

ДЕЛОВОЙ

КРЕСТЬЯНИН

ИТОГИ ГОДА

АГРОнавигация для сельхозтехники

- ✓ Курсоуказатели GPS
- ✓ Системы параллельного вождения
- ✓ Подруливающие устройства
- ✓ Системы Autorilot



Установка оборудования | Обучение и выезд к клиенту | Ремонт оборудования



г. Ростов-на-Дону, ул. Таганрогская, д. 181, оф. 7
тел.: 8 (863) 275-29-58
сайт: www.агронавигация.рф

ГАРАНТИЯ КАЧЕСТВА ЗАЛОГ ВЫСОКИХ УРОЖАЕВ



ООО «ТД «АВЕРС»»

Средства
защиты
растений

Байер, Сингента, БАСФ, Дюпон, ФМ РУС, Щелково Агрохим,
Ариста Лайф Сайенс, Агрорус, Кеминова, Август, Мактешим Аган
БашИнком: Биоактивированные комплексные удобрения.
Антистрессовые, фунгицидные биопрепараты



Семена
сахарной свёклы

СЕСВандерхаве (Бельгия)
Сингента (Швейцария)
KWS (Германия)



Семена
овощных культур

Сингента (Швейцария)

Семена подсолнечника
и кукурузы



Лимагрэн (Франция)
Сингента (Швейцария)
Коссад Семанс (Франция)
Монсанто (Швейцария)
Пионер (США)
Майсадур Семанс (Франция)
Евралис Семанс (Франция)



353600, Краснодарский край, ст. Староминская, ул. Толстого, 2.
Тел./факс: (86153) 5-77-92, 5-72-43, e-mail: avers95@mail.ru

реклама

ЮГШИНА

АВТОШИНЫ ГРУЗОВЫЕ
ЛЕГКОВЫЕ
СЕЛЬХОЗ

АККУМУЛЯТОРЫ,
АВТОМАСЛА (отечественного
и импортного пр-ва)
ДИСКИ

В ШИРОКОМ АССОРТИМЕНТЕ

Магазин предоставляет
услуги
шиномонтажа, балансировки;
реставрация дисков

Товар сертифицирован,
гибкая система скидок.

г. Ростов-на-Дону, ул. Малиновского, 94,
тел.: (863) 220-98-28 многоканальный,
магазин 220-94-25, 247-48-77
ул. Доватора, 150, оф. 109,
т./факс: (863) 222-59-11, 247-50-21.
<http://www.ugshina.ru>, e-mail: ugshina@mail.ru

АГРО 2013 **27-29 МАРТА**

XIII СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА

- Сельскохозяйственная техника, оборудование и инвентарь
- Передовые технологии сельхозпроизводства
- Оборудование для переработки, фасовки и хранения сельхозпродукции
- Оборудование для пищевой и перерабатывающей промышленности
- Растениеводство
- Средства защиты растений
- Удобрения
- Технологии выращивания, сбора и хранения сельскохозяйственной продукции
- Животноводство
- Пчеловодство
- Ветеринария
- Ветеринарное и зоотехническое оборудование и инструменты
- Лекарственные препараты для животных
- Питание для животных, концентраты и премиксы, передовые технологии ухода за животными
- Сельские и садовые дома, инвентарь
- Сырье для производства продуктов питания и напитков
- Продукты питания, ингредиенты

г. Оренбург
С-КК «ОРЕНБУРЖЬЕ»
пр-т Гагарина 21/1

ОАО «УРАЛЭКСПО»
тел/факс: +7(3532) 67-11-01,
67-11-05, 560-560
e-mail: uralexpo@yandex.ru
www.uralexpo.ru



- собственное современное производство химических средств защиты растений
- комплексная защита сельскохозяйственных культур
- полный спектр услуг по агрономическому консультированию
- развитая сбытовая сеть в важнейших аграрных регионах России



www.agroex.ru

**Семеноводческое хозяйство
ООО «ГАРАНТ»**

производит и реализует

Семена яровых культур

ОВЁС: Скакун РС 1, Конкур ЭС, Дерби ЭС
ЯЧМЕНЬ: Вакула РС 1, Прерия ЭС, Мастер РС 2
ГОРОХ: Фокор ЭС, Аксайский-усатый-7 ЭС
НУТ: Приво-1 РС 2
ЛЁН: ВНИМК-620 РС 1, ВНИМК-620 РС 2, Небесный РС 1
ГРЕЧИХА: Девятка РС 1, Батыр РС 1, Черемшанка РС 1
КОРИАНДР: Алексеевский-190 РС 2
КУКУРУЗА: Катерина F1, Краснодарский-194 F1, Машук-350 F1
ЭСПАРЦЕТ: Зерноградский-2 РС 1
ЛЮЦЕРНА: Донская-2 С/Э, ЭС
КОСТРЕЦ: Вегур С/Э; Безостый-2 С/Э
СУДАНСКАЯ ТРАВА: Камышинская-51 РС 2
ПОДСОЛНЕЧНИК: Гарант F1, Сигнал F1, Престиж F1, Бизон F1, Донской-151 F1, Дон-РА F1, Казачий ЭС, Донской 60 ЭС, Бузулук РС 1, Р-453 (Родник) РС 1, Мастер РС 1, СУР РС 1, Лакомка РС 1
ПРОСО: Харьковское-57 РС1; Золотистое РС 2

346270, ст. Вёшенская, Ростовская обл.,
 пер. Р. Люксембург, 18 "Б"
 тел./факс: 8 (86353) 22-3-74, 24-6-16,
 8-928-227-10-97, 8-928-176-88-82

реклама



Торговый дом
Лида-регион

Белорусское качество
в России



- Техника для возделывания картофеля и овощей (капуста, лук, чеснок) Л-207; КТН-2В; КСТ-1,4; МПЛС и др.
- Почвообрабатывающая техника Плуги оборотные ППО; АПК-2,8 (гребнеобразователь+фреза); бороны; АКШ; культиваторы КОН-2,8, КПМ, КРН и др.
- Кормоуборочная техника ПРФ-145, ППР-Ф-1,8; косилки Л-501, КДН, КПП; грабли ГВР, ГВБ и др.
- Техника для внесения минеральных и органических удобрений РЖТ; МЖТ-Ф; Л-116; МТТ; РУ и др.
- Посевная техника Сеялки СПУ, СТВ и др.
- Прицепы и полуприцепы «Боярин» ПУС-15; 2ПТС; ПСТ; ПСТБ; ПТК и др.
- Коммунальная техника Пескоразбрасыватели, плужно-щеточное оборуд. и др.
- Запасные части

г. Москва, пр. Мира, 119
 ВВЦ, пав. 18, оф. 107-111
 тел./факс: (495) 626-59-51
 (многоканальный)
 моб.: (926) 225-45-57
 (926) 173-99-29

www.lida-region.ru

Нам 15 лет

СЕМЕНА



ГИБРИДОВ ПОДСОЛНЕЧНИКА И КУКУРУЗЫ

компаний "Сингента", "Пионер", "Лимагрен", "Монсанто",
 "Евралис", Р·А·Ж·Т, "Майсадур", "КОССАД"
 + лучшие достижения отечественной селекции

- РЕАЛЬНЫЕ КОНТРАКТЫ
- УДОБНЫЕ ФОРМЫ ОПЛАТЫ, РАССРОЧКА
- ОПТОВЫМ ПОКУПАТЕЛЯМ СКИДКИ, БЕСПЛАТНАЯ ДОСТАВКА

Имеются выгодные
спецпредложения!

Первоклассные семена из надёжных рук!
**СРЕДСТВА ХИМИЧЕСКОЙ ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ
 И УДОБРЕНИЯ В АССОРТИМЕНТЕ**

ООО "Фактория"

www.rnd-factory.ru

г. Ростов н/Д, пр. Будёновский, 17, оф. 31, 3-й этаж.
 Тел.: (863) 262-39-91, 262-01-69, 282-25-15, 8-903-401-59-52
 г. Миллерово, тел.: (86385) 2-42-73, 8-909-409-73-33

реклама



ЗАВОД «ТЕХМАШ»

ПРОИЗВОДСТВО ТЕХНИКИ
ЕВРОПЕЙСКОГО КАЧЕСТВА



МОДЕЛИ ПРОДУКЦИИ

**ДИСКОВЫЙ
МУЛЬЧИРОВЩИК ДМ «НОРС»**



**БОРОНА ДИСКОВАЯ
ДВУХ И ЧЕТЫРЕХРЯДНАЯ
БДУ «БАЛЬДР»**



ПЛУГ БИНАРНО-ПЕШЕШНЫЙ БПП



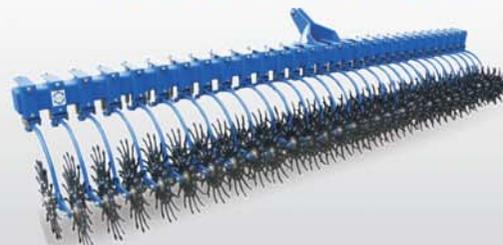
**КУЛЬТИВАТОР
КПО «ЯРОВИТ»**



**АВТОМОБИЛЬНЫЕ
ВЕСЫ**



**БОРОНА
МОТЫГА РОТАЦИОННАЯ БМР**



ЗАВОД «ТЕХМАШ»
Ростовская область
г. Шахты, пер. Сокольнический, 7В



Телефон/Факс:
(8636) 235-553, 235-235
www.tehmash-ug.ru

РЕКЛАМА

СОДЕРЖАНИЕ

БИЗНЕС И ВЛАСТЬ

Холдингам – треть, остальным – две трети.....7

Ростовский губернатор Василий Голубев побывал в гостях у журналистов ИД «Крестьянин»

ОПРОС «ДК»

Рецепты стабильности.....10

Аграрии юга о новом в уходящем году

ЭКОНОМИКА

Рекордная планка.....12

Достигла ли цена на зерно высшей точки

РАСТЕНИЕВОДСТВО

Рано посеял – рано убрал.....14

Почему лён на Дону становится всё более популярным

Вид на жительство для гибрида.....16

Как не ошибиться в выборе семенного материала кукурузы

ТЕХНИКА

Ставка на универсальность.....24

Бункер, пригодный и для семян, и для удобрений. Репортаж, подготовленный для «ДК» нашими коллегами из немецкого журнала PROFIL

ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

Новое движимое имущество освободили от налога за счёт естественных монополий.....28

Консультации Николая Кана

КООПЕРАЦИЯ

Востребованные услуги.....32

Главное, что привлекло фермеров в потребительский сельхозкооператив «Лабинский агросоюз», – потребность в юридической помощи

ЖИВОТНОВОДСТВО

Бурёнка на «больничном» – удой в ведро.....34

Молочная ферма переходит на европейские стандарты качества

Итоги года: что нового?

Сельское хозяйство обычно называют отраслью консервативной. И с этим трудно спорить. Сама суть крестьянских забот мало изменилась за тысячелетия. Подготовка почвы, вовремя посея лучшие семена, молись Всевышнему о дожде, в нужный срок убери урожай. Такими мыслями были заполнены будни прадедов нынешних земледельцев. О том же печётся и нынешний фермер.

Вместе с тем сельское хозяйство – динамично меняющаяся отрасль. Если хорошенько присмотреться, то чуть ли не в каждом мало-мальски успешном хозяйстве после короткого промежутка можно увидеть что-то новое, помогающее ему двигаться вперёд. То прикупили современную технику, о которой не то что прадеды – отцы нынешних пахарей не мечтали. То внедрили нетрадиционные технологии в земледелии. То перешли на семена озимых, способные выдерживать лютые морозы. То обзавелись породистым скотом с полутоннарами суточными привесами. То совместно с другими сельхозпроизводителями занялись сбытом урожая...

Если нынешний крестьянин не восприимчив к новому, ему не выдержать конкуренции с более продвинутыми и хваткими соседями. А соседей этих у нас после 23 августа заметно прибавилось. Это уже видно по отечественному рынку, куда почти беспрепятственно хлынули плоды труда западных фермеров, получающих щедрую поддержку своих правителей.

Вот почему заключительный номер «ДК» уходящего 2012-го мы решили посвятить одной теме: «Итоги года: что нового?». Почитайте подготовленные нашими авторами публикации, и вы убедитесь: шагать по непроторённой тропе – задача архитрудная. КФХ «Людмила», освоившее выпуск целебного тыквенного масла, сегодня не получает от нового направления бизнеса ни гроша прибыли. Но отец и сын Климентенко продолжают настойчиво продвигать свой продукт, пока по большей части просто раздавая нераскрученный деликатес на ярмарках всем желающим его отведать. Фермеры понимают: без временных потерь застолбить свою нишу им вряд ли удастся.

Похожие сложности и у лабинских фермеров, объединившихся под началом бывшего прокурора ради правовой защиты своих хозяйств. Нынче забот у их кооператива – вагон и маленькая тележка. И планов громадье. Что-то уже получается, а что-то только в проекте. Главное тут в следующем: вольные землепашцы объединились по собственной инициативе, а не по приказу сверху. Значит, есть надежда, что союз этот будет прочным и многого достигнет. В этом смысле у лабинских фермеров уже неплохой опыт. Их производственный сельхозкооператив «Инициатива», объединивший пятерых глав КФХ, продуктивно работает ради совместного блага вот уже много лет. Так что, по сути, созданный в конце минувшего лета обслуживающий сельскохозяйственный потребительский кооператив «Лабинский агросоюз» есть развитие наработанного с привлечением новых членов.

Торить тропу – удел сильных. Именно им покоряется новое. Именно их ждёт удача.

Николай ГРИТЧИН

Как подать объявление в журнале «Деловой крестьянин»

1. Разборчивым почерком напишите текст объявления. Укажите контактный телефон.
2. Квитанцию почтового перевода об оплате и текст объявления пришлите по почте: **ул. Города Волос, 6, г. Ростов н/Д, 344000, ЗАО ИД «Крестьянин».**

Реквизиты ЗАО ИД «Крестьянин»: р/с 4070281080000000935 в ОАО КБ «Центр-инвест» г. Ростова-на-Дону, БИК 046015762, к/с 30101810100000000762, ИНН 6162004360 КПП 616501001

Главный редактор Н.В. Гритчин
 Учредитель-издатель: ЗАО «ИД «Крестьянин»
 Зарегистрирован в Министерстве РФ по печати. Рег. номер ПП № 77-12227.
 Адрес для писем: Ростов-на-Дону, 344000, ул. Города Волос, 6,
 тел.: (863) 282-83-13, www.krestianin.biz E-mail: dk@krestianin.biz
 Отпечатано в типографии ИП Харченко Т. В. (Lucky Pack), г. Ростов-на-Дону,
 ул. Мечникова, 112.
 Объем 10 печатных листов. Номер набран и сверстан в компьютерном центре «Крестьянин».
 Номер подписан 30.12.2012 г., в 12.00. Заказ № . Тираж 20 000 экз.
 Общий тираж ИД «Крестьянин» – 159 500 экз.

Если бизнес востребован, нужно искать формы поддержки

Губернатор Ростовской области Василий Голубев побывал в издательском доме «Крестьянин» и ответил на вопросы журналистов

В этом году мы начали, а в 2013-м пойдём активно на строительство дорог шириной 4-4,20. В населённые пункты с небольшим количеством жителей, где нет регулярного автобусного сообщения, это допустимо. Хотя такой категории в РФ сегодня нет.

Общение с главой региона, состоявшееся в конференц-зале ИД «Крестьянин», продолжалось более полутора часов. Журналистов выпускаемых здесь изданий интересовала позиция Василия Голубева по самым разнообразным аспектам сельской жизни. В «ДК» мы отобрали ответы, представляющие наибольший интерес для деловых людей.

О принадлежности сельхозземель в области

Знаю ли я или нет, кому принадлежит земля? Скажу откровенно: конечно, нет. Хороший глава (района. – *Ред.*) знает. Глава, который только что пришёл, – наверняка ему придётся погрузиться в эту тему. Но надо разделить земли оформленные и земли неоформленные. Если земля оформлена, то, как правило, органы кадастрового учёта и регистрации обязаны по любому запросу представлять информацию о том, чья это земля. А вторая часть – это земли, которые на сегодняшний день не оформлены. Они должны быть оформлены до 1 июля 2013 года. Требование, которое я сегодня предъявляю к Минсельхозу, – обладать полной информацией, то ли это крупный холдинг, то ли это мелкое предприятие. Для того чтобы оценить эффективность использования этой земли и влиять на ситуацию в будущем.

О степени господдержки холдингов и малых хозяйств

Холдинги получили в прошлом году примерно одну треть от всей суммы поддержки наших селян. То есть это небольшая часть. Две трети получают все остальные – средние и малые предприятия, крестьянско-фермерские хозяйства. Право хозяйствовать либо в крупном холдинге, либо в маленьком предприятии принадлежит любому человеку. Если эта форма хозяйствования приносит пользу отрасли, пользу территории, её нужно поддерживать. Если бизнес востребован, нужно искать формы поддержки, которые позволят ему развиваться. Зачастую мелкий сельхозтоваропроизводитель делает то, что не делает крупный холдинг.

О программе помощи депрессивным муниципальным районам

Я думаю, в следующем году мы выйдем на такую программу в области. Чтобы уже быть готовыми, мы сегодня создали рабочую группу, которая отдельно занимается восточными



За время встречи губернатор успел ответить на два десятка вопросов

территориями. Она работает в самых разных направлениях. Не скажу, что нас спровоцировало только то, что происходило в восточных территориях (речь о конфликтах. – *Ред.*). Ещё в самом начале, когда я первый раз туда приехал, то сказал, что восточные территории требуют отдельной программы. Поэтому основная задача рабочей группы состоит в том, чтобы предложить механизм, позволяющий поддержать восточные территории.

О причинах недавних межэтнических конфликтов в сельских территориях

У меня есть внутреннее ощущение, что мы этим событиям придали значимость, какую не следовало бы придавать. Есть одна вещь, которая успокоит ситуацию и там. Это обеспечение выполнения закона всеми участниками процесса. И ничего другого не надо. Те, кто там работает, обязаны прийти к этому фермеру и сказать: слушай, дорогой, вот твоя земля, и не более. Вот как ты её используешь. Если ты работаешь на этом рынке, нарушая российское законодательство, то должен сразу за это отвечать. Кто бы он ни был. Между прочим, все это понимают. Но если, извините, участковый 20 овец держит в отаре у какого-то человека, то что – он предъявит ему требования соответствующие? Участкового этого надо убирать мгновенно. Эти задачи я и поставил после некоторых событий.

О дорогах

В этом году мы начали, а в 2013-м пойдём активно на строительство дорог шириной 4-4,20. В населённые пункты с небольшим количеством жителей, где нет регулярного автобусного сообщения, это допустимо. Хотя такой категории в РФ сегодня нет. На последнем совещании в Саратове я внёс

такое предложение Дмитрию Анатольевичу. Потребность по ряду территорий такая есть. Ну, не ходит автобус. Я специально посчитал по некоторым населённым пунктам: а сколько же единиц за день проходит? 10, 15, 20. Ну почему там должна быть шестиметровая дорога? При ширине 4,20 и обочине 0,75 два автомобиля разъезжаются практически без проблем. Это и удешевление, и ускорение строительства. Во многих странах Европы, я специально выезжал, 3 метра – дорога. До 1 метра – обочина.

Это, как правило, дорога длиной 4-5 км. Это та часть, которая к шестиметровой примыкает. Но вы гарантированно туда приедете. Я думаю, что при наших погодных условиях эта дорога будет работать достаточно эффективно.

О профессионализме областного минсельхоза

Я знаю Василенко (министра сельского хозяйства и продовольствия области. – *Ред.*) достаточно давно. И мнения других людей о нём знаю. Последнее, за неделю до собственных выборов, мне высказал Савченко (белгородский губернатор. – *Ред.*). Он сказал: Василий Юрьевич, я могу в любом месте доказать, что у тебя сегодня самый профессиональный министр. Именно Василенко доказал мне, что нужно активным образом поддерживать село. Василенко достаточно авторитетно объяснил, почему до определённого времени село имело в три раза меньше, чем на сегодняшний день. Я сегодня удовлетворён работой его лично. Но есть одна проблема, о которой можно говорить: о профессионализме тех, кто рядом с Василенко. Я не случайно начал с того, что мне важно понять, насколько вложенные финансовые средства эффективно расходуются и дают результат.

Фото Владимира Карпова



Рекордный урожай риса

В Краснодарском крае собран небывалый урожай риса – 947,8 тыс. т. Это на 8 тыс. т больше прошлогоднего показателя. Впервые за всю историю рисосеяния на Кубани средняя урожайность этой культуры составила 71,1 ц/га, отмечает пресс-служба минсельхоза края. Это соответствует уровню ведущих европейских рисопроизводящих стран с более благоприятными для выращивания риса почвенно-климатическими условиями.

– Но резервы для роста урожайности ещё не исчерпаны. Потенциал продуктивности наших кубанских сортов в 120 ц/га реализован в лучших хозяйствах только на 70%, – считает вице-губернатор, министр сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности региона Эдуард Кутыгин. – Однако урожай любой ценой нам не нужен. Должен быть разумный подход к производству любой культуры, обеспечивающий повышение доходности каждого гектара.



Евродон пришёл с инвестициями в Воронеж

Ростовская компания «Евродон» намерена реализовать два крупных инвестиционных проекта в Воронежской области. Об этом сообщил воронежскому губернатору Алексею Гордееву гендиректор ООО «Евродон» Вадим Ванеев. В Хохольском районе предполагается строительство комплекса по выращиванию и переработке мяса индейки мощностью 60 тыс. т мяса в год на первом этапе. На производстве будет создано 2 500 рабочих мест. Проект предусматривает строительство мясоперерабатывающего и комбикормового заводов, автотранспортного предприятия, инкубатора, птицеводческих площадок и др. По словам Вадима Ванеева, производственный комплекс включает в себя все этапы, от приготовления кормов и выращивания птицы до переработки мяса и реализации готовой продукции. Общая стоимость проекта – более 17 млрд рублей.

В ходе рабочей встречи бизнесмен также рассказал губернатору о производстве пекинской утки в Воронежской области, сообщает пресс-служба администрации региона. Сейчас решается вопрос о размещении комплек-

са. Мощность завода на первом этапе – 20 тыс. т мяса птицы в год. На предприятии планируют создать 850 рабочих мест.

