

ООО «БРЮХОВЕЦКИЙ ПТИЦЕВОД»

*Поздравляет всех своих бывших
и будущих покупателей
с Новым 2014 годом!*

Желаем всем крепкого здоровья, благополучия и достатка.
Мы ждём фермеров, предпринимателей, оптовых покупателей,
всех начинающих и уже действующих бизнесменов и готовы
обеспечить любым видом молодняка птицы: утят, цыплят, гусят,
индюшат, а также оказываем услуги инкубации.

С уважением, А.А. ДОНЦОВ,
директор ООО «Брюховецкий птицевод»

На 2014 г. мы готовим различные виды птицы по приемлемым ценам:

- ✓ Высокопродуктивных цыплят-бройлеров Кобб-500, Росс-308, Цветной бройлер.
- ✓ Мясояичных цыплят Кучинская Юбилейная, Адлерская серебристая, Московская чёрная, Помесь цветная (коллекционная).
- ✓ Цыплят яичного направления УК Кубань-7, Ломан Браун, Иза Вайт (белая).
- ✓ Утят Благоварских.
- ✓ Утят французской селекции Кросс Стар-53 (утка-бройлер).
- ✓ Мулард французской селекции.
- ✓ Гусят Линдовских.
- ✓ Гусят помеси Холмогоров с Линдовскими.
- ✓ Индюшат Белых широкогрудых.
- ✓ Индюшат Канадских от компании Хайбрид.

Реквизиты для перевода
денежных средств ч/з банк или
почту:
ООО «Брюховецкий птицевод»,
р/с 40702810830160101103,
к/с 30101810100000000602,
БИК 040349602, ИНН 2327008234,
КПП 232701001, отделение № 8619
Сбербанка России, г. Краснодар.

352753, ст. Брюховецкая,
Краснодарский край,
ул. Пролетарская, 312.
Тел.: 8 (86156) 3-16-16, 3-51-13,
факс: 8 (86156) 33-4-81, 3-16-16.



Техника для **НАСТОЯЩИХ** хозяев поля



Прицепы-вагоны с выдвигающейся стенкой (грузоподъемность от 14 т до 40 т, объем от 20 куб.м до 60 куб.м)



Культиваторы (рабочая ширина от 3 м до 6 м): равномерное внесение удобрений непосредственно к корневой системе



Вакуумные, помповые, центрифужные цистерны (одноосные, Tandem, Tridem, Quattro) от 3.000 л до 30.000 л

ООО „ФлигльРусь“, Орловская область, г. Орел
Тел. : +7 (4862) 44-24-28, Email: rus@fliegl.com

ООО „ФлигльСибирь“, Алтайский край, с. Поспелиха
Тел. : +7 (3852) 27-17-91, Email: sibir@fliegl.com

www.fliegl.com

ГАРАНТИЯ КАЧЕСТВА ЗАЛОГ ВЫСОКИХ УРОЖАЕВ



ООО «ТД «АВЕРС»



Средства защиты растений

Сингента, Байер, БАСФ, Дюпон, ФМ РУС, Щелково Агрохим, Агрорус, Кеминова, Ариста Лайф Сайенс, Август, Мактешим Аган, АгроМастер
БашИнком: Биоактивированные комплексные удобрения.
Антистрессовые, фунгицидные биопрепараты

Семена подсолнечника и кукурузы

Лимагрен (Франция)
Сингента (Швейцария)
Коссад Семанс (Франция)
Монсанто (Швейцария)
Пионер (США)
Майсадур Семанс (Франция)
Евралис Семанс (Франция)

Семена сахарной свёклы

СЕСВандерхаве (Бельгия)
Сингента (Швейцария)
KWS (Германия)

Семена овощных культур

Сингента (Швейцария)

353600, Краснодарский край,
ст. Староминская, ул. Толстого, 2.
Тел./факс: (86153) 5-77-92, 5-72-43.
e-mail: avers95@mail.ru



ЗАВОД «ТЕХМАШ»

ПРОИЗВОДСТВО ТЕХНИКИ
ЕВРОПЕЙСКОГО КАЧЕСТВА



FKLO

BELLOTA
Your best help

OFAS

МОДЕЛИ ПРОДУКЦИИ

ДИСКОВЫЙ
МУПЧИРОВШИК ДМ «НОРС»



БОРОНА ДИСКОВАЯ
ДВУХ И ЧЕТЫРЕХРАДНАЯ
БДУ «БАЛЬОР»



ПЛУГ БИНАРНО-ПЕШЕШНЫЙ БП



КУЛЬТИВАТОР
КПО «ЯРОВИТ»



АВТОМОБИЛЬНЫЕ
ВЕСЫ



БОРОНА
МОТЫГА РОТАЦИОННАЯ БМР



ЗАВОД «ТЕХМАШ»
Ростовская область
г. Шахты, пер. Сокольнический, 7В



Телефон/Факс:
(8636) 235-553, 235-235
www.tehmash-ug.ru

РЕКЛАМА

8(8634)32-32-13, 38-74-87, 38-80-74
Ростовская область, г. Таганрог



www.agro-teh.ru
mail@agro-teh.ru

ОН -12 (800)



ОН -12 (15м)

600 - 800 литров



Bufer Agri
500-800 л
ширина 9-12 м



Bufer Agri 600 л

Опрыскиватели



ОП-22

штанга 22-24м., емкость 2000, 2500 л.



2000, 2500 л
ОП-18

Гидравлическая /механическая
штанга 18 м.

АНГАРЫ - от 2000 руб./м² с системой GSM охраны
зерносклад, коровники, свинарники, овощехранилища под ключ,
утепление, гидроизоляция, ремонт токов, ЗАВов.

НАВЕСЫ тентовые - от 1500руб/м²
НАВЕСЫ металлические - от 1900руб/м²



Лизинг - www.rosagroleasing.ru
Субсидирование на всю продукцию



МВУ-1100



МВУ-900, МВУ-1200

Разбрасыватели
минеральных удобрений



AMAZON-MINI-600
грузоподъемность 600кг.



МВУ-2500
Грузоподъемность
2500 кг.



S-1500
Грузоподъемность
1500 кг.



Воршитель сена 3,7м.



Сеялка зерновая SK-НМ 3,4 - 4 м.



БРК-5,6
борона кольчатая
5,6 м.



Кассета
двухемкостная в раме
(2 емкости по 4500л.)



Система
параллельного
вождения



БЛП-9
борона пружинная
9 м.



ОПВ-2000
опрыскиватель вентиляторный
для опрыскив. садов

Производство сельскохозяйственной техники



Участник программы обновления парка техники «РОСАГРОЛИЗИНГ»



Широкозахватные посевные комплексы «**AGRATOR**»



Дисковый агрегат «**DISKOMASTER**»



Механические посевные комплексы «**AGRATOR M**»



Комбинированный дискокультиватор «**COMBIMASTER**»



Пневматические посевные комплексы «**AGRATOR**»



Чизельный плуг «**CHIZELMASTER**»



Автомобильные посевные комплексы «**AGRATOR Авто**»



Дисковый глубокорыхлитель «**TERRAMASTER**»



Дискокультиваторные посевные комплексы «**AGRATOR DK**»



Широкозахватный дисковый агрегат «**MEGADISK**»



Дисковый посевной комплекс «**AGRATOR DISK**»



Прицеп «**ISON - 8520**»

Прицеп «**ISON - 8515**»



Комбинированный посевной агрегат «**COMBIDISK**»



Светодиодные светильники «**GELIOMASTER**»

Светодиодные светильники на солнечной батарее

AGROMASTER

423970, РТ, Муслимовский р-н, пос. Муслимово, ул. Тукая 33а.
Производственная компания «АГРОМАСТЕР». Тел.: (85556) 2-39-08, 2-43-56,
2-43-59. E-mail: agromaster@mail.ru www.pk-agromaster.ru

ЕВРОПЕЙСКОЕ КАЧЕСТВО - РОССИЙСКАЯ ЦЕНА!

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИКА

«Повышательный» настрой.....10

Обладатели качественной пшеницы ожидают всплеска цен

РАСТЕНИЕВОДСТВО

Два урожая за сезон.....12

Кубанский фермер летом намолотил 54 ц/га пшеницы, а осенью на том же поле вырастил подсолнечник на семена

ТЕХНИКА

Наконец-то бесступенчатый!.....14

Драйв-репортаж, подготовленный для «ДК» нашими коллегами из немецкого журнала PROFi

ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВО

Подача «уточнѐнки» освобождает от штрафа.....22

Консультации Николая Кана

ЖИВОТНОВОДСТВО

Стадом управляет компьютер.....26

Сколько стоит современная семейная ферма

И тѐлок купили, и дома обновили.....30

Начинающие фермеры уверенно стартовали благодаря грантам

КООПЕРАЦИЯ

Товарный кредит — под нужное сырьѐ.....31

Снабженческо-сбытовой кооператив поощряет фермеров выращивать востребованные культуры и сорта

ПЕРЕРАБОТКА

Хлеб без муки.....32

Малый бизнес занялся производством забытых продуктов

ОХОТА И РЫБАЛКА

С глаза на глаз со щукой.....34

Ужение под грохот ледяных разломов

В НОВЫЙ ГОД — С ОБНОВОЙ

С раннего детства мы воспринимаем Новый год как некую вежу, за которой кроется что-то неведомое, но чрезвычайно притягательное. И бываем несколько разочарованы, когда утром первого января видим вчерашний снег за окном и тех же нахохленных воробьѐв на голых ветках клѐна. Несмотря на это, нас не покидает ожидание добрых перемен, подогреваемое подарками под ѐлкой, весѐлыми гостями на пороге, даже подросшей цифрой на отрывном календаре.

Взрослея, мы всё больше осознаѐм, что и само новогоднее торжество, и последующие будни насыщены интересным содержанием в том лишь случае, если мы об этом загодя позаботились, не полагаясь лишь на счастливую волю случая. И хотя в сельском хозяйстве воля случая имеет ключевое значение гораздо чаще, чем где бы то ни было, упомянутое правило работает и здесь.

В нынешнем, итоговом выпуске журнала мы попытались это обосновать, обратившись к практике хозяйств, которые в уходящем сезоне создали базу для успешного развития своего бизнеса в сезоне грядущем. Вот таким образом и обозначилась тема номера: «В новый год — с обновой».

Как известно, обновлять технический парк, а тем более создавать что-то на голом месте — занятие не только хлопотное, но и довольно затратное. Особенно если ориентироваться на машины и оборудование современного мирового класса. Тут сѐт идёт на миллионы и даже на десятки миллионов рублей. Тем не менее прагматичные хозяева, у которых, кажется, каждый полтинник на учѐте, на такие расходы идут, понимая, что даже полтинник дополнительного дохода на килограмме зерна при большом валовом сборе выливается в те самые миллионы.

Хорошо, если государство компенсирует фермеру часть затрат. Именно часть, а не подарит готовую ферму или новое зерноохранилище. Как заметил умудрѐнный опытом кубанский фермер Василий Ляшенко, подаренное воспринимаешь как чужое, не ценишь, не бережѐшь. И только в том случае, если в стройку вложены твои кровные, если тебе пришлось урезать домашний бюджет, пуская каждую копейку на развитие семейного бизнеса, созданное становится твоим детищем (о пущенной недавно высокотехнологичной семейной ферме су-пругов Ляшенко, которую они строили несколько лет, читайте на с. 26).

Конечно, поддержка государства строго ограничена. Не только в объѐмах, но и в направлениях. Известно, например, что технология No-Till с каждым годом обретает в России всё больше сторонников. Крестьян она привлекает возможностями сокращения затрат, сбережения влаги и сохранения плодородия почвы. Но отношение госструктур к прямому посеву остаѐтся настороженным. Как говаривал Виктор Черномырдин, «никогда такого не было и вот опять». Поэтому фермеры вынуждены осваивать новшество исключительно на свой страх и риск. Да ещѐ и под гнѐтом критики аграрных чиновников-традиционалистов.

Как тут не сказать доброе слово в адрес фермера Владимира Гавриленко из станицы Фастовецкой, который, используя возможности No-Till, получает хорошие намолоты зерна. А теперь он пошѐл ещѐ дальше: выращивал в нынешнем сезоне два урожая. Если подсолнечник после озимой пшеницы уродился и полновесный, и кондиционный, то кукуруза на 220 га после такой же пшеницы подвела. Кукурузный эксперимент обошѐлся фермеру Гавриленко в 800 тыс. рублей, которые, скорее всего, возместить не удастся. Тем не менее предприниматель и в предстоящем году будет повторно сеять «королеву полей», учтя уроки этого сезона. Нынешний результат для него — важный шаг к успеху (об эксперименте фермера — репортаж «В июне убрал и тут же посеял», с. 12).

Впрочем, не стоит сводить всё к формуле: с чем встретишь Новый год, с тем его и проведѐшь. Кому-то исковеркали планы обновления летняя засуха, осенняя слякоть, обвал закупочных цен. Будем надеяться, что следующий сезон в этом смысле окажется удачнее. Не зря же говорят: в одну воронку снаряд дважды не падает.

С наступающим Новым годом!

Николай ГРИТЧИН

Как подать объявление в журнале «Деловой крестьянин»

1. Разборчивым почерком напишите текст объявления. Укажите контактный телефон.
2. Квитанцию почтового перевода об оплате и текст объявления пришлите по почте: ул. Города Волос, 6, г. Ростов н/Д, 344000, ЗАО ИД «Крестьянин».

Реквизиты ЗАО ИД «Крестьянин»: р/с 40702810800000000935 в ОАО КБ «Центр-инвест» г. Ростова-на-Дону, БИК 046015762, к/с 30101810100000000762, ИНН 6162004360 КПП 616501001

Главный редактор Н.В. Гритчин
 Учредитель-издатель: ЗАО «ИД «Крестьянин»
 Зарегистрирован в Министерстве РФ по печати. Рег. номер ПП № 77—12227.
 Адрес для писем: Ростов-на-Дону, 344000, ул. Города Волос, 6,
 тел.: (863) 282-83-13, www.krestianin.biz E-mail: dk@krestianin.biz
 Отпечатано в типографии ИП Истратов С. В. (Lucky Pack), г. Ростов-на-Дону,
 ул. Мечникова, 112.
 Объѐм 10 печатных листов. Номер набран и свѐрстан в компьютерном центре
 «Крестьянин».
 Номер подписан 06.12.2013 г., в 12.00. Заказ № . Тираж 20 000 экз.
 Общий тираж ИД «Крестьянин» — 159 500 экз.

16+



СЛАЩЕ СЛАДКОГО.

Высокая сахаристость корнеплодов благоприятно сказывается на тарификации свеклы. Сделайте выбор в пользу наших гибридов. Это повысит доходность Вашего предприятия и подсластит Ваш бизнес!

BETASEED. SIMPLY DIFFERENT.



www.betaseed.com



Эксклюзивный дистрибьютор в РФ agro@almos-agroliga.ru www.agroliga.ru

Москва, тел.: 8 (495) 937-32-75
Белгород, тел.: 8 (4722) 32-34-26
Воронеж, тел.: 8 (4732) 60-40-09

Краснодар, тел.: 8 (861) 203-35-50
Курск, тел.: 8 (4712) 52-07-67
Липецк, тел.: 8 (4742) 72-41-58
Пenza, тел.: 8 (8412) 53-53-37

Ростов-на-Дону, тел.: 8 (863) 264-30-34
Самара, тел.: 8 (846) 247-92-16
Ставрополь, тел.: 8 (8652) 37-19-62
Тамбов, тел.: 8 (4752) 45-29-15



Полтинник миллион бережёт

Агрофирма «Прогресс» Лабинского района Краснодарского края в этом году вместо одной запланированной зерносушилки американского производства обзавелась двумя. Приобретения эти довольно дорогие — вместе тянут на 70 млн рублей. Раскошелиться в двойном размере руководителей хозяйства вынудил рекордный урожай кукурузы — 105 ц/га. Поскольку «королева полей» считается в хозяйстве главной культурой и занимает внушительные площади, валовой сбор её зерна достиг 100 тыс. тонн. Такой объём пропустить через одну сушилку нереально.

— Сушилку мы эксплуатируем в круглосуточном режиме, но успеваем прогнать через неё только 500 тонн зерна в сутки, — пояснил нашему изданию генеральный директор агрофирмы Александр Неженец. — А намолачиваем за день 2 000 тонн и более. Словом, мы пришли к выводу, что без второй сушилки не обойтись. Её нам уже доставили.

Нетрудно подсчитать, что и две машины с таким валом зерна не справятся. Но в хозяйстве считают, что всё сушить и не требуется. Часть полей подходят к уборке с оптимальной влажностью в 14-15%.

Возникает вопрос: а надо ли вообще сельхозпроизводителю тратить на такое дорогое оборудование, если потребители берут зерно повышенной влажности, пересчитывая на базисную? Неженец убеждён, что надо. Прежде всего потому, что покупатель за 1 кг кукурузы с влажностью 14% платит на 0,5 рубля больше. Этот полтинник при внушительных объёмах «Прогресса» выливается в десятки миллионов рублей дополнительного дохода.

Другой плюс: высушенное зерно, в отличие от влажного, можно уверенно хранить до весны в ожидании выгодной цены. Хранилища в «Прогрессе» имеются.

— Наши затраты на покупку сушилок окупятся за два года, — полагает Александр Неженец.



Самоходка лучше самолёта

В нынешнем году ООО «Донская нива» Октябрьского района Ростовской области обзавелось самоходным опрыскивателем

фирмы «Кейс». По производительности эта машина не уступает самолёту. А по качеству обработки посевов, рациональному расходу химпрепаратов намного превосходит летательный аппарат.

— Мы и раньше отказывались от услуг сельхозавиации, — рассказал нашему изданию директор «Донской нивы» Василий Мокриков. — Работали двумя прицепными опрыскивателями, которые у нас именуют «фимками». Они лет 20 нам прослужили. Настало время подумать о замене.

Менять «ветеранов» решили на одну современную мощную машину, способную в короткие сроки обрабатывать сельхозугодья ООО, занимающие 5,5 тыс. га. Выбор остановили на самоходном «Кейсе» стоимостью 10 млн рублей. Его производительность в несколько раз выше, чем у «фимок». Второй важный плюс: «Кейс» выполняет задание по спутниковому навигатору, что обеспечивает безукоризненную точность обработок и рациональное использование препаратов. Наконец, третье преимущество: «Кейс» значительно меньше уплотняет почву, чем трактор с прицепным орудием.

Последнее для «Донской нивы» особенно важно. Хозяйство в течение пяти лет работает по технологии No-till, причём выращивает без плуга и культиватора все без исключения культуры, которых в севообороте ООО насчитывается довольно много — 14. Чтобы почва не уплотнялась, здесь даже уборку урожая проводят по-особому. Грузовики, занятые на вывозе зерна, не заезжают на поле, как это обычно происходит, а ждут комбайн на краю делянки.

— Мы успели опробовать самоходный опрыскиватель в деле и убедились, что не ошиблись в выборе, — признаёт Мокриков. — Подкормку озимой пшеницы жидкими удобрениями на двух тыс. га провели всего за четверо суток.

