



ЮгАгроГрупп

**Сверхсильный
смачиватель и
активатор для
всех пестицидов и
агрохимикатов**

+7 928 193 01 59

+7 928 270 11 19

+7 918 592 17 71



Aqua-Silk - 705

Активатор для всех
пестицидов и агрохимикатов





**ООО «ТПК Евросибагро»
поздравляет всех с Новым годом!**

стр. 8-9

ООО «ТПК «Евросибагро». РФ, 644018, г. Омск, ул. 5-я Кордная, 65а,
тел.: +7 (3812) 51-88-58, 58-08-14, 58-08-22; e-mail: evrosibagro@gmail.com

**ООО «ТПК Евросибагро» приглашает на работу
руководителя филиала
по реализации решёт УВР в вашем регионе**

СЕМЕНА САХАРНОЙ СВЁКЛЫ



БОРНЕО

ЛУЧШИЙ СРЕДИ ЛУЧШИХ



8 (861 53) 5-77-92

«В КАЖДОЙ МАШИНЕ ВЫ МОЖЕТЕ
СЛЫШАТЬ БИЕНИЕ МОЕГО СЕРДЦА.»

МИХАЭЛЬ ХОРШ



www.horsch.com

Maestro СКОРОСТЬ, ТОЧНОСТЬ, УНИВЕРСАЛЬНОСТЬ

Maestro 12/24 – универсальная пропашная сеялка для посева кукурузы, сои, подсолнечника, сахарной свеклы и рапса. Высокая производительность благодаря центральному бункеру для семян объемом 2000 л. и удобрений 7000 л. Рабочая скорость в диапазоне 2 – 12 км/ч.

Особенности Maestro: инновационная система дозирования, компактный вакуумный дозатор, система контроля укладки семян.

ООО „ХОРШ Русь“
399921 Липецкая обл.
Чаплыгинский район п.Рощинский
Тел.: + 7 474 75 2 53 40 · Факс: + 7 474 75 2 53 41
E-mail: horsch.rus@horsch.com

HORSCH

С любовью к земле

ЕВРОПЕЙСКОЕ КАЧЕСТВО - РОССИЙСКАЯ ЦЕНА!

AGRATOR

Широкозахватные посевные комплексы



AGRATOR DISK

Дисковый посевной комплекс



AGRATOR-M

Механические посевные комплексы



COMBIDISK

Комбинированный посевной комплекс



ТРАКТОР Т-360

Колесный трактор мощностью 100 л.с.



AGRATOR-DK

Дискокультиваторные посевные комплексы



DISKOMASTER

Дисковый агрегат



COMBIMASTER

Комбинированный дискокультиватор



ISON-8520

Прицеп



AGROMASTER

www.pk-agromaster.ru

8 (85556) 2-39-08 8 (85556) 2-43-56

8 (85556) 2-43-59 8 (85556) 2-35-40

Производственная компания «ПК Агромастер»

423970, РФ, РТ, Муслимовский р-н, рп. Муслимово, ул.Тукая, 33 в.

E-mail: agromaster@mail.ru Поставщик ОАО «РОСАГРОЛИЗИНГ»



У аграриев должен быть выбор

Новинки сельхозмашиностроения представила компания «Бизон» на выставке в Краснодаре. Особенность экспозиции – нацеленность на экономию ресурсов и уменьшение себестоимости продукции. Работникам агропрома предложили познакомиться с передовой техникой, посчитать затраты и оценить перспективы.

В центре внимания самоходный опрыскиватель Imperador 3.0 с функцией разбрасывания удобрений. Машина заинтересовала предприятия с площадью посевов до 3 000 гектаров. Новинка объединила преимущества опрыскивателя Imperador 3100 (центральное расположение штанги с непревзойденной стабильностью) и разбрасывателя Hercules (автоматическая регулировка подачи на ходу и работа с переменной нормой внесения удобрений). Техника позволит сократить расходы на обновление парка машин и добиться высокой точности при обработке полей. Производительность при опрыскивании около 50 га/час, при разбрасывании удобрений до 60 га/час.

– Это первый в мире самоходный опрыскиватель и разбрасыватель – два в одном, – отметил Фелипе Виллерс, представитель компании Stara. – Очень удобен в работе. Все функции понятны и просты.

Дополнили линейку опрыскивателей прицепные машины Primus и Albatros производства Lemken, а также Gaspardo SP. Техника отличается большой шириной захвата. Оснащена компьютерами, контролирующими расход раствора и площадь об-



работанного участка.

Задачу внесения удобрений решат распределители Rauch. На стенде Бизона двухсоттысячная машина, со-

шедшая с конвейера. Сотрудники немецкого завода разыграли ее среди посетителей.

– Я счастлив, что выиграл разбрасыватель знаменитой

марки, – рассказал Сергей Юрченко, фермер из Краснодарского края. – Как раз присматривал машину для внесения удобрений. И тут такая удача!

Большой ассортимент почвообрабатывающей техники продиктован применением на селе различных технологий земледелия. Плуги Lemken EuroDiamant и EurOpal предназначены для вспашки на глубину до 40 см. Орудия славятся надежностью и легким ходом. Альтернатива плугу – глубокорыхлитель Dondi. Он способен работать на глубину до 60 см и одновременно вносить удобрения. Поверхностную обработку выполняют бороны Rubin и Einbock, культиватор «Ярославич». Агрегаты выравнивают и рыхлят почву, вычесывают сорняки.

В распоряжении аграриев широкий выбор посевных комплексов. Пневматическая сеялка Lemken Soliter, аппарат точного высева Gaspardo MT, зернотуковая сеялка «Алмаз-Vita». Машины применяются после вспашки, для мульчированного или прямого посева.

Погрузчики Massey Ferguson и Weidemann перемещают большие объемы грузов. Оснащены прочными телескопическими стрелами. Нацелены на работу, требующую значительной высоты подъема.

На экспозиции Бизона всегда много тракторов марок Fendt, Massey Ferguson и Challenger. На них можно трудиться круглый год. Универсальность и мощность в диапазоне до 600 л.с. делают тракторы подходящими для использования в растениеводческих и смешанных сельскохозяйственных предприятиях.

www.bizonagro.ru

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИКА

АПК приравняют к ВПК.....10

Обзор зернового рынка

РАСТЕНИЕВОДСТВО

Сев тяжёлым семенем.....14

Как сочетать урожайность и доходность

Химический + механический =
максимальный урожай.....16

Как выбрать оптимальную агротехнологию
возделывания кукурузы на зерно

ЗАКОНОДАТЕЛЬНОСТЬ

КФХ статус сельхозпроизводителя
не подтверждают.....18

Консультации Николая Кана

ЖИВОТНОВОДСТВО

На пастбище без пастуха.....26

Начинающий фермер приучил стадо к самостоятельности

Быки подземелья.....28

Предприниматель построил ферму в заброшенной
силосной яме

КЛУБ АГРОЗНАТОКОВ

Грант под конкретное меню.....30

КФХ для ресторана, а ресторан для КФХ

КРЕСТЬЯНОВЕДЕНИЕ

Чудо-овощи Ефима Грачёва.....36

У истоков русского культурного огорода

ОХОТА И РЫБАЛКА

А улов стал добычей ворон.....38

Изнурительный путь на мотодром

Для пользы дела

Мой давний знакомый – зерноградский фермер Юрий Перетятко как-то признался: самый острый дефицит для агрария сегодня – это дефицит информации. Заключение вроде бы курьёзное. Как можно в век интернета испытывать информационный голод? Считается, что с помощью «всемирной паутины» можно найти ответ на любой возникший вопрос. Даже выходить из дома не требуется. Тем не менее дефицит этой такой же реальности, как неутолённая жажда мореплавателя, окружённого несметными запасами солёной воды. Извлечь из неё состав, пригодный для питья, – задача довольно сложная.

Не случайно даже активные пользователи интернета садятся в салон автомобиля или самолёта и мчатся за сотни и тысячи вёрст на конференции, форумы, «круглые столы», встречи по обмену опытом в надежде получить полезные сведения по интересующей теме. В этом легко убедиться, побывав, к примеру, на авторитетных агропромышленных выставках, где конференц-залы заполнены участниками деловых мероприятий, прибывшими из разных регионов за знаниями.

Пополнить багаж знаний агрария призван и созданный три года назад в издательском доме «Крестьянин» Клуб агрознакоков. С самого первого заседания мы постарались позиционировать его как площадку для обмена передовым опытом. Конечно, в этих встречах участвуют и авторитетные учёные, банкиры, надзорники, чиновники аграрного ведомства, представители сервисных фирм. Но главные действующие лица на заседаниях – это руководители эффективных сельхозпредприятий, продвинутые фермеры, агрономы, инженеры и другие специалисты успешных хозяйств. Их практика прибыльного ведения бизнеса, грамотного освоения новых технологий, кооперации, выхода на рынок с готовой продукцией чрезвычайно востребована у инициативных коллег.

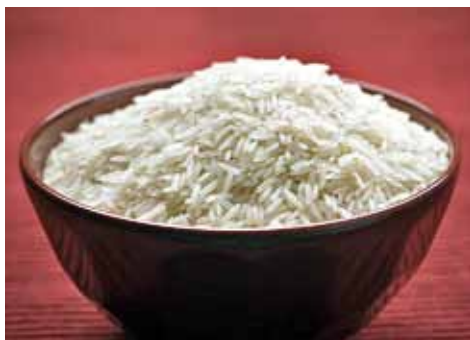
Подтверждение тому – проведённые за три года 46 заседаний клуба, на которых присутствовало в общей сложности около 2 500 человек. А с учётом прямых трансляций на интернет-портале «Агробук» и последующих видеотрансляций число участников многократно больше. Любопытная особенность: если в первый год работы клуба две трети его заседаний проводилось на нашей «домашней» площадке – в конференц-зале ИД «Крестьянин», то в уходящем году прямо противоположная статистика: абсолютное большинство встреч были выездными – состоялись на крупнейших аграрных выставках и форумах юга России. Расширилась и география: если прежде мы ограничивались рамками двух регионов – Ростовской области и Краснодарского края, то в этом году нас впервые пригласили провести заседания клуба также в Ставрополе и Волгограде. Потребность в изучении опыта успешных соседей – явление повсеместное.

В последнее время всё отчётливее проявляется и другая интересная тенденция: участники заседаний Клуба агрознакоков заключают друг с другом соглашения о сотрудничестве, находят у нас новых партнёров для сбыта своей продукции. То есть организованные нами встречи способствуют реальному развитию бизнеса – как в аграрной сфере, так и в различных смежных отраслях. В предыдущих номерах журнала мы уже не раз упоминали о таких примерах. А с сегодняшнего выпуска решили рассказывать о них чуть подробнее под специальной рубрикой «Для пользы дела». Представители хозяйств и фирм поделаются, какую конкретную пользу для своего бизнеса они извлекли, поучаствовав в заседании клуба. Найти рубрику несложно: она помещается в разделе «Клуб агрознакоков».

Может, и вам захочется найти с помощью клуба новых партнёров по бизнесу. Присоединяйтесь!

Николай ГРИТЧИН,

сопредседатель Клуба агрознакоков издательского дома «Крестьянин»



Кубань собрала 1 млн тонн риса

В Краснодарском крае впервые за всю историю собрали более 1 млн тонн риса (валовой сбор культуры составил 1026,5 тыс. тонн, что на 81,5 тыс. тонн больше, чем в 2015 году). Средняя урожайность составила 75,3 ц/га. Как уточнили в минсельхозе края, в 1980 году рисоводы региона уже получали заветный 1 млн тонн, но тогда такой вал был намотан вместе с сельхозпредприятиями Республики Адыгея, входившей на тот момент в состав Краснодарского края. В аграрном ведомстве отметили, что нарастить вал позволило возвращение в оборот рисовой системы Темрюкского района. В то же время надо подчеркнуть, что рисоводческая отрасль региона сделала настоящий рывок в урожайности. Ведь в 90-е годы прошлого века хорошими показателями у местных рисоводов считались 24 ц/га.

Куратор АПК Ростовской области отправлен в отставку

Губернатор Ростовской области Василий Голубев освободил от занимаемой должности своего заместителя по вопросам АПК Вячеслава Василенко в связи с уходом на пенсию. Как сообщили в администрации региона, в нынешней должности Вячеслав Николаевич проработал с июня 2010 года, при этом в 2011-2014 годах одновременно являлся министром сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности области. Заместителем губернатора — министром сельского хозяйства и продовольствия Ростовской области он работал и при прежнем губернаторе: с 2000 по 2008 годы. В минувшем августе Вячеславу Василенко исполнилось 65 лет.

Для развития «Развития»

Сельскохозяйственный потребительский перерабатывающий снабженческо-сбытовой кооператив «Развитие» Городищенского района Волгоградской области получил грант в размере 12 млн рублей на модернизацию материально-технической базы. Как пояснили в региональном комитете сельского хозяйства, для получения господдержки кооператив представил трёхлетний план развития, утверждённый общим собранием. Он предусматривает налаживание предпродажной подготовки овощей, выращенных на местных полях, а также переработку продукции. Для этого в ближайшее время будет закуплено оборудование, необходимое для мойки, сушки и заморозки овощей. Общая стоимость проекта составляет 20 млн рублей. Организация предпродажной обработки овощей позволит сельхозпроизводителям расширить рынок сбыта.

Спрос на госуслуги вырос

Для подачи документов на получение господдержки, постановки сельхозтехники на учёт и прочих действий, ранее требовавших личного визита в минсельхоз края, ставропольским аграриям теперь достаточно обратиться в ближайший МФЦ. Также можно воспользоваться личным кабинетом на сайте госуслуг, уточнили в региональном аграрном ведомстве.

— Переход на взаимодействие в онлайн-режиме значительно экономит время и деньги заявителей, особенно из отдалённых районов Ставрополя. Мы перевели практически все госуслуги в электронный вид. Как показала практика, такой формат взаимодействия с министерством востребован среди сельхозтоваропроизводителей. И если за первые девять месяцев текущего года поступило всего 11 пакетов документов, то за ноябрь — уже 200, — сообщил замминистра сельского хозяйства Ставропольского края Сергей Ридный.



Поливное поле для фермы

Новая ферма по разведению племенного молочного крупнорогатого скота введена в эксплуатацию в хозяйстве «Донское» Калачёвского района Волгоградской области. Ферма рассчитана на 800 голов, инвестиции составили 120 млн рублей, сообщили в администрации региона. Хозяйство в этом году приобрело 350 коров голштинской породы. В дальнейших планах — увеличение мощностей.

Господдержка, оказанная в последние годы хозяйству, позволила начать строительство орошаемого участка площадью 1,5 тыс. га с общим объёмом вложений 332 млн рублей. Это является основой для расширения собственной кормовой базы по мере увеличения поголовья скота. Уже готово 330 га орошаемых полей. Ранее из областного бюджета на эти цели была представлена субсидия. Хозяйством приобретено семь поливальных установок, полный ввод в эксплуатацию всего орошаемого участка запланирован на 2018 год.

— Проектов такого уровня у нас в области нет. И это хороший пример развития молочного животноводства, которое невозможно без поддержки государства, — отметил губернатор Андрей Бочаров при посещении хозяйства.

Стаж «Агрария года» 56 лет

Обладателем премии «Человек года — 2016» в номинации «Аграрий года» на Дону стал генеральный директор ЗАО «Октябрь» Кашарского района Иван Бурлаков. Как сообщили в администрации области, Иван Петрович работает в сельскохозяйственной отрасли 56 лет, из них 50 лет руко-

водит ЗАО «Октябрь». Сегодня коллектив хозяйства обрабатывает 13,5 тыс. га пашни, на которых выращиваются кормовые, зерновые и технические культуры. За последние пять лет хозяйство приобрело 24 единицы современной сельскохозяйственной техники. По итогам уборки урожая ЗАО «Октябрь» традиционно в числе лидеров Кашарского района. Кроме того, это одно из немногих хозяйств Ростовской области, занимающееся животноводством. Здесь более 700 голов КРС и более 1400 голов свиней. В хозяйстве работают мукомольный цех и цех по производству макаронных изделий, имеется пекарня для выпечки хлеба.

Больше стадо — выше продуктивность

Департамент аграрной политики Воронежской области опубликовал рейтинг продуктивности молочных хозяйств региона по состоянию на 1 ноября. Документ включает два списка по 50 сельхозпредприятий. В первом — хозяйства с наивысшей продуктивностью дойного стада, во втором — с наименьшей продуктивностью. В первом лидирует ЗАО «Манино» Калачеевского района, где за 10 месяцев надоили от коровы по 8498 килограммов молока. Второй открывает ООО «Агроритм» Новоусманского района, где бурёнки демонстрируют самую низкую продуктивность в области — за те же 10 месяцев дали лишь по 755 литров молока (2,5 литра в день). Мыслимо ли при таком надое вести прибыльный агробизнес?

Из рейтинга напрашивается ещё один вывод: высокие надои характерны в большей мере для крупных МТФ. Достаточно сказать, что в первом списке фигурируют 11 хозяйств с численностью коров от 1 тыс. голов и больше. А во втором списке самая крупная ферма насчитывает 676 коров.



Комбайны Claas в числе 100 лучших товаров России

Комбайны модельного ряда Tiscano 500 удостоились награды государственного уровня — вошли в список «100 лучших товаров России». Они изготовлены на российском заводе «Клаас» в Краснодарском крае. В сентябре текущего года Минпромторг РФ официально закрепил за этими комбайнами статус «произведённые в России».

Как сообщил генеральный директор ООО «Клаас» Ральф Бендиш, продукция краснодарского завода пятый год подряд входит в список «100 лучших товаров России». Он напомнил, что ранее в список лучших товаров России входили популярные у аграриев модели тракторов Axion 900/800 серии, Xerion 5000/4500, а также комбайны модельного ряда Tiscano 400 серии.

Слагаемые успеха решёт УВР

Компания «Евросиб-агро» успешно внедряет в аграрном секторе свою разработку – универсальные и высокоэффективные решётки УВР для всех типов зерноуборочной техники российского и импортного производства.

Предприятие «ТПК «Евросиб-агро»» не просто продаёт решётки УВР, но и передаёт покупателю технологию настройки комбайнов под конкретные условия, которая в 1,5-2 раза повышает производительность машин. В результате сокращаются сроки уборки, снижаются потери зерна, экономится ГСМ.

Чтобы получить максимально высокие результаты, необходимо установить решётки УВР на комбайн, а также правильно отрегулировать как сам комбайн, так и решётку. Именно комплексная настройка всей машины под новые решётки с иным потенциалом является залогом успеха.

Генеральный директор ООО «ТПК «Евросиб-агро»»

Леонид Александрович Клаузер лично проводит ознакомительные и одновременно обучающие семинары по всем областям нашей страны от Краснодарского края до Амурской области. На этих семинарах присутствуют руководители сельхозпредприятий, агрономы, механики, комбайнеры. У каждого из них за плечами немалый опыт работы на земле, но на семинарах выясняется, что им есть ещё чему поучиться. Мало приобрести современный комбайн, установить на нём предлагаемые компанией «Евросиб-агро» решётки УВР, нужно ещё и правильно настроить машину. Тут же на семинаре выясняется, что некоторые хозяйства, отработав с решётками УВР некоторое время, особых плюсов от решётки не заметили. В свою очередь, Леонид Александрович просит рассказать участников семинара, как они работают с решётками, как настраивают комбайн. Далее следует «работа над ошибками». И главное из заблуждений заключается в том, что большинство механиков и механизаторов приступают к этому процессу с «хвоста», пытаются отрегулировать решётку, удлинитель, соломотряс и т. д.

Леонид Клаузер уверен, что настройку комбайна следует начинать с жатки – от этого зависит 70% успеха уборки урожая. Причем отрегулировать нужно с точностью до миллиметра.

– Комбайн любит точность, – говорит Леонид Александрович. – Это мини-завод на колёсах, и каждый его орган – отдельный цех: жатка, клавиши, измельчитель и т. д. Решётка – это цех упаковки, крайний в комбайне, поэтому и браться за их настройку нужно буквально в послед-



ний момент, а до этого разгрузить их, определив нужные параметры высоты среза колоса и давления жатки на землю, отрегулировав молотильный аппарат (барабан и деки). Кстати, жатку можно настроить ещё до начала уборочных работ, даже в зимний период. А вот всё остальное, в том числе и оптимальную скорость комбайна, – уже непосредственно в поле, в зависимости от особенностей поверхности почвы, погодных условий, урожайности зерновых культур. Главное, по словам Леонида Клаузера, при настройке комбайна – соблюдать принципы «равномерности» и «ровномерности».

Этим же принципами он руководствовался и при соз-

дании универсальных высокопроизводительных решёток. Задавшись вопросом, как заставить воздух равномерно распределяться по решётке и с высокой скоростью доходить до удлинителя, Леонид Александрович начал изучать прохождение воздушных потоков в штатных решётках, устанавливал видеокамеры, пропускал цветной воздух, измерял его скорость. Оказалось, что от начала решётки со стороны стрясной доски воздух движется со скоростью 18 м/с, а на удлинителе – всего 3-7 м/с. Из-за того что потоки воздуха на штатных решётках в определённый момент превращались в хаос, зерно могло сбиваться в одну сторону, вылетать и так далее. Решётки УВР



сделаны таким образом, чтобы не было завихрений воздуха, чтобы он мог распушить любую массу зерна и заставить работать решёта на полную мощность. Как итог – 22 м/с скорость воздуха на стрясной доске и 15 м/с – на удлинителе.

Разрабатывая, и впоследствии совершенствуя решёта, Леонид Александрович ставил перед собой три цели: во время уборки урожая получить чистое зерно, сократить потери и добиться того, чтобы комбайн работал на максимальную мощность. Это ему удалось, в 2011 году в Германии на комбайне Claas с решётами от «Евросибагро» был установлен мировой рекорд производительности: 98 тонн зерна в час без потерь.

Убедиться в том, что при использовании решёт УВР комбайн практически не оставляет зерна в поле, может ещё один продукт «Евросибагро» – анализатор потерь зерна. Вроде бы нехитрое устройство, но оно позволяет быстро и эффективно на практике узнать о том, какие потери несёт хозяйство во время уборки урожая. В зависимости от результата специалист может определить, какие настройки нужно изменить в комбайне, чтобы работа выполнялась успешно, а собранное зерно было качественным.

Те хозяйства, которые испробовали решёта от «Евросибагро» в деле, уже убедились, что потери зерна во время уборки сокращаются с 200-400 до 15-30 кг на гектар – то есть в десятки раз! И если эти данные пересчитать на имеющиеся в сельхозформированиях сотни и тысячи гектаров пашни, то становится ясно: ежегодно аграрии миллионы рублей оставляют пропадать в поле.

А чтобы «подобрать» их, достаточно, во-первых, приобрести решёта УВР. **В зимний период компания «Евросибагро» для своих покупателей предлагает приобретение решёт УВР в рассрочку по фиксированной цене: первоначальный взнос составляет 30% от стоимости решёт, отгрузка товара происходит при оплате оставшихся 70%.**

Во-вторых, научиться правильно настраивать комбайн. В данном вопросе специалисты «Евросибагро» всегда готовы оказать необходимую консультационную помощь. Руководитель компании Леонид Клаузер лично общается с каждым фермером не только на этапе установки и настройки решёт, но и поддерживает связь с теми, кто уже не один сезон использует в своём хозяйстве разработки сибирских рационализаторов, прекрасно знает отзывы о своей продукции. Каждое критическое замечание становится поводом к дальнейшей работе по совершенствованию решёт.

В-третьих, быть неравнодушным хозяином. Там, где вовремя проведено обслуживание техники и хозяин вникает во все детали настроек, а не пускает дело на самотек, там и результаты впечатляющие. Тому есть большое количество примеров:

Фермер из Воронежской области (с. Петропавловка) Иван Васильевич Ткачёв установил универсальные и высокоэффективные решёта УВР на комбайн «Енисей-1200» в июне 2016 года:

– Использование этих решёт позволяет отказаться от ЗАВ: сорность зерна после уборки комбайном минимальная, всего 1,5%. Это значительно сокращает затраты: не нужно везти зерно, подрабатывать. В среднем я экономлю 200-300 рублей с тонны. Такой результат и на пшенице, и на подсолнечнике, и на просе. Решёта полностью себя окупили за сезон. Приобретением очень доволен и рекомендую его всем, кто интересуется, – рассказал Иван Ткачёв.

Фермер Василий Иванович Афанасьев из Ростовской области (с. Песчанокоское) установил УВР на комбайн Acros 580. Вот его впечатления:

– Скорость работы комбайна увеличилась минимум в 1,5-2 раза. Если раньше приходилось работать 2-2,5 км/ч, то теперь без потерь работаем на скорости 5 км/ч. Урожайность приличная: 78 ц/га на пшенице. При стоимости 150 тысяч рублей, я считаю, окупил затраты с лихвой. Уже



посоветовал трём своим знакомым поставить такие решёта на комбайны, они приезжали, видели результат своими глазами.