Арендную плату рассчитают по-новому

Министерство по управлению государственным имуществом Волгоградской области разработало новый порядок внесения арендных платежей за земельные участки, предоставляемые по итогам торгов, сообщил официальный сайт правительства региона. Ранее право на заключение договора аренды выкупалось на торгах, причём его начальная стоимость в отдельных случаях была достаточно высокой. Плюс к этому приходилось ежегодно вносить арендную плату.

Новая же схема полностью отменяет плату за право заключения договора аренды. При выставлении участка на аукцион формируется сумма арендных платежей за данный участок на трёхлетний период. Оценка происходит на основании рыночной стоимости земли. Такой подход позволяет арендатору вносить плату за участок ежемесячно равными долями. Кроме того, в зачёт арендных платежей включается сумма задатка, вносимая для участия в аукционе.

Также новым порядком предусмотрено стимулирование темпов строительства на арендованных участках. Если возведение объекта недвижимости завершается до истечения договора аренды, то арендатор вправе досрочно выкупить земельный участок в собственность и в дальнейшем оплачивать только земельный налог.



Переработка идёт в рост

Объём отгруженной продукции предприятиями пищевой и перерабатывающей промышленности Саратовской области за 3 квартала 2012 г. увеличился по сравнению с соответствующим периодом 2011 года на 10% и составил 33,4 млрд руб., сообщил сайт правительства региона. Наибольший прирост отмечен по следующим видам продукции: минеральная вода (в 2 раза), растительное масло (в 1,7 раза), крупы (на 42,6%), макаронные изделия (25,7%), цельномолочная продукция (21,5%), плодоовощные консервы (20,8%), сыр и творог (20,7%). При этом качество многих продуктов – на довольно высоком уровне. Это подтвердили результаты конкурса российской агропромышленной выставки «Золотая осень – 2012», на которой товары саратовских предприятий пищевой и перерабатывающей промышленности в номинации «За производство высококачественной биологически безопасной продовольственной продукции» отмечены 72 золотыми, 21 серебряной и 4 бронзовыми медалями.

Успеху способствовало осуществление

инвестиционных проектов в рамках целевой программы «Развитие пищевой и перерабатывающей промышленности Саратовской области на 2010-2015 годы», которая предусматривает поддержку приобретения нового технологического оборудования и логистического обеспечения рынка овощей через создание системы оптовых распределительных центров, считают в правительстве.

В 2012 году в области открыто два молокоперерабатывающих предприятия, вот-вот начнёт работу новый молочный цех в СПК «Яковлевский». Целый ряд молочных предприятий модернизируется. Заметно продвижение по наращиванию мощностей первичной переработки скота в различных районах. Техническим перевооружением заняты на других крупных и малых предприятиях пищевой и перерабатывающей промышленности.

Рабочих «Оптифуда» попытаются трудоустроить

Почти 5 млн руб. выделило в ноябре правительство Ростовской области на создание временных рабочих мест на стабильных предприятиях Белокалитвинского, Каменского и Семикаракорского районов.

Экстренно изъять средства из резервного фонда регионального бюджета вынудила предбанкротная ситуация на птицефабриках и мясоперерабатывающих комбинатах группы компаний «Оптифуд», расположенных в этих районах. Под угрозой увольнения там оказались 2,5 тыс. человек, для них по инициативе работодателей введён режим простоя. Власти рассчитывают, что дополнительные места уже к концу нынешнего года снизят уровень регистрируемой безработицы в этих районах.



Расход электричества сократится втрое

Модернизированный комплекс для содержания кур-несушек начал работать на птицефабрике «Кумская» Георгиевского района Ставрополья. Установка энергосберегающего оборудования обошлась предприятию в 12,5 млн руб., сообщает пресс-служба минсельхоза края. 2,3 млн из этой суммы были субсидированы из бюджета Ставрополья. Новый корпус, по расчётам директора фабрики Ивана Долгова, позволит увеличить количество птицемест с 30 000 до 55 000, нарастить производство яиц с 8,2 до 14,6 млн штук, сократить расход кормов и воды до 10%, а электроэнергию – в 3,1 раза, снизить себестоимость 1 тысячи яиц с 1945 руб. до 1800 руб. В результате производство яиц на одного работника в текущих ценах реализации возрастёт с 5,5 млн руб. до 8,3 млн руб. Новое оборудование должно окупиться в течение трёх лет.

«Бизон» представил новую серию тракторов VERSATILE

Компания «Ростсельмаш» выводит на европейский рынок новую серию мощных тракторов VERSATILE 575. Являясь концептуальным продолжением уже знакомых потребителям машин серий 2000, ННТ и С2, тракторы полностью адаптированы к российским условиям.

Новый VERSATILE обладает мощностью в 575 л. с. Двигатель отвечает современным требованиям экологичности – Tier-4. Среди явных преимуществ – усовершенствованная кабина, которая сегодня является самой большой среди машин данного класса. Это даёт оператору наилучшую обзорность и повышает комфортность его многочасовой работы. Трактор оснащён системой точного земледелия V-PAS на базе GPS. По мнению специалистов компании «Бизон», выпуск новой серии тракторов повышенной мощности позволит сельхозпроизводителям добиваться ещё более высоких результатов, оптимизируя трудоёмкость и увеличивая наработку на единицу техники. Всего на сельскохозяйственной выставке в Краснодаре «Бизон» познакомил аграриев с 23 машинами производства



«Ростсельмаш». Среди новинок зерноуборочный комбайн ACROS 590 Plus, созданный для полей с высокой урожайностью, влажностью и соломистостью, и тяжёлая дисковая борона TD 600, пред-

назначенная для заделки большого количества стерни кукурузы, подсолнечника, свёклы, предпосевной подготовки и обработки залежных земель.



**АНГАРЫ
«ПОД КЛЮЧ»**
Тел.: 8-928-908-44-20.
ангар-строй.рф

Продается **ФЕРМА** (бывший овцекомплекс), общ. площадь строений 12000 м². Расположена на 30 га земли. Прекрасное место расположения, река, трасса, от ж/д ветки 300 метров. Тел.: 8-951-493-94-55.

AGROBOOK

Издательский дом **КРЕСТЬЯНИН** запускает новый проект:

Первая профессиональная онлайн сеть для людей агробизнеса agrobook.ru

Воспользуйтесь всеми возможностями портала!

Зарегистрируйте и создайте свою личную страницу.

Добавьте в АПК каталог своё предприятие, его описание, фотографии.

Получите консультацию эксперта. Активно участвуйте в обсуждении проблем сельского хозяйства.

Читайте:
✓ Форумы
✓ Блоги
✓ Добавляйте информацию о событиях на вашем предприятии в календарь аграрных событий

Agrobook.ru - незаменимый помощник в работе и в личном общении.

Присоединяйся и найди деловых партнеров на Agrobook.ru!

Группа компаний ПАРТНЕР производит

Водораздатчик ВУ-4М
V=4 м³
Прицепной водораздатчик объемом 4 м, кратный опрыскивателем. Позволяет экономить средства при полевых работах. Емкость выполнена из толстостенной стали.

Катки водоналивные
Гладкие водоналивные катки КГВП-6М и КГВП-10М шириной захвата 6 и 10 метров. Для уплотнения почвы после посева. Агрегируются с тракторами 1,4-2 т.с.

«Партнер-4» «Партнер-6»
Культиватор нового поколения, аналогичный европейским. Для сплошной и предпосевной обработки почвы. Комплектуется импортными рабочими органами.

КПС-5
Классический культиватор усиленной конструкции, со всевозможными исправлениями и доработками.

Борона БМР-7
Борона-мотыга ротационная шириной 7 м. Улучшает аэрацию почвы. Экономит удобрения. Позволяет отказаться от гербицидов. Разрушает монолитную (дождевую) корку.

Половораспределитель РП-6
Для комбайнов ДОН 1500. Полова разбрасывается равномерно на ширину жатки, 6-7 м. Отсутствует валок. Совершенно не виден след комбайна после покоса. Качество распределения соответствует импортным аналогам.

Ростовская обл., п. Орловский
(86375) 31-6-43, 33-6-60, 33-9-83 www.partnergk.ru

Рецепты стабильности

Что нового произошло в вашем хозяйстве в уходящем году? На вопрос «ДК» отвечают аграрии юга России.

Вход в сети – с ассортиментом и упаковкой

Владимир Целовальников, исполнительный директор Некоммерческого партнерства овощеводов Ставропольского края:

– Наше партнерство, объединившее в прошлом году 21 производителя овощей, в нынешнем сезоне попыталось выстроить отношения с торговыми сетями. Попасть на прилавки сетевых магазинов, как известно, мечтают многие сельхозпроизводители. Это шанс гарантированного сбыта продукции. Но у сетей свои требования. Им нужен товар определенного качества и расфасованный. Мелким хозяйствам организовать сортировку и упаковку овощей не по карману. Зато крупным предпринимателям это вполне по силам. Первые два логистических центра некоммерческого партнерства заработали в этом году в Изобильненском районе на базах предпринимателей Игоря Баранова и Александра Портнова. Их складские помещения рассчитаны на хранение нескольких десятков тысяч тонн овощей. Предприниматели закупили для своих баз фасовочно-сортировочные машины. И теперь у представителей торговых сетей нет претензий к качеству и упаковке нашей продукции. Она расходуется по крупным и малым городам страны. Овощеводы, не обладающие собственными складскими помещениями, своей сортировкой и фасовкой, получили возможность реализовать выращенные томаты, огурцы, капусту, лук через эти логистические центры.

Комбайн обошелся на 20% дешевле

Александра Емельянова, глава КФХ (Азовский р-н, Ростовская область):

– Нынешним летом мы сделали важную покупку – приобрели комбайн «Акрос». Поскольку машина изготовлена на заводе «Ростсельмаш», правительство области в соответствии с региональной программой поддержки местных производителей вернуло нам 20% стоимости. Часть денег за комбайн мы уплатили своих, а на 4 млн руб. взяли кредит в Россельхозбанке сроком на 5 лет. Теперь нам легче будет проводить уборку. Возможно, откажемся от привлечения техники со стороны. Раньше, когда у нас был один старенький «Дон-1500», отслуживший 23 года, своими силами проводить жатву нам не удавалось. «Акрос» уже показал себя с лучшей стороны на уборке подсолнечника. В будущем году у него будет много работы. Планируем ввести в севооборот нут и лён. У каждой из этих культур свои сроки уборки. Причём лён поспевает, когда зерновые уже обмолочены, а к подсолнечнику ещё не приступали. Словом, срок эксплуатации комбайна увеличится, что немаловажно.



Красивые овощи выращивают многие, экологически чистые – единицы

Есть и другая приятная новость: нынешней осенью Россельхозбанк вручил нашему хозяйству сертификат лучшего заемщика. По нему мы имеем право получить ещё один кредит – до 3 млн руб., причём без залога. Так что размышляем о новой покупке.

Коллеги скинулись и помогли

Иван Новичихин, глава КФХ (Крымский р-н, Краснодарский край):

– Катастрофическое наводнение нынешнего года не миновало и нас. 5 га овощных плантаций нашего КФХ оказались под водой и погибли. Если судить по площадям, то мы потеряли четвертую часть. Если же оценивать по затратам, то погибло 3 млн руб. и 70% урожая. Дело в том, что на берегу разлившейся речки находились самые затратные и ценные культуры – огурцы, помидоры, перец, баклажаны, капуста. Последняя вроде бы уцелела. Но когда пришло время собирать урожай, выяснилось, что в листья проник ил и погубил кочаны. Их пришлось отдать на корм скоту. Расположенные дальше и не пострадавшие тыква, кукуруза не могли восполнить понесённые потери. Что меня тронуло, так это реакция на нашу беду коллег-фермеров из других районов Кубани. Они скинулись и перечислили нашему хозяйству через краевую АККОР 80 тыс. руб. Знаю, что аналогичную помощь получили и другие пострадавшие КФХ. Ещё 236 тыс. руб. поступило из средств федеральной поддержки. Конечно, эти деньги не могли компенсировать нам убытки. Но они поддержали нас в критический момент. Ведь беда нагрянула в середине сезона и разом оборвала финан-

совые потоки. Платить за уборку грязи, восстановление шпалеры и другие неотложные работы без этой помощи я бы просто не смог. Мы очень боялись результатов европейской инспекции. Наши овощи выращиваются без грамма химии и отправляются в специальные магазины с маркировкой «Эко». Требования контролёров к почве, удобрениям, поливной воде – жесточайшие. А тут наводнение с платами ила. Наше хозяйство просто могли бы лишиться сертификата. Но бог милостив. Вверх по течению нашей речки нет ни одного населённого пункта, её некому загрязнять. Инспекция пришла к выводу, что ил не содержит вредных химических примесей и навредить овощам он не может. Больше того, итальянская компания согласилась выдать нам отсрочку по оплате продления сертификата. Речь о двух тысячах евро, что сегодня для нашего хозяйства большие деньги.

На этом фоне странной выглядит позиция некоторых наших партнёров, которые вносили предоплату за овощи, но не получили продукции из-за наводнения. Они выкручивают нам руки, требуют деньги обратно, не соглашаясь подождать до будущего урожая. И сейчас вся надежда наша на Торгово-промышленную палату края, которая, как мы полагаем, подтвердит после изучения фото- и видеоматериалов факт гибели овощей ввиду форс-мажора. С таким документом можно будет отстаивать свои права в суде.

А по большому счёту, испытание нынешней бедой подсказало нам, на кого можно положиться, а от кого следует держаться подальше. Ведь не все партнёры стремятся вытрясти душу из нас. Некоторые проявили лояльность. С ними нам будет по пути и завтра.



НАДЕЖНАЯ ЗАЩИТА.

Мы предлагаем Вам семена с высоким генетическим потенциалом устойчивости, которые обеспечат продуктивность Ваших полей и принесут Вам желаемый результат. Сохраните Ваш урожай, не дайте болезням и вредителям ни единого шанса!

BETASEED. SIMPLY DIFFERENT.



www.betaseed.com

Пшеница удобна и предсказуема

Что год грядущий нам готовит...

Одной из главных тенденций на рынке зерна прошедшего сезона стал «почти удивительный» рост цен на зерно.

Последние южнороссийские регионы подвели итоги сельскохозяйственного года, и всё внимание аграриев сосредоточено сегодня уже на будущем. 2013 год, к сожалению, обещает быть не менее сложным: неопределённость на рынках заставляет многих думать над расширением количества или заменой традиционных культур. Но угадать, какая будет «в фаворе», практически невозможно.

Рынок на максимуме

Несомненно, одной из главных тенденций на рынке зерна прошедшего сезона стал «почти удивительный» рост цен на зерно. «Удивительный» – потому что урожай дорожал во время уборки и достиг своего пика в сентябре. «Почти» – потому что российские участники рынка уже привыкли к любым сюрпризам и быстро адаптируются к новым реалиям.

По данным статистики «АПК-Информ», тонна «тройки» на условиях EXW в ноябре предлагалась к реализации в среднем по 10300 руб./т, четвёртый класс торговался в пределах 9600-9700. Фуражная пшеница продолжает дорожать и на вторую декаду ноября достигла отметки 9400-9500 руб./т. Подчеркнём: это цены предложения.

Индексы IDK говорят о таких значениях: третий класс – 9430-9500 руб./т, четвёртый класс – 8090-8200 руб./т, фуражный ячмень – 5300-5400 руб./т.

Стоит сказать, что к сегодняшнему моменту страсти поутихли, рост закупочных цен у южнороссийских трейдеров резко замедлился, и ряд экспертов ожидает «ценового разворота» уже в начале декабря.

«Подстройка»

Причин тому несколько. Во-первых – это самое существенное – рынок достиг своего «логического конца», спекулятивный потенциал давно исчерпан. Ведь при таких уровнях цен не могут работать многие животноводческие предприятия и переработчики. Они физически не выживут при такой экономике. Как пример – крупная птицеводческая компания «Оптифуд» в Ростовской области, которая ещё недавно была одним из «образцов» развивающегося на юге агропрома, а сегодня находится чуть ли не в предбанкротном состоянии. И объясняет своё бедственное положение как раз стремительным ростом цен на корма в этом сезоне.

Вторая причина – включение в рынок государственных инструментов регулирования.



На горох нынче хороший спрос

Государство начало товарные интервенции. «Выбрасывая» на рынок зерно из госфондов, оно намерено таким образом сбить цены. Но насколько существенной будет эта мера, сегодня судить трудно. Заявленные ранее параметры вряд ли могли бы существенно повлиять на рынок, но сегодня они расширяются. Так, изначально в этом году интервенции были предусмотрены лишь для Уральского, Сибирского и Дальневосточного федеральных округов, но в первой декаде ноября к торгам были допущены мукомолы и предприятия комбикормовой промышленности уже из всех российских регионов. Кроме того, теперь до конца года планируется продать не миллион тонн, как это намечалось ранее, а 1,2 млн тонн зерна. В интервенционных фондах, таким образом, к январю будет храниться около 3,5 млн тонн, и вполне возможно, что государство примет решение продолжать «охлаждать рынок».

При этом стоит добавить, что торги интервенционным зерном «идут на повышение», то есть зерно уходит покупателю, предложившему максимальную цену. Средние закупочные цены на интервенциях на момент подготовки материала росли.

Ожидания

Сложно судить о том, какими цены будут через несколько месяцев, к началу весеннего сева. Однако кое-какие выводы для себя уже можно сделать.

В середине ноября глава Российского зернового союза (РЗС) Аркадий Злочевский сказал, отвечая на вопросы журналистов, что урожай зерновых в РФ в 2013 г. может превысить 100 млн т: «Мы рассчитываем, что в этом году урожай будет хороший. По консервативной оценке, он составит 95-97 миллионов тонн, а если погода будет благоприятной, то за 100 миллионов тонн перешагнём». По мнению Злочевского, это будет достигнуто за счёт того, что «у аграриев есть средства на хорошие семена, высококачественные удобрения и средства защиты растений от вредителей».

Как отмечают в блогах сельскохозяйственного портала Agrobook.ru, «забавно читать прогнозы по урожаю в то время, когда на юге ещё и морозов-то не было». Но это тот случай, когда нужно учиться читать между строк, отмечают читатели. Аркадий Леонидович го-

ворит о том, что в закончившемся сезоне аграрии смогли хорошо заработать; он также настраивает рынок на высокие ожидания по урожаю. Это значит, что в следующем сезоне трейдеры, вероятно, будут пробовать «продать» рынок вниз.

С другой стороны, прогнозы-то прогнозами, но и «объективную реальность» никто не отменял. Руководитель краснодарского краевого Гидрометеоцентра Юрий Ткаченко вот говорит, что «снежный покров появится лишь в середине января и в феврале». А это значит, что нас могут ожидать серьёзные потери озимых на юге.

В соседней с Кубанью Ростовской области ситуация не менее критична, отмечают некоторые эксперты. «Недавно выезжали на поля делового партнёра в зерноградском районе, — говорит генеральный директор НПО Биоцентр «Ставрополье», «Дон» и др. Александр Харченко. — Ситуация сейчас, как при возвратных весенних заморозках, усугубляется присутствием льдообразующей бактерии *Pseudomonas syringae*. Эта бактерия синтезирует белок, являющийся центром льдообразования при пониженной температуре. Лёд повреждает растительные клетки, и листья погибают. При наличии этих бактерий растение гораздо больше страдает от мороза, чем без них. Мы наблюдаем развитие ситуации с 2004 года. Бактерия изменяет температуру замерзания воды в растениях пшеницы с -9 до -6°C. Выглядит довольно жутковато. Потери урожая в последние годы мы напрямую связываем с этим явлением. Так что прогно-

зы урожая кабинетным экспертам стоит по весне озвучивать, чтобы в очередной раз не попасть впросак».

Что посеешь...

В ситуации неопределённости, как показывают опросы «Делового крестьянина», некоторые фермеры готовы пробовать включать другие культуры в севооборот. Среди фаворитов — нут, пивоваренный ячмень, сорго, просо, горчица, лён и целый ряд других культур.

Как отмечают специалисты «АПК-Информ», готовящие сейчас конференцию по нишевым культурам, сорго имеет высокий потенциал наращивания производства, особенно в условиях изменения климата. Параллельно с наращиванием объёмов производства сорго растёт и интерес экспортёров к приобретению данного зерна. Также ряд животноводческих компаний обращают внимание на сорго в качестве кормового компонента. Горох давно известен как трейдерам, так и внутренним потребителям. Цены на него в течение уже третьего сезона продолжают планомерно увеличиваться.

Нут — это «тёмная лошадка». В настоящее время выращиванием нута занимается небольшой процент аграриев. Данная культура является большей частью экспортно ориентированной. Вместе с тем, частично нут используется и внутри страны. Как правило, речь идёт об использовании бобовой в продовольственных целях. Данная культура, по оценкам участников рынка, является одной из наиболее

высокорентабельных. В случае высокого спроса со стороны экспортёров рентабельность производства культуры может достигать 200%. Овёс, просо, гречиха — традиционные крупяные культуры. Зерно гречихи также является по большей части культурой внутреннего потребления, которая имеет простую технологию выращивания, но спрос на неё является относительно стабильным из сезона в сезон, отмечают аналитики.

Однако гендиректор Института конъюнктуры аграрного рынка (ИКАР) Дмитрий Рыльков считает, что кардинально менять севооборот и отказываться от пшеницы неразумно. Связано это в первую очередь с ещё большей, чем на пшеничном рынке, нестабильностью цен. Кроме того, вышеперечисленные культуры обладают меньшей ликвидностью — то есть способностью быть быстро проданными по рыночной цене. Что немаловажно для небольших фермерских хозяйств.

По мнению эксперта, сегодня все силы аграриям нужно сосредоточить на решении двух основных задач: снижении стоимости производства тонны зерна и повышении эффективности продаж. «В отдельные годы те или иные культуры могут показывать хорошую или даже очень хорошую прибыль, однако в долгосрочном тренде пшеница остаётся наиболее удобной, рентабельной и предсказуемой культурой», — говорит эксперт.

*Сергей НЕЖЕВИЦКИЙ,
экономический обозреватель «ДК»
Фото Владимира Карпова*



ООО 'ДАР'
АНГАРЫ
изготовление • монтаж
г. Новокубанск, ул. Добролюбова 1/1.
Тел.: 8-918-633-35-95, 8-909-444-32-35,
(86195) 3-65-68. darandk@rambler.ru

ПРОДАЮ:
ОВС-25; КШП-6;
ЗМ-60; немецкий
комбайнморковно-
свекольный убо-
рочный (прицеп-
ной).
Т.: 8-918-501-60-43.