Качество химвработок тоже на высоте. Нет перелива ядов, что позволяет экономить до 15% дорогих препаратов от прежних показателей.



День сурка будет весной

На окраине города Светлограда, что на Ставрополье, фермер Алексей Черниговский построил в этом году трёхэтажное здание. На среднем этаже особняка разместилась контора КФХ, а вот предназначение третьего и первого этажей необычное: гостиница на 14 номеров и ресторан. Сюда уже завозят мебель и оборудование.

— Приём и обслуживание гостей тесно связаны с нашим бизнесом, — сообщил нашему изданию Алексей Петрович. — Помимо выращивания зерновых мы в последние годы занялись организацией охоты и рыбалки.

Занятие это выросло из обычного увле-

чения: Черниговский и его друзья любят отдыхать с ружьём и удочкой. Желание придать этому отдыху цивилизованный характер и подтолкнуло предпринимателя к созданию частного охотничьего хозяйства «Южный регион». Сегодня оно включает около 400 тыс. га в двух районах края — Туркменском и Петровском. За порядком на этих сухопутных и водных угодьях следят восемь егерей. Здесь водятся косули, кабаны, зайцы, лисы, куропатки, фазаны, а на водно-болотных участках — дикие гуси, утки, кулики и другие представители фауны.

По наблюдениям специалистов, количество дичи на территории хозяйства растёт. Этому способствуют не только охранные меры, но и забота о пополнении животного мира. У «Южного региона» есть свои фазанарий и инкубатор, который поставляет птицу на луга хозяйства. А весной сюда завезут сурков для пополнения местной популяции.

— Основой нашего бизнеса по-прежнему остаётся выращивание урожая, — говорит Алексей Черниговский. — В охотхозяйство и туризм пока больше вкладываем. Но надеемся, что со временем и это направление начнёт приносить прибыль. На охоту, рыбалку и отдых к нам уже едут любители из разных регионов России. А пуск благоустроенной гостиницы и ресторана открывает возможности для приёма иностранцев.



«Беларус-320» освоил уборку КЛЮКВЫ

Крупнейшее в Беларуси специализированное предприятие по возделыванию клюквы ОАО «Полесские журавинь» (Пинский район) завершило уборку этой осенней ягоды — кладовой витаминов. Огромный вклад в успешное завершение ягодной страды внесли трактора «Беларус-320», сообщили нашему изданию в пресс-службе Бобруйского завода тракторных двигателей и агрегатов.

Уборку крупноплодной клюквы иногда называют путиной — из-за сходства с работой рыбоводов. Отгороженные участки полей — «чеки» — заливают водой и затем запускают на них трактора со специальными насадками. Машины идут по воде и стряхивают клюкву с веток.

Ягода всплывает на поверхность красным ковром, но много её ещё остаётся на дне. По каждому «чеку» надо пройтись минимум четыре раза, чтобы поднять наверх как можно больше клюквы.

Использование в выращивании чудо-ягоды современных зарубежных технологий и отечественной сельскохозяйственной техники позволило «Полесским журавинам» вывести Беларусь на четвёртое место в мире по годовому объёму её производства.

Бизон представил технику для рентабельного сельхозпроизводства

Новинки сельхозмашиностроения и замкнутые технологические циклы представила на выставке «ЮгАгро» в Краснодаре компания «Бизон», официальный дилер Ростсельмаш в регионе. Особенность экспозиции – нацеленность на экономию ресурсов и уменьшение себестоимости продукции. С прибылью сегодня будет только то хозяйство, пришли к выводу аграрии, которое сумеет повысить урожайность культур и снизить производственные расходы.

Работникам агропрома «Бизон» предложил по-новому взглянуть на производство, познакомиться с передовой техникой, посчитать затраты и оценить перспективы. Комбайны, тракторы, опрыскиватели и шлейф орудий для реализации ресурсосберегающих технологий в земледелии... Аграриям показаны около 30 единиц современной техники производства Ростсельмаш. Основную часть составили машины и оборудование, недавно появившиеся на российском рынке.

В центре внимания – зерноуборочный комбайн ACROS 590 Plus. В этом году Ростсельмаш произвел порядка сотни машин этой модификации, большей частью они ушли в хозяйства юга России, а также на Алтай и в Черноземье. Аграрии, которым посчастливилось поработать на ACROS 590 Plus, отметили удачные конструкторские решения и повышенные возможности модели. Наибольшую эффективность она показала в сложных агроклиматических условиях, например при повышенной влажности полей.

– Мы выращиваем рапс, пшеницу, лён, горох и подсолнечник, – рассказал Александр Хадыка, генеральный директор ООО «Заря» из Ставропольского края. – Нам необходимо обновление и такая техника, как комбайн ACROS – технологичный и комфортный.

Большим интересом на выставке пользовался роторный зерноуборочный комбайн TORUM 740. Машина отличается высокой производительностью, экономичностью и способностью работать на большинстве обмолачиваемых культур и любых агрофонах. Предназначена для уборки традиционных зерновых и колосовых культур прямым и раздельным комбайнированием. Диапазон – от пшеницы до риса. Комбайн хорошо подойдет хозяйствам с обширными посевными площадями и высокой урожайностью: чем больше загружена машина, тем эффективнее становится её работа.



Ответом на активное развитие животноводства и рост потребности в производственной технике для заготовки кормов стал комбайн RSM 1401. По техническим параметрам он значительно превосходит своего предшественника – DON 680M – и не имеет аналогов в России. Сельхозпредприятиям машина заготовит корма в максимально сжатые сроки. Высокое качество реза гарантирует шестиметровая немецкая жатка Kempter 445.

Высокую оценку руководители и специалисты сельхозпредприятий поставили мощным универсальным тракторам VERSATILE HHT 435 и RC 305, самоходному опрыскивателю VERSATILE 850. Техника с точным управлением процессами позволит значительно снизить расход топлива, сократить парк машин, время выполнения работ и уменьшить зависимость от погодных условий.

– Почему техника Ростсельмаш так популярна на селе? – говорит Хан-Паша Матуев, заместитель министра сельского хозяйства Чеченской Республики. – Её отличает то, что наряду с приемлемой ценой она ещё очень современна.

Помимо комбайнов и тракторов на выставочной площадке «Бизон» представил весь модельный ряд продукции Ростсельмаш. Среди экспонатов: адаптер для уборки кукурузы Argus к комбайну TORUM 740, косилка самоходная КСУ 1, прицепной опрыскиватель SX 275, пресс-подборщик тюковый с выгрузным устройством TUKAN, прицепной кормоуборочный комбайн STERN, косилка ротационная навесная STRIGE, косилка ротационная прицепная BERKUT, пресс-подборщик рулонный PELIKAN, погрузчик фронтальный универсальный FENIX, самопередвижной метатель зерна, мельница, очиститель зерна и другая сельскохозяйственная техника.

ПО БЛАГОСЛОВЕНИЮ ЛИТЧОЛОНТА РОСТОВСКОГО И НОВОЧЕРКАССКОГО ДИОЦЕЗА

10-15 января ПРАВОСЛАВНЫЙ

IV РОЖДЕСТВЕНСКАЯ ВЫСТАВКА-ЯРМАРКА
ВОЗРОЖДЕНИЕ КУЛЬТУРНЫХ ТРАДИЦИЙ ПРАВОСЛАВИЯ

- Саужение, миссионерская и культурная деятельность Русской православной церкви
- Восстановление и реставрация православных храмов и монастырей
- Православный образ жизни, храмовое убранство, церковная атрибутика, одежда, головные уборы религиозного назначения
- Духовное образование и просвещение
- Православная литература, церковная полиграфия, издательское дело
- Православные центры, папальничество. Иконопись
- Ювелирное, декоративно-прикладное искусство, народные промыслы
- Социальные проекты и благотворительность светские организации, некоммерческие фонды

В ПРОГРАММЕ:

Выступления фольклорных ансамблей

Презентации книг и музыкальных произведений

Показ фильмов православной тематики

ВЕРТОЛ
Выставочный центр EXPO

Ростов-на-Дону, пр. М. Нагибина, 30
Тел. (863) 268-77-68, www.vertolexpo.ru

Семеноводческое хозяйство ООО «ГАРАНТ»
производит и реализует высокоурожайные

СЕМЕНА ЯРОВЫХ ЗЕРНОВЫХ И ТЕХНИЧЕСКИХ КУЛЬТУР

ЯЧМЕНЬ: Ратник ЭС, РС1; Вакула ЭС; Прерия ЭС, РС1; Мастер ЭС, РС1

ОВЁС: Дерби ЭС; Конкур ЭС; Скакун РС2

ГОРОХ: Фокор ЭС, РС1; Аксайский-усатый-7 ЭС, РС1

НУТ: Приво-1 РС1

ЛЁН: ВНИМК-620 РС1, РС2; Небесный РС1

ПРОСО: Харьковская-57 РС1; Золотистое РС1

ГРЕЧИХА: Девятка ЭС, РС1; Батыр РС1, Черемшанка РС1

КУКУРУЗА: Росс-199 F1; Краснодарский-194 F1, Каскад-166 F1

ЭСПАРЦЕТ: Зерноградский-2 РС1

ЛЮЦЕРНА: Донская-2 ЭС, РС1

КОСТРЕЦ: Безостый-2 С/Э

СУДАНСКАЯ ТРАВА: Камышинская-51 РС1

ПОДСОЛНЕЧНИК: Гарант F1; Сигнал F1; Престиж F1; Бизон F1; Казачий ЭС, РС1; Бузулук РС1; Родник РС1; СУР РС1; Донской-22 F1

346270, ст. Вёшенская, Ростовская обл.,
пер. Р. Люксембург, 18 «Б»
тел./факс: 8 (86353) 22-3-74, 24-6-16,
8-928-227-10-97, 8-928-176-88-82

Особым спросом у импортёров в нынешнем сезоне пользуется высококачественная продовольственная пшеница. За неё дают цену заметно выше. Ориентированные на экспорт хозяйства, вырастившие зерно с протеином больше 13%, оказались в существенном выигрыше. Если тенденция сохранится, то аграриям придётся больше внимания уделять качественным характеристикам урожая.



Протеин диктует цену

Импортёры взяли за качество

Под знаком неопределённости

Завершающийся год многие аграрии юга России называют не иначе как «худшим за последнее десятилетие». Низкие цены на продукцию, высокая закредитованность, переход на новую форму господдержки – всё это отнюдь не облегчило жизнь сельского труженика. Но ещё более сложным может стать новый сезон – денег на проведение качественной посевной у людей нет, цены на сельхозпродукцию не позволяют вложить хотя бы какие-то средства в мо-

дернизацию хозяйств.

2013 год практически полностью прошёл «под знаком неопределённости». Ещё зимой глава Российского зернового союза Аркадий Злочевский спрогнозировал России урожай 100 млн тонн зерновых, намекая, таким образом, что высоких закупочных цен в России ждать не стоит. С такими прогнозами выступили и некоторые другие зерновые аналитики России и мира. Что касается цен, то практически так и вышло. Минсельхоз РФ упорно держал прогноз урожая зерновых в 90-92 млн тонн, не снижал её ни после засухи в цен-

тральных регионах, ни после наводнения на Дальнем Востоке. По данным Росстата, искомую цифру в 90 млн тонн российские аграрии собрали уже к 1 ноября. На аналогичную дату прошлого года было собрано, напомним, всего чуть более 70 млн тонн. Причём к нынешнему 1 ноября в целом по Российской Федерации зерновые и зернобобовые культуры были обмолочены на 87,6% площадей, из них кукуруза на зерно – на 52,3%, отмечается в сообщении ведомства. Если погода в вышеобозначенных регионах действительно повлияла на снижение валовых

сборов, то на юге России отмечалось повышение урожайности, и весьма серьёзное. Как уже писал «Деловой крестьянин», в Краснодарском крае, например, был собран рекордный урожай пшеницы за последние десять лет – 8,3 млн тонн (в прошлом году было около 6,5 млн тонн), а с учётом других зерновых и зернобобовых «валовка» превысила 12 млн тонн, что тоже тянет на рекорд. Всё это не могло не оказать негативного влияния на рынок: с июля преysкуранты поползли вниз. Не будем подробно останавливаться на изменениях динамики (более подробная инфор-



туация просто патовая – зерна уже практически нет, а то, что есть, стоит очень дешево».

«Повышательные» ожидания

Надо признать при этом, что прогнозы экспертов насчёт «поддерживающего характера» зерновых интервенций сегодня не оправдываются. Постоянное снижение цен на торгах привело к тому, что игрокам зернового рынка стало невыгодно продавать туда выращенную продукцию. И раньше было понятно, что юг России с его ориентированностью на экспорт в закупочных интервенциях участвовать не будет. Однако сегодня даже центральные, уральские и сибирские регионы урезают свои предложения. Вероятно, отмечают эксперты рынка, на текущих торгах в 2013-2014 гг. будет продано всего порядка 3 млн тонн, что вдвое ниже запланированного объёма. Хотя, заметим, связано это не только с непомерно низкими ценами, но и с «повышательными» ожиданиями участников рынка.

Как сообщили «Деловому крестьянину» опрошенные сельхозтоваропроизводители, на сегодняшний момент в Ростовской области, да и в других южных регионах, начинает ощущаться дефицит качественного зерна – в первую очередь речь идёт о пшенице третьего и четвёртого классов.

Качество зерна в текущем году снизилось по сравнению с прошлым, отмечают и аналитики Deutsche Bank, причём даже возросший валовой сбор зерна в ряде стран не может нивелировать этот дисбаланс. Китаю, согласно данным немецкого банка, сегодня «требуется пшеница более высокого качества». Кроме того, у экспертов вызывает беспокойство Египет с его революционной ситуацией и нестабильным финансовым положением. Впрочем, недавний всплеск закупок пшеницы в этой стране несколько снизил имевшиеся опасения.

Помимо высокого спроса со стороны Китая, больший, чем обычно, интерес к пшенице из США может проявить Бразилия в результате перенаправленного спроса из Аргентины, «у которой предыдущий урожай оказался ниже нормальных уровней» (вероятно, речь идёт о рекордном за последние годы неурожае). Сложную ситуацию с качественным зерном подтверждают и ве-

дущие производители Ростовской области. «В этом году у многих хозяйств, особенно небольших, были большие сложности с финансированием, – рассказал нашему изданию руководитель ОАО «Учхоз Зерновое» Зерноградского района Владимир Абрамов. – В итоге «с колёс» продавалось хорошее зерно, которое тут же уходило на экспорт. На сегодняшний момент качественного зерна третьего и четвёртого классов в хозяйствах осталось относительно мало. А это значит, что после Нового года нас может ожидать всплеск цен на этот продукт».

Глава некоммерческого партнёрства крестьянских (фермерских) хозяйств, сельскохозяйственных кооперативов Матвеево-Курганского района Николай Попивненко отмечает, что резкое падение цен на кукурузу может быть связано с мировой конъюнктурой (США произвели больше количество кукурузы, что обрушило мировой рынок), а также с хорошим урожаем этой культуры на Кубани, что усугубило ситуацию.

Дешевел и подсолнечник. Впрочем, многие участники рынка считают это явление временным – в любом случае, большее количество маслоэкстракционных заводов на юге будет способствовать развитию конкуренции, а значит, стимулировать и цены. Как отмечают опрошенные эксперты, рекордных уровней в 23000-24000 рублей за тонну, как это было в марте 2008 года, мы, конечно, не увидим, однако все ожидают заметного роста в январе-феврале.

Недоступный кредит

При этом опрошенные участники рынка отмечают возросшие трудности с приёмкой продукции. Вероятно, эта проблема будет актуальна и в первом квартале будущего года. «Цены очень низкие, притом что и продать выращенную продукцию крайне сложно: наши машины с подсолнечником стоят на приёмке на элеваторе по пять-шесть дней, – отмечает глава Ассоциации фермерских хозяйств Родионово-Несветайского района Ростовской области Евгений Мрыхин. – Приёмщик один (имеется в виду «Юг Руси». – ДК), и он диктует правила. С зерном немножко попроще, но тоже продать быстро его сегодня крайне затруднительно».

Даже в случае, когда хозяйство имеет возможность продать урожай в несколько компаний, приходится сложно. Аграрии жалу-

ются: закупщики сознательно снижают качество сырья на анализах, и даже с результатами независимых экспертиз добиться правды практически невозможно. В итоге по надуманным или «натянутым» предложениям приёмщики скидывают до 10-25% от продаваемого объёма (точнее, его «денежного эквивалента»). Сложной остаётся ситуация с финансированием по линии банков. Высокая закредитованность хозяйств не позволяет взять достаточные средства на проведение полноценного весеннего сева. «Мы являемся VIP-клиентом Сбербанка, работаем с ним не первый десяток лет. А вот накануне нам нужно было взять кредит под покупку минеральных удобрений – мы, как обычно, подали заявление, но ответа не получили. Долго мурыжили – и в итоге отказали! – говорит генеральный директор ОАО «Учхоз Зерновое» Зерноградского района Владимир Абрамов. – Почему? Вы понимаете, нам говорят: сейчас политика банка изменилась. Селяне им не нужны. Они уходят за рубеж. Открывают допфилисы в Австралии, Китае, Индии. Вот такая аграрная политика. Что будет в будущем году – совсем непонятно».

Предложения о кредитах есть, и их много (от коммерческих компаний), однако эффективные процентные ставки по ним от 40 и до 180%, что, естественно, порушит экономику любого, даже относительно крепкого хозяйства.

Сложности вызывает и смена механизма государственной поддержки. Как сообщил нашему изданию руководитель одного из КФХ на условиях анонимности, если в прошлом году совокупно по всем видам поддержки его хозяйство получило 12 млн рублей (за ГСМ, удобрения, пестициды и т. д.), то «погектарная» дала... 2 млн помощи. Как говорится, две большие разницы.

В этом году, согласно опросам по районам, сумма поддержки составила от 280 до 480 рублей. Аграрии рассчитывают, что в предстоящем году банки пойдут на пролонгацию кредитов, а правительство (федеральное и областное) увеличит совокупную сумму поддержки хотя бы до 1 000 рублей. Без этих мер донской АПК, говорят аграрии, может войти в сложный отраслевой кризис, выбраться из которого смогут далеко не все...

*Александр ГАВРИЛЕНКО
специально для «Делового крестьянина»*

мация была дана в прошлом номере), однако стоит отметить, что цены на кукурузу упали с 8 500 рублей за тонну до 4850-5000 рублей в середине ноября, пшеница подешевела на 40-50%, ячмень – на 50-60%.

