах, где рабочий раствор может находиться в емкостях без использования достаточно продолжительное время. Механизм действия препарата Атомик заключается в том, что уже через 20-30 секунд после попадания на лист рабочего раствора, появляется эффект дождестойкости, а распределение и проникновение препаратов происходит практически мгновенно (5-15 секунд) после попадания на лист каплей рабочего раствора. Атомик можно использовать со всеми пестицидами и агрохимикатами. Ограничение составляют медь и сера, так как при попадании в растение эти вещества способны пагубно повлиять на жизненно-важные процессы растения. Если в рабочий раствор добавляется препарат Атомик, то нет необходимости дополнительно добавлять смачиватели, адьюванты, прилипатели и другие вспомогательные препараты.

После проведения обработки с добавлением активатора Атомик, были выявлены следующие эффекты:

- при обработках в теплицах отсутствовал конденсат (в течении 5-14 дней).
- при использовании с почвенными гербицидами, было отмечено более равномерное действие гербицида.
- в течение 5-10 дней после обработки на растениях не образовывалась роса.
- на растениях уменьшилось количество солнечных ожогов.
- когда добавляли Атомик в воду, предназначенную для полива, наблюдалось равномерное распределение воды в почве.

В заключении хочется отметить, что применять активаторы необходимо для достижения максимальной эффективности действия пестицидов и агрохимикатов и для того что бы затраты на агропрепараты оправдывали себя с максимальным результатом. Применяя активатор Атомик, сельхозпроизводители получают возможность безошибочно, с максимальной эффективностью, использовать весь потенциал современных средств защиты растений, и соответственно получать максимальные урожаи.

**Таб. 1 Сравнительные характеристики вспомогательных препаратов, применяемых для усиления действия пестицидов и агрохимикатов.**

Группа препаратов	Распределение рабочего раствора по поверхности листа	Эффект проникновения в лист	Устойчивость к смыванию осадками	Использование в качестве активатора
Прилипатели	слабое	нет	нет	нет
Умягчители, корректоры Ph	нет	нет	нет	нет
Адьюванты на основе масел	хорошее	слабый	слабая	нет
Пленкообразователи	нет	нет	отличная	нет
Смачиватели	отличное	нет	нет	нет
Активатор «Атомик»	отличное	отличный	отличная	активатор

Добавляется в рабочий раствор пестицидов и агрохимикатов

Значительно усиливает действие пестицидов и агрохимикатов

Позволяет получать экономию на обработках

Позволяет использовать новые методы и технологии обработок

Уменьшает содержание вредных веществ в продукции

# АТОМИК

Активатор пестицидов и агрохимикатов

**БЫСТРОЕ ДЕЙСТВИЕ - МАКСИМАЛЬНЫЙ РЕЗУЛЬТАТ!**



Краснодар: +7(918)320-0457  
+7(928)662-5020

Ростов-на-Дону: +7(863)201-8018  
+7(928)196-6330

Саратов: +7(927) 224-6243

Волгоград: +7(905) 064-9339

Новосибирск: +7(913) 910-71-75

Барнаул: +7(913) 899-2544

Нижний Новгород: +7(831) 433-3642

Курск: +7(910) 319-0101

Белгород: +7(910) 366-7649

Санкт-Петербург: +7(966) 755-0005

**Aqualar**

ООО "АкваЛар" (926) 225-85-90

E-mail: [ultraflus@yandex.ru](mailto:ultraflus@yandex.ru)

Зарегистрированный товарный знак ООО "АкваЛар"

Разрешен к применению:  
Минсельхоз России №19/2303 от 18.07.2012.  
Россельхознадзор №ФС-АС-3/5898 от 31.07.2012.  
Роспотребнадзор №01/9366-12-31 от 20.05.12.  
Сертифицирован



Полуприцепной штанговый опрыскиватель

### Мекосан 3600-24П2

с каждым днём становятся всё популярнее, причина тому – технологическое преимущество и практичность



Кукурузная жатка

### «CornMaster-8»

может агрегатироваться с любым видом зерноуборочных машин как российского, так и зарубежного производства.



Сеялка СКП 2.1 «Омичка»

используются практически во всех агроклиматических зонах России



Универсальные культиватор **ТЕРРАКОН,**

предназначен для сплошной предпосевной и паровой обработки всех типов минеральных почв, засорённых мелкими камнями размером до 10 см



### УНИВЕРСАЛЬНАЯ ЖАТКА ДЛЯ УБОРКИ ПОДСОЛНЕЧНИКА SUNMASTER

Основное отличие от жаток других марок, встроенный измельчитель-разбрасыватель стеблей, измельчает листовую массу и разбрасывает ее по поверхности поля

### Соевая жатка ЖЗС

предназначены для уборки сои, зерновых, колосовых, зернобобовых, крупяных культур и позволяет обеспечить минимальные потери зерна при уборке сои. Благодаря специальному переходному устройству жатка успешно агрегирует со всеми зерноуборочными комбайнами как российского, так и зарубежного производства.



ООО ТД  
«ГСМ - «ПАЛЕССЕ»  
[www.tdgsm.ru](http://www.tdgsm.ru)

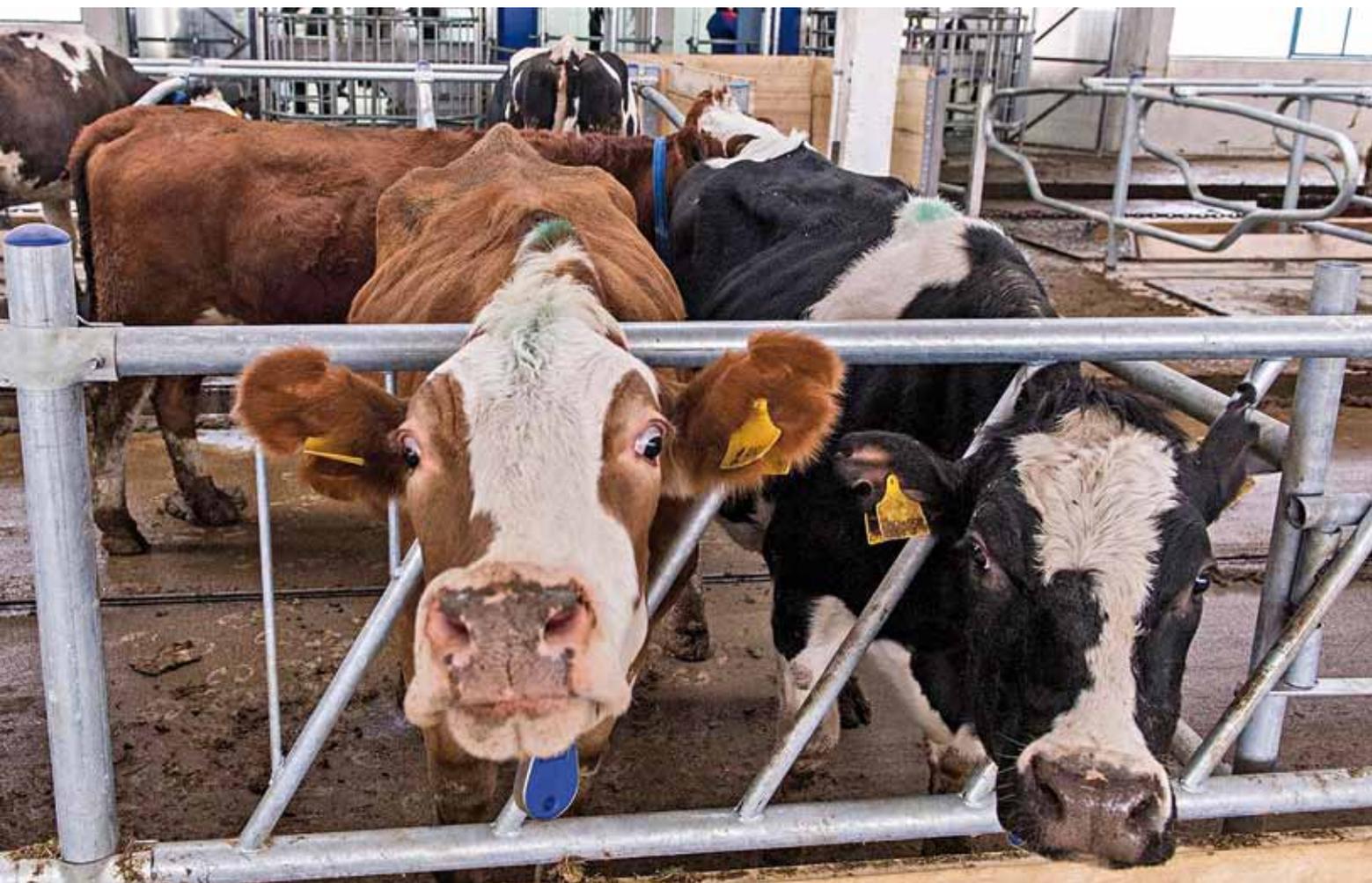
Ростовская область, Константиновский район  
г. Константиновск, п. КГУ-1, территория АТП-6

(86393) 6-06-50

8-928-964-99-91

8-928-148-40-08

e-mail: [gsmkw61@yandex.ru](mailto:gsmkw61@yandex.ru)



Современная ферма – удовольствие дорогое

# Апартаменты для десятилетия

Почему инвестиции в молочную ферму окупаются лишь за четверть века

**В** рамках форума «Агроюг» (Ставрополь) прошли три встречи за «круглым столом», модераторами которых были сопредседатели Клуба агрознакоков Тимур Сазонов (специальный корреспондент газеты «Крестьянин») и Николай Гритчин (главный редактор журнала «Деловой крестьянин»). Предлагаем вашему вниманию отчёт с первого из этих мероприятий: «Умная ферма. Как сделать молочное производство выгодным».

## Робот доит лучше всех

Андрей Махно, гендиректор  
ООО АПХ «Лесная дача» (Ипатовский район, Ставрополь-

**ский край):** – Для успешного молочного производства нужно иметь хороших менеджеров, хорошую генетику, правильное кормление и обеспечить комфорт животным. Это позволит реализовать генетический потенциал скота, корова даст максимум продукции. И тогда наше производство будет выгодным. Мы реализовали свой проект с нуля. Комплекс был рассчитан на 1 200 голов дойного стада. Производство молока 10 тыс. тонн в год. В течение двух лет мы запустились, это, я считаю, короткий срок – голштины, завезённые из Америки, Канады, Австралии. Затем мы увеличили поголовье и, соответственно, увеличили валовое производство молока. За

прошлый год 12 700 тонн при среднегодовом поголовье 1,5 тыс. тонн дойного стада. Продуктивность 8 641. Мы остановились на продуктивности 8 500-8 600, это, как мы подсчитали, золотая середина, наиболее выгодная в наших условиях. Можно производить и 10 000, и 11 000, но там будут совсем другие затраты. Поскольку животные импортной селекции, соответственно, и оборудование. Шведская компания «Делаваль» поставляла нам всё оборудование, связанное с кормлением, поением, доением и полностью комфортом животных. При строительстве комплекса прежде всего необходима земля. Если есть необходимое количество земли для животных, тогда можно принимать решение о

строительстве нового производства. Количество гектаров на одну голову везде разное. В Европе до 1 га, где-то 2 га. Мы закладываем со страховым фондом. Находимся в части Ставропольского края, граничащей с Калмыкией, поэтому засухи, среднегодовое количество осадков 300 мм, а то и до 300 мм. Поэтому необходим страховой запас кормов и, соответственно, страховой запас земли. На одну корову мы рассчитываем 3 га. Мы выбрали голштинов, потому что это самая молочная порода коров в мире. Почему завозили коров не из Европы? Мы завозили большими партиями. А столько забрать сразу из Европы проблематично. Если 200-300 голов – это без проблем. А Амери-

ка, Канада и Австралия могут поставлять 500 голов и более – до 1 000. Оборудование «Делаваль» нормальное. Оно сегодня уже отработало восемь лет. Как и любое, оно ломается, требует технического обслуживания, ремонта. Поэтому как и все, у кого есть импортные оборудование и техника, мы ощутили негативные последствия скачка валют. Животные у нас без привязи. На однотипном круглогодичном рационе. Часть стада доится «Европаллелью» и небольшая группа доится роботами (200 животных). Изначально был построен зал, а когда решили увеличить поголовье, то чтобы не строить новый зал, добавили роботов. Отличие этой системы в том, что робот не ошибается. Он всё делает правильно: обрабатывает корову, сдаивает первые струйки... Соответственно, это сказывается и на здоровье коровы, и на отдаче животного, и на качестве молока. Сегодня мы работаем с одним молзаводом (постепенно дошли до этого). С роботов получается премиум-продукт в конечном итоге, соответственно, и цена другая. Мы это молоко отдельно сливаем, и его отдельно забирает молзавод. У роботов, кроме того, несколько выше производительность труда, чем в зале, где работают люди.