Марина Александровна Донская из Миллеровского района Ростовской области использует решёта «Евросибагро» уже второй год на комбайне Claas Tucano 430:

– Решёта радуют. Мы убираем не только свои поля, но и помогаем соседям. Преимущества УВР особенно ощутили при уборке мелкосеменных культур – рыжика, рапса, льна, – рассказала Марина Владимировна. – Стандартные решёта не всегда справлялись с нагрузкой, приходилось делать дополнительное оборудование: рамки, сетки... А УВР работают прекрасно. Сепарация идёт постоянно, не нарушается даже при полностью закрытых решётах, семена хорошо отделяются от половы. Кроме того, мы уже видим, что по долговечности эти решёта обойдут стандартные. Средний срок службы стандартных решёт 2,5-3 сезона. УВР прослужат дольше, притом что стоят они в два раза дешевле стандартных решёт для комбайна Claas.

Таким образом, у компании «Евросибагро» не стоит задача только произвести и продать решёта УВР. Основной ориентир идёт на качество выпускаемой продукции и помощь партнёрам в эффективном использовании решёт УВР.

Преимущества решёт УВР:

- качественная очистка независимо от влажности, сорности и размеров семян,
- снижение потерь зерна при уборке урожая с 250 до 30-50 кг с гектара,
- увеличение скорости комбайна на 2-5 км/час,
- сокращение сроков уборки,
- экономия топлива,
- использование на всех видах культур,
- получение чистого и менее травмированного зерна без дополнительной очистки,
- надёжность и простота в эксплуатации.

До настоящего времени доставка решёт УВР до покупателя осуществлялась транспортными компаниями. Сейчас у компании есть планы организовать в регионах филиалы по реализации решёт УВР. Для этой цели компания приглашает на работу руководителя филиала в вашем регионе.

ВИЗИТКА КОМПАНИИ

ООО «ТПК Евросибагро»
644018, РФ, г. Омск,
ул. 5-я Кордная, 65а
8 (3812) 518-858,
580-814, 580-822
evrosibagro@gmail.com
www.evrosibagro.com

«Рекорды» пойдут на переработку

Юг России стремится уйти от сырьевой однобокости экспорта

К 2026 году Россия будет производить до 150 млн тонн зерна в год, сказал вице-премьер РФ Аркадий Дворкович на Всемирном зерновом форуме, который прошёл в Сочи в конце ноября. В 2016 году Россия собрала рекордный за 40 лет урожай зерна (117 млн тонн) и стала ведущим игроком на мировом зерновом рынке, отметил он. Безусловно, для производителей зерна и трейдеров это хорошие новости. Девальвация рубля сделала российское зерно самым конкурентоспособным в мире и позволила выйти даже на такие рынки, как Мексика и Нигерия, где традиционно доминировали американские производители. Но многие независимые эксперты задаются вопросом: а нужна ли отрасли такая сырьевая однобокость? Возможно, лучше сосредоточиться на высокомаржинальных сферах АПК?

Сезон без катаклизмов

По данным Минсельхоза РФ на конец ноября, в целом по стране зерновые и зернобобовые культуры обмолочены с площади 45,6 млн га, или 96,6% к посевной площади (в 2015 г. — 43,9 млн га). Намолочено уже более 124 млн тонн зерна при урожайности 27,2 ц/га. В Южном федеральном округе при этом было собрано 33,5 млн тонн при урожайности 39,9 ц/га (в 2015 г. — 35,5 ц/га), а в Северо-Кавказском — 13,2 млн тонн зерна (в 2015 г. — 11,3 млн тонн), при урожайности 43,6 ц/га (в 2015 г. — 38,9 ц/га).

Два ведущих зерновых региона страны — Ростовская область и Краснодарский край — в минувшем сезоне обновили рекорды по намолоту. Они собрали 11,5 млн и 14,5 млн тонн зерновых соответственно. Ещё 10,52 млн тонн собрали на Ставрополье. Средняя урожайность зерновых колосовых и зернобобовых культур на Кубани превысила 60 ц/га. А в целом ряде районов края — 63 ц/га. При этом кубанское зерно — высокого качества. Как пояснили в минсельхозе края, 82% от валового сбора пришлось на продовольственное зерно третьего и четвертого классов. Впервые с советских времён получено 1 млн тонн кубанского риса.

Рекордным оказался этот аграрный сезон и для соседней Адыгеи. В этом году по урожайности зерновых (52,5 ц/га) республика вышла на второе место в стране после Кубани. Собрано 520 тыс. тонн озимых — абсолютный рекорд за 25 лет.

Учёные говорят, что такому богатому урожаю способствовали уникальные, практически идеальные погодные условия, а также то, что аграрии стали более дисциплинированно подходить к агротехнологиям — соблюдению севооборота, своевременному сбору и доставке урожая на предприятия переработки. — Сейчас идёт внедрение сортов кубанской селекции, имеющих высокий продуктивный



потенциал. А ещё была усовершенствована технология возделывания культур, выросла культура земледелия, — говорит вице-губернатор Краснодарского края Андрей Коробка.

С ним согласен и председатель Ассоциации зерноперерабатывающих и хлебоприёмных предприятий Кубани Пётр Светличный. — Качество подготовки почвы несоизмеримо выше прошлых лет, — уверен эксперт. — Кроме того, сейчас нет проблем с удобрениями. И, конечно, сказались благоприятные погодные условия. Был редкий для региона запас влаги, а весной не случилось серьёзных катаклизмов — ветродуев и затоплений.

АПК приравняют к ВПК

Исполнительный директор агентства «Совэкон» Андрей Сизов считает, что главная причина роста сборов в последние десятилетия — либерализация агропромышленного сектора. Аграрии получили доступ к мировому рынку, а также институт собственности и долгосрочной аренды земли. Кроме того, развитию рынка помогали высокие мировые цены до последних лет.

Ранее Сизов посетовал, что сейчас растёт регулирующая роль государства в зерновой отрасли — и это, по его словам, не может радовать игроков рынка. Однако в рамках Второго всемирного зернового форума в Сочи Дворкович заявил, что правительство России отказалось от введения экспортной по-

шлины на пшеницу. Он отметил, что это стало вынужденным решением в условиях текущей экономической ситуации. Тут уместно напомнить, что впервые пошлина на зерно была введена летом 2015 года. 23 сентября текущего года она была временно отменена. В начале октября глава Минсельхоза Александр Ткачёв заявил, что пошлина будет действовать только при таких экстренных ситуациях, как неурожай в стране или резкое повышение курса доллара к рублю.

Также российский Минсельхоз внёс в правительство программу поддержки сельскохозяйственного экспорта. Благодаря ей сельское хозяйство получит такое же значение, как экспорт товаров промышленности и оборонного сектора, говорит заместитель главы правительства. А ещё, как сообщает Российское аграрное агентство, после Нового года российский Минсельхоз не будет проводить значительных закупок зерновых в государственный фонд. Только в январе возможны точечные закупки в небольших объёмах.

По словам директора департамента регулирования рынков АПК минсельхоза РФ Владимира Волика, решение будет зависеть от цены зерна на внутреннем рынке. «Если мы увидим в первом квартале, что цена пошла вдруг вниз, то будем закупать. Но пока цена на рынке идёт вверх», — говорил ранее глава департамента. Также Волик заявил, что цена не дошла до уровня, при котором можно начать закупки, но стремится к нему. Заместитель губернатора Ростовской области

Вячеслав Василенко сообщил корреспонденту «Делового крестьянина», что, по всей видимости, с 2017 года государство в рамках интервенций будет покупать только пшеницу третьего класса. Но информация эта ещё, по всей видимости, неофициальна.

Пустим пшеницу на крахмал

Многие эксперты считают, что в этом году России повезло и с погодой, и с ценами – в ближайшие пару-тройку лет таких благоприятных условий, наверное, уже не будет. Правда, большой урожай не гарантирует высокую рентабельность агробизнеса. Как известно, скорее, даже наоборот – низкий урожай всегда провоцирует рост закупочных цен на зерно. Это получается выгоднее.

– Когда в стране плохой урожай, цены взлетают. Когда же сбор большой, цены низкие – работы много, затрат много, а прибыли практически нет, – поясняет ставропольский фермер Сергей Пустошинский.

– Российские производители набрали хорошие темпы производства и экспорта зерна. Однако по сути мы опять попадаем в ловушку сырьевого экспорта, – говорит главный редактор Российского аграрного агентства Станислав Смагин. – Да, зерно в отличие от углеводородов – возобновляемый ресурс, но по сути это такое же сырьё, нужное для более маржинальных сфер. В первую очередь, для производства комбикормов, аминокислот для пищевой промышленности, муки и так далее.

Об этом ранее говорил и губернатор Ростовской области Василий Голубев – мол, региону теперь нужно сосредоточиться на развитии переработки. В Волгодонске уже начали

строить крупный завод по производству линз из пшеницы – объёмом переработки до 500 тыс. тонн. О расширении производственных мощностей заявил и крупнейший на юге переработчик кукурузы компания «Амилко», но этого явно недостаточно в масштабах Южного федерального округа, основного производителя зерна в стране.

На Кубани тоже власти недовольны, что освоение технологий глубокой переработки зерна идёт слишком медленно. Ценнейшие продукты – клейковина, крахмалы, зародышевые масла, жмыхи – по-прежнему идут в отходы. Из кукурузы делают комбикорм, несмотря на то что эта культура даёт масла высочайшего качества.

– Нужно думать о том, как экспортировать продукты переработки, в том числе муку, комбикорма, – нацеливает кубанский губернатор Вениамин Кондратьев. – Реализация продуктов переработки зерна позволит развивать и само село, и поддержать сельского жителя. Переработка – это рабочие места и налоги.

В крае совместно с учёными Кубанского государственного технологического университета запланировано спроектировать три предприятия по глубокой переработке зерна. По имеющимся данным, из пшеницы будут получать отруби, аминокислоты, сухую клейковину и пищевые крахмалы. Заинтересованность к проекту уже проявляют и отечественные, и иностранные инвесторы. Недавно в регионе, например, побывала делегация китайских бизнесменов.

Правда, есть ещё проблема сбыта – на конкурентных мировых рынках очередного сильного игрока никто не ждёт. Но как показывает опыт того же «Амилко», если производить

востребованные продукты, то занять нужную нишу всегда можно. Кроме того, помимо западных рынков есть рынки азиатские, ближневосточные и иные. Только Индия и Китай – это 3,5 млрд потребителей.

Некоторые эксперты считают, что экспортировать сырьё за рубеж не следует и нужно ограничить его вывоз: тогда и переработчикам с животноводцами достанется, и цены на продукты не будут расти столь быстрыми темпами. Но большинство опрошенных «Деловым крестьянином» участников рынка с такой позицией категорически не согласны. Они отрицают существенную зависимость цен зерна и цен на продукты питания. Так, в цене булки хлеба расходы на муку составляют максимум 15%, говорит Смагин. При цене хлеба 20 рублей даже если цены на зерно вырастут вдвое, это повысит себестоимость готового изделия всего на три рубля. Но такой рост цен на зерно нереален в обозримые годы. А вот цены на энергоносители, транспортные и фискальные расходы влияют куда сильнее.

– При этом ограничение экспорта неизбежно приведёт к тому, что зерновая отрасль потеряет инвестиционную привлекательность. Такой опыт уже был в Аргентине. В результате за несколько лет страна – один из мировых лидеров по производству зерна – превратилась в игрока «второй лиги». Восстановить позиции им будет крайне непросто, – говорит Смагин. – Наша страна производит гораздо больше, чем может потребить. Поэтому, наоборот, нужно давать максимально свободные условия для развития рынка.

Александр ГОРДИЕНКО,
специально для «Делового крестьянина»

19-ая СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ АГРОПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА

СЕЛЬХОЗТЕХНИКА, ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ, ОБОРУДОВАНИЕ, АГРОХИМИЯ, СЕМЕНА, САЖЕНЦЫ, ВЕТ. ПРЕПАРАТЫ, КОРМА И КОРМОВЫЕ ДОБАВКИ

АГРОУНИВЕРСАЛ 2017



5-7 АПРЕЛЯ

Ставропольский край, г. Ставрополь
тел./факс: (8652) 94-17-51, 94-17-52, 955-175
e-mail: stav-vmc@inbox.ru www.agrouniversal.ru
www.expo26.ru

АГРОФОРУМ ФОРУМ • ВЫСТАВКА КОНФЕРЕНЦИЯ

«Волгоградский Фермер»

- Сельхозтехника
- Запчасти, РТИ, комплектующие
- Оборудование
- Семена
- Удобрения
- Средства защиты растений
- GPS-навигация



Организаторы:

Волгоград ЭКСПО ВОЛГОГРАД ЭКСПОЦЕНТР

(8442) 93-43-02
info@volgogradexpo.ru
www.volgogradexpo.ru

9-10 ФЕВРАЛЯ 2017

*Даты проведения выставки могут меняться, справки по телефону организаторов

Итоги международной выставки «ЮГАГРО»

С 22 по 25 ноября 2016 года в Краснодаре, в выставочном комплексе «Экспоград Юг», прошла 23-я Международная выставка сельскохозяйственной техники, оборудования и материалов для производства и переработки сельхозпродукции «ЮГАГРО». Организатор – компания «КраснодарЭКСПО» (в составе Группы компаний ITE).

«ЮГАГРО-2016» объединила рекордное количество компаний: свои товары на выставке представили 720 экспонентов из 32 стран мира и 48 регионов России. Общая площадь закрытой и открытой выставочной экспозиции составила более 60 000 кв. м. На объединённых и национальных экспозициях были представлены компании из Венгрии, Германии, Китая и Франции. За четыре дня работы выставку «ЮГАГРО» посетили 15 873 человека из различных регионов России и ближнего зарубежья, превзойдя показатель прошлого года на 5%.

В торжественной церемонии официального открытия выставки приняли участие: заместитель министра сельского хозяйства Российской Федерации **Евгений Васильевич Громько**, заместитель главы администрации Краснодарского края **Андрей Николаевич Коробка**, председатель комитета по вопросам аграрной политики и потребительского рынка Законодательного собрания Краснодарского края **Иван Михайлович Петренко**, почётный консул Федеративной Республики Германия в городе Краснодаре, генеральный директор компании «Клаас» **Ральф Бендиш**, коммерческий директор компании «Ростсельмаш» **Алексей Николаевич Швейцко**, директор обособленного подразделения «АйтиИ Экспо» в городе Краснодаре **Елена Георгиевна Тельнова**.

На открытии выставки Евгений Громько отметил, что «ЮГАГРО» является крупнейшей сельскохозяйственной выставкой федерального уровня. «Этот уровень мы будем поддерживать», – сообщил заместитель министра сельского хозяйства России. – Сюда стремятся попасть все представители бизнеса и сельхозпроизводители нашей страны, а также иностранные гости».

Андрей Коробка от имени губернатора Кубани поприветствовал участников и гостей мероприятия, подчеркнув, что выставка «ЮГАГРО» – это важнейшее событие для аграриев, проходящее в конце сезона. Выставка предоставляет предпринимателям края хорошую возможность оценить, насколько продвинулось сельхозмашиностроение, и сравнить различные технологии. «Это позволяет кубанским предпринимателям не стоять на месте, выпу-



скают конкурентоспособную продукцию», – подчеркнул заместитель главы края.

Также на открытии выставки «ЮГАГРО» было анонсировано проведение новой выставки компании «КраснодарЭКСПО», посвящённой сельскохозяйственной тематике. Как сообщила глава компании Елена Тельнова, выставка «ФермаЭкспо Краснодар» пройдёт с 25 по 27 октября 2017 г., за месяц до «ЮГАГРО-2017», и представит широкий выбор оборудования, кормов и ветеринарной продукции для специалистов животноводческой и птицеводческой отрасли.

Деловая программа

Вопросы и перспективы отечественного сельского хозяйства обсуждались 22 ноября на пленарном заседании «Эволюция импортозамещения: от количества к качеству». В дискуссии, которая была организована компанией «КраснодарЭКСПО» и информагентством «РБК-Юг», приняли участие заместитель главы Министерства сельского хозяйства России Евгений Громько, вице-губернатор Кубани Андрей Коробка, а также представители Национального плодовоовощного союза, союза «Садоводы Кубани», ООО «Фирма «Калория», главы районов, представители перерабатывающих производств и руководители крестьянско-фермерских хозяйств из регионов России. По словам Евгения Громько, развитие экспорта продукции сегодня является одной из основных задач российского АПК. «Только являясь экспортоориентированной отраслью, сельское хозяйство сможет стать полноценной частью экономики РФ. Программа импортозамещения – это полдела, надо производить конкурентоспособную на мировом рынке продукцию», – отметил заместитель министра. Как сообщил Андрей Коробка, Краснодарский край в данный момент поставляет на внеш-

ние рынки, прежде всего, зерно и мясо птицы. Однако перед краем стоит задача ориентировать на экспорт продукты переработки овощей и сахара, а также развивать потенциал малых форм хозяйствования, на долю которых приходится 38% сельхозпродукции края.

С необходимостью развивать экспортный потенциал согласны и представители отдельных отраслей сельского хозяйства. По прогнозам президента Национального плодовоовощного союза Сергея Королёва, уже по итогам 2016 г. Россия начнёт производить овощей закрытого грунта больше, чем завозит.

О ситуации в сфере производства плодовой продукции рассказал генеральный директор союза «Садоводы Кубани» Николай Щербakov. «На Кубани выращивается 40% от общероссийского объёма плодов. Исходя из общей потребности Кубань должна производить 1 млн тонн плодов. В 2016 г. в регионе планирует заложить 1,5 тыс. га садов. Но чтобы импортозамещение заработало, нам необходимо закладывать садов в три раза больше. Для этого нужно усилить господдержку, без которой садоводам самим не справиться», – пояснил он.

В этот же день состоялось заседание круглого стола на тему «Инновационные программы обеспечения ветеринарного благополучия птицеводства в условиях импортозамещения».

В мероприятии приняли участие представители краевого министерства сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности, информационно-консультационных центров, ветеринарных лабораторий, научно-исследовательских и образовательных учреждений, птицеводческих предприятий, а также врачи эпизоотологии районных управлений ветеринарии. Участники заседания проанализировали состояние российской отрасли птицеводства и обсудили меры по предупреждению возникновения и распростране-

ния на территории Кубани заболеваний птицы. Большое внимание в выступлениях уделялось бактериальным болезням птиц в промышленном птицеводстве и специфической профилактике инфекционных заболеваний, а также критериям выбора антимикробных препаратов.

В докладе руководителя госветуправления края Георгия Джаилиди отмечалось, что сохранение эпизоотического благополучия края по инфекционным заболеваниям птиц возможно при соблюдении следующих четырёх условий: выполнение ветеринарно-санитарных правил, отсутствие нарушений технологий содержания и кормления птицы, проведение вакцинации и осуществление мониторинговых исследований.

Обязательную с 2018 года процедуру сертификации готовой молочной продукции промышленной выработки обсудили 24 ноября на «круглом столе» ассоциации предприятий молочной промышленности «Кубаньмолоко». Участники рассмотрели аспекты взаимодействия бизнеса и государства в вопросах повышения эффективности молочной отрасли, уделив особое внимание вопросам организации госзакупок и создания системы эффективного контроля за качеством молочной продукции, получаемой государственными и муниципальными заказчиками. Организаторами мероприятия выступили НСПМ «Союзмолоко», ассоциация предприятий молочной промышленности «Кубаньмолоко» при информационной поддержке еженедельника «ЮгТаймс».

В дни «ЮГАГРО» участники и гости выставки смогли посетить более 30 конференций, «круглых столов» и семинаров для специалистов отрасли, а также мастер-классы и презентации на стендах экспонентов.

Выставка «ЮГАГРО» прошла при поддержке Министерства сельского хозяйства Российской Федерации, администрации Краснодарского края, министерства сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края, администрации муниципального образования город Краснодар, IFWexpo Heidelberg GmbH (Германия), французского национального агентства по развитию внешнеэкономической деятельности Business France.

Стратегический спонсор выставки «ЮГАГРО» – компания «КЛААС».

Генеральный спонсор – компания «РосАгроТрейд».
Генеральный партнер – компания «Ростсельмаш».



ЮГАГРО



ООО «АнгарПоволжье»

АНГАРЫ

бескаркасные и каркасные



Зернохранилища



Коровники



Овощехранилища



Склады хранения

- ✓ Лизинг ✓ Кредит ✓ Рассрочка
- ✓ Строительство «под урожай»

Профессиональное строительство ангаров круглый год в любом регионе

☎ Тел.: 8 (800) 100-22-46 (звонок по РФ бесплатный)

✉ E-mail: zakaz@angar-pfo.ru 🌐 Сайт: www.angar-pfo.ru

🏠 Адрес: 460021, г.Оренбург, ул. 60-лет Октября, д.16А

ООО «Агрофирма «Прогресс» — многопрофильное сельхозпредприятие. Основной доход она получает от растениеводства, которое развивается по интенсивным технологиям на общей площади в 20 тыс. га пашни. Урожаи здесь одни из самых высоких на Кубани. Озимая пшеница даёт за 60 ц/га, соя — под 30 ц/га, кукуруза — под 100 ц/га, а сахарная свёкла — свыше 550 ц/га. Впрочем, эти показатели намолотов и сборов — приоритет, скорее, для представителей власти, которые заточены на вал. Для людей агробизнеса куда важнее экономика, полученная прибыль с гектара. А вот тут-то высокая урожайность не всегда равна высокой доходности. Об особенностях успешной экономики и зашёл у нас разговор с генеральным директором агрофирмы «Прогресс» Александром Неженцем во время моей очередной командировки в Лабинский район Краснодарского края.

Непокорённая высота

Минувшим летом на полях «Прогресса» собрали по 63 ц/га пшеницы. Достойный, казалось бы, урожай, выше среднекраевого. Директора он огорчает.

— Похоже, в этом сезоне мы выйдем по пшенице по нулям, — огорчённо констатирует Александр Владимирович, демонстрируя свежую аналитическую справку. Затем добавляет: — Год назад при аналогичной урожайности пшеница была в нашем хозяйстве одной из самых прибыльных культур, уступила первенство лишь сахарной свёкле. Как раз после прошлогодней жатвы Александр Неженец отправился за опытом в знаменитое хозяйство — колхоз-племзавод «Казьминский» Ставропольского края, имеющий отделения и на Кубани. Директор «Прогресса» хотел узнать, благодаря чему казьминцы взяли на 20 ц/га больше пшеницы, чем он. Председатель «Казьминского» Сергей Шумский рассказал коллеге много поучительного, в том числе о подкормке растений на различных стадиях вегетации. Та поездка подвигла Александра Неженца замануться на казьминские высоты.

— Урожаи каждой культуры в нашей фирме расчётные. Конечно, сразу подняться на 82 ц/га, как в «Казьминском», мы не рискнули, — поясняет Александр Владимирович. — Решили сперва покорить отметку в 74 ц/га. Под эту урожайность и заложили больше удобрений, средств защиты, подкормок. В результате расходная часть на гектар пшеницы выросла у нас в этом году на 30% по сравнению с годом пред-

Покупки «на вырост»

Как сочетать урожайность и доходность



Александр Неженец стремится много вкладывать, чтобы много получать

ыдушим. А вот желанного урожая мы не получили, он остался на уровне прошлогоднего. К слову, и «Казьминский» в этом сезоне взял пшеницы меньше, чем год назад. Но это слабое для нас утешение.

— Выходит, казьминские намолоты не для вас?

— Мы наверняка придём к ним, — отвечает директор. — Только не одним махом, а шаг за шагом, оттачивая технологию, анализи-

руя промахи и соотнося затраты с доходами. На следующий год, например, наша расчётная урожайность по пшенице заложена на уровне 65 ц/га.

Любопытно, что и 570 ц/га свёклы несколько не радуют Александра Неженца, хотя у многих других такой урожай вызвал бы ликование.

— Сам по себе урожай неплохой, — нехотя соглашается Александр Владимирович, — а вот дигестия

низкая — всего 12%. Так что ликование неуместно.

Базисная дигестия, а проще говоря, сахаристость свёклы, как известно, равняется 13,5%. Поэтому предприниматель Неженец вынужден сдавать свой нынешний урожай на сахарзавод по заниженным расценкам. То есть если перевести на базисную дигестию, то полученная урожайность корнеплодов в «Прогрессе» окажется значи-

тельно ниже фактической. – В прошлом году при той же урожайности мы имели дигестию 14%, в результате рентабельность сахарной свёклы составила 103%, а в этом она снизится, по расчётам, до 32%. Вот что значит нестабильная сахаристость, – объясняет своё настроение директор «Прогресса».