Между тем высокие урожаи на юге наблюдаются далеко не везде. Так, восток Ростовской области фактически пять лет подряд работает в условиях чрезвычайной ситуации. Засуха не обошла этот микрорегион и в уходящем году. В итоге, как говорит глава некоммерческого партнёрства крестьянских (фермерских) хозяйств Орловского района Сергей Мирошниченко, «и урожая нет, и цены»: «Известно, что когда по стране в целом собирается маленький урожай, то цены поднимаются. Если урожай большой – цены низкие, но за счёт валовки тоже можно было худо-бедно продержаться. А сейчас у нас си-

Фермер Владимир Гавриленко в этом году впервые получил на своих угодьях по два урожая. Сразу после уборки озимой пшеницы он засеял несколько полей кукурузой на зерно и подсолнечником. А в ноябре провёл вторую жатву. У такой технологии на юге большое будущее, считает он.

В июне убрал и тут же посеял

Два урожая зерновых за сезон — это реально

Кукурузу крестьяне готовы разобрать по домам

Подмороженный початок

На кукурузное поле мы попали 21 ноября, в самом начале уборки. По загонке ползали два комбайна, а на краю стоял «Камаз» с прицепом, заполненным зерном. Накануне фермер Владимир Гавриленко уже сообщил мне по телефону огорчительную новость по результатам первых обмолов: мороз потревожил початки, зерно некондиционное, придётся пустить его на сидераты. Тем не менее, как мы убедились, урожаем не устлала земля, а грузили его в кузов.

— Механизаторы хотят разобрать зерно для домашней живности, — выложил свежую новость Владимир Дмитриевич. Но самая свежая ожидала фермера и нас несколькими минутами позднее. Владимиру Гавриленко позвонил коммерческий директор элеватора и предложил просушить кукурузное зерно на своём оборудовании. Вдруг после этого оно заинтересует покупателей? Фермер согласился отогнать машину на пробу. Следом на поле нагрянул Виктор Порошин, начальник отдела растениеводства управления сельского хозяйства Тихорецкого района, которому тоже не терпелось посмотреть второй урожай. Чувствовалось: за экспериментом фермера следят и деловые партнёры предпринимателя, и аграрные чиновники. — Твёрдо можно сказать одно:

если эту кукурузу убирать в конце сентября, получится великолепный силос, — прокомментировал Порошин, развернув несколько початков.

Такая перспектива Владимира Гавриленко совсем не согрела. Во-первых, он скота не держит. А во-вторых, повторные посевы на силос — это уже пройденный этап. Цель его эксперимента другая: получить полноценное кукурузное зерно.

Каков же дефект нынешнего урожая, который, по данным фермера, тянет на 40 ц/га? Мы тоже развернули несколько початков, выбирая покрупнее. И увидели полноценное зерно.

— А вы возьмите початки поменьше, — посоветовал Владимир Дмитриевич.

В них действительно оказалось странное зерно: стоило его сжать пальцами, и оно рассыпалось в муку. Отсортировать хорошие початки от плохих можно было только вручную. Но на 200 гектарах сделать это нереально. Комбайн же молотит всё подряд и превращает урожай в малопродуктивные отходы.

Ставка на суперранние гибриды

— Произошло это в результате неожиданных ночных заморозков 26 и 27 сентября, — объясняет Гавриленко. — Причём у нас, в

станции Фастовецкой, и в соседнем Тихорецке тогда температура не опускалась ниже ноля. А здесь, на почве, был небольшой минус. Но его оказалось достаточно, чтобы растения кукурузы погибли. Её стебли, как и стебли картошки, не выдерживают даже лёгкого морозца.

Наличие на одном поле плотного и рыхлого зерна фермер объясняет неравномерностью созревания. Одни растения к концу сентября уже прошли стадию молочно-восковой спелости, а другие — ещё нет. Но даже последним не хватило совсем малость времени: к уборке готовились в середине октября. Поздний нынешний выход ком-

байнов в поле связан, опять же, с погодными аномалиями. В октябре зарядили дожди. А после них потребовалось время, чтобы зерно хоть немного подсохло. К началу уборки влажность опустилась до 24,5%, в чём удостоверился Владимир Гавриленко в нашем присутствии с помощью влагомера. Фермер признался, что нынешний кукурузный эксперимент обошёлся ему в 800 тыс. рублей (импортные семена, ГСМ, зарплата, средства защиты). Удастся ли вернуть эти деньги, большой вопрос. Тем не менее Владимир Гавриленко намерен и следующим летом отдать часть полей из-под пшеницы для повторной кукурузы.



Виктор Порошин (слева) предлагает повторные культуры пускать на силос. Владимир Гавриленко (крайний справа) хочет большего



Эти початки вызрели

– Появились ещё более ранние гибриды, и я хочу их использовать, – аргументирует он. – А морозы в сентябре у нас – явление редкое, вряд ли ударят второй раз подряд. Но если даже и ударят, то подкормка органикой в виде сидератов моим полям будет на пользу.

Тут стоит пояснить следующее. Фермер Гавриленко использует нулевую технологию, в которой пожнивным остаткам и сидератам отводится ключевая роль в сохранении почвенной влаги и поддержании плодородия. Именно прямой посев позволяет практически на следующий день после уборки пшеницы приступить к севу пропашной культуры. А обработка почвы – это неизбежная отсрочка сева и резко возрастающие в связи с этим риски, ссылаются на собственный прежний опыт Гавриленко. Другой большой риск летней обработки земли – опасное иссушение её. Конечно, если июль и август дождливые, то и традиционная технология позволит получить второй урожай. Но рассчитывать на такие сезоны в наших краях – всё равно что ждать манну небесную.

Полновесные шляпки

Добавим, что нынешний кукурузный эксперимент на большой площади проведён не с бухты-барахты. Два предыдущих сезона Гавриленко уже экспериментировал с повторной «королевой полей» на малых участках – 7 и 30 га. И результаты получил обнадеживающие. При июньском посеве собрал по 35 ц/га.

На подсолнечном, стогектарном поле, куда пока комбайны не заходили, нас ждала картина повеселей. Увесистые шляпки, наспигованные плотными семечками, солидно склонялись к земле. – За 20 ц/га точно будет, а может, и все 30 ц/га, – прикинул соседний фермер, тоже приехавший приглядеться к результатам эксперимента. По ходу осмотра поля, изучения содержимого шляпок и проверки влажности

семян (13,2%) у него родилось деловое предложение к Владимиру Гавриленко:

– Продай семечку мне. Она полная. Если хочешь, я даже сам обмолочу эту загонку.

Владимир Дмитриевич пообещал подумать над ценой.

– На этом поле тоже наверняка был заморозок в сентябре, – пояснил нам Гавриленко. – Но для подсолнечника слабый минус – не катастрофа. Поэтому получился достойный результат.

К нашему удивлению, Владимир Дмитриевич заявил, что работать с подсолнечником впредь не будет. В трёхпольном севообороте, который сейчас использует фермер, масличной культуре места нет: слишком часто будет возвращаться на одно и то же поле. В следующем году повторными на его полях будут кукуруза и соя.

– Я уже присмотрел суперранние сорта сои кубанской селекции, – сказал Владимир Дмитриевич. – Остановлюсь на них. Соя мне важна как белковая культура, обогащающая почву азотом.

Влажная почва при +30 градусов

Мы попросили фермера Гавриленко поподробнее рассказать об особенностях повторного посева. И вот что услышали. Подготовка к такому посеву фактически начинается предыдущей осенью, когда в почву ложатся семена озимой пшеницы. На поля под будущей двойной урожай Владимир Дмитриевич посылает трактор с аргентинской сеялкой Gherardi G 100 в первую очередь.

– Важно отсеяться до середины оптимальных для нашей зоны сроков, то есть до 23 сентября, – говорит фермер. – Тогда озимые успеют максимально развиться ещё до ухода в зиму.

Сеет Гавриленко сорт кубанской пшеницы Есаул. Хотя он из суперранних, но гарантии полного созревания к третьей декаде июня нет. То есть зерно к этому времени может подойти чересчур влажным, что отодвинет об-



Полновесные шляпки



Сортировка вручную

молот. Чтобы уложиться в заданные сроки, фермер в начале второй декады июня проводит десикацию пшеницы «Реглоном». Это обеспечивает быстрый сброс излишней влаги и проведение уборки 24-25 июня. В нынешнем сезоне Есаул, убранный в указанные сроки, дал по 54 ц/га.

– На обмолоченные поля мы сразу же пускали трактор с пропашной сеялкой Gherardi G 208, – вспоминает Гавриленко. – На улице в это время держалось +30. Из сельхозуправления приехали: «Что ж ты делаешь?» Но когда сунули руки под «одеяло» из пожнивных остатков, то удивились: почва была влажная и прохладная.

Конечно, соглашается фермер, этим летом не было экстремально высоких температур. Зато +30 держалось около 50 дней. А это серьёзное испытание. Как мы убедились, повторные посевы его выдержали.

Как забыли про овраги

Фермер в нынешнем году использовал несколько суперранних гибридов кукурузы и подсолнечника разных фирм-производителей, чтобы сравнить результаты. Но детальный посортный анализ урожайности повторных культур в произ-

водственных посевах ещё предстоит.

– Технологию прямого посева я использую только три года, и только в нынешнем сезоне расширил её на все культуры, – признался Владимир Дмитриевич. – Но шёл к этому я около 20 лет. Сперва изучал труды Овсинского, Мальцева. Затем стал применять поверхностную обработку. Уже она дала хорошие результаты. Прекратились пыльные бури, которые свирепствовали в нашей зоне Армавирского ветрового коридора. Прекратилась водная эрозия. За пять лет применения «минималки» прекратилось, наконец, падение гумуса в почве и даже началось его накопление, что показал агрохиманализ.

Прямой посев, или no-till, Владимир Гавриленко называет логичным шагом вперёд после «минималки».

– Переход на No-Till – дело на первых порах затратное, – соглашается Владимир Дмитриевич. – Импортные сеялки прямого посева довольно дороги. Правда, затем это компенсируется заметным снижением затрат на ГСМ. Возможность получения двух урожаев за один сезон фермер считает ещё одним аргументом в пользу No-Till.

Илья ИВАНЕНКО

Тихорецкий р-н, Краснодарский край
Фото Владимира Карпова

Первый драйв-репортаж о Case IH Маххит CVX:

Наконец-то бесступенчатый!



Многие практики ожидали его с нетерпением. И вот он вместе с синим братом New Holland T6 AutoCommand впервые был представлен общественности на весенней выставке Sima-2013 в Париже. А у нас теперь появилась возможность проехаться на бесступенчатом тракторе Маххит от Case IH.

Если бы не надпись CVX на капоте, то революцию в коробке передач четырёхцилиндрового врядли можно было бы заметить. О дорожном просвете, который только на 1,5 см больше, чем у трактора с механической коробкой передач, не стоит и говорить, как, впрочем, и о собственном весе, увеличенном почти на 100 кг — хотя полезная нагрузка в 3,1 т, конечно, не роскошный показатель.

Даже под капотом модели Маххит 130 CVX инженеры остались верны испытанному двигателю FPT с рабочим объемом 4,5 л и номинальной мощностью по ECE-R 120 до 131 л. с. (см. таблицу «Обзор всех моделей»). Благодаря технологии SCR этот трактор отвечает нормам «Евро IIIб» (Tier 4 i) и имеет с правой стороны кроме 175-литрового топливного бака, ещё и 37-литровый бак для раствора AdBlue.

Новшеством является увеличенный генератор мощностью 200 вместо прежних 150 Ампер. С ним теперь можно даже обогреть лобовое и заднее стёкла (опция), что удобно не только при

расчистке снега! Кроме того, все водители будут рады затемнённому заднему стеклу, которое при оснащении кабины с подвеской теперь даже входит в серийное оснащение.

По-настоящему интересной является коробка передач. Здесь Case IH делает ставку на уже известную по трактору Рита технологию двойной муфты — с двумя диапазонами изменения передаточного числа. Правда, картер коробки передач, звёздочки и муфты были оптимизированы для более лёгких тракто-

ров, при этом без отказа от таких вещей, как испытанная система автоматического управления производительностью АРМ, активное регулирование во время стоянки или скорость движения 50 км/ч при 1 750 об./мин (40 км/ч при 1 600 об./мин).

Кроме того, бесступенчатый Маххит имеет теперь электронное регулирование стояночной тормозной системой, которая легко активируется рычагом переключения реверса — и управляет тормозной системой прицепа! С ним рычаг ручного тормоза, всё ещё устанавливае-

ОБЗОР ВСЕХ МОДЕЛЕЙ |

Маххит CVX	110	120	130
Номинальная мощность	81 кВт/110 л. с.	89 кВт /121 л. с.	96 кВт /131 л. с.
Номинальная мощность с Boost	96 кВт /131 л. с.	103 кВт /140 л. с.	110 кВт /150 л. с.
Максимальная мощность (1 800 до 1 900 об./мин.)	89 кВт /121 л. с.	98 кВт /133 л. с.	105 кВт /143 л. с.
Максимальная мощность с Boost	105 кВт /143 л. с.	113 кВт /154 л. с.	120 кВт /163 л. с.
Максимальный момент вращения (с Boost)	590 Нм	634 Нм	676 Нм

¹⁾ Данные производителя по ECE-R 120

С начала 2014 года трактор Маххит от Case IH будет предлагаться с известной по тракторам Рита коробке передач с двухпоточной муфтой сцепления. На первый взгляд, распознать это возможно только по маленькой надписи CVX спереди на капоте. Фотографии: Вильмер.





Четырёхцилиндровый двигатель FPT 4,5 л в модели 130 CVX (с Boost от 15 км/ч или при работе BOMa) развивает мощность до 163 л. с. Благодаря катализатору SCR отвечает нормам «Евро IIIb» (Tier 4i).



Дизельный бак объёмом до 175 л не очень большой, но баку объёмом 37 л для AdBlue тоже необходимо место. Четырёхстоечная кабина имеет очень широкий подъём и была переработана детально.

Steyr Kompakt ecotech

Фирма Steyr в рамках своей выставки представила также новый компактный трактор: с уже знакомым по модели Multi турбо двигателем объёмом 3,4 л с системой CommonRail и мощностью 85, 95 или 105 л. с. В основном оснащении коробка передач имеет 12/12 передач. На выбор



Новый трактор Steyr „Kompakt ecotech“, по данным производителя, не превышает высоты 2,60 м даже с 30-дюймовыми шинами, и рабочие фары встроены в крышу.



Благодаря возврату ОГ, дизельному каталитическому нейтрализатору и сажевому фильтру четырёхцилиндровый двигатель FPT с рабочим объёмом 3,4 л отвечает нормам «Евро 3b» (Tier 4 i).

предлагается двукратное переключение под нагрузкой вместе с реверсивным переключением и дополнительным приводом управления сцеплением нажатием кнопки (PowerClutch), а также опцией замедленной передачи.

Новая кабина трактора Steyr Kompakt ecotech имеет более широкий подъём и ровный пол. Имеется полноценное пассажирское сиденье и смотровое окошко в крыше, примыкающее к большому лобовому стеклу – это очень удобно при работе с фронтальным погрузчиком.

По желанию кроме полного привода с электрогидравлической блокировкой дифференциала также есть тормоз переднего колеса. Таким образом, шесть тонн общего веса (при 3,7 т собственного веса) можно всегда держать под контролем.



Грузоподъёмность заднего подъемника была увеличена до 3,5 тонн посредством дополнительного подъемного цилиндра.

мый слева под сиденьем, становится излишним предписанием.

В управлении Maxxum CVX делает ставку на уже знакомый концепт с подлокотником Multicontroller. Кто здесь лучше приглядится, откроет всё же некоторые маленькие, но удобные тонкости. Так, кнопки с семью функциями (начиная сменой направления, продолжая подъёмным механизмом и заканчивая распределительным клапаном) в multifunctionальной рукоятке теперь не только подсвечиваются. Так, например, кнопки реверсирования теперь выше и больше – очень хорошо! Правда, вот подлокотник, как и прежде, немного узковат.

И у бесступенчатых тракторов Maxxum есть три значения частоты вращения BOMa (540, 540E и 1 000). Для модели 130 CVX в качестве альтернативы даже возможно 1 000E. Нормированные значения частоты вращения при 1 969, в

ТЕХНИЧЕСКИЕ ДАННЫЕ |

CASE IH MAXXUM 130 CVX 12

Двигатель I

96 кВт/131 л. с., 4 цилиндра, 4 485 см³ рабочий объём, 4 клапана/цилиндр, турбонагнетатель, охладитель наддувочного воздуха, Fiat Powertrain Technologies FPT N45, «Евро IIIb» (Tier 4 i) с SCR-технология, баки 175 л дизельный и 37 л AdBlue.

Коробка передач I

Бесступенчатая двухпоточная коробка передач с двумя диапазонами изменения передаточного числа переднего и одним заднего хода, 40 км/ч при 1 600 мин⁻¹ (50 при 1 750 мин⁻¹) BOM 540/540E/1 000 или 540E/1 000/1 000E (только 130 CVX).

Гидравлика и навесное устройство I

7 867 даН подъёмная сила, аксиально-поршневой насос с 125 л/мин., максимум 4 механических или электронных клапана с регулированием времени и количества, а также Power beyond в задней части трактора, до 3 электрических межосевых клапанов, извлекаемое количество масла 38 л.

Шасси I

Собственный вес 5 890 кг, допустимый общий вес 9 000 кг, максимальный размер задних шин 650/60 R 38, передних 520/60 R 28, колёсная база 245 см с серийной подвеской передней оси, электрический стояночный тормоз с управлением тормозной системы прицепа.

Кабина I

Четырёхстоечная кабина с подвеской, а также подлокотник Multi-Controller, терминал AFS 700 с функцией ISO-Bus

Данные производителя

частности 1 893 оборотах, в то время как экономичный режим работы ВОМа достигается при 1 546, в частности 1 621 оборотах в минуту. Хвостовик ВОМа сменяется просто.

Новшеством в гидравлической системе является большой аксиально-поршневой насос, регулирующий давление и электроэнергию, производительностью 125 л/мин. (вместо 113 л/мин.). Кроме того, существует новая система управления трактором Closed-Center и более производительный гидравлический масляный радиатор. Как «механический», так и «бесступенчатый» можно по желанию заказать с разъёмами Power beyond, и вместо четырёх электронных устройств управления на заднем навесном устройстве с четырьмя механическими клапанами – отлично! Совсем не идеальным мы считаем тот факт, что разъёмы заднего навесного устройства направлены вправо, так как соединение с левой стороны почти невозможно. Независимо от оснащения клапанами заднего навесного устрой-



Большой сенсорный экран AFS 700 и электрические гидравлические клапаны есть в оснащении Profi. Кнопки в мультифункциональном рычаге (меленький снимок) теперь подсвечиваются и существенно лучше различимы. С разделённым рычагом ручного газа настраиваются желаемый диапазон частоты вращения и снижение оборотов двигателя для автоматического управления производительностью APM.

Steyr Multi для коммунальных услуг

Модель Steyr Multi предлагается теперь с оснащением для коммунальных работ. К этому относится не только типичный для коммунальных машин цвет, но также и новая увеличенная «коммунальная» рама, которая позволит выполнять навешивание всё увеличивающихся навесных орудий и консолей с большей шириной захвата. Новая навеска по центру нижней рамы гарантирует прочную конструкцию, и так называемые Side-Rails поддерживают крутильно-жёсткую конструкцию нормированной пластины быстрой смены орудий (которая может оснащаться комбинацией с фронтальным подъёмником). Кстати, о фронтальном подъёмнике: теперь версия тракторов Multi предлагается также с электрическим фронтальным подъёмником (eFH), который имеет гидравлическую разгрузку давления.