**РЕМОНТ
ГИДРАВЛИКА**
Распределители:
Трактор МТЗ-80; МТЗ-1221; МТЗ-1220;
МТЗ-1005; МТЗ-1025; МТЗ-1523; МТЗ-
950; МТЗ-850; МТЗ-2022; МТЗ-1522;
Т-150; К-700; ДТ-75
Погрузчики:
Амкорд ТО-18/28 — РС-25; РС-25.
Г2; ТО-18, ТО-30 — РС-25.20 2-, 3-сек-
ционные
Экскаваторы:
на базе трактора МТЗ-82: ЭО-2202, ТО-
49, ЭО702ЕА01; на базе трактора ЮМЗ-
6Л: ЭО2621
Гидроусилители:
Трактор МТЗ-80; ЮМЗ-6Л; Т-150;
К-700
Компрессоры воздушные:
Трактора: МТЗ-80; ЮМЗ-6Л; К-700;
Т-150; Т-40
Автомобили: ЗИЛ; МАЗ; КАМАЗ; СУ-
ПЕР КАМАЗ; ПАЗ
СТАРТЕРЫ, ГЕНЕРАТОРЫ:
для тракторов, автомобилей и прочих с/х
машин
Тел.: (86342) 6-58-70, 7-92-32, 8-919-88-
11-938. г. Азов, ул. Мира, 102-а

**Российская Компания
производитель бактериальных удобрений
«Азотовит» и «Фосфатовит»**
**приглашает в сферу продаж
РЕГИОНАЛЬНЫХ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ
по развитию региона:**

Мужчина от 35 лет, образование высшее агрономическое, опыт работы в продажах от 5 лет.

Обязанности: активные продажи продукции Компании, расширение клиентской базы, анализ и мониторинг рынка, ведение переговоров, заключение контрактов, контроль доставки продукции клиентам, закладка демо-опытов.

З/п от 30 000руб. + ГСМ + а/м + сот. связь, полный соц. пакет.

**Резюме направлять
на e-mail: info@biochemical-nmsk.ru
или по факсу: (48762) 2-11-90, 2-11-91
телефон: 8-905-628-69-94, контактное лицо Светлана**

Кто в лён влюблён

Эта масличная культура отвоёвывает место у подсолнечника

В нынешнем году площади подо льном в Ростовской области занимали 230 тыс. га – небывало высокий для Дона показатель.

Чем же привлекателен лён для аграриев? За ответом на этот вопрос мы отправились в СПК «Ленинское знамя», где первыми в Азовском районе почти 20 лет назад стали возделывать эту культуру.

Раньше посеял – раньше убрал

– На лён в начале 90-х обратили наше внимание учёные НИИ масличных культур в Краснодарском крае, – рассказывает бывший председатель СПК Пётр Хадеев. – Нас привлекло, что в условиях засухи он урожайнее подсолнечника, а по цене в полтора раза дороже его. Словом, решили купить семена и попробовать.

С тех пор хозяйство каждую весну выделяет поля под голубые цветки – когда большей площади, когда меньшей, что зависит от севооборотов, цены на урожай и прочих факторов.

Достоинств у льна оказалось немало. По сравнению с подсолнечником он меньше иссушает почву, потому что не лезет корнями на 2 м вглубь, перечисляет Хадеев. Убирают лён в конце августа, что тоже можно назвать большим преимуществом по сравнению с подсолнечником. После его обмолота хозяйство успевает подготовить почву для следующего сева озимых и дать ей отдохнуть до начала октября. Своего рода полупар. Подсолнечник ввиду поздних сроков уборки такой передышки земле не даёт.

– Разница на всходах озимых, посеянных по льну и по подсолнечнику, обычно видна невооружённым глазом, – приводит пример Пётр Петрович. – После подсолнуха они жёлтые, болезненные. Надо уйму удобрений внести, чтобы вернуть им силу. А удобрения нынче дороги.

Конечно, у льна тоже есть свои капризы, соглашается Хадеев. Поле для его посева должно быть идеально ровным, что связано с заделкой семян на небольшую глубину. Почву для этой культуры в СПК «Ленинское знамя» готовят с осени: лузчат стерню, куль-



Сергей Жеребило сев лён рано

тивируют на глубину 15 см. Заблаговременно позаботиться о ровной площадке важно вот почему. Сеют лён в Круглом раньше подсолнечника – в начале апреля, чтобы не упустить влагу в почву. Загодя подготовленная земля позволяет провести весенние работы, не иссушая её.

Другое важное условие – отсутствие сорняков. Лён не терпит их соседства. Наконец, уборка мелкосемянной культуры требует тщательной герметизации комбайна пеной. В противном случае часть урожая окажется на земле.

Подстраховка для озимых

Впрочем, все эти особенности хозяйство освоило достаточно быстро. Сложнее на начальных порах было найти покупателя.

– Первый урожай мы возили аж в Ивановскую область, – говорит Пётр Хадеев. – Там предприниматель занимался переработкой. С расчётами были жуткие задержки. Помнится, я дважды встречался с тогдашним аграрным министром России Заверюхой, чтобы выбить у предприятия долги. Только это и помогло.

Теперь проблем со сбытом у хозяйства нет никаких. Перекупщики сами едут в СПК и предлагают свои условия. И на Дону, и на Кубани налажено производство парфюмерии из льна и льняного масла. Последнее хвалят за возможность многократного использования при жарке без потери качества.

– Сегодня для нас важна цена на лён, – поясняет главный агроном СПК «Ленинское знамя» Сергей Жеребило. – А она порой сильно колеблется. В этом году продали по 15 тыс. руб./т, что вполне нас устраивает.

Даже при рекордных ценах нынешнего сезона на пшеницу лён успешно конкурировал с ней, считает Жеребило. Урожайность масличной культуры превысила 12 ц/га. Конечно, по весу это значительно меньше, чем дала пшеница, – 30 ц/га. Её хозяйство реализовало по 8 тыс. руб./т. Получается, выручка льняного гектара за 18 тыс. руб., а пшеничного – 24 тыс. руб. Но если учесть, что затраты на производство пшеницы гораздо выше, прибыль вполне сопоставима, считают в хозяйстве.

– В этом году лён занимал у нас 120 га, – продолжает Сергей Васильевич. – По всей вероятности, в следующем отведём под него до 200 га. Закупочные цены на лён приемлемые. А ситуация на озимом поле вызывает опасения. Всходы плохие, влаги в почве с осени мало. Возможно, весной придётся часть полей пересевать. На этот случай у нас есть подстраховочная культура.

Все, с кем мы говорили в хозяйстве, подчёркивали необычайную по красоте расцветку цветущих льняных посевов. Полюбоваться ими можно лишь в определённые часы – утром и вечером. Днём бутоны льна закрываются.

– Едешь по полю на восходе солнца, а вокруг тебя до горизонта простирается голубое море, – вспоминает Пётр Хадеев. – А если дунал ветерок, то словно волны морские закатились на твоих глазах.

Может, это тоже аргумент в пользу масличной культуры, которая постепенно отвоёвывает место у проблемного подсолнечника?

Владимир ПОНОМАРЁВ

с. Круглое, Азовский р-н, Ростовская область
Фото Владимира Карпова





Syngenta и BASF заключают договор о лицензировании технологии выращивания подсолнечника

Базель, Швейцария и Людвигсхафен, Германия, 30 октября 2012 – компании Syngenta и BASF объявили о подписании глобального не эксклюзивного соглашения, по которому компания BASF предоставит компании Syngenta лицензию на свою технологию устойчивости к гербицидам для подсолнечника системы Clearfield® Plus. Кроме того, компании заключили не эксклюзивное соглашение, по которому компания BASF будет поставлять компании Syngenta гербициды на основе имазамокса для использования с гибридами подсолнечника в системах Clearfield и Clearfield Plus в Европе. «Производственная система Clearfield Plus для подсолнечника, разработанная с использованием традиционной селекции растений, обеспечивает улучшенный контроль сорной растительности в течение всего сезона и предоставляет сельхозпроизводителям подсолнечника с повышенной устойчивостью к стрессам окружающей среды более высокую урожайность семян и повышенное содержание масла, – говорит Эккарт Штайн, вице-президент по маркетингу в Европе департамента защиты растений BASF. – В сочетании с широким выбором гибридов компании Syngenta сельхозпроизводители получат больше возможностей для достижения устойчивого повышения урожая подсолнечника».

Иоана Тюдор, глава департамента полевых культур в компании Syngenta: «Мы рады работать с компанией BASF, чтобы предоставить производителям больше возможностей для увеличения их рентабельности и конкурентоспособности. В Восточной Европе технология Clearfield Plus, гербициды в сочетании с лучшими в своём классе гибридами подсолнечника от компании Syngenta, поможет решить серьёзные проблемы распростране-

ния заразики». Syngenta будет выводить на рынок как технологию устойчивости к гербицидам, так и средства защиты растений начиная с 2013 года. Финансовые условия соглашения не разглашаются.

О компании Syngenta

Syngenta — одна из крупнейших компаний в мире, более 26 тысяч сотрудников в 90 странах мира, стремящихся к воплощению нашей цели: реализовывать потенциал растений. Благодаря научным разработкам мирового класса, глобальному масштабу и приверженности интересам наших партнёров мы помогаем повышать продуктивность сельскохозяйственных культур, защищать окружающую среду и улучшать здоровье и качество жизни. Более подробная информация о концерне Syngenta представлена в сети интернет по адресу: www.syngenta.com.

О Департаменте защиты растений BASF

Объём продаж Департамента защиты растений BASF достиг 4,1 миллиарда евро в 2011 году. Это подразделение является лидером в области защиты растений и сильным партнёром в сельскохозяйственном производстве, предоставляя хорошо отработанные и инновационные фунгициды, инсектициды и гербициды. Сельхозпроизводители используют эти продукты и услуги, чтобы улучшить урожайность и качество урожая. Другие области применения включают борьбу с вредителями и лесное хозяйство. Концерн BASF нацелен на быстрое превращение профессиональных знаний в успех на рынке. Департамент защиты растений BASF стремится к тому,

чтобы стать ведущим мировым новатором, оптимизировать сельскохозяйственное производство, улучшать питание и таким образом улучшать качество жизни для растущего населения Земли. Более подробная информация о концерне BASF представлена в сети интернет по адресу: www.agro.basf.com. Также следите за нами в Twitter: www.twitter.com/basfagro.

О компании BASF

BASF – один из лидеров мировой химической отрасли. The Chemical Company. Портфель предложений концерна включает нефть и природный газ, а также химикаты, пластмассы, специальные химикаты и препараты для сельского хозяйства. В своей деятельности мы совмещаем экономический успех, социальную ответственность и охрану окружающей среды. Осуществляя научные исследования и внедряя инновации, мы даём возможность нашим заказчикам из практически всех отраслей промышленности удовлетворять текущие и будущие потребности общества. Наши продукты и системные решения вносят вклад в сохранение ресурсов, обеспечение человечества здоровой пищей и улучшение качества жизни. Данный вклад нашел отражение в нашей корпоративной цели: мы создаём химию для гармоничного будущего. Объём продаж BASF в 2011 г. достиг 73,5 млрд евро, а общее число сотрудников концерна (по данным на конец года) составило около 111 000 человек. Акции BASF торгуются на фондовых биржах Франкфурта (BAS), Лондона (BFA) и Цюриха (AN). Более подробная информация о концерне BASF представлена в сети интернет по адресу: www.basf.com.

Королевы среди королев

Каким гибридам кукурузы отдать предпочтение

ООО «Победа» получило в нынешнем непросто́м сезоне отменный урожай зерновой кукурузы. Это во многом результат опытнической работы, считают в хозяйстве.

Об опытнической работе в ООО «Победа» на примере подбора гибридов подсолнечника «ДК» рассказывал в № 10. Это хозяйство, при-

надлежащее концерну «Энергомера» и расположенное в самой западной части Ставрополя, у границ с Ростовской областью и Краснодарским краем, – один из крупнейших сельхозпроизводителей региона, обладающий 35 тыс. га земли. Здесь успешно занимаются различными культурами, в том числе кукурузой

Таблица № 1. Урожайность гибридов по ФАО в 2012 году

№ делянки	Название гибрида	Оригинатор	ФАО	Га	Вес, кг	Урожайность, ц/га
ФАО до 200						
50,3						
1	Дельфин	Еврелис	190	0,1137	650	57,2
2	ПР39Х32	Пионер	180	0,1146	635	55,4
3	Матсари			0,1177	560	47,6
4	Сулекса	German-seed	190	0,1213	565	46,6
5	Физикс			0,1186	530	44,7
ФАО 200-250						
50,5						
1	Макила	Еврелис	240	0,1173	740	63,1
2	Битл	Еврелис	230	0,1137	710	62,4
3	Макила	Еврелис	240	0,1137	680	59,8
4	ДКС2960	Монсанто	220	0,1137	660	58,4
5	Лимес	Еврелис	210	0,1137	650	57,2
6	ДКС3472	Монсанто	250	0,1137	635	55,8
7	ПР39Р86	Пионер	250	0,1157	620	53,6
8	Марко	Еврелис	200	0,1137	590	51,9
9	Кинесс	КВС	210	0,1137	585	51,4
10	ДКС3717	Монсанто	240	0,1137	565	49,7
11	Макила	Еврелис	240	0,1175	580	49,4
12	Сунаро	German-seed	210	0,1215	590	48,6
13	Эмилио	КВС	250	0,1137	540	47,5
14	ПР39Г12	Пионер	200	0,1166	540	46,3
15	Рональдиньо	КВС	210	0,1137	520	45,7
16	Птерокс	РАЖТ	240	0,1179	515	43,7
17	НС223	Нови Сад	200	0,1204	515	42,4
18	Сураджет	German-seed	220	0,1211	485	40,0
19	НС220	Нови Сад	220	0,1202	445	37,0
ФАО 260-350						
50,8						
1	ДКС4014	Монсанто	340	0,1137	730	64,2
2	ДКС3511	Монсанто	330	0,1137	685	60,2
3	Паролли	Еврелис	260	0,1137	675	59,4
4	ДК440	Монсанто	350	0,1137	670	58,9
5	ДКС3476	Монсанто	260	0,1137	650	57,2
6	ДКС3912	Монсанто	290	0,1137	650	57,2
7	Кларика	Пионер	310	0,1159	640	55,2
8	Р9578	Пионер	330	0,1150	635	55,2
9	Нинфеа	Еврелис	330	0,1137	625	55,0
10	П8400	Пионер	270	0,1161	630	54,3
11	ПР39Д81	Пионер	260	0,1170	620	53,0
12	ПР39Ф58	Пионер	270	0,1155	605	52,4
13	ДК391	Монсанто	310	0,1137	595	52,3
14	Амбер	КВС	310	0,1137	580	51,0
15	Жюксен	РАЖТ	340	0,1184	570	48,1
16	Крабас	КВС	300	0,1137	540	47,5
17	Калина	Сербия	280	0,1191	550	46,1
18	НС3033	Нови Сад	310	0,1206	555	46,0
19	Богатырь	КВС	290	0,1137	520	45,7
20	Мастри	Коссад сем.	300	0,1200	520	43,3
21	Сигма	Еврелис	290	0,1137	490	43,1
22	Экзист	РАЖТ	320	0,1182	475	40,2
ФАО 360-550						
51,7						
1	Сенсор	Еврелис	370	0,1137	710	62,4
2	ДКС4964	Монсанто	370	0,1137	690	60,7
3	ПР38Х67	Пионер	360	0,1148	650	56,6
4	ПР35Ф38	Пионер	490	0,0995	555	55,8
5	ПР37Д25	Пионер	390	0,1141	630	55,2
6	ПР36Д79	Пионер	490	0,1153	615	53,3
7	Зерос	Сербия	360	0,1195	585	49,0
8	Диан	Сербия	480	0,1193	585	49,0
9	Рябина	Сербия	400	0,1197	580	48,6
10	ПР37Ф73	Пионер	410	0,1164	535	46,0
11	ПР38П05	Пионер	370	0,1168	495	42,4
12	Бласт	Сербия	550	0,1188	500	42,1

Таблица № 2. Урожайность гибридов по ФАО в 2011 году

Наименование гибрида	Оригинатор	ФАО	Место	Урожайность, ц/га
ФАО 200-250				
ДКС 2949	Монсанто	230	5	65,86
ДКС 2960	Монсанто	230	1	83,23
ДКС 3472	Монсанто	250	2	80,24
ДКС 2949	Монсанто	200	4	66,47
Салотто	Саатбаулин	230	7-9	64,08
ЛГ 3232	Лимагрейн	250	7-9	63,73
Машук 250 МВ	ВНИИК	250	10-11	61,04
Амелиор	Майсадур	240	3	74,50
Красн. 194МВ	КНИИСХ	190	6	65,21
Салотто	Саатбаулин	230	10-11	60,89
Птерокс	РАЖТ	240	7-9	64,10
Средняя				68,1
ФАО 260-310				
ДКС 3476	Монсанто	260	2	81,88
Красн. 291АМВ	КНИИСХ	290	4-5	76,36
ДК 391	Монсанто	310	3	79,66
Мастри КС	Косад	300	6-7	73,70
Жокари КС	Косад	310	6-7	74,32
ПР 39 Ф 58	Пионер	270	8-12	71,98
Кларика	Пионер	310	8-12	72,88
ДКС 3759	Монсанто	290	1	83,22
ДКС 3871	Монсанто	300	4-5	76,12
ДК 315	Монсанто	320	8-12	72,71
Средняя				76,0
ФАО более 310				
ЛГ 3330	Лимагрейн	330	10-11	70,18
ДКС 4626	Монсанто	360	5	81,20
ДК 440	Монсанто	350	2-4	82,98
МАС 37В	Майсадур	360	2-4	82,02
МАС 38Д	Майсадур	340	1	84,62
Машук 350 СВ	ВНИИК	350	10-11	70,15
ПР 38 Х 67	Пионер	360	2-4	82,85
ПР 38 Р 92	Пионер	330	8	77,18
НК Термо	Сингента	370	6-7	79,12
НК Люциус	Сингента	330	6-7	79,50
ЗПСК-341	Земун поле	340	9	72,27
Средняя				79,0

Таблица № 3. Урожайность гибридов по ФАО в 2010 году

Наименование гибрида	Оригинатор	ФАО	Место	Урожайность, ц/га
ФАО 200-250				
ДКС 2949	Монсанто	230	1	35,2
МАС20Ф	Майсадур	230	2	34,5
Корнели КС	Коссад сем.	230	3	33,2
Амелиор	Майсадур	240	3	33,1
ДКС2960	Монсанто	250	5	31,6
ЛГ2306	Лимагрейн	250	5	31,4
Йоги КС	Коссад сем.	250	6	30,2
Лайка	Майсадур	250	7	28,2
Средняя				32,2
ФАО 260-310				
GSM6529	Коссад сем.	290	1	36,6
GSM6521	Коссад сем.	260	2	36,1
Жокари КС	Коссад сем.	260	2	36,0
ДК391	Монсанто	310	4	33,3
Мастри	Коссад сем.	300	5	32,9
ДКС3472	Монсанто	270	5	32,6
ФулбиКС	Коссад сем.	260	5	32,5
АстериКС	Коссад сем.	260	5	32,3
Корнади	Коссад сем.	260	5	32,1
Seiddi	Коссад сем.	310	11	28,4
GSM7504	Коссад сем.	300	10	29,9
ЗПСК 341	Земун поле	300	11	28,4
НС-300	Нови сад	300	13	27,4
Средняя				32,2
ФАО более 310				
ДКС4964	Монсанто	390	1	37,8
ДК440	Монсанто	350	2	33,7
ДКС5143	Монсанто	410	3	33,0
Термо	Сингента	340	4	32,0
Кларити КС	Коссад сем.	330	5	29,4
Крази КС	Коссад сем.	320	6	28,9
Мас37В	Майсадур	360	7	27,6
Латизана	Лимагрейн	320	7	27,4
Кларити КС	Коссад сем.	330	7	27,4
ДК315	Монсанто	320	7	27,3
ЗПСК434	Земун поле	400	11	25,5
Средняя				30,0

Таблица № 4. Урожайность гибридов по ФАО в 2009 году

Гибрид	Оригинатор ФАО до 300	ФАО	Урожай	Место
Аробаз	Сингента	240	49,3	1
Делитоп	Сингента	210	48,9	2
ЛГ3232	Лимагрейн	250	43,4	3
Коксимо	Ражт	220	43,0	4
Эрнесс	Евралис	180	42,2	5
ПР39Ф58	Пионер	270	42,1	
Евростар	Евралис	210	41,7	
Пароли	Пароли	260	41,6	
Дельфин	Евралис	190	41,3	
ПР39Р86	Пионер	250	40,4	
ПР39Х32	Пионер	180	40,0	
Силендис	Евралис	250	38,9	
Астракан	Евралис	300	38,2	
ПР39Б29	Пионер	170	37,7	
ПР39Г12	Пионер	200	37,2	
Костела	Пионер	220	37,2	
ПР39Р81	Пионер	260	36,1	
Элита	Пионер	210	35,6	
Средняя			40,8	
ФАО 310-350				
Окситан	Сингента	370	54,1	1
Долар	Сингента	430	53,6	2
Жуксин	Ражт	340	50,8	3
Термо	Сингента	340	50,6	4
Альтиус	Сингента	330	49,2	5
Лакксот	Ражт	360	48,9	
Средняя			48,0	
ФАО>350				
ПР37Ф73	Пионер	410	47,9	
ПР38А24	Пионер	420	47,6	
ПР36Р10	Пионер	480	47,3	
ПР37Д25	Пионер	390	46,3	
ПР38Р92	Пионер	330	45,3	
Кларика	Пионер	310	44,1	
Флоренция	Пионер	480	43,8	
ПР38Х67	Пионер	360	43,7	
Драцила	Пионер	370	43,7	
ПР35Р12	Пионер	530	42,8	
Циско	Сингента	380	41,5	
ЗПСК-341	Земун поле	450	41,0	
Бергксон	Ражт	390	38,4	
Средняя			45,7	

Таблица № 5. Зависимость урожайности кукурузы от ФАО в ООО «Победа» в опытах, ц/га

Год	ФАО<300	ФАО=300-350	ФАО>350	Средняя
2009	41,0	46,4	52,2	46,5
2010	32,9	29,7	30,9	31,2
2011	70,8	75,9	81,3	76,0
2012	51,0	51,7	51,8	51,5
Средн.	48,9	50,9	54,0	51,3

Таблица № 6. Урожайность кукурузы по предшественникам

Предшественник	Площадь, га	Урожайность, ц/га
Оз.пшеница	3528	57,4
Погибшая пшеница	1310	56,6
Кукуруза на зерно	688	34,8
Всего	5526	53,6

на зерно. Предлагаемая статья, написанная по заказу «ДК», — как раз о «королеве полей».