**Модератор:** – Что можете сказать о сроках окупаемости проекта?

**Махно:** – Окупаемость проекта в молочном животноводстве – это длинные деньги. Проект был запущен с нуля, не было ни складов, ни техники – ничего. Поэтому срок окупаемости 20-25 лет. За семь-восемь лет, как пишут в бизнес-планах, такой проект окупить невозможно.

## Дольше строишь – больше тратишь

**Модератор:** – Какие средства господдержки вы получали? Удовлетворяет ли вас она?

**Махно:** – Нам всегда мало господдержки. Довольствуемся тем, что есть. Основная господдержка – это сам проект: поставка скота и оборудования по системе Росагролизинга. У нас были вопросы, потому что программа была рассчитана на пять лет. На сегодня у нас подписаны соглашения о реструктуризации наших долгов. На 1,5 тыс. дойного стада мы платим в год 120 млн лизинговых платежей. Мы их выплачиваем ежемесячно. Поступления за молоко – около 1 млн ежедневно. У нас всего 5,5 тыс. га пашни. И у нас нет стабильного тыла в виде растениеводства, как у других, потому что практически 90% земли уходит на содержание

животных. Лишь незначительная часть из растениеводства идёт на реализацию. В некоторые годы мы оставляем молодняк для выращивания. И дополнительно производим мясо. Порядка 350 тонн в год реализуем мяса в живом весе.

**Вопрос из зала:** – Кто вас консультировал? Это были иностранцы?

**Махно:** – Нет, иностранцев мы не привлекали. Все сотрудники российские. Консультировали нас представители компании «Делаваль». У них очень сильный консалтинговый отдел. Поддержка была колоссальнейшая на первых этапах.

**Вопрос из зала:** – Во сколько обойдётся сегодня строительство комплекса на 1 200 голов? И в какой период можно реализовать этот проект?

**Махно:** – Есть такая пословица: время – деньги. Чем дольше мы реализуем любой проект, тем он становится дороже. Реально реализовать проект на 1 200 коров за год. Если кто-то собирается строить, то цель нужно ставить именно такую. Завоз скота двумя партиями по 600-700 голов (запас какой-то всё равно должен быть). И в течение года вы должны его реализовать. Если не успеваете и это тянется до двух-трёх лет (некоторые думают, что это будет саморемонт, развитие), то обычно это проекты недореализованные и неуспешные. Почему? Потому что мы закладываем всю инфраструктуру на плановую мощность, а не запускаем оборудование. Всё это капает с нашего кармана каждый день в минус. Тёлок мы везём стельностью от двух до пяти месяцев. Соответственно, это отёл в течение трёх месяцев по 200 голов. Столько посылно принять в любом предприятии.

На чём нельзя экономить, так это на оборудовании. Вообще то ни на чём нельзя экономить. Если мы начинаем экономить, то это тоже идёт в убыток. Нельзя забывать о комфорте животных. Мы тоже пытались на первоначальном этапе заменить маты простой резиной. Часть корпуса застелили матами, а часть – резиной. Так вот, животные на эту резину не хотели ложиться. Затраты на проект разные и зависят от материалов, от региона. Вот у нас в сентябре температура +37 и круглые сутки работают вентиляторы. У нас корпуса подшиты сэндвич-панелями. Некоторые не делают этого и просто используют профнастил. Средние цифры на сегодняшний день – это 500-600 тыс. рублей за одно скотоместо, если это комплекс на 1 200 коров, созданный с хорошим комфортом и всем шлейфом машин.

## Моцарт для бурёнки

**Сергей Шахвалиев, замгендиректора ООО «Агрофирма «Село Ворошилова»» (Предгорный район, Ставропольский край):** – Соглашусь, что около 500 млн вам потребуется денежных средств. В большей степени это будет зависеть от места под строительство. Какие коммуникации подведены. На молочной ферме очень важно постоянное электроснабжение. У нас, например, подходят две независимые линии плюс дизельный генератор. То есть 500 млн плюс, наверное, ещё 100 млн для закупки скота.

Мы тоже начинали строить своё предприятие с нуля, только немножко раньше – с 2006 года. Вышли на продуктивность этого года в районе 10 000. Если есть желание заниматься молочным животноводством, то нужно понимать основные вещи. Первое: длинные деньги. Второе: научный подход к разведению животных. Раньше молочное животноводство в России развивалось по остаточному принципу. Молочных коров просто кормили отходами, которые оставались от основного сельхозпроизводства. В нашем случае при дорогой закупке маточного поголовья и других огромных затратах нам нужно думать о возврате этих денег. Генетика, кормление, условия содержания – три основных фактора. Генетика подразумевает и селекцию.

Мы стараемся использовать семя от 10-15 лучших быков мира, которые заезжают в Россию. Оно дорогое, стоит раз в 20 дороже российского. Цена доходит до 2,5-3 тыс. Используем также активно сексированное семя, когда получается выход только особой женского пола. Результат использования дорогого семени мы увидим только через три года, когда родится тёлочка и когда она родит своё поколение и начнёт давать молоко. Это длинные деньги, растянутые на три года. Но получается, что они не такие уж большие по сравнению с общими затратами, которые идут на молочное производство.

В кормлении важна сбалансированность рациона по белкам, протеинам, жирам, углеводам. Мы используем немецкую программу «Хибримин», которая помогает выполнять нам основную работу: считать сбалансированность корма. Но это всего лишь компьютерная программа. Нужны грамотные специалисты, которые умеют ею пользоваться. Заготовка кормов. Нам больше повезло: находимся в более комфортных условиях. У нас на 1 200 голов дойного стада порядка 2000 га кормовых угодий. Это

с большим запасом. Получаем 15 тыс. тонн силоса, 10 тыс. тонн сенажа, 2 тыс. тонн ячменя и кукурузы и по 1 тыс. тонн сена и соломы. Заготовка – очень важный момент. На закваску, для примера, в этом году мы потратили 2 млн рублей, чтобы сохранить эти корма на следующий год. Раз в два месяца мы производим анализ всех кормов, которые находятся у нас в использовании. Анализ сена делается только в Голландии, отправляем туда, стоимость этого анализа 500 евро.

Важно качество приготовления корма. Помимо самоходного комбикотка используем специальную соломорезку, которая режет сено и солому до нужного нам размера, это 7-12 см, для того чтобы, попадая в желудок коровы, она его стимулировала в результате было больше молока. По статистике, чтобы корова дала литр молока, через её вымя должно пройти 500 литров крови. Условия содержания. У нас в доильном зале играет симфоническая музыка. Это Моцарт. Исследования независимых учёных показали, что она прибавляет до двух литров молока. Сами, откровенно говоря, не заметили, но комфортно.

## Каждое потомство на ступеньку выше

**Реплика из зала:** – И кормить не надо?

**Шахвалиев:** – Корова должна быть спокойной, приходя на дойку. Тогда у неё лучше молокоотдача. То же у нас шведское оборудование «Делаваль», которое контролирует этот процесс. На каждый вид работ, будь то отёл, дойка, уход за телятами, у нас разработаны протоколы. И каждый сотрудник понимает, что он делает в течение рабочего дня. Тем не менее основные проблемы – это кадры и недостаточная господдержка. Я был недавно на молочной олимпиаде в Грузии. И там китайцы делились своим опытом. У них поддержка трёх видов: местного бюджета (муниципалитета), федерального бюджета и субсидирование ферм молзаводами. Это позволяет китайским животноводам покупать сено в Америке стоимостью 3 000 долларов за тонну. И при этом у них рентабельное производство.

**Вопрос из зала:** – Вы покупаете семя и производите здесь искусственное осеменение. Пик надоев после этого не уменьшается?

**Шахвалиев:** – Если я правильно понял, вы хотите узнать, сколько стабильно будут держаться надои при использовании импортного семени. До конца жизни коровы. Как правило, это свыше

трёх с половиной лактаций. Первая слабее, затем лучше. У нас в стаде есть и шестая-седьмая лактации. Но в среднем по стаду это 3,5. Это один момент.

Второй: мы постоянно улучшаем нашу селекцию. Корова стоит на генетической ступени ниже, чем телка, которую она родила. По одной простой причине, что корова осеменена семенем улучшателя. Соответственно, у телки генетика лучше. Поэтому, осеменяя телку быком-улучшателем, мы получаем больше надои. Корова у нас даёт в среднем 8,5-10 тыс. литров, хотя есть и 12-14 тыс. Бык-улучшатель может давать до 16 тыс., этот показатель зафиксирован в его паспорте. Соответственно если у нас была корова восьмьютысячница, то после улучшения её 16-тысячным быком потомство её будет 12-тысячным (тут среднее получается).

**Модератор:** – Сроки окупаемости проекта, по вашим наблюдениям, такие же большие?

**Шахвалиев:** – Думаю, что 20-25 лет – это слишком оптимистично. Слишком большие вложения. Затраты на наше стадо в этом году, например, составят порядка 300 млн рублей.

**Модератор:** – Себестоимость литра можете назвать?

**Шахвалиев:** – Могу. По итогам первого полугодия это 20 рублей 23 копейки. Качество молока – высший сорт.

**Вопрос из зала:** – Сколько у вас получают специалисты?

**Шахвалиев:** – От 20 до 80 тыс.

**Вопрос из зала:** – По какой цене реализуете молоко?

**Шахвалиев:** – В нашем холдинге есть молочный завод. Но это отдельное юридическое лицо. И отношения у нас абсолютно независимые. На сегодня цена молока 26 рублей 95 копеек вместе с НДС.

**Сергей Толочнёв, управляющий фермой КФХ «Толочнёво» (Грчёвский район, Ставропольский край):** – Почему мы решили заняться молочным животноводством? Растениеводство сезонно. Молочное животноводство позволяет ежемесячно получать доход. Наше фермерское хозяйство основано в 1991 году. В 2012 году мы стали грантополучателями. Размер на тот момент был 21,6 млн рублей. За два года построили ферму на 150 голов дойного стада. Доильный зал – «Европараллель» по 10 голов. Сейчас он пущен наполовину. Реализуем молоко на молочный комбинат «Ставропольский». Молоко идёт высшим сортом. Средняя цена 28 рублей за литр.