В «коммунальной» версии была улучшена опора задней оси, чтобы благодаря оптимальному подводу усилия предотвращать перегрузку кронштейна передней оси. Специально для применения снежных отвалов и фрез, а также косилок для скаши-

вания травы на откосах с консолью большой ширины захвата была к тому же разработана фронтальная пластина жёсткости и усилено соединение нижней балки рамы. Таким образом, в зависимости от модели может поглощаться момент кручения до 52 кН/м.



Момент включения автоматического переключения под нагрузкой устанавливается на новом тракторе Steyr Multi правым переключателем разделённого рычага ручного газа. Какие ступени должны включаться, тоже настраивается и указывается на панели приборов.



Регулировочные планки позволяют выполнять простую продольную регулировку новой коммунальной рамы (здесь как комбинация фронтального подъёмника). Она предлагается не только для модели Multi, ею могут дооборудоваться все коммунальные тракторы фирмы Steyr, начиная с модели Компракт 4085 и заканчивая моделью CVT 6230. Фотографии: Ван Хаттум



С рычагом реверсивного переключения даже электрический стояночный тормоз (вместе с тормозной системой прицепа!) управляется. Вместо приборной доски есть, как и прежде, индикаторы в правой передней стойке.

ства (например, при оборудовании фронтальным погрузчиком) поставляется до трёх электронных межосевых устройств управления. Они имеют запорные клапаны, не допускающие утечку масла, и могут удобно переключаться маленьким крестовым рычагом в подлокотнике.

Переработанная кабина (от которой выгоду получают и тракторы с механической коробкой передач) кроме сиденья с пневмоподвеской Deluxe, входящего теперь в серийное оснащение, и уже упомянутого тонированного заднего стекла, например, оснащается но-



Наконец-то управлен-
ные системой венти-
ляции перенесено
с левой стороны
сзади вверх, на по-
толок крыши. Кроме
того, есть встроен-
ная шахта для ради-
останции и новое ра-
дио Bluetooth с дина-
миками.

профессионального универсала, бес-
ступенчатая коробка передач вместо
четырёхступенчатой механической и
только 16-17 передач переключения
является настоящей революцией. И по-
этому надбавка в цене, в данном слу-
чае, по сравнению с «механическим»
является хорошей инвестицией, даже
если это, на первый взгляд, заметно
только по маленькой надписи CVX.
Хуберт ВИЛЬМЕР

вым ковриком (по желанию с логотипом
Case IH), а также новым потолком. И в
крыше кабины встроено не только новое
радио с мощными динамиками, работаю-
щее через Bluetooth, но и предусмотре-
но место для рации.

Но намного важнее всё же новое место
для управления обогревом/вентиляци-
ей, в частности системой кондициони-
рования: она теперь расположена в по-
толке справа, а не, как раньше, слева,
на задней боковой стойке. Жаль толь-
ко, что Case IH встраивает в крыше впе-
реди и сзади только две рабочие фары.
Тот, кто не хочет иметь дополнительные
лампочки, например, на поручнях перил,
тот может вернуться к модели Steyr Profi
CVT, которая в остальном имеет ту же
конструкцию.

Обобщим: наконец-то бесступенчатый!
— для тех, кто хотел бы трактор Маххит
от Case IH эксплуатировать в качестве



Case IH указывает в про-
спекте грузоподъёмность в
7,8 т и мощность аксиально-
поршневого насоса до 125
л/мин. К сожалению, все
разъёмы направлены впра-
во. Слева на внешнем грязе-
защитном крыле находится
серводвигатель стояночно-
го тормоза, с внешней сто-
роны расположено управле-
ние для ВОМа, подъёмника
и клапана.

**КУБАНСКАЯ
УСАДЬБА**

14-16 февраля 2014
г. Краснодар, ул. Зиповская, 5

Основные разделы экспозиции

ПЛУУСАДЕБНОЕ И ФЕРМЕРСКОЕ ХОЗЯЙСТВО, ДАЧА
Семена, посадочный материал | Солнцезащитные технологии (экраны/занавески) | Минеральные удобрения | Садово-огородный инструмент, инвентарь | Системы полива и орошения | Теплицы, парники, укрытия (агротекст) | Средства защиты растений, удобрения, пестициды | Средства борьбы с болезнями, садовыми насекомыми и грызунами

ОБРАТНАГО ДОМА
Горшечные и декоративные растения | Совместующие товары для цветоводства | Декоративная керамика, стекло, фарфор, пластик, плетёные изделия | Декоративные почвогрунты и удобрения | Защита комнатных растений от вредителей и болезней | Книжки и журналы по цветоводству, декоративному садоводству

УМАНДСЯТНОЕ ДИЗАЙН И ЛАНДШАФТНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО
Озеленение и благоустройство | Садово-парковая техника | Малые архитектурные формы и садовая скульптура | Декоративные водоемы, фонтаны, водопады | Стационарные и передвижные бассейны | Скамьи, бани, душевые кабинки, биотуалеты | Системы полива, дренажа, освещения | Дачная и садово-парковая мебель | Изделия из древесины, художественная ковка

УМАНДСЯТНОЕ
Мед | Продукты пчеловодства | Ульи и оборудование | Пасека/улейные инструменты | Таблетки меда | Витропелла для ульев | Средства защиты пчеловодов | Пчеловодство по технологиям

Посадочный материал
Администрация Краснодарского края
Администрация муниципального образования город Краснодар
Министерство сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края

ООО «УралЭкспо»
ул. Зиповская, 5
г. Краснодар, ул. Зиповская, 5
Т. +7 (863) 205-12-34, 205-12-43
E. info@ural-expo.ru

XIV СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА

АГРО 26-28
2014 **МАРТА**

• Сельскохозяйственная техника;
• Оборудование и инвентарь;
• Оборудование для переработки, фасовки и хранения сельхозпродукции;
• Оборудование для пищевой и перерабатывающей промышленности;
• Растениеводство;
• Средства защиты растений;
• Удобрения;
• Животноводство;
• Ветеринария;
• Сельские и садовые дома;
• Инвентарь и др.

ООО «УРАЛЭКСПО», г. Оренбург
www.uralexpo.ru, UralExpo@yandex.ru
С.К. ОРЕНБУРЖЬЕ, пр-т Гагарина 21/1
тел.: (3532) 67-11-01, 67-11-02, 560-560

БОГАТ КАЛИЕМ*

ПОЛЕЗНЫЕ СВОЙСТВА КАЛИЯ ДЛЯ РАСТЕНИЙ:

■ Укрепляет жизнестойкость

Калий повышает сопротивляемость растений заболеваниям и устойчивость к засухе и заморозкам

■ Продлевает срок хранения

Калий увеличивает срок хранения плодов и способствует сохранению полезных веществ

■ Улучшает вкус

Калий улучшает вкусовые качества и увеличивает содержание крахмала в кормовых культурах

■ Увеличивает урожай

Калий повышает урожайность и снижает полегание посевов, укрепляя структуру стебля.

* Арбуз богат калием, который способствует здоровью сердечно-сосудистой системы. Применение калийных удобрений ускоряет созревание арбузов, повышает их сахаристость, пригодность к транспортировке и устойчивость при длительном хранении.



По вопросам приобретения
хлористого калия
Вы можете обратиться
в управление продаж:
+7 (34253) 6-24-00
sales.manager@uralkali.com
www.uralkali.com

Агрострахование: ПОДВОДЯ ИТОГИ

О сложностях и перспективах рынка агрострахования рассказывает начальник отдела андеррайтинга управления агропромышленного страхования ОСАО «Ингосстрах» Юрий Павлов.

В 2013 году исполнилось 10 лет с тех пор, как «Ингосстрах» начал заниматься агропромышленным страхованием. Авторитет «Ингосстраха» среди сельхозтоваропроизводителей был завоеван чётким и планомерным выполнением своих обязательств по выплате страховых возмещений. А возмещений за это время хватало, особенно если учитывать, что в последние годы в стране не прекращается череда засух, влияние которых усугубляют то ранние заморозки, то сильные морозы при отсутствии снежного покрова, а также другие опасные и неблагоприятные явления. И всё это на фоне несовершенной системы агрострахования в России и множества факторов, сдерживающих её развитие.

Системные сбои

Один из факторов, мешающих нормальному развитию агрострахования в нашей стране, — отсутствие сбалансированности интересов трёх основных участников: государства, страховой компании, сельхозтоваропроизводителей. Государство не желает тратить бюджетные средства на помощь пострадавшим от опасных природных явлений, а перекладывает всю ответственность за убытки в сельском хозяйстве на страховые компании, используя принцип силы через контрольные механизмы. В то же время в стране продолжают процветать коррупционные схемы освоения бюджетных средств.

Другая проблема отечественного сельского хозяйства заключается в том, что отрасль сегодня крайне закредитована, а размер долговых обязательств сельхозтоваропроизводителей уже превысил один триллион рублей. Вхождение в ВТО для нынешнего состояния сельского хозяйства — крайне негативный фактор. Списывать долги аграриям сегодня невозможно, хотя очевидна необходимость данной меры (превышение размера господдержки на сельское хозяйство). С другой стороны, есть понимание, что в регионах Севера, Дальнего Востока, Северного Кавказа развитие сельского хозяйства — уже социальный фактор.

За период действия национального проекта «Развитие АПК» и Государственной программы развития сельского хозяйства вырос новый класс — класс агробизнесменов, готовых накормить страну отечественными продуктами питания. Но что теперь делать с этим классом, государство, к сожалению, не знает. Большая часть господдержки в рамках вновь принятой госпрограммы «Развитие АПК до 2020 г.» — это поддержка тех же целевых кредитов (по сути — поддержка не сельхозтоваропроизводителя, а маржи банков).

Нельзя игнорировать тот факт, что у большинства сельхозтоваропроизводителей от-

сутствует мотивация страховать. Основные причины данного явления: недоверие к страховым компаниям, непонимание сути страхования и недостаток денежных средств.

Развитию системы агрострахования также не способствуют сами условия страхования с государственной поддержкой. Так, средний размер расходов федерального бюджета в год на страхование сельскохозяйственных культур составляет 5 млрд руб. при потребности отрасли на эти цели в 55 млрд рублей.

Еще до 1991 года в стране действовала обязательная система страхования на селе. Так, средний размер тарифа для субъектов страны по зерновым культурам составлял 11-12%. При этом страховщики несли неполную (частичную) ответственность по договорам страхования. Сегодня средний размер тарифа по зерновым для тех же субъектов страны снизился в 2,5-3 раза. При этом власти заявляют, что ставки субсидирования не равнозначны ставкам страхования, а федеральный закон гарантирует оплату не более 50 процентов размера страховой премии по договору страхования. Получается, что происходит введение в заблуждение сельхозтоваропроизводителей и представляется «мнимая» гарантия государства заплатить за них 50% от начисленной премии по договору.

С другой стороны, схемы из этого сегмента никуда не ушли. Но теперь крупные федеральные страховщики вынуждены конкурировать со «схемщиками» и если федеральный страховщик приходит к сельхозтоваропроизводителю с предложением заключить договор страхования, при этом стоимость страхования равнозначна риску и превышает ставку субсидирования в 2-3 раза, а параллельно аграрий получает предложение от «схемщика» — застраховаться по «схеме», то кого в итоге аграрий выберет?

Стимул развития

Взамен действующей системы, показавшей свою несостоятельность, «Ингосстрах» уже не первый год предлагает ввести трёхуровневую вменённую систему агрострахования. Она могла бы выглядеть следующим образом:

Первый уровень — ответственность сельхозтоваропроизводителя за качество своей



агротехнологии, когда сам производитель несёт риски неполучения урожая сельскохозяйственных культур на 15% и более (минимальная франшиза — 15% от страховой суммы). Этот риск остаётся на сельхозтоваропроизводителе как гарант развития его внутренней мотивации качественно использовать землю и развивать свои производственные технологии.

Второй уровень — непосредственно ответственность страховой компании за ущерб (недобор, гибель урожая сельскохозяйственных культур, превышающий размер франшизы).

Третий уровень — ответственность государства по катастрофическим убыткам за счёт фонда катастроф. Так, по страховым случаям, когда опасные природные явления охватывают один или несколько регионов или имеют глобальный масштаб, выплата страхового возмещения производится из этого фонда катастроф (именно к таким территориальным рискам в нашем климате должна относиться засуха!).

Средства, ранее выделяемые на субсидии, нужно направлять в накопительный фонд катастроф, который будет расходоваться при территориальных проявлениях опасных природных явлений, с распределением ответственности между страховой компанией и государственным фондом катастроф на принципе взаимного контроля. А с отменой субсидий автоматически уйдут и «схемы», и государство не будет расплывать госсредства на уровне страховых компаний.

Уверены, что именно такая система сможет в корне изменить отношение к страхованию и стать надёжным инструментом защиты интересов аграриев и их финансовой устойчивости.

sochi.ru®
2014

ИНГОССТРАХ
Ingosstrakh

ПАРТНЕР
ОФИЦИАЛЬНЫЙ СТРАХОВЩИК

Курс на море будущего

Январь	Февраль	Март	Апрель	Май	Июнь
ПН 6 13 20 27 ВТ 7 14 21 28 СР 1 8 15 22 29 ЧТ 2 9 16 23 30 ПТ 3 10 17 24 31 СБ 4 11 18 25 ВС 5 12 19 26	ПН 3 10 17 24 ВТ 4 11 18 25 СР 5 12 19 26 ЧТ 6 13 20 27 ПТ 7 14 21 28 СБ 1 8 15 22 ВС 2 9 16 23	ПН 3 10 17 24 31 ВТ 4 11 18 25 СР 5 12 19 26 ЧТ 6 13 20 27 ПТ 7 14 21 28 СБ 1 8 15 22 29 ВС 2 9 16 23 30	ПН 7 14 21 28 ВТ 1 8 15 22 29 СР 2 9 16 23 30 ЧТ 3 10 17 24 ПТ 4 11 18 25 СБ 5 12 19 26 ВС 6 13 20 27	ПН 5 12 19 26 ВТ 6 13 20 27 СР 7 14 21 28 ЧТ 1 8 15 22 29 ПТ 2 9 16 23 30 СБ 3 10 17 24 31 ВС 4 11 18 25	ПН 2 9 16 23 30 ВТ 3 10 17 24 СР 4 11 18 25 ЧТ 5 12 19 26 ПТ 6 13 20 27 СБ 7 14 21 28 ВС 1 8 15 22 29

2014



**АГРО
НАВИГАЦИЯ**
www.агронавигация.рф





Июль

пн 7 14 21 28
 вт 1 8 15 22 29
 ср 2 9 16 23 30
 чт 3 10 17 24 31
 пт 4 11 18 25
 сб 5 12 19 26
 вс 6 13 20 27

Август

пн 4 11 18 25
 вт 5 12 19 26
 ср 6 13 20 27
 чт 7 14 21 28
 пт 1 8 15 22 29
 сб 2 9 16 23 30
 вс 3 10 17 24 31

Сентябрь

пн 1 8 15 22 29
 вт 2 9 16 23 30
 ср 3 10 17 24
 чт 4 11 18 25
 пт 5 12 19 26
 сб 6 13 20 27
 вс 7 14 21 28

Октябрь

пн 6 13 20 27
 вт 7 14 21 28
 ср 1 8 15 22 29
 чт 2 9 16 23 30
 пт 3 10 17 24 31
 сб 4 11 18 25
 вс 5 12 19 26

Ноябрь

пн 3 10 17 24
 вт 4 11 18 25
 ср 5 12 19 26
 чт 6 13 20 27
 пт 7 14 21 28
 сб 1 8 15 22 29
 вс 2 9 16 23 30

Декабрь

пн 1 8 15 22 29
 вт 2 9 16 23 30
 ср 3 10 17 24 31
 чт 4 11 18 25
 пт 5 12 19 26
 сб 6 13 20 27
 вс 7 14 21 28

Агронавигационное оборудование для сельхозтехники

344016, г. Ростов-на-Дону, ул. Таганрогская, д. 117, оф. 102

тел.: 8 (863) 275-29-58, тел.факс: 8 (863) 294-79-11

e-mail: agro-navi@mail.ru, сайт: www.agronavigacija.ru



Консультант

Ведёт Николай Алексеевич Кан, kan@krestianin.biz



Сторонняя переработка и ЕСХН

Когда сельскохозяйственное предприятие реализует плоды собственной первичной переработки своей же сельскохозяйственной продукции, выручка от такой реализации считается «сельскохозяйственной». Она не может нарушить известное условие «70%» для права применения ЕСХН. Однако если вы реализуете продукцию первичной переработки своего сырья, выполненной на стороне, то налоговики привыкли не считать выручку «сельскохозяйственной». Тогда можно потерять право на применение ЕСХН. Так считает и Минфин РФ.

Однако такой подход не следует из норм Налогового кодекса РФ. Дело в том, что в ст. 346.2 НК РФ, в которой установлены критерии отнесения налогоплательщика к сельхозтоваропроизводителю, не содержится запрета на применение ЕСХН в случае привлечения сторонних организаций (предпринимателей) для переработки продукции на дачных участках. Как указал президиум Высшего арбитражного суда РФ в Постановлении от 28.12.2010 № 9534/10, положения гл. 26.1 НК РФ не исключают возможности применения данного спецрежима, если выполнение работ на отдельных этапах производства сельхозпродукции налогоплательщик осуществляет с привлечением иных организаций, заключаая с ними договоры подряда, возмездного оказания услуг либо договоры о совместной деятельности. Аналогичную точку зрения высказала ФНС России в письме от 12.08.2011 № СА-4-7/13193@ (п. 40).

Принимая во внимание позицию президиума ВАС РФ, арбитражные суды делают вывод, что при расчёте установленного для применения ЕСХН ограничения по доле доходов от реализации произведённой сельхозпродукции можно учитывать доход, полученный налогоплательщиком от продажи продукции, произведённой с привлечением иных лиц (см., например, постановление ФАС Северо-Кавказского округа от 08.07.2011 № А32-23010/2010. Данный подход поддержан и в постановлениях ФАС Центрального округа от 28.06.2012 № А48-3459/2011, ФАС Поволжского округа от 17.05.2011 № А12-17337/2010, от 14.12.2010 № А12-6327/2010). Отметим, что в указанных судебных актах спор касался применения нулевой ставки по налогу на прибыль, но изложенный в них вывод относится и к рассматриваемой ситуации, поскольку понятие «сельхозтоваропроизводитель», содержащееся в п. 2 ст. 346.2 НК РФ, используется в целях применения и ЕСХН, и льготы по налогу на прибыль.

Таким образом, при определении доли доходов от реализации произведённой сельхозпродукции налогоплательщик вправе учитывать выручку от реализации продукции, переданной для переработки сторонней организацией на дачных участках.