В нынешнем году испытания на поле «Победы» проходили 59 гибридов кукурузы, представленные девятью фирмами. Результаты приведены в таблице № 1.

Насколько эти результаты отличаются от прошлогодних, позапрошлого? Сделать обоснованные сравнительные выводы сложно по той простой причине, что не все фирмы-оригинаторы вовремя поставляют нам семена. Поэтому в какой-то

год отсутствуют гибриды одной фирмы, в другой — другой.

Тем не менее можно сказать следующее: в последние два года неплохо показывают себя гибриды Монсанто и Евралис. В засушливом 2010 году наряду с гибридами фирмы Монсанто засухоустойчивыми оказались гибриды Коссад Семанс. В этом убеждают результаты нашей опытно-исследовательской работы (см. таблицы 2-4).

Некоторые эксперты называют нынешний сезон неблагоприятным для кукурузы. Мы с этим не согласны. По крайней



Валентин Орлов экзаменует новые семена многократно

мере, в наших условиях его следовало бы назвать среднеблагоприятным (табл. № 5). Как видно из данных таблицы за четыре года, в течение которых в нашем хозяйстве производится более-менее масштабное сортоиспытание культуры, средняя урожайность составила 51 ц/га с колебаниями от 31 до 76 ц/га. В 2012 году она также была 51 ц/га.

Теперь об особенностях выращивания. В основном кукурузу сеют по одному предшественнику — озимой пшенице, что было осуществлено, к стати, и на опытном поле. Но в этом году в свя-

зи с пересевом погибшей пшеницы кукуруза сеялась повторно и по погибшей пшенице. Результаты — в таблице № 6.

Как видим, существенно — на 40% — снизилась урожайность при повторном посеве кукурузы.

Сеять «королеву полей» стараемся пораньше, не затягивая закладку семян до начала мая. В этом году сроки сева сказались на урожае следующим образом (таблица № 7).

Кукурузу мы сеем одновременно с удобрениями сеялками МФ-555. Вносим 60 кг/га в физическом весе аммофоса марки 12:52. В пери-

одование или предпосевную культивацию, в зависимости от наличия свободной техники в тот или иной период, по 90-100 кг/га селитры. Вторую — примерно в такой же дозе — культиваторами-растениепитателями во время междурядной культивации.

В борьбе с сорняками до последнего времени в основном ограничивались применением дианата в дозе 0,6 л/га. Но опыт этого, да и в какой-то мере прошлого года показал, что, видимо, необходимо применять почвенные или современные гербициды.

Доскональный анализ

Таблица № 7. Урожайность кукурузы по срокам сева

Гибриды	Сроки сева							
	10-15.04		16-20.04		21-25.04		26-30.04	
	га	ц/га	га	ц/га	га	ц/га	га	ц/га
Все гибриды	572,0	53,2	2142,0	56,7	1662,0	53,4	1150,0	48,6
ДКС 3472	335,0	64,1	237	55,1	144,0	56,1	112	52,8
ДКС3476	70	75,6	887	67,7	208	53,8	0	0

Таблица № 8. Урожайность кукурузы по срокам уборки

Фоны	Сроки уборки											
	6-10.09		11-15.09		16-20.09		21-25.09		26-30.09		1-5.10	
	га	ц/га	га	ц/га	га	ц/га	га	ц/га	га	ц/га	га	ц/га
Все гибриды по всем предшественникам	935	56,4	688	52,6	1220	54,6	330	61,4	445	62,6	873	47,3
Все гибриды по пшенице	534	54,6	312	61,1	850	57,0	318	46,2	149	57,2	311	55,0
Гибрид ДКС3472 по пшенице	124	44,6	131	59,0	850	57,0	318	46,2				

Таблица № 9. Урожайность кукурузы по гибридам в ООО «Победа» в 2012 году

Гибрид	Площадь, га	Урожайность, ц/га					
		ср.	место	мин.	место	макс.	место
ДКС3476	957	67,8	1	56,3	1	75,6	1
ДКС3511	422	58,2	2	50,3	2	64,6	3
Мастри	84	56,7	3			56,7	4
ДКС3472	2096	53,2	4	36,9	4	71,8	2
ДКС 2960	528	52,5	5	48,9	3	54,5	5
ЗПСК341	386	44,9	6	33,7	5	52,6	6
Жокари	374	29,4	7	19,5		40,9	7
Сортосм.	679	58,6		50,0		71,2	
Всего	5526	53,6		19,5		75,6	

зи с перестройкой севооборотов в направлении их укрупнения, а также в свя-

од вегетации проводим две подкормки, Первую — под дождевое боро-

влияния сроков жатвы на урожайность из-за разнообразия параметров убор-

Таблица № 10. Урожайность озимой пшеницы по предшественникам за 2008-2012 г.г., т/га

Предшественник	2008	2009	2010	2011	2012	Средн.
Пар	6,26	5,35	6,04	5,69	5,03	5,67
Горох	5,50	4,47	5,00	5,89	4,07	4,95
Оз. рапс	5,13	3,82	4,98	5,41	3,62	4,59
Оз. пшеница	4,44	3,91	4,34	4,63	3,56	4,18
Подсолнечник	4,43	3,52	4,34	5,40	2,92	4,12
Кукуруза	5,68	4,33	4,96	5,74	2,96	4,73
Лён					3,26	
Средняя	4,69	4,14	4,74	5,34		4,74

Таблица № 11. Взаимосвязь урожайности кукурузы и пшеницы в ООО «Победа»

Год урожая кукурузы	Урожайн. кукурузы, ц/га	Год урожая пшеницы	Урожайн. пшеницы, ц/га
2007	20	2008	57
2008	79	2009	43
2009	37	2010	50
2010	34	2011	57
2011	65	2012	30
Среднее	47		47

Коэффициент корреляции= - 0,79

Таблица № 12. Прибыль от производства сельхозкультур

Культура	2010		2011	
	руб./га	место	руб./га	место
Кукуруза	7770	4	16190	3
Оз.пшеница	8570	2	12400	4
Горох	4420	5	2860	5
Подсолнечник	29080	1	20800	2
Рапс	8000	3	21690	1

Таблица № 13. Прибыль в звеньях севооборотов

Звенья	2010		2011	
	руб./га	место	руб./га	место
Кукуруза-пшеница	8160	3	14300	3
Горох-пшеница	6610	4	7500	4
Подсолнечник-пшеница	17060	1	15670	2
Рапс-пшеница	8345	2	16660	1

ки в тот или иной период сделать сложно. Пожалуй, с определённой уверенностью можно заключить следующее: уборка после окончания сентября в наших условиях ведёт к потерям (см. таблицу № 8).

Результаты сортоиспытаний позволяют нам корректировать набор гибридов, высеваемых на производственных площадях хозяйства. Тут тоже свои лидеры. В нынешнем сезоне в производственных посевах лучшими оказались гибриды Монсанто ДКС 3476 и ДКС3511, что видно из таблицы № 9.

В следующем году наряду с ними запустим в производственное испытание до 500 га выделенные на делянках гибриды Евралиса Макила, Битл, Пароли.

Тут надо пояснить следующее. Поскольку в хозяйстве нет сушилок, мы стараемся возделывать в основной массе средне-спелые гибриды с ФАО не более 330, максимум – 350. Небольшая часть отводится ранним гибридам с ФАО 200-250. Хотя, как видим, ранние гибриды

уступают поздним в среднем 5 ц/га, средним – 3 ц/га, но в прохладную, дождливую осень можно, не имея сушилок, нажать себе немалые проблемы.

Да, в острозасушливые годы, каким был 2010 год, ранние гибриды превосходят, по нашим данным, более поздние на 2-3 ц/га, но зато в благоприятные – проигрывают до 10 ц/га.

В 2012 году кукуруза возделывалась в «Победе» на площади более 5,5 тыс. га, в будущем году планируется занять ею 4,6 тыс. га из 35 тыс. га всей пашни. Большие площади в 2012 году обусловлены необходимостью пересева погибшей пшеницы. Руководство холдинга, видя неплохие результаты в последние два года по экономике кукурузы, настаивает на расширении её посевов до 10-11 тыс. га. Однако при таком варианте могут возникнуть трудности в севообороте. Придётся часть подсолнечника – наиболее прибыльной у нас культуры – размещать по кукурузе. А она, как мы уже от-

Таблица № 14. Экономическая оценка звеньев севооборотов

Культуры и звенья	Годы	Урож., ц/га	Цена, руб./ц	Выручка, руб./га	Затраты, руб./га	Прибыль, руб./га	Место звеньев по прибыли
Кукуруза	2010	34,1	618	21070	13300	7770	
	2011	64,8	502	32530	16340	16190	
	Среднее			26800	14750	11980	
пшеница	2010	49,6	569	28220	19650	8570	
	2011	57,4	536	30770	18370	12400	
	Среднее			29500	19010	10490	
Звено кукуруза-пшеница	2010			24640	16480	8160	3
	2011			31650	17350	14300	3
	Среднее			28150	16880	11230	3
Горох	2010	28,6	632	18070	13650	4420	
	2011	27,8	615	17100	14240	2860	
	Среднее			17580	13940	3630	
пшеница	2010	50,0	569	28450	19650	8800	
	2011	56,9	536	30500	18370	12130	
	Среднее			29470	19010	10460	
Звено горох-пшеница	2010			23260	16650	6610	4
	2011			23800	16300	7500	4
	Среднее			23520	16470	7050	4
Подсолн.	2010	23,2	1795	41640	12560	29080	
	2011	30,3	1208	36600	15800	20800	
	Среднее			39120	14180	24940	
пшеница	2010	43,4	569	24690	19650	5040	
	2011	54,0	536	28940	18370	10570	
	Среднее			26820	19010	7810	
Звено Подсолн. пшеница	2010			33160	16100	17060	1
	2011			32770	17100	15670	2
	Среднее			32970	16600	16370	1
Рапс	2010	26,2	861	22560	14560	8000	
	2011	26,8	1480	39660	17970	21690	
	Среднее			31110	16260	14850	
пшеница	2010	49,8	569	28340	19650	8690	
	2011	54,1	536	29000	18370	10630	
	Среднее			28670	19010	9660	
Звено Рапс-пшеница	2010			25450	17100	8345	2
	2011			34330	18170	16160	1
	Среднее			29890	17630	12260	2

мечали, в качестве предшественника снижает его урожайность по сравнению с пшеницей на 20%. Придётся частично размещать её повторно, а повторные посевы кукурузы в севообороте, как уже говорилось, тоже менее продуктивны. Наши подсчёты показывают: оптимально иметь в «Победе» около 7 000 тыс. га кукурузы, или 20% от площади пашни.

Оценивая кукурузу как предшественник для других культур, мы неожиданно для себя обнаружили её конкурентоспособность по отношению к другим культурам в этом качестве для пшеницы (табл. № 10).

Если учесть, что с этого года пары выведены из структуры пашни ООО «Победа», то среди оставшихся предшественников кукуруза уступает лишь гороху.

Это противоречит существующему и в учебниках, и среди большинства практиков мнению о том, что зерновая кукуруза является тяжёлым предшественником для озимой пшеницы. Да и в нашем районе урожайность пше-

ницы после зерновой кукурузы за последние четыре года лишь на 0,7 ц/га выше, чем по подсолнечнику.

Мы сами не можем пока определить точную причину таких результатов в нашем хозяйстве. Среди предположений может быть такое: мы не применяли почвенных гербицидов под кукурузу, могущих оказать отрицательное последствие на пшеницу. Другой вариант: в наборе гибридов на наших полях отсутствуют позднеспелые. Возможно также проявление послепосевных действий аммофоса, которого раньше мы вносили по 120 кг/га.

А вообще, мы обнаружили тесную корреляционную связь между урожаем кукурузы и последующей пшеницы (табл. № 11).

Насколько выгодно выращивать кукурузу на зерно? Как видно из таблицы № 12, наиболее прибыльны в нашем хозяйстве технические культуры: рапс и подсолнечник. А вот среди зерновых кукуруза и пшеница конкурируют друг с другом. Всё

зависит от уровня урожая в конкретном году и рыночных цен.

Вот ещё что существенно. Оценивая ту или иную культуру по экономическим показателям, важнейшим из которых является прибыль, необходимо давать оценку не только самой культуре, но и тому, а что мы получим, высевая после неё последующие культуры хотя бы в двупольном звене (таблицы № 13, № 14).

Вообще, считается, что любая система тем устойчивей, чем она многообразнее. Поэтому делать ставку на одну культуру, скажем пшеницу или кукурузу, неразумно. На практике мы убедились: сегодня выручила одна, а вчера была спасительницей другая. И пока только бог ведаёт, что будет завтра.

Дмитрий ДУБИНИН,
главный агроном ООО «Победа»
Валентин ОРЛОВ, агроном-консультант концерна «Энергомера»

с. Ладовская Балка, Красногвардейский р-н, Ставропольский край
Фото Владимира Карпова

Личный опыт

Ведёт Владимир Васильевич Енин, тел.: 8 (86559) 9-73-80



Эксперимент со знаком минус

Ошибки двигают вперёд науку, а производство — тормозят

Наука путём проб и ошибок развивается. Для неё отрицательный результат — тоже результат, причём иногда очень ценный. А вот для хозяйства такой результат может означать разорение. Так пусть же ошибки двигают вперёд аграрную науку, а не тормозят развитие производства.

Недостижимое единственное различие

Журнал «Деловой крестьянин» не раз рассказывал об опытной работе агрономов в хозяйствах. Согласен: опытное поле полезно иметь каждому СПК, крупному КФХ. Важно только понимать, что не одно оно гарантирует прогресс в земледелии. Правомерен и такой вопрос: можно ли к собственным опытам относиться с полным доверием? Лично я в этом сильно сомневаюсь. Чем больше я увлекался экспериментами на своих полях, тем больше нарастали мои сомнения. Считаю, что придирчивость, здоровое недоверие к полученным результатам полезны всем, кто на своих полях внедряет что-то новое.

В подтверждение приведу не совсем удачные эксперименты на полях ЗАО СХП «Русь» Будённовского района Ставропольского края, в которых я активно участвовал. Как-то я уже рассказывал о результатах испытаний в нашем хозяйстве более сотни сортов 30 различных культур. Что после этого осталось в осадке? Ещё раз подтвердилось: выращивать нужно те культуры и сорта, которые районированы в вашей зоне. А массово засеивать поля новыми культурами и сортами есть смысл лишь после их испытания в течение нескольких лет на опытном поле. Так будет дешевле и эффективнее.

А при испытаниях нужно строго следовать методике опытного дела. Главное в ней, как известно, — соблюдение принципа единственного различия. На поле должно быть всё абсолютно одинаковым, кроме объекта испытания. То есть сев должен проводиться в один день одним агрегатом, аналогичные требования — к подготовке почвы, уходу за посевами, уборке. Но даже если вы строго по методике исполнили всё это, вовсе не факт, что результат будет заслуживающим доверия.

Сужу по хозяйствам, в которых сегодня появились комбайны, оснащённые компьютерами. Приборы показывают урожайность не просто на конкретном участке, а даже на каждом квадратном метре делянки. Цифры чаще всего бешено скачут, показывая от 5 до 60 ц/га. Как же можно доверять результатам испытаний на таком поле?



Такое оборудование надо применять с умом

Чудо-борона на два сезона

Ну, предположим, опытную делянку удалось выровнять по плодородию. Даже в этом случае результаты эксперимента в разных сезонах будут различными. Нынешний чемпион по урожайности завтра может не попасть даже в тройку лидеров. Погодные условия каждого лета неповторимы и не всегда попадают «в масть» конкретному сорту. Поэтому лучше всего сеять их несколько.

Поспешность в выводах по результатам экспериментов одного года может привести не только к лишним хлопотам и затратам, но и вред земле нанести. Вот, например, к чему привёл наш авантюризм в освоении минимальной обработки почвы. Хозяйство приобрело дисковую борону «Сан флауэр». Замечательный агрегат. Суточная производительность — до 200 га, почва на заданную глубину обрабатывается, поле после обработки готово к посеву, затраты солярки — от 2 до 5 л на 1 га.

Этой бороной мы обрабатывали паровое поле в течение всего сезона на глубину 5-6 см. На следующий год это поле, слабое по плодородию, дало рекордный урожай — 52 ц/га пшеницы 3-го класса. Обработанные, купили ещё одну такую борону и стали обрабатывать на минимальную глубину большинство полей. Урожай в первые два года повысился. Но затем стали снижаться. Число сорняков, в том числе злаковых, увеличилось, водная эрозия возросла.

Начали причины искать. Виновицей оказалась минимальная обработка на одну и ту же глубину дисковым орудием. В первые годы шла усиленная мобилизация естественного плодородия за счёт хороших условий для разложения гумуса, поэтому урожаи выросли. Потом мобилизовывать стало нечего, образовался плотный слой почвы на глубине 5-10 см, сквозь который даже корни подсолнечника с трудом проникали. После дождей

поле заплывало, образовывалась плотная корка. Срочно пришлось вносить коррективы в систему обработки почвы.

Выгодней подкармливать учёных

Конечно, чтобы хорошо жить и развиваться, аграрии должны идти в ногу с прогрессом, достижения науки использовать, адаптируя их к своим условиям. Но нужно помнить при этом, что наука путём проб и ошибок развивается. Для неё отрицательный результат — тоже результат, причём иногда очень ценный. А вот для хозяйства такой результат может означать разорение. Так пусть же ошибки двигают вперёд аграрную науку, а не тормозят развитие производства.

Уверен, что самый надёжный и дешёвый способ использовать достижения учёных в аграрной практике — тесное сотрудничество хозяйства с ближайшим научным учреждением. Я не знаю ни одного передового хозяйства, которое работало бы без тесного контакта с учёными. Польза от этого взаимная. Хозяйства подкармливают учёных, а учёные помогают практикам научные достижения с минимальными затратами внедрять. Эти контакты важно укреплять. Хозяйства могли бы заказывать опытно-селекционным станциям и прочим научным учреждениям отработку конкретных технологий и рекомендаций с учётом особенностей конкретных СПК и КФХ, оплачивать свои заказы. Координаторами такого сотрудничества могли бы стать районные управления сельского хозяйства.

Затраты на исследования, по моим прикидкам, составят несколько рублей на 1 га. Но с миру по нитке — голому рубашка. Сейчас эта «рубашка» ох как нужна научным учреждениям. А для хозяйств это будет означать рентабельное вложение в развитие отраслей.

**УСТАНОВКА, РЕМОНТ И ОБСЛУЖИВАНИЕ
КОНДИЦИОНЕРОВ АВТО И С/Х ТЕХНИКИ.
ТЕКУЩИЙ И КАПИТАЛЬНЫЙ РЕМОНТ
ТРАКТОРОВ БЮЛЕР И КОМБАЙНОВ АКРОС.**



Центральный офис
РО, г. Зерноград
Тел./факс: 8 (86359) 4-15-21,
8-928-214-40-81
donavtoholod@selma-rnd.com
www.selma-rnd.com

Производственный календарь на 2013 год

2013 год	Январь	Февраль	Март	I квартал			Июнь	II квартал	1-е полугодие
				Апрель	Май	Июнь			

Количество дней

Календарные дни	31	28	31	90	30	31	30	91	181
Рабочие дни	17	20	20	57	22	18	19	59	116
Выходные и праздничные дни	14	8	11	33	8	13	11	32	65

Рабочее время (в часах)

при 40-часовой рабочей неделе	136	159	159	454	175	143	151	469	923
при 36-часовой рабочей неделе	122,4	143	143	408,4	157,4	128,6	135,8	421,8	830,2
при 24-часовой рабочей неделе	81,6	95	95	271,6	104,6	85,4	90,2	280,2	551,8

2013 год	Июль	Август	Сентябрь	III квартал			Ноябрь	Декабрь	IV квартал	2-е полугодие
				Октябрь	Ноябрь	Декабрь				

Количество дней

Календарные дни	31	31	30	92	31	30	31	92	184
Рабочие дни	23	22	21	66	23	20	22	65	131
Выходные и праздничные дни	8	9	9	26	8	10	9	27	53

Рабочее время (в часах)

при 40-часовой рабочей неделе	184	176	168	528	184	160	175	519	1 047
при 36-часовой рабочей неделе	165,6	158,4	151,2	475,2	165,6	144	157,4	467	942,2
при 24-часовой рабочей неделе	110,4	105,6	100,8	316,8	110,4	96	104,6	311	627,8

	Январь			Февраль			Март		
	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Понедельник	7	14	21	4	11	18	4	11	18
Вторник	1	8	15	5	12	19	5	12	19
Среда	2	9	16	6	13	20	6	13	20
Четверг	3	10	17	7	14	21	7	14	21
Пятница	4	11	18	1	8	15	1	8	15
Суббота	5	12	19	2	9	16	2	9	16
Воскресенье	6	13	20	3	10	17	3	10	17

	Апрель			Май			Июнь		
	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Понедельник	1	8	15	6	13	20	3	10	17
Вторник	2	9	16	7	14	21	4	11	18
Среда	3	10	17	1	8	15	5	12	19
Четверг	4	11	18	2	9	16	6	13	20
Пятница	5	12	19	3	10	17	7	14	21
Суббота	6	13	20	4	11	18	1	8	15
Воскресенье	7	14	21	5	12	19	2	9	16

	Июль			Август			Сентябрь		
	1	2	3	4	5	6	7	8	9
Понедельник	1	8	15	5	12	19	2	9	16
Вторник	2	9	16	6	13	20	3	10	17
Среда	3	10	17	7	14	21	4	11	18
Четверг	4	11	18	1	8	15	5	12	19
Пятница	5	12	19	2	9	16	6	13	20
Суббота	6	13	20	3	10	17	7	14	21
Воскресенье	7	14	21	4	11	18	1	8	15

	Октябрь			Ноябрь			Декабрь		
	7	8	9	4	5	6	2	3	4
Понедельник	7	14	21	4	11	18	2	9	16
Вторник	1	8	15	5	12	19	3	10	17
Среда	2	9	16	6	13	20	4	11	18
Четверг	3	10	17	7	14	21	5	12	19
Пятница	4	11	18	1	8	15	6	13	20
Суббота	5	12	19	2	9	16	7	14	21
Воскресенье	6	13	20	3	10	17	1	8	15

Согласно статье 112 Трудового кодекса Российской Федерации нерабочими праздничными днями в Российской Федерации являются:

- 1, 2, 3, 4, 5, 6 и 8 января – Новогодние каникулы;
- 7 января – Рождество Христово;
- 23 февраля – День защитника Отечества;
- 8 марта – Международный женский день;
- 1 мая – Праздник Весны и Труда;
- 9 мая – День Победы;
- 12 июня – День России;
- 4 ноября – День народного единства.