## Хотели сэкономить, а переплатили

**Модератор:** – Сколько вы потратили на ферму и какие сроки окупаемости?

**Толочнёв:** – Помимо гранта мы потратили ещё три раза по столько. Всего вышло больше 80 млн. Сроки окупаемости ожидаются не меньше 10 лет.

**Модератор:** – Какие из ваших расчётов не оправдались? Какие зоны оказались слабыми?

**Толочнёв:** – Кормозаготовка. Надо сразу учитывать размер помещений. Нужно оборудование.

**Модератор:** – При реализации проекта вы попали на самый пик валютных колебаний? Искали ли российские аналоги?

**Толочнёв:** – Было сложно. Старались работать оригиналами. Поэтому до сих пор не закуплены щётки, чесалки, вентиляторы.

**Вопрос из зала:** – Сколько у вас земли?

**Толочнёв:** – Для скота используем порядка 150 га.

**Вопрос из зала:** – Сколько людей работает?

**Толочнёв:** – В животноводстве занято 11 человек.

**Модератор:** – А какие ошибки были при реализации крупных молочных проектов? За что пришлось переплачивать? Что передельывать?

**Махно:** – Пытались сэкономить, поэтому столкнулись с проблемой удаления навоза из лагун. У нас много молока, навоза получается ещё больше. Для производства одного литра молока идёт пять литров воды. Если мы производим в год 15 тыс. тонн молока, то воды получается 75 тыс. тонн. Плюс ещё навоз. У нас в год выходит около 100 тыс. тонн жидкого навоза. Пытаюсь сэкономить, тягали бочками навоз. Потом поняли, что не справляемся. И пришлось инвестировать в шланговую систему. Хорошо, что успели проскочить по курсу и приобрести импортную шланговую систему (российской нет) за 12 млн рублей. Пытаемся иногда заменить подшипники, колёса на аналоги, но аналоги долго не ходят. Не получается.

Кто сдавал молочные комплексы в России, тот знает: если строители не сдают в срок помещение, а уже завозят скот, то возникают серьёзные проблемы. В этом случае неизбежны потеря продуктивности и потеря самих животных. С этим мы сталкивались. Это происходит у всех. Необходимо строгое соблюдение сроков ввода в эксплуатацию помещений и оборудования. И заранее построить нельзя, потому что придёт налог на имущество, а

оборудование ещё не запущено, корпуса ещё не заполнены.

**Модератор:** – У вас вся техника и оборудование иностранные? Или есть что-то отечественное?

**Махно:** – Были прицепные миксеры иностранные, агрегатировали их с МТЗ-82. Но в помещениях жарко, и мы ставим для коров вентиляторы. Механизаторам тоже жарко находиться в кабине трактора и раздавать корм. Поэтому мы в итоге приобрели самоходные миксеры иностранного производства, где есть кондиционер, комфортные условия для механизатора.

Российского промышленного производства молока пока нет. Имею в виду фермы на 1 тыс. голов и более. Поэтому вместе с животными мы берём на Западе и весь шлейф машин.

Мы заготавливаем со страховым запасом до 40 тыс. тонн сочных кормов, грубых несколько меньше. Начинили убирать зелёную массу на силос, сенаж комбайнами «Дон 680». Потом всё-таки пришлось приобретать импортные комбайны. Заготавливали сено, солому, прессовали в рулоны нашим оборудованием. Но, во-первых, с большими объёмами не смогли справиться. Во-вторых, требовались в несколько раз больше хранилищ для этих рулонов. В-третьих, наши поля удалены от фермы на расстояние 35-40 км. И возить пух в «Камазе» – дорогое удовольствие. Поэтому пришли к крупнопакующим прессам. А они пока только импортного производства. Словом, нельзя ни на чём сэкономить, потому что сэкономить не удастся.

## Кто отец Чебурашки?

**Шахвалиев:** – Глобальных ошибок, думаю, мы не допускали. Тем не менее актуальной для нас проблемой было навозоудаление. От одной коровы выходит 35-40 кг навоза в день. От 1 тыс. голов это 35-40 тонн. Это должно уходить и затем использоваться. Идеально просчитать всё в молочном скотоводстве невозможно. Есть факторы, которые в принципе не поддаются подсчёту. Они могут быть только условными. В день мы сдаём 31-33 тонны молока. Если «Водоканал» не предупредил нас и отключил воду, то пока мы расставили поилки и завели наши водовозки, стоящие наготове для такого случая, в итоге потеряли две тонны молока за день. Предусмотреть это невозможно.

У нас тоже самоходный кормораздатчик. Но он ломается. Поэтому пришлось покупать дополнительно прицепной на случай поломки самоходного. После по-

ломки мы чиним его, как правило, в течение суток. У нас есть на складе полный набор узлов и деталей для этого французского кормораздатчика — от двигателя до внутренних валов. Нам нельзя затягивать ремонт.

Моя рекомендация, возможно, спорная: я бы не покупал нетелей. Я бы покупал телочек и осеменял здесь хорошим семенем. Мы столкнулись с проблемой: то, что написано в документах, при рождении абсолютно не соответствует действительности. Это и понятно: хорошее нам в Европе, Америке, Австралии не продадут.

**Вопрос из зала:** – Тяжело рождаются?

**Шахвалиев:** – Вопрос даже не в этом. Документов у нас огромная папка с родословной на каждую корову с учётом того, что мы племрепродуктор. Рождаются от завезённых нетелей не то, не та порода.

**Махно:** – Я тоже скажу по рождаемости, когда, как мы говорим, рождаются чебурашки. В мире считается нормальным, когда телят телку мелкоплодным телёнком. Используют семя быков мелкоплодных пород. Зачастую это либо ангусы, либо джерсей. Делают это, чтобы не травмировать телку и потом оставить её на воспроизводство. То есть надо понимать, что это может быть.

**Толочнёв:** – За рубежом обстоятельно подходят к изучению быков: буквально разбирают их на молекулы — экстерьер дочерей, показывая дочерей, лёгкость отёла... У нас в России таких параметров просто нет.

**Вопрос из зала:** – Насколько необходима собственная кормовая база? Можно ли закупать корма на стороне?

**Шахвалиев:** – Вы не сможете работать без собственной кормовой базы. Вы нигде не купите силос, сенаж в объёме 15-20 тыс. тонн. Чтобы это заготовить, нужны комбайны, силосные ямы, два «Кировца», работающие круглосуточно, два погрузчика «Маниту», которые работают в течение двух месяцев 24 часа в сутки.

**Махно:** – В Израиле фермеры-животноводы заказывают корма. Там есть сервисные службы, у которых земля, МТС, фермеры-растениеводы, которые занимаются производством кормов. У нас сегодня есть рынок зерна, рынок комбикормов, но нет рынка объёмистых кормов, как нет и рынка МТС для заготовки объёмистых и сочных кормов. Поэтому приходится иногда закупать комбайны, дорогостоящие прессы и т. д.

Но вопрос ваш уместен, если у отца два сына: один занимается



Спикеры поделились своим опытом

растениеводством, а другой задумал сделать фермочку на 150 коров. Я думаю, два брата договорятся.

## КФХ на голову выше ЛПХ

**Сергей Гостищев, директор по закупкам ООО «УК Милк-Групп»:** – Компания «Милк-Групп» – это три молочных завода – Будёновский, Зеленокумский и Александровский. Сегодня все они работают. Александровский мы взяли стоячий или, как ещё называют, лежачий. Запустили его, он производит 100 тонн сыра в месяц. Повысилась потребность в сырье, которого в крае очень не хватает. Нас как переработчиков интересуют прежде всего фермы, неважно с каким количеством голов — 80 или 2 000. Технологичные, с качественным молоком. Но мы сегодня вынуждены работать как с молоком сельхозпредприятий и фермерских хозяйств, так и с молоком индосектора. Качество сильно разнится. Даже самая плохая ферма КФХ стоит на голову выше, чем ЛПХ.

Всех интересует цена на молоко. Мы сегодня покупаем молоко по цене 24 рубля за базис без НДС. С каждым клиентом договариваемся индивидуально. С хозяйствами мы договорились о такой форме работы: отменяем зимнюю цену и летнюю цену, а устанавливаем единую на весь год 24 рубля. Посмотрим в конце года, кто проиграет, а кто выиграет. Но скорее всего, это будет тот вариант, который удовлетворит всех. Это проще и нам, и вам.

**Шахвалиев:** – Каков у вас объём производства в сутки? И каковы потребности в сырье?

**Гостищев:** – Сегодня мы работаем далеко не на полную мощность. Закупаем 130-150 тонн молока в сутки. А способны переработать на трёх заво-

дах 600 тонн.

**Шахвалиев:** – Потребность в сыром молоке есть?

**Гостищев:** – Конечно. Подчеркну: потребность в качественном молоке.

**Вопрос из зала:** – Цена зависит от объёма молока?

**Гостищев:** – Нет, от объёма не зависит. Вот мы, например, покупаем молоко с семейной фермы в Бешпагире в объёме 700 литров ежедневно. Качество стабильное — высший сорт. И покупаем у колхоза им. Ленина порядка восьми тонн в день. Качество аналогичное. Почему между ними должна быть разница?

**Вопрос из зала:** – Какой у вас ассортимент продукции?

**Гостищев:** – Практически весь. Молоко, кисломолочная продукция, масло, сливки, сухое молоко. Сейчас сыры добавились.

**Вопрос из зала:** – Где продаётся ваша продукция?

**Гостищев:** – На Ставрополье, на Кубани, в Ростовской области, в Калмыкии. Есть наши продукты в «Ленте», в «Магните».

**Вопрос из зала:** – Каковы сроки годности вашей продукции?

**Гостищев:** – Семь суток. Это нормальное молоко, которое было у меня в детстве. Я не приемию молоко, которое может храниться 40-60 дней. Такого молока не бывает. Мы сами выращиваем грибки, сами готовим закваски, работаем по гостовской технологии.

**Модератор:** – Вы готовы покупать сырое молоко во всём крае?

**Гостищев:** – Всё это обсуждается. Мы везём молоко в Будёновск и из Петровского района. Логистику берём на себя.

**Модератор:** – Расчёты своевременные?

**Гостищев:** – Расплачиваемся раз в семь дней, каждую среду.

## Три скотоместа = квартира в Ставрополе

**Николай Марченко, исполнительный директор Ставропольского союза производителей и переработчиков продукции животноводства:** – За прошлый

год мы произвели 681 тыс. тонн молока. Переработали на территории Ставропольского края 206 тыс. тонн. Доля сельхозпредприятий: производство – 138 тыс. тонн, переработали из них 123 тыс. тонн. Большая доля нашего молока уходит за пределы Ставропольского края. А наши перерабатывающие предприятия загружены на 30-40%.

Наши переработчики мало заинтересованы в развитии своего производства. Ни от одного нашего переработчика я ни разу не слышал, что он закупает молоко за пределами Ставропольского края.

Лет пять назад у нас остро стоял вопрос низких закупочных цен на сырое молоко. Кроме того, были большие задолженности переработчиков по расчётам с поставщиками. Сейчас рынок молока у нас стабилизировался. Закупочные цены поднялись до 26-30 рублей за литр у сельхозпредприятий и КФХ, которые продают качественное молоко. Мы вышли на европейский рынок. Там молоко стоит 35-45 евроцентов. А самого высокого качества, с альпийских лугов — 55 евроцентов.

Дальше цена сырого молока у нас расти вряд ли будет. Поэтому задача сельхозпроизводителей — снижать затраты на его производство.