За неуплату взносов в срок штраф платить не нужно

Высший арбитражный суд РФ пришёл к выводу, что в случае если страховые взносы уплачены с опозданием, но при этом исчислены правильно, то работники Пенсионного фонда РФ не вправе предъявить плательщику штраф за неуплату взносов в срок (решение ВАС РФ от 31.05.2013 № ВАС-3196/13).

Неуплата или неполная уплата сумм страховых взносов в результате занижения базы для начисления страховых взносов, иного неправильного исчисления страховых взносов или других неправомерных действий (бездействия) плательщиков страховых взносов влечёт взыскание штрафа в размере 20 процентов неуплаченной суммы страховых взносов (ч. 1 ст. 47 закона № 212-ФЗ).

В случае уплаты причитающихся сумм страховых взносов в более поздние по сравнению с установленными законом № 212-ФЗ сроки плательщик должен выплатить пени (ч. 1 ст. 25 закона № 212-ФЗ). Как видим, закон № 212-ФЗ разделяет ответственность за неуплату или неполную уплату страховых взносов в результате занижения базы для их исчисления и несвоевременную уплату страховых взносов.

Таким образом, несвоевременная уплата правильно исчисленных страховых взносов влечёт за собой только начисление пеней, но не взимание штрафа.

Вынося решение, судьи ВАС РФ отметили, что в случае неуплаты или неполной уплаты сумм страховых взносов при отсутствии факта занижения базы для начисления страховых взносов, иного неправильного исчисления страховых взносов или других неправомерных действий (бездействия) ответственность в виде штрафа (ст. 47 закона № 212-ФЗ) не применяется.

Таким образом, судьи ещё раз обратили внимание чиновников, что привлечение к ответственности в виде штрафа плательщиков взносов, верно исчисливших базу, но по тем или иным причинам не вовремя исполнивших обязанность по их уплате, незаконно.

Можно предположить, что впредь работники Пенсионного фонда РФ, привлекая к ответственности плательщиков страховых взносов, будут учитывать выводы, содержащиеся в рассматриваемом решении ВАС РФ.

Детский вычет по НДФЛ на одного ребёнка могут получить сразу четыре человека

Право на детский вычет по НДФЛ можно предоставить обоим разведённым родителям ребёнка, а также мачехе и отчиму. Например, ребёнок от первого брака проживает совместно с мамой. Отец ребёнка платит алименты. Можно ли одновременно предоставлять стандартный налоговый вычет по НДФЛ маме,

отцу ребёнка и его новой супруге? Именно такую ситуацию рассмотрели в ФНС России. И ответили положительно в письме от 17 сентября 2013 г. № БС-4-11/16736). Свою позицию налоговики из ФНС согласовали с Минфином России, а само комментируемое письмо разместили на сайте Nalog.ru как обязательное для всех инспекторов на местах.

Логика здесь такая. Разведённый отец имеет право на детский вычет, поскольку платит алименты. То есть участвует в содержании ребёнка. Но деньги, которые идут на алименты, это совместная собственность супругов, то есть отца ребёнка и его новой жены (ст. 256 ГК РФ и ст. 34 СК РФ). Получается, она также имеет право на вычет.

Детский вычет также полагается и новому мужу мамы (письмо Минфина России от 18 мая 2012 г. № 03-04-05/8-640). Выходит, что при разводе родителей на стандартный налоговый вычет по одному ребёнку вправе рассчитывать сразу четыре человека: мама и её новый муж, папа и его новая жена.

Лимит остатка наличных денег в кассе могут отменить

Банк России планирует утвердить новый порядок ведения кассовых операций с наличными деньгами на территории РФ с 1 января 2014 года. Предусмотрена возможность упрощённого порядка ведения кассовых операций индивидуальными предпринимателями и субъектами малого предпринимательства (в частности, данным категориям лиц предоставляется право не устанавливать лимит остатка наличных денег в кассе).

Нормы компенсаций уже учитывают ГСМ

Минфин разъяснил вопрос об учёте ГСМ, которые возмещаются работникам, использующим личный транспорт в служебных целях. Письмом Минфина от 23.09.13 № 03-03-06/139239 разъяснено, что в размерах компенсаций, установленных законодательством, уже учтено возмещение затрат, возникающих в процессе эксплуатации автомобилей (износ, горюче-смазочные материалы, ремонт).

Таким образом, если организация возмещает сотрудникам, использующим личный автотранспорт в служебных целях, стоимость ГСМ, то она не может быть включена в состав расходов – кроме компенсаций, выплачиваемых работникам организации за использование личных автомобилей в служебных целях.

Вычет фиксированных взносов из суммы единого налога

Появляются новые разъяснения о порядке вычета страховых взносов, уплаченных ин-

дивидуальным предпринимателем за себя, из суммы единого налога на УСН и ЕНВД.

Минфин РФ в письме от 13.09.2013 № 03-11-09/37786 пояснил, что ИП на ЕНВД не имеет права уменьшать налог на всю сумму страховых взносов в следующих случаях:

– ИП осуществляет один вид деятельности в разных муниципальных образованиях и использует труд наёмных работников в одном из них;

– ИП осуществляет разные виды деятельности и использует труд наёмных работников только по одному виду деятельности.

В другом письме от 23.09.2013 № 03-11-09/39228 Минфин РФ определил понятие «индивидуальный предприниматель, не производящий выплаты и иные вознаграждения физическим лицам». Это тот, кто не имеет наёмных работников и не выплачивает вознаграждений физическим лицам по гражданско-правовым договорам, предметом которых является выполнение работ (оказание услуг), вне зависимости от факта регистрации в органах ПФР в качестве страхователя, производящего выплаты физическим лицам.

Если вы, будучи предпринимателем, полгода работаете один и в эту первую половину года перечислили страховые взносы за себя, всю их сумму можно поставить в вычет. А если позднее вы наймёте работников, пусть даже на время, вы потеряете право поставить в вычет полную сумму страховых взносов, уплаченных за себя, по итогам года. Такое разъяснение дал Минфин России в своём письме от 13.05.2013 № 03-11-11/158.

После того как предприниматель нанял сотрудников, он до конца года теряет право уменьшить единый налог на всю сумму страховых взносов, уплаченных за себя. Даже если сотрудники были наняты временно.

Как сэкономить с помощью ученического договора

Принимаете нового работника, которому предстоит войти в дело? На время обучения можно вместо трудового договора заключить с ним ученический. Преимущества предложенного варианта оформления отношений с соискателем можно увидеть в таблице, в которой сравниваются последствия заключения ученического и трудового договоров.

Рекомендована к применению форма универсального передаточного документа, кото-

рый содержит все обязательные реквизиты счёта-фактуры и первичного учётного документа

Доверенность должна быть заверена нотариально

Ранее в письме от 10.08.2009 № ШС-22-6/627@ ФНС РФ облегчила жизнь индивидуальным предпринимателям тем, что перестала требовать от представителя ИП в налоговом органе нотариально заверенную доверенность. Теперь же это облегчение отменено письмом от 16.10.2013 № ЕД-4-3/18527@.

Декларации по НДС – только электронно

ФНС России в письме от 30.09.2013 № ПА-4-6/17542 напоминает, что с 1 января 2014 года декларации по НДС представляются только в электронной форме и только через оператора электронного документооборота. С указанной даты вступают в силу соответствующие изменения, внесённые в статьи 80 и 174 НК РФ.

Электронные документы (в том числе счёта-фактуры) должны подписываться усиленной квалифицированной подписью. Документы, подписанные электронной подписью в соответствии с ранее действовавшим порядком (федеральный закон от 10.01.2002 № 1-ФЗ), будут приниматься до 31 декабря 2013 года.

Подача «уточнёнки» освобождает от штрафа

Поправки в статью 15.11 Кодекса об административных правонарушениях, введённые в действие федеральным законом от 21.10.13 № 276-ФЗ, уточнили понятие грубого нарушения правил бухучёта, а также установили условия освобождения от ответственности за грубое нарушение правил ведения бухучёта. Грубым нарушением правил ведения бухучёта и представления бухгалтерской отчётности считается:

- занижение сумм начисленных налогов и сборов не менее чем на 10% вследствие искажения данных бухгалтерского учёта;
- искажение любой статьи (строки) формы бухгалтерской отчётности не менее чем на 10%.

Должностные лица освобождаются от ответственности за грубое нарушение правил ведения бухучёта в случае, если:

- представлена уточнённая налоговая декларация (расчёт), и на основании её уплаты налогов, сборов и пени;
- ошибка исправлена (в том числе путём представления пересмотренной отчётности) до утверждения отчётности.

НДФЛ при увольнении

Выплаты, производимые при увольнении сотрудника в связи с выходом на пенсию, а также при увольнении на основании соглашения о расторжении трудового договора (если в трудовом договоре предусмотрена такая компенсация), освобождаются от НДФЛ в пределах трёхкратного размера среднего месячного заработка (письмо Минфина России от 11.10.2013 № 03-04-06/42433).

Малому бизнесу разрешили вести упрощённый бухучёт

Закон от 02.11.2013 № 292-ФЗ разрешил вести бухгалтерский учёт в упрощённом виде:

- субъектам малого предпринимательства,
- некоторым некоммерческим организациям при условии, что поступления денежных средств и иного имущества за предшествующий отчётный год не превысили три миллиона рублей.

Кроме того, освобождаются от ведения бухгалтерского учёта индивидуальные предприниматели на ЕНВД и УСН, которые в соответствии с налоговым законодательством осуществляют учёт доходов или расходов и объектов налогообложения либо физических показателей.

Штрафы выросли

Ужесточена ответственность за нарушение правил государственной регистрации транспортных средств. Штраф теперь составит:

- для граждан – от 1,5 до 2 тыс. рублей (сейчас – предупреждение или 100-рублёвый штраф);
- для должностных лиц – от 2 до 3,5 тыс. рублей (сейчас – от 100 до 300 рублей);
- для компаний – от 5 до 10 тыс. рублей (сейчас – от 1 до 3 тыс. рублей).

Изменения, внесённые в ст. 19.22 КоАП РФ, вступают в силу с 14.11.2013 (федеральный закон от 02.11.2013 № 305-ФЗ).

Уголовное дело за неуплату 11 млн руб. налогов

В Ипатовском районе Ставропольского края перед судом предстанет директор ООО «Сельхоз-Сервис», обвиняемый в уклонении от уплаты налогов и сборов в размере свыше 11 млн руб. Он обвинён по ч. 2 ст. 199 Уголовного кодекса России (уклонение от уплаты налогов). Следствие считает, что с 2009 г. по 2010 г. предприниматель уклонялся от уплаты НДС и налога на прибыль, представляя в налоговую инспекцию декларации, содержащие заведомо ложную информацию.

УПД – два в одном плюс хлопоты бесплатно

ФНС России в письме от 21.10.2013 № ММВ-20-3/96@ рекомендовала хозяйству-

Соискатель оформлен по ученическому договору	Соискатель оформлен по трудовому договору с испытанием
Успешный кандидат обязан отработать у работодателя определённое время или возместить затраты на обучение (ст. 199, 207 ТК РФ)	В период испытания сотрудник может уволиться, предупредив об этом работодателя письменно за три дня (ст. 71 ТК РФ)
Действие договора прекращается по окончании срока обучения или по основаниям, предусмотренным самим этим договором (ст. 208 ТК РФ)	При расторжении трудового договора в связи с неудовлетворительным результатом испытания работодатель предупреждает работника об этом за три дня с указанием причин. Работник вправе обжаловать решение в суде (ст. 71 ТК РФ)
Работнику выплачивается стипендия (не ниже МРОТ) (ст. 204 ТК РФ)	Работнику выплачивается зарплата (не ниже МРОТ) (ст. 133 ТК РФ)
Стипендия не облагается страховыми взносами (подп. «е» п. 2 ч. 1 ст. 9 федерального закона от 24.07.2009 № 212-ФЗ)	Заработная плата облагается страховыми взносами (п. 1 ст. 7 Федерального закона от 24.07.2009 № 212-ФЗ)
Срок обучения ограничен временем такого обучения (ст. 200 ТК РФ)	Срок испытания ограничен тремя месяцами (ст. 70 ТК РФ)

ющим субъектам для применения в работе новую форму документа – универсальный передаточный документ. Данная форма разработана на основе действующей формы счёта-фактуры, утверждённой постановлением правительства РФ от 26.12.2011 № 1137 (далее – постановление № 1137). Помимо обязательных реквизитов счёта-фактуры, перечисленных в пп. 5, 6 ст. 169 НК РФ, УПД содержит обязательные реквизиты первичного учётного документа, установленные ч. 2 ст. 9 федерального закона от 06.12.2011 № 402-ФЗ. В связи с этим УПД можно использовать как для отражения факта хозяйственной жизни в целях бухучёта, так и для принятия НДС к вычету (с указанием в статусе документа «1») и для подтверждения расходов для целей налога на прибыль (с указанием в статусе документа «2»).

Следует отметить, что ни в гл. 21 НК РФ, ни

в постановлении № 1137 нет запрета на указание в счёте-фактуре дополнительных реквизитов. Минфин России и ФНС России подтверждали, что наличие таких дополнительных сведений в счёте-фактуре не является основанием для отказа в вычете НДС.

Как указала ФНС России, предложенный УПД не ограничивает права хозяйствующих субъектов на применение иных форм первичных учётных документов из ранее действовавших унифицированных форм первичной учётной документации или самостоятельно разработанных форм, если они соответствуют ч. 2 ст. 9 закона № 402-ФЗ. Также УПД не ограничивает право на применение формы счёта-фактуры, утверждённой постановлением № 1137. Вместе с тем следует отметить, что использование единой формы для разных целей, возможно, будет более удобно при взаимодействии между контрагента-

ми и при представлении документов в налоговый орган.

Расходы на содержание столовой: важно, кого кормить

Если столовая находится на территории предприятия и обслуживает только его работников, то затраты, связанные с содержанием столовой, включаются в состав прочих расходов, связанных с производством и реализацией, на основании пп. 48 п. 1 ст. 264 НК РФ.

Если же столовая оказывает услуги как своим работникам, так и сторонним лицам и при этом относится к объектам жилищно-коммунального хозяйства, то налоговая база определяется в соответствии со ст. 275.1 кодекса (письмо Минфина РФ от 28.10.2013 № 03-03-06/145436).

Подряд и трудовой договор: разные отношения

Николай Алексеевич, мы заключили договор подряда с бригадой рабочих для благоустройства территории. Один из них – индивидуальный предприниматель, ему и платим за всё. Налоговики посчитали, что у нас с ними трудовой договор и мы недоплатили страховые взносы. Почему?

И.Т. КРАСАВИНА, uktovan77@yandex.ru

Договоры подряда очень подробно проверяют сотрудники ИФНС и фондов, пытаясь доказать, что договором гражданско-правового характера заменены трудовые договоры, следовательно, не доплачены страховые взносы. На такую подмену указывает ряд признаков:

- в договорах указываются специальности и должности;
- в договоре указана продолжительность рабочего дня;
- отсутствуют акты о выполненных работах;
- не прослеживается зависимости оплаты от результата выполненных работ;
- в расходных кассовых ордерах выдаваемые суммы были названы заработной платой;
- оформление акта по форме Т-73 (акт выполненных работ по трудовому договору);
- выдача денег по платёжной или расчётной ведомости;
- положения о регулярной оплате;
- предусмотрена выплата премии.

Скорее всего, проблемы с проверяющими возникли из-за того, что в ваших отношениях с бригадой обнаружено что-то из этого списка.

Как помочь фирме материально

Посоветуйте, пожалуйста, как внести деньги в свою организацию. Я соучредитель ООО на едином сельхозналоге. Придётся ли при этом платить налоги?

С.Г. КУМИНОВ

Ставропольский край

Помочь деньгами собственной фирме можно разными способами. Если помощь предполагается безвозвратной, то деньги можно внести в виде вклада в имущество ООО на основании решения учредителей. Соучредитель, имеющий долю в ООО более 50%, может сделать такой взнос без налогообложения. Если доля меньше, то эта финансовая помощь будет считаться внереализационным доходом и войдёт в базу для налогообложения на общих основаниях.

Без налогов можно внести средства в уставный капитал в качестве дополнительного взноса, оформив эту операцию решением учредителей. Правда, после этого придётся внести изменения в устав об увеличении размера уставного капитала. Чтобы не изменились доли соучредителей, размеры дополнительного вклада каждого должны быть пропорциональны существующим долям.

Фирма может получить деньги по договору займа от любого лица. Заём может быть беспроцентным. При этом налоги никому не грозят ни при получении, ни при возврате займа. Однако получив заёмные средства, забывать об этом нельзя. Если они не возвращены, то после окончания действия договора начинается отсчёт срока исковой давности, который составляет три года. Значит, через три года невозвращённая сумма займа будет отнесена к внереализационным доходам и обложена налогом. Поэтому договор займа нужно своевременно продлевать.

ТЕХНОЛОГИИ ПОБЕДИТЕЛЕЙ

ПРОДАЖА ТЕХНИКИ
ЗАПЧАСТИ
ТЕХНИЧЕСКОЕ
ОБСЛУЖИВАНИЕ
РЕМОНТ

KAMAZ-65115

ООО «КамАЗ-Дон» (86386) 3-11-42, 3-25-27
kamazdon@mail.ru, www.kamazdon.ru

Журнал «Деловой крестьянин» – с любого месяца

Чтобы гарантированно получить журнал «Деловой крестьянин», нужно оформить подписку с любого месяца через редакцию или в любом отделении «Почты России». Подписной индекс 79386, каталожная цена в редакции на 6 мес. – 498,00 руб. Подписная цена на почте на 6 мес. – 544, 74 руб.

Продолжается мобильная подписка на 1-е полугодие 2014 года для абонентов «БИЛАЙН», «МЕГАФОН», МТС

Отправьте СМС с кодовым словом **«ДЕЛОВОЙ»** на короткий номер **7878** для абонентов «БИЛАЙН», **7522** для абонентов «МЕГАФОН» и **7522** для абонентов **МТС** – и вы подписчик! Со счёта вашего телефона спишется 500 рублей – цена подписки на полгода. После перевода денег с вами свяжется оператор редакции. Справки по вопросам подписки по телефону редакции (863) 282-83-11



Смотрите полный фоторепортаж с выставки «ЮГАГРО-2013» на WWW.AGROBOOK.RU! Подробнее о деловой программе выставки читайте в следующих номерах «Делового крестьянина».