Сколько глины в чернозёме

Для агрофирмы, которая стремится минимизировать зависимость от погодных условий и ежегодно получать высокую прибыль с гектара, провалы на пшеничном и свекловичном полях – серьёзный повод разобраться в причинах неэффективности вложенных средств. А средства эти внушительные. Достаточно сказать, что хозяйство тратит ежегодно на гектар в среднем по 50 тыс. рублей. Сюда входят и высококлассные семена, и минеральные удобрения, и качественные СЗР, и использование импортной техники, и высокая арендная плата за землю, и дорогие банковские кредиты, и немалая оплата труда работников... Чтобы не выживать, агрофирма должна получать с гектара 70 тыс. рублей дохода, то есть планку погектарной прибыли держать на уровне 20 тыс., определил гендиректор.

Этот рубеж хозяйству в целом покоряется. В нынешнем году, например, драйверами прибыльного растениеводства оказались в агрофирме соя и свёкла (несмотря на снижение доходности последней). Благодаря им удалось относительно безболезненно пережить неудачный пшеничный эксперимент. Тем не менее вопросы остались.

Поиск ответов на них привёл Александра Неженца в один из аграрных университетов Германии, который оказывает консультационные услуги сотням немецких фермеров. Благодаря сотрудничеству с наукой тамошние свекловоды получают по 800-900 ц/га корнеплодов. А с учётом дигестии в 18%, подчёркивает собеседник, эта урожайность может быть оценена вдвое выше. В университете мощная современная лаборатория. Туда и доставил Александр Неженец образцы грунта со своих полей для анализа.

– Исследования немецких учёных дали неожиданные для меня результаты, – рассказывает Александр Владимирович. – Я привык к тому, что земли «Прогресса» – это чернозём: глинистый, слитый, выщелоченный. Такие сведения получал в наших лабораториях. Немцы заглянули глубже. Они установили, что гли-



Весовита свёкла, да не сладка

нистость нашей почвы довольно высока: от 51% до 53%, это приводит к тому, что около 100 мм осадков уходит на связывание глины, то есть не используется растениями. А это требует корректировок технологии.

Другой важной подсказкой немецких учёных стал калийный состав. Прежде директор «Прогресса» был убеждён, что калия в почвах хозяйства с избытком, поэтому его не следует вносить. Так оно и есть, подтвердили немцы, калия много, да вот беда: он находится у вас в недоступной форме. Словом, теперь калийную подкормку придётся возобновить, а параллельно заняться переводом недоступного калия в доступный.

– Стратегия нашей агрофирмы на ближайшие пять лет – нарастить производство продукции на 50%, – посвящает в планы Александр Владимирович. – В растениеводстве этот рост будет обеспечен в основном за счёт свёклы и кукурузы, где, по нашим расчётам, имеются большие резервы. Достичь намеченного хотим при поддержке немецких учёных. Заключим договор с агроуниверситетом и будем вместе с ведущими специалистами хозяйства ежемесячно выезжать к ним на занятия.

Сев тяжёлым семенем

Наряду с вложениями «на вырост» агрофирма инвестирует в берегающие технологии. При этом самой эффективной инвестицией за 24 года своей работы

в агробизнесе Александр Неженец называет систему управления транспортным парком «Локарус», позволяющую с монитора компьютера отслеживать работу всех машин, занятых в хозяйстве. А в период уборочных работ это больше 100 единиц (вместе с привлечённым транспортом).

– Затраты на «Локарус» составили 2,5 млн рублей, – говорит Александр Владимирович. – И уже через пять месяцев все эти деньги вернулись в хозяйство за счёт экономии ГСМ. Просто люди стали меньше воровать топлива. Слить горючее и загнать его «налево» безнаказанно стало гораздо сложнее, когда маршруты передвижения и расход ГСМ ежeminутно контролируются.

Ещё одна перспективная «сберегающая» тема – снижение норм высева семян без потери урожайности. Идею отказа от избыточных 5 млн семян на гектар при севе пшеницы Александр Неженец почерпнул без малого два года назад на заседании Клуба агрознаковок ИД «Крестьянин» из выступления зерноградского фермера Юрия Перетяцкого, который отбирает семенной материал не по габаритам,

как обычно принято, а по весу. Это позволило ему кардинально повысить полевую всхожесть семян и уменьшить их количество на гектаре.

– Юрий Альбертович использует отечественную машину «Алмаз» для сортировки семян пшеницы. Я же решил приобрести дорогую немецкую установку, потому что в Германии продвинулись ещё дальше в снижении норм высева, – продолжает Александр Неженец. – Смысл сортировки такой: отобрать не только крупные, но и тяжёлые семена. Последнее достигается путём удаления воздушным потоком лёгких зёрен. В результате такой сортировки вес тысячи семян пшеницы, сравнивает директор, повысился с прежних 42 граммов до 45 граммов. А самое главное – полевая всхожесть достигла небывалых 96-98%, тогда как прежде порой не превышала 70%.

– Это подвигло меня в порядке эксперимента снизить норму высева до 4 млн семян на гектаре. Эксперимент полностью оправдал себя. И сегодня мы уже на всей площади сеём пшеницу такой нормой. Вот только что мне сообщил агроном с озимого поля: возшло 3 800 тыс. из 4 млн, – не скрывает удовольствия Александр Неженец. – Теперь уже экспериментальное поле у нас заложено с нормой высева 3 млн.

– До каких же пределов будете уменьшать?

– Меня вдохновляет пример тех же немцев. Они сеют 1,5 млн на гектар, а убирают 105 ц/га. Представляете, какие резервы экономии на семенах, протравителях, погрузке-разгрузке, транспортировке, затратах времени, труда. – Сколько же длится у вас сев озимых?

– Как правило, укладываемся в пять дней. Если не уложился в научно обоснованные сроки, норму высева придётся увеличивать. Но это для нас ЧП.

Напоследок я спросил Александра Неженца, не намерен ли он урезать расходы в условиях кризиса. И получил короткий исчерпывающий ответ: «Альтернатива развитию – разорение».

Николай ГРИТЧИН

Лабинский р-н, Краснодарский край

Фото из архива Александра Неженца



ООО 'ДАР'

АНГАРЫ

• изготовление • монтаж
• проектирование

Тел.: 8-952-877-1777, 8-918-633-35-95,
(86195) 3-65-68. www.dar23.ru

С гербицидами или без?

Оптимальная агротехнология возделывания кукурузы на зерно по данным полевых исследований

Одна из причин, сдерживающих рост производства зерна кукурузы на Кубани, высокая засорённость посевов. Оптимальное сочетание механических и химических способов ухода за посевами должно обеспечить эффективное уничтожение сорной растительности и обеспечить прибавку урожая зерна.

Три варианта обработки: какой лучше?

В 2015 году в тестовом полигоне КубНИИТИМ были проведены исследования влияния разных способов ухода за посевами кукурузы на её урожайность. На опытном участке было заложено три варианта опытов.

В первом варианте агротехника для культуры являлась базовой, то есть общепринятой для зоны, и включала в себя следующие поуходные операции:

- довсходовое боронование агрегатом МТЗ-80 + БШ-12Н;
- обработка посевов препаратом «Майс Тер» в норме 150 г/га агрегатом МТЗ-80 + ОП-2000;
- первая междурядная культивация агрегатом МТЗ-80 + КРН-5,6;
- вторая междурядная культивация (долотование) агрегатом МТЗ-80 + КРН-5,6.

Во втором варианте кукурузу возделывали без применения химических средств ухода за посевами, то есть по безгербицидной технологии. Схема поуходных операций выглядела следующим образом:

- довсходовое боронование агрегатом МТЗ-80 + БШ-12Н;
- боронование по всходам агрегатом МТЗ-80 + БШ-12Н;
- первая междурядная культивация агрегатом МТЗ-80 + КРН-5,6;
- вторая междурядная культивация агрегатом МТЗ-80 + КРН-5,6;
- третья междурядная культивация с окучиванием агрегатом МТЗ-80 + КРН-5,6.

Третий вариант опыта – возделывание кукурузы по гербицидной технологии. Перечень технологических операций в этом варианте был следующим:

- довсходовое боронование агрегатом МТЗ-80 + БШ-12Н;
- боронование по всходам агрегатом МТЗ-80 + БШ-12Н;
- обработка посевов препаратом «Секатор турбо» в норме 100 г/

- га агрегатом МТЗ-80 + ОП-2000;
- первая междурядная культивация агрегатом МТЗ-80 + КРН-5,6;
- вторая междурядная культивация агрегатом МТЗ-80 + КРН-5,6;
- третья междурядная культивация с окучиванием агрегатом МТЗ-80 + КРН-5,6.

Почва опытного участка относится к чернозёмам типичным, среднегумусным, тяжёлосуглинистым, которые преобладают в Центральном Предкавказье и характеризуются высокими агропроизводственными достоинствами. Климат – умеренно континентальный с неустойчивым увлажнением. Количество осадков, по многолетним данным, 580 мм, выпадают в течение года неравномерно.

Где нет гербицидов, там меньше культурных растений

Предшественник кукурузы – озимая пшеница, после уборки которой, до закладки опытов, проводили следующие технологические операции:

- дискование стерни в два следа агрегатом John Deere 8420 + Challenger 1435-26;
- вспашка агрегатом John Deere 8420 + ПСК-8;
- культивация зяби агрегатом John Deere 8420 + КП-10;
- предпосевная культивация агрегатом John Deere 8420 + Lemken Korund 9;
- посев агрегатом МТЗ-80 + УПС-8;
- поверхностное (довсходовое) внесение минеральных удобрений (аммиачная селитра в норме 150 кг/га) агрегатом МТЗ-82 + Bogballe M2 base.

Посев районированного гибрида Кубанский 250 МВ проводили в рекомендуемые агросроки при прогревании почвы до 10-12 °С – 17 апреля 2015 года с установочной нормой высева 5,2 штуки на 1 погонный метр. Густота стояния растений в посевах должна быть оптимальной, это является гарантией получения более высокого урожая зерна даже при недостатке влаги в почве. Схема посева – однострочная, с междурядьем 70 см. Погодные условия во время проведения закладки опытов в целом были типичными

Вариант опыта № 1



Вариант опыта № 2



Вариант опыта № 3



для зоны. Исходная влажность почвы на момент посева в слоях от 0 до 15 см находилась в диапазоне 30,0-34,0%, что способствовало быстрому и дружному появлению всходов. Среднее количество вегетирующих сорных растений на опытном поле составляло 124 шт./м² при средней высоте 2 см. Предпосевная культивация позволила освободить поле от сорняков на 100%.

22 апреля на всех вариантах опыта было проведено довсходовое боронование посевов с целью разрушения почвенной корки и уничтожения сорняков. Перед этой операцией среднее количество сорняков на участках составляло 3,4 шт./м².

10 мая посева варианта 1 обработали гербицидом «Майс Тер». 16 мая во 2-м и в 3-м вариантах опыта было проведено боронование по всходам.

20 мая провели первую междурядную культивацию во втором варианте опыта.

23 мая посева варианта 3 были обработаны препаратом «Секатор турбо».

25 мая проводилась первая междурядная культивация в 1-м и в 3-м вариантах и вторая междурядная культивация во 2-м варианте опыта.

К этому времени количество культурных растений в учётной рамке площадью 28 м² составляло по вариантам соответственно: 188,5 шт.; 184,0 шт.; 187 шт. 29 мая в 3-м варианте опыта была проведена вторая междурядная культивация с долотованием.

3 июня проведены вторая междурядная культивация с долотованием в 1-м варианте и третья междурядная культивация с окучиванием во 2-м и в 3-м вариантах.

Химический + механический = максимальный урожай

После междурядных и химических обработок посевов на опытных участках определяли высоту культурных растений и проводили учёт засорённости кукурузы. Анализ динамики развития кукурузы и сорных растений в зависимости от способов ухода за посевами (таблица 1) показал, что размер и количество сорняков в безгербицидном варианте больше по сравнению с другими участками.

Среди сорных растений доминировали двудольные, в основном щирица запрокинутая и лебеда раскидистая, которых насчитыва-

Таблица 1. Развитие культурных и сорных растений в вариантах опыта

Дата проведения замеров	Высота культурных растений, см			Высота сорных растений, см			Количество сорных растений, шт./м ²			Масса сорных растений, г/м ²		
	1	2	3	1	2	3	1	2	3	1	2	3
22.05.15	13,6	13,4	14,9	-	-	-	0	32,4	28	-	-	-
03.06.15	44,9	40,9	46,0	-	-	-	10,8	13,7	10,5	-	-	-
16.05.15	157,9	125,9	134,9	22,1	72,4	26,2	16,0	20,4	13,3	-	-	-
31.08.15	312,7	297,5	300,7	35	128	40	-	-	-	22,9	685,7	160

Примечание: 1 - базовая технология; 2 - безгербицидная технология; 3 - гербицидная технология

Таблица 2. Характеристика растений кукурузы на момент уборки

Наименование показателя	Значение показателя		
	1	2	3
Густота растений, тыс.шт./га	68,6	58,6	60,0
Высота растения, см	312,7	297,5	300,7
Диаметр стебля, мм	20,7	19,5	19,8
Высота расположения нижнего початка, см	142,7	135,5	137,7
Длина початка, см	18,6	16,1	16,8
Диаметр початка, мм	44,3	40,0	41,0
Отношение массы зерна к массе незерновой части	1×1,43	1×1,37	1×1,4
Влажность, %:			
-зерна	10,2	11,9	10,2
-зерновой части	9,9	10,2	9,9

Примечание: 1 - базовая технология; 2 - безгербицидная технология; 3 - гербицидная технология

Таблица 3. Сравнительная характеристика качества зерна и урожайности кукурузы по вариантам опыта

Наименование показателя	Значение показателя		
	1	2	3
Урожайность, ц/га	71,5	61,9	62,4
Масса 1000 зерен, г	216,5	202,5	211,0
Содержание основного зерна, %	94,7	93,0	93,4
Дробление зерна, %	5,3	7,0	6,6
Содержание сорной примеси, %	0,2	0,5	0,3
Потери зерна, %	0,19	1,18	0,99
в том числе:			
-за жаткой	0,172	0,231	0,905
-за молотилкой	0,022	0,952	0,082

Примечание: 1 - базовая технология; 2 - безгербицидная технология; 3 - гербицидная технология

валось в 1,5-2 раза больше, чем злаковых (преимущественно мышей сизый).

Уборку кукурузы на опытных участках провели 31 августа 2015 года.

Показатели, характеризующие условия и качество уборки, приведены в таблицах 2 и 3.

Проведённый анализ данных таблицы 2 показал, что уход за посевами с помощью только культиваций междурядий (безгербицидная технология) не обеспечивал должного снятия засорённости, и как следствие, наличие большого количества сорняков в посевах кукурузы вызвало уменьшение массы и густо-

ты культурных растений, что стало причиной снижения урожайности.

В результате проведённых исследований отмечено, что наибольшая урожайность (71,5 ц/га) получена по базовому фону. При возделывании кукурузы без применения химических мер борьбы с сорняками урожайность культуры составила 61,9 ц/га. По гербицидной технологии прибавка урожая составила 0,5 ц/га по сравнению с безгербицидной. Однако трёхкратная культивация междурядий совместно с применением химических способов ухода не способствовала энергосбережению.

Таким образом, проведённые исследования показали, что оптимальное сочетание химических и механических приёмов ухода, достигнутое в базовой технологии возделывания кукурузы на зерно, способствовало более эффективной защите растений кукурузы от сорняков и позволило получить высокий урожай по сравнению с безгербицидной и гербицидной технологиями.

Ольга НЕГРЕБА,
научный сотрудник Новокубанского филиала ФГБНУ «Росинформагротех»
КубНИИТИМ

Краснодарский край

Консультант

Ведёт Николай Алексеевич Кан, kannick@rambler.ru



КФХ статус сельхозпроизводителя не подтверждают

Минсельхоз России в письме от 19.09.2016 № 14/232 разъяснил, что КФХ для получения статуса сельскохозяйственных товаропроизводителей не требуется подтверждать долю дохода от реализации сельхозпродукции в размере не менее чем 70 процентов за календарный год. КФХ по определению признаны сельскохозяйственными товаропроизводителями в соответствии с федеральным законом от 11.06.2003 № 74-ФЗ «О крестьянском (фермерском) хозяйстве».

Разъяснение понадобилось в связи с тем, что некоторые налоговые органы в связи с наличием у КФХ несельскохозяйственных видов деятельности требуют подтверждения статуса сельхозпроизводителя.

Ведомства наконец договорились об имущественном вычете

Работник купил жильё, и у него появилось право на имущественный вычет. За ним сотрудник обратился к работодателю не в начале года, в связи с чем с января возникла переплата по НДФЛ. Из прошлых разъяснений Минфина следовало, что в такой ситуации вернуть сотруднику переплату по НДФЛ работодатель не может. Налоговики же такой возврат разрешали. Теперь правомерность возврата подтвердил и Минфин в письме от 06.10.2016 № 03-04-05/58149, выполняя решение Верховного суда РФ.

Излишне удержанный НДФЛ должен вернуть работодатель

Минфин подчеркнул: если НДФЛ с работника удержан налоговым агентом, инспекция не возвращает излишне удержанный им налог (письмо от 27.09.2016 № 03-04-05/56176). Вернуть такую переплату должен тот, кто её удержал. Ведомство и ранее приходило к такому мнению. Аналогичного подхода придерживаются Конституционный суд РФ и ФНС.

Иногда работодатели удержива-

ют с работника большую сумму НДФЛ, чем требуется. Они обязаны вернуть переплату по заявлению сотрудника. Если работодатель откажет сотруднику и направит его за возвратом в налоговую, то совершит ошибку. Организации грозит судебное разбирательство, поскольку работник вправе оспорить в суде отказ в возврате переплаты.

ФНС готова простить мелкие нарушения

ФНС России выпустила письмо от 16.11.2016 № БС-4-11/21695@, в котором на конкретном примере разъяснила, когда организацию не должны штрафовать за неверное заповещение расчёта 6-НДФЛ. Рассмотрена следующая ситуация. Организация 20.06.2016 подарила бывшему работнику телевизор стоимостью 10 тыс. рублей. Поскольку стоимость подарка превышает 4 тыс. рублей, с суммы 6 тыс. рублей организация должна удержать НДФЛ. Однако в связи с тем, что денежных доходов организация этому лицу не выплачивает, удержать НДФЛ не может.

Согласно действующему порядку в отношении указанного дохода организация должна заполнить раздел 2 расчёта 6-НДФЛ за полугодие, отразив в нём следующие данные:

- по строке 100 – 20.06.2016,
- по строке 110 – 00.00.0000,
- по строке 120 – 00.00.0000,
- по строке 130 – 10 000,
- по строке 140 – 0.

Однако организация этого не сделала, а заполнила только раздел 1 расчёта 6-НДФЛ, отразив сумму налога по строкам 040 и 080.

В качестве пояснения налоговое ведомство указало, что основанием для наложения штрафа, является недостоверная информация и ошибки в 6-НДФЛ, которые привели к тому, что налог не исчислен (не полностью исчислен) и не перечислен в бюджет, а также если в результате этих ошибок нарушены права физических лиц (например, право на налоговые вычеты).

В данном примере сумма исчисленного налога указана в разделе 1 расчёта 6-НДФЛ. Следовательно, из письма ФНС следует, что штраф по ст. 126.1 НК РФ не налагается.

Государство поддержит новыми интервенциями

Правительство РФ распоряжением от 27.10.2016 № 2258-р утвердило новый перечень видов сельскохозяйственной продукции, в отношении которой могут проводиться государственные закупочные и товарные интервенции. В него дополнительно включены 11 позиций, в числе которых различные виды молока, масло сливочное, а также полутвёрдые, твёрдые и сверхтвёрдые сыры.

Таким образом, с 1 января 2017 года государство берёт на себя обязательство закупать у производителей перечисленные виды продукции по гарантированным ценам в случае, если на свободном рынке цены окажутся более низкими.

Придётся раскрывать больше сведений о себе

С 1 октября юрлица должны внести в Единый федеральный реестр сведений о фактах деятельности юридических лиц (www.fedresurs.ru) ряд дополнительных данных о себе. Речь идёт о такой информации, как заключение договора лизинга, данные о предбанкротном состоянии, финансовой и (или) бухгалтерской отчётности и др. Сведения о членстве в СРО и о результатах обязательного аудита также должны будут поступать от бизнесменов в этот реестр.

Больше свободы в уплате налогов

Госдума приняла закон, позволяющий уплачивать налоги и взносы за других лиц. Действующее законодательство обязывает налогоплательщика уплачивать налоги самостоятельно (п. 1 ст. 45 НК РФ). Однако в скором времени уплачивать налоги и взносы за организации, индивидуальных предпринимателей или граждан смогут третьи лица. Соответствующие поправки в Налоговый кодекс были одобрены Госдумой в третьем чтении.

В обновлённой редакции пункта 1 статьи 45 НК РФ прямо сказано: уплата налога может быть произведена за налогоплательщика иным лицом. Кроме этого в законе оговорено, что правила, установленные статьёй 45

НК РФ, применяются также в отношении страховых взносов. При этом уплатившее лицо не вправе требовать возврата из бюджета уплаченного за налогоплательщика налога (или страхового взноса).

Поправки, позволяющие уплачивать налоги за других лиц, вступят в силу со дня официального опубликования закона, а норма, разрешающая уплачивать взносы иному лицу, — с 1 января 2017 года. То есть с даты, когда администрирование взносов перейдёт к Федеральной налоговой службе.

Осторожнее с наследством

Гражданин, принявший наследство, отвечает по долгам наследодателя в рамках стоимости перешедшего к нему имущества. В частности, с момента смерти заёмщика (бывшего работника) его обязанности по беспроцентному займу исполняют его наследники. Поскольку, пользуясь заёмными деньгами, заёмщик получал доход в виде материальной выгоды от экономии на процентах, то обязанность платить с неё НДФЛ тоже переходит к наследнику. Таково мнение Минфина.

Заметим, что согласно порядку, утверждённому приказом ФНС от 15.08.2016 № СА-7-8/438@, смерть физического лица – это один из поводов признать долг по платежам в бюджет безнадежным к взысканию. Но это только в отсутствие наследников!

Каких работников фирма обязана отправить к психиатру

Чиновники Роструда пояснили, что в Трудовом кодексе (ст. 213) действительно записано, что некоторых сотрудников фирма обязана один раз в пять лет направлять к психиатру. Это касается тех, чья работа связана с источниками повышенной опасности, то есть с какими-то вредными веществами. Или тех, кто трудится в иных неблагоприятных производственных условиях.

Существуют и правила прохождения такой процедуры – утверждены постановлением кабинета от 23.09.2002 695. Если сотрудники указанной катего-

рии эту процедуру не пройдут, то фирме ничего не останется, как отстранить их от работы (ст. 76 ТК РФ).

Утверждена типовая форма трудового договора

Правительство России утвердило форму типового трудового договора, применяемого микропредприятиями (постановление от 27.08.2016 № 858). Микропредприятиями в настоящее время считаются организации и ИП с размером годовой выручки или балансовой стоимости активов не более 120 млн руб. Численность работников таких организаций не может превышать 15 человек. Напомним, что работодатели микропредприятия имеют право полностью или частично отказаться от принятия локальных нормативных актов (правила внутреннего трудового распорядка, положение об оплате труда, график отпусков, положение о командировках), регулирующих трудовые отношения. При этом условия, которые должны быть урегулированы в локальных актах, включаются в трудовые договоры с работниками. В таких случаях применяется договор, заключённый на основе типовой формы, утверждаемой правительством РФ (ст. 309.2 ТК РФ в ред. федерального закона от 03.07.2016 № 348-ФЗ).

В типовой форме трудового договора перечислены права и обязанности работника. В частности, право на своевременную и в полном объёме выплату заработной платы, право на отдых, обязанность соблюдать режим рабочего времени и времени отдыха и другие. Также закреплены права и обязанности работодателя. Например, право расторгнуть трудовой договор и обязанность обеспечивать безопасность и условия труда, соответствующие государственным нормативным требованиям охраны труда.

Типовая форма договора в том числе включает такие пункты, как оплата труда, рабочее время и время отдыха работника, охрана труда, социальное страхование и иные условия. Ожидается, что реализация нового постановления правительства снизит объём документооборота и повысит уровень защиты трудовых прав работников, осуществляющих свою деятельность на микропредприятиях.

Указанный документ вступит в силу с 1 января 2017 года. Тогда же начнёт действовать и закон, который устанавливает право микропредприятий не принимать локальные нормативные акты, а вместо этого прописывать необходимые

положения в трудовых договорах с работниками на основе типовой формы трудового договора.