Из 45 крупных хозяйств края, занимающихся производством молока, только 15 более-менее соответствуют нормальному уровню производства. Они не хватают звёзд с неба, уровень рента-

бельности 12-15%. Остальные занимаются молоком без научного сопровождения, поэтому возникают вопросы о нерентабельности, об убыточности.

**Модератор:** – Насколько повысилась себестоимость молока за последние год-два?

**Махно:** – Увеличилась настолько, насколько увеличились энергоресурсы.

**Сергей Шумский, председатель СПК колхоз-племзавод «Казьминский» (Кочубеевский район, Ставропольский край):**

– Не только энергоресурсы. Если раньше платили социальный налог на зарплату 12%, то сейчас это 32,3%. Это тоже существенно. Десять лет назад, когда я стал председателем, мы платили 60 млн налогов. А сейчас платим 279 млн.

**Модератор:** – Вы много лет собираетесь вырезать коров. Но не вырезаете. Кого вам больше жалко: денег, людей или животных?

**Шумский:** – Конечно, людей. Мы же СПК-колхоз. Но для бизнеса это ни о чём. А желательно, чтобы это было именно для бизнеса, чтобы можно было зарабатывать. Мы тоже много доим, используем программы, у нас тоже кормосмесители, тоже оборудование «Делаваль». Но это очень тяжело. То есть заработать и сделать хорошую реконструкцию или построить круговую ферму — это невозможно по этим ценам. Представляете, что такое 500 тыс. — одно скотоместо. Ещё пару скотомест — и можно квартиру в Ставрополе купить. Это какая ж должна быть цена на продукцию, чтобы такие затраты оправдать?

**Шахвалиев:** – На нашем предприятии себестоимость в этом году понизилась по сравнению с прошлым годом. Нам удалось в этом году увеличить продуктивность своих животных на 36%. Соответственно выросли объёмы производства, выручка, и себестоимость в итоге упала на один рубль.

**Толкнёв:** – У нас тоже изменилась немножко в лучшую сторону, потому что начали реализовывать молоко напрямую переработчику, минуя посредника. Во-вторых, появился водопровод, а раньше вода была привозная.



Видеозапись  
заседания  
смотрите  
на [www.agrobook.ru](http://www.agrobook.ru)  
в разделе  
Клуб агрознатков

# Качество ПРОТИВ КОЛИЧЕСТВА

## В чём конкурентные преимущества СПО

### Старое и новое

Роспотребкооперация, которую помнит старшее поколение, сейчас многим представляется неким советским атавизмом – вроде памятников Ленину, наставленных где надо и не надо. На самом деле, с большевиками связывать это явление несправедливо: первый кооператив в России возник ещё в 1830-е годы, при императоре Николае I. А тем, кто считает её устаревшей формой торговли, полезно взглянуть на Европу – там кооперативы процветают и дадут фору любым торговым сетям. И если в РФ эта форма самоорганизации граждан в последнюю четверть века оказалась несколько придавленной, то объясняется это не тем, что кооперация своё отжила. Просто, в отличие от «Магнитов», «Пятёрочек» и прочих сетей, оккупировавших уже и районные центры и сёла, потребкооперация связана, прежде всего, с местным товаропроизводителем. А уж как за эти годы придавили его, не мне вам рассказывать.

Впрочем, точка в этой конкурентной борьбе ещё не поставлена. У каждой из сторон свои преимущества. За сетями стоят большие деньги, раскрученные бренды, которые позволяют даже на франшизе получать хороший доход. Очередная «Пятёрочка» в Миллерове выросла этой осенью буквально на глазах – недели за две, и покупатели уже протоптали к ней тропинку. У потребкооперации свои козыри: торговые точки и в городе, и в самых глухих хуторах, многопрофильность, опытнейшие кадры и, главное, связь с народом. Председатель Миллеровского СПО Зоя Елисеевна Безотосная, благодаря которой в Миллеровском районе сельское потребительское общество и выжило, работает в кооперации более 45 лет – какая сеть имеет такой опыт и знание местного рынка? По многу лет трудятся в этой системе и другие люди. В новых сетевых магазинах глаза разбегаются от разнообразия ассорти-

мента, но товар всё больше привозной. А когда дегустационная комиссия по оценке качества пищевой продукции при министерстве сельского хозяйства и продовольствия Ростовской области решила оценить качество молочных продуктов, произведённых в регионе, продукция Миллеровского СПО победила сразу в нескольких номинациях. И золотая медаль выставки «Интерагромаш – Агротехнологии» в 2017 году, и другие профессиональные награды о многом говорят. Да просто купите сметану или ряженку в сетевом супермаркете и маленьком магазине СПО и сравните на вкус – станет понятно, что награды получены не просто так. Пальмовое масло там и рядом не лежало. Будь это в Европе или США, на упаковках значилась бы соответствующая пометка и цена была бы раза в два-три выше.

### Замена заводу – цех

Перерабатывать молоко в Миллеровском СПО начали пять лет назад. До этого просто скупали его у населения и продавали в своих торговых точках, которых, если считать с автолавками и кафе, больше сотни наберётся. Времена, когда в Миллеровском районе паслись тучные стада коров, местная газета печатала длинные сводки по надоям, а сами надои свозились на огромный завод цельного молока на окраине Миллерова, давно прошли. Молочные реки колхозов и совхозов сменились ручейками из фермерских или личных подсобных хозяйств, да и тех стало наперечёт. Поэтому мощность цеха ООО «Молзаготпромторг» Миллеровского СПО – всего 5 тонн в сутки. Фактически набирается около двух тонн. Вот из этих двух тонн, ежедневно собираемых семью машинами, и делаются натуральные молочные продукты – сметана, ряженка, кефир, сливочное масло, брынза, творог. А в перспективе ещё и колбасный сыр. – Оборудование у нас самое обычное, отечественное, – по-



Зав. молочным производством Елена Идрисова

казывает мне свои владения заведующая молочным производством Елена Александровна Идрисова. – Вот здесь делаем сметану, здесь кефир, а это маслобойка...

А как же тогда качество получается? Оказывается, очень просто: всё строго натуральное и прошедшее несколько стадий контроля качества. Водитель молоковоза, принимая у сдатчика молоко, сразу проверяет его на плотность, дабы не оказалось разбавленным водой. С некоторыми сдатчиками СПО сотрудничает много лет, однако проверка качества – строжайшее правило. Потом на заводе каждую

бочку опять проверяют по всем параметрам, включая содержание антибиотиков, которым доступ в цех запрещён категорически. Сдатчики молока об этом знают, поэтому нарушения бывают редко. Далее просто соблюдение давно известных технологий производства молочных продуктов. Никто не стоит с палкой за спиной работников молочного цеха, соблюдение всех требований – естественный и давно устоявшийся порядок, сам собой разумеющийся. – Вообще у нас легко работается, – говорит заместитель председателя СПО Галина Толстокорова. – Физически, конечно,

не легче, чем на других подобных производствах, но морально не тяжело. Никто ни на кого не давит, работаем спокойно – то, что называется хороший климат в коллективе. Добросовестный труд по умолчанию.

Позже один из водителей молоковозов, Вячеслав Рокосов, поделился личным опытом:

– Я служил в армии, ездил на заработки в Москву, но здесь лучше всего. Зарплата, конечно, не самая высокая – в районе 20 тысяч, и поначалу вставать в 4 утра каждый день было непривычно. Потом привык, 11-й год здесь. К обеду я уже свободен, и сейчас ни на какую другую работу, наверное, не поменялся бы. Просто не смог бы по-другому работать. Кстати, молочные продукты ООО «Молзаготпромторг» поставляются в детские сады города и района. И у миллеровского городского и районного начальства продукты СПО пользуются наибольшей популярностью. А эти граждане знают, что к чему.

### Хуторские маршруты «Газели»

Уметь произвести качественный продукт – только половина успеха. Удержать за собой свою часть рынка куда сложнее. – У натуральных продуктов есть свои особенности, – говорит Галина Александровна Толстокурова. – Например, маленький срок годности. Для нашей сметаны это всего 7 суток, для кефира – 14 суток. Молочные продукты, которые могут лежать на прилавке по полгода, производить в некотором смысле выгоднее, территория их продажи куда больше, чем у натуральных молочных продуктов. Но это не наш путь. С другой стороны, приходится бороться за каждого сдатчика молока. Мы стараемся держать закупочные цены не ниже конкурентов – прежде всего, крупных молокозаводов из Воронежской



В приёмной ёмкости свежее молоко



Готовая продукция в упаковке

области, которые скупают в районе большую часть молока. Индивидуальных сдатчиков поощряем ежегодными подарками, а людей, которые аккумулируют у себя молоко односельчан, а потом сдают нам, снабжаем охлаждаемыми ёмкостями...

И всё-таки закупочные цены у конкурентов нередко выше, нежели может предложить СПО. Только покупают молокозаводчики сырьё там, где им выгодно, а не всюду, где оно производится. В отдалённые хутора воронежские автоцистерны за-

езжать не собираются, и «Газель» с одно- или полутонной бочкой от СПО оказывается единственной возможностью для жителей таких селений продать свою продукцию. Елена Николаевна Опенченко из слободы Дёгтево, у которой одна корова «больше для себя», и Анатолий Николаевич Селютин из хутора Новоуколовка, который держит несколько коров и фактически живёт за счёт производства молока, оказались в одном положении – кроме СПО, никому до их продукции нет дела. Затраты

на доставку ощутимо бьют по закупочной цене, но это всё-таки выгоднее, чем самому ехать в город на рынок. Будь в таких местах больше владельцев коров, были бы, наверное, и закупочные цены выше, но пока тенденция как раз обратная. Пожилым, которые ещё живут в отдалённых хуторах, заниматься большим стадом тяжело, а молодёжь большей частью либо разъехалась по городам, либо предпочитает иные занятия.

– Вообще, молочное производство не является для нас основным, – уточняет Галина Александровна. – Кроме него у нас есть засолочный цех, четыре пекарни, макаронный цех, кондитерский, хорошо развит общепит. Сейчас в сельской местности чаще предпочитают собирать гостей не дома, а в кафе. И тут наши столовые оказываются очень кстати. Тем более что мы стараемся строить отношения с сельскими жителями по-домашнему. В наших сельских магазинах обычно есть столик, за которым человек может отдохнуть, попить чаю (а может, чего к чаю и купить), товар может быть отпущен под запись. И в том же магазине человек может не только купить, но и продать продукцию своего хозяйства. В этом специфика кооперации и наше преимущество перед конкурентами.

Доберутся ли торговые сети до самых отдалённых мест, вытеснив потребкооперацию, получится ли наоборот, или обе эти системы будут сосуществовать, каждая в своём жанре и в вечной борьбе за кошелек покупателя? В России может случиться что угодно. Пока видно только то, что потребкооперация на сегодняшний день не только устояла под натиском конкурентов, но и нашла собственные «фишки», вряд ли доступные новым (для России) формам торговли.

**Сергей МАЛАЙ**

Миллеровский р-н, Ростовская область  
Фото автора

# ВИДЕОНАБЛЮДЕНИЕ

МОНТАЖ И ПРОДАЖА

для ФЕРМЕРСКИХ ХОЗЯЙСТВ,

СКЛАДОВ, ДОМОВ, МАГАЗИНОВ

УДАЛЕННЫЙ ДОСТУП

2 года гарантии. Индивидуальный подход. Бесплатный расчёт стоимости

8 (918) 505-44-22 - Роман, 8 (863) 296-16-42 - Сергей (без выходных)



реклама

# Отечественный тракторный прицеп «ISON-8520» европейского стандарта

20 тонн. 30 куб. м. Длина кузова 5,9 и 6,7 метра. Европейский стандарт



## Тракторные прицепы – составляющая высокого плодородия почвы

В сельском хозяйстве России основная масса перевозок осуществляется автомобильным транспортом. Автомобили работают с комбайнами на уборке зерновых, идут рядом с кормоуборочными и свеклоуборочными комбайнами. Автомобиль намного сильнее уплотняет почву, чем трактор с тракторным прицепом. Степень давления на грунт любого транспортного средства зависит от давления в шинах. У автомобиля давление в шинах составляет 7-8 атмосфер, а у трактора и прицепа не более 1,2 атм. Автомобиль в отличие от трактора просто разрушает почву.