Международная выставка «ЮГАГРО» собрала более 650 участников

С 26 по 29 ноября 2013 года в выставочном центре «Кубань ЭКСПОЦЕНТР» проходила 20-я Международная агропромышленная выставка «ЮГАГРО». Юбилейная выставка удивила и порадовала не только обилием самой разнообразной сельскохозяйственной техники и оборудования, но и насыщенной деловой программой. На сегодняшний день «ЮГАГРО» — один из крупнейших выставочных проектов в России сельскохозяйственной тематики, имеющий федеральное зна-

чение. В этом году участниками выставки стали представители сотен компаний из 28 стран мира. Экспозиция разместилась в шести павильонах на 52 000 квадратных метрах. Крупные «гиганты» рынка и небольшие компании презентовали самые лучшие тракторы и комбайны, тепличное и оросительное оборудование, доильные и поильные аппараты, инкубаторы, элеваторы, удобрения и многое другое. Достойной внимания оказалась и деловая программа выставки. Ключевым со-

бытием стала, пожалуй, Международная конференция «Зерно России», в которой приняли участие представители федеральных и региональных органов власти, руководители ведущих агрохолдингов и сельхозорганизаций, предприятий по переработке и хранению зерна. Настроиться же на более праздничный лад помогали забавные развлекательные мероприятия. И, несмотря на дождливую погоду, стоявшую все дни выставки, «ЮГАГРО» собрала огромное количество посетителей.

В конце нынешней осени в животноводческих корпусах близ хутора Новый завершили монтаж оборудования и приняли новосёлов – 133 нетели чёрно-пёстрой породы, доставленных из племенного хозяйства Вологодской области. Это стало возможным благодаря гранту в 20 млн рублей, выделенных государством на создание семейной фермы Ольги Ляшенко.

Ферма для всей семьи

Доильный зал с вестфалевским оборудованием, танк-охладитель молока, система управления стадом – здесь всё продумано до мелочей

Новосёлам в таком корпусе комфортно



Путь на ферму – через санпропускник



Вместительная лагуна

Чернушка с чубчиком

Мы приехали на ферму через четыре дня после новоселья. И застали на ней почти всю семью Ляшенко. Помимо главы семейства Василия Григорьевича и его супруги Ольги Адольфовны здесь была их младшая дочь Ирина с мужем Максимом и двумя детьми – девятилетней Миланой и совсем крохотным Львом, которому от роду всего-то три месяца. Не хватало только старшей дочери Ляшенко – Натальи и внуки Маши, уехавших по делам. Но и они здесь, можно сказать, прописаны. Ферма обеспечила работой всех.

– Я уже подружилась с Чернушкой, – радостно делится с нами новостью Милана. – Других коров тоже пыталась гладить. Но они убежали. А она – нет. У неё красивый чубчик на лбу. Другая новость была не менее важной: дедушка Вася выделил для Миланы два шкафчика в раздевалках и уже заказал для неё настоящую спецовку, как и для других работников фермы, только размером поменьше. Так что скоро она будет по приезду сюда принимать душ и переодеваться. Тогда на ферму можно будет от-

правляться даже сразу после уроков: школьная одежда не пропадет за запахом коровника.

Чёрно-пёстрых новосёлов мы застали за утренней трапезой. Корпус только что покинул трактор с немецким миксером, выгрузивший по всей длине бетонного коровного стола измельчённое сено вперемешку с 20% долей силоса. Животные протягивали головы из своих стойл к душистому завтраку, обнаруживая на дне главный деликатес – зёрна кукурузы. Кто уже насытился, шли к немецким поилкам, установленным в восьми точках корпуса. Каждая компактная ёмкость из нержавеющей стали способна напоить одновременно по четыре коровы. Но больше чем по две разом к ним не подходили. Бурёнки словно уже убедились: напиться всегда успеешь. Причём на место выпитой воды в поилку тут же поступит свежая, из артезианской скважины. А рабочий фермы дважды в день ещё и помоем специальной щёткой поилку, выпустив затем из неё всю воду.

«Переходное меню» составляет учёный

– Сейчас стадо привыкает к нашим кормам, которые отличают-



Супруги Ольга и Василий Ляшенко, их дочь Ирина и внучка Милана

ся от вологодских, – говорит Василий Ляшенко. – Важно, чтобы адаптация прошла безболезненно. Поскольку Василий Григорьевич и Ольга Адольфовна в предыдущие 20 лет фермерства скота не держали, в качестве консультанта они пригласили учёного, специалиста по кормлению КРС. Он расписал недельное «переходное меню» для новосёлов – с постепенным добавлением в сено силоса, сенажа, дроблёного овса, премиксов. И теперь приезжает посмотреть на результаты, берёт на анализ пробы навоза. Пока поводов для тревоги нет. После кормёжки нетели не шляются по корпусу, а ложатся в «постели», расположенные позади кормового стола, и пережёвывают. Это хороший знак. Кстати, соломенная подстилка в этих лежбищах тоже приготовлена особым способом: измельчена в том же миксере с добавлением дезинфицирующего мела и небольшого количества воды – чтобы материал был более вязким и не пересыпался в проход, где собирается чистый навоз, сдвигаемый транспортёром в канализационные люки. – Сперва мы хотели приобрести швицкую породу коров, – рассказывает Василий Григорьевич. – Это настолько крупные животные, что даже стойла под них сделали шире обычных. Но окончательный выбор остановили на чёрно-пёстрых, голштинизированных на 70%. Они больше приспособлены к российским условиям, не столь прихотливы, меньше болеют. А продуктивность у них тоже неплохая – до 8 000 литров в год. Чтобы убедиться, насколько за-

явленные характеристики соответствуют реалиям, Василий Ляшенко специально съездил в Северский район края, куда вологодских чёрно-пёстрых завезли раньше. Отзывы покупателей подтвердили ожидания.

Коровы для органики

Первый раз в КФХ Ляшенко я наведёлся два с половиной года назад. Уже тогда здесь, за хуторской окраиной в чистом поле, на фермерской земле появились добротные корпуса, соединённые переходной галереей, со стойлами для коров и телят, с удобными доильным залом, с комнатами для рабочих и кабинетами для специалистов, с силосными бетонированными траншеями в сторонке и просторным металлическим ангаром для коров. Незадолго до моего приезда здесь побывал губернатор Александр Ткачёв с представительной делегацией из всех районов края, озадачил аграриев строительством на Кубани сотни современных семейных ферм, а пример брат призвал с Василия Ляшенко. Василию Григорьевичу, который до этого уже четыре года вкладывал каждую копейку с растениеводства в коровники, была обещана господдержка. Впрочем, как и другим первопроходцам. Фермер Ляшенко был полон надежд на скорый пуск объекта. Он изрядно удивил меня побудительным мотивом, подтолкнувшим его, агронома по специальности, заняться животноводством. Земля истощается, теряет плодородие, сказал Василий Григорьевич, без органических

удобрений, без многолетних трав в севообороте её можно совсем загубить. Словом, ферму он задумал ради навоза для своих 800 га пашни. Когда же решение окончательно созрело, дружная семья Ляшенко подошла к проекту со свойственной ей основательностью. В результате и появилась на свет эта современная ферма, подобных которой в КФХ юга России я пока не встречал. Работа на ней настолько увлекла домочадцев, что не только супруги, но и обе их взрослые дочери оставили свои прежние престижные должности в структурах власти и перешли в КФХ.

На грант – три покупки

– Я по образованию бухгалтер. Поэтому на меня возложили подготовку бизнес-плана. Ох, и повозилась я с разными вариан-

тами за четыре года! – улыбается Ирина. Вариантов вышло несколько вот почему. В крае и в стране в предыдущие годы рождались всё новые программы господдержки сельского хозяйства. Только Ирина составит документ с заявкой на один грант, как власть объявляет о запуске более привлекательного проекта. И давай всё перелопачивать. Так и дотянули до гранта на поддержку семейных ферм. И не прогадали. Комиссия минсельхоза края по предоставлению грантов год назад поддержала их заявку на 20 млн рублей для оборудования семейной фермы и покупки породистого скота. Документ получился убедительным, потому что отвечал всем требованиям. Фермер должен иметь 40% собственных и заёмных средств от суммы гранта. Супруги Ляшенко взяли кредит в банке и предоставили комиссии выписку из счёта на 16 млн. – Строго говоря, брать такой кредит нам не было острой нужды, – поясняет Ольга Ляшенко. – Мы за предыдущее годы уже много вложили в эту ферму. Но прежние вложения при выдаче гранта не учитываются. Другим ключевым условием было наличие у претендента земельного участка из расчёта 1,5 га на одну голову скота. Сельхозугодий у Ляшенко оказалось с запасом. А высокая степень готовности фермы и вовсе не оставила никаких сомнений, что бюджетные деньги будут пущены в дело. – Каждая покупка на средства гранта осуществляется с предварительного согласия Минсельхоза, – продолжает Ольга Адольфовна. – Но мы не мотались много в Краснодар по этому поводу. Грант разошёлся всего на три покупки: оборудование для фермы, техника и поголовье. Если начинать с нуля, было бы куда сложнее и согласовывать, и отчитываться за различные стройматериалы.



Для персонала – индивидуальные шкафчики и душевая

Стадом управляет компьютер

Главой фермы зарегистрировали как раз Ольгу Ляшенко. Так что она теперь здесь практически неотлучно. Признаёт, что небольшая семейная пасека, которой раньше отдавала много времени, теперь для неё на втором плане. Василий Ляшенко же решил больше сосредоточиться на растениеводстве, где у него есть планы пополнения севооборота новыми культурами. Впрочем, сейчас его рабочий день тоже начинается и заканчивается на ферме. Момент слишком ответственный.

— Скоро начнём формировать группу сухостойных нетелей, — говорит Василий Григорьевич. — У них усиленный рацион питания. А в январе уже пойдёт отёл. Первое потомство чёрно-пёстрых и первую дойку семья ждёт с особенным трепетом.

— К этому времени у нас будет включена система управления стадом, — приоткрывает перспективу Ирина. — Она обеспечит электронный контроль за каждым животным: сколько даёт молока, каковы привесы, в какой ветеринарной помощи нуждается. Собеседница поясняет на примере, насколько это важно при беспривязном содержании скота, когда животные обезличены. Скажем, прокололи корову антибиотиком — её молоко нельзя отправлять в переработку, иначе весь суточный удой фермы не получит подтверждения на высшее качество. А это серьёзная потеря доходов, лишение господдержки. Конечно, делает оговорку Ирина, больную корову возьмёт на заметку ветврач фермы. Но если он вдруг проворонил, то его подстрахует автоматика: перед бурёнкой закроется калитка, ведущая в общий доильный зал, и откроется боковая — в лечебный отсек.

— Специалисты компании «ЕвроТек», которая поставила нам и смонтировала оборудование фирмы «Вестфалия», успокоили нас, — произносит с ноткой облегчения Ольга Адольфовна. — Они пообещали в первые дни присутствовать на дойке и научить наших доярок грамотно обращаться с доильной аппарату-



Доильный зал очень удобный

рой. Я вместе с дочерьми тоже хочу научиться доить. Доярок у нас только две, мы должны быть готовыми их заменить в случае необходимости.

А Ирине не терпится освоить систему управления стадом, чему тоже обещают научить специалисты «ЕвроТек».

Перспектива роста

— Согласно бизнес-плану, ферма должна окупиться за восемь лет, — говорит Василий Ляшенко. — Но я надеюсь, что это произойдёт раньше.

Надежды Василия Григорьевича базируются на двух аргументах. Во-первых, закупочные цены на молоко сегодня поднялись и уже в полтора раза превышают заложенную в бизнес-плане отметку в 14 рублей за 1 литр. На семейную ферму уже сейчас выстраивается очередь производителей, заманивая серьёзного поставщика различными преференциями. Один из заводов даже предложил свои инвестиции для быстрого завершения всех оставшихся работ на ферме с условием расчёта молоком. Спруги Ляшенко отвергают эти схемы, сохраняя свою независимость.

Во-вторых, в случае успешного старта ферма способна удвоить и даже утроить свою производительность. Стойла для телят в корпусе репродуктора устроены так, что их легко переоборудовать под содержание коров. А молодняк в таком случае отправится под навес по соседству, места там достаточно. Что же касается инфраструктуры, будь то дебит артезиан-



Электронное управление

ской скважины, пропускная способность доильного зала, размеры сенохранилища или лагун для навоза, то всё здесь рассчитано на перспективу роста до 500 коров, а вместе с телятами до 1 000 голов.

О лагунах, с которыми связаны планы фермера Василия Ляшенко повысить плодородие сельскохозяйственной земли, стоит сказать особо. Они расположены в отдалении от производственных корпусов и огорожены металлической сеткой, через которую даже заяц не проскочит. Из предлагаемых, что находится рядом с коровником, сюда протянута труба, по которой по мере накопления будет подаваться с помощью насоса перемешанный навоз. Лагуны будут наполняться поочередно, с полугодовым интервалом. За шесть месяцев в первой лагуне при периодическом помешивании образуется жидкая органика, которую помпой перекачают в ёмкость и вывезут через поставленные рядом ворота на фермерские поля. Затем процесс приготовления удобрения начинается во второй лагуне, а первая переключается на приём свежего навоза.

Управа на бюрократу

Обстоятельная экскурсия по ферме не оставила у нас ни малейшего сомнения, что сюда вложено намного больше средств, чем выделенные государством в рамках нацпроекта 20 млн и приплюсованных к ним 16 млн фермерских. Спруги подтвердили: да, больше, но отказались называть конкретную сумму, заметив лишь, что многое делали сами, и это позволило удешевить строительные работы. Означает ли это, что семейную ферму за 36 млн не создать?

— Ферма на 100 голов за такие деньги вполне реальна, — считает Василий Ляшенко. — Мы же всё делали с большим запасом, поэтому расходы выросли. Но помимо денег должно быть ещё одно условие: поддержка властей — от главы района до главы минсельхоза. Без неё мы бы сидели сейчас на этой ферме, как в каменном веке — без электричества, без сетевого газа и без воды. Столько бюрократических препон — бестолковых, невыполнимых, что разубить их может только волевое решение большого начальника.

В целом же спруги Ляшенко считают проект создания семейных ферм довольно грамотным шагом российского правительства. Грамотным прежде всего потому, что он предусматривает инвестиции государства только на условиях софинансирования. — Если ты не вкладываешь своих денег, то воспринимаешь помощь как подарок, который плохо ценишь, — аргументирует Василий Григорьевич. — Вспомните, сколько в нашей стране делали раньше таких подарков. И что с ними потом стало.

Ферма для Ляшенко стала реальностью, потому что на протяжении шести лет была общим делом для всех членов семьи. И родители, и дети долго мирились со скромным жильём и непрестижным транспортом, отказывались от дорогих путёвок за границу, пуская доходы в ферму — своё будущее. Теперь наступают период отдачи.

Николай ГРИТЧИН
х. Новый, Павловский р-н, Краснодарский край
Фото Владимира Карпова



Миксер каждый день в работе



Солому хранят в рулонах



Дощатый потолок — это тепло и сухо

3 года без проблем –
гарантировано!



Volkswagen Caddy Sochi Edition

Caddy знает, что такое командная игра. На него всегда можно положиться. Представляем Вам новую специальную версию Sochi Edition¹, посвященную XXII Зимним Олимпийским Играм в городе Сочи 2014 года.



Коммерческие
автомобили
ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР

¹ Сочи Эдишн. Представленная на изображении комплектация может отличаться от поставляемой для продажи в Россию. (16+) Реклама

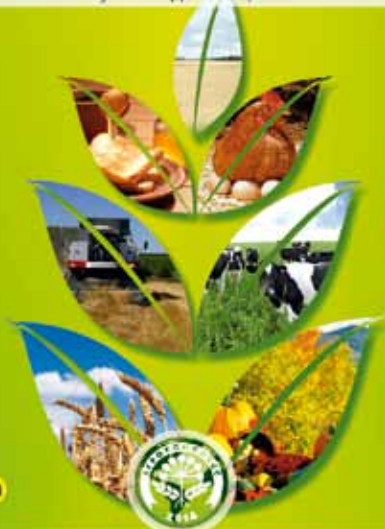
В салоне официального дилера Volkswagen **Л-Авто**

г. Ростов-на-Дону, ул. Вавилова, 67Д, тел. (863) 295-30-30, www.vw-rostov.ru (+16)

11-14 МАРТА

УФА-2014

Выставка 2014 года
в новом Выставочном комплексе «ВДНХ-ЭКСПО»!
ул. Менделеева, 158



www.agrobnk.ru



АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ ФОРУМ
АГРОКОМПЛЕКС
XXIV МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА



БАШКИРСКАЯ ВЫСТАВОЧНАЯ КОМПАНИЯ
Тел.: (347) 255 14 34, 255 38 00, 255 14 13, e-mail: agro@bvkexpo.ru
www.bvkexpo.ru



Волгоград АГРО-2013

27 Всероссийская специализированная выставка



- с/х техника • комплектующие и запчасти
- РТИ для сельского хозяйства
- системы орошения
- удобрения, средства защиты растений
- семеноводство
- оборудование для животноводства
- строительство для АПК

Организатор



(8442) 55-13-15
www.volgogradexpo.ru

Генеральный
информационный спонсор



**7-9
НОЯБРЯ**

пр. Университетский, 26
ВолГАУ



В хуторе Красный Ключ в уходящем году начали работать два новых КФХ, которые уже обзавелись и собственной техникой, и элитным скотом.

Юрий Миронов (справа) и Дмитрий Найдёнов теперь фермеры

На лугу за Красным Ключом

Новое фермерское хозяйство обосновалось у колодца

А кроме того начинающие индивидуальные предприниматели, вчерашние трактористы Дмитрий Найдёнов и Юрий Миронов, основательно отремонтировали свои хуторские дома – поменяли и окна, и двери, а также оснастили жилища новой бытовой техникой, в том числе современными компьютерами. Столь стремительный старт стал возможен благодаря грантам на поддержку начинающих фермеров.

– На свои средства мы бы так не развернулись и за 10 лет, – признаётся Юрий Миронов. – Сами знаете, какие у механизатора богатства. Мы и затеваться с предпринимательством, наверное, не рискнули бы.

А вот госпрограмма поддержки начинающих фермеров давала приятелям реальный шанс сразу встать на ноги. Вот только сумеют ли выиграть гранты стоимостью в 1,75 млн рублей каждый? Ведь желающих в крае много.

– Грамотно составить бизнес-планы нам помог мой дядя Александр Дмитриевич Найдёнов, – рассказывает Дмитрий Найдёнов. – Он уже фермер со стажем. А в прошлом, как и мы, работал трактористом в хозяйстве. «Не боги горшки обжигают», – сказал он нам.

Вместе с бывалым фермером друзья обсудили всё до мелочей в обустройстве своих будущих животноводческих хозяйств.

– Я скота не держу, занимаюсь только растениеводством, – говорит Александр Найдёнов. – В составе моих угодий есть и пастбища. Раньше они пустовали. Вот я и предложил друзьям 130 га в аренду. А кроме того я сейчас расширяю севооборот. Чтобы по-

чва не истощалась, 60 га выделил под многолетние травы. Юрий с Дмитрием согласились взять и этот участок в аренду, будут сено заготавливать.

Каждая ферма, решили бывшие трактористы, будет специализироваться сразу на двух направлениях: молочном и мясном. Скот договорились брать высокоудойный – геррефордов, присмотрев хороших тёлочек по цене 50 тыс. рублей за голову в Апанасенковском районе. А для мясного направления наметили покупку обычных местных ярок с примесью эдельбаевской породы.