Постановлением Правительства Российской Федерации от 15 октября 2012 г. № 1048 "О переносе выходных дней в 2013 году" в связи с совпадением праздничных нерабочих дней 5 и 6 января с субботой и воскресеньем, а 23 февраля с субботой предусмотрен перенос выходных дней с субботы 5 января на четверг 2 мая, с воскресенья 6 января на пятницу 3 мая и понедельник 25 февраля на пятницу 10 мая.

Норма рабочего времени в 2013 г. составит:
 при 40-часовой рабочей неделе – 1 970 часов
 (8 час. x 247 дней - 6 часов);
 при 36-часовой рабочей неделе – 1 772,4 часа
 (7,2 час. x 247 дней - 6 часов);
 при 24-часовой рабочей неделе – 1 179,6 часа
 (4,8 час. x 247 дней - 6 часов).

Овощеводство: в поиске верных решений

Одни банкротятся, другие – живут. Что и как определяет судьбу российских аграриев?

– Сезон-2012 может оказаться сложным и даже убыточным для многих овощеводческих хозяйств, – считает заместитель директора ООО «Варламовское» (Волгоградская обл.) Роман Скрипка. – Вопреки прогнозам аналитиков о вероятном росте цен на овощи во второй половине 2012 года, закупочные цены, например, на лук упали ниже себестоимости.

В этой ситуации, по мнению Романа Анатольевича, тем более актуален вопрос эффективного планирования деятельности овощеводческого предприятия, включая подбор культур, надёжных семян, систем полива и сельхозтехники.

ООО «Варламовское» Городищенского района – одно из немногих сельхозпредприятий, которое продолжает свою работу вопреки обстоятельствам. Дефицит кадров, сложные природные условия земледелия, постоянное удорожание коммунальных услуг и энергоносителей, а также непредсказуемые закупочные цены на продукцию – всё это делает невозможным стабильную работу и развитие овощеводческих хозяйств. Многие не выдерживают давления обстоятельств и становятся банкротами. Но в ООО «Варламовское» сдаваться пока не собираются.

– Прежде у нас было животноводство – держали до ста дойных коров, была своя кормовая база, зерновые выращивали, но от всего этого со временем пришлось отказаться: невыгодно стало. Овощеводство – теперь главное, чем живёт предприятие, – рассказывает Роман Анатольевич.

К делу подошли с умом, прочитывая каждый шаг и с осторожностью внедряя новинки. Выращивание овощей – та отрасль, которая требует от крестьянина постоянного лавирования и поиска новых «течений».

– Это касается прежде всего подбора культур, – говорит Роман Анатольевич. ООО «Варламовское» постоянно выращивает три основные культуры: лук, морковь и столовую свёклу. – Жизнь показывает, что сосредотачиваться на одной бессмысленно и даже опасно, потому что в условиях отсутствия государственного планирования потребности и посевных площадей угадать, на какую культуру будет спрос и хорошая цена невозможно.

В качестве примера Роман Анатольевич приводит высокий

спрос на редьку в 2011 году: «В этом году решили поэкспериментировать и посеять эту новую для себя культуру. Так она в этом году никому не нужна. Или взять тот же лук. В прошлом году все хозяйства были им затоварены, лук портился, его выбрасывали. И в этом году ситуация, похоже, повторится. Причиной тому дешёвый импортный лук, который заполнил рынки». Самая рентабельная культура в этом году, по мнению Романа Анатольевича, столовая свёкла. Закупочная цена на неё нынче в два с половиной раза превышает себестоимость.

В 2008 году в ООО «Варламовское» опробовали систему капельного орошения. Результат порадовал, средняя урожайность повысилась на 30-50 т/га, значительная экономия воды (за сезон ДКШ-64 расходует 6500 тыс. л/га; капельное орошение – всего 4500 тыс. л/га), возможность фертигации (внесения удобрений непосредственно при поливе). Ленты предпочитают индийского производства (Jain Turbo Slim 6mils 20sm 1,6 l/h) как более дешёвые. Из минусов капельного орошения называют повышенные расходы, связанные с трудоёмкостью их сборки после завершения сельскохозяйственных работ.

– Поэтому капельное орошение используем не на всех площадях, а только на луке и моркови. На свёкле и редьке продолжаем пользоваться дождевальной установкой ДКШ-64, – рассказывает Роман Анатольевич. – Она обходится дешевле, да и служит дольше: если капельные ленты приходится каждый год новые покупать, то «дождевалки» служат до 30 лет.

Из минусов дождевания называют большой расход воды и громоздкость: от неё остаётся технологическая колея, кроме того, тяжёлые дождевальные машины уплотняют почву.

Проблеме уплотнения и засоления почв в ООО «Варламовское» уделяют особое внимание. Земли, на которых работает хозяйство, характеризуются как тяжёлые: глина и солончак.

– В советское время для таких почв использовали специальный плуг, который позволял пахать на глубину до 1,5 метра. Это способствовало рассолению почв, – рассказывает Роман Анатольевич. – В наше время таких орудий нет. Но в прошлом году нам удалось



испытать плуг, разработанный Волгоградской сельхозакадемией. Говорят, им пахут сегодня и в Америке. Плуг хороший: позволяет пахать на глубину до 42 см, а главное – им можно выполнять сразу несколько технологических операций: щелевание, рыхление почвы на нижних слоях и оборот пласта. Это сокращает наши расходы на проход техники.

Из копалок и культиваторов предпочитают польские. Трактор – проверенный временем «Беларус». На все культуры используют одну схему посева: гряда 90 см, колея 60 см.

В грядку с посевом укладываются две капельные трубки, расстояние между трубками – 45 см. В гряде получается 8 строчек.

Особое значение придают подбору качественных семян. Экономить на лабораторных исследованиях здесь считают убытком для себя: все семена обязательно проверяют на всхожесть. По словам Романа Анатольевича, на их полях хорошо зарекомендовали себя семена иностранных фирм Seminis, Bejo и Satimex. Столовая свёкла Капитан в этом году показала максимальный результат – до 70 тонн с гектара. Из моркови хорошо отзываются о Рекс и Каскад. Лук Падишах оказался очень урожайным в 2011 г., собирали до 110 т/га, не подвели и Манас, Бургос и Уневёрса. Средняя урожайность лука в этом году составила 62-90 т/га, моркови – 50 т/га, свёклы – 55 т/га.

Однако качественные семена могут не реализовать свой потенциал без соблюдения агротехники выращивания и проведения качественного посева, уверены в ООО «Варламовское». Этому в хозяйстве уделяют большое

внимание: иначе в современных условиях не выжить.

– Ещё с 2004 года мы пользовались овощной сеялкой «Клён-5,6», которую купили на Украине. Сеялка вполне устраивала, и когда к 2010 году она свой ресурс выработала и встал вопрос о покупке новой сеялки, сомневаться не стали: решили купить такую же новую у представителя от завода на территории РФ ООО «РекордТехно», – рассказывает Роман Анатольевич. – Приятно удивило соотношение цены и качества. Эта сеялка оказалась на порядок дешевле аналогов. Вот уже два года она работает на наших полях без поломок и сбоев. Да и ломаться здесь особо нечему: управление и контроль обеспечивается электроникой, а как известно, электроника не имеет механического износа. Запчасти всегда в наличии на складе представителя. Важно то, что с помощью сеялки можно раскладывать ленты для капельного полива или использовать оборудование для внесения удобрений, а электроника позволяет контролировать высеивание и семян, и удобрений.

Работу российских овощеводов сегодня можно сравнить разве что с работой сапёра на минном поле из-за экстремальных экономических условий. Тем более ценным представляется опыт вот таких успешных хозяйств. Каждое из них по-своему решает задачу выживания. Если природные условия и рыночная конъюнктура – факторы объективные, влиять на которые мы не можем, то всё остальное, как говорится, в наших руках. От удачного подбора всех элементов технологического процесса зависит будущее предприятия.



ООО «РекордТехно» (официальный дилер МСНПП «Клён» в России)
Россия, 346130, Ростовская обл., г. Миллерово, ул. Фрунзе, 10
Тел./факс: (86385) 2-41-98, 2-99-31, 2-80-62, 8-988-561-70-04
E-mail: rekordtehno@gmail.com, rekordtehno@mail.ru www.rekordtehno.ru

Бункер-зерновоз простои сократит

На прошедшей в Москве международной выставке «Агросалон-2012» компания «Ростсельмаш» представила новинку — бункер-зерновоз объемом 37 куб. м, позволяющий сократить потери рабочего времени комбайнов на 30-40%, сообщила пресс-служба предприятия. По словам директора по маркетингу «Ростсельмаша» Алексея Мошненко, бункер позволяет загружать зерно из комбайнов разных модификаций, причём без остановки агрегата. Степень заполнения бункера определяется с помощью индикатора. Выгрузка зерна из заполненной ёмкости происходит в течение трёх минут. С помощью комплекта насадок бункер можно использовать для загрузки зерновых или пропашных сеялок. В базовой комплектации зерновоз оборудован шестиметровым выгрузным шнеком, поворотным рукавом выгрузного шнека и роликовым брезентом от дождя. В ближайшее время «Ростсельмаш» планирует предложить покупателям ещё одну модель — бункер-зерновоз объемом 47,5 куб. метров.

Энергетическая установка создаёт комфорт людям и животным

Научно-производственная компания EWA получила золотую медаль крупнейшего сектора сельскохозяйственной техники в России и странах СНГ, который проводился минувшей осенью в рамках отечественной агропромышленной выставки «Золотая осень», за разработку многофункционального мобильного модуля систем жизнеобеспечения животноводческих и птицеводческих помещений и коммунального хозяйства. Оборудование способно одновременно обеспечить охлаждение, подогрев и очистку воды до уровня питьевой, подачу электричества и отфильтрованного холодного или горячего воздуха. Инновационная установка поддерживает комфортные условия в школах, больницах, мобильных госпиталях, животноводческих и птицеводческих помещениях, а также в местах, где отсутствуют какие-либо условия для проживания, привычные каждому в наше время.

Высокотехнологичный и многофункциональный энергетический контейнер EWA признан лучшим по всем параметрам. Управление режимами работы теплового насоса/кондиционера и дизель-генераторной установки осуществляется из пультовой энергетического контейнера. Оборудование управляется одним оператором и не требует много времени для выхода в рабочий режим. Установка эксплуатируется круглосуточно в климатических условиях — от -50 °С до 50 °С.

Энергетический контейнер EWA оборудован современной системой автоматического регулирования температуры воздуха в помещении и температуры подаваемой потребителю воды. Температуры носителей автоматически устанавливаются в зависимости от заданных потребителем значений.

В моторном отсеке энергетического контейнера EWA устанавливается автоматическая насосная станция, позволяющая потребителю поднимать воду из скважины глубиной до 50 м и подавать воду по назначению, например в систему водоподготовки.

Компактный энергетический контейнер

EWA легко размещается и перевозится на стандартном грузовом автомобильном прицепе, что позволяет оперативно доставлять оборудование в любое место.

Производство оборудования налажено на базе научно-производственной компании EWA во Владимире. По мнению разработчиков, энергетический контейнер EWA может стать одним из самых востребованных новинок, так как способен решить многие проблемы жителей сельской местности.

Бобруйские трактора отправились в Венесуэлу

Республиканское унитарное предприятие «Бобруйский завод тракторных деталей и агрегатов» (г. Бобруйск, Республика Беларусь) отгружает новую партию тракторов и самосвальных полуприцепов к ним в адрес венесуэльской компании ECISA. Всего венесуэльским потребителям в этот раз будет отгружено 400 единиц техники: 200 малогабаритных тракторов «Беларус-321» и 200 самосвальных прицепов ПСТ-3,5, сообщили нам на заводе.

Это уже четвёртый контракт, предусматривающий поставку продукции предприятия в Венесуэлу в этом году. Новое соглашение на отправку крупной партии техники было подписано в июне 2012 года во время визита президента Республики Беларусь Александра Лукашенко в Боливарианскую Республику Венесуэла.

С учётом постоянно увеличивающихся объёмов поставки техники с маркой «БЗТДиА» в Венесуэлу предприятием с целью обеспечения проведения гарантийного и сервисного обслуживания тракторов и другой техники заключено сервисное соглашение. Оно предусматривает передачу права на проведение всего комплекса работ по обслуживанию и ремонту поставленной техники социалистическому предприятию Pedro Camejo, крупнейшему в Венесуэле по поставкам и техподдержке сельскохозяйственной техники.

Всего в 2012 году трактора и коммунальные машины производства РУП «Бобруйский завод тракторных деталей и агрегатов» были



поставлены почти в 20 стран мира. Среди потребителей техники с маркой предприятия — Российская Федерация, Украина, Кыргызстан, Армения, Литва, Чехия, Словакия, Греция, Монголия, Ирак и другие страны.

Производственная программа предприятия включает 9 основных моделей тракторов и 9 моделей коммунальной техники на их базе, навесное и прицепное оборудование сельскохозяйственного и коммунального назначения, широкий спектр оригинальных запчастей к тракторам «Беларус» и дисковых колёс к тракторам и сельскохозяйственной технике производства предприятий белорусского сельхозмашиностроения.

Новинки «Ростсельмаш» в центре внимания «Юагро»



На международной агропромышленной выставке «Юагро» в Краснодаре «Ростсельмаш» представил аграриям три новые модели своей техники: высокомогущий трактор VERSATILE 575 серии D2, зерноуборочный комбайн ACROS 590 Plus и тандемную дисковую борону TD 600. Всего в экспозиции компании было 23 единицы машин и оборудования. Но главными экспонатами стали всё же новинки. Как сообщила пресс-служба «Ростсельмаша», до 80 процентов регионального рынка сегодня занимает продукция компании, поставляют которую хозяйствам три дилера.

Аукцион на понижение

На окраине Усть-Лабинска, где обычно проходит выставка «Золотая нива», состоялся первый на юге России аукцион сельхозтехники, организованный выставочным центром «Подшипник-Эскпо». В нём приняли участие 16 компаний, среди которых «Маскио Гаспардо Россия», «Агροстандарт», Торговый дом «Подшипник», «Амкадор-Юг», «Красная Звезда», «Агрокомплекс Лабинский». Они представили на торги 83 единицы техники — как новой, так и бывшей в употреблении. Как пояснила «ДК» пресс-секретарь выставочного центра Светлана Филипенко, фишка аукциона — шанс покупки машин и оборудования по сниженным расценкам. Даже начальную цену на свой товар дилеры выставляли со скидкой. А дальше следовало только понижение.

В итоге своих новых владельцев обрели: зерноуборочный комбайн «Добрыня-1500М», трактор Т-150, зерновые и универсальные сеялки — Mega 600 и LPS-6000, культиваторы для междурядной обработки LMK-8000 и HL 8. Всего было куплено 11 единиц сельхозтехники и оборудования, что организаторы сочли хорошим стартом нового дела. Покупки достались аграриям в среднем на 10% дешевле обычной стоимости. Следующий агроаукцион организаторы планируют провести в начале весны.

FlexCart от Kverneland для посева и внесения удобрений

Ставка на универсальность

Поставленная перед инженерами Kverneland задача разработать мультифункциональный носитель сельхозорудий, который позволял бы использовать бункер как для семян, так и удобрений была решена с появлением FlexCart. Его универсальность применения заметна уже по основным узлам:

■ Бункер объемом 4300 л не только большой, но и для наполнения как погрузчиком, шнеком, так и из мешков имеет низко расположенное и широкое отверстие.

■ Оба дозирующих агрегата в серийном исполнении подходят как для семенного материала, так и для удобрений.

Для посева кукурузы навесной сеялкой точного высева носитель FlexCart предлагает большой бункер для удобрений, не нуждающийся в подъемной силе трактора. Фотографии автора.

При разработке FlexCart инженеры Kverneland позаботились о гибкости его использования: большой бункер как для семян, так и удобрений, стандартное навесное устройство для прицепных орудий и многое другое...

Мы эксплуатировали FlexCart при посеве кукурузы с сеялкой Optima.

■ Сзади находится стандартное трехточечное навесное устройство с цилиндром двойного действия (нижние тяги кат. II, верхняя – кат. III), которое способно поднимать и опускать орудия весом до 4 т и, таким образом, позволяет производить навешивание орудий и других производителей.

В пользу универсального применения FlexCart также говорит обслуживание и управление машиной. И это касается не только совместимости с системой ISO-Bus: специалистам по электронике из города Зоест удалось обеспечить управление из трактора сразу двух агрегатов, поддерживающих ISO-Bus (FlexCart и, например, кукурузной сеялки Optima) посредством только одного интерфейса. Согласно Kverneland, любой агрегат, поддерживающий ISO-Bus и навешиваемый сзади, будет распознан.

Интересно то, что оба агрегата между собой сообщаются. Поэтому не только электрическая дозировка FlexCart может использовать скоростной сигнал от радиолокационного датчика, но и электрический привод агрегатов разделения семян сеялки Optima может пользоваться данной информацией. То же касается включения и выключения дозирующего устройства на разворотной полосе посредством датчика на подъемнике и частичного выключения высевающих агрегатов. Если у сеялки Optima с двумя распределителями включена функция рядкового внесения удобрений, возможно автоматическое отключение половины агрегатов при отключении соответствующих посевных рядов (при наличии только одного распределителя удобрение, поступающее из двух дозирующих агрегатов, объединяется затем в один ряд).

Навешивается FlexCart на нижние тяги трактора (кат. III N, III или IV N). По сравнению с навеской, например на сцепной шар, выше не



только допустимая опорная нагрузка, но и намного лучше маневренность, благодаря расположенному за сцепным брусом трехточечному механизму. И если для вентилятора носителя FlexCart установлена собственная гидравлика, то данное соединение имеет также преимущества и при прямолинейном расположении карданных валов привода масляного насоса. При осуществлении соединения многочисленных шлангов и проводов (2 тормозных, 6 масляных шланга и 3 электрокабеля) радует на-

грузка на ось составляет 8,8 т. Допустимая же нагрузка на ось составляет 7 т при максимальной скорости 40 км/ч – это в том случае, если дополнительно установлены брызговики и пневматические тормоза.

На поле ось BPW рассчитана на нагрузку в 11 т. В данном случае имеет смысл приобрести опционально предлагаемые шины размером 700/50-22.5 вместо 560/60-22.5. Сеялка Optima ведется полностью на шасси FlexCart, поэтому дополнитель-



Для хорошей маневренности FlexCart навешивается на нижние тяги трактора. Противовесы препятствуют возникновению негативной нагрузки (слева). Шпindel служит для приведения в горизонтальное положение, имеется дополнительная тяга для жесткого соединения (внизу).



личие практических держателей. Шланги имеют обозначения в виде цветных пластиковых клипс, наклейка обеспечивает ориентировку при подключении. Здесь в зависимости от трактора проблематичным может быть только соединение короткого карданного вала, который не имеет парковочной позиции.

В глаза бросаются огромные грузы, которые Kverneland монтировал под дышлом и тяговым брусом. С сеялкой, используемой нами, их вес составил 850 кг, который при использовании 4-тонного навесного устройства необходим, например, для предотвращения негативной опорной нагрузки 12-рядной кукурузной сеялки. Собственный вес FlexCart, по данным Kverneland, составляет 3,2 т.

При наличии в бункере 4,5 тонн удобрений и при использовании 12-рядной сеялки Optima, заполненной до 3 тонн, общий вес составляет почти 11 т. Согласно Kverneland, почти 80% из них приходится на ось FlexCart и 20% – на навесное устройство трактора. С такой конфигурацией и полным бункером на дорогу выезжать нельзя, т.к. на-

новые колеса не нужны. Для выравнивания сеялки по обеим сторонам навесного устройства необходимо повернуть так называемые разделители, чтобы ограничить ход цилиндров ходового механизма.

Цилиндры двойного действия и вес носителя FlexCart предотвращают поднимание посевного бруса. Это особенно важно на твердых почвах, когда для соблюдения глубины посева приходится работать с соответствующим высоким давлением сошников.

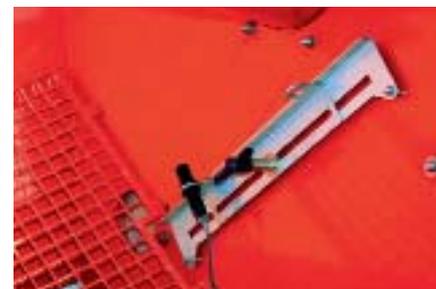
ТЕХНИЧЕСКИЕ ДАННЫЕ

Kverneland FlexCart

Соединение на нижние тяги	кат. III, III N, IV N
Объем бункера	4 300 л
Высота/ширина отверстия для заполнения	2,17/ 2,45 м
Размер шин	560/60-22.5
Допустимая нагрузка на ось поле/дорога	11/7 т
Допустимая скорость передвижения	40 км/ч
Задний подъемник	4000 кг подъем/ опускание
Собственный вес	от 2 950 до 3 200 кг
Длина	6,45 м
Транспортная ширина	макс. 2,85 м
Данные производителя для FlexCart без навесных орудий	

Приятной деталью является небольшой сенсор на навесном устройстве, подающий при поднятии и опускании звуковой сигнал. При поднятии сигнал подается сразу, чтобы как можно быстрее остановить дозирование. При опускании – до того, как сошники коснутся земли, чтобы наполнить пути подачи семян и удобрений и убедиться в том, что они вовремя подойдут к сошникам.