Уплотнённая почва теряет продуктивность, поэтому урожайность на российских полях редко превышает 20 ц/га. В уплотнённой почве корни растений не могут проникнуть в глубокие, богатые влагой и питательными веществами слои, растут только в поверхностном слое, формируется так называемая «зонтичная» корневая система. В поверхностном слое быстро заканчиваются питательные вещества и влага. Растения вырастают слабые и хилые.

Для того чтобы устранить уплотнение, требуются огромные затраты. Необходимы глубокорыхлители, работающие на глубине от 40 до 65 см, требуются мощные трактора. Прямые затраты (ГСМ, зарплата) на проведение работ по разуплотнению очень высоки. Трактор мощностью 400 л. с. за смену может осуществить рыхление всего на 20-25 га.

В странах с передовым сельским хозяйством автомобиль на

поле не допускается. Все перевозки на поле осуществляются колёсными тракторами или «Унимогами» с большегрузными тракторными прицепами. Все они имеют шины низкого давления. Неудивительно, что урожайность в этих странах составляет в среднем 70-80 ц/га.

Российскому сельхозпроизводителю надо немедленно убирать автомобиль с полей и осуществлять перевозки только на тракторных прицепах с колёсными тракторами и «Унимогами». Понятно, что полноценно заменить автомобили на полях могут только большегрузные прицепы.

## Российский прицеп «ISON» для мощных тракторов

За последнее время сельхозпредприятия России приобрели большое количество современных тракторов мощностью более 200 л. с. Для эффективной загрузки этих тракторов требуются прицепы грузоподъемностью не менее 20 т с увеличенным объемом кузова. Проблема в том, что в России такие прицепы не производились, а прицепы зарубежного производства очень дороги. Импортный прицеп грузоподъемностью 20 тонн стоит более 2 млн руб.

В ответ на потребности сельхозпроизводителей производственная компания «АГРОМАСТЕР» совместно со специалистами ОАО «КАМАЗ» разработала и освоила производство тракторных прицепов «ISON» – первых российских большегрузных прицепов для тракторов мощностью от 200 л. с. Они отвечают всем современным требованиям и приспособлены для эксплуатации в жестких российских условиях. Выгодно отличаются от за-

рубежных аналогов низкой ценой (около 1 млн руб.), простой эксплуатации и содержания. Использование в конструкции качественных и доступных узлов и деталей от автомобилей «КамАЗ» полностью решает проблемы с запчастями.

## «ISON-8520» и его преимущества

Прицепы «ISON» имеют прочную лонжеронную раму с усилителями, самосвальный кузов задней разгрузки с большим углом подъема, центральное или переднее расположение гидроцилиндра подъема, надёжную балансирную подвеску, требующую минимум обслуживания. Прицеп оборудован пневматическими барабанными тормозами и механическим стояночным тормозом. Специальная конструкция заднего борта открывается вверх и высоко поднимается над задним бортом. Открытие и закрытие заднего борта происходит автоматически. Ступичная группа, тормозные механизмы и колодки, подшипники, узлы вращения, пневмосистема тормозов, гидроцилиндр и гидросистема подъема кузова использованы от автомобилей «КамАЗ».

## Два варианта исполнения прицепа «ISON»

**Первый вариант:** прицеп «ISON-8520/5900» с длиной кузова 5,9 метра и передним расположением цилиндра подъема. Предназначен для перевозки всех видов грузов.

**Второй вариант:** прицеп-

зерновоз «ISON-8520/6700» с длиной кузова 6,7 метра и центральным расположением гидроцилиндра подъема. Предназначен для перевозки зерна и других грузов с малым объёмным весом.

## Прицеп «ISON-8520». Особенности

1. Грузоподъемность 20 тонн.
2. Объем кузова 30 куб. м. Для сельскохозяйственных и коммунальных грузов.
3. Широкое использование узлов и деталей автомобилей «КамАЗ».
4. Широкопрофильные шины низкого давления.
5. Пятикратный запас прочности. Для эксплуатации в жестких условиях.
6. Требуется минимальное обслуживание.
7. Автоматическое открытие и закрытие заднего борта.
8. Прицеп-зерновоз с длиной кузова 6,7 метра для объёмных грузов.



## Технические характеристики

Масса перевозимого груза, кг	20000
Масса снаряженного полуприцепа, кг	4960
Полная масса полуприцепа, кг	24960
Распределение нагрузки от полуприцепа полной массой, кг:	
- на дорогу через колеса	22460
- на гидрокран трактора через сцепную петлю	2500
Рабочий тормоз	Пневматический 600/50 R22,5
Стояночный тормоз	на задние колеса
Мощность трактора	От 200 л.с.
Цена, руб. с НДС	От 990 тыс.



## AGRATOR



ШИРОКОЗАХВАТНЫЙ ПОСЕВНОЙ КОМПЛЕКС

## AGRATOR-M



МЕХАНИЧЕСКИЙ ПОСЕВНОЙ КОМПЛЕКС

## AGRATOR DISK



ДИСКОВЫЙ ПОСЕВНОЙ КОМПЛЕКС

## TILLER-DISK



КОМБИНИРОВАННЫЙ ПОСЕВНОЙ КОМПЛЕКС

## ТРАКТОР Т-360



КОЛЕСНЫЙ ТРАКТОР КЛАСС Б Т. С.

## TILLERMASTER



СРЕДНИЙ СКОРОСТНОЙ КУЛЬТИВАТОР

## LANDMASTER



КУЛЬТИВАТОР СТЕРНЕВОЙ

## DISKOMASTER



ДИСКОВЫЙ АГРЕГАТ

**AGROMASTER**

[www.pk-agromaster.ru](http://www.pk-agromaster.ru)

Европейское качество - российская цена!

Аккредитован  
«Росагролизинг»  
«Россельхозбанк»



# Крестьяноведение

Ведёт Виталий Яковлевич Набоженко, [nabojenko@krestianin.ru](mailto:nabojenko@krestianin.ru)



## Три жизни Сергея Виноградского

О судьбе и открытиях «гения микробиологии»

**Д**раматические перемены в истории России не могли не оказать влияние на судьбу наших отечественных интеллектуалов. Имена многих из них только сегодня возвращаются из небытия. Судьба основателя экологии микроорганизмов и почвенной микробиологии, выдающегося русского учёного Сергея Николаевича Виноградского полна неожиданных поворотов. В его жизни нашлось место и громкой славе, и долговому забвению, и неожиданному для всех возвращению в науку. Три его жизни – это три последовательных этапа его биографии, охватившей почти столетие и пришедшей на весьма драматичное время.

### Жизнь первая (1856-1904)

Родился в Киеве, в семье состоятельного чиновника и землевладельца, учился в гимназии (окончил с золотой медалью), потом в университете, на юридическом факультете. Параллельно серьёзно увлекался музыкой. Стремясь продолжить своё музыкальное образование, бросил Киевский университет и переехал в Петербург. Но спустя год отказался от идеи делать профессиональную музыкальную карьеру, хотя музыкальные увлечения наложили неизгладимый отпечаток на всю его долгую жизнь. Поступил в Петербургский университет, уже на естественное отделение, специализировался по ботанике. Среди преподавателей университета в то время блистали Менделеев, Бутлеров, Докучаев, Сеченов...

В начале третьего года обучения он отдал предпочтение физиологии растений и оказался в лаборатории знаменитого ботаника А.С. Фаминцына.

На последних курсах обучения в университете, в 1879 г., С.Н. Виноградский женился на Зинаиде Александровне Тихоцкой, с которой совместно прожил 60 лет, имея четырёх дочерей, младшая из которых – Елена – стала микробиологом, ассистентом и соавтором поздних работ отца.

После окончания университета его ждала обязательная военная служба. Через несколько лет он, получив звание унтер-офицера, вновь вернулся в университет «для подготовки к профессорскому званию». Потом – самостоятельная, очень напряжённая научная работа за границей (в немец-



ком Страсбурге и швейцарском Цюрихе), открытие хемосинтеза (возможность получения энергии за счёт окисления сероводорода и использования её для ассимиляции углекислого газа). Говоря иначе, хемосинтез – это то же (как при фотосинтезе) создание организмами (определёнными бактериями) органического вещества, но только за счёт энергии не световой, а выделяемой в ходе окислительно-восстановительных реакций. Этот тип метаболизма у микроорганизмов стал одним из величайших открытий биологии XX века. Это стало настоящим прорывом в микробиологии и обеспечило учёному мировое признание, принёсшее ему мировую известность. По сути, Виноградский решил одну из наиболее сложных проблем общей микробиологии, касающуюся процесса исключительно важного для питания растительного мира и образования почвы, очистки сточных вод и процессов жизнедеятельности, протекающих в глубинах Мирового океана.

За эту работу учёный был удостоен премии А. Левенгука, присуждавшейся один раз в десять лет (!).

Затем последовал отказ от очень лестного предложения работать в Пастеровском институте во Франции. Последовало возвращение в Россию, поступление на государственную службу, на должность заведующего от-

делом общей микробиологии в только что организованном тогда Институте экспериментальной медицины (ИЭМ). В 1894 г. последовало его избрание членом-корреспондентом Петербургской академии наук. Он становится также первым ответственным редактором журнала «Архив биологических наук». В работе «О роли микробов в общем круговороте жизни» он изложил главную идею, в русле которой продолжались его прикладные исследования – о постоянном взаимодействии живой материи и неорганической природы.

Фактически тогда он подошёл вплотную к современным представлениям о биосфере как о системе глобальных (т. е. охватывающих всю Землю) геохимических круговоротов, ускоряемых деятельностью организмов. Но о «биосфере» заговорили только через 30 лет, после появления очерка В.И. Вернадского. Многочисленные конкретные работы Виноградского были посвящены процессам, происходящим при участии бактерий в почве. И недаром его заслуженно считают основоположником почвенной микробиологии.

Летом 1902 г. состоялось назначение Виноградского директором ИЭМ. В 1902 году он был избран почётным членом Французской академии. Желая объединить силы русских микробиологов, в 1903 г. он сам основал микробиологическое общество и в течение двух лет оставался его председателем. Неожиданно учёный тяжело заболел нефритом, был вынужден покинуть холодный Петербург и поселился в своём наследственном имении Городок в Подолии (ныне Хмельницкая область, Украина).

### Жизнь вторая (1905-1922)

Личный кризис, потеря интереса к службе в институте, отход от научной работы. Зато новое амплуа – помещика, сельского хозяина, умело ведущего дела, – пришлось по душе отставному учёному. Сельское хозяйство своих владений он довёл почти до совершенства, используя современные методы лесоводства, развернув экспериментальный питомник для ценных пород деревьев, организовывал первоклассную конюшню и молочную ферму, построив фабрику по переработке сахарной свёклы, мукомольные мельницы и т. п. Реализовав себя как землевладелец, Ви-

ноградский настолько отошёл от научной работы, что западный научный мир не имел представления о перипетиях его биографии. Первая мировая война внесла коррективы в уклад жизни семьи Виноградского: дочери стали медицинскими сёстрами, зятя оказались на службе в армии, сам он занимался поставками зерна и других продовольственных культур, а также лошадей русской армии. В 1917 г. его имение оказалось на оккупированной немцами территории, отставной профессор стал испытывать серьёзную нужду в деньгах. Гражданская война поломала налаженный быт и разрушила образцовое хозяйство учёного.