– Молочный скот элитный потому, что у нас с Дмитрием есть задумка со временем создать свой племпредуктор, – комментирует разницу Юрий Миронов.

К неопишуемой радости приятелей оба их бизнес-плана в прошлом году оказались в победителях. Полученные гранты они отоваривали уже в нынешнем году: приобрели по новому трактору МТЗ-80, по погрузчику КУН, а также пресс-подборщик – один на два хозяйства. Это то касается техники. Помимо неё каждому начинающему фермеру досталось по 30 породистых тёлочек и по 50 ярок. Друзья также выкупили две пустующие хуторские усадьбы и устроили там большой навес для зимнего содержания скота и овец.

А в тёплую пору животные находились в летнем лагере, разбитом на арендованном пастбище.

– Хутор наш недаром Красным Ключом называется, – говорит Дмитрий Найдёнов. – Он появился возле знаменитых мощных родни-

ков со вкусной питьевой водой. Есть похожие родники и за хутором. Один из них мы отыскали как раз на пастбище.

Место родника подсказал фермерам камыш на склоне холма. Копнули – и попали на жилу холодной пресной воды. Так что теперь на пастбище естественный водопой для скота, оборудованный бетонным колодцем, шлангом с краном и корытом для животных.

Что касается обустройства фермерского жилья, то на это целевым порядком полагалось потратить по 250 тыс. рублей из каждого гранта. Это Миронов с Найдёновым и сделали. Так что обнов в этом сезоне у них – хоть отбавляй.

– Сейчас мы вместе со своими помощниками (по условиям гранта каждый фермер должен нанять двух работников) готовимся к первой зимовке скота, – обращается к текущему моменту Юрий Миронов. – Надеемся, что она пройдёт нормально. На полях Александра Дмитриевича мы запрессовали 3 тыс. тюков соломы. Так что животным будет тепло и сухо. Должно хватить и кормов. Заготовили 100 рулонов лугового сена, приобрели 60 тонн зерноотходов.

Предстоящий год начинающие фермеры называют знаковым для дальнейшего становления своих хозяйств. Подойдут сроки осеменения геррефордов. Эту компанию в КФХ планируют провести так, чтобы телята в 2015 году появились на свет весной – как раз к молодой траве.

Владимир ПОНОМАРЁВ

х. Красный Ключ, Благодарненский р-н, Ставропольский край

– Цех мы построили в нынешнем году, – рассказывает председатель наблюдательного совета кооператива Владимир Рыльщикова, приглашая в просторное помещение, уставленное в два этажа 250-литровыми бочками из пищевого полиэтилена. – Он обошёлся нам в 2,35 млн рублей. И ещё 1,5 млн потратим на линию мойки, сушки и фасовки, которую взяли в лизинг сроком на три года. И цех, и линия подпадают под целевые программы развития сельского хозяйства. Поэтому львиную долю затрат нам компенсируют из предусмотренных на эти цели средств господдержки..

Линия вызывает у нас главный интерес. Её изготовили в Краснодарском крае в соответствии с техзаданием багаевского кооператива. Она выполняет несколько функций: замачивает овощи, моет их, ополаскивает под душем, доставляет в бочку. При этом у рабочих цеха есть возможность вручную удалить с ленты транспортёра нестандартные огурцы и помидоры.

– Важное достоинство линии — она также может сушить вымытые овощи и фасовать их в свежем виде, – обращает внимание председатель кооператива Николай Липилин. – Весовой дозатор позволяет выполнить любой заказ потребителя: одним магазинам нужны сетки весом в 1 кг товара, другим – в 3 кг, третьим – в 5 кг. Как правило, торговля заказывает мытые картофель, свёклу и морковь.

Любая хозяйка знает, что труднее всего освободить от грязи морковку. Линия, оснащённая специальными щётками и крутящимися валиками, успешно справляется и с этим делом. Правда, затрачивает на мойку больше времени, чем обычно. Впрочем, 10 тонн мытой морковки в смену — это совсем не мало. А вот помидоров и огурцов через моечную машину можно пропустить вдвое больше — 20 тонн в смену. Словом, возможности

150 тонн солёных огурцов и помидоров, а также 50 тонн квашеной капусты впервые реализовал в этом сезоне сельскохозяйственный снабженческо-сбытовой кооператив «ДонАгроРесурс». Таковы первые результаты работы созданного здесь цеха приёмки и переработки овощей.



У руководителей кооператива Липилина, Тихонова и Рыльщикова (слева направо) большие планы

Задор под заказ

Снабженческо-сбытовой кооператив занялся переработкой овощей

линии впечатляют. – При засолке используем простые старые рецепты, укус не применяем, – говорит исполнительный директор кооператива Сергей Тихонов, демонстрируя расфасованные в литровые и трёхлитровые ёмкости огурцы и помидоры. – Многократный рост заявок на соленья — верный показатель, что покупателям наша продукция пришлась по вкусу. Как известно, для засолки годятся не любой огурец и помидор.

Как и не всякая капуста пригодна для квашения. Чтобы обеспечить засолочный цех нужным сырьём и в нужных объёмах, дирекция кооператива заключает с местными фермерами и владельцами ЛПХ договоры со взаимными обязательствами. Как правило, на основании такого договора овощевод получает перед началом сезона товарный кредит, за который расплачивается затем выращенным урожаем. – В начале нынешнего года я взяла по договору в кооперативе семена засолочных сортов огурцов Сатина, Мария, Задор, ленту капельного орошения, удобрения, – рассказывает глава КФХ Светлана Резван. – А спустя несколько месяцев рассчиталась по этому товарному кредиту огурцами, помидорами, редькой, капустой. Закупочные цены на мои овощи при этом были немного ниже рыночных в момент уборки. Но если учесть, что урожаем забирали прямо с поля машиной кооператива, то это нормально. Зато о сбыте выращенного голова у меня не болит. Несмотря на своё членство в кооперативе, Светлана Васильевна далеко не всю свою продукцию

реализует ему. Изучает предложения перекупщиков. Если они дают больше, то отгружает овощи им. Такой порядок взаимоотношений за рамками товарного кредита удобен для овощеводов и заставляет дирекцию кооператива проводить взвешенную закупочную политику, дабы не отпугнуть поставщиков.

– Пока «ДонАгроРесурс» направляет свою продукцию в торговые сети через предпринимателей-посредников, – говорит Владимир Рыльщикова. – Связано это с работой нашего кооператива по упрощённой системе налогообложения. То есть мы не платим НДС. И это не выгодно торговым сетям. Но в будущем году мы планируем выйти на объём товарооборота выше 60 млн рублей. И тогда по закону обязаны будем перейти на обычную систему. Это откроет возможность напрямую поставлять свежие овощи и соленья в крупные торговые сети. Объём закупки овощей в 10 тыс. тонн, на который мы через год выйдем, делает нас интересными для ритейла.

Михаил ЗАДРАВНЫХ

Багаевский р-н, Ростовская область

Фото Владимира Карпова



Заказы на соленья растут



Ещё недавно понятия «дедовский метод», «дедовский способ» воспринимались как показатели явной отсталости. А сегодня полузабытое прошлое снова востребовано. Особенно заметно это на предприятиях малого и среднего бизнеса сельхозпереработки.

Блюда из кукурузы возвращаются на стол

Вкусные лекарства

Малый бизнес осваивает нишу дедовских продуктов

Отечественные переработчики научились за последние десятилетия варганить колбасу без мяса и сыр без молока. Директора заводов в один голос твердят: без продвинутых технологий, предусматривающих замену дорогих натуральных ингредиентов дешёвыми суррогатами, в жёсткой конкурентной борьбе не выжить. Поэтому даже в молочной продукции обнаруживаем пальмовое масло, в мясной — сою, в напитках — ароматические композиции и чуть ли не во всём — красители, консерванты, присадки, стабилизаторы, усилители вкуса. Кажется, все включились в состязание под девизом: кто накормит население абы чем по самым бросовым ценам.

Диссонансом этой суррогатной моде оказались продукты предприятий малого бизнеса, представленные на выставке «Кубанская ярмарка» в Краснодаре в минувшем октябре. Сразу оговорюсь: эти продукты не доминировали на прилавках павильонов, но их было уже достаточно для того, чтобы говорить о тенденции в мини-переработке. Тенденции возвращения к полузабытому старому.

Холодный отжим витамины бережёт

ООО «Натуральные продукты» из села Свободного Брюховецкого района представило на ярмарке необычное подсолнечное масло. Уже сама упаковка — стеклянные бутылки болотного цвета — вызывала интерес. Сразу видно: производитель сознательно подобрал экологичную и затемнённую тару ради сохранения качества содержимого. Порази-

ли и прейскуранты: 100 и 120 рублей за поллитровку.

— Это наши отпускные цены, — огорошила менеджер «Натуральных продуктов» Анна Климова. — В рознице выше.

Получается, что в магазине литр будет стоить под 300 рублей, то есть раз в пять дороже рафинированного и дезодорированного в полиэтиленовой бутылке.

— Наше масло не рафинируется, — продолжает Климова. — Но это не недостаток, а достоинство.

Самое же главное достоинство — холодный метод прессования, которым пользовались ещё наши прадеды. Это когда семечка в процессе переработки нагревается до температуры не выше 50 градусов. Благодаря чему в масле сохраняются витамины Е, К, провитамин А, которыми богат подсолнечник. Более поздняя технология, по которой семечку нагревали до 100 градусов с лишним, уже обедняла витаминный состав. А современная, с нагревом свыше 200 градусов, и вовсе вряд ли что оставляет в готовом продукте. Почему же мы отказались от полезного масла и перешли к менее полезному?

— А вот почему, — отвечает менеджер. — Выход масла по технологии холодного отжима составляет всего 25-28%. Это почти вдвое меньше, чем при отжиме горячем. Все кинулись наращивать вал в ущерб качеству. А наше предприятие решило вернуть людям натуральный продукт.

Метод холодного прессования фирма использует и при получении высокоолеинового подсолнечного масла. Оно готовится из семечек особых сортов, выведенных кубанскими селекционерами из НИИ масличных культур

ещё в 70-е годы прошлого века. Благодаря повышенному содержанию олеиновой кислоты, такое масло благотворно влияет на процессы усвоения и переработки жиров. А линолевая кислота этих семечек способствует выведению из организма холестерина. Оно особенно полезно для профилактики и лечения болезней сердечно-сосудистой системы, подчёркивает Климова. Не масло, а настоящее лекарство. Каковым испокон веков, собственно, и являлись натуральные продукты. Поскольку ярмарка предполагает дегустацию съестно, я макнул предложенный ломтик хлеба в блюде. «Лекарство» имело приятный вкус молодых семян подсолнечника. Такого мне ещё не доводилось пробовать. — Кто же ваши покупатели? — спрашиваю. — Мы провели исследования. Наш покупатель — человек среднего и высокого достатка, а ещё, как ни странно может показаться, пенсионер. Пожилые люди ещё помнят старое пресса и масло из детства. Они говорят, что наше напоминает им тот самый вкус.

Плов из полбы с грибами

Высокоурожайные сорта пшеницы давно вытеснили с наших полей полбу, которая считается прародительницей нынешней главной зерновой. Сегодня даже не все сельские знают, что наши далёкие предки возделывали такую культуру. А горожане — тем более. Но интерес к полбе возвращается, убедила «Кубанская ярмарка».

— Мы сами её выращиваем. В ней вдвое больше белка, чем в современных пшеницах, — показывает пакетики с зерном представитель ООО НПО «Кос-маис» из Гульке-

вичского района Майя Митченко. – Сею сорт Руно, он выведен Кубанским НИИ сельского хозяйства и хорошо подходит для наших мест. Максимальная урожайность 30 ц/га. Но обычно меньше.

В среднем хозяйство получает по 20 ц/га, что для зерновых в Краснодарском крае крайне мало. Пшеница здесь родит за 50 ц/га. К тому же с полбой уйма хлопот. Гербициды ей противопоказаны. Протравливание семян – тоже. Растения склонны к полеганию.

– А ещё её обожает моль, – добавляет Майя. – Поэтому стараемся распродать урожай поскорее. Тот, что остался, храним в холодильнике.

Но ценители натурального продукта называют все эти «недостатки» неоспоримыми достоинствами дедовского зерна. Сама Майя признаёт, что с удовольствием ест плов из полбы с грибами. В данном случае речь идёт о шлифованной крупе, которую фирма в нынешнем году начала пакетировать (до этого продавали мешками). Но есть в линейке ООО и зерно полбы для проращивания.

– Я такую не пробовала. Но у нас её охотно покупают сыроеды, кришнаиты, веганы и последователи других экзотических течений, – продолжает Майя. – Растёт число любителей и среди продвинутой интеллигенции. Продаём, как правило, через интернет, отправляем почтой и популярным транспортом. А кто-то сам к нам приезжает.

Словом, посевные площади под полбой в «Кос-маис», занимающие пока 10 га, решили удвоить. Есть спрос – будет предложение.

Хлеб без муки

Приверженцы здорового питания вернули разнообразные лечебные функции даже привычному с виду хлебу.

– Мы его делаем без дрожжей, без разрыхлителей и без сахара, – расхваливает свои булки под маркой «био-хлеб» представитель ООО «Ной» из Горячего Ключа Ирина Порохненко. – При замешивании теста используем закваску из молозива с пшеничными отрубями и солодом. Получается натуральный продукт, который легко усваивается. Доктора его рекомендуют больным сахарным диабетом, малым детям, всем, у кого проблемы с желудочно-кишечным трактом. И, разумеется, он хорош любому человеку для профилактики недугов.

Такой хлеб может храниться трое суток. Но если в доме имеется традиционная дрожжевая булка, то вместе держать их нельзя, предупреждает Порохненко. От такого соседства био-хлеб с его живыми полезными бактериями быстро зацветёт.

Фирма предлагает разнообразный ассортимент натуральных хлебобулочных изделий. Особенно мне понравились сухарики с ароматными специями. Это была не дешёвка «с ароматом того-то», которую нам на каждом углу пытаются всучить. В сухарях «Ноя» настоящие хмели-сунели, паприка, перец, кориандр, корица. Словом, не сухарики, а вкуснятина.

Отдаю должное хлебопёкам из агрокомплекса «Солнечный» Северского района, кото-

рые привезли на ярмарку буханочки из пророщенного зерна, приготовленные без муки. Тоже, по отзывам, чрезвычайно полезный продукт. Я соблазнился и взял миниатюрный «кирпичик» ценой в 40 рублей. Признаюсь: есть его дома пришлось одному, убеждая себя в целебной силе такой пищи. Жена отказалась. В отличие от других купленных на ярмарке натурпродуктов, хлеб из пророщенных зёрен привлекательными вкусовыми свойствами не отличался. Впрочем, как говорят, на вкус и цвет...

«Ты что, с дуба упал?»

Как, вероятно, уже убедился читатель, натуральные продукты – удовольствие не дешёвое. Массовый покупатель от них шарахается, взглянув на ценник. Примечательный диалог в этом смысле произошёл в первый день ярмарки у павильона с органик-продуктами, которые представлял первый на Кубани органический фермер Иван Новичихин из Крымского района. Об этом овощевод наш журнал не раз рассказывал.

Напомню: Новичихин выращивает разнообразные овощи на полтора десятках гектаров без применения гербицидов и минеральных удобрений по утверждённой в мире органик-технологии. Имеет европейский сертификат, на соответствие которому его огурцы, помидоры, кабачки, картошка и прочие огородные дары регулярно проверяют уполномоченные эксперты. Разумеется, урожай на грядках Новичихина в разы меньше, чем на интенсивных полях, где химии не жалеют. Чтоб оправдать понесённые затраты, фермер держит высокую ценовую планку.

Так вот. На «Кубанской ярмарке» Иван Александрович предлагал кое-что из поздних овощей, в том числе капусту. Один из посетителей заинтересовался вилком на его витрине, а затем недоумённо выпучил глаза на ценник, где значилась цифра 35.

– За весь вилко? – спросил Новичихина покупатель.

– За килограмм, – возразил фермер.

– Ты что, с дуба упал? – возмутился покупатель и, разгневанный, удалился. На ярмарке было много павильонов, где капуста стоила 10-12 рублей.

Что ж, надо признать реальность: натуральные продукты сегодня – не для рядового потребителя. Но слой покупателей таких продуктов в нашей стране активно формируется. Не только из представителей богатого и среднего классов. Среди покупателей есть уже и люди скромного достатка, которые предпочитают больше тратить на здоровое питание, чем на таблетки.

Конечно, этот слой вряд ли когда-нибудь станет доминирующим. Но процентов на 10 от общего вала продовольствия он вполне может претендовать.

Это как раз ниша для малого бизнеса. И очень хорошо, что он уловил спрос и откликнулся на него. Бесспорно, первопроходцам сегодня довольно трудно искать своего покупателя. Торговые сети, заточенные на дешёвку, отвергают их товар по ценовому критерию. Но уже появились специальные магазины, торгующие экологически чистой продукцией. Кстати, есть такой и в Краснодаре – «Ладушка-органик». В числе его деловых партнёров – упомянутый Иван Новичихин. Начинать же большинству приходится с таких вот ярмарок с дегустациями и с интернета. Так продавец и первые покупатели находят друг друга.

Илья ИВАНЕНКО

г. Краснодар

Фото автора



Пекари удивляли разнообразием



Прародительница пшеницы снова в моде

Охота и рыбалка

Ведёт Николай Александрович Чачуа, nikolai.chachua@mail.ru
тел.: 8-962-448-44-91



По первому льду

Как поймать щуку, которая тебя видит

На излёте осени, после тяжёлого похолодания, когда зима уже чётко обозначила своё намерение взять под контроль всю природу, когда листья деревьев шуршат под ногами, когда люди освоили тёплую одежду, а звери отрасли длинную шерсть, случаются неожиданные оттепели. «Как поздней осени порою бывают дни, бывает час, когда повеет вдруг весною и что-то встрепенётся в нас» (Ф. Тютчев).

Подводный мир на ладони

Такое потепление настигло нас, когда мы уже отправились на первую подлёдную рыбалку. В наших краях надёжного льда на водоёмах даже зимой может не быть. Часто у южного мороза не хватает сил заковать и затем держать реки и озёра под твёрдым панцирем. Поэтому приходится ловить момент.

Нас четверо: мы с женой Татьяной и двое наших друзей – Дмитрий и Николай. Промучившись полдня в дороге, наконец, прибыли. Здесь выяснилась неприятность: пока мы собирались да ехали, быстро наступившее тепло растопило и без того тонкий лёд. После ужина пошли на небольшой мысок, с тоской посмотрели на раскаты, где только у самого берега оставалась небольшая полоска льда. Решили не расстраиваться: утром будем думать. Было тихо. Весь горизонт горел красным закатом. Постояли, посмотрели и пошли спать. В небольшом номере на базе тепло и уютно.

Проснулись от холода. Я выскочил из-под одеяла. Стуча зубами, мгновенно натянул на себя всю одежду. Ничего не понимая, выхожу на балкон. Там обжигающий холод и сияющий в восходящем солнце залив. Спускаюсь вниз, на входе висит термометр.