Нормы технологических потерь устанавливаем самостоятельно

Согласно пп. 3 п. 7 ст. 254 НК РФ организация может признать в составе материальных расходов технологические потери. Это те потери, которые возникают при производстве товаров (работ, услуг) и (или) их транспортировке. Такие потери обусловлены технологическими особенностями цикла производства или процесса транспортировки, а также физико-химическими особенностями сырья.

НК РФ не указывает, в каком размере организация может признать такие расходы. В письме от 07.09.2016

№ 03-03-05/52297 Минфин России разъяснил, что организации могут самостоятельно определять нормативы технологических потерь для каждого конкретного вида сырья с учётом особенностей собственного производственного цикла и процесса транспортировки. Поручить разработку внутреннего документа (технологическая карта, смета технологического процесса и пр.) можно специалистам, контролирующим технологический процесс. Эти документы должны быть утверждены уполномоченными лицами организации, например её руководителем. Аналогичные разъяснения Минфин России уже давал в письме от 05.07.2013 № 03-03-05/26008.

Мошенники стали прикрываться Пенсионным фондом

Ведомство предупреждает: под видом писем от ПФР злоумышленники делают рассылку с вирусами. В письме содержится просьба перейти по ссылке. Не делайте этого! По ссылке вы запустите ту самую программу-шифровальщик, о которой «ДК» рассказывал в августовском выпуске. Помните, Пенсионный фонд не занимается рассылкой электронных писем с вложением. Если вы получили такое письмо, то не открывайте его, не поддавайтесь на уловки мошенников. На сайте ведомства приведён пример письма злоумышленников.

ФНС утвердила единый расчет по страховым взносам

Приказом от 10.10.2016

№ ММВ-7-11/551@ ведомство установило форму расчёта по страховым взносам, порядок его заполнения и формат представления в электронном виде. Новый бланк начнёт применяться начиная с отчетности за I квартал 2017 года.

Расчёт состоит из трёх разделов:

— раздел 1 «Сводные данные об обязательствах плательщика страховых взносов» и приложения к нему;

— раздел 2 «Сводные данные об обязательствах плательщиков страховых взносов глав крестьянских (фермерских) хозяйств»;

— раздел 3 «Персонифицированные сведения о застрахованных лицах».

В приложениях к порядку приведены таблицы, предусматривающие в том числе: коды категорий застрахованного лица; коды субъектов РФ и иных территорий; коды видов документов, удостоверяющих личность; коды тарифа плательщика; коды места представления расчёта в налоговый орган.

Вводится реестр виноградных насаждений

Правительством РФ в постановлении от 15.11.2016 № 1195 определены правила ведения реестра виноградных насаждений. Реестр является государственной информационной системой учёта сведений о виноградных насаждениях, в том числе о месте нахождения, площади, правообладателях виноградников, количестве кустов винограда, плотности виноградников, об их состоянии, о сортовом составе, об урожайности и объёме собранного винограда.

Оператором реестра является Минсельхоз России. Ведение реестра осуществляется уполномоченными органами исполнительной власти субъектов РФ путём внесения в него сведений о виноградниках, расположенных в границах территорий этих субъектов РФ, в соответствии с установленными правами доступа к информации, определяемыми Минсельхозом России.

Запись о включении сведений о виноградниках в реестр осуществляется уполномоченным органом на основании заявления правообладателя виноградника, подаваемого в электронном виде через Единый портал госуслуг, либо на бумажном носителе лично или через представителя, либо в виде почтового отправления с уведомлением о вручении. Форма заявления устанавливается Минсельхозом России. Представленные сведения

ВЕСЫ ЮСТИР производство под заказ и продажа готовых весов со склада модернизация сервис, ремонт, поверка



для животных
платформенные
автомобильные
сельскохозяйственные
промышленные

www.JUSTIR.ru
8-800-700-2368

ПРОМО
код 818

25 лет успешного
производства



подлежат внесению в реестр не позднее 10 рабочих дней со дня их поступления. Внесение в реестр сведений, в том числе корректирующих, осуществляется без взимания платы. Доступ к сведениям реестра обеспечивается неограниченному кругу лиц посредством:

- единого портала;
- предоставления Минсельхозом России или уполномоченным органом сведений, содержащихся в реестре, в виде выписок.

Постановление вступает в силу с 1 января 2017 года.

Рекомендована форма справки для службы занятости

Для того чтобы орган занятости признал гражданина безработным и начал выплачивать ему пособие, тот должен представить ряд документов, в том числе справку о среднем заработке за последние три месяца (п. 2 ст. 3 закона РФ от 19.04.1991 № 1032-1). Минтруд России направил форму такой справки для работы органам занятости (письмо от 15.08.2016 № 16-5/В-421). Наряду с суммой заработка в ней указывается:

- ° продолжительность работы на условиях полного рабочего времени (с указанием рабочих часов и рабочих дней в неделю);
- ° продолжительность работы на условиях неполного рабочего времени (дня или недели) с указанием рабочих часов и рабочих дней в неделю);
- ° наличие за последние 12 месяцев перед увольнением неоплачиваемых периодов работы (отпуск без сохранения заработка, отпуск по уходу за ребёнком, простой и т. д.).

Подписывают справку руководитель организации и главный бухгалтер.

Минтруд России обратил внимание, что форма справки рекомендательная, т.е. работодатель может выдать работнику такую справку и по другой форме. Главное, чтобы в ней были сведения, необходимые для определения размера и сроков выплаты пособия по безработице. Тогда орган занятости не может отказать её принимать.

Новый документ для возмещения пособий из ФСС

Юрлицу нужно будет подать справку-расчёт вместо 4-ФСС для возмещения пособий за периоды с 2017 года. Соответствующий приказ Минтруда от 28.10.2016 № 585н вступил в силу 28 ноября. Представлять ли в комплекте документов расчёт 4-ФСС или справку-расчёт в территориальный орган ФСС, зави-

сит от того, за какой период работодатель хочет возместить расходы на выплату пособий. Если страхователь обратится в территориальный орган ФСС за возмещением расходов на пособия по больничному и в связи с материнством за периоды, истекшие до 1 января 2017 года, то подаётся 4-ФСС. Таким же образом возмещаются расходы от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний. Если юрлицо обратится в территориальный орган ФСС за возмещением за периоды с 1 января, то вместо расчёта в комплекте документов нужно будет пода-

вать новую справку-расчёт. Среди показателей, которые страхователь должен будет отразить в справке-расчёте, – задолженность по взносам на начало и конец отчётного либо расчётного периода, взносы, начисленные к уплате, и расходы, не принятые к зачёту. Изменения связаны с тем, что со следующего года контролировать уплату страховых взносов начнут налоговые органы. Им работодатели будут подавать расчёт по взносам. А вот правильно ли заявлены расходы на выплату пособий, продолжают проверять органы ФСС. Значит, к ним страхователи по-прежнему долж-

ны будут обращаться за возмещением.

Вот и договоритесь между собой

Утверждён перечень документов и сведений, которые госорганы должны сами получать от других органов при оказании государственных и муниципальных услуг (распоряжение правительства РФ от 01.11.2016 № 2326-р). Запрет требовать подобные данные от организаций закреплён в Законе о госуслугах. В частности, в перечень входят:

Наименование запрашиваемого документа (сведений)	Федеральный орган предоставляющий документы (сведения)
Сведения о лишении права управления транспортными средствами	МВД России
Сведения об административных правонарушениях в области дорожного движения	МВД России
Сведения о наличии (отсутствии) судимости и (или) факта уголовного преследования либо о прекращении уголовного преследования, о нахождении в розыске	МВД России
Сведения о наличии либо отсутствии регистрации по месту жительства и месту пребывания гражданина Российской Федерации в пределах Российской Федерации	МВД России
Сведения о действительности (недействительности) паспорта гражданина Российской Федерации	МВД России
Сведения о регистрации по месту жительства гражданина Российской Федерации	МВД России
Сведения о постановке на учёт иностранного гражданина или лица без гражданства по месту пребывания	МВД России
Справка, подтверждающая факт возникновения пожара в отношении определённого вида объекта пожара	МЧС России
Сведения о согласовании условий водопользования	Роспотребнадзор
Сведения о наличии (отсутствии) задолженности по плате за негативное воздействие на окружающую среду	Росприроднадзор
Бухгалтерская (финансовая) отчётность организаций	Росстат
Сведения о доходах лица, являющегося индивидуальным предпринимателем, по форме 3-НДФЛ	ФНС России
Сведения о среднесписочной численности работников за предшествующий календарный год	ФНС России
Сведения о сумме фактически уплаченных налогов за текущий финансовый год в бюджеты всех уровней	ФНС России
Сведения о наличии (отсутствии) задолженности по уплате налогов, сборов, пеней и штрафов за нарушение законодательства Российской Федерации о налогах и сборах	ФНС России
Сведения из Единого государственного реестра юридических лиц	ФНС России
Сведения из Единого государственного реестра индивидуальных предпринимателей	ФНС России
Сведения из Единого государственного реестра налогоплательщиков	ФНС России

В Сочи завершил работу II Всемирный Зерновой форум



Россия. Сочи. 21 ноября. В Сочи завершилась деловая программа II Всемирного Зернового форума. Мероприятие прошло по поручению и под патронатом председателя правительства РФ Дмитрия Медведева, организатором форума выступило Министерство сельского хозяйства РФ. В работе II Всемирного Зернового форума приняли участие председатель правительства РФ **Дмитрий Медведев**, заместитель председателя правительства РФ **Аркадий Дворкович**, министр сельского хозяйства РФ **Александр Ткачёв** и многие другие.

Крупнейшее деловое событие мирового зернового рынка, форум собрал в Сочи около **2 500 человек**, в том числе официальные делегации из **27 зарубежных стран, 49 российских регионов**, руководителей Продовольственной и сельскохозяйственной организации ООН (ФАО ООН), представителей крупного российского и иностранного агробизнеса, ведущих мировых учёных и аналитиков.

В ходе форума его участники обсуждали вопросы глобальной продовольственной безопасности и ключевую роль Российской Федерации как гаранта поставок зерновых на мировые рынки. На главном пленарном заседании первого дня «**Производство и рынок зерна: глобальные изменения и возможности**» выступил председатель правительства Российской Федерации **Дмитрий Медведев**. Он отметил, что государство всегда будет оказывать необходимую поддержку сельскому хозяйству независимо от санкций и ответных мер. «Мы решили сохранить бюджетные ассигнования на должном уровне, и Госдума сегодня нас в этом поддержала», — заявил премьер-министр. Председатель правительства

также отметил, что увеличение производства зерна до **130 млн тонн** в год в ближайшие годы является достижимой задачей. Накануне пленарного заседания состоялась встреча заместителя председателя правительства Российской Федерации **А.В. Дворковича** с главами иностранных делегаций и международных организаций в формате делового завтрака, на которой собравшиеся обсудили грядущие изменения в поведении России на мировой продовольственной арене. Как отметил **Аркадий Дворкович**, Россия в последние годы возвратила себе статус одного из крупнейших экспортёров зерна в мире и стала крупнейшим глобальным поставщиком пшеницы на мировой рынок. Министр сельского хозяйства Российской Федерации **Александр Ткачёв** в своём выступлении на пленарном заседании обратил внимание, что с учётом падения цен на нефть зерно становится важнейшим экспортным товаром России. «Мировой рынок зерна также претерпевает значительные изменения», — подчеркнул **Ткачёв**. — При этом доля России в мировом экспорте выросла с **1 до 10%**. Россия имеет огромные резервы и потенциал роста, которые наша страна должна использовать для производства и реализации зерна». Во второй день работы II Всемирного Зернового форума российские и мировые участники рынка приняли участие в бизнес-форумах разнообразной тематики, стратегических сессиях, на которых обсудили не только глобальные перспективы развития продовольственной индустрии, но и текущие вопросы, которые сегодня стоят перед сельским хозяйством и смежными отраслями. Программа второго дня открылась конференцией «**Мировой**



рынок зерна: долгосрочные тренды и прогнозы», участники которой заглянули в 2025 год и сделали прогнозы относительно того, какими они видят глобальные изменения в структуре производства и потребления зерна и места, которое займёт в нём Россия.

В ходе бизнес-форума «**Техника новых технологий**» его участники пришли к выводу, что задачу, поставленную правительством и Минсельхозом РФ перед российским сельским хозяйством, — увеличить производство зерна до 150 млн тонн в год — невозможно решить без технического перевооружения сельского хозяйства и приобретения новой техники.

Как отметил директор департамента растениеводства, механизации, химизации и защиты растений Министерства сельского хозяйства Российской Федерации **Пётр Чекмарёв**, для того чтобы собрать планируемые урожаи, необходимо в 2-3 раза увеличить парк техники — число тракторов должно составить **850-900 тысяч единиц**, а парк комбайнов необходимо увеличить до **60 тысяч единиц** (сейчас — 18 тысяч единиц).

На сессии «**Стратегические вызовы для зернового комплекса России**» её участники представили своё видение того, какие изменения произойдут с производством и потреблением зерна в среднесрочной и долгосрочной перспективе.

Как отметил заместитель Министра сельского хозяйства Российской Федерации **Сергей Левин**, на сегодняшний день Россия реализовала имеющийся потенциал и требует выработки новой стратегии развития агропромышленной отрасли. «Необходимо повышать качество производимой продукции, проводить

интенсификацию производства, улучшать логистику, привлекать финансирование для строительства необходимой инфраструктуры», — заявил заместитель министра.

Увеличения доли российского экспорта невозможно достичь только количественными показателями, считает выступивший на сессии директор департамента регулирования рынков АПК Министерства сельского хозяйства России **Владимир Волик**. Чтобы сохранить позиции на имеющихся мировых рынках, России необходимо увеличивать добавленную стоимость продукции.

В ходе рабочей встречи министра сельского хозяйства Российской Федерации **Александра Ткачёва** с министром продовольствия Народной Республики Бангладеш **Камрулом Исламом** в рамках второго дня работы II Всемирного Зернового форума **состоялось подписание совместного заявления по вопросу закупок российской сельхозпродукции в Бангладеш**. Экспорт продукции, прежде всего зерновой, будет организован на межгосударственной основе в рамках проводимых правительствами двух стран тендеров.

II Всемирный Зерновой форум явился дискуссионной площадкой высокого международного уровня. Форум способствовал укреплению деловых контактов, расширению взаимодействия представителей органов власти государств-участников, международных организаций, экспертного и научного сообщества, а также реализации новых международных проектов в зерновой отрасли.

Оргкомитет II Всемирного Зернового форума

Тел.: +7 (926) 257-92-00

E-mail: media@wgforum.ru

<http://wgforum.ru>





PIONEER.

Сильные гибриды – залог чистых полей

**DuPont™
ExpressSun®**

Гибриды с повышенной устойчивостью
к гербициду Экспресс®

Новинка!

П64ХЕ118

(RM45)

Новинка!

П64ЛЕ99

(RM49)

П63ЛЕ10

(RM36)

П64ЛЕ25

(RM43)

П64ЛЕ20

(RM46)

П64ЛЕ19

(RM46)

деловой
реклам

Производственный календарь на 2017 год

	Количество дней			I кв.		
	январь	февраль	март	январь	февраль	март
Понедельник	2	6	6	31	28	31
Вторник	3	7	7	17	18	22
Среда	4	1	1	14	10	8
Четверг	5	2	2	15	11	9
Пятница	6	3	3	16	12	10
Суббота	7	4	4	17	13	11
Воскресенье	8	5	5	18	14	12
Итого	31	28	31	31	28	31

Четверг 5 12 19 26 2 9 16 23 30
 Пятница 6 13 20 27 3 10 17 24 31
 Суббота 7 14 21 28 4 11 18 25
 Воскресенье 1 8 15 22 29 5 12 19 26

Апрель

Понедельник 3 10 17 24
 Вторник 4 11 18 25
 Среда 5 12 19 26
 Четверг 6 13 20 27
 Пятница 7 14 21 28
 Суббота 1 8 15 22 29
 Воскресенье 2 9 16 23 30

Май

1 8 15 22 29
 2 9 16 23 30
 3 10 17 24 31
 4 11 18 25
 5 12 19 26
 6 13 20 27
 7 14 21 28
 8 15 22 29
 9 16 23 30
 10 17 24
 11 18 25

Июнь

5 12 19 26
 6 13 20 27
 7 14 21 28
 8 15 22 29
 9 16 23 30
 10 17 24
 11 18 25

Июль

Понедельник 3 10 17 24 31
 Вторник 4 11 18 25
 Среда 5 12 19 26
 Четверг 6 13 20 27
 Пятница 7 14 21 28
 Суббота 1 8 15 22 29
 Воскресенье 2 9 16 23 30

Август

7 14 21 28
 1 8 15 22 29
 2 9 16 23 30
 3 10 17 24 31
 4 11 18 25
 5 12 19 26
 6 13 20 27
 7 14 21 28
 8 15 22 29
 9 16 23 30
 10 17 24

Сентябрь

4 11 18 25
 5 12 19 26
 6 13 20 27
 7 14 21 28
 8 15 22 29
 9 16 23 30
 10 17 24

Октябрь

Понедельник 2 9 16 23 30
 Вторник 3 10 17 24 31
 Среда 4 11 18 25
 Четверг 5 12 19 26
 Пятница 6 13 20 27
 Суббота 7 14 21 28
 Воскресенье 1 8 15 22 29

Ноябрь

6 13 20 27
 7 14 21 28
 1 8 15 22 29
 2 9 16 23 30
 3 10 17 24
 4 11 18 25
 5 12 19 26
 6 13 20 27
 7 14 21 28
 8 15 22 29
 9 16 23 30
 10 17 24 31

Декабрь

4 11 18 25
 5 12 19 26
 6 13 20 27
 7 14 21 28
 8 15 22 29
 9 16 23 30
 10 17 24 31

Согласно статье 112 Трудового кодекса Российской Федерации нерабочими праздничными днями в Российской Федерации в 2017 году являются:

- 1, 2, 3, 4, 5, 6 и 8 января – новогодние каникулы;
- 7 января – Рождество Христово;
- 23 февраля – День защитника Отечества;
- 8 марта – Международный женский день;
- 1 мая – Праздник весны и труда;
- 9 мая – День Победы;
- 12 июня – День России;
- 4 ноября – День народного единства.

ООО «Пионер Хай-Брэд Рус»

г. Ростов-на-Дону, ул. Суворова, 91, офис 6

Тел.: +7 (863) 268-94-06, факс: +7 (863) 268-94-12

e-mail: info-russia@pioneer.com

Однотипный логотип Долон является зарегистрированным товарным знаком компании Долон Ф. ТМ, SM – товарные знаки и знаки обслуживания компании Пионер. © 2016 РНП

Выходные, праздники
 40-часов. неделя 136
 36-часов. неделя 122,4
 24-часов. неделя 81,6

апрель

Количество дней
 30
 20
 10
 Рабочее время (в часах)
 160
 144
 96
 40-часов. неделя
 36-часов. неделя
 24-часов. неделя

май

Количество дней
 31
 20
 11
 Рабочее время (в часах)
 160
 144
 96
 40-часов. неделя
 36-часов. неделя
 24-часов. неделя

июнь

Количество дней
 30
 21
 9
 Рабочее время (в часах)
 160
 144
 96
 40-часов. неделя
 36-часов. неделя
 24-часов. неделя

июль

Количество дней
 31
 23
 8
 Рабочее время (в часах)
 168
 151,2
 100,8
 40-часов. неделя
 36-часов. неделя
 24-часов. неделя

август

Количество дней
 31
 21
 10
 Рабочее время (в часах)
 168
 151,2
 100,8
 40-часов. неделя
 36-часов. неделя
 24-часов. неделя

сентябрь

Количество дней
 30
 21
 9
 Рабочее время (в часах)
 160
 144
 96
 40-часов. неделя
 36-часов. неделя
 24-часов. неделя

октябрь

Количество дней
 31
 22
 9
 Рабочее время (в часах)
 167
 150,2
 99,8
 40-часов. неделя
 36-часов. неделя
 24-часов. неделя

ноябрь

Количество дней
 30
 21
 9
 Рабочее время (в часах)
 167
 150,2
 99,8
 40-часов. неделя
 36-часов. неделя
 24-часов. неделя

декабрь

Количество дней
 31
 21
 10
 Рабочее время (в часах)
 168
 151,2
 100,8
 40-часов. неделя
 36-часов. неделя
 24-часов. неделя

2016 г.

Количество дней
 31
 21
 10
 Рабочее время (в часах)
 168
 151,2
 100,8
 40-часов. неделя
 36-часов. неделя
 24-часов. неделя

2017 г.

Количество дней
 31
 21
 10
 Рабочее время (в часах)
 167
 150,2
 99,8
 40-часов. неделя
 36-часов. неделя
 24-часов. неделя

Норма рабочего времени в 2017 году в целом составит:
 при 40-часовой рабочей неделе – 1 973 часа
 (8 час. x 247 дней – 1 974 часа);
 при 36-часовой рабочей неделе – 1 775,4 часа
 (7,2 час. x 247 дней – 1 776,4 часа);
 при 24-часовой рабочей неделе – 1 183,6 часа
 (4,8 час. x 247 дней – 1 182,6 часа).

www.pioneer.com/russia

Узнайте больше на новом сайте

Результаты научно-практического семинара от «Органик Лайн»

«Биопрепараты – повышение почвенного плодородия, защита и питание растений: опыт и перспективы»

В рамках 23-й Международной агропромышленной выставки «Юг-Агро-2016», которая объединила рекордное количество компаний – 720 экспонентов из 32 стран мира и 48 регионов России, – было проведено множество мероприятий на актуальные в этом сезоне темы. Тематические семинары, конференции и «круглые столы» дают возможность всестороннего ознакомления с тенденциями развития отрасли. Компания «Органик Лайн», которая является официальным представителем компании – производителя микробиологических препаратов «БТУ-Центр» для защиты и питания растений и уже более шести лет активно внедряет востребованные на юге России биотехнологии в интегрированные системы ведения сельского хозяйства, провела в рамках выставки научно-практический семинар на тему: «Биопрепараты – повышение почвенного плодородия, защита и питание растений: опыт и перспективы».

Главный агроном компании «Органик Лайн» Ирина Иванова представила детальный анализ проблем защиты растений в 2016 году:

– В этом году перед агрономами, владельцами земли, фермерами нашей страны вставал ряд задач, которые необходимо было решать весьма оперативно. Создавали проблемы вредители и болезни растений.

Юг страны подвергся нападению среднеазиатской и залётной марокканской саранчи; в Абхазии очень сильно пострадал урожай фруктов от клопов щитников; яблонная горностаевая моль прошла по садам с востока на запад – от Алтая до Подмосковья; разные виды тли (преимущественно двудомные) на плодовых культурах значительно снизили урожайность в садах Центральной нечернозёмной зоны, причём сроки обработок от них сдвинулись на две недели в связи с погодными условиями; питомниководы и садоводы, выращивающие малину, жаловались преимущественно на малинного жука; в тепличных комбинах стандартно встречались белокрылка и паутинные клещи.

Большая беда пришла в те хозяйства Центрального региона, которые выращивали рапс и не приняли превентивных мер по защите от вредителей – либо жёсткой химией, либо сдвоенными обработками по младшему личиночному



возрасту, либо препаратами с добавлением в баковую смесь прилипателя – на их полях вместо растений стояли одни былинки, так как неожиданно резкую вспышку численности дала капустная моль. По срокам нападение пришлось на фазу цветения, и даже в Подмосковье можно было наблюдать чёткую разницу между жёлтыми обработанными полями и коричнево-серыми необработанными, усердно объеденными капустной молью. Неплохо сработали биопрепараты по младшему возрасту гусениц, но наибольшую эффективность показали баковые смеси с прилипателем **Липосам®**.

Липосам® – многофункциональный комплексный препарат на основе природных полимеров. Это и прилипатель, и адъювант, и антитранспират, и сорбент-носитель, и антидот (снижает стресс от пестицидной нагрузки в баковых смесях с химическими препаратами), и структурообразователь почвы.

Очень интересно сработал **Липосам®** в этом году в баковой смеси с почвенными гербицидами. За счёт улучшения адсорбции гербицидов в верхних слоях почвы он попросту не пустил их в нижние слои, куда смыло обильными весенними осадками гербициды, применённые без добавления к ним **Липосама®**. В итоге всходы культур были дружными и неизреженными, в отличие от соседних

участков, где «чистые» почвенники повредили всходы и наблюдались существенные выпадки.

Из болезней растений наибольшее значение имело распространение фузариоза колоса. От самых южных областей до средней полосы и севернее это одно из самых опасных заболеваний зерновых завоёвывает всё новые территории. Поражение растений фузариозом приводит как к снижению собранного урожая, так и к ухудшению его качества. Потери урожая могут составлять до 30%, но во многих случаях это не самое плохое. Фузариоз колоса приводит к выработке микотоксинов.