Бункер вместимостью до 4300 л произвел на нас очень хорошее впечатление. Низкое отверстие для



Заполнение бункера объемом 4300 л осуществляется отдельно. По желанию – складным шнеком. Хорошо, что сигнал уровня наполненности регулируется бесступенчато (вверху).

наполнения шириной 2,45 м позволяет осуществлять наполнение бункера различным путем. А тот, кто хочет иметь еще больше возможностей, может дополнительно приобрести складной шнек, который монтируется сбоку машины. Этот шнек, благодаря различному расстоянию между витками, призван быть особенно производительным и работать без засорений. Kverneland обещает производительность от 700 до 800 л/мин, а также разгрузку бункера на 90% без ручной



Благодаря стандартному трехточечному устройству навески, агрегат FlexCart является универсальным носителем сельхозорудий. Его полноценность, обзорность и расположение соединений почти не оставляет пожеланий.



Сеялка выравнивается с помощью поворачиваемых разделителей (справа). Слева на цилиндре ходового механизма находится датчик для включения и выключения дозирующего устройства на разворотной полосе.

работы. Воронка также достаточно большая и для маленьких опрокидывающих прицепов монтирована достаточно низко.

Что касается центра тяжести бункера и его положения, мы считаем их достаточно удачными. В качестве покрытия Kverneland использует тент, сворачиваемый вручную, который для предотвращения образования луж плотно натягивается. По складной лестнице, большой платформе и подножкам снаружи и внутри можно очень удобно взобраться в бункер, например, чтобы бесступенчато настроить по высоте сигнализатор уровня его наполнения.

Под обоими выпускными отверстиями воронки находится дозирующий агрегат Accord, который для внесения удобрений серийно выполнен из более износостойкого материала (можно распознать по красному кожуху). Доступ к изменению регулировок и проведению нормы высева, а также к опустошению остатков семян отвечает всем пожеланиям. А мешок для пробного высева и весы входят в комплект поставки и хранятся в инструментальном ящике под обоими лотками для пробного высева – впереди платформы. Для вентилятора

FlexCart следует заказать опциональную гидравлическую установку, если носитель используется для работы с сеялкой Optima или другими пневматическими сеялками точного высева. Гидравлическая система трактора уже достаточно нагружена приводом своего вентилятора и другими гидравлическими функциями. Именно поэтому вентилятор расположен в защищенном месте впереди в шасси и также обеспечивает воздушным потоком систему охлаждения масла. Таким образом, в дополнительном радиаторе необходимости нет.

Обслуживание может осуществляться через терминал ISO-Bus трактора. Правда, наблюдать из трактора за носителем FlexCart и кукурузной сеялкой посредством только одного экрана не совсем удобно. Значительно больше комфорта обещает терминал IsoMatchTellus от Kverneland, имеющий разделенный экран, который необходим даже при отсутствии в тракторе системы ISO-Bus. Одна часть экрана предусмотрена для FlexCart, а другая – для Optima. Очень наглядное решение!

На что мы еще обратили внимание:

■ Чтобы выровнять машину по горизонтали, нужно закрутить шпindel между дышлом и рамой. Долговременное жесткое соединение обеспечивает дополнительная распорка, которая привинчивается шпинделем.

■ Рама из труб квадратного сечения 150x100 мм выглядит стабильной и имеет большой дорожный просвет. Подумать можно в перспективе о навешивании в передней части носителя дополнительных орудий для обработки почвы, чтобы повысить универсальность применения FlexCart.

■ Для соединения навесных орудий в задней части носителя находятся всевозможные соединения и разъемы: розетки на 12 В и ISO-Bus, гидравлические разъемы для двух функций двойного действия и одной одинарного, включая безопасный возврат масла. Здесь можно подключить даже шланг вентилятора отделения семян, если давление должно быть выведено на серийный манометр впереди.

■ В качестве опционального оснащения имеются светодиодные фары (две снаружи и одна в бункере), а также камера заднего хода (удобно при соединении навесных орудий). Изображение выводится автоматически на терминал IsoMatchTellus.

■ Бункер имеет 5 маленьких окошек, которые для хорошей видимости при работах в ночное время частично комбинируются со светоотражателями, рефлектирующими свет от фар.

Итог. С выходом FlexCart инженеры Kverneland разработали универсальный носитель агрегатов с большой гибкостью применения при посеве. Большой бункер, стандартное трехточечное устройство навески, а также совместимость с системой ISO-Bus определенно являются положительными моментами.

Для посева зерновых уже поставляются сеялки с сошниками CX-Ultra с шириной захвата 6 и 8 см. Универсальный носитель – конечно, недешевый, но он позволяет увеличивать производительность при посеве зерновых и кукурузы.

Г. А.



Благодаря разделенному дисплею терминала Iso-MatchTellus можно удобно наблюдать за работой двух орудий.

26 ФЕВРАЛЯ – 1 МАРТА 2013

ИНТЕРАГР АГРОМАШ[®]

XVI МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА-АГРОСАЛОН

СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА «АГРОТЕХНОЛОГИИ»

**РЕСУРСОСБЕРЕГАЮЩАЯ
СЕЛЬХОЗТЕХНИКА**

**НОВЕЙШИЕ РАЗРАБОТКИ
В ОБЛАСТИ РАСТЕНИЕВОДСТВА**

**СОВРЕМЕННОЕ ОБОРУДОВАНИЕ
ДЛЯ ЖИВОТНОВОДСТВА**

Организаторы:
Министерство сельского хозяйства Российской Федерации;
Министерство сельского хозяйства и продовольствия РО

ВЕРТОЛ
ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР **EXPO**

РОСТОВ-НА-ДОНУ, ПР. М. НАГИБИНА, 30. ТЕЛ. (863) 268-77-68, WWW.VERTOLEXPO.RU

Консультант

Ведёт Николай Алексеевич Кан, kan@krestianin.biz



Новое движимое имущество освободили от налога за счёт естественных монополий

Госдума приняла в окончательном третьем чтении законопроект, который освобождает от налога на имущество движимое имущество организаций (станки, оборудование, транспорт, компьютеры, иные объекты стоимостью более 40 тыс. рублей), принятое на учёт в качестве основных средств с 1 января 2013 года. Эта мера, по замыслу чиновников, должна создать стимулы к обновлению оборудования. По данным Минфина РФ, только в следующем году бизнес сэкономит на этом 25 млрд рублей.

Потери региональных бюджетов будут компенсированы введением налогообложения инфраструктуры естественных монополий. Оно будет возрастать постепенно: в следующем году ставка должна составить не свыше 0,4%, в 2014 г. — 0,7%, в 2015 г. — 1%, в 2016 г. — 1,3%, в 2017 г. — 1,6%, в 2018 г. — 1,9%. С 2019 г. будет действовать стандартная для корпоративного имущества ставка — 2,2%. В 2013 году регионы приобретут 34 млрд руб. Это перекроет их потери от освобождения от налога движимого имущества.

Предприниматели-одиночки уменьшат единый налог на всю сумму страховых взносов

Сегодня организации и индивидуальные предприниматели на ЕНВД и УСН (с объектом налогообложения — доходы) при уплате единого налога имеют право уменьшить его на сумму страховых взносов и больничных. Однако при этом налог можно уменьшить не более чем на 50%.

С 1 января 2013 года индивидуальные предприниматели, не производящие выплаты и иные вознаграждения физическим лицам, будут уменьшать сумму единого налога УСН и ЕНВД (авансовых платежей по налогу) на всю сумму уплаченных страховых взносов в ПФР и ФОМС в размере, определяемом исходя из стоимости страхового года. Основание — п. 2.1, введённый в ст. 346.32 НК РФ федеральным законом от 25.06.2012 г. № 94-ФЗ. Ограничение 50% сохранено только для организаций и ИП с наёмными работниками.

Это не только снизит общую налоговую нагрузку на ИП, но и защитит их в случае ожидаемого повышения фиксированных страховых взносов. Однако при введённой с 2013 года патентной системе налогообложения страховые взносы в уплату стоимости патента не засчитываются.

Земельный налог: кто имеет право на пониженную ставку

Минфин письмом от 01.08.12 № 03-05-04-02/71 разъяснил, что пониженная ставка земельного налога может применяться только к тем участкам сельхозназначения, что используются для сельхозпроизводства.

В отношении участков сельхозназначения, а также входящих в состав зон сельхозиспользования в населённых пунктах максимальная ставка налога составляет 0,3% от кадастровой стоимости — при условии, что указанные участки используются для сельхозпроизводства. Если это требование нарушено, то должна применяться ставка в размере до 1,5% от кадастровой стоимости.

Льгота по налогу на имущество для пенсионера

Налогоплательщик является пенсионером по старости. В его собственности находится объект недвижимости нежилого назначения.

Освобождается ли пенсионер от уплаты налога на имущество в отношении упомянутого выше объекта недвижимости?

Как объяснил Минфин РФ (письмо от 09.10.2012 г. № 03-05-06-01/51), освобождение от уплаты налога распространяется на все объекты налогообложения, находящиеся в собственности налогоплательщика. Федеральный закон Российской Федерации от 09.12.1991 г. № 2003-1 «О налогах на имущество физических лиц» каких-либо ограничений не устанавливает. Лица, имеющие право на льготы, должны самостоятельно представить необходимые документы в налоговые органы.

НДФЛ с компенсации за использование автомобиля

Компенсацию за использование в служебных целях личного автомобиля можно выплачивать, даже если её получатель не является владельцем, а управляет автомобилем по доверенности. Однако с выплаты доверенному лицу нужно удерживать НДФЛ. ФНС в письме от 25.10.2012 № ЕД-4-3/18123@ напомнила, что освобождению от обложения НДФЛ подлежат суммы компенсационных выплат в связи с использованием личного имущества работника только в том случае, если такое имущество находится в собственности работника (пункт 3 статьи 217 НК РФ, статья 188 ТК РФ).

Минимальный размер оплаты труда будет увеличен

Государственная Дума одобрила в первом чтении проект закона о повышении минимального размера оплаты труда. Согласно проекту МРОТ с 1 января 2013 г. составит 5 205 руб., это на 13% больше, чем сейчас (4 611 руб.).

Отцов приравнивали к матерям

Госдума приняла поправки в ст. 261 ТК РФ, согласно которым работодатель не вправе уволить родителя, являющегося единственным кормильцем ребёнка-инвалида в возрасте до 18 лет либо ребёнка в возрасте до 3 лет в семье, воспитывающей 3 и более малолетних детей, если другой родитель не состоит в трудовых отношениях.

Эта гарантия не распространяется на случаи увольнения в связи с ликвидацией компании или однократным грубым нарушением работником трудовых обязанностей (например, прогулом).

За нецелевое использование земли — повышенный налог

Минсельхоз РФ представил в правительство проект изменения в законы, которые стимулируют использование полей и лугов по прямому назначению. Земельных инспекторов обяжут в 10-дневный срок сообщать налоговым инспекторам об обнаруженных нарушениях.

Сейчас органы земельного надзора, которые находятся в ведении Росреестра, обнаружив заброшенные или застроенные жильём сельскохозяйственные земли, выписывают предписание об устранении нарушения. Если же нарушение продолжается, органы Росреестра могут добиваться правды в суде согласно Кодексу об административных правонарушениях России, в таком случае физическое лицо может оштрафовать на сумму до 2,5 тыс. руб., юрлицо — до 100 тыс. руб.

Кроме того, для сельхозземель, которые используются не по назначению, будет введена особая, повышенная ставка налога на землю. Размер ставки станут устанавливать местные власти, в Налоговом ко-

дексе России будут оговорены их верхние границы: 0,3% для полей и лугов, используемых для сельского хозяйства, 3% — для используемых не по назначению или заброшенных.

Подарки без страховых взносов

Стоимость подарков сотрудникам и их детям можно освободить от страховых взносов, если исключить из трудовых и коллективных договоров условие об их выдаче. При этом вручение подарков нужно оформить письменным договором дарения. Тогда взносы платить не требуется (ч. 3 ст. 7 федерального закона от 24.07.2009 № 212-ФЗ, письма Минздравсоцразвития РФ от 06.08.2010 № 2538-19, от 07.05.2010 № 10-4/325233-19).

Для максимального упрощения процедуры оформления подарков можно составить единый договор для всех сотрудников сразу.

Продавать транспорт без снятия с учёта невыгодно

С 1 января 2011 года появилась возможность продать транспортное средство по договору купли-продажи без снятия его с регистрационного учёта. Однако ФНС РФ на своём сайте напомнила, что в соответствии с нормами Налогового кодекса РФ плательщиком транспортного налога является лицо, на которое зарегистрировано транспортное средство. Иных оснований для взимания (прекращения взимания) налога не установлено. Поэтому на таким образом проданное авто прежний владелец будет получать извещения на уплату налога.

Оплата стоимости обучения детей работника — без НДФЛ

Минфин РФ в письме от 4 октября 2012 г. № 03-04-06/6-295 подтвердил, что на основании п. 21 ст. 217 НК суммы оплаты организа-

цией стоимости обучения детей сотрудника не подлежат обложению налогом на доходы физических лиц. Согласно данной норме наличие трудовых отношений между организацией, оплачивающей обучение, и обучающимся лицом не влияет на освобождение от налогообложения сумм такой оплаты.

Гранты Краснодарского края на развитие семейных животноводческих ферм

Постановлением губернатора Краснодарского края от 26.10.2012 № 1285 утверждён порядок предоставления за счёт средств краевого бюджета грантов на развитие семейных животноводческих ферм. Грант предоставляется на разработку проектной документации строительства, реконструкции или модернизации животноводческой фермы; строительство, реконструкцию или модернизацию производственных объектов по переработке продукции животноводства; покупку сельскохозяйственных животных и комплектацию фермы оборудованием и техникой. Грант должен быть израсходован на указанные цели в течение 18 месяцев со дня поступления средств на расчётный счёт получателя.

Грант предоставляется при условии оплаты получателем не менее 40% стоимости каждой статьи расходов, в том числе за счёт собственных средств — не менее 10%, за счёт несубсидируемых кредитов — не более 30%. Максимальный размер гранта на одно фермерское хозяйство составляет 21,6 млн руб. Извещение о проведении конкурсного отбора и перечень документов, необходимых для участия в отборе, размещаются на официальном сайте министерства сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности края. Критерии конкурсного отбора на получение гранта устанавливает министерство. Получатель гранта ежеквартально представляет в министерство отчёт о целевом расходовании полученных средств с приложением копий подтверждающих документов.

Бизнес-класс

11. Индивидуальный предприниматель

Обязательно ли создавать организацию для ведения бизнеса? Вовсе нет. Любой бизнес может существовать в форме индивидуального предпринимательства. Задумана она была для малых субъектов нашей экономики, чтобы и учёт был попроще, и налогов платили поменьше. Однако задумка оказалась настолько удачной, что привлекла внимание даже весьма крупных предприятий.

Организация (или юридическое лицо) в обыденном представлении обладает большей солидностью по сравнению с индивидуальным предпринимателем. Однако нередко под статусом ИП не стесняются действовать и крупные компании. Чем же эта форма интересна для бизнеса?

Предстартовая подготовка

Открыть индивидуальное предпринимательство сегодня стоит всего 400 рублей госпошлины (за юридическое лицо берут 2 000). От ИП не требуется иметь уставный капитал (для созда-

ния организации нужно минимум 10 000 рублей). Зарегистрироваться в качестве ИП может человек, не имеющий вообще ничего, кроме паспорта с пропиской. Именно эта лёгкость возникновения иногда является причиной настороженного отношения к предпринимателю, пока он не зарекомендовал себя надёжным партнёром. Однако когда это произойдет, ИП может стать вполне равноправным участником рыночных отношений.

Банки открывают расчётные счета как организациям, так и предпринимателям без ограничений. Однако есть различия в оформлении банковских операций. ИП имеет право зарегистрировать в своей банковской карточке только одну подпись — собственную. Значит, придётся самому подписывать все платёжные поручения и прочие банковские документы. Поручить всё это бухгалтеру законно не получится.

Печать на банковских документах требуют только от организаций. Впрочем, даже если предприниматель работает с банком без печати, её всё равно полезно

изготовить — она придаст солидности его документам.

Равноправие в деловом обороте

Нет почти никаких ограничений на участие ИП в любых правоотношениях. Заключение сделок, получение кредитов, участие в торгах и конкурсах, судебная защита своих интересов — всё ему доступно. Есть лишь некоторые виды деятельности, которыми могут заниматься только юридические лица: производство и экспорт вооружений, атомная энергетика и тому подобные сферы особого государственного контроля.

Сегодня ИП имеет право делать записи в трудовые книжки наёмных работников, которые благодаря этому окончательно уравниваются в правах с работниками организаций. ИП является налоговым агентом по НДФЛ, а также платит за своих работников все налоги уже изученного нами социального пакета в зависимости от используемой системы налогообложения.

Использование собственных средств — дело личное

Наиболее заметным отличием ИП от юридического лица является простота использования собственных средств. В любой организации полученная прибыль даже после её налогообложения остаётся собственностью организации. Последняя может потратить её на что угодно, не утруждая себя экономическим обоснованием расходов. Однако такие расходы должны иметь документальное подтверждение, а если они сделаны в интересах физических лиц (например, куплена кому-то нужная вещь), то эти лица должны заплатить 13-процентный НДФЛ. Если чистая прибыль в виде дивидендов распределена между учредителями, то им с полученных сумм тоже придется уплатить НДФЛ, но по ставке 9%. То есть любое перемещение даже совсем уж собственных средств организации к физическим лицам влечёт за собой до-

полнительное налогообложение и отражение в учёте.

Другое дело – средства предпринимателя. После того как уплачены все положенные налоги, оставшаяся чистая прибыль уже является личной собственностью ИП. Сей факт не зависит от того, лежат ли эти деньги в кармане или на банковском счёте. Извлекать и тратить их владелец может без какого-либо документального подтверждения и налогообложения. Эти деньги имеют статус личного имущества, как, например, полученная зарплата, если ИП является ещё где-нибудь наёмным работником. Личная и деловая собственность предпринимателя нераздельны. Удобно? Несомненно, но у этого удобства есть и оборотная сторона.

Имущественная ответственность – тоже личная

Чем может полатиться владелец организации, если она оказалась неспособной выполнить свои деловые обязательства? В первую очередь на уплату долгов пойдёт её имущество – денежные средства, ценные бумаги, основные средства, запасы материалов и т. п. Не хватит этого – тогда наступит так называемая субсидиарная ответственность вла-

дельца, но она действует только в пределах уставного капитала. То есть если фирма с уставным капиталом 10 тысяч рублей задолжала миллионы, то её владелец потеряет максимум эти 10 тысяч. Если совладельцев несколько, то они и эту невеликую потерю разделят между собой.

Индивидуальный предприниматель согласно статье 24 Гражданского кодекса отвечает по своим предпринимательским обязательствам личным имуществом. За долги по коммерческим сделкам у него могут изъять всё, что можно реализовать за деньги. Гражданский процессуальный кодекс суров, но всё же оставляет несчастному минимум личных вещей (статья 446 ГПК): одежду, обувь (если, конечно, тапочки без бриллиантов), продукты питания и деньги на общую сумму не более одного МРОТ и т. п. Однако всё, без чего можно скромно прожить, будет пущено на погашение долгов. Ничего личного, только бизнес...

Сложность кооперации

Не всегда удобно вести дела в одиночку. Порой хочется объединить ресурсы с партнёрами, делить с ними не только доходы, но также риск и ответственность.

В рамках организации это делается просто: учредителей юридического лица может быть сколько угодно. Индивидуальный предприниматель обречён на корпоративное одиночество. Ведь статус «ИП Иванов Пётр Сидорович» ни с кем не разделить: каким бы крутым бизнесменом Пётр Сидорович не стал, он останется физическим лицом, а раздвоение физического лица законодательством не предусмотрено. Он может в этом статусе создать крупнейшую корпорацию с тысячами работников, но роль собственника юридически ни с кем не разделит.

Наглядно проявляется эта особенность на хитрой форме крестьянского (фермерского) хозяйства в статусе ИП. Юридически всё хозяйство существует в виде его главы – индивидуально предпринимателя. Члены КФХ при этом находятся в глубокой тени. Их трудовой стаж нельзя записать в трудовые книжки, поскольку такие записи может делать только работодатель. Глава же не является работодателем по отношению к членам КФХ. Их доходы не имеют внятного правового статуса. Это не выплаты физическим лицам, которые должны отражаться в учёте НДФЛ и пенсионных взносов. Ведь при выплате происходит передача права собственности на деньги, а та-

кого здесь нет: члены КФХ просто делят между собой то, что и так было в их собственности, но совместной. Хуже и запутаннее этой формы – только бывшее КФХ с правами юрлица.

Конечно же, возможности кооперации в предпринимательстве существуют, но уже за пределами статуса ИП. Например, каждому из будущих партнёров можно стать индивидуальным предпринимателем, а затем создать общий бизнес в форме договора простого товарищества.

Варианты налогообложения и учёта

ИП может работать как на общей системе налогообложения, так и на специальных налоговых режимах, описанных в предыдущих выпусках ДК. Но есть налоги, которые все предприниматели уплачивают независимо от выбранного режима:

– фиксированные страховые взносы за себя в размере, не зависящем от принятой ИП системы налогообложения (страховой тариф общей системы налогообложения в ПФР и ФОМС, умноженный на 12 МРОТ). При этом декларация по фиксированным взносам не требуется, достаточно только заплатить;

Дисковый посевной комплекс AGRATOR DISK

Пневматический посевной комплекс с дисковыми рабочими органами



Революционная производительность. Минимум персонала.

- Бункер ёмкостью 9 м³ или 12 м³.
- До 40 га посева на одной загрузке.
- Ширина захвата от 9 м. до 18 м.
- Быстрый перевод в транспортное положение.
- Отличная мобильность.
- Собственный шнек-загрузчик от гидросистемы трактора.
- Высокая производительность до 24 га/час.
- Не требуются сеяльщики и грузчики.
- Отсутствует контакт людей с удобрениями и протравленными семенами.
- Исполнение с прикатывающими колесами
- Цена от 1 190 тыс. руб.

AGROMASTER

Европейское качество -
российская цена!