Таня тоже вытаскила хищницу

На нём – минус 19 градусов. Навероятно! Вскоре все собираемся в столовой. Шумно обсуждаем природное явление. Завтракаем, собираем и грузим в санки имущество: складные кресла, стол, стульчики, посуду, еду, снасти, запасную одежду. Осторожно заходим на ледяной покров. Проверям. Держит крепко. Осторожно двигаемся к раска-

шили далеко не ходить. Расположились метрах в пятидесяти от берега. Поставили столик, разложили снасти и пошли искать щуку. Это оказалось очень просто и интересно. Сквозь лёд хорошо видно всех обитателей. Вот в медленно колышущихся водорослях большой чёрный карась, полосатый окунь, а вот и она: длинная, серая, с пятнышками по всему телу. Вся рыба стоит неподвижно, еле заметно шевеля плавниками. Будто замерла.

Секрет термобелья

Налюбовавшись и промёрзнув, быстро бурим лунки. Вернее, крутит бур Николай, а я распускаю и ставлю жерлицы. Вода в маловнице, где держим малька, быстро замерзает. Приходится голыми руками в ледяном крошеве ловить шустрюю рыбёшку и насаживать на тройной крючок. Таня мне помогает. Руки замерзают мгновенно, отогреваю в карманах.

Дмитрий пошёл другим путём. Прокрутил три лунки, замаскировав их ледяной крошкой, и стал ловить на вертикальную блесну. Маскировка важна: ведь не только мы рыбу видим, но и она нас. Наконец, десятка три жерлиц установлено, можно и передохнуть. Ставлю раскладное кресло, выстилаю овчинным полубком. Таня садится в уютное меховое гнездо. Теперь ей тепло и удобно наблюдать за флажками жерлиц.

Зимой особенно важно правильно одеться. За многие годы скитаний жизнь научила меня относиться к этому серьёзно. Я убедился, что использовать тёплые меховые вещи для носки бессмысленно. Тяжело, неудобно. Очень трудно быстро просушить. Сейчас в охотничьих магазинах огромный выбор одежды. Свой я остановил на костюме из лёгкой «дышащей» ткани, свитерах,

термобелье и таких же носках. Секрет термобелья только в том, что оно качественно изготовлено из чистой шерсти. Моё снаряжение довольно дорого, но того стоит и служит долго. Особой проблемой для меня всегда была обувь. Чего только я не перепробовал зимой: кирзовые и резиновые сапоги, меховые берцы, унты, канадские и американские суперы. Надевал с ними по два шерстяных носка – всё не то. Одни сапоги промокают, никакой гусиный жир не помогает, другие тяжелы, третьи неудобны. И наконец пришёл к простому решению. Сейчас в каждом магазине продают сапоги из вспененной резины. Пронизанный мельчайшими пузырьками воздуха пластик прекрасно защищает от холода и влаги. Обувь почти невесома. А пара тёплых носков позволит забыть о ногах при долгом стоянии на льду.

Разрывая оковы

На газовой плитке поджариваем яичницу с колбасой и салом. Замечательная еда на морозе. Углеваем с удовольствием. Прозрачный воздух наполнен звуками, на что мы раньше не обращали внимания. Прислушиваемся. Это с непрерывным шорохом потрескивает лёд. Вода, как живой организм, под мощной и неожиданной атакой сопротивляется превращению её из источника жизни в бездушный холодный пласт. Вдруг где-то рядом раздаётся громкий удар. Он мгновенно переходит в гул, затем в рёв и уносится в морозную даль, где разрастается, мечется, взрывается жуткими звуками. Будто гигантское могучее чудовище, застигнутое врасплох, бьётся, пытается, поднявшись из глубины, разорвать ледяные оковы. Такое явление случается, когда быстрое заледенение накрывает

водную поверхность, где живут потоки с разными температурами, где бьют тёплые ключи. Вода словно стремится разрушить оковы. Маленькая трещина стремительно расширяется и движется с огромной скоростью по непредсказуемой траектории. Разрываемый, как бумага, лёд издаёт эти ужасные звуки. Прямо под нами случилась такая трещина. Сперва всего сантиметров на десять, но стремительно расширяясь, она мгновенно унеслась вдаль, образуя по пути бесчисленные новые пробоины. Звуки рвущегося льда сливаются, многократно усиливаются. Достигнув высшей точки, превращаются в невообразимый вой, который затем в одно мгновение стихает. И уже в другом месте взрывается новый разлом. Всё вроде бы понятно и объяснимо, но страшновато. Страшнова-

то от того, что природа показала нам свою неуправляемую, дикую силу. Как будто предупредила о чём-то. Через пару часов всё успокоилось, образовавшиеся промоины стали быстро затягиваться новым льдом. Начала проявлять активность рыба. Поймали с десятка средних размеров щук, пару крупных окуней. Всех обловил Дмитрий. Искусно работая блесной, вытаскил из узких лунок двух трофейных хищниц. Словом, первая подлёдная рыбалка удалась. Будем ждать нового года с его печальями и радостями, удачами и невезениями. На новый год всегда возлагаются новые надежды. Что не получилось в этом, обязательно получится в следующем. Так всегда.

Фото из архива автора

ООО "ДАР"
АНГАРЫ
 • изготовление • монтаж • проектирование
 Тел.: 8-952-877-1777, 8-918-633-35-95, (86195) 3-65-68. www.dar23.ru

ООО «НПФ «Селекционер Дона» реализует СЕМЕНА
Яровой ячмень: Прерия ЭС, РС1; Вакула ЭС, РС1
Яровая пшеница: Донская элегия ЭС **Овёс:** Дэнс ЭС, РС1
Просо: Харьковское 57 ЭС, РС1 **Подсолнечник:** Донской 60 ЭС, РС1
 РО, Тарасовский р-н, п. Донская Нива, ул. Северная, 3. Тел.: 8 (86386) 35-9-33, 31-6-55; 8-938-113-85-74. e-mail: sel.dona2010@yandex.ru www.donsel.ru

ООО «АВТОТРЕЙЛЕР-СТ» Т./Ф.: (8652) 36-02-31, 35-42-47
ПРИЦЕПНАЯ ТЕХНИКА РОССИИ
АВТОТРЕЙЛЕР-СТ В СТАВРОПОЛЕ
АВТОПОЕЗДА
 зерновоз самосвал
 ПРИЦЕПЫ, ПОЛУПРИЦЕПЫ, ЦИСТЕРНЫ, МУКОВОЗЫ, ОПРЫСКИВАТЕЛИ
 боковой свал зерновоз **НОВИНКА!** г.п. 16 т
 платформа 7,2 м
 WWW.AUTOTRAILER-ST.RU autotrailer@mail.ru

«МЕЖРЕГИОНАГРОХИМ» реализует
СЕМЕНА ПОДСОЛНЕЧНИКА И КУКУРУЗЫ
 ведущих мировых производителей
 Химические средства защиты растений
 минеральные удобрения и агрохимикаты
 400050, г. Волгоград, ул. Рокоссовского, 62.
 Тел.+7(8442)99-87-00, 99-84-00, 99-86-00
www.mragrochim.ru
 Ростовское подразделение:
 344002, г. Ростов-на-Дону, ул. 1-ая Луговая, 12
 Тел./факс (863) 200-35-93 моб.+7(919)88-00-779
 e-mail: mragrochim-rostov@mail.ru

Лида-регион Белорусское качество в России
 Техника для возделывания картофеля и овощей (капуста, лук, чеснок) Л-207; КТН-2В; КСТ-1.4; МПЛС и др.
 Почвообрабатывающая техника Плуги оборотные ЛПО; АПК-2,8 (гребнеобразователь+фреза); бороны; АКШ; культиваторы КОН-2,8, КПМ, КРН и др.
 Кормоуборочная техника ПРФ-145, ППР-Ф-1,8; косилки Л-501, КДН, КПГ; грабли ГВР, ГВБ и др.
 Техника для внесения минеральных и органических удобрений РЖТ; МЖТ-Ф: Л-116; МТТ; РУ и др.
 Посевная техника Селки СПУ, СТВ и др.
 Прицепы и полуприцепы «Боярин» ПСС-15; 2ЛТС; ПСТ; ПСТБ; ПТК и др.
 Коммунальная техника
 Запасные части
 г. Москва, пр. Мира, 119
 ВВЦ, пав. 18, оф. 107-111
 тел./факс: (495) 626-59-51
 (многоканальный)
 моб.: (926) 225-45-57, 173-99-29
 ФИЛИАЛ: Краснодарский край, ст. Старомышастовская, тел.: (861) 211-87-54 моб.: (918) 698-85-02 (988) 332-23-33
www.lida-region.ru

ПРИГЛАШАЕМ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ



ДЕВЯТНАДЦАТАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ
ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА



ЗЕРНО-КОМБИКОРМА-ВЕТЕРИНАРИЯ-2014



4-7 ФЕВРАЛЯ

МОСКВА, ВВЦ, ПАВИЛЬОНЫ: № 20 (1), № 57 (2)

СПЕЦИАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА:



СОЮЗ
КОМБИКОРМЩИКОВ



ЕВРОПЕЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ
ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ КОМБИКОРМОВ



РОССИЙСКИЙ
ЗЕРНОВОЙ СОЮЗ

РОССИЙСКИЙ
ЗЕРНОВОЙ СОЮЗ



РОСПТИЦЕСОЮЗ



СОЮЗ
ПРЕДПРИЯТИЙ
ЗООБИЗНЕСА



СОЮЗРОССАХАР

ГКО "РОСРЫБХОЗ"



ИНФОРМАЦИОННАЯ ПОДДЕРЖКА: ЖИВОТНОВОДСТВО
РОССИИ

КОМБИ-
КОРМА

Ценовик

издательский дом
КРЕСТЬЯНИН

птицепром

хранение и переработка
ЗЕРНА
научно-практический журнал

Информационно-аналитический журнал
**ЭФФЕКТИВНОЕ
ЖИВОТНОВОДСТВО**

ТЕХНОЛОГИЯ
ЖИВОТНОВОДСТВА

МОЛОЧНОЕ И МЯСНОЕ
СКОТОВОДСТВО

Perfect
Agro Technologies

СОВРЕМЕННЫЙ
ФЕРМЕР
ЖУРНАЛ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК

КРЕСТЬЯНСКИЕ
ВЕДОМОСТИ

Агрорынок

Техника
и оборудование
для
села

ВЕТЕРИНАРНЫЙ
ВРАЧ

ВЕТЕРИНАРИЯ

Vetkorm

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ ЖИВОТНЫЕ
ПРОДУКТИВНЫЕ ЖИВОТНЫЕ
РАСНОДАВАНИЕ

РАСНОДАВАНИЕ
И ВЕТЕРИНАРИЯ
Журнал для специалистов животноводства и ветеринарии

АПК
ЭКСПЕРТ

ЖУРНАЛ
АГРОМАКС

ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ДОМ
ЛИГА

FARM ANIMALS

АГРАРНОЕ
ОБОЗРЕНИЕ

ОРГАНИЗАТОР ВЫСТАВКИ:

ЦЕНТР МАРКЕТИНГА "ЭКСПОХЛЕБ"

Член Всемирной Ассоциации Выставочной Индустрии (UFI)



Член Российского Зернового Союза



Член Союза Комбикормщиков

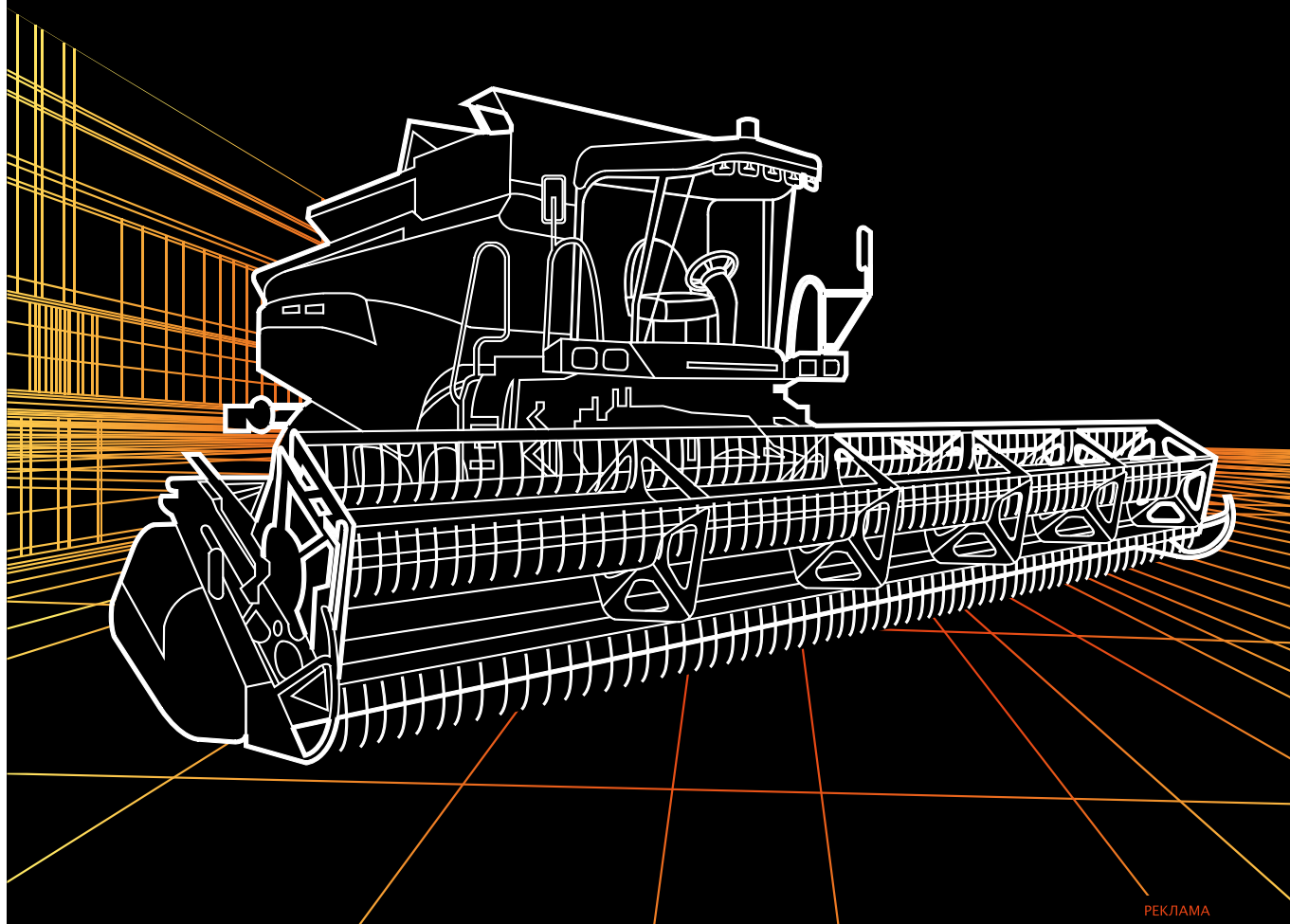


Россия, 129223, Москва, ВВЦ
Павильон "Хлебопродукты" (№40)
Телефон: (495) 755-50-35, 755-50-38
Факс: (495) 755-67-69, 974-00-61
E-mail: info@expokhleby.com
Интернет: www.breadbusiness.ru

AGROSALON

МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ

07-10 ОКТАБРЯ 2014



РЕКЛАМА

• ОПТИМАЛЬНЫЙ
ГРАФИК РАЗ В ДВА ГОДА

• КАЧЕСТВЕННАЯ
ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ

• ВЕДУЩИЕ
ПРОИЗВОДИТЕЛИ

МВЦ «КРОКУС ЭКСПО»

МОСКВА, РОССИЯ

WWW.AGROSALON.RU



ИНТЕРАГРОМАШ

**XVII АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ ФОРУМ ЮГА РОССИИ:
«ИНТЕРАГРОМАШ», «АГРОТЕХНОЛОГИИ»**



«Интерагромаш» -
старт сезона 2014

25 – 28
февраля 2014

- **223 компании из 30 регионов** Российской Федерации и пяти стран ближнего и дальнего зарубежья: Турции, Венгрии, Китая, Украины и Белоруссии;
- **10000 кв.м.** сельскохозяйственной техники и оборудования;
- **6411 посетителей-специалистов** из Ростовской области, Ставропольского и Краснодарского края.

VERTOL
КОНГРЕССНО-
ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР **EXPO**

Ростов-на-Дону, пр. М. Нагибина, 30
Тел. (863) 268-77-68, www.vertolexpo.ru



Генеральный спонсор:

Альтаир

Генеральный информационный партнер:

agro **2b** АИТИ

Генеральный информационный спонсор:

АПК АПК Групп
ЭКСПЕРТ

Генеральный интернет-партнер:

ВЕРВОЛ
ВЕВЕРСКИ

Отраслевой интернет-партнер:

FruitNews
УНИВЕРСАЛЬНЫЙ АГРО-БЮЛЛЕТЕНЬ

Официальный информационный партнер:

КРЕСТЬЯНИН

Почетный информационный партнер:

АГРО БИЗНЕС



**ОРГАНИЗАЦИЯ ОБСЛЕДОВАНИЯ
И ЛЕЧЕНИЯ В ГЕРМАНИИ**

VIP

**Проект фирмы Galleo по обслуживанию пациентов
из России и других стран в клиниках города Кёльн**

**Прозрачная система оплаты.
Вы платите за лечение
непосредственно в клинику.**

**Организация всей программы визита
в Германию**

- ★ визовая поддержка
- ★ предварительные консультации с врачами клиники
- ★ подготовка калькуляции стоимости лечения
- ★ перевод необходимых медицинских документов на немецкий язык
- ★ назначение дат медицинских консультаций
- ★ заказ гостиницы или апартаментов

Услуги в Германии

- ★ трансфер: аэропорты - Кёльн, Франкфурт, Дюссельдорф
- ★ размещение в гостинице или апартаментах
- ★ услуги переводчика
- ★ контроль счетов за лечение
- ★ сопровождение пациента в клинике и за ее пределами
- ★ организация контроля за лечением пациента в клинике

Дополнительные услуги

- ★ продление визы пациента на территории Германии
- ★ услуги адвоката
- ★ авиабилеты
- ★ организация индивидуальных поездок с русскоязычным гидом
- ★ весь спектр необходимых услуг по желанию пациента
- ★ организация помощи во всех ситуациях

Помощь после отъезда

- ★ организация доставки медицинских препаратов
- ★ организация связи пациента с лечащим врачом
- ★ готовность помочь по всем возникшим вопросам



**Тел.: +49 1751 240082
+7-903-406-43-49
E-mail: galleo@list.ru
www.galleorostov.ru**

Группа Компаний
ФЛЕКСОМ



ГУМАТ КАЛИЯ

жидкий торфяной



**Качество,
известное
во вселенной**

г. Ростов-на-Дону: (863) 298-90-02

г. Краснодар: (861) 236-44-14

г. Ставрополь: (8652) 56-27-46



www.gumat.ru