В последнее время стали поступать сигналы о нетипичном проявлении фузариоза на томатах защищённого грунта. Практически полное отсутствие симптоматики в течение вегетационного периода и стремительное развитие мокрой гнили после сбора плодов привело к регулярному отбору проб на анализ в фитопатологические и микробиологические лаборатории. В пробах вместо ожидаемых бактериальных возбудителей регулярно стали появляться грибы рода *Fusarium*, причём не привычного для овощеводов вида *F. oxysporum*, а те виды, которые обычно вызывают болезни зерновых.

В случае фузариоза самая действенная тактика борьбы – это профилакти-

ка. Не стоит экономить на фунгицидах и прилипателях, в случае нежелания усиливать на растения химическую нагрузку необходимо использовать биологические препараты. Так, *Bacillus subtilis* проявляет ярко выраженное антагонистическое действие к грибам рода *Fusarium*. Эта бактерия входит в состав препарата **Биокомплекс-БТУ®**. Применение **Биокомплекса-БТУ®** показало высокие результаты в борьбе с фузариозом, а также ржавчинами, антракнозом, альтернариозом, фитофторозом и другими заболеваниями грибного и бактериального происхождения.

Поделился опытом и результатами применения препаратов гость с Украины – **гл. агроном компании «БТУ-Центр» Александр Ростоцкий**. Он рассказал об альтернативном подходе к сбалансированному питанию с/х культур и инновационных разработках компании «БТУ-Центр» для защиты от болезней:

– **Биокомплекс-БТУ®** используется в системе «стресс-стоп» для реанимации пострадавших от неблагоприятных факторов растений. Так, подсолнечник в одном из хозяйств пострадал из-за ошибки: перепутали удобрение с десикантом. Культура получила очень сильные ожоги. В качестве восстановительных мер проводились две обработки. Первая обработка состояла из **Биокомплекса-БТУ® 0,8 л/га + Азотофита® 0,4 л/га + Липосама® 0,3 л/га**. Вторая обработка повторяла первые дозировки плюс в баковую смесь добавлялся хелатный комплекс микроэлементов **Хелпрост®** в дозе 2,0 л/га. После этих обработок подсолнечник полностью восстановился. Урожайность на обработанных полях составила в среднем 32 ц/га, в то время как на других (изначально не пострадавших) всего лишь 27 ц/га.

Аналогично восстанавливали всходы подсолнечника, пострадавшие от вымывания почвенного гербицида в глубокие слои почвы. Обработка была одна:

Биокомплекс-БТУ® 0,5 л/га + Азотофит® 0,3 л/га + Липосам® 0,3 л/га. На не пострадавших участках урожайность составила 33 ц/га, на пострадавших, но обработанных – 38,9 ц/га.

Ещё одним важным вопросом для юга страны и России в целом в связи с массовым применением пестицидов остаётся сохранение почвенного плодородия. **Агроном-консультант компании «Органик Лайн» в Пензенской обл. Александр Аляев** представил результаты работы трёх видов биодеструкторов от производителя «БТУ-Центр» при различных технологиях выращивания с/х культур:

– Линейка препаратов производства «БТУ-Центр» призвана помочь при составлении системы защитных мероприятий под конкретные технологические и природно-климатические условия каждого хозяйства в индивидуальном порядке. Например, разработаны три вида деструкторов – **Биокомплекс-БТУ®** для стерни и почвы, **Экостерн®** и **Органик-Баланс®**. Последний разрабатывался для технологий no-till и strip-till и может вноситься в почву без последующей заделки. Целью применения любого деструктора является не только ускоренное разложение растительных остатков, но и – в первую очередь – повышение плодородия почв и урожайности сельскохозяйственных культур, угнетение и вытеснение патогенов, обогащение почвы активным гумусом, трансформация питательных веществ, увеличение доступных форм азота, фосфора и калия.

Многочисленные производственные опыты в различных почвенно-климатических условиях Центрального нечернозёмного, Поволжского и Волго-Вятского районов показали, что при применении деструкторов стерни средняя урожайность зерновых увеличивается от 3 до 8 ц/га, показатели состава и качества зерна (белок, клейковина, стекловидность, ИДК) увеличиваются на



Главный агроном «Органик Лайн» Ирина Иванова

2,7- 6,5%, содержание в почве доступных форм азота возрастает от 110 до 250 мг/кг, фосфора – от 390 до 520 мг/кг, калия – от 410 до 680 мг/кг. При этом уровень зараженности грибными патогенами (данные взяты на основе микологических анализов проб стерни и почвы в каждом отдельном хозяйстве) падал в несколько раз. Экономическая эффективность при применении деструктора зависит от гектарной нормы расхода и вида препарата, в среднем это 2900 – 3600 руб. чистой прибыли от прибавки урожая, не считая положительные эффекты по оздоровлению почвы и последующие несколько лет.

Участники семинара поделились своим успешным опытом в применении микробиологических препаратов, несмотря на дождливый 2016 год. Среди участников были разыграны ценные призы, среди которых скидки на покупку продукции от «Органик Лайн». Победителями стали: А. Галицын, А.Гофман и О. Клепикова.

Мы благодарим всех участников семинара и надеемся на долгосрочные партнерские отношения!

И. ИВАНОВА,
гл. агроном компании «Органик Лайн»



ООО «Органик Лайн»

тел.: +7 (495) 971-98-38, 567-45-40

E-mail: info@organik-line.ru

www.organik-line.ru

Представитель ЮФО:

ООО «АПМ-Компас»

г. Ростов-на-Дону,
ул. Металлургическая, 102/2,
тел.: +7 (863) 211-10-81,
тел./факс: +7 (863) 252-11-74;
E-mail: compasdon@mail.ru
www.compasdon.com



Виталий Таборовец – начинающий фермер. Именно в этом статусе три года назад он получил грант на создание животноводческой фермы. Но новичком его никак не назовёшь. Его отец Павел Николаевич фермерствует уже полтора десятка лет. Хотя хозяйство Таборовца-старшего имеет растениеводческий профиль, в фермерской семье всегда держали живность – и КРС, и свиней в значительном количестве (пока не грянула АЧС), и птицу. Поэтому решение Виталия заняться мясным скотоводством было логичным развитием пройденного – только уже на профессиональном уровне.

С опорой на тыл

Виталий не скрывает, что для него толчком к успешному самостоятельному старту стало участие в программе «Начинающий фермер». Грант в неполные 1,5 млн рублей помог быстрее встать на ноги.

– Сделать это без господдержки было бы сложнее, – признаёт Виталий Павлович. – Хозяйство у отца небольшое, всего 300 га земли и поношенная техника. Короче говоря, со стартовым капиталом были сложности. А открыть свой бизнес мне уже хотелось.

Тем не менее именно отцовская поддержка сыграла ключевую роль при выборе приоритетных расходов во время составления бизнес-плана на грант, подчёркивает молодой фермер. Павел Николаевич передал сыну 120 га пашни, предоставил в пользование трактор и комбайн. Поэтому средства гранта Виталий решил потратить главным образом на покупку мясного скота, а именно – нетелей казахской белоголовой породы.

– Я знаком был с этими животными, которые получены путём скрещивания калмыцкой породы с герефордами, – объясняет свой выбор фермер. – В отличие от «калмыков» они не такие дикие, но неприхотливые к условиям содержания и всеядные. Выедают на пастбище подчистую всё, вплоть до камыша. И привесы дают хорошие. Словом, выбрали в себя лучшее из обеих пород. С поголовьем у обладателя гранта вышла промашка. В хозяйстве, где он планировал приобрести 50 нетелей, такого количества животных на момент получения денег господдержки не оказалось. Типичная, надо отметить, история с покупкой дефицитного породистого скота. И Виталий решился на рискованный шаг: купить имевшиеся в наличии 90 телочек в возрасте 10 месяцев. Оставшихся денег хватало только на подержанный



Телята на откорме

На пастбище без пастуха

Начинающий фермер приучил стадо к самостоятельности

пресс-подборщик.

Телочку от нетеля отделяют полтора года дорастивания, не считая затрат на осеменение и прочее. Сроки получения доходов в этом случае для фермера значительно отдаляются. А это значит, что бизнес-план нужно кардинально переделать и получить обязательное одобрение на его новый вариант со стороны комиссии областного минсельхоза, в противном случае тебя обяжут вернуть господдержку. Два месяца потратил Таборовец на переработку документов и согласования с аграрным ведомством. В итоге откорректированный вариант развития фермерского хозяйства был одобрен.

Закатал всё, что можно

Разведение КРС – вообще непростое дело, а разведение КРС с телочек – непростое вдвойне. За минувшее время Виталий Таборовец прочувствовал это в полной мере. Главная сложность: начатое дело требует каждый год новых вложений, а отдачи пока никакой. Для покрытия телок надо купить бычков герефор-



Виталий Таборовец

да в племенном хозяйстве, что совсем не дёшево. Хорошо ещё, что Виталий взял этих трёх бычков загодя и затем сам докормил до нужного возраста и комплекции, то есть существенно сэкономил, расплачиваясь за кило живого веса. Зато корма в 2015-м, засушливом году оказались, как он называет, золотыми. Своих не хватило, а за покупными гонялись, даже за соломой. Фермер подсчитал, что только сена для зимовки его стада требуется на 1 млн рублей.

– Короче говоря, пришлось мне брать банковские кредиты, – го-

ворит Виталий Таборовец. – И в этом году они стали меня поддавливать. Чтобы расплатиться, пришлось продать три десятка бычков первого отёла. Покупателем был такой же, как я, начинающий фермер. Он получил грант на дорастивание. То есть будет заниматься откормом скота.

Таборовец тоже планирует откармливать. И уже определил на особое довольствие оставшихся у себя бычков. Но всё же главная его задача сегодня – нарастить маточное стадо за счёт своих телочек. Поэтому всех отелившихся будущих мам он оставил у себя. Когда вырастут, они пойдут на ремонт и пополнение гурта. Фермер нацелился на показателя 200 голов стада, что позволит ему вести дело рентабельно и обеспечивать семью.

Рентабельность в животноводстве, как известно, во многом зависит от умения эффективно использовать корма, которые составляют львиную долю в структуре затрат. Наученный прошлым горьким опытом, Виталий нынешним урожайным летом закатал в рулоны и запрессовал в тюки, по его выражению, «всё, что можно», начиная от сеяной

суданки и заканчивая соломой со своих и отцовских полей. Вдобавок к этому пополнил закрома пшеницы, ячменя, кукурузы и гороха. Словом, корма заготовлено с запасом и по минимальным расценкам, поскольку он не покупался на стороне.

Когда изгородь «кусаются»

Впрочем, основной корм для белоголовых – тот, что растёт на пастбище. Ведь большую часть года эти непритязательные животные находятся на подножных харчах. Пастбища и сенокосы общим размером 200 га фермер Таборовец арендует. Вроде бы немало. Но если позволить скоту бродить по этой земле туда-сюда, то не только сена, но даже зелёного корма на каждый день стаду не хватит, решил Виталий Павлович. А если к тому же пастух окажется ленивым, то и на ближайших полях скот требует посевы ячменя и пшеницы. Разумный выход фермер нашёл в электропастухе, заказав конструкцию местному Кулибину. Тот за небольшие деньги смастерил простенькую установку с источником питания в виде автомобильного аккумулятора. Виталий предлагает мне пройти на пастбище и своими глазами посмотреть на своего электрического помощника. На сорокагектарной делянке, покрытой пожухлой осенней растительностью, вижу мирно пасущихся коров с телятами. Они здесь совершенно одни, никто из людей за ними не присматривает, на отстающих не покрикивает и длинным кнутом не пощёл-

кивает. Тем не менее свобода животных строго ограничена. По периметру пастбища стоят невысокие, около метра от земли, деревянные колышки. Между ними тянутся два ряда проволоки, по нижней из которых бежит ток 12 вольт от автоаккумулятора. Прикоснувшись к такому «кусачему» проводу, корова поскорее удаляется от изгороди.

Обращаю внимание: на некоторых колах помимо миниатюрного белого изолятора торчит то верхушка пластиковой бутылки, то керамическая чашка ЛЭП, то ещё какое-то приспособление.

— Это следы наших экспериментов с креплениями, — улыбается Виталий Павлович. — Пока искали изолятор подешевле, испробовали шесть разных подручных штук. Ни одна не подошла. С пластиковых бутылок проволока легко срывается, и корова затем тащит её, перепутывая, с полсотни метров. Керамические изоляторы ЛЭП вроде бы годятся, но только для сухой погоды. В дождь ток уходит в землю, и электропастух не работает. А коровы как будто чувствуют, когда линия обесточена: сразу через проволоку — и на соседнее поле. В прошлом году из-за их вылазок я собрал на ближнем участке 15 ц/га ячменя вместо 30 ц/га по прогнозу.

Нынешние компактные изоляторы Виталий Таборовец нашёл через интернет. Оказывается, их изготавливают в Ростове-на-Дону и стоят они совсем недорого — 15 рублей за штуку. Они стали самым надёжным вариантом. Что касается проволоки, то её фермер тоже подбирал путём проб и ошибок, пока не остановился

на вязальной. Покупает на 1 тыс. рублей 40 кг. Говорит, что этого хватает, чтобы протянуть нитку почти на 40 га.

В одной клетке едят, в другой косят

— Я по-прежнему держу двух пастухов, — продолжает Виталий. — Только теперь характер их работы заметно изменился. Им нет нужды весь день торчать при стаде. Проверил наличие тока в линии, загнал вечером стадо в летний баз, раз в неделю менял аккумулятор, который мы держим в металлическом ящике, чтоб не намокал, — вот, пожалуй, и всё. Так что теперь они больше заняты на других работах: заготовке и перевозке сена, раздаче корма вечером в базу, чистке помещения.

Деление пастбища на 40-гектарные клетки позволило рационально сочетать пастбу стада и заготовку лугового сена, считает Виталий, подтверждая свой вывод наработанной практикой. Отправляя стадо пастись весной на первую клетку, другую клетку фермер оставляет под сенокос. Скошенное поле через месяц покосится отавой и будет готово для пастбы. Такое чередование клеток — под сено и под зелёный корм — обеспечивает стадо полноценным питанием в течение всего сезона и даже разнообразить зимний рацион.

Насколько тщательно выедают траву казахские белоголовые, я убедился, зайдя на клетку, которую несколько дней назад стадо покинуло. Территория казалась тщательно выстриженной под корешок с помощью газоноко-

силки. Но зубья этой «косилки» убрали травостой строго до оголенной границы. Сразу за ней высились нетронутые растения. — Пророним эту клетку, и трава на ней снова пойдёт в рост, — полюбовался делянкой Виталий Таборовец.

Что касается заготовленного зерна, то из него фермер готовит скоту не привычную дерть, а экструдированный корм, который усваивается на все 100%.

— Небольшой экструдер отец приобрёл в своё время на Украине, где изготавливали оборудование для малого бизнеса, — рассказывает Виталий. — И сегодня эта машина здорово мне помогает. Никаких отходов.

А вот отходы отцовского маслоцеха (тоже купленного на Украине) Таборовцу-младшему очень пригодились. Подсолнечный жмых — ценная составляющая рациона животных.

— Сейчас у меня уже появилось право претендовать на новый грант — по программе развития семейных ферм. И я хочу за него побороться, — раскрыл планы Виталий. — Этот грант побольше, чем «Начинающий фермер». На деньги господдержки теперь бы я накопил новой техники. Старая слишком часто ломается. И трактор нужен, и комбайн, и кормораздатчик, и пресс-подборщик. Всё, конечно, сразу не возмёшь. На что средств хватит. Животноводческий профиль хозяйства мне нравится. Буду ферму расширять.

Михаил ЗАДРАВНЫХ

Волгодонской район, Ростовская область

Фото автора



Сразу за оградой — нетронутая трава



Роман Неженцев у бункера

Быки подземелья

Предприниматель построил ферму в заброшенной силосной яме и извлёк из этого массу преимуществ

Роман Неженцев называет себя крестьянином по рождению и по духу, хотя по образованию — учитель физкультуры. Окончил высшую школу телохранителей, работал в Москве, за границей. Но вот уже десять лет как вернулся к своим корням. Выращивает мясной скот, рыбу, имеет 80 гектаров пахотной земли. Опыт, полученный в другой, не сельской жизни, явно пошёл ему на пользу. Он дал возможность посмотреть на традиционные крестьянские занятия, как говорится, под другим углом. В любое дело, за которое берётся Роман, он вносит дух эксперимента.

Ферма-невидимка

Вместе с исполнительным директором Ново-александровской АККОР Валерием Подсекановым и Романом едем на его базу. Один из прудов он приспособил для рыбалки и отдыха. Здесь же живут сторожа и некоторые работники фермы.

— Ну что, найдёшь ферму? Она здесь, рядом, — посмеивается Валерий Алексеевич. Я пошарил глазами окрест — ничего не вижу. Разве что тучи сена в нескольких сотнях метров. Наверное, там что-то есть? Едем туда. Вырисовался длинный холм, на вершине которого несколько невысоких туб. На одном из торцов — ворота. Очень похоже на бомбоубежище или подземное овощехра-

нилище. Такие я видел, когда жил в военном гарнизоне. Заглядываю в открытые ворота, а там в тусклом свете ламп вижу здоровенных быков.

— Это и есть моя ферма, — говорит Роман, — я построил её на месте заброшенной силосной ямы. Края обложил бутовым камнем, сверху положил бетонные плиты, насыпал керамзит для теплоизоляции, а потом ещё и землёй присыпал. Сделал вытяжки. Получилось достаточно экономично, раза в два дешевле, чем строить традиционную ферму. Здесь размещается 120 бычков. Я думаю, что живётся им весьма комфортно. Ежесуточные привесы в среднем составляют полтора килограмма. У большинства фермеров таких показателей нет.

Стресс — враг № 1

Роман рассказывает, что он бывал во многих странах Европы, посещал тамошние фермы и пришёл к выводу, что нам они не подходят. Конечно, можно построить ферму со всеми прибабасами. Будет красиво, чисто, в чём-то и функционально, но за это надо будет хорошо заплатить. Причём больше, чем платят за такое европейские фермеры. Ведь им не надо заморачиваться с отоплением, у них и зимы толком не бывает. А у нас летом жара под сорок, зимой морозы и до тридцати бывают. К тому же ветры: то «черноморец»,

то «астраханец». В красивых европейских сараюшках животные будут находиться в постоянном стрессе, не говоря уже о наших допотопных фермах советского образца.

А под землёй, как в пещере, постоянная температура и никаких тебе сквозняков.

— Я перед тем, как скот сюда запустить, всё промониторил. Среднегодовая температура 18-20 градусов, сквозняков нет. Мух и других насекомых тоже нет. А основными переносчиками болезней являются мухи и птицы, которые постоянно залетают в традиционные фермы, приносят на лапках туда всякую заразу. У меня этот фактор отсутствует полностью.

Мы были в гостях у Романа в один из тёплых ноябрьских дней, когда температура поднималась до 20 градусов. Ожили мухи и другие насекомые. Я обратил внимание, как полчища мух роились у входа в бункер, сидели на двери, а внутрь ни одна не осмеливалась даже заглянуть. А летом Неженцев ещё закрывает вход в подземелье москитной сеткой. Неженцев считает, что стресс — это враг номер один для животных. А они подвергаются стрессу, и когда слишком жарко летом на пастбище, и когда сквозняк в помещении, и даже когда переходят с одного типа питания на другой. Исходя из этого он разработал свою систему содержания животных. На пастбищах бычки пасутся только весной,

в апреле-мае, и осенью, в сентябре-октябре. Остальное время находятся в стойлах в бункере, даже летом, чтоб не подвергать животных перегреву, или зимой, если нет снега и бычки могли бы гулять по пастбищу. Но лучше потратить больше комбикорма и сенажа, чем ради пресловутой экономии гонять животных туда-сюда, подстраиваясь под погоду. После такой частой смены режима они или перестают давать привесы, или даже худеют. Постоянно давать им есть только свежую траву – тоже неправильно, считает Роман. От свежачка у бычков жидкий стул, из-за чего они худеют. Даже в пастбищный период он подкармливает их комбикормом собственного изготовления.

Не практикует он и кастрирование животных, что делается традиционно на откормочных фермах. Считается, что лишённый мужского достоинства бычок смирен и лучше набирает вес. Но Роман уверен – после процедуры кастрации бык переносит значительный стресс и долгое время не может прийти в себя. У него бычки гуляют на пастбище в основном в молодом возрасте, когда ещё мальчики, а когда готовы к размножению, стоят на привязи, хорошо питаются, и в отсутствие коров инстинкт дремлет. Периодически местные жители просят покрыть своих коров неженцевскими крепышами. Роман Анатолевич не против. Денег за это не берёт, но разрешает своим скотникам принимать магарычи. Все довольны: и владельцы коров, и скотники, и двурогие собраты. Ежедневно животные проходят процедуру взвешивания. Кроме нескольких быков-«калмыков», у которых дикий нрав и которые не терпят никакого вмешательства в личную жизнь, остальные быки переносят её легко. У всех кроме традиционных бирок за ушами есть и клички: Белобрысый, Валёк, Васёк и т. п. Скотам нравится такое человеческое отношение. Даже лампочки в бункере неяркие, чтоб не раздражать животных, а напряжение в сети – 36 вольт. Не столько для экономии, сколько ради того, чтоб в нештатной ситуации животных током не садануло. Опять же, всё против стрессов.

И кусочек сала

У Неженцева есть и свои подходы в кормлении животных. Он не признаёт покупных комбикормов. Только собственного производства и из собственного сырья. На 80 гектарах пахотной земли Неженцев выращивает рожь, кукурузу, пшеницу, горох. Причём минеральные удобрения и ядохимикаты применяет по минимуму. Сам делает гуматы на основе водной вытяжки из навоза. Таким образом, получается замкнутый цикл. Животные дают навоз для удобрений, а потом поедают зерно и кормовые травы, выращенные с помощью экологически чистых методик. Зерно дробят как можно мельче. Неженцев пришёл к выводу, что чем мельче фракция, тем комбикорм лучше усваивается животными. Чтобы мясо имело хороший вкус и нежный розовый цвет, бычков подкармливают тыквой и сенажом. Придумали и ещё один метод – добавлять в корм топленого сала, до 20 граммов на голову. Результат получился великолепный – до 1,9 килограмма суточного привеса. А если ещё комбикорма запаривать, то усвояемость вырастает до 96 процентов. Неудивительно, что бычки у Неженцева за год вырастают до 600-650 килограммов. Некоторые покупатели даже не верят, думают,

что скот староватый, передержанный. Но потом, после забоя, понимают, что мясо отменное.

Буду расширяться

Неженцев принципиально не покупает породистый мясной скот. Есть у него помеси с герефордами, симменталами, казахской белоголовой, но преобладает обычная красная степная порода. По мнению Романа Анатолевича, можно добиваться отличных результатов, не тратясь на племенной мясной скот. Если телок герефорда стоит 20 тысяч, то беспородный – 14. А если второй вырастет в бункере за год до 600 килограммов, что не каждому герефорду дано за такой короткий срок, то стоит ли тратиться?

Учитывая хороший выход, 60 процентов мяса с тушки, отличные вкусовые качества, экономное содержание, фермер может позволить себе держать хорошую цену – 120 рублей за килограмм живого веса. Он никог-

да не сбрасывает установленную цену, потому что спрос на качественную говядину и без того хороший. Покупают как местный мяскокомбинат, так и частники из республик Кавказа. Даже продаёт бычков на экспорт в Азербайджан, 20-30 голов постоянно. А рентабельность в этих 120 рублях сидит приличная. Так что бизнес выгодный вопреки существующему мнению, что животноводство не только хлопотно, но и малорентабельно. – Собираюсь в следующем году строить ещё одну подземную ферму, уже на 200 голов. Там будут более комфортные условия: механическое удаление навоза и другие современные технологии. Думаю организовать кормокухню для запаривания кормов. Но главные принципы подземного содержания останутся неизменными.

Сергей ИВАЩЕНКО

пос. Присадовый, Новоалександровский р-н, Ставропольский край

Фото автора



Бык подземелья

Я бы так не делала

Комментарий заместителя директора Всероссийского НИИ овцеводства и козоводства Галины Бобрышовой:

– Статья интересная, которая в очередной раз убеждает, что у нас много инициативных, нестандартно мыслящих людей. Кстати, ничего сверхнового в том, что фермер приспособил под животноводческое помещение силосную яму, нет. Я знала много таких примеров и в советское время. Это вполне приемлемо для экономии средств. Но то, что содержание бычков в бункере стало решающим фактором для увеличения привесов, сомневаюсь. Хорошо, что нет мух и других насекомых, но явно не хватает солнечного света. Так что если сложить эти плюсы и минусы, то ноль и получится. Опять же, малые перепады температур – это хорошо. Но насколько в подземной ферме отлажен вывоз навоза, эффективна вентиляция? Я думаю, что с этим там есть проблемы. То есть на имеющиеся плюсы находятся и свои минусы.