В январе 1920 г. спешное отплытие на французском пароходе из захваченной большевиками Одессы. Уезжать не хотел, но его просто заставила это сделать ближайший тогда к нему человек, скромная железнодорожная служащая Ксения Никитина (и тем самым спасла ему жизнь – за Виноградским пришли через несколько дней после его отъезда). При этом странным образом (что примечательно) на родине он не был заклеимён как эмигрант. Более того, в 1923 году Виноградский – единственный из эмигрантов – был избран почётным членом Российской академии наук.

Нелёгкой была эмигрантская жизнь в Европе. Учёный пробовал быть профессором в университете в Белграде, но быстро осознал, что преподавательская деятельность совсем не для него. В конце этого периода – обнадёживающие контакты с Пастеровским институтом, где научным заслугам Виноградского,

надо сказать, всегда отдавали должное.

### Жизнь третья (1923-1953)

После 15-летнего перерыва, в возрасте 67 лет (!) – возвращение в науку. Фактически специально для Виноградского в Пастеровском институте организуют отдел сельскохозяйственной микробиологии, причём по его просьбе располагается он не в Париже, а в принадлежавшей институту усадьбе в небольшом городке Бри-Конт-Робер в 30 км от Парижа. Виноградский налаживает там хозяйство и устраивает лабораторию. Основные работы этого последнего периода жизни посвящены почвенным микробам, в частности их роли в круговороте азота.

В 1939 г. умерла жена Виноградского – Зинаида Александровна. Он остаётся с младшей дочерью Еленой и той самой Ксенией Никитиной, которая в своё время спасла ему жизнь, заставив уехать из Одессы. (В 1923 г. Виноградскому с большим трудом удалось призвать Никитину с Украины, и с тех пор она жила в их доме.) Когда приблизились немцы, Елена тоже уехала. Виноградский же выезжать куда-либо категорически отказался. Заявил, что останется и будет охранять имущество отдела. С ним оставалась на время оккупации только Ксения Никитина. Немецкую оккупацию он пережил достойно. После окончания войны в 1945 г. учёный напечатал книгу «Микробиология почвы» — капитальный том трудов, своеобразный отчёт о научной деятельности за всю жизнь. В самом начале 1950-х годов, ещё при жизни автора, этот труд был опубликован в СССР.

Виноградский прожил во Франции до кон-

ца своих дней, однако не прерывал связей с Россией, вёл активную переписку со многими русскими учёными. Проживая вдали от России, он продолжал оставаться русским. Скончался Сергей Николаевич в 1953 г., дома, в Бри-Конт-Робер. Он похоронен на местном кладбище. Могила сохранилась.

### «Кто жил, трудясь...»

Но главным остаётся всё же неповторимая личность самого С.Н. Виноградского, классического интроверта, человека, избегающего толпы, любителя работать в одиночку и всё делать своими руками. Виноградский обладал редкой способностью глубоко концентрироваться на выбранной научной задаче. Он был блестящим экспериментатором, но вместе с тем и тонким наблюдателем. Для любого биолога это чрезвычайно важно. Ведя жизнь анахорета, он тем не менее старался всегда быть в курсе того, что делалось в его области в мировой науке. Значимость своих открытий он тоже прекрасно понимал и потому публиковал результаты работ в известных научных журналах на немецком и французском языках.

У Виноградского не было учеников. Его окружали близкие ему женщины, любимые им и любившие его. О своих романах Виноградский написал в исповеди откровенно, как и положено в исповеди. Начав писать свою «Летопись» в конце 1941 г., Сергей Николаевич закончил её 1 октября 1942 г. цитатой из Гёте – стихом ангела, уносящего душу Фауста: «Кто жил, трудясь, стремясь весь век, / Достоин искупленья» .

## Как сохранить урожай? Есть решение!



# БЫСТРОВОВОЗВОДИМЫЕ АНГАРЫ

Зернохранилища, Овощехранилища

Крытые тока

Коровники, Свинарники

Навесы для техники

**Срок строительства - 30 дней!**

Ангар площадью 1000м<sup>2</sup> (20x50)  
вмещает в себя 2000 тонн зерна

**Цена ангара от 2500 рублей за м<sup>2</sup>**

**Цена навеса от 2200 рублей за м<sup>2</sup>**

Строительство "под урожай"

Рассрочка



347939, Россия, Ростовская область,  
г. Таганрог, улица Пархоменко, дом 19.

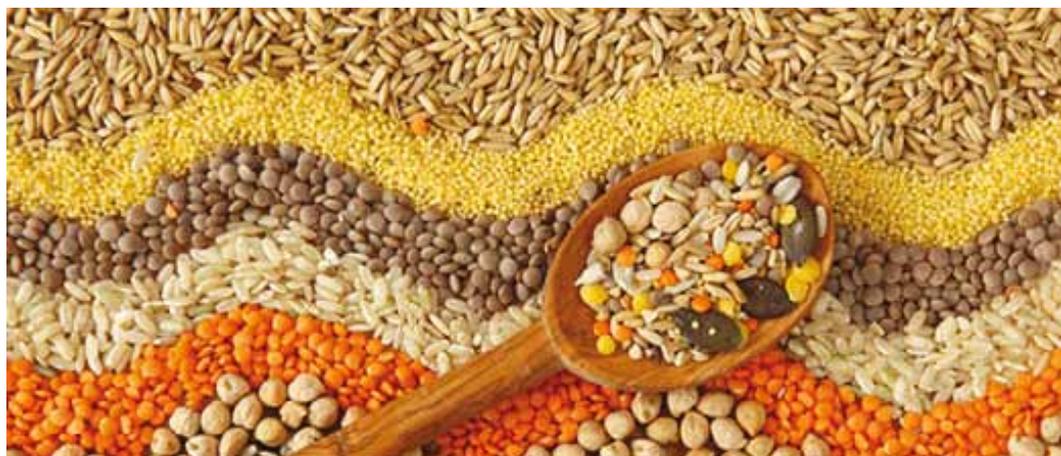
+7 (928) 212-2219, 778-9280  
+7 (8634) 32-32-13, 38-80-74

<http://agro-teh.su>

# Правильные семена

Послеуборочная обработка зерна состоит из очистки, сортировки, сушки, хранения, логистических работ. Задача эффективной переработки зерна и семян – обеспечить полную сохранность количества и качества зерна при минимальных затратах труда и денежных средств. Эффективная технология подготовки семян напрямую оказывает решающее влияние на экономические показатели любого производства.

Чистые семена лучше хранятся и снижают засорённость полей, имеют высокие посевные и урожайные качества, в результате чего повышается рентабельность сельского хозяйства. Зерновые смеси разделяют по удельному весу, размеру, плотности, цвету, по состоянию поверхности, упругости и другим свойствам зерна. Посевной материал должен быть чистым, соответствовать ГОСТу, обладать высокими посевными и урожайными качествами. Удельный вес – главный показатель биологической ценности, поскольку при наливе и созревании семян увеличивается их плотность. Семена колоса начинают своё цветение и созревание со средней части. Эти семена обладают мак-



симальным удельным весом и высокими посевными и урожайными качествами. В технологическую линию подготовки семян просто необходимо включать машины, которые калибруют семена по удельному весу.

С 2001 года для этих целей фермеры активно применяют безрешётные сепараторы САД. Широкий модельный ряд сепараторов САД позволяет удовлетворить потребности в зерноочистительной технике как небольших фермерских хозяйств, так и крупных предприятий. Низкая потребляемая мощность, отсут-

ствие сменных элементов, лёгкий и быстрый переход работы машины с одной культуры на другую, отсутствие требований к исходному материалу сделали сепаратор САД незаменимым помощником в области зерноочистки.

Благодаря машине САД возможно сепарировать зерно по биологической ценности. В сепараторе используется инновационный способ, базирующийся на принципах пневмоники и струйной техники, который позволяет сепарировать зерно по удельному весу с высокой точно-

стью. Это даёт возможность, выделяя на сепараторе САД зёрна со средней части колоса, повышать среднюю урожайность до 40%. Прибавка урожая, полученная с минимальным применением удобрений и пестицидов, ведёт к получению экологически чистой продукции.

Широкое внедрение в растениеводстве отбора семян на машине САД даёт возможность снизить затраты на подготовку посевного материала, расходы на химию и способствует повышению урожая и его качества.

## СЕПАРАТОРЫ САД

для очистки и калибровки зерна

**Сепараторы САД**  
Очистка и калибровка семян всех сельхозкультур по удельному весу с высокой точностью, без ограничений по засоренности и влажности исходного материала. Широкий модельный ряд от 4 до 150 т/ч.

**Сепараторы СПО**  
СПО решетчатый сепаратор предварительной очистки предназначен для отделения зерна от крупных примесей.

**Зернопогрузчики**  
Самоходные, передвижные, шнековые

Возможна комплектация: с частотниками, скальператорами, из нержавеющей стали для пищевой промышленности

**ООО «Аэромех Плюс»**  
г. Краснодар, п. Березовый, ул. Ейское шоссе, 2  
+7 (918) 025-56-15; +7 (952) 819-69-41; +7 (929) 829-23-11  
+7 (918) 382-47-47; +7 (861) 238-47-91  
Сайт: [www.aeromeh.ru](http://www.aeromeh.ru), Почта: [aeromehplus@gmail.com](mailto:aeromehplus@gmail.com), Skype: [aeromehplus](https://www.skype.com/name/aeromehplus)



ПЛЮС  
АЭРОМЕХ






ШЕФМОНТАЖ, СТРОИТЕЛЬСТВО ЗАВ И КЗС, ГАРАНТИЯ, СЕРВИС ОСТЕРЕГАЙТЕСЬ ПОДДЕЛОК!!!

# Драгоценный ОПЫТ

**7 золотых правил**  
для работы с почвенными  
гербицидами



**syngenta®**

Узнайте больше о продукции по телефонам:

- горячей линии агрономической поддержки 8 800 200-82-82
  - подразделения компании «Сингента» в г. Ростов-на-Дону (863) 204-02-55,
- а также на сайте [www.syngenta.ru](http://www.syngenta.ru)

# Охота и рыбалка

Ведёт Николай Александрович Чачуа, nikolai.chachuya@mail.ru



**Е**дем с рыбалки домой. Дорога от Цаган Амана до Утты серой полосой ведёт нас через пустыню. Редко, даже в Калмыкии, в наше время попадаешь в столь безлюдную местность. На всех ста сорока километрах пути ни одного крупного посёлка. Встречаются небольшие стада калмыцких коров и овец. Они свободно пасутся на выжженной солнцем земле, покрытой остатками колючей растительности. Удивляешься, как животные умудряются нагулять здесь вес. Иногда по каким-то своим делам коровы не торопясь, по-хозяйски переходят дорогу. В утренних лучах солнца рыжая шерсть кажется золотой. Одна остановилась у самой машины. Опустив голову, вооружённую непомерно длинными и острыми рогами, косится огромным грустным глазом. Стадо прошло — ушла и она. Здесь редко можно встретить попутную или обгоняющую машину. Унылый пейзаж. Тёплый асфальт покрыт плывущей над ним полупрозрачной дымкой. Она искажает действительность, рождает видения.