Участник программы
обновления парка техники
«РОСАГРОЛИЗИНГ»

- ✓ Аккредитован в ОАО «Россельхозбанк»
- ✓ Аккредитован в ОАО «Росагролизинг»
- ✓ Аккредитован в ОАО «Татагролизинг»

423970, РТ,
Муслимовский район,
п. Муслимово, ул. Тукая, 33а,
ПК «Агромастер»
Тел./факс.: 8 (85556) 2-39-08;
2-43-56, 2-43-59.

E-mail: agromaster@mail.ru
www.pk-agromaster.ru

– если есть транспорт, то нужно платить и транспортный налог как обычному физическому лицу, статус предпринимателя здесь забот не добавляет.

Остальные компоненты налоговой нагрузки ИП приведены в таблице.

В зависимости от видов дея-

тельности к перечисленным налогам могут добавиться госпошлины, земельный налог, налог на добычу полезных ископаемых. При любом налоговом режиме нужно по окончании года сдавать в ИФНС сведения о доходах наёмных работников и их НДФЛ.

Может показаться, что не так

уж просты бумажные дела индивидуального предпринимателя. Однако для всех вариантов его налогового и бухгалтерского учёта есть специально настроенные компьютерные программы, позволяющие вести учёт и документооборот небольшими усилиями. Для их использования достаточ-

но школьного образования и знаний из нашего «Бизнес-класса».

Что будет дальше

От физических лиц перейдём к юридическим. Их формы содержат разные возможности и опасности, которые и обсудим на следующем занятии.

	ОСН	ЕНВД	УСН	ЕСХН
Кто может применять	Кто угодно, в том числе сельхозпроизводители, не выбравшие ЕСХН	С 2013 года для желающих	Все, кто соответствует критериям малого бизнеса для УСН	Сельскохозяйственные товаропроизводители
Возможность сочетания с другими налоговыми режимами	Часть деятельности может быть под ЕНВД	Можно применять совместно с одним из других режимов	Часть деятельности может быть под ЕНВД	Часть деятельности может быть под ЕНВД
Состав налоговой нагрузки	– НДФЛ на свои доходы минус расходы по ставке 13%. Доходы – все заработанное, расходы те же, что для налога на прибыль организаций. При расчете НДФЛ действуют стандартные, социальные и имущественные вычеты; – НДС; – Налог на имущество; – Страховые взносы за наемных работников (для сельхозпроизводителей – по льготному тарифу)	– Единый налог на вмененный доход – Страховые взносы за наемных работников по общему тарифу	– Единый налог по УСН – Страховые взносы за наемных работников по общему тарифу (для производственной деятельности – по льготному тарифу)	– Единый сельскохозяйственный налог – Страховые взносы за наемных работников по льготному тарифу для сельхозпроизводителей
Форма налогового учета (бухгалтерский не требуется)	Книга доходов и расходов ИП на ОСН (для материального производства очень сложна, врагу не пожелаешь)	Если работать только под ЕНВД, то учет не требуется. При сочетании с другими налоговыми режимами нужен для выделения доходов и расходов на ЕНВД	Книга доходов и расходов УСН (единая для ИП и организаций)	Книга доходов и расходов ИП на ЕСХН
Отчетность в ИФНС	– Декларация по НДФЛ за год – Декларация по НДС ежеквартально	Декларация по ЕНВД ежеквартально	– Декларация по единому налогу УСН за год	– Декларация по ЕСХН за год
Отчетность по страховым взносам	Только при наличии наемных работников: – расчет страховых взносов в ПФР и ФОМС (форма РСВ-1) и персонифицированная отчетность ежеквартально, сведения о зарплате работников – ежегодно – Отчеты в ФСС ежеквартально			
Порядок уплаты налогов	– ИФНС сама пришлет уведомления на авансовые платежи НДФЛ за первое полугодие, 9 месяцев и год, рассчитав их по доходам прошлого года. Можно заранее подать декларацию о предполагаемом в текущем году доходе, тогда с него и рассчитают авансы НДФЛ. По фактическим итогам года (в декларации) делается окончательная уплата; – НДС, налог на имущество, и авансы страховых взносов за себя – ежеквартально; – страховые взносы за работников и НДФЛ, удержанный из их зарплаты – ежемесячно	– ЕНВД, страховые взносы за работников – ежеквартально; – НДФЛ, удержанный из зарплаты работников – ежемесячно	– Единый налог УСН, страховые взносы за работников – ежеквартально; – НДФЛ, удержанный из зарплаты работников – ежемесячно	– ЕСХН, страховые взносы за работников – ежеквартально; – НДФЛ, удержанный из зарплаты работников – ежемесячно

Зарегистрированный 23 августа нынешнего года обслуживающий сельскохозяйственный потребительский кооператив «Лабинский агросоюз» объединил мелкие и средние КФХ Лабинского района с общей земельной площадью более 2,8 тыс. га. Главным побудительным мотивом к объединению для фермеров стало желание получить правовую защиту. Затем появились и другие совместные интересы.

Напролом через закрытую калитку

Геннадий Пчелинцев в своё время работал районным прокурором в Средней Азии. Перебравшись в 90-е в Лабинск, тоже получил приглашение в прокуратуру. Но отказался: прокурорская служба отняла много сил и здоровья, с него достаточно. Предпочёл статус частнопрактикующего юриста. А пару лет назад близко сошёлся с руководителем сельскохозяйственного производственного кооператива «Инициатива» Лабинского района Виталием Четвериком. «Инициатива» объединяет пятерых мелких фермеров, в основном растениеводов, владеющих примерно двумястами га земли. Проверяющие задёргали кооператив, обкладывая штрафами. Поскольку Четверик считал большинство претензий контролёров надуманными, написанными для галочки, то из судов председатель не вылезал. Формальными и необъективными, к слову, считают акты контролёров и многие другие председатели СПК и главы КФХ. Но предпочитают помалкивать в тряпочку. Себе, мол, дороже. Тем более что штрафы у контролёров, как правило, щадящие: 10-15 тыс. руб. Чтобы оспорить такое административное наказание, надо потратить куда больше средств на поездки в суд, оплату услуг юриста, не говоря уже о потерянном времени. Эти нюансы сегодня успешно эксплуатируют некоторые недобросовестные контролёры, не утруждая себя даже проверками и заполняя административные протоколы, что называется, с потолка. Виталий Четверик в отличие от многих наказанных упёрся и сказал проверяющим: липовые протоколы подмахивать не буду, платить штрафы – тоже.

– Эта его принципиальность меня и подкупила, – говорит Геннадий Васильевич. – Я стал оказывать юридические услуги «Инициативе», отстаивать её интересы в судах. На поверку оказалось, что потраченные деньги можно вернуть. Когда суд признаёт недействительным предписание проверяющих, он удовлетворяет и наше ходатайство о взыскании с контролёров всех понесённых нами судебных расходов – уплату госпошлины, транспортных расходов, оплаты услуг представителя.

Юридическая прокованность и цепкая хватка бывшего прокурора позволили отместить притязания к СПК различных проверяющих структур – от Россельхознадзора до ГАИ. Геннадий Пчелинцев считает, что доказать правоту фермерского объединения было не так уж сложно. Он ссылается в качестве примера на попытку контролёров оштрафовать «Инициативу» в начале нынешнего года за нарушение ветеринарных правил на свиноферме. Гости, поясняет собеседник, составили по итогам проверки подробную справку с перечислением недостатков. Но руководителя СПК с ней даже не ознакомили. Что касается самих претензий, то они были шиты белыми нитками.

– Скажем, в вину «Инициативе» поставили

Око государево на службе КФХ

Бывший прокурор возглавил сельхозкооператив, состоящий из 17 фермеров



Виталий Четверик (слева) и Геннадий Пчелинцев давно нашли общий язык

металлическую калитку, через которую якобы можно пройти на ферму, минуя санпропускник, – рассказывает Геннадий Васильевич. – Между тем эта калитка давным-давно заварена сваркой. В этом контролёр легко бы удостоверился, если бы попробовал её приоткрыть.

Другая претензия контролёров касалась самого санпропускника: дезбарьер не отапливается, жидкость в нём замёрзла, колёса заезжающих машин не смачиваются. А представитель «Инициативы» выложил на стол суда документы и фотографии, подтверждающие, что к дезбарьеру проведена труба с тёплой водой, что журнал заправок барьера ведётся аккуратно и т. д. Столь же неубедительны оказались претензии по условиям хранения формалина и прочие.

Строго говоря, Пчелинцеву и не требовалось предъявлять в суде доказательства. Ибо ч. 2 ст. 210 Арбитражного процессуального кодекса РФ гласит: обязанность доказывания обстоятельств, послуживших основанием для привлечения к административной ответственности, возлагается на административный орган, принимающий решение.

Но поскольку у контролёров таковых доказательств не оказалось, опытный юрист СПК представил свои.

Сэкономленное – всё равно что заработанное

Известия о череде выигранных «Инициативой» процессов заинтересовали соседей-фермеров, в первую очередь малоземельных, кому не по карману держать собственного защитника. В итоге почти два десятка глав КФХ решили объединиться в кооператив ради получения правовой помощи.

– Первоначально я пришёл сюда ради получения юридических услуг, а ещё ради общения с коллегами, – говорит фермер Николай Богданов, избранный председателем наблюдательного совета обслуживающего сельскохозяйственного потребительского кооператива «Лабинский агросоюз». – Но затем, в ходе обсуждения, появились дополнительные направления – снабжение, сбыт продукции. Председателем кооператива фермеры избрали Геннадия Пчелинцева, положив ему оклад 40 тыс. руб. в месяц. Своё жалование

Геннадий Васильевич получает из ежемесячных взносов, которые каждый из 17 фермеров перечисляет в кооператив. Ставка взноса: 20 руб. с 1 га. Малоземельные, таким образом, перечисляют меньше, многоземельные – больше. Помимо ежемесячных есть вступительный, или паевой, взнос, тоже по 20 руб./га. Он платится один раз, при вступлении в кооператив.

Для бывшего прокурора Пчелинцева представляет определённую сложность закупка удобрений и химпрепаратов, равно как и сбыт фермерского урожая. Но он уже делает первые успехи и на этом поприще.

– Под сев озимых мы закупили для членов кооператива удобрения – аммофос, – делится первым опытом председатель. – К сожалению, подали заявки только четыре КФХ, остальные либо уже внесли предоплату, либо дали слово своим давним партнёрам. Тем не менее груз оказался немаленьким – 76 т. Я обзвонил несколько фирм-поставщиков, поторговался. Когда в одной из этих фирм узнали о созданном у нас кооперативе, то сразу пошли на уступку: «Такого клиента не хотим потерять». В результате цену за килограмм удалось снизить почти на 7 руб. Аммофос по коллективной заявке достался нашим фермерам (с доставкой) по 22,5 руб. за 1 кг. – Сэкономленные деньги – всё равно что заработанные, – комментирует эту сделку член кооператива фермер Зияудин Гаджибрагимов. – Но ещё важнее для меня, что я ни одного дня не потратил этой осенью на покупку удобрений. А прежде терял несколько дней: переговоры с поставщиками, поездки...

А вот объединиться для оптовой продажи урожая кукурузы в этом сезоне членам кооператива не удалось. Хотя Геннадий Пчелинцев уже нашёл покупателя, который готов был заплатить по 9 руб. за 1 кг, если в партии 2 тыс. т.

– Такой тоннаж у нас был выращен, но одни уже убрали урожай, у других оказались поздние сорта, – поясняет Геннадий Васильевич. – Помещений для хранения не нашлось. Поэтому сбывали зерно каждый сам по себе и потеряли на 1 кг примерно 1,5 руб.

Вывод из этой истории нашли сообща. Кооператив будет строить хранилище и мини-элеватор.

– К такому решению нас подтолкнули сложные отношения с элеватором, – говорит председатель СПК «Инициатива» Виталий Четверик. – В этом году наше хозяйство после долгого перерыва сдало туда урожай на хранение. Оплатили всё. А затем появился покупатель и требует, чтобы отгрузка была не с элеватора. Мы ещё удивились: обычно бывает как раз наоборот. Но когда вывезли, поняли причину. От сора семена не очищены, хотя за очистку мы заплатили. Влажность не соответствует, вес тоже. Вывод один: надо самим заниматься сохранностью урожая.

Кооператив уже нашёл площадку в 5 га под строительство хранилища и элеватора. При-



АРБИТРАЖНЫЙ СУД КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

350063, г.Краснодар, ул.Красная,6, сайт: www.krasnodar.arbitr.ru, электронная почта: info@krasnodar.arbitr.ru, rak@krasnodar.arbitr.ru, gladkov@krasnodar.arbitr.ru

ИМЕНЕМ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ РЕШЕНИЕ

27.07.2012г.

г. Краснодар

Дело № А-32-8453/2012

Резолютивная часть решения объявлена 20.07.2012 года.

Арбитражный суд Краснодарского края в составе судьи Гладкова В.А., при ведении протокола судебного заседания помощником судьи Рак М.В., рассмотрел в судебном заседании дело на основании заявления СПК КООПХОЗ «Инициатива» (ИНН 2314016478) о признании недействительным предписания Лабинского межрайонного отдела Управления Россельхознадзора по Краснодарскому краю и Республике Адыгея от 26.01.2012 года

при участии

от заявителя: Пчелинцев Г.В.

от заинтересованного лица: Косьяненко А.Л.

У С Т А Н О В И Л :

СПК КООПХОЗ «Инициатива» (ИНН 2314016478) обратился в Арбитражный суд Краснодарского края с заявлением о признании недействительным предписания Лабинского межрайонного отдела Управления Россельхознадзора по Краснодарскому краю и Республике Адыгея от 26.01.2012 года

Представитель заявителя в судебном заседании настаивал на удовлетворении заявленных требований, по существу пояснил, что требование, изложенное в предписании (представить документы, подтверждающие благополучие местности из которой ввезены корма для кормления животных), не основано на положениях законодательства.

Аргументы Пчелинцева убеждают судей

Р Е Ш И Л :

признать предписание Лабинского межрайонного отдела Управления Россельхознадзора по Краснодарскому краю и республике Адыгея от 26.01.2012 года незаконным.

Взыскать с Лабинского межрайонного отдела Управления Россельхознадзора по Краснодарскому краю и республике Адыгея в пользу СПК КООПХОЗ «Инициатива» (ИНН 2314016478) **17 195** руб. судебных расходов, из которых **2 000** руб. расходов по уплате государственной пошлины, **14 400** руб. расходов по оплате услуг представителя, **795** руб. транспортных расходов.

Настоящее решение может быть обжаловано в установленном законом порядке в Пятнадцатый арбитражный апелляционный суд.

Судья

Гладков В.А.

ступил к её межеванию. Геннадий Пчелинцев подыскал в Ростове фирму, которая обещает быстро смонтировать два ангара. Рядом с ними появится крытая профилем площадка, где зерно можно будет подержать до снега. Это планы на будущий год. А ещё че-

рез год кооператив надеется заняться установкой нескольких силосов, рассчитанных на 15 тыс. т. хранения. По сведениям Пчелинцева, члены кооператива намерены хранить на своём мини-элеваторе половину собранного урожая. Вторая половина обычно уходит сразу же в виде арендной платы за паи и расчёта с кредиторами.

На мини-элеваторе найдётся место для различных культур, которые возделывают лабинские фермеры, – кукурузы, сои, подсолнечника. Конечно, потребуются банковские кредиты. Переговоры с финансовыми структурами уже ведутся.

Словом, обслуживающий потребительский сельхозкооператив полон задумок и надежд.

Илья ИВАНЕНКО

Лабинский р-н, Краснодарский край

Фото автора

В кооперативах 1% донских КФХ

По данным минсельхозпрода Ростовской области, на Дону сегодня числится 101 фермерский кооператив. Но реально работают из них лишь 70. Больше всего кооперативов – кредитные, их в области 40. На втором месте – снабженческо-сбытовые, их 23. И меньше всего специализируются на переработке, таковых 7. Кооперативы объединяют пока лишь 1% КФХ Ростовской области. Власти региона стремятся охватить кооперативами наибольшее число фермеров, предусмотрев в бюджете финансовую поддержку таким объединениям. Но процесс идёт тяжело. И до показателей западных стран, где большинство фермеров состоят в кооперативах, пока далеко.

Молоко от здоровой коровы

На европейские рынки сельхозпродукции – по международным стандартам качества

В нынешнем году на фермах СПК (колхоз) «Мир» введён особый порядок сортировки удоя. Если бурёнка приболела и принимает антибиотики, её молоко в хозяйстве признают браком и на переработку не отправляют. Таковы требования европейских стандартов качества, которые теперь, после присоединения России к ВТО, могут стать актуальными для многих отечественных животноводов.

Бурёнка «на больничном» – удой в ведро

В особом помещении МТФ, где хранятся дольные аппараты, мы с удивлением заметили несколько 20-литровых алюминиевых бидонов для молока. На ферме, оснащённой молокопроводом и прочим вестфалевским оборудованием, такая тара выглядела пережитком прошлого.

– Это вовсе не пережиток, а веление времени, – поправил нас председатель СПК Василий Моисеев. – Если корова приболела и принимает лекарства, её молоко путь в молокопровод теперь строго запрещён. Удой от прихворнувших бурёнок доярки собирают вот в эти баллоны и затем направляют на выпойку телятам. Переработчик с нынешнего года потребовал, чтобы в нашем молоке полностью отсутствовали антибиотики. Таковы европейские стандарты качества.

В «Мире» 650 коров. Вот уже 6 лет хозяйство отправляет удой со своих ферм, а это под 3 тыс. т. в год, за 60 километров на молочный завод в городе Богучаре соседней Воронежской области. Прежде, рассказывает Моисеев, сотрудничали с двумя переработчиками Ростовской области, но оба они приказали долго жить. Прочие находятся чересчур далеко от хозяйства, да и репутация некоторых из них вызывает опасения. Василий Фёдорович регулярно созванивается с коллегами-животноводами из южных районов и наслышан о задержках оплаты.



Гены красно-пёстрых на ферме всё зримее

– А у меня с фирмой «Воронежмолоко» никаких проблем, – доволен председатель. – Каждый четверг деньги поступают на наш счёт. За 6 лет была единственная просрочка – на 1 день. Благодаря такому партнёру я даже банковскими кредитами почти не пользуюсь. Позвоно на завод, и они мне дают деньги авансом под будущее молоко.

Весной 2013 года «Воронежмолоко» планирует вместе с датчанами открыть в городе Калаче новое производство, которое сейчас всю строится. Там, продолжает собеседник, будут делать сыры европейского качества – с прицелом на западные рынки. Такие сыры очень требовательны к сырью.

– Первое: молоко с антибиотиками приниматься не будет ни при каких обстоятельствах, – категорично заявил нашему изданию замгендиректора «Воронежмолока» по сырью Валентин Новичихин, с которым мы переговорили по телефону из председателя кабинета. – Второе: надо придерживаться рационов, которые мы поможем составить. Речь, в частности, о добавке премикса, чтобы в сычуге было больше уксусной кислоты и меньше пропионовой. Остальное мы берём на себя: ставим на



Василий Моисеев – единственный председатель в Чертковском районе, который не продался инвесторам

заводе дополнительное оборудование стоимостью 215 млн, чтобы доводить молоко до нужной кондиции.

Валентин Митрофанович добавил, что рассматривает СПК «Мир» как поставщика молока на этот сырзавод. Игра стоит свеч. Председателю Моисееву уже сообщили, что сырьё на новый завод будут принимать по повышенным расценкам – на 1,5-

2,0 руб. дороже за 1 литр, чем обычно. Между тем «Воронежмолоко», не дожидаясь пуска нового завода, стало приучать своих поставщиков к европейским требованиям. Первым как раз ввели правило «Здоровое молоко – от здоровой коровы», исключаящее проникновение в продукт антибиотиков. Для нынешнего ассортимента фирмы это оказалось тоже важно. Что касается

СПК «Мир», то за несколько месяцев работы по-новому он получил одну-единственную претензию.

— Однажды в партии нашего молока заводская лаборатория выявила пенициллин, — рассказывает Василий Фёдорович. — Мы провели своего рода расследование и пришли к выводу, что причина — не ветпрепараты. Пенициллин образовался в верхнем слое силоса, который у нас слегка подпортился. После того как навели порядок в силосной яме, качество молока восстановилось.

От голштино-фризов — к красно-пёстрым

Меньше прибегать к помощи антибиотиков, а значит сократить объёмы молочной некондиции, позволит хозяйству селекционная работа. Раньше на фермах СПК держали чёрно-пёстрых голштино-фризов. Но разочаровались: слишком требовательны к кормам, иммунная система слаба. Несколько лет назад решили постепенно перейти на красно-пёструю породу, которую успешно разводят в племенном заводе «Дружба» Павловского района Воронежской области. Сперва покупали там бычков. А теперь берут сперму для искусственного осеменения в Воронежском племобъединении, причём искусственно осеменяются не только коровы, но и тёлки. Нынешние телята в «Мире» уже на 70% красно-пёстрые, считает главный зоотехник СПК Рустам Иботов. Ростом они явно крупнее голштино-фризов, в чём мы убедились, заглянув в корпус фермы.

— Сейчас мы получаем от этих коров помесного стада больше 5 тыс. литров молока в год в зачётном весе, — прокомментировал Василий Моисеев. — При достатке кормов сможем доить по 6 тыс. Потенциал красно-пёстрой породы позволяет.

Расходы ветпрепаратов на помесное поголовье уже уменьшились. Фермы успешно избавляются от лейкоза. Неприхотливость к местным условиям кормления и содержания тоже наличие. На кормовом столе, хорошо освещённом через световой конёк из поликарбоната, мы разглядели простой набор, перемешанный голландским миксером: сено, кукурузный силос, овсяная солома и завезённый за 150 км из Воронежской области свежловый жом. Бурёнки охотно уплетали эту смесь. Их всеядность особенно ценна в такие годы, как нынешний, подчёркивает Василий Фёдорович. Засуха, досаждающая аграриям севера Ро-

стовской области уже четвёртый год подряд, обрекла скотину СПК «Мир» на ограниченный рацион. По признанию председателя, запастись на нынешнюю зиму удалось лишь 50% от потребности сена, 70% силоса. И только концентратов и соломы в достатке. Правда, заготавливать солому становится всё сложнее. В последние годы предприятия сельхозмашиностроения настолько свыклись с однобокой растениеводческой специализацией аграриев, что о запросах животноводов даже не помышляют.

— Сейчас выпускают «Доны», «Акросы» с разбрасывателями соломы, — приводит пример Моисеев. — Это хорошо в том случае, когда пожнивные остатки надо в почву возвращать. А если животноводство держишь, солома нужна и для кормления, и для подстилки.