То, что Роман не пасёт животных в жару, правильно. Они действительно в такую погоду плохо едят, теряют в весе. Но их не обязательно для этого загонять в подземелье. На мой взгляд, лучшим решением был бы обычный навес на глубокой подстилке. И от жары спасает, и обеспечивает свежий воздух. Многие фермеры применяют именно такие простые сооружения, как навесы. Думаю, что это и дешевле, чем перекрывать плитами силосную яму. Такой метод содержания называется канадским, он хорошо зарекомендовал себя и применяется по всему миру. Даже такое огромное предприятие, как «Мираторг», использует эту технологию.

То, что у Романа хорошие привесы, больше зависит не от помещения, а от кормления. А из статьи следует, что он кормит животных хорошо и разнообразно. Отсюда и результат. Я бы на его месте отдала предпочтение навесам. Но раз ему хочется делать так, как он делает, то, как говорится, и карты ему в руки. Только остаётся пожелать успехов думающему работающему человеку.



Фермеры и рестораторы за одним столом

КФХ для ресторана, а ресторан для КФХ

Клуб агрознакоков собрал за «круглым столом» поставщиков уникальных продуктов и рестораторов

Актуальная тема сбыта фермерской продукции, обсуждавшаяся на заседании Клуба агрознакоков ИД «Крестьянин» в рамках агропромышленной выставки «Кубанская ярмарка – 2016», получила затем своё развитие на выставке «Ростов гостеприимный». Если в Краснодаре внимание участников дискуссии было сконцентрировано на особенностях реализации натуральной провизии КФХ через магазины (отчёт был опубликован в № 11 «Делового крестьянина»), то в донской столице удалось собрать в одном зале аграриев и рестораторов, которые давно ищут, но редко находят друг друга. Вели заседание главный редактор журнала «Деловой крестьянин» Николай Гритчин и специальный корреспондент газеты «Крестьянин» Тимур Сазонов.

Донская рыба растёт в пруду

Александр Ершов, управляющий ассоциации «Большая рыба» (Семикаракорский р-н, Ростовская область): – Наша ассоциация состоит из пяти крупных рыбоводных хозяйств, которые выращивают прудовую рыбу. Мы производим её 5 000 тонн. Это четверть всего объёма прудовой рыбы Ростовской области и 5% российской. Торгуем по всей России. Это и Москва, и Питер, и Зауралье. А

вот в ростовских ресторанах наша рыба, может, есть, а может, и нет.

Однажды ко мне приехали коллеги из Абхазии. Попали мы с ними во вроде бы приличный ресторан на берегу Дона. Но, честно говоря, за державу было обидно, когда вместо донской ухи в этом ресторане подали нашим гостям что-то, по моим понятиям, непотребное. Это не уха, а что-то такое из перемороженного судака. Я бы донской ухой в страшном сне это не назвал. Поэтому в том числе я здесь.

Не очень погрешу против истины, если скажу: семикаракорская рыба – лучшая в России. Если вы пойдёте на прекрасный ростовский рыбный рынок, то в 12 боксах из 18 скажут, что рыба у них семикаракорская. Половина из них соврут. Семикаракорская рыба – это хорошее качество, это бренд. К сожалению, на эту рыбу нельзя повесить: «Сделано на Дону». Упаковки нет. Мы продаём её живой. В живом виде она имеет наилучшие вкусовые качества. Из неё можно и нужно делать великолепные блюда, в том числе в ресторанах.

Да, мы можем выращивать и осетров. Это не настолько сложно для нас. Но даже из сазана и из карпа, которого мы имеем в большом количестве, у нас, к сожалению, разучились готовить вкусные яркие блюда. И я готов предложить свою помощь. Люди приез-

жают на Дон не затем чтобы поесть шашлыка. За шашлыком едут в другое место. Приезжают, затем чтобы отведать донскую рыбу. Донская рыба сегодня – это не столько рыба, пойманная в Дону. В Дону сегодня рыбы мало. Но Ростовская область сегодня – самый крупный производитель рыбы в России. Здесь выращивают её 18 тыс. тонн. Остаётся подать её на стол красиво и научить ценить её. Я часто бываю в средней России. Люди уже перестали понимать, что такое хорошая рыба. Нет навыка её оценить.

Мы предлагаем из Семикаракорска, который в 120 км от Ростова, организовать прямые поставки банкетной рыбы – отборной. Из неё можно делать гриль, всё что угодно. Готовы поставлять в любые рестораны Ростова. Предлагаю три породы рыбы. Это карп – как правило, 2 кг. Это веслонос – осетровая рыба, не наша. Но прямо вам скажу: когда восемь лет назад на свадьбе моей дочери я выставил на стол два веслоноса и двухкилограммовых вместе с поросятами, то про поросят все забыли, потому что это настолько оригинально, настолько интересно, что просто украшение стола эта замечательная рыба.

И это толстолоб, которого мы очень сильно недооцениваем. Давайте учиться у китайцев. У них именно толстолоб – основная рыба, которую они выращивают и едят. Они прекрас-

но её готовят. Приезжайте в гости: я вам из рядового двухкилограммового толстолобика сделаю два стейка. Это нисколько не хуже, чем из карпа. И лучше, чем из осетров, выращенных на искусственных кормах.

Любовь Железная, учредитель сельскохозяйственного потребительского перерабатывающего кооператива «Донской маяк» (г. Зерноград): – У вас доставка только в Ростов или в районы тоже?

Ершов: – Куда закажете. Но везти рыбу меньше 50 кг нецелесообразно.

Железная: – Вы отпускаете рыбу только в живом виде?

Ершов: – Да. Но привезти можно как в живом, так и в охлаждённом, в живом без воды.

Железная: – Расчёт безналичный?

Ершов: – Какой угодно. Для нас это не проблема. Есть ветеринарные документы.

Железная: – Ценник не рыночный?

Ершов: – Конечно, не рыночный. Сегодня оптовая цена нашего карпа, отборного, банкетного, – 110-120 рублей за килограмм. За эти деньги мы готовы вам его отдать, взяв ещё деньги только за доставку. Цена доставки зависит от партии. Партия не более 200-300 кг. Это джип везёт в одном живом контейнере. Всего получается около 150 руб./кг. Толстолоб двухкилограммовый будет стоить примерно 80 руб./кг. И примерно 600-650 руб./кг – веслонос. Его не очень много у нас, наверное, тонн пять-восемь. Всё это мы можем не только предложить, но и сделать.

Стерлядь под заказ

Модератор: – А вы с ресторанами уже пробовали работать, но не получилось?

Ершов: – Даже не пробовали. Гигантизм мешает. Приходят машины из Питера, из Москвы. Вбухал 12 тонн живой рыбы и отвёз. Ни забот, ни хлопот. А вот по веслоносу ситуацию точно нужно менять. Эта рыба действительно для ресторанов. Для нас, при наших объёмах, это не решит ни одной большой проблемы. Мы здесь не продадим много. Но это будет интересно сделать.

Модератор: – То есть если бы вы не попробовали тогда скверной ухи в донском ресторане, то не задумались бы о поставке рыбы в рестораны?

Ершов: – Быстрее всего, про карпа я бы не задумался. А вот веслоноса нельзя продавать попутно с карпом. Эта рыба требует другого к себе отношения. Она сложна в выращивании.

Модератор: – Веслоноса продают в магазинах в живом виде?

Ершов: – Живая рыба, которой мы торгуем, это товар не для сетей. Там присутствует живая рыба, но больше для красоты. Когда приезжаю в Москву, то в магазине «Крестьянин» наша рыба, которую я вчера видел в наших прудах и которую мы отпустили по 100-110 руб./кг, там стоит 280 руб./кг. Доставка рыбы до Москвы стоит 12 руб./кг, при этом я ещё и в щёчку поцелую. Я сам туда вожу и знаю. Спрашиваю в этом магазине: как её покупают? Ведь откровенно дорого, даже для москвичей. И что удивительно. Мне говорят: утром прибегают из ресторанов, кафешек, берут по 5-6 кг. Вот их основные продажи. А в течение дня народ покупает немного. То есть основные покупатели живой рыбы –

предприятия ресторанного бизнеса. Они делают немного, но вкусной рыбы.

Елена Луговая, директор ООО «Багет-Паштет» (Ростов-на-Дону): – 50 кг сразу – это для нас много.

Лариса Фоменко, PR-директор ГК «Хорошие рестораны» (Ростов-на-Дону): – Если это свежая рыба, нам с ней сразу надо начинать работать. И для нас частотность и объём заказов должны быть поменьше, чем для сетей, для магазинов.

Модератор: – Веслонос – это чёрная икра. Вы получаете чёрную икру?

Ершов: – Нет. До чёрной икры нужно восемь лет как минимум, а лучше десять. Мы продаём его в двухлетнем возрасте. Потребности в этой рыбе мы далеко не закрываем. И не думаем делать из него чёрную икру.

Павел Сорокачук, рыбовод ООО «Луч» (Азовский р-н, Ростовская область): – Хозяйство наше существует пять лет. Работали с ресторанами и магазинами. Но примерно с декабря прошлого года большинство магазинов и ресторанов перешли на охлаждённую рыбу. Это замороженная рыба, которую разморозили и продают. Мы разводим рыбу в бывшем карьере. Там большая глубина. Вода чистая, водоём подпитывается родниками. Рыбу выращиваем, можно сказать, в естественной среде. Она в садках, но в открытом водоёме. Работаем с рестораном «Старочеркасск», по его заявкам раз в неделю, в две недели привозим рыбу. У нас есть бестер, стерлядь, осётр.

Модератор: – Работая с рестораном, вы несёте дополнительные издержки, поскольку нужно иметь рыбу в наличии круглый год, а не только в сезон? Вы её передерживаете?

Сорокачук: – Мы кормим рыбу не круглогодично. Сейчас, в октябре, например, температура водоёма +11 градусов. А это значит, что ещё неделя, и осётр перестанет брать корм. То есть он идёт на зимовку. Часть веса, который рыба набрала за сезон, через полтора-два месяца она потеряет. Если бы я её всю распродал в ноябре, то больше бы выиграл на весе.

По рецептам казачьей трапезы

Наталья Дыбова, директор ресторана «Старочеркасск» (Аксайский р-н, Ростовская область): – Мы познакомились с хозяйством «Луч» на выставке «Ростов гостеприимный». Прежде чем ввести в меню ту или иную продукцию, мы испытываем её на себе. Долго искали осетра, который бы соответствовал по вкусовым качествам речному осетру – тому, что раньше был. Хозяйство «Луч» оказалось первым поставщиком, у которого осётр пусть не на 100% соответствует, но очень приближен по вкусовым качествам к тому, речному осетру.

Мы довольны работой с «Лучом». Я заказываю осетра. Мне привозят тот размер, тот вес – под блюдо. Все эти заказы спонтанны. Держать живую рыбу долго мы не можем. При заморозке она теряет свои вкусовые качества. Поэтому поступает заказ – мы созваниваемся. Если есть возможность у Павла Сорокачука привезти эту рыбу, то мы принимаем этот заказ и готовим. Если нет, то предлагаем другую рыбу.

С рыбой работать очень сложно. Люди, которым больше 40 лет, хорошо разбираются в рыбе. Они быстро отличают прудовую от речной. Они помнят вкус «той» рыбы. Они моментально отличают вкус живой рыбы от охлаждённой, замороженной.

К сожалению, с каждым годом всё больше появляется законов по ресторанному бизнесу, которые просто отбирают деньги. Авторские права, интеллектуальная собственность и пошли-поехали. Из-за этого возрастает стоимость блюд. Теряем 40% прибыли, чтобы сохранить своих посетителей. Это очень плохо.

Помимо осетровых работаем с судаком, толстолобом. Привлекаем посетителей, которые разбираются в кухне – качественной, натуральной. Их не так много. Легко работать с московскими банками. Но очень сложно предлагать людям в возрасте от 25 до 35 лет, которые привыкли к сетевым ресторанам, которые не знают качества пищи, не знают вкуса настоящего помидора, настоящего огурца. С рыбой мало кто умеет работать. Приходит



«Агробук» ведёт прямую трансляцию заседания в интернете

к нам устраиваться человек: я повар. Оказываюсь, он делал суши. И даже ножа не умеет правильно держать. С осетриной много работы, много времени затрачивается на её подготовку, приготовление. В своём ресторане мы всё делаем от нуля и до конца. Моё предложение — нужно убрать посредников между производителем и рестораном. Они просто стремятся больше накрутить денег. Я занимаюсь приготовлением натуральных продуктов в течение 10 лет. У меня получается. Хотя первоначально часто обжигалась на недобросовестных поставщиках.

Модератор: — Помимо рыбы какие ещё продукты вы закупаете у фермеров?

Дыбова: — Все продукты закупую у сельхозпроизводителей. Вплоть до того, что отвожу в лабораторию, чтобы проверить качество, получить ветсправку. Все блюда готовим по старым рецептам казачьей трапезы.

Модератор: — Есть у вас дальние поставщики?

Дыбова: — Нет. Продукты должны быть свежие, качественные. Овощи и фрукты я покупаю у местных жителей, которые уже проверены временем. Вкус помидора и огурца из этих подворий совершенно другой. Но за суadou мы ездим за 300 км. Ездим туда сами. Если мне надо будет, лучше сама поеду в Семикакорск за рыбой, потрачу четыре часа и возьму то, что мне надо. Чтобы затем не выяснять отношений. Пока есть силы, работаю так.

Модератор: — Прослеживается тема: сетевой и штучный рестораны. Есть тут противостояние?

Фоменко: — У нас все рестораны авторские. Кухня у каждого своя.

Где вторая полутуша?

Модератор: — Вы тоже работаете с фермерскими хозяйствами? Или вам не позволяют объёмы?

Фоменко: — Дело не в объёмах. Пытаемся работать. Не получается. Пробуя и обжигаясь, вынуждены переходить к крупным поставщикам, воспитанным в графиках, логистике поставок. В фермерских продуктах нас привлекает свежесть, качество. Это тренд современной гастрономии. Это модно. Фермерские хозяйства более мобильны, гибки. Но минусы перевешивают.

Первый минус: полное отсутствие бизнес-процессов. Не знают даже, как пользоваться электронной почтой. Логистика не устраивает. Фермер поставяет раз в неделю по четвергам, и всё. А нам, например, нужно во вторник. Мы заказываем под меню. Ценообразование: «С завтрашнего дня цена меняется». А у нас калькуляция меню. Блюдо стоит в меню. С «Метро» мы подписываем соглашение, что в ближайшие три месяца цена не будет меняться. Мы калькулируем меню и рассчитываем на эти поставки. С фермерскими хозяйствами не можем на это рассчитывать. Коммуникация с клиентом: не отвечает на звонки, не перезванивает, не знает складских остатков. Вот пример. Недавно мы нашли поставщика оленины. Итальянский шеф ресторана «Белуччи» был в восторге. Привезли полутушу. Мы её сами обработали, разделали в ресторане, включили в меню. Следующий заказ — человек не выходит на связь. Не можем понять, есть у него оленина на складе или нет.

Модератор: — Вторая половина туши должна была остаться.

Фоменко: — Следующий минус: качество непостоянное. У поставщика сыра сегодня камамбер вызрел, завтра не вызрел. И мы перешли к более крупному поставщику, у которого гарантированное качество. Фермеры должны заниматься собственным продвижением. Вместо этого в интернете недостоверная информация, потёмкинские деревни. Узнаём, например, что фермер выпускает эксклюзивную продукцию. Едем к нему за сотни километров. А он, оказывается, только намеревается когда-нибудь этим заняться.

Модератор: — Какие варианты продвижения фермерских продуктов? Пресса, интернет? А ещё?

Луговая: — Сложно найти информацию, сложно разговаривать. Есть телефоны, но по ним не дозвонишься. Лариса хорошо описала все проблемы. Я готова подписаться под её словами. Ещё такой момент. Ресторан работает с блюдом, в которое войдёт часть полутуши. Куда девать остальное? А в «Мироторге» ты покупаешь тот кусок, который вошёл в меню и должен весить, допустим, 200 граммов.

Модератор: — Год назад мы презентовали «Карту фермерских продуктов Ростовской области». Сейчас на ней больше 200 адресов.

Луговая: — Минус этой карты в том, что невозможно дозвониться до фермеров. Я лично звонила по нескольким телефонам. Абоненты были недоступны.

Модератор: — А как часто меняет цены на рыбу ООО «Луч»? Каждый месяц? Раз в три месяца?

Сорокачук: — В течение года мы цену не меняем. Если меняем, то с нового года, когда известно, сколько будут стоить корма.

Сырьё для Виагры

Виктор Керенцев, глава КФХ (Белокалитвинский р-н, Ростовская область): — С самого создания я позиционирую своё КФХ как хозяйство экопродукции. Не применяю совершенно никакой химии. Подходы Натальи Дыбовой мне интересны и сродни моим. Живя в хуторе, я не каждый день могу найти даже хорошее мясо или сало. Я слышан о ресторане «Старочеркасск», приеду туда обязательно.

Тема у нас «Сам вырастил — сам переработал». Можно ещё добавить: сам продал. Только сам, больше никто. Ростов, Волгодонск, Гуково, Калитва — лично работаю с магазинами.

В прошлом году я начал производить небольшими партиями хлеб из пророщенной пшеницы. Знатоки из Калитвы сегодня кормятся этим хлебом. В перспективе у меня — приготовление хлеба из полбы.

Непросто находиться в поле, работать на технике, перерабатывать продукцию, каждую субботу и воскресенье заниматься реализацией и пользоваться интернетом. Интернет интернетом, ярмарки ярмарками, но хотелось бы нашу эксклюзивную продукцию видеть в ресторанах.

Модератор: — Сейчас вы реализуете крупную полбу через мелкие магазинчики?

Керенцев: — В первую очередь, занимаюсь реализацией на рынках, ярмарках. Затем появляются заказы от баз, магазинов.

Модератор: — Полба хоть и прародительница пшеницы, но стоит гораздо дороже. Это связано с низкой урожайностью древней культуры?

Керенцев: — По сравнению с обычной пшеницей на паровой системе земледелия, которую я использую, полба в этом году дала урожай меньше, чем в прошлом году, который считается хуже нынешнего. В прошлом году моя полба дала урожайность до 10 ц/га. А обычно урожайность её 7-8 ц/га.

Вопрос из зала: — Где можно купить вашу полбу?

Керенцев: — Позвонить вот по этому телефону (подаёт визитку), и она «приедет».

Вопрос из зала: — В Ростове со своей продукцией часто бываете?

Керенцев: — Приезжаю сюда через неделю. Полба — это дикая пшеница, которой тысячи лет. Дети, привыкшие к полбяной каше, другую не едят. Она очень полезна.

Железная: — Наша производственно-коммерческая фирма «Маяк» объединила десятки фермеров и сделала ставку на продукты здорового питания. Вчера мы получили золотую медаль во Франции за вот эту красную чечевичку, которая незаменима в питании. У нас рестораторы различных регионов берут эту продукцию. Поставляем и в кафе Ростова. Там суп из неё делают.

Сейчас нашими продуктами здорового питания заинтересовались китайцы. Только что я вернулась из Китая, где мы три дня делали дегустационный стол. На эти продукты у нас открыт экспорт. Мы с удовольствием будем работать с рестораторами, если вам это интересно. Мы в Зернограде специально сделали кафе, в котором ежедневно то, что производим, обязательно вырабатываем. Это и котлетки из нута, и супы, и фалафель. В прошлом году начали производить муку из нута и чечевицы.

Тут говорили, что на полбу нет зелёного листочка. А на нут и чечевицу он и не нужен, агрономы это знают. От химии эти растения погибают. Это продукт, не позволяющий использовать минеральные удобрения. Почему и ценится во всём мире.

Дыбова: — Нам привозят нут. Вначале его не было ни в каких магазинах. С бараниной он очень вкусен.

Железная: — Из нута ещё делают Простамол и Виагру, чтоб вы знали.

Модератор: — Это тема отдельного «круглого стола». Проведём его обязательно.

Железная: — В мире три признанных района по переработке чечевицы: в Индии, в Турции и Зерноград в России.

Фоменко: — Продукты из нута в нашем меню бывают периодически. В весеннем меню что-то было.

Индейка жёлтой не бывает

Георгий Абдулган, фермер (Целинский р-н, Ростовская область): — Мы в течение двух лет выращиваем индейку. Начинили под сеть магазинов в Ростове. Чтобы вырастить птицу, надо потратить до полугода. Когда дошло дело до реализации и позвонили в торговую сеть, с которой договаривались, нам ответили: «Мы свой бизнес продали, ваша продукция нам не нужна». А у нас уже были заложены поставки по шесть тонн ежемесячно. Выкрутились. Работали с мясомкомбинатом полгода. Затем там сочли невыгодным



Адреса и контактные телефоны спикеров – на карандаш

наше мясо. А мы для них заложили 60% птицы. Так что и крупные организации не всегда поступают красиво.

Наша индейка выращивается исключительно на продуктах растительного происхождения – на жмыхах, на шроте, на пшенице. Поэтому мясо качественное, чистое. Производим по шесть тонн ежемесячно. Доставку осуществляем по договорённости.

Модератор: – Вы начинали выращивать индейку с реализацией под Новый год, когда её лучше всего покупают. Когда стали работать с магазинами, то перешли на круглогодичный откорм с регулярной отгрузкой мяса. Это сложнее?

Абдулган: – Конечно, сложнее. Одно дело взять одну партию в сезон, посадить в корпус и ближе к Новому году начать забой. Другое дело – ежемесячные поставки. Это другие корпуса, разный возраст птицы. Индейке нужен обязательно микроклимат, корма. Когда выращивали сезонно, у нас была индейка нашей, ставропольской, универсальной селекции. Сейчас выращиваем Биг 6, птица достигает веса 23 кг. Тушка самки до 10 кг, самца – до 18 кг.

Чтобы получить такой вес с нормальными кормами, без добавок, без гормонов, приходится часто перестраиваться. Цена 230-250 руб./кг. Она растёт. Потому что растёт цена на корма. Подсолнечный шрот в этом году доходил до 18 руб./кг, хотя это отходы производства. Пшеница стоила 10-12 руб./кг. Причём мы можем использовать только хорошую пшеницу с большим протеином. Поскольку корма растительного происхождения, то ни мясокостной муки, ни рыбкоостной муки, ни дрожжей кормовых не используем. Но растительные корма должны быть только качественные. Подстилочный материал у нас – только стружка, ничто другое. Стружку приходится менять еженедельно. Это делается вручную: лопата, тачка. Стружка стоит 400-450 руб./кубометр.

Покупателям нужна красивая индейка. Даже требуют, чтобы она жёлтая была. Спрашиваю: где вы видели жёлтую индейку? С помощью химвеществ можно сделать тушку жёлтой. Но я продаю качественное натуральное мясо.

Модератор: – Вы могли бы соответствовать требованиям ресторанов, которые здесь называли?

Абдулган: – Я не могу делать поставку меньше 300-400 кг за свой счёт. До Ростова от нас 130 км. Это машина-рефрижератор с правильно выставленной температурой: ноль – минус два градуса. Я привожу охлаждённую птицу, забой делаю конкретно под клиента. Что касается коммуникаций, гибкости, то, работая с мясокомбинатом, мы раз пять меняли график поставок. Было неудобно, но мы это делали. Например, понадобилась птица в понедельник. Значит, я должен в воскресенье её забить и доставить охлаждённой. И получить ещё сопроводительные ветеринарные документы, свидетельства. Как я их получу в воскресенье? Убойный цех у нас – это тоже в основном ручной труд. Выкручиваемся, делаем.

Луговая: – 300-400 кг – это для нас нереально.

Дыбова: – Ресторан берёт три-четыре килограмма в день.

Луговая: – А птица у вас тушками? Тушками для нас неудобно.

Дыбова: – Мы все подстраиваемся под структуру. Никто не идёт навстречу. Почему ветслужба в субботу не работает?

Где вино, там веселье

Николай Молчанов, глава КФХ (Мартыновский р-н, Ростовская область): – Проблемы, которые здесь называют, нужно решать сообща, объединившись в союзы. Мы все, фермеры-виноделы Дона, объединились в союз виноградарей и виноделов Дона и Волги. То есть к нам решили присоединиться волгоградские виноделы, у которых те же самые проблемы. Когда один обращается в какую-либо инстанцию, то в лучшем случае там примут его заявку, то есть, мягко говоря, отфутблят. А обращение союза, объединения просто так отфутболить не получится. Пока у нас ситуация сложная. Как год назад не имели права продавать своё вино, так и не имеем. Можем выращивать виноград, производить вино, но продавать его не можем.