## Девять месяцев на сон

Мои друзья дружно спят. На обочине замечаю какие — то странные столбики. Сбрасываю скорость. Внимательно приглядываюсь. Останавливаюсь. Стараясь не шуметь, выхожу из машины. Сердце ёкает: «Это суслики! Суслики!» Вот они, маленькие спутники моего детства. Зверьки стоят неподвижно на задних лапах, прижав передние к груди, вытянув вперёд симпатичные мордочки. Подхожу чуть ближе. Хорошо видны пятнышки на желтоватых шкурках, чёрные глазки, крохотные ушки. Смотрю как замороженный. Вдруг раздаётся сначала тихий, потом всё громче свист. Зверьки исчезают. Я потрясён до слёз. «Где же вы были, мои маленькие друзья? Как смогли выжить? Спаслись от людской ненависти, хищников, гербицидов, удобрений?...» Накатила волна воспоминаний. Суслики (луговые собачки) — небольшие грызуны из беличьих. Живут они под землёй, в норах. Роют ходы до пятнадцати метров, на глубину — до трёх. Там устраивают себе уютное жилое помещение с тёплой постелью из сухой травы. Есть и комната для запасов. Это удивительные животные. Они способны защищать нору от змей, закрывая своим телом проход, размахивая хвостом. Не боятся их укусов. Самые спящие животные на земле: до девяти месяцев. Впадают в спячку даже летом, если от засухи не хватает корма. Да так крепко, что учёные не могут растормозить сон даже в лаборатории. В школе нам рассказывали о гигантском вреде, который они наносят сельскому хозяйству. Уничтожают урожай зерновых. На уроках мы подсчитывали, сколько зерна они запасают на зиму. Складывали, умножали. Получались невероятные цифры. Выходило, что крохотный зверёк объедал человечество. Уничтожение сусликов приветствовалось и



# Луговые собачки

## Встреча с детством в пустыне Калмыкии

всячески поощрялось. Ребята ватагами всё лето проводили в полях. Находить сусликов очень просто. Опасаясь затопления, норки они роют на небольших возвышенностях. Огораживают земляными валиками. Дети заливали в них воду. Суслик выскакивал. Его ловко хватили за шею. Ставили и капканы. Прямо в степи поджаривали на кострах, ели. Делали бизнес, сдавая шкурки в заготконтору. За каждую платили от трёх до шести копеек. За лето можно было заработать на десяток тетрадок.

## Прирученные и обманутые

Я участвовал в этих походах. Но сусликов не ловил. Внимательно наблюдая за этой вакханалией, заметил: луговые собачки никогда не живут на пашне, где зерно — только на целине. И не ходят далеко от места, где живёт небольшая колония зверьков. В голове возник вопрос: а какое отношение суслики имеют к уничтожению зерновых? Так ли они вредны? Когда они поедают свои «гигантские» запасы, если впадают в спячку? Свои сомнения я высказал на уроке. Был поднят на смех.

Больше меня в бригады ловцов не принимали. Я стал ходить сам. Как же здорово летом в степи! Ранним утром тебя встречает солнце. Лучи восходящего светила здесь не запутываются, как в горах, в скалах, и не пропадают, растворяясь в лесу. Они свободно разливают энергию по всему пространству ласковыми волнами. Каждая травинка, пробудившись от сна, купается в них, наслаждаясь теплом и светом. Мне лет десять-одиннадцать. В степи высмотрел место, куда не добираются мои сверстники, там мои суслики. Вот и они. Зверьки, завидев человека, свистят и прячутся в норки. Но я хитрый. Подхожу близко. Сыплю у входа пахучие семечки и ложусь на сухую тёплую землю недалеко. Лежу не шевелясь. Маленькие белки не выходят долго, но соблазн велик. Через примерно час они на мгновение выскакивают, хватают семечку и исчезают. А через неделю стали выходить и спокойно поедают добычу, косясь в мою сторону чёрными глазками. Однажды, ожидая их выхода, я уснул. Открыл глаза и обомлел. В полуметре от меня стояли суслики. Смешно приседали от страха. От-

скакивали к норкам. Возвращались. Опять со свистом убегали... Потом они уже встречали меня, стоя каждый у своей норки. Подходили близко. Самые отважные схватывали семечки с ладони. Я смотрел на них неотрывно. Когда семечки заканчивались, просто суетились вокруг меня. А то вдруг принимались убажывать слух художественным свистом. Я умилялся и тревожился за маленьких животных. Не мог представить, что за три копейки можно схватить доверчивое существо за горлышко, и содрать с него шкуру. Никому я не рассказывал о своих друзьях. Это была моя тайна. Но однажды они не вышли навстречу. На нашем привычном месте я обнаружил остатки костра, затоптанные норки, окурки. Я заплакал. Чувствовал себя одиноким, брошенным, преданным и... виноватым. Страшно было думать, что, прирученные мной, они сами вышли к другим людям. Потом, захлёбываясь рыданиями, побежал прочь от страшного места. Первый раз в своей жизни я столкнулся с человеческой подлостью и жестокостью.

## Вопросы без ответов

...Бесконечная пустынная дорога ведёт нас домой, в город. Рядом завозился проснувшийся Саша Москалёв. Делюсь с ним грустными мыслями. Он молчит. Потом протяжно вздыхает: «Если б только суслики. Ты посмотри вокруг... Суслики потому здесь сохранились, что люди со своими плугами да ядами пока сюда не добрались». Заговорили о нашем детстве. В нём были неприменные ласточки. В каждом дворе где-нибудь под навесом лепилось гнездо с оравой птенцов. Как приятно было видеть полёт этой птицы. Стремительные выражи на огромной скорости. Их ласково называли касатками. А куда делись скворцы? Сейчас дети не делают скворечников. Прилёт этой птицы был праздником. К нему готовились. Как сейчас мы живём без песен жаворонков? Без удонов? Почему не слышим «уд-уд-уд» этих ярких красивых пернатых. Кольчатая горлица была обязательным украшением го-

родов и сёл. Где она? На деревьях всё реже можно заметить птичьи гнёзда. На земле в огромных количествах шныряли шустрые нарядные ящерицы. Поражали своей расцветкой и скоростью передвижения. По ночным дорогам скакали длиннохвостые тушканчики. В степи можно было увидеть пугливых сайгаков. Заяцы зимними ночами ходили по сельским садам. Сейчас за два часа пути нам не встретились ни заяц, ни лиса. Так что же происходит в природе? Или это в нас что-то не так? Почему так спокойно и равнодушно мы, старшее поколение, расстаёмся с тем, что было неотъемлемой частью нашей жизни? Неужели современные гаджеты способны заменить нашим детям общение с живой природой? Ведь заяц в контактном зоопарке и заяц в степи – это разные животные. В зоопарке он – детская игрушка, на воле – самостоятельная часть природы, такая же, как человек. Мне понятна наша озабоченность сохранением амурского тигра. Влиятельные средства массовой информации постоянно напоминают о проблеме. Люди собирают деньги. А как же с жаворонками, сусликами? У них нет проблем? Почему молчат орнитологи? Защитники природы? Нет ответов даже на вопрос: почему всё меньше становится птицы как объекта охоты? Не ясно даже, кому задать эти вопросы. Мой автомобиль мчится по пустынной дороге. Триста лошадиных сил под капотом позволяют быстро пожирать километр за километром. В салоне тепло и уютно. Невероятная ещё вчера электроника сама регулирует все процессы безопасности движения и микроклимат. Езда стала наслаждением. Но почему мне, бегавшему в детстве за тархтящей и примитивной полуторкой, сейчас так тревожно на душе? Может, потому что у большинства мальчишек нет возможности доверчиво прижаться щекой к тёплой губастой морде настоящей лошади. Почувствовать её запах. Восхититься мощью и совершенной красотой живого организма. Посмотреть в огромные глаза. Поскакать без седла,

сливаясь с ней в единое целое, по степи, где живут суслики, сайгаки, бродят верблюды...

## Без царя в голове

Технический прогресс неизбежен и полезен. Люди хотят жить лучше. Вот только что такое лучше? Почему великому русскому писателю Валентину Григорьевичу Распутину не хватило жизни, чтобы защитить озеро Байкал? Наверное, потому, что у нас побеждают пока те, кто пришёл к моим сусликам после меня. В Лондоне (тоже не без прогресса городок) я увидел диких уток больше, чем в любом нашем заказнике. Гуси в огромных парках спокойно ходят с гусятами. Людей не боятся. Почему? Может, потому, что каждый лебедь страны является собственностью Её Величества королевы. Вот уже более восьмисот лет каждую третью неделю июля мимо Виндзорского замка по Темзе проплывает кавалькада шлюпок. Они украшены королевским штандартом и флагом с короной и изображением лебедя. Это королевский маркировщик ведёт небольшую флотилию на «лебединую перепись». У дворца они поднимают вёсла и приветствуют королеву: «Да здравствует монарх, повелитель лебедей!» Комиссии проводят перепись диких птиц, оказывают помощь больным и каждую (!) ставят на учёт. А народ прилипает к телевизорам, смотрит репортажи в прямом эфире. На всех каналах и частотах радио – событие номер один. Волнуется народ, переживает: «А вдруг птиц стало меньше? Не обижают ли их? Не болеют?...» Потом в пабах бородатые и безбородые мужики, пожилые леди и хрупкие мисс неделю обсуждают итоги. Радуются! Всё в порядке. Так английская монархия показывает своим подданным пример заботы о дикой природе. Кроме того, есть закон, принятый парламентом ещё в 1324 году, по которому короне принадлежат осётры, киты и дельфины, обитающие в территориальных водах Великобритании. Но у нас королевы нет. Как и царя. Хотя бы в голове.

**ЛАДОЖСКИЕ**  
**СЕМЕНА КУКУРУЗЫ**  
**ПЕРЕДОВАЯ СЕЛЕКЦИЯ**

**+7 929 816 10 64**  **ООО «СОДРУЖЕСТВО»**

СЗР **sodrug@mail.ru**  
**www.maize-sodrugestvo.ru**

АГРОПЛАЗМА MAY GLOBAL SEEDS ЛАДОЖСКИЕ CHEMICALS BAYER Кирово-Чепецкая Химическая Компания изагри

## ЛИГНОГУМАТ

Эффективное средство для подкормки всех типов растений, предпосевной обработки семян и корнеплодов, гуминовая добавка к минеральным удобрениям.

## АЛЬБИТ

Первый антидот биологического происхождения  
Повышает урожай, качество, засухоустойчивость, перезимовку, защищает от болезней, снимает стресс, сокращает расход удобрений и пестицидов.

## МЕЛАФЕН

Регулятор роста растений нового поколения  
высокая эффективность и широта действия при чрезвычайно низких применяемых концентрациях.

## МЕГАМИКС

высокоэффективное жидкое удобрение  
позволяет компенсировать безвозвратные потери микроэлементов, выносимых из почвы растениями, повысить холодо- и засухоустойчивость растений, повышает качество и товарный вид продукции.

## ФИТОСПОРИН-М

Универсальный микробиологический биофунгицид  
подавляет продуктами своей жизнедеятельности размножение многих грибных и бактериальных патогенов растений, обладает свойством повышения иммунитета и стимуляции роста растений.

## БОРОГУМ

обеспечивает мощное развитие корневой системы и надземной части растений. Обладает комплексом дополнительных свойств – защитных, фунгицидных, антистрессовых и иммуностимулирующих.