Кстати, большая часть соломы, а в благоприятные годы и вся она, в «Мире» идёт именно на подстилку. В животноводческих помещениях скоту от этого теплее и суше. А кроме того, на базах при ферме наваливают целые соломенные горки, где даже зимой, выйдя на свежий воздух из корпуса, с удовольствием отдыхают тёлки без малейшего риска простудиться.

В нынешнем году, с учётом кормовых и подстилочных нужд, СПК заготовило около 800 т соломы. Более-менее рослую запрессовали в рулоны белорусскими прессами. Прочую двумя «Донами», оборудованными старыми измельчителями — погрузчиками соломы, сбросили в телеги и свезли в скирды при фермах. Агрегаты эти, по признанию председателя, берегут как зеницу ока, поскольку нынче ничего подобного не купишь.

Мясной балласт

Цена за молоко, которую установил с 20 ноября воронежский переработчик, вполне устраивает председателя Моисеева. Соседи платят ему 16,20 руб. с НДС за 1 кг базисной жирности высшего сорта и добавляют по 17 коп. за охлаждение. Если сорт первый, то цена падает на 10%.

— Мы за качеством следим, поэтому три четверти удоя по году сдаём «вышкой», — не скрывает удовлетворения Василий Фёдорович.

Уже при нынешних расценках молочной подотрасль хозяйства демонстрирует рентабельность на уровне 20%. А перспектива с европейскими сырами обещает дополнительные дивиденды. Любопытно: необходимость молочного животноводства в структуре СПК Василий Моисеев расценивает в первую очередь с экономических позиций. В этом смыс-



Молочные бидоны и сегодня необходимы

ле его точка зрения коренным образом отличается от мнений многих коллег, видящих в дойных бурёнках одну обузу, с которой нельзя распрощаться лишь потому, что доярка жалко на улице выбросить.

— Молочное животноводство — это фактор стабильности для хозяйства, — утверждает Василий Фёдорович и обосновывает свой тезис так: — Зерновые культуры в северной зоне Ростовской области стабильностью не блещут. Намолоты в урожайный и неурожайный годы отличаются в 2-2,5 раза. В один сезон ты король, а в другой — нищий. В молочном деле таких скачков нет. Даже в такой засушливый год, как нынешний, я с кормами для фермы выкручусь. Соломки в кормушки добавлю, жома от соседей привезу. Надои, конечно, упадут. Но не в разы, а максимум на 10%. И всё равно получу на молоке прибыль.

Сложнее с мясом. Сделав ставку на красно-пёструю породу, Василий Моисеев планировал по-больше зарабатывать и на говядине. Уже нынешний помесный скот на ферме крупнее прежнего. И, как говорят специалисты, выход мяса у него выше. Но надёжная говяжья перспектива, в отличие от молочной, в условиях ВТО пока никак в СПК не просматривается. Скорее, как раз всё наоборот.

День, когда мы приехали в Сохрановку, Василий Фёдорович начал с телефонного общения с коллегами-животноводами и покупателями скота. Главный вопрос: куда сбыть 170 голов КРС — выбракованных коров и бычков-подростков? При нынешней бескормице передерживать этот балласт — значит резать рацион основному стаду.

— Оказалось, у коллег те же самые проблемы, — поясняет председатель. — Мясокомбинаты заготовлены, привычные партнёры

от заявок отказываются. А случайные скупщики предлагают за 1 кг живого веса коровы 45-50 руб. Это в полтора раза дешевле, чем давали нам за тех же коров всего полгода назад.

В числе главных причин столь резкого ценового падения председатель Моисеев называет последствия присоединения России к ВТО. И с этим сложно не согласиться: «ДК» уже рассказывал, насколько выросли темпы отгрузки мяса в нашу страну из-за границы после 23 августа. Если учесть, что западный фермер получает на 1 га господдержку в 50-70 раз выше, чем власти обещают нашему, то говорить о справедливой конкуренции не приходится.

До сих пор мясная подотрасль в СПК «Мир» была безубыточной, хотя прибыли не приносила. Как говорит председатель, удавалось «сработать по полям». Удастся ли такой баланс сохранить в будущем — большой вопрос. Василий Фёдорович не теряет надежды. Подтверждение тому — его решение оставить 150 бычков на ферме для откорма.

Михаил ЗАДРАВНЫХ

с. Сохрановка, Чертовский р-н, Ростовская область

Фото Владимира Карпова



Корова-копилка на столе председателя символична

Ивановские мужики подсели на масло

Фермерское хозяйство начало выпускать продукт, от которого в восторге супружеские пары

КФХ «Людмила» из Целинского района Ростовской области признано в уходящем году победителем конкурса «Лучшие товары Дона» за выпуск тыквенного нерафинированного масла холодного отжима.

Комбайн от Самоделкина

Фермер Владимир Климентенко первым делом привёз меня на 70-гектарное поле, на котором среди бурьяна валялись серые шары тыкв довольно скромных размеров. Присмотревшись, легко было заметить, что урожай здесь концентрировался на отдельных рядках, между которыми чернело пустое пространство. Оказалось, тыквы накатаны на эти полоски намеренно. Эту работу выполнил трактор с прикрепленным спереди приспособлением. И теперь тот самый трактор, но уже с прицепным уборочным комбайном, уверенно двигался по освобожденным деланкам, не давая урожай. Удобно было и уборщикам. Они шагали сбоку от агрегата, цепляли вилами тыкву с рядка и закидывали в приёмное отверстие. Комбайн методично перемалывал овощи, выплёвывая наземь кожуру и мякоть, а семена направлял напрямиком в мешок, под которым на специальном приступке стоял приёмщик-контролёр.

— Существуют импортные тыквенные комбайны, — признал Владимир Анатольевич. — Но они нам пока не по карману. Поэтому пришлось воспользоваться вот таким изделием волгоградских умельцев. Его цена 300 тыс. руб. Расплатились тыквенной семечкой.

Обычно следом за комбайном по полю движется тележка, подогнанная местными жителями. Отходы производства — те самые кожуру и мякоть — крестьяне забирают на корм домашней живности. Но в этот раз владельцы ЛПХ, похоже, запоздали.

— Для нас же единственная ценность выращенного урожая — это семена, — пояснил Владимир Климентенко. — Именно из них мы давим натуральное тыквенное масло — очень ценный, хотя пока слабо раскрученный продукт.

Фермерское хозяйство отца и сына Климентенко из средних — 275 га. Работают они самостоятельно на земле больше 20 лет. А в прошлом году надумали ввести в традиционный зерновой севооборот тыкву.

Выручка — 80 тыс./га

— Идею нам с отцом подсказал знакомый фермер, он успешно занимается тыквенной семечкой, — говорит Владимир Анатольевич. — Мы поизучали его опыт и решили: пойдём дальше, будем не только тыкву для семян выращивать, но и перерабатывать эти семена. Экономический расчёт был такой, делает расклад Климентенко-младший. Выручка от продажи тыквенной семечки с 1 га составляет примерно 20 тыс. руб. Но в разные годы



Комбайн простецкий и недорогой

эта цифра сильно колеблется — то выше, то ниже, что напрямую зависит от урожая. Гораздо выгоднее перевести эти семена в масло. В таком случае стоимость конечного продукта резко подскочивает. Из 5 кг семечек получается 1 кг тыквенного масла, стоимость которого на рынке доходит до 1,5-2 тыс. руб. Тогда при среднем сборе семечек в 3-4 ц/га выручка поднимается до 60-80 тыс. с 1 га.

— Выручка — ещё не прибыль, — соглашается фермер. — Но мы на всех этапах производства стараемся минимизировать затраты. Да, в тыквенном направлении КФХ «Людмила» сегодня много ручного труда. И мытьё семечки в ванне, и фасовка её в мешки выполняются дотопным способом. Сушилка для семян самодельная, правда, котёл, подающий горячий воздух в эту сушилку, заводской, работает на дизельном топливе. Но на качестве конечного продукта это не сказывается отрицательно. Скорее, наоборот.

— Что касается сорта тыквы, то мы остановили свой выбор на Волжской серой-92. У неё выход масла выше, — подчёркивает Климентенко. Единственная в технологической цепочке операция, которую выполняют не на базе фермерского хозяйства, — это отжим масла. Для этого «Людмила» арендует маслоцех в райцентре Целина, где большую часть года льют подсолнечное масло, а для тыквенного линию переоборудуют.

От человека к человеку

Впрочем, всё перечисленное — не главное. Самое важное для начинающего переработ-

чика сегодня — сбыт ценного продукта.

— Перечислением достоинств тыквенного масла заполнен интернет, — говорит Владимир Анатольевич. — Несмотря на это, реализовать товар — тяжелейшая задача. Когда его предлагаю покупателям, многие даже не знают, из чего он сделан. Полагают, что из мякоти, как и тыквенный сок.

Словом, сегодня Владимир Климентенко уйму времени проводит на ярмарках, предлагая посетителям отведать свой продукт.

— Мы не стали задира́ть цену. Обычно реализуем бутылочку объёмом 250 миллилитров за 250 руб. Но иногда получается так, что большую часть привезённого раздаём даром — для пробы, — констатирует фермер. — Исходим из того, что молва о продукте от человека к человеку — лучшая реклама.

Первые подтверждения тому уже начали поступать в «Людмилу». У Климентенко появились постоянные клиенты, которые заказывают ему по десятку и более бутылочек эликсира здоровья, помогающего людям от целого ряда недугов.

Что касается мужичков из ближайшего к фермерской усадьбе посёлка Ивановка, то, по признанию Климентенко, все они уже отведали деликатеса. И теперь, как сказал фермер, «жёны от них убегают, а любовницы прячутся». По словам собеседника, это связано с положительным воздействием тыквенного масла на мужскую потенцию.

Владимир ПОНОМАРЁВ

Целинский р-н, Ростовская область

Фото автора

Охота и рыбалка

Ведёт Николай Александрович Чачуа, nikolai.chachua@mail.ru
тел.: 8-962-448-44-91



Открытие Ахтубы

Страсть к перемене мест

В этом году предложил мне товарищ порыбачить на Ахтубе. Чего мы там не видели? Но у друга страсть к перемене мест. Настаивает. Надо поддержать. Охотники и рыбаки по сути своей странники. Где только я не бывал за тридцать лет! Страсть гнала меня на великие русские реки и тихие водоёмы, в леса и на поля, в горы и пустыни. В нашей огромной стране величайшее количество мест, где любящий природу всегда найдёт уголок по душе. Человек с чуткой и открытой душой, способный удивляться, может получать удовольствие от самого ощущения себя частью окружающей среды и страдать, когда природа обижена равнодушием и грубым эксплуататорством.



Ахтуба очаровывает не сразу

мечтам моим, по всей вероятности, сбыться не суждено. Раньше было некогда. Сейчас – дорого. Но я не расстраиваюсь. Порой открытия ожидают нас там, где, казалось, всё знаем. Я объездил всю нижнюю и среднюю Волгу. Рыбачил и охотился в Лиманском, Камызякском, Наримановском, Икрянинском районах Астраханской области. Всю дельту исходил пешком и изъездил на лодках и катерах. Но в этом году предложил мне товарищ порыбачить на Ахтубе. Я критически отнёсся к его идее. Ахтуба – даже не река. Это рукав. Из Волги выходит, в неё же возвращается. Место разрекламированное. Значит, бесконечные базы на побережье. Сюета на воде. Чего мы там не видели? Но у друга страсть к перемене мест. Настаивает. Надо поддержать. Поехали. Путь дальний: более шестисот километров. Товарищ – человек восторженный, всю дорогу строит планы. Я в унынии. Не разделяю я эти преждевременные восторги.

Под лучами солнца

Прибыли на место ночью: долго стояли в очереди на паром. Темно. Тихо. Вокруг чернеют огромные силуэты деревьев. Мы здорово устали. Но надо обустроить быт. Подвешиваем лампочку. Разводим костерок. Ставим палатку. Перекусываем. Укладываемся. Меня не покидает ощущение отчуждённости природы, неприветливости. С тем и засыпаю.

Утро. Выглядываю из палатки – светает. Выбираюсь. Ещё темно. Возрождаю костёр. Сиду

на стульчике у огня. От росы ноги в кроссовках быстро промокли. Постепенно прибавляется света. Ещё не видимое солнце подсвечивает редкие облака. А вот и оно. Тихонько выбирается из-за линии горизонта. И первые лучи перебираются через реку. Скользят по тихой поверхности к нашему берегу. Солнце будто специально выбрасывает на нашу сторону лучистый пучок. Громадные старые деревья сияют. Мокрые от росы листья блестят, переливаются серебром. Подхожу к берегу. Внизу широкая, метров 200-300, полоса чистой голубоватой воды. Она спокойно, как бы лениво, движется. Я на высоком песчаном берегу. Крутой спуск. Другой берег пологий – с зарослями и заводьями. Спускаюсь к воде. Умываюсь. Вода тёплая. Приятно. Прибрежный песок чистый, белый и мелкий, как пудра. Он хорошо уплотняется. Ходить по нему легко и удобно. В воде плещется рыба. Сверху хорошо видно, как активно бьёт чехонь, выпрыгивает сазан. На песчаной отмели спасается от судака малёк. Вода «закипает» в месте, где хищник застает стайку маленьких рыбёшек. Иду в лес. Он удивительно чистый, без кустарников и зарослей. Просто отдельно стоящие старые рослые деревья, в основном дубы. Земля покрыта ровной зелёной травкой. Городской парк, а не дикий лес. Красиво. Спокойно. Но пора за дело. Поднимаю Петра. Он выползает из палатки. Заспанный. Крупный. Высокий. Ироничный. Смешливый. Лёгкий в общении. Мы ровесники. Дру-

жим давно. Рыбачим вместе редко. Пётр осматривается. Щурится на солнце. Замечает всю эту необыкновенную красоту, раздевается и прыгает с разбега в ласковую воду. Фырчит. Нырять. Плещется. Великолепно!

Заводи на любой вкус

Перекусив, намечаем рыбацкие маршруты. Это трудное занятие. Слишком много соблазнов. Решаем: поставить приманки на сома, наловить малька и пробовать судака с берега на отмели. К обеду уже жарим пару крупных серебристых судаков. Рыба здесь отменная, чистая. Очень вкусно.

После обеда выезжаем на лодке на троллинг. Ловля не удалась. Но мы осмотрели ближайшие окрестности, измерили эхолотом глубины. Удивительно: в окружности пятисот метров увидели и сазановые коряжники с глубиной до десяти метров, и отмели, и щучьи заводи. Рыбалка – на любой вкус.

День закончился так же тихо, как и начался. Солнце убрало свои краски. Лес потемнел и окружил нас силуэтами деревьев. Но теперь здешняя природа не казалась отчуждённой и враждебной, как вчера. Было понятно, что дневная красота отступила временно и обязательно вернётся завтра. И так было и будет всегда. А пока наступила ночь. Со своей неповторимой прелестью. С шорохами, всплесками рыбы, звуками ночной тайной жизни. С огромным чистым небом. Долго сидим у костра. Тихо разговариваем. Словно боимся спугнуть своим вторжением и шумом вечную жизнь природы. Следующий день прошёл в заботах. С утра ловили щуку, потом судака. Поймали с десятком сазанов, пару красавцев-лещей. Но всё когда-нибудь кончается. Пора домой. Собрались. Посмотрели с благодарностью на реку и лес и поехали, удивляясь, как это мы раньше не открыли для себя это удивительное место – Ахтуба.

600 вёрст уныния

У каждого увлечённого странствиями человека есть любимые места, куда хочется возвращаться снова и снова, где он чувствует себя лучше, чем где бы то ни было. Я, например, люблю горы Кавказа. Но всегда почти физически чувствую давление от их огромности и нереальной, непостижимой, холодной, отстранённой красоты. Выросший на пустынных равнинах, чувствую комфорт и душевное спокойствие на бескрайних полях Ставрополя и Калмыкии. Человеку свойственно желать видеть и знать больше. Поэтому каждая поездка – целое событие. И любой охотник мечтает побывать в невиданном ранее месте. Я никогда не хотел поехать в Африку на сафари. Плевать мне на окружённых охраной и лакеями стрелков по львам и слонам. Не интересно. А вот отправиться на Байкал, на далёкие сибирские реки, в тайгу – совсем другое дело. Пожить недельку в палатке в диком краю, с утренним заморозком, с кедром, с чистой зеркальной водой, с хорошими людьми. И вот ещё моя мечта: тайменя поймать – огромного, красивого, вкусного. Но, к сожалению, многим



АгроФерма

**Международная специализированная
ВЫСТАВКА ЖИВОТНОВОДСТВА И ПЛЕМЕННОГО ДЕЛА**

5 - 7 февраля 2013 г.

Россия, Москва, Всероссийский выставочный центр



Тел.: +7 926 709 91 35

+49 69 247 88 278

E-mail: agrofarm@dlg.org

www.agrofarm.org



**ОРГАНИЗАЦИЯ ОБСЛЕДОВАНИЯ
И ЛЕЧЕНИЯ В ГЕРМАНИИ**

VIP

Проект фирмы Galleo по обслуживанию пациентов из России и других стран в клиниках города Кёльн



**Прозрачная система оплаты.
Вы платите за лечение
непосредственно в клинику.**

Организация всей программы визита в Германию

- ★ визовая поддержка
- ★ предварительные консультации с врачами клиники
- ★ подготовка калькуляции стоимости лечения
- ★ перевод необходимых медицинских документов на немецкий язык
- ★ назначение дат медицинских консультаций
- ★ заказ гостиницы или апартаментов



Услуги в Германии

- ★ трансфер: аэропорты - Кёльн, Франкфурт, Дюссельдорф
- ★ размещение в гостинице или апартаментах
- ★ услуги переводчика
- ★ контроль счетов за лечение
- ★ сопровождение пациента в клинике и за ее пределами
- ★ организация контроля за лечением пациента в клинике



Дополнительные услуги

- ★ продление визы пациента на территории Германии
- ★ услуги адвоката
- ★ авиабилеты
- ★ организация индивидуальных поездок с русскоязычным гидом
- ★ весь спектр необходимых услуг по желанию пациента
- ★ организация помощи во всех ситуациях



**Тел.: +49 1751 240082
+7-903-406-43-49
E-mail: galleo@list.ru
www.galleorostov.ru**

Помощь после отъезда

- ★ организация доставки медицинских препаратов
- ★ организация связи пациента с лечащим врачом
- ★ готовность помочь по всем возникшим вопросам



КОМПЛЕКСНОЕ ОРГАНОМИНЕРАЛЬНОЕ УДОБРЕНИЕ

ГУМАТ КАЛИЯ

жидкий торфяной

СТИМУЛЯТОР РОСТА И РАЗВИТИЯ РАСТЕНИЙ, АНТИСТРЕССАНТ, ИММУНОМОДУЛЯТОР, АДАПТОГЕН

РЕСУРСОСБЕРЕГАЮЩИЕ ТЕХНОЛОГИИ

ОБРАБОТКА ПОЖНИВНЫХ ОСТАТКОВ

ГУМАТОМ КАЛИЯ жидким торфяным с дальнейшей заделкой в почву



РЕЗУЛЬТАТ ВНЕСЕНИЯ ГУМАТА КАЛИЯ В ПОЧВУ

- Активизируется почвенная микрофлора, ускоряются процессы разложения соломы и пожнивных остатков
- Увеличивается содержание подвижного фосфора, обменного калия, усваиваемого азота
- Улучшаются водный и воздушный режимы почвы
- Ускоряются процессы «самоочищения» почвы
- Повышается эффективность применения минеральных удобрений
- Увеличивается ёмкость катионного обмена
- Образуется комковато-зернистая структура почвы
- Ускоряются процессы гумификации (почва обогащается гумусом)

Вносимый в почву вместе с пожнивными остатками ГУМАТ КАЛИЯ жидкий торфяной – мощный катализатор биохимических процессов, протекающих в почве, ее биологической активности, в первую очередь, за счет стимуляции почвенной биоты молекулами гуминовых кислот. ГУМАТ КАЛИЯ вызывает значительный рост различных бактерий, грибов и актиномецетов, расщепляющих целлюлозу. Процесс разложения растительных остатков (целлюлозы, гемицеллюлозы, протеинов, лигнина) протекает более интенсивно, ускоряются процессы гумификации, почва обогащается гумусом. При внесении ГУМАТА КАЛИЯ улучшается обеспеченность почвы доступным азотом: численность аммонифицирующих бактерий возрастает в 3-5 раз (в отдельных случаях фиксировалось десятикратное увеличение); нитрифицирующих бактерий – в 3-7 раз. За счет улучшения условий жизнедеятельности свободноживущих бактерий при внесении ГУМАТА КАЛИЯ до 10 раз возрастает их способность к фиксации молекулярного азота из атмосферы.

За счет увеличения общей биологической активности почвы ускоряются процессы трансформации минеральной части почвы, труднодоступные соединения фосфора и калия разрушаются и становятся доступными растениям.

Влияние применения удобрений на целлюлозоразлагающую активность почвы 0-20 см, %

вариант	Сроки отбора проб			
	через 30 дней	через 60 дней	через 90 дней	через 120 дней
Контроль	14,3	21,8	23,1	25,4
2 л/га ГУМАТ КАЛИЯ	20,3	29,4	34,1	47,9
15 кг/т N	21,5	26,4	27,4	35,3

Из Отчета ДонГАУ, 2005-2006 гг.

Только ГУМАТ КАЛИЯ производства ГК «ФЛЕКСОМ» прошел испытания и подтвердил эффективность применения данной технологии в хозяйствах Южного федерального округа. ГУМАТ КАЛИЯ ГК «ФЛЕКСОМ» внесен в РЕЕСТР продукции, отвечающей требованиям ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ.

А ЧТО ВЫ ДЕЛАЕТЕ ДЛЯ СОХРАНЕНИЯ ПЛОДОРОДИЯ ?

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА ГРУППЫ КОМПАНИЙ «ФЛЕКСОМ»

г. Москва: (495) 411-39-47
г. Ростов-на-Дону: (863) 298-90-02
г. Краснодар: (861) 260-93-08, 260-93-07

г.Ставрополь: (8652) 56-27-46, 56-52-68
г. Волгоград: (8442) 24-19-97
г. Воронеж (4732) 39-65-43, 39-78-56