Дыбова: – Но в Краснодарском крае магазины продают авторское вино, не правда ли?

Молчанов: – Нет, такого права ни у кого пока нет. Я сегодня являюсь председателем Союза виноградарей и виноделов Дона и Волги и много работаю с законами. Вино на сегодняшний день признали сельхозпродуктом. Но не убрали его из закона 171. А этот закон регулирует отношения по водке, коньяку, любым спиртным напиткам, в том числе по вину.

Кроме того, есть такая организация – Росалкогольрегулирование. Это стена, о которую ударишься и отскочишь. На прошедшей выставке «Золотая осень» в Москве было совещание по концепции развития виноградарства и виноделия. Там назывались официальные данные о том, что 83-85% алкоголя в России – контрафакт. Что в таком случае регулирует Росалкогольрегулирование, непонятно.

Для крупных предприятий лицензия сейчас стоит 800 тыс. Для нас она льготная и будет стоить 65 тыс. Так по закону. Но законодатели забыли, что все остальные правила игры остались прежними. Это значит, что мне как фермеру надо иметь четыре компьютера, принтер для распечатывания акцизной марки, мне нужен специальный сейф для одного из серверов, который стоит бешеных денег. Мне нужна система ЕГАИС, нужно ежемесячное сопровождение, которое стоит около 36 тыс. В общем, мы посчитали: получается больше 1 млн этого сопровождения. Как фермер, я не могу себе это позволить. То есть вроде бы продвижение есть, но на конечном этапе сертификат получить невозможно. Придираются к запятой, чтобы по формальным признакам отказать нам.

Луговая: – Рестораторы ждут ваше вино.

Модератор: – Может, его как разливное продавать разрешено?

Молчанов: – Разливное вино со следующего года нельзя будет продавать вообще.

Дыбова: – Лицензия для всех одинакова. И для ресторана на 50 посадочных мест, и для магазина «Ашан». «Ашан» отобьёт эти деньги в течение двух часов. А я весь алкоголь перекрываю кухней – постоянно. Я нахожусь

в историческом месте, где будет востребована ваша продукция. Я бы сделала выставку. Но закон отберёт у меня всё.

Модератор: — Как же вы реализуете свою продукцию?

Молчанов: — Надо отдать должное властям региона: они предоставляют нам возможность реализовать продукцию хотя бы частично. Вот недавно была большая ярмарка «Донская лоза». Там у нас была возможность давать попробовать наше вино и продавать. Такие выставки-ярмарки устраиваются довольно часто. Попробовав моё вино, покупатель больше не пойдёт за вином в сеть. Хотя минимальная цена моего вина сейчас будет 300 рублей за бутылку. А в сети некоторые вина будут стоить под 150 рублей. Но за такую цену продают не вино, а неизвестно что. Россия уникальная страна. Все знают, что есть проблема с авторским вином. Но она не решается.

Дыбова: — Мы дарили авторское вино своим постоянным клиентам. Они были в восторге.

Луговая: — Давно вы занимаетесь виноделием?

Молчанов: — Первый раз попробовал сделать вино в 1992 году. С тех пор совершенствуюсь. Сегодня я вхожу в рабочую группу при Минсельхозе РФ по обсуждению концепции развития виноградарства и виноделия в стране до 2025 года. В Краснодарском крае в несколько раз больше авторских виноделов. Все они тоже ждут, когда же хоть один из нас получит лицензию.

С нынешнего года государство выделяет довольно хорошие субсидии на закладку виноградников. Раньше было 30 тыс., и мы этому радовались. С нынешнего года на закладку выделяют 132 тыс. из федерального бюджета. Плюс на установку шпалеры 176 тыс. На любой ярмарке, где продают и дегустируют вино, царит веселье, там все добрые люди по сравнению с тем, где выпивают водку.

Закупаем утиную печень. Дорого!

Реплика: — Да что ж там за вино!

Молчанов: — Во-первых, мы сейчас откроем и попробуем его. А во-вторых, мой товарищ называет мои напитки чудо-вином. Потому что выпил — и чудо наступило.

Керенцев: — А я из пшеницы, без дрожжей, делаю для собственных нужд, не для продажи, водку. Уверю вас: злобы нет никакой.

Молчанов: — Чем качественно отличается вино от водки? Это натурально сброженный продукт. А в водке приходится концентрировать алкоголь.

Модератор: — Какова ассортиментная матрица рестораторов с точки зрения закупок?

Луговая: — Мы не смогли выстроить отношения с поставщиками-фермерами. Особенность нашего проекта — маленький зал (34 посадочных места). И есть небольшая лавка, где продаём продукцию нашего производства. Это паштеты, хлеб, выпечка. Всё получается. Но фермерскую утку мы так и не нашли, не нашли фермерскую утиную печень. Ищем мы фуагра. Готовы покупать её даже дорого.

Что нужно ресторатору от фермера? Фермер для нас — поставщик некоего уникального продукта, уникально выращенного. Но никто не возьмёт его в большом количестве в Ростове. Мы нашли одного фермера, который предложил нам перепёлок, перепелиное яйцо и чёрный чеснок. Это ферментированный чеснок. Фермер привозит нам всё это в комплекте. Ежедневно или даже два раза в неделю. Это логистически выгодно для фермера. А нам логистически выгодно иметь в ассортименте. Мы разработали блюда под эти продукты. И готовы рассмотреть возможность увеличения закупок у данного поставщика, чтобы ему было выгоднее.

Выход у небольших предприятий, как мне кажется, в объединении.

В Москве появляется сейчас новая концепция магазинов-кафе-терий. И в Ростове будет наверняка такое появляться. Интересен вот этот момент дегустационного зала с площадкой-выставкой.

Вопросы сбыта связаны с вашей открытостью. Расскажите про себя — и проблемы сбыта будут решены.

Модератор: — Чего ждут рестораторы от фермера? Готовы ли вы менять меню под уникальный продукт фермера?

Дыбова: — Наше население приучили к химии. Большинство не может покупать натуральные продукты.

Фоменко: — Сейчас у нас большая потребность в боттарге. Это вяленая икра кефалевых пород рыбы. В большом трудом нашли поставщика в Темрюке. Она прекрасна в некоторых блюдах — итальянских салатах. Оригинальный вкус. Редьку — красную внутри и зелёную снаружи — шеф искал. Есть правила игры, без которых не обойтись. Вот Виктор Керенцев говорит, что не будет

получать зелёный листик, он ему не нужен.

Керенцев: — Он стоит 150 тыс.

Фоменко: — Да, но это будет работать на продукт, на его узнавание. В ходе нашей встречи я по поисковой строке своего телефона забила некоторых выступающих. Очень много ссылок на «Крестьянин». Вас всё время ищут. Хорошо, если «Крестьянин» станет локомотивом, который каким-то образом объединит фермеров. Здесь же вопрос контактов. Логистика, доставка, стоимость, ценообразование — всё это решается. Не нужно иметь семи пядей во лбу, чтобы договариваться. Нет единого шаблона.

Мы не требуем, чтобы все следовали какой-то единой матрице, нашим условиям, нашим срокам поставки. Это легко отрегулировать. Вопрос в том, чтобы найти друг друга, услышать друг друга, понять. Ассортимент — от чёрного чеснока до боттарги и красно-зелёной редьки. Мы должны удивлять наших гостей. Мы, например, регулярно меняем меню. По сезонным овощам и фруктам для нас палка-выручалка — Центральный рынок. Фермерам хорошо бы создать какой-то ресурс. «Карта фермерских продуктов» — это здорово. Может, на этом информационном ресурсе стоит как-то объединить, систематизировать, проанализировать, и тогда это будет большой помощью рестораторам и фермерам.

Грант под конкретное меню

Татьяна Снитко, начальник управления развития малых форм хозяйствования министерства сельского хозяйства и продовольствия Ростовской области: — Фермеры и рестораторы давно мечтают найти площадку для диалога, для объединения интересов. Большой труд был выполнен издательским домом «Крестьянин» для того, чтобы мы здесь собирались. Огромное спасибо коллективу «Крестьянина» за это.

Сегодня здесь поднимались проблемы. У виноградарей есть серьёзные трудности, у рестораторов. На этой неделе к нам буквально во все департаменты и министерства пришла директива: будет встреча с депутатами Госдумы, дайте проблемные вопросы. Поэтому давайте активнее сотрудничать с курирующими департаментами. Но если они не откликнутся, мы готовы обобщить эти проблемные позиции. В конце каждого года проходит такая встреча с депутатами. Если вы видите, что в какие-то законы надо вносить корректировки, давайте об этом говорить.

Луговая: — Можете сказать конкретно, куда надо идти рестораторам?

Снитко: — У вас есть курирующий департамент потребительского рынка. Его возглавляет Ирина Теларова — очень контактный человек. Рестораторы сегодня призывают фермеров активно себя позиционировать. Но предложение сотрудничать со своим департаментом по изменению норм законодательства воспринимаете как-то болезненно.

Модератор: — Теларову мы приглашали на эту встречу. Но в департаменте отетили: «Это не наша тема». Очень жаль.

Снитко: — Фермерам и рестораторам надо как минимум регулярно встречаться и говорить о путях взаимодействия. Давайте использовать различные формы, чтобы заявить о существующих проблемах. Для встречи с депутатами ГД важно сформулировать пред-

Для пользы дела

Мая Митченко, зав. лабораторией переработки зерна ООО НПО «Кос-Маис» (Гулькевичский район, Краснодарский край):

— По приглашению ИД «Крестьянин» я участвовала в заседании Клуба агрознаатоков по теме «Сам вырастил — сам переработал» на агропромышленной выставке «Кубанская ярмарка — 2016». Выступила там в качестве спикера, рассказала о малоизвестной, но очень ценной продовольственной культуре — белозёрной кукурузе, из которой готовят полезные продукты, пользующиеся большой популярностью у приверженцев здорового питания. Наше НПО занимается селекцией и производством гибридов белозёрной кукурузы. Уже в ходе заседания участники заинтересовались нашими семенами. В том числе крупный заказ поступил от руководителя кооператива «Ферма настоящих продуктов» Славянского района Краснодарского края Николая Хачатурова, который уже оплатил счёт на приобретение нашего белозёрного гибрида Жемчуг Кубани. Николай Артёмович будет впервые выращивать эту кукурузу на 500 га. Поэтому наши специалисты взяли его хозяйство на сопровождение. Словом, благодаря этой встрече наше предприятие получило новых деловых партнёров.

ложение: в какой закон внести изменение, в какую статью, какого толка изменение.

Реплика: – Надо выучить все законы?

Снитко: – Каждый знает законы своей сферы. Я согласна с Ларисой Фоменко в том, что наши фермеры не считают нужным продвигать свой продукт. Есть фермеры, ориентированные на типовую и массовую продукцию (зерно, картофель в больших объемах и т. д.). А есть фермеры, которые работают под штучный товар. Здесь мы говорим как раз с такими фермерами. Мы готовы помогать таким фермерам.

Но давайте и вы тоже чётко обозначите свою потребность. Нужен вам этот чёрный чеснок – обозначьте его. Мы предоставляем гранты на развитие малого бизнеса. Было 1,5 млн, теперь будет до 3 млн рублей для молочников. Люди берут этот грант. Они могли бы заняться производством продукции для вас. И если мы с вами здесь найдём вариант, когда вы обозначите: нам надо то-то и то-то, то мы тогда могли бы по грантам фермерам поддерживать производство той продукции, которая вам нужна.

Я для себя сегодня отметила, что рестораторы отслеживают фермеров. Это хорошо. Чаще будем их рекламировать.

Фоменко: – Сейчас разрабатывается бренд Ростова. И в рамках этого бренда будет проект «Ростов – гастрономическая столица России».

Снитко: – Это наш с вами шанс.

Фоменко: – Будут разрабатываться гастрономические маршруты, рассчитанные на туризм. И тут нам всем будет о чём рассказать. Главный вопрос: включают ли нас в этот пул гастрономических туристических маршрутов, как туда попасть? ГК «Хорошие рестораны» входит в экспертный совет по разработке и подготовке этого бренда, в том числе гастрономического.

Как воспитать поставщика

Снитко: – Если у вас есть возможность включиться в этот пул, может, мы от фермеров организуем ходатайство в группу по разработке бренда? «Донская кухня», «Казачий Дон» – вы разрабатываете под них перечень продукции – сколько и чего нужно. Вот тогда и завяжется то, о чём мы говорим: продвижение наших национальных фирменных продуктов – полба, вино, чечевица, рыба. Они объединяются в одно, и мы вам тогда под это меню можем подбирать фермеров, а фермерам предоставлять гранты для выращивания этой продукции. Все вместе – вы и мы – будем заниматься обучением их основам бизнеса. В области сегодня 8 000 фермеров. Из них 88% ориентированы на зерно. И только 12% занимаются молоком, мясом и прочими продуктами.

Под что готовить нам фермеров? У нас есть ресурсы: до 2020 года предоставлять фермерам гранты на развитие своего бизнеса. Мы можем это делать под ту продукцию, которая будет продвигать бренд Ростовской области «Донская кухня». То есть фермерская продукция есть. Вопрос в том, чтобы её найти. Но моё мнение: от вас, рестораторов, тоже очень многое зависит. Допустим, сети проводят закупочные сессии. Если рестораторы готовы провести что-то подобное, мы вам привезём фермеров под конкретное меню. Вы с ними поговорите. Ритейлеры ведь тоже



Авторский сыр от редактора сайта «Агробук»

не получили готовых поставщиков. Они воспитывали их через торгово-закупочные сессии – приучали к срокам, объёмам и т. д. Мы готовы идти вам навстречу, но и вы должны в это вложиться.

Если вам это нужно, давайте создадим кооператив, в котором менеджер будет принимать заявки от рестораторов, привозить от фермера 50 кг индейки, разделять её и развозить по ресторанам. Фермерские продукты – это не массовое производство.

Луговая: – Есть проект «Лавка-Лавка». Вот они как раз берут на себя и упаковку, и брендирование.

Абдулган: – Упаковку, разделку, сертификацию сделать не проблема. В супермаркеты и гипермаркеты нас не пустят – у нас не те объёмы. Пусть даже выйдем мы на объёмы. Но условия работы: привези – попробуем, останется – забирай, деньги – через два месяца.

Снитко: – Мы говорим о ресторанном бизнесе. Там упаковка не требуется.

Пётр Смородин, гендиректор ООО «СПН» (Азовский р-н, Ростовская область): – Хочу внести предложение от фермеров сельхозкооператива «Павловский» Азовского района, которые получали гранты по направлению молочное животноводство, уже производят это молоко и уже организована его переработка. Если вам необходимо непастеризованное, негомогенизированное живое молоко, живые сливки, сырые сливки, натуральное сливочное масло, топленое масло – всё это мы готовы вам предложить. Говорили тут, что дорогое не будут брать. За достаточно дорогим (800 рублей за килограмм) топленным маслом люди записываются в очередь. Если необходимо, готовы завозить вам эту продукцию, даже каждый день. Наша машина каждый день приходит в Ростов с этими продуктами. То молоко, которое в шесть утра ещё «мычит», в девять утра уже будет у вас. Полное документальное сопровождение.

Снитко: – Здесь говорили об утке. У нас есть фермеры, которые занимаются птицей. Утка есть в Миллеровском районе, гуси – в Сальском, Пролетарском районах. Давайте проведём локальную сессию, объясним людям, что надо, на каких условиях, какого качества. Мы выберем людей и будем с ними работать на перспективу. Есть производители плодов, овощей, грибов. В Куйбышевском районе за-

ложен фермерский сад с черешней и бахчевыми культурами. В Аксайском районе заложен сад: черешня, яблони, сливы. В Неклиновском районе в этом году достроят большую грибоводческую ферму. В этом году выдано три гранта на фермерские теплицы. Там можно заказывать зелень. И все они в пределах доступности: 100-150 км от Ростова. Овощеводы наши имеют современные хранилища. На сайте Минсельхоза области легко найти «Карту фермерских продуктов». Если надо, мы разместим там сайт рестораторов области, где вы будете сообщать, что вам надо. Если прямо сейчас начать эту работу, то года через два уже можно рассчитывать на серьёзный результат.

Модератор: – Вырастить хорошего поставщика – это тоже серьёзный труд. Фермеры Ростовской области готовы находить ниши, работать с конкретными рестораторами. Давайте двигаться навстречу друг другу. Потенциал этого рынка гигантский. Органические продукты и даже просто качественные продукты будут востребованы даже несмотря на снижение платёжеспособности. Идея торгово-закупочных сессий с участием минсельхоза и департамента потребительского рынка, с рестораторами и с нашей поддержкой может дать толчок развитию гастрономического туризма.

Поэтому давайте считать нашу сегодняшнюю встречу неким пробным камнем. Мы открываем сегмент ещё не разработанный. Но он имеет большое будущее. В завершение вот о чём. Издательский дом «Крестьянин» занимается производством не только медиапродуктов. Стараемся заниматься и «фермерским творчеством». Редактор нашего сайта «Агробук» Гала Каймакчи делает свой, авторский сыр, которым мы и угостим вас.

Фото Ирины Даниловой

Видеозапись заседания
смотрите на www.agrobook.ru
в разделе
Клуб агрознатоков

Крестьяноведение

Ведёт Виталий Яковлевич Набоженко, nabojenko@krestianin.ru



Чудо-овощи Ефима Грачёва

У истоков русского культурного огорода

В этом году исполнилось 190 лет со дня рождения Ефима Андреевича Грачёва (1826-1877), русского выдающегося селекционера. Его имя овеяно легендой. Само-родок, он сделал в селекции овощей столько открытий и проницательных предвидений, что специалисты до сих пор даются диву, как это могло быть под силу одному человеку, прожившему всего 51 год. Одно перечисление новых сортов овощей и картофеля едва умещается на семи страницах машинописи. Грачёвские чудо-овощи не знали соперников. Многие из них до сих пор (!) не превзойдены. На личном счету Грачёва – создание свыше 200 сортов овощей, картофеля и кукурузы.

Учитель и наставник – огород

Отец Ефима Андрей Гаврилович был родом из крестьян села Сулости Ростовского уезда под Ярославлем. Усвоив здесь секреты огородничества, он смог обосноваться в Петербурге, завести там собственный огород. Ефиму было всего три года, когда отец скончался. Нужда и труд были назойливыми спутниками его детства. Учёба – где уж о ней и мечтать! Окончить пришлось лишь приготовительную школу. Дальнейшими классами ему стал огород.

Азы огородного дела Ефим постигал на родине отца, у берегов достославного озера Неро под перезвон колоколов. Здесь был настоящий очаг русского огородничества. В этом месте крестьяне искони возделывали овощи первой необходимости: огурцы, лук, капусту. Это о тамошних огородах было сказано летописцем XVII столетия, что они «пашут лучишко, сеют огурчишко и тем кормятся».

Из озера, тогда ещё чистого, окрестные крестьяне добывали удивительно плодородные донные отложения – сапропели. Рассадку выгоняли рано, ящички с нею ненадолго выносили на улицу, чтобы потом ни помидор, ни огурец не боялись весенних холодов...

Весь уезд представлял собой гигантский огород... Сколотив капиталец, Грачёв подался в Петербург.



Как говорится, где родился, там и при-годился. Здесь он очень быстро выбился в «перваки» и даже замахнулся на загранич-ный вояж. «Замах» оказался оглушительно успешным.

Заграница – в завистливом восторге

Во время Венской международной выстав-ки плодов и овощей (1873 год) одна австрий-ская газета писала: «Было бы целесообраз-но, чтобы каждая страна имела хотя бы одно-го экспонента, одного такого, как Грачёв. Вы-ставленные им овощи превосходят всё, что до сих пор было видно... по этой отрасли хо-зяйства. Юмористический журнал поместил карикатуру: человек, надрываясь, тащит те-лежку, на которой кочан капусты – один, но величиной с оwin. Подпись под рисунком: «Такого кочана хватит моему семейству на целую зиму». Как вы думаете, какой вели-чины был этот кочан? Можете не верить — 2

фута (71 см).

«Такого, как Грачёв» не имелось ни у одной страны. Это выявилось и на прочих таких всемирных выставках. Филадельфия, Кёльн, Брюссель и Париж стали свидетелями его се-лекционных достижений. Русский феномен побеждает там выдающихся овощеводов, удостаиваясь высших призов. Его слава ша-гала по континентам.

На выставках ему было присуждено 11 зо-лотых, 41 серебряная и 11 бронзовых меда-лей. Члены его семьи за демонстрацию гра-чёвских овощей получили ещё свыше ста разных наград. О Грачёве писали, что из его «больших, средних и малых» медалей можно составить целый «мюнц-кабинет» (собрание монет и медалей).

Ему то и дело случалось сталкиваться с не-приязнью и алчностью завистников, которые старались принизить, затереть «русского вы-скочку». Не надеясь победить нашего само-родка в честной борьбе, всемирные зеленщи-ки пускались на обманные махинации, лишь бы достичь призовых наград.

И всё-таки провести сметливого крестьянина не получалось. Грачёв оставался огородни-ком вне конкуренции.

Бородатый, с ровным пробором русых во-лос, багровый от гнева, Ефим Грачёв шум-ствовал:

– Ишь, шапки перед ними ломим, а они? Ни-чего, утру носы.

И утёр! На одной из выставок толпа ахну-ла – русский гость явился на открытие в ди-ковинно красивой зелёной шубе. Живой, из проросшего ячменя... И товар: капуста, дыни, огурцы такие, каких здесь отродясь не виде-ли.

Без зазнайства и ячества

Творец, ступень за ступенью поднимавшийся к вершинам мастерства, он ничего не держал в секрете, щедро делился всем, чего достиг, спешил снять скорее урожай с грядки, чтобы освободить её и с головой уйти в новый опыт. Он добивался проникновения в земледель-ческую практику всего нового, хозяйственно-выгодного. Как ни тяжело было писать ему,

самоучке, он всё-таки старался о своих приёмах работы рассказать печатно. Нет никакого выпячивания своего авторитета, зазнайства либо ячества — только лишь труд и скромность труженика. Твёрдость, прямота, доброжелательность и юмор были его неразлучными спутниками. Грачёв менее всего заботился о своекорыстных интересах. Он ничем не походил на быстро обогащающихся воротил, всеми силами пытавшихся выбиться в «поставщики». Ещё бы, бесплатно вызвался стать экономом Петербургского детского приюта, хлопочет о крестьянской школе, ставит дешёвую харчевню по Нарвскому тракту. А самое забавное: «Андреич-то картошку чегой-то пудрит...»

«Монструозные» сорта

Современники Грачёва называли выведенные им сорта «монструозными» — чудовищными. Они изумлялись необычным всходным качествам его бастардов, по-теперешнему гибридов.

А начал 22-летний Ефим с выращивания «зимнего овоща» шампиньона. В его теплице вырастали шампиньоны весом в два с половиной фунта (больше 1 кг). Однако грибочки были лишь пробой самобытного таланта Грачёва, явились как бы прелюдией его успеха. Талантливый умелец обратил на себя внимание учёных исключительными способностями распознавать характер изменчивости овощных растений, владением приёмами селекции. Но главное — Грачёв поражал плодами своего труда: его овощи были потрясающих размеров и отличного качества. Это заставляло думать о выгоде замены малоурожайных сортов сверхурожайными. Морковь 60-сантиметровой длины и отменно-го при этом вкуса; «недрябнувшие» редисы в кулак размером; редьки, репы, многократно превосходящие отборные, полученные другими огородниками.

Грачёв впервые в России стал выращивать помидоры как огородную культуру — тогда помидоры называли «съедобной райкой» и «золотым яблоком».

Огородник понимал, что картошка — второй хлеб голодного российского мужика. Но её, что ни год, не хватало до нового урожая. Широкое распространение такой страшной картофельной болезни, как фитофтора, попросту именуемой в народе гнилью, то и дело вызывало голод. Грачёв мучительно искал средство против этого бедствия. Постепенно он пришёл к выводу, что для получения сортов, не хворающих гнилью, надо получать исходный материал не из клубней, а из семян.

Однако Ефим Андреевич не сводил дело лишь к отбору семян, выращенных из семян путём самоопыления. Располагая обширным материалом из разных стран Европы и Америки, в том числе примитивными формами и дикими сородичами культурного картофеля, Грачёв и начал «пудрить» их, выводить сорта путём искусственного переkreстного опыления с последующим отбором и тщательным воспитанием гибридов.

Эта работа, беспримерная по трудоёмкости, принесла блестящие результаты. Селекционные сорта оказались устойчивыми к возбудителю фитофторы.

Всего Грачёвым было выведено и улучшено более 100 столовых и винокуренных сортов картофеля. Некоторые из них содержали до 33 процентов крахмала.