## БИОНЕКС-КЕМИ

Водорастворимое биоактивированное удобрение, без хлора, с полным набором макро- и микроэлементов в полимерно хелатной форме, с защитными свойствами от болезней растений.

## БИОЛИПОСТИМ

Биоприлипатель  
Водный раствор липкогенной композиции полисахаридов растительного и микробиологического происхождения.

### Группа компаний ГУМАТ / ИП КОНОНОВ

Краснодарский край 8 (861) 257-76-00, 8 (988) 24-33-016, 8 (918) 474-48-19  
Ставропольский край 8 (8652) 455-069, 8 (918) 474-48-19, 8 (928) 268-06-94  
Ростовская область 8 (863) 226-32-28, 8 (988) 24-33-016, 8 (918) 474-48-19  
Воронежская/Белгородская область 8 (919) 187-11-62, 8 (918) 474-48-19

[www.rushumat.ru](http://www.rushumat.ru)



## ОТРАБОТАТЬ СЕЗОН БЕЗ СБОЕВ И СОБРАТЬ ХОРОШИЙ УРОЖАЙ

ВМЕСТЕ ЭТО ВОЗМОЖНО

Успех сельскохозяйственного бизнеса во многом зависит от бесперебойной работы техники в сезон.

Чтобы вы могли быть уверены в своей технике, «Шелл» предлагает смазочные материалы, проверенные и одобренные лидирующими производителями отраслевого оборудования.

Мы поможем снизить риск поломок, минимизировать простои и обеспечить надежную работу техники даже в режиме максимальных нагрузок.\*

Вы заботитесь об урожае, мы заботимся о вашей технике.

\*Узнайте подробнее о смазочных материалах и сервисах «Шелл» на [www.shell.com.ru](http://www.shell.com.ru)

**ШЕЛЛ СМАЗОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ**  
ВМЕСТЕ ВОЗМОЖНО ВСЕ



Реклама



ООО «Чайка»  
Официальный дистрибьютор «Шелл»

г. Краснодар, ул. Селезнева, 204/2, Бизнес-центр «Базис», офис 305  
Тел.: 8 (861) 217-02-86

г. Ростов-на-Дону, ул. Максима Горького, 276, 8-й этаж  
Тел.: 8 (863) 268-80-80

[www.shell-yug.ru](http://www.shell-yug.ru)

**НЕТ ИЗНОСУ**

Модификаторы трения, введённые в смазку, защитят от износа и восстановят детали: - двигателя (шейки коленвала, вкладыши, распредвал, цилиндры, поршневные кольца и т. д.); - трансмиссии и редуктора (подшипники, зубчатые зацепления); - ТНВД (плунжерные пары, распылители форсунок); - турбины: подшипники и шлицевые зацепления на консистентной (литол) смазке. При этом сократится расход топлива от 10 до 30%, увеличится мощность, снизятся шумы и вибрация и всё это - не разбирая механизмы и не заменяя детали. Ресурс без капитальных ремонтов увеличится в 3 и более раз.

г. Аксай,  
тел.: 8-903-430-54-02

**ООО Группа Компаний «Меркурий» (ТД «Дизельмакс Трейд»)**

Дилер ОАО «АВТОДИЗЕЛЬ» (ЯМЗ), ОАО «ЯЗДА», ЗАО КЗМД, ООО «АВТОФИЛЬТР» г. Кострома

- **двигатели ЯМЗ, ТМЗ, ММЗ**
- **запасные части ЯМЗ, ТМЗ, ММЗ, Т-150, КИРОВЕЦ (всех модификаций)**
- **фильтры всех типов**
- **топливная аппаратура ЯЗДА**
- **силовые агрегаты ЯМЗ**
- **КПП и сцепление ЯМЗ**
- **электростанции (60-315 кВт)**
- **ремонт дизельных двигателей, КПП**
- **переоборудование СХТ под ЯМЗ**
- **турбокомпрессоры всех типов (Россия, Чехия)**



реклама

**МОЩНЫЕ НАДЁЖНЫЕ ЭКОНОМИЧНЫЕ**

344091, г. Ростов-на-Дону,  
пр-т Стачки, 243 «В»,

☎ (863) 200-78-07 / 200-78-03

📞 8-903-439-05-96 / 8-960-449-71-11 / 8-961-275-21-65

office1@gkm76.ru,  
office2@gkm76.ru,  
office4@gkm76.ru  
www.gkm76.ru

Время на [www.agrobook.ru](http://www.agrobook.ru)  
- время с пользой!  
**AGROBOOK**  
(863) 282-83-13 info@agrobook.ru

**Инструкция по решению ваших проблем**

[www.agrobook.ru](http://www.agrobook.ru)

Характеристики:	
Мощность, кВт (л.с.).....	59 (80)
число цилиндров.....	4
Рабочий объем цилиндров, л.....	4,75
Частота вращения, об/мин.....	2200
Расход топлива, г/кВт·ч (г/эл.с.·ч)	238 (185)

Строительство:	
20 кубов леса	
2 тонны арматуры	
50 тысяч кирпичей	
20 кубов бетона	

Удобрения:		
NH <sub>4</sub> NO <sub>3</sub> .....	294 кг/га	
Ca(H <sub>2</sub> PO <sub>4</sub> ).....	350 кг/га	
K <sub>2</sub> SO <sub>4</sub> .....	334 кг/га	

Количество животных:	
- коров .....	100 шт
- свиней .....	100 шт
- курей .....	100 шт

**КОНТЕЙНЕРНЫЕ ПЕРЕВОЗКИ ПО ВСЕМУ МИРУ**

- ✓ Все контейнерные порты юга России.
- ✓ Импорт, экспорт, доставка «до двери»
- ✓ Опыт, профессионализм и инновационные решения для чёткой и своевременной доставки грузов



LGS1620@yandex.ru +7 928 1344955



реклама

# СЕЯЛКИ ОМИЧКИ

## ОТ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ

Возможна комплектация  
анкерным рабочим органом  
для технологии No-till



сельскохозяйственная техника

# Л-АГРО

## РАССРОЧКА ДО 3-Х ЛЕТ

ООО «Л-АГРО»

644027 г. Омск, ул. Индустриальная, 9

Моб.: +7 913-635-59-41

# Главные итоги 19-й Российской агропромышленной выставки «Золотая осень»

С 4 по 7 октября 2017 года в Москве на территории ВДНХ состоялась 19-я Российская агропромышленная выставка «Золотая осень», организатором которой выступает Министерство сельского хозяйства Российской Федерации.

На торжественной церемонии открытия присутствовали премьер-министр Дмитрий Медведев и министр сельского хозяйства Российской Федерации Александр Ткачёв, а также главы 32 регионов России.

Экспозиция «Золотой осени – 2017» общей площадью свыше 30 000 кв. м разместилась в двух павильонах (№№ 69 и 75) и на открытых площадках ВДНХ. Свои достижения продемонстрировали предприятия 68 регионов России и 15 зарубежных стран. Всего выставка собрала порядка 1,5 тысяч экспонентов. За четыре дня работы выставку, включая Фестиваль национальных культур, посетили 104 тысячи 576 человек.

«Регионы России. Зарубежные страны» – один из ключевых разделов выставки, в котором 47 субъектов РФ на площади свыше 4 тысяч кв. м презентовали инвестиционные проекты и региональные бренды продуктов питания, в рамках поддержки концепции продвижения российских продуктовых суббрендов, разработанной Минсельхозом России. Самыми крупными стали экспозиции республик Татарстан, Башкортостан и Мордовия, Ставропольского края, Тульской, Ростовской и Ленинградской областей.

Принимали участие в выставке и предприятия иностранных государств – Абхазии, Австрии, Белоруссии, Германии, Дании, Иордании, Ирландии, Испании, Италии, Китая, Нидерландов, Турции, Украины, Чехии, Шотландии.

В павильоне «Животноводство и племенное дело» были собраны лучшие результаты многолетней селекционно-племенной работы нашей страны. В частности, предприятия-участники из 25 регионов представили лучшие породы крупного рогатого скота: 11 пород молочного направления и 8 – мясного. В общей сложности – 90 голов. Самые продуктивные породы овец и коз привезли на выставку агрохозяйства из 13 регионов. Всего в этом подразделе было представлено 125 голов животных. Впервые в этом году на «Золотую осень» конезаводы из 9 регионов страны привезли лучших представителей 8 пород лошадей. Также в рамках раздела были продемонстрированы такие направления, как птицеводство, верблюдоводство, звероводство и рыбоводство.



Сельскохозяйственную технику и сопутствующую продукцию представили около 130 предприятий и организаций из 7 стран мира. Экспозиция этого раздела размещалась в 75-м павильоне и на Центральной аллее ВДНХ. Одной из важных премьер этого года стала специальная байер-



ская программа, организованная Российским экспортным центром. Свыше 100 закупщиков более чем из 20 стран провели 185 встреч с нашими производителя-

ленности, мировой опыт развития рынков АПК. Ещё одним важным событием деловой программы выставки стал деловой завтрак «Экспорт продукции АПК: ключевые факторы успеха», организованный при участии Российского экспортного центра. Главными темами обсуждения на нём стали достижения, потенциал и развитие экспорта российского АПК. Что касается любимого москвичами Фестиваля национальных культур, то он вновь удивил и порадовал гостей разнообразием и качеством российских региональных продуктов. В торговых шале можно было познакомиться с продукцией, как изготовляемую в соответствии с международными стандартами по европейским рецептам, так и производимую на основе собственных традиций, передаваемых из поколения в поколение. Громкой премьерой фестиваля стала уникальная утиная колбаса весом в полтонны и длиной пять метров, произведённая в Ростовской области на предприятии «Донстар». Всего за время проведения фестиваля было продано 1,5 тонны сыров, 10 тонн мясной продукции и продуктов мясопереработки (курица и индейка), а также 3 тонны рыбы (горячего и холодного копчения).

**Организатор выставки:** Министерство сельского хозяйства Российской Федерации  
**Оператор выставки:** ООО «РО-ТЕКС»

**Генеральный спонсор:** ОАО «РОССЕЛЬХОЗБАНК»

**Официальные спонсоры:** ПАО «УРАЛКАЛИЙ», АО «ОХК «УРАЛХИМ», ОАО «ФОСАГРО», АПХ «МИРАТОРГ», Российский экспортный центр





## ШОГУН® ПРОНИКАЕТ БЫСТРО, ИСКОРЕНЯЕТ НАДОЛГО



Грамминцид для защиты сахарной свеклы и рапса не имеющий аналогов на рынке.

ШОГУН, КЭ содержит мощный адъювант, быстро проникает в сорные растения и уничтожает их вместе с корнями и корневищами. Не смывается сильным дождем уже через 1 час после обработки.

ШОГУН, КЭ освобождает поле от однолетних и многолетних злаковых сорняков, включая падалицу зерновых и пырей ползучий. Действие на многолетние сорняки сохраняется до конца вегетационного периода – повторного отрастания из корневищ не происходит.

**ПРОСТО. РАСТЁМ. ВМЕСТЕ.**

# ADAMA

ООО «АДАМА РУС» Россия, Москва, Дербенёвская набережная, д. 11 А  
+7 (495)647-12-45 [www.adama.com](http://www.adama.com)



## Скорая помощь вашим посевам

Трехкомпонентный системный фунгицид для защиты зерновых культур профилактического, лечебного и искореняющего действия

- Контроль широкого спектра заболеваний с повышенной надежностью
- Быстрая скорость действия с последующей длительной защитой и выраженным "стоп-эффектом"
- Наиболее широкий диапазон по срокам применения, погодным условиям и дозировкам

**Солигор®**