Престиж самобытного селекционера укреплялся год от года. Только лишь за пару лет (1875-1877) он испытал больше 2 000 сортов огородных растений, присланных из Франции, Германии, Англии, Италии, Бельгии и Америки. Его огород превратился в своеобразную селекционную станцию, где выводились, испытывались и осваивались новые сорта овощей.

Ни один вершок огородной земли не оставался у Ефима Грачёва без присмотра. На огороде же находились ледники и кладовые для хранения овощей в свежем виде. Кстати, одной из его заслуг является то, что он в первый раз предложил держать овощи на ледяных площадках, разработал оригинальные конструкции хранилищ.

Ефим Грачёв, видимо, управлял гетерозис-

ными (гетерозис — ускорение роста, увеличение размеров, повышение жизнестойкости и плодovitости

гибридов) и депрессивными эффектами, соединял разнородные наследственные массы во многом интуитивно, в этом сказался его особый дар прозорливости, его талант.

За год до смерти Ефим Андреевич был избран членом Парижской академии сельского хозяйства, промышленности и торговли.

Как заметил один из исследователей его работ, он прошёл путь от огородной лопаты под Петербургом до кресла академика в Париже. Его блестящие достижения как бы венчают искания народной селекции, доказывают, как далеко может простираться самобытный деятельный ум. С Грачёва отечественное огородничество переходит на научную основу, опирающуюся на народный опыт.

Выдающиеся учёные А.В. Советов и А.М.

Бутлеров предложили учредить Большую золотую медаль памяти Грачёва и присуждать её «за особые заслуги по усовершенствованию русского огородничества».

Встаёт вопрос

Как оценить все это с современных позиций?

Что показывал Грачёв на выставках — неизмеримых размеров экспонаты, мастерски выгнанные обильным удобрением, чтобы поразить публику? Или то были новые растительные формы, выведенные в результате скрещивания, закаливания, выбраковки и акклиматизации? Его сорта кукурузы, арбузов и дынь, причисленные к северу, у нас и в тёплой Европе вытесняли то, что там прежде районировалось...

«Сегодня трудно в это поверить. Куда легче согласиться с расхожей мыслью, что наш удел — получать лучшее извне. Но всё, о чём здесь рассказано, было. Было — 140 лет, десяток войн и дюжину революций назад. Много исчезло. Но не всё — навсегда. И на чьей-то грядке зреет клубника размером со сливу и помидор величиной с небольшой арбуз...» (А. Иващенко).

На сайте Agrobook.ru уже доступны видеозаписи актуальных событий Клуба агрознатоков!

В видеоархиве сайта www.agrobook.ru вы можете найти видеозаписи не только заседаний Клуба Агрознатоков, но и других событий из сферы сельского хозяйства.

Видеозаписи встреч и мероприятий доступны для просмотра по адресу www.agrobook.ru/blog/video. *Время на www.agrobook.ru — время с пользой!*



Внимание! Продолжается подписка на журнал «Деловой крестьянин» на 1-е полугодие 2017 года.

Подписку можно оформить на почте и в редакции.

Подписной индекс 79386.

Справки по вопросам подписки по телефону: (863) 282-83-12, Днепровская Наталья Николаевна

Охота и рыбалка

Ведёт Николай Александрович Чачуа, nikolai.chachuya@mail.ru



«Предательства не прощаю»

Изнурительный путь на мотодром

Увлечение охотой и рыбалкой предполагает множество путешествий. Приходится много ездить по нашей бескрайней стране. Меня никогда не интересовал результат, измеряемый в головах, тушках, килограммах. Тянет меня в дорогу природа: загадочная, непостижимая, всегда разная. Даже одно и то же место в разное время года поражает необыкновенными превращениями.

Осенью можно лечь спать в зелёном лесу, а утром оказаться в самом центре карнавала цветов. Среди буйства красок, осенней прохлады первого ночного морозца, в одну ночь преобразившего лес.

Зимой природа будто замирает. В безветрие мёрзнувшие деревья молча таращат в разные стороны оледеневшие ветки. Неподвижной кажется вода подо льдом. Холодный снег прячет под собой озябшую землю. Кажется, что жизнь остановилась. Но она продолжается, кипит. Звери и птицы не верят, что зима вечна. Они активно готовятся к новой жизни. Секачи дерутся за право обладать свиноматками, зайцы мужественно терпят побои от зайчих. Ошалевшие от зова любви селезни мечутся в воздухе, гоняются за капризными утками. Волки затевают брачные игрища, выясняют, кто сильнее.

Весной солнце за один день может так разогреть уставшую от зимы землю, что к вечеру она покрывается сплошным зелёным ковром. Воздух наполняется необыкновенными звуками: криком птиц, зудом, стрёкотом насекомых, всплесками рыбы, треском камыша. Все они сливаются



ся в один бесконечный шум. Шум возрождающейся жизни, шум весны.

Лето тоже приносит сюрпризы любителям природы. Когда земля изнывает от зноя, травы никнут иссыхающими стебельками, раскалённый воздух вытягивает из них последнюю влагу, вдруг налетает туча. Тёплыми потоками щедро поливает всё живое, насыщает влагой. Растворённая в воде радость разливается по земле. Проникает в листья деревьев, травы. На глазах происходит чудо их возрождения. Вымытые чистым дождём, они сияют свежей весёлой зеленью. В эти моменты приятно, закутавшись в непромокаемый плащ, сидеть на берегу. Смотреть на присмирившую речку. Видеть, как она закипает, покрываясь крупными пузырями. С каплями дождя вода насыщается кислородом, так необходимым подводным жителям. Летние дожди, как правило, быстро проходят. Освободившись от тяжкого гру-

за, тучки быстро поднимаются и мчатся дальше, по дороге собираясь с силами. Уж больно много у них летом работы.

Свадебный подарок — на тайную мечту

Мой давний приятель Дмитрий Фёдорович Яроцкий — человек замечательный. Невысокого роста, с большими крепкими руками и постоянно весёлой улыбкой. Рыбалка для него не просто увлечение, это неотъемлемая, обязательная часть жизни. Предприимчивый и работающий, он всю жизнь много и тяжело трудился. Брался за любую работу. Отдыхал на рыбалке.

В семидесятых, после службы во флоте встретил Дима свою главную женщину. Красавица Валя после окончания техникума работала технологом в «Общепите». Скромная, миленькая девушка подверглась такой решительной любовной атаке моряка, что уже через две недели пошла

под венец. После свадьбы молодые подсчитали дары. Выяснилось, что на образование молодой семьи родственники и друзья подарили четыреста девяносто рублей. Дмитрий тут же сообразил, что ровно столько стоит его тайная мечта: мотоцикл «Восход» 2М. Убедить возлюбленную в совершенной необходимости и полезности такой покупки оказалось нетрудно.

Много чего не хватало в их доме, зато появился мотоцикл. Сделанный по последнему слову советской науки и техники, он стоял на подножке в центре двора, всем своим видом показывая готовность к движению в дальние края. Дмитрия тянуло к нему с непреодолимой силой. Он постоянно крутился рядом. Мягкой тряпочкой тёр и так сияющие на солнце глянец и никелем бока, чистил матовые рёбра мотора. А в голове постоянная мысль: «Куда бы съездить?» Потом вскакивал на него и лихо мчался по селу. Часто, на зависть друзьям, они раскатывали вместе с Валею, наслаждаясь свободой передвижения и семейным счастьем. Мотоцикл стал неотъемлемой частью Дмитрия. Организм железного друга он понимал и чувствовал, как свой собственный. Представить их по отдельности было невозможно. Вскоре, однако, выяснилось, что последнее слово советской техники обладает небольшим недостатком: иногда по непонятной причине он вдруг отказывался заводиться. Эта функция как неожиданно исчезала, так внезапно и возвращалась. Диму это не испугало. Была надежда, что всё наладится.

В то воскресенье у Дмитрия

была запланирована большая программа. Ранним утром он выехал на рыбалку, а к двум часам дня уже должен был находиться на местном мотодроме, где его любимая команда по мотоболу «Колос» играет на первенство края.

Солнце ещё не взошло, а Дмитрий уже мчался по пустой дороге на восток, к Типкам, разливам Маныча. Ветер утренним холодком приятно развевал густые тогда кудри ездока, мощный мотор спокойно урчал, выдавая все 15 лошадиных сил. Какое же это счастье – быть молодым, здоровым, любимым и лететь навстречу поднимающемуся из-за горизонта солнцу. Сто пять километров пути мотоциклист преодолел за один час.

На берегу Дима быстро настроил снасти и принялся весело удить крупного, блестящего серебряной чешуёй чистого манычского карася. Попалась и пара сазанчиков. Пока к берегу подтягивались другие рыбаки, в садке Дмитрия уже колошилось десятка два рыбёшек. Можно бы рыбачить дальше, но в природе что-то изменилось. Мелкие пушистые белые тучки стали быстро сбиваться в одну большую. Она стала темнеть, наливаясь тяжестью и опускаться всё ниже, закрывая собой солнце. Остатся в дождь на коварных солончаках Дмитрию не улыбалось. Быстро собрался и двинулся в обратный путь.

Улов стал добычей ворон

Убегая от дождя, Дмитрий быстро проскочил километров восемьдесят, оставив тучу далеко позади. Ипатовский район со стороны совхоза «Советское руно» начинается с длинного крутого спуска. Тут хорошая асфальтированная дорога. Мотоцикл быстро скатился к подножью горки

и... вдруг заглох. Шурша шинами в наступившей тишине, он ещё некоторое время катился, потом остановился. Дима поставил его на подножку, оглядел со всех сторон. Потрогал разгорячённый двигатель. Попытался запустить мотор. Решительно нажал ногой на кикстартер: раз, два, три... десять, двадцать, тридцать. Двигатель молчал. Дмитрий крутил ручку газа, добавлял бензина подсосом, открывал и закрывал воздушную заслонку. Разгонял машину, пытался завести – бесполезно. Он смотрел на своего любимца и не мог поверить глазам: только что живой, урчащий весёлой песней организм превратился в стокилограммовую грудку металла.

Солнце тем временем вышло в зенит и палило землю изо всех сил. Дима ухватился за руль и побежал по дороге, толкая мотоцикл перед собой. Пот заливал глаза. Хотелось пить, есть, плакать. Была слабая надежда встретить попутную грузовую машину. Но машин как назло не было – воскресенье. Там, где дорога шла вниз, удавалось несколько минут скатываться, отдыхать. Но после спусков следовали подъёмы. Раз два возле Яроцкого останавливались легковые машины. Водители пожимали плечами, сочувствовали, давали бесполезные советы и уезжали.

Мотобольный матч по времени уже заканчивался, когда Дмитрий добрался до поворота на Лиман. Здесь ему впервые пришла мысль избавиться от уже ненавистного мотоцикла. Разогнав его на небольшом спуске, пустил агрегат с дороги через обочину в кювет. Машина, проскакав на крупных кочках, подпрыгнула и повалилась на бок. Дима сел на землю и заплакал – от обиды, несправедливости, собственного бессилия. Тут появились вороны. Десят-

ка два чёрных разбойниц слетелось неизвестно откуда к мотоциклу. Они топтались, опасно поглядывая на человека, и постепенно приближались к своей цели. А целью был привязанный к багажнику мешок с рыбой. Дмитрию следовало встать, отогнать хищников. Но не было сил и не хотелось. Он молча наблюдал, как одна из птиц решительно подпрыгнула, вцепилась цепкой лапой в тонкую ткань мешка и ударила мощным клювом. Ловко вытащила рыбу, взмахнула чёрными крыльями, улетела. За ней прыгнула другая. Так по очереди они растаскивали Димину добычу. Ему не было жаль рыбу, наверное, уже протухшую на жару, ему было обидно.

В сарай под замок

Люди расходились со стадиона, когда измученный изнурительным путешествием Дмитрий появился на своей улице, толкая ненавистный «Восход». Дома он затолкал мотоцикл в сарай и, ни слова не сказав Вале, повалился спать. А следующим утром повесил на сарай огромный замок и постарался забыть своего друга-предателя. Так прошло несколько месяцев, пока сосед Лёша Неклюдов не

заметил, что Дима, не слезавший раньше с мотоцикла, вернулся в сообщество пешеходов и по утрам с удочками на плече ходил на ближайшую речку Калаус. «Ты что на мотоцикле не ездишь?» – спросил он. «Да так... Берегу». «Продай!» – «А сколько дашь?» – «Двести. Больше нет!» – «Забирай». Ещё не веря в привалившее счастье, Лёша помчался домой за деньгами. Через десять минут вернулся вместе с братом. Открыли сарай, выкатили мотоцикл. Мотор завёлся с первого поворота кикстартера, заурчал как ни в чём не бывало. Братья вскочили в седло и с криками радости помчались со двора. Дмитрий без сожаления смотрел на пыльный след, оставленный бывшим другом: «Предательства не прощаю».

Так «Восход» навсегда погубил интерес Дмитрия к двухколёсным средствам передвижения. Но любовь к рыбалке и дальним путешествиям у Яроцкого сохранилась на всю жизнь. В прошлом году Дмитрию Фёдоровичу удалось исполнить свою мечту. Вместе со взрослым сыном и другом Николаем они на автомашине съездили на рыбалку в Мурманскую область, на Баренцево море.

Реализуем
ПОДСОЛНЕЧНИК: Меркурий, Факел, Родник, Мастер, Казачий, СУР.

ЛЁНМАСЛИЧНЫЙ: ВНИИМК-620. **САФЛОР:** Астраханский-747. **ГОРЧИЦА:** Люкс. **КОРИАНДР:** Алексеевский.

Семена сертифицированы, протравлены.
Тел.: 8-928-148-20-43, 8-961-278-85-91.

НЕТ ИЗНОСУ

Модификаторы трения, введенные в смазку, защитят от износа и восстановят детали: - двигателя (шейки коленвала, вкладыши, распредвал, цилиндры, поршневные кольца и т. д.); - трансмиссии и редуктора (подшипники, зубчатые зацепления); - ТНВД (плунжерные пары, распылители форсунок); - подшипники и шлицевые зацепления на консистентной (литол) смазке. При этом сократится расход топлива от 10 до 30%, увеличится мощность, снизятся шум и вибрация и всё это - не разбирая механизмы и не заменяя детали.

г. Аксай, тел.: 8-903-430-54-02

ПОВОЛЖСКИЙ АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ ФОРУМ

20-я международная специализированная выставка

АГРОКОМПЛЕКС: Интерагро. Анимед. Фермер Поволжья

17-я специализированная выставка

ВОЛГАПРОДЭКСПО

15-17 февраля

Казань 2017

В ПРОГРАММЕ ФОРУМА:
конференции, семинары, презентации, конкурсы.
Ярмарка продукции фермерских хозяйств и крестьянских подворий регионов Поволжья.

ОАО "Казанская ярмарка"
Россия, 420059, г. Казань, Оренбургский тракт, 8
тел/факс: (843) 570-51-07
круглосуточный тел.: 570-51-11
expokazan4@mail.ru

Машина для внесения минеральных удобрений МВУ-1100



В 2015 году наше предприятие приступило к серийному выпуску изделия, разработанного на базе лучших европейских образцов и собственного производственного опыта – **МАШИНЫ ДЛЯ ВНЕСЕНИЯ МИНЕРАЛЬНЫХ УДОБРЕНИЙ**

1100 «AMAZONKA»

Наименование параметра	Значение параметра
Рабочая ширина захвата, м	16-24
Грузоподъемность при насыпной плотности удобрений 1100 кг/м³, кг	1100
Диапазон доз внесения, кг/га	7-1812
Масса машины сухая (конструкционная), кг	230
Высота верхней части бункера (от поверхности земли), мм	1250
Срок службы, лет, не менее	7



Общество с ограниченной ответственностью «АГРО-ТЕХ»

Тел./факс (8634) 32-32-13, тел: 38-80-74, 33-08-00,

моб.тел: 8 (928) 212-22-19, 8 (928) 778-92-80

Адрес: 347939, Россия, Ростовская обл., г. Таганрог, ул. Пархоменко 19

Сайт www.agro-teh.su, E-mail: mail@agro-teh.su



ГДЕ МАРЖА®

**8-я международная
Конференция**
сельскохозяйственных
производителей
и поставщиков средств
производства
и услуг для аграрного сектора

**9 февраля
2017 года**

**Москва
Редиссон
Славянская**

Телефон: (495) 232-90-07
Сайт: ikar.ru/gdemarzha



ООО "АГРО-ТЕХ" производит сельхозтехнику с 2000 года. Уникальные инженерные разработки. Учет передовых технологий. Запчасти и комплектующие. Гарантия и лизинг. Доступные цены.



ОП-22, 2000/2500/4500 л., 22/24 м.



ОП-18, 2000/2500 л., 18 м.



БУФЕР АГРИ, 600/800 л., 10/12 м.



ОН-12, 800 л., 12/15/18 м.



ПОЛУПРИЦЕП ДЛЯ ПОДВОЗА ВОДЫ



СЕЯЛКА ЗЕРНОВАЯ СК-НМ-24, 3.41 м



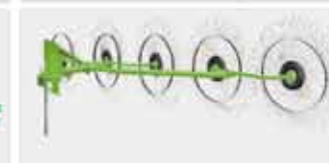
МВУ 600/1100 кг AMAZONKA



САДОВЫЙ ОПРЫСКИВАТЕЛЬ 600Л



САДОВАЯ ТЕЛЕЖКА ДЛЯ СБОРА УРОЖАЯ



ВОРОШИТЕЛЬ СЕНА 5 ДИСКОВЫЙ



БРК-5.6, 5.6 м



БЛП-9, 9 м



ТЕЛЕЖКА ДЛЯ ПОДВОЗА ВОДЫ 4500/5000Л



ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ К С/Х ТЕХНИКЕ



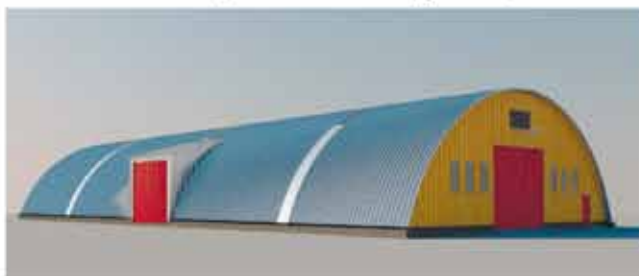
СПВ «МАША»



КАССЕТА С ДВУМЯ ЕМК. ПО 4,5 м³, 5,0 м³

Металлические ангары - от 2400 руб/м², навесы - от 2000 руб/м².

Тентовые ангары - от 2200 руб/м², навесы - от 2000 руб/м². Овощехранилища под ключ.



347939, Россия, Ростовская область,
Таганрог, улица Пархоменко, дом 19.

+7 (928) 212-2219, 778-9280
+7 (8634) 32-32-13, 38-80-74

<http://agro-teh.su>

15-16

марта 2017

ВОЛГОГРАД

Дворец Спорта



**КРУПНЕЙШАЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ ВЫСТАВКА
В ВОЛГОГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ**

27-я межрегиональная выставка с международным участием

АГРОПРОМЫШЛЕННЫЙ КОМПЛЕКС



ВЦ "ЦАРИЦЫНСКАЯ ЯРМАРКА"

400005, Волгоград, ул. М. Еременко 42

Тел./факс: (8442) 26-50-34

e-mail: nastya@zarexpo.ru, www.zarexpo.ru

ВЫСТАВКИ **ИНТЕРАГРОМАШ** **1-3** **марта** **АГРОТЕХНОЛОГИИ**

РОСТОВ-НА-ДОНУ



Генеральный спонсор:

Альтаир

Выставка «ИНТЕРАГРОМАШ» - это современная площадка для демонстрации новинок в области сельхозтехники аграриям Ростовской области

Выставка «АГРОТЕХНОЛОГИИ» - это уникальная возможность для компаний-производителей семян и удобрений презентовать современные разработки конечным покупателям перед стартом весенне-полевых работ

208 214 руб.

средний чек покупки на выставках

75% экспонентов

остались удовлетворены количественным и качественным составом посетителей

85% экспонентов

готовы принять участие в выставках в 2017 году

6 686 посетителей

проект показал максимальный уровень посещения за всё время его существования

85% экспонентов

наладили контакт с целевой аудиторией*

* Данные 2016 г.

Генеральный
информационный
партнёр:

**АПК
ЭКСПЕРТ**

Информационные партнёры:

FruitNews

agrodaily.ru

agro 2b

МРБ

АПК ЮГ

АГРО

КРЕСТЬЯНИН

Аграрии и фермеры
Юга и Поволжья

ЭФФЕКТИВНОЕ РЕШЕНИЕ ИМИДЖЕВЫХ И СБЫТОВЫХ ЗАДАЧ

Нагибина, 30. Тел. (863) 268-77-68, www.interagromash.net

РИЭТОС
ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР **EXPO**

ЛИГНОГУМАТ

**КОНЦЕНТРИРОВАННОЕ, ПОЛНОСТЬЮ
РАСТВОРИМОЕ ГУМИНОВОЕ УДОБРЕНИЕ**

Применение Лигногумата® позволяет:

- ✓ повысить урожайность и качество продукции;
 - ✓ увеличить полевую всхожесть и энергию прорастания семян;
 - ✓ снять стресс при обработке пестицидами, заморозках, засухе;
 - ✓ усилить рост и развитие растений, сократить сроки вегетации.
- Массовая доля компонентов, являющимися макро и микроэлементами, в %:
- S-3, Fe-0,04; Cu-0,04; Mn-0,02; Mo-0,01; Zn-0,01; Se-0,005; B-0,15; Co-0,12.

АЛЬБИТ

**УНИВЕРСАЛЬНЫЙ РЕГУЛЯТОР РОСТА РАСТЕНИЙ
СО СВОЙСТВАМИ ФУНГИЦИДА И КОМПЛЕКСНОГО УДОБРЕНИЯ**

- ✓ Повышает урожайность в среднем на 5-20%. Обеспечивает прибавку урожая зерновых на 2,9-10,7 ц/га, сахарной свёклы 48,1 ц/га, подсолнечника 3,4 ц/га, картофеля 34,3 ц/га, сои 3,2 ц/га. Прибавка урожая в среднем в 2,25 раза выше, чем у аналогичных препаратов
 - ✓ Усиливает засухоустойчивость растений на 10-60%
 - ✓ Снимает гербицидный стресс.
 - ✓ Повышает качество урожая (клеяковина у пшеницы на 0,5–5,1%)
 - ✓ Защищает растения от широкого круга основных болезней.
- Препарат Альбит содержит:** поли-бета-гидроксимасляную кислоту (ПГБ) – 6,2 г/кг; магний сернокислый- 29,8 г/кг; калий фосфорнокислый двузамещенный - 91,1 г/кг; калий азотнокислый - 91,2 г/кг; карбамид – 181,5 г/кг

ФИТОСПОРИН-М

**УНИВЕРСАЛЬНЫЙ ПРОМЫШЛЕННЫЙ
МИКРОБИОЛОГИЧЕСКИЙ ФУНГИЦИД**

Живая споровая бактериальная культура *Bacillus subtilis* 26Д, которая подавляет продуктами своей жизнедеятельности размножение многих грибных и бактериальных патогенов растений, обладает свойством повышения иммунитета и стимуляции роста у растений, что важно для повышения их продуктивности и уменьшения повторных заражений.

Фитоспорин-М отличается высокой биологической эффективностью против корневых гнилей, листовых грибных болезней на зерновых, зернобобовых культурах (65–75%), фитофтороза и ризоктониоза на картофеле (60%), парши и гнили на плодовых культурах (85-97%), гомоза на хлопчатнике (90%) и обеспечивает повышение урожайности всех с/х культур от 10 до 100%.

МЕГАМИКС

ВЫСОКОЭФФЕКТИВНОЕ ЖИДКОЕ УДОБРЕНИЕ

- ✓ Восполняет недостаток биогенных микроэлементов в период вегетации.
 - ✓ Повышается эффективность фотосинтеза, дыхания и ростовых процессов.
 - ✓ Увеличиваются корневые выделения, которые стимулируют полезные почвенные микроорганизмы в зоне ризосферы.
 - ✓ Позволяет существенно снижать стрессовое воздействие от неблагоприятной погоды и применения пестицидов, обеспечивая культурное растение конкурентным преимуществом перед сорняками в борьбе за питательные вещества и жизненное пространство.
- Содержит в своем составе (в г/л): N-6; S-29; Mg-15; Cu-7; Zn-14; B-1,7; Mn-3,5; Fe-3; Mo-4,6; Co-1; Cr-0,3; Se-0,1; Ni-0,1.

группа компаний «ГУМАТ»
Краснодарский
и Ставропольский край
Ростовская
и Воронежская область
(988) 24-33-016
(918) 474-48-19
(962) 44-55-069
www.rushumate.